



# Wilson Sons

## APRESENTAÇÃO PARA INVESTIDORES



**PORT3**  
B3 LISTED NM

AGOSTO 2024



**03 SEÇÃO 1**    **Introdução da Companhia**

**11 SEÇÃO 2**    **Panorama do Negócio**

**67 SEÇÃO 3**    **Destaques Financeiros**

**SEÇÃO 2 Business Overview**

**12**    **Tecon Rio Grande**

**28**    **Tecon Salvador**

**42**    **Rebocadores**

**55**    **Embarcações de Apoio Offshore**

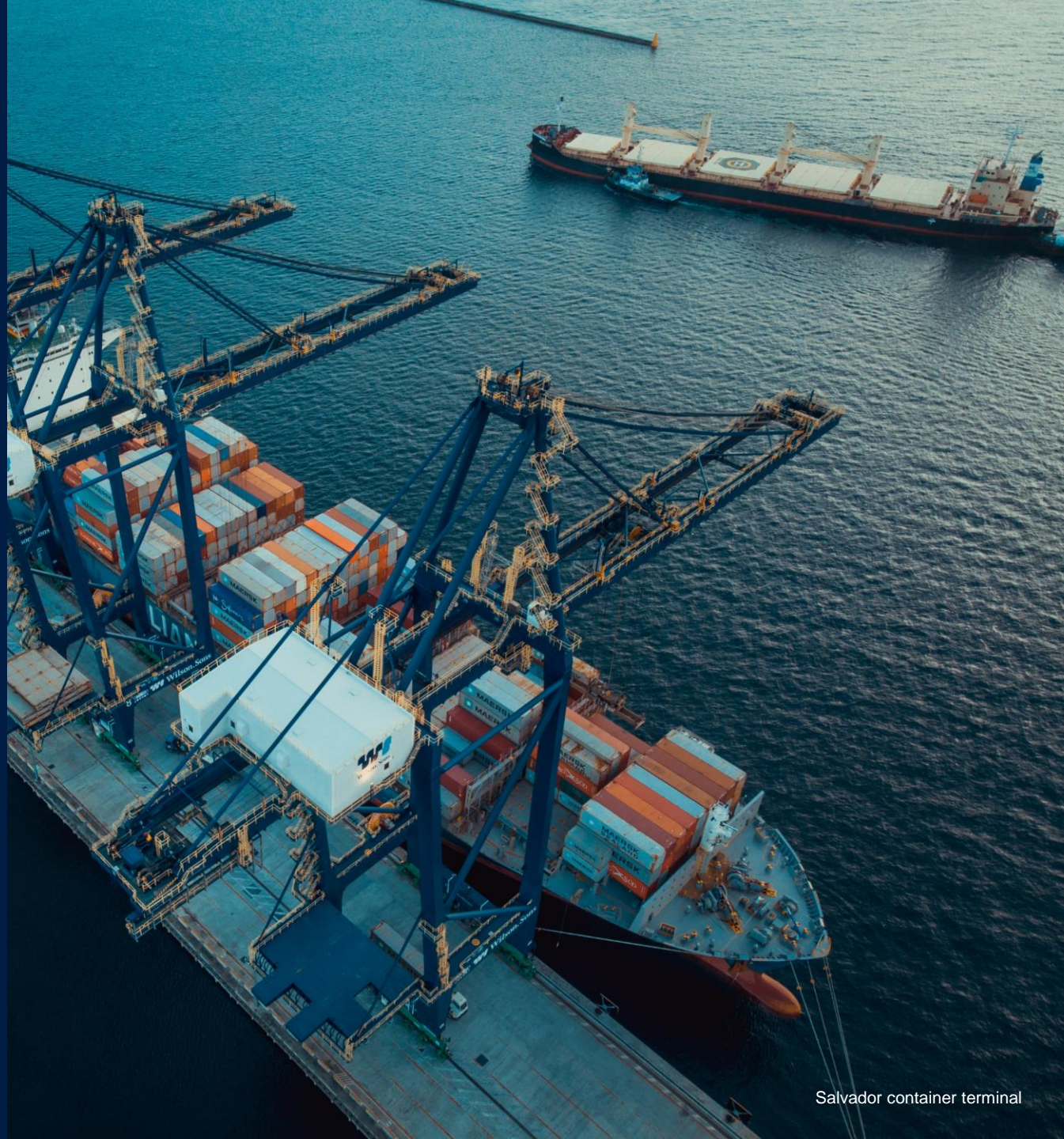
**Aviso:**

Esta apresentação contém declarações que podem constituir declarações prospectivas. Tais declarações estão sujeitas a riscos e incertezas, pois vários fatores, muitos dos quais estão fora do controle da Wilson Sons, podem causar diferenças materiais entre os desenvolvimentos e resultados efetivos e as expectativas contidas nesta apresentação. As convicções e premissas da administração podem ou não se provar corretas e não há garantias de que quaisquer estimativas, metas ou projeções sejam alcançáveis ou serão realizadas, e os resultados reais podem variar materialmente, incluindo a possibilidade de que um investidor pode perder parte ou todo o seu capital investido. Estas declarações não são garantia de desempenho futuro e não deve se depositar confiança indevida nelas. As informações aqui contidas foram compiladas de forma preliminar, não havendo obrigação de atualização de nenhuma das informações. Os resultados operacionais e financeiros da Companhia, apresentados a seguir, foram elaborados de acordo com as Normas Internacionais de Relatório Financeiro (IFRS), exceto quando expressamente indicado de outra forma. O relatório dos auditores independentes é parte integrante das demonstrações financeiras consolidadas condensadas da Companhia.



SEÇÃO 1

# Introdução à Companhia



# Wilson Sons em Resumo

Maior operador integrado de logística portuária e marítima do Brasil.

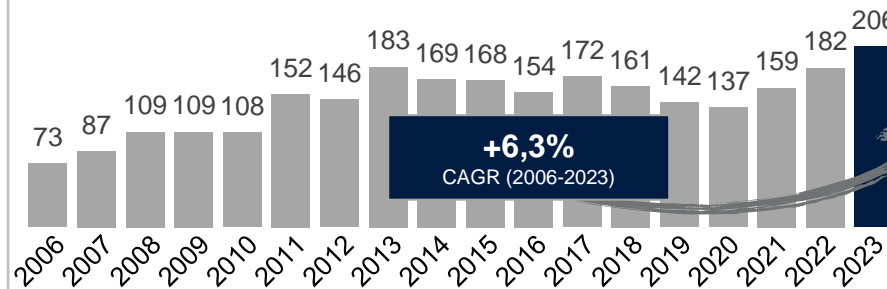


## Destaques da Companhia

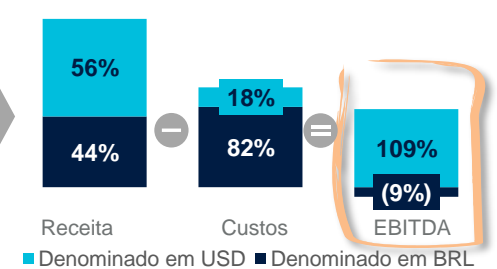
- 186 anos de história com sólida expertise operacional, forte reputação e robusto desempenho financeiro (receita líquida IFRS de US\$487 milhões e margem EBITDA de 42% em 2023);
- Ativos premium de longo prazo com presença líder em mercados atrativos;
- Negócios altamente sinérgicos (ex: know-how compartilhado entre divisões, maioria dos 50 principais clientes atendidos por mais de 2 unidades);
- Portfólio com hedge natural: com geração de caixa em US\$ e financiamento competitivo;
- Equipe de gestão experiente e inovadora;
- Listagem pública no segmento de listagem premium do Brasil, adotando altos padrões de governança corporativa;
- Classificações ESG de alto nível e desempenho de segurança de classe mundial.

## Aumento na Solidez Financeira

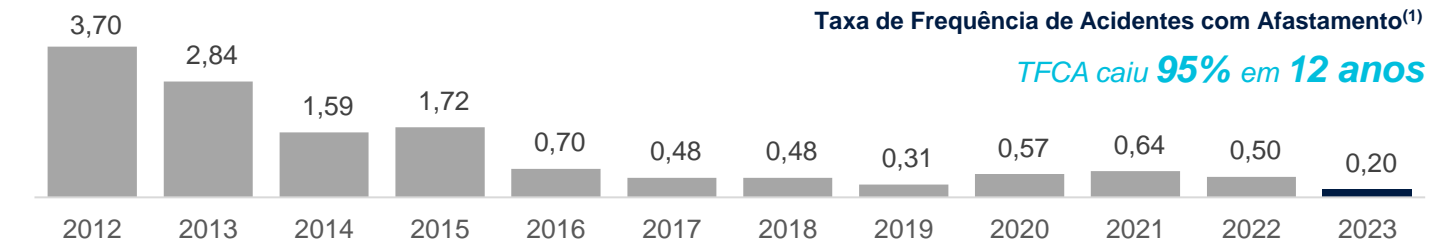
EBITDA (IFRS, US\$ M)



Perfil de EBITDA (IFRS, 2023)



## Melhoria do Desempenho em Segurança



Fonte: Informações da Companhia

Notas: (1) TFCA representa o número de acidentes com afastamento ocorridos em um local de trabalho por um milhão de horas trabalhadas. Números IFRS, excluindo a joint venture de embarcações offshore e a divisão de logística internacional (Allink).



# Unidades de Negócios

Portfólio sinérgico com exposição a fatores de crescimento atraentes.

TERMINAIS DE CONTÊNER



CENTRO LOGÍSTICO



LOGÍSTICA INTERNACIONAL



REBOCADORES



AGÊNCIA MARÍTIMA



ESTALEIRO



EMBARCAÇÕES DE APOIO OFFSHORE



BASES DE APOIO OFFSHORE





# Impulsionadores de Negócios Resilientes

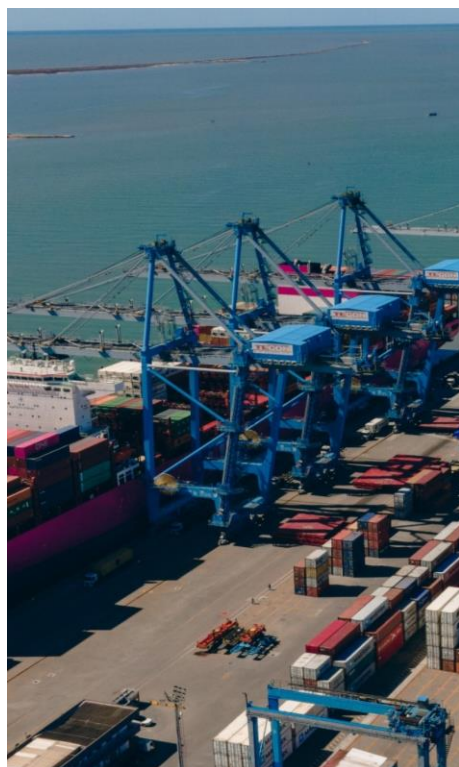
O fluxo comercial e a energia offshore brasileiros têm fundamentos sólidos e perspectivas de crescimento robustas.



Wilson, Sons

## FLUXO COMERCIAL

### CONTÊINER



### AGRONEGÓCIO



### MINERAÇÃO



### GRANEL LÍQUIDO E OUTROS



## ENERGIA OFFSHORE



# Perspectivas de Mercado Atraentes: Fluxo Comercial

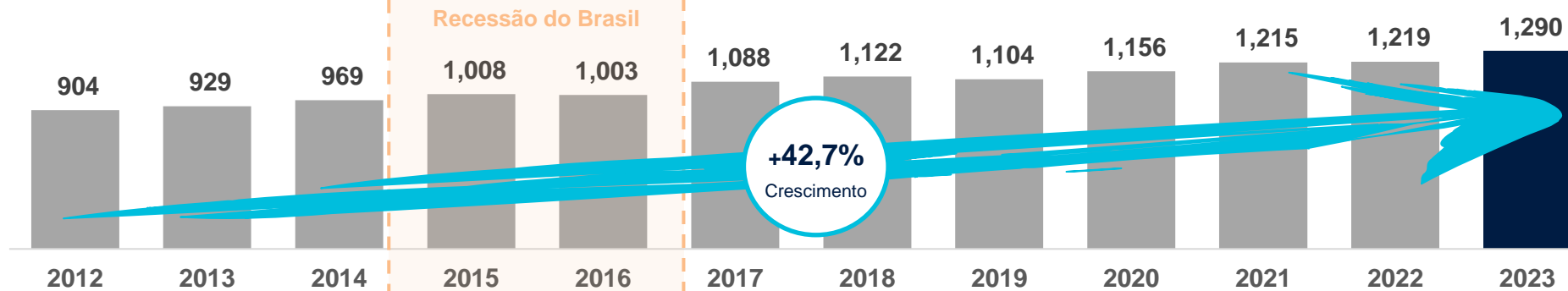
O fluxo comercial brasileiro cresceu consideravelmente na última década e tem grandes perspectivas.



Wilson, Sons

## Sólido crescimento do fluxo comercial apesar da recessão do Brasil em 2015 e 2016...

(M toneladas)



**3,0% CAGR<sub>12-22</sub>**  
Volume do Brasil

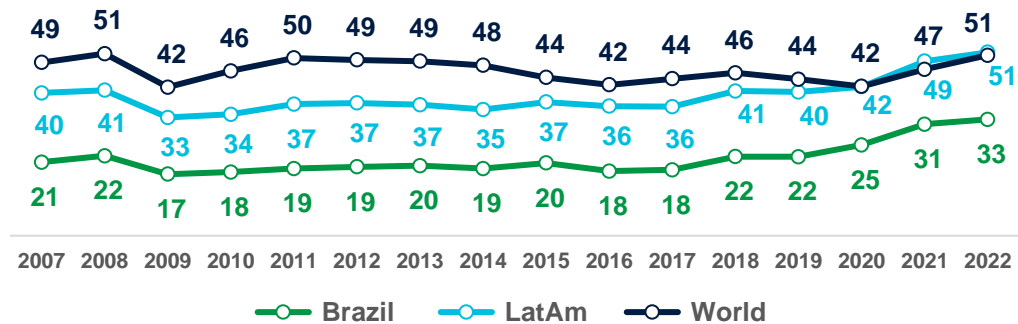


**0,4% CAGR<sub>12-22</sub>**  
PIB do Brasil

**7,6x Multiplicador**

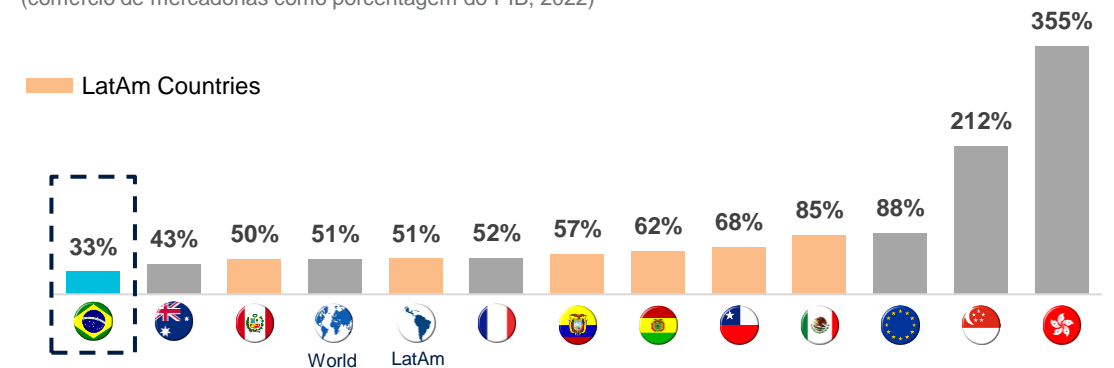
## ...e, apesar da recente melhora, ainda há espaço para crescer...

(comércio de mercadorias como porcentagem do PIB)



## ...em comparação com economias semelhantes

(comércio de mercadorias como porcentagem do PIB, 2022)



# Liderança em ESG Apoiados por Valores Sólidos

Ranking superior nas principais avaliações ESG e classe mundial em segurança.



Wilson, Sons

## Cultura e Valores

### Práticas Empresariais Éticas



- ✓ Área de compliance independente
- ✓ Código de ética e anticorrupção

### Relacionamentos Duradouros



- ✓ Relacionamento de longo prazo: +10 anos com os 10 maiores clientes
- ✓ Pesquisas de satisfação regulares

### Compromisso com SMS



- ✓ Cultura de segurança com desenvolvimento contínuo como prioridade máxima
- ✓ Programa de segurança WS+ (metodologia DuPont)
- ✓ Protocolo GEE<sup>(1)</sup>

### Orientada pelo Talento



- ✓ Treinamento constante
- ✓ Programa de reconhecimento

### Espírito de Dono



- ✓ Programas de aprimoramento
- ✓ Metas individuais claras

## Prêmios, Certificações e Iniciativas

### Desempenho de segurança 2023

Cultura de Segurança Madura (Estágio interdependente)

**0,20** TFCA<sup>(2)</sup>

Superando o benchmark de classe mundial de 0,50



### S&P Global ESG Score 2022

Transporte & Infraestrutura de Transporte

**Top 20%** S&P Global

Acima da média do setor em todos os critérios de ESG

### Comprometida com o Pacto Global da ONU



United Nations  
Global Compact



- ✓ Indicadores SDG<sup>(3)</sup> e GRI<sup>(4)</sup> relatados no Relatório de Sustentabilidade da WS e pela Bloomberg

### Programa GHG Protocol 2023

Ferramenta mais usada para gerenciar as emissões de GEE<sup>(1)</sup>

**Selo de Ouro**



Melhor nível de certificação para divulgação de inventário de GEE (3º ano consecutivo)

### Iniciativas / Certificações



EMPRESA  
**PRÓ  
ÉTICA**

2022-2023



Fonte: Informações da Companhia

Notas: (1) Gases de Efeito Estufa (GEE); (2) TFCA representa o número de acidentes com afastamento ocorridos em um local de trabalho por um milhão de horas trabalhadas; (3) Objetivos do Desenvolvimento Sustentável das Nações Unidas (ODS); (4) Global Reporting Initiative (GRI)



# Plataforma estratégica para expansão na América Latina

A América Latina é uma região relevante com perspectivas de crescimento substanciais e a WS é uma plataforma estratégica para expansão.



Wilson, Sons

América Latina já é enorme quando comparada a outras regiões...



...e está posicionada para aumentar sua relevância no comércio global

## Volume de Comércio

País	Volume (B toneladas)	Participação na América Latina
 Brasil	1,2	60%
 México	0,3	14%
Resto da América Latina	0,5	26%
<b>América Latina</b>	<b>2,0</b>	<b>100%</b>




O volume de comércio da América Latina é maior do que o da América do Norte

## PIB

País	PIB (US\$ T)	Participação na América Latina
 Brasil	1,9	31%
 México	1,4	23%
Resto da América Latina	2,9	46%
<b>América Latina</b>	<b>6,2</b>	<b>100%</b>

O PIB da América Latina é quase o dobro da Índia

## Fonte de produtos agrícolas para alimentar a população mundial

País	Exportação de Grãos (M toneladas)	Participação no Mundo
 US	148	22%
 Brasil	130	19% 
 Argentina	56	8% 

O Brasil deve se tornar o maior exportador de grãos do mundo nos próximos 5 anos, ultrapassando os Estados Unidos<sup>(1)</sup>

## Fonte de minerais necessários para a transição energética global

Mineral	Participação da América Latina na produção	Participação da América Latina nas reservas
 Prata	50%	39%
 Cobre	40%	38%
 Lítio	34%	52%

A América Latina tem pelo menos um terço da produção e das reservas dos minerais mais importantes para a Transição Energética Global

# Estratégia de Crescimento

Diversas perspectivas de crescimento impulsionando a criação de valor sustentável a longo prazo.

## TECON RIO GRANDE



- 1 Transbordo do Prata
- 2 Obras Civis da Portonave
- 3 Desenvolvimento Industrial
- 4 Containerização
- 5 Projetos de Expansão

## TECON SALVADOR



- 1 Nova Capacidade de Cais
- 2 Projetos de Energia Renovável
- 3 Desenvolvimento Industrial
- 4 Crescimento da Produção Agrícola
- 5 Containerização
- 6 Carga Não Containerizada
- 7 Projetos de Expansão

## REBOCADORES



- 1 Crescimento do Mercado e Foco em Commodities
- 2 Primeiro a Chegar em Novos Portos
- 3 Expansão da América Latina

## ENERGIA OFFSHORE



- 1 Crescimento do Mercado
- 2 Otimizar a Utilização da Frota com Taxas Diárias mais Altas
- 3 Maximizar a Utilização da Tonelagem Brasileira





## SEÇÃO 2

# Visão Geral do Negócio







SEÇÃO 2.1

# Visão Geral do Negócio

Tecon Rio Grande



Rio Grande Container Terminal



# Único Terminal de Contêineres do Estado do Rio Grande do Sul

Infraestrutura de classe mundial com a mais extensa área de pátio do país, autorizada a atender a navios New Panamax.



**1.4M TEU/ano**  
Capacidade de Movimentação

**663k TEU**  
Volume (AF23)

**46%**  
Capacidade Ocupada (AF23)

**900 m**  
Extensão do Cais

**9 STSs**  
Guindastes de Cais

**15 m**  
Calado

**735k m<sup>2</sup>**  
Área Total



PIB Rio Grande do Sul 2022: **US\$115B<sup>(1)</sup>**



Tecon Santa Clara (TSC)

