

# ESDIA

## Earnings Release 2T21

**Videoconferência em Português**

(tradução simultânea)

**Segunda-feira, 16 de agosto de 2021**

15h00 (horário de São Paulo)

14h00 (horário de NY)

**Webcast:** [Clique aqui](#)

**Contatos:**

Thiago da Costa Silva

Diretor de Relações com Investidores

**Telefone:** +55 (11) 98477-2704

**Site:** <https://ri.ambipar.com/>

**E-mail:** [ri@ambipar.com](mailto:ri@ambipar.com)








**ambipar**  
GROUP

A líder em gestão ambiental.

# DESTAQUES 2T21

## (comparações vs 2T20)

-  **Receita Bruta atinge R\$408,7 milhões, crescimento de 126,4%**
-  **EBITDA registra R\$97,2 milhões, expansão de 108,1%, margem EBITDA de 27,3%**
-  **Lucro Líquido de R\$40,6 milhões, aumento de 234,8%, margem líquida de 11,4%**
-  **Dívida líquida (dívida bruta menos caixa) de R\$961,4 milhões**
-  **35,5% da receita bruta é oriunda do mercado externo, expansão de 7,9 p.p.**

## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

No segundo trimestre de 2021, continuamos executando nosso plano crescimento de forma acelerada. Foram 7 aquisições, sendo duas de Resonse e cinco de Environment.

Na **Resonse** foram adquiridas a **EMS** empresa americana que atua nos estados de Nova Iorque, Pennsylvania e Carolina do Norte, e a aquisição da participação remanescente (50%) da **Suatrans Chile** com forte atuação na América do Sul.

Na **Environment**, foram adquiridas:

**Disal**, atua há mais de 40 anos com soluções integradas de gestão ambiental no Chile, Peru e Paraguai, regiões onde possui posição de liderança de mercado e vanguarda tecnológica. O foco de atuação se dá nos serviços de gestão total de resíduos industriais, provendo soluções de coleta e tratamento de sólidos, líquidos e perigosos. Possui uma carteira diversificada de clientes blue chips e contratos de longo prazo para os setores de mineração, construção civil, alimentos, dentre outros.

**Boomera**, atua há 9 anos no mercado brasileiro provendo soluções de economia circular, como a valorização de resíduos complexos, especialmente plásticos de embalagens flexíveis, e a fabricação de produtos reciclados. Suas soluções passam também por ações de impacto em comunidades parceiras.

**Metal Ar**, atua há 54 anos no gerenciamento, movimentação e tratamento de resíduos, coprocessamento, valorização de recicláveis, perfuração, carregamento e transporte de rocha com foco principal no setor de mineração. Possui sistema próprio de gerenciamento de mina, equipamentos com tecnologias específicas que garantem a eficiência, segurança e qualidade nos serviços prestados nas operações em São Paulo, Minas Gerais, Goiás, Bahia e Alagoas.

**Centro Oeste**, atua há 14 anos no gerenciamento e tratamento de resíduos perigosos, não perigosos, recicláveis e compostagem. Possui processos e controles que garantem a rastreabilidade do resíduo do início ao fim da cadeia produtiva de seus clientes. É líder de mercado no Mato Grosso, onde possui três bases operacionais, situadas em Cuiabá, Rondonópolis e Sinop.

**Ecológica Nordeste** foi fundada em 2013 na cidade de Salvador, iniciou suas operações oferecendo serviços de gerenciamento de resíduos, que contemplam a coleta, transporte e destinação de resíduos classes I e II. É considerada uma das empresas pioneiras em seu segmento na região, quando então iniciou sua primeira unidade de trituração e blendagem de resíduos para coprocessamento com tecnologia de ponta no município de Simões Filho, Bahia.

Em julho de 2021 anunciamos a parceria com **Gisele Bündchen**, que passará a integrar o Comitê de Sustentabilidade da Companhia, o qual tem por objetivo promover a gestão estratégica dos negócios e soluções com foco em sustentabilidade. Gisele também atuará na promoção da imagem institucional da marca Ambipar e de seus produtos e serviços, especialmente nos pilares ESG (Environmental, Social and Governance) desenvolvido pelo Grupo Ambipar.

Seguimos com **nosso projeto de crédito de carbono** que consiste em monetizar a redução de emissões através da valorização de resíduos sob o conceito de economia circular, ou seja, reincorporando o resíduo na cadeia produtiva. E ainda sequestrando

gases de efeito estufa implantando manejo sustentável na agroindústria. Certificaremos toda oportunidade em nossas operações e utilizaremos tokens com registro público e único via Blockchain, rastreáveis e com lastro, garantindo a genuinidade da operação.

A receita bruta atingiu R\$408,7 milhões no 2T21, um crescimento de 126,4% versus o 2T20 e 37,4% comparado o 1T20, devido aos novos contratos na **Environment** e captura da escalabilidade com o aumento das bases de **Response**, que resultou em aumento no número de contratos e emergências. 35,5% da receita é oriunda do mercado externo.

O EBITDA do 2T21 foi de R\$97,7 milhões, aumento de 109,8% comparado ao 2T20 e 34,8% versus 1T21. A margem EBITDA foi 27,5%.

O lucro líquido registrou R\$41,3 milhões no 2T21, um crescimento de 241,3% versus 2T20 e 28,0% comparado ao 1T21. A margem líquida atingiu 11,9%.

Encerramos o trimestre com dívida líquida (dívida bruta menos caixa) de R\$964,3 milhões, o aumento é oriundo principalmente da captação para aquisição da Disal, demonstrando o compromisso da Administração com o crescimento e capacidade de alavancagem afim de não perder oportunidades.

Muito obrigado a todos nossos stakeholders, o 2T21 demonstra o ritmo que encerramos esta primeira metade de 2021 e ainda teremos muitas novidades em breve.

