

Camil

Divulgação de Resultados

1T23



Plataforma de Alimentos América Latina

- 35** Plantas com operações de liderança nas categorias e países em que atuamos
- 23** Centros de Distribuição
- 5** países com operações LatAm com marcas líderes
- 8mil** colaboradores


Internacional



Brasil

MARCAS LÍDERES



OUTRAS MARCAS



INTERNACIONAL



ALTO GIRO



Jornada de Crescimento

ALTO VALOR

Grãos - Brasil



Grãos - Brasil

Arroz e Feijão NAMORADO

+4 CATEGORIAS e +1 País

Massas, Biscoitos e Café (Brasil)
Produtos Saudáveis (Uruguai)
Arroz (Equador)



Açúcar

uniãoj

da Barra



Internacional



SAMAN

La Abundancia



TUCAPEL

BANQUETE

costeño



RICO ARROZ

ARROZ OSITO



Biscoitos

mabel

Toddy



Café

uniãoj

Seleto

Bom Dia



Massas

SANTA Amália

Don Sapore



Pescados

Desde 1912 Coqueiro

Pescador



1T23

R\$3,1 bilhões Receita Bruta: +12,1% YoY e +4,1% QoQ

R\$2,4 bilhões Brasil: +8,4% YoY e -0,5% QoQ

R\$727 milhões Internacional: +26,0% YoY e +22,8% QoQ

R\$2,7 bilhões Receita Líquida: +10,7% YoY e +5,6% QoQ

R\$2,0 bilhões Brasil: +6,6% YoY e +1,2% QoQ

R\$663 milhões Internacional: +25,3% YoY e +21,8% QoQ

R\$550 milhões Lucro Bruto: +0,5% YoY e +14,4% QoQ

20,7% de Margem Bruta: -2,1pp YoY e +1,6 pp QoQ

R\$198,5 milhões EBITDA: -18,8% YoY e +26,5% QoQ

7,5% de Margem EBITDA: -2,7pp YoY e +1,2pp QoQ

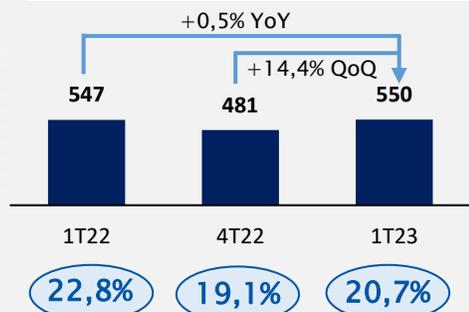
547,9 mil tons volume consolidado: -2,7% YoY +17,5% QoQ

337,9 mil tons Alto Giro Brasil: -5,4% YoY e +23,5% QoQ

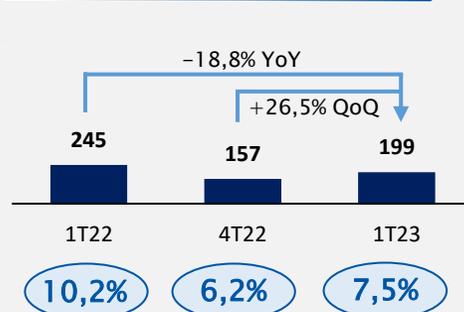
46,2 mil tons Alto Valor Brasil: +37,2% YoY e +16,5% QoQ

163,8 mil tons Internacional: -4,9% YoY e +7,0% QoQ

Lucro Bruto



EBITDA



Destaques Recentes

Conclusão da 12ª Emissão de Debêntures – CRA

Em junho/23, conclusão da emissão de R\$625,0 milhões (CDI+0,9% a.a.), com vencimento em dezembro/2025

Aprovação de Pagamento de JCP

Em junho/23 foi realizado o pagamento de R\$25 milhões ou aprox. R\$0,07/ação

Crescimento Alto Valor 1T23

Entrada em biscoitos em Nov/22 com a aquisição da Mabel e licenciamento da marca Toddy para cookies com crescimento de volumes e rentabilidade

Contínua rentabilidade na categoria de massas em função de otimização de portfólio, execução comercial e custo de aquisição MP

Crescimento volumes de venda e lançamentos Café União

Adequação para a preferência dos consumidores em diferentes regiões no Brasil

- Pouch 250g (Norte e Nordeste)
- Vácuo 500g (Sul)



