

RODOBENS S/A

Release de Resultados 3T23

14 de Novembro de 2023



RBNS
B3 LISTED

MODELO DE NEGÓCIOS INTEGRADO EM UM SÓLIDO ECOSSISTEMA E COM AMPLO PORTFÓLIO DE PRODUTOS SINÉRGICOS



DESTAQUES

R\$ 11,6 Bi

Negócios Gerados
9M23

(-5,1% vs 9M22)

R\$ 4 Bi

Receita Líquida
9M23

(-11,2% vs 9M22)

R\$ 785 MM

Margem Contribuição
9M23

(-8,2% vs 9M22)

R\$ 17 Bi

Carteira de Crédito
3T23

(+8,1% vs 3T22)

R\$ 353 MM

Lucro Líquido
9M23

(-1,2% vs 9M22)

22,6%

ROE 3T23 Ajustado

(-0,3p.p. vs 3T22)

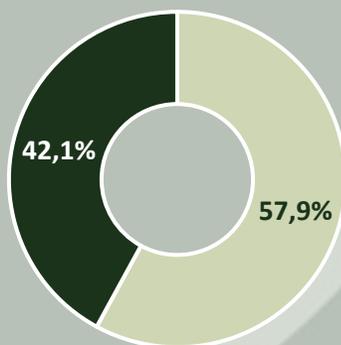
18,0%

ROIC 3T23 Ajustado

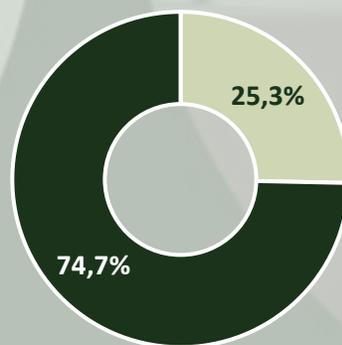
(-1,3p.p. vs 3T22)

Rede de concessionárias de marcas valiosas que garantem alto volume de negócios gerados

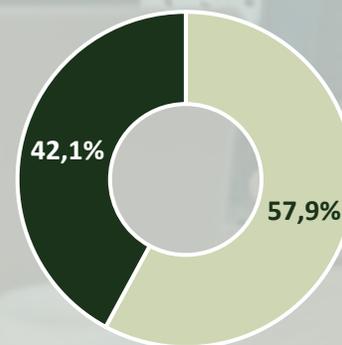
*Negócios Gerados
9M23*



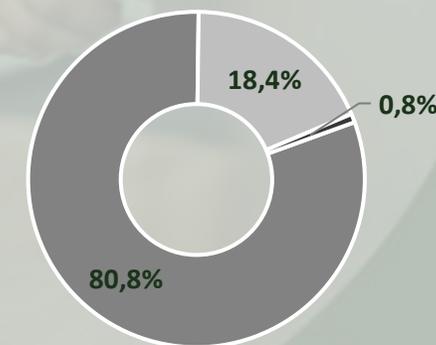
*Receita Líquida
9M23*



*Margem de Contribuição
9M23*



*Carteira de Crédito
3T23*



- Varejo Automotivo
- Serviços Financeiros

- Consórcio
- Empréstimos, Financiamentos e Arr. Mercantil
- Pós-Vendas Varejo Automotivo

Serviços Financeiros que garantem alta rentabilidade, alcance nacional e fortes oportunidades de Cross-Selling

EM 2023 OS SERVIÇOS FINANCEIROS CONTINUAM CRESCENDO. NO BANCO PASSAMOS A FOCAR A ORIGINAÇÃO NOS CANAIS PRÓPRIOS DE DISTRIBUIÇÃO. R

Consórcio

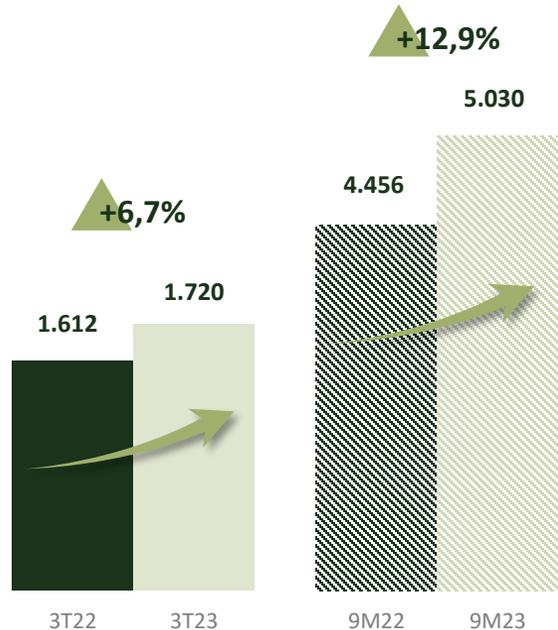
Empréstimos, Financiamentos e Leasing

Corretora de Seguros

Negócios Gerados Serviços Financeiros

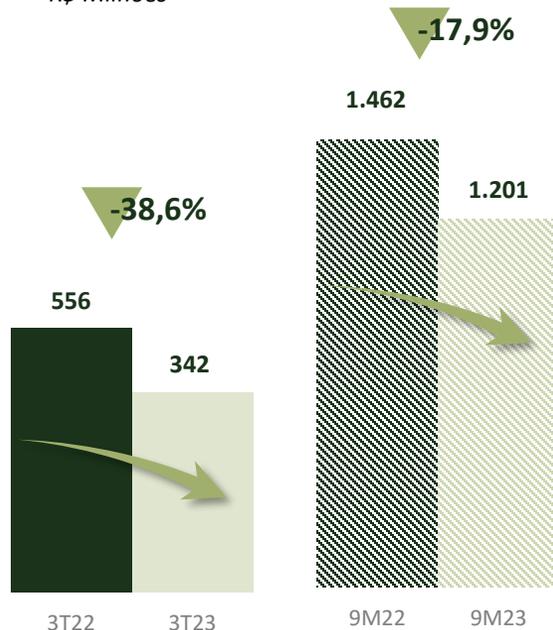
Créditos de Consórcio

R\$ Milhões



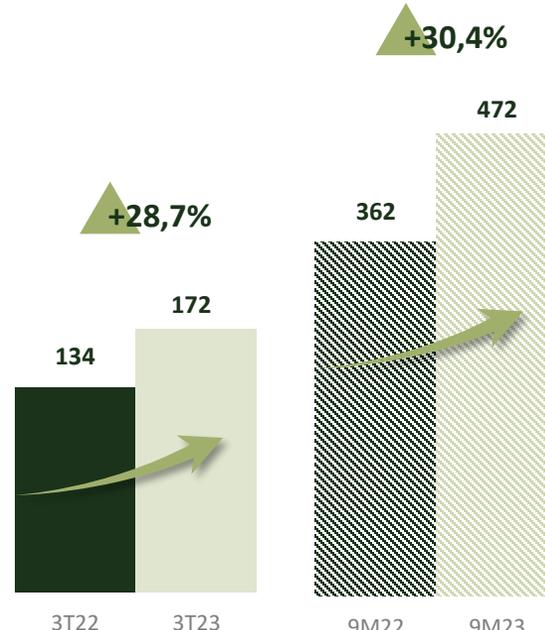
Originação de Empréstimos, Financiamento e Leasing

R\$ Milhões

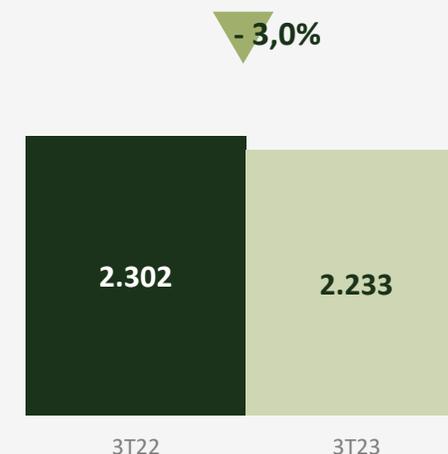


Prêmios Líquidos Vendidos

R\$ Milhões



R\$ Bilhões



R\$ **6,7** BI

Negócios Gerados 9M23
(+6,7% vs. 9M22)

- A redução da originação em Empréstimos, Financiamentos e Leasing é consequência da reorientação estratégica do nosso Banco Rodobens, que passou a focar a originação nos canais próprios.

