

Resultados

2T22

ITAGB3

IGC-NMB3

IGCB3

ALPK
B3 LISTED NM

AVISO LEGAL

Este documento pode conter estimativas e declarações sobre o futuro que têm por embasamento, em grande parte, expectativas atuais e projeções sobre eventos futuros e tendências financeiras que afetam ou podem afetar o nosso negócio. Muitos fatores importantes podem interferir adversamente nossos resultados, tais como em nossas estimativas e declarações futuras. As palavras “acreditamos”, “podemos”, “visamos”, “estimamos” e outros termos similares têm por objetivo identificar estimativas e projeções.

As considerações sobre estimativas e declarações futuras incluem informações

referentes a resultados e projeções, estratégias, planos de financiamentos, posição concorrencial, ambiente setorial, potenciais oportunidades de crescimento, os efeitos de regulamentações futuras e os efeitos da concorrência. Tais estimativas e projeções referem-se apenas à data em que foram expressas, sendo que não assumimos a obrigação de atualizar publicamente ou revisar quaisquer dessas estimativas em razão da ocorrência de nova informação, eventos futuros ou de quaisquer outros fatores, ressalvada a regulamentação vigente a que nos submetemos, em especial à Instrução CVM 480 e Resolução CVM 44.

As informações contidas no presente relatório devem ser analisadas em conjunto com as informações contábeis intermediárias, preparadas de acordo com as Normas Internacionais de Relatório Financeiro (IFRS), aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM) e pelo Conselho Federal de Contabilidade (CFC) e de acordo com todos os pronunciamentos emitidos pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC), que se encontram disponíveis no site da Companhia (ri.estapar.com.br), assim como no portal da Comissão de Valores Mobiliários (CVM).

ITAG B3

IGC-NM B3

IGC B3

ALPK
B3 LISTED NM



01

Destaques 2T22



02

Resultados 2T22



03

Eletromobilidade



04

Considerações Finais



05

Q&A



01

Destiques 2T22



ITAG B3

IGC-NM B3

IGC B3

ALPK
B3 LISTED NM

01

02

03

04

05

RECEITA LÍQUIDA

+55,8% vs 2T21

Recorde histórico para um 2T, consolidando a superação dos níveis pré-pandemia

MARGEM BRUTA CAIXA¹

24,9%

vs 13,5% no 2T21, resultante de portfólio mais lucrativo e redução de custos fixos

MARGEM EBITDA¹

14,2%

vs. 0,4% no 2T21, em tendência de crescimento através da alavancagem operacional

ESTRUTURA DE CAPITAL

Renegociações

de vencimentos de dívidas financeiras para o longo prazo

AUTOTECH

Digitalização

Crescimento das receitas via plataformas digitais e oferta de novos produtos e serviços

ELETROMOBILIDADE

M&A Zletric

Transação consolidando a maior rede de carregadores do país

(1) Gerencial: Pré-IFRS 16 e Pré-IFRIC 12

ITAG B3

IGC-NM B3

IGC B3

ALPK
B3 LISTED NM

01

02

03

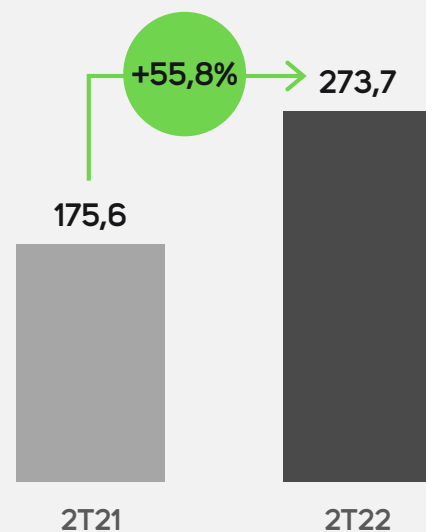
04

05

Receita Líquida recorde para um 2T, com espaço para avançarmos ainda mais organicamente

