

Resultados 3T24

AMBP
B3 LISTED NM



ambipar 

São Paulo, 13/11/2024 – Relatório de Administração da Ambipar Participações e Empreendimentos S.A. (“Ambipar” ou “Companhia”) referente ao terceiro trimestre de 2024 (3T24)

Este relatório apresenta as Demonstrações Contábeis elaboradas de acordo com as normas estabelecidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM), em conformidade também com as normas internacionais de relatórios financeiros (IFRS - International Financial Reporting Standards). Como empresa listada na B3 sob o ticker AMBP, a Ambipar reitera seu compromisso com a transparência e a excelência na divulgação de seus resultados financeiros e operacionais, refletindo sua atuação sólida e sustentável em seus principais mercados de atuação.

AMBIPAR PARTICIPAÇÕES: RESUMO 3T24

Receita Líquida

R\$2,1 bi¹

(+79,5% vs. 3T23)

EBITDA

R\$515,3 MM¹

(+37,0% vs. 3T23)

Fluxo de Caixa Operacional

R\$ 992,8 MM²

(+72,2% vs. 9M23)

F.C. Operacional - CAPEX

R\$604,1 MM²

(R\$57,9 MM nos 9M23)

Redução de Endividamento

Redução de dívida bruta e obrigações de M&A

R\$485,4 MM

Dívida Líquida

Redução de R\$385,1M

R\$4,5 bi

(R\$4,9 bi 2T24)

Alavancagem Ajustada

Dívida Líquida / EBITDA Ajustado Anualizado

2,62x

(2,82x 2T24)

CAPEX

% CAPEX sobre Receita Líquida Ajustada

8,96%³

(16,8% 3T23)

ROIC

Retorno sobre Capital Empregado

13,9%

Notas:

(1) Receita e EBITDA consideram resultado de venda de ativos

(2) EBITDA menos arredamento, capital de giro e impostos nos 9M24 acumulados

(3) Considera CAPEX sobre Receita Líquida Ajustada (excluindo resultado de venda de ativos)

Ambipar Participações

Principais Indicadores Financeiros 3T24

R\$ MM	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var.		Var. 9M24 9M23
						3T24 3T23	3T24 2T24	
Receita Líquida	1.182,3	1.414,3	2.122,0	3.526,9	4.803,1	79,5%	50,0%	36,2%
Receita Líquida Ajustada	1.182,3	1.414,3	1.482,5	3.526,9	4.163,6	25,4%	4,8%	18,1%
EBITDA	376,0	436,4	515,3	915,6	1.326,2	37,0%	18,1%	44,8%
Margem EBITDA	31,8%	30,9%	24,3%	26,0%	27,6%	(7,5 p.p.)	(6,6 p.p.)	1,7 p.p.
EBITDA Ajustado ¹	376,0	436,4	433,3	1.037,5	1.244,2	15,2%	(0,7%)	19,9%
Margem EBITDA Ajustada ¹	31,8%	30,9%	29,2%	29,4%	29,9%	(2,6 p.p.)	(1,6 p.p.)	0,5 p.p.
Fluxo de Caixa Operacional	315,3	438,8	260,9	576,4	992,8	(17,3%)	(40,5%)	72,2%
FC. Operacional – CAPEX	116,4	307,1	128,1	57,9	604,1	10,1%	(58,3%)	943,4%
Resultado Financeiro	(189,9)	(390,3)	(280,3)	(568,4)	(1.090,6)	47,6%	(28,2%)	91,9%
Lucro Líquido	34,8	(84,6)	44,5	69,6	(242,2)	27,9%	N.M.	N.M.
Lucro Líquido Recorrente	34,8	45,5	(37,5)	69,6	23,5	N.M.	N.M.	(66,2%)
Dívida Líquida	4.494,2	4.931,2	4.546,1	4.494,2	4.546,1	1,2%	(7,8%)	1,2%
Alavancagem Ajustada (x) ²	2,99x	2,82x	2,62x	2,99x	2,62x	(0,20x)	0,36x	(0,36x)
CAPEX	198,9	131,7	132,8	518,5	388,7	(33,2%)	0,9%	(25,0%)
CAPEX % RL Ajustada	16,8%	9,3%	9,0%	14,7%	9,3%	(7,9 p.p.)	(0,4 p.p.)	(5,4 p.p.)
ROIC (%)	12,4%	11,7%	13,9%	9,7%	11,8%	1,5 p.p.	2,2 p.p.	2,2 p.p.

1- Ao final do período, desconsiderando *penalty* por pré-pagamento e custos de emissão

2- Dívida Líquida / EBITDA Ajustado anualizado

Destaques do 3T24

- ◆ Receita Líquida recorde de R\$2.122,0 milhões, crescimento de 79,5% na comparação com o 3T23 (+50,0% em relação ao 2T24);
- ◆ Receita Líquida Ajustada recorde de R\$1.482,5 milhões (excluindo R\$639,5 milhões de receita com venda de ativos), crescimento de 25,4% na comparação com o 3T23 (+4,8% em relação ao 2T24);
- ◆ EBITDA recorde de R\$515,3 milhões, crescimento de 37,0% na comparação com o 3T23 (+18,1% em relação ao 2T24);
- ◆ EBITDA Ajustado 9M24 de R\$1.244,2 milhões, crescimento de 19,9% na comparação com os 9M23. Margem EBITDA Ajustado no 9M24 de 29,9%, expansão de 50 *basis points* em relação a 9M23;
- ◆ Fluxo de Caixa Operacional recorde de R\$992,8 milhões nos 9M24 (+72,2% em relação a 9M23) e Fluxo de Caixa Operacional menos CAPEX recorde de R\$604,1 milhões (R\$57,9 milhões em 9M23);
- ◆ Redução da Dívida Líquida em R\$385,1 milhões e redução de obrigações de M&A em R\$271,2 milhões no 3T24 em comparação ao 2T24;
- ◆ Lucro Líquido de R\$44,5 milhões, crescimento de 27,9% versus 3T23;
- ◆ Alavancagem consolidada medida pelo *covenant* financeiro do grupo Ambipar de 2,21x dívida líquida / EBITDA e 2,62x EBITDA Ajustado (excluindo resultado da venda de ativos);
- ◆ Menor dispêndio de CAPEX como % da Receita líquida e Receita líquida ajustada da história. CAPEX atingiu R\$132,8 milhões, redução de 33,2 % na comparação com o 3T23 e um crescimento de 0,9% em relação ao 2T24. O CAPEX como % da receita líquida no 3T24 foi de 6,26% e como % da Receita líquida Ajustada de 8,96%.

Índice

Nenhuma entrada de índice remissivo foi encontrada.

Ambipar Participações	3
Principais Indicadores Financeiros 3T24	3
Receita Líquida e Crescimento	8
Distribuição de Receita por Geografia	9
EBITDA e Margem	9
Resultado Financeiro	10
Lucro Líquido	11
Composição da Dívida Bruta	11
Cronograma de Amortização da Dívida Bruta	12
Indexador de Dívida	12
Composição da Dívida Líquida e Alavancagem	13
CAPEX	14
Conclusão de Aquisições Anunciadas	14
Cronograma de Pagamentos de Obrigações de M&A	15
Fluxo de Caixa	16
Ambipar Environment	17
Principais indicadores financeiros 3T24	18
Receita Líquida e Crescimento	19
EBITDA & EBITDA Ajustado e Margem	24
Capex Environment	24
Ambipar Response	26
Principais indicadores financeiros 3T24	27
Receita Líquida e Crescimento	28
EBITDA & EBITDA Ajustado	34
CAPEX Response	35
Anexos	36

Mensagem aos Acionistas e Investidores

Prezados acionistas e investidores,

Temos o prazer de anunciar os resultados do terceiro trimestre de 2024, que refletem o compromisso da Ambipar em continuar criando valor de forma sustentável para acionistas e sociedade, focando em meio ambiente, eficiência, geração de caixa e desalavancagem. Nossos esforços internos para aprimorar operações, otimizar processos e fortalecer o modelo de negócios começam a mostrar resultados concretos.

Na Environment, o avanço na operação do GIRI, maior centro de reciclagem da América Latina, é uma conquista importante, bem como a expansão em reciclagem de resíduos eletrônicos e o contrato global com a SAP para compensação de carbono. Já na Response, destacamos a conclusão de importantes operações de gerenciamento de crise, com o suporte contínuo às autoridades americanas na gestão de incidentes, continuando o atendimento da ponte em Baltimore e suportando clientes na proteção de seus ativos contra incêndios e a seca que afeta o Brasil.

Durante o trimestre, demos passos financeiros importantes, com incremento na geração de caixa operacional, e uma redução da dívida líquida sobre EBITDA, refletindo a contínua melhoria de nossos resultados operacionais, e a desmobilização de frota, que visa simplificar a operação e reduzir custos ao padronizar ativos, bem como tornar a companhia mais *asset light*. Estes atributos em conjunto levaram a Fitch a elevar as perspectivas de rating para positiva, contribuindo para um menor custo de capital para a companhia, e para a compressão das taxas dos títulos de dívida externa.

Outro destaque deste trimestre foi o fortalecimento do time e alinhamento a longo prazo, com utilização de ações para quitar obrigações com sócios e executivos que vieram de operações adquiridas, iniciando o modelo e *partnership* com ações do grupo. A Companhia conta desde Agosto com João Arruda como novo CFO, que já atuava há quase 10 anos como *banker* nas principais operações do mercado de capitais que realizamos. Trouxemos novos líderes em tecnologia, comunicação, FP&A, contas a pagar e receber, gente, suprimentos, águas e efluentes, consultoria ambiental, e continuamos os trabalhos do Projeto Conecta, mapeando relevantes ganhos de integração, com apoio da Visagio. Temos um conselho de administração renovado e marcado pela presença de membros independentes, contribuindo para aprimorar nossa governança.

Com a chegada do novo CFO, entendemos que é um momento de fortalecermos ainda mais nossa comunicação com os agentes de mercado de capitais e sociedade. Neste trimestre vocês poderão observar que incrementamos a transparência nos dados financeiros e operacionais, divulgando resultados granulares por região e com indicadores específicos na Response e Environment respectivamente.

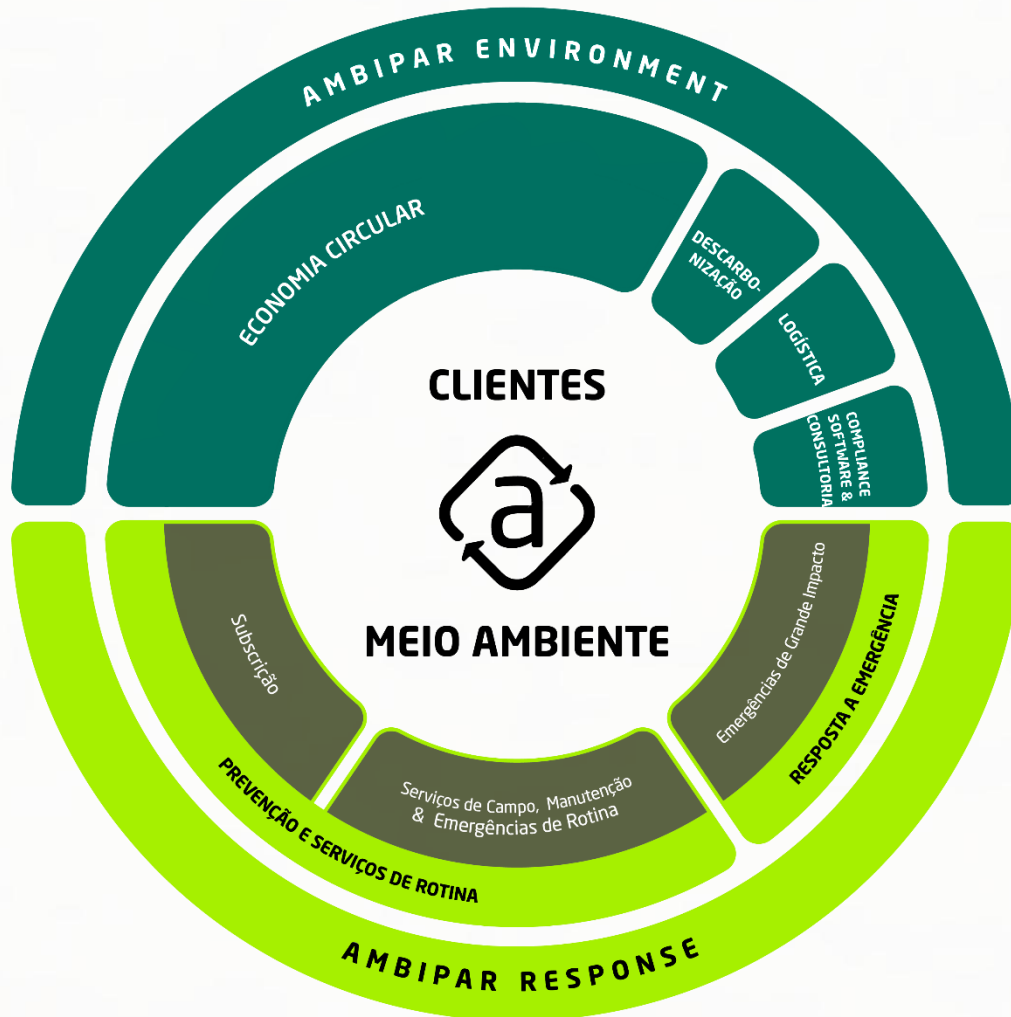
Estamos felizes com o trimestre de fortes resultados operacionais com geração de caixa, mas mantemos o foco e disciplina pois este é o início de um robusto processo de captura de ganhos de eficiência. Entregar resultados consistentes, sempre guiados pelos princípios da sustentabilidade e do crescimento responsável – reconhecidos neste trimestre pelo selo verde da S&P e ação verde da B3 - com a ambição de continuar cuidando do planeta ao apoiar a transição para uma economia circular, descarbonizada e limpa.

Agradecemos o contínuo apoio e confiança em nossa jornada.

Atenciosamente,

CEO da Ambipar

Novo Formato de Divulgação de Resultados



A partir deste trimestre, a Ambipar adotará um novo formato de divulgação de resultados, proporcionando aos investidores uma visão mais detalhada das operações e do desempenho da Companhia.

No segmento **Environment**, consolidamos as áreas de economia circular e gestão de resíduos sob um único pilar de economia circular. Essa mudança nos permite reportar a receita e os volumes por tipo de valorização resíduo, em linha com nossa estratégia de maximizar o aproveitamento de resíduos industriais e urbanos.

