



.....
Relatório de
.....
Sustentabilidade
.....
2017
.....





| | |
|--|-----------|
| Mensagem da Administração | 04 |
| Sobre o Relatório..... | 06 |
| Cosan | 08 |
| Governança Corporativa | 16 |
| Estratégia e Desempenho..... | 22 |
| Gestão do Portfólio | 30 |
| Sumário de Conteúdo GRI Standards..... | 64 |
| Informações Corporativas | 68 |



Nossa atuação, cuja base é gente de talento, prevalecerá como tem sido até aqui: olhando para o futuro e **entregando resultados** com excelência no presente

O ano de 2017 foi muito bom para a Cosan e deixou claro mais uma vez que possuímos um time capaz de gerar resultados consistentes e aumento de eficiência a despeito de turbulências no am-

biente macroeconômico e de flutuações nos preços das *commodities* no mercado internacional.

Os negócios da **Cosan Limited** (CZZ) atingiram o *guidance* proposto pelo oitavo ano consecuti-

vo. O EBITDA Proforma consolidado aumentou 18% (R\$ 7,8 bilhões), e o lucro líquido 98% (R\$ 551 milhões). Todas as nossas empresas encerraram o ano com índices de alavancagem muito próximos da meta e com forte geração de caixa. O engajamento das pessoas segue elevado: pesquisa com 85% de adesão apontou que 94% dos profissionais do grupo sentem orgulho de trabalhar em suas empresas.

A **Raízen Combustíveis** manteve desempenho acima da média de mercado, em um ambiente ainda mais volátil de precificação e de suprimentos. A **Raízen Energia** avançou na otimização da estrutura de custos e do mix de produção, mitigando parte dos efeitos do cenário desfavorável de preços internacionais de açúcar. As empresas deram passos importantes com aquisições estratégicas: o anúncio da compra – consolidada em 2018 – dos ativos de *downstream* da Shell na Argentina, e a aquisição de duas usinas do Grupo Tonon. Essas movimentações permitirão a venda de 6 bilhões de litros adicionais por ano e o aumento da capacidade de moagem total para 73 milhões de toneladas de cana-de-açúcar por safra.

A **Rumo** investe para aumentar sua capacidade e adequação de seus ativos, e alcançou recordes

sucessivos de performance ao longo do ano. A **Comgás** se beneficiou da retomada, ainda que lenta, da atividade industrial no País e expandiu o volume de vendas de gás natural em todos os segmentos. A **Moove** manteve performance superior aos concorrentes no mercado brasileiro e intensificou sua presença internacional.

O que ocorreu em 2017 não é inédito. Nosso portfólio único e irreplicável em energia e infraestrutura foi testado em cenários econômicos diversos na última década e em todos eles encontrou os melhores caminhos para superar adversidades.

Seguimos, portanto, comprometidos em gerar soluções eficientes para o desenvolvimento do Brasil. Vamos continuar movimentando o país por meio de uma logística integrada, confiável e eficaz, e contribuindo para a diversificação da matriz energética brasileira, gerando benefícios econômicos, sociais e ambientais.

Incertezas e volatilidade na economia continuarão a nos desafiar. Mas tenho a certeza de que manteremos nossa trajetória de atuação, cuja base é gente de talento, olhando para o futuro e entregando resultados com excelência no presente.

Marcos Marinho Lutz
CEO

Geração de Valor

| 102-40, 102-42, 102-43, 102-44, 102-46, 102-47, 102-48, 102-49, 102-50, 102-51, 102-52, 102-54, 102-56 |



NOSSOS PÚBLICOS

Trabalhamos de forma transparente e participativa – a percepção de nossos públicos de relacionamento nos auxilia a direcionar as estratégias sociais, ambientais e econômicas de todas as nossas empresas.

Dessa forma, pelo quinto ano divulgamos nosso relatório de desempenho com base nas diretrizes da Global Reporting Initiative (GRI) em sua versão Standards – opção Essencial. Devido às características específicas dos

nossos negócios, a construção desse material envolveu um processo de materialidade focado para cada uma de nossas empresas (Raízen - Combustíveis e Energia, Comgás, Moove e Rumo), sendo que a *holding* terá como tópicos prioritários os resultados obtidos em seus negócios, alinhados ao processo de avaliação reputacional ao qual foi submetida. Confira abaixo a lista de temas materiais definidos nesse processo:



COMUNIDADES LOCAIS



EMPREGO



SAÚDE E SEGURANÇA



TREINAMENTO E QUALIFICAÇÃO



ANTICORRUPÇÃO



CADEIA DE FORNECEDORES



COMPORTAMENTO ANTICOMPETITIVO



EFLUENTES E RESÍDUOS



EMISSIONES



ENERGIA



PERFORMANCE ECONÔMICA



CONFORMIDADE AMBIENTAL E SOCIOECONÔMICA



Transparência, responsabilidade e times qualificados e dedicados são **pilares fundamentais** em nossa estratégia de negócios para garantir a eficiência na entrega dos resultados

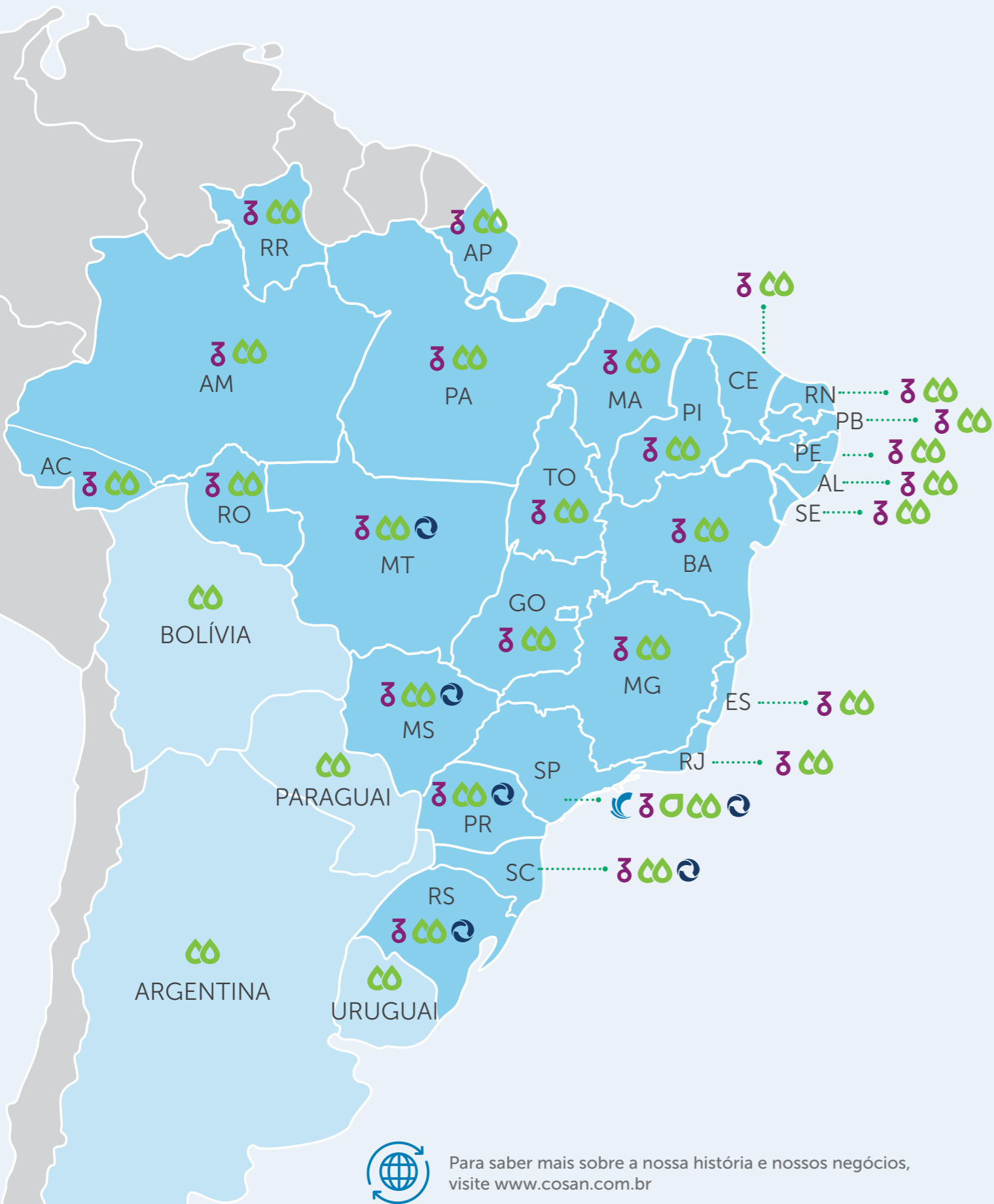
MOTIVAÇÃO PARA IR AINDA MAIS LONGE

Com um portfólio único de ativos, uma gestão comprometida com excelência operacional e sustentabilidade em todas as nossas ações, nos tornamos um dos maiores grupos econômicos do Brasil. Ao longo de mais de 80 anos de história, diversificamos nossa atuação nos segmentos de energia e logística, somando importantes empresas como Raízen (Combustíveis e Energia), Comgás, Moove e Rumo, líderes em seus setores.

A Cosan Limited (CZZ), listada desde 2007 na bolsa de valores norte-americana (NYSE), é a *holding* responsável pela alocação de capital e pela gestão do nosso portfólio de ativos. Transparência, responsabilidade e times qualificados e dedicados são pilares fundamentais em nossa estratégia de negócios para garantir a eficiência na entrega dos resultados. Atuamos para manter o alinhamento das políticas e melhores práticas em todos os nossos negócios, garantindo a autonomia necessária para que as empresas do grupo sejam vencedoras em seus mercados de atuação.

MAPA DE ATUAÇÃO

| 102-2, 102-4, 102-5, 102-6 |



Para saber mais sobre a nossa história e nossos negócios, visite www.cosan.com.br



| | |
|--|--|
|  <p>Holding Cosan Limited (CZZ).</p> |  <p>Comgás Maior distribuidora de gás natural do Brasil.</p> |
|  <p>Raizen Maior produtora exportadora de açúcar e etanol do mundo, e a segunda maior distribuidora de combustíveis do Brasil.</p> |  <p>Moove Segunda maior empresa de lubrificantes do Brasil.</p> |
| |  <p>Rumo Maior operadora com base ferroviária da América Latina.</p> |



Para garantir o **alinhamento** constante das estratégias de negócio e do desenvolvimento de pessoas, a diretoria da *holding* realiza encontros periódicos com a **participação** dos principais executivos de todas as empresas do grupo

FORTE CULTURA ORGANIZACIONAL
[102,8, 102-16]

A evolução da companhia e a incorporação de negócios com diferentes características reforçaram nossa busca por profissionais altamente qualificados e com experiências diversificadas. Essa combinação de talentos e de conhecimento tem se mostrado parte importante da nossa cultura e essencial aos nossos planos de crescimento.

Devido à diversidade dos mercados em que atuamos, cada empresa é independente no gerenciamento de seu público interno, mas, como *holding*, procuramos definir princípios comuns relacionados à atração, retenção e desenvolvimento de pessoas.

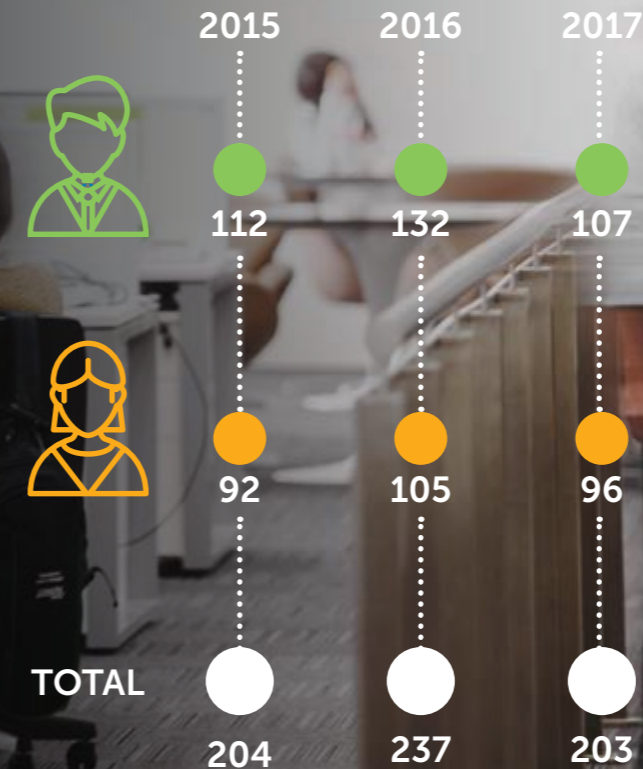
Na Cosan, a gestão de talentos é tratada de forma estratégica, garantindo que o grupo mantenha a atratividade para os melhores profissionais em um ambiente de

trabalho saudável e com líderes preparados para promover o crescimento da equipe. Nossa cultura preza pela meritocracia, sendo esse um critério utilizado para a composição das remunerações variáveis. Assim, incentivamos a busca pessoal pelo desenvolvimento contínuo e pelo pensamento inquisitivo.