Destques 1T23

Alto Giro: Grãos e Açúcar no Brasil

Volume das vendas:

337,9 mil tons; -5,4% YoY e +23,5% QoQ no 1T23

Preço Líquido Camil:

R\$3,89/kg; +5,9% YoY e -3,0% QoQ no 1T23

Preço médio da matéria-prima¹:

Arroz:

R\$86,29/saca; +17,6% YoY e -3,7% QoQ e no 1T23

Feijão:

R\$363,17/saca; +9,0% YoY e +2,5% QoQ no 1T23

Açúcar:

R\$140,62/saca; +2,9% YoY e +4,1% QoQ no 1T23

Principais Marcas



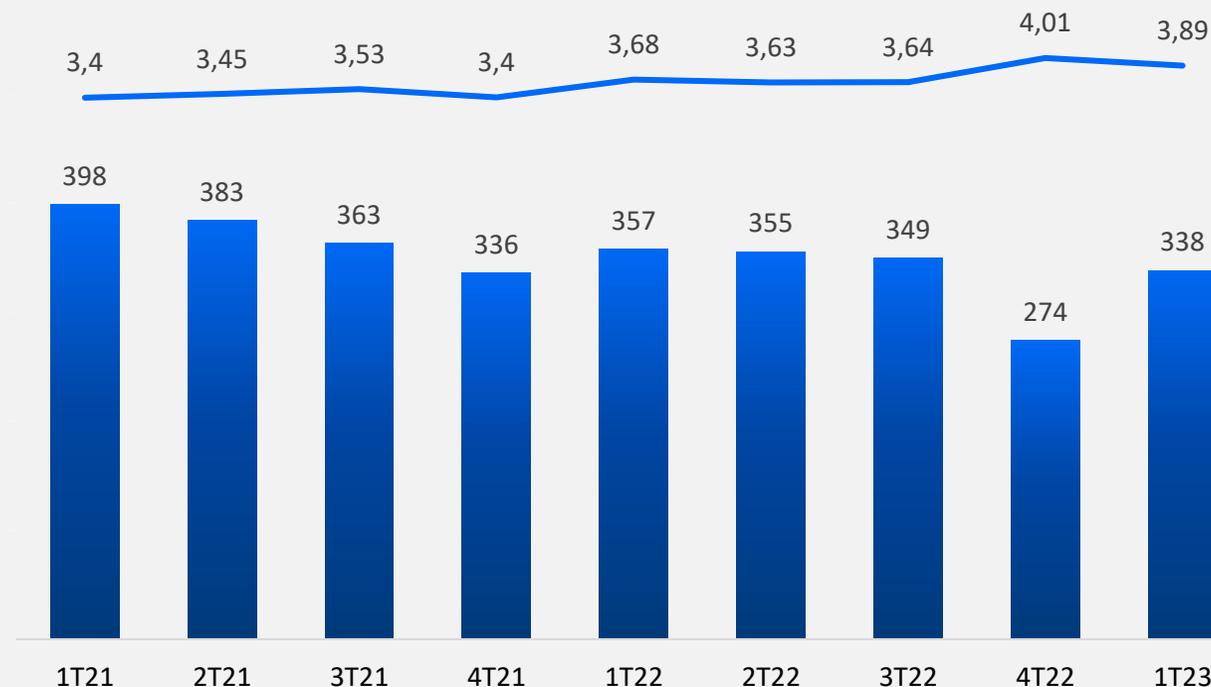
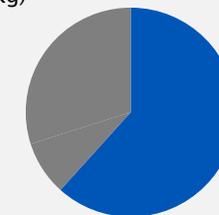
Evolução Volumes vs. Preço Líquido

1T23

-5,4%
Volume YoY

+23,5%
Volume QoQ

Alto Giro
62%



Destques 1T23

Alto Valor: Massas, Biscoitos, Café e Pescados no Brasil

Volume das vendas:

46,2 mil tons; +37,2% YoY e +16,5% QoQ no 1T23

Preço Líquido Camil:

R\$11,80/kg; +14,4% YoY e -20,9% QoQ no 1T23

Preço médio da matéria-prima¹:

Trigo:

R\$1.559,50/saca; -19,3% YoY e -8,6% QoQ no 1T23

Café:

R\$1.083,64/saca; -14,4% YoY e +3,2% QoQ no 1T23

Principais Marcas



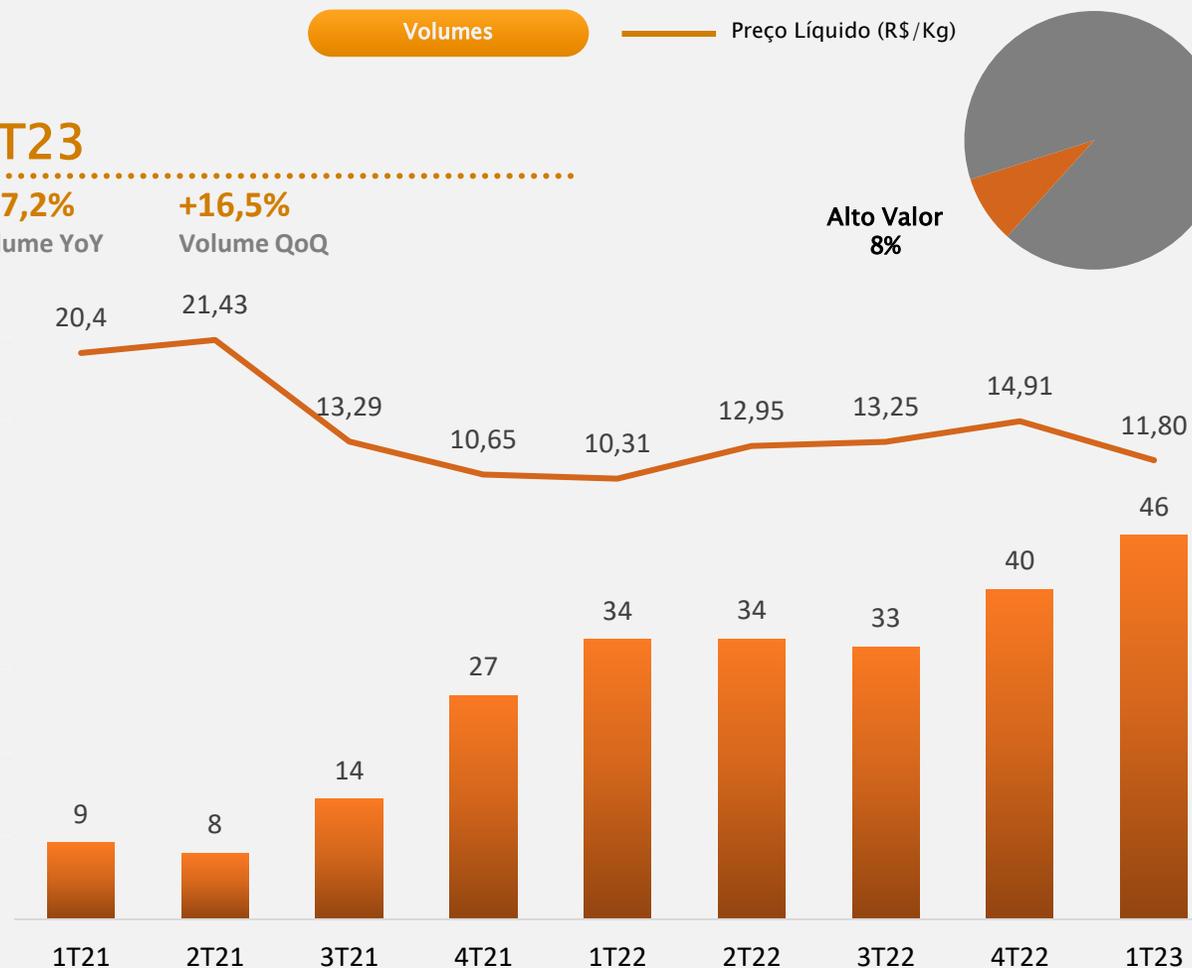
Evolução Volumes vs. Preço Líquido

1T23

+37,2%
Volume YoY

+16,5%
Volume QoQ

Alto Valor
8%



Nota:
1 - CEPEA; indicador do Trigo Esalq/Senar-PR; CEPEA Esalq; Indicador do Café Arábica.