Pátio Externo de Contêineres

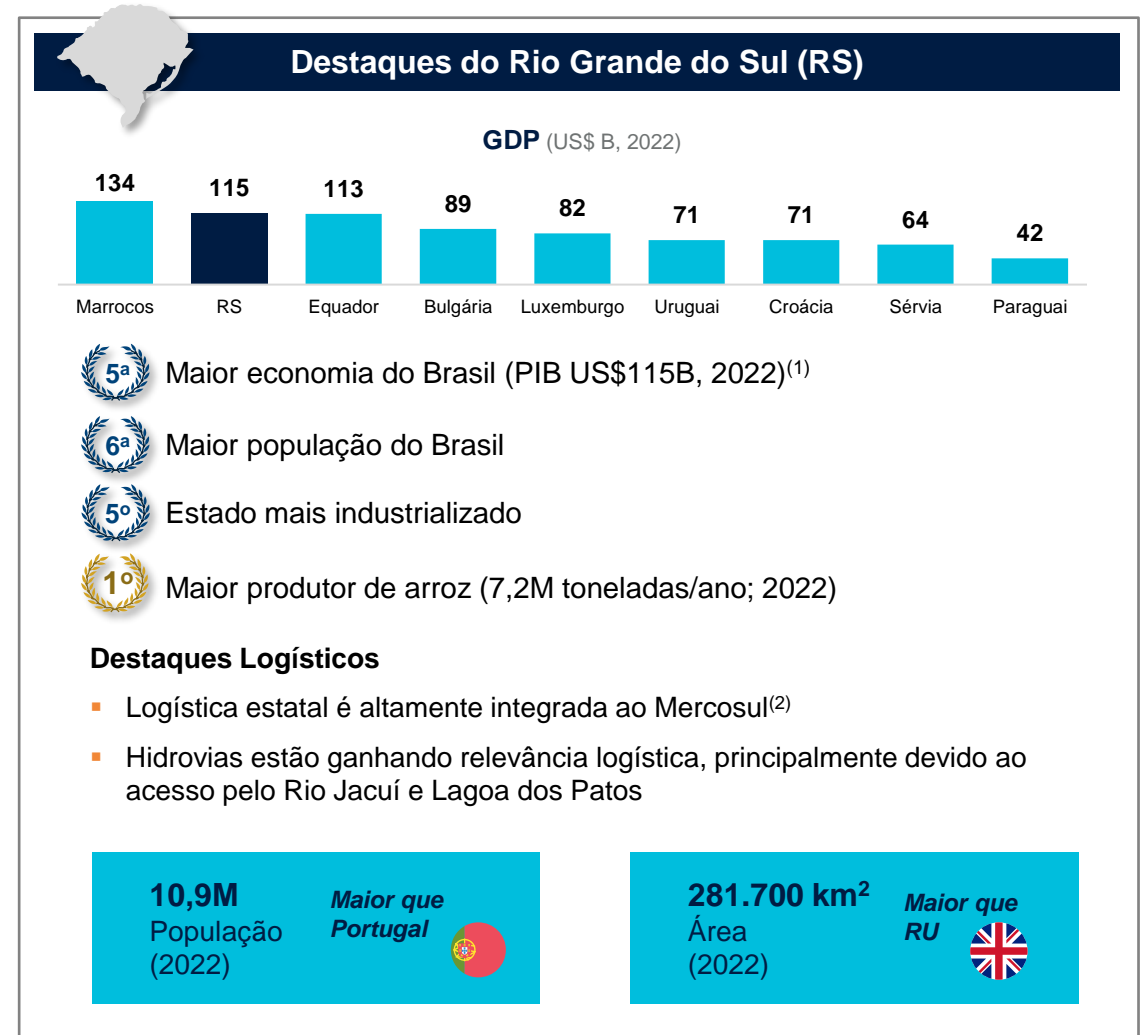
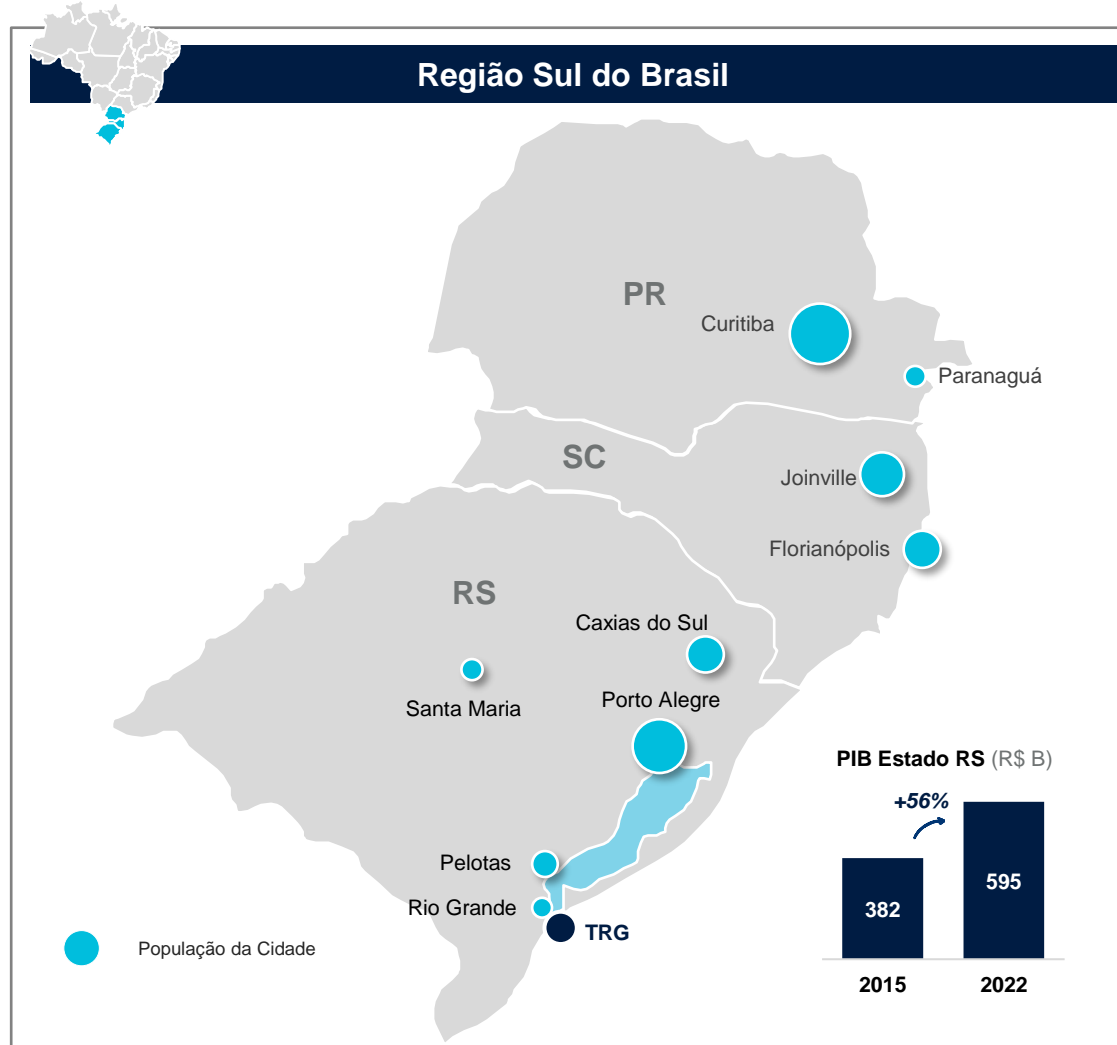
CONEXÃO FERROVIÁRIA

ÁREA DISPONÍVEL PARA EXPANSÃO (PARTE DO ARRENDAMENTO DO TRG)



# Rio Grande do Sul possui uma economia grande e diversificada


Uma das maiores economias do Brasil, com produção industrial e agrícola relevante.




# TRG tem uma Posição Privilegiada no Sul do Brasil

Única opção para cargas containerizadas no estado, com uma hinterlândia atrativa e excelente conectividade.


## Hinterlândia Diversificada Capturada pelo Terminal




**Hidrovia**



**Ferrovia**



**Rodovia BR-116**



**Hinterlândia Atrativa**  
Único terminal dedicado no estado, capturando uma base de carga diversificada e crescente

**Excelente Conectividade**  
Rodovia de pista dupla, acesso ferroviário e navegação interior via Lagoa dos Patos

# TSC Expande Significativamente a Hinterlândia do TRG para Áreas Importantes do Rio Grande do Sul e de Santa Catarina

Infraestrutura instalada para suportar o crescimento futuro por meio de barcaças adicionais e/ou maiores.



Infraestrutura do TSC

## Solução Premium

- ✓ Solução porta-a-porta
- ✓ Quatro escalas semanais
- ✓ Integração multimodal
- ✓ Custos de logística reduzidos
- ✓ Maior segurança de carga
- ✓ Menores emissões de GEE<sup>(1)</sup>

## Aumento de Capacidade com Baixo Investimento

- ✓ Aumento de 4 para 6 escalas semanais com uma terceira barcaça
- ✓ Aumento da capacidade das barcaças ao substituir as embarcações existentes por outras maiores

Localização do TSC e do Polo Petroquímico de Triunfo



POLO  
PETROQUÍMICO  
DE TRIUNFO

TSC

O TSC está localizado na área metropolitana de Porto Alegre, a capital do estado

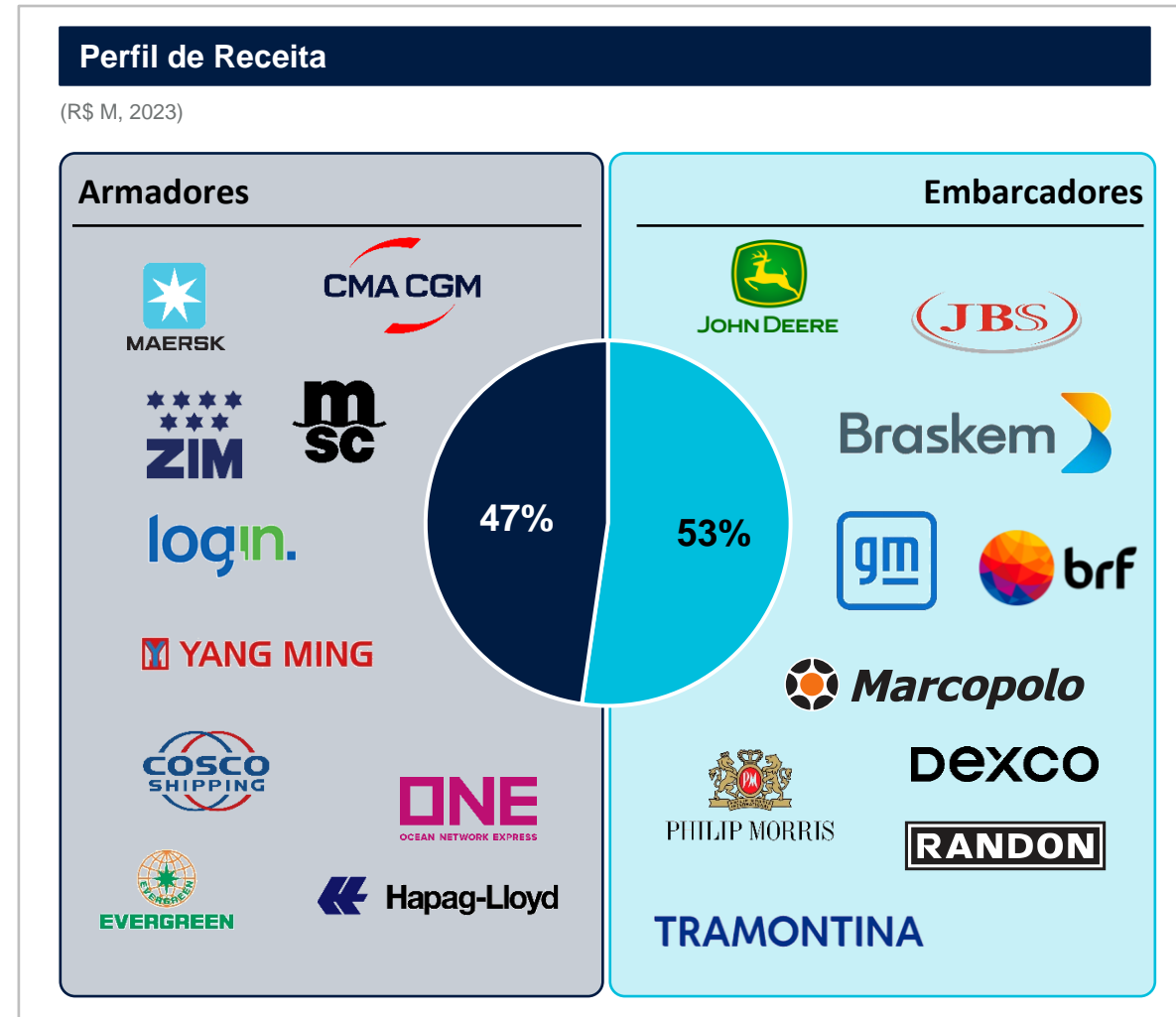
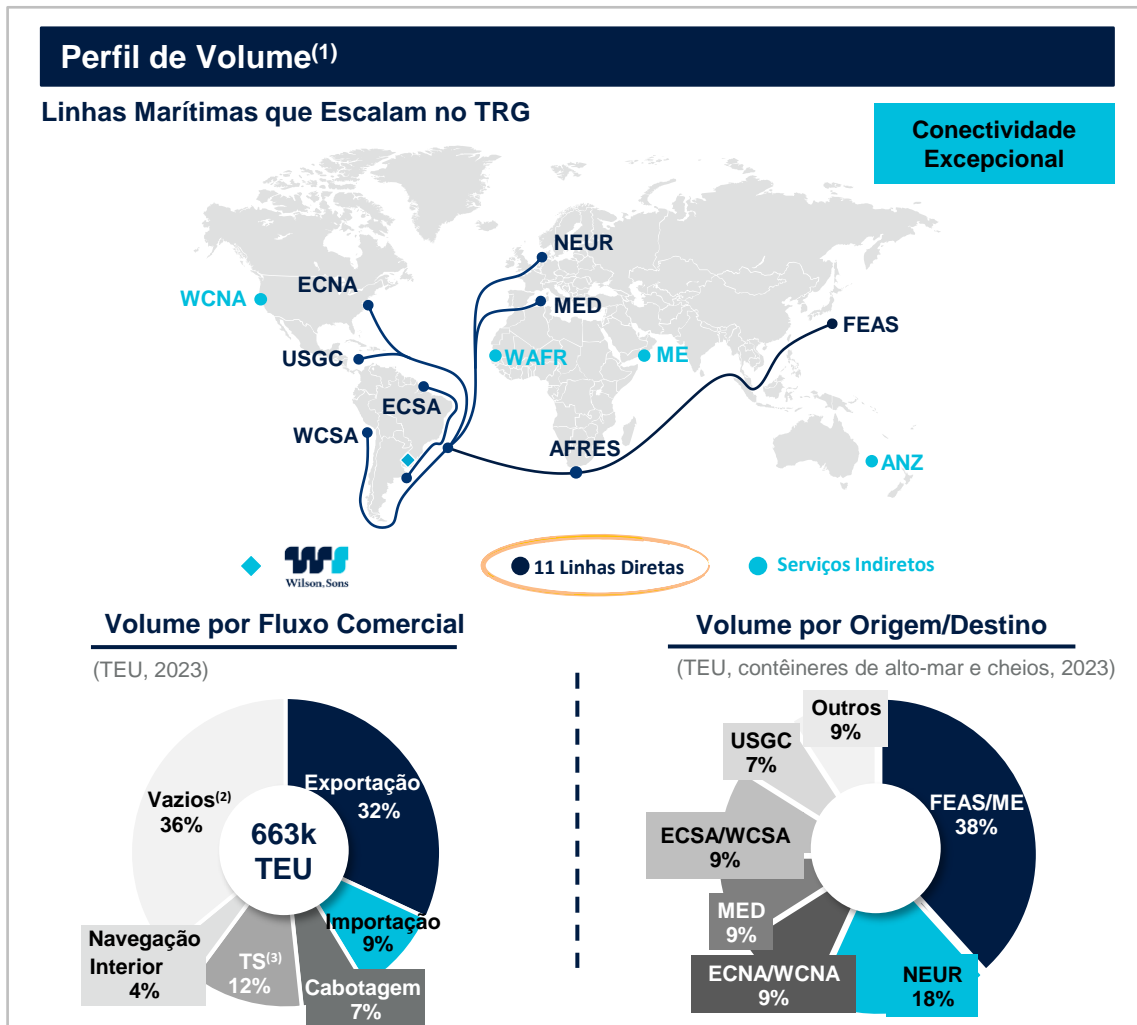


# Conectividade Global com uma Base de Clientes Diversificada e Sólida



Wilson, Sons

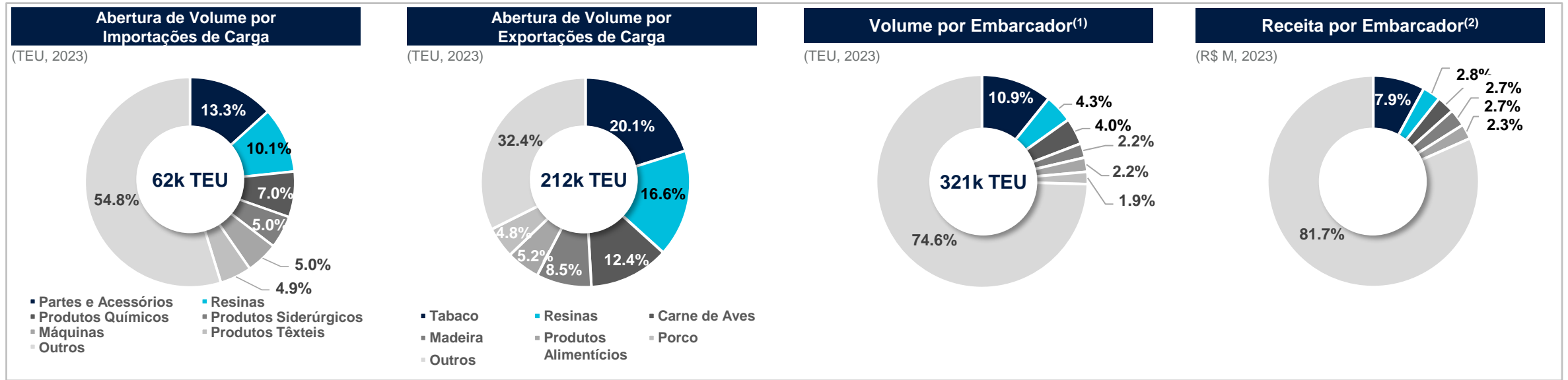
O TRG capta cargas de importantes regiões do interior do sul do Brasil, bem como volumes de transbordo de países próximos.



Fonte: Informações da Companhia; Datamar | Notas: (1) FEAS (Extremo Oriente), NEUR (Norte da Europa), ECNA (Costa Leste da América do Norte), WCNA (Costa Oeste da América do Norte); USGC (Costa do Golfo dos EUA), ECNSA (Costa Leste da América do Sul), WCA (Costa Oeste da América do Sul), MED (Mediterrâneo), AFRES (Sudeste da África), WAFR (Oeste da África), ME (Oriente Médio), e ANZ (Austrália e Nova Zelândia); (2) Exceto transbordo; (3) Transbordo (TS), inclui remoção (cheios + vazios)

# Perfil de Receita

Embarcadores diversificados e ampla exposição de cargas.



Principais Embarcadores

#### INDÚSTRIA



#### QUÍMICOS & FERTILIZANTES



#### PEÇAS AUTOMOTIVAS



#### CARGA REFRIGERADA



#### ARROZ



#### TABACO



#### MADEIRA



#### CELULOSE



Fonte: Informações da Companhia

Notas: (1) Considera apenas contêineres cheios de importação, exportação e cabotagem; (2) Inclui receitas de todos os volumes

# Estratégia de Crescimento

Múltiplas perspectivas de crescimento impulsionando a criação de valor sustentável a longo prazo.



1

Transbordo do Prata

2

Obras Civas em Portonave

3

Desenvolvimento Industrial

4

Conteinerização

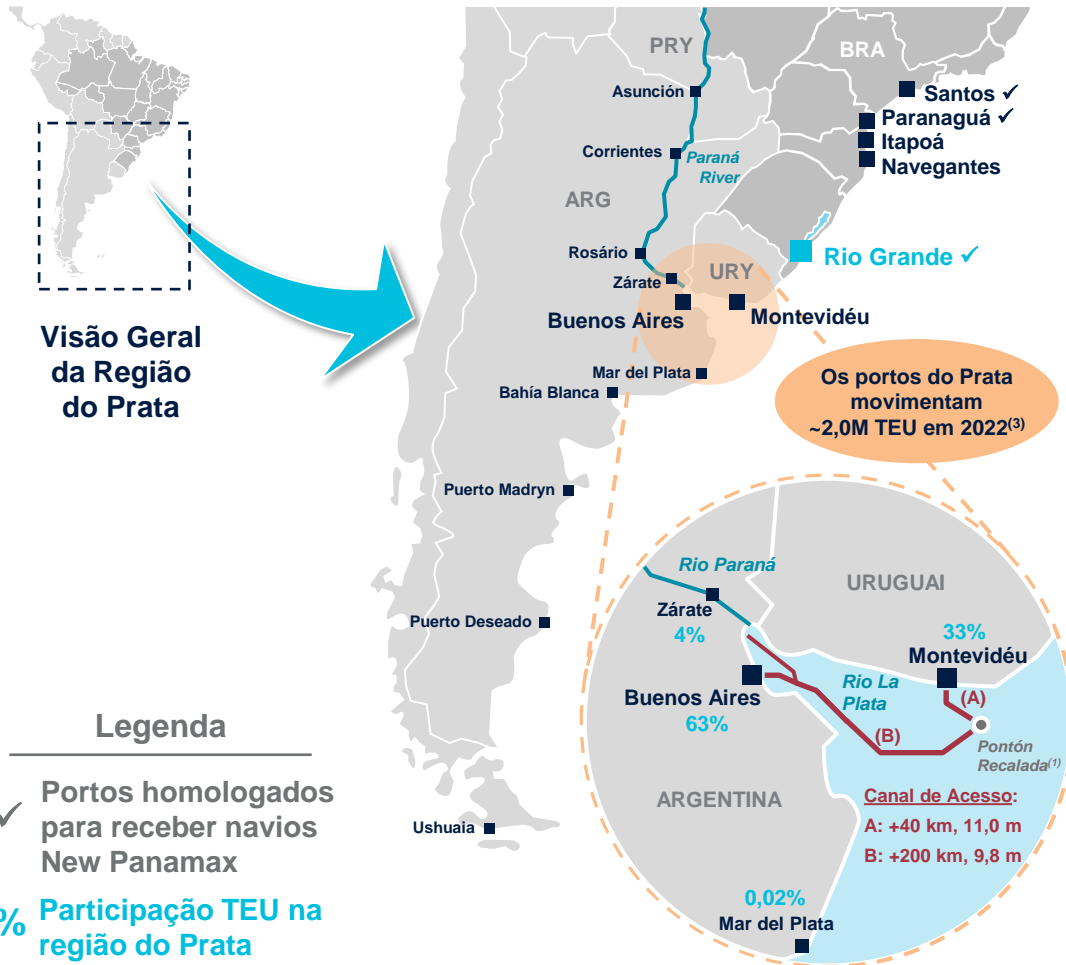
5

Projetos de Expansão

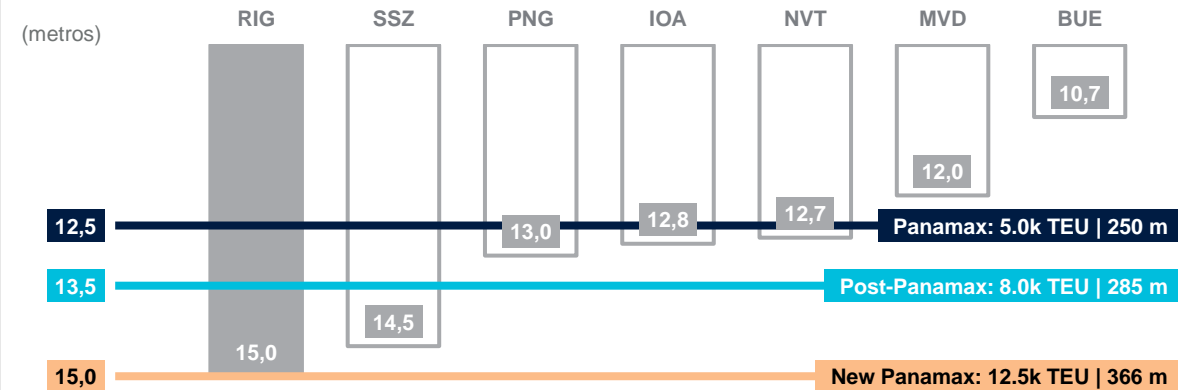
# Estratégia de Transbordo do Prata

Restrição de Acesso Marítimo é um Gargalo Significativo para os Portos da Região do Prata

O TRG está bem posicionado para capturar uma parcela relevante do volume de transbordo devido às restrições de calado nos portos da região do Prata. Os principais armadores reforçaram suas estratégias de feeder e planejam atender a ECSA com navios New Panamax.



## Calado atual do porto e tamanho máximo do navio suportado<sup>(2)</sup>



## Calado necessário de acordo com tamanho e taxa de utilização do navio

Capacidade Navio (TEU)	Calado Necessário (metros) e Taxa de Utilização (%)			
	100%	75%	50%	25%
> 20.000	18.0	16.2	14.4	12.6
<= 20.000	16.5	14.9	13.2	11.6
<= 15.000	16.0	14.4	12.8	11.2
<= 10.000	15.5	14.0	12.4	10.9
<= 5.000	14.0	12.6	11.2	9.8
<= 3.000	13.9	12.5	11.1	9.7

Restrição de calado nos portos do Prata



# Estratégia de Transbordo do Prata (cont.)

Os Ganhos de Relevância do TRG no Transbordo Regional Visam Mitigar Atuais Ineficiências de Rotas

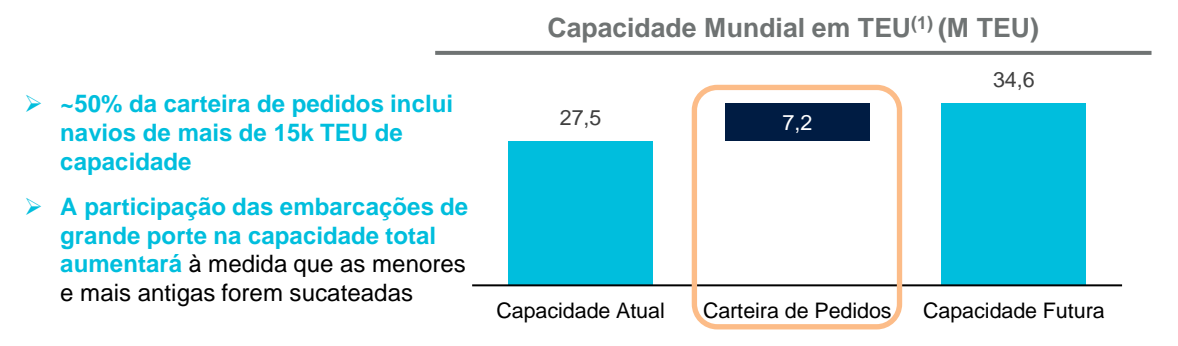
O aumento do tamanho dos navios transformará a logística portuária no Brasil, consolidando o TRG como um hub regional de transbordo, permitindo a otimização de rotas e a eliminação de escalas duplas.



### Exemplo de Ineficiência do Armador com Escalas Duplas



### Oportunidade de Aumento de Lucratividade do Terminal



Fonte: Informações da Companhia; Alphaliner; Datamar; Autoridades Portuárias  
Notas: (1) Dados de julho 2023.