Questões como a gestão da sucessão de liderança, o engajamento e a cultura colocam o capital humano no centro de nossa estratégia de crescimento e consolidação dos negócios. Dessa forma, buscamos estruturar uma equipe de competências únicas, com pessoas experientes, de perfil empreendedor, inovador, ágil e com capacidade de gerenciar riscos de forma responsável e com foco em resultados.

Perfil dos empregados da Cosan (holding)*

[102-8, 102-41]



* Foram considerados funcionários ativos no mês de dezembro de 2017 das áreas corporativas da Cosan

VALOR COMPARTILHADO

Em agosto de 2017 realizamos nossa pesquisa de engajamento com todas as empresas da *holding*, para medir o grau de satisfação e entender a percepção e as necessidades de todos os nossos profissionais, uma iniciativa que promovemos a cada dois anos. Com a participação de mais de cinco mil pessoas (85% de adesão em relação ao total de convidados), a pesquisa mostrou que 94% dos profissionais sentem orgulho de trabalhar em suas respectivas empresas e 91% as recomendariam como um bom lugar para se trabalhar.

92% têm orgulho de trabalhar em uma empresa que faz parte do Grupo Cosan

90% estão preocupados em atender às expectativas dos clientes com produtos e serviços de qualidade

92% consideram-se responsáveis por suas carreiras e desenvolvimento

94% têm clareza das responsabilidades e dos resultados esperados de seu trabalho

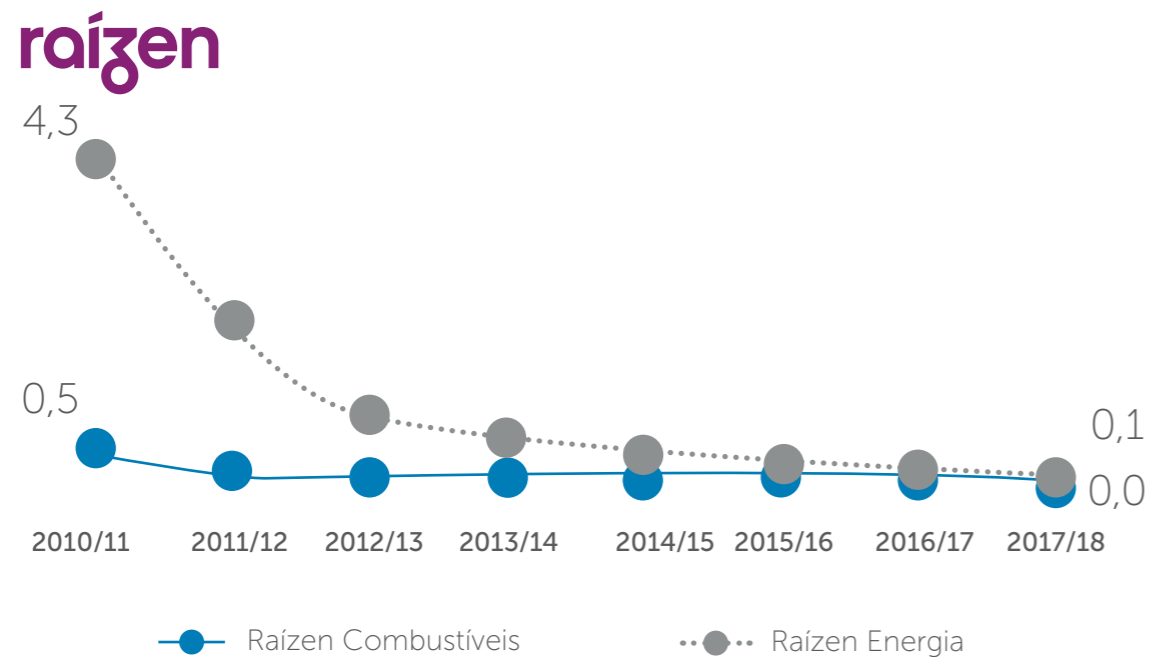


SEGURANÇA = EXCELÊNCIA OPERACIONAL

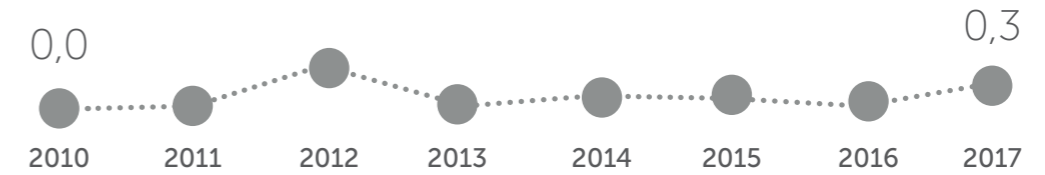
A segurança é um pilar inegociável para a evolução de cada um dos negócios e tema prioritário em nossa cultura. Para garantir o alinhamento e compreensão profunda dessa prática, realizamos diversas atividades em todos os níveis das companhias, como reuniões mensais entre os funcionários e a alta liderança, fóruns de segurança e comunicações frequentes sobre o tema. Cada empresa tem a liberdade de realizar ações específicas, de acordo com as necessidades de suas operações. Os indicadores de segurança são avaliados mensalmente. Nós acreditamos que a competência necessária para uma operação segura é a mesma para uma operação eficiente economicamente. Mais segurança traz mais retorno sobre o capital e não o inverso.

LTIF (*Lost Time Injury Frequency*)

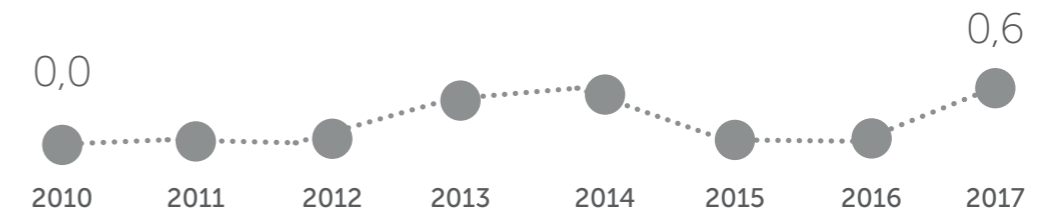
Número de incidentes com afastamento por milhões de horas trabalhadas



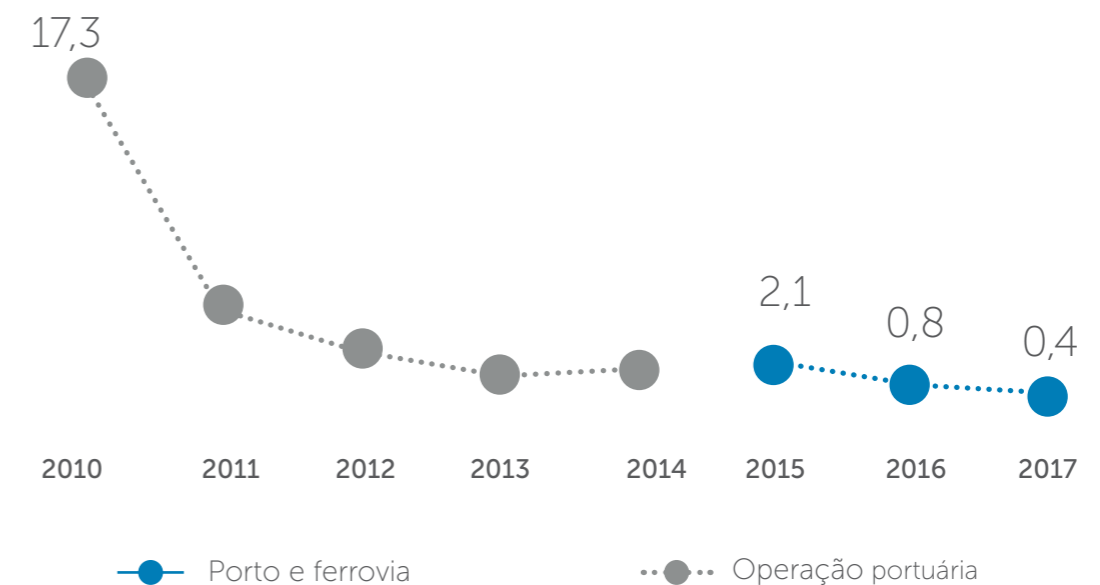
comgas



móve



rumo



Transparência

[102-18]



Gerenciamos nosso portfólio buscando criação de valor de longo prazo e guiados pelo Estatuto Social da companhia, sob responsabilidade do Conselho de Administração e da Diretoria Executiva de cada um dos negócios do grupo.

Nosso Conselho de Administração pode ser composto por um mínimo de sete pessoas – ou um máximo de vinte. Seus membros são eleitos pelos acionistas para um mandato de dois anos (com direito à reeleição), sendo responsáveis pelo estabelecimento de diretrizes e políticas para os negócios, assim como pela supervisão da forma de gestão dos diretores, monitoramento e implantação de diretrizes, e pela contratação de auditores independentes.

Com membros eleitos pelo Conselho de Administração, a Diretoria Executiva é composta por um mínimo de três profissionais – ou um máximo de oito –, cada um responsável por um setor específico e pela implantação das políticas e diretrizes estabelecidas pelo Conselho. Vale ressaltar que cada empresa que compõe o grupo possui uma estrutura de governança, comitês e diretorias adequadas ao seu perfil específico.



- Composição do Conselho
- Conselho Fiscal
- Comitê de Auditoria
- Comitê de Remuneração
- Comitê de Partes Relacionadas



Para conhecer a composição e ter acesso aos currículos de conselheiros e diretores, acesse <http://ri.cosanlimited.com/ptb/conselhos-comites-e-diretoria>

| CZZ | CSAN | CGAS | RLOG | RUMO |
|--------------------------------------|---|---|---|--|
| 5 ou mais conselheiros independentes | 2 ou mais conselheiros independentes | 1 membro representante dos empregados | 2 ou mais conselheiros independentes | 3 ou mais conselheiros independentes |
| N/A | No mínimo 3 e no máximo 5 membros titulares, e igual número de suplentes | 5 membros titulares e 5 membros suplentes | No mínimo 3 e no máximo 5 membros titulares, e igual número de suplentes | No mínimo 3 e no máximo 5 membros titulares, e igual número de suplentes |
| 3 membros independentes | 3 membros, em sua maioria independentes e 1 membro com experiência em contabilidade | 2 a 5 membros | 3 membros, em sua maioria independentes e 1 membro com experiência em contabilidade | 3 membros, sendo todos independentes |
| 3 membros | 3 membros que sejam integrantes do CA | 3 membros | 3 membros que sejam integrantes do CA | No máximo 5 membros |
| N/A | N/A | N/A | N/A | No mínimo 3 e no máximo 5, todos membros do Conselho de Administração |

Nossas atividades são pautadas pela ética e guiadas por diretrizes de **transparência e práticas anticorrupção**



ÉTICA E CONFORMIDADE |102-16|

Nossas atividades são pautadas pela ética e guiadas por diretrizes de transparência e práticas anticorrupção. Possuímos um Código de Conduta que coloca de forma clara – para todos os nossos públicos de relacionamento – os valores empresariais, servindo de referência para os processos decisórios da *holding* e das demais empresas do grupo.

Buscando reforçar nossas práticas, contamos com um Canal de Ética aberto para funcionários, terceiros, fornecedores e clientes. Gerenciado por uma empresa independente e com confidencialidade garantida, o canal permite que esses públicos realizem, de forma segura, denúncias sobre qualquer tipo de violação ao Código. As situações relatadas são encaminhadas ao Comitê de Ética, que analisa cada caso e adota as medidas necessárias.

PRÁTICAS DE EXCELÊNCIA

Por ter ações listadas na Bolsa de Nova York (NYSE), a Cosan Limited foi a primeira empresa brasileira com ativos negociados na bolsa norte-americana a se enquadrar nos requisitos da Lei *Sarbanes-Oxley* (SOx)¹. A companhia mede a aderência de suas práticas no atendimento à SOx por meio de 399 controles, com resultados expressivos por anos consecutivos. Em 2017, a efetividade de seus controles se manteve mais uma vez acima da média do mercado, alcançando 97%.



Para conhecer nosso Código de Conduta na íntegra, acesse <http://ri.cosanlimited.com/ptb/estatutos-politicas-e-codigo-de-etica>

Nosso Canal de Ética está disponível em <https://canaldeetica.com.br/cosan/>

¹ Lei sancionada em 2002 pelo Congresso dos Estados Unidos para proteger investidores e demais stakeholders dos erros das escriturações contábeis e práticas fraudulentas.

GESTÃO DE RISCOS |102-11|

Para mitigar qualquer tipo de risco ou impacto, estabelecemos estratégias e políticas preventivas pensadas junto aos comitês de apoio do Conselho de Administração. Além de prevenir, buscamos transformar esses riscos em oportunidades de melhoria para nossa estratégia e para nossa forma de gestão.