Esse formato atualizado de divulgação reforça o compromisso da Ambipar com transparência e uma comunicação mais alinhada às expectativas dos investidores, destacando o valor gerado pelas nossas operações e sua contribuição para a sociedade e o meio ambiente. As valorizações ou tratamento de resíduos reportadas são:

- Orgânica: como compostagem e biodigestão;
- Tratamento de Água e efluentes: tratamento físico, químico, biológico para maximizar reuso de água em indústrias;
- Recicláveis: valorização consistindo em limpeza, triagem, separação, enfardamento e transformação de recicláveis (metais, papel e papelão, vidro, plástico entre outros) em matéria prima ou produto;

- Movimentação de resíduos: movimentação de materiais e resíduos dentro de plantas industriais e operações de clientes;
- Recuperação energética: transformação de resíduo em combustível para indústrias, seja pela mistura e trituração de resíduos (*blendagem*) para transformá-los em combustíveis derivados de resíduo (CDR), ou valorização de resíduo de biomassa para alimentação de caldeiras;
- Destinação: tratamento para disposição final ambientalmente adequado;

No segmento **Response**, passaremos a apresentar dados financeiros regionalizados, além de indicadores operacionais e de receita mais específicos. Agora, a receita é segmentada conforme os principais componentes da nossa mandala de negócios, dividida da seguinte forma:

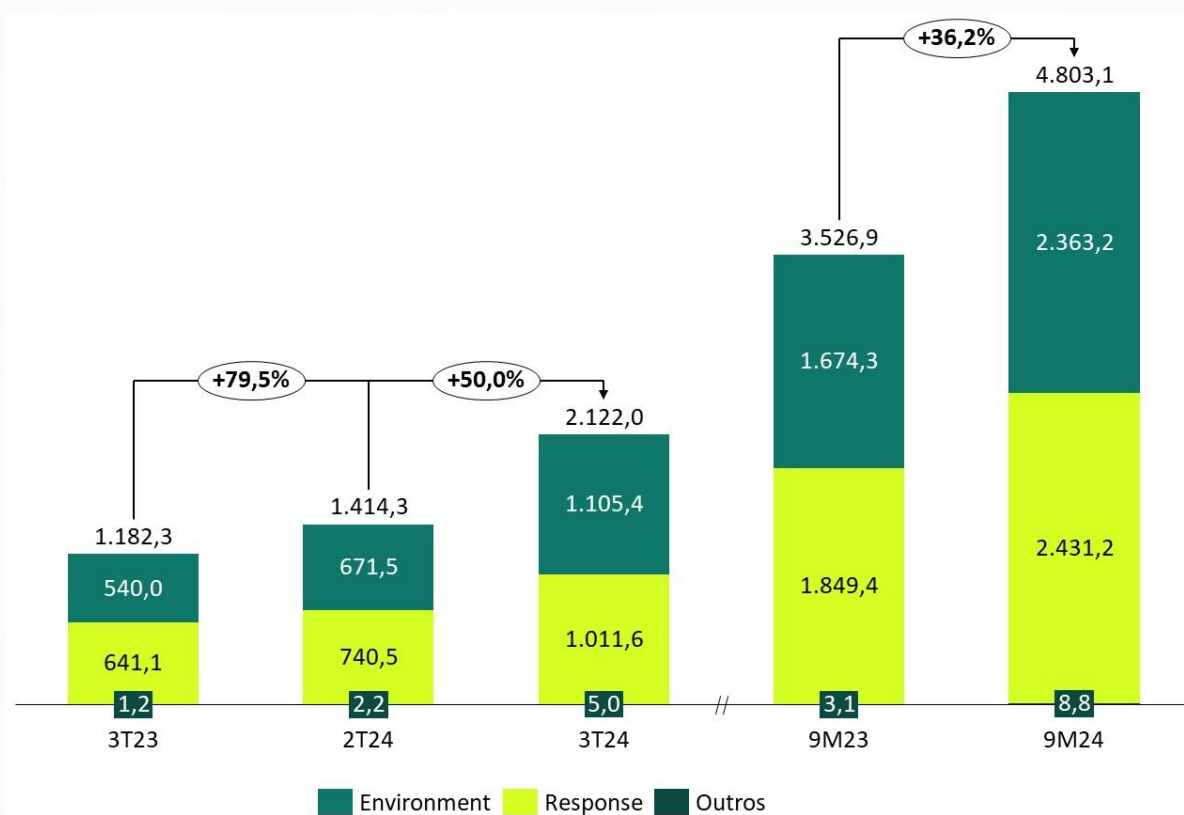
- **Subscrição:** inclui contratos de taxa fixa e recorrente, com preço acordado, duração definida e materiais especificados.
 - *Exemplos:* contratos de prontidão para empresas de transporte, em que nossas equipes permanecem disponíveis para intervenções; e contratos com a indústria de transporte marítimo que oferece suporte documental e assistência a embarcações.
- **Serviços de Campo, Manutenção e Emergências de Rotina:** serviços executados de forma recorrente e geralmente aprovados pelo cliente, com base em Acordos de Prestação de Serviços (MSAs).
 - *Exemplos:* manutenção de indústrias em paradas programadas, serviços de limpeza de tanques, jateamento e escavação, inspeção de instalações críticas, atendimentos emergenciais de pequena escala, como contenção de pequenos vazamentos ou incêndios.
- **Grandes Emergências:** inclui respostas a eventos de grande impacto, com faturas superiores a US\$ 1 milhão por ocorrência.
 - *Exemplos:* combate a incêndios florestais, vazamentos de óleo offshore, enchentes, furacões e incêndios industriais de larga escala.

Para facilitar o trabalho de análise dos nossos resultados por analistas, disponibilizamos no site de relações com investidores um guia de modelagem ([link](#)), uma nova apresentação de modelagem ([link](#)) e uma nova apresentação corporativa ([link](#)). Transparência é parte importante no nosso pilar de governança e queremos avançar continuamente nesta frente com os diferentes *stakeholders*.

Receita Líquida

(R\$ MM e %)

Receita Líquida por Segmento (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Environment	540,0	671,5	1.105,4	1.674,3	2.363,2	104,7%	64,6%	41,1%
<i>Environment Ajustada</i>	540,0	671,5	631,5	1.674,3	1.889,3	17,0%	(6,0%)	12,8%
Response	641,1	740,5	1.011,6	1.849,4	2.431,2	57,8%	36,6%	31,5%
<i>Response Ajustada</i>	641,1	740,5	846,0	1.849,4	2.265,5	32,0%	14,2%	22,5%
Receita Líquida Outros	1,2	2,2	5,0	3,1	8,8	317,2%	122,2%	180,7%
Receita Líquida Consolidada	1.182,3	1.414,3	2.122,0	3.526,9	4.803,1	79,5%	50,0%	36,2%
Receita Líquida Ajustada	1.182,3	1.414,3	1.482,5	3.526,9	4.163,6	25,4%	4,8%	18,1%



A companhia atingiu receita líquida recorde no 3T24 de R\$ 2.122,0 milhões proveniente de crescimento orgânico e pela receita da venda de desmobilização de frota. Excluindo-se o efeito da venda de ativos, a receita líquida ajustada da Ambipar foi de R\$1.482,5 milhões, crescimento de 4,8% versus 2T24 e 25,4% versus 3T23.

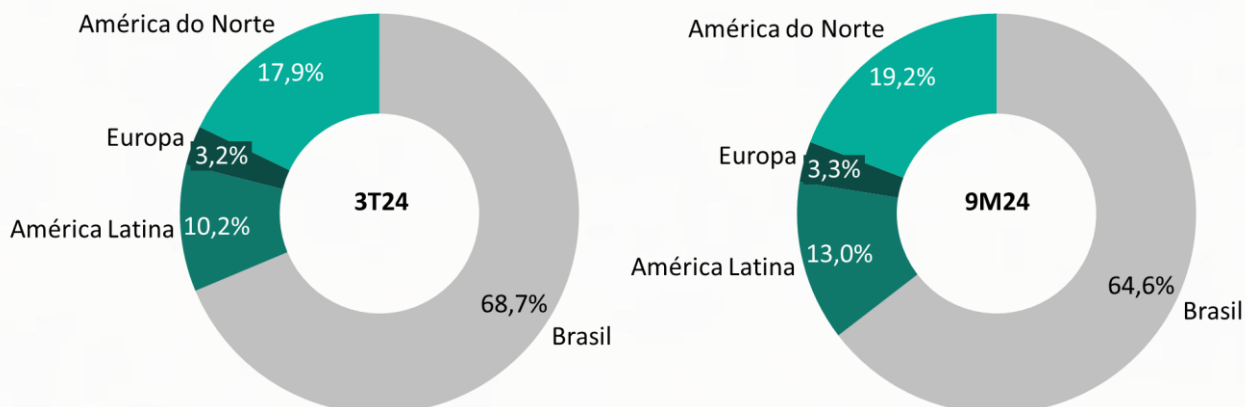
A divisão Environment apresentou crescimento de 17,0% versus 3T23, com crescimento substancial em receitas oriundas da valorização de resíduos orgânicos, água e efluentes e recicláveis. Tais resíduos foram geridos ou valorizados através de atendimento a clientes de papel e celulose, onde ganhamos e expandimos contratos existentes, e *ramp up* de produção de recicláveis industrializados.

A Response cresceu 32,0% versus 3T23, fruto de crescimento em Brasil, América do Norte e Europa. Em Brasil destaque para operações *outsourcing* de stand by para emergências e primeiro atendimento médico, mobilização de contratos de bioengenharia e monitoramento ambiental, e atendimento a incêndios florestais. Em América do Norte e Europa obtivemos bons resultados em serviços de campo e emergências marítimas.

Entraremos em mais detalhes sobre cada operação nas seções por vertical.

Distribuição de Receita por Geografia

(%)



Com a contínua expansão internacional e atendimento a clientes em cadeias de valor globais, a exposição ao mercado internacional, principalmente a países com moeda forte, foi de 31,3% do faturamento do 3T24 e 35,4% nos 9M24.

Environment contribuiu com maior presença no Brasil e América Latina, enquanto Response possui presença relevante no Brasil e América do Norte.

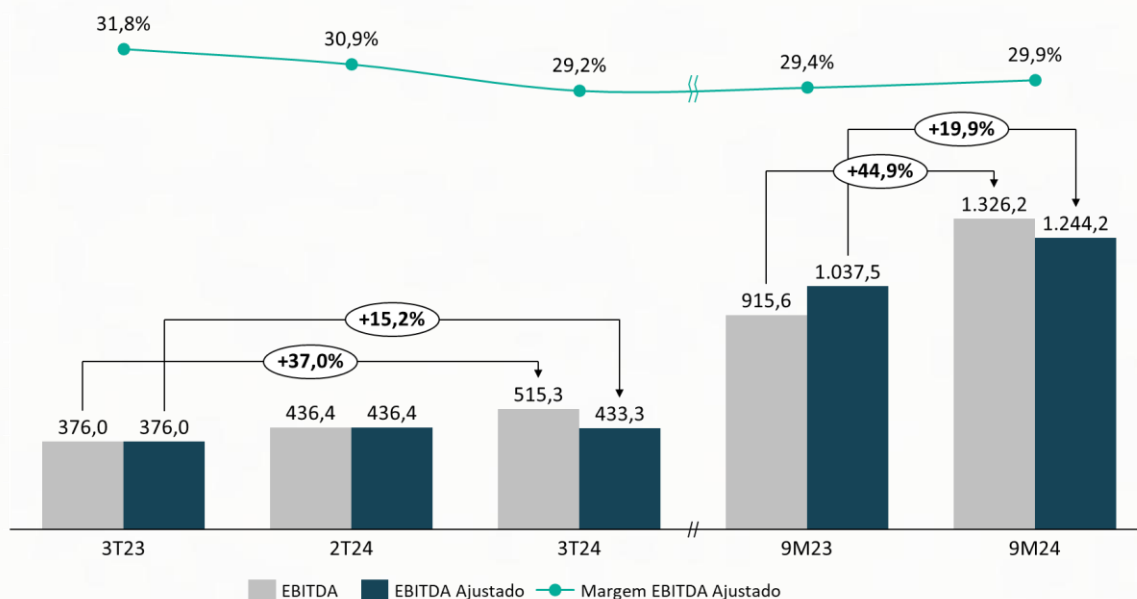
EBITDA e Margem

EBITDA (R\$ MM) ¹	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Lucro líquido	34,8	(84,6)	44,5	(52,3)	(242,2)	27,9%	-152,6%	363,4%
(+) IR e CSLL	45,1	(3,2)	42,4	103,1	74,5	-5,9%	-1411,6%	-27,7%
(+) Resultado financeiro	189,9	390,3	280,3	568,4	1.090,6	47,6%	(28,2%)	91,9%
(+) Deprec. e amortiz.	106,3	134,0	148,0	296,3	403,3	39,3%	10,5%	36,1%
(=) EBITDA	376,0	436,4	515,3	915,6	1.326,2	37,0%	18,1%	44,8%
Margem EBITDA	31,8%	30,9%	24,3%	26,0%	27,6%	(7,5 p.p.)	(6,6 p.p.)	1,7 p.p.
(=) Ajustes ²	0,0	0,0	(82,0)	121,9	(82,0)	N.M.	N.M.	N.M.
(=) EBITDA Ajustado	376,0	436,4	433,3	1.037,5	1.244,2	15,2%	(0,7%)	19,9%
Margem EBITDA Ajustada	31,8%	30,9%	29,2%	29,4%	29,9%	(2,6 p.p.)	(1,6 p.p.)	0,5 p.p.

Nota:

1- Reconciliação do EBITDA conforme Resolução CVM 156/22

2- Exclui o resultado de -R\$121,9 milhões pela listagem na NYSE e R\$82 milhões da venda de ativos ocorrida no 3T24



No 3T24 a Ambipar atingiu EBITDA de R\$515,3 milhões, nível recorde historicamente. O forte resultado operacional contou também com contribuição positiva da venda de ativos. Como a transação avaliou os veículos e equipamentos da Ambipar acima do valor de custo marcado no ativo imobilizado, houve uma contribuição de R\$82,0 milhões do EBITDA, de forma que o EBITDA ajustado, desconsiderando as vendas de ativos, seria de R\$433,3 milhões com margem EBITDA de 29,2%. A margem EBITDA acumulada nos 9M24 foi de 29,9%, o que representa uma expansão de 50 basis points em comparação aos acumulados de 9M23.