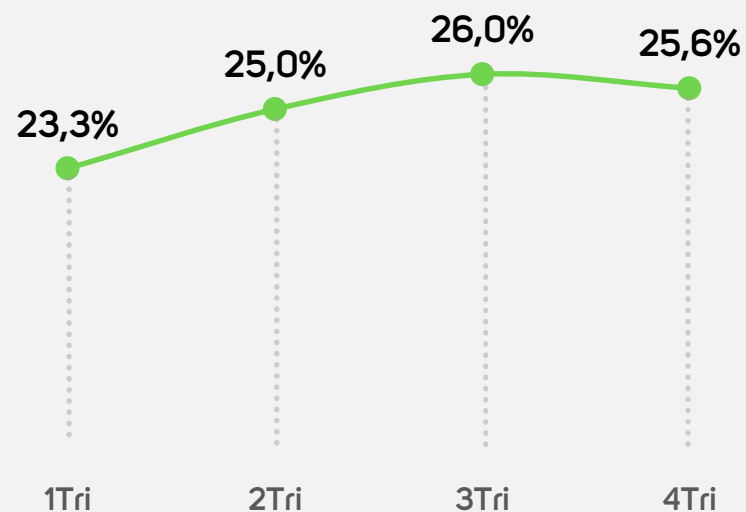
RECEITA LÍQUIDA

em R\$ milhões



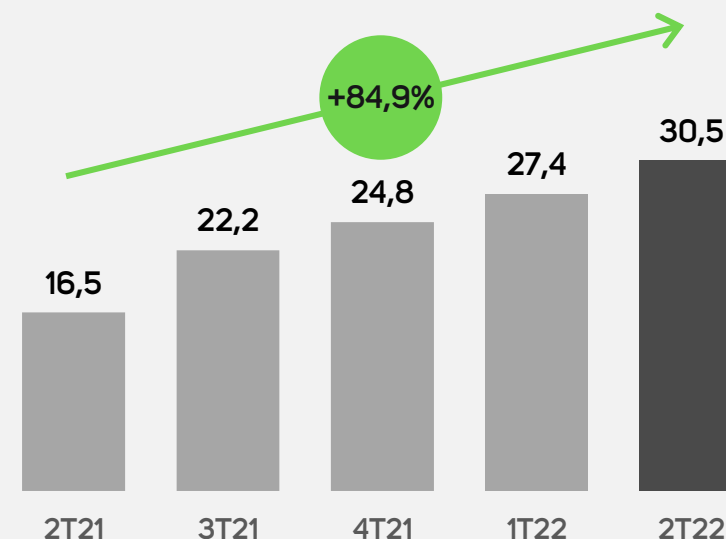
SAZONALIDADE HISTÓRICA¹

%, Trimestral



RECEITA LÍQUIDA ZONA AZUL DE SP

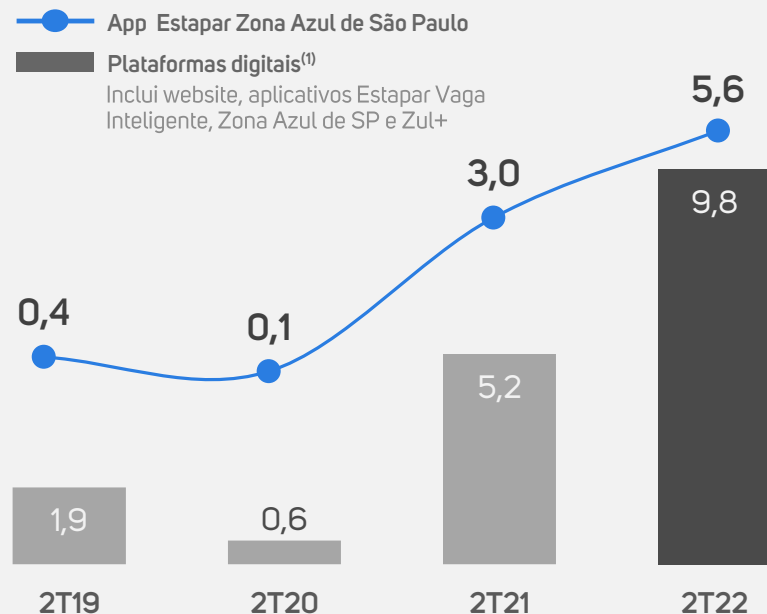
em R\$ milhões



(1) 2019

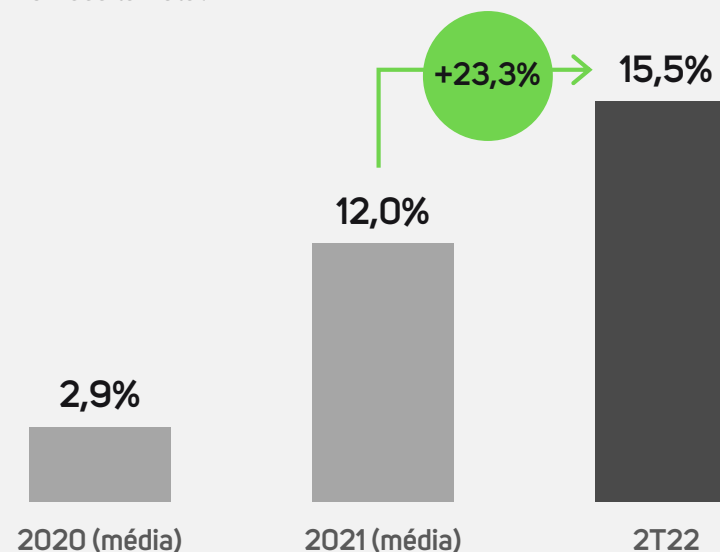
Forte aumento de transações e participação recorde da plataforma digital no faturamento da Companhia