## ENVIRONMENT

Demonstração de Resultados (R\$ milhões)	2T20	1T21	2T21	2T21X2T20	2T21X1T21
<b>Receita bruta</b>	<b>88,6</b>	<b>135,9</b>	<b>193,5</b>	<b>118,3%</b>	<b>42,4%</b>
Gestão de resíduos	67,2	108,7	165,1	145,6%	52,0%
Logística Hazmat	16,2	21,6	22,3	37,4%	3,3%
CTRs	5,2	5,6	6,1	18,0%	8,5%
<b>Deduções</b>	<b>(12,9)</b>	<b>(17,8)</b>	<b>(27,7)</b>	<b>113,9%</b>	<b>55,3%</b>
<b>Receita líquida</b>	<b>75,7</b>	<b>118,1</b>	<b>165,9</b>	<b>119,1%</b>	<b>40,5%</b>
<b>Custo do Serviço Prestado (Caixa)</b>	<b>(52,7)</b>	<b>(80,7)</b>	<b>(114,4)</b>	<b>117,0%</b>	<b>41,7%</b>
Pessoal	(28,4)	(43,6)	(58,2)	105,4%	33,6%
Terceiros	(5,0)	(11,1)	(16,2)	225,1%	46,1%
Combustível	(3,8)	(5,6)	(8,3)	120,6%	50,4%
Frete	(4,3)	(5,3)	(6,0)	41,0%	14,7%
Manutenção	(3,6)	(5,3)	(9,6)	166,6%	79,6%
Outros	(7,7)	(9,9)	(15,9)	106,7%	61,6%
<b>Despesas Gerais e Administrativas (Caixa)</b>	<b>(1,6)</b>	<b>(4,5)</b>	<b>(5,5)</b>	<b>240,5%</b>	<b>21,6%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>21,4</b>	<b>32,8</b>	<b>45,9</b>	<b>115,1%</b>	<b>40,1%</b>
<b>Margem EBITDA (%)</b>	<b>28,2%</b>	<b>27,8%</b>	<b>27,7%</b>	<b>-0,5 p.p.</b>	<b>-0,1 p.p.</b>

Informações Adicionais de Receita	2T20	1T21	2T21	2T21X2T20	2T21X1T21
Volume - CTRs ('000 tons)	48,3	51,0	43,2	-10,7%	-15,4%
Volume - Hazmat logistics ('000 tons)	81,9	100,5	125,1	52,8%	24,5%
# de contratos - Gestão de Resíduos - EOP	17	66	75	341,2%	13,6%

### Receita Líquida

No 1T21, a receita líquida registrou R\$165,9 milhões, um aumento de 119,1% versus ao 2T20 e 40,5% comparado ao 1T21. Esse crescimento é oriundo principalmente do aumento no número de contratos de gestão total de resíduos com foco na valorização (17 no 2T20, 66 no 1T21 e 69 no 2T21). O aumento de 44 contratos (1T21) é resultado da incorporação da AFC, empresa adquirida em janeiro/21, a Metal Ar adicionou 6 novos contratos. e adição de 3 novos contratos da Environment.

### Custo do Serviço Prestado e Despesas Gerais e Administrativas (Caixa)

O valor do custo do serviço prestado (caixa) totalizou R\$114,4 milhões no 2T21, um crescimento de 117% versus 2T20. Este aumento é derivado principalmente de terceiros, outros e pessoal devido a mobilização de novos contratos e das aquisições que possuem uma representatividade maior destes itens em suas estruturas de custo.

### EBITDA

O EBITDA foi de R\$45,9 milhões no 2T21, uma expansão de 115,1% comparado ao 2T20 e 40,1 versus o 4T20, com margem de 27,7%.

## RESPONSE

Demonstração de Resultados (R\$ milhões)	2T20	1T21	2T21	2T21X2T20	2T21X1T21
<b>Receita bruta</b>	<b>91,9</b>	<b>161,6</b>	<b>215,2</b>	<b>134,1%</b>	<b>33,2%</b>
Brasil	42,1	59,5	70,1	66,5%	17,8%
Internacional	49,8	102,0	145,1	191,2%	42,1%
<b>Deduções</b>	<b>(10,6)</b>	<b>(17,3)</b>	<b>(24,8)</b>	135,1%	43,7%
<b>Receita líquida</b>	<b>81,4</b>	<b>144,3</b>	<b>190,3</b>	<b>133,9%</b>	<b>31,9%</b>
<b>Custo do Serviço Prestado (Caixa)</b>	<b>(53,0)</b>	<b>(97,5)</b>	<b>(132,1)</b>	<b>149,0%</b>	<b>35,5%</b>
Pessoal	(35,8)	(57,5)	(73,0)	104,0%	26,9%
Terceiros	(5,2)	(13,4)	(19,8)	276,9%	47,3%
Aluguéis	(1,5)	(5,1)	(7,3)	376,1%	42,8%
Manutenção	(0,7)	(5,0)	(8,6)	1216,3%	71,7%
Combustível	(0,2)	(3,7)	(5,4)	2790,9%	45,3%
Outros	(9,7)	(12,7)	(18,0)	86,6%	41,7%
<b>Despesas Gerais e Administrativas (Caixa)</b>	<b>(3,0)</b>	<b>(6,9)</b>	<b>(7,0)</b>	<b>134,9%</b>	<b>1,4%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>25,4</b>	<b>39,9</b>	<b>51,3</b>	<b>102,2%</b>	<b>28,5%</b>
<b>Margem EBITDA (%)</b>	<b>31,2%</b>	<b>27,7%</b>	<b>26,9%</b>	<b>-4,2 p.p.</b>	<b>-0,7 p.p.</b>

### Receita Líquida

A receita líquida totalizou R\$190,3 milhões no 2T21, expansão de 133,9% versus o 2T20 e 31,9% comparado ao 1T21. No Brasil o crescimento de 17,8% com relação ao 1T21 é devido, substancialmente, ao aumento no volume de ocorrências. O incremento de 42,1% da receita Internacional é oriundo, substancialmente, do aumento de ocorrências na operação USA e UK.

