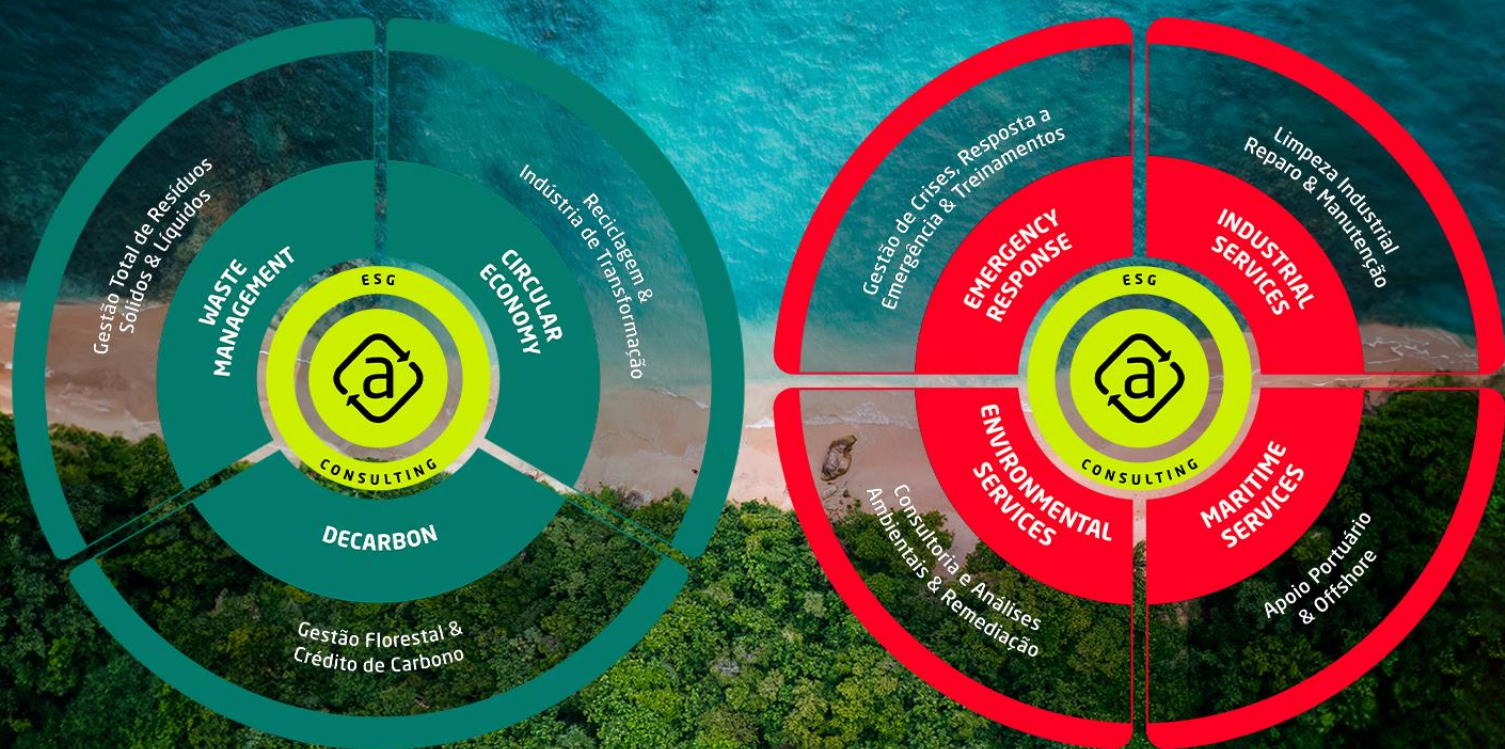


RELEASE DE RESULTADOS 2T24



Com a missão de promover a **transformação ecológica**, a Ambipar Investe e opera projetos de **descarbonização**, **economia circular**, **transição energética** e **regeneração ambiental**.

Webcast de Resultados

9 de Agosto de 2024

15:00 (Horário de Brasília) / 14:00 (Horário NY)

[Link acesso](#)

ambipar^a
GROUP

RELEASE DE RESULTADOS 2T24	3
MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO	4
RECEITA BRUTA	6
EBITDA	7
RESULTADO FINANCEIRO	8
RESULTADO LÍQUIDO CONSOLIDADO	9
ESTRUTURA DE CAPITAL	9
INVESTIMENTOS / CAPEX	12
M&A	13
ROIC	14
AMBIPAR RESPONSE	15
DESTAQUES	15
RECEITA BRUTA	16
RECEITA LÍQUIDA	19
CUSTO DOS PRODUTOS/SERVIÇOS (CAIXA)	20
EBITDA	21
CAPEX RESPONSE	22
AMBIPAR ENVIRONMENT	23
DESTAQUES	23
RECEITA BRUTA	24
RECEITA LÍQUIDA	28
CUSTO DOS PRODUTOS/SERVIÇOS (CAIXA)	28
EBITDA	30
CAPEX ENVIRONMENT	31
ANEXOS	32

RELEASE DE RESULTADOS 2T24

No 2T24, a Ambipar apresenta Receita e EBITDA recorde, com menor nível de CAPEX da série histórica e desalavancagem para 2,82x

Destaques 2T24

- Receita Bruta recorde de R\$1.573,9 milhões, crescimento de 17,3% na comparação com o 2T23 (+11,3% em relação ao 1T24);
- Receita Líquida recorde de R\$1.414,3 milhões, aumento de 17,5% em relação ao 2T23 (+11,6% em relação ao 1T24), com menor intensidade de CAPEX como % da Receita Líquida. Para os 6 meses crescimento de 14,4% na comparação com o 6M23, em linha para atingir o *guidance* de 10% para o ano;
- EBITDA recorde de R\$436,4 milhões, crescimento de 18,0% vs 2T23
- Margem EBITDA no 2T24 de 30,9%; expansão de margem 1,3p.p. versus 1T24 e +0,2p.p. em comparação ao 2T23;
- Lucro líquido consolidado recorrente¹ de R\$45,5 milhões, crescimento de 90,4% versus 2T23 e +7,6% em comparação ao 1T24;
- Alavancagem consolidada do grupo Ambipar reduziu de 3,10x para 2,82x dívida líquida/EBITDA 2T24 anualizado;
- Menor CAPEX da série histórica como % da Receita Líquida: CAPEX atingiu R\$131,7 milhões, redução 17,9% vs. 2T23 e um crescimento de apenas 6,0% vs. 1T24. o CAPEX representou no 2T24 9,3%, redução de 4,0 p.p. vs. 2T23, e desconsiderando o investimento GIRI no trimestre, este percentual seria de 8,2%;
- ROIC Operacional de 26,7%, uma expansão de 2,8 p.p. em comparação ao 1T24.

R\$ milhões	2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x 1T24	6M24	6M23	Var.
Receita Bruta	1.573,9	1.341,9	17,3%	1.414,3	11,3%	2.988,2	2.595,9	15,1%
Deduções	(159,6)	(138,3)	15,4%	(147,5)	8,2%	(307,1)	(251,3)	22,2%
Receita líquida	1.414,3	1.203,6	17,5%	1.266,9	11,6%	2.681,1	2.344,6	14,4%
Lucro bruto	479,7	411,9	16,5%	413,3	16,1%	893,0	740,3	20,6%
Margem bruta	33,9%	34,2%	(0,3 p.p.)	32,6%	1,3 p.p.	33,3%	31,6%	1,7 p.p.
EBITDA	436,4	369,8	18,0%	374,5	16,5%	810,9	661,4	22,6%
Margem EBITDA	30,9%	30,7%	0,2 p.p.	29,6%	1,3 p.p.	30,2%	28,2%	2,0 p.p.
Resultado financeiro	(390,3)	(195,6)	99,5%	(419,9)	(7,0%)	(810,3)	(378,5)	114,1%
Lucro (Prejuízo) líquido Consolidado	(84,6)	23,9	n.m.	(202,1)	(58,1%)	(286,7)	34,8	n.m.
Lucro Líquido Recorrente ¹	45,5	23,9	90,4%	42,3	7,6%	87,8	34,8	152,6%
Dívida líquida	4.931,2	4.295,8	14,8%	4.640,7	6,3%	4.931,2	4.295,8	14,8%
Alavancagem (x) ²	2,82	2,90	(0,08)	3,10	(0,27)	2,82	2,90	(0,08)
CAPEX ³	131,7	160,4	(17,9%)	124,2	6,0%	255,9	319,7	(20,0%)
%CAPEX/Receita Líquida	9,3%	13,3%	(4,0 p.p.)	9,8%	(0,5 p.p.)	9,5%	13,6%	(4,1 p.p.)
ROIC operacional ⁴ (%)	26,7%	30,4%	(3,6 p.p.)	23,9%	2,8 p.p.	26,2%	30,7%	(4,5 p.p.)
ROIC (%)	11,7%	13,0%	(1,3 p.p.)	10,2%	1,4 p.p.	11,5%	13,3%	(1,8 p.p.)

¹ excluindo custos de pré-pagamento de dívidas, de custas de emissão e de juros de carregio da dívida bruta sobreposta

- 1-Ao final do período, desconsiderando *penalty* por pré pagamento e custas de emissão;
2- Dívida Líquida / EBITDA anualizado, que considera o EBITDA do trimestre corrente multiplicado por 4.
3- CAPEX não considera M&A;
4- ROIC ex-intangível.

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Prezados acionistas e investidores,

É com satisfação que anunciamos os resultados do segundo trimestre de 2024, com crescimento de resultados marcados pela nossa determinação em olhar para dentro e extrair eficiência das operações, gerar caixa e desalavancar. A performance em receita e rentabilidade refletem, em ambas as divisões de negócio, o forte modelo de negócios da Companhia.

Em Response continuamos a realizar serviços de gerenciamento de crise decorrentes do desabamento da ponte em Baltimore, nos EUA. Em Environment, o maior centro de reciclagem da América Latina (GIRI) iniciou sua produção. Lançamos também o Selo Circular Pack de logística reversa de embalagens, que garante a destinação correta dos materiais recicláveis com rastreabilidade de “ponta a ponta” conforme a Política Nacional de Resíduos Sólidos (“PNRS”). Celebramos dois novos contratos estratégicos com players referência mundial em seus segmentos de atuação: um com a Heineken e outro com a John Deere. Além destes, temos em pipeline outros grandes contratos com clientes que almejam melhorar seus indicadores de sustentabilidade. Ter nossa proposta de valor validada por clientes com padrões elevados a nível internacional reafirma nossa seriedade, *compliance* e capacidade de execução de projetos transformadores para o meio ambiente. Finalizamos o trimestre também próximos a concluir as obras da nossa segunda planta de reciclagem de garrafas PET em Recife, dobrando a capacidade atual.

Na agenda de eficiência, alocamos um time interno multidisciplinar com a equipe da consultoria Visagio para mapeamento de economias e otimização de processos no CSC. Iniciamos também a reestruturação societária com foco em extrair sinergias e reduzir de carga tributária. O processo das primeiras incorporações de companhias adquiridas evoluiu neste trimestre, e contratamos estudos para identificação de incentivos fiscais. Estamos no início desta otimização fiscal e muito animados pelo potencial de geração de caixa.

Como maior destaque do trimestre, iniciamos o processo de desalavancagem medida pela dívida líquida sobre EBITDA. Contribuíram para a melhora deste indicador o crescimento de receita, melhor gestão do capital de giro com redução dos dias de recebíveis, menor nível histórico de CAPEX como % Receita. Temos trabalhado nas principais alavancas para a geração de valor ao acionista.

O 2T24 foi marcado por uma geração de caixa operacional recorrente positiva, reflexo da contínua busca de eficiências operacionais, tributárias e administrativas. O trimestre marca, portanto, o

início de um processo de geração de valor como comunicado no Ambipar Day. Ainda há sinergias significativas a serem capturadas com os programas de eficiência que estão em andamento, mas o primeiro passo é extremamente relevante para ganhar momento.

Em relação ao endividamento, concluímos o processo de reperfilamento de dívida que alongou nossa *duration* para 5,7 anos e *covenants* das emissões locais ajustados para 4x dívida líquida/EBITDA. Isto traz margem de segurança para continuarmos a crescer e entregar a desalavancagem.

A companhia tem também avançado no processo de venda de ativos e aluguel de equipamentos, que contribuirá para reduzir o endividamento financeiro e reduzir necessidade de CAPEX futuro com a renovação da frota e redução da idade média dos ativos.

Durante o trimestre iniciamos o programa de recompra de ações, com aproveitamento do baixo preço em mercado que traz para a companhia a flexibilidade como uma forma de adição de valor para todos os acionistas.