TRANSAÇÕES em milhões



RECEITA

% Plataformas digitais vs Receita Total



A partir de 1º de Abril passamos a oferecer novos produtos e serviços mobile em nosso App Zul+:

- Pagto. e parcelamento de IPVA
- Credenciamento Zona Azul
- TAG
- Despachante
- Seguros
- Combustível
- Crédito Pessoal
- Venda de Auto



(1) Não considera transações de ZUL Digital

Eletromobilidade: potencial operação consolidando a maior rede de recarga do país

RACIONAL ESTRATÉGICO		
	1º colocado	2º colocado
Consolidação de mercado (# carregadores) ⁽¹⁾	1º colocado	2º colocado
Mercados de atuação	B2B	B2B / B2C
Segmentos de atuação	Comercial	Comercial e Residencial
Linhas de receita (sem sobreposição)	1	4
Time com expertise & know-how comprovados		✓
Infra diversificada em setores e geografias	✓	
Fluxos de clientes de longo prazo contratados	✓	

(1) Fonte: estimativas de mercado das Companhias

Estrutura e Governança

NewCo com controle Ecovagas

Rede de carregadores

Crescimento de mais 2x da rede instalada da Cias combinadas

Linhas de receita

- Membership OEM's
- Venda de energia elétrica
- Comodato de equipamentos
- Gerenciamento de rede
- Condomínios residenciais



Resultados 2T22



ITAG B3

IGC-NM B3

IGC B3

ALPK
B3 LISTED NM

01

02

03

04

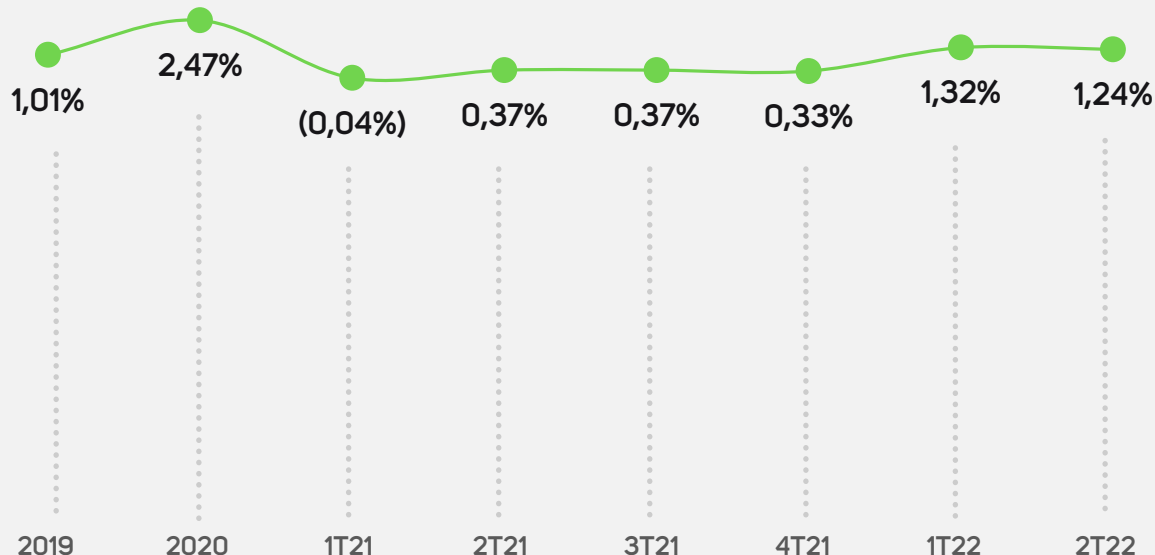
05

Manutenção da dominância de mercado, com foco em rentabilidade

NÚMERO DE OPERAÇÕES E DE VAGAS POR SEGMENTO

	2T21	2T22	%
OPERAÇÕES⁽¹⁾	645	650	+0,8%
VAGAS	390,0	441,5	+13,2%
Alugadas e Administradas	177,3	187,4	↑
Contratos de Longo Prazo	98,6	80,5	↘
Concessões On-Street	88,3	81,7	↘
Concessões Off-Street	14,6	12,6	↘
Propriedades	11,3	11,6	→
Outros ⁽¹⁾	0	67,6	↑