Resultado Financeiro

Resultado Financeiro (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Receitas Financeiras	88,8	125,4	235,3	263,8	449,3	165,0%	87,6%	70,3%
Despesas Financeiras	(278,7)	(515,7)	(515,6)	(832,3)	(1.539,9)	85,0%	0,0%	85,0%
Resultado Financeiro	(189,9)	(390,3)	(280,3)	(568,4)	(1.090,6)	47,6%	(28,2%)	91,9%
Não Recorrentes ¹	0,0	130,1	0,0	0,0	347,6	N.A.	N.A.	N.A.
Resultado Financeiro Recorrente	(189,9)	(260,2)	(280,3)	(568,4)	(742,9)	47,6%	7,7%	30,7%

1 – Multas e fees de pré pagamento de empréstimos e debêntures e carregos duplicados do bond antes de pagamento de dívidas no 1T24

No 3T24 a Ambipar apresentou resultado financeiro líquido negativo de R\$280,3 milhões. Ao excluir os impactos financeiros provenientes de variações cambiais e monetárias, a companhia teria apresentado um resultado financeiro líquido negativo de R\$199,7 milhões, em linha com sua estrutura e custo de capital. Ao longo dos 9M24 o resultado financeiro recorrente seria de R\$742,9 milhões negativo, desconsiderando os R\$347,6 milhões de não recorrentes, vinculados adequação de termos e prazos de financiamentos legados.

Lucro Líquido

Lucro Líquido (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Lucro Líquido Consolidado	34,8	(84,6)	44,5	69,6	(242,2)	27,9%	N.M.	N.M.
LL Controlador	(2,4)	(139,9)	30,1	(13,8)	(363,2)	N.A.	N.M.	N.M.
LL Minoritários	37,2	55,3	14,4	83,4	121,0	(61,3%)	(74,0%)	45,2%
Não recorrentes	0,0	130,1	(82,0)	0,0	265,6	N.A.	N.A.	N.A.
Lucro Líquido Recorrente	34,8	45,5	(37,5)	69,6	23,5	(207,8%)	N.M.	(66,3%)

O lucro líquido contábil atingiu R\$44,5 milhões no 3T24, com contribuição positiva da venda de ativos de R\$82,0 milhões. O lucro líquido do controlador atingiu R\$30,1 milhões e o atribuído a não controladores R\$14,4 milhões, devido a maior parcela da dívida bruta em entidades sem participação de minoritários. O lucro recorrente, excluindo a venda de ativos, seria de negativo R\$37,5 milhões, ainda refletindo a estrutura de capital com despesa financeira nas holdings.

Composição da Dívida Bruta

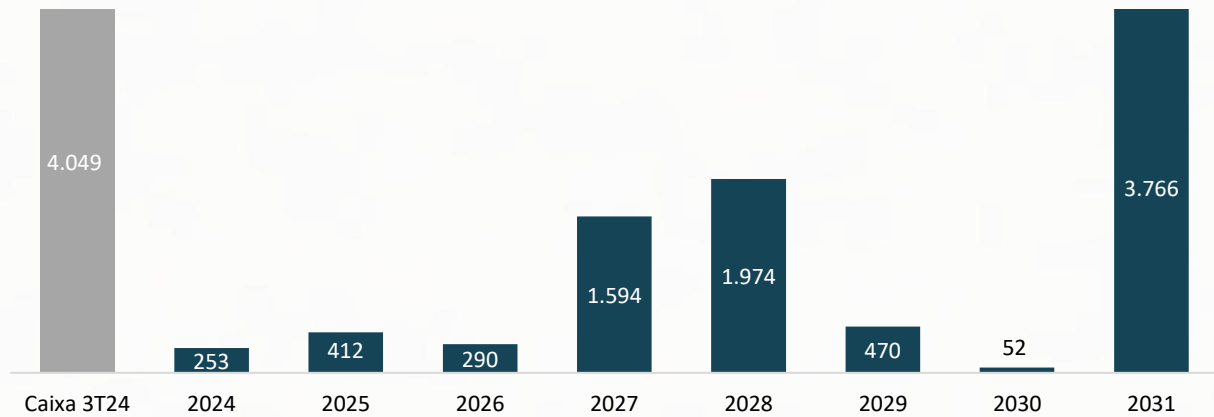
Composição da Dívida Bruta (R\$ MM)	30/06/2024	30/09/2024	Encargos financeiros (% a.a.)
Debêntures	2.680,7	2.960,6	CDI + 2,53%
Green Bond	3.717,5	3.645,8	9,875% (USD) (hedge CDI + 1,68%)
Capital de Giro	1.701,0	1.473,3	CDI+ 2,26%
Financiamento de Investimentos	553,1	352,1	15,57%
Arrendamento Mercantil Financeiro	156,8	163,0	7,08%
Dívida Bruta	8.809,1	8.594,9	N.A.

Neste trimestre, a companhia igualou os termos da segunda emissão de debentures na subsidiária Ambipar Response (EMGP12) e captou a debênture EMGP13 de R\$200 milhões a custo de CDI+2,75%.

Este movimento finaliza o processo de reperfilamento e *reset* de *covenants* executado no primeiro semestre e, junto a compressão de taxas negociadas do *bond*, demonstram a trajetória de redução do custo de capital. Neste trimestre amortizamos R\$623,5 milhões em empréstimos e financiamentos relacionados a frota de veículos que integrou a transação de Desmobilização de Frota ([link](#)). Restam aproximadamente R\$130 milhões a serem amortizados dos empréstimos vinculados a ativos vendidos na desmobilização de frota.

Cronograma de Amortização da Dívida Bruta

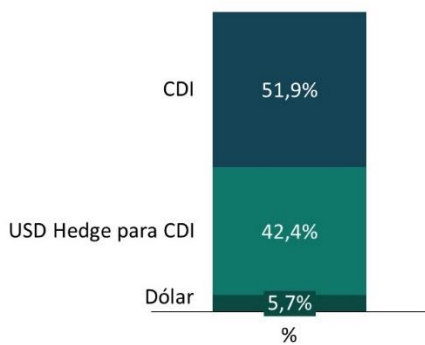
(R\$ MM)



A Companhia tem prazo médio de amortização de 5,1 anos com 93% da dívida a longo prazo, seguindo a estratégia de manter vencimentos longos com margem de segurança, vinculados ao perfil de crescente geração de caixa do negócio. A Ambipar atingiu R\$4,0 bilhões em caixa e equivalentes, incrementado pelo EBITDA recorde no trimestre considerando também a venda de ativos.

Indexador de Dívida

(%)



A Companhia realizou duas principais emissões dolarizadas, uma em capital de giro de US\$ 90 milhões e *green bonds* no valor de US\$750 milhões no 1T24.

Com o objetivo de manter o fluxo de caixa e o balanço protegidos, a Ambipar comprou proteções via *swaps* para proteger o fluxo de caixa e principal da dívida dolarizada.

Considerando a proteção do hedge, aproximadamente 94% da dívida está indexada a CDI, considerando que o *bond* é hedgeado de taxa dólar pré-fixado para CDI.

Composição da Dívida Líquida e Alavancagem

Dívida Líquida e Alavancagem (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24
Dívida Bruta	7.076,9	8.809,1	8.594,9	21,5%	(2,4%)
(-) Caixa e Aplicações Financeiras	2.582,7	3.877,9	4.048,9	56,8%	4,4%
(=) Dívida Líquida	4.494,2	4.931,2	4.546,1	1,2%	(7,8%)
Ebitda Anualizado	1.504,1	1.745,8	2.061,1	37,0%	18,1%
Alavancagem (X)	2,99x	2,82x	2,21x	(0,78x)	(0,62x)
Ebitda Aj. Anualizado	1.504,1	1.745,8	1.733,1	15,2%	(0,7%)
Alavancagem Aj. (X)	2,99x	2,82x	2,62x	(0,36x)	(0,20x)
Ebitda Ltm Proforma Green Bond ¹	N.A.	1.581,6	1.796,8	N.A.	13,6%
Alavancagem Green Bond (X)	N.A.	3,12x	2,53x	N.A.	(0,59x)

Alavancagem (x): dívida líquida / EBITDA do período anualizado. 1- Inclui o EBITDA não consolidado das empresas adquiridas nos últimos doze meses.

A dívida líquida atingiu R\$4,5 bi neste trimestre, redução de R\$385,1 milhões neste trimestre. Ao longo de 2024, a maior geração de caixa operacional e disciplina na alocação de capital, com menores saídas de caixa, incrementaram a geração de caixa da Companhia e tem permitido desalavancar o balanço.

Considerando o EBITDA anualizado, a companhia atingiu 2,21x índice de alavancagem. Utilizando o EBITDA ajustado, atingiria 2,62x alavancagem, reduzindo em 0,20x a alavancagem do 2T24 para o 3T24.

CAPEX

CAPEX (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Expansão	118,6	68,0	84,9	310,3	196,5	(28,4%)	24,8%	(36,7%)
% Receita Líquida	10,0%	4,8%	4,0%	8,8%	4,1%	(6,0 p.p.)	(0,8 p.p.)	(4,7 p.p.)
Manutenção	80,3	63,6	48,0	208,3	192,3	(40,2%)	(24,6%)	(7,7%)
% Receita Líquida	6,8%	4,5%	2,3%	5,9%	4,0%	(4,5 p.p.)	(2,2 p.p.)	(1,9 p.p.)
CAPEX Consolidado Total	198,9	131,7	132,8	518,5	388,7	(33,2%)	0,9%	(25,0%)
% Receita Líquida	16,8%	9,3%	6,3%	14,7%	8,1%	(10,6 p.p.)	(3,1 p.p.)	(6,6 p.p.)
% Receita Líquida Ajustada	16,8%	9,3%	9,0%	14,7%	9,3%	(7,9 p.p.)	(0,4 p.p.)	(5,4 p.p.)
% Do CAPEX								
% Environment	62,0%	62,4%	29,5%	64,0%	47,3%	(32,4 p.p.)	(32,9 p.p.)	(16,7 p.p.)
% Response	38,0%	37,6%	70,5%	36,0%	52,7%	32,4 p.p.	32,9 p.p.	16,7 p.p.

Os investimentos foram reduzidos em 33,2% em comparação ao 3T23, com o CAPEX representando 6,3% da receita líquida no 3T24 e 9,0% da receita líquida ajustada. No acumulado do ano a redução foi de 25%, refletindo a conclusão de projetos significativos de expansão de capacidade, incluindo a ampliação da planta de reciclagem de resíduos eletrônicos (mineração urbana de *e-waste*), nova planta de reciclagem de plástico PET, centrais de beneficiamento de cacos e limpeza de garrafas em Pernambuco, além da central de tratamento e sortimento de resíduos no Chile.

No trimestre, o CAPEX alcançou o menor patamar em relação à receita já registrado pela companhia, resultado da maior escala operacional e da estratégia disciplinada de alocação de capital.

Conclusão de Aquisições Anunciadas

M&A Vertical	Empresa	Descrição e racional estratégico	País	Caixa e Obrigação	% ações
Environment	Águas Industriais do Açú	Central de abastecimento de água e tratamento de efluentes para o polo portuário do Açú	Brasil	R\$15,7M	51%

Em linha com as transações vinculantes anunciadas durante o Ambipar Day em maio de 2024, concluímos a aquisição da Águas Industriais do Açú. Esta transação havia sido assinada em 2023 e por conta de aprovações regulatórias teve seu fechamento concluído no 3T24.

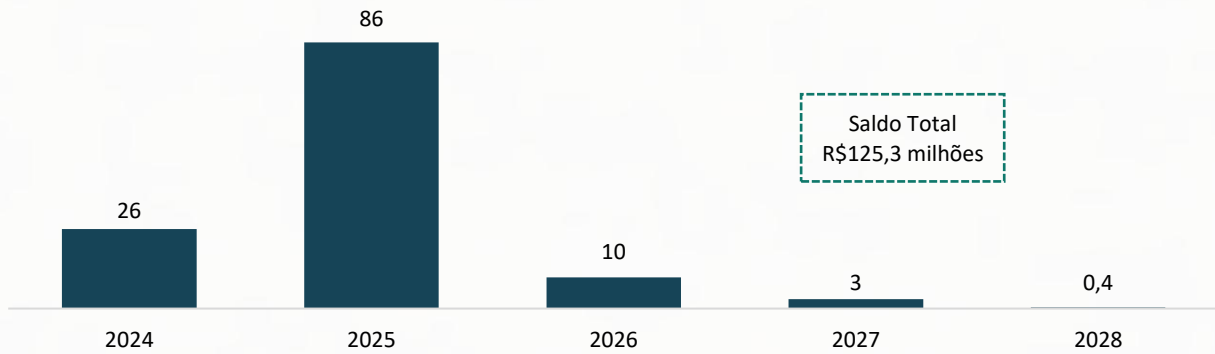
Com este ativo, a Ambipar amplia a presença e escala da Ambipar no mercado de tratamento de água e efluentes, complementando o portfólio de soluções ambientais oferecidas pela Companhia. A aquisição fortalece ainda mais nosso posicionamento como um *"one stop shop"* no tratamento de resíduos e na economia circular, com foco no reuso de água e descontaminação de efluentes.

Além disso, para os clientes que já atendemos e que buscam minimizar o uso de Destinação para resíduos sólidos, a Companhia agora pode oferecer uma solução integrada, que inclui serviços especializados no tratamento de efluentes e águas, ampliando nosso compromisso com a sustentabilidade e proporcionando uma abordagem completa na gestão ambiental.

Com a conclusão desta transação, resta uma última aquisição vinculante na Response para concluir as negociações vinculantes como anunciado no Ambipar Day. A transação final terá um desembolso de caixa esperado de 100 mil euros.

Cronograma de Pagamentos de Obrigações de M&A

(R\$ MM)



Neste trimestre a companhia reduziu em R\$271,2 milhões as obrigações a pagar por M&A. O principal fator para redução foi a troca de obrigações por aquisições por ações em tesouraria, promovendo alinhamento entre os sócios do grupo.

A companhia tem saldo de R\$125,3 milhões contabilizados a pagar, com parcela substancial deste valor vinculado a atingimento de metas financeiras e operacionais pelas operações adquiridas.

