

Apresentação
de **Resultados**

2T26



2T26

Lucro Líquido Recorrente

R\$ 7,1 bi

▲3,5%

2T26 vs. 1T26 (t/t)

▲16,2%

2T26 vs. 2T25 (a/a)

ROAE 16,2% ▲0,4 p.p. (t/t) ▲1,6 p.p. (a/a)



Lucro líquido recorrente cresce 16,2% a/a e evolui por dez trimestres seguidos



Rentabilidade melhora com receitas crescendo 10,3% a/a e despesas controladas



Carteira de crédito cresce com mais garantias e em linhas com bom RAR



Mercado de crédito com mais riscos, porém nossa inadimplência dentro das estimativas



Seguros mantém entregas consistentes



Transformação acelerada para garantir a sustentabilidade dos resultados e o aumento da competitividade do banco



Carteira de Crédito Expandida

Jun26

R\$ 1.137 bi

▲4,3% (t/t) ▲11,6% (a/a)

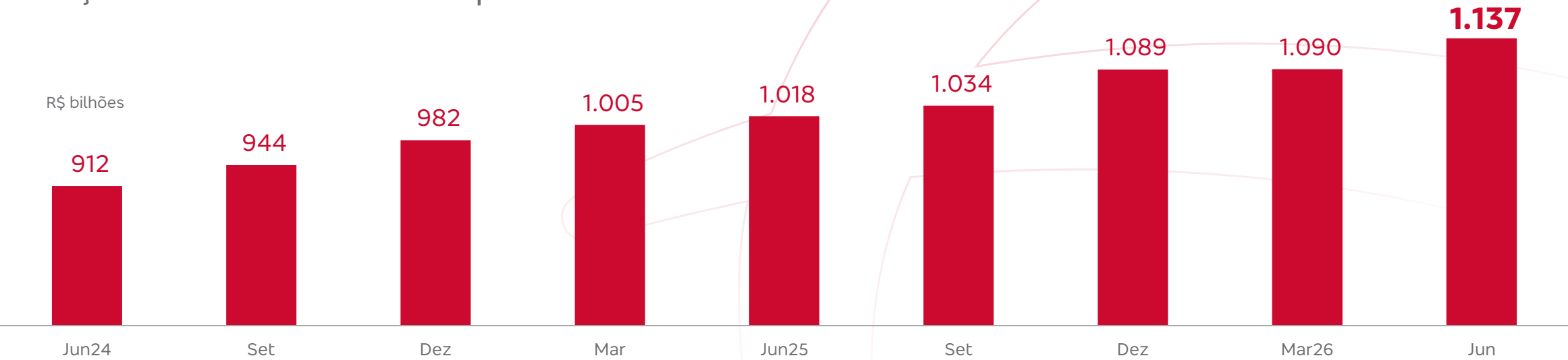
CAGR 11,7% (2T24-2T26) 

Pessoas Físicas
R\$ 479,7 bi
▲1,2% (t/t) ▲8,4% (a/a)

Micro, Peq. e Médias
R\$ 267,5 bi
▲5,1% (t/t) ▲16,1% (a/a)

Grandes Empresas
R\$ 389,4 bi
▲7,8% (t/t) ▲12,7% (a/a)

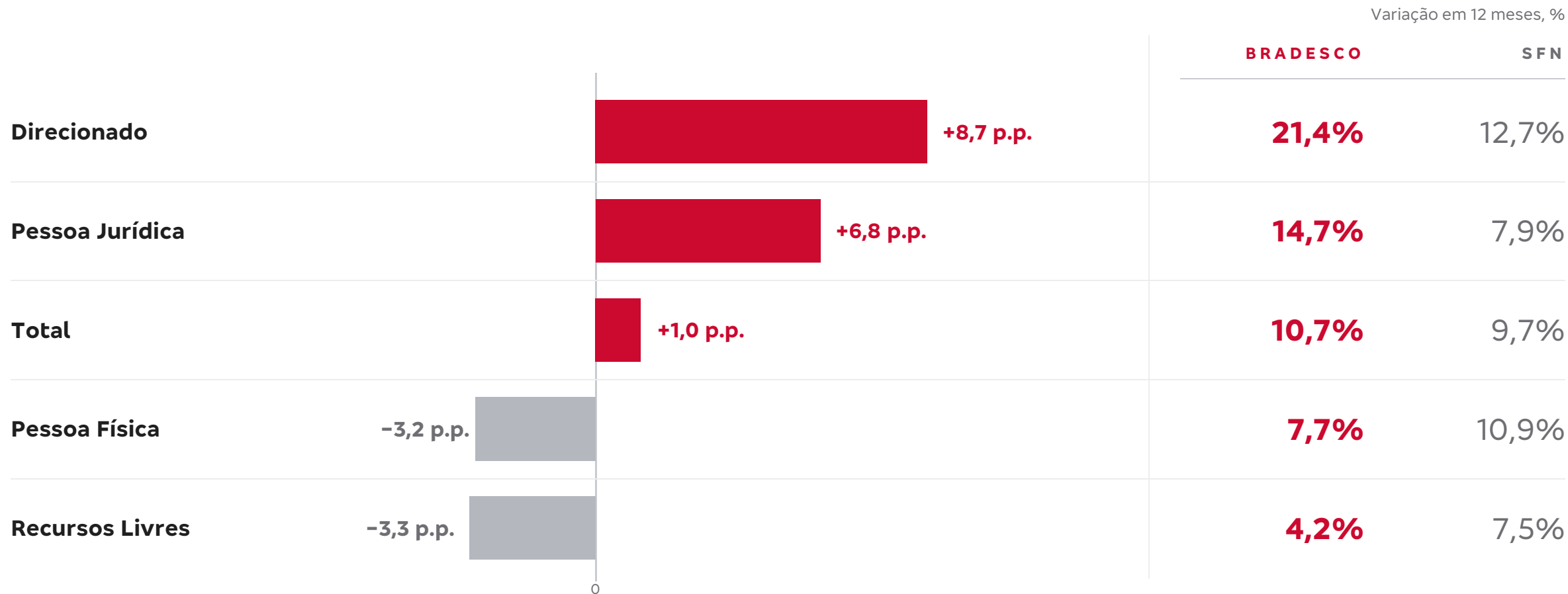
Evolução da Carteira de Crédito Expandida