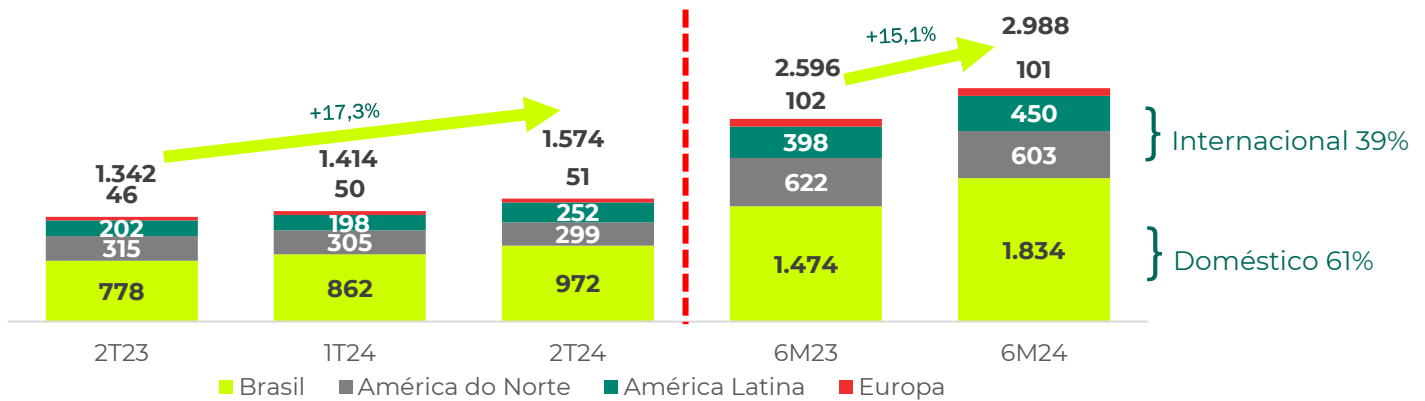
Entender o futuro desta companhia envolve compreender o valor dos nossos ativos: nossa gente, nossas unidades operacionais, e equipamentos que trabalham incansavelmente na construção de uma economia sustentável e descarbonizada. Por isso, no período também trabalhamos para fortalecer a comunicação com mercado, guiando o mercado sobre as evoluções operacionais e financeiras, e reiterando o foco em fazer mais com o que temos. No Ambipar Day apresentamos o negócio e time de forma aprofundada aos investidores, abrimos o canal de comunicação em *WhatsApp* e mais recentemente abrimos as portas de nossas plantas de valorização de resíduos para visitas.

Continuaremos focados no fundamento do negócio e no valor intrínseco da Companhia independente de oscilações de curto prazo no mercado. O foco interno, na geração de caixa e construção de um negócio com vantagens competitivas, se mantém como principal determinante para geração de valor ao acionista no longo prazo.

Muito Obrigado,
CEO da Ambipar

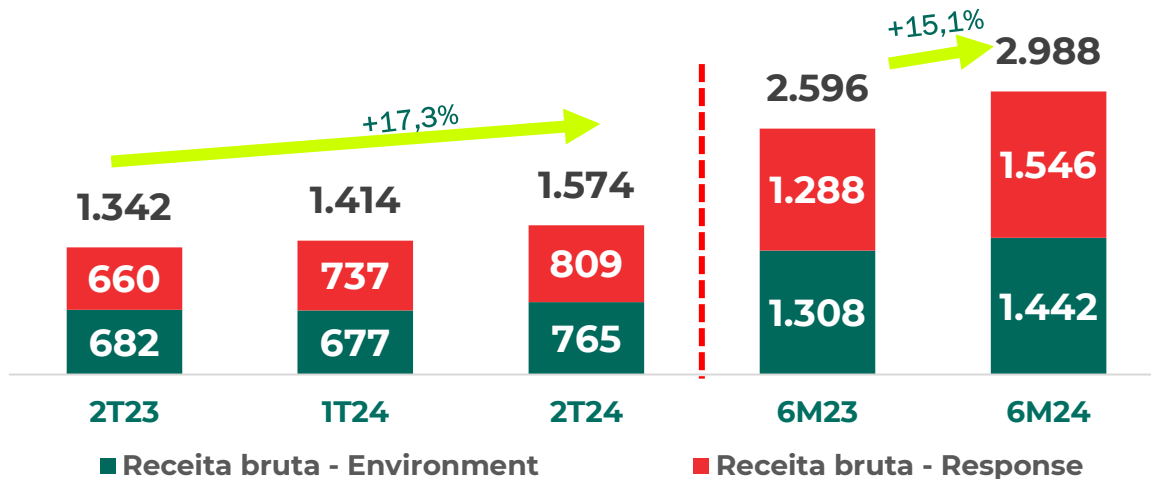
RECEITA BRUTA

Distribuição Geográfica do Faturamento



Conforme demonstrado no gráfico acima, no 2T24, a exposição ao mercado internacional e à países com moeda forte foi de 38% ou R\$601,7 milhões do faturamento do 2T24. No 6M24, o percentual de faturamento em mercado internacional foi de 39%. Isto traz uma proteção e diversificação contra a desvalorização monetárias ou oscilações econômicas de um mercado específico.

Receita Bruta R\$ milhões



A companhia atingiu receita bruta recorde com patamar de R\$ 1,6 bilhão de faturamento, proveniente do faturamento recorde em Response e Environment, principalmente do crescimento de Response Brasil em 22,5% e de Gestão e Valorização de Resíduos internacional. No acumulado de 2024, cresceu 15,1% na comparação com o 6M23.

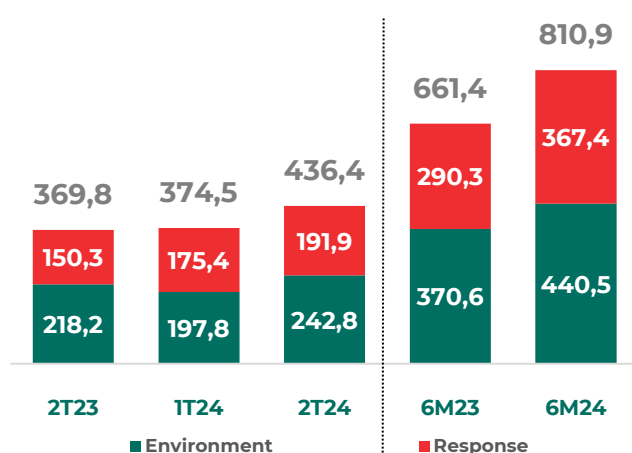
EBITDA

Reconciliação do EBITDA conforme Resolução CVM 156/22.

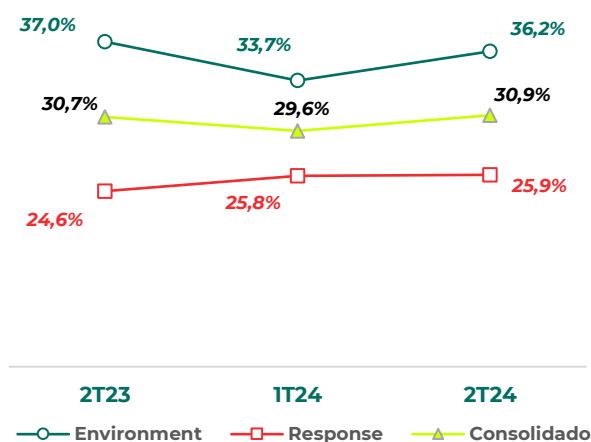
R\$ milhões	2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x 1T24	6M24	6M23*	Var.
Lucro líquido	(84,6)	23,9	n.m.	(202,1)	(58,1%)	(286,7)	34,8	n.m.
(+) IR e CSLL	(3,2)	53,4	n.m.	35,3	n.m.	32,1	58,1	(44,8%)
(+) Resultado financeiro	390,3	195,6	99,5%	419,9	(7,0%)	810,3	378,5	114,1%
(+) Depreciação e amortização	134,0	96,9	38,3%	121,3	10,5%	255,2	190,0	34,3%
(=) EBITDA Ajustado	436,4	369,8	18,0%	374,5	16,5%	810,9	661,4	22,6%
(-) Ajustes	0,0	0,0	n.m.	0,0	n.m.	0,0	(121,9)	n.m.
(=) EBITDA	436,4	369,8	18,0%	374,5	16,5%	810,9	539,5	50,3%
Margem EBITDA	30,9%	30,7%	0,2 p.p.	29,6%	1,3 p.p.	30,2%	28,2%	2,0 p.p.

* Lucro líquido EBITDA e Margem EBITDA 6M23 ajustado pelas despesas extraordinárias e não caixa da listagem na NYSE.

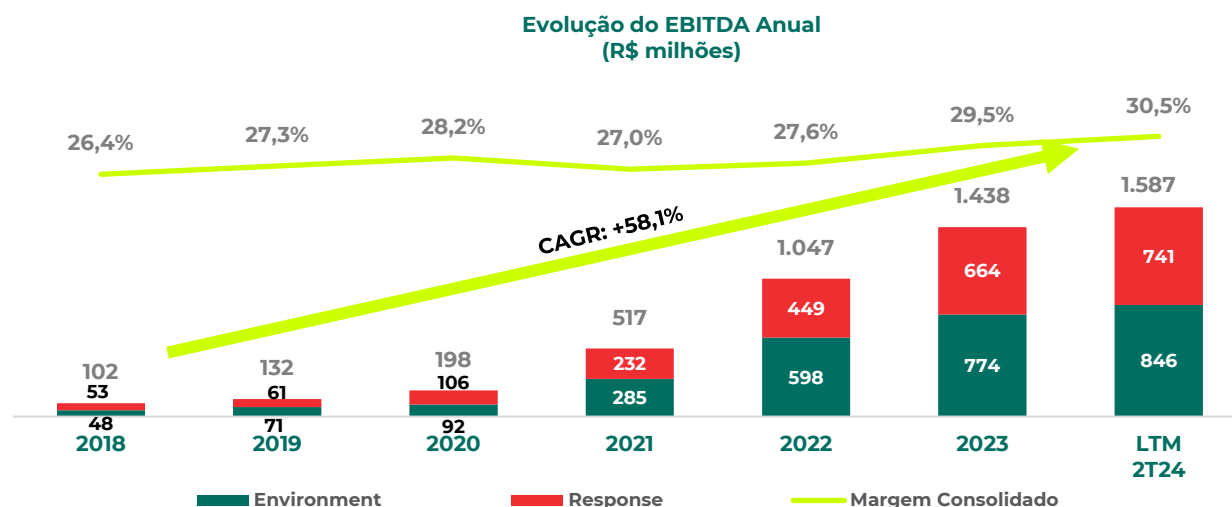
Evolução EBITDA (R\$ milhões)



Evolução Margem EBITDA Trimestral (%)



No 2T24 a Ambipar atingiu EBITDA recorde e apresentou incremento de rentabilidade e margem EBITDA quando comparado ao 1T24 e 2T23, puxados pela contribuição positiva de Environment e Response para a margem consolidada da Ambipar.



Quando comparando o EBITDA dos últimos doze meses versus todos os anos anteriores, a Ambipar atingiu a melhor rentabilidade histórica, uma demonstração da alavancagem operacional que estamos extraindo neste processo de foco interno.

RESULTADO FINANCEIRO

R\$ milhões	2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x 1T24	6M24	6M23	Var.
Receitas Financeiras	125,4	82,0	52,9%	88,7	41,4%	214,0	175,0	22,3%
Despesas Financeiras	(515,7)	(277,6)	85,8%	(508,6)	1,4%	(1.024,3)	(553,6)	85,0%
Juros sobre Debêntures, Empréstimos, Direito de Uso	(311,1)	(258,1)	20,5%	(294,5)	5,6%	(605,5)	(514,4)	17,7%
Fee de Pagamento antecipado Debêntures	(78,6)	0,0	n.m.	(51,0)	54,1%	(129,6)	0,0	n.m.
Amortização de Custas	(51,5)	0,0	n.m.	(135,9)	(63,5%)	(187,4)	0,0	n.m.
Variação Cambial e Monetária	20,2	(9,8)	n.m.	(5,9)	n.m.	14,3	(1,7)	n.m.
Outros	(94,7)	(9,7)	876,3%	(21,3)	344,6%	(116,0)	(37,4)	210,2%
Resultado Financeiro Líquido	(390,3)	(195,6)	99,5%	(419,9)	(7,0%)	(810,3)	(378,5)	114,1%

No 2T24 a Ambipar apresentou resultado financeiro líquido negativo de R\$ 390,3 milhões, principalmente devido aos juros sobre empréstimos e financiamentos, R\$ 49,6 milhões de amortização de custas e R\$78,6 milhões de fees de pré-pagamento de dívidas feitas ao longo do 2T24.