Fluxo de Caixa

Fluxo de caixa simplificado (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
EBITDA Ajustado	376,0	436,4	433,3	1.037,5	1.244,2	15,2%	(0,7%)	19,9%
Arrendamento	(65,5)	(72,3)	(65,7)	(151,1)	(195,9)	0,3%	(9,1%)	29,7%
EBITDA - Arrendamento	310,5	364,2	367,6	886,4	1.048,3	18,4%	0,9%	18,3%
Varição Capital Giro	16,2	105,3	(69,7)	(248,3)	25,1	(531,1%)	(166,2%)	(110,1%)
Impostos Pagos	(11,4)	(30,7)	(36,9)	(61,7)	(80,7)	224,6%	20,4%	30,7%
F.C. Operacional	315,3	438,8	260,9	576,4	992,8	(17,2%)	(40,5%)	72,3%
Capex	(198,9)	(131,7)	(132,8)	(518,5)	(388,7)	(33,2%)	0,9%	(25,0%)
Pagamentos de Aquisições	(11,8)	(0,5)	(29,0)	(58,8)	(30,0)	146,3%	5335,8%	(49,0%)
F.C. de Investimentos	(210,6)	(132,2)	(161,9)	(577,3)	(418,7)	(23,2%)	22,4%	(27,5%)
F.C. antes de Financiamento	104,7	306,6	99,1	(0,9)	574,1	(5,3%)	(67,7%)	N.M.
Financiamento de equipamentos	41,7	97,5	109,0	94,9	307,6	161,3%	11,8%	224,2%
Captação Empréstimos	46,3	2.678,1	265,0	1.330,2	6.679,3	471,9%	(90,1%)	402,1%
Amortização de Empréstimos	(608,1)	(2.169,6)	(623,5)	(1.463,3)	(5.624,2)	2,5%	(71,3%)	284,4%
Amortização de M&A	(44,9)	(64,2)	(66,3)	(126,5)	(281,8)	47,6%	3,2%	122,7%
Resultado financeiro líquido ³	(222,5)	(198,9)	(223,1)	(557,7)	(773,3)	0,3%	12,2%	38,7%
Custos de Emissão e Multas	(12,3)	(128,3)	(8,0)	0,0	(333,8)	(35,5%)	(93,8%)	N.A.
Varição Cambial	108,7	24,2	25,9	42,9	36,2	(76,1%)	7,3%	(15,6%)
F.C. de Financiamento	(691,0)	238,7	(520,9)	(679,6)	10,1	(24,6%)	(318,2%)	(101,5%)
F.C. Financiamento Recorrente²	(678,7)	367,1	(513,0)	(679,6)	343,9	(24,4%)	(239,7%)	(150,6%)
² exclui custos de emissão e multas								
³ juros pagos, receita fin. e outras								
Recompra de ações e dividendos	(16,2)	(46,6)	(52,8)	(22,3)	(99,4)	226,6%	13,2%	346,8%
Aumento de capital líquido	0,0	0,0	0,0	382,0	0,0	N.A.	N.A.	(100,0%)
Venda de Ativos	0,0	0,0	639,5	0,0	639,5	N.A.	N.A.	N.A.
Outros	0,8	(42,0)	6,1	(22,0)	(5,5)	677,7%	(114,5%)	(74,9%)
Varição do Caixa	(601,7)	456,7	170,9	(342,7)	1.118,8	N.A.	N.A.	N.A.

No 3T24, a Ambipar seguiu com foco em incrementar a geração de caixa, e obteve fluxo de caixa operacional positivo de R\$260,9 milhões, atingindo R\$992,8 milhões acumulado nos 9M24 demonstrando o comprometimento em gerar caixa e desalavancar. Tivemos impactos não recorrentes no fluxo de caixa:

- R\$29,0 milhões de dispêndio de caixa pela conclusão de aquisições vinculantes legadas, conforme anunciado no Ambipar Day;
- R\$8,0 milhões de custas de emissão da debênture da Response EMGP13;
- R\$52,8 milhões do programa de recompra, utilizado majoritariamente para concessão de ações em programa de ILP implementado no 3T24.

Excluindo os efeitos não recorrentes a Companhia teria uma variação positiva de caixa de R\$260,7 milhões, reforçando a tendência anunciada de focar em geração de caixa.

Ambipar Environment

Relatório da Administração da Environmental ESG Participações S.A. (“Ambipar Environment” ou “Companhia”) referente ao terceiro trimestre de 2024 (3T24)

Este relatório apresenta as Demonstrações Contábeis elaboradas de acordo com as normas estabelecidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM), em conformidade também com as normas internacionais de relatórios financeiros (IFRS - International Financial Reporting Standards). A Ambipar Environment reitera seu compromisso com a transparência e a excelência na divulgação de seus resultados financeiros e operacionais, refletindo sua atuação sólida e sustentável em seus principais mercados de atuação.

AMBIPAR ENVIRONMENT: RESUMO 3T24

Receita Líquida

R\$1,1 bi

(R\$540,0MM 3T23)

EBITDA

R\$269,8 MM

(R\$190,9MM 3T23)

Fluxo de Caixa Operacional

R\$806,0 MM¹

(R\$288,4MM 9M23)

Alavancagem Financeira Ajustada¹

Dívida Líquida/EBITDA Anualizado

2,76x

(3,05x 2T24)

Dívida Líquida

Incluindo partes relacionadas

R\$2,5 bi

(R\$2,9 bi 2T24)

Redução de Endividamento

Redução de dívida bruta financeira e obrigações de M&A

R\$448,9 MM

Notas: (1) EBITDA excluindo arredamento, capital de giro e impostos nos 9M24 acumulados

Principais indicadores financeiros 3T24

R\$ Milhões	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var.		Var.	
						3T24	3T23	3T24	2T24
Receita líquida	540,0	671,5	1.105,4	1.674,3	2.363,2	104,7%		64,6%	
Receita líquida ajustada	540,0	671,5	631,6	1.674,3	1.889,3	17,0%		(6,0%)	
EBITDA	190,9	242,8	269,8	561,5	710,4	41,3%		11,1%	
Margem EBITDA	35,4%	36,2%	24,4%	33,5%	30,1%	(11,0 p.p.)		(11,7 p.p.)	
EBITDA Ajustado ¹	190,9	242,8	227,5	561,5	668,0	19,1%		(6,3%)	
Margem EBITDA Ajustada ¹	35,4%	36,2%	36,0%	33,5%	35,4%	0,7 p.p.		(0,1 p.p.)	
Fluxo de Caixa Operacional	359,5	393,7	254,5	288,4	806,0	(29,2%)		(35,4%)	
FC. Operacional - CAPEX	242,2	313,9	215,3	(26,6)	631,6	(11,1%)		(31,4%)	
Resultado Financeiro	(64,9)	(173,5)	(90,9)	(172,1)	(375,9)	40,0%		(47,6%)	
Lucro Líquido	62,8	0,3	102,1	187,1	113,2	62,6%		n.m.	
Dívida Líquida	2.612,5	2.961,1	2.510,3	2.612,5	2.961,1	(3,9%)		(15,2%)	
Alavancagem Ajustada (x) ¹	3,42x	3,05x	2,76x	3,49x	3,13x	(0,66x)		(0,29x)	
CAPEX	117,4	79,8	39,1	314,9	174,4	(66,7%)		(51,0%)	
CAPEX % RL Ajustada	21,7%	11,9%	6,2%	18,8%	9,2%	(15,5 p.p.)		(5,7 p.p.)	
ROIC (%)	11,3%	13,0%	15,5%	8,5%	9,6%	4,3 p.p.		2,6 p.p.	

1- EBITDA ajustado exclui venda de ativos; Alavancagem (x): dívida líquida incluindo partes relacionadas/ EBITDA do período anualizado

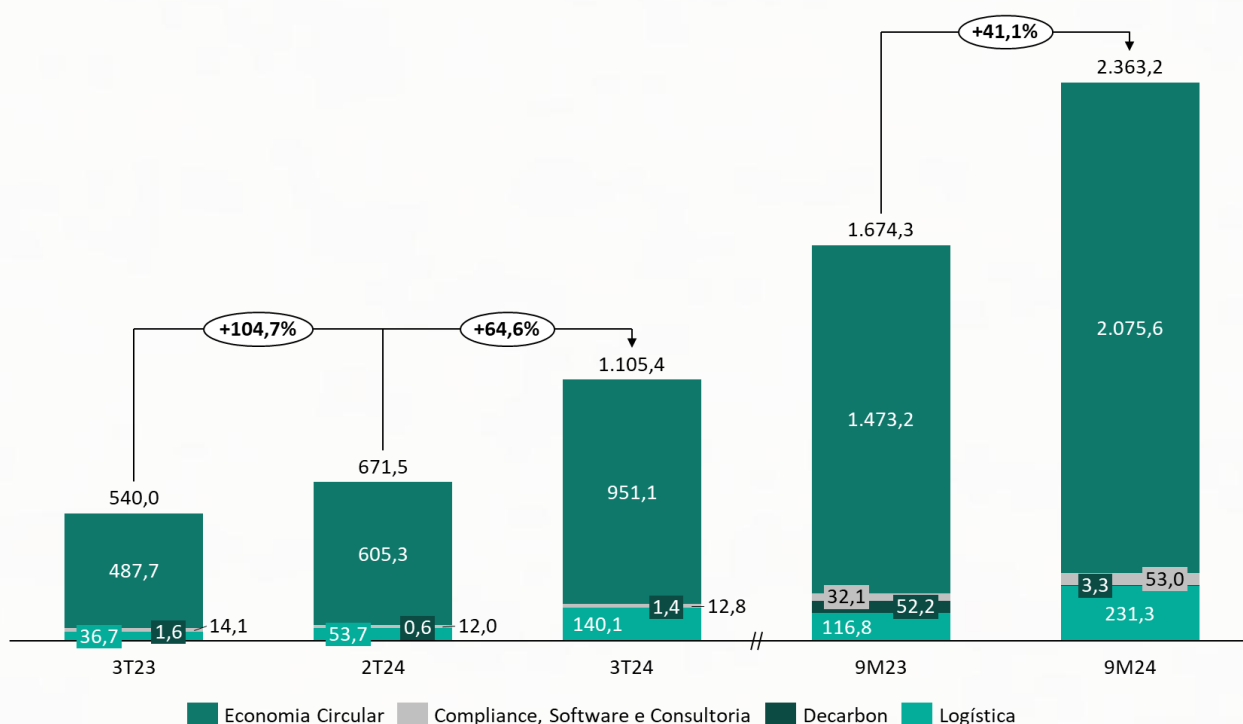
Destaques do 3T24

- ◆ Receita Líquida recorde de R\$1.105,4 milhões, crescimento de 104,7% versus 3T23 e 64,6% versus 2T24;
- ◆ Receita Líquida Ajustada de R\$631,6 milhões, +17,0% versus 3T23;
- ◆ EBITDA recorde de R\$269,8 milhões, crescimento de 41,3% YoY (+19,1% excluindo o efeito de venda de ativos)
- ◆ Margem EBITDA ajustado no 9M24 de 35,4 %, expansão de 180 *basis points* em relação a 9M23;
- ◆ Fluxo de caixa operacional recorde de R\$806,0 milhões nos 9M24 (+179,5% em relação a 9M23) e fluxo de caixa operacional menos CAPEX recorde de R\$631,6 milhões (-R\$26,6 milhões em 9M23);
- ◆ Menor dispêndio de CAPEX como % da receita líquida e receita líquida ajustada da história. CAPEX atingiu R\$39,1 milhões, redução de 66,7 % na comparação com o 3T23 e de 51,0% em relação ao 2T24. O CAPEX como % da receita líquida no 3T24 foi de 3,5% e como % da receita líquida ajustada de 6,2%.
- ◆ Nova abertura de resultados incluindo tipos de tratamento e valorização de resíduos com volume e ticket médio;
- ◆ Crescimento em tratamento de águas e efluentes e resíduos compostagem, continuando a desenvolver a plataforma *one stop shop*.

Receita Líquida

(R\$ MM e %)

R\$ milhões	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Receita Líquida	540,0	671,5	1.105,4	1.674,3	2.363,2	104,7%	64,6%	41,1%
Receita Líquida Ajustada	540,0	671,5	631,5	1.674,3	1.889,3	17,0%	(6,0%)	12,8%
Economia Circular	487,7	605,3	951,1	1.473,2	2.075,6	95,0%	57,1%	40,9%
<i>Economia Circular ajustada</i>	<i>487,7</i>	<i>605,3</i>	<i>576,0</i>	<i>1.473,2</i>	<i>1.700,5</i>	<i>18,1%</i>	<i>(4,8%)</i>	<i>15,4%</i>
CS&C	14,1	12,0	12,8	32,1	53,0	(8,7%)	6,6%	65,0%
Descarbonização	1,6	0,6	1,4	52,2	3,3	(11,1%)	150,6%	(93,7%)
Logística	36,7	53,7	140,1	116,8	231,3	282,0%	161,1%	98,0%
<i>Logística ajustada</i>	<i>36,7</i>	<i>53,7</i>	<i>41,3</i>	<i>116,8</i>	<i>132,5</i>	<i>12,6%</i>	<i>(23,0%)</i>	<i>13,4%</i>



A receita líquida do segmento de Environment no 3T24 atingiu R\$1.105,4 milhões com crescimento na receita oriunda de atividades de valorização e tratamento de resíduos, e também impulsionada pela receita da venda de frota. Neste trimestre, 58% da receita derivou de processos envolvendo a valorização de resíduos – aquelas que excluem movimentação e destinação – em linha com o objetivo da Companhia de se posicionar como uma alternativa de economia circular, valorizando resíduos e reduzindo custos de descarte e transporte dos resíduos de nossos clientes.

O mix de receitas se manteve majoritariamente em economia circular, com um aumento no trimestre em logística devido a desmobilização de frota desta unidade. Excluído este efeito, o mix de receitas se manteria similar ao do 2T24.

O crescimento da Environment foi fundamentado por forte performance operacional. Em comparação ao 3T23 a receita líquida ajustada de Economia Circular teria crescido 24,9%, Logística 12,8%, e Environment em geral 22,7%.

Economia Circular

Volume (mil tons)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Volume total	5.866,6	6.997,3	7.907,1	23.750,0	23.915,7	34,8%	13,0%	0,7%
Orgânicos	177,3	185,8	353,1	509,4	728,1	99,1%	90,0%	42,9%
Efluentes	51,0	69,8	179,3	155,5	310,8	251,8%	156,9%	99,8%
Recicláveis	96,1	120,9	149,3	298,9	373,0	55,3%	23,5%	24,8%
Valorização Industrial	61,3	75,0	63,5	202,1	198,7	3,5%	(15,4%)	(1,7%)
Outros	34,8	45,9	85,8	96,8	174,2	146,6%	86,9%	80,0%
Recuperação Energética	34,6	53,2	65,0	81,8	166,2	87,6%	22,2%	103,2%
Movimentação	5.312,4	6.321,0	6.991,4	22.238,5	21.750,4	31,6%	10,6%	(2,2%)
Especializada	325,1	298,4	395,5	1.182,1	1.136,5	21,7%	32,6%	(3,9%)
Não Especializada	4.987,3	6.022,7	6.595,9	21.056,4	20.613,8	32,3%	9,5%	(2,1%)
Destinação	195,1	246,5	169,1	465,8	587,3	(13,4%)	(31,4%)	26,1%
Outros Serviços	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.