Destques 1T23

Internacional: Uruguai, Chile, Peru e Equador
Volume das vendas:

163,3 mil tons; -4,9% YoY e +7,0% QoQ no 1T23

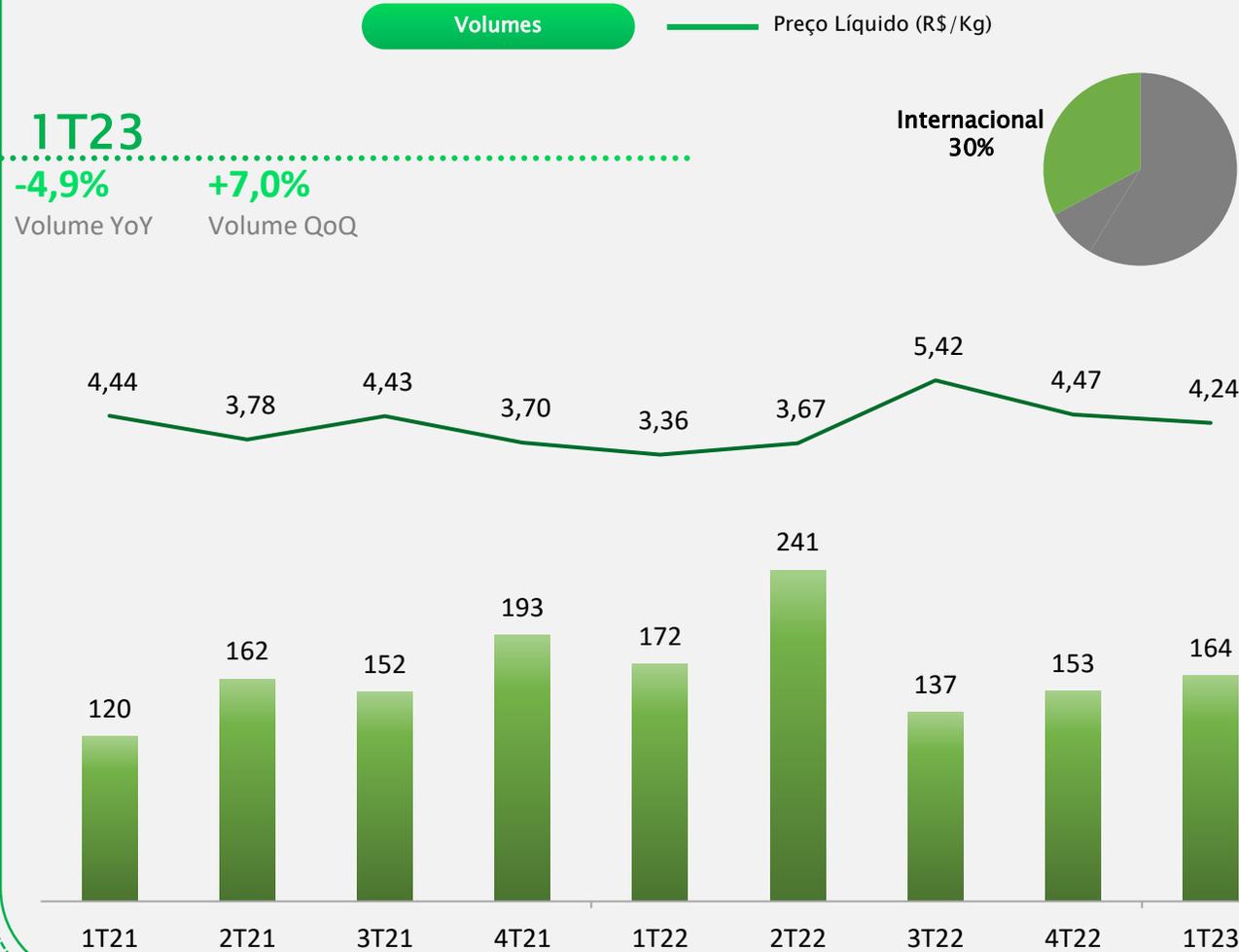
Preço Líquido:

R\$4,24/kg; +26,3% YoY e -5,1% QoQ no 1T23

Principais Marcas

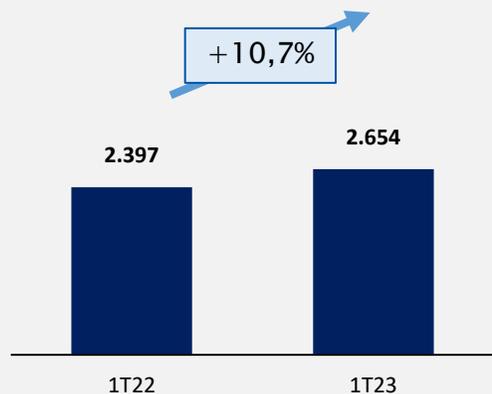


Evolução Volumes vs. Preço Líquido

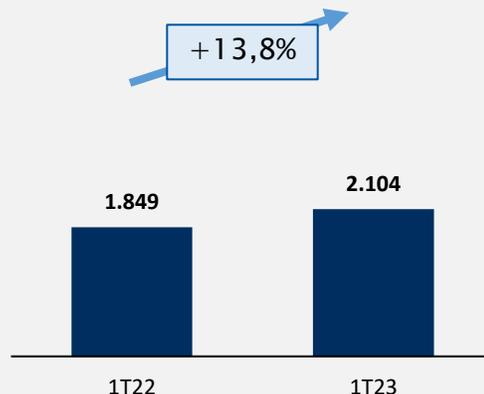


Destques Financeiros | 1T23 vs. 1T22

Receita Líquida

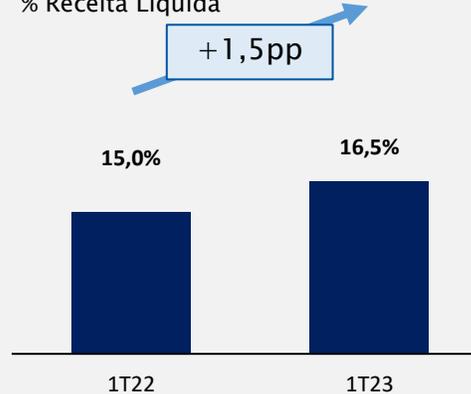


CPV

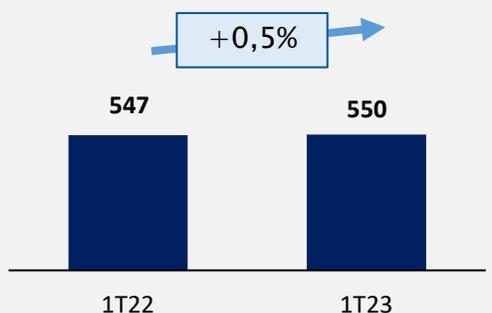


SG&A

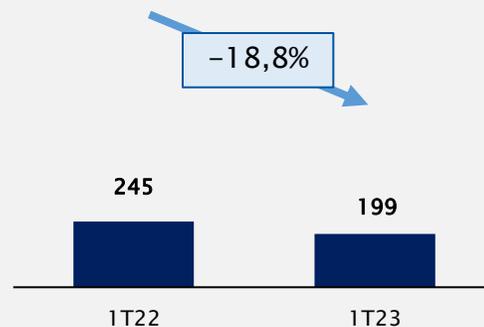
% Receita Líquida



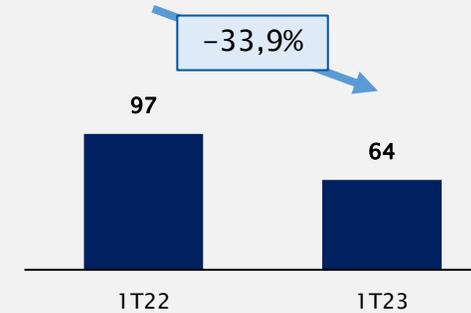
Lucro Bruto



EBITDA



Lucro Líquido



Margens
(% Receita líquida)

22,8%

20,7%

10,2%

7,5%

4,0%

2,4%

Receita Líquida: R\$2,7 bilhões (+10,7% YoY)