NO VAREJO AUTOMOTIVO APRESENTAMOS RESILIÊNCIA NAS VENDAS DE PEÇAS, PNEUS E SERVIÇOS, APESAR DOS DESAFIOS DO MERCADO NACIONAL



Varejo Automotivo



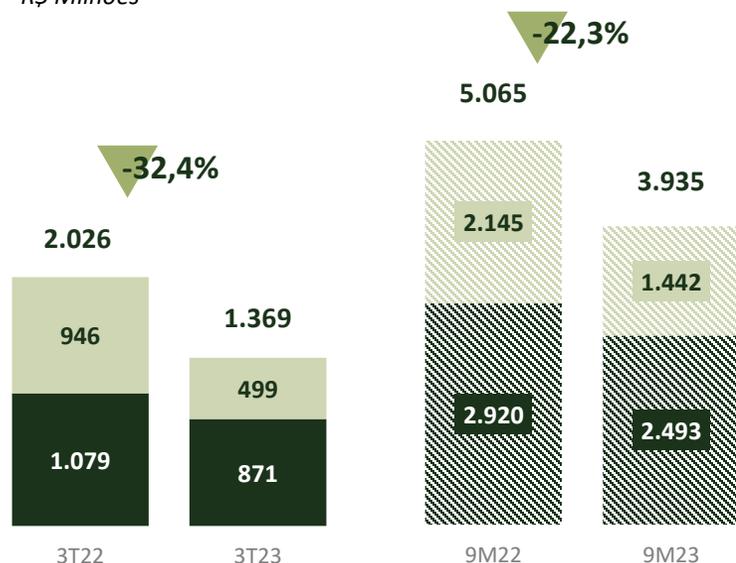
44 Concessionárias de veículos leves e pesados



103 mil passagens nas oficinas no 9M23, igualando o realizado no 9M22

GBV Vendas de Veículos

R\$ Milhões

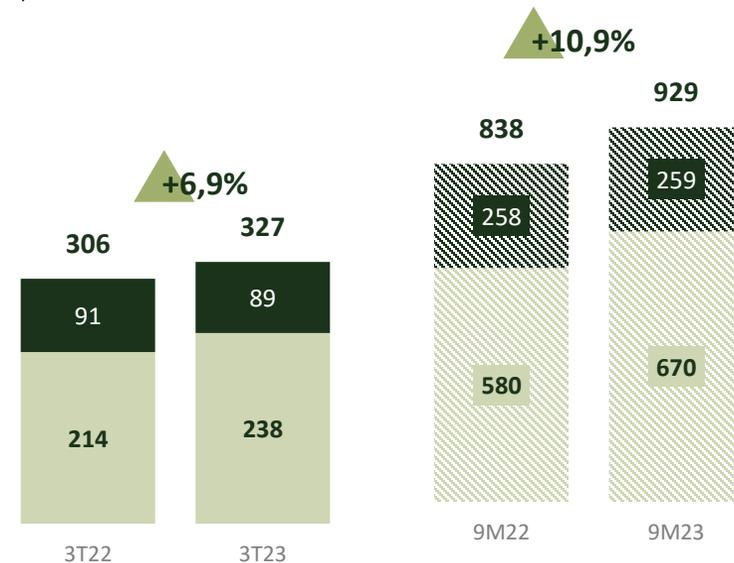


● GBV Vendas Automóveis

● GBV Vendas Veículos Comerciais

GBV Peças, Pneus e Serviços

R\$ Milhões

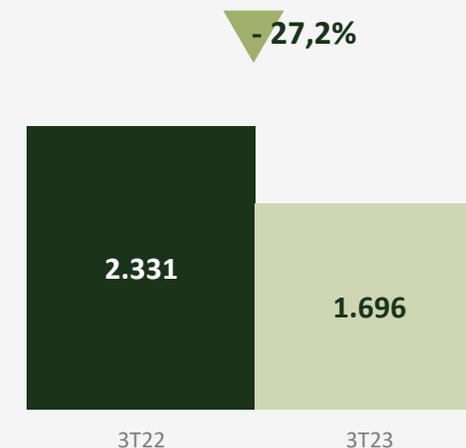


● GBV Pós-Vendas Automóveis

● GBV Pós-Vendas Veículos Comerciais

Negócios Gerados Varejo Automotivo

R\$ Bilhões



R\$ **4,8** BI

Negócios Gerados 9M23
(-17,6% vs. 9M22)

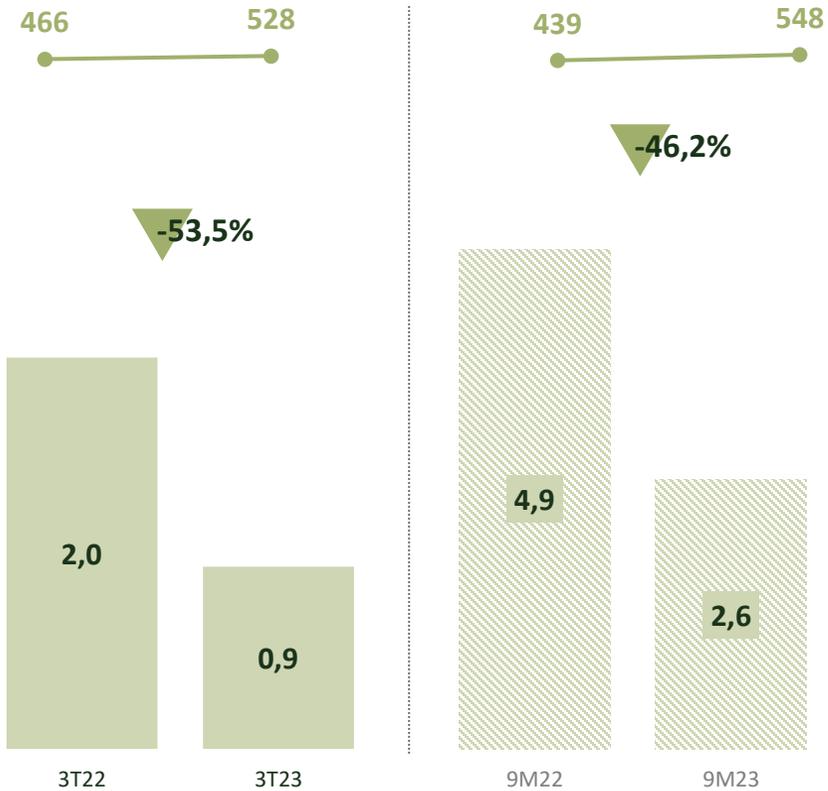
A CONJUNÇÃO DE FATORES COMO CONDIÇÕES DE MERCADO E COMPETITIVIDADE DE PRODUTOS RESULTA EM IMPORTANTE QUEDA DE VENDA DE VEÍCULOS NO ANO