Receita Ajustada (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Receita Bruta	551,1	686,8	687,8	1.691,3	1.974,0	24,8%	0,1%	16,7%
Orgânicos	7,9	14,6	18,9	22,4	44,7	139,2%	29,8%	99,8%
Efluentes	82,3	115,5	107,2	263,5	314,1	30,3%	(7,2%)	19,2%
Recicláveis	169,0	226,3	244,2	558,6	666,2	44,5%	8,0%	19,3%
Valorização Industrial	153,0	196,5	181,0	513,8	551,7	18,3%	(7,9%)	7,4%
Outros	15,9	29,8	63,2	44,8	114,5	297,5%	112,3%	155,4%
Recuperação Energética	18,7	28,6	30,2	44,6	81,6	61,5%	5,6%	83,0%
Movimentação	162,0	168,9	178,8	474,9	527,7	10,4%	5,9%	11,1%
Especializada	77,8	84,7	90,1	237,6	262,5	15,8%	6,4%	10,5%
Não Especializada	84,1	84,2	88,8	237,3	265,3	5,6%	5,4%	11,8%
Destinação	41,4	41,5	42,1	123,9	123,2	1,7%	1,5%	(0,6%)
Outros Serviços	69,9	91,4	66,3	203,4	216,5	(5,2%)	(27,5%)	6,4%
Receita Líquida	487,7	605,3	576,0	1.473,2	1.700,5	18,1%	(4,8%)	15,4%

Ticket Médio (R\$/ton)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Ticket médio resíduos	93,9	98,1	87,0	71,2	82,5	(7,3%)	(11,3%)	15,9%
Orgânicos	44,8	78,4	53,6	43,9	61,3	19,6%	(31,7%)	39,8%
Efluentes	1.614,0	1.654,8	597,7	1.694,2	1.010,7	(63,0%)	(63,9%)	(40,3%)
Recicláveis	1.757,4	1.871,1	1.635,9	1.868,7	1.786,2	(6,9%)	(12,6%)	(4,4%)
Valorização Industrial	2.494,7	2.619,5	2.851,2	2.542,0	2.775,9	14,3%	8,8%	9,2%
Outros	457,5	648,7	737,0	463,2	657,3	61,1%	13,6%	41,9%
Recuperação Energética	538,6	537,9	465,0	545,2	491,0	(13,7%)	(13,6%)	(9,9%)
Movimentação	30,5	26,7	25,6	21,4	24,3	(16,1%)	(4,3%)	13,6%
Especializada	239,5	283,8	227,7	201,0	230,9	(4,9%)	(19,8%)	14,9%
Não Especializada	16,9	14,0	13,5	11,3	12,9	(20,1%)	(3,8%)	14,2%
Destinação	212,1	168,4	249,2	266,1	209,8	17,5%	48,0%	(21,2%)
Outros Serviços	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.

No Brasil, tivemos um crescimento acelerado em tratamento de águas e efluentes, fruto do investimento em equipe que já vem conquistando novos volumes, do início das nossas operações em fornecimento de águas e efluentes no Rio de

Janeiro, bem como novas operações em LatAm. Todos os outros perfis de resíduos cresceram, com destaque para recicláveis que tem aumentado com o *ramp up* de novas fábricas e equipamentos instalados.

Destacamos a implantação de *hubs* para reciclagem de vidro, contratos de gestão e valorização de resíduos para clientes no setor de bens de capital abrangendo todas suas indústrias no estado de SP, expansão dentro de mesmos clientes em papel e celulose dobrando tamanho de contrato inicial, e maior captação de resíduos pós consumo residenciais.

O contínuo trabalho da companhia na busca de resíduos pós consumo, culminou com a concretização de parceria junto a Associação Nacional de Catadores (ANCAT), visando incrementar a capacidade de captação de resíduos recicláveis diretamente nas cooperativas, garantindo à companhia maior acesso à matéria prima e créditos de logística reversa, com alto impacto social. Em paralelo, a Ambipar também lançou neste trimestre sua plataforma “Circular Pack”, através da qual fornece aos seus clientes a possibilidade de adquirir tais créditos com maior agilidade e segurança, visando não só atender as exigências da Política Nacional de Resíduos Sólidos, mas igualmente as mais rígidas governanças cooperativas sobre o tema.

Em Economia Circular na região de LatAm continuamos com avanços estratégicos em mercados-chave. Foram renovados contratos importantes com empresas do setor de mineração, além de novos contratos com companhias dos setores de energia e alimentos.

No Peru, destaques para a inauguração do novo Centro de Destinação em Arequipa e a ampliação da licença da planta GIRI em Lima. Também foi iniciado o fornecimento de Combustível Derivado de Resíduos (CDR) para o setor de cimento, levando expertise em valorização energética que já dominávamos no Brasil.

Novamente a exemplo do que já faz no Brasil, Ambipar realizou sua primeira venda de créditos de logística reversa de resíduos plásticos em LatAm, marcando um avanço na oferta de soluções sustentáveis e no mercado de créditos ambientais.

Essas conquistas reforçam a posição da Ambipar como líder em serviços ambientais na global, com foco em contratos de longo prazo e inovação em soluções sustentáveis.

Compliance, Software e Consultoria (CS&C)

Compliance, Software e Consultoria	Unidade	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Receita Bruta	R\$ mm	15,2	13,4	14,1	35,1	57,6	(7,2%)	5,2%	64,1%
Receita Líquida	R\$ mil	14,1	12,0	12,8	32,1	53,0	(9,2%)	6,7%	65,1%
Contratos	#	1.378	1.355	1.391	4.012	4.094	0,9%	2,7%	2,0%
Ticket Médio	R\$ mil	11,1	9,9	10,1	8,7	14,1	(9,0%)	2,0%	62,1%

A performance de Compliance, Software e Consultoria foi em linha com o histórico, mantendo a recorrência de contratos e clientes, observando um crescimento de 5,2% versus 2T24. A linha cresceu na comparação trimestral devido ao crescimento no número de contratos e na receita por contrato. As oportunidades em governança, risco e compliance (“GRC”) vêm crescendo trimestre a trimestre. No terceiro trimestre, o *pipeline* de oportunidades comerciais aumentou em aproximadamente 65%, destacando-se o fechamento de contratos com a seguradoras, elevando a oportunidade no mercado potencial e de *cross sell* com outras unidades de negócio.

Como resultado das estratégias de marketing e vendas, tivemos um aumento de propostas de consultoria de temas “ESG e Mudanças Climáticas” de 30 *leads* no 2º trimestre para 86 *leads* no 3º trimestre, um aumento de aproximadamente 187%.

Descarbonização

Descarbonização	Unidade	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var.		Var.	
							3T24	3T23	3T24	2T24
Receita Bruta Total	R\$ MM	3,6	0,6	1,5	54,7	3,4	(58,3%)		150,0%	(93,8%)
Receita Bruta Outros Serviços	R\$ MM	0,3	0,2	0,8	4,7	1,0	166,7%		300,0%	(78,7%)
Receita Bruta Créditos REDD+	R\$ MM	3,3	0,4	0,7	6,7	2,4	(78,8%)		75,0%	(64,2%)
Receita Bruta Créditos ARR	R\$ MM	0,0	0,0	0,0	43,2	0,0	N.A.		N.A.	(100,0%)
Receita Líquida	R\$ mil	1,6	0,6	1,4	52,2	3,3	(12,5%)		133,3%	(93,7%)
Tons REDD+	mil tons	61,4	20,6	33,2	119,9	82,4	(45,9%)		61,2%	(31,3%)
Hectares ARR	mil ha	0,0	0,0	0,0	6,0	0,0	N.A.		N.A.	(100,0%)
Ticket Médio Tons REDD+	R\$	53,3	19,5	21,7	56,2	29,4	(59,3%)		11,3%	(47,7%)
Ticket Médio Hectares	R\$ mil	N.A.	N.A.	N.A.	7,2	N.A.	N.A.		N.A.	N.A.

O mercado de REDD+ global está em momento desacelerado e, mesmo neste ambiente, a área de Descarbonização vendeu 33,2 mil toneladas de créditos de carbono, crescendo 61% versus 2T24.

A área de negócio está focada em desenvolver projetos de reflorestamento geradores de créditos ARR, em linha com o grande contrato de reflorestamento vendido no 2T23 para Astra Zeneca.

Neste trimestre continuamos a *ramp up* contratos de compensação de emissões para contêineres portuários e anunciamos o novo contrato com a SAP, onde clientes poderão compensar suas emissões através da loja da SAP, comprando créditos de carbono *tokenizados* Ambify™, com a garantia de rastreabilidade do *blockchain*.

Outro destaque do período foi o projeto REDD+ Manoa ([link](#)), localizado em Rondônia, em uma área de intensa pressão de desmatamento. Reconhecido como um dos melhores projetos de carbono florestal no cenário global pela revista Environmental Finance, o projeto teve créditos das safras de 2020, 2021 e 2022 verificados, totalizando aproximadamente 514 mil créditos de carbono, todos vendidos ou reservados para nossos clientes para os próximos trimestres. O preço médio realizado dos créditos foi acima das médias de mercado, refletindo o reconhecimento da alta qualidade do projeto.

A companhia ainda tem 3,3 milhões de toneladas de créditos REDD+ em verificação em áreas de bioma amazônico que, uma vez verificados, poderão ser comercializados.

Logística

Logística	Unidade	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var.		Var.	
							3T24	3T23	3T24	2T24
Receita Bruta Ajustada	R\$ mm	43,4	61,7	49,2	138,4	155,3	13,4%		(20,2%)	12,2%
Receita Líquida Ajustada	R\$ mm	36,7	53,7	41,3	116,8	132,5	12,6%		(23,0%)	13,4%
Km rodados	mil km	5.041,5	4.377,4	4.896,6	14.160,7	13.638,9	(2,9%)		11,9%	(3,7%)
Toneladas	mil tons	181,0	182,5	173,0	541,8	516,2	(4,4%)		(5,2%)	(4,7%)
Ticket Médio	R\$/km	8,6	14,1	10,0	9,8	11,4	16,7%		(28,7%)	16,5%

A área de logística segue alinhada ao seu plano orçamentário para 2024, em comparação ao 3T24, a receita líquida ajustada (excluindo a venda de ativos) aumentou 11,3%, com um aumento no ticket médio por quilômetro rodado.

Os resultados foram impulsionados por novos contratos estratégicos e otimização operacional. Destacamos o início do contrato de três anos com um cliente da indústria química, iniciado em agosto, envolvendo 8 conjuntos de logística para produtos químicos perigosos. Este contrato, juntamente com operações expandidas no MERCOSUL e novos clientes dos setores químico e de biocombustíveis, gerou um recorde histórico de faturamento em outubro na divisão.

Decomposição de custo

Segmentação de custos (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Pessoal	174,2	213,2	199,1	528,5	599,9	14,3%	(6,6%)	13,5%
Custo dos Produtos Vendidos ¹	31,6	34,6	32,0	125,1	101,6	1,3%	(7,4%)	(18,8%)
Terceiros	63,3	62,3	50,7	160,1	169,4	(19,8%)	(18,6%)	5,8%
Manutenção	11,2	23,9	20,4	47,8	63,0	82,4%	(14,4%)	31,8%
Combustível	15,9	19,2	18,9	62,1	57,1	18,9%	(1,5%)	(8,1%)
Frete	12,8	18,1	15,2	41,5	51,5	18,6%	(16,0%)	24,1%
Impostos	7,7	5,1	4,1	12,5	12,3	(46,4%)	(19,0%)	(1,5%)
Viagens	3,2	5,0	4,9	10,8	13,0	50,7%	(1,1%)	21,1%
Materiais	1,8	5,5	5,7	13,0	16,4	226,0%	3,8%	26,1%
Marketing	0,5	5,8	1,5	2,3	12,3	208,6%	(74,7%)	439,1%
Aluguéis	0,3	0,3	0,1	1,0	0,8	(48,8%)	(51,9%)	(15,1%)
Telecomunicações	0,6	0,6	0,6	2,0	1,9	9,0%	(4,7%)	(3,5%)
Outros	(1,4)	0,3	442,0	12,7	448,2	N.M.	N.M.	N.M.
Custo Total	321,5	393,8	795,3	1.019,3	1.547,3	147,4%	102,0%	51,8%
Custo Total Ajustado	321,5	393,8	363,8	1.019,3	1.115,8	13,1%	(7,6%)	9,5%

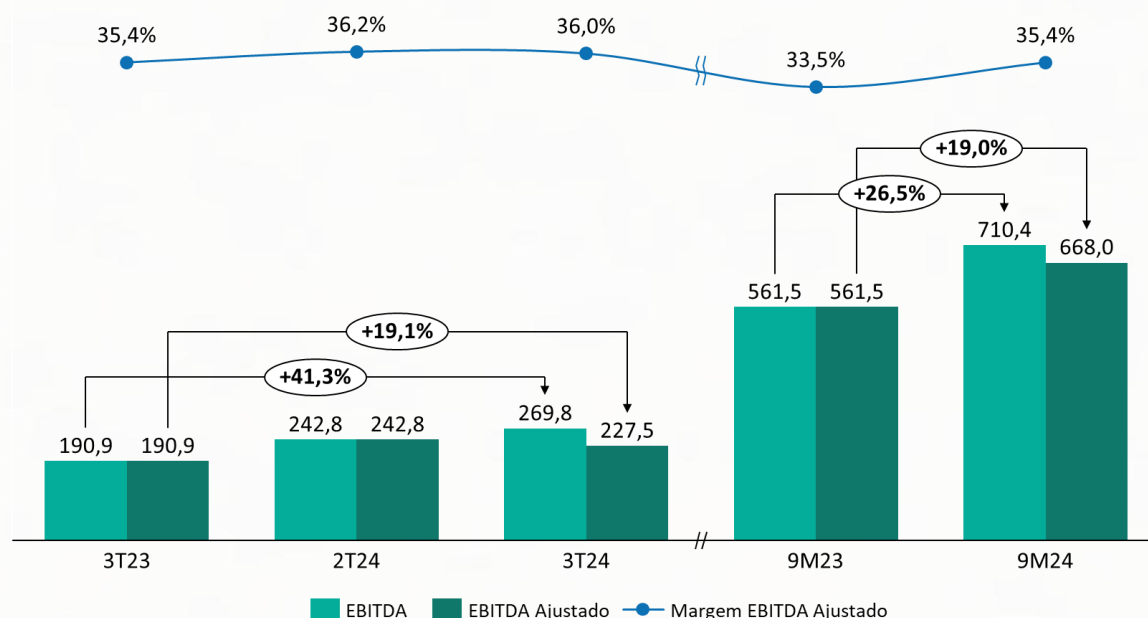
1- Derivado principalmente dos produtos vendidos na divisão de Economia Circular

Os custos totais do segmento Environment no 3T24 aumentaram 147,4% na comparação trimestral. A venda de ativos aumentou a linha de outros em R\$431 milhões ou 39% da receita líquida. Excluindo o efeito da venda de ativos, haveria uma variação negativa de custos de 7,6% versus 2T24 e incremento de 13,1% versus 3T23.