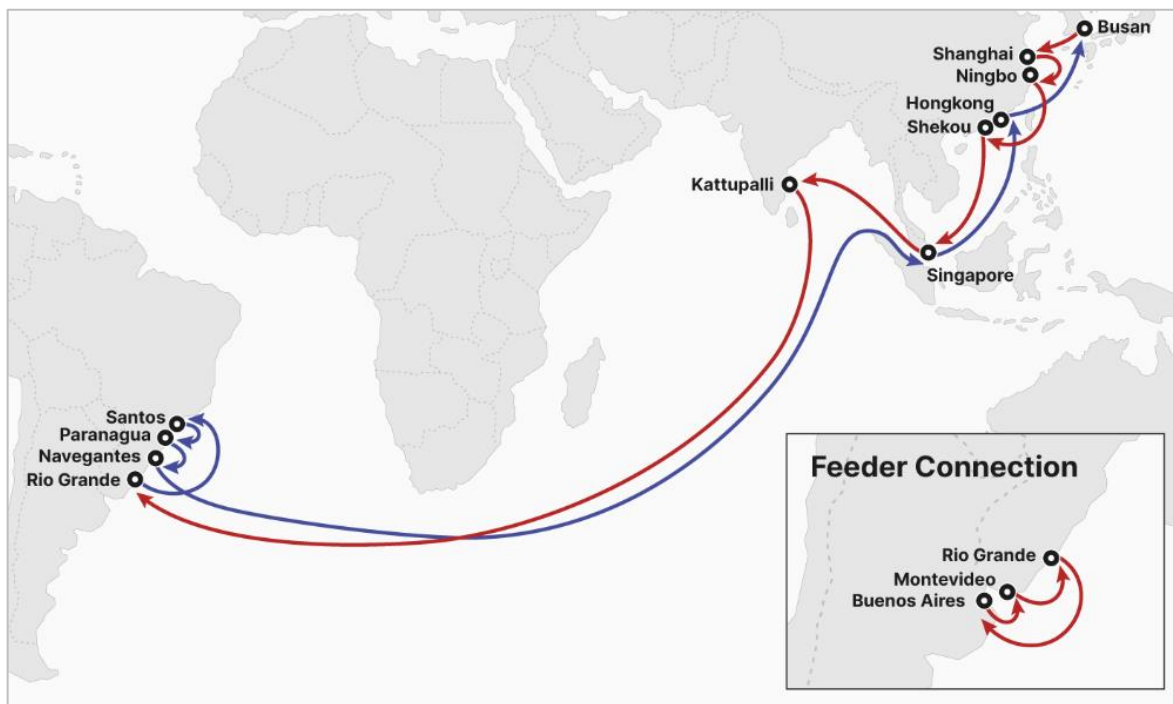
# Estratégia de Transbordo do Prata (cont.)

Ganhos de Relevância do TRG no Transbordo Regional Visam Atenuar Atuais Ineficiências das Rotas

O aumento no tamanho dos navios transformará a logística portuária no Brasil, consolidando o TRG como um hub de transbordo regional, permitindo a otimização de rotas e a eliminação de escalas duplas.



Wilson, Sons



**Maior eficiência para armadores com o uso de navios feeder menores para atender aos portos do Prata e navios maiores nos portos brasileiros**

Essa operação permite o aproveitamento integral da capacidade de carga dos navios, e também traz eficiência e economia de custos significativas para os armadores e embarcadores:

- O emprego de navios maiores, como os da classe New Panamax, que maximizam a quantidade de carga transportada por viagem;
- A redução dos tempos de trânsito, podendo até viabilizar a exclusão de um navio em determinadas rotas, o que melhora a eficiência operacional;
- A eliminação de escalas duplas;
- A melhoria dos níveis de serviço com o aumento da confiabilidade das escalas;
- A maior sustentabilidade do sistema, incluindo embarcações e portos envolvidos, garantindo alinhamento aos compromissos globais de neutralidade de carbono até 2050; e
- Facilitam o tráfego nos portos brasileiros, melhorando a utilização dessas infraestruturas essenciais para o dinamismo econômico do país.



Novo Serviço de Longo Curso da HMM para a Ásia



Novo Serviço Feeder da BTL para os Portos do Prata



# Obras Civas Emergenciais de Manutenção em Portonave

Portonave anunciou obra de reforço de cais com duração de 30 meses a partir de janeiro/24, o que cria uma oportunidade considerável para o TRG.



Wilson, Sons



O projeto consiste no reforço da estrutura do cais, que tem um comprimento total de 900 metros.

As obras civis serão divididas em duas etapas. Em cada estágio, o comprimento operacional do berço será reduzido em 50%.

As obras civis começaram em Jan/24, com duração prevista de 30 meses (2,5 anos).

Uma quantidade considerável de carga atualmente movimentada pela Portonave será realocada.



# Infraestrutura do Complexo Portuário Itajaí-Navegantes

O complexo portuário Itajaí-Portonave tem restrições estruturais que impedem a operação de navios New Panamax.



Wilson, Sons

## RESTRIÇÃO PARA NAVIOS GRANDES

- ⚠ *Comprimento: 350 m*
- ⚠ *Profundidade: 13.5 m*
- ⚠ *Boca: 48.5 m*
- ⚠ *Reboque pela popa ao longo do canal, pois a bacia de giro fica a 2 km*
- ⚠ *Restrição de maré*

Bacia de Evolução  
para Navios Menores

2 km

## Desafios Estruturais Impeditivos para a Viabilidade do New Panamax



*Remover naufrágio*



*Reposicionar o  
quebra-mar norte*



*Dragar o canal para  
16,0 m*

Naufrágio

Bacia de Evolução  
para Navios Grandes

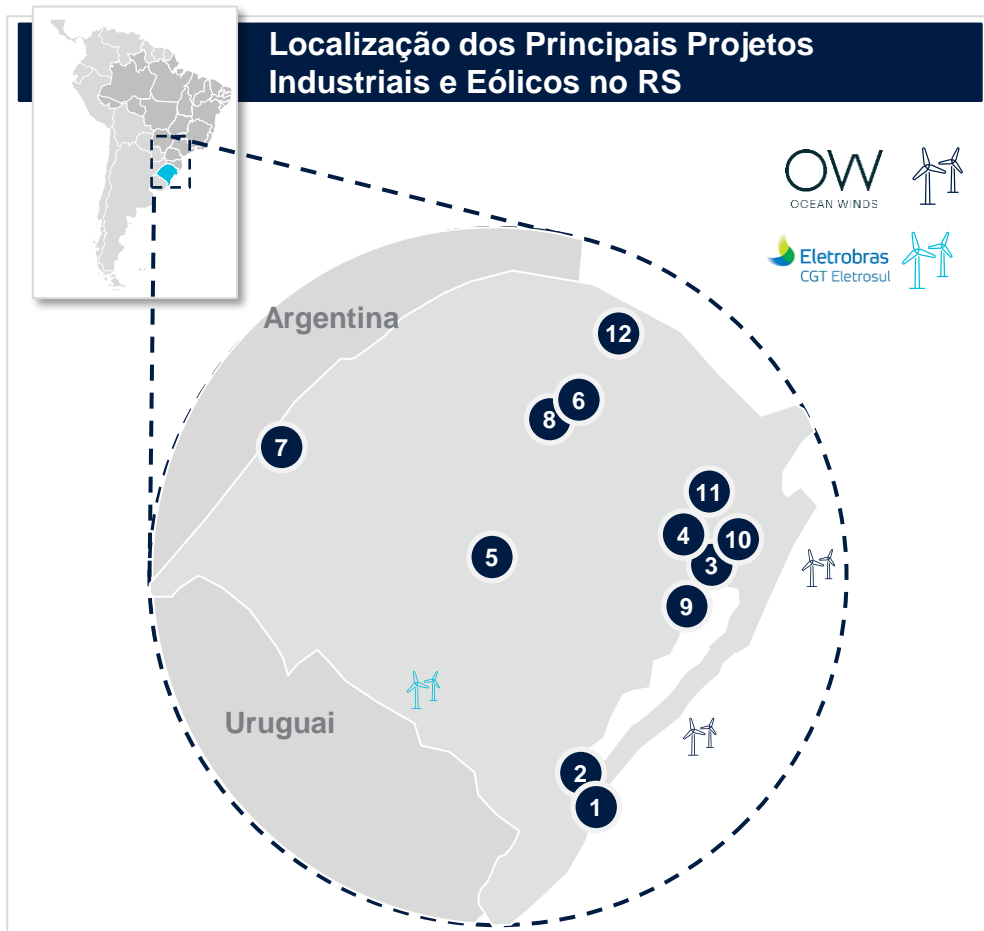


# Novos Projetos Anunciados no Estado do Rio Grande do Sul

O governo estadual tem atraído ativamente investimentos para a região.



Wilson, Sons



#	Indústria	Localização	Setor	Investimento Anunciado
1	cobra	Rio Grande	Energia	R\$6,0B
2	EBR	Rio Grande	Construção Naval	R\$2,3B
3	cmpec.	Guaíba	Celulose e Papel	R\$2,2B
4	Braskem	Triunfo	Petroquímico	R\$957M
5	Coca-Cola FEMSA	Santa Maria	Bebidas	R\$633M
6	Be8	Passo Fundo	Energia	R\$556M
7	Camil	Itaqui	Alimentos	R\$450M
8	cotrijal	Não-Me-Toque	Agronegócio	R\$450M
9	AEROMOT	Guaíba	Aeronáutica	R\$300M
10	BR PETROBRAS REFAP	Canoas	Petroquímico	R\$300M
11	Todeschini	Bento Gonçalves	Madeira	R\$272M
12	peccin	Erechim	Alimentos	R\$250M



O RS tem um programa de investimento em hidrogênio verde que, segundo estimativas, adicionará **R\$62B ao PIB estadual e gerará mais de 41 mil empregos**



Projetos de Geração Eólica Offshore  
**Possível Investimento de R\$120B**








Iniciou recentemente a construção da Usina Eólica de Santana do Livramento  
**Possível Investimento de R\$2.4B**



# Potencial de Containerização

Um nível mais elevado de containerização para cargas selecionadas impulsionará um crescimento adicional nos volumes de contêineres cheios.

## Cargas com Alto Potencial de Containerização <sup>(1)</sup>

Carga	Volume Containerizado (TEU, 2022)	Nível de Containerização (% , 2022)	Meta de Containerização (%)	Δ Incremental (TEU)
 Madeira e Produtos	9.870	6,6%	27,7%	31.324
 Celulose e Papel	539	1,0%	20,0%	10.203
 Fertilizantes	1.483	0,7%	5,0%	8.709
 Soja e Farelo de Soja	4	0,0%	1,0%	5.876
 Arroz	3.274	5,4%	23,0%	10.566
<b>TEU Incremental (assumindo volumes de 2022)</b>				<b>66.678</b>

Pátio externo de contêineres do TRG



Reprodução

**Aumento Potencial nos Volumes de Contêineres Cheios**



# Oportunidades de Expansão

Plano de investimento do TRG associado à futura aprovação de uma extensão do prazo de arrendamento de 20 anos.



Wilson, Sons

Imagem Ilustrativa



**3.073k TEU**  
Capacidade Pós-Investimento  
dos atuais 1.420k TEU

**A** Extensão do Cais para 1.200 m (+300 m)

**B** Cais Exclusivo para Barcaças (300 m)

**C** Expansão do Armazém

Infraestrutura	Atual	Pós-Expansão
Capacidade Mov. (kTEU)	1.420	3.073
Comprimento Cais (m)	900	1.200
Área (m <sup>2</sup> )	735	853
Guindastes Cais (# STS)	9	15
Guindastes Pátio (# RTG)	22	34





SEÇÃO 2.2

# Visão Geral do Negócio

Tecon Salvador



Salvador container terminal



# Único Terminal de Contêiner no Estado da Bahia

Infraestrutura premium com a operação mais avançada dentre os terminais do nordeste brasileiro, autorizado a receber navios New Panamax.



Wilson, Sons

**553k TEU/year**

Capacidade de Movimentação<sup>(2)</sup>

**401k TEU**

Volume (AF23)

**73%**

Capacidade Ocupada (AF23)

**800 m + 240 m**

Extensão do Cais<sup>(3)</sup>

**8 STSs**

Guindastes de Cais

**16 m**

Calado

**161k m<sup>2</sup>**

Área Total

PIB da Bahia  
2022:  
US\$78B<sup>(1)</sup>



Pátio Externo de Contêineres do TSA



ÁREA DE EXPANSÃO  
(PLANO DE CAPEX DO TSA)

VIA EXPRESSA CONECTANDO O  
TSA ÀS INDÚSTRIAS PRÓXIMAS

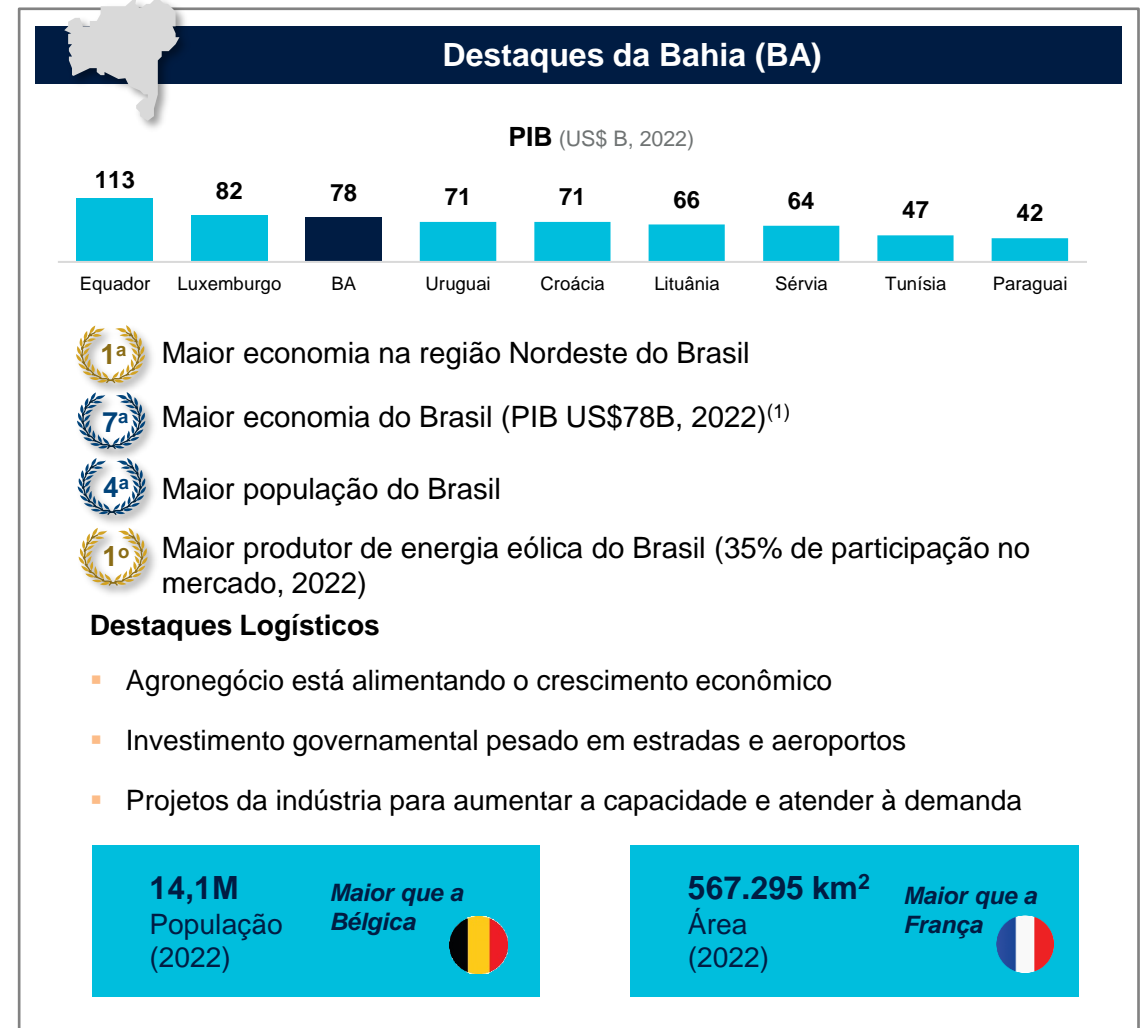
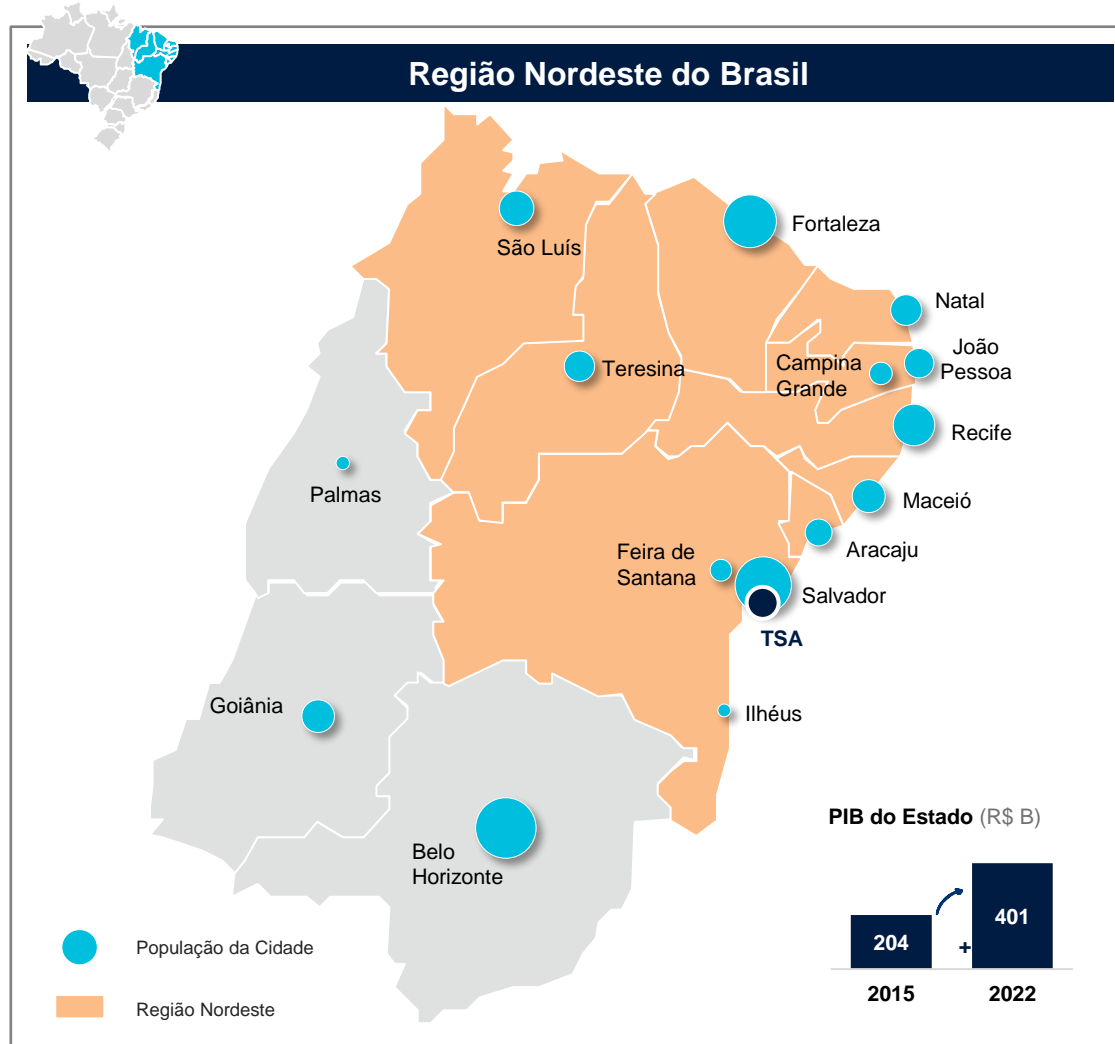
Fontes: Informação da Companhia; Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE)

Notas: (1) Considera o câmbio US\$/R\$ médio de 2022 de R\$5,16; (2) a capacidade dos berços já é de 924k TEU e existe a possibilidade de antecipar os investimentos na expansão do pátio a critério da WS; (3) 800 metros de cais linear com um cais secundário de 240 metros para operações de carga não containerizada com um calado de 12 metros



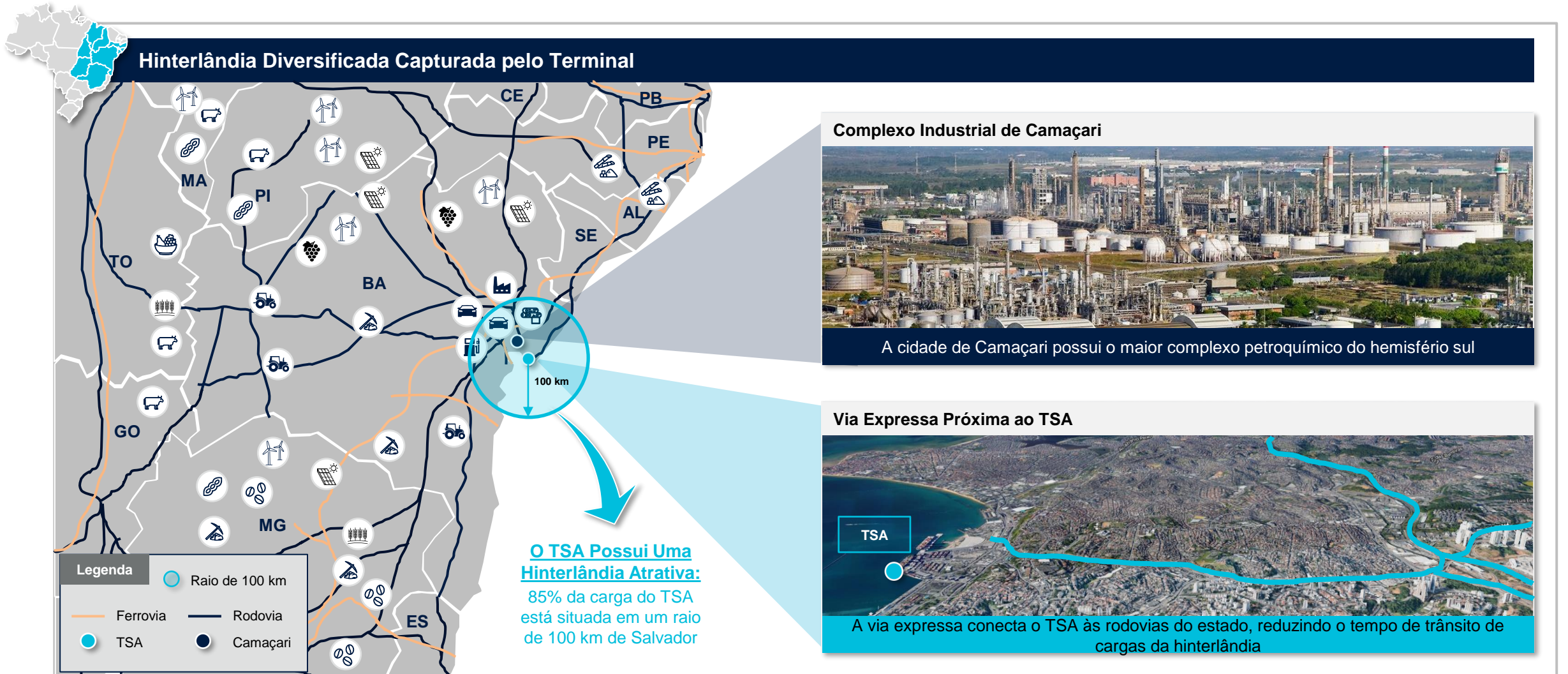
# Bahia conta com uma economia grande e diversificada

Maior economia da região Nordeste do Brasil, com importante presença industrial e agrícola.