VENDAS DE VEÍCULOS COMERCIAIS

Veículos Vendidos

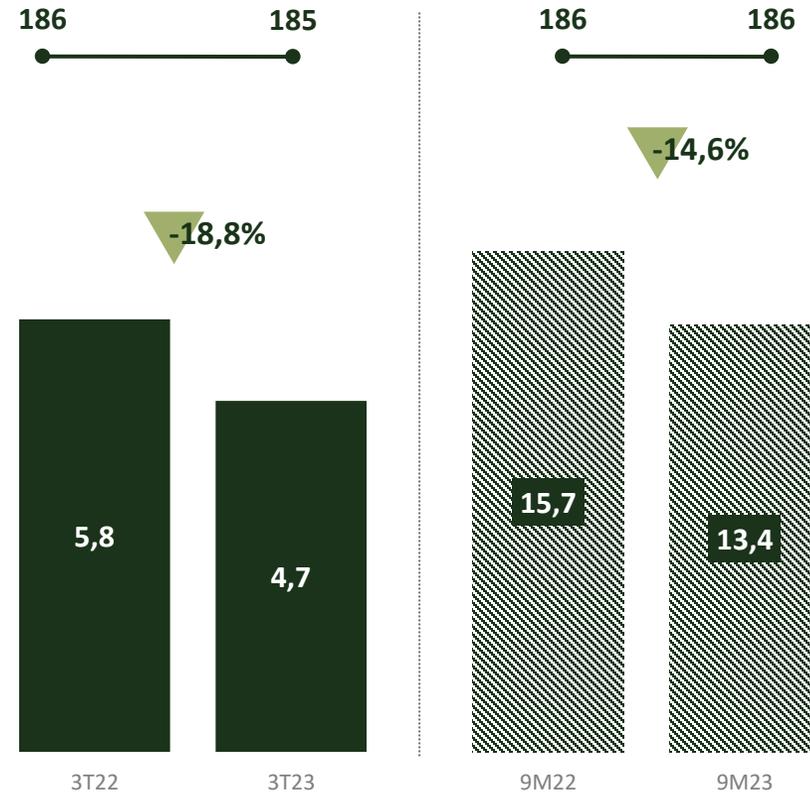
Unidades mil e Ticket Médio (R\$ mil)



VENDAS DE AUTOMÓVEIS

Veículos Vendidos

Unidades mil e Ticket Médio (R\$ mil)

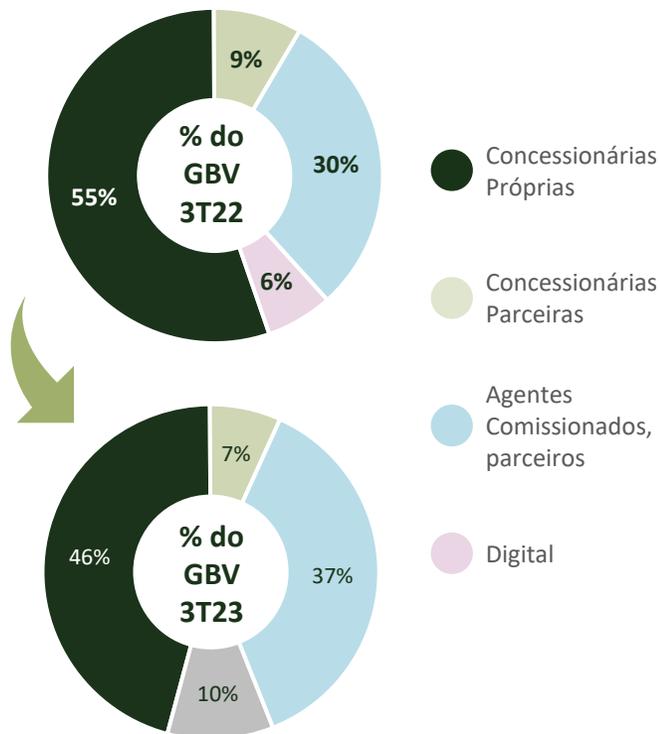


NA VISÃO POR CANAL, CONTINUAMOS DESENVOLVENDO O CANAL DE PARCERIAS E FORTALECENDO NOSSA ESTRATÉGIA DIGITAL



Valores em R\$ milhões

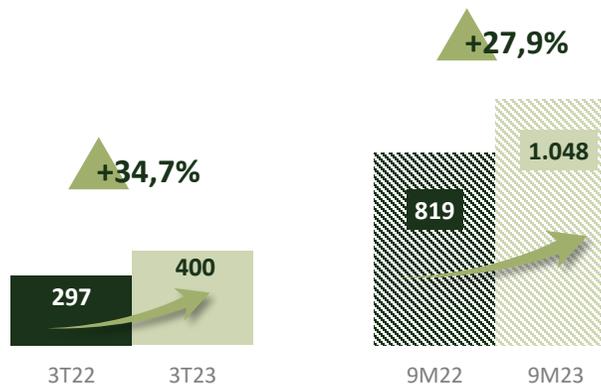
GBV por Canal



Aumento da participação do canal **Digital (+3,8p.p.)** e dos canais de **Parcerias e Agentes Comissionados (+7,4p.p.)** no total de Negócios Gerados no 3T23 vs 3T22.

