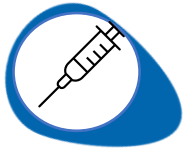
Teleconferência de Resultados 2T21

hapvida

HAPV
B3 LISTED NM

Agenda



Atualização Covid-19

Números 2T21

Estrutura assistencial

Cronograma de Fusão entre Hapvida e GNDI

Agenda ASG

Recompra de ações

Destaques 2T21

Principais Indicadores Financeiros e Operacionais

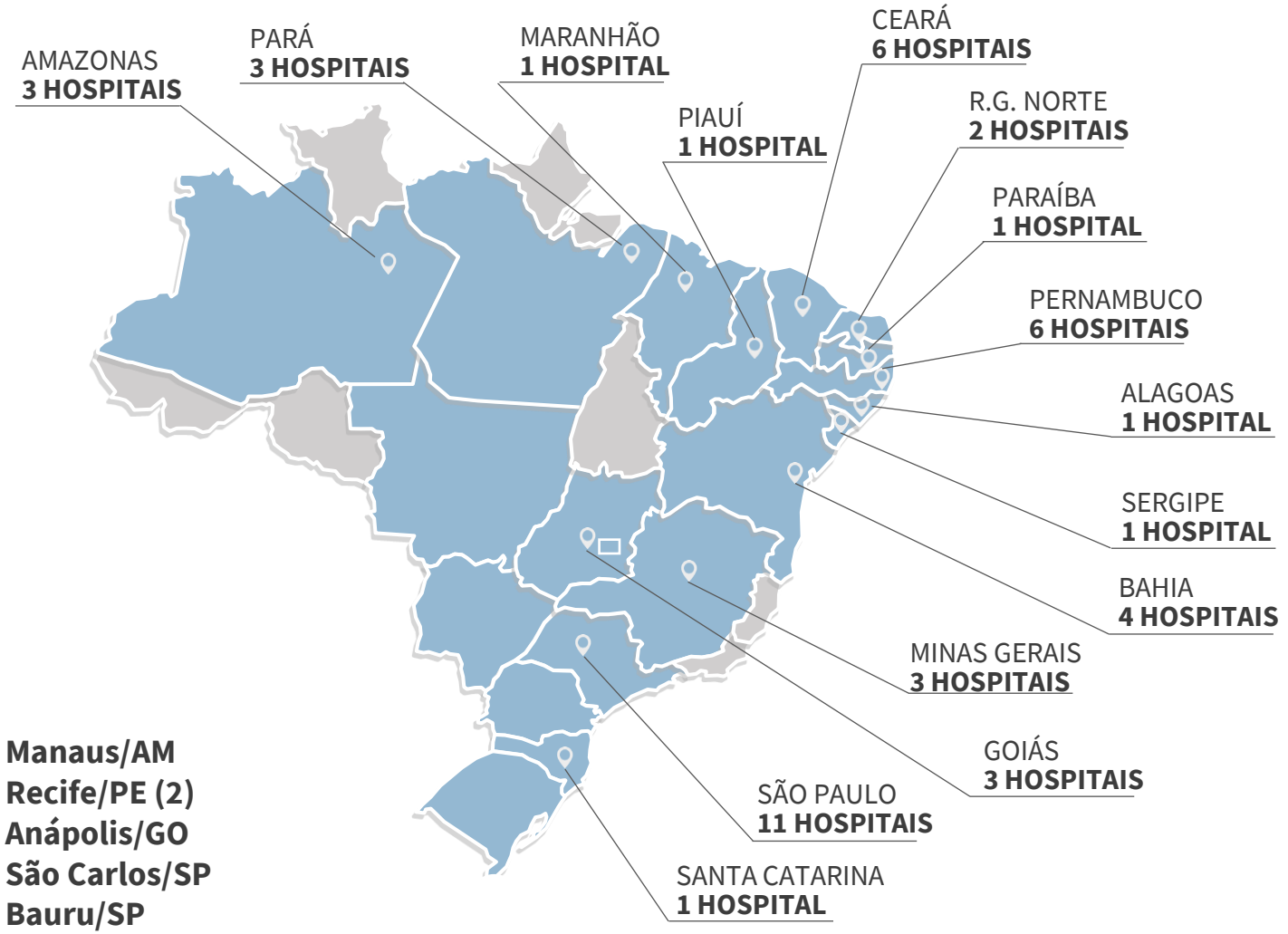
Receita Líquida	Beneficiários (Saúde)	Beneficiários (Odonto)[1]
+15,7%	**+16,7%**	**+5,0%**

Sinistralidade Caixa	SG&A (%ROL)[2]	EBITDA Ex-ILP[2]
66,6% (+14,2 p.p. vs 2T20)	**18,0%** (-0,3 p.p. vs 2T20)	**R$312,0 milhões**

[1] Desconsiderando as 163 mil vidas de saúde com cobertura odontológica adicionadas no 1T21.
[2] Desconsideram as despesas com ILP (Incentivo de Longo Prazo).