# Posição Privilegiada no Nordeste do Brasil

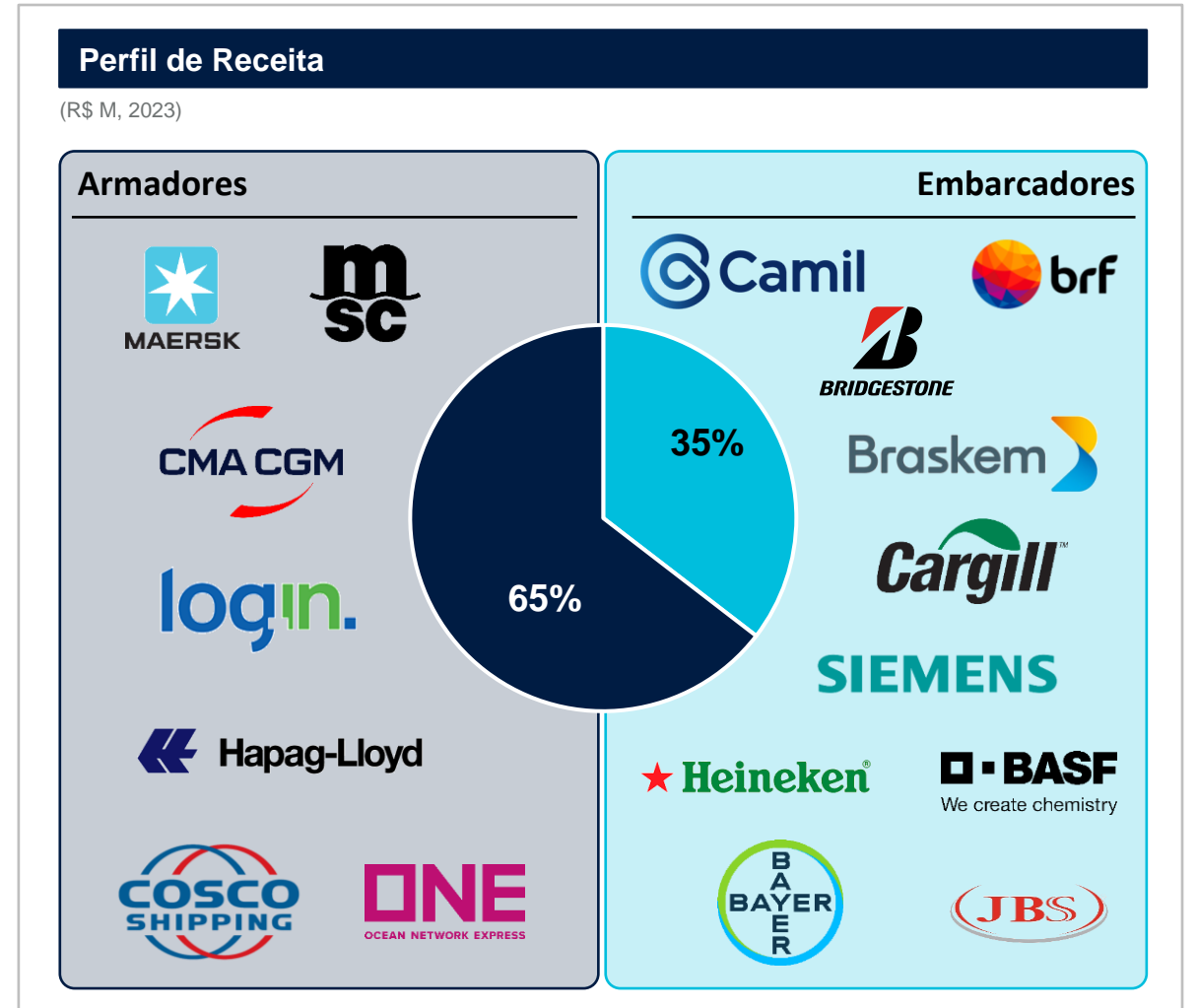
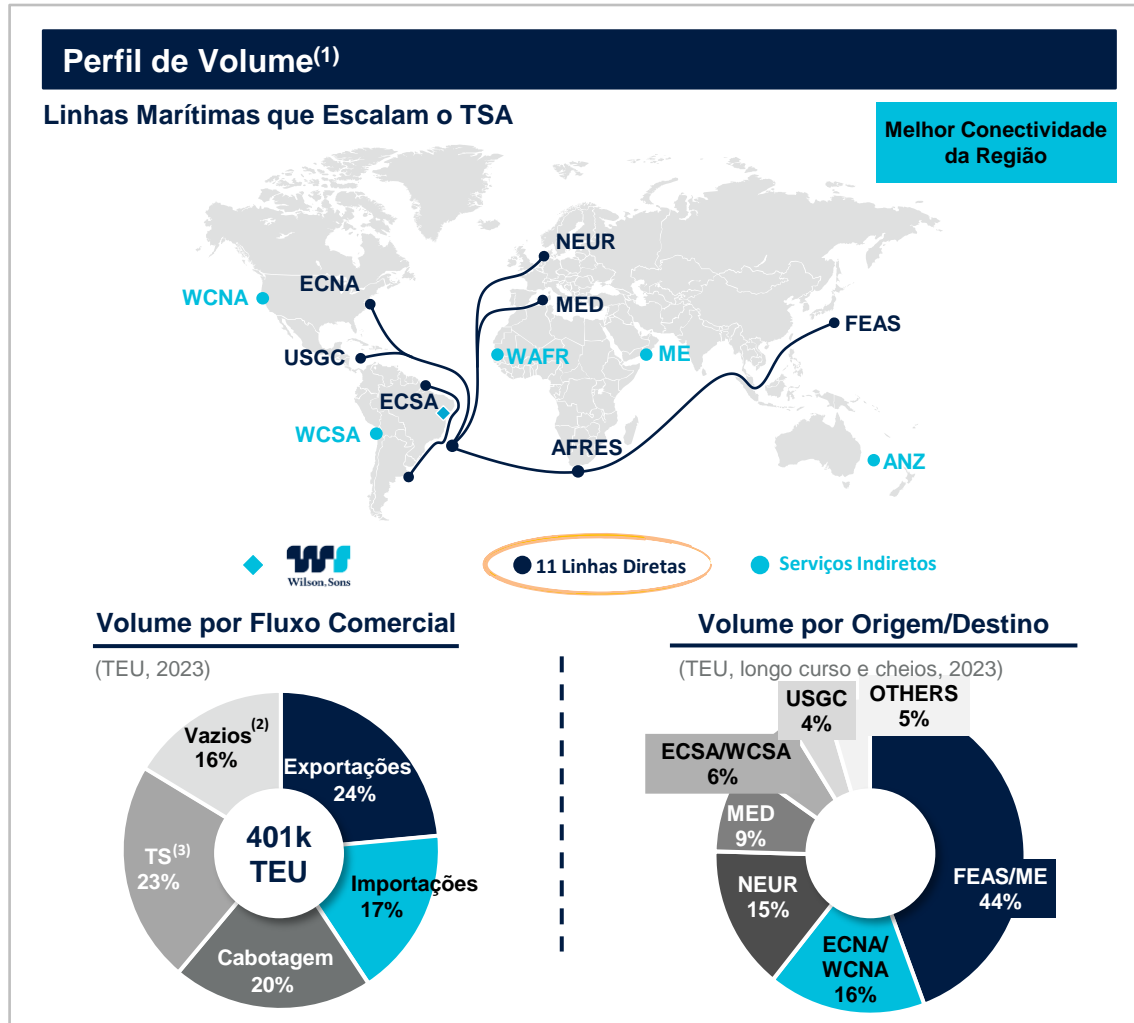
Estrategicamente localizado na região nordeste, em crescimento acelerado, o TSA também captura cargas dos estados de MG<sup>(1)</sup>, GO<sup>(2)</sup> e TO<sup>(3)</sup>.





# Conectividade Mundial e Base de Clientes Diversificada

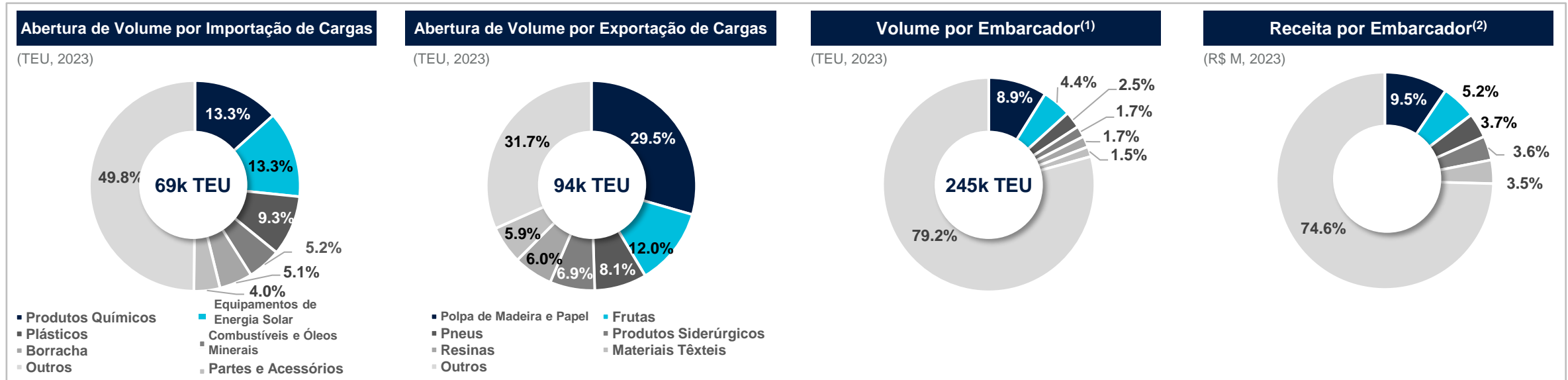
O TSA está estrategicamente posicionado para capturar o potencial de crescimento da região nordeste do Brasil.



Fonte: Informações da Companhia; Datamar | Notas: (1) FEAS (Extremo Oriente), NEUR (Norte da Europa), ECNA (Costa Leste da América do Norte), WCNA (Costa Oeste da América do Norte); USGC (Costa do Golfo dos EUA), ECSA (Costa Leste da América do Sul), WCSA (Costa Oeste da América do Sul), MED (Mediterrâneo), AFRES (Sudeste da África), WAFR (Oeste da África), ME (Oriente Médio), e ANZ (Austrália e Nova Zelândia); (2) Exceto transbordo; (3) Transbordo (TS), inclui remoção (cheios + vazios)

# Perfil de Receita

Embarcadores diversificados e ampla exposição de cargas.



Fonte: Informações da Companhia

Notas: (1) Considera apenas contêineres cheios de importação, exportação e cabotagem; (2) Inclui receitas de todos os volumes



# Estratégia de Crescimento

Múltiplas perspectivas de crescimento impulsionando a criação de valor sustentável a longo prazo.



1

Nova Capacidade de Cais

2

Projetos de Energia Renovável

3

Desenvolvimento Industrial

4

Crescimento da Produção  
Agrícola

5

Containerização

6

Carga Não Containerizada

7

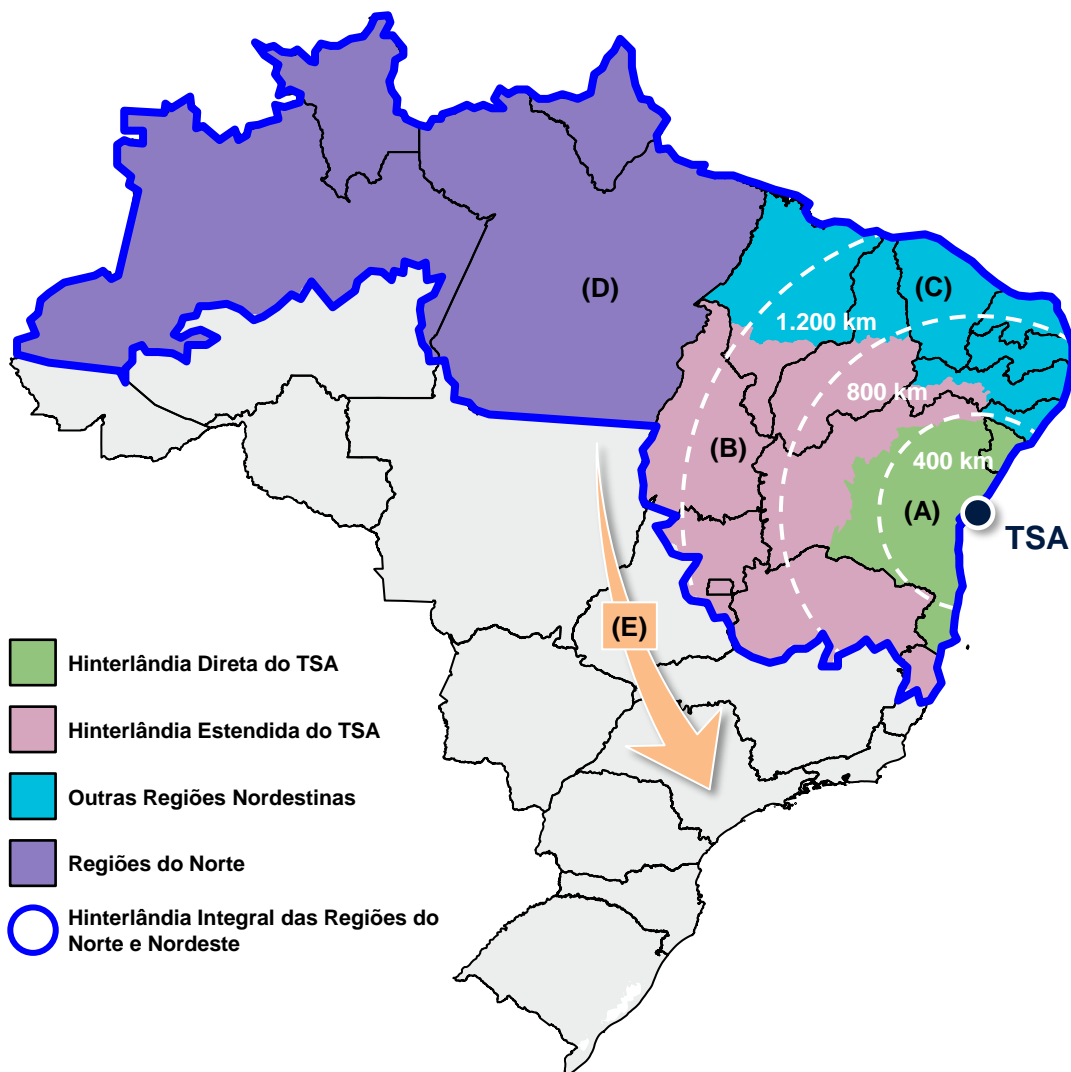
Projetos de Expansão

# Nova Capacidade de Cais

Conexões diretas adicionais ajudarão o TSA a capturar cargas de uma hinterlândia estendida, consolidando o terminal como um importante hub para as regiões norte e nordeste do Brasil.



Wilson, Sons



Mercado (Ásia + Oriente M.) <sup>(1)</sup>	Share TSA	Longo Cuso Cheio kTEU (LTM Abr-24)	Fator de Movimentação	Potencial de Mov. (kTEU)	Impulsionador do Volume Potencial
A. Hinterlândia Direta do TSA	93%	62	1x	156	Aumentar o share do TSA na <u>carga gateway</u> de sua hinterlândia direta
B. Hinterlândia Estendida do TSA	17%	63	1x	129	Aumentar o share do TSA na <u>carga gateway</u> de sua hinterlândia estendida
C. Outras Regiões Nordestinas	6%	96	2x	192	Aumentar o share do TSA no <u>transbordo</u> de outras regiões nordestinas
D. Regiões do Norte	3%	172	2x	344	Aumentar o share do TSA no <u>transbordo</u> das regiões do norte
E. Cargas do Norte Escoadas via Portos ao Sul	0%	16	2x	31	Aumentar o share do TSA no <u>transbordo</u> de cargas escoadas via portos ao sul
<b>Subtotal (Apenas TEU Cheio)</b>		<b>409</b>		<b>693</b>	
<b>Total (Incluindo Vazios e Remoção)<sup>(2)</sup></b>		<b>607</b>		<b>1.028</b>	

Fonte: Datamar; Análise da Companhia.

Notas: (1) Considerando apenas os volumes do Extremo Oriente, Oriente Médio, ANZ e Índia. (2) Considerando um fator de vazio de 40% e um fator de remoção de 6%, com base no perfil de carga do TSA.

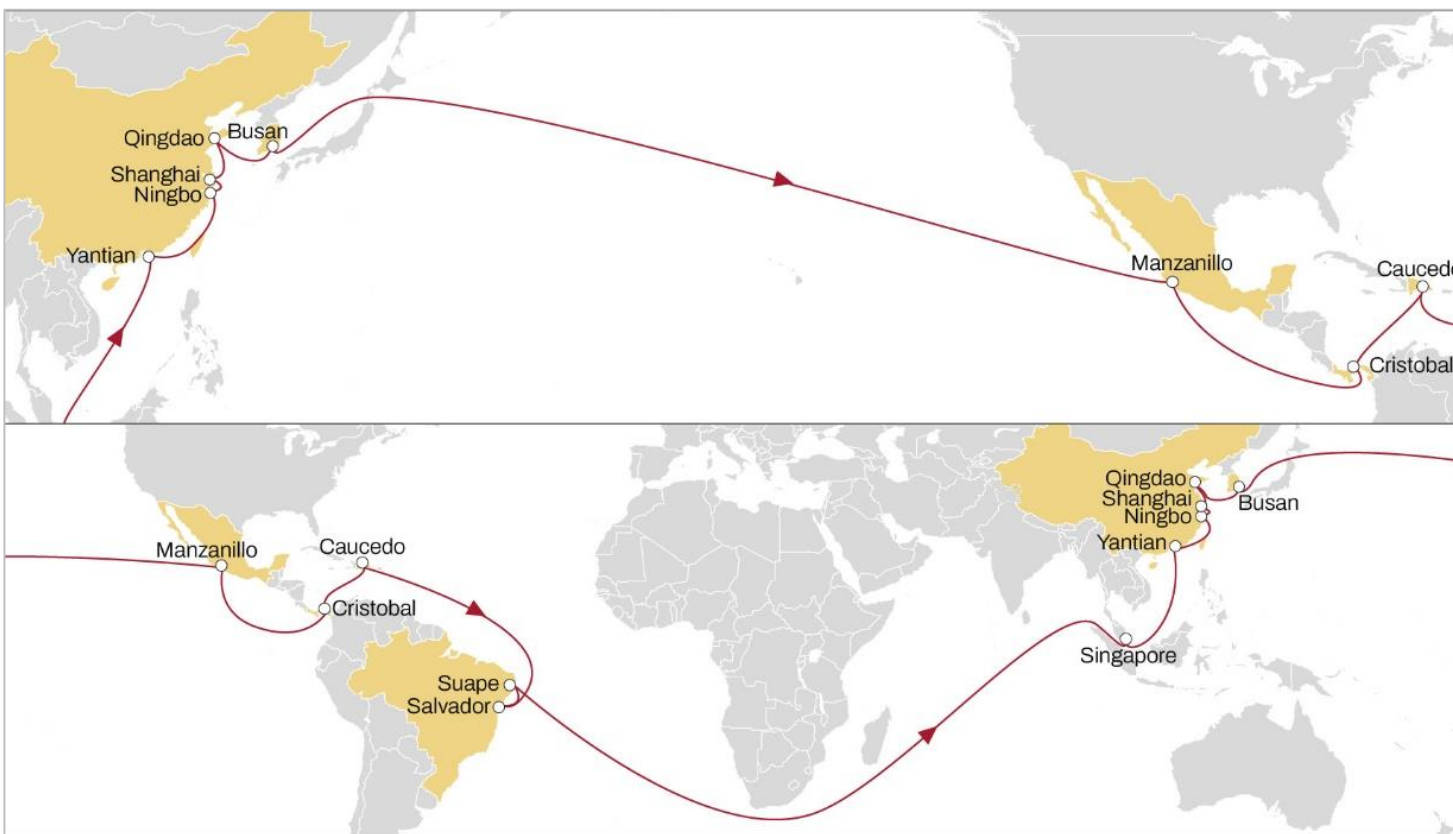


# Serviço Direto pra Ásia Fortalece a Relevância Regional do TSA

Parceria estratégica histórica com o serviço Santana da MSC posiciona o TSA como um importante porto concentrador na costa nordeste da América do Sul. A iniciativa oferece uma rota direta para a Ásia, concentrando a carga das regiões do norte do Brasil.



Wilson, Sons



## Maior eficiência para armadores com o uso de navios New Panamax para atender à costa leste da América do Sul

Essa operação permite o aproveitamento integral da capacidade de carga dos navios, e também traz eficiência e economia de custos significativas para os armadores e embarcadores:

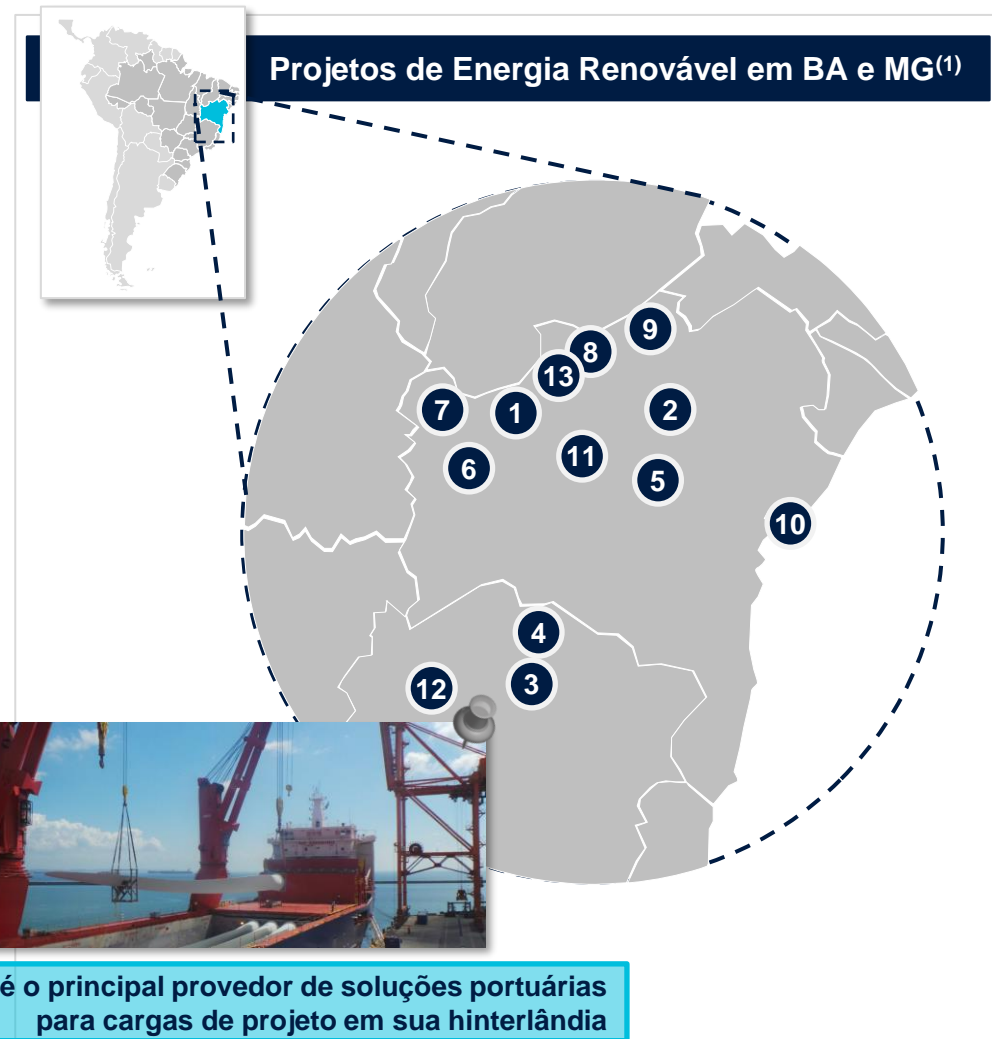
- O emprego de navios maiores, como os da classe New Panamax, que maximizam a quantidade de carga transportada por viagem;
- A redução dos tempos de trânsito, podendo até viabilizar a exclusão de um navio em determinadas rotas, o que melhora a eficiência operacional;
- A eliminação de escalas duplas;
- A melhoria dos níveis de serviço com o aumento da confiabilidade das escalas;
- A maior sustentabilidade do sistema, incluindo embarcações e portos envolvidos, garantindo alinhamento aos compromissos globais de neutralidade de carbono até 2050; e
- Facilitam o tráfego nos portos brasileiros, melhorando a utilização dessas infraestruturas essenciais para o dinamismo econômico do país.

# Projetos de Energia Renovável no Estado da Bahia

O TSA está bem posicionado para atender à demanda do boom de energia limpa do Brasil, concentrado na Bahia e no norte de Minas Gerais.