Lucro Bruto: R\$550 milhões (+0,5% YoY) e margem de 20,7% no 1T23

EBITDA: R\$198,5 milhões (-18,8% YoY) e margem de 7,5% no 1T23



Destques Financeiros | 1T23 vs. 4T22

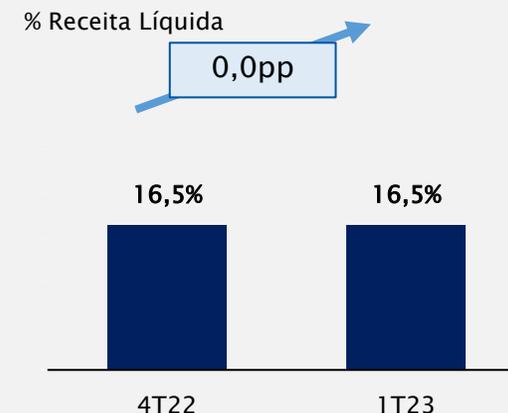
Receita Líquida



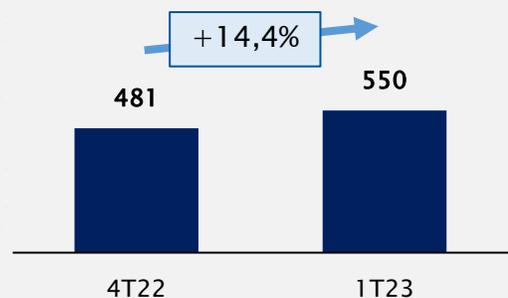
CPV



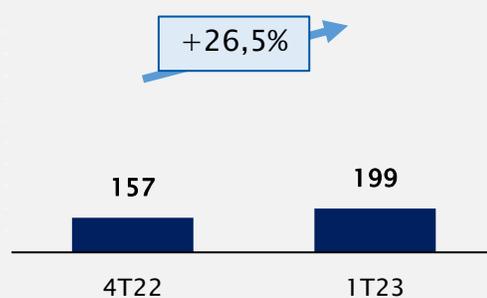
SG&A



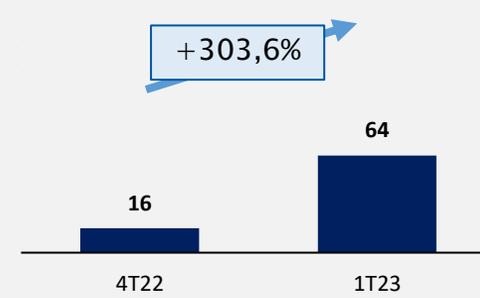
Lucro Bruto



EBITDA



Lucro Líquido



Margens
(% Receita líquida)

19,1%

20,7%

6,2%

7,5%

0,6%

2,4%

Receita Líquida: R\$2,7 bilhões (+5,6% QoQ)

Lucro Bruto: R\$550 milhões (+14,4% QoQ) e margem de 20,7% no 1T23

EBITDA: R\$198,5 milhões (+26,5% QoQ) e margem de 7,5% no 1T23



Endividamento, Capex & Capital de Giro

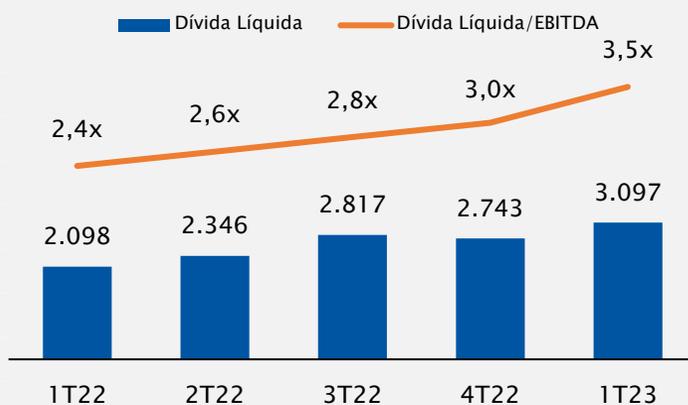
S&P Global
Ratings

Nacional: BrAAA (negativo)
Global: BB- (estável)
(Março/2023)

Endividamento

Endividamento (em R\$mn)	1T22	4T22	1T23	1T23vs	1T23vs
Data Fechamento	mai-22	fev-23	mai-23	1T22	4T22
Endividamento Total	3.440,3	3.982,2	4.017,9	16,8%	0,9%
Empréstimos e Financiamentos	1.224,2	1.682,4	2.070,2	69,1%	23,1%
Debêntures	2.216,1	2.299,8	1.947,7	-12,1%	-15,3%
Curto Prazo	783,7	1.147,1	1.482,0	89,1%	29,2%
Longo Prazo	2.656,6	2.835,1	2.535,9	-4,5%	-10,6%
Alavancagem					
Dívida Bruta	3.440,3	3.982,2	4.017,9	16,8%	0,9%
Caixa + aplicações fin.	1.342,1	1.239,4	921,2	-31,4%	-25,7%
Dívida Líquida	2.098,1	2.742,8	3.096,7	47,6%	12,9%
Dív.Líqu./EBITDA UDM (x)	2,4x	3,0x	3,5x	1,1x	0,5x