Carteira de Crédito – Bradesco x SFN

Diferença de crescimento da carteira de crédito Bradesco vs. Total do Sistema Financeiro Nacional (SFN)



Carteira de Crédito Expandida



Crescimento em linhas com foco no retorno ajustado ao risco

Atacado ▲7,3% (t/t) ▲13,0% (a/a)

Varejo + SME ▲2,2% (t/t) ▲10,6% (a/a)

Aumento da representatividade da **parcela mais segura** de FGI e FGO na **originação de crédito**

Originação Média Mensal

▲44,6% (t/t)

FGO + FGI + Imobiliário

▼7,7% (t/t)

Demais Produtos

Originação FGI+FGO

#1 em Share : 21,6%

▲52,7% t/t no 2T26

Saldo

Share Crédito SME: **17,4%**
em Mar26 (Fonte: Banco Central)

Carteira FGI+FGO
▲64,5% a/a

Cartão de crédito

Desacelerando em todos os segmentos

Alta renda ▲3,4% (t/t) ▲18,9% (a/a)

Rendas menores ▲0,9% (t/t) ▲5,3% (a/a)

Veículos PF

Dentro do Fair Share

▲4,2% (t/t) ▲26,8% (a/a)

Consignado

Inadimplência

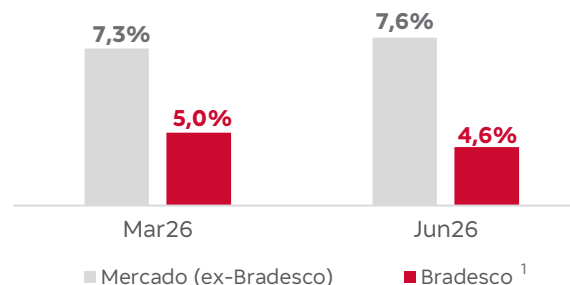
	Bradesco	Mercado (ex-Bradesco)
Geral	2,5%	3,3%
Privado	4,7%	8,9%

Rural ▲9,3% (t/t) ▲24,9% (a/a)

Atacado c/ garantia ▲9,7% (t/t) ▲31,2% (a/a)

Carteira Rural PF ▼0,6% Jun26 vs. Dez25

Inadimplência acima de 90 dias – PF



Market Share
Agro Bradesco
12%

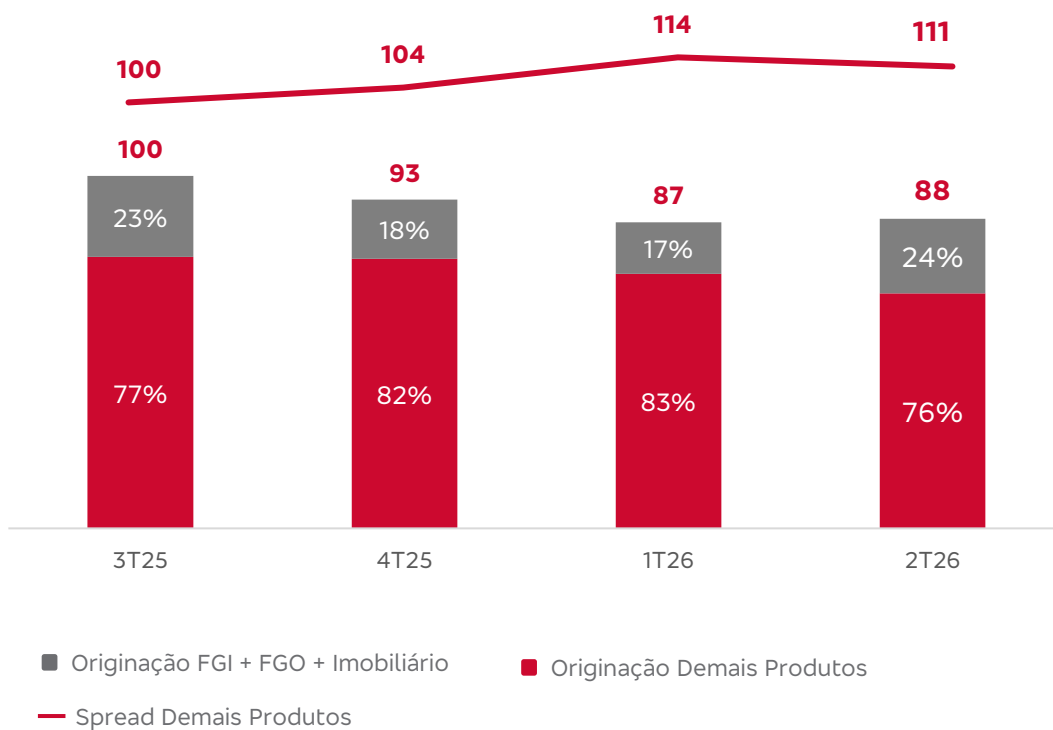
Participação Bradesco
em RJs Rural PF
3,5% do saldo