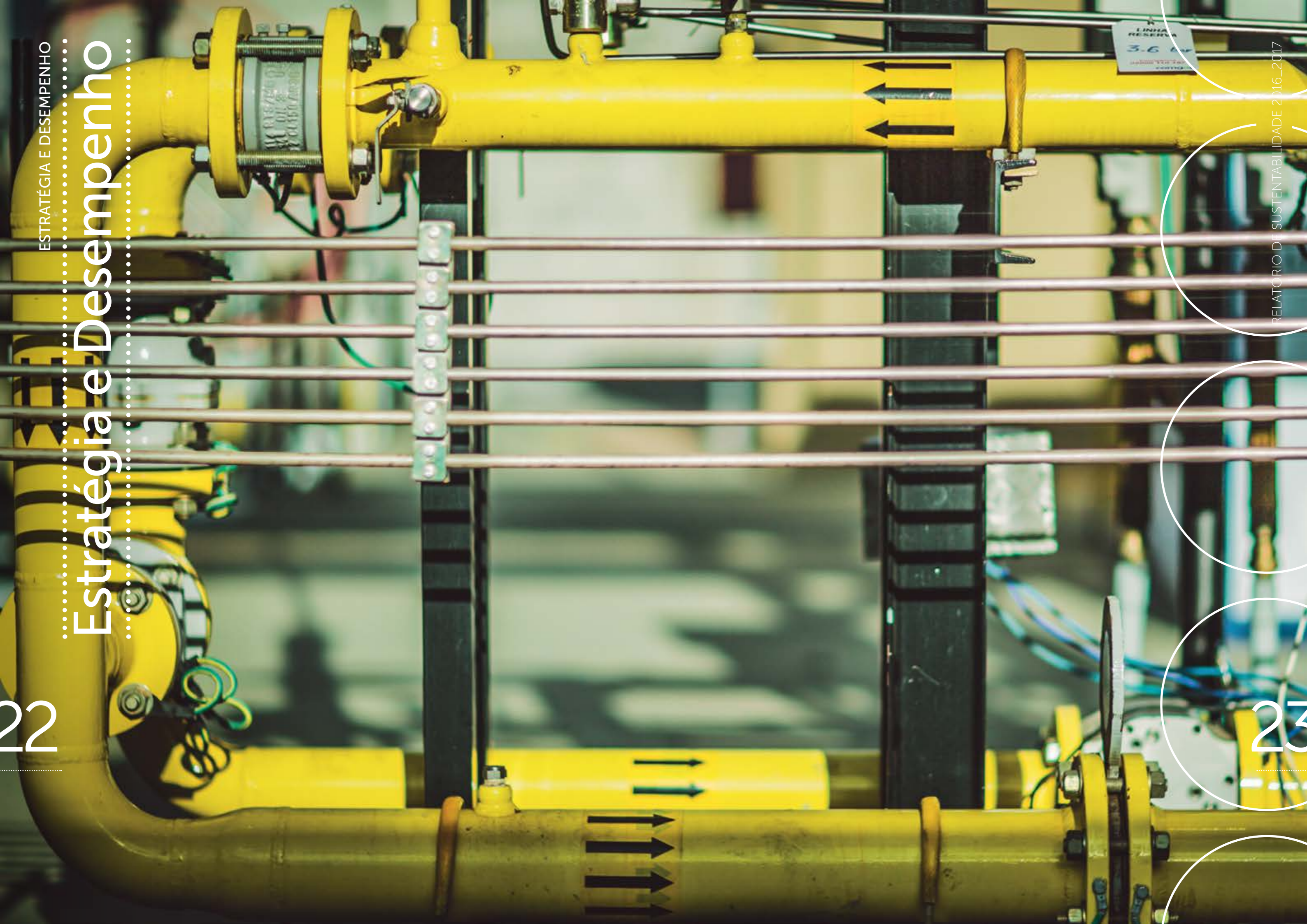
Parte de um constante processo de aperfeiçoamento, em 2017 revisitamos todos os riscos financeiros e, em 2018, demos início à revisão dos riscos operacionais junto às áreas específicas de cada negócio. Com relação aos *cyber risks*, realizamos testes de invasão do espaço informatizado da com-

panhia, com excelentes resultados e sem impactos ou interrupções nos processos diários.

Mantemos estruturas dedicadas à gestão dos riscos operacionais, como Controle Interno, SSMA (Saúde Segurança e Meio Ambiente), Gestão de Crises e Gestão de Riscos, e as utilizamos como instrumento para proteção. Todos os riscos mapeados e suas tratativas são levados para discussão e conhecimento do Comitê de Auditoria e Comitê de Riscos das empresas. Essa atuação em conjunto traz uma visão integrada dos controles, permitindo uma melhor avaliação das ações a serem adotadas.



Estratégia e Desempenho



Nossa estratégia é focada na geração de valor a longo prazo, por meio de um portfólio equilibrado, negócios de alta performance e uma governança eficaz. Apesar das condições adversas do mercado brasileiro, a Cosan vem entregando um EBITDA em contínuo crescimento, resultado de uma estratégia bem-sucedida de diversificação por meio de aquisições e da busca incansável por excelência operacional, que resultam na confiança dos investidores.

DESTAQUES FINANCEIROS²

Os negócios da Cosan Limited (CZZ) atingiram o *guidance* proposto pelo oitavo ano consecutivo. No ano de 2017, o EBITDA Proforma consolidado foi de R\$ 7,8 bilhões (+18%) e o lucro líquido foi de R\$ 551 milhões (+98%).

A Raízen Combustíveis continuou com desempenho acima da média do mercado e entregou crescimento de EBITDA em um ambiente mais volátil. A Raízen Energia concluiu a moagem

² EBITDA e Lucro Líquido Ajustados excluem os efeitos pontuais dos negócios da Cosan S/A, conforme detalhado em seu relatório de resultados.



Nosso portfólio foi testado em cenários econômicos diversos na última década e **superou os desafios** em todos eles

da safra 2017/18 otimizando ainda mais sua estrutura de custos e *mix* de produção, compensando um cenário de preço de *commodities* mais desafiador. Comgás e Moove se beneficiaram da maior atividade industrial e expansão das operações. E a Rumo alcançou EBITDA recorde, superando os desafios operacionais inerentes ao processo de adequação de

seus ativos, sendo capaz de capturar oportunidades da safra recorde no Brasil.

Todas as nossas empresas encerraram 2017 com índices de alavancagem próximos à meta de 2,5x Dívida Líquida/EBITDA e com forte geração de caixa. Nosso portfólio foi testado em cenários econômicos diversos na última década, e superou os desafios em todos eles.



ALOCAÇÃO DE CAPITAL

A Cosan Limited vem investindo historicamente na otimização da alocação de capital, sendo os últimos três anos particularmente importantes para a companhia. Em 2015 e 2016, dedicamos tempo e esforços para equalizar a estrutura de capital da Rumo e para a implantação do *turnaround* necessário no negócio.

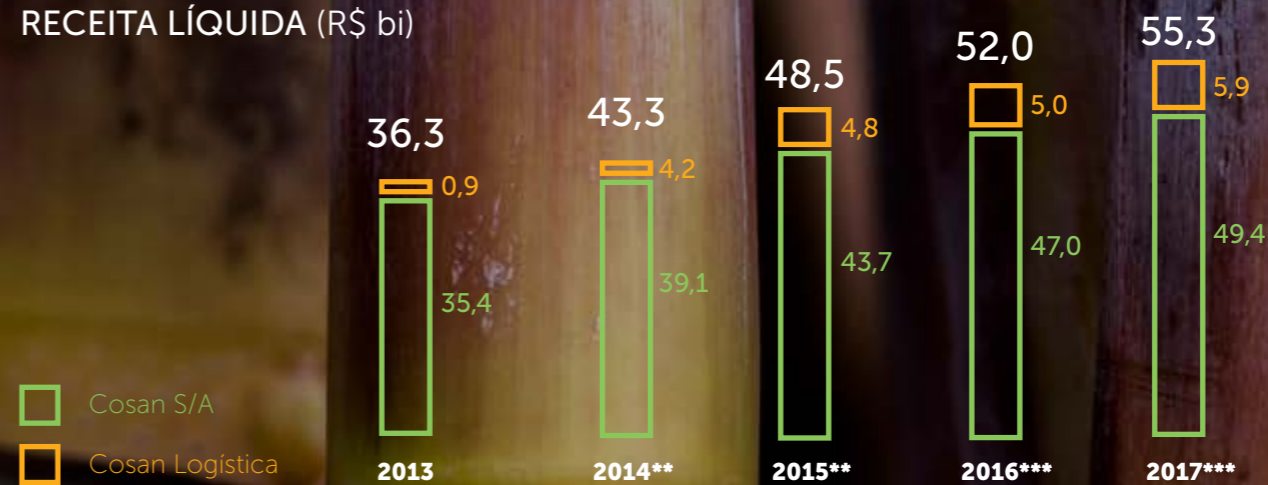
Em 2017 fizemos alguns movimentos societários e aquisições importantes. Começando pelos negócios, anunciamos em setembro a proposta de compra de ativos de *downstream* da Shell na Argentina pela Raízen Combustíveis, o que nos proporcionará um volume adicional de vendas de aproximadamente seis bilhões de litros por ano. A proposta foi aceita em abril de 2018. Além disso, a Raízen Energia adquiriu duas usinas do Grupo Tonon, passando a operar com capacidade total de moagem de 73 milhões de toneladas de cana-de-açúcar por safra.

O ano foi ainda marcado por importantes conquistas no mercado financeiro, com a emissão do primeiro *bond* da Rumo e também da Raízen. Também emitimos US\$ 500 milhões em *bonds* na CZZ, destinados a financiar nossa participação no aumento de capital de R\$ 2,6 bilhões na Rumo, diminuindo custos financeiros e reduzindo riscos.

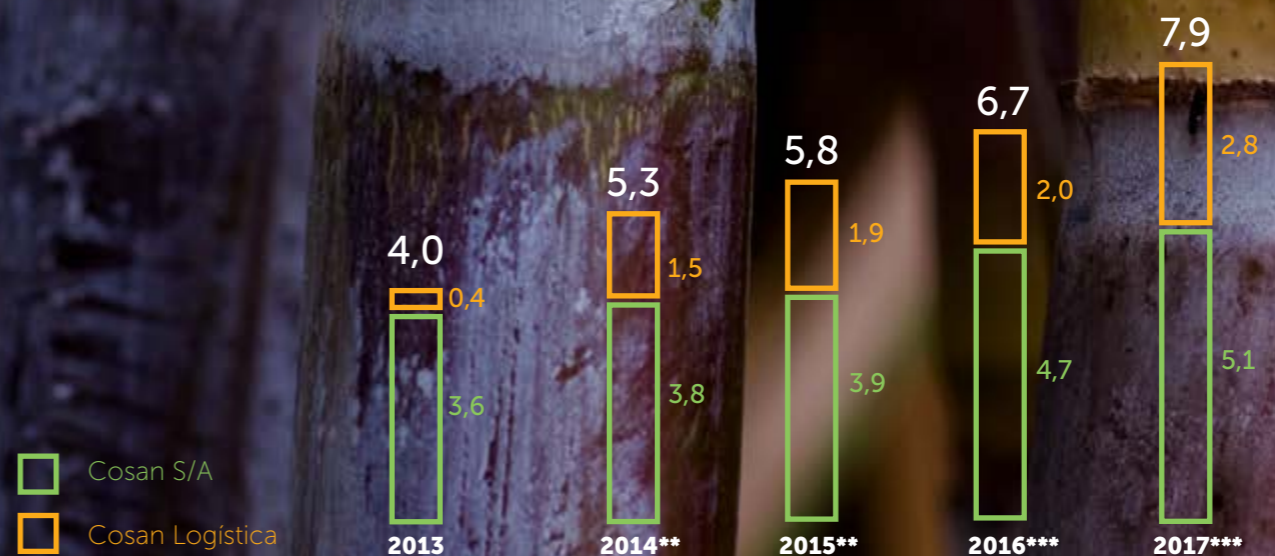
Em linha com o nosso compromisso de simplificar a estrutura corporativa, a CZZ vendeu para a Cosan S/A ações da Comgás, decorrentes do exercício de opção de venda pela Shell, nas mesmas condições, reforçando sua posição de caixa. Fizemos assim uma bem-sucedida oferta que resultou na recompra de US\$ 212 milhões em ações da CZZ, como parte da estratégia de alocação de capital, e fortaleceu a convicção no potencial de geração de valor do nosso portfólio. A CZZ superou, em aproximadamente 10%, a performance dos seus ativos controlados listados.