Estrutura Assistencial

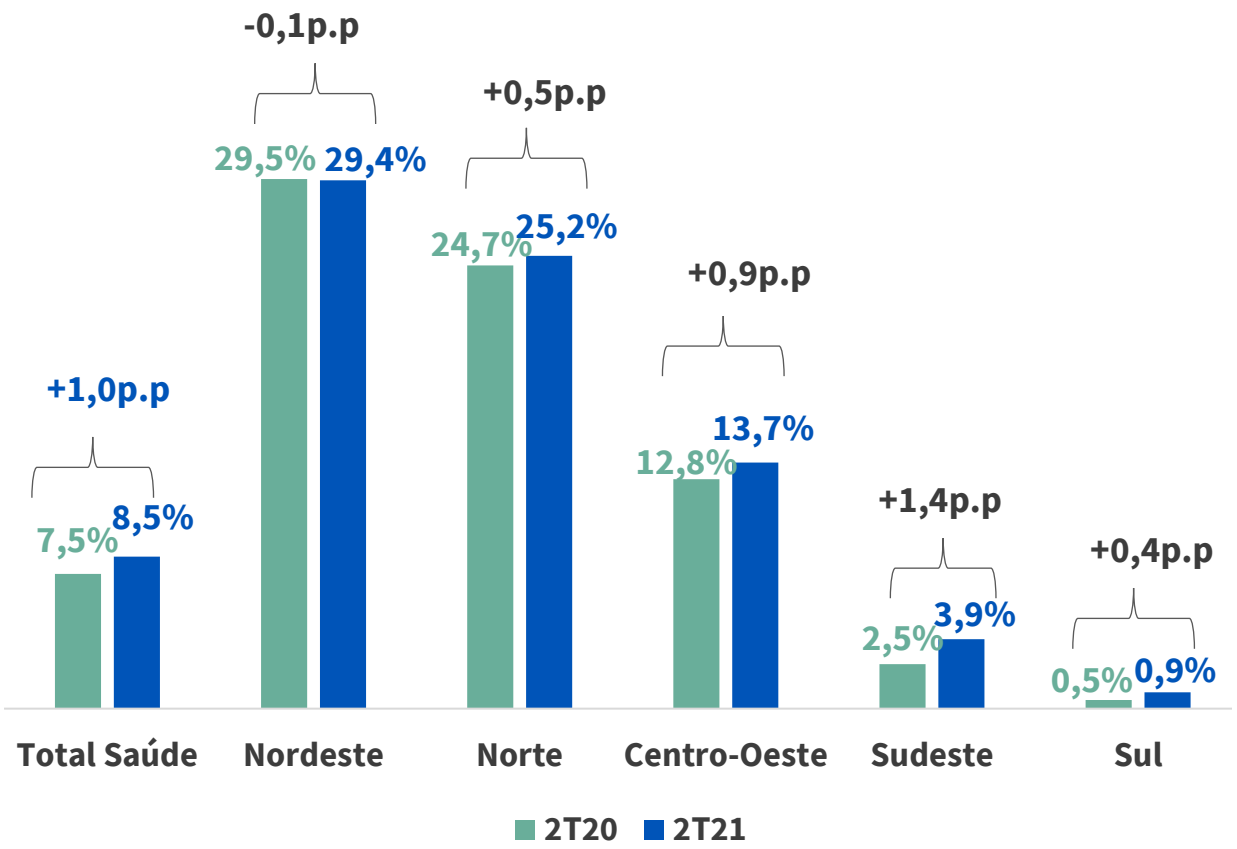
- **47** hospitais
- **3.570** leitos
- **199** clínicas
- **47** prontos atendimentos
- **172** centros de diagnóstico
- **+9** hospitais em construção



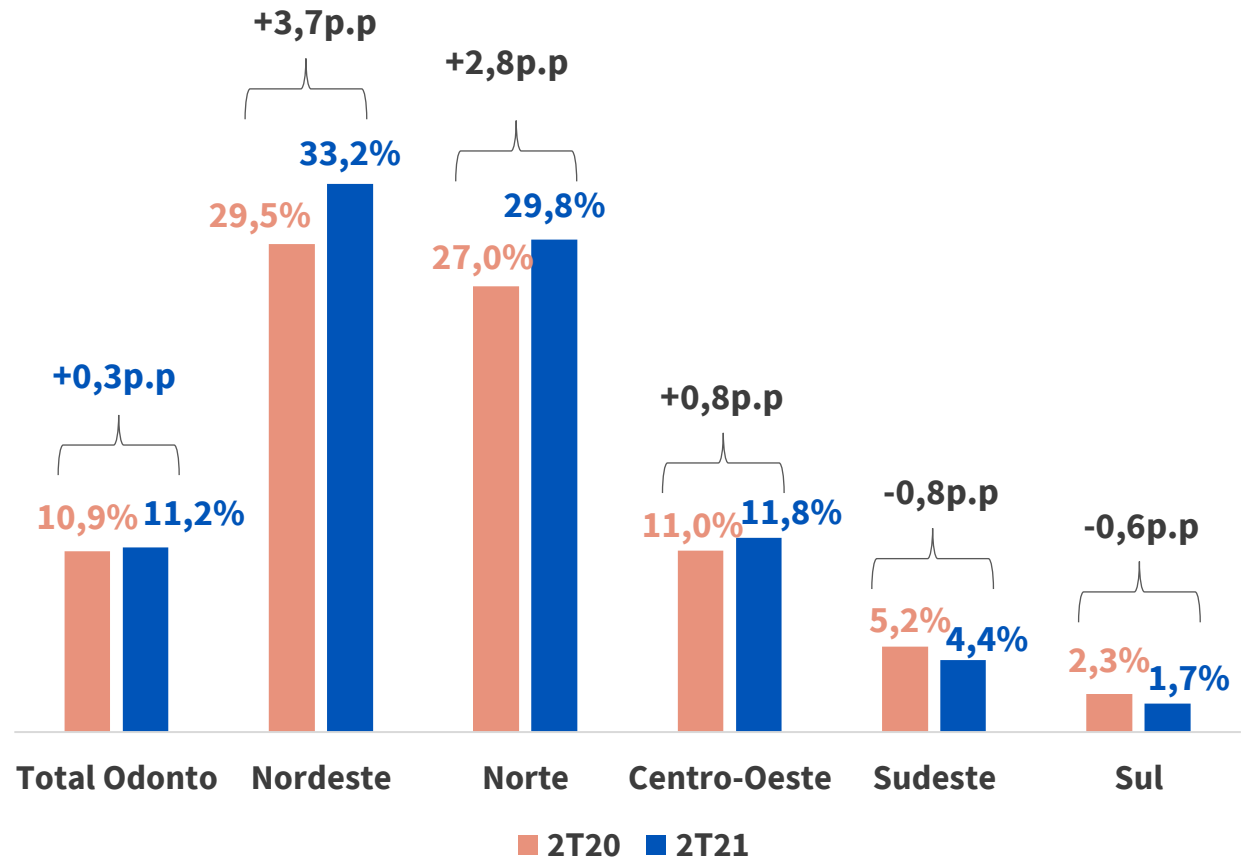
Manaus/AM
Recife/PE (2)
Anápolis/GO
São Carlos/SP
Bauru/SP
Jabotical/SP
Campo Grande/MS
Brasília/DF

Market Share

Saúde



Odonto



Fonte: ANS e números gerenciais Companhia.

Combinação de Negócios com GNDI

hapvida + Grupo NotreDame Intermédica

Cronograma da Operação

- ✓ Aprovação do Acordo de Incorporação pelo Conselho de Administração de ambas as Companhias
- ✓ Assinatura do Acordo de Incorporação pela Diretoria de ambas as Companhias
- ✓ Anúncio do Acordo
- ✓ Protocolo e Justificação de Incorporação
- ✓ Aprovações de Assembleias Gerais Extraordinárias (GNDI e HAPV)
- ✓ Aprovação do ANS
- ● Aprovação do CADE[1]
- ● Fechamento (Expectativa para 1S22)

[1]A conclusão da operação está condicionada à aprovação do Conselho Administrativo de Defesa Econômica (CADE).