RESULTADO LÍQUIDO CONSOLIDADO

Lucro (Prejuízo) líquido (R\$ milhões)	2T24	2T23	Var.	1T24	Var.
Lucro / (Prejuízo) Consolidado	(84,6)	23,9	n.m.	(202,1)	(58,1%)
Controlador	(139,9)	(33,3)	320,1%	(253,4)	(44,8%)
Minoritários	55,3	57,0	(3,0%)	51,3	7,8%
Lucro / (Prejuízo) Consolidado Recorrente¹	45,5	23,9	90,4%	42,3	7,6%

1- Excluindo custos de amortização, fee de pré-pagamentos de dívida e despesa maior de juros por conta do *liability management*.

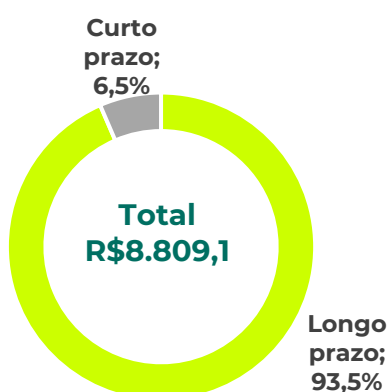
Contabilmente foi registrado um prejuízo líquido de R\$84,6 milhões no 2T24, principalmente devido aos *one offs* de custos de pré-pagamento no valor de R\$51,5 milhões e *fee* de pré-pagamentos de dívida no valor de R\$78,6 milhões.

Excluindo estes efeitos não recorrentes, a companhia **apresentou um lucro consolidado recorrente de R\$45,5 milhões** um crescimento de 90,4% versus 2T23 e em linha com o registrado no 1T24.

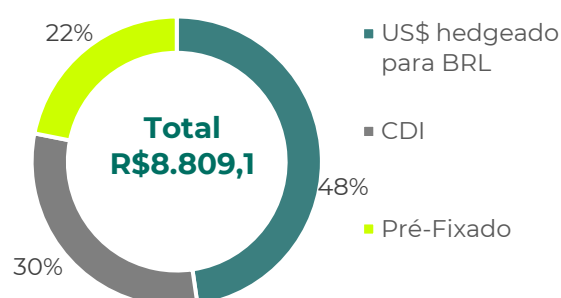
ESTRUTURA DE CAPITAL

R\$ milhões

Dívida Bruta 2T24



Indexadores 2T24



Composição da Dívida Bruta

30/06/2024
(R\$ milhões)

Encargos financeiros
(% a.a.)

Debêntures	2.680	CDI + 2,65% a 3,5%
Green Bond	3.717	9,875% (USD) (hedge CDI + 1,68%)
Capital de giro	1.701	CDI+ 2,85% a CDI+ 6,56% e pré de 6,36%
Financiamento de investimentos	553	15,09%
Arrendamento mercantil financeiro	157	7,88%
Total da dívida bruta	8.809	

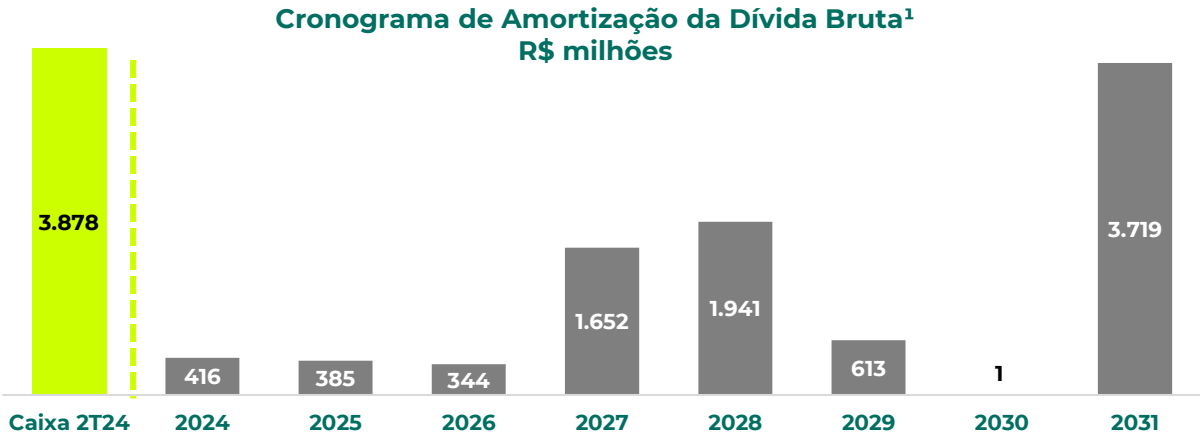
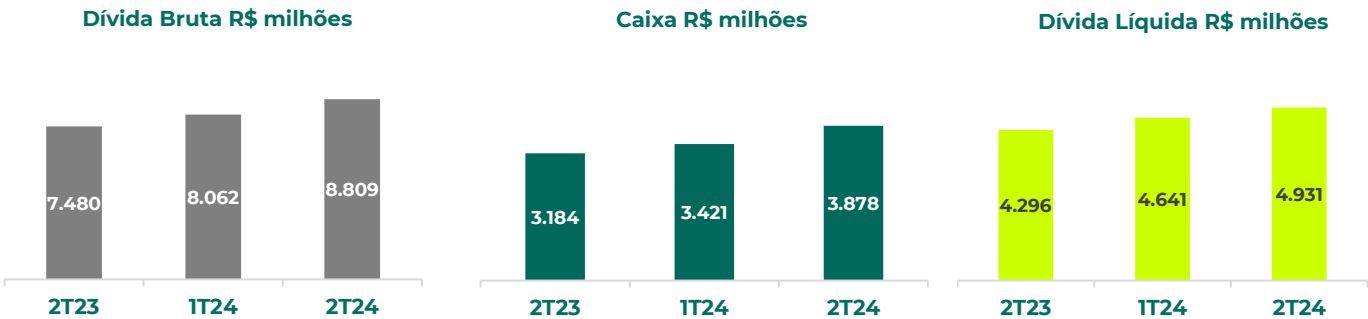
Concluimos o reperfilamento de dívidas, com a 6ª emissão da Ambipar Participações e 3ª emissão da Environment no montante agregado de R\$ 2,2 bilhões, com vencimento em 2029, e custo de

CDI + 2,75%. Estas emissões *resetaram* os *covenants* da companhia para níveis alinhados aos do Green Bond e aumentaram o *duration* da dívida para 5,7 anos.

Este movimento conclui o *liability management* iniciado no 1T24, criando uma margem de segurança para continuarmos o processo de foco na geração de caixa e de desalavancagem.

Dívida Líquida e Alavancagem R\$ milhões	30/06/2024	31/03/2024	Var.	30/06/2023
Dívida Bruta	8.809,1	8.062,0	9,3%	7.480,2
% Moeda Estrangeira	47,7%	51,0%	(4,4 p.p.)	6,0%
Curto Prazo	569,9	471,7	20,8%	834,4
Longo Prazo	8.239,2	7.590,3	8,5%	6.645,7
(-) Caixa e Aplicações Financeiras	3.877,9	3.421,3	13,3%	3.184,4
(=) Dívida Líquida	4.931,2	4.640,7	6,3%	4.295,8
EBITDA Anualizado	1.745,8	1.497,9	16,5%	1.479,2
Dívida Líquida / EBITDA (x)	2,82	3,10	(0,28)	2,90
EBITDA LTM Proforma para cálculo de covenant do Green Bond ¹	1.581,6	1.545,4	2,3%	n.a.
Dívida Líquida / EBITDA Green Bond (x)	3,12	3,00	0,12	n.a.

1- Inclui o EBITDA não consolidado das empresas adquiridas nos últimos doze meses.



1- Valores brutos, que contemplam as custas de emissão. Os custos são registrados quando são efetuadas as transações.

O *duration* da dívida bruta foi alongado durante o 2T24, e passou de 5,5 anos no 1T24 para 5,7 anos, considerando amortização das debentures AMBP14 e EESG12 e linha de Capital de Giro que somadas totalizam R\$2,2 bilhões.

A Ambipar mantém R\$3,9 bilhões em caixa e equivalentes como margem de segurança para administração do modelo de negócios e aplicações financeiras de longo prazo como colateral do *hedge* do *Green Bond*.

R\$ milhões			
Fluxo de Caixa Recorrente	1T24	2T24	Var.
EBITDA	374,5	436,4	16,5%
Variação de Capital de Giro	(10,5)	105,3	n.m.
Pagamento de Arrendamentos	(55,8)	(70,5)	26,3%
Capex Manutenção	(80,6)	(63,6)	(21,1%)
Fluxo de Caixa Operacional	227,5	407,6	79,1%
Impostos Pagos	(13,1)	(30,7)	134,9%
Despesa Financeira Acruada	(287,7)	(296,6)	3,1%
Fluxo de Caixa Antes do crescimento e juros	(73,2)	80,3	n.m.
Capex Expansão	(43,6)	(68,0)	56,1%
Pagamento de Aquisições Passadas	(151,7)	(64,8)	(57,3%)
Custas Pré-pagamento das Debêntures	(135,9)	(51,5)	(62,1%)
Prêmio Pré-pagamento	(51,0)	(78,6)	54,2%
Programa de Recompra	-	(46,6)	n.m.
Variação Cambial Caixa	(13,9)	24,2	n.m.
Variação Cambial Dívida Bruta	(20,4)	(86,0)	321,6%
Outros	54,7	0,6	(98,9%)
Proxy fluxo de caixa (Variação Dívida Líquida)	(435,0)	(290,5)	(33,2%)
Custas Pré-pagamento das Debêntures	135,9	51,5	(62,1%)
Prêmio Pré-pagamento	51,0	78,6	54,2%
Programa de Recompra de Ações	-	46,6	n.m.
Excluindo One-offs	(248,1)	(113,7)	(54,2%)

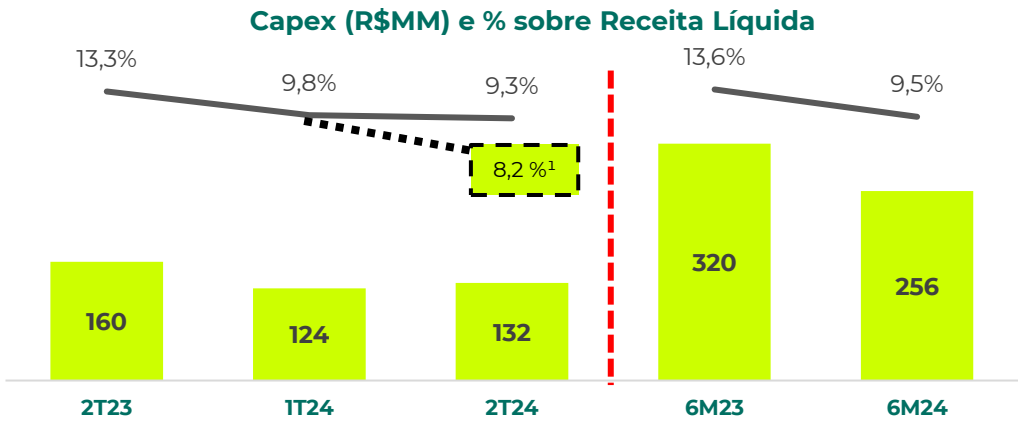
No 2T24, seguimos com foco na gestão do caixa da Companhia, e **obtivemos fluxo de caixa recorrente positivo de R\$ 80,3 milhões**, marcando o início da trajetória de desalavancagem da companhia. Após pagamento de ajustes não recorrentes está com tendência de equilíbrio de caixa tendo consumido no último trimestre. **Melhoria de capital de giro, prazo médio de recebimento melhorou de 88 dias no 2T23 para 70 dias no 2T24.**

A variação de R\$290,5 milhões na dívida líquida, em junho/24 comparado com março/24, é oriunda principalmente de despesa financeira acruada e R\$241 milhões de despesas não recorrentes com reperfilamento da dívida (custas e prêmio de pré-pagamento), M&As passados e recompra de ações. **Excluindo estes efeitos teríamos um incremento de apenas R\$113,7 milhões na dívida líquida apontando para o objetivo de geração de caixa positivo.**

INVESTIMENTOS / CAPEX

CAPEX R\$ milhões	2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs. 2T23	6M23	6M24	Var.
Capex Consolidado Total	160,4	124,2	131,7	(17,9%)	319,6	255,9	(19,9%)
% Receita Líquida Consolidada	13,3%	9,8%	9,3%	(4,0 p.p.)	13,6%	9,5%	(4,1 p.p.)
% Receita Líquida Consolidada (ex GIRI)	13,3%	9,8%	8,2%	(-4,9 p.p.)	13,6%	8,9%	(4,7 p.p.)
Expansão	100,8	43,6	68,0	(32,5%)	191,7	111,6	(41,8%)
% Receita Líquida Consolidada	8,4%	3,4%	4,8%	(3,6 p.p.)	8,2%	4,2%	(4,0 p.p.)
Manutenção	59,6	80,6	63,6	6,9%	128,0	144,3	12,8%
% Receita Líquida Consolidada	4,9%	6,4%	4,5%	(0,4 p.p.)	5,5%	5,4%	(0,1 p.p.)