Cosan Limited: resultados consolidados proforma*

RECEITA LÍQUIDA (R\$ bi)



EBITDA (R\$ bi)

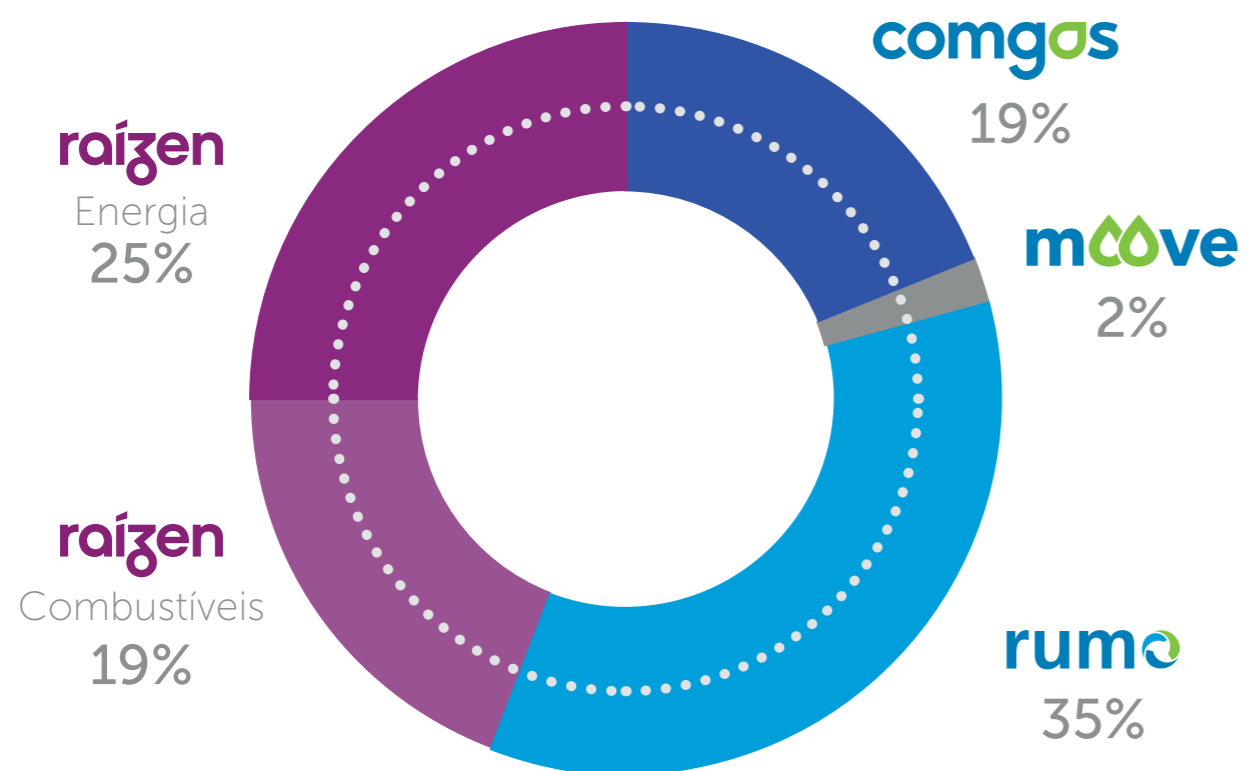


* Resultados da Cosan S/A em base proforma, i.e., inclui 50% dos resultados da Raízen.

** Resultados de 2014 e 2015 incluem 100% dos resultados da Rumo e ALL.

*** Resultados de 2016 e 2017 considera o resultado ajustado da Cosan S/A.

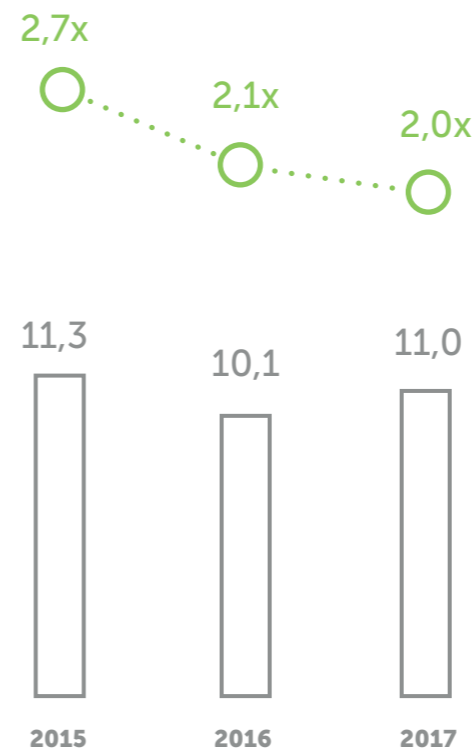
CONTRIBUIÇÃO EBITDA 2017 (R\$ bi)****



**** Considerando o EBITDA Ajustado 2017 das subsidiárias da Cosan S/A Proforma, i.e., inclui 50% da Raízen, e da Cosan Logística.

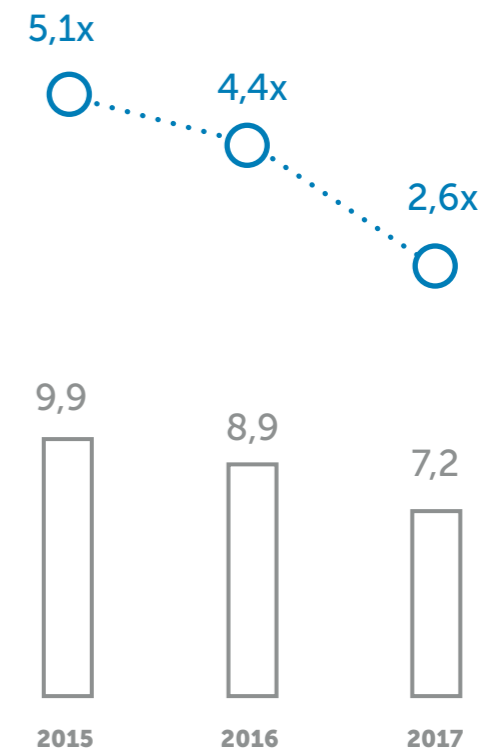
Desalavancagem

Cosan S/A (CSAN3)
(R\$ bi)



● Dívida líquida ●●● Dívida líquida/EBITDA (x)

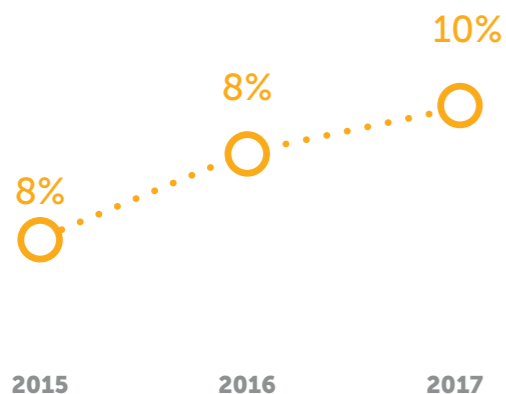
Rumo (RAIL3)
(R\$ bi)



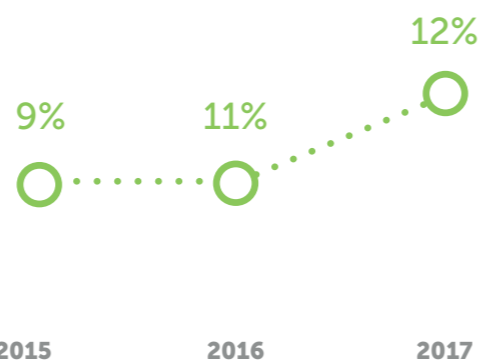
● Dívida líquida ●●● Dívida líquida/EBITDA (x)

Retornos crescentes (ROIC)

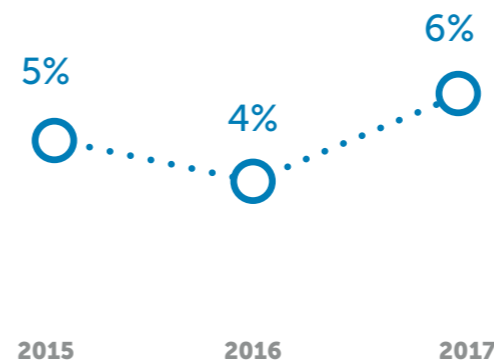
COSAN LIMITED (CZZ)



COSAN S/A (CSAN3)



COSAN LOGÍSTICA (RLOG3)



Os negócios da Cosan Limited(CZZ) atingiram o **guidance** proposto pelo oitavo ano consecutivo



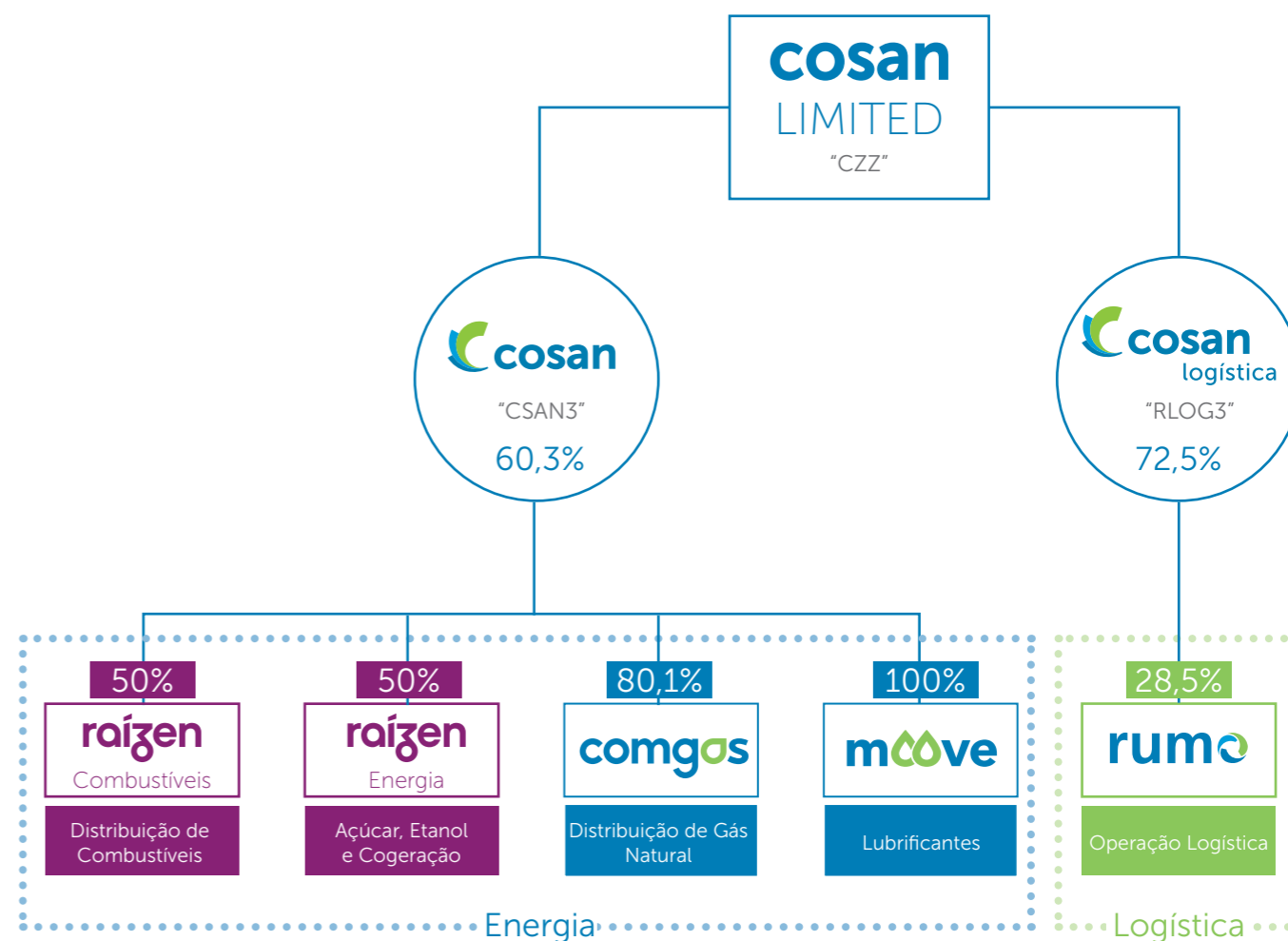
Para mais informações, acesse <http://ri.cosanlimited.com/ptb/central-de-resultados>



Por meio de um portfólio de ativos único e irreplicável, com investimentos em setores estratégicos como agro-negócio, distribuição de combustíveis e de gás natural, lubrificantes e logística, nossa gestão tem como foco garantir a excelência das operações e a eficiência na entrega de resultados sustentáveis, sempre com soluções inovadoras que apoiem o desenvolvimento do país.

COSAN LIMITED HOJE

A Cosan se tornou um dos maiores conglomerados brasileiros com um portfólio bastante diversificado.





Criada a partir de uma *joint venture* entre a Cosan e a Shell, a Raízen é uma das quatro maiores companhias em faturamento, a segunda maior distribuidora de combustíveis do País, a principal fabricante de etanol de cana-de-açúcar do Brasil e a maior exportadora individual de açúcar de cana no mercado internacional.