Wilson, Sons



#	Indústria	Localização	Setor	Investimento Anunciado
1	ENGIE	Serra do Assuruá	Energia Eólica	US\$1,2B
2	casadosventos	Morro do Chapéu	Energia Eólica	US\$810M
3	elera RENOVÁVEIS	Janaúba	Energia Solar	US\$800M
4	VALE	Jaíba	Energia Solar	US\$590M
5	Pan American ENERGY	Novo Horizonte	Energia Eólica	US\$580M
6	Statkraft	Uibaí	Energia Eólica	US\$485M
7	essentia ENERGIJA	Xique-Xique	Energia Eólica	US\$425M
8	eneva	Juazeiro	Energia Solar	US\$410M
9	WL Energia Solar	Sobradinho	Energia Solar	US\$350M
10	UNIGEL	Camaçari	Energia de Hidrogênio	US\$290M
11	CGN	Tanque Novo	Energia Eólica	US\$220M
12	comerc energia	Paracatu	Energia Solar	US\$180M
13	ATLAS RENEWABLE ENERGY	Juazeiro	Energia Solar	US\$126M

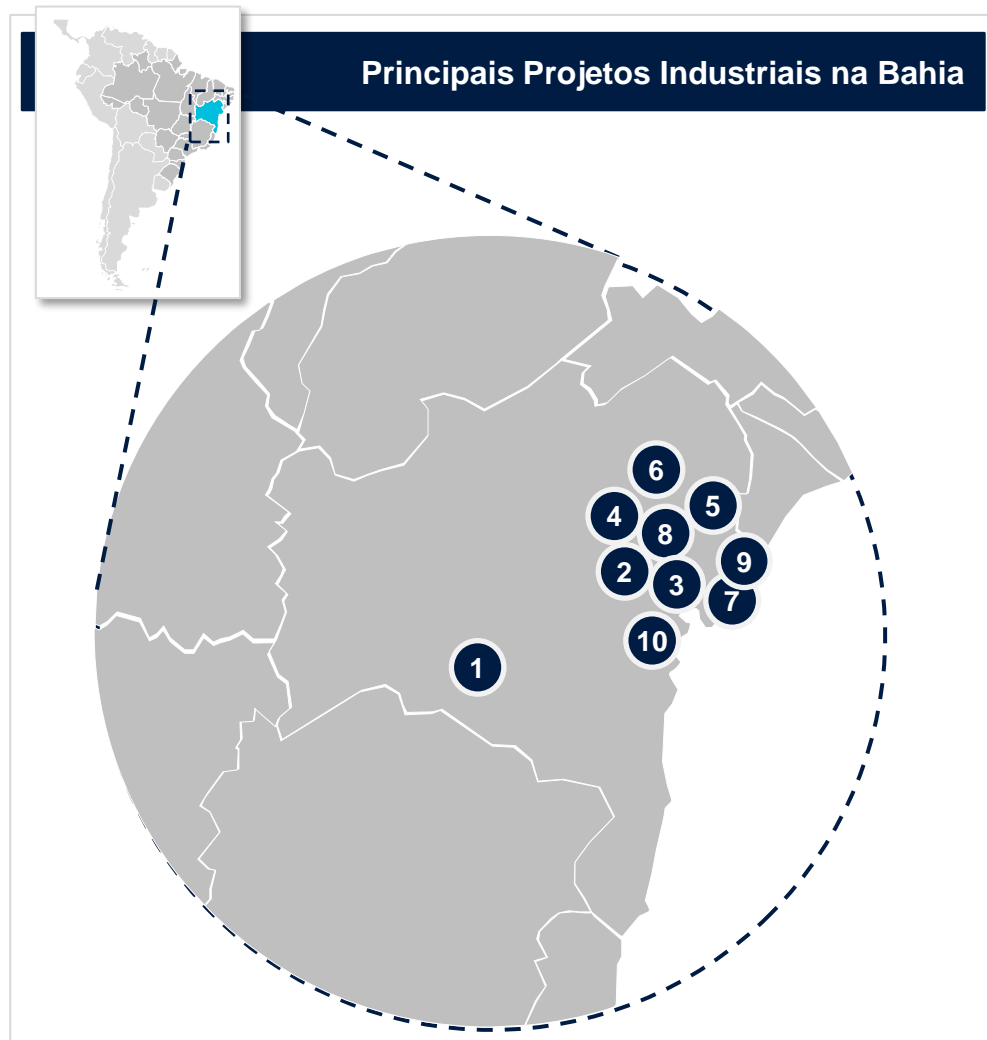


# Projetos Industriais Anunciados no Estado da Bahia

O governo estadual tem atraído ativamente novos investimentos para a região.



Wilson, Sons



#	Indústria	Localização	Setor	Investimento Anunciado
1	BAMIN	Caetitê	Mineração	US\$3,9B
2	MUBADALA CAPITAL	Mataripe	Refinaria de Petróleo	US\$2,3B
3	BYD	Camaçari	Veículos	US\$580M
4	PIRELLI	Feira de Santana	Pneus	US\$295M
5	CIDADE IMPERIAL PODO MAIOR	Alagoinhas	Bebidas	US\$230M
6	Heineken®	Alagoinhas	Bebidas	US\$116M
7	BRIDGESTONE	Camaçari	Pneus	US\$52M
8	Coca-Cola	Simões Filho	Bebidas	US\$47M
9	GOLDWIND	Camaçari	Turbinas Eólicas	US\$31M
10	MONDIAL ELETRODOMÉSTICOS	Jacuípe	Eletrodomésticos	US\$26M

# Crescimento da Produção Agrícola

O TSA está expandindo sua hinterlândia para o MATOPIBA<sup>(1)</sup>, a nova fronteira do agronegócio brasileiro com grandes perspectivas de crescimento.

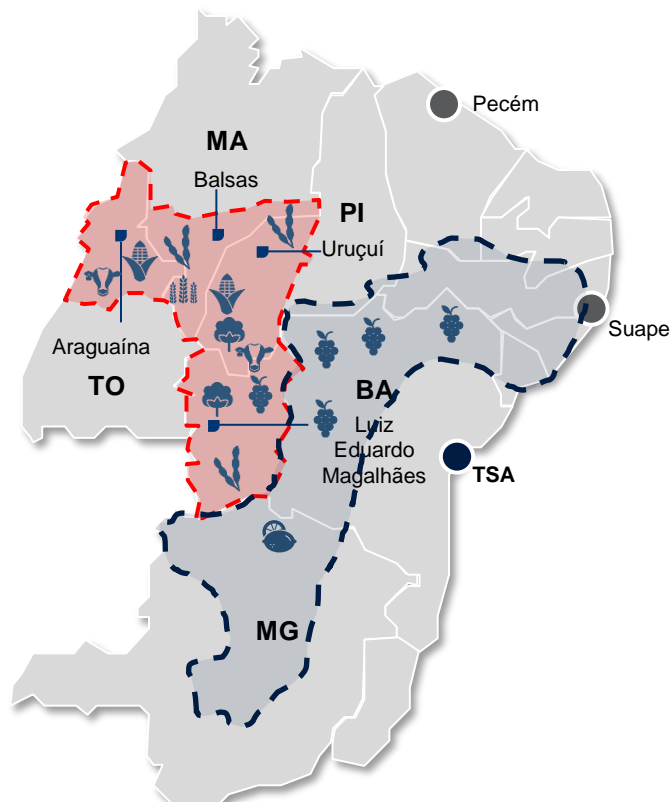


Wilson, Sons

## Hinterlândia Diversificada Capturada



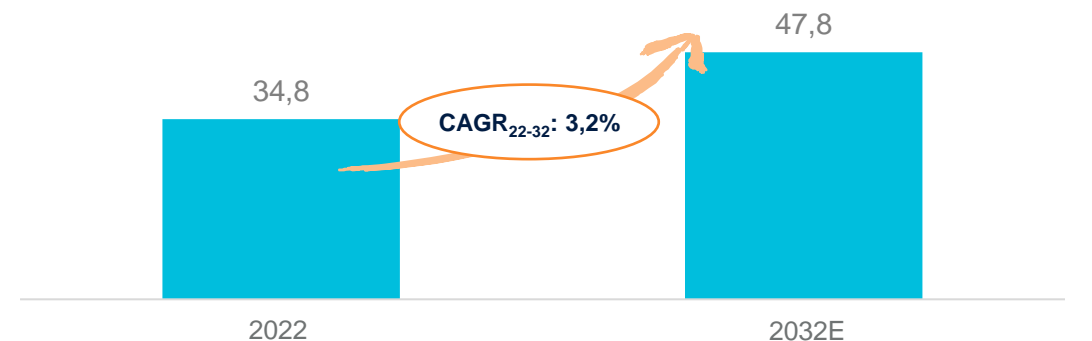
- ✓ A fronteira do agronegócio do Centro-Oeste tem se expandido para outras regiões
- ✓ Com a recente containerização de grãos e outros produtos agrícolas, o TSA está pronto para capturar o boom na região



O TSA está bem posicionado para capturar as oportunidades trazidas pela expansão do agronegócio

## Previsão de Produção de Grãos<sup>(2)</sup> do MATOPIBA<sup>(1)</sup>

(M toneladas)



MATOPIBA<sup>(1)</sup> é uma fronteira de agronegócio em expansão no país



Aumento das exportações de cargas refrigeradas



Aumento da economia e do consumo regionais



Conexão direta com o terminal (BR-242)



Bem posicionado para atender às demandas de importação



Aumento das importações de maquinário e fertilizantes



~25% da produção de algodão brasileira








# Potencial de Containerização

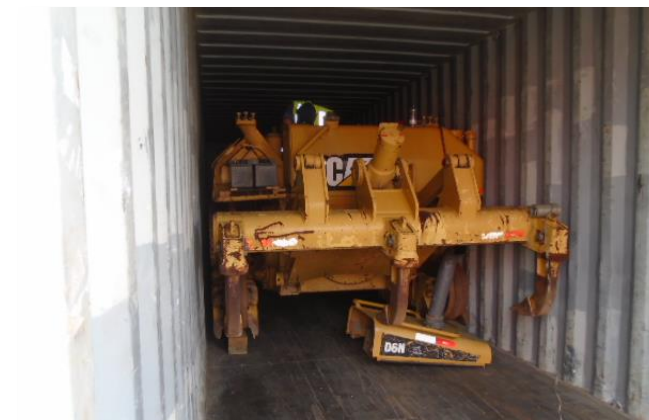
O aumento da containerização de cargas selecionadas impulsionará um crescimento adicional nos volumes de contêineres cheios.



Wilson, Sons

## Cargas com Alto Potencial de Containerização <sup>(1)</sup>

Carga	Volume Containerizado (TEU, 2022)	Nível de Containerização (% , 2022)	Meta de Containerização (%)	Δ Incremental (TEU)
 Soja e Farelo de Soja	-	0%	1%	2.263
 Máquinas e Aparelhos	4.769	70%	94%	1.472
 Produtos Siderúrgicos	8.343	86%	99%	1.061
 Celulose e Papel	23.431	65%	67%	426
 Peças e Acessórios	5.167	90%	95%	316
<b>TEU Incremental (assumindo o volume de 2022)</b>				<b>5.539</b>



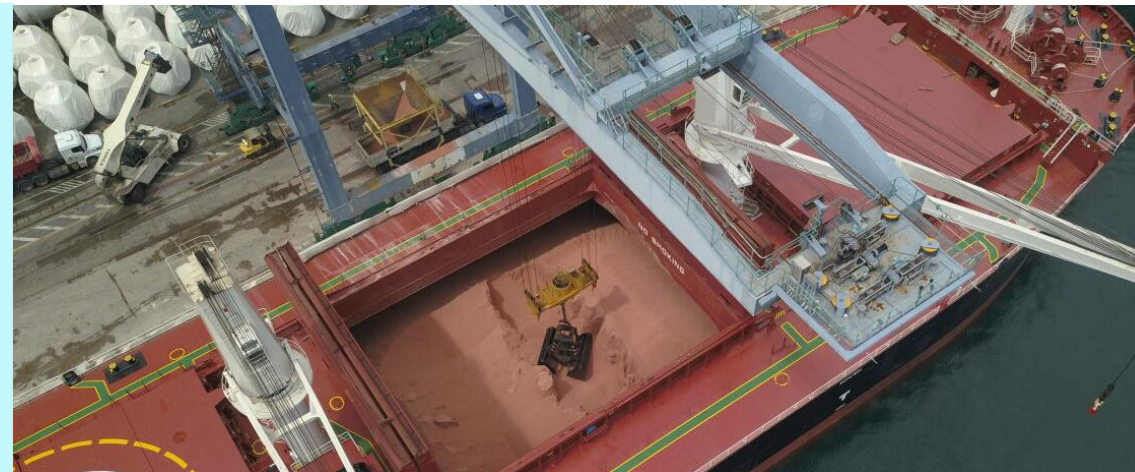
**Potencial Aumento dos Volumes de Contêineres Cheios**

# Carga Não Containerizada

O berço de 240 metros do TSA é totalmente equipado para movimentar cargas a granel e atender à demanda de mercados de nicho.



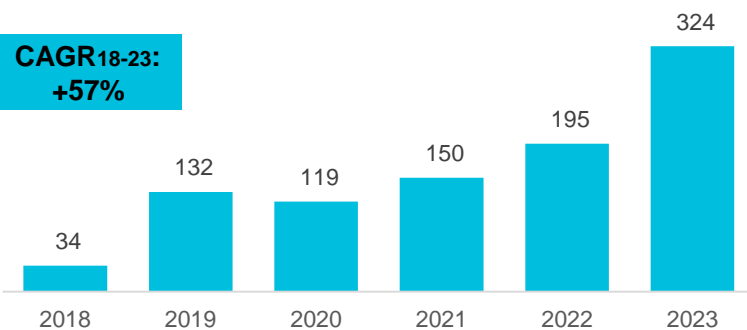
Wilson, Sons



## Movimentação Histórica de Cargas a Granel & Clientes

('000 toneladas)

**CAGR<sub>18-23</sub>:  
+57%**



cibra





# Oportunidades de Expansão

## Plano de Capex

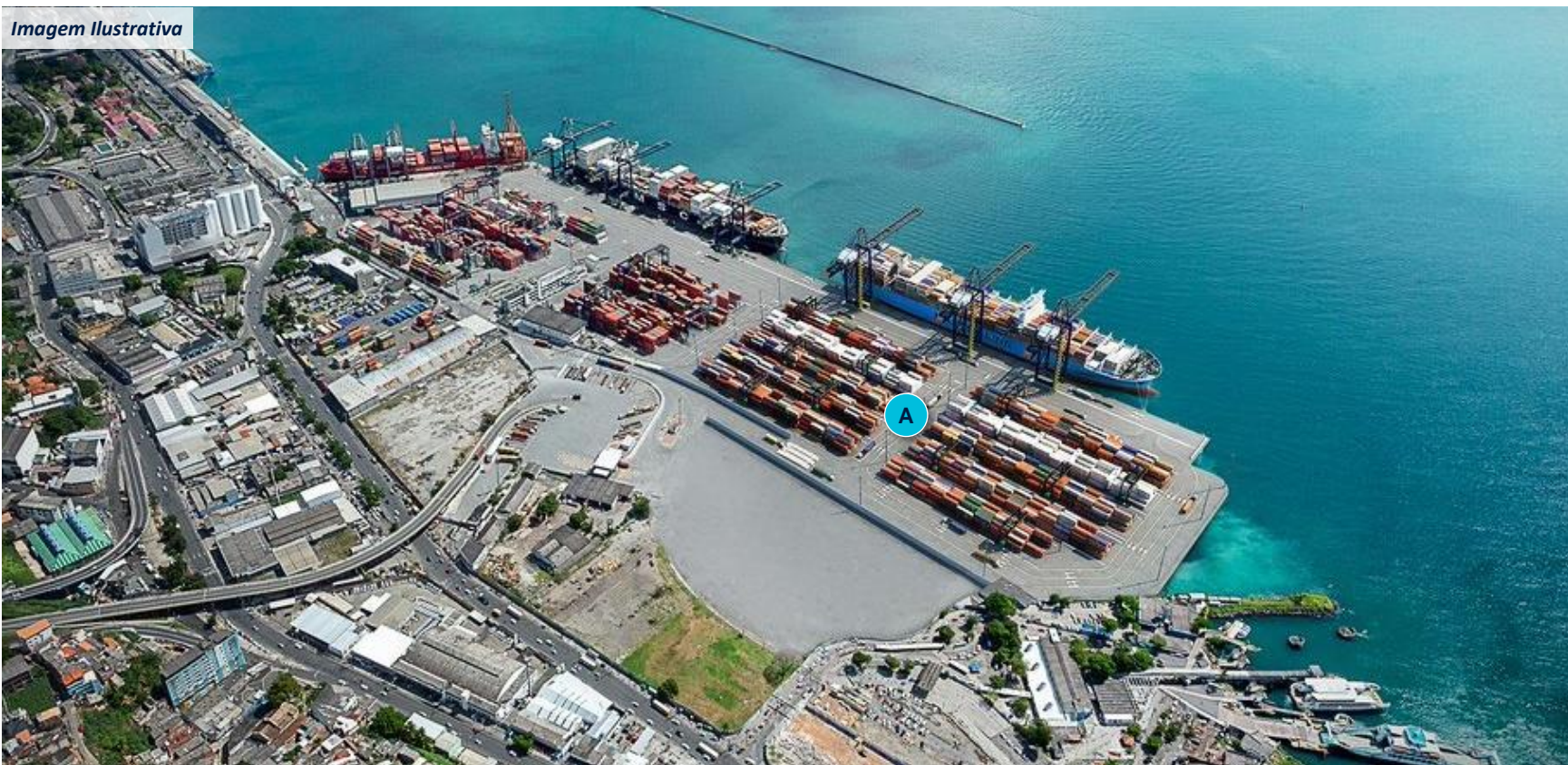
Após a conclusão do plano de investimento, a capacidade do TSA chegará a ~924 mil TEU, reforçando sua posição como a melhor infraestrutura de terminal na região nordeste do Brasil.



Wilson, Sons

### Visão Geral do Terminal Após a Conclusão do Segundo Estágio do Plano de Capex

Imagem Ilustrativa



**924.300 TEU<sup>(1)</sup>**  
Capacidade Pós-Investimentos (2º Estágio)  
dos atuais 553.000 TEU

**A**  
Aterro e pavimentação de uma  
retroárea de 88.803 m<sup>2</sup>  
(7,843 m<sup>2</sup> já construídos na Fase 1)

Infraestrutura	Atual	Pós-Expansão
Capacidade de Movimentação (kTEU)	553	924
Comprimento do Cais (m)	1,040 <sup>(2)</sup>	1,040 <sup>(2)</sup>
Área (m <sup>2</sup> )	164	217
STS Guindastes de Cais (#)	8	8
RTG Guindastes de Pátio (#)	14	18

Fonte: Informações da Companhia

Notas: (1) Ao final do segundo estágio, a capacidade do cais da TSA atingirá 1.234 mil TEUs com área disponível no pátio traseiro para expansão adicional. (2) 800 metros de cais linear com um cais secundário adicional de 240 metros para operações de carga não containerizada.





SECTION 2.3

# Visão Geral do Negócio

Rebocadores

WS tugs assisting a  
ship-to-ship LNG transfer





# Maior Operador de Rebocadores do Brasil

Posição de liderança em todos os principais portos.

**57k manobras**  
Volume Portuário (AF23)

**41,1%**  
Market Share no Brasil (AF23)<sup>(1)</sup>

**82 rebocadores**  
Frota Operada (Dez-23)

**19 Rebocadores de Combate a Incêndio**  
Frota Fi-Fi 1

**25 portos**  
Presença

**R\$549M (45%)**  
EBITDA e Margem (AF23)

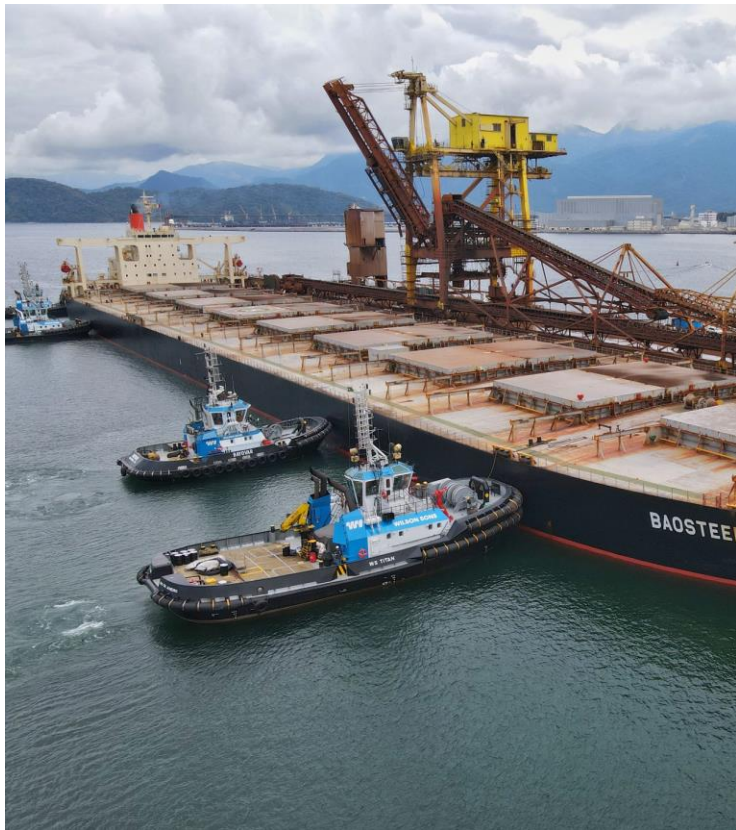




# Portfólio Abrangente de Serviços

Operadora dominante que oferece uma ampla gama de serviços de rebocagem com mais de 80 anos de respaldo no setor de rebocadores.

## Rebocagem Portuária



## Operações Especiais de Rebocagem

### Reboque Oceânico



### Apoio à Indústria de Óleo e Gás



### Salvatagem



### Combate à Incêndios



# Oportunidade de Investimento Atraente

Uma combinação de fatores posiciona o setor de rebocadores brasileiro como um atrativo prospecto de investimento, fortalecida pela vantagem estratégica da Wilson Sons no mercado.

## Rebocagem é Um Setor Muito Atraativo...



**Indicadores Robustos de Fluxo Comercial**



**Demanda Diversificada**



**Foco no Setor Privado**



**Clientes com Grau de Investimento**



**Preços Não Regulados**

## ...Com Altas Barreiras de Entrada...



**Proteção da Bandeira Brasileira**



**Costa Extensa com Diversos Portos**



**Escassez de Mão-de-obra Especializada**



**Inexistência de um Cliente Âncora**



**Mercado Consolidado**



**Frota Tecnológica e Capital Intensivo**

## ... e a WS é a Operadora Mais Competitiva do Brasil



**Presença Dominante em Toda a Costa**



**Frota Superior**



**Vantagens de Pioneirismo**



**Maior Poder de Precificação**



**Centro de Operações de Rebocadores**



**Estaleiro e Agência Integrados**



**Financiamento Favorável**

A WS prospera com margens de EBITDA superiores, um resultado da excelência operacional que supera consistentemente seus pares do setor. A empresa também obtém retornos superiores por meio de financiamento vantajoso, solidificando uma proposta de investimento de longo prazo atraente.



# Inteligência de Gestão de Rebocadores

## Metodologia

Cobertura nacional, sólido know-how operacional e inteligência de mercado garantem a implantação ideal da frota e o posicionamento estratégico no mercado.