CHURN^{2,3}



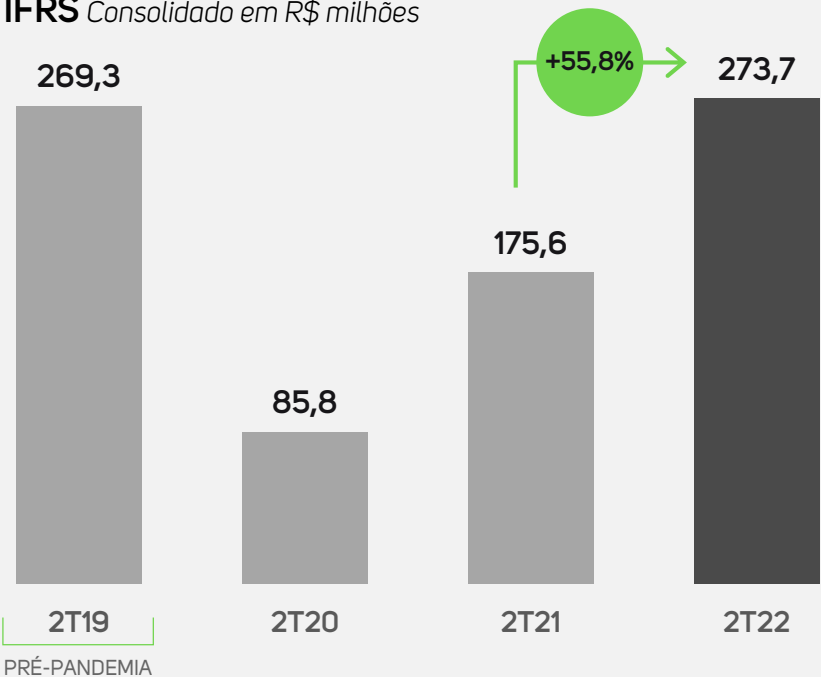
(1) Considera 67,6 mil vagas de operações Credenciamento Zona Azul de 8 cidades (Curitiba/PR, BH/MG, Fortaleza/CE, etc.)

(2) Margem de Contribuição LTM de operações encerradas dividido pela Margem de Contribuição Consolidada LTM

(3) Churn normalizado: não considera término de operação deficitária no 4T21

Recorde 2T: superação dos níveis pré-pandemia em todos os Segmentos

IFRS Consolidado em R\$ milhões



POR SEGMENTO em R\$ milhões	2T21	2T22	Var.%
Alugadas & Administradas	79,5	139,0	74,9%
Contratos de Longo Prazo	53,2	59,4	11,7%
Concessões Off-Street	13,2	25,5	92,7%
Concessões On-Street	23,8	40,3	69,6%
→ Zona Azul de São Paulo	16,5	30,5	84,9%
→ Outras Concessões On-Street	7,3	9,9	35,0%
Propriedades	4,9	7,2	47,0%
Outros	0,1	2,1	116,2%
Total	175,6	273,7	+55,8%

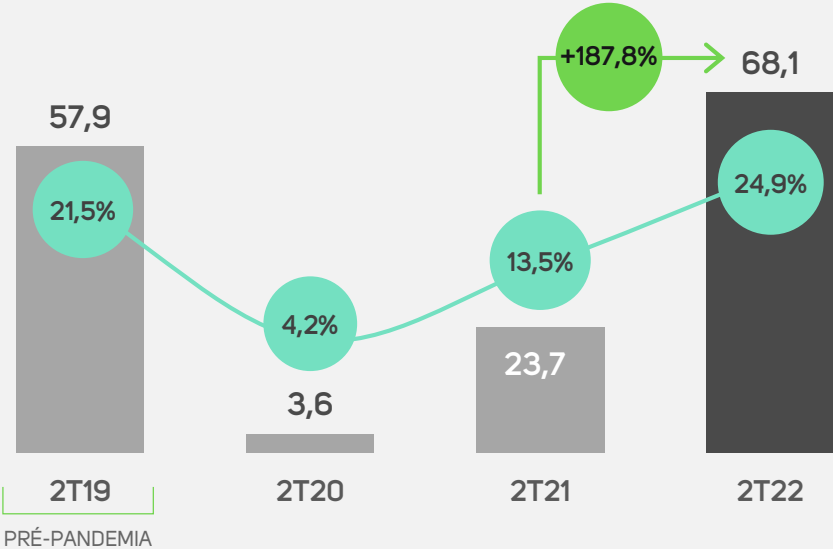
Crescimento em todos os segmentos: além da retomada do fluxo de veículos, avançamos na atualização de tarifas e na oferta de diversos produtos.

AutoTech: com a aquisição da Zul Digital, no 2T22 passamos a oferecer novos produtos e serviços mobile na linha Outros;

Evolução estrutural do Lucro Bruto Caixa e da Margem Bruta

GERENCIAL Consolidado em R\$ milhões

- Lucro Bruto Caixa Gerencial⁽¹⁾
- Margem Bruta Caixa Gerencial⁽¹⁾



POR SEGMENTO em R\$ milhões	2T21	2T22	Var.%
Alugadas & Administradas	14.794	27.823	88,1%
Contratos de Longo Prazo	25.995	36.028	38,6%
Concessões Off-Street	(9.367)	1.962	>100,0%
Concessões On-Street	1.534	12.581	>200,0%
→ Zona Azul de São Paulo	(595)	9.587	>200,0%
→ Outras Concessões On-Street	2.129	2.994	40,6%
Propriedades	1.938	3.422	76,6%
Outros	(11.231)	(13.720)	22,2%
Lucro Bruto Caixa Gerencial	23.663	68.096	187,8%

Crescimento da Margem Bruta: portfólio de operações mais lucrativo e redução estrutural de custos fixos e readequação de processos realizados nos últimos 2 anos;

Alavancagem operacional: margens em trajetória de crescimento de operações em maturação como a Concessão da Zona Azul de São Paulo.