### Custo do Serviço Prestado e Despesas Gerais e Administrativas (Caixa)

O valor do custo do serviço prestado (caixa) foi R\$132,1 milhões no 2T21, um crescimento de 149,0% versus 2T20. Este aumento está praticamente em linha com o aumento da receita líquida.

### EBITDA

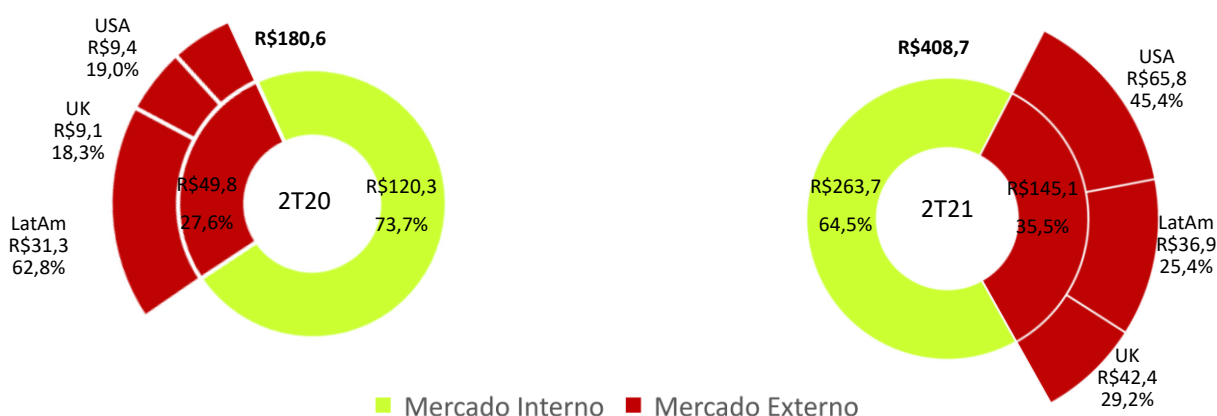
O EBITDA registrou R\$51,3 milhões no 2T21, um crescimento de 102,2% comparado ao 2T20 e 28,5% versus o 1T21, com margem de 26,9%. A redução da margem é oriunda da consolidação das empresas adquiridas que possuem margens menores que as operações do Brasil.

## CONSOLIDADO

Demonstração de Resultado (R\$ milhões)	2T20	1T21	2T21	2T21X2T20	2T21X1T21
<b>Receita Bruta</b>	<b>180,6</b>	<b>297,4</b>	<b>408,7</b>	<b>126,4%</b>	<b>37,4%</b>
Deduções	(23,5)	(35,1)	(52,5)	123,4%	49,6%
<b>Receita Líquida</b>	<b>157,1</b>	<b>262,4</b>	<b>356,2</b>	<b>126,8%</b>	<b>35,8%</b>
Custo Caixa	(105,8)	(178,2)	(246,5)	133,1%	38,3%
SG&A Caixa	(4,6)	(11,4)	(12,5)	172,2%	9,4%
<b>EBITDA</b>	<b>46,7</b>	<b>72,7</b>	<b>97,2</b>	<b>108,1%</b>	<b>33,7%</b>
<b>Margem EBITDA (%)</b>	<b>29,7%</b>	<b>27,7%</b>	<b>27,3%</b>	<b>-2,4 p.p.</b>	<b>-0,4 p.p.</b>
Depreciação e Amortização	(17,3)	(24,8)	(31,5)	82,6%	27,0%
<b>EBIT</b>	<b>29,5</b>	<b>47,9</b>	<b>65,7</b>	<b>123,1%</b>	<b>37,2%</b>
<b>Margem EBIT (%)</b>	<b>18,8%</b>	<b>18,3%</b>	<b>18,4%</b>	<b>-0,3 p.p.</b>	<b>0,2 p.p.</b>
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(12,3)</b>	<b>(0,4)</b>	<b>(8,8)</b>	<b>-28,4%</b>	<b>2332,9%</b>
Despesa Financeira	(15,1)	(10,9)	(14,2)	-6,1%	29,9%
Receita Financeira	2,8	10,6	5,4	91,9%	-49,0%
<b>EBT</b>	<b>17,1</b>	<b>47,5</b>	<b>56,9</b>	<b>232,2%</b>	<b>19,7%</b>
Impostos	(5,0)	(15,2)	(16,3)	225,7%	7,0%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>12,1</b>	<b>32,3</b>	<b>40,6</b>	<b>234,8%</b>	<b>25,7%</b>
<b>Margem Líquida (%)</b>	<b>7,7%</b>	<b>12,3%</b>	<b>11,4%</b>	<b>3,7 p.p.</b>	<b>-0,9 p.p.</b>

### Receita Bruta

A receita bruta atingiu R\$408,7 milhões no 2T21, expansão de 126,4% versus o 2T20 e 37,4% comparado ao 1T21, principalmente devido a expansão nos dois segmentos, aumentando a participação da Companhia no mercado externo em 7,9 p.p., conforme gráfico abaixo:



### EBITDA

O EBITDA foi de R\$97,2 milhões no 2T21, um crescimento de 108,1% comparado ao 2T20 e 33,7% versus o 1T21, com margem de 27,3%. A redução da margem é em função da consolidação das empresas adquiridas que possuem margens menores.