Carteira de Crédito Expandida



Prioridade para linhas com garantias, menor risco e aumento de *spread* nas demais linhas

Originação Média Mensal | Varejo + **SME** (Base 100 = 3T25)

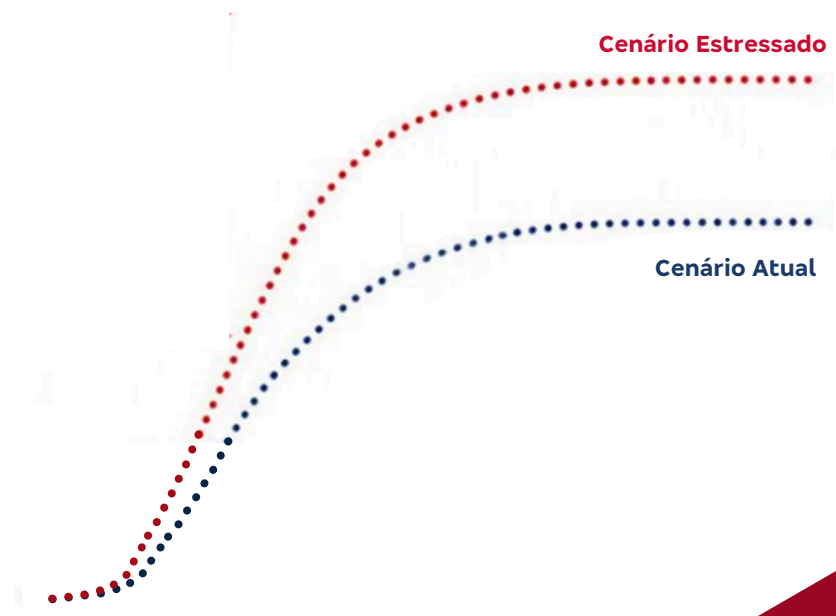


Exemplo de exercício de consumo de honra

FGI 90 dias de atraso +30 para honra

FGO 180 dias de atraso +5 para honra

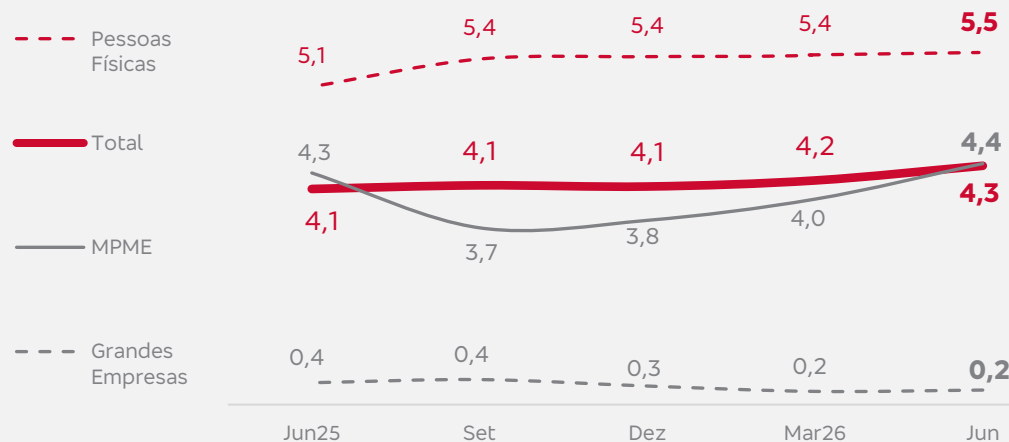
StopLoss



Indicadores de Qualidade da Carteira

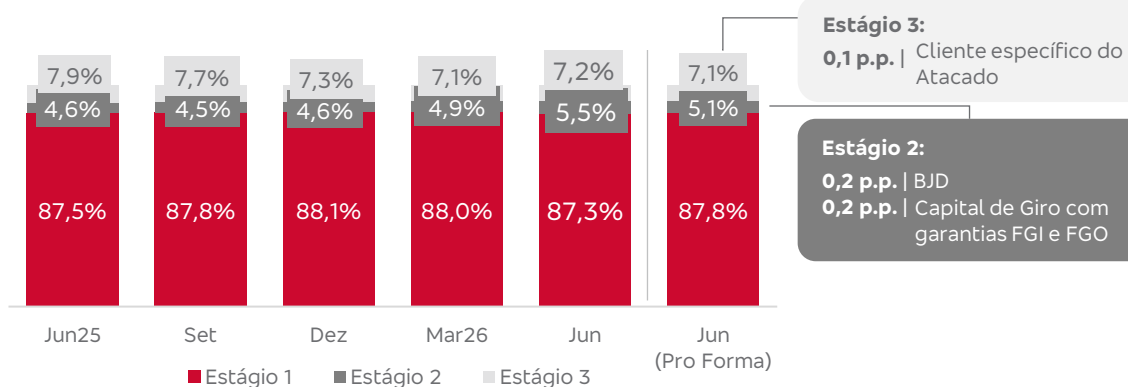


Carteira de Crédito em Atraso Acima de 90 Dias - % ⁽¹⁾



(1) Inadimplência 15 a 90 dias total de 4,0% em Jun26, vs. 3,7% em Mar26.

Representatividade da Carteira de Crédito por Estágio



Notas: (1) 27% do estágio 3 em dia; (2) 93% da carteira está nos estágios 1 e 2, +0,7p.p. em 12 meses.