Destaques em ASG

Iniciativas e agenda ASG

- Aderimos ao **Projeto Hospitais Saudáveis** e realizamos a nossa primeira **Semana do Meio Ambiente**
- Publicamos nosso **2º Relatório Anual de Sustentabilidade**
- **Projeto Evoluir**
- Divulgamos a nossa **Cartilha de Diversidade & Inclusão**
- Seguimos no índice **FTSE4Good** (revisão junho/21)

Nossos compromissos

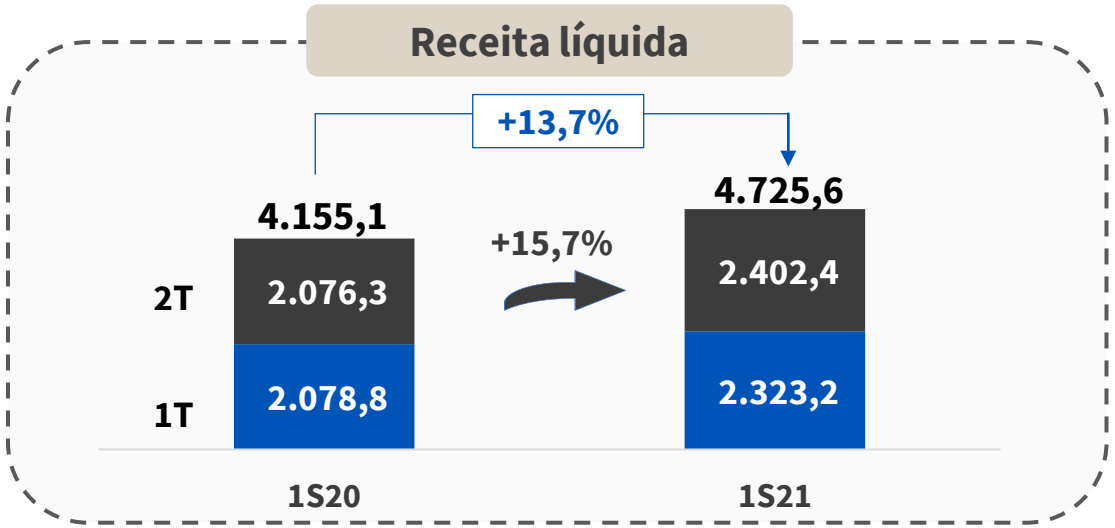
FTSE4Good

ONU MULHERES

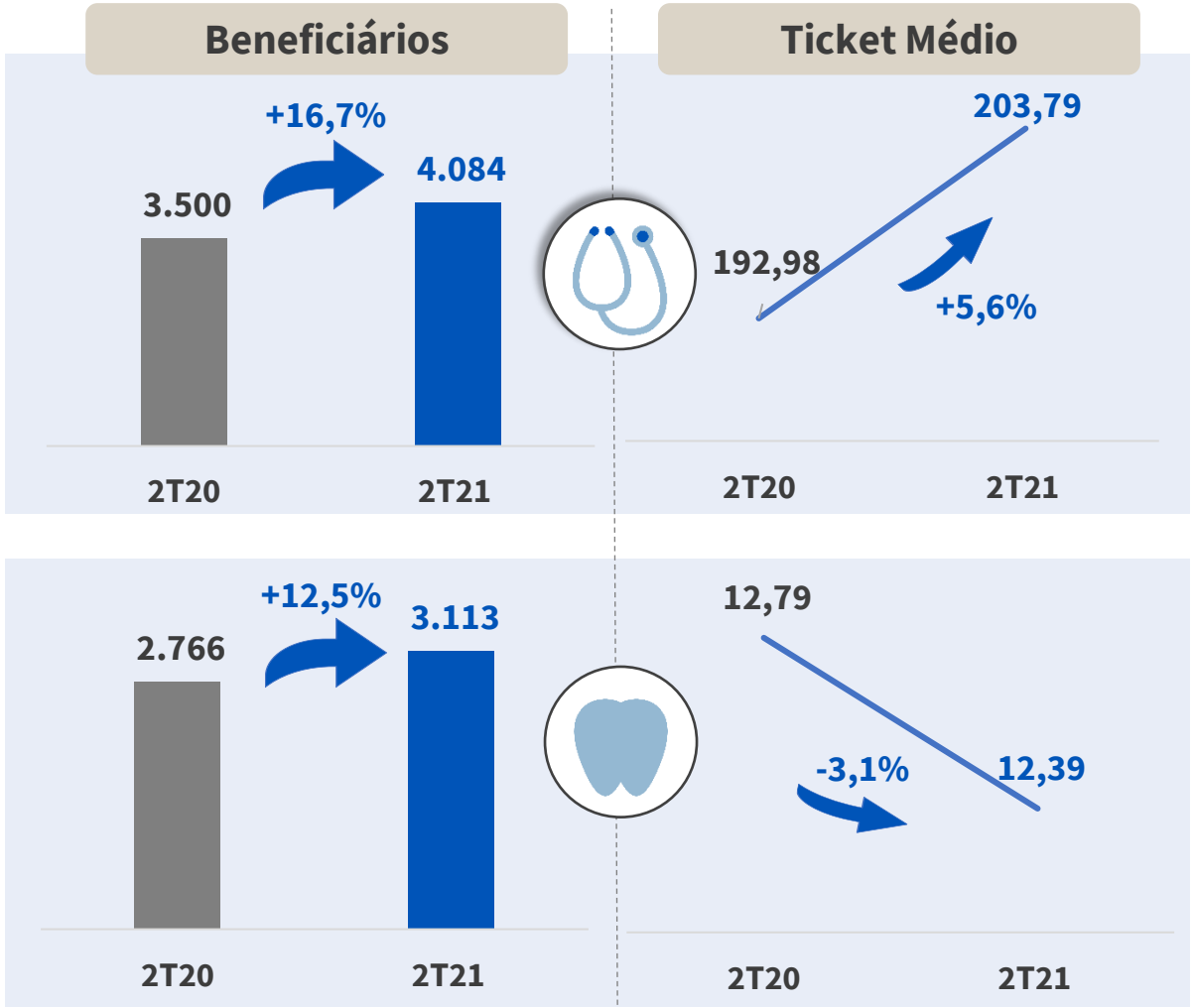
FÓRUM DE EMPRESAS E DIREITOS LGBT+

Rede Empresarial de Inclusão Social

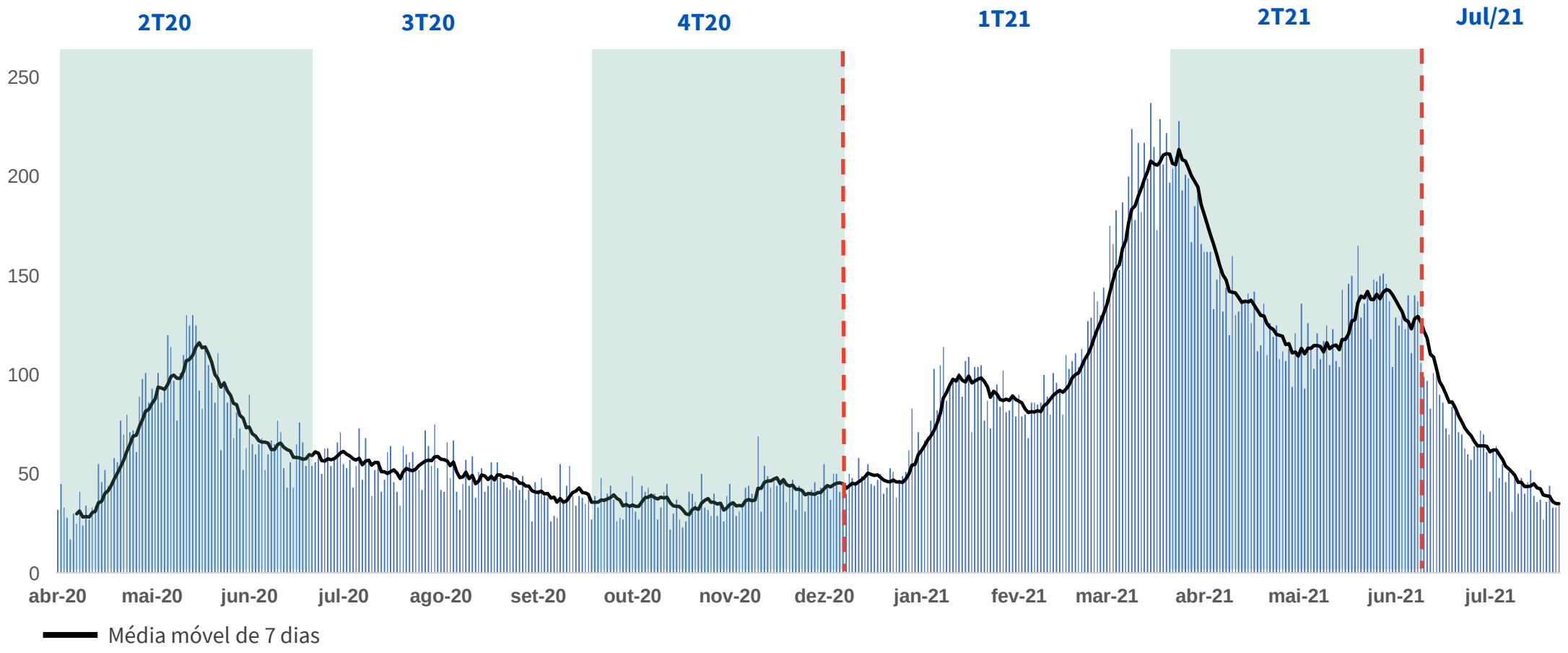
Receita Líquida



- Aumento orgânico de 130 mil vidas – saúde;