Integramos todas as etapas da cadeia produtiva: cultivo da matéria-prima, produção e venda de açúcar e etanol, cogeração de energia elétrica e distribuição de combustíveis. Por meio da licença da marca Shell, comercializamos combustíveis em postos, aeroportos e no mercado B2B (*business to business*). Nossas operações também incluem as lojas de conveniência Shell Select ao nosso portfólio nos postos, oferecendo uma melhor experiência aos consumidores. Investimos ainda em tecnologia, pesquisa e desenvolvimento de alternativas energéticas de matrizes renováveis com vistas ao nosso principal objetivo: oferecer hoje a energia do futuro.

A Raízen em números

R\$ 86,3 BILHÕES
DE FATURAMENTO
NA SAFRA 2017/18

6.329 POSTOS DE
SERVIÇO COM A
MARCA SHELL

26 UNIDADES
PRODUTORAS DE
ETANOL, AÇÚCAR
E BIOENERGIA

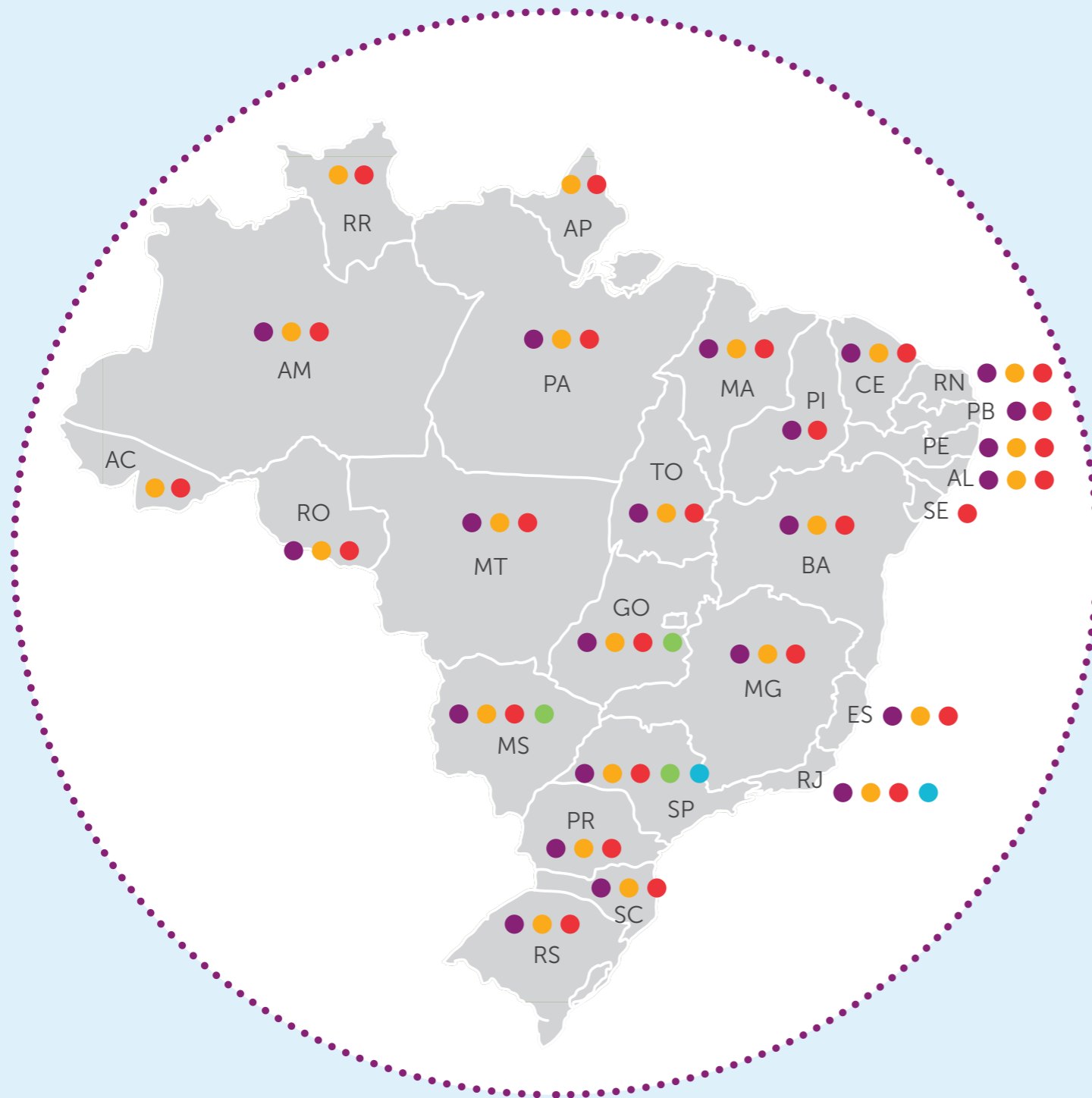
30 MIL
FUNCIONÁRIOS

30,7% DE
PARTICIPAÇÃO
NO MERCADO DE
COMBUSTÍVEIS

CAPACIDADE
PARA MOER
73 MILHÕES DE
TONELADAS DE
CANA-DE-AÇÚCAR
POR ANO



MAPA DE ATUAÇÃO



- TERMINAIS DE DISTRIBUIÇÃO
- BASES EM AEROPORTOS
- POSTOS DE SERVIÇOS
- ESCRITÓRIO
- UNIDADES PRODUTORAS

MERCADO DE ATUAÇÃO

O que fazemos hoje está conectado com nossos objetivos no longo prazo. Em setores que passam por grandes transformações, estamos atentos às oportunidades e prezamos pela sustentabilidade dos negócios.

RAÍZEN COMBUSTÍVEIS

Distribuição e comercialização de combustíveis: operação logística integrada e processos otimizados para percorrer uma ampla malha de distribuição de combustíveis em diversos modais e atender clientes industriais, de aviação e varejo, em todos os estados.

B2B: atendemos empresas de diversos segmentos – transporte de cargas e passageiros, agrícola, minerador, ferroviário e industrial – e investimos em ferramentas e no controle de frotas para garantir gestão inteligente e soluções integradas aos nossos clientes.

Varejo: comercialização de combustíveis por meio da marca Shell em postos de todo o Brasil.

Aviação: abastecemos as principais companhias aéreas com a qualidade e excelência da marca Shell e Shell AeroClass.

RAÍZEN ENERGIA

Açúcar: maior exportadora individual do produto, conquistamos uma posição privilegiada no desenvolvimento do açúcar *Very High Polarization* (VHP) e na produção de açúcares orgânicos e líquidos.

Etanol: gerado a partir da cana-de-açúcar e usado por indústrias de combustível, perfumes, bebidas, tintas, químicos e plásticos. Somos ainda um dos primeiros brasileiros na produção comercial do Etanol de Segunda Geração (E2G), solução competitiva para atender à crescente demanda por biocombustíveis no Brasil e no mundo.

Bioenergia: os subprodutos da cana-de-açúcar também são matérias-primas para a geração de bioeletricidade, uma alternativa para o setor energético nacional. O reaproveitamento da biomassa (bagaço e palha) para esse fim reduz emissões de CO₂ fóssil no Brasil.

ESTRATÉGIA E EXCELÊNCIA OPERACIONAL

A safra 2017/18 foi marcada por desafios diversos e, acima de tudo, pela superação constante. Alcançamos resultados consistentes frente ao cenário que enfrentamos, com menor disponibilidade de cana, baixa nos preços do açúcar e ajustes diários da política de precificação da Petrobras.

Nosso EBITDA ajustado totalizou R\$ 7,1 bilhões. Destaque para a redução de custos dos processos na Raízen Energia, as oportunidades em *trading* e o recorde de produção de energia elétrica. Em Combustíveis, continuamos expandindo nossa participação de mercado, graças à nossa estra-

tégia integrada de *pricing*, suprimentos e *trading*, aliada à nossa infraestrutura, qualidade de nossos parceiros, nossa marca, excelência de nossos produtos e serviços, atendimento mais humano em nossos postos e, sobretudo, à busca permanente por manter a melhor equipe.

Fortalecemos nossa cultura com elementos que nos preparam para o futuro e traduzem o nosso jeito inovador de gerar energia para mobilizar pessoas e potencializar negócios. Nossas crenças pautam-se em quatro comportamentos simples: nossa capacidade de olhar para o longo prazo, desenvolver pessoas, identificar desafios e oportunidades e gerar valor ao longo do caminho. E, claro, não poupamos esforços para mobilizar funcionários e parceiros sobre segurança no trabalho, premissa inegociável de nossa gestão. Na safra, reduzimos o número de acidentes com afastamento e não registramos fatalidades.

Todas as nossas decisões estão conectadas a objetivos no longo prazo. Os desafios e as transformações que movimentam a sociedade são, para nós, os catalizadores das inovações que pretendemos impulsionar em nosso setor. Assim investimos de forma contínua para o desenvolvimento de novas operações e para a melhoria dos processos. Entre essas iniciativas, destacam-se:





Fortalecemos nossa cultura com elementos que nos preparam para o futuro e traduzem o **nosso jeito inovador de gerar energia** para mobilizar pessoas e potencializar negócios

Novas operações

Em 2017/18, concluímos o processo de aquisição das unidades produtoras Santa Cândida e Paraíso, localizadas, respectivamente, em Bocaina e Brotas (SP). Dessa forma, passamos a operar com capacidade instalada total de moagem de 73 milhões de toneladas de cana-de-açúcar por safra.

Bioenergia

Somos uma das maiores produtoras de energia elétrica a partir de biomassa, com capacidade de abastecer uma cidade de até dez milhões de habitantes. Com esse foco, estamos desenvolvendo uma planta de biogás em Araquara (SP) e promovendo a expansão da cogeração na unidade Caarapó (MS), que elevará a nossa capacidade instalada atual de 940 MW para 1.000 MW.

Mercado de energia

Anunciamos uma *joint venture* com a comercializadora de energia WX Energy. A nova empresa deverá atuar em negociações no mercado livre, contribuindo para o desenvolvimento de um mercado que já representa 28% da energia elétrica comercializada no País.

Terminais

Inauguramos um terminal de distribuição de combustíveis em Marabá (PA), com capacidade de movimentar até 500 milhões de litros por ano. A operação disponibiliza os produtos a marca Shell e assegura uma infraestrutura para o desenvolvimento da região. Ainda no Pará, iremos ampliar a estrutura de armazenamento de combustíveis do Porto de Santarém.

Em Miritituba, um novo terminal de combustível está em construção e será composto por um terminal fluvial de uso privado. O objetivo é capturar o potencial hidroviário da região e acompanhar o expressivo aumento de demanda induzido pelo crescimento da logística de grãos. Também iniciamos, no distrito industrial de São Luís (MA), as obras de construção de uma base de distribuição de combustíveis no Porto de Itaqui, cuja operação está prevista para começar em 2020.

Internacionalização

No início da safra 2018/19, demos o nosso primeiro passo fora do território brasileiro e anunciamos a aquisição de ativos da Shell na Ar-

gentina. Com essa operação, assumiremos uma rede com 645 postos, a qual nos proporcionará um volume de vendas anual de aproximadamente seis bilhões de litros, uma refinaria, dentre outros ativos.



Para ler a versão completa do relatório e conhecer todas as ações, públicos de relacionamento e performance das operações da Raizen, acesse: www.raizen.com.br/relatorioanual



Com mais de 1,8 milhão de clientes no estado de São Paulo, a Comgás é hoje a maior distribuidora de gás natural do Brasil. Abastecemos os segmentos industrial, comercial, residencial e automotivo, além de viabilizar projetos de cogeração e fornecer gás para usinas de termogeração, com fornecimento ininterrupto e atendimento 24 horas.

São mais de 15 mil quilômetros de rede de distribuição em 88 municípios na área de concessão da empresa que inclui: a região metropolitana de São Paulo, a região administrativa de Campinas, a Baixada Santista e o Vale do Paraíba. Juntos, esses territórios representam aproximadamente 26% do PIB brasileiro e 30% do gás natural distribuído no Brasil.

Mais do que uma distribuidora de gás natural, somos hoje uma empresa de soluções e serviços em energia. Nosso compromisso vai além do fornecimento de gás natural encanado, uma fonte de energia limpa que proporciona conforto, praticidade, desempenho, produtividade e viabilidade ambiental. Trabalhamos para ser a melhor alternativa energética para as pessoas, as empresas e a sociedade, oferecendo serviços e soluções que antecipam o futuro.