Wilson, Sons



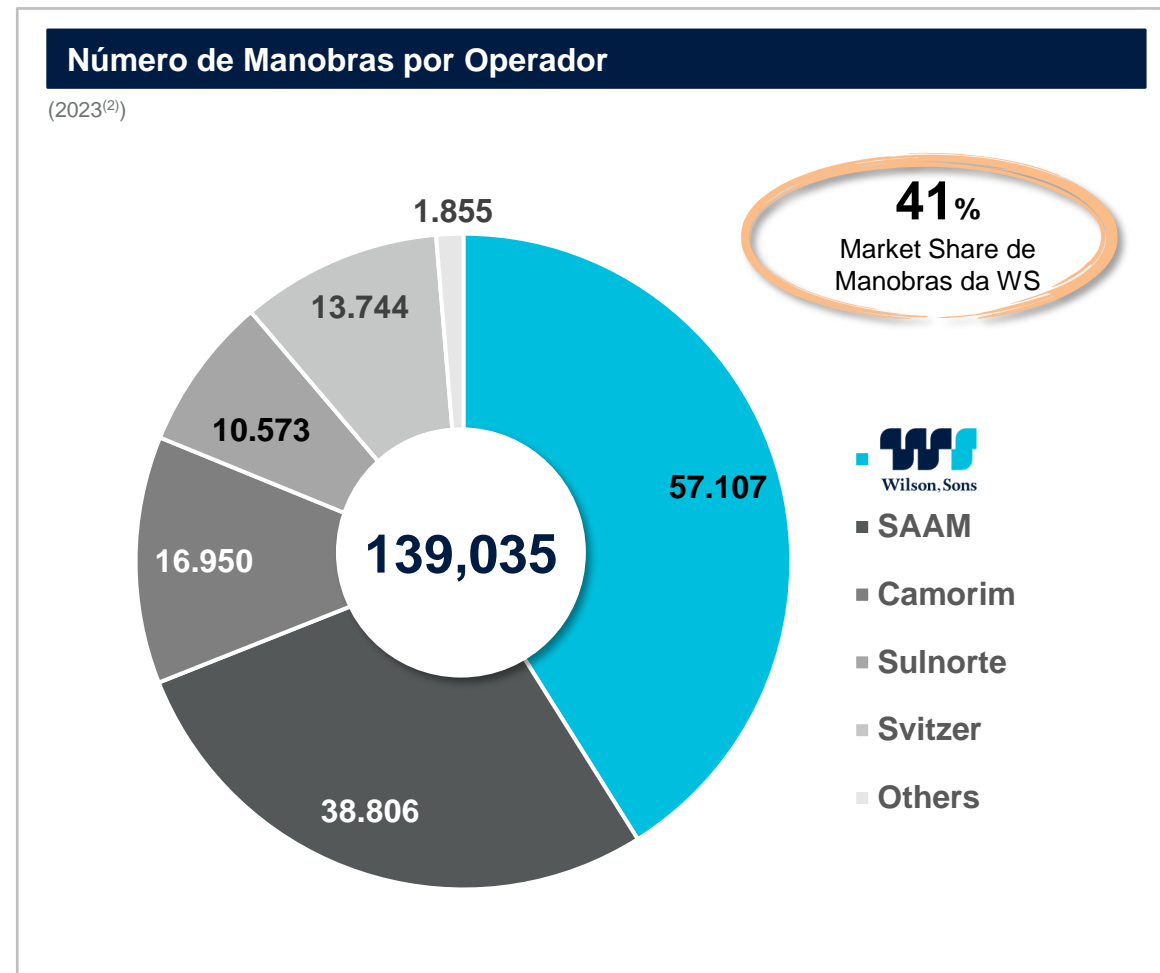
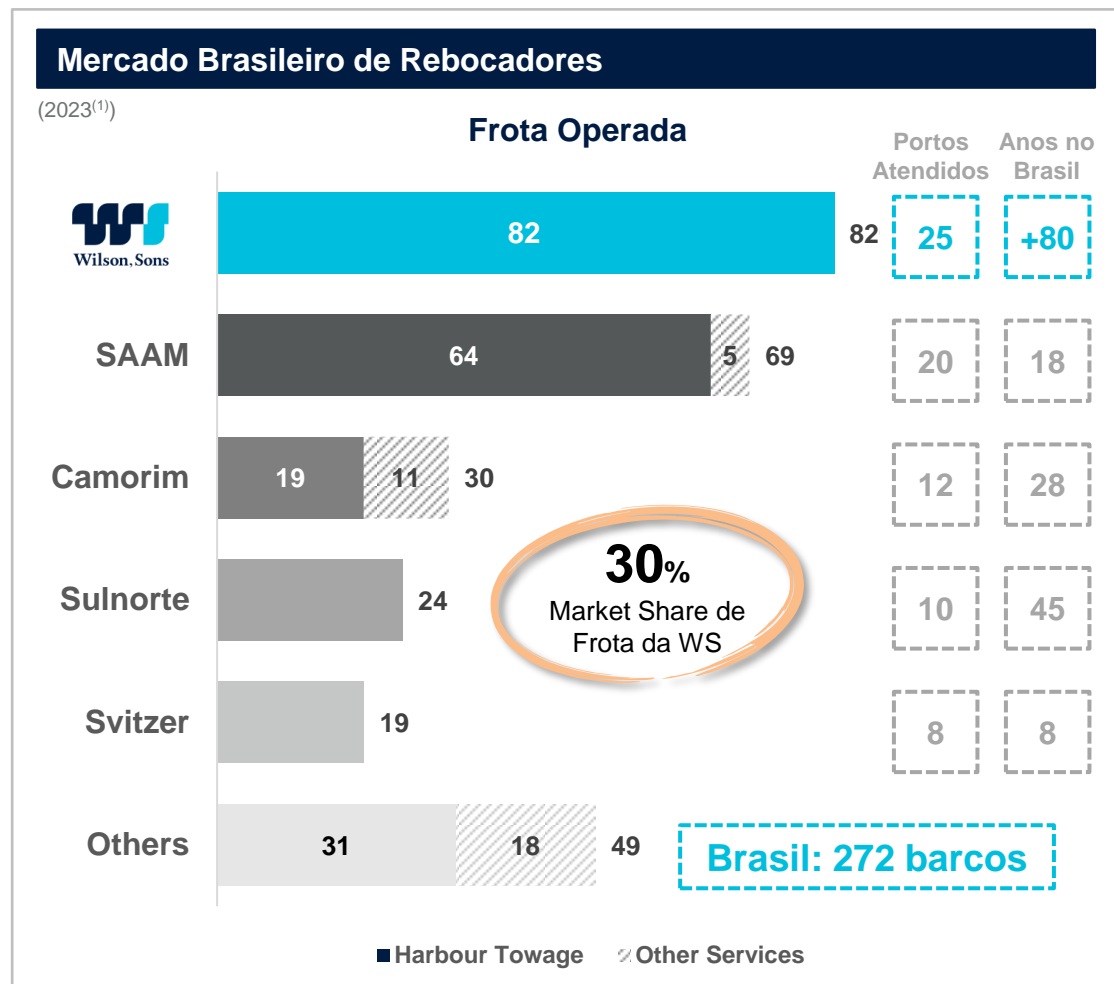
# Inteligência de Gestão de Rebocadores

## Market Share

Frota superior e relacionamentos de longo prazo se refletem em maior eficiência e liderança de mercado.



Wilson, Sons



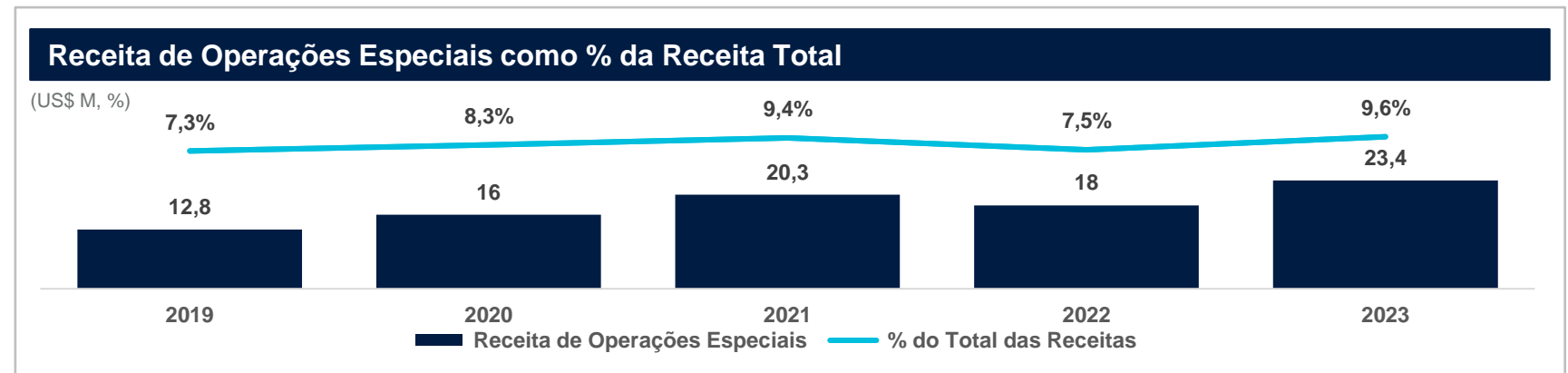
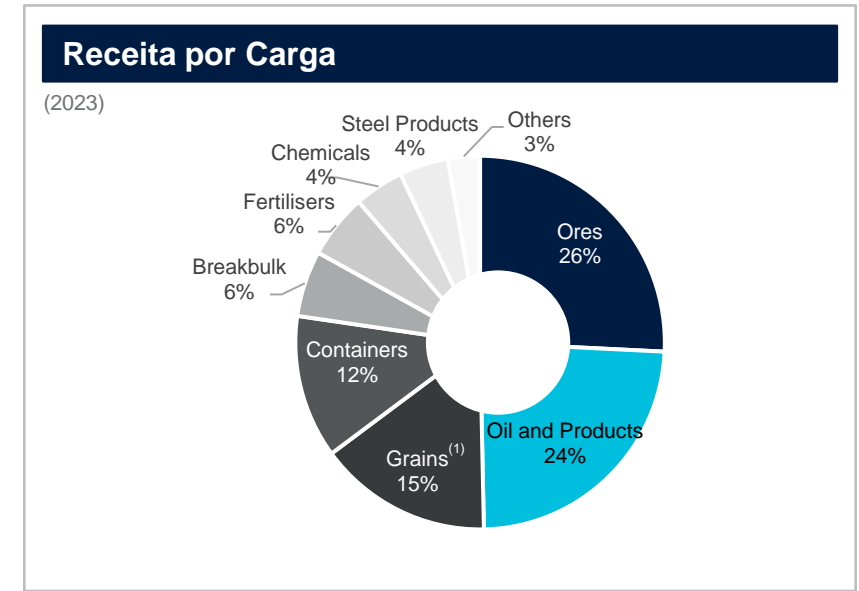
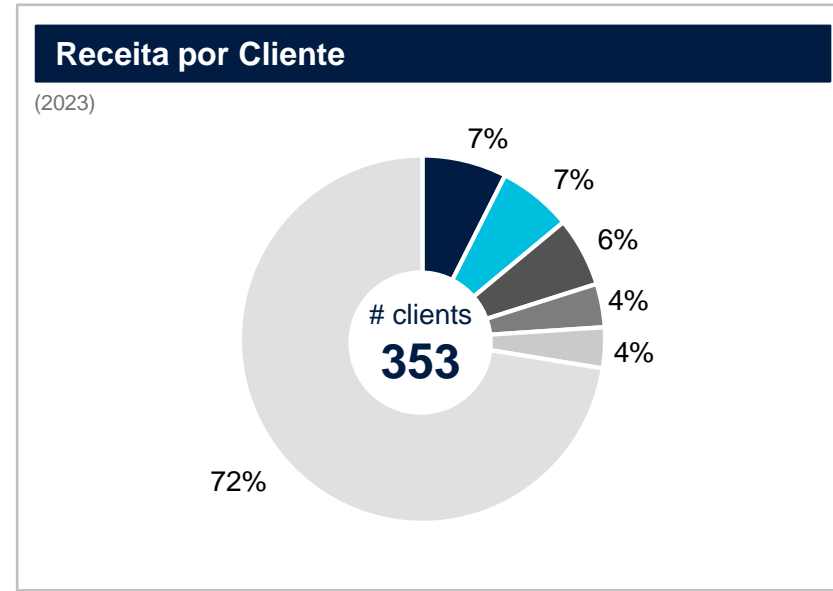
Fonte: Informações da Companhia

Notas: (1) A frota operada pela SAAM considera 17 rebocadores adquiridos da Starnav em Maio de 2022; (2) Frota própria da WS



# Perfil de Receita

Base de clientes diversificada e exposição ampla a cargas.



# Estratégia de Crescimento

Múltiplas perspectivas de crescimento impulsionando a criação de valor sustentável a longo prazo.



1

**Crescimento do  
Mercado e Foco em  
Commodities**

2

**Pioneiro em Novos  
Portos**

3

**Expansão na América  
Latina**



# Crescimento do Mercado e Foco em Commodities

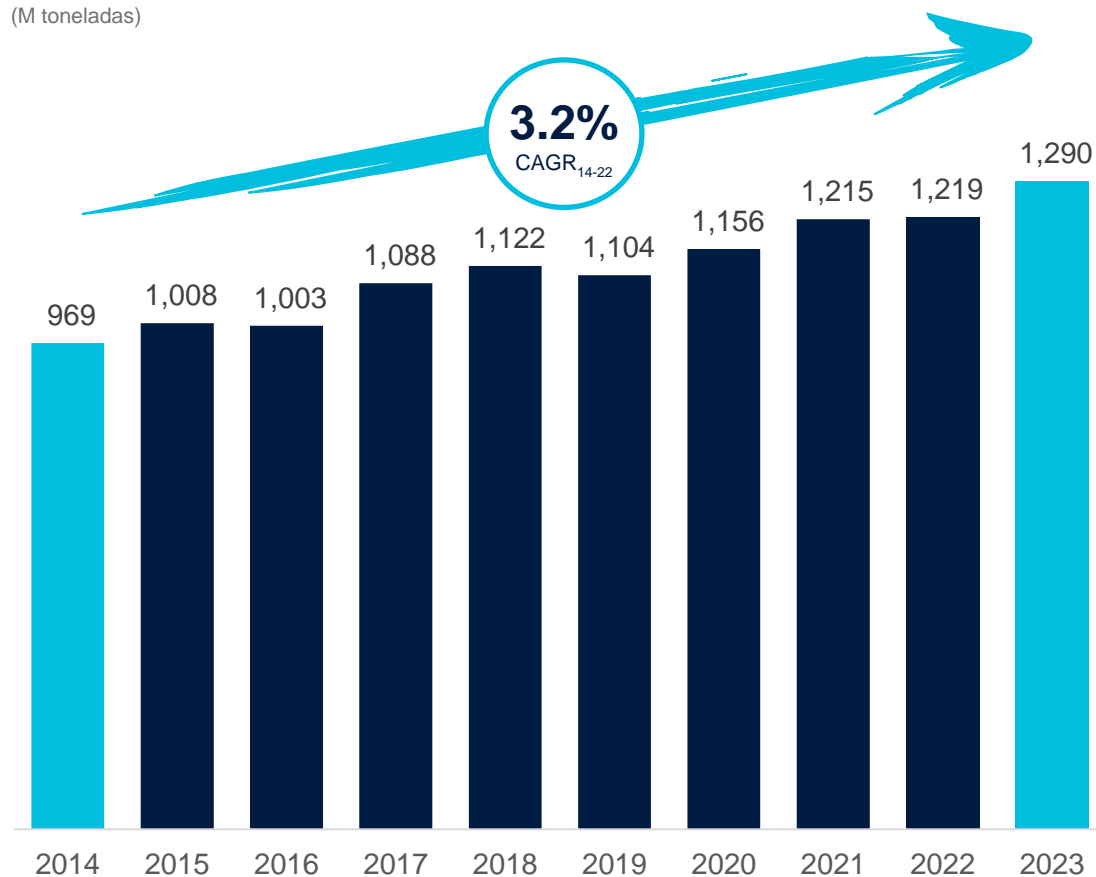
O comércio brasileiro apresentou um desempenho resiliente na última década, impulsionado por um aumento significativo nos volumes de commodities.



Wilson, Sons

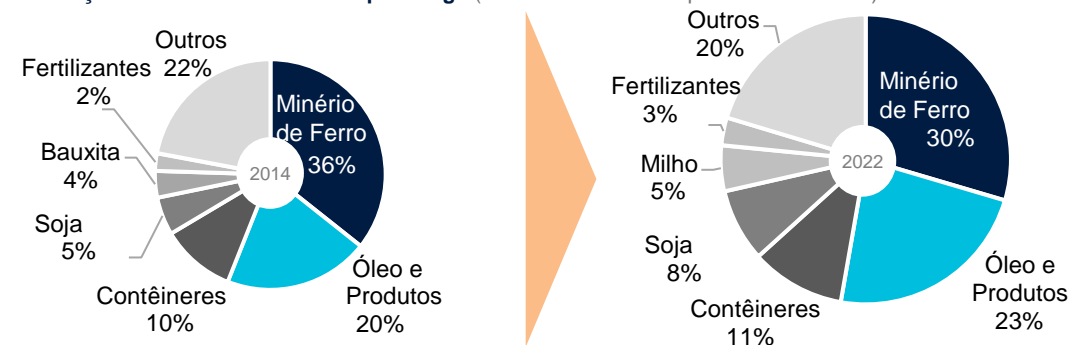
## Evolução do Comércio Marítimo Brasileiro

(M toneladas)



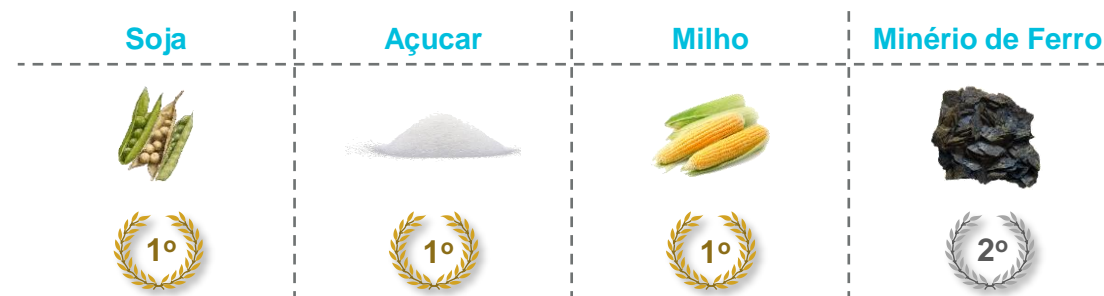
## Crescimento Significativo das Commodities de Petróleo e Grãos

Distribuição do Comércio Brasileiro por Carga (% do volume total do porto em toneladas)



O Brasil é uma potência global de commodities e a WS é a principal fornecedora de rebocadores para as cargas mais negociadas no país

Ranking Global de Exportação do Brasil por Carga



# Crescimento do Mercado e Foco em Commodities (cont.)

Execução bem-sucedida da estratégia comercial com foco em commodities, resultando em maior receita por manobra.

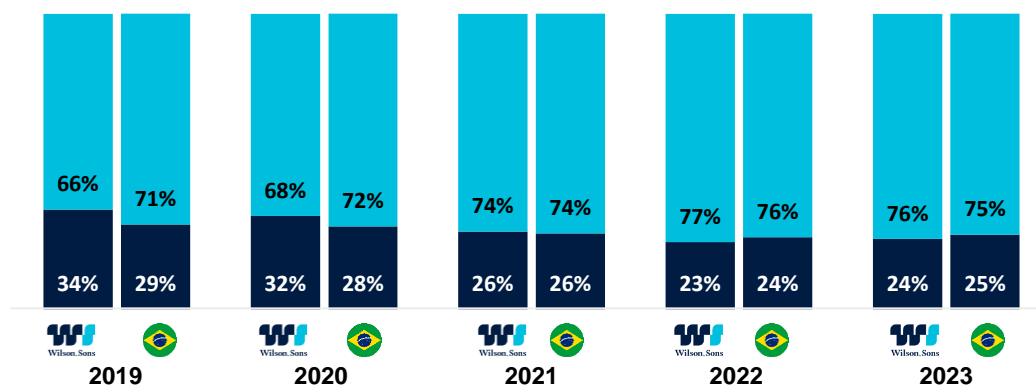


Wilson, Sons

## Participação em Manobras por Carga

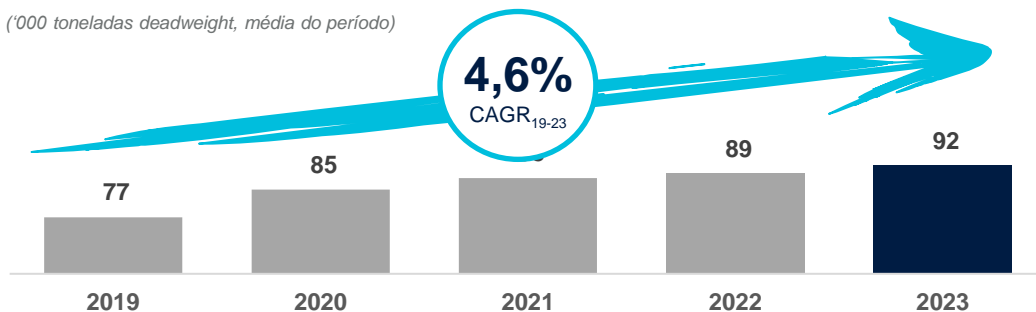
(# de manobras)

■ Container ■ Tramp



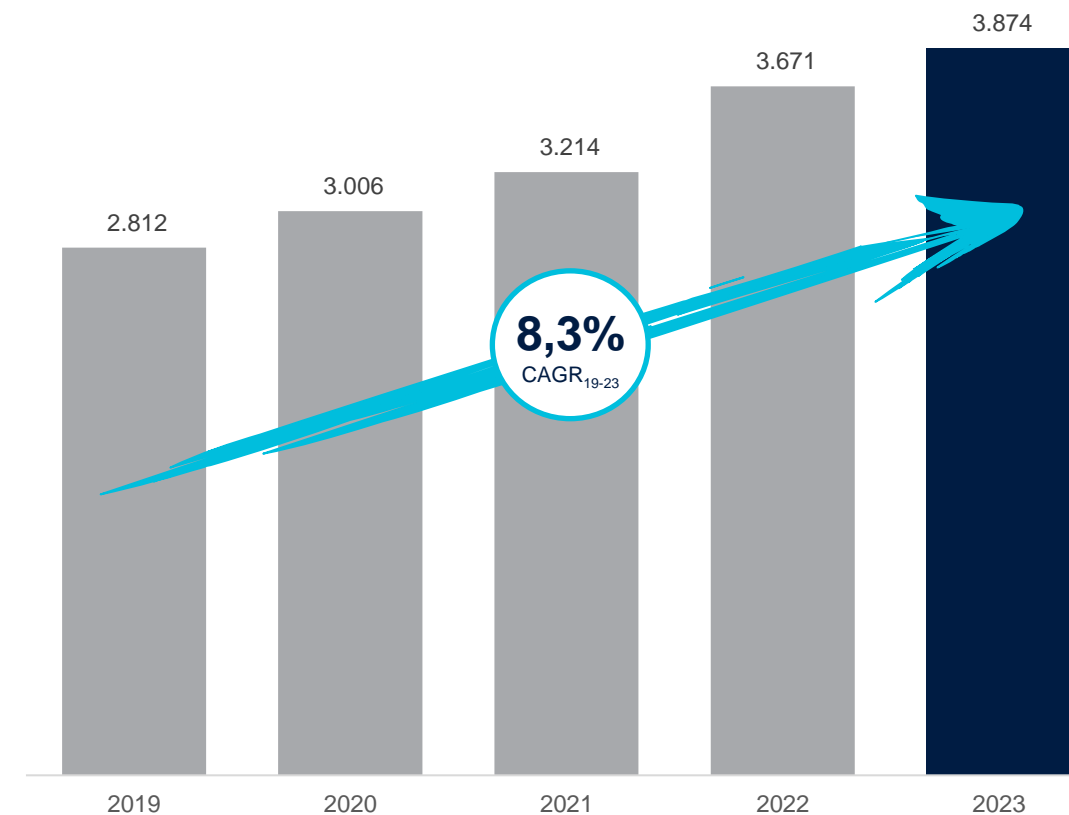
## Tamanho dos Navios Atendidos

('000 toneladas deadweight, média do período)



## Receita Portuária por Manobra

(US\$ por manobra, média do período)





# Capacidade Excepcional de Chegar Primeiro em Novos Portos

A inteligência de mercado e a presença nacional dominante posicionam a WS como pioneira em projetos greenfield.



Wilson, Sons



1

Referência técnica e relacionamento de longo prazo com os principais stakeholders, participando de novos projetos portuários desde a concepção

2

Inteligência de mercado e amplo conhecimento da dinâmica local de portos e cargas

3

Maior e mais bem dimensionada frota, posicionada de forma eficiente na costa brasileira

4

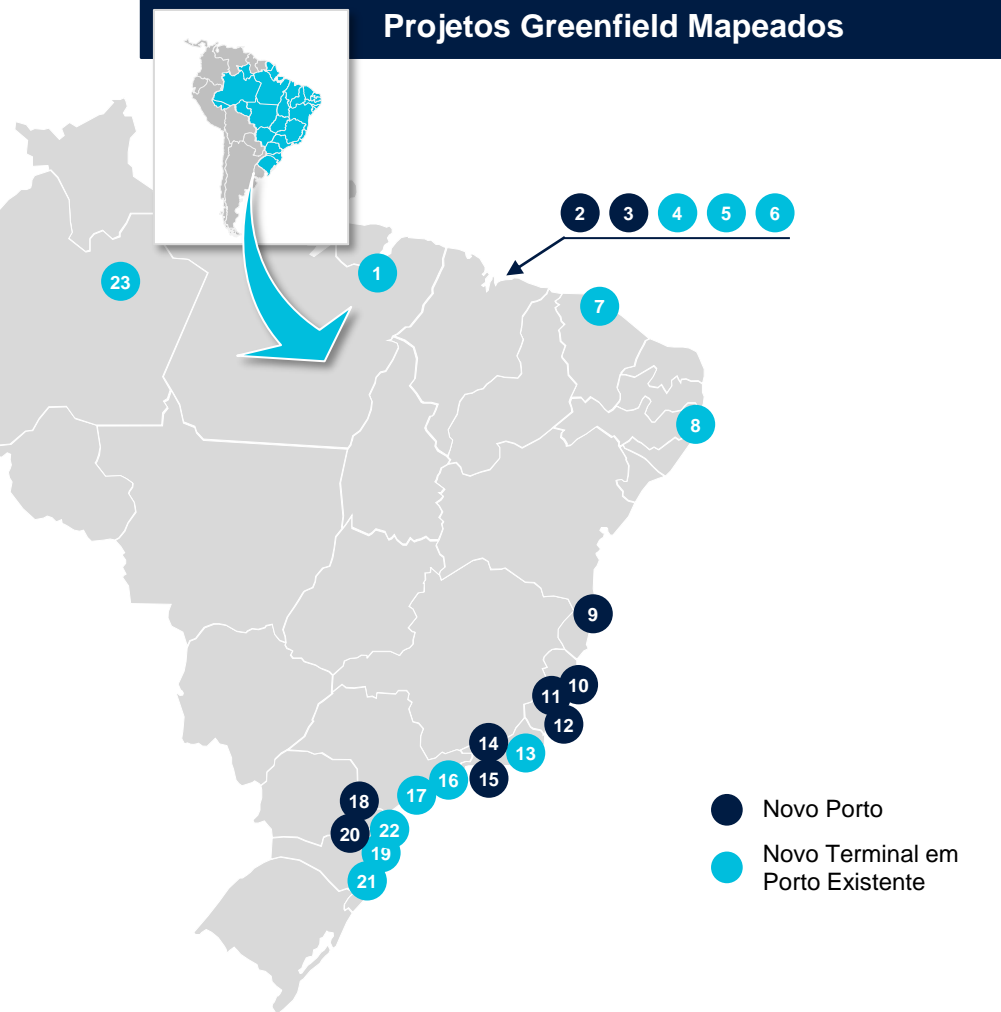
Estaleiro com experiência garante soluções personalizadas e dentro do prazo

A vantagem de ser o primeiro a chegar garante uma liderança de mercado de longo prazo com alta lucratividade.