- Aumento orgânico de 182 mil vidas – odonto;
- Aumento de 5,6% no ticket médio de saúde;
- Incremento de receita advinda com as 12,3 mil vidas da carteira da Samedh e 13,7 mil vidas da Plamheg;
- Receitas empresas adquiridas: R$48,8 milhões no 2T20 (R$94,5 milhões no 1S21) da Medical; R$43,3 milhões do Grupo São José no 2T20 (R$89,4 milhões no 1S21) e R$ 47,3 milhões (junho/21) da Promed
- Reajuste negativo dos planos individuais de R$5,2milhões

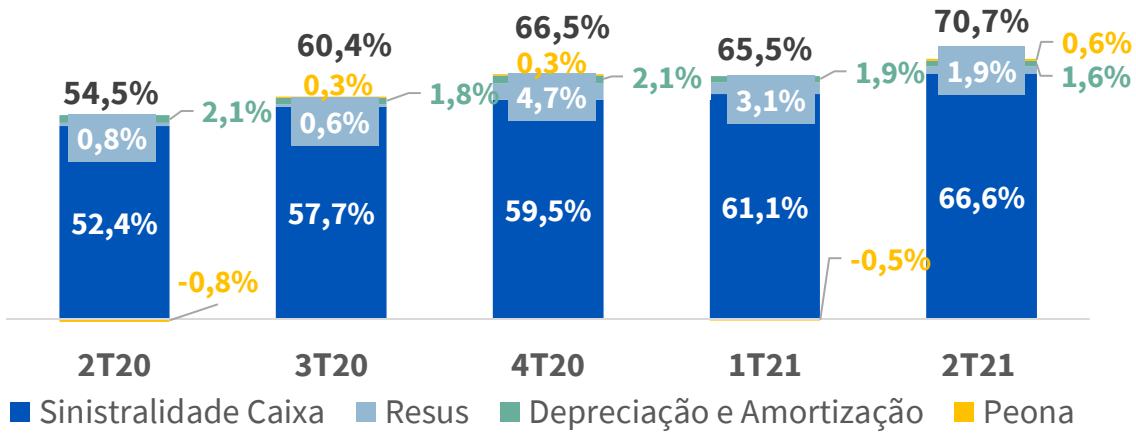


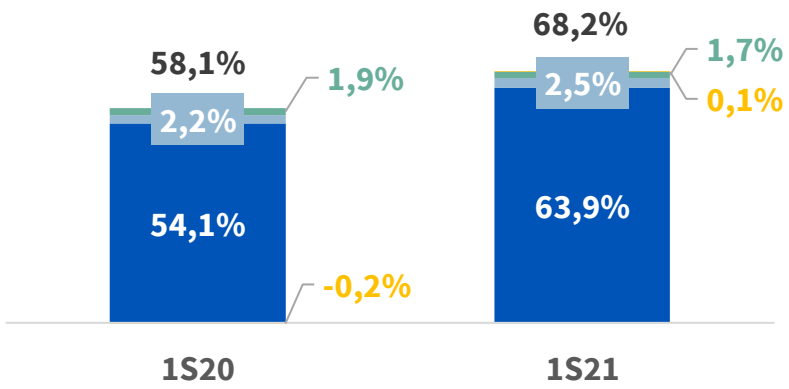
Atualização Covid-19



Custos Assistenciais e Sinistralidade

- **Composição Sinistralidade**

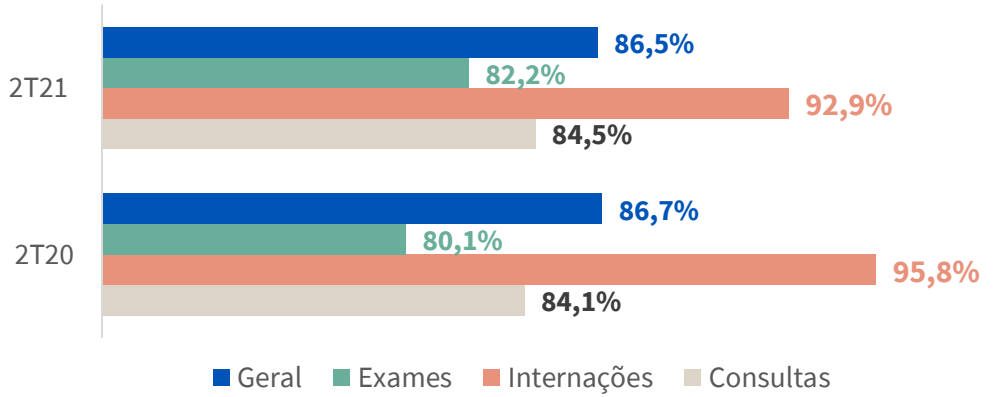




Impactos:

- (-) Provisão ReSUS R$46,1M no 2T21 vs. R$17,0M no 2T20 (R$117,0M no 1S21 vs. R$92,7M no 1S20)
- (+) Redução da depreciação em R$5,4M no 2T21 (+R$4,5M no 1S21)
- (-) Peona em R$31,6M no 2T21 (R$9,5M no 1S21)
- (-) Gastos com pessoal de R$11,2M no 2T21 (R$25,1 no 1S21)
- (-) Custos Covid-19 de R$153,5M no 2T21 (R$247,1 no 1S21)
- (-) Maior patamar de sinistralidade das recém-adquiridas (Medical, Grupo São José e Promed)

Verticalização - 2T21[1]



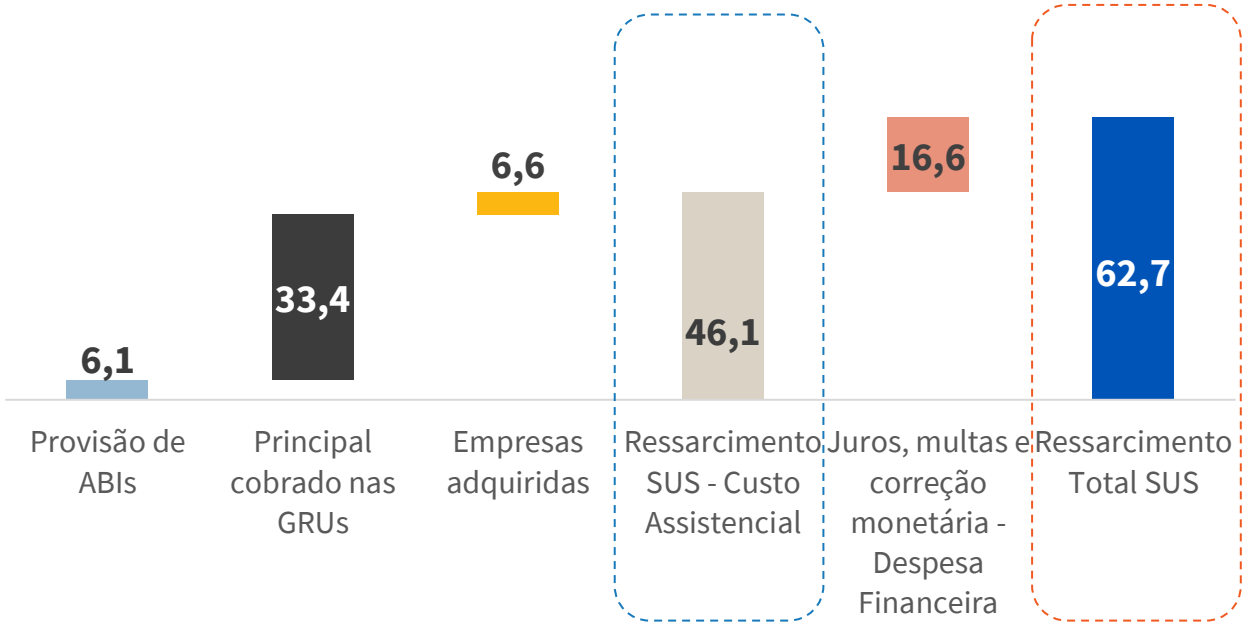
[1] % calculado pelo volume de atendimentos realizados na rede própria no 2T21 – consideradas as empresas: Hapvida, América e RN Saúde.

Ressarcimento ao SUS

- **Fluxo de Ressarcimento**

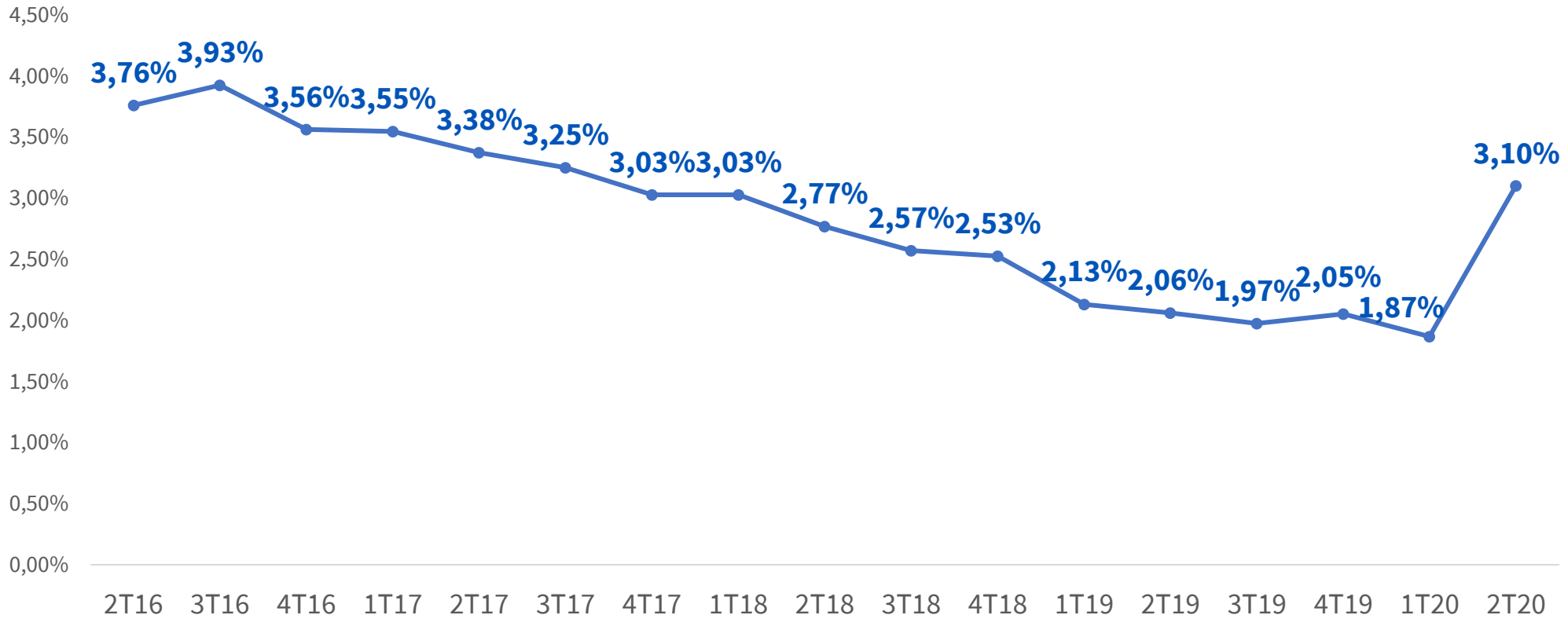
- **Composição do Ressarcimento no resultado – 2T21**