(1) Pré-IFRS 16 e Pré-IFRIC 12

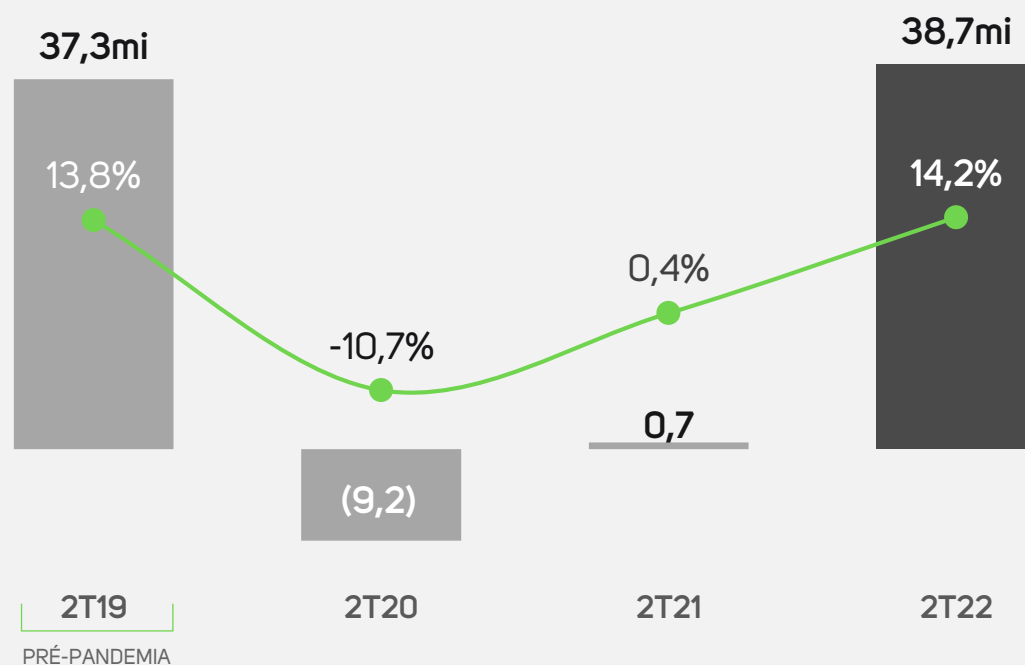
Margem EBITDA: em tendência de crescimento através de alavancagem operacional

EBITDA AJUSTADO¹ GERENCIAL

Consolidado em R\$ milhões

■ EBITDA Ajustado Gerencial⁽¹⁾

■ Margem EBITDA Ajustada Gerencial⁽¹⁾



(1) Gerencial, Pré-IFRS 16 e Pré-IFRIC 12

Consistente recuperação do FFO alinhado ao forte crescimento dos resultados operacionais