Maior distribuidora de gás natural do Brasil

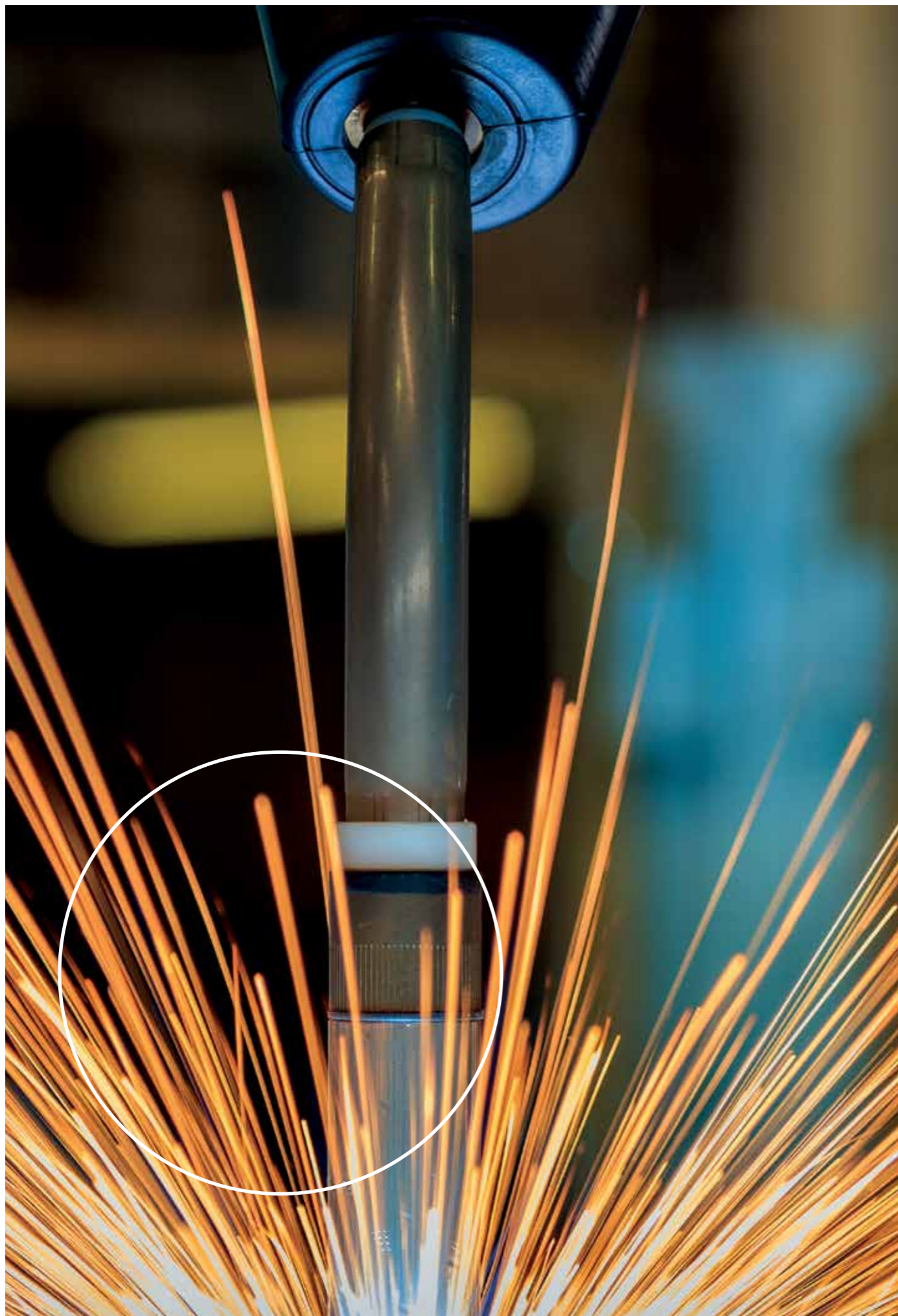
Mais de **1,8 milhão** de clientes

R\$ 1,7 bilhão de EBITDA normalizado em 2017

177 cidades na área de concessão

Cerca de 1.000 **colaboradores** diretos e 2.400 indiretos

+ de 15 mil quilômetros de rede de distribuição em 88 municípios



SEGMENTOS DE ATUAÇÃO

Industrial: abrange indústrias que atuam em diferentes ramos e mercados. A utilização do gás no setor industrial é variada e vai desde a produção de calor e vapor de baixa pressão, até processos que exigem queima sem resíduos e de alta precisão de temperatura.

Residencial: mercado que concentra a maior parte dos nossos clientes. Ao longo de nossa história, trabalhamos com foco na conexão de condomínios verticais e nos tornamos líderes no segmento.

Comercial: foco em grandes, médios e pequenos estabelecimentos, como mercados, padarias, cafés, restaurantes e academias. O mercado comercial pode ser segmentado tanto pelo potencial de consumo como pelo ramo de atividade/negócio.

Automotivo (GNV): abastecemos mais de 250 postos com gás natural veicular (GNV), usado como combustível em veículos de transporte individual ou coletivo. A Comgás mantém ainda a Instala GNV, loja conceito certificada pelo Inmetro e equipada para realizar a instalação e manutenção de veículos abastecidos por GNV. O combustível se destaca pelo custo-benefício altamente competitivo, bem como pelo benefício ao meio ambiente.

Cogeração: mercado em crescimento devido à sua importância em função da economia que proporciona e pelo benefício ambiental em comparação com a tradicional geração de energia a diesel.

Termogeração: processo de geração de energia elétrica a partir da queima do gás. Entre os sistemas mais difundidos nesta área estão a turbina a gás, a turbina a vapor e o motor alternativo.



Mais do que uma distribuidora de gás natural, somos hoje uma empresa de **soluções e serviços em energia.**

MAPA DE ATUAÇÃO

ÁREA DE CONCESSÃO

A área de concessão concentra 26% do PIB brasileiro e 30% de todo o gás natural distribuído em apenas 1% do território do País.



- Gaseoduto Bolívia - Brasil
- Gaseoduto Petrobrás
- Reservas de GN
- Terminal GNL

ESTRATÉGIA E DESEMPENHO

Em 2017, nosso empenho em garantir a entrega do gás encanado aos clientes com segurança, qualidade, confiabilidade e com investimentos contínuos na modernização da nossa rede de distribuição se traduziu no sucesso das nossas operações, conquistas de metas e o aumento de 36% da produtividade das nossas contratadas. Também expandimos nossas operações com eficiência e inteligência, aumentando em 4,2% o volume comercializado com expansão em todos os segmentos em que atuamos.

Nossa estratégia busca consolidar ainda mais o relacionamento e a conexão com os nossos clientes. Para isso, reestruturamos todo o time comercial, trazendo talentos do mercado e reposicio-

nando nossos profissionais para uma atuação por segmentos (residencial, comercial, industrial) e não mais por região. Isso trouxe mais inteligência comercial e resiliência para os negócios frente aos riscos apresentados pelo ainda frágil cenário econômico do País –, além da conquista de 106 mil novos clientes.

A busca contínua pela ampliação da nossa base de clientes é sustentada por um modelo de negócio que busca entregar, de forma eficiente e segura, ofertas de valor específicas para os diferentes perfis de clientes dos segmentos de mercado em que atuamos. Nesse sentido, o ano de 2017 foi de grande evolução na implantação da nossa estratégia:

Avançamos significativamente no processo de transformação digital, levando conveniência e uma melhor experiência de serviço para o cliente, ao mesmo tempo em que trouxemos ainda mais eficiência para a operação.

Reposicionamos as estruturas de Marketing, Comercial e Operações para uma atuação segmentada e eficiente, respeitando as demandas e particularidades de cada perfil de cliente.

Equilibramos nossa atuação comercial buscando gerar valor por

meio dos nossos quatro vetores:

1. Expansão da rede de distribuição para conexão de novos clientes.
2. Saturação, com a ampliação da quantidade de clientes conectados sobre redes já construídas.
3. Rentabilização da base de clientes por meio da oferta de novos equipamentos e/ou serviços.
4. Fidelização da base de clientes.

Como resultado, mesmo em um cenário econômico desafiador, nosso negócio manteve-se em contínuo crescimento, encerrando o ano de 2017 com EBITDA normalizado de R\$ 1,7 bilhão em 2017, um aumento de 19% em relação a 2016, refletindo o maior volume de vendas e os ganhos de eficiência de nossas operações.

Seguimos investindo e gerando dividendos acima da expectativa do mercado para nossos acionistas. E tudo isso sem descuidar da segurança, valor inegociável para nós. Ainda enxergamos um mercado com amplo potencial de crescimento no Brasil e estamos prontos para oferecer à sociedade todos os benefícios do gás natural como a melhor alternativa energética nos próximos anos.



Para ler a versão completa do relatório e conhecer todas as ações, públicos de relacionamento e performance das operações da Comgás, acesse <http://ri.comgas.com.br/ptb/relatorios-anuais>





Uma das maiores empresas de lubrificantes do País, a Moove atua globalmente na produção e distribuição das marcas Mobil, Comma e marcas profissionais. No Brasil, temos como foco a produção e distribuição de lubrificantes da marca Mobil, a distribuição de óleos básicos, além da rede de franquias especializadas em serviços automotivos Zip lube. No exterior, comercializamos a marca Mobil na América do Sul e na Europa. Com a marca Comma, estamos presentes em mais de 40 países do continente europeu e da Ásia.

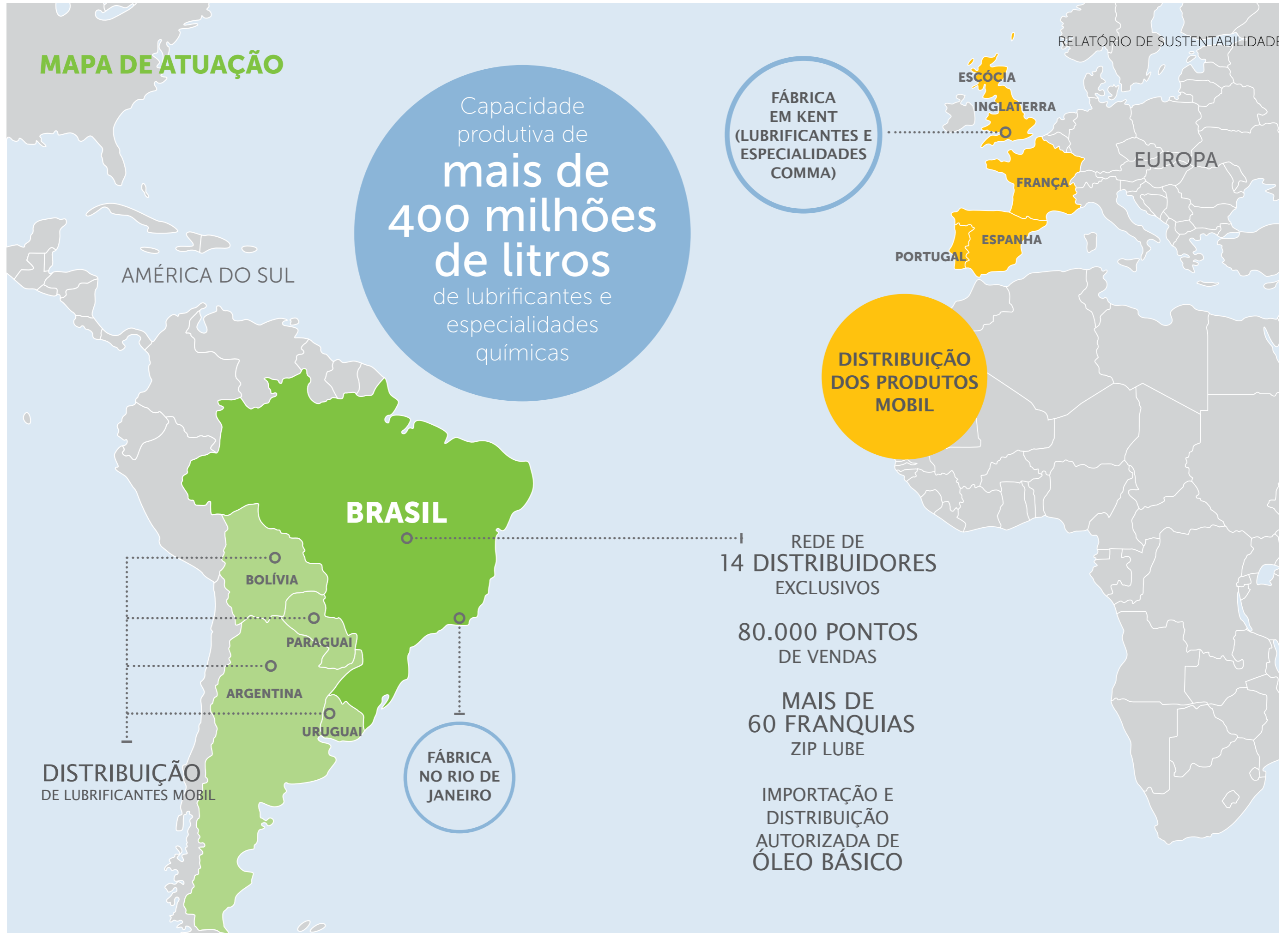
Com capacidade produtiva de dois milhões de barris por ano em duas unidades fabris – uma no Rio de Janeiro (Brasil) e outra em Kent (Inglaterra) – e uma ampla expertise no setor, comercializamos um portfólio completo de lubrificantes para os mais diversos segmentos (do automotivo ao industrial), apresentando ao mercado soluções inovadoras e produtos e serviços de alto desempenho essenciais na manutenção de veículos, equipamentos e indústrias:



Mobil: licenciada para a Moove no Brasil e alguns países da América do Sul (Bolívia, Uruguai, Paraguai e Argentina) e Europa (Espanha, Portugal, Inglaterra, Escócia e França) a marca é reconhecida mundialmente por sua liderança em lubrificantes automotivos e industriais de máxima performance. A qualidade e tecnologia superiores dos produtos geram benefícios como maior eficiência, produtividade e confiabilidade.