Reduzimos o CAPEX em 17,9% comparado ao 2T23, representando 9,3% da receita líquida no 2T24, decorrente principalmente da conclusão de investimentos no GIRI e logística pela Environment.



Este é o menor patamar de CAPEX em relação a receita já feito pela Companhia, reflexo da maior escala e alavancagem operacional. **Excluindo o CAPEX incorrido na finalização do projeto GIRI teríamos dispendido o equivalente a 8,2% da receita líquida.**

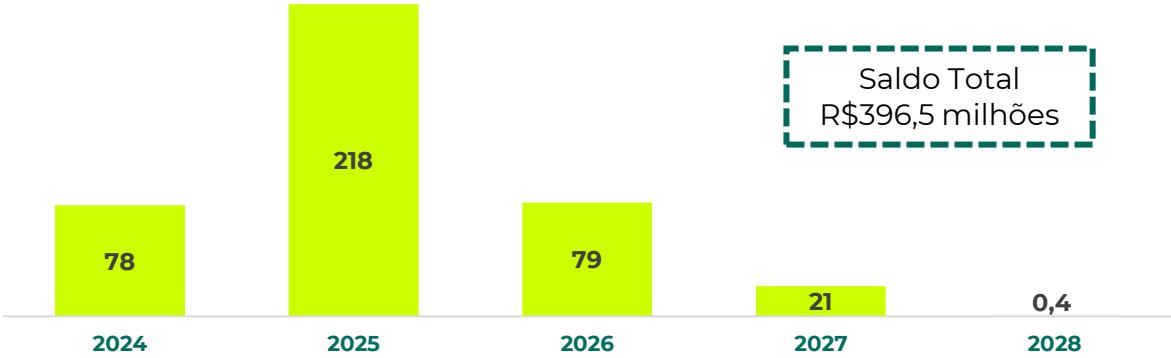
M&A

Vertical	Empresa	Descrição e racional estratégico	País de Atuação	Caixa Gasto e Obrigações (R\$ milhões)	% Adquirido
Environment	Ecopositiva (1T24) ¹	Indústria de transformação e gestão de resíduos para completar geografias atendidas em LatAm. <i>*A companhia detém outros dois CNPJs Suministra e Green Waste</i>	Colômbia	11,9	50,5%
Environment	Muda (2T24)	Coleta seletiva em condomínios residenciais no segmento de captação de resíduos pós consumo.	Brasil	8,0	63,5%

1-Aquisição realizada no 1T24 mas contabilizada naquele momento como Investimentos, agora consolidada e por isso aberta na Nota Explicativa 8

Na tabela apresentamos as aquisições abertas na nota 8 das Notas Explicativas. Nenhuma nova aquisição material foi anunciada, todas foram divulgadas no Ambipar Day, realizado em Maio/24, e estavam em período de fechamento por conta de acordos vinculantes.

Cronograma de Pagamento de Obrigações com M&As - Junho/2024
(R\$ milhões)



No gráfico abaixo apresentamos o cronograma de pagamento das parcelas relacionadas a aquisições de companhias ao longo dos últimos anos.

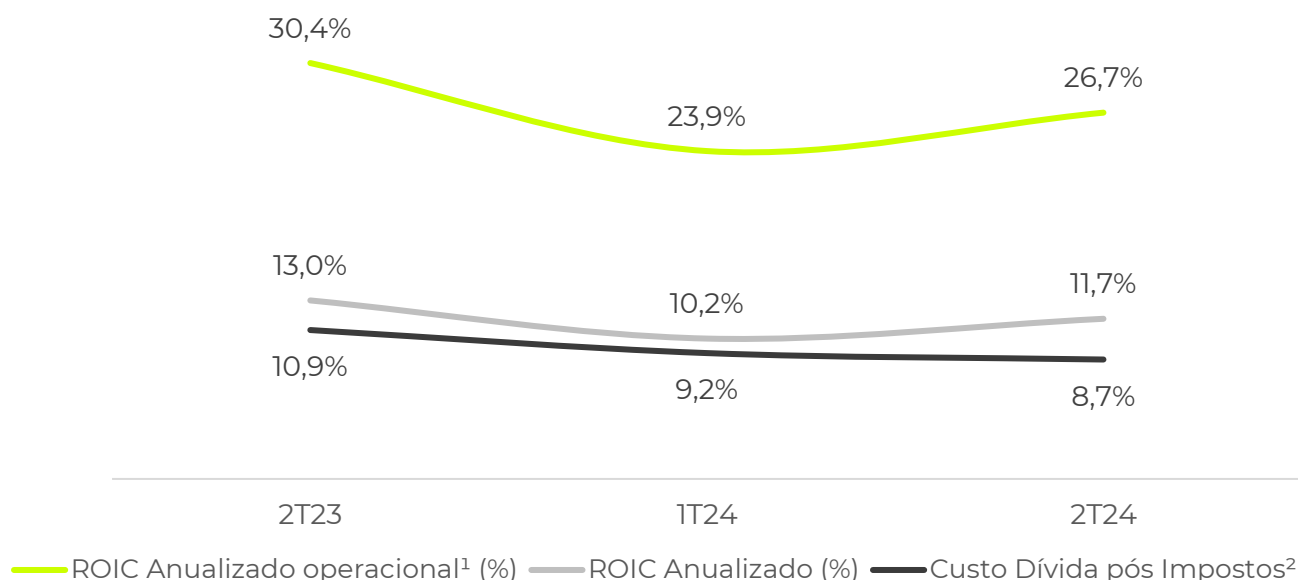
Mantivemos nosso plano de desalavancagem e temos reduzido as obrigações a pagar por M&A. Entre dezembro/23 e encerramento de junho/24 (R\$396,5 milhões), o saldo de aquisições a pagar reduziu em R\$192,9 milhões.

ROIC

R\$milhões	2T24 Anualizado	2T23 Anualizado	Var. 2T24 x 2T23	1T24 Anualizado	Var. 2T24 x 1T24
(+) EBIT	1.209,9	1091,5	10,8%	1.012,8	19,5%
(-) Imposto ¹	(363,0)	(327,5)	10,8%	(303,8)	19,5%
NOPAT	847,0	764,1	10,8%	709,0	19,5%
(+) Patrimônio Líquido Médio	2.461,4	1.740,6	41,4%	2.493,9	(1,3%)
(+) Dívida Líquida Média	4.785,9	4.121,1	16,1%	4.423,2	8,2%
Capital Investido Médio	7.247,4	5.861,7	23,6%	6.917,1	4,8%
(-) Intangível Médio	4.081,0	3.345,7	22,0%	3.956,1	3,2%
Capital Investido ex Intangível Médio	3.166,4	2.515,9	25,9%	2.961,0	6,9%
ROIC operacional² (%)	26,7%	30,4%	(3,6 p.p.)	23,9%	2,8 p.p.
ROIC (%)	11,7%	13,0%	(1,3 p.p.)	10,2%	1,4 p.p.

1- Considera taxa de imposto de 30%; 2- Desconsidera intangível / O cálculo do ROIC Anual considera Capital Investido Médio do ano atual e ano imediatamente anterior, no entanto, o cálculo do ROIC Trimestral considera capital investido médio do encerramento do trimestre atual e início dos últimos doze meses.

ROIC Ambipar (%)



¹Nota: 1- Desconsidera Intangível. 2- Considera taxa de IR fixa de 30% em todos os períodos. *Considera alíquota de Imposto de 30% em todos os trimestres e anos. **Considera EBIT dos últimos doze meses. ***O cálculo do ROIC Anual considera Capital Investido Médio do ano atual e ano imediatamente anterior, no entanto, o cálculo do ROIC Trimestral considera capital investido médio do encerramento do trimestre atual e início dos últimos doze meses.

O Retorno sobre Capital Investido descontado o intangível (“ROIC operacional”) permite ter uma estimativa aproximada do retorno sobre os investimentos realizados nas operações.

O Retorno sobre Capital investido (“ROIC”) incorpora na base de capital investido o intangível, composto principalmente pelo ágio pago por aquisições.

O investimento em M&A, num primeiro momento, apresenta um ROIC menor por conta do ágio pago por aquisição. Uma vez que aquisições passam a integrar as operações, o retorno esperado do investimento marginal realizado tende seguir o ROIC Operacional uma vez que o capital investido é destinado às operações da adquirida e não contempla ágio.

O ROIC operacional apresentou aumento de 2,0p.p. frente ao 1T24, devido ao aumento do NOPAT.

AMBIPAR RESPONSE



DESTAQUES

- Receita Bruta recorde de R\$808,9 milhões, crescimento de 22,5% na comparação com o 2T23 (+9,7% em relação ao 1T24);
- Receita Líquida recorde de R\$740,5 milhões, aumento de 21,0% em relação ao 2T23 (+9,0% em relação ao 1T24, com menor intensidade de CAPEX como % da Receita Líquida. Para os 6 meses crescimento de 17,5% na comparação com o 6M23;
- EBITDA recorde de R\$191,9 milhões, crescimento de 27,7% o que representa uma expansão de margem 1,4 p.p. versus 2T23 e +0,1 p.p. em comparação ao 1T24;
- Margem EBITDA no 2T24 de 25,9%, expansão de 1,4 p.p. vs. 2T23;
- O mix do trimestre e a diversificação geográfica contribuíram para o incremento de margem EBITDA de 1,4 p.p. vs 2T23;
- CAPEX atingiu R\$49,5 milhões, redução 20,0% vs. 1T24. Como % da Receita Líquida, o CAPEX representou no 2T24 6,7%, redução de 2,7 p.p. vs. 1T24 e próximo a mínima histórica