FFO AJUSTADO¹ GERENCIAL

Consolidado em R\$ milhões

- FFO Ajustado Gerencial⁽¹⁾
- Margem FFO Ajustada Gerencial⁽¹⁾



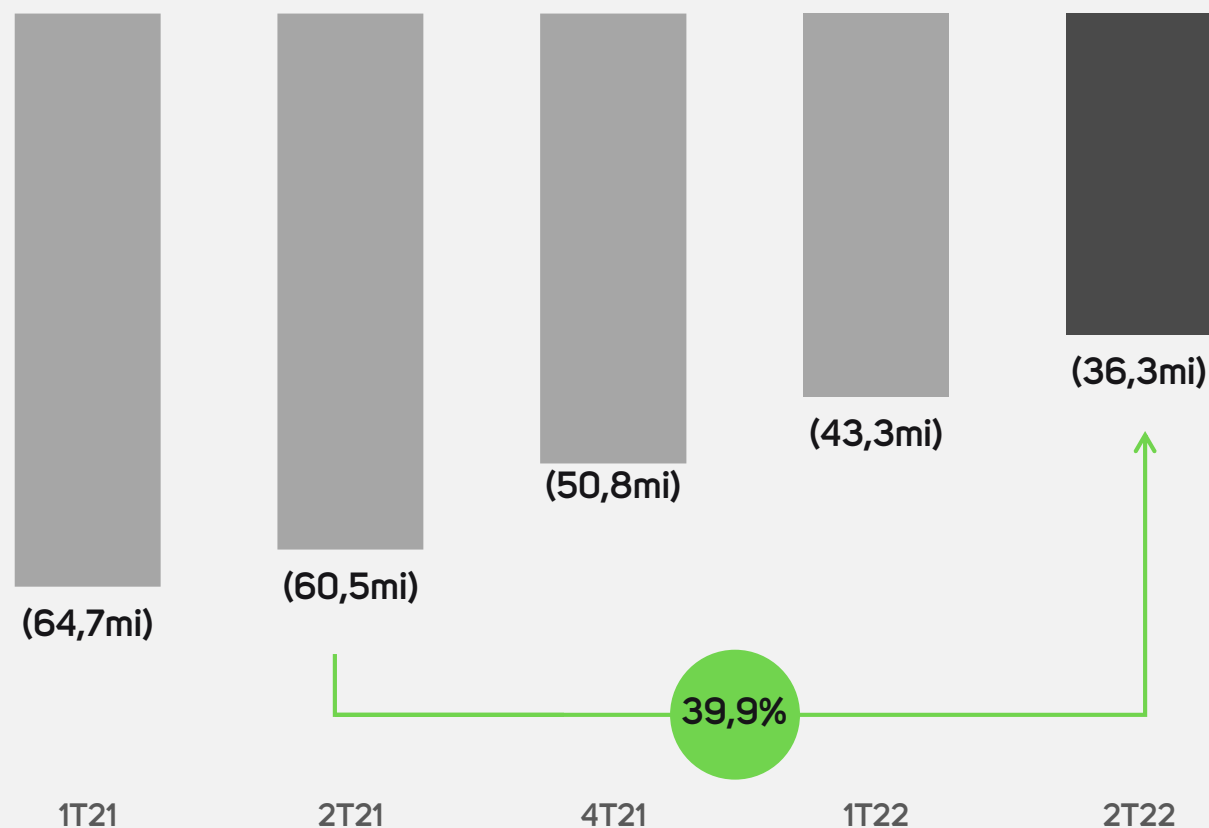
(1) FFO Gerencial: não considera efeito não-caixa de amortização relativa à adoção do IFRIC 12 de aproximadamente -R\$3,6 milhões no 2T21 e -R\$3,7 milhões no 2T22

Redução Consistente do Prejuízo Líquido

IFRS

Consolidado em R\$ milhões

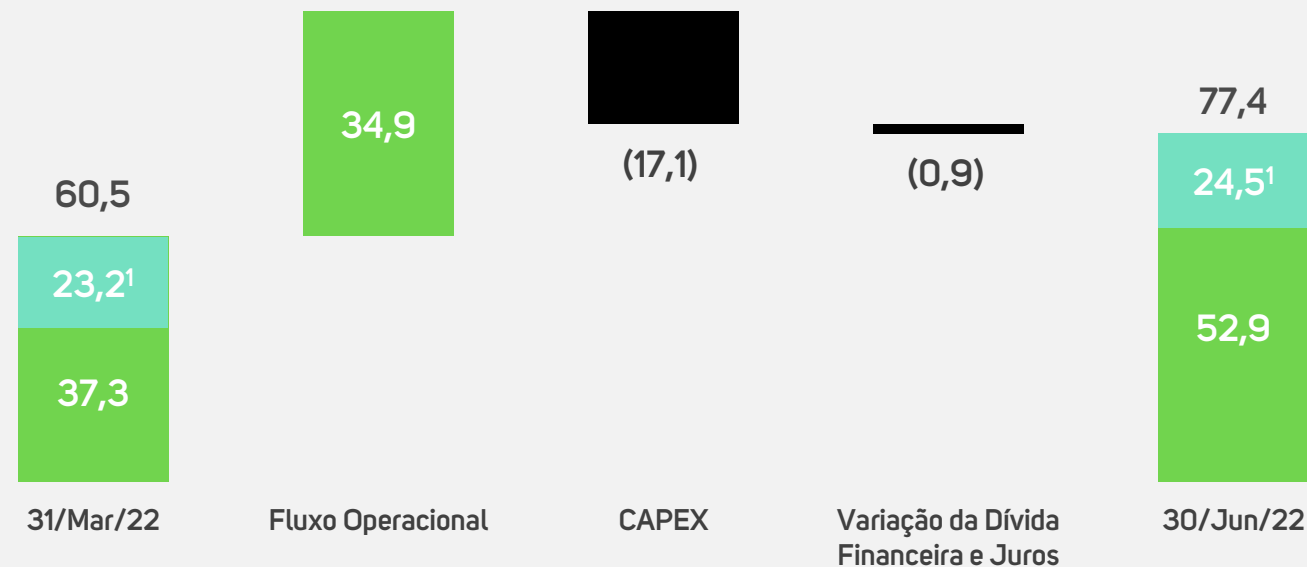
Melhora de 39,9% no Prejuízo Líquido na comparação com 2T21