Nota: A cobertura de NPL – novo estágio 3 de 101% no 1S26, vs. 105% no 2S25, vs. 106% no 1S25. Cálculo: Despesa de PDD / Movimentação do estágio 3 antes das baixas.

Carteira Reestruturada

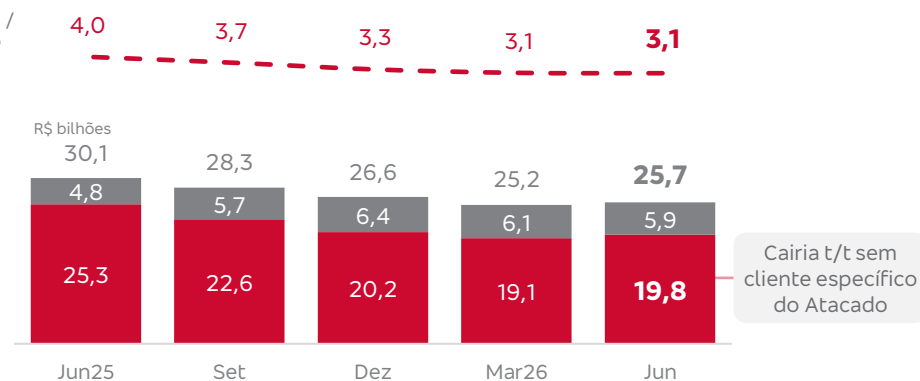
▼ (5,5) bi Redução do ativo problemático (a/a)

▲ 1,1 bi Em operações curadas (a/a)

Carteira Reestruturada /
Carteira de crédito - %

■ Operações Curadas

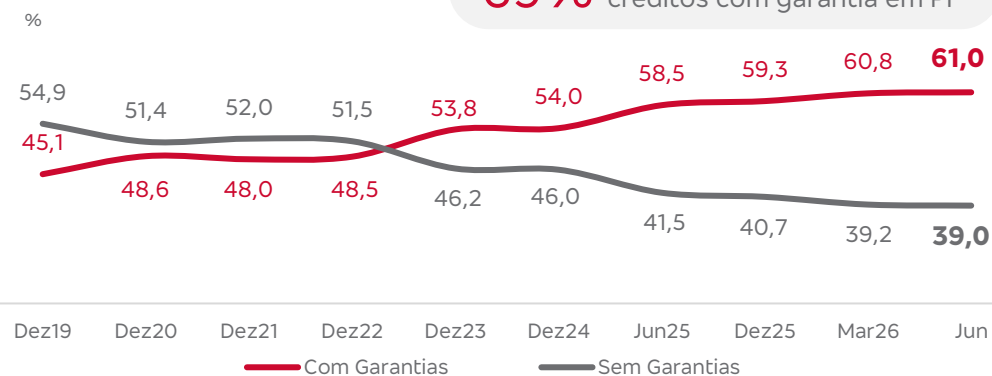
■ Ativo Problemático
(Estágio 3)



Novo Desenrola Brasil: R\$ 2,7 bilhões de renegociação

Carteira de Crédito – Evolução da Carteira com Garantia

69% créditos com garantia em PF



Receitas Totais

2T26

R\$ 37,6 bi

▲2,1% (t/t)

▲10,3% (a/a)

CAGR 12,5% (2T24-2T26)

Margem Financeira
Total

R\$ 20,9 bi

▲4,1% (t/t)

▲15,7% (a/a)

Receita de Prestação
de Serviços

R\$ 10,5 bi

▲1,1% (t/t)

▲1,7% (a/a)