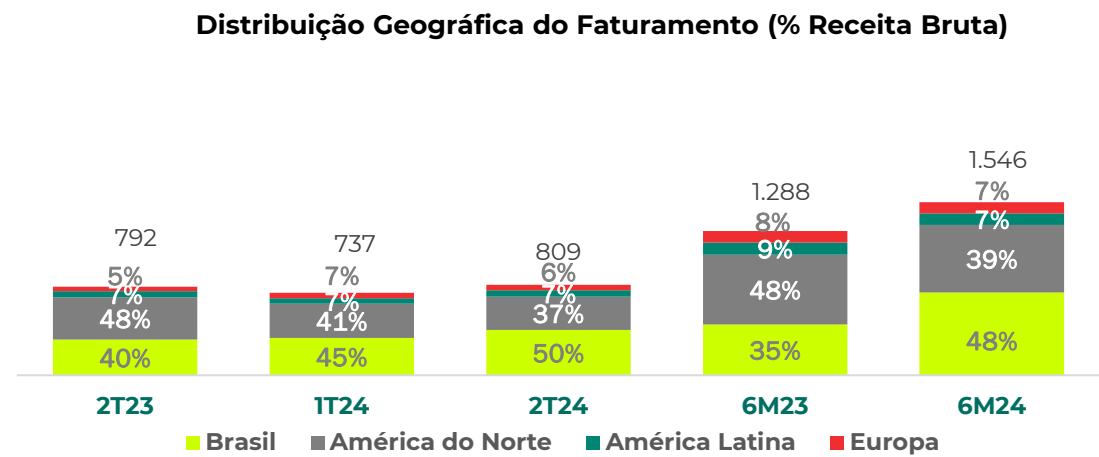
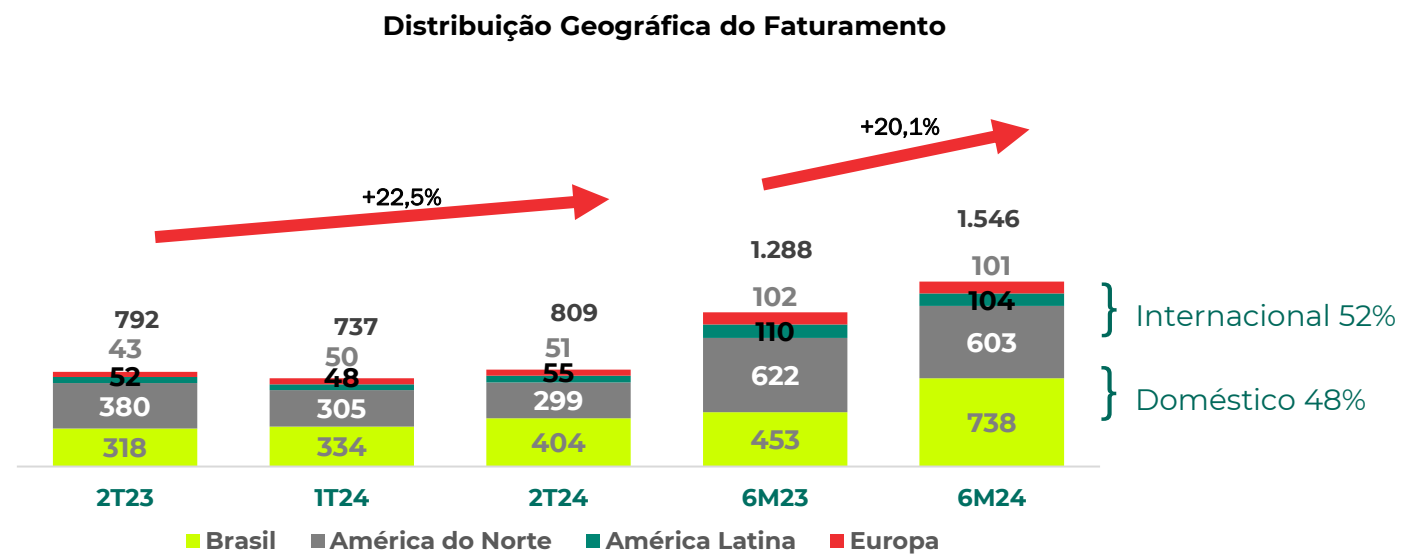
R\$ milhões	2T24	2T23	Var.	1T24	Var.	6M24	6M23*	Var.
RECEITA BRUTA	808,9	660,4	22,5%	737,1	9,7%	1.546,1	1.287,5	20,1%
DEDUÇÕES	(68,4)	(48,3)	41,6%	(58,1)	17,7%	(126,5)	(79,2)	59,7%
RECEITA LÍQUIDA	740,5	612,1	21,0%	679,1	9,0%	1.419,6	1.208,3	17,5%
LUCRO BRUTO	200,2	157,9	26,8%	184,0	8,8%	384,2	303,2	26,7%
MARGEM BRUTA	27,0%	25,8%	1,2 p.p.	27,1%	(0,1 p.p.)	27,1%	25,1%	2,0 p.p.
EBITDA	191,9	150,3	27,7%	175,4	9,4%	367,4	290,3	26,5%
MARGEM EBITDA	25,9%	24,6%	1,4 p.p.	25,8%	0,1 p.p.	25,9%	24,0%	1,9 p.p.
Capex	49,5	41,9	18,0%	61,9	(20,0%)	111,4	110,9	0,4%
Capex % Receita Líquida	6,7%	6,9%	-0,2 p.p.	9,1%	-2,7 p.p.	7,8%	9,2%	-1,5 p.p.

* EBITDA e Margem EBITDA 6M23 ajustado pelas despesas extraordinárias e não caixa da listagem na NYSE.

RECEITA BRUTA

COMPOSIÇÃO DA RECEITA BRUTA R\$ milhões	2T24	2T23	Var.	1T24	Var.	6M24	6M23	Var.
RECEITA BRUTA	808,9	660,4	22,5%	737,1	9,7%	1.546,1	1.287,5	20,1%
Brasil	404,3	244,5	65,3%	333,8	21,1%	738,0	453,2	62,8%
Internacional	404,7	415,9	(2,7%)	403,4	0,3%	808,1	834,3	(3,1%)
LatAm (Ex Brasil)	55,5	54,3	2,1%	48,5	14,5%	103,9	110,1	(5,6%)
Europa	50,7	46,0	10,1%	50,2	1,0%	100,9	102,1	(1,2%)
América do Norte	298,5	315,5	(5,4%)	304,7	(2,0%)	603,2	622,0	(3,0%)

A receita bruta atingiu R\$809 milhões no 2T24, 22,5% superior ao 2T23, devido majoritariamente ao crescimento de receita do Brasil, compensado pela leve redução da receita internacional.



BRASIL

COMPOSIÇÃO DA RECEITA BRUTA R\$ milhões	2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x1T24	6M24	6M23	Var.
RESPONSE								
RECEITA BRUTA TOTAL	808,9	660,4	22,5%	737,1	9,7%	1.546,1	1.287,5	20,1%
Brasil	404,3	244,5	65,3%	333,8	21,1%	738,0	453,2	62,8%
Faturamento Assinaturas Brasil	79,0	39,6	99,5%	74,8	5,5%	153,8	77,8	97,7%
Faturamento Serviços Brasil	325,3	204,9	58,7%	258,9	25,6%	584,2	375,5	55,6%

Serviços Atendidos		2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs 2T23
	Receita Bruta (R\$ milhões)	204,9	258,9	325,3	58,7%
Brasil	Quantidade de Serviços Atendidos	3.075	3.697	3.802	23,6%
	Ticket Médio (R\$ mil)	66,6	70,0	85,6	28,4%

Receita Bruta Brasil cresceu forte em todas as comparações impulsionada por prestação de serviços de emergência terrestres, contratos aéreos, *environmental services* com a implantação de novos projetos de bioengenharia, dragagem e monitoramento ambiental com proteção de fauna e flora.

Parte relevante do crescimento de receitas, apresentado como faturamento de serviços, está ancorada em contratos plurianuais (3 a 5 anos).

O crescimento da receita de assinaturas é devido majoritariamente aos serviços médicos e crescimento orgânico em serviços de *outsourcing*.

LATAM

COMPOSIÇÃO DA RECEITA BRUTA R\$ milhões	2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x1T24	6M24	6M23	Var.
RESPONSE								
RECEITA BRUTA TOTAL	808,9	660,4	22,5%	737,1	9,7%	1.546,1	1.287,5	20,1%
Internacional	404,7	415,9	(2,7%)	403,4	0,3%	808,1	834,3	(3,1%)
Latam (ex-Brasil)	55,5	54,3	2,1%	48,5	14,5%	103,9	110,1	(5,6%)
Faturamento Assinaturas Latam	39,3	34,6	13,6%	35,3	11,3%	74,6	70,7	5,6%
Faturamento Serviços Latam	16,2	19,7	(18,1%)	13,1	23,1%	29,3	39,5	(25,8%)

Serviços Atendidos		2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs 2T23
Latam (Ex-Brasil)	Receita Bruta (R\$ milhões)	19,7	13,1	16,2	(18,1%)
	Quantidade de Serviços Atendidos	90	87	82	(8,9%)
	Ticket Médio (R\$ mil)	219,4	151,0	197,2	(10,1%)

O crescimento da receita do 2T24 vs 2T23 é crescimento em moeda local (8,6% YoY).

EUROPA

COMPOSIÇÃO DA RECEITA BRUTA R\$ milhões		2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x1T24	6M24	6M23	Var.
RESPONSE									
RECEITA BRUTA TOTAL		808,9	660,4	22,5%	737,1	9,7%	1.546,1	1.287,5	20,1%
Internacional		404,7	415,9	(2,7%)	403,4	0,3%	808,1	834,3	(3,1%)
Europa		50,7	46,0	10,1%	50,2	1,0%	100,9	102,1	(1,2%)
Faturamento Assinaturas Europa		4,8	4,6	5,5%	4,7	2,6%	9,5	9,4	1,5%
Faturamento Serviços Europa		45,9	41,5	10,7%	45,5	0,9%	91,4	92,7	(1,5%)

Serviços Atendidos		2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs 2T23
Europa	Faturamento Serviços (R\$ milhões)	41,5	45,5	45,9	10,7%
	Quantidade de Serviços Atendidos	5.798	5.953	5.879	1,4%
	Ticket Médio (R\$ mil)	7,2	7,6	7,8	9,1%

A receita cresceu em moeda local (+4% YoY) e mais em reais por desvalorização cambial.

Os destaques no trimestre foram serviços industriais, com continuação a atendimento de refinarias, e renovação de contrato com a guarda costeira britânica.

AMÉRICA DO NORTE

COMPOSIÇÃO DA RECEITA BRUTA R\$ milhões		2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x1T24	6M24	6M23	Var.
RESPONSE									
RECEITA BRUTA TOTAL		808,9	660,4	22,5%	737,1	9,7%	1.546,1	1.287,5	20,1%
Internacional		404,7	415,9	(2,7%)	403,4	0,3%	808,1	834,3	(3,1%)
América do Norte		298,5	315,5	(5,4%)	304,7	(2,0%)	603,2	622,0	(3,0%)

Serviços Atendidos		2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs 2T23
América do Norte	Receita Bruta (R\$ milhões)	315,5	304,7	298,5	(5,4%)
	Quantidade de Serviços Atendidos	3.660	4.525	3.488	(4,7%)
	Ticket Médio (R\$ mil)	86,2	67,3	85,6	(0,7%)

O crescimento de receita na América do Norte advém principalmente da (i) depreciação do real perante o dólar, (ii) crescimento em moeda local nos EUA e (iii) queda em moeda local no Canadá.

As tendências operacionais do trimestre passado se mantiveram: (i) crescimento nos EUA em atendimentos e consultoria, com continuidade de atendimento a queda da ponte de Baltimore e (ii) menor receita no Canadá, principalmente devido ao término dos serviços ligados ao projeto *Trans Mountain Pipeline*.

No 2T observa-se uma sazonalidade negativa no Canadá, devido ao degelo nas províncias de British Columbia e Alberta e consequente redução na atividade de exploração de óleo e gás.

Outro destaque no trimestre foi o início do *command center* centralizado nos Estados Unidos em Houston, Texas, que permite melhor gestão de ativos e maior receita ao longo do tempo.

RECEITA LÍQUIDA

R\$milhões	2T24	2T23	Var.	1T24	Var.	6M24	6M23	Var.
RECEITA BRUTA	808,9	660,4	22,5%	737,1	9,7%	1.546,1	1.287,5	20,1%
DEDUÇÕES	(68,4)	(48,3)	41,6%	(58,1)	17,7%	(126,5)	(79,2)	59,7%
% Deduções / Receita Bruta	(8,5%)	(7,3%)	(1,1 p.p.)	(7,9%)	(0,6 p.p.)	(8,2%)	(6,1%)	(2,0 p.p.)
RECEITA LÍQUIDA	740,5	612,1	21,0%	679,1	9,0%	1.419,6	1.208,3	17,5%

A variação da receita líquida acompanhou a evolução de receita bruta por geografia, e as deduções de receita de cada região. Não houve alteração significativa na estrutura de impostos de cada mercado, sendo as deduções no mercado brasileiro maiores do que no mercado internacional.

CUSTO DOS PRODUTOS/SERVIÇOS (CAIXA)

RESPONSE

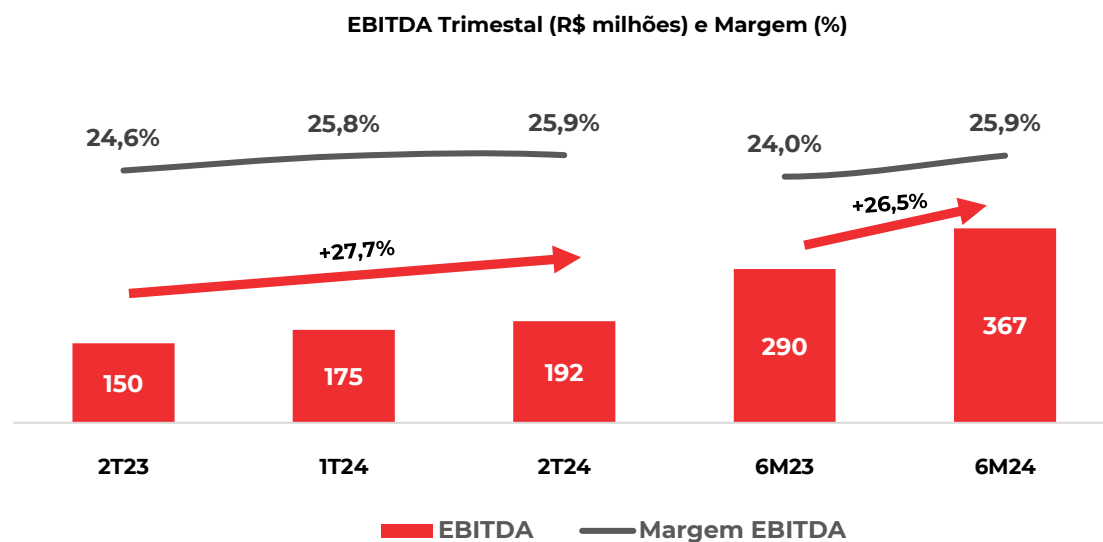
Composição dos Custos dos Serviços Prestados R\$ milhões	2T24	2T23	Var.	1T24	Var.	6M24	6M23	Var.
Pessoal	319,3	253,4	26,0%	292,7	9,1%	612,0	491,0	24,6%
Terceiros	91,6	92,2	(0,6%)	79,2	15,8%	170,8	181,0	(5,6%)
Manutenção	30,9	24,7	25,1%	26,2	17,9%	57,2	44,6	28,2%
Viagens	18,6	19,2	(2,8%)	13,0	43,2%	31,7	36,4	(12,9%)
Frete	1,1	0,8	43,2%	1,0	12,5%	2,1	2,2	(4,8%)
Aluguéis	0,0	11,7	(99,9%)	0,2	(94,3%)	0,2	22,4	(99,2%)
Combustível	17,7	12,8	38,9%	18,3	(3,1%)	36,0	25,3	42,2%
Materiais	9,8	5,2	89,3%	10,7	(9,3%)	20,5	13,1	56,5%
Telecomunicações	5,3	2,9	84,8%	3,3	59,2%	8,6	6,6	31,2%
Marketing	7,5	5,3	42,4%	2,9	160,8%	10,4	8,4	24,4%
Impostos	6,7	4,2	58,0%	3,1	114,1%	9,8	15,1	(35,0%)
Outros	31,7	21,9	45,1%	44,4	(28,5%)	76,1	59,1	28,7%
TOTAL	540,3	454,1	19,0%	495,0	9,1%	1.035,3	905,2	14,4%