### Resultado Financeiro

O resultado financeiro atingiu uma despesa de R\$8,8 milhão no 2T21, uma redução de 28,4% versus o 2T20 devido a melhor estrutura de capital.

## Lucro Líquido

Lucro Líquido registrou R\$40,6 milhões, um aumento de 234,8% e 25,7%, frente ao 2T20 e 1T21, respectivamente. A margem líquida foi de 11,4%, expansão de 3,7 p.p. versus o 2T20. Esta expansão é derivada principalmente da redução do resultado financeiro devido ao incremento da estrutura de capital.

## ESTRUTURA DE CAPITAL E CAPEX

Estrutura de Capital (R\$ milhões)	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
Caixa e Equivalentes de Caixa	(69,2)	(222,9)	(649,1)	(591,6)	(498,2)	(902,6)
Dívida Bruta	362,1	532,1	170,8	207,1	304,3	1.864,0
<b>Dívida líquida</b>	<b>292,9</b>	<b>309,2</b>	<b>(478,2)</b>	<b>(384,5)</b>	<b>(193,9)</b>	<b>961,4</b>
Alavancagem (Dívida Líquida / EBITDA)	2,1x	2,0x	(2,8x)	(1,9x)	(0,8x)	3,4x

CAPEX (R\$ milhões)	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
Environment	30,0	6,9	26,5	42,2	58,1	79,4
Response	8,0	12,0	22,0	33,5	22,8	20,0
Outros	-	-	-	-	3,4	-
<b>Total</b>	<b>38,0</b>	<b>18,9</b>	<b>48,5</b>	<b>75,7</b>	<b>84,3</b>	<b>99,4</b>

O CAPEX do 2T21 foi R\$99,4 milhões, sendo R\$79,4 milhões em Environment e R\$20,0 milhões em Response. Cerca de R\$20 milhões de Environment foi renovação e cerca de R\$25 milhões antecipação de compras futuras para evitar reajuste de preços das máquinas e equipamentos e para criação de *buffer*.

## ROIC\*

CÁLCULO ROIC	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
Dívida Líquida	292,9	309,2	(478,2)	(384,5)	(193,9)	961,4
Patimônio Líquido	233,3	254,9	1.240,6	1.225,8	1.292,3	1.233,7
Intangível	(178,6)	(201,8)	(319,9)	(392,1)	(566,1)	(1.257,7)
Capital empregado	347,6	362,3	442,5	449,2	532,4	937,5
Capital empregado médio	327,4	354,9	402,4	445,8	490,8	734,9
EBIT	94,2	101,7	106,3	129,2	149,8	186,1
IR/CS (30%)	(28,3)	(30,5)	(31,9)	(38,7)	(45,0)	(55,8)
NOPAT (LTM)	65,9	71,2	74,4	90,4	104,9	130,3
<b>ROIC</b>	<b>20,1%</b>	<b>20,1%</b>	<b>18,5%</b>	<b>20,3%</b>	<b>21,4%</b>	<b>17,7%</b>

A queda do ROIC do 2T21 refere-se a primeira consolidação da Disal.