De forma geral identificamos através do Projeto Conecta oportunidades de ganhos em diversas linhas de custo. Com avanços nas integrações há oportunidades de diminuição de redundâncias e alavancagem operacional ao utilizar a escala atingida pela companhia por exemplo em compras centralizadas. Fizemos um diagnóstico profundo de nossos custos ao longo do 2T24 e 3T24, e estamos iniciando as primeiras capturas de eficiência com a implementação das primeiras medidas do Projeto Conecta.

EBITDA & EBITDA Ajustado e Margem

(R\$ MM e %)



O EBITDA apresentou crescimento de 41,3% versus 3T23 e 11,1% versus 2T24. Ajustando o EBITDA pela venda de ativos, houve 19,1% de crescimento versus 3T23 e -6,3% versus 2T24.

Capex Environment

Capex Environment (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Manutenção	38,4	38,5	18,9	106,5	84,1	(50,7%)	(50,8%)	(21,0%)
% RL Environment	7,1%	5,7%	1,7%	6,4%	3,6%	(5,4 p.p.)	(4,0 p.p.)	(2,8 p.p.)
Expansão	79,0	41,3	20,3	208,5	90,4	(74,3%)	(50,9%)	(56,6%)
% RL Environment	14,6%	6,2%	1,8%	12,5%	3,8%	(12,8 p.p.)	(4,3 p.p.)	(8,6 p.p.)
Capex Environment Total	117,4	79,8	39,2	314,9	174,5	(66,6%)	(50,9%)	(44,6%)
% RL Environment	21,7%	11,9%	3,5%	18,8%	7,4%	(18,2 p.p.)	(8,3 p.p.)	(11,4 p.p.)

No 3T24, os investimentos em imobilizado atingiram sua mínima histórica em relação à receita, refletindo início da utilização de aluguel para mobilização de frota e conclusões de projetos nos gastos com *facilities*.

% CAPEX da Receita Líquida por Segmento	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Economia Circular Ajustada	22,6%	12,5%	6,6%	19,3%	9,7%	(16,0 p.p.)	(5,9 p.p.)	(9,6 p.p.)
CS&C	3,7%	1,8%	3,1%	4,3%	1,5%	(0,5 p.p.)	1,3 p.p.	(2,8 p.p.)
Descarbonização	73,0%	221,6%	56,9%	7,0%	136,5%	N.M.	N.M.	N.M.
Logística Ajustada	15,3%	5,5%	0,0%	21,9%	3,6%	(15,3 p.p.)	(5,5 p.p.)	(18,3 p.p.)
% Receita Líquida Ajustada	21,7%	11,9%	6,2%	18,8%	9,2%	(15,5 p.p.)	(5,7 p.p.)	(9,6 p.p.)

Dentre os investimentos por segmento de negócio, destaque para a menor intensidade de investimentos em Economia Circular em veículos e instalações, refletindo o início dos aluguéis de frota, bem como a conclusão dos projetos de expansão de indústrias de transformação de recicláveis na área de economia circular.

Ambipar Response

Relatório da Administração da Ambipar Response S.A. (“Ambipar” ou “Companhia”) referente ao terceiro trimestre de 2024 (3T24)

Este relatório apresenta as Demonstrações Contábeis elaboradas de acordo com as normas estabelecidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM), em conformidade também com as normas internacionais de relatórios financeiros (IFRS - International Financial Reporting Standards). Como empresa listada na NYSE sob o *ticker* AMBI, a Ambipar Response reitera seu compromisso com a transparência e a excelência na divulgação de seus resultados financeiros e operacionais, refletindo sua atuação sólida e sustentável em seus principais mercados de atuação.

AMBIPAR RESPONSE: RESUMO 3T24

Receita Líquida Recorde

R\$1,0 bi

(R\$641,1 MM 3T23)

EBITDA Recorde

R\$202,8 MM

(R\$183,2 MM 3T23)

Fluxo de caixa Operacional

R\$ 255,5 MM¹

(R\$236,5 MM 9M23)

Alavancagem Financeira Ajustada¹

Dívida Líquida/EBITDA Anualizado

2,16x

(2,12x 2T24)

Dívida Líquida

Incluindo Partes Relacionadas

R\$1,7 bi

(R\$1,6 bi 2T24)

Redução de Endividamento

Redução de dívida bruta financeira e obrigações de M&A

R\$55,7 MM

Notas: (1) EBITDA excluindo arredamento, capital de giro e impostos nos 9M24 acumulados

Principais indicadores financeiros 3T24

R\$ milhões	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Receita Líquida	641,1	740,5	1.011,6	1.849,4	2.431,2	57,8%	36,6%	31,5%
Receita Líquida ajustada	641,1	740,5	846,0	1.849,4	2.265,5	32,0%	14,2%	22,5%
EBITDA	183,2	191,9	242,5	351,6	609,9	32,4%	26,4%	73,4%
Margem EBITDA	28,6%	25,9%	24,0%	19,0%	25,1%	(4,6 p.p.)	(1,9 p.p.)	6,1 p.p.
EBITDA Ajustado ¹	183,2	191,9	202,8	473,5	570,2	10,7%	5,7%	20,4%
Margem EBITDA Ajustada ¹	28,6%	25,9%	24,0%	25,6%	25,2%	(4,6 p.p.)	(1,9 p.p.)	(0,4 p.p.)
Fluxo de Caixa Operacional	53,9	24,0	46,7	236,1	255,5	(13,3%)	94,7%	8,2%
FC. Operacional – CAPEX	(21,7)	(25,5)	(46,9)	49,5	50,5	115,7%	83,8%	2,1%
Resultado Financeiro	(42,4)	(41,0)	(107,9)	(123,0)	(210,8)	154,5%	163,2%	71,4%
Lucro Líquido	53,7	89,2	19,1	33,2	141,5	(64,4%)	(78,6%)	326,2%
Dívida Líquida	1.291,4	1.627,5	1.753,6	1.291,4	1.753,6	35,8%	7,7%	35,8%
Alavancagem Ajustada (x) ¹	1,76x	2,12x	2,16x	2,75x	2,16x	0,40x	0,04x	(0,60x)
CAPEX	75,6	49,5	93,6	186,7	205,0	23,8%	89,1%	9,8%
CAPEX % RL Ajustada	11,8%	6,7%	11,1%	10,1%	9,0%	(0,7 p.p.)	4,4 p.p.	(1,0 p.p.)
ROIC (%)	15,0%	11,2%	13,2%	13,9%	12,0%	(1,8 p.p.)	1,9 p.p.	(1,9 p.p.)

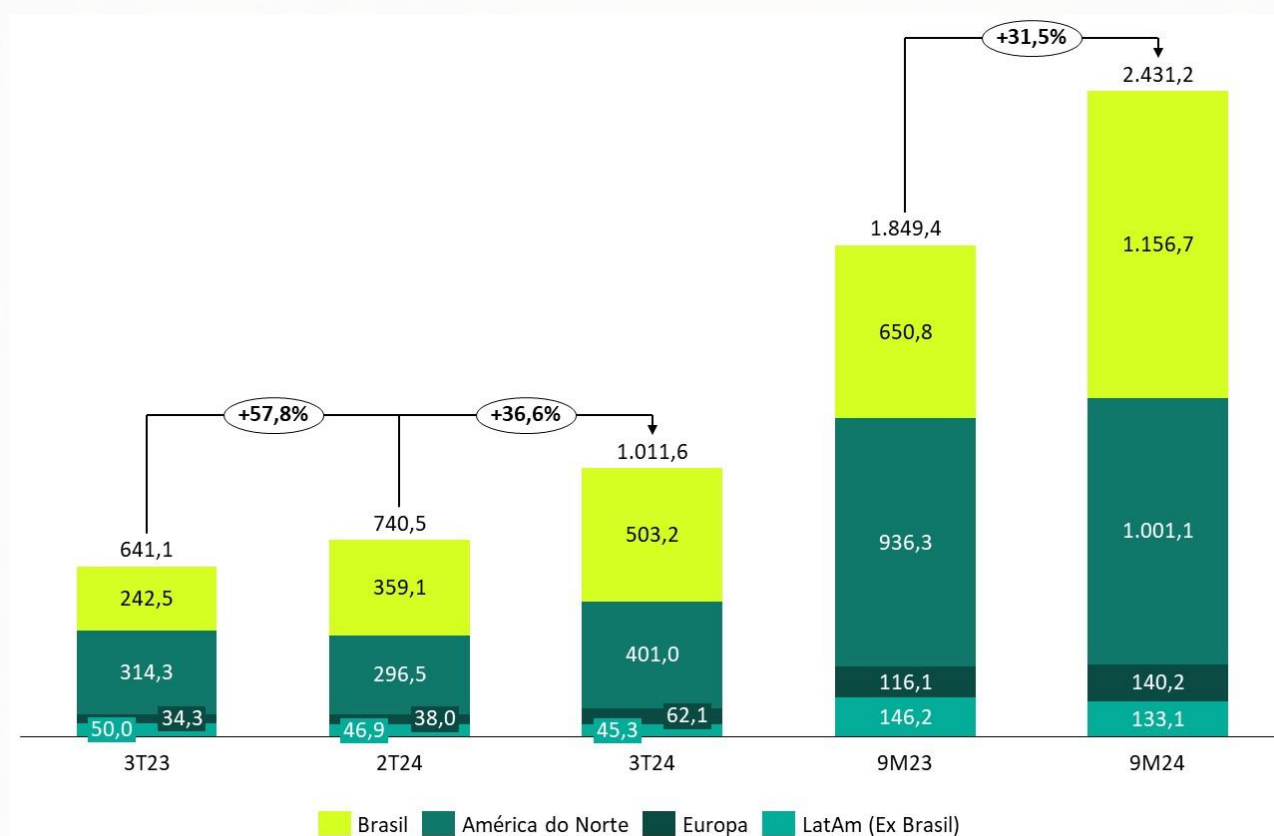
1- EBITDA ajustado exclui venda de ativos; Alavancagem (x): dívida líquida incluindo partes relacionadas/ EBITDA do período anualizado

Destaques do 3T24

- ◆ Receita Líquida recorde de R\$1.011,6 milhões, aumento de 57,8% em relação ao 3T23 e +36,6% em relação ao 2T24;
- ◆ Receita Líquida ajustada recorde de R\$846,0 milhões, +32,0% em relação ao 3T23 e +14,2% em relação ao 2T24;
- ◆ EBITDA recorde de R\$242,5 milhões, crescimento de 32,4% versus 3T23 e 26,4% versus 2T24;
- ◆ EBITDA recorde de R\$202,8 milhões, renovando a máxima histórica do 2T24;
- ◆ Margem EBITDA no 3T24 de 24,0%, com boa performance de operações globais;
- ◆ CAPEX atingiu R\$93,6 milhões, redução 2,5 p.p. versus 3T23 como percentual da receita líquida e 1p.p. da receita líquida ajustada em 9M24 versus 9M23;
- ◆ Nova abertura de resultados incluindo tipos de serviço, utilização de horas disponíveis, frota, mão de obra, e resultado por região;
- ◆ Boas performances em Brasil, América do Norte e Europa, com 93,6% da receita proveniente de serviços de campo e rotineiros, e contratos de subscrição.

Receita Líquida

(R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Receita líquida	641,1	740,5	1.011,6	1.849,4	2.431,2	57,8%	36,6%	31,5%
Receita líquida ajustada	641,1	740,5	846,0	1.849,4	2.265,5	32,0%	14,2%	22,5%
Brasil	242,5	359,1	503,2	650,8	1.156,7	107,5%	40,1%	77,7%
<i>Brasil - ajustado</i>	<i>242,5</i>	<i>359,1</i>	<i>337,6</i>	<i>650,8</i>	<i>991,1</i>	<i>39,2%</i>	<i>(6,0%)</i>	<i>52,3%</i>
América do Norte	314,3	296,5	401,0	936,3	1.001,1	27,6%	35,2%	6,9%
Europa	34,3	38,0	62,1	116,1	140,2	81,2%	63,5%	20,7%
LatAm (Ex Brasil)	50,0	46,9	45,3	146,2	133,1	(9,4%)	(3,4%)	(9,0%)



A receita líquida atingiu recorde de R\$1.011,6 milhões no 3T24, 57,8% superior ao 3T23, devido a bom resultado no hemisfério norte e a contribuição da Desmobilização de Frota em R\$165,6 milhões no Brasil. A receita líquida ajustada, que exclui o efeito da venda de ativos, cresceu 32,0% versus 3T23 e 14,2% versus 2T24 atingindo R\$846,0 milhões.

O segmento de Response continua a demonstrar a capacidade de gerar receita globalmente, ao realizar serviços preventivos e emergenciais seguindo a demanda de clientes em cadeias de valor internacionais. Excluindo o efeito de Desmobilização de Frota que impactou a receita de Brasil, haveria um crescimento da participação de receita no exterior para 58,6% do total. Continuamos a ver oportunidades de replicar o modelo de negócios da Response e adensar operações nas geografias internacionais que estamos, notadamente a América do Norte.

Brasil

Brasil		3T23	2T24	3T24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24
Subscrição	R\$ mm	28,7	71,8	63,9	122,6%	(11,0%)
Serviços De Campo	R\$ mm	225,4	323,0	309,8	37,4%	(4,1%)
Grandes Emergências	R\$ mm	16,7	9,5	5,9	(64,7%)	(37,9%)
Receita Bruta Ajustada¹	R\$ mm	270,9	404,3	379,7	40,0%	(6,1%)
Horas e Mão De Obra						
Mão De Obra	# pessoas	N.A.	5.105,0	5.121,0	N.A.	0,3%
Horas Disponíveis	horas mil	N.A.	3.369,0	3.380,0	N.A.	0,3%
Horas Trabalhadas	horas mil	N.A.	2.362,0	2.514,0	N.A.	6,4%
Horas Em Serviços De Campo	horas mil	N.A.	2.360,0	2.513,8	N.A.	6,5%
Horas Em Grandes Emergências	horas mil	N.A.	1,6	0,2	N.A.	(89,6%)
Taxa Utilização Região	%	N.A.	70%	74%	N.A.	4 p.p.
Receita por Hora						
Serviços De Campo	R\$/h	N.A.	136,9	123,2	N.A.	(10,0%)
Grandes Emergências	R\$/h	N.A.	5.821,1	34.911,2	N.A.	499,7%
Receita Por Hora	R\$/h	N.A.	171,2	151,0	N.A.	(11,8%)

1- Ajustada pela venda de ativos.