Dívida Líquida/ EBITDA UDM



Evento subsequente Conclusão da 12ª Emissão de Debêntures – CRA

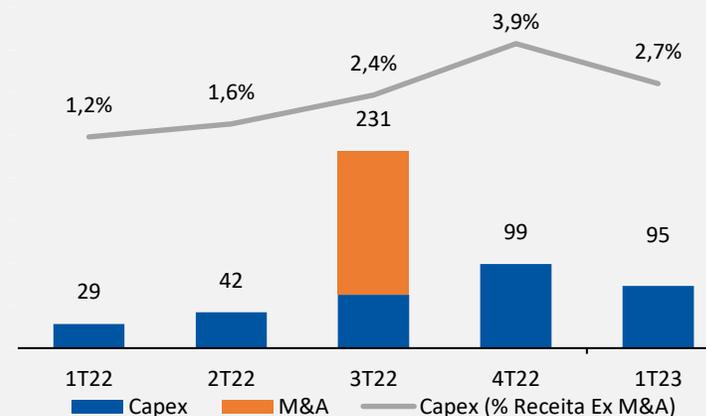
Em junho/23, conclusão da emissão de R\$625,0 milhões (CDI+0,9% a.a.), com vencimento em dezembro/2025

Capital de Giro

Capital de Giro	1T22	4T22	1T23	1T23vs	1T23vs
Data de fechamento	mai-22	fev-23	mai-23	1T22	4T22
Estoques	1.846,8	1.568,7	2.493,6	35,0%	59,0%
Adiantamento a fornecedores	564,7	701,8	719,0	27,3%	2,5%
Contas a receber	1.415,5	1.331,7	1.379,3	-2,6%	3,6%
Fornecedores	1.582,1	1.023,5	1.735,8	9,7%	69,6%
Outros Ativos Correntes	330,1	299,7	382,4	15,9%	27,6%
Outros Passivos Correntes	342,5	388,2	397,4	16,0%	2,4%
Capital de Giro	2.232,4	2.490,2	2.841,1	27,3%	14,1%

A Camil possui **sazonalidade** relevante de capital de giro para arroz: os primeiros trimestres do ano apresentam, normalmente, um incremento de capital de giro e o terceiro e quarto trimestres apresentam liberação

Capex (R\$mn)



Capex R\$95,5 milhões, inclui a expansão de capacidade da operação de massas e expansão de capacidade da categoria de café



Todas as ações ESG alinhadas aos
Pilares Estratégicos



Propósito e Pessoas



Eficiência e Crescimento



Qualidade e Vendas

Novo Relatório de Sustentabilidade

✓ Inclui todas as operações:
Brasil, Uruguai, Chile, Peru e Equador, além de todas as categorias de atuação.

Disponível para leitura no site de RI da Camil.

Social

✓ **Escola de Confeitaria e Negócios Doce Futuro União**: 652 pessoas se formaram no decorrer do ano (95% mulheres).

Após certificação, **42% dos participantes** afirmaram que a produção de doces representava **uma das principais fontes de renda** da família.

✓ **Desenvolvimento de Colaboradores**: Escola de capacitação e educação para colaboradores em Itaqui (RS) e Navegantes (SC)

Meio Ambiente

✓ **Energia Renovável**: 99% da energia consumida pelas unidades produtivas no Brasil com origem em fontes renováveis, e 40% de geração própria pela Camil (96k ton).

✓ **Mudanças Climáticas**: Inventário de emissões GEE e Score C no CDP (Climate Change; Water Security).

Governança

✓ **67%** do Conselho de Administração composto por **membros independentes**

✓ Selo **Women on Board**

✓ **Remuneração variável** de todos os diretores atreladas à metas ESG

✓ +80 pessoas nos **GTs ESG LatAm** com iniciativas atreladas aos temas materiais

Participante do
Pacto Global (ONU)



Selo
Women on Board



Q&A

Luciano Quartiero – CEO

Flavio Vargas – CFO

Relações com Investidores

Jenifer Nicolini – Gerente RI e ESG

Marco Correia – Analista de RI

ri@camil.com.br