## Anexos

### Ambipar Group

Demonstração de Resultado (R\$ milhões)	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21	2.019	2.020	2T2021 LTM
<b>Receita Bruta</b>	<b>124,3</b>	<b>141,9</b>	<b>145,7</b>	<b>144,6</b>	<b>163,3</b>	<b>180,6</b>	<b>200,5</b>	<b>256,1</b>	<b>297,4</b>	<b>408,7</b>	<b>556,5</b>	<b>800,4</b>	<b>1.162,8</b>
Environment	66,5	73,5	78,8	78,1	81,0	88,6	98,3	123,6	135,9	193,5	296,8	391,4	551,3
Response	57,9	68,4	66,9	66,5	82,3	91,9	102,2	132,5	161,6	215,2	259,7	409,0	611,5
<b>Deduções</b>	<b>(15,7)</b>	<b>(14,4)</b>	<b>(20,6)</b>	<b>(21,5)</b>	<b>(20,6)</b>	<b>(23,5)</b>	<b>(24,6)</b>	<b>(30,1)</b>	<b>(35,1)</b>	<b>(52,5)</b>	<b>(72,1)</b>	<b>(98,8)</b>	<b>(142,3)</b>
Environment	(8,3)	(6,6)	(12,2)	(12,0)	(11,2)	(12,9)	(13,7)	(17,3)	(17,8)	(27,7)	(39,0)	(55,0)	(76,4)
Response	(7,3)	(7,8)	(8,4)	(9,5)	(9,5)	(10,6)	(11,0)	(12,8)	(17,3)	(24,8)	(33,1)	(43,8)	(65,9)
<b>Receita Líquida</b>	<b>108,7</b>	<b>127,5</b>	<b>125,1</b>	<b>123,1</b>	<b>142,7</b>	<b>157,1</b>	<b>175,9</b>	<b>226,0</b>	<b>262,4</b>	<b>356,2</b>	<b>484,4</b>	<b>701,6</b>	<b>1.020,5</b>
Environment	58,1	66,9	66,6	66,1	69,8	75,7	84,6	106,3	118,1	165,9	257,8	336,4	474,9
Response	50,6	60,6	58,5	57,0	72,9	81,4	91,3	119,7	144,3	190,3	226,6	365,2	545,6
<b>Custo Caixa</b>	<b>(72,7)</b>	<b>(87,9)</b>	<b>(85,6)</b>	<b>(80,1)</b>	<b>(95,7)</b>	<b>(105,8)</b>	<b>(119,1)</b>	<b>(152,3)</b>	<b>(178,2)</b>	<b>(246,5)</b>	<b>(326,3)</b>	<b>(472,9)</b>	<b>(696,1)</b>
Environment	(38,1)	(46,7)	(46,7)	(44,1)	(46,5)	(52,7)	(59,8)	(73,4)	(80,7)	(114,4)	(175,6)	(232,3)	(328,3)
Response	(34,6)	(41,1)	(38,9)	(36,1)	(49,3)	(53,0)	(59,3)	(78,9)	(97,5)	(132,1)	(150,7)	(240,6)	(367,8)
<b>SG&amp;A Caixa</b>	<b>(5,5)</b>	<b>(5,8)</b>	<b>(5,9)</b>	<b>(8,9)</b>	<b>(6,7)</b>	<b>(4,6)</b>	<b>(9,9)</b>	<b>(9,9)</b>	<b>(11,4)</b>	<b>(12,5)</b>	<b>(26,1)</b>	<b>(31,1)</b>	<b>(43,8)</b>
Environment	(1,9)	(1,8)	(2,5)	(4,9)	(3,5)	(1,6)	(3,1)	(4,0)	(4,5)	(5,5)	(11,1)	(12,2)	(17,2)
Response	(3,6)	(4,0)	(3,5)	(4,0)	(3,2)	(3,0)	(6,8)	(5,9)	(6,9)	(7,0)	(15,0)	(19,0)	(26,6)
<b>EBITDA</b>	<b>30,5</b>	<b>33,8</b>	<b>33,6</b>	<b>34,1</b>	<b>40,2</b>	<b>46,7</b>	<b>46,9</b>	<b>63,8</b>	<b>72,7</b>	<b>97,2</b>	<b>132,0</b>	<b>197,6</b>	<b>280,6</b>
<b>Margem EBITDA (%)</b>	<b>28,0%</b>	<b>26,5%</b>	<b>26,9%</b>	<b>27,7%</b>	<b>28,2%</b>	<b>29,7%</b>	<b>26,7%</b>	<b>28,2%</b>	<b>27,7%</b>	<b>27,3%</b>	<b>27,2%</b>	<b>28,2%</b>	<b>27,5%</b>
Environment	18,1	18,4	17,5	17,2	19,9	21,4	21,7	28,9	32,8	45,9	71,1	91,9	129,4
Margem EBITDA (%)	31,1%	27,5%	26,2%	26,0%	28,5%	28,2%	25,7%	27,2%	27,8%	27,7%	110,7%	109,6%	108,3%
Response	12,4	15,4	16,1	16,9	20,3	25,4	25,2	34,9	39,9	51,3	60,9	105,7	151,2
Margem EBITDA (%)	24,5%	25,5%	27,6%	29,7%	27,9%	31,2%	27,6%	29,1%	27,7%	26,9%	107,3%	115,7%	111,3%
Depreciação e Amortização	(12,8)	(11,8)	(10,0)	(12,6)	(13,0)	(17,3)	(18,8)	(19,4)	(24,8)	(31,5)	(47,3)	(68,4)	(94,5)
<b>EBIT</b>	<b>17,7</b>	<b>21,9</b>	<b>23,6</b>	<b>21,5</b>	<b>27,2</b>	<b>29,5</b>	<b>28,1</b>	<b>44,4</b>	<b>47,9</b>	<b>65,7</b>	<b>84,6</b>	<b>129,2</b>	<b>186,1</b>
<b>Margem EBIT (%)</b>	<b>16,3%</b>	<b>17,2%</b>	<b>18,8%</b>	<b>17,4%</b>	<b>19,1%</b>	<b>18,8%</b>	<b>16,0%</b>	<b>19,6%</b>	<b>18,3%</b>	<b>18,4%</b>	<b>17,5%</b>	<b>18,4%</b>	<b>18,2%</b>
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(9,0)</b>	<b>(8,3)</b>	<b>(9,5)</b>	<b>(13,3)</b>	<b>(11,5)</b>	<b>(12,3)</b>	<b>(25,4)</b>	<b>(5,3)</b>	<b>(0,4)</b>	<b>(8,8)</b>	<b>(40,0)</b>	<b>(54,6)</b>	<b>(40,0)</b>
Despesa Financeira	(9,5)	(8,6)	(9,9)	(14,1)	(12,3)	(15,1)	(30,4)	(11,4)	(10,9)	(14,2)	(42,2)	(69,2)	(66,9)
Receita Financeira	0,5	0,3	0,5	0,9	0,8	2,8	4,9	6,0	10,6	5,4	2,2	14,6	26,9
<b>EBT</b>	<b>8,7</b>	<b>13,7</b>	<b>14,1</b>	<b>8,2</b>	<b>15,7</b>	<b>17,1</b>	<b>2,7</b>	<b>39,1</b>	<b>47,5</b>	<b>56,9</b>	<b>44,6</b>	<b>74,5</b>	<b>146,1</b>
Impostos	(0,9)	(2,9)	(0,3)	(5,0)	(4,8)	(5,0)	(2,5)	(12,7)	(15,2)	(16,3)	(9,2)	(25,0)	(46,7)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>7,8</b>	<b>10,7</b>	<b>13,8</b>	<b>3,2</b>	<b>10,9</b>	<b>12,1</b>	<b>0,2</b>	<b>26,3</b>	<b>32,3</b>	<b>40,6</b>	<b>35,5</b>	<b>49,6</b>	<b>99,4</b>
<b>Margem Líquida (%)</b>	<b>7,1%</b>	<b>8,4%</b>	<b>11,0%</b>	<b>2,6%</b>	<b>7,7%</b>	<b>7,7%</b>	<b>0,1%</b>	<b>11,6%</b>	<b>12,3%</b>	<b>11,4%</b>	<b>7,3%</b>	<b>7,1%</b>	<b>9,7%</b>