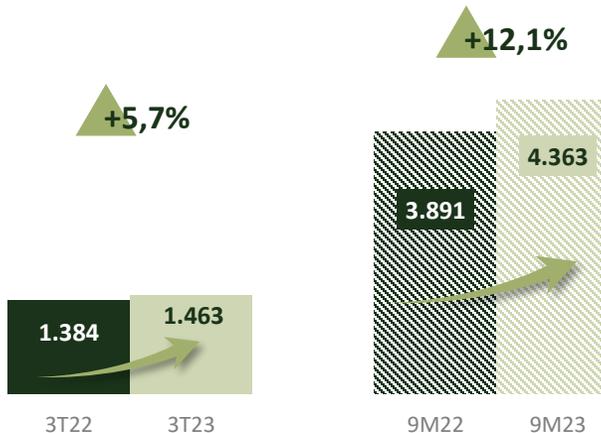
Digital

Websites e Aplicativo



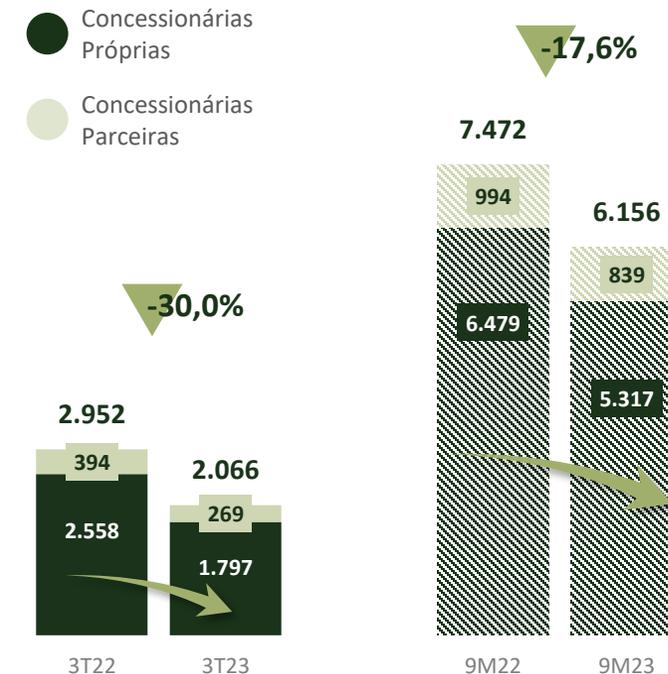
Parcerias

Parcerias e Agentes Comissionados



Concessionárias

Balcões de diferentes marcas



A originação de negócios no canal de Concessionárias foi impactada pelo desempenho do mercado automotivo. Nas Concessionárias parceiras há o impacto no ajuste da estratégia do nosso Banco.

COM NOSSO DNA DE INOVAÇÃO, TRABALHAMOS PARA OFERECER AOS NOSSOS CLIENTES AS MELHORES SOLUÇÕES E SERVIÇOS



Em reconhecimento com nosso **compromisso com práticas sustentáveis e inovação**, recebemos o **Prêmio ECO (2023)** concedido pela Câmara Americana de Comercio no Brasil (AMCHAM), com o projeto "Conectados - Tecnologia ao Serviço do Seu Caminhão", na Categoria Produtos e Serviços para Grandes Empresas.

O **CONNECTADOS**, através da tecnologia do Fleetboard (telemetria da Mercedes-Benz), é um sistema de gestão integrado para a Rodobens e seus clientes. Com ênfase em Gestão de Leads e Gestão de Frotas, o sistema analisa indicadores de performance e fornece análises preliminares.

A inteligência de dados do Conectados é crucial para **melhorar o desempenho, reduzir impactos socioambientais e otimizar a eficiência do veículo**, promovendo uma conexão entre informação, tecnologia e sustentabilidade.

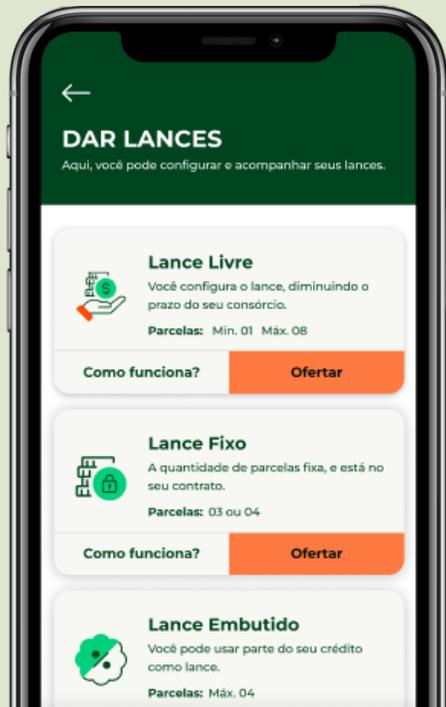


CONTINUAMOS DESENVOLVENDO NOVAS FUNCIONALIDADES NO APP RODOBENS, CONTRIBUINDO PARA A EXCELÊNCIA NA JORNADA DO CLIENTE

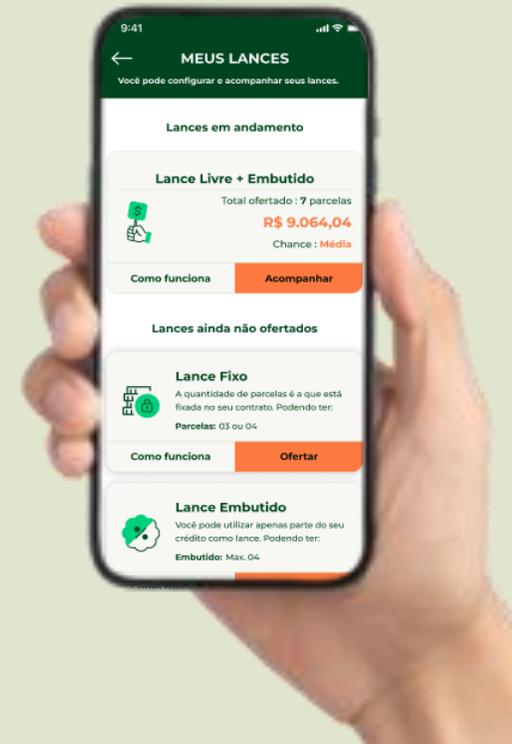


- Lançamento da funcionalidade de **lance no consórcio através do app**;
- Crescimento de **autocontratação do consórcio** pelo app e site;
- *Data-Driven*, estratégia de conexão com a audiência através de **interface com o Escritório Digital e Salesforce**, possibilitando melhora na experiência do usuário.

Crescimento de 300% na **AUTOCONTRATAÇÃO** de consórcio através do site e do aplicativo Rodobens (9M23 vs. 9M22).



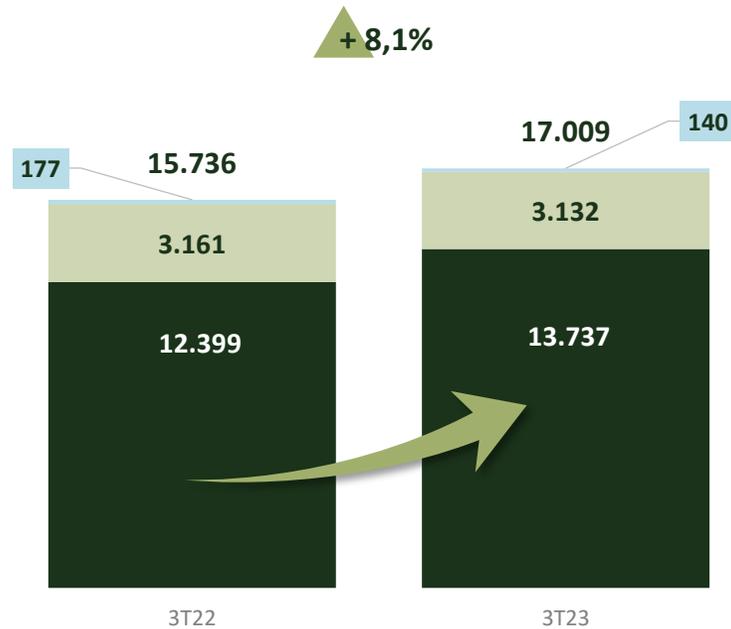
17 MIL
USUÁRIOS ATIVOS
NO APP
(3T23)