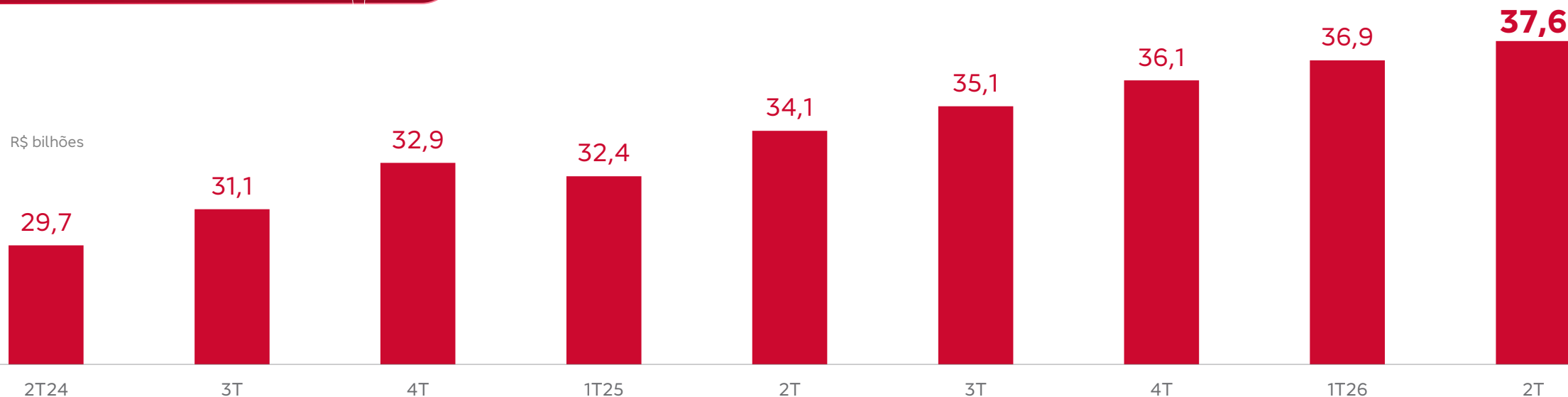
Seguros, Previdência
e Capitalização

R\$ 6,1 bi

▼4,2% (t/t)

▲8,3% (a/a)

R\$ bilhões



■ Receitas Totais (Margem Financeira + Receitas de Prestação de Serviços + Resultado de Seguros, Previdência e Capitalização + Resultado de Participação em Coligadas)

Margem Financeira



2T26

R\$ 20,9 bi

▲4,1% (t/t) ▲15,7% (a/a)

Despesas com PDD Expandida

R\$ 10,0 bi ▲3,3% (t/t) ▲22,6% (a/a)

Custo de crédito

3,5% estável no trimestre ▲0,3 p.p. (a/a)

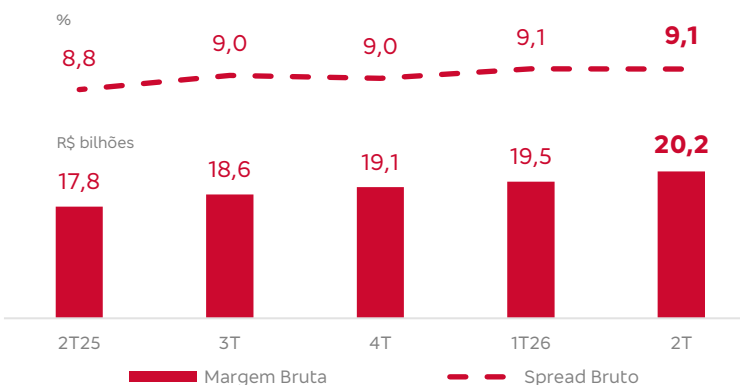
Margem Líquida Total

R\$ 10,9 bi

▲4,8% (t/t) ▲9,9% (a/a)

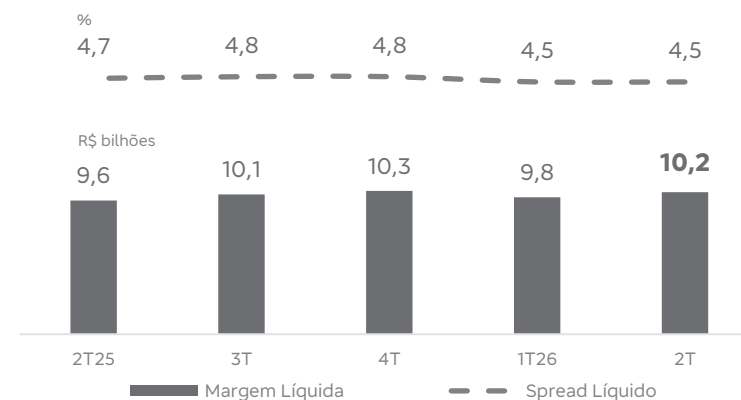
Margem com Clientes

R\$ 20,2 bi ▲3,6% (t/t) ▲13,8% (a/a)