# Brasil Possui um Pipeline Robusto de Desenvolvimento de Portos e Terminais

Há muitas oportunidades para a WS aproveitar sua experiência e ser a pioneira em novos portos e terminais.

## Projetos Greenfield Mapeados



Projeto	Tipo de Carga	Status	Início da Operação
1 Terminal Celba	GNL <sup>(1)</sup>	Em Construção	2024
2 Alcântara (Grão Pará)	Minérios e Agronegócio	Processo de Licenciamento	2027
3 São Luís (Cosan)	Minérios	Estudos Finais	2025
4 Terminal Portuário do Mearim	Carga Geral e Agronegócio	Estudos Iniciais	A ser definido
5 Terminal UTE Geramar III	GNL	Processo de Licenciamento	2026
6 Terminal UTEs São Marcos I e II	GNL	Processo de Licenciamento	TBD
7 Dislub Equador	GNL	Processo de Licenciamento	2027
8 Suape (OnCorp)	GNL	Processo de Licenciamento	A ser definido
9 Porto Sul	Minérios e Agronegócio	Em Construção	2026
10 Imetame	Multiuso e Líquidos	Em Construção	2025
11 Petrocity	Multiuso	Processo de Licenciamentos	A ser definido
12 Porto Central	Contêiner, Líquidos e GNL	Estudos Finais	2026
13 Terminal Norte Fluminense	GNL	Processo de Licenciamento	2027
14 TPN	GNL	Buscando Financiamento	2026
15 TEPOR	GNL	Processo de Licenciamento	2026
16 Alemoa	Agronegócio	Buscando Financiamento	2026
17 Terminal de Regaseificação de SP	GNL	Em Construção	2024
18 Porto Guará	Multiuso	Processo de Licenciamento	2026
19 Nimofast	GNL	Estudos Iniciais	2025
20 Pontal	Contêiner	Buscando Financiamento	A ser definido
21 Terminal Gas Sul (TGS)	GNL	Em Construção	2024
22 TGB	Agronegócio	Buscando Financiamento	2026
23 Terminal Portuário Novo Remanso	Multiuso	Em Construção	2023

Fonte: Informações da Companhia  
 Notas: (1) Gás Natural Liquefeito (GNL)

# Estratégia de Expansão na América Latina



A WS mapeou oportunidades de mercado consideráveis e estruturou um pipeline robusto para expansão na América Latina. Wilson, Sons

## 10 Mercados Analisados com base em 5 Critérios Principais



Potencial de Crescimento



Risco do País



Tamanho do Mercado






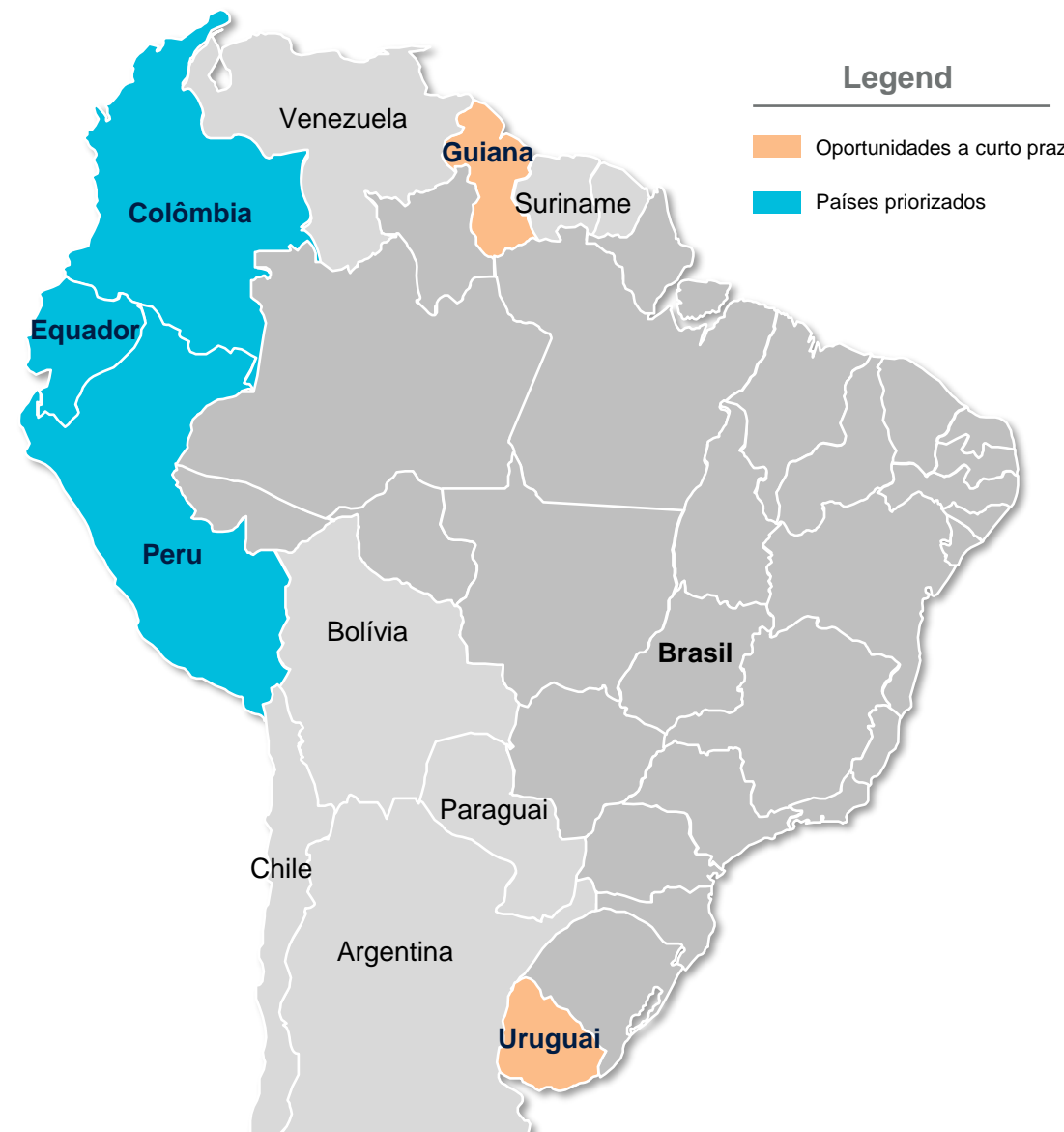
Barreiras de Entrada e Competição



Regulação

## 3 Países Priorizados

País	Frota Atual do Mercado (#, 2022)	Frota-Alvo da WS (#, 2027)	Market Share Alvo da WS (% , 2027)
 Colômbia	54	10	15%
 Equador	46	7	15%
 Peru	73	13	20%







SEÇÃO 2.4

# Visão Geral do Negócio

Embarcações de Apoio Offshore



WS offshore support vessel assisting a drilling rig in the port of Angra dos Reis



# JV de Embarcações de Apoio Offshore (WSUT<sup>(1)</sup>)

Frota líder de bandeira brasileira que oferece soluções de logística para o setor de energia offshore.



Wilson, Sons

**23 Barcos de Bandeira Brasileira**

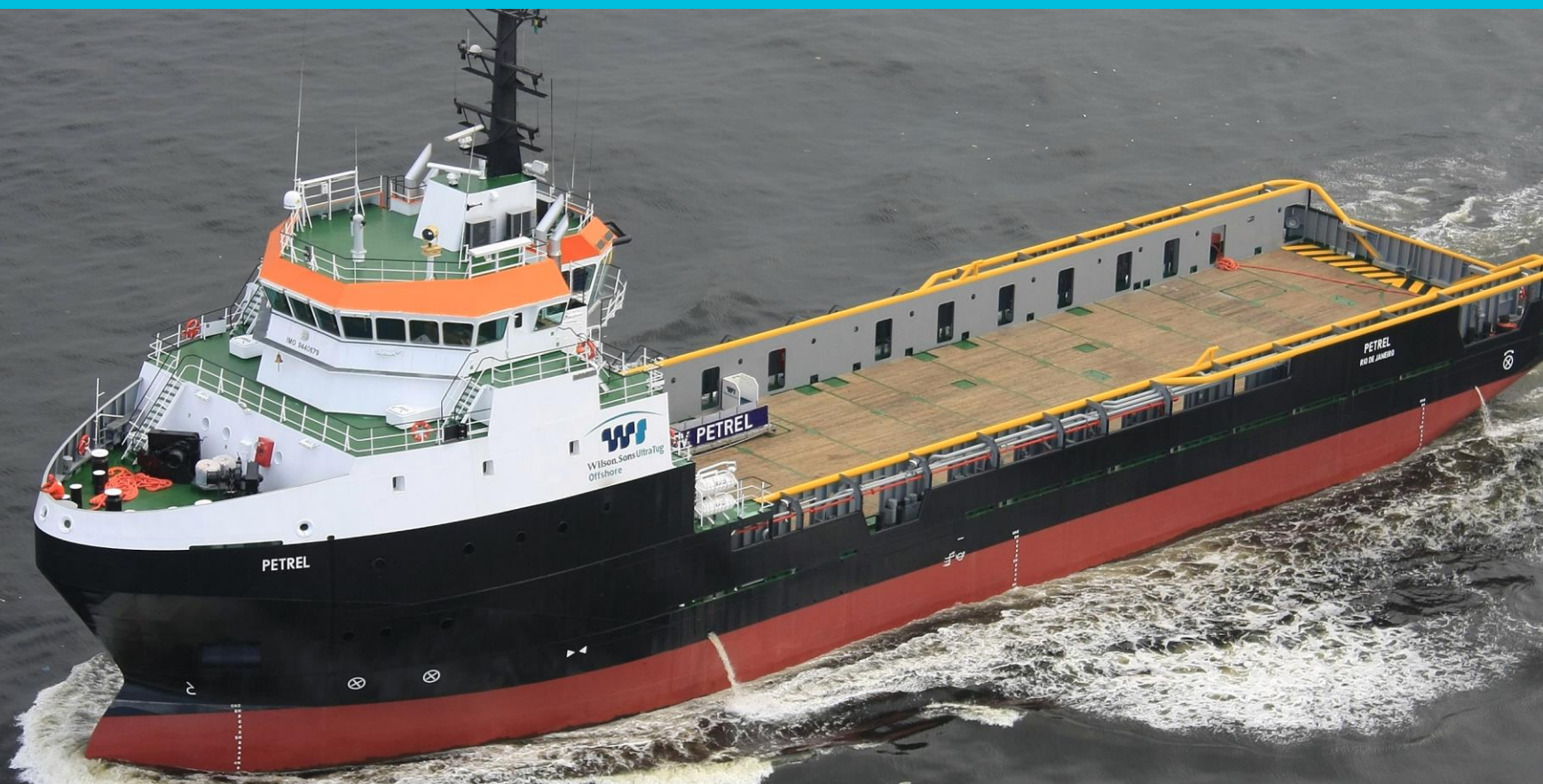
Frota Própria de PSVs<sup>(2)</sup>

**7.371 dias**

Dias em Operação (AF23)

**R\$190M (35%)**

EBITDA e Margem (AF23)<sup>(3)</sup>



Fonte: Informações da Companhia

Notes: (1) Wilson, Sons Ultratug Participações S.A. (WSUT); (2) Platform Supply Vessel (PSV); (3) Considera a participação de 50% da WS na WSUT;

# Mercado Brasileiro de Energia Offshore

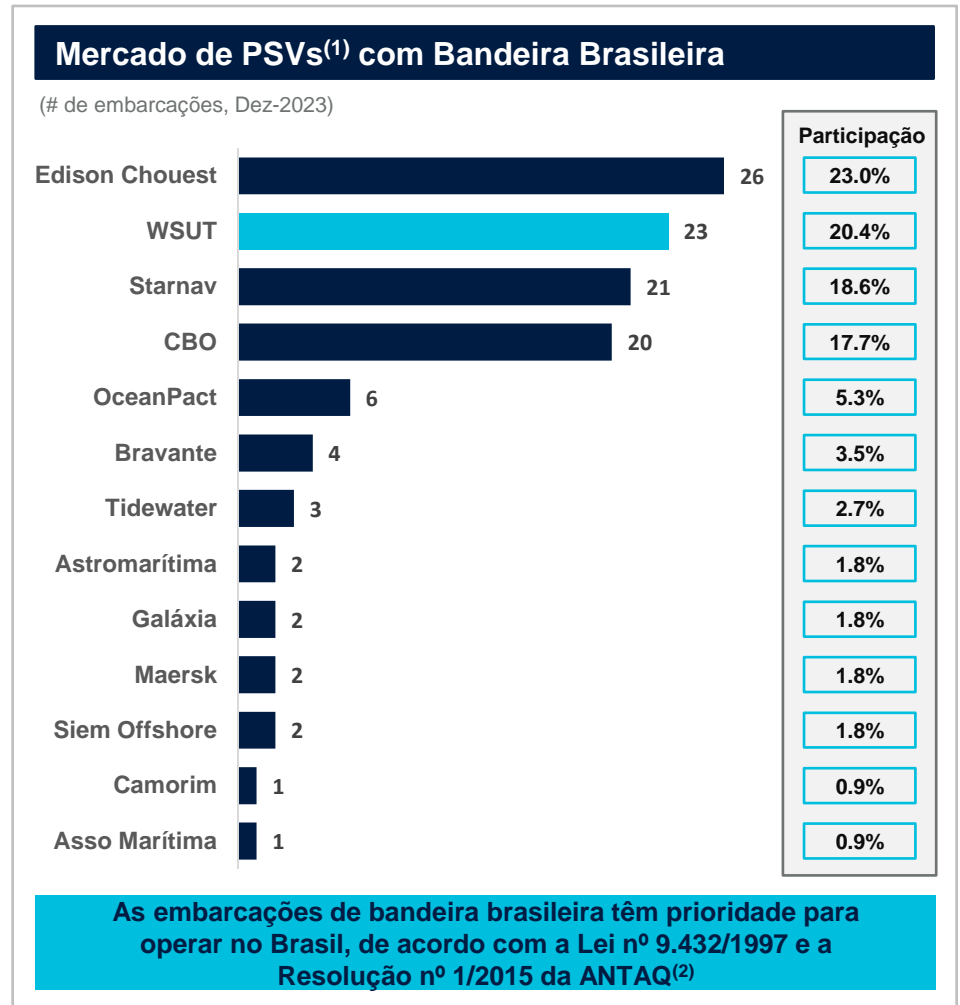
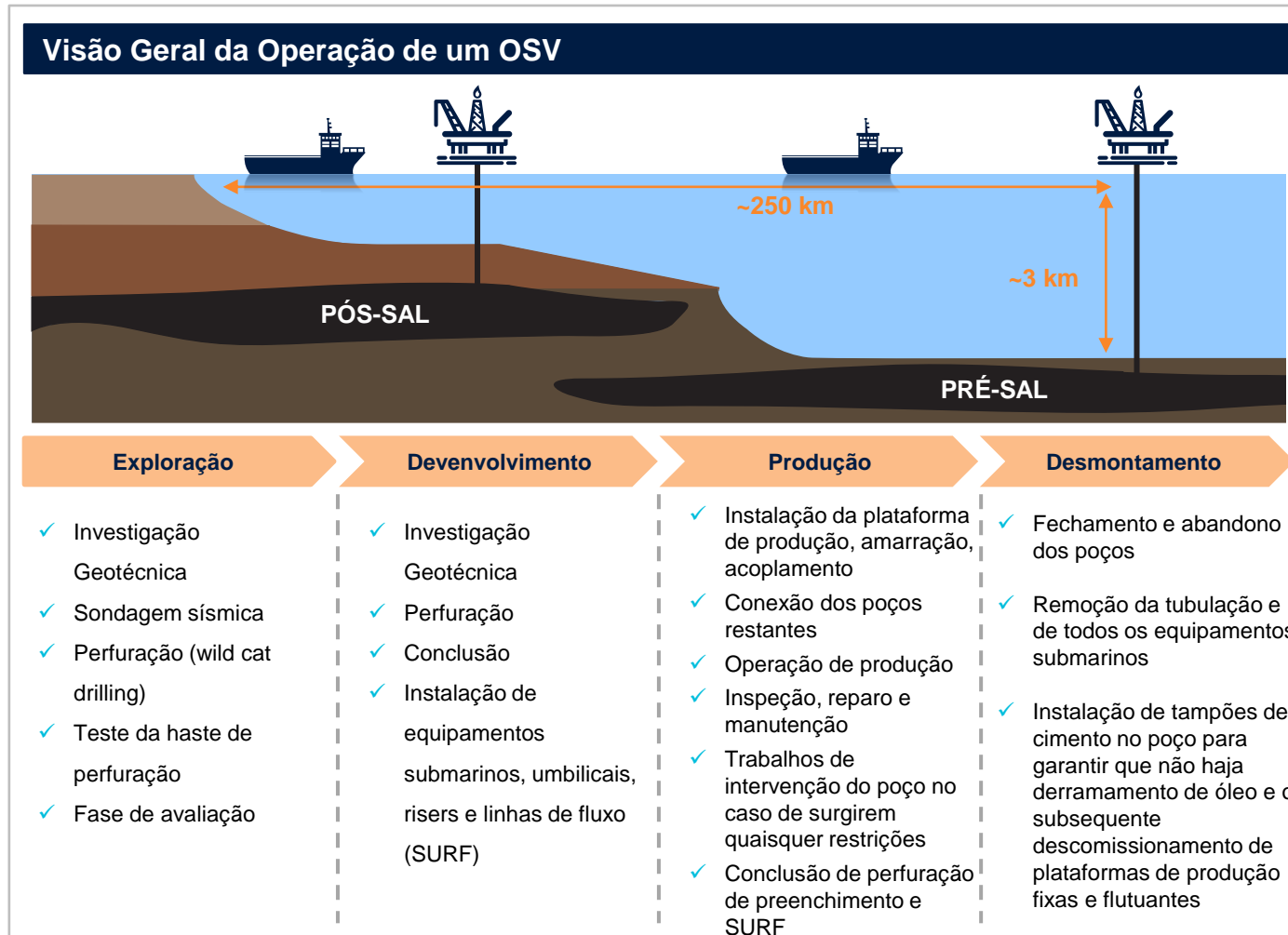
O Brasil é o maior produtor de petróleo da América Latina e o 8º maior do mundo, com perspectivas de crescimento sólidas e uma presença de longa data dos principais operadores globais.





# Mercado de Embarcações Offshore no Brasil

OSVs são essenciais para a logística da produção de petróleo, participando de todas as etapas do processo upstream.

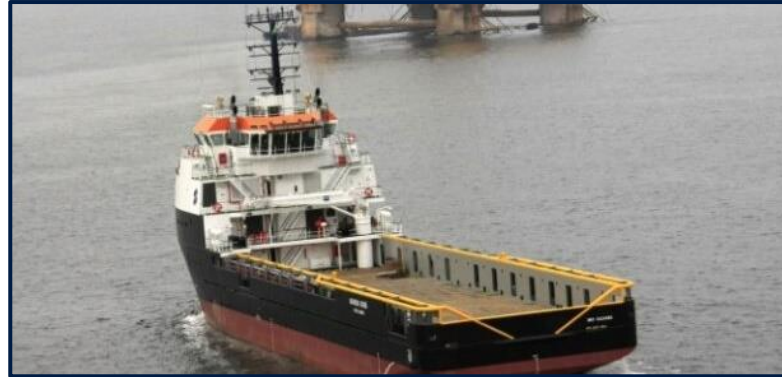


Fonte: Informações da Companhia

Notas: (1) Platform Supply Vessel (PSV); (2) Agência Nacional de Transportes Aquaviários (ANTAQ)

# Estratégia de Crescimento

Perspectivas de crescimento impulsionando a criação de valor sustentável a longo prazo.



1

**Crescimento do Mercado**

2

**Otimizar a Utilização da Frota com Taxas Diárias mais Altas**

3

**Maximizar a Utilização da Tonelagem Brasileira**

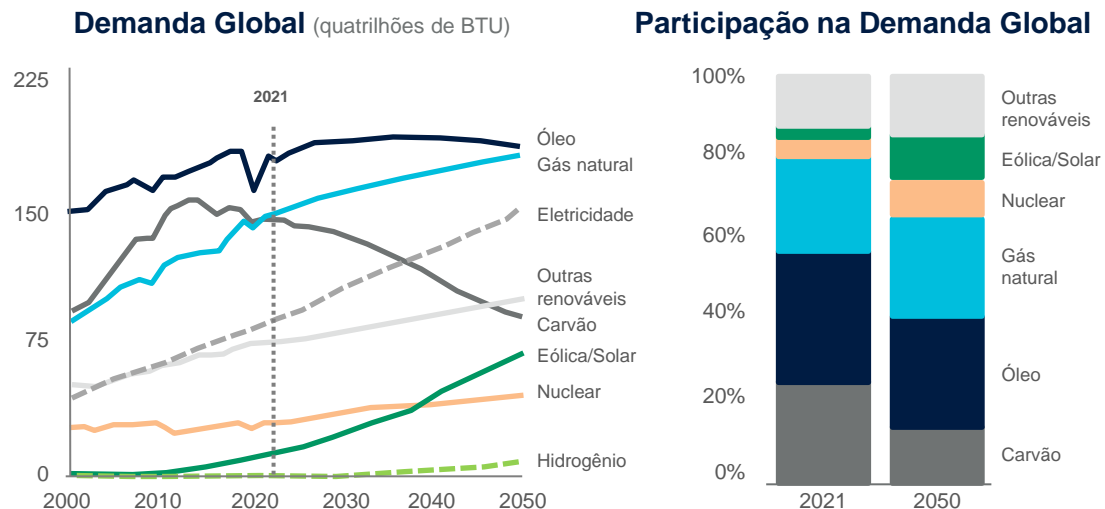
# Perspectivas de Mercado Atraentes: Energia Offshore

O mercado de O&G do Brasil se tornará cada vez mais importante para a demanda global de energia.