COM OS DESAFIOS DO CENÁRIO ATUAL, MANTEMOS O RÍGIDO CONTROLE DA QUALIDADE DA NOSSA CARTEIRA DE CRÉDITO

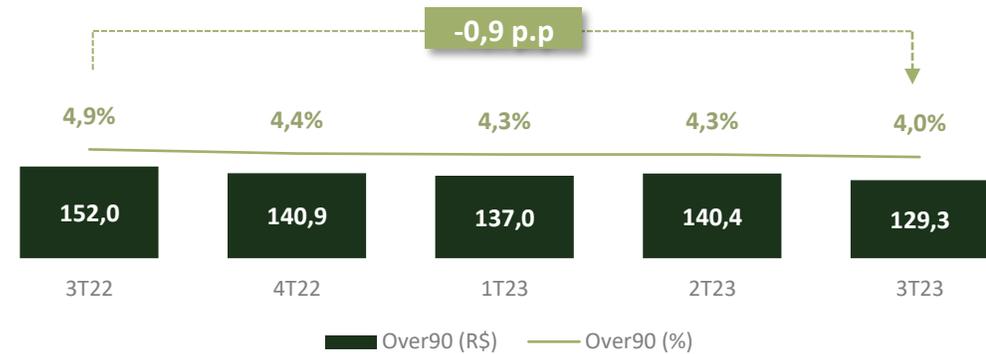


Carteira de Crédito

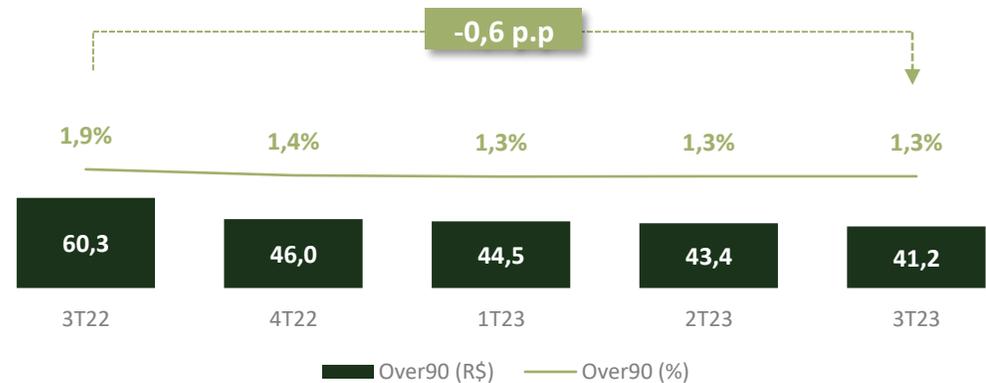


- Consórcio (saldo devedor cotas ativas)
- Empréstimos, financiamentos, arrendamento mercantil
- Peças, Pneus e Serviços

Over 90¹ (Consórcio – Carteira Contemplada)



Over 90 (Empréstimos, Financiamentos e Arrendamento Mercantil)

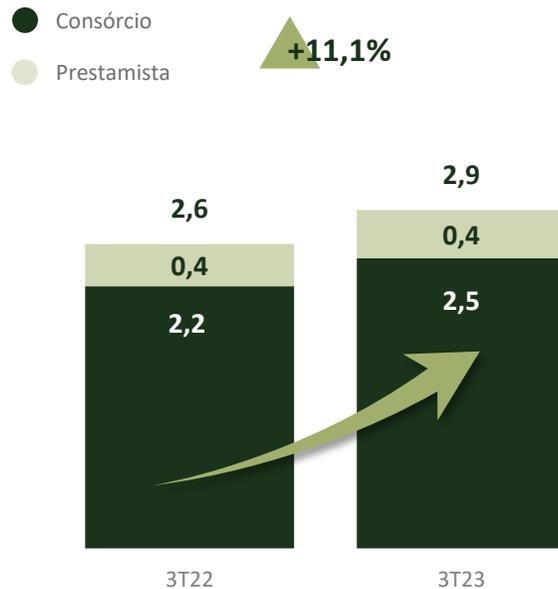


Nota: (1) O Over90 não representa marcação de default para o Consórcio, em função da dinâmica do produto. Ainda assim pode ser usado como uma referência de inadimplência.

PROMOVEMOS O CRESCIMENTO CONSISTENTE DA RECEITA FUTURA E MANTIVEMOS BOM ÍNDICE DE CAPITAL REGULATÓRIO

Valores em R\$ Bilhões (exceto quando indicado)

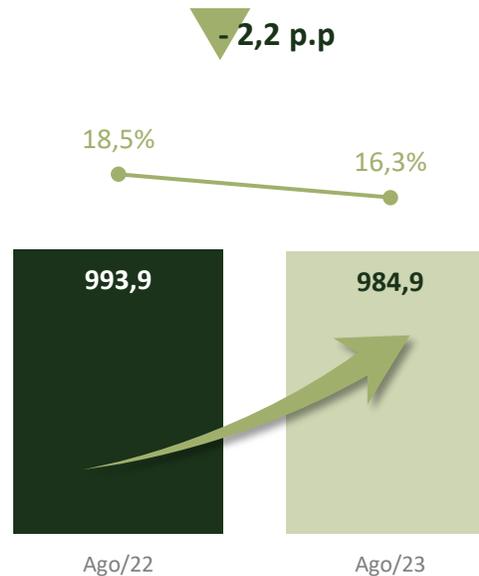
Receita Futura Contratada



Crescimento de **10,6%** da **Receita Futura Contratada de Consórcio** e de **14,3%** da **Receita Futura Contratada do Prestamista** no 3T23 vs 3T22, devido à nossa forte capacidade de originação de negócios.

Patrimônio Referência e Índice de Basileia¹

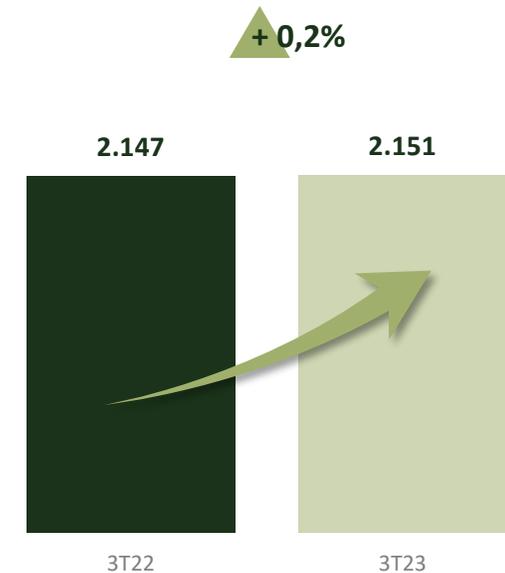
(R\$ milhões)



Índice de Basileia acima dos limites regulatórios e de nossas referências internas.