Em R$ Milhões



Ressarcimento ao SUS – ABI/Sinistro

- **Valor das ABIs recebidas sobre o sinistro do trimestre correspondente**

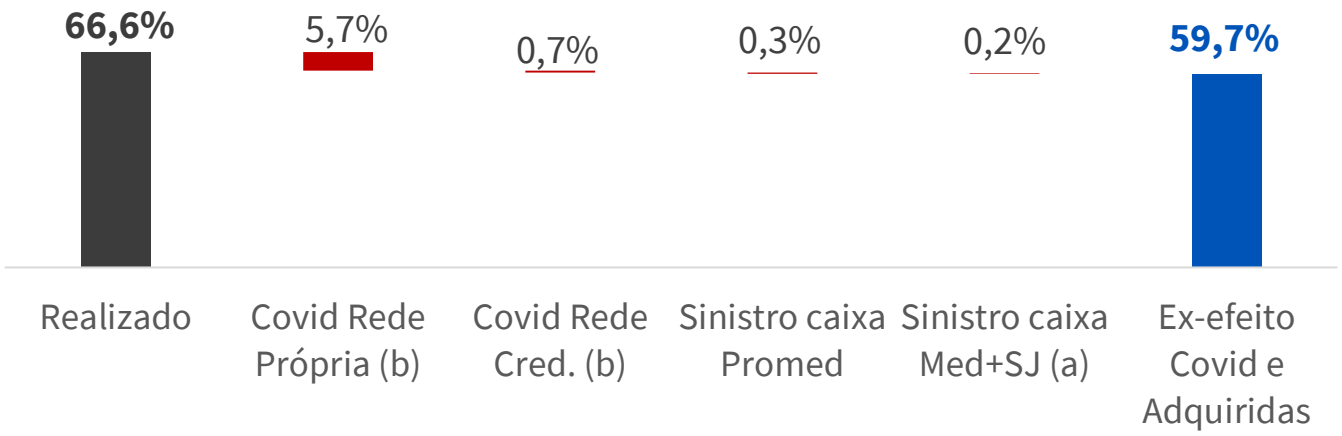


O valor da ABI recebida no 2T21 é similar a média das ABIs recebidas nos últimos 15 trimestres. A elevação no indicador se deu pelo valor do sinistro caixa no 2T20, que foi impactado positivamente pela suspensão dos procedimentos eletivo em virtude da Covid-19.

Custos Assistenciais e Sinistralidade

- **Sinistralidade Caixa - simulação**

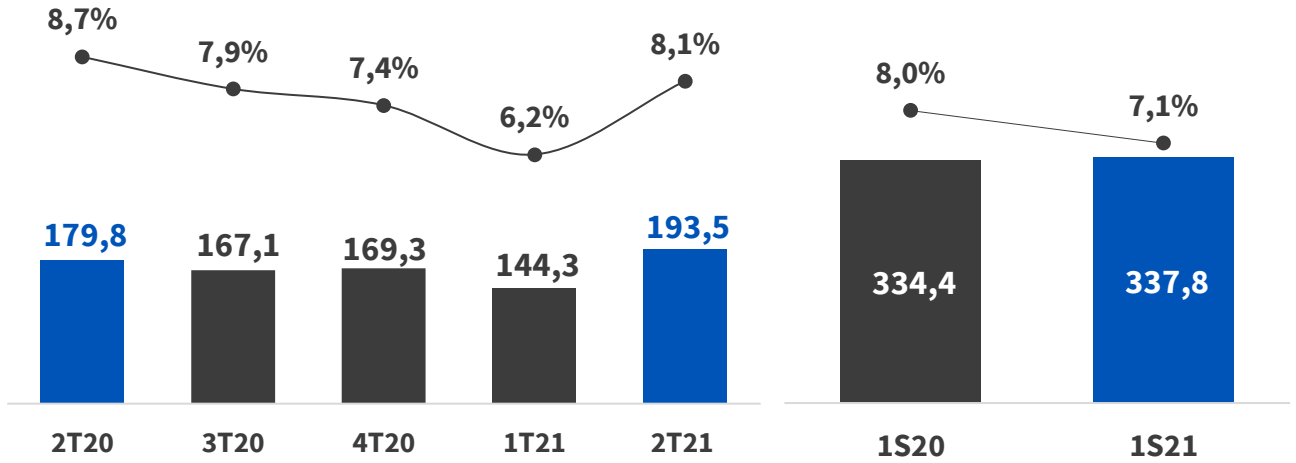
Desconsiderando os efeitos de gastos adicionais de Covid-19 de R$153,5 milhões no 2T21 e o maior patamar de sinistralidade das novas adquiridas: Medical, São José (SJ) e Promed, a Sinistralidade Caixa no 2T21 seria:



(a) Valor calculado com base no sinistro caixa no 1T21, ou seja, considerando que no 2T21 seria o mesmo;
(b) O impacto Covid foi calculado nas empresas Hapvida+América, RN e São Francisco. Para as demais, a estrutura do balanço ainda não permite a identificação.