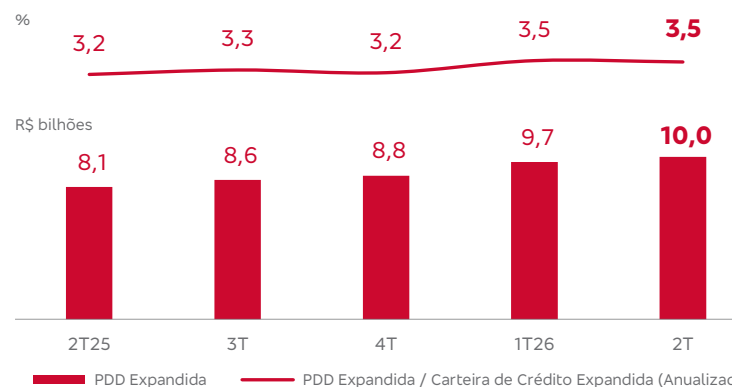


Margem com Clientes Líquida

R\$ 10,2 bi ▲3,9% (t/t) ▲6,2% (a/a)



PDD Carteira de Crédito Expandida



Margem com Mercado

R\$ 0,7 bi ▲21,7% (t/t)

Receitas de Prestação de Serviços



2T26 **R\$ 10,5 bi** ▲1,1% (t/t)
▲1,7% (a/a)

Administração de Consórcios

R\$ 0,9 bi

▲0,8% (t/t) ▲10,5% (a/a)

Faturamento de **R\$ 24,6 bi**,
crescimento de **14%** vs. 1S25

Serviços de Custódia e Corretagens

R\$ 0,6 bi

▲13,0% (t/t) ▲26,4% (a/a)

R\$ 2,8 tri sob custódia
+11,3% a/a e Ágora dobrando
o lucro no 1S26 e **captando**
R\$ 8,2 bi no 2T26

Administração de Fundos

R\$ 1,0 bi

▲3,5% (t/t) ▲9,7% (a/a)

Ganho de market share, com
AUM crescendo 9,0% contra
indústria 2,6% no 1S26

Conta Corrente + Cobrança e Arrecadação

R\$ 2,0 bi

▲3,0% (t/t) ▼3,1% (a/a)

38,2 MM Clientes Correntistas **+300 mil** vs. Mar26

Rendas de Cartão

R\$ 4,5 bi

▲1,1% (t/t) ▲0,8% (a/a)

Mercado de Capitais / Assessoria Financeira

R\$ 0,5 bi

▼10,7% (t/t) ▼17,2% (a/a) ▲11,9% (s/s)

#1 em DCM
em M&A

+R\$ 1 bi de receita em 12 meses vs. 2023

CAGR 23% (receitas últimos 2 anos)

Seguros, Previdência & Capitalização



Lucro Líquido

2T26

R\$ 2,9 bi

▲6,7% (t/t) ▲28,3% (a/a) ▲20,4% (s/s)

1S26

R\$ 5,7 bi

ROAE Trimestral 22,8%

Provisões Técnicas

Jun26

R\$ 467 bi

▲2,7% (t/t) ▲9,9% (a/a)

Receita de Prêmios, Contribuições de Previdência e Receitas de Capitalização

2T26

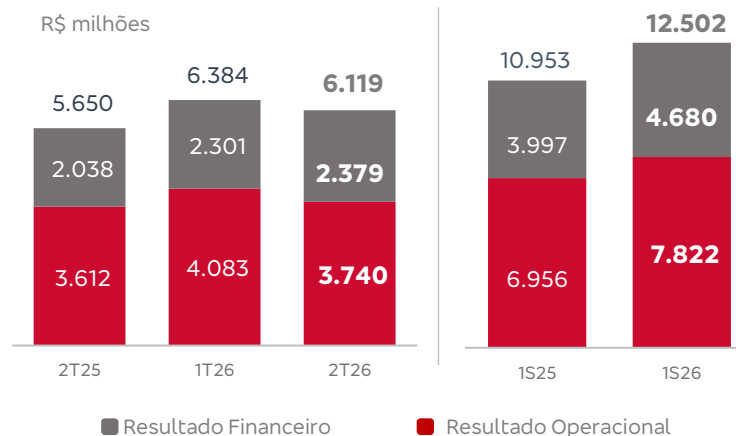
R\$ 30 bi

1S26

R\$ 58 bi

Excluindo VGBL: ▲6,4% (t/t) ▲6,9% (a/a) ▲6,0% (s/s)

Resultado das Operações de Seguros



Resultado total

▼4,2% (t/t) ▲8,3% (a/a) ▲14,1% (s/s)

Operacional

▼8,4% (t/t) ▲3,5% (a/a) ▲12,4% (s/s)

Financeiro

▲3,4% (t/t) ▲16,7% (a/a) ▲17,1% (s/s)

Despesas Operacionais

2T26

R\$ 16,4 bi

▲1,6% (t/t)

▲3,4% (a/a)

Pessoal + Administrativas

R\$ 13,1 bi

▲4,0% (t/t)