Resultado Regional Brasil	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Receita Líquida	242,5	359,1	503,2	650,8	1.156,7	107,5%	40,1%	77,7%
Receita Líquida Ajustada	242,5	359,1	337,6	650,8	991,1	39,2%	(6,0%)	52,3%
Lucro Bruto	95,3	167,0	150,1	287,4	448,8	57,5%	(10,1%)	56,2%
SG&A	(9,1)	(8,3)	(6,7)	(21,9)	(23,6)	(26,4%)	(19,3%)	7,8%
EBITDA	86,2	158,7	143,4	265,5	425,2	66,4%	(9,6%)	60,2%
EBITDA Ajustado	86,2	158,7	103,7	265,5	385,5	20,3%	(34,7%)	45,2%
Margem EBITDA	35,6%	44,2%	28,5%	40,8%	36,8%	(7,1 p.p.)	(15,7 p.p.)	(4,0 p.p.)
Margem EBITDA Ajustada	35,5%	44,2%	30,7%	40,8%	38,9%	(4,8 p.p.)	(13,5 p.p.)	(1,9 p.p.)

Excluindo a venda de ativos, a receita líquida ajustada no Brasil cresceu 39,2% versus 3T23, e caiu 6,0% versus 2T24. A região apresentou margem ajustada de 30,7%, aquém de níveis históricos da Response devido a maior incidência de custos de emergências oriundos do 2T24 e medidos no trimestre corrente. Nos 9M24 a margem ajustada apresenta maior estabilidade em 38,9%, contraindo em 1,9p.p. versus 9M23 devido a mix de receitas maior de serviços de campo para indústrias.

No ano o crescimento de receita líquida atingiu 52,3% principalmente por contratos de subscrição e atendimentos em serviços de campo. Receitas pela mobilização de contratos de bioengenharia, remediação de áreas contaminadas, programas de monitoramento ambiental, bem como atendimentos para serviços de apoio portuário e marítimo, prontidão para contenção de *oil spill*, e limpezas de tanques e navios, foram importantes neste aumento.

O atendimento a grandes emergências ocorreu para proteção de florestas ameaçadas pelos incêndios e pela seca. Atuamos na mitigação do risco de incêndio que poderia ameaçar a produção e o estoque de ativo biológico de clientes de papel e celulose. O maior ticket médio neste segmento é fruto do uso de helicópteros com mão de obra e material de combate a incêndio especializado e sofisticado para este perfil de atendimento.

LatAm

LatAm		3T23	2T24	3T24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24
Subscrição	R\$ mm	6,8	7,3	6,2	(8,8%)	(15,1%)
Serviços de Campo	R\$ mm	54,9	48,1	44,1	(19,7%)	(8,3%)
Grandes Emergências	R\$ mm	0,0	0,0	0,0	N.M.	N.M.
Receita Bruta	R\$ mm	61,7	55,5	50,3	(18,5%)	(9,4%)
Horas E Mão De Obra						
Mão de Obra	# pessoas	N.A.	844,0	840,0	N.A.	(0,5%)
Horas Disponíveis	horas mil	N.A.	557,0	554,0	N.A.	(0,5%)
Horas Trabalhadas	horas mil	N.A.	457,0	445,0	N.A.	(2,6%)
Horas em Serviços De Campo	horas mil	N.A.	457,0	443,0	N.A.	(3,1%)
Horas em Grandes Emergências	horas mil	N.A.	0,0	0,00	N.A.	N.M.
Taxa Utilização	%	N.A.	82%	80%	N.A.	(2 p.p.)
Receita Por Hora						
Serviços de Campo	R\$/h	N.A.	105,3	99,6	N.A.	(5,4%)
Grandes Emergências	R\$/h	N.A.	0,0	0,0	N.A.	N.M.
Receita Por Hora	R\$/h	N.A.	121,4	113,6	N.A.	(6,4%)

Resultado Regional Latam	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Receita Líquida	50,0	46,9	45,3	146,2	133,1	(9,4%)	(3,4%)	(9,0%)
Lucro Bruto	14,5	10,5	9,6	30,6	28,7	(33,8%)	(8,6%)	(6,2%)
SG&A	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	N.A	N.A	N.A
EBITDA	14,5	10,5	9,6	30,6	28,7	(33,8%)	(8,6%)	(6,2%)
<i>Margem EBITDA</i>	<i>29,0%</i>	<i>22,4%</i>	<i>21,2%</i>	<i>20,9%</i>	<i>21,6%</i>	<i>(7,8 p.p.)</i>	<i>(1,2 p.p.)</i>	<i>0,6 p.p.</i>

O decréscimo da receita líquida do 3T24 vs 3T23 em 9,4% é fruto de menor atividade de serviços de campo e menos ocorrências rotineiras de emergência, resultando em menos horas trabalhadas. Com a menor taxa de utilização e menor incidência de emergências rotineiras, refletidos na menor receita de serviços de campo, houve uma compressão no 3T23 de margem EBITDA em relação ao ano e trimestre anteriores em 7,8p.p. e 1,2p.p., respectivamente.

A região de LatAm opera com níveis de utilização superiores devido a maior presença de contratos *outsourcing* em rodovias e mineradoras, e por isso apresenta margens com maior estabilidade em períodos mais longos como nos 9M24, onde ainda observamos ganho de 60 *basis points* na margem acumulada do ano.

Europa

Europa		3T23	2T24	3T24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24
Subscrição	R\$ mm	1,3	3,1	1,1	(15,4%)	(64,5%)
Serviços de Campo	R\$ mm	41,5	42,2	46,7	12,5%	10,7%
Grandes Emergências	R\$ mm	0,0	5,4	26,4	N.M.	388,9%
Receita Bruta	R\$ mm	42,8	50,7	74,2	73,4%	46,4%
Horas E Mão De Obra						
Mão de Obra	# pessoas	N.A.	132,0	132,0	N.A.	0,0%
Horas Disponíveis	horas mil	N.A.	87,0	87,0	N.A.	0,0%
Horas Trabalhadas	horas mil	N.A.	64,0	59,0	N.A.	(7,8%)
Horas em Serviços De Campo	horas mil	N.A.	64,0	45,0	N.A.	(29,7%)
Horas em Grandes Emergências	horas mil	N.A.	0,3	13,5	N.A.	N.M.
Taxa Utilização	%	N.A.	73%	68%	N.A.	(5 p.p.)
Receita por hora						
Serviços de Campo	R\$/h	N.A.	664,4	1.031,7	N.A.	55,3%
Grandes Emergências	R\$/h	N.A.	15.989,2	1.946,3	N.A.	(87,8%)
Receita Por Hora	R\$/h	N.A.	794,0	1.261,5	N.A.	58,9%

Resultado regional Europa	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Receita Líquida	34,3	38,0	62,1	116,1	140,2	81,0%	63,4%	20,8%
Lucro Bruto	7,9	9,1	14,8	27,2	36,2	87,3%	62,6%	33,1%
SG&A	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	N.A	N.A	N.A
EBITDA	7,9	9,1	14,8	27,2	36,2	87,3%	62,6%	33,1%
<i>Margem EBITDA</i>	<i>23,1%</i>	<i>24,1%</i>	<i>23,8%</i>	<i>23,5%</i>	<i>25,8%</i>	<i>0,7 p.p.</i>	<i>(0,3 p.p.)</i>	<i>2,3 p.p.</i>

A receita líquida cresceu 81,0% versus 3T23 na Europa, movida por incrementos em serviços de campo e grandes emergências. A região tem aumentado sua capacidade de *cross sell* vendendo atendimento a emergências rotineiras e limpeza industrial, e tem sido referência para contenção de vazamentos de óleo em águas internacionais. Neste trimestre houve contribuição de grande ocorrência para combate a incêndio e contenção de vazamento de óleo e combustíveis, originado de ataques terroristas no Mar Vermelho. A Ambipar enviou equipes e materiais da Inglaterra e Brasil para atender a este incidente humano e ambiental.

A margem cresceu 70 *basis points* versus 3T23 e reduziu em 30 *basis points* versus 2T24. Na comparação com o trimestre anterior, ainda não observamos incremento de margem relevante, a despeito do mix de receitas favorável no trimestre, porque o custo de mobilização para a emergência foi capturado inteiramente no trimestre enquanto a receita do atendimento ainda se prolonga pelo 4T24.

Nos 9M24 a divisão da Europa tem trabalhado na integração contínua de suas operações e força comercial reforçando a capacidade de prover serviços globais da Ambipar.

América do Norte

América do Norte		3T23	2T24	3T24	Var.	
					3T24 3T23	3T24 2T24
Subscrição	R\$ mm	24,9	25,7	31,4	26,2%	22,1%
Serviços de Campo	R\$ mm	293,9	254,6	355,6	21,0%	39,7%
Grandes Emergências	R\$ mm	8,5	18,2	26,6	214,2%	45,9%
Receita Bruta	R\$ mm	327,3	298,5	413,6	26,4%	38,6%
Mão de Obra	# pessoas	N.A.	1.271,0	1.313,0	N.A.	3,3%
Horas Disponíveis	horas mil	N.A.	838,9	866,6	N.A.	3,3%
Horas Trabalhadas	horas mil	N.A.	527,6	541,2	N.A.	2,6%
Horas em Serviços De Campo_	horas mil	N.A.	512,7	515,0	N.A.	0,4%
Horas em Grandes Emergências	horas mil	N.A.	14,9	26,2	N.A.	76,0%
Taxa Utilização Região	%	N.A.	63%	62%	N.A.	(0,4 p.p.)
Serviços De Campo	R\$/h	N.A.	496,5	690,5	N.A.	39,1%
Grandes Emergências	R\$/h	N.A.	1.222,0	1.012,8	N.A.	(17,1%)
Receita Por Hora	R\$/h	N.A.	171,2	151,0	N.A.	(11,8%)

Resultado regional América do Norte	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var.		Var.
						3T24 3T23	3T24 2T24	9M24 9M23
Receita Líquida	314,3	296,5	401,0	936,3	1.001,1	27,6%	35,2%	6,9%
Lucro Bruto	74,9	13,6	74,8	153,4	123,7	(0,1%)	450,0%	(19,4%)
SG&A	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	N.A	N.A	N.A
EBITDA	74,9	13,6	74,8	153,4	123,7	(0,1%)	450,0%	(19,4%)
Margem EBITDA	23,8%	4,6%	18,7%	16,4%	12,4%	(5,1 p.p.)	14,1 p.p.	(4,0 p.p.)

O crescimento da receita líquida na América do Norte de 27,6% versus 3T23 reflete um desempenho positivo principalmente nos EUA.

Após um segundo trimestre com desempenho abaixo das expectativas na região, seguimos com a estratégia de realocação de equipamentos e pessoal para atender diferentes clientes no Canadá, além de focar no *ramp up* de bases e abertura de novos locais nos EUA.

No atendimento de grandes emergências, o *cross-selling* entre os serviços de consultoria para gestão de crises para a indústria de navegação e a nossa capacidade de realizar serviços de campo possibilitou a prestação de serviços de limpeza, descontaminação e remoção de escombros em acidente marítimo que se estende desde 2T24.

No trimestre obtivemos um ganho judicial de aproximadamente US\$ 4,8 milhões. Mesmo ao excluir este efeito, o EBITDA da região no período seria de R\$ 48,8 milhões, com uma margem de 12,6%, demonstrando a boa performance de EUA e retomada inicial de resultados no Canadá.

Decomposição do custo

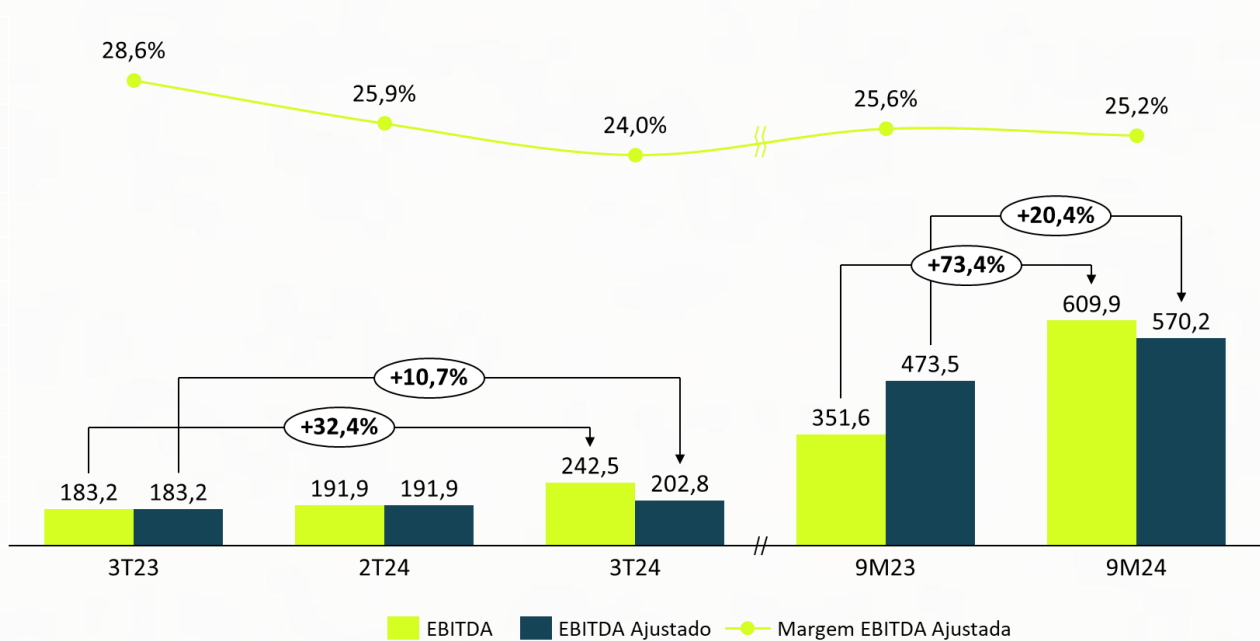
R\$ MM	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Pessoal	260,0	319,3	347,3	751,1	959,3	33,6%	8,8%	27,7%
Terceiros	102,7	91,6	119,3	283,7	290,1	16,2%	30,2%	2,3%
Manutenção	22,7	30,9	25,7	67,2	82,9	13,4%	(16,9%)	23,2%
Viagens	19,7	18,6	21,7	56,1	53,4	10,2%	16,5%	(4,8%)
Frete	1,2	1,1	2,6	3,5	4,8	117,1%	132,5%	38,0%
Aluguéis	(21,2)	0,0	(0,2)	1,3	0,0	(99,2%)	N.M.	(99,4%)
Combustível	16,1	17,7	22,9	41,5	58,9	41,8%	29,0%	42,0%
Materiais	4,6	9,8	32,8	17,7	53,3	619,1%	236,3%	201,9%
Telecomunicações	3,7	5,3	6,3	10,2	14,9	71,9%	20,0%	45,8%
Marketing	4,6	7,5	6,4	13,0	16,8	38,8%	(14,7%)	29,5%
Impostos	1,1	6,7	10,4	16,1	20,2	889,4%	55,7%	25,2%
Outros	33,6	31,7	167,0	92,8	243,1	396,6%	426,4%	162,1%
Custo Total	448,8	540,3	762,4	1.354,0	1.797,7	69,9%	41,1%	32,8%
Custo Total Ajustado	448,8	540,3	636,4	1.354,0	1.671,7	41,8%	17,8%	23,5%

Neste trimestre o custo se comportou de acordo com o mix de negócios, com exceção da linha de Outros, onde custos devido a desmobilização de frota, contribuíram com aproximadamente R\$126M ou 12% da receita líquida.