Percentual da Receita Líquida

Composição dos Custos dos Serviços Prestados R\$ milhões	2T23	1T24	2T24
Receita Líquida	612,1	679,1	740,5
Pessoal	41,4%	43,1%	43,1%
Terceiros	15,1%	11,7%	12,4%
Manutenção	4,0%	3,9%	4,2%
Viagens	3,1%	1,9%	2,5%
Frete	0,1%	0,1%	0,2%
Aluguéis	1,9%	0,0%	0,0%
Combustível	2,1%	2,7%	2,4%
Materiais	0,8%	1,6%	1,3%
Telecomunicações	0,5%	0,5%	0,7%
Marketing	0,9%	0,4%	1,0%
Impostos	0,7%	0,5%	0,9%
Outros	3,6%	6,5%	4,3%
TOTAL	74,2%	72,9%	73,0%
MARGEM BRUTA	25,8%	27,1%	27,0%

No trimestre apresentamos estabilidade de margem bruta em comparação ao 1T24, e incremento de 1,2 p.p. quando comparado ao 2T23.

EBITDA



O EBITDA registrou crescimento de margem EBITDA de 1,3 p.p. quando comparado com o 2T23, com contribuição positiva do Brasil. Em relação ao 1T24 houve estabilidade de margem.

CAPEX RESPONSE

CAPEX R\$ milhões	2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs. 2T23	6M23	6M24	Var.
Capex Response Total	41,9	61,9	49,5	18,0%	110,9	111,4	0,4%
% Receita Líquida Response	6,9%	9,1%	6,7%	(0,2 p.p.)	9,2%	7,8%	(1,3 p.p.)
Expansão	24,3	14,7	26,7	10,3%	62,3	41,5	(33,3%)
% Receita Líquida Response	4,0%	2,2%	3,6%	(0,4 p.p.)	5,2%	2,9%	(2,2 p.p.)
Brasil	6,3	0,0	11,2	78,3%	31,9	11,2	(64,8%)
% Receita Bruta Brasil	2,6%	0,0%	2,8%	0,2 p.p.	2,6%	0,8%	(1,8 p.p.)
Latam (ex Brasil)	18,0	0,0	0,0	n.m.	18,6	0,0	(100,0%)
% Receita Bruta Latam (ex Brasil)	4,3%	0,0%	0,0%	(4,3 p.p.)	1,5%	0,0%	(1,5 p.p.)
Europa	0,0	0,2	0,7	n.m.	0,3	0,9	196,0%
% Receita Bruta Europa	0,0%	0,3%	1,4%	1,4 p.p.	0,0%	0,1%	0,0 p.p.
América do Norte	0,0	14,6	14,8	n.m.	11,5	29,4	155,4%
% Receita Bruta América do Norte	0,0%	4,8%	5,0%	5,0 p.p.	1,0%	2,1%	1,1 p.p.
Manutenção	17,7	47,1	22,7	28,4%	48,8	69,9	43,2%
% Receita Líquida Response	2,9%	6,9%	3,1%	0,2 p.p.	4,0%	4,9%	0,9 p.p.
Brasil	5,3	33,3	10,0	89,0%	23,6	43,3	83,7%
% Receita Bruta Brasil	2,2%	10,0%	2,5%	0,3 p.p.	2,0%	3,1%	1,1 p.p.
Latam (ex Brasil)	1,8	3,2	0,9	(48,3%)	2,3	4,1	77,8%
% Receita Bruta Latam (ex Brasil)	0,4%	0,8%	0,2%	(0,2 p.p.)	0,2%	0,3%	0,1 p.p.
Europa	1,8	3,8	1,6	(12,4%)	3,4	5,4	56,8%
% Receita Bruta Europa	4,0%	7,5%	3,2%	(0,8 p.p.)	0,3%	0,4%	0,1 p.p.
América do Norte	8,7	6,8	10,2	16,4%	19,4	17,0	(12,5%)
% Receita Bruta América do Norte	2,8%	2,2%	3,4%	0,6 p.p.	1,6%	1,2%	(0,4 p.p.)

No 2T24, a adição de imobilizado em Response foi de R\$49,5 milhões. Investimos em Brasil em novas aeronaves, e na implantação de contratos para monitoramento de fauna e flora. No exterior realizamos menos investimentos para abertura de bases ao longo do 2H24 na América do Norte.

Os ganhos por alavancagem operacional têm se materializado em menor intensidade de capex por receita, inclusive quando medidos nos últimos doze meses.

AMBIPAR ENVIRONMENT



DESTAQUES

- Receita Bruta recorde de R\$762,4 milhões, crescimento de 12,1% na comparação com o 2T23 (+12,9% em relação ao 1T24);
- Receita Líquida recorde de R\$671,5 milhões, aumento de 13,7% em relação ao 2T23 (+14,6% em relação ao 1T24, com menor intensidade de CAPEX como % da Receita Líquida. Para os 6 meses crescimento de 10,9% na comparação com o 6M23;
- EBITDA recorde de R\$242,8 milhões, crescimento de 22,8% o que representa uma expansão de margem 2,4p.p. versus 1T24;
- CAPEX atingiu R\$79,8 milhões, redução 28,7% vs. 2T23. Como % da Receita Líquida, o CAPEX representou no 2T24 11,9%, redução de 7,1 p.p. vs. 2T23.

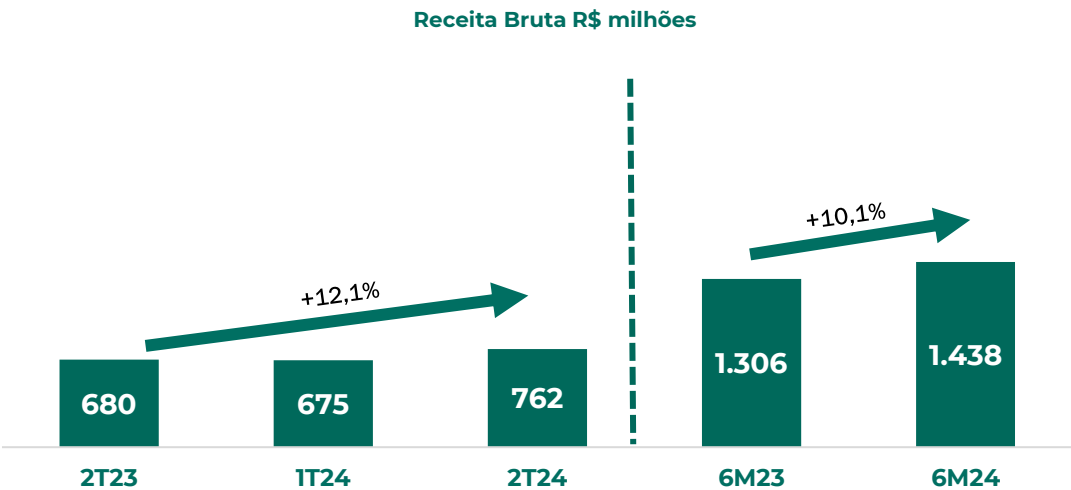
R\$ milhões	2T24	2T23	Var.	1T24	Var.	6M24	6M23	Var.
Receita Bruta	762,4	680,2	12,1%	675,4	12,9%	1.437,7	1.306,1	10,1%
Deduções	(90,8)	(89,8)	1,1%	(89,1)	1,9%	(180,0)	(171,7)	4,8%
Receita líquida	671,5	590,4	13,7%	586,2	14,6%	1.257,8	1.134,4	10,9%
Lucro bruto	277,8	252,7	9,9%	228,0	21,8%	505,8	436,6	15,8%
Margem bruta	41,4%	42,8%	-1,4 p.p.	38,9%	2,5 p.p.	40,2%	38,5%	1,7 p.p.
EBITDA	242,8	218,2	11,3%	197,8	22,8%	440,5	370,6	18,9%
Margem EBITDA	36,2%	37,0%	-0,8 p.p.	33,7%	2,4 p.p.	35,0%	32,7%	2,3 p.p.
Capex	79,8	111,9	(28,7%)	55,5	45,2%	197,7	135,3	(31,6%)
Capex % Receita Líquida	11,9%	19,0%	(7,1 p.p.)	9,5%	2,5 p.p.	17,4%	10,8%	(6,7 p.p.)

RECEITA BRUTA

RECEITA BRUTA R\$ milhões	2T24	2T23	Var.	1T24	Var.	6M24	6M23	Var.
RECEITA BRUTA	762,4	680,2	12,1%	675,4	12,9%	1.437,7	1.306,1	10,1%
Gestão total de resíduos	484,4	400,2	21,1%	425,1	14,0%	909,5	778,4	16,8%
Brasil	287,5	252,5	13,8%	276,0	4,2%	563,4	491,0	14,8%
Internacional	197,0	147,6	33,4%	149,2	32,0%	346,1	287,5	20,4%
Economia Circular	202,3	173,1	16,9%	174,3	16,1%	376,7	361,8	4,1%
Consultoria e Compliance ESG	13,4	10,5	26,9%	30,2	(55,7%)	43,5	19,8	119,4%
Descarbonização	0,6	45,8	(98,8%)	1,4	(58,6%)	2,0	51,1	(96,2%)
Logística Hazmat	61,7	50,6	21,9%	44,4	38,9%	106,1	95,0	11,7%

A receita bruta do segmento Environment no 2T24 atingiu R\$762 milhões, 12,1% acima do 2T23 e 12,9% superior ao 1T24.

Os principais fatores que contribuíram para o aumento foram (i) desempenho de Gestão e Valorização de Resíduos no Brasil; (ii) crescimento em moeda local em América Latina e (iii) crescimento de Economia Circular com melhores volumes e preços de venda, indicando as sinergias comerciais para venda de produtos reciclados e uma melhor condição de mercado.



Gestão e Valorização de Resíduos

RECEITA BRUTA R\$ milhões	2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	6M24	6M23	Var.
Gestão total de resíduos	484,4	400,2	21,1%	909,5	778,4	16,8%
Brasil	287,5	252,5	13,8%	563,4	491,0	14,8%
Internacional	197,0	147,6	33,4%	346,1	287,5	20,4%

Gestão Total de Resíduos	2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs 2T23
(A) Receita Bruta (R\$ milhões)	400,2	425,1	484,4	21,1%
(B) Serviços extras (R\$ milhões)	53,8	41,2	67,0	24,7%
(A) - (B) = (C) Receita Contratos (R\$ milhões)	346,4	383,9	417,4	20,5%
(D) Quantidade de Clientes	5.041	5.137	5.266	4,5%
(C)/(D) Ticket Médio Clientes (R\$ mil)	68,7	74,7	79,3	15,3%
(E) Unidades atendidas*	6.297	6.431	6.698	6,4%
(C)/(E) Ticket Médio Unidades Atendidas (R\$ mil)	55,0	59,7	62,3	13,3%

*Clientes podem possuir mais de uma unidade de atendimento, por exemplo, 2 fábricas de um mesmo cliente representam 2 unidades atendidas e apenas 1 cliente.