Forte geração de caixa operacional e foco na disciplina financeira

FLUXO DE CAIXA GERENCIAL

Consolidado em R\$ milhões



Fluxo Operacional

Faturamento recorde no trimestre aliado às readequações de gastos e disciplina financeira

CAPEX

Foco em crescimento além de investimentos em tecnologia (AutoTech)

Renegociação de dívidas

Alongamento dos vencimentos de dívida do curto para o longo prazo

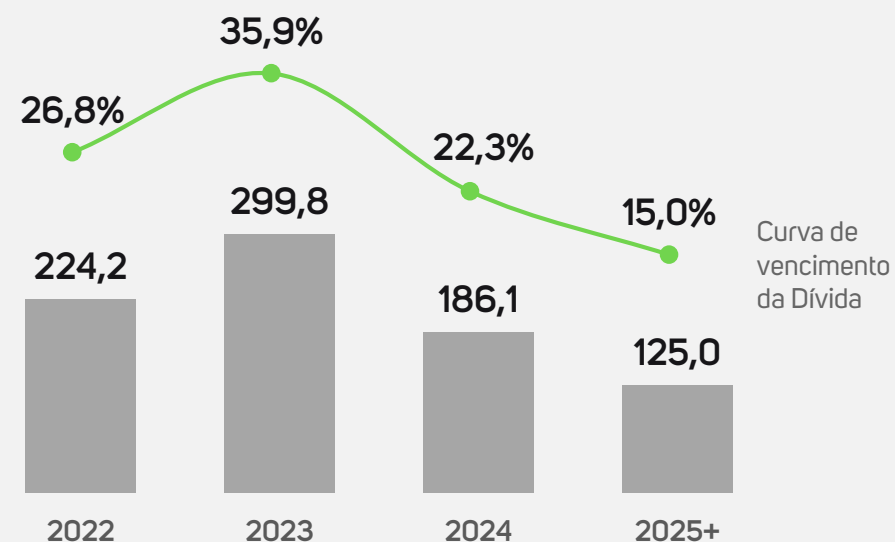
(1) Aplicações de Títulos e Valores Mobiliários Restritos

Perfil do Endividamento

Consolidado em R\$ milhões	30/JUN/21	31/DEZ/21	30/JUN/22
Debêntures	591,8	522,7	444,8
Empréstimos Bancários	332,0	336,9	390,3
Dívida Bancária Total	923,8	859,6	835,1
(+) Custos de Captação	(7,8)	(6,6)	(6,4)
(+) Outras Obrigações ¹	7,0	0,2	3,5
(-) Caixa e Equivalentes de Caixa	(72,2)	(96,4)	(52,9)
Dívida Líquida	850,7	756,8	779,3
Custo Médio (Spread CDI+ Equiv.)	3,08%	3,01%	3,09%

(1) Contas a pagar por aquisição de investimentos e parcelamentos fiscais

CRONOGRAMA DE AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA BANCÁRIA em 30/Jun/22