Ativos sob Gestão

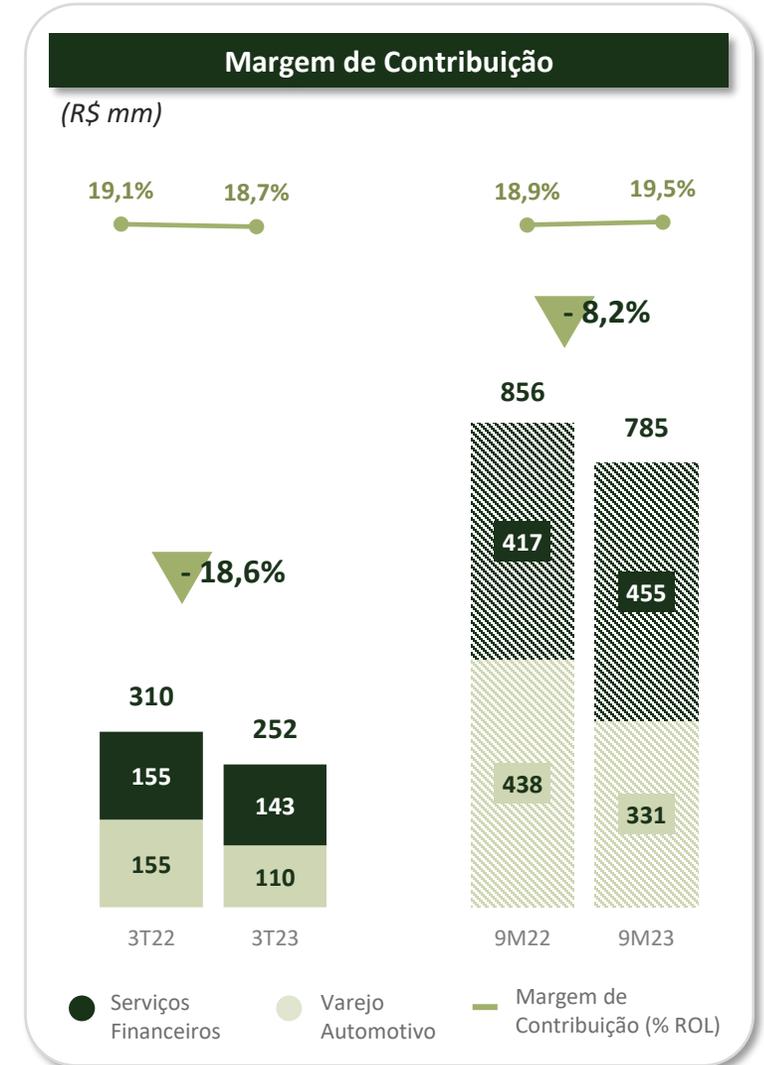
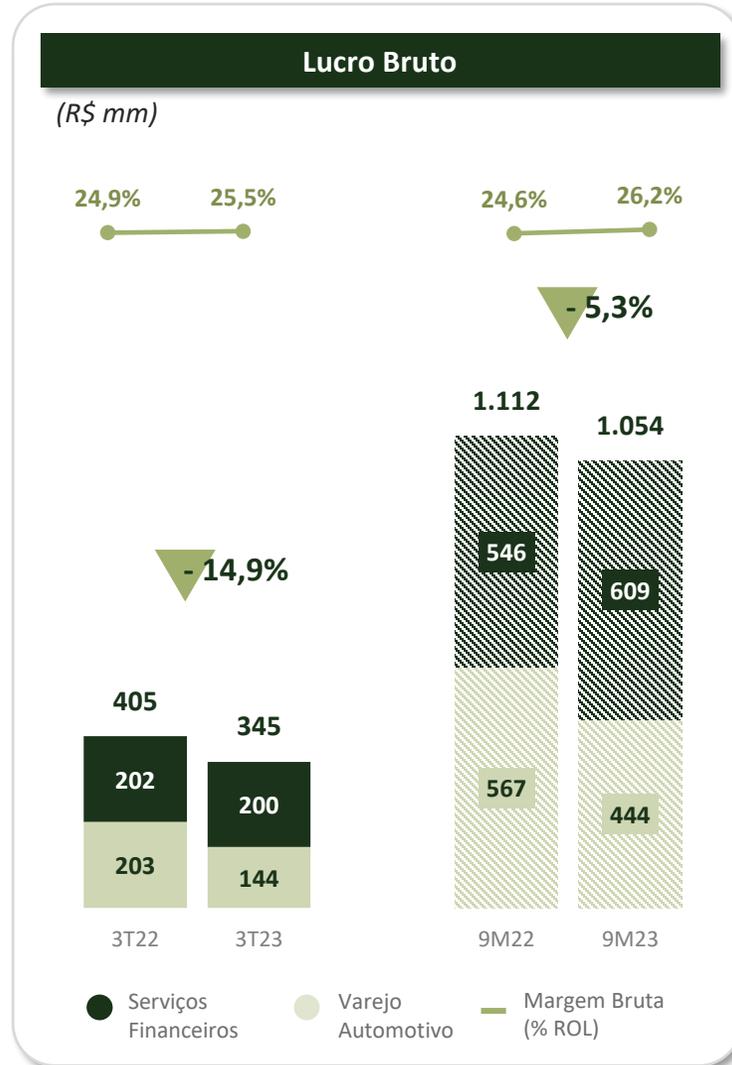
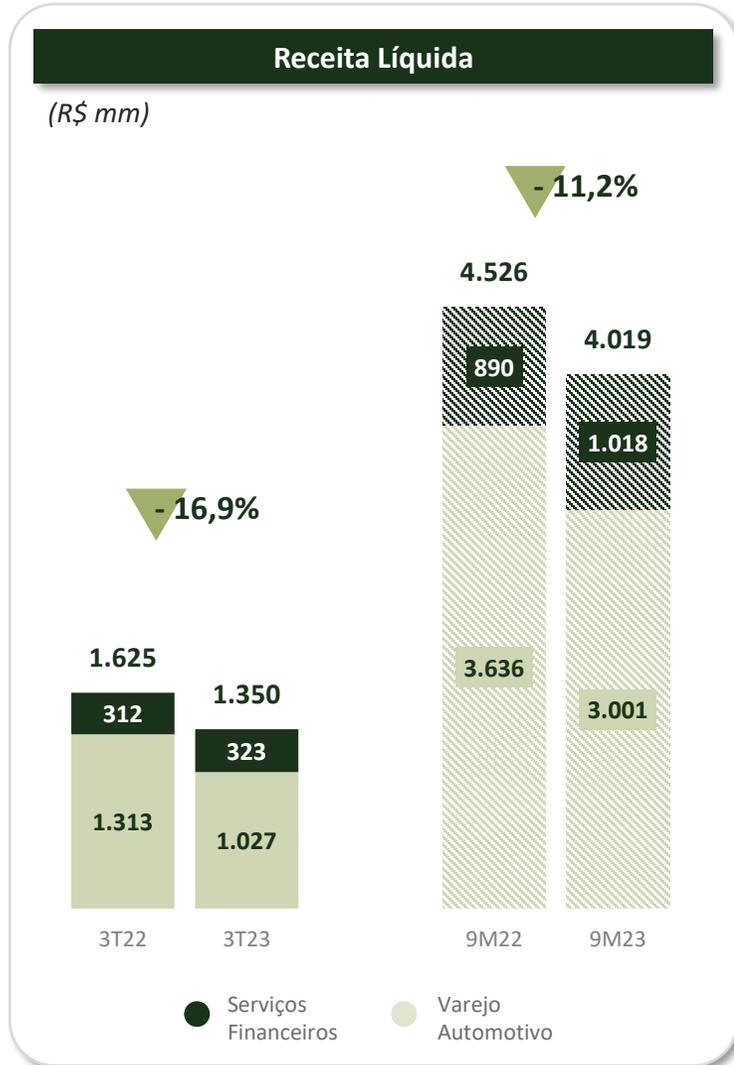
(Fundo comum de cotas de consórcio)