Comma: marca presente em mais de 40 mercados da Europa e Ásia, com um amplo portfólio de lubrificantes e especialidades automotivas destinados a veículos de passeio e comerciais. Com credibilidade consolidada, tem também forte presença no esporte a motor europeu e no dia a dia de especialistas e profissionais da lubrificação automotiva.

MAPA DE ATUAÇÃO





ESTRATÉGIA E DESEMPENHO

A Moove trabalha para ser referência global em vendas e distribuição de lubrificantes. Para isso, é fundamental termos um modelo e processos replicáveis, que garantam unidade e coerência em nossas ações. Precisamos de times com visão do todo, trabalhando sincronizados e com máxima eficiência para sustentar nosso plano de negócios. Assim, estamos organizados para crescer e evoluir com base em três pilares fundamentais: times de alta performance, cultura de eficiência e expansão dos negócios.



A Moove trabalha para ser referência **global** em vendas e **distribuição de lubrificantes**

Desde o início de nossas operações, escolhemos trabalhar com ações que beneficiem não só o negócio, mas também nossos públicos de relacionamento. Hoje, possuímos uma estratégia estruturada que nos oferece vantagem competitiva e é um dos alicerces de nosso crescimento contínuo e de longo prazo, baseado em uma atuação próxima e inovadora com nossa cadeia valor: distribuidores, fornecedores e clientes. Em 2017, investimos fortemente na melhoria de processos internos que influenciaram diretamente nosso resultado. Atingimos EBITDA de R\$ 174 milhões, crescimento de 29% com relação ao ano anterior,

em função do maior volume de vendas dos últimos três anos, com melhor *mix* de produtos vendidos em todos os mercados de atuação.



Para ler a versão completa do relatório e conhecer todas as ações, públicos de relacionamento e performance das operações da Moove, acesse <http://ri.cosanlimited.com/ptb/relatorios-aneis>



A Rumo é hoje a maior operadora logística com base ferroviária independente da América Latina e oferece uma gama completa de serviços logísticos de transporte ferroviário, elevação portuária e armazenagem.

As quatro concessões ferroviárias que operamos se estendem sobre os estados de Mato Grosso, Mato Grosso do Sul, São Paulo e os estados da região Sul do Brasil (Paraná, Santa Catarina e Rio Grande do Sul). Atendem aos três principais corredores de exportação de commodities agrícolas, abrangendo uma área responsável por aproximadamente 80% do PIB brasileiro e por quase 70% do total de soja e milho produzido no País.

Nessa área estão localizados quatro dos portos mais ativos do Brasil (Santos - SP, Paranaguá - PR, São Francisco do Sul - SC e Rio Grande - RS), por meio dos quais 68% da produção nacional de grãos é exportada. A Rumo possui participação em um total de seis terminais portuários, cinco deles no porto de Santos (SP) e um no porto de Paranaguá (PR), com capacidade de armazenar cerca de 1,3 milhão de toneladas e capacidade de carregamento de aproximadamente 29 milhões de toneladas por ano.

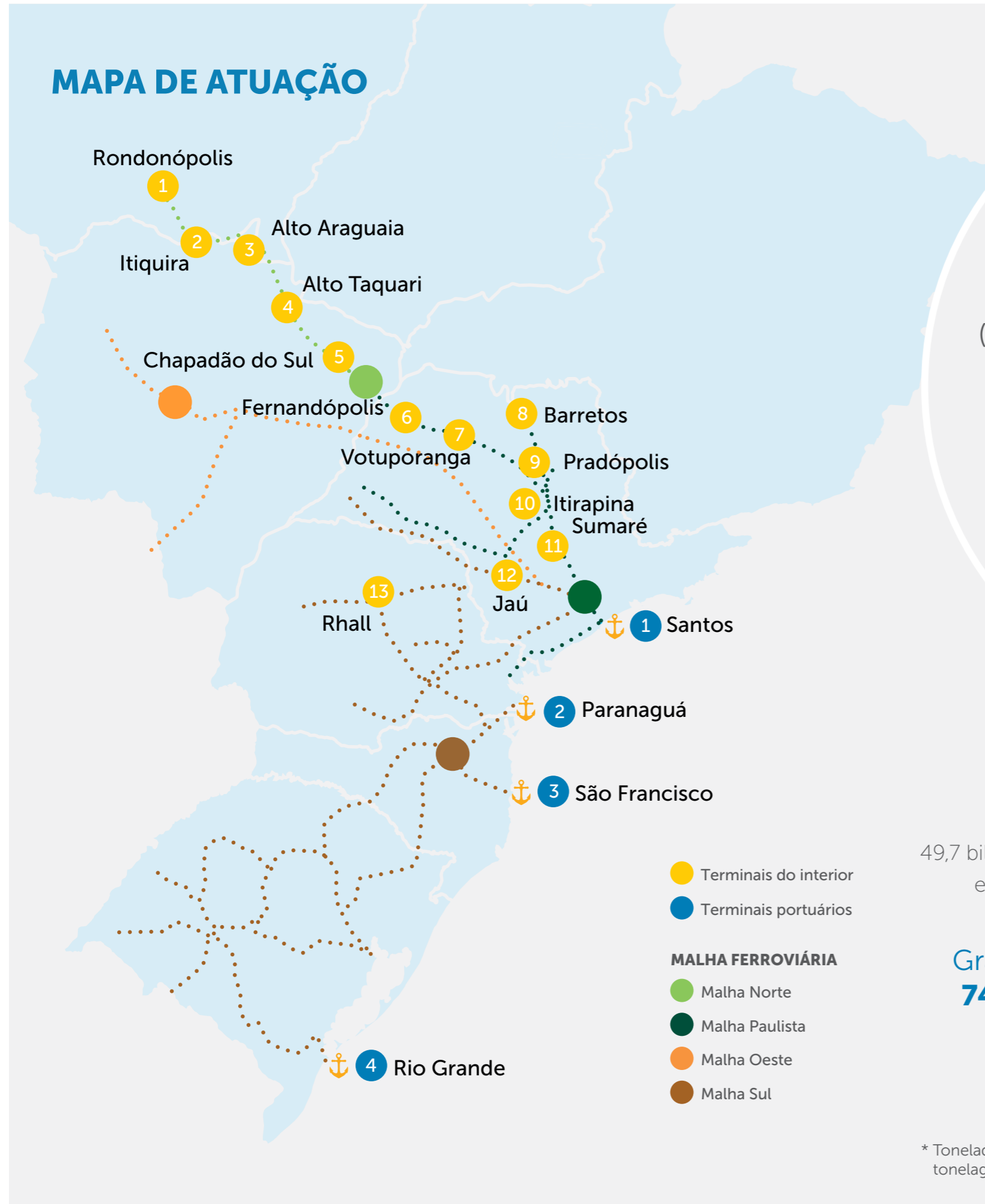


49,7 bilhões
de toneladas
transportadas

Plataforma
de transporte
moderna e
integrada

Quatro
concessões
ferroviárias

MAPA DE ATUAÇÃO



12.021 km de malha ferroviária

1.000 locomotivas

25.000 vagões de quatro categorias (plataforma, gôndola, graneleiro e tanque)

6 terminais portuários e **12 terminais de transbordo**. Dentre tais ativos, destaca-se como um dos mais importantes o complexo logístico de Rondonópolis (MT), com capacidade de carregamento mensal de mais de **1 milhão de toneladas**.

VOLUME TRANSPORTADO EM 2017

49,7 bilhões de TKU* de produtos agrícolas e industriais transportados em 2017, sendo 82% do volume gerado pelo agronegócio:

Grãos
74%

Açúcar
8%

Combustíveis
9%

Contêiner
4%

Produtos Industriais
5%

* Tonelada transportada por quilômetro útil. O cálculo é efetuado multiplicando-se a tonagem transportada pela distância em quilômetros.



ESTRATÉGIA E DESEMPENHO

O ano de 2017 revelou-se bastante positivo para a Rumo apesar do complexo cenário macroeconômico do País. O agronegócio, responsável por 82% do volume que transportamos, registrou nesse período safras recordes de soja e milho. Alcançamos 49,7 bilhões de TKU, o equivalente a um aumento de 23% em nossa capacidade de transporte em relação ao ano anterior. No setor de grãos, esse crescimento chegou a 39%.

Trabalhamos com uma visão de futuro que combina aumento na produção e exportação brasileira de grãos, aliados à execução de nosso plano de investimentos, que visa a expansão da nossa capacidade de transporte. Com foco no longo prazo e um propósito claro de reduzir os custos de operação e aumentar a capacidade, a eficiência e o nível de serviço da organização, a Rumo projeta investimentos de aproximadamente R\$ 9 bilhões até 2020.

Parte significativa dos recursos (entre 40% e 60%) está sendo investida na recuperação da malha, na ampliação e na construção de novos pátios para melhorar nossas operações nos portos de Santos (SP), Paranaguá (PR), São Francisco do Sul (SC) e Rio Grande (RS). Outro montante (30% a 40%) será usado na substituição e reforma de locomotivas e vagões com foco na ampliação da frota de vagões graneleiros³ de 100 toneladas.

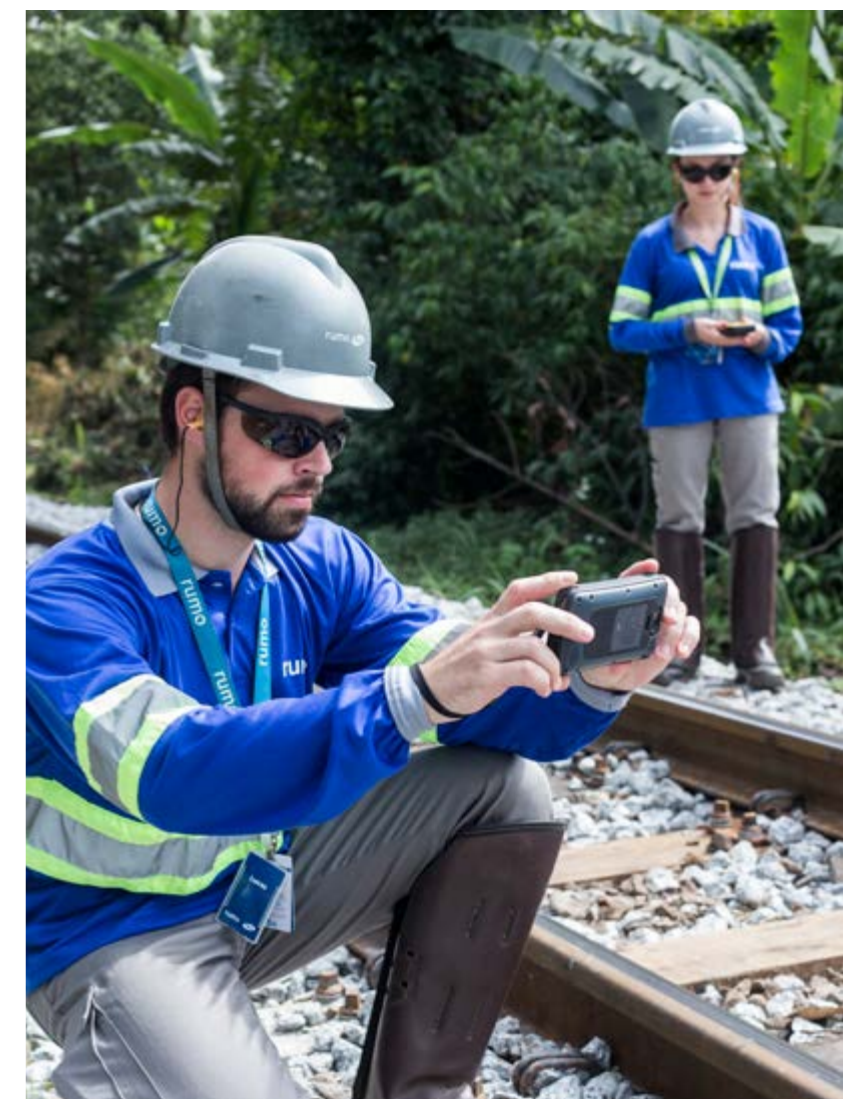
Para tornar nossa operação ainda mais eficiente, estamos alterando nosso modelo de trem de 80 vagões

para o de 120 vagões. A mudança no modelo significa 50% a mais de carga em cada trem, aumentando nossa capacidade para servir a demanda reprimida do agronegócio, bem como de outras cargas. Atualmente, 90% de nossas locomotivas e 100% dos vagões já atendem a essa condição. Além disso, estamos investindo R\$ 150 milhões na importação de trilhos para manutenção ferroviária e que devem beneficiar os estados do Mato Grosso, Mato Grosso do Sul, São Paulo, Paraná, Santa Catarina e Rio Grande do Sul.