Na comparação trimestral, observa-se aumento da receita no mercado brasileiro e Internacional.

Em Brasil, destaque para reajuste de tarifas contratuais e incremento de *share of wallet* dentro de mesmos clientes (alimentício e capital goods) e um novo contrato em papel e celulose.

Em LatAm destaque no trimestre para o crescimento orgânico, aliado a valorização do peso chileno em 11% frente ao real. Os serviços de gestão de resíduos orgânicos responderam pela maior parte do crescimento orgânico.

Economia Circular

RECEITA BRUTA R\$milhões	2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x 1T24	6M24	6M23	Var.
Economia Circular	202,3	173,1	16,9%	174,3	16,1%	376,7	361,8	4,1%

Resíduos Processados (toneladas)		2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs 2T23
Economia Circular	Receita Bruta (R\$Milhões)	173,1	174,3	202,3	16,9%
	Toneladas	68.131	60.265	75.003	10,1%
	Ticket Médio (R\$Mil)	2,5	2,9	2,7	6,2%

Neste trimestre observamos a retomada deste segmento com um crescimento de volume que respondeu pela maior parte do crescimento da receita, e um *ticket* médio superior ao ano anterior.

A melhor performance se deveu a melhores custo do estoque de materiais e melhor preço auferido na venda de reciclados. Observamos um início de sinergias na comercialização de materiais, com maior compartilhamento de inteligência e coordenação das equipes de vendas.

ESG Consulting

RECEITA BRUTA R\$milhões	2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x 1T24	6M24	6M23	Var.
Consultoria e Compliance ESG	13,4	10,5	26,9%	30,2	(55,7%)	43,5	19,8	119,4%

ESG Consulting		2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs 2T23
Receita Bruta (R\$Milhões)		10,5	30,1	13,4	26,9%
Quantidade Contratos		1.309	1.348	1.355	3,5%
Ticket Médio (R\$Mil)		8,0	22,4	9,9	22,6%

A performance de ESG Consulting foi em linha com o histórico, mantendo a recorrência de contratos e clientes.

No 1T24 fechamos um grande contrato com cliente do segmento de mineração, e tivemos demanda sazonalmente mais forte [por serviços de governança de empresas listadas].

Descarbonização

RECEITA BRUTA R\$milhões	2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x 1T24	6M24	6M23	Var.
Descarbonização	0,6	45,8	(98,8%)	1,4	(58,6%)	2,0	51,1	(96,2%)

Créditos de Carbono Comercializados	2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs 2T23
(A) Receita Bruta (R\$milhões)	45,8	1,4	0,6	(98,8%)
(B) Outros serviços (R\$milhões)	43,2	0,1	0,2	(99,6%)
(A) – (B) = (C) Receita Bruta Créditos Comercializados (R\$milhões)	2,6	1,3	0,4	(84,4%)
(D) Toneladas (mil)	48,9	28,6	20,6	(57,9%)
(C)/(D) Ticket Médio (R\$)	52,8	45,5	19,5	(63,0%)

O mercado de REDD+ global está sofrendo uma paralisação e, mesmo assim, a área de Decarbonização vendeu 20,6 mil toneladas de créditos decarbono. O excesso de produção de créditos está sendo estocado para venda em momento mais oportuno.

O foco do segmento de negócio neste momento é na implementação de projetos de reflorestamento com créditos ARR, em linha com o grande contrato de reflorestamento vendido no 2T23 para Astra Zeneca.

Logística Hazmat

RECEITA BRUTA R\$milhões	2T24	2T23	Var. 2T24 x2T23	1T24	Var. 2T24 x 1T24	6M24	6M23	Var.
Logística Hazmat	61,7	50,6	21,9%	44,4	38,9%	106,1	95,0	11,7%

Toneladas transportadas	2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs 2T23
Receita Bruta (R\$milhões)	50,6	44,4	61,7	21,9%
Logística Hazmat Toneladas	201.697	160.667	182.465	(9,5%)
Ticket Médio (R\$Mil)	250,8	276,3	337,9	34,7%

Na comparação com o 1T24, houve aumento do volume de toneladas transportadas e um dos maiores tickets médios na série histórica.

Aumentamos transporte pelo “corredor verde”, uma rota de logística operada com veículos de combustível de menor emissão para clientes de polo petroquímico. Houve também maior demanda para mobilização imediata (*rush order*), e reajuste de preços contratuais.

Em conjunto estes efeitos contribuíram para aumento do *ticket* médio.

RECEITA LÍQUIDA

R\$milhões	2T24	2T23	Var.	1T24	Var.	6M24	6M23	Var.
Receita Bruta	762,4	680,2	12,1%	675,4	12,9%	1.437,7	1.306,1	10,1%
Deduções	(90,8)	(89,8)	1,1%	(89,1)	1,9%	(180,0)	(171,7)	4,8%
% Deduções / Receita Bruta	(11,9%)	(13,2%)	1,3 p.p.	(13,2%)	1,3 p.p.	(12,5%)	(13,1%)	0,6 p.p.
Receita líquida	671,5	590,4	13,7%	586,2	14,6%	1.257,8	1.134,4	10,9%

A evolução da receita acompanhou os eventos expostos nos comentários por unidade, crescendo 7,9% versus 2T23.

CUSTO DOS PRODUTOS/SERVIÇOS (CAIXA)

ENVIRONMENT

Composição dos Custos dos Serviços Prestados R\$ milhões	2T24	2T23	Var.	1T24	Var.	6M24	6M23	Var.
Pessoal	213,2	175,5	21,5%	187,6	13,7%	400,8	354,3	13,1%
Custo dos produtos vendidos ¹	34,6	51,9	(33,4%)	35,0	(1,2%)	69,6	93,5	(25,6%)
Terceiros	62,3	45,0	38,5%	56,3	10,8%	118,6	96,8	22,5%
Manutenção	23,9	15,1	57,7%	18,7	27,7%	42,5	36,6	16,3%
Combustível	19,2	19,8	(3,0%)	19,0	0,7%	38,2	46,3	(17,4%)
Frete	18,1	14,8	22,3%	18,3	(1,2%)	36,3	28,7	26,6%
Impostos	5,1	2,1	139,8%	3,1	66,0%	8,2	4,8	70,9%
Viagens	5,0	5,5	(10,4%)	3,2	55,9%	8,1	7,5	8,3%
Materiais	5,5	5,9	(6,0%)	5,1	8,5%	10,6	11,2	(5,2%)
Marketing	5,8	0,7	686,1%	5,1	12,8%	10,9	1,8	499,2%
Aluguéis	0,3	0,4	(32,1%)	0,4	(38,5%)	0,7	0,7	(3,5%)
Telecomunicações	0,6	0,6	(0,2%)	0,7	(1,0%)	1,3	1,4	(8,4%)
Outros	0,3	0,3	(9,0%)	5,8	(95,2%)	6,1	14,1	(56,4%)
CUSTO TOTAL	393,8	337,7	16,6%	358,2	9,9%	752,0	697,7	7,8%

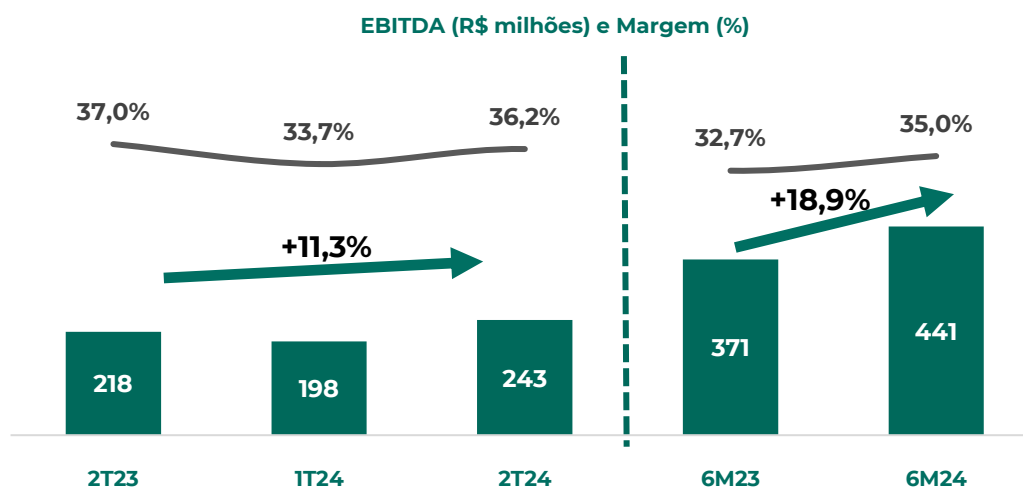
1- Derivado principalmente dos produtos vendidos na divisão de Economia Circular

Percentual da Receita Líquida

Composição dos Custos dos Serviços Prestados R\$ milhões	2T23	1T24	2T24
Receita Líquida	590,4	586,2	671,5
Pessoal	29,7%	32,0%	31,8%
Custo dos produtos vendidos	8,8%	6,0%	5,1%
Terceiros	7,6%	9,6%	9,3%
Manutenção	2,6%	3,2%	3,6%
Combustível	3,3%	3,2%	2,9%
Frete	2,5%	3,1%	2,7%
Impostos	0,4%	0,5%	0,8%
Viagens	0,9%	0,5%	0,7%
Materiais	1,0%	0,9%	0,8%
Marketing	0,1%	0,9%	0,9%
Telecomunicações	0,1%	0,1%	0,1%
Aluguéis	0,1%	0,1%	0,0%
Outros	0,1%	1,0%	0,0%
CUSTO TOTAL	57,2%	61,1%	58,6%
MARGEM BRUTA	42,8%	38,9%	41,4%

Os custos totais do segmento Environment no 2T24 reduziram em 0,5% em comparação ao 2T23, e 1,9% ao trimestre imediatamente anterior, e totalizaram R\$358,2 milhões. A companhia tem buscado economias de custo em todas as linhas, com destaque para economia circular que manteve Custo do Produto Vendido em linha com 1T24.

EBITDA



O EBITDA registrou crescimento de 11% na comparação 2T24 vs. 2T23. A margem apresentou estabilidade o 2T23 e crescimento versus 1T24, decorrente da sinergia das operações.

A expansão de margem de 2,5 p.p. se deveu principalmente por conta de Economia Circular, com crescimento da receita e estabilidade de custos, oriundo em parte pelas iniciativas de centralização de compra e venda, com ganhos de escala e melhoria de *spreads* entre custo de captação e venda por tonelada.

CAPEX ENVIRONMENT

CAPEX R\$ milhões	2T23	1T24	2T24	Var. 2T24 vs. 2T23	6M23	6M24	Var.
Capex Environment Total	111,9	55,5	79,8	(28,7%)	197,7	135,3	(31,6%)
% Receita Líquida Environment	19,0%	9,5%	11,9%	(7,1 p.p.)	17,4%	10,8%	(6,7 p.p.)
Capex Environment Total (ex GIRI)	111,9	55,5	63,8	(46,1%)	197,7	119,3	(39,7%)
% Receita Líquida Environment	19,0%	9,5%	9,5%	(6,8 p.p.)	17,4%	9,5%	(7,9 p.p.)
Expansão	76,6	28,8	41,3	(46,1%)	129,4	70,1	(45,9%)
% Receita Líquida Environment	13,0%	4,9%	6,1%	(6,8 p.p.)	11,4%	5,6%	(5,8 p.p.)
Gestão total de resíduos Brasil	29,3	3,8	11,2	(61,7%)	38,5	15,0	(60,9%)
% Receita Bruta Gestão total de resíduos Brasil	11,6%	1,4%	3,9%	(7,7 p.p.)	3,4%	1,2%	(2,2 p.p.)
Gestão total de resíduos Internacional	13,9	0,0	0,0	(100,0%)	31,6	0,0	(100,0%)
% Receita Bruta Gestão total de resíduos Internacional	9,4%	0,0%	0,0%	(9,4 p.p.)	2,8%	0,0%	(2,8 p.p.)
Expansão Industrial							
Economia Circular Brasil	0,9	19,1	14,1	1476,6%	19,4	33,2	70,5%
% Receita Bruta Economia Circular Brasil	0,5%	9,9%	6,9%	6,4 p.p.	1,7%	2,6%	0,9 p.p.
Economia Circular Internacional	23,6	5,9	16,0	(32,3%)	29,9	21,9	(26,7%)
% Receita Bruta Economia Circular Internacional	n.a	n.a	n.a	n.a.	2,6%	1,7%	(0,9 p.p.)
ESG Consulting	0,0	0,0	0,0	0,0%	0,0	0,0	n.m.
% Receita Bruta ESG Consulting	0,0%	0,0%	0,0%	0,0 p.p.	0,0%	0,0%	0,0 p.p.
Logística Hazmat	8,9	0,0	0,0	(100,0%)	10,1	0,0	(100,0%)
% Receita Bruta Logística Hazmat	17,5%	0,0%	0,0%	(17,5 p.p.)	0,9%	0,0%	(0,9 p.p.)
Manutenção	35,3	26,7	38,5	9,1%	68,1	65,2	(4,3%)
% Receita Líquida Environment	6,0%	4,6%	5,7%	(0,2 p.p.)	6,0%	5,2%	(0,8 p.p.)
Gestão total de resíduos Brasil	21,9	7,1	24,0	9,3%	42,8	31,1	(27,4%)
% Receita Bruta Gestão total de resíduos Brasil	8,7%	2,6%	8,3%	(0,3 p.p.)	3,8%	2,5%	(1,3 p.p.)
Gestão total de resíduos Internacional	1,6	15,1	10,1	513,8%	5,5	25,2	354,6%
% Receita Bruta Gestão total de resíduos Internacional	1,1%	10,1%	5,1%	4,0 p.p.	0,5%	2,0%	1,5 p.p.
Economia Circular	3,5	0,0	0,0	(100,0%)	6,5	0,0	(100,0%)
% Receita Bruta Economia Circular	2,0%	0,0%	0,0%	(2,0 p.p.)	0,6%	0,0%	(0,6 p.p.)
ESG Consulting	0,2	0,2	0,2	40,2%	0,9	0,4	(54,8%)
% Receita Bruta ESG Consulting	1,5%	0,6%	1,6%	0,2 p.p.	0,1%	0,0%	(0,0 p.p.)
Descarbonização	0,0	2,5	1,2	12315,0%	2,5	3,7	47,6%
% Receita Bruta Descarbonização	n,m%	n.m.	n.m.	215,7 p.p.	0,2%	0,3%	0,1 p.p.
Logística Hazmat	8,1	1,8	3,0	(63,5%)	9,9	4,8	(51,8%)
% Receita Bruta Logística Hazmat	16,0%	4,1%	4,8%	(11,2 p.p.)	0,9%	0,4%	(0,5 p.p.)