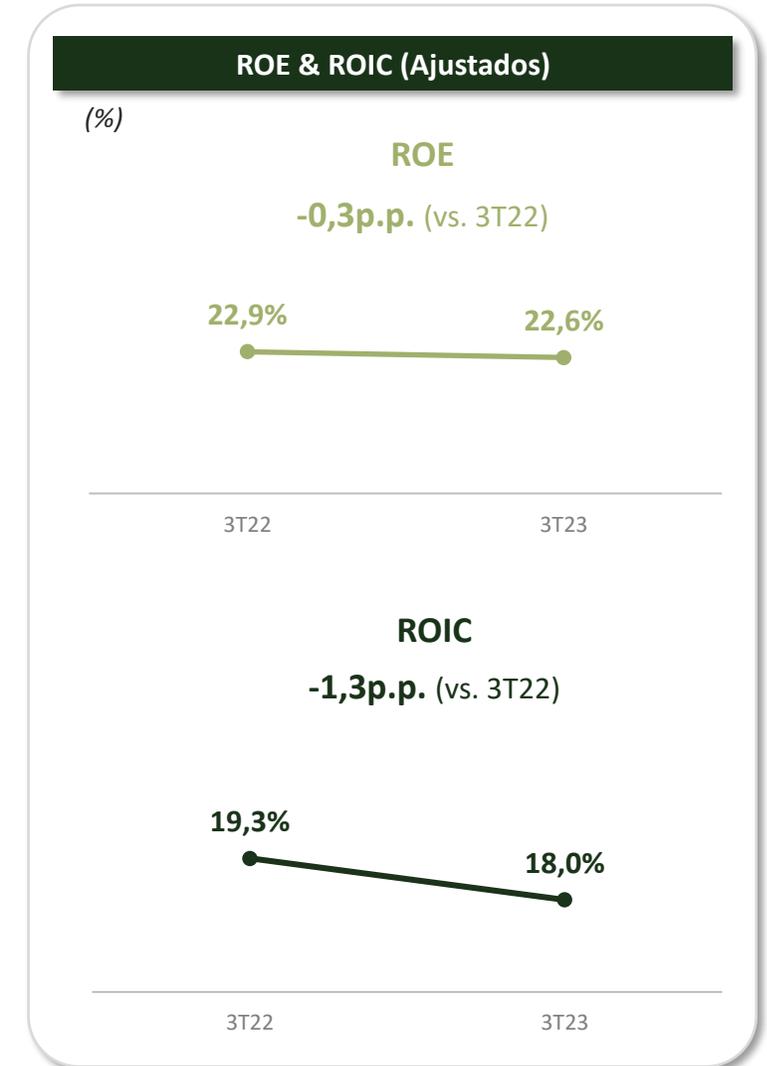
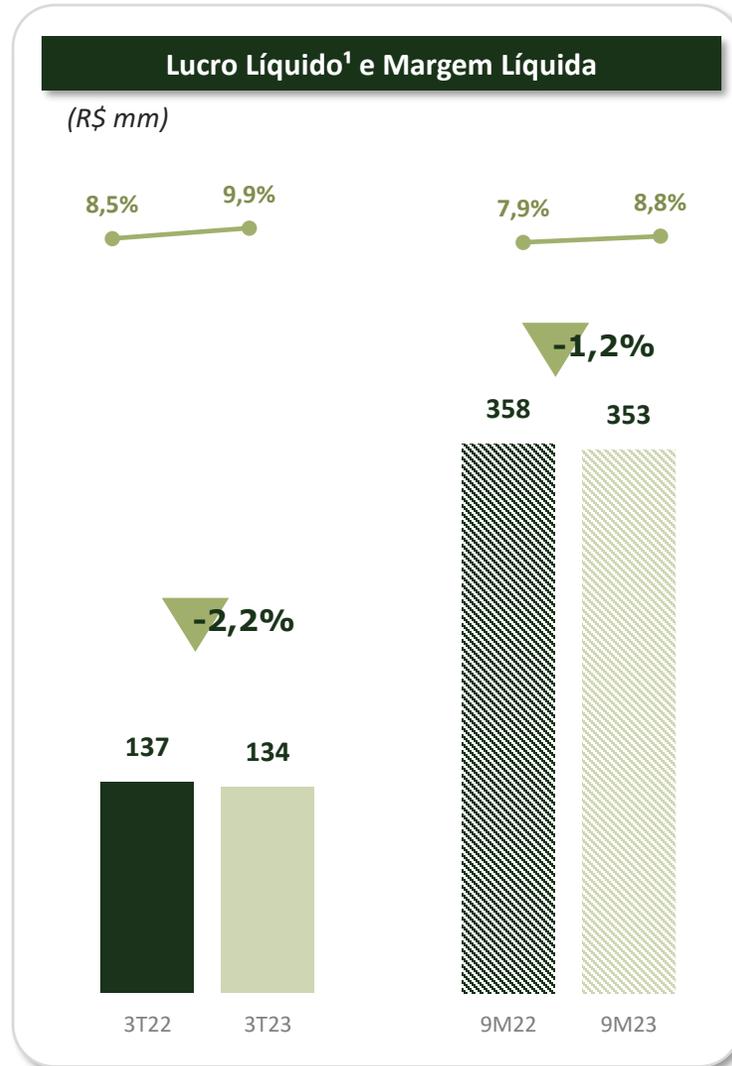
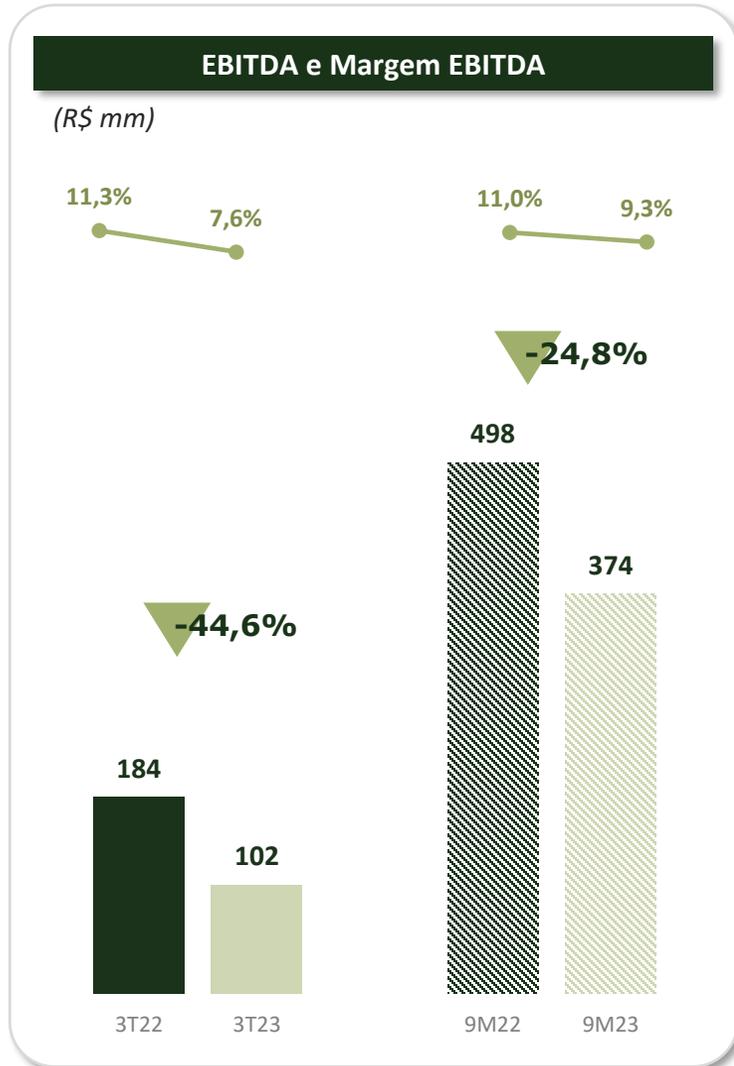
Crescimento de 0,2% em **Recursos de consórcio administrados** no 3T23 comparado ao 3T22, devido a manutenção originação de negócios de consórcio.