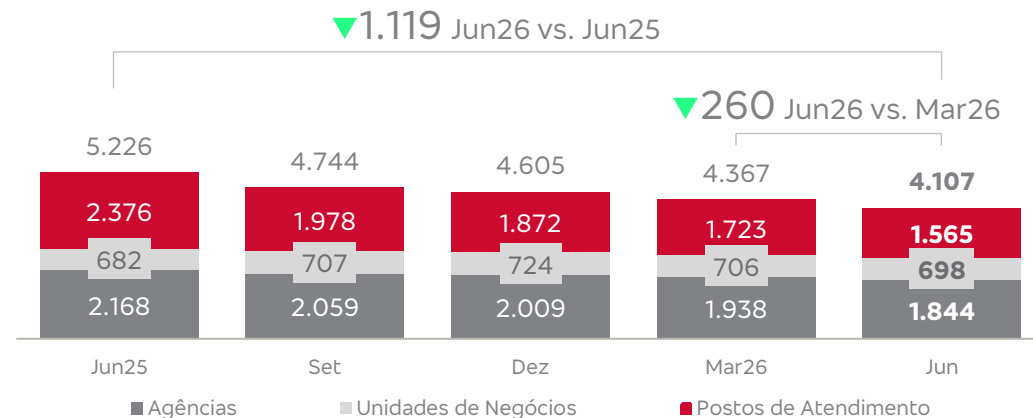
▲5,0% (a/a)

▲3,8% (a/a) Sem efeito PLR

4,59% (a/a) Inflação média 2T26

5,68% Acordo coletivo 2025

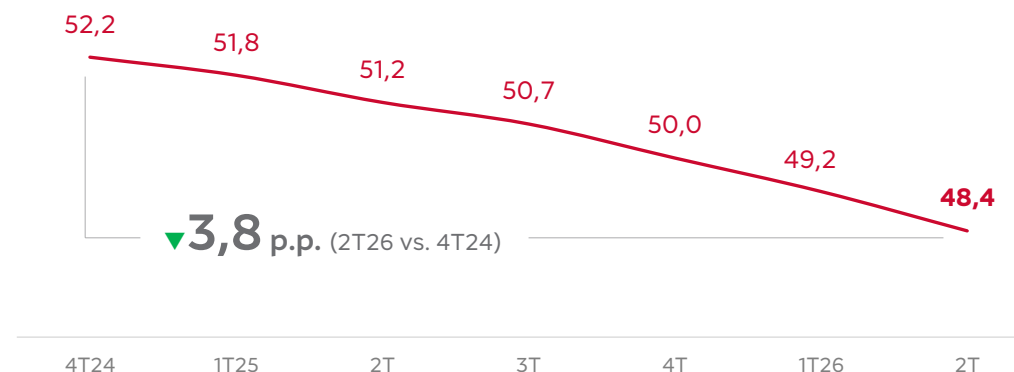
Rede de Atendimento



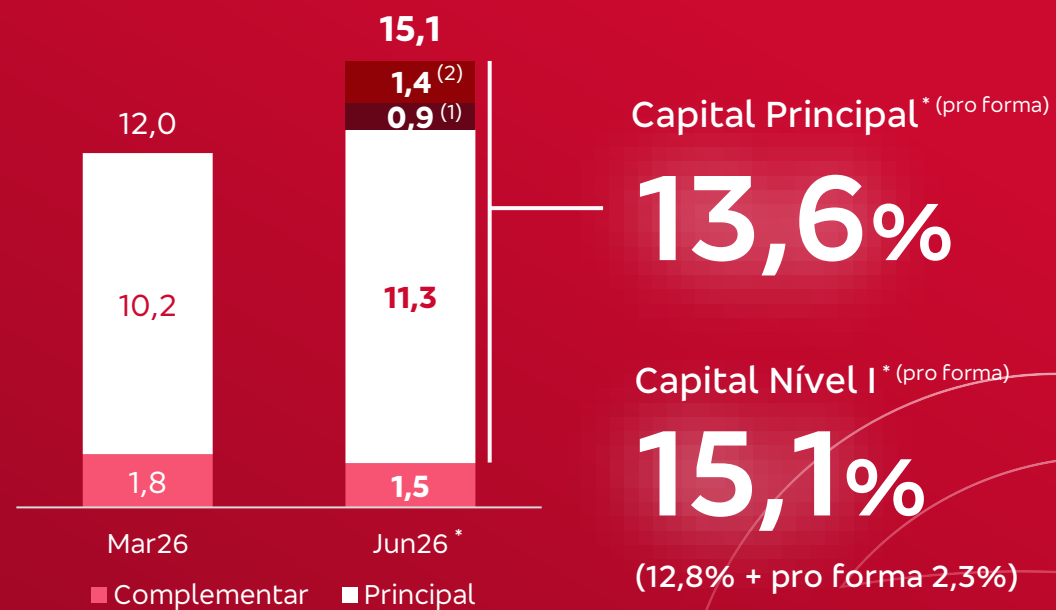
IEO 12 meses - %

▼0,8 p.p. (t/t)

▼2,8 p.p. (a/a)