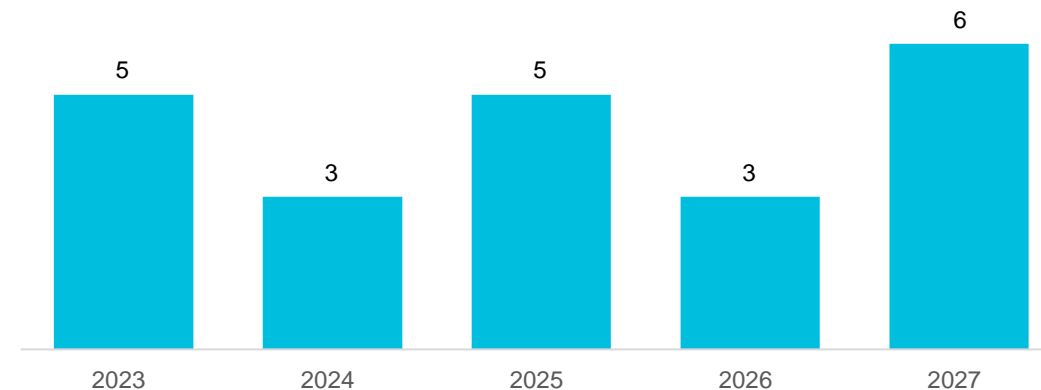
Wilson, Sons

## Óleo e Gás continuarão sendo uma importante fonte de energia globalmente



## Pipeline Brasileiro Robusto de Novos FPSOs nos Próximos Anos

(# de unidades)



Cada novo FPSO<sup>(1)</sup> gera necessidades de suporte offshore não apenas durante seus anos de operação, mas também durante o período de construção

## O Brasil é Extremamente Competitivo na Produção de Petróleo Offshore e tem Reservas Substanciais de Alta Qualidade

**Ponto de equilíbrio competitivo**

**~36 US\$/boe<sup>(2)</sup>**

**Menor custo de elevação**

**<8 US\$/boe**

**Produtividade excepcional dos poços**

**Até 60k boed<sup>(3)</sup>/poço**

**Reservas relevantes de alta qualidade**

**~50 bilhões boe**



# Perspectivas de Mercado Atraentes: Energia Offshore (cont.)

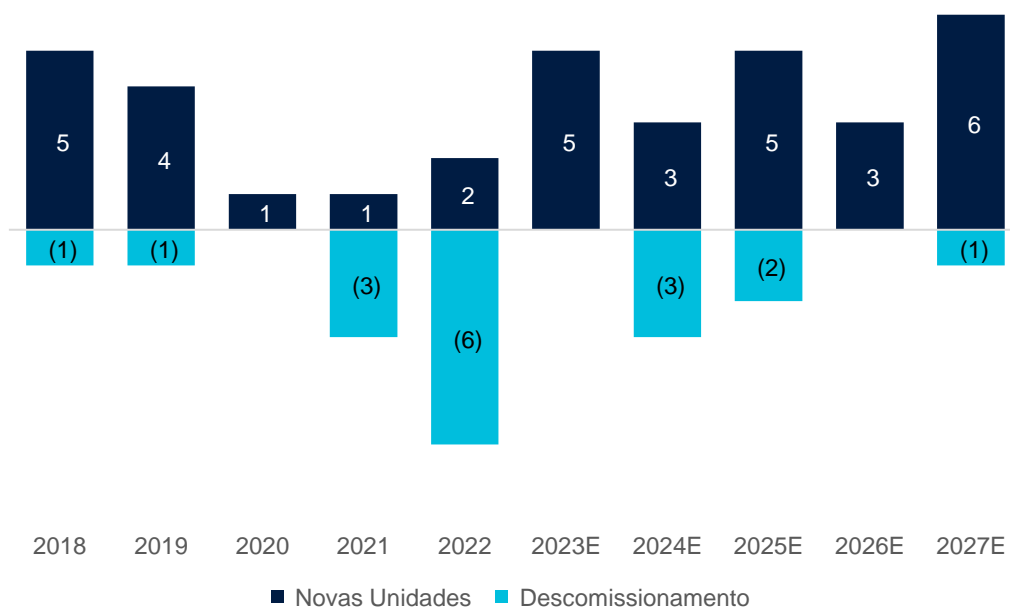
Crescimento substancial da produção de petróleo no Brasil, impulsionado por um pipeline robusto de novos FPSOs.



Wilson, Sons

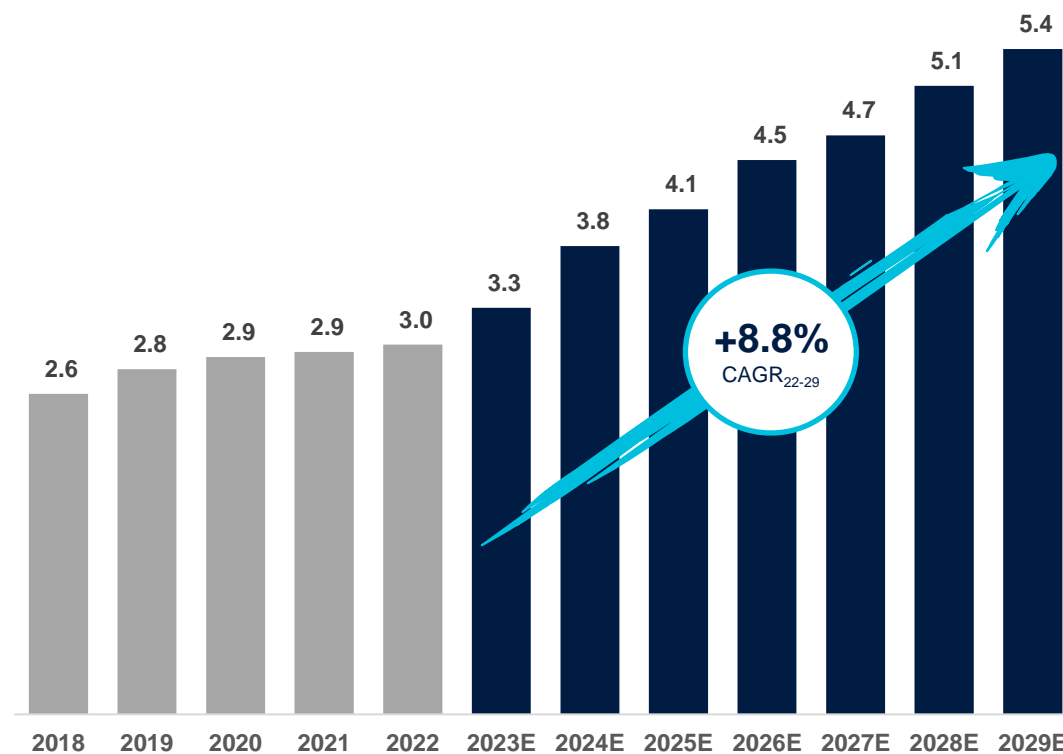
## Maior número de FPSOs operacionais nos próximos anos no Brasil...

Cada novo FPSO<sup>(1)</sup> gera necessidades de apoio offshore não apenas nos anos operacionais, mas também durante a construção e descomissionamento



## ...impulsionando um crescimento substancial da produção de petróleo

(M barris por dia)



# Otimizar a Utilização da Frota com Taxas Diárias mais Altas

Renovações contratuais refletindo em uma robusta carteira firme totalizando US\$557M.



Wilson, Sons

EMBARCAÇÃO	TIPO	CLIENTE	2024				2025				2026				2027				2028			
			1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
Pelicano	PSV <sup>(1)</sup> 3.000	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	EM CONTRATAÇÃO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Batuíra	PSV 4.500	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Prion	PSV 4.500	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Atobá	PSV 3.000	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Gaivota	LSV <sup>(2)</sup> 3.000	Fendercare	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Mandrião	PSV 3.500	Trident	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO	OPÇÃO DE PRORROGAÇÃO
Sterna	PSV 4.500	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Zarapito	PSV 4.500	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Ostreiro	PSV 3.500	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Fragata	PSV 3.000	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Pinguim	PSV 5.000	PRIO, Saipem, Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Larus	PSV 5.000	PRIO, Saipem, Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Fulmar	PSV 3.000	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Tagaz	PSV 4.500	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Biguá	PSV 3.000	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Torda	PSV 4.500	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Pardela	PSV 3.500	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Talha-Mar	PSV 4.500	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Petrel	PSV 3.000	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Alcatraz	PSV 4.500	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Cormoran	PSV 3.000	Technip, Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Skua	PSV 3.000	Petrobras	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Albatroz	PSV 3.500	For Sale	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Seven Rio	PSLV <sup>(3)</sup>	Subsea7	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO
Seven Waves	PSLV	Subsea7	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO	CONTRATADO

Fonte: Informações da Companhia (Março de 2024)

Notas: (1) Emarcação de Apoio à Plataformas (PSV); (2) Embarcações de Apoio Logístico (LSV); (3) Embarcações de Lançamento de Linhas Flexíveis (PLSV).

# Maximizar a Utilização da Tonelagem Brasileira

Histórico de operação de navios estrangeiros sob o regime REB com capacidade de tonelagem disponível para crescimento adicional.



Wilson, Sons

## Alternativa de trazer OSVs estrangeiros para o Brasil



O registro por meio do Registro Especial Brasileiro (REB) é uma alternativa para **trazer embarcações estrangeiras sem a autorização da ANTAQ<sup>(1)</sup>**, de modo que serão consideradas como um navio brasileiro para todos os fins



Quando uma embarcação estrangeira é registrada por meio do REB, a **bandeira original é suspensa** durante o período do REB



Para trazer embarcações estrangeiras, as Empresas Brasileiras de Navegação (EBNs) devem **seguir as regras do REB estabelecidas pela Lei nº 9.432/1997 por meio do conceito de tonelagem da embarcação**

## Regras Aplicáveis do REB

**1a**  
Regra

**Tonelagem da frota de construção de navios em construção no Brasil:** 2x a tonelagem para trazer navios semelhantes, durante o período de construção ou 36 meses (máximo)

**2a**  
Regra

**Tonelagem da frota construída:** 50% da tonelagem da frota própria ou uma embarcação de tamanho equivalente, se a EBN tiver apenas uma embarcação

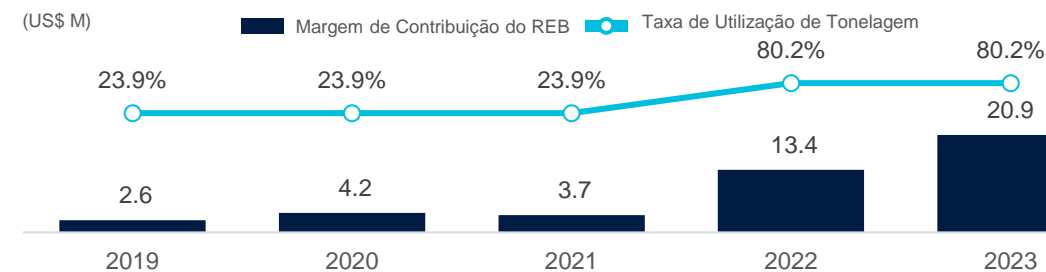
## Frota estrangeira atual sob regime do REB

Frota



□ Frota Própria □ Subsea7 PSLVs (Frota Afretada)

## Margem de Contribuição do REB e Taxa de Utilização de Tonelagem



A WS ainda tem 20% disponível da capacidade de tonelagem do REB



WS tugs manoeuvring a containership



SEÇÃO 3

# Destques Financeiros

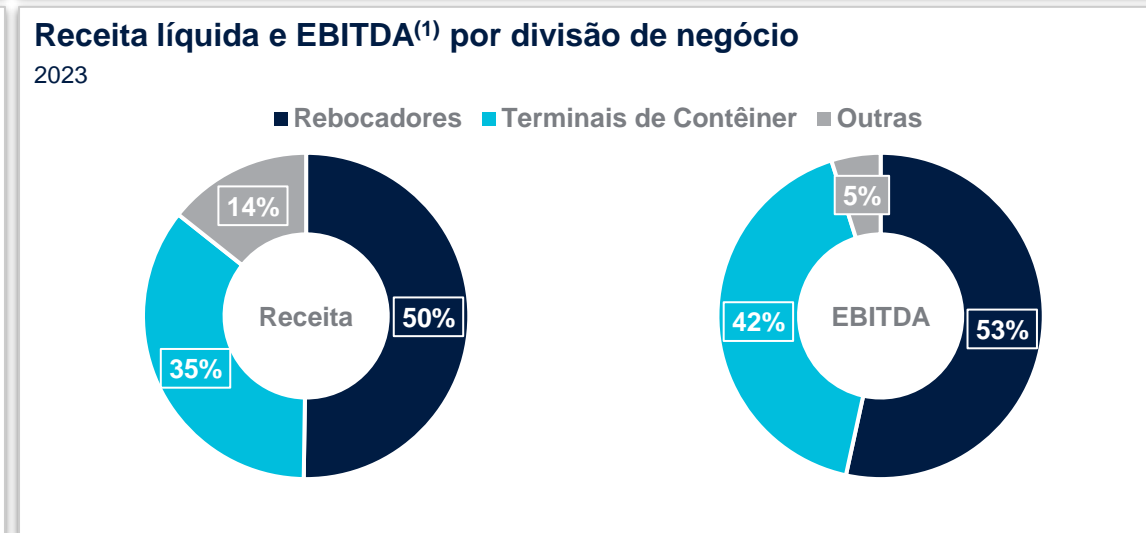
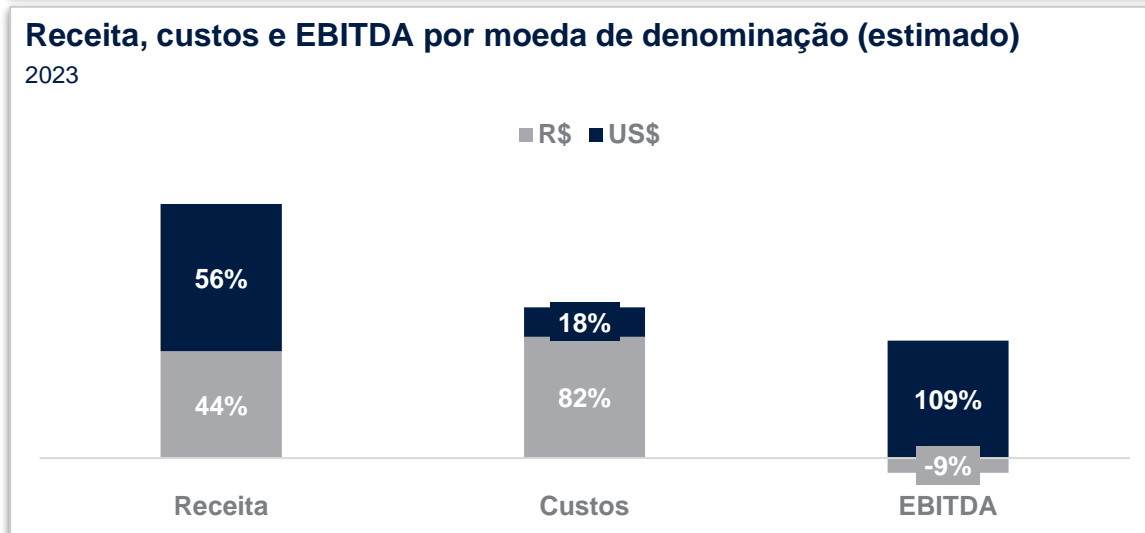
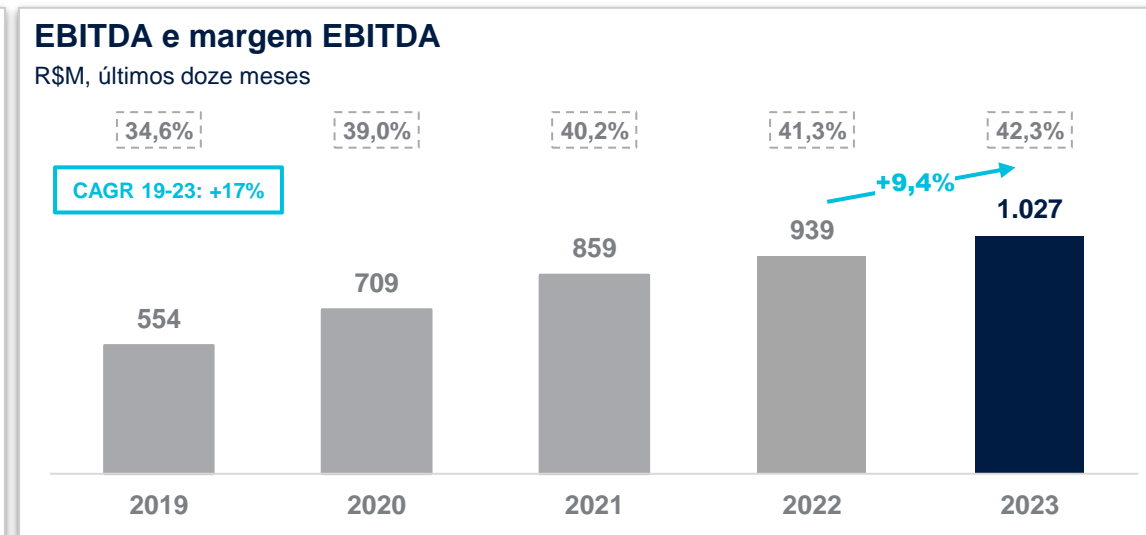


# Desempenho financeiro

Desempenho financeiro resiliente no longo prazo, portfólio de negócios bem equilibrado e proteção cambial natural.



Wilson, Sons



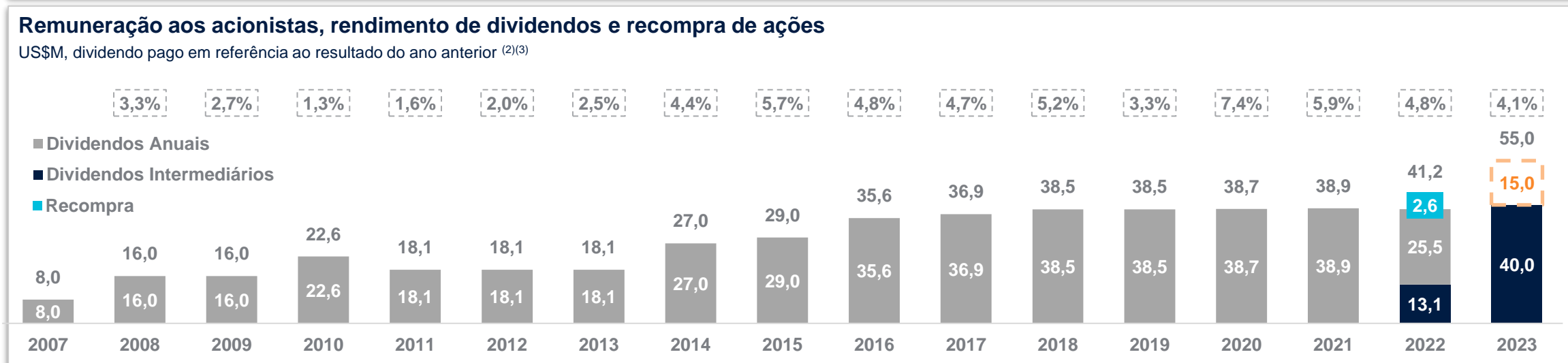
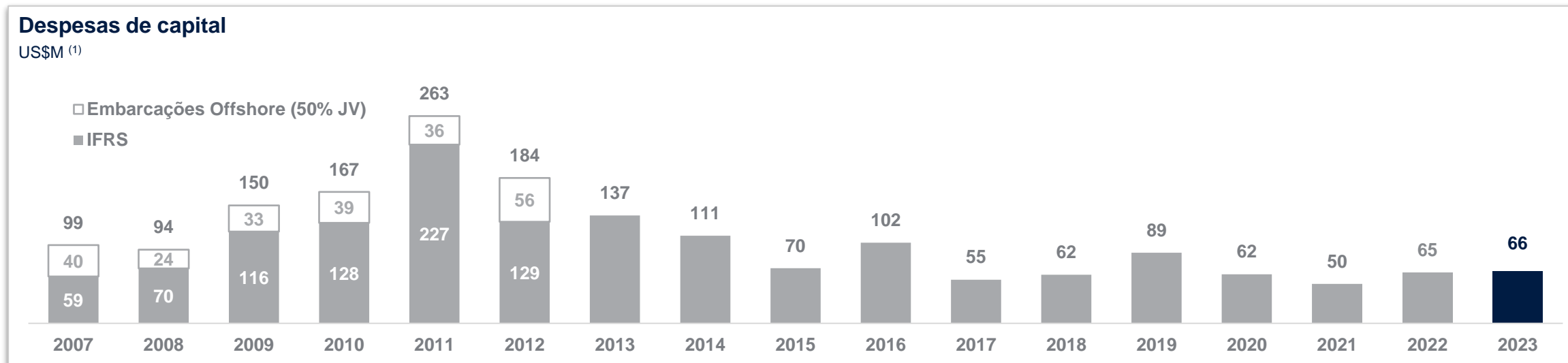
Notas: (1) Exclui as cobranças corporativas não-transacionais.

# Capex e remuneração aos acionistas

Níveis de rendimento de dividendos atraentes e competitivos.



Wilson, Sons

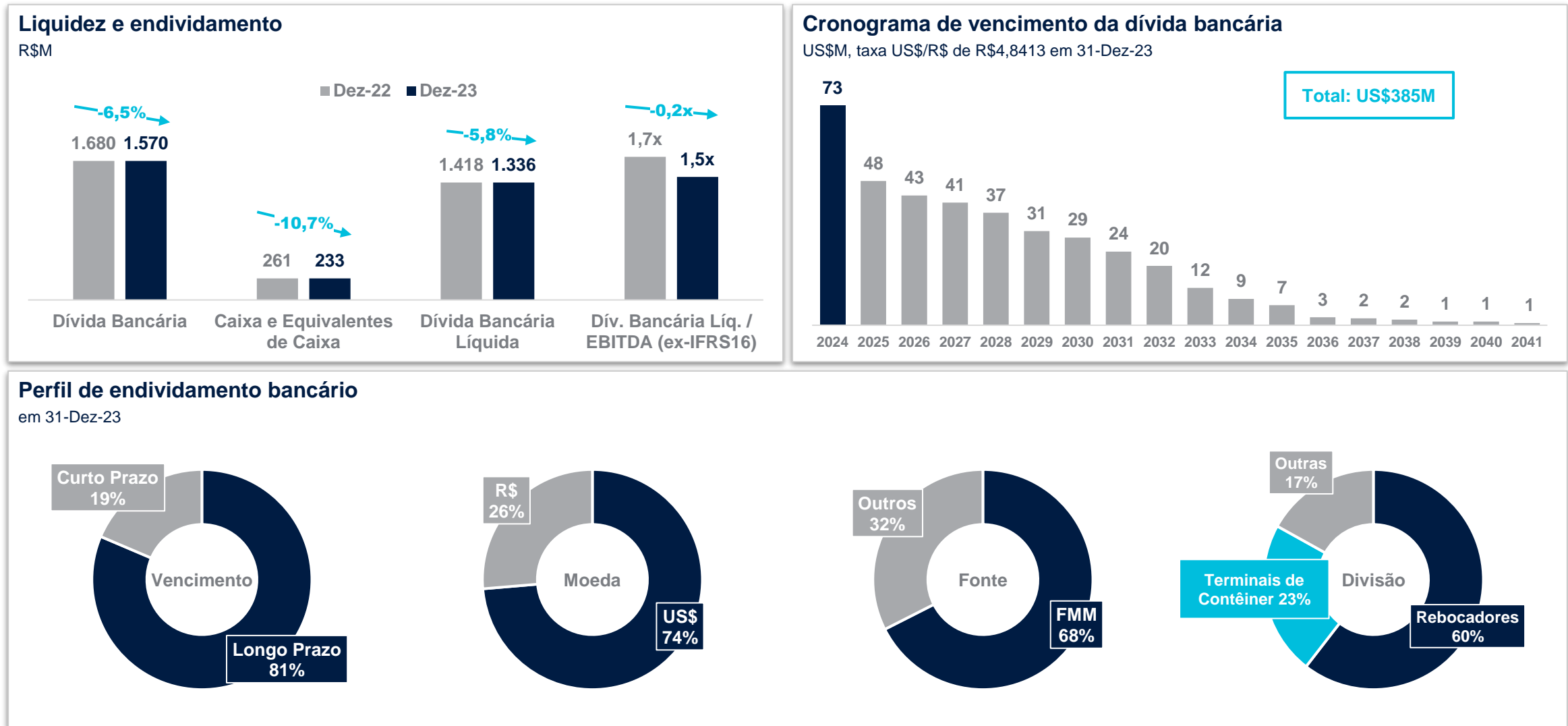


Notas: (1) A partir de 2013, o capex da joint venture de embarcações de apoio offshore não é consolidado pelo IFRS. (2) Dividendos da Wilson Sons Limited de 2007 a 2021. (3) O rendimento de dividendos de 2023 considera o preço da ação em 18 de março 23 e a proposta de US\$ 15 milhões a serem pagos como dividendos anuais enviada para deliberação na Assembleia Geral Ordinária de 2024.



# Liquidez e recursos de capital

Todos os nossos índices de liquidez permanecem fortes, refletindo um balanço robusto.



# Dinâmica de Negócio Robusta

Portfólio de negócio único com ativos altamente competitivos e retornos atraentes.



**Forte Presença em Mercados Atraentes com Múltiplas Perspectivas de Crescimento e Altas Barreiras de Entrada**

**1**

**Portfólio Altamente Sinérgico com Acesso a Financiamento de Baixo Custo**

**2**

**Ativos de Longo Prazo com Posições de Liderança no Mercado**

**3**

**Gestão Experiente, Alta Governança e Segurança de Classe Mundial**

**4**

**Desempenho Sustentável e Resiliente com Geração de Caixa em US\$ Naturalmente Elevada**

**5**

**Plataforma Estratégica para Expansão na América Latina**

**6**

[ri@wilsonsons.com.br](mailto:ri@wilsonsons.com.br)

[wilsonsons.com.br/ir](http://wilsonsons.com.br/ir)