Nota: (1) Patrimônio de Referência e Índice de Basileia referente a comparação entre os períodos de Agosto/22 e Agosto/23.

MANTEMOS ALTOS PATAMARES DE RESULTADOS, MESMO COM IMPACTOS IMPORTANTES DE UM CENÁRIO MAIS DESAFIADOR NO VAREJO AUTOMOTIVO



MANTEMOS ALTOS PATAMARES DE RESULTADOS, MESMO COM IMPACTOS IMPORTANTES DE UM CENÁRIO MAIS DESAFIADOR NO VAREJO AUTOMOTIVO



Nota: (1) Companhia, com base nas discussões e jurisprudências da aplicação da Lei Complementar 160/2017, efetuou uma análise a respeito da aplicação da mesma para fins de equiparação dos incentivos e benefícios fiscais relativos ao ICMS como subvenções para investimento, reconhecendo créditos extemporâneos de imposto de renda e contribuição social sobre o lucro líquido referente a anos anteriores no montante de R\$ 57.860. Revisando as operações fiscais a Companhia realizou o lançamento do crédito em contrapartida as rubricas de imposto de renda e contribuição social corrente no resultado do período. Tais incentivos e benefícios fiscais foram contabilizados na demonstração do resultado do período de acordo com o CPC 07 – Subvenção e Assistência Governamentais.

AS FORTALEZAS DE NOSSO MODELO DE NEGÓCIO ASSET LIGHT COM ESTRUTURA DE CAPITAL CONSERVADORA RESULTAM EM ÓTIMOS RATINGS DE CRÉDITO

R



RATING NACIONAL
DE LONGO PRAZO

+AA (bra)

PERSPECTIVA
ESTÁVEL

CLASSIFICAÇÃO DE RATING

A Fitch **elevou a classificação de rating** da Rodobens S.A para **'AA+(bra)'** com perspectiva estável. A classificação reflete o fortalecimento do nosso perfil de crédito. De acordo com o relatório da Fitch, "O consórcio possui **modelo de negócios robusto**, com forte geração de fluxos de caixa em bases recorrentes, apoiada por ampla estabilidade e previsibilidade de receita a longo prazo, além de apresentar **rentabilidade elevada e inadimplência reduzida ao longo de diversos ciclos econômicos.**"

A agência também **elevou o Rating Nacional** de Longo Prazo do **Banco Rodobens para "AA+ (bra)"**, com perspectiva estável. A elevação do rating do Banco Rodobens acompanham a ação similar ocorrida na controladora, e **refletem o relevante papel estratégico do banco no apoio à atividade comercial do grupo Rodobens.**

Negócios Gerados (ou GBV – “Gross Business Volume”)	Considera o total de negócios gerados de todos os produtos: (1) somatória dos valores de crédito de cotas de consórcio vendidas no período, (2) somatória dos valores financiados ou emprestados a clientes nos produtos de crédito, (3) somatória do valor dos prêmios líquidos das apólices de seguros vendidas, (4) o valor total dos investimentos feitos em aquisição e disponibilização de frota a clientes de operações de arrendamento mercantil e de locação, (5) o valor total dos veículos comerciais e automóveis, novos e usados, faturados de estoque ou direto da fábrica, vendidos a clientes e (6) o valor total de receita originada dos produtos e serviços de pós-venda das concessionárias de automóveis e de veículos comerciais.
Carteira de Crédito	Considera a carteira de: (1) saldo devedor das cotas ativas de consórcio, (2) carteira de crédito dos produtos financeiros e (3) carteira (a receber) dos produtos e serviços de pós-venda das concessionárias de automóveis e de veículos comerciais.
Receita Futura Contratada de Consórcio	A Companhia, por meio das Administradoras de Consórcio do Grupo, possui receitas futuras provenientes de taxa de administração de grupos de consórcio já contratadas e que na data das demonstrações financeiras não tiveram as obrigações de performance satisfeitas. A Companhia não garante o reconhecimento da totalidade destas receitas pois é necessário que as cotas de consórcio permaneçam ativas e tenham as obrigações de performance satisfeitas até o encerramento dos grupos.
Margem de Contribuição	É uma medida não contábil elaborada pela Companhia e definida como o resultado do lucro bruto menos as despesas com vendas. Sua aplicação é considerada pela Companhia como a mais indicada para medir o valor agregado por cada produto, já que há diferenças relevantes entre os níveis de comissionamento e de despesas com vendas e marketing para o sucesso das vendas de cada um.
Patrimônio Líquido Ajustado	Corresponde ao Patrimônio Líquido mais dividendos, lucros e juros sobre capital a pagar.
ROE Ajustado	<i>Return On Equity</i> ajustado ou taxa de retorno sobre o patrimônio líquido ajustado, reflete em percentuais o retorno sobre o patrimônio líquido ajustado da Companhia, evidenciando a capacidade da Companhia de agregar valor aos acionistas utilizando os seus próprios recursos. É uma medida não contábil elaborada pela Companhia e seu cálculo consiste na divisão do lucro líquido do exercício pelo patrimônio líquido ajustado.
ROIC Ajustado	<i>Return On Invested Capital</i> ou taxa de retorno sobre o capital investido é uma medida não contábil elaborada pela Companhia e seu cálculo consiste no Lucro Operacional (EBIT), ajustado do efeito dos impostos sobre as despesas financeiras geradas pela dívida, dividido pelo Capital Total, representado pelo Patrimônio Líquido Ajustado, acrescido da Dívida Líquida.

As informações financeiras, exceto quando expressamente informadas, referem-se às Informações Trimestrais (ITR) relativas a 30 de junho de 2023, elaboradas em conformidade com as práticas contábeis adotadas no Brasil e as normas internacionais de contabilidade, International Financial Reporting Standards ou “IFRS” (“Informações Financeiras Consolidadas”). As Informações Financeiras Consolidadas da Rodobens S.A estão disponíveis no site da Companhia (<http://ri.rodobens.com.br/>) e no site da Comissão de Valores Mobiliários (“CVM”) (www.cvm.gov.br).

As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento da Rodobens são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, e dos setores que a companhia atua, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio. A presente apresentação inclui dados contábeis e não contábeis tais como, dados operacionais e financeiros.

Relacionamento com Auditores Independentes: Em conformidade com a Instrução CVM nº 381/03 informamos que os nossos auditores independentes – KPMG Auditores Independentes Ltda. (“KPMG”) – não prestaram durante o 2T23 serviços relevantes além dos relacionados à auditoria externa. A política da Companhia na contratação de serviços de auditores independentes assegura que não haja conflito de interesses, perda de independência ou objetividade.

OBRIGADO