**Ambipar Group**

Balanco Patrimonial (R\$ milhões)	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
<b>Ativo</b>										
Caixa e equivalentes de caixa	14,7	14,6	12,0	77,6	69,2	222,9	649,1	591,6	498,2	902,6
Créditos a receber	95,4	115,7	119,9	115,8	139,5	157,8	201,7	217,9	295,6	451,4
Impostos a recuperar	16,0	14,6	17,8	16,3	20,2	21,4	20,0	22,7	28,1	38,4
Outros créditos a receber	13,3	1,5	17,2	16,5	22,7	26,7	30,9	34,1	14,7	70,3
<b>Ativo circulante</b>	<b>139,4</b>	<b>146,3</b>	<b>166,9</b>	<b>226,3</b>	<b>251,6</b>	<b>428,9</b>	<b>901,6</b>	<b>866,3</b>	<b>836,6</b>	<b>1.462,7</b>
Partes relacionadas	-	-	-	0,7	-	-	-	-	-	-
Créditos a receber	5,2	5,2	5,2	5,2	5,0	4,9	4,7	4,5	4,5	8,6
Impostos a recuperar	24,3	22,3	22,6	12,6	12,6	12,5	11,9	4,2	5,2	4,6
Impostos diferidos	15,8	15,1	15,2	15,2	14,5	14,4	14,3	13,0	11,6	18,2
Depósitos judiciais	5,4	5,0	5,3	5,5	5,8	5,9	2,3	2,5	2,8	3,9
Outros créditos a receber	0,6	0,6	0,5	4,1	4,6	4,3	5,4	5,1	8,9	7,3
Investimentos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Imobilizado	149,6	148,4	176,6	208,3	238,0	271,0	313,4	356,5	511,4	922,9
Intangível	122,5	121,9	121,9	144,8	178,6	201,8	319,9	392,1	566,1	1.257,7
<b>Ativo não circulante</b>	<b>323,5</b>	<b>318,4</b>	<b>347,3</b>	<b>396,4</b>	<b>459,1</b>	<b>514,8</b>	<b>671,9</b>	<b>777,9</b>	<b>1.110,4</b>	<b>2.223,3</b>
<b>Total do ativo</b>	<b>462,9</b>	<b>464,8</b>	<b>514,2</b>	<b>622,6</b>	<b>710,6</b>	<b>943,7</b>	<b>1.573,5</b>	<b>1.644,2</b>	<b>1.947,0</b>	<b>3.685,9</b>
<b>Passivo</b>										
Endividamento - curto prazo	67,1	62,7	76,5	70,5	88,9	106,2	44,6	44,9	102,8	212,89
Debêntures - curto prazo	1,2	1,2	1,2	1,7	1,7	1,6	-	-	-	-
Fornecedores	19,9	18,7	19,0	20,7	16,8	15,4	18,1	17,8	38,6	106,5
Salários e benefícios trabalhistas	17,9	22,2	22,2	19,7	20,6	28,7	26,2	26,8	31,8	69,5
Dividendos a pagar	-	-	-	-	-	-	-	10,6	10,6	-
Tributos a recolher	17,7	16,8	15,7	13,2	15,7	20,6	11,3	18,8	34,9	45,5
Aquisições a pagar	-	-	-	-	15,9	13,9	29,9	38,5	97,3	141,1
Arrendamento Mercantil	1,6	3,6	3,5	-	4,7	7,9	7,3	7,6	8,0	18,5
Outras	0,5	0,5	-	6,7	-	-	-	0,6	-	0,0
<b>Passivo circulante</b>	<b>125,9</b>	<b>125,6</b>	<b>138,0</b>	<b>132,5</b>	<b>164,2</b>	<b>194,1</b>	<b>137,3</b>	<b>165,6</b>	<b>324,1</b>	<b>593,8</b>
Endividamento - longo prazo	120,0	107,6	131,6	145,6	169,0	322,1	126,2	162,3	201,5	766,49
Debêntures - longo prazo	7,2	6,9	6,6	102,8	102,5	102,3	-	-	-	884,65
Partes relacionadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Provisão	4,6	4,6	4,6	7,4	5,6	5,5	2,3	2,6	3,2	5,4
Tributos a recolher	8,1	8,4	8,8	15,2	15,3	14,5	-	2,0	4,0	7,3
Impostos diferidos	2,2	3,0	3,0	3,4	5,9	9,9	12,1	14,0	16,9	66,1
Dividendos a pagar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aquisições a pagar	-	-	-	-	10,6	15,8	32,0	51,3	83,7	98,3
Arrendamento Mercantil	2,3	5,3	5,3	-	4,2	24,6	23,1	20,7	21,2	30,1
Outras	-	-	-	6,6	-	-	0,0	-	-	-
<b>Passivo não circulante</b>	<b>144,4</b>	<b>135,8</b>	<b>159,9</b>	<b>281,1</b>	<b>313,2</b>	<b>494,7</b>	<b>195,6</b>	<b>252,8</b>	<b>330,5</b>	<b>1.858,4</b>
Capital social	67,2	69,2	69,2	69,2	69,2	69,2	1.043,7	1.151,6	1.151,6	1.151,6
Lucros/prejuízos acumulados	107,7	120,1	126,1	118,1	138,0	155,7	158,5	40,1	80,5	25,8
Reservas legais	6,3	-	6,3	7,8	7,8	7,8	7,8	10,1	7,8	7,8
<b>Controladores</b>	<b>181,2</b>	<b>189,3</b>	<b>201,6</b>	<b>195,2</b>	<b>215,1</b>	<b>232,7</b>	<b>1.210,0</b>	<b>1.201,8</b>	<b>1.240,0</b>	<b>1.133,6</b>
Não controladores	11,4	14,0	14,7	13,8	18,2	22,1	30,7	24,0	52,4	100,1
<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>192,6</b>	<b>203,4</b>	<b>216,3</b>	<b>209,0</b>	<b>233,3</b>	<b>254,9</b>	<b>1.240,6</b>	<b>1.225,8</b>	<b>1.292,3</b>	<b>1.233,7</b>
<b>Passivo e patrimônio líquido</b>	<b>462,9</b>	<b>464,8</b>	<b>514,2</b>	<b>622,6</b>	<b>710,6</b>	<b>943,7</b>	<b>1.573,5</b>	<b>1.644,2</b>	<b>1.947,0</b>	<b>3.685,9</b>