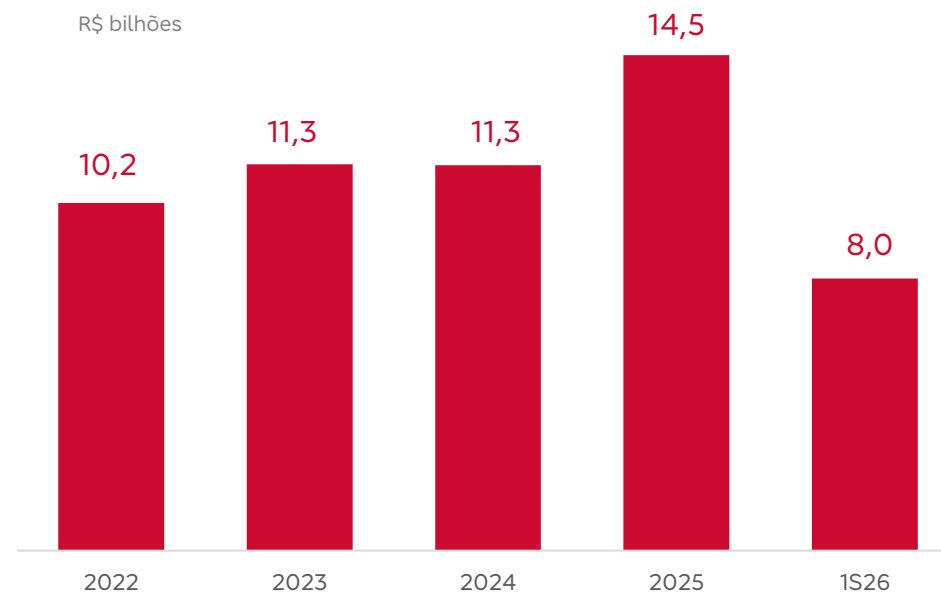


Índice de Basileia % | Nível I



(1) Proposta de aumento de capital de até R\$ 10 bilhões; e
(2) Efeito complementar Bradsaúde em aprovação

Dividendos/JCP - Bruto





movimento change

Todo o Bradesco em transformação



SEGMENTOS DE CLIENTES

PRINCIPAL

+400 mil upgrades no Principal e Prime

	Dez25	Jun26	Dez26
Clientes	320 mil	400+ mil	~800 mil
Escritórios	62	73	~110

PRIME

	Dez25	Jun26	Dez26
Clientes	3,7 mi	4,3 mi	~4,9 mi

BRADESCO DIGITAL

	Dez25	Jun26	Dez26
Clientes FULLY DIGITAL	19+ mi	36+ mi	40+ mi

GANHO DE COMPETITIVIDADE

#1 M&A e #1 renda fixa, financiamento de veículos, mesa de energia e #1 em capital de giro com garantia FGI/FGO



CANAIS DE CLIENTES

App SMEs com mais funcionalidades: novas opções de investimentos, **emissão de NF-e e Chat com IA generativa** para apoio ao cliente



App Bradesco PF com novas facilidades para consignado privado, crédito imobiliário, renegociação de dívida e negociação de criptomoedas

Mais ativo em **vendas de seguros, consignado e distribuição de aquisição**

bradesco
expresso



TECNOLOGIA

~12 mil
pessoas

-49%
lead time

830+
BRIDGE use cases

b.ia

CLIENTES

- **PIX inteligente** e pagamentos com **IA generativa**
- **Consultas e agendamentos** de boletos e DDA
- **Saldo e fatura** de cartão de crédito
- **Alertas preventivos**

CORPORATIVA

88% já utilizaram em **8,2 MM** interações no 1S26

TECH

+30% de produtividade com multiagentes em *squads* virtuais

85% de assertividade em testes automatizados





Conclusões



Aumento consistente do lucro líquido, *step by step*



Resultado operacional forte no 2T26, com receitas **crescendo dois dígitos** e **boa gestão de risco**



Plano de transformação está gerando **competitividade nas linhas de negócios**, dando **resiliência às receitas**



Carteira cresce em segurança, com **mais garantias** e **bom RAR**, em ambiente de inadimplência pressionada



Tração Comercial: #1 renda fixa, **#1** M&A, financiamento de veículos, **#1** em capital de giro com garantia FGI/FGO, líder em crédito para **SMEs** e em consórcios



Temos reforçado o nosso balanço para **seguir aproveitando oportunidades, investindo e melhorando lucro**



Premiações

• **Best Bank for Technology**
– Global
| *The Banker Technology Awards 2026 - Jun26*

• **Top Financial Innovation Awards**
| *Global Finance - Abr26*

• **World's Best Financial Innovation Labs 2026**
| *Global Finance - Abr26*

• **FICO® Decision Awards 2026 (FICO)**
| Mar26

• **Global SME Banking Innovation Awards 2026**
| *The Digital Banker - Jan26*

VOCÊ PRIMEIRO · O NOVO ECOSISTEMA

@MeuBradesco

b.ia 10 anos
PIONEIRA NO BRASIL

100%

DOS CLIENTES
COM ACESSO

~90%

DE RESOLUÇÃO

74 MM

INTERAÇÕES NO 1S26

Transacional

A proximidade que nos trouxe até aqui ganha uma **nova dimensão**: um **ecossistema construído sobre inteligência, dados e inovação**, desenvolvido para entregar algo muito mais importante do que tecnologia:



Jornadas mais fluidas



Interações mais eficientes



Segurança by design



Hiperpersonalização

Cada vez mais tecnológico. **Nunca menos humano.**



Apresentação
de **Resultados**

2T26