Despesas Operacionais

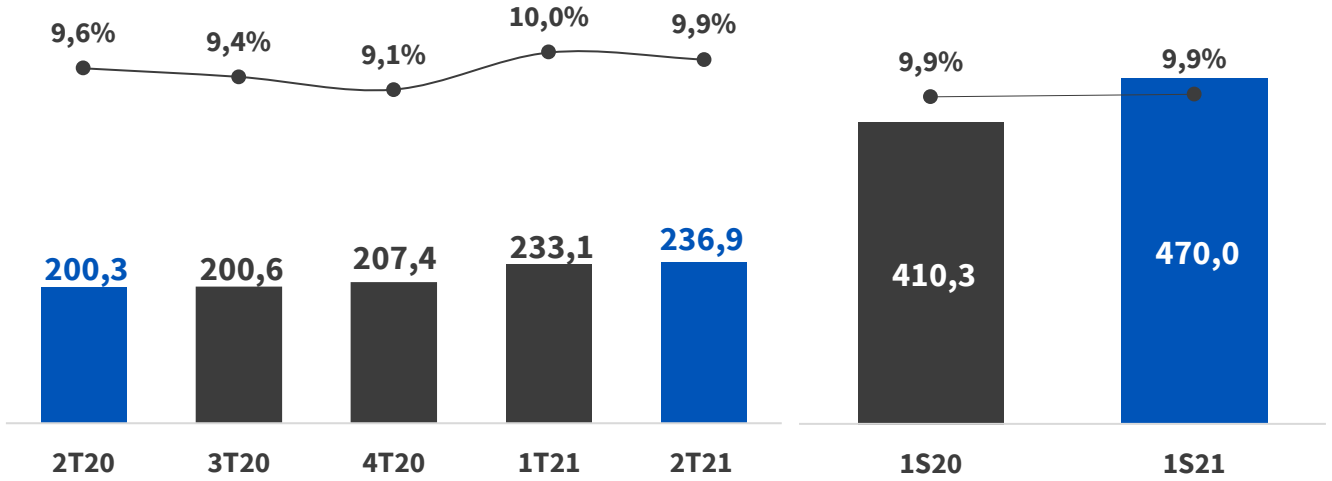
Despesas com Vendas e %ROL



Impactos:

- Menor índice de despesa de vendas das Empresas adquiridas, com perda de representatividade de 0,2 p.p. no 2T21 e 1S21
- Redução das despesas diferidas de comissões líquidas dos cancelamentos (R$2,3 milhões no 2T21 e R$6,8 milhões no 1S21)
- Redução do nível de inadimplência no planos individuais em 3,2 p.p. tanto no 2T21 quanto no 1S21

Despesas Administrativas e %ROL[1]



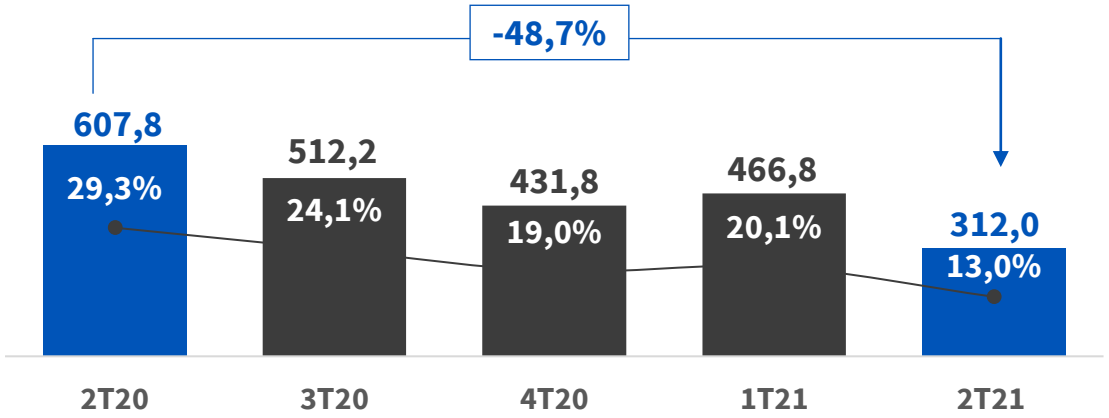
Impactos:

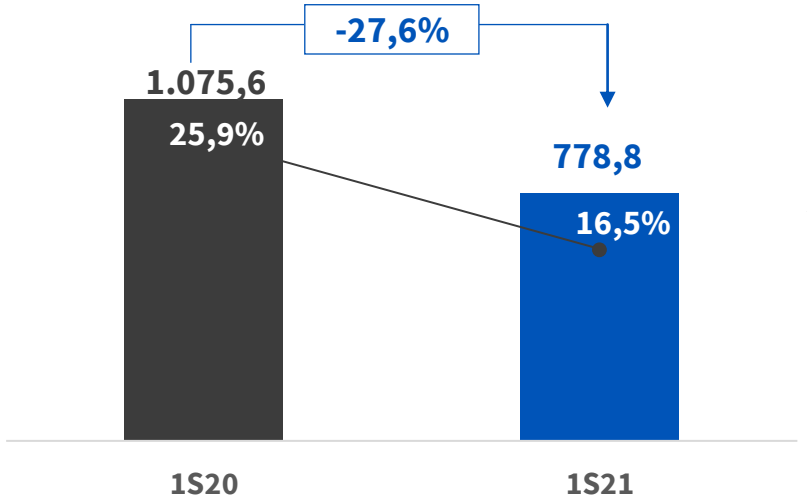
- Honorários advocatícios e de consultoria adicionais referentes às recentes aquisições, incluindo àqueles relacionados à fusão com o GNDI (R$11,9 milhões no 2T21)
- Dissídio coletivo e contratação de novos colaboradores (R$16,7 milhões no 2T21 e R$21,2 milhões no 1S21)
- Provisão para riscos fiscais, cíveis e trabalhistas menor que no período comparativo (R$32,6 milhões no 2T21 e R$34,5 milhões no 1S21)
- Despesas diversas não recorrentes na assunção de adquiridas ocorridas no 1T20 que não se repetiram no 2T21 (R$4,0 milhões)

[1] Desconsideram as despesas com ILP (Incentivo de Longo Prazo).