## Environment

Demonstração de Resultado (R\$ milhões)	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
<b>Receita bruta</b>	<b>66,5</b>	<b>73,5</b>	<b>78,8</b>	<b>78,1</b>	<b>81,0</b>	<b>88,6</b>	<b>98,3</b>	<b>123,6</b>	<b>135,9</b>	<b>193,5</b>
Gestão de resíduos	49,5	55,3	56,4	52,2	58,6	67,2	72,6	95,2	108,7	165,1
Contratos de gestão de resíduos	30,1	32,8	34,1	34,0	37,4	43,4	45,6	49,4	64,4	108,9
Serviços adicionais	8,5	10,7	10,5	3,3	8,5	13,2	8,5	17,4	16,7	29,3
Software	-	-	-	-	-	-	2,3	7,1	6,9	8,5
Facilities	-	-	-	-	-	-	4,7	7,9	8,4	7,7
EcoProdutos	3,0	2,7	2,6	4,4	3,4	3,9	3,5	3,3	4,4	3,6
Coleta de resíduos - troca de óleo	6,2	6,6	7,3	8,5	7,5	4,8	5,7	6,2	5,4	6,1
Logística reversa	1,6	2,4	1,9	2,1	1,8	1,9	2,4	4,0	2,4	1,1
Logística Hazmat	12,2	12,9	17,0	19,6	16,6	16,2	19,8	22,8	21,6	22,3
CTRs	4,8	5,3	5,4	6,3	5,7	5,2	5,8	5,6	5,6	6,1
<b>Deduções</b>	<b>(8,3)</b>	<b>(6,6)</b>	<b>(12,2)</b>	<b>(12,0)</b>	<b>(11,2)</b>	<b>(12,9)</b>	<b>(13,7)</b>	<b>(17,3)</b>	<b>(17,8)</b>	<b>(27,7)</b>
<b>Receita líquida</b>	<b>58,1</b>	<b>66,9</b>	<b>66,6</b>	<b>66,1</b>	<b>69,8</b>	<b>75,7</b>	<b>84,6</b>	<b>106,3</b>	<b>118,1</b>	<b>165,9</b>
<b>Custo do Serviço Prestado (Caixa)</b>	<b>(38,1)</b>	<b>(46,7)</b>	<b>(46,7)</b>	<b>(44,1)</b>	<b>(46,5)</b>	<b>(52,7)</b>	<b>(59,8)</b>	<b>(73,4)</b>	<b>(80,7)</b>	<b>(114,4)</b>
Pessoal	(19,5)	(24,2)	(20,6)	(19,7)	(24,8)	(28,4)	(34,3)	(38,3)	(43,6)	(58,2)
Terceiros	(4,2)	(5,3)	(6,4)	(2,8)	(4,8)	(5,0)	(7,0)	(10,7)	(11,1)	(16,2)
Combustível	(4,6)	(4,5)	(5,4)	(4,4)	(4,4)	(3,8)	(3,9)	(4,5)	(5,6)	(8,3)
Frete	(2,5)	(2,9)	(4,1)	(5,5)	(4,8)	(4,3)	(4,0)	(4,9)	(5,3)	(6,0)
Manutenção	(3,1)	(3,5)	(3,5)	(2,6)	(3,2)	(3,6)	(3,8)	(4,1)	(5,3)	(9,6)
Impostos	(0,8)	(1,2)	(0,2)	(0,2)	(0,7)	(0,9)	(1,0)	(1,0)	(0,8)	(2,3)
Marketing	(0,5)	(0,3)	(0,1)	(0,9)	(0,2)	(0,2)	(0,4)	(0,5)	(0,5)	(1,8)
Materiais	(0,5)	(0,5)	(2,5)	(3,2)	(0,5)	(0,5)	(0,4)	(0,5)	(0,6)	(1,3)
Telecomunicações	(0,2)	(0,3)	(0,3)	0,0	(0,3)	(0,3)	(0,4)	(0,4)	(0,5)	(0,4)
Viagens	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,4)	(0,5)	(0,6)
Aluguéis	(0,7)	(0,9)	(0,0)	1,3	(0,6)	0,4	(0,2)	0,2	(0,2)	(1,0)
Outros	(1,5)	(3,2)	(3,5)	(6,0)	(2,0)	(6,1)	(4,1)	(8,2)	(6,7)	(8,6)
<b>Despesas Gerais e Administrativas (Caixa)</b>	<b>(1,9)</b>	<b>(1,8)</b>	<b>(2,5)</b>	<b>(4,9)</b>	<b>(3,5)</b>	<b>(1,6)</b>	<b>(3,1)</b>	<b>(4,0)</b>	<b>(4,5)</b>	<b>(5,5)</b>
<b>EBITDA</b>	<b>18,1</b>	<b>18,4</b>	<b>17,5</b>	<b>17,2</b>	<b>19,9</b>	<b>21,4</b>	<b>21,7</b>	<b>28,9</b>	<b>32,8</b>	<b>45,9</b>
<b>Margem EBITDA (%)</b>	<b>31,1%</b>	<b>27,5%</b>	<b>26,2%</b>	<b>26,0%</b>	<b>28,5%</b>	<b>28,2%</b>	<b>25,7%</b>	<b>27,2%</b>	<b>27,8%</b>	<b>27,7%</b>