01

02

03

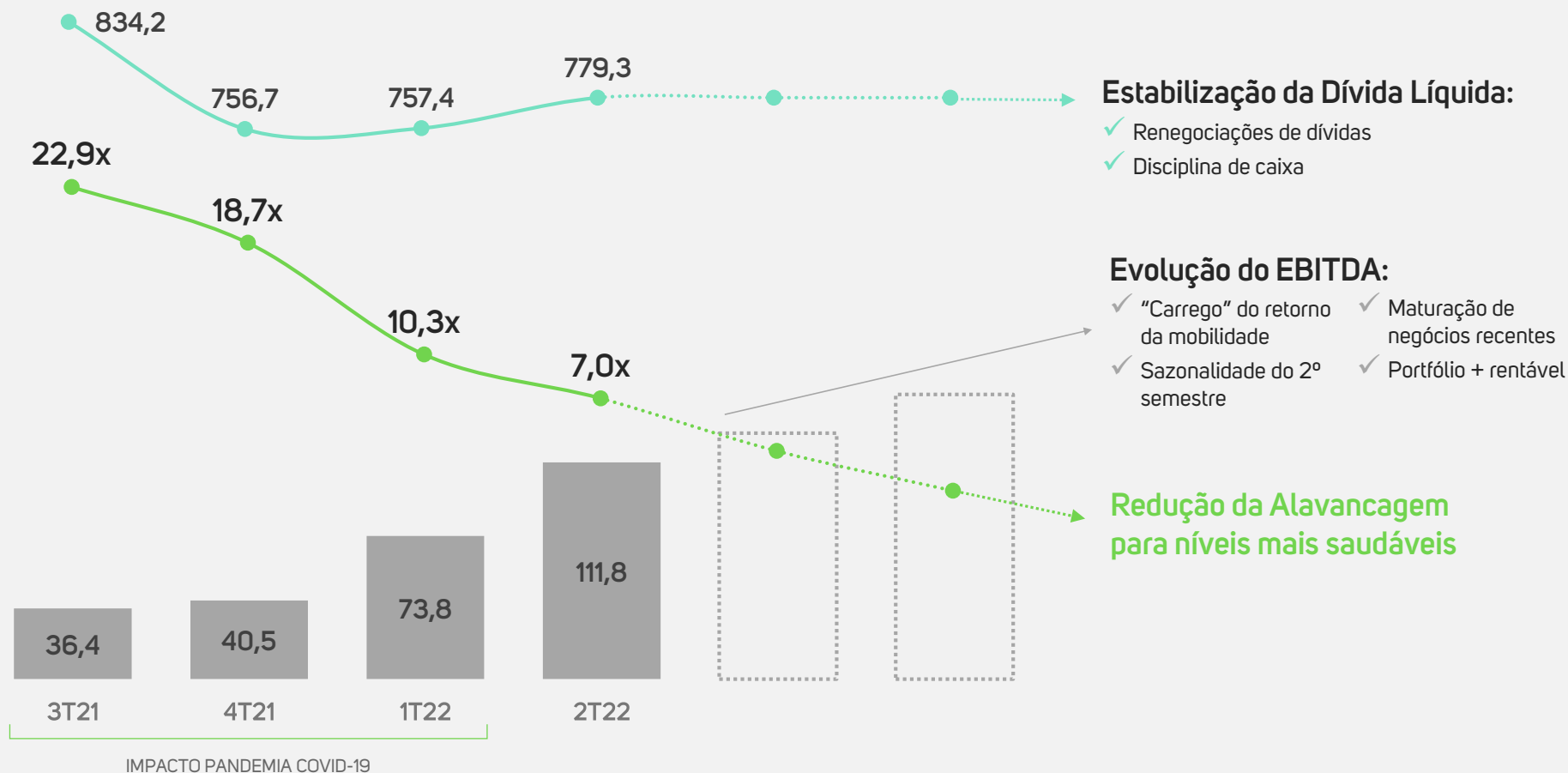
04

05

Reequilíbrio da Alavancagem Financeira

Demonstração gráfica,
em R\$ milhões

- Dívida Líquida⁽¹⁾
- Dívida Líquida / EBITDA Gerencial LTM
- EBITDA Gerencial LTM⁽²⁾



(1) Dívida Financeira (-) Caixa e Aplicações Financeiras
 (2) Pré-IFRS 16 e Pré-IFRIC 12, últimos 12 meses

B3

ESG | Eletromobilidade



Ecovagas

Novo membership celebrado com a Renault Group

Memberships existentes até Ago/22:



RENAULT

+51,4% de market share
em emplacamentos totais de
veículos PHEV e BEV⁽¹⁾ no
Brasil⁽²⁾ com a adesão da
Renault, em 2022.

(1) Plug in Hybrid Electric Vehicle e Battery Electric Vehicle

(2) Fonte: Estadão – Jornal do Carro (emplacamentos do 1º semestre de 2022)

04

Considerações Finais



ITAG B3

IGC-NM B3

IGC B3

ALPK
B3 LISTED NM

01

02

03

04

05

Resultados Operacionais

Entramos em uma nova fase, atingindo recordes históricos de receitas, com margens estruturalmente melhores e em evolução, um portfólio de operações mais lucrativo com espaço para ainda mais crescimento.

Renegociações de Dívidas

A evolução em nossos indicadores, sua perspectiva de melhora, aliada à confiança dos credores na Cia, nos permitiram renegociar dívidas em termos de mercado. Liquidez e custo de capital eficientes são o foco da nossa administração financeira.

Redução da Alavancagem Financeira

Através da evolução natural dos resultados operacionais e da nossa comprovada disciplina financeira, esperamos reduzir a alavancagem financeira para níveis cada vez mais saudáveis.

Eletromobilidade

A potencial operação entre Ecovagas e Zletric, consolidando a maior rede de eletropostos no Brasil, onde a frota de veículos elétricos vem crescendo fortemente, demonstra o protagonismo que a Estapar no segmento.

05

Q&A



ITAG B3

IGC-NMB3

IGC B3

ALPK
B3 LISTED NM

01

02

03

04

05



Fale com o RI

Relações com Investidores

André Iasi *CEO*

ri.estapar.com.br

Emílio Sanches *CFO e DRI*

ri@estapar.com.br

Daniel Soraggi *Gerente de FP&A e RI*

+55 (11) 2161-8099

Henry Gomes *Analista de RI*

Imprensa

Patrícia Oliveira

+55 (11) 3147-7490

Thayná Madruli

+55 (11) 3147-7244

estapar@maquinacohnwolfe.com

Redes Sociais