EBITDA Ex-ILP e Lucro Líquido Ajustado

EBITDA e Margem EBITDA Ex-ILP

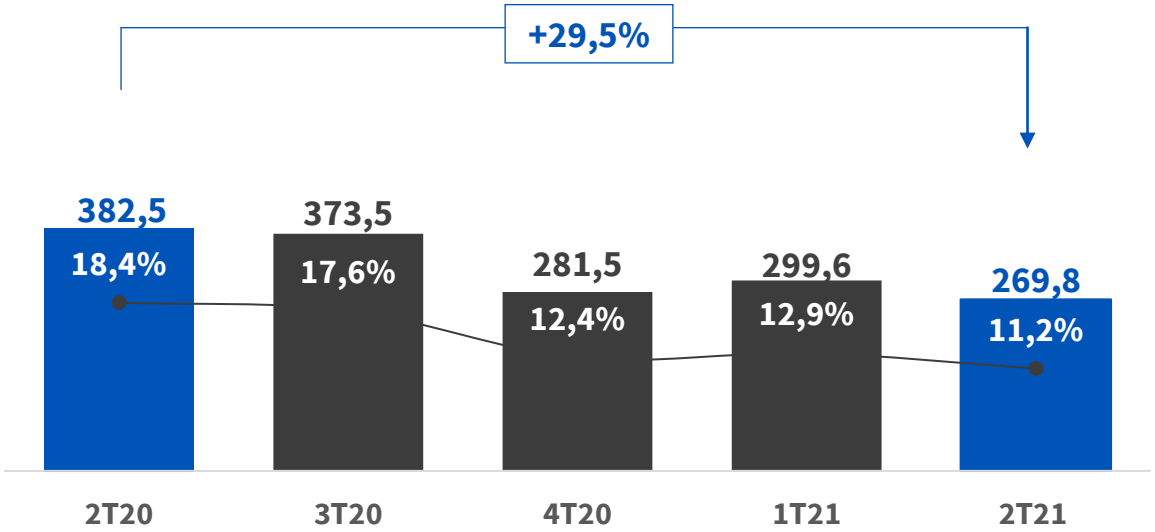


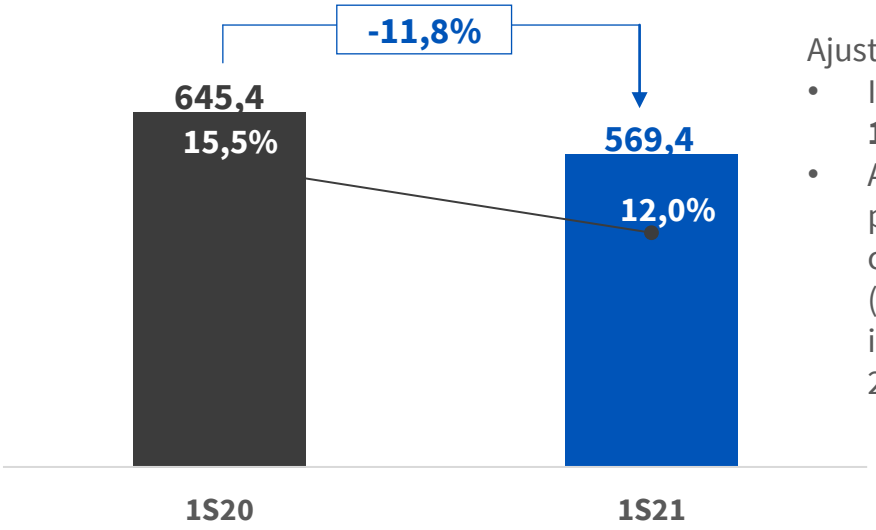


Ajustes não recorrentes:

- ILP: **R$ 20,3M no 2T21 e 1S21**

Lucro líquido e Margem líquida Ajustados





Ajustes não recorrentes:

- ILP: **R$ 20,3M no 2T21 e 1S21**
- Amortização do valor justo proveniente da combinação de negócios (mais-valia) líquida de impostos: **R$144,9M** no 2T21 e **R$292,7M** no 1S21

Fluxo de Caixa Livre e Capex

R$ milhões	2T21	2T20	2T21 x 2T20	1S21	1S20	1S21 x 1S20
EBITDA	**291,7**	**607,8**	**(52,0%)**	**758,5**	**1.075,6**	**(29,5%)**
(+/-) Variação do capital de giro[1]	(403,7)	23,0	(1855,2%)	(323,6)	125,7	(357,4%)
(-) IR e Contribuição Social	25,1	(145,2)	(117,3%)	(43,8)	(235,8)	(81,4%)
(-) Capex Caixa	(115,5)	(92,4)	10,6%	(249,9)	(166,7)	41,9%
Fluxo de Caixa Livre (ex-aquisições)	**(202,4)**	**393,2**	**(151,5%)**	**141,1**	**798,8**	**(82,3%)**
(-) Empresas adquiridas	(155,6)	(47,6)	226,9%	(155,6)	(94,3)	65,0%
Fluxo de caixa livre	**(358,0)**	**345,6**	**(203,6%)**	**(14,4)**	**704,5**	**(102,1%)**

Impactos:

- (-) Diminuição do EBITDA explicada, majoritariamente, pelos impactos da pandemia no nosso sinistro;
- (+) Menor saldo de IR/CS reconhecido no resultado;
- (-) Diminuição do saldo passivo de Outras contas a pagar – Pagamento credores Promed - R$348,8 milhões
- Capex: investimentos na expansão da nossa estrutura de rede própria

(1) Contempla as variações: (i) ativo circulante: contas a receber, estoques, outros créditos e adiantamentos à fornecedores e (ii) passivo circulante: fornecedores, provisões técnicas de operações de assistência à saúde líquidas de PPCNG, débitos de operações de assistência à saúde líquida de recebimentos antecipados, outras contas a pagar e obrigações sociais.

Disclaimer

- O material divulgado pela Companhia reflete as expectativas dos administradores e poderá conter estimativas sobre eventos futuros. Quaisquer informações, dados em geral, previsões ou planos futuros refletem estimativas e não podem ser tomados como dados concretos ou promessa perante o mercado. A Hapvida não será responsável por quaisquer decisões de investimentos, operações ou alterações nas posições dos investidores tomadas com base nas informações e dados aqui divulgados. Da mesma forma, fica claro que o material ora divulgado poderá sofrer alterações sem prévio aviso.

- O presente material foi elaborado pela Hapvida Participações e Investimentos S.A. (“Hapvida" ou a "Companhia") de acordo com as mais rígidas normas nacionais e internacionais aplicáveis ao setor e podem incluir determinadas declarações prospectivas que se baseiam, principalmente, nas atuais expectativas e nas previsões da Hapvida quanto a acontecimentos futuros e tendências financeiras que atualmente afetam ou poderiam vir a afetar o negócio da Hapvida, não representando, no entanto, garantias de desempenho no futuro. Elas estão fundamentadas nas expectativas da administração, envolvendo uma série de riscos e incertezas em função dos quais a situação financeira real e os resultados operacionais podem vir a diferir de maneira relevante dos resultados expressos nas declarações prospectivas. A Hapvida não assume nenhuma obrigação no sentido de atualizar ou revisar publicamente qualquer declaração prospectiva.

- Esta apresentação é divulgada exclusivamente para efeito de informação e não deve ser interpretada como solicitação ou oferta de compra ou venda de ações ou instrumentos financeiros correlatos. De igual modo, esta apresentação não oferece recomendação referente a investimento e tampouco deve ser considerada como se a oferecesse. Ela não diz respeito a objetivos específicos de investimento, situação financeira ou necessidades particulares de nenhuma pessoa. Tampouco oferece declaração ou garantia, quer expressa, quer implícita, em relação à exatidão, abrangência ou confiabilidade das informações nela contidas. Esta apresentação não deve ser considerada pelos destinatários como elemento que substitua a opção de exercer seu próprio julgamento. Quaisquer opiniões expressas nesta apresentação estão sujeitas a alteração sem aviso e a Hapvida não têm a obrigação de atualizar e manter em dia as informações nela contidas.