Informações Adicionais da Receita Bruta	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
Volume - CTRs ('000 tons)	55,7	50,3	54,2	53,6	56,0	48,3	47,2	49,7	51,0	43,2
Volume - Hazmat logistics ('000 tons)	75,7	71,7	86,9	86,8	88,0	81,9	110,1	113,2	100,5	125,1
# de contratos - Gestão de Resíduos - EOP	12	12	13	14	16	17	18	20	66	75

## Response

Demonstração de Resultado (R\$ milhões)	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
<b>Receita bruta</b>	<b>57,9</b>	<b>68,4</b>	<b>66,9</b>	<b>66,5</b>	<b>82,3</b>	<b>91,9</b>	<b>102,2</b>	<b>132,5</b>	<b>161,6</b>	<b>215,2</b>
Brasil	30,1	38,8	38,6	29,3	39,3	42,1	44,9	53,8	59,5	70,1
Internacional	27,7	29,6	28,3	37,2	43,0	49,8	57,3	78,7	102,0	145,1
<b>Deduções</b>	<b>(7,3)</b>	<b>(7,8)</b>	<b>(8,4)</b>	<b>(9,5)</b>	<b>(9,5)</b>	<b>(10,6)</b>	<b>(11,0)</b>	<b>(12,8)</b>	<b>(17,3)</b>	<b>(24,8)</b>
<b>Receita líquida</b>	<b>50,6</b>	<b>60,6</b>	<b>58,5</b>	<b>57,0</b>	<b>72,9</b>	<b>81,4</b>	<b>91,3</b>	<b>119,7</b>	<b>144,3</b>	<b>190,3</b>
<b>Custo do Serviço Prestado (Caixa)</b>	<b>(34,6)</b>	<b>(41,1)</b>	<b>(38,9)</b>	<b>(36,1)</b>	<b>(49,3)</b>	<b>(53,0)</b>	<b>(59,3)</b>	<b>(78,9)</b>	<b>(97,5)</b>	<b>(132,1)</b>
Pessoal	(19,8)	(29,5)	(23,7)	(20,9)	(30,8)	(35,8)	(36,3)	(51,5)	(57,5)	(73,0)
Terceiros	(3,7)	(4,5)	(5,5)	(5,6)	(7,0)	(5,2)	(5,1)	(11,9)	(13,4)	(19,8)
Combustível	(0,1)	(0,2)	(0,4)	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,5)	(0,8)	(3,7)	(5,4)
Frete	(0,1)	(0,2)	(0,0)	0,3	(0,2)	(0,1)	(0,3)	(1,3)	(0,4)	(0,6)
Manutenção	(0,3)	(0,7)	(0,0)	(0,0)	(0,5)	(0,7)	(1,2)	(1,2)	(5,0)	(8,6)
Impostos	(0,4)	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,7)	(0,6)	(0,7)	(0,8)	(0,7)	(2,1)
Marketing	(0,4)	(0,8)	(0,1)	(0,1)	(0,7)	(0,6)	(3,1)	(0,2)	(0,7)	(0,9)
Materiais	(1,9)	(0,7)	(1,0)	(0,6)	(0,6)	(0,9)	(0,9)	(1,3)	(1,4)	(2,3)
Telecomunicações	(0,2)	(0,2)	(0,1)	(0,3)	(0,2)	(0,5)	(0,3)	(0,4)	(0,4)	(0,4)
Viagens	(0,5)	(1,2)	(1,1)	(0,1)	(0,9)	(1,0)	(2,1)	(2,3)	(2,2)	(2,4)
Aluguéis	(0,5)	(0,6)	(0,7)	(1,9)	(1,7)	(1,5)	(2,4)	(2,7)	(5,1)	(7,3)
Outros	(6,8)	(2,3)	(6,1)	(6,3)	(5,6)	(6,0)	(6,4)	(4,5)	(6,8)	(9,2)
<b>Despesas Gerais e Administrativas (Caixa)</b>	<b>(3,6)</b>	<b>(4,0)</b>	<b>(3,5)</b>	<b>(4,0)</b>	<b>(3,2)</b>	<b>(3,0)</b>	<b>(6,8)</b>	<b>(5,9)</b>	<b>(6,9)</b>	<b>(7,0)</b>
<b>EBITDA</b>	<b>12,4</b>	<b>15,4</b>	<b>16,1</b>	<b>16,9</b>	<b>20,3</b>	<b>25,4</b>	<b>25,2</b>	<b>34,9</b>	<b>39,9</b>	<b>51,3</b>
<b>Margem EBITDA (%)</b>	<b>24,5%</b>	<b>25,5%</b>	<b>27,6%</b>	<b>29,7%</b>	<b>27,9%</b>	<b>31,2%</b>	<b>27,6%</b>	<b>29,1%</b>	<b>27,7%</b>	<b>26,9%</b>

CAPEX (R\$ milhões)	1T19	2T19	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21
Brasil	13,1	4,1	6,3	10,2	6,0	9,8	9,7	17,9	8,6	5,4
LatAm (Ex Brasil)	1,9	3,8	1,5	-0,7	2,0	1,2	5,1	6,0	8,4	9,7
Reino Unido	0,0	0,0	0,0	6,0	0,0	0,0	2,2	1,2	5,2	3,3
Estados Unidos	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	1,0	5,0	8,4	0,6	1,6
<b>Total</b>	<b>15,0</b>	<b>7,9</b>	<b>7,8</b>	<b>15,5</b>	<b>8,0</b>	<b>12,0</b>	<b>22,0</b>	<b>33,5</b>	<b>22,8</b>	<b>20,0</b>