Excluídos os efeitos da desmobilização, os custos cresceram 41,8% versus 3Q23 e 17,8% versus 2Q24, ainda sobrepassando o crescimento da receita. Em parte, isto decorre de efeito mix por conta do reconhecimento de custos relativos ao 2T24 e medidos no 3T24.

EBITDA & EBITDA Ajustado

(R\$ MM e %)



A soma dos EBITDAs por região resultou num crescimento de 32,4% YoY, impulsionado por um crescimento no EBITDA ajustado de 10,7% e o restante vinculado a venda de ativos.

Estimamos que o efeito mix de geografias¹, calculado utilizando as margens por região do 3T24 multiplicado pelos pesos da receita por mercado do 3T23, contribuiu com uma maior margem em 1,1 p.p., enquanto mix de serviços e operação contribuíram para menor margem.

¹ Efeito mix = Margem atual – Margem ponderada por geografia pelos percentuais de receita por mercado no período anterior

CAPEX Response

Capex Response (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Manutenção	36,0	22,7	28,9	84,8	98,8	(19,5%)	27,3%	16,6%
% RL Response	5,6%	3,1%	2,9%	4,6%	4,1%	(2,7 p.p.)	(0,2 p.p.)	(0,5 p.p.)
Expansão	39,6	26,7	64,6	101,9	106,1	63,1%	141,7%	4,2%
% RL Response	6,2%	3,6%	6,4%	5,5%	4,4%	0,2 p.p.	2,8 p.p.	(1,1 p.p.)
Capex Response Total	75,6	49,5	93,6	186,7	205,0	23,8%	89,1%	9,8%
% RL Response	11,8%	6,7%	9,3%	10,1%	8,4%	(2,5 p.p.)	2,6 p.p.	(1,7 p.p.)

Segmentação regional	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
Brasil	23,9	11,2	40,5	55,8	51,7	69,5%	260,6%	(7,3%)
Latam (ex Brasil)	15,7	0,0	0,0	34,3	0,0	(100,0%)	N.M.	(100,0%)
Europa	0,0	0,7	0,9	0,3	1,8	N.A.	26,3%	500,7%
América do Norte	0,0	14,8	23,2	11,5	52,6	N.A.	57,0%	357,3%
% CAPEX da receita por segmento								
Brasil	9,9%	3,1%	8,1%	8,6%	4,5%	(1,8 p.p.)	4,9 p.p.	1,3 p.p.
Brasil Ajustada	9,9%	3,1%	12,0%	8,6%	5,2%	2,1 p.p.	8,9 p.p.	2,1 p.p.
Latam (ex Brasil)	31,5%	0,0%	0,0%	23,5%	0,0%	(31,5 p.p.)	0,0 p.p.	0,0 p.p.
Europa	0,0%	1,9%	1,5%	0,3%	1,3%	1,5 p.p.	(0,4 p.p.)	(0,6 p.p.)
América do Norte	0,0%	5,0%	5,8%	1,2%	5,3%	5,8 p.p.	0,8 p.p.	0,3 p.p.
% RL Ajustada Response	11,8%	6,7%	11,1%	10,1%	9,0%	(0,7 p.p.)	4,4 p.p.	(1,0 p.p.)

No 3T24, a adição de imobilizado em Response foi de R\$93,6 milhões, com incremento do CAPEX de expansão em Brasil e América do Norte. No Brasil, destaque para a aquisição de 3 novos aviões de pequeno porte para atendimento em áreas remotas, e a aquisição de ativos em mobilização de contratos de bioengenharia e programa de monitoramento ambiental. Na América do Norte, foram adquiridos novos veículos nos EUA para aumentar capacidade de atendimento em mesmas bases.

A frota e centros de serviço da Response pode ser acompanhada no site de relações com investidores através da planilha Guia de Modelagem ([link](#)), com acompanhamento de aberturas e fechamentos de novos centros de serviço e compra ou venda de ativos.

Anexos

- Balanço Patrimonial
- Demonstração do Resultado
- Fluxo de Caixa

BALANÇO PATRIMONIAL

ATIVO (R\$ MM)	31/12/2023	30/09/2024
ATIVO TOTAL	11.642,7	14.172,4
ATIVO CIRCULANTE	4.840,7	5.856,4
Caixa e Equivalentes de Caixa	2.739,8	3.559,4
Aplicações Financeiras	167,9	157,7
Contas a Receber	1.212,7	1.200,9
Impostos a Recuperar	192,2	240,8
Despesas Antecipadas	56,8	104,0
Estoques	245,5	327,2
Adiantamentos a Fornecedores	110,7	135,2
Outras Contas a Receber	115,0	131,2
ATIVO NÃO CIRCULANTE	6.802,0	8.316,0
Aplicações Financeiras	22,3	331,8
Contas a Receber	6,2	8,2
Impostos a Recuperar	32,2	67,3
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	115,8	117,2
Depósitos Judiciais	3,7	4,3
Outras Contas a Receber	69,2	86,2
Imobilizado	2.432,8	2.230,0
Bens de Direito de Uso	152,8	1.263,3
Intangível	3.966,9	4.207,5

BALANÇO PATRIMONIAL (continuação)

PASSIVO E PL (R\$ MM)	31/12/2023	30/09/2024
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	11.642,7	14.172,4
PASSIVO CIRCULANTE	2.045,9	1.948,8
Empréstimos e Financiamentos	468,5	463,1
Debêntures	546,5	140,1
Fornecedores	257,1	281,1
Salários e Encargos Sociais a Pagar	167,7	206,6
Dividendos a Pagar	30,1	17,4
IRPJ e CSLL a Recolher	38,8	30,4
Impostos a Recolher	123,6	145,0
Obrigações por Conta de Aquisição De Investimento	261,6	109,3
Passivo de Arrendamento	51,0	66,1
Passivo de Arrendamento - Frotas	-	284,6
Outras Contas a Pagar	100,8	205,1
PASSIVO NÃO CIRCULANTE	6.983,5	9.401,0
Empréstimos e Financiamentos	1.719,7	5.171,2
Debêntures	4.401,0	2.820,6
Impostos a Recolher	11,4	37,3
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferido	354,8	377,9
Obrigações por Conta de Aquisição de Investimento	327,8	16,0
Provisão para Contingências	2,3	2,7
Passivo de Arrendamento	73,1	137,5
Passivo de Arrendamento - Frotas	-	736,8
Outras Contas a Pagar	93,5	101,1
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	2.613,3	2.822,6
Capital Social	1.868,5	1.868,5
Stock Options	-	(61,7)
Gastos com Emissão de Ações	(152,7)	(152,7)
Transações de Capital	163,1	343,4
Reservas de Lucros	259,6	259,6
Ajuste de Avaliação Patrimonial	(395,9)	(128,1)
Resultado do Período	-	(363,2)

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO (R\$ MM)	3T23	2T24	3T24	9M23	9M24	Var. 3T24 3T23	Var. 3T24 2T24	Var. 9M24 9M23
RECEITA LÍQUIDA	1.182,3	1.414,3	2.122,0	3.526,9	4.803,1	79,5%	50,0%	36,2%
Environment	540,0	671,5	1.105,4	1.674,3	2.363,2	104,7%	64,6%	41,1%
Response	641,1	740,5	1.011,6	1.849,4	2.431,2	57,8%	36,6%	31,5%
CUSTOS DOS SERVIÇOS PRESTADOS	(769,7)	(934,6)	(1.559,0)	(2.374,0)	(3.347,1)	102,6%	66,8%	41,0%
Environment	(321,5)	(393,8)	(795,3)	(1.019,3)	(1.547,3)	147,4%	102,0%	51,8%
Response	(448,8)	(540,3)	(761,7)	(1.354,0)	(1.797,1)	69,7%	41,0%	32,7%
LUCRO BRUTO	412,6	479,7	563,0	1.152,9	1.456,0	36,4%	17,4%	26,3%
Environment	218,5	277,8	310,1	655,1	815,9	42,0%	11,6%	24,5%
Response	192,2	200,2	249,9	495,4	634,1	30,0%	24,8%	28,0%
MARGEM BRUTA	34,9%	33,9%	26,5%	32,7%	30,3%	(8,4 p.p.)	(7,4 p.p.)	(2,4 p.p.)
Environment	18,5%	19,6%	14,6%	18,6%	17,0%	(3,9 p.p.)	(5,0 p.p.)	(1,6 p.p.)
Response	16,3%	14,2%	11,8%	14,0%	13,2%	(4,5 p.p.)	(2,4 p.p.)	(0,8 p.p.)
SG&A	(36,6)	(43,3)	(47,7)	(115,5)	(129,8)	30,4%	10,2%	12,4%
Environment	(27,5)	(35,0)	(40,3)	(93,5)	(105,5)	46,5%	15,2%	12,8%
Response	(9,1)	(8,3)	(7,4)	(21,9)	(24,2)	(18,7%)	(10,8%)	10,6%
EBITDA	376,0	436,4	515,3	1.037,5	1.326,2	37,0%	18,1%	27,8%
Environment	190,9	242,8	269,8	561,5	710,4	41,3%	11,1%	26,5%
Response	183,2	191,9	242,5	473,5	609,9	32,4%	26,4%	28,8%
MARGEM EBITDA	31,8%	30,9%	24,3%	29,4%	27,6%	(7,5 p.p.)	(6,6 p.p.)	(1,8 p.p.)
Environment	16,2%	17,2%	12,7%	15,9%	14,8%	(3,4 p.p.)	(4,5 p.p.)	(1,1 p.p.)
Response	15,5%	13,6%	11,4%	13,4%	12,7%	(4,1 p.p.)	(2,1 p.p.)	(0,7 p.p.)
RESULTADO FINANCEIRO	(189,9)	(390,3)	(280,3)	(568,4)	(1.090,6)	47,6%	(28,2%)	91,9%
Despesas financeiras	(278,7)	(515,7)	(515,6)	(832,3)	(1.539,9)	85,0%	(0,0%)	85,0%
Receitas financeiras	88,8	125,4	235,3	263,8	449,3	164,9%	87,7%	70,3%
IR e CSLL	(45,1)	3,2	(42,4)	(103,1)	(74,5)	(5,9%)	N.M.	(27,7%)
Lucro Líquido	34,8	(84,6)	44,5	69,6	(242,2)	27,9%	(152,6%)	N.M.
Lucro Líquido Controlador	(2,4)	(139,9)	30,1	(13,8)	(363,2)	N.M.	(121,5%)	N.M.
Lucro Líquido Minoritários	37,2	55,3	14,4	83,4	121,0	(61,3%)	(74,0%)	45,2%

FLUXO DE CAIXA

FLUXO DE CAIXA (R\$ MM)	9M23	9M24
Lucro líquido do período	(52,3)	(242,2)
Ajustes para reconciliar o lucro líquido ao caixa das operações:		
Depreciações e amortizações	296,3	403,3
Provisão estimada para créditos de liquidação duvidosa	7,6	3,0
Valor residual de ativo imobilizado e intangível alienado	46,0	562,4
Provisão para contingências	(0,2)	0,4
Imposto de Renda e Contribuição Social - Diferido	2,8	(18,0)
Equivalência patrimonial	-	-
Valor residual de baixa de investimento	7,6	-
Juros sobre empréstimos e financiamentos, debêntures, arrendamentos e variação cambial	766,9	1.057,9
Amortização de custos sobre empréstimos e financiamentos e debêntures	-	199,9
Baixa provisão Obrigações por conta de aquisição de investimentos	-	-
Realização de ajuste de avaliação patrimonial	0,3	-
Amortização na emissão de debêntures	-	-
Resultado SWAP - Green bonds	-	(351,1)
Variação cambial sobre mútuo - Green bonds	-	340,9
Variações nos ativos e passivos:		
Contas a receber	(248,3)	25,1
Contas a receber	(119,8)	89,5
Impostos a recuperar	(84,1)	(76,4)
Despesas Antecipadas	(1,9)	(44,4)
Estoques	(121,1)	(73,5)
Adiantamento a Fornecedores	(19,3)	(22,9)
Outras contas a receber	4,1	(72,5)
Depósitos judiciais	(0,9)	0,1
Fornecedores	133,6	(6,4)
Salários e encargos sociais	(9,0)	32,8
Impostos a recolher	31,0	121,8
Outras contas a pagar	(60,7)	77,0
Caixa proveniente das (aplicado nas) operações	826,8	1.981,7
Juros pagos sobre empréstimos e financiamentos	(157,6)	(430,2)
Juros pagos sobre debêntures	(596,9)	(421,4)
Juros pagos sobre arrendamento	(4,4)	(6,9)
Multas sobre empréstimos e financiamentos pagos	-	(1,2)
Multas sobre debêntures pagos	-	(128,5)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(61,7)	(80,7)
Caixa líquido proveniente das (aplicado nas) atividades operacionais	6,2	912,8
Caixa despendido para aquisições de empresas, líquido do caixa recebido	(58,8)	(30,0)
Pagamento de obrigações por conta de aquisição de investimentos	(126,5)	(281,8)
Aquisição de bens do ativo imobilizado e intangível	(408,4)	(81,1)
Recebimento de Dividendos	-	-
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos	(593,6)	(392,9)
Distribuição de Lucros - períodos anteriores	(22,3)	-
Aumento de capital	-	-
Pagamento de gastos com emissão de ações	-	-
Aumento Participação Minoritários	503,9	-
Partes relacionadas	-	-
Programa de Recompra	-	(99,4)
Pagamentos de arrendamentos	(146,6)	(189,0)
Captações de empréstimos e financiamentos	1.030,2	4.279,3
Captações de debêntures	300,0	2.400,0
Custos na captação de debêntures	-	(204,1)
Amortização sobre empréstimos e financiamentos	(1.082,1)	(1.194,6)
Pagamentos de debêntures	(381,2)	(4.429,6)
Pagamento de custos sobre debêntures	-	-
Caixa líquido proveniente das atividades de financiamentos	201,9	562,6
Aumento líquido/(diminuição) de caixa e equivalentes de caixa	(385,5)	1.082,6
Variação Cambial de caixa e equivalentes de caixa	42,9	36,2
Caixa e equivalentes de caixa no início do Período	2.925,3	2.930,1
Caixa e equivalentes de caixa no final do Período	2.582,7	4.048,9