O ano de 2017 se revelou bastante positivo para a Rumo apesar do complexo cenário macroeconômico do País

³ Vagões fechados que transportam grãos para alimentação humana ou animal.



Malha Paulista

A Rumo tem projetos para ampliar seus investimentos nos próximos anos, a partir da renovação da concessão da Malha Paulista, que está em análise pela Agência Nacional de Transportes Terrestres (ANTT). A prorrogação por mais 30 anos fomentará investimentos, que permitirão ampliar a capacidade de transporte nessa malha - de 30 milhões de toneladas/ano para 75 milhões de toneladas/ano até 2023.

Projeto Fertilizantes

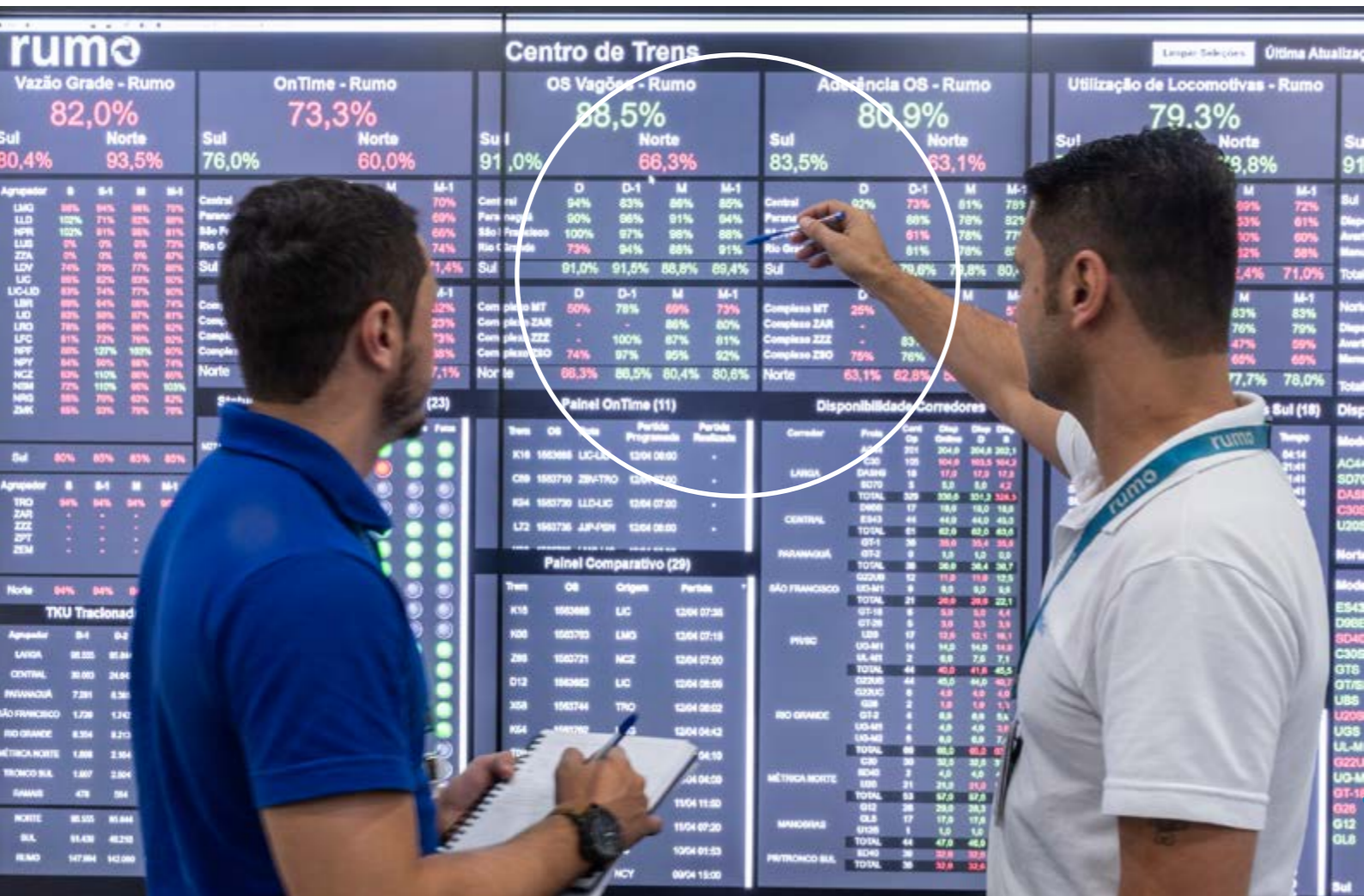
Iniciado em abril de 2018, o Projeto Fertilizantes é uma saída estratégica para o transporte de insumos no País, aproveitando o maior corredor de exportação: o Terminal do Porto de Santos (SP) e o Terminal Multimodal de Rondonópolis (MT). Dessa forma, os vagões esvaziados no porto paulista poderão voltar carregados com adubo à cidade, que é considerada o coração do agronegócio brasileiro.



Com investimento de R\$ 200 milhões, o projeto envolve obras de ampliação que darão ao terminal de Rondonópolis uma capacidade de descarregamento de 7,5 milhões de toneladas de fertilizantes ao ano, com duas linhas de entrada ferroviária que descarregam oito vagões ao mesmo tempo. A área de 160 mil m² do terminal terá capacidade de 64 mil toneladas no primeiro ano - com plano de ampliação de mais de 50% futuramente, de acordo com a demanda.

Celulose e mais grãos

Por meio da Malha Norte, em outubro de 2017 demos início ao transporte de celulose para uma importante empresa do setor, antecipando as operações que estavam previstas para o início de 2018. Já o investimento de R\$ 12 milhões na reativação do terminal do Chapadão do Sul (MS) vai ajudar na movimentação de 600 mil toneladas de grãos. Com a conclusão das obras da segunda fase em 2018, esse terminal terá uma capacidade de movimentar dois milhões de toneladas ao ano, constituindo uma alternativa logística importante para os produtores das regiões de Goiás e do Triângulo Mineiro, que antes dependiam quase que exclusivamente do modal rodoviário.





Em 2017, alcançamos um EBITDA de R\$ 2.757 milhões, 36% superior ao ano anterior

Em 2017, alcançamos um EBITDA de R\$ 2.757 milhões, resultado 36% superior ao ano anterior e próximo ao topo do *guidance* divulgado. Os contínuos investimentos seguem proporcionando grandes melhorias operacionais e expansão da capacidade, o que permitiu que captássemos maiores volumes diluindo custos, conforme estratégia de geração de valor da Companhia.

A renovação de frota, em conjunto com outras iniciativas do plano de investimentos, proporcionou um crescimento no custo variável inferior à expansão do volume. Alcançamos 49,7 bilhões de TKU em 2017, 23% superior a 2016. O aumento da capacidade de transporte gerou ganhos de produtividade

e permitiu que a Rumo atingisse recordes operacionais durante o ano. Especificamente no caso do transporte de grãos, operação mais rentável da Companhia, o crescimento foi de 39% na comparação anual.

Também evoluímos muito em diversos indicadores de eficiência e produtividade. Por isso é importante ressaltar que, mesmo diante do crescimento expressivo conquistado em 2017, nosso foco na segurança da operação e dos colaboradores continua sendo prioridade. Com o Programa Zero Acidente, tivemos uma evolução significativa nos principais indicadores de medição da segurança ferroviária, com a redução de 62% na taxa de acidentes pessoais.



Para ler a versão completa do relatório e conhecer todas as ações, públicos de relacionamento e performance das operações da Rumo, acesse <http://ri.rumolog.com/ptb/relatorios-aneis>

GRI Standards

| STANDARD GRI | DISCLOSURE | COMENTÁRIO | PÁGINA |
|---|---|--|---------|
| GRI 101: FUNDAMENTOS 2016 | | | |
| DISCLOSURES GERAIS | | | |
| | 102-1 - Nome da Organização | | 8 |
| | 102-2 - Atividades, marcas, produtos e serviços | | 10 e 30 |
| | 102-3 - Localização da sede | A Cosan Limited está sediada nas Bermudas, ainda que sua atuação esteja concentrada no Brasil. Ainda, possui suas ações listadas na NYSE (Estados Unidos). | |
| | 102-4 - Localização das operações | | 8 e 10 |
| | 102-5 - Propriedade e forma jurídica | | 8 e 10 |
| | 102-6 - Mercados atendidos | | 8 e 10 |
| | 102-7 - Porte da organização | Grande porte. | |
| | 102-8 - Informações sobre empregados e outros trabalhadores | | 12 |
| | 102-9 - Cadeia de fornecedores | Por se tratar de uma Holding, a cadeia de fornecedores da Cosan Limited é limitada a basicamente prestadores de serviços de Consultoria, Comunicação e Escritórios de Advocacia. Este item será detalhado nos formulários individuais de cada um dos negócios. | |
| GRI 102: Disclosures Gerais 2016 | 102-10 - Mudanças significativas na organização e em sua cadeia de fornecedores | Em junho de 2017, o escritório da Cosan em São Paulo, localizado anteriormente na Av. Juscelino Kubitschek, 1.327, foi transferido para a Av. Brigadeiro Faria Lima, 4.100. Em agosto de 2017, a Cosan abriu um escritório em Nova York, liderado pela Paula Kovarsky, diretora de RI da Cosan Limited, a fim de estar mais próxima de seus investidores e acionistas norte-americanos. | |
| | 102-11 - Princípio ou abordagem da preocupação | | 21 |
| | 102-12 - Iniciativas externas | Por se tratar de uma holding, este item não é aplicável. Os negócios da Cosan Limited participam de iniciativas externas em seus respectivos mercados de atuação. | |
| | 102-13 - Participação em associações | Por se tratar de uma holding, este item não é aplicável. Os negócios da Cosan Limited participam de associações e organizações em seus respectivos setores. | |
| ESTRATÉGIA | | | |
| GRI 102: Disclosures Gerais 2016 | 102-14 - Declaração do decisor mais graduado da organização | | 4 |

| STANDARD GRI | DISCLOSURE | COMENTÁRIO | PÁGINA |
|--|--|------------|---------|
| ÉTICA E INTEGRIDADE | | | |
| GRI 102: Disclosures Gerais 2016 | 102-16 - Valores, princípios, padrões e normas de comportamento | | 12 e 20 |
| GOVERNANÇA | | | |
| GRI 102: Disclosures Gerais 2016 | 102-18 - Estrutura de governança | | 16 |
| ENGAJAMENTO DAS PARTES INTERESSADAS | | | |
| | 102-40 - Lista de partes interessadas | | 6 |
| | 102-41 - Acordos de negociação coletiva | 100% | |
| GRI 102: Disclosures Gerais 2016 | 102-42 - Base para a identificação e seleção de partes interessadas para engajamento | | 6 |
| | 102-43 - Abordagem para o engajamento das partes interessadas | | 6 |
| | 102-44 - Principais tópicos e preocupações levantadas | | 6 |
| PRÁTICAS DE RELATO | | | |
| | 102-46 - Definição do conteúdo do relatório e limite dos tópicos | | |
| | 102-47 - Lista de tópicos materiais | | 6 |
| | 102-48 - Reformulações de informações | | 6 |
| | 102-49 - Alterações no relatório | | 6 |
| | 102-50 - Período coberto pelo relatório | | 6 |
| | 102-51 - Data do último relatório | | 6 |
| | 102-52 - Ciclo de emissão de relatórios | | 6 |
| | 102-53 - Ponto de contato para perguntas sobre o relatório | | 69 |
| | 102-54 - Declaração de elaboração do relatório de conformidade com Standards GRI | | 6 |
| | 102-55 - Sumário de Conteúdo GRI | | 64 |
| | 102-56 - Verificação externa | | 6 |



COSAN

Av. Brigadeiro Faria Lima, 4.100 - 15º Andar - Itaim Bibi
04538-132 – São Paulo (SP) – Brasil
www.cosan.com.br
ri.cosanlimited.com

COORDENAÇÃO, EDIÇÃO, SUPERVISÃO, REVISÃO EDITORIAL E CONSOLIDAÇÃO

Loures Consultoria

ANÁLISE DE INDICADORES, DESENVOLVIMENTO DE PROJETO E PRODUÇÃO DE CONTEÚDO

Cosan, Comgás, Moove e Rumo: Keyassociados
Raízen: KMZ Conteúdo

PROJETO GRÁFICO E DIAGRAMAÇÃO

MagentaLab

FOTOS

Acervo Cosan