No 2T24, a adição de imobilizado foi de R\$79,8 milhões. Excluindo os investimentos para finalização do GIRI, Environment apresentou um CAPEX *flat* versus 1T24 representativo de 9,5% da receita líquida, e um dos menores na série histórica.

Em Economia Circular Brasil investimos em novas máquinas instalações prediais para plásticos flexíveis e rígidos, vidro e e-waste.

Em Economia Circular Internacional fizemos os investimentos finais para conclusão e *ramp up* do GIRI.

ANEXOS

- Balanço Patrimonial
- Demonstração do Resultado
- Fluxo de Caixa

BALANÇO PATRIMONIAL

ATIVO R\$ milhões	30/06/2024	31/12/2023
ATIVO TOTAL	13.213,5	11.642,7
ATIVO CIRCULANTE	5.513,1	4.840,7
Caixa e equivalentes de caixa	3.344,3	2.739,8
Aplicações Financeiras	157,7	167,9
Créditos a Receber	1.095,8	1.212,7
Impostos a recuperar	218,3	192,2
Despesas Antecipadas	111,7	56,8
Estoques	299,2	245,5
Adiantamento a Fornecedores	154,9	110,7
Outros créditos a receber	131,3	115,0
ATIVO NÃO CIRCULANTE	7.700,4	6.802,0
<i>Aplicação financeira</i>	<i>376,0</i>	<i>22,3</i>
Partes relacionadas	0,0	0,0
Créditos a receber	5,6	6,2
Impostos a recuperar	60,0	32,2
Impostos diferidos	111,0	115,8
Depósitos judiciais	2,9	3,7
Outros créditos a receber	94,5	69,2
Investimentos	0,0	0,0
Imobilizado	2.634,0	2.432,8
Direito de Uso	199,8	152,8
Ativos intangíveis	4.216,6	3.966,9

BALANÇO PATRIMONIAL (continuação)

PASSIVO E PL R\$ milhões	30/06/2024	31/12/2023
<i>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</i>	13.213,5	11.642,7
<i>PASSIVO CIRCULANTE</i>	1.684,6	2.045,9
Empréstimos e Financiamento curto prazo	559,6	468,5
Debêntures curto prazo	10,3	546,5
Contas a pagar	308,4	257,1
Salários e encargos	183,9	167,7
Dividendos a pagar	20,3	30,1
Imposto de Renda e Contribuição Social a recolher	45,0	38,8
Impostos a pagar	106,7	123,6
Aquisições a pagar	243,9	261,6
Arrendamento mercantil	58,1	51,0
Outros	148,4	100,8
<i>PASSIVO NÃO CIRCULANTE</i>	8.980,6	6.983,5
Empréstimos e Financiamento longo prazo	5.568,8	1.719,7
Debêntures longo prazo	2.670,4	4.401,0
Partes relacionadas	0,0	0,0
Provisões	2,6	2,3
<i>Impostos a pagar</i>	22,7	11,4
Impostos diferidos	371,1	354,8
Aquisições a pagar	152,6	327,8
Arrendamento mercantil	92,2	73,1
Outros	100,4	93,5
<i>PATRIMÔNIO LÍQUIDO</i>	2.548,3	2.613,3
Capital social	1.868,5	1.868,5
Despesas com Emissão de Ações	(152,7)	(152,7)
Transações de Capital	168,5	163,1
Lucros/(Prejuízos)retidos	(393,3)	0,0
Reserva legal	259,6	259,6
Ajuste acumulado de conversão	(177,8)	(395,9)
Participação dos minoritários	1.022,2	870,7

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO R\$ milhões	2T24	2T23	Var.	1T24	Var.	6M24	6M23	Var.
RECEITA LÍQUIDA	1.414,3	1.203,6	17,5%	1.266,9	11,6%	2.681,1	2.344,6	14,4%
Environment	673,8	591,5	13,9%	587,8	14,6%	1.261,6	1.136,3	11,0%
Response	740,5	612,1	21,0%	679,1	9,0%	1.419,6	1.208,3	17,5%
CUSTOS DOS SERVIÇOS PRESTADOS	(934,6)	(791,7)	18,0%	(853,5)	9,5%	(1.788,1)	(1.604,3)	11,5%
Environment	(394,2)	(337,6)	16,8%	(358,5)	10,0%	(752,7)	(699,1)	7,7%
Response	(540,3)	(454,1)	19,0%	(495,0)	9,1%	(1.035,3)	(905,2)	14,4%
LUCRO BRUTO	479,7	411,9	16,5%	413,3	16,1%	893,0	740,3	20,6%
Environment	279,5	253,9	10,1%	229,3	21,9%	508,8	437,2	16,4%
Response	200,2	157,9	26,8%	184,0	8,8%	384,2	303,2	26,7%
MARGEM BRUTA	33,9%	34,2%	-0,3 p.p.	32,6%	1,3 p.p.	33,3%	31,6%	1,7 p.p.
Environment	41,4%	42,8%	-1,4 p.p.	38,9%	2,5 p.p.	40,2%	38,5%	1,7 p.p.
Response	27,0%	25,8%	1,2 p.p.	27,1%	-0,1 p.p.	27,1%	25,1%	2,0 p.p.
DESPESAS COM VENDAS, GERAIS E ADM.	(43,3)	(42,1)	2,9%	(38,9)	11,4%	(82,1)	(78,9)	4,1%
Environment	(35,0)	(34,5)	1,6%	(30,2)	15,7%	(65,2)	(66,0)	-1,2%
Response	(8,3)	(7,6)	8,8%	(8,6)	-4,0%	(16,9)	(12,9)	31,3%
EBITDA	436,4	369,8	18,0%	374,5	16,5%	810,9	661,4	22,6%
Environment	244,2	218,2	11,9%	197,6	23,6%	441,1	370,6	19,0%
Response	191,9	150,3	27,7%	175,4	9,4%	367,4	290,3	26,5%
MARGEM EBITDA	30,9%	30,7%	0,2 p.p.	29,6%	1,3 p.p.	30,2%	28,2%	2,0 p.p.
Environment	36,2%	37,0%	-0,8 p.p.	33,7%	2,4 p.p.	35,0%	32,7%	2,4 p.p.
Response	25,9%	24,6%	1,4 p.p.	25,8%	0,1 p.p.	25,9%	24,0%	1,9 p.p.
RESULTADO FINANCEIRO	(390,3)	(195,6)	99,5%	(419,9)	-7,0%	(810,3)	(378,5)	114,0%
Despesas financeiras	(515,7)	(277,6)	85,8%	(508,6)	1,4%	(1.024,3)	(553,6)	85,0%
Receitas financeiras	125,4	82,0	53,0%	88,7	41,4%	214,0	175,0	22,3%
IR E CSLL	3,2	(53,4)	-106,1%	(35,3)	-109,2%	(32,1)	(58,1)	-44,7%
LUCRO LÍQUIDO	(84,6)	23,9	-454,1%	(202,1)	-58,1%	(286,7)	34,8	-924,4%

FLUXO DE CAIXA

R\$ mil	6M24	6M23
Lucro (Prejuízo) líquido do período	(286.696)	(87.090)
Ajustes para reconciliar o prejuízo líquido do período ao caixa proveniente das (aplicado nas) operações		
Depreciações e amortizações	255.240	190.044
Provisão estimada para créditos de liquidação duvidosa	2.503	7.365
Valor residual de ativo imobilizado e intangível alienado	43.524	35.804
Provisão para contingências	287	(36)
Imposto de Renda e Contribuição Social - Diferido	(33.782)	(3.944)
Equivalência patrimonial	-	-
Valor residual de baixa de investimento	-	7.620
Juros sobre empréstimos e financiamentos, multas, debentures, arrendamentos e variação cambial	704.556	503.316
Amortização de custas sobre empréstimos e financiamentos e debêntures	185.458	-
Resultado SWAP - Green bonds	(454.020)	-
Variação cambial sobre mútuo - Green bonds	425.868	-
Outros ajustes	-	(1.260)
Variações nos ativos e passivos:		
Contas a receber	195.241	(112.501)
Impostos a recuperar	(47.430)	(59.268)
Despesas Antecipadas	(23.488)	6.320
Estoques	(46.783)	(102.858)
Adiantamento a fornecedores	(43.963)	(36.604)
Outras contas a receber	(17.793)	(3.480)
Depósitos judiciais	795	101
Fornecedores	(1.825)	49.070
Salários e encargos sociais	10.102	(18.817)
Impostos a recolher	35.103	56.856
Outras contas a pagar	34.879	(35.393)
Caixa (aplicado nas)/proveniente das operações	937.776	395.245
Juros pagos sobre empréstimos e financiamentos	(189.637)	(78.473)
Juros pagos sobre debêntures	(404.785)	(388.284)
Juros pagos sobre arrendamento	(3.863)	(3.658)
Multas sobre empréstimos e financiamentos pagos	(1.193)	-
Multas sobre debentures pagos	(128.470)	-
Imposto de renda e contribuição social pagos	(43.722)	(50.327)
Caixa líquido (aplicado nas)/proveniente das atividades operacionais	166.106	(125.497)
Fluxo de caixa das atividades de investimentos		
Caixa despendido para aquisições de empresas, líquido do caixa recebido	(961)	(46.969)
Pagamento de obrigações por conta de aquisição de investimentos	(215.512)	(81.616)
Aquisição de bens do ativo imobilizado e intangível	(56.667)	(269.991)
Recebimento de dividendos	-	-
	(273.140)	(398.576)
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos		
Atribuído aos acionistas		
Distribuição de Lucros - períodos anteriores	-	(6.087)
Aumento de capital social	-	503.914
Atribuído a financiamentos		
Recompra de ações próprias	(46.629)	-
Pagamentos de arrendamentos	(126.314)	(81.909)
Captações de empréstimos e financiamentos	4.214.339	1.004.233
Captações de debêntures	2.200.000	279.588
Custos na captação de debêntures e empréstimos	(196.143)	12.343
Pagamentos de empréstimos e financiamentos	(571.050)	(735.112)
Pagamentos de debêntures	(4.429.585)	(120.058)
Pagamento de custas sobre debêntures	-	-
Caixa líquido proveniente das atividades de financiamentos	1.044.618	856.912
Aumento líquido do caixa e equivalentes de caixa e aplicações financeiras	937.584	332.839
Efeitos das mudanças de câmbio sobre o saldo de caixa mantido em moedas estrangeiras	10.253	(65.854)
Caixa e equivalentes de caixa e Aplicações financeiras no início do Período	2.930.086	2.925.342
Caixa e equivalentes de caixa e Aplicações financeiras no final do Período	3.877.923	3.192.327