

Operadora:

Bom dia. Sejam bem-vindos à teleconferência da Copasa sobre os resultados do 4T22. Presente conosco, o Dr. Carlos Augusto Botrel Berto, Diretor Financeiro e de Relações com Investidores da Copasa.

Informamos que a apresentação será gravada em áudio e que todos os participantes ouvirão a teleconferência durante a apresentação da Empresa. Em seguida, iniciaremos a sessão de perguntas e respostas, quando mais instruções serão fornecidas. Caso alguém necessite de assistência durante a teleconferência, por favor, chame o operador, digitando *0.

Este evento também está sendo transmitido simultaneamente via webcast, podendo ser acessado no site de Relações com Investidores da Copasa, no endereço ri.copasa.com.br, no qual a apresentação também está disponível para download.

Antes de prosseguir, gostaríamos de esclarecer que eventuais declarações que possam ser feitas durante esta teleconferência, relativas às perspectivas de negócios, projeções e metas operacionais e financeiras da Copasa, constituem-se em premissas e expectativas da administração da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis. Elas envolvem riscos e incertezas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer. Alterações na política macroeconômica ou na legislação e outros fatores operacionais podem afetar o desempenho futuro da Copasa e conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras.

Agora passamos a palavra ao Dr. Carlos Augusto Botrel Berto, que fará a apresentação. Por favor, Dr. Carlos Berto pode prosseguir.

Carlos Augusto Botrel Berto:

Bom dia, Priscila. Muito obrigado. Bom dia, pessoal. Agradeço a participação de todos aqui na nossa teleconferência. Estou acompanhado aqui do nosso Diretor Presidente, Guilherme Duarte, e do nosso Diretor de Operações, Guilherme Frasson.

Dando início ao desempenho da Companhia no 4T22, passando ao slide dois, falando dos resultados obtidos no 4T, abordaremos nos próximos slides, de forma mais detalhada, as explicações para o comportamento das principais linhas da demonstração de resultado.

Apresentamos os destaques financeiros do 4T22 da Copasa. Nossa receita líquida montou R\$1,4 bilhão, representando um crescimento de 7,7% em relação ao mesmo período de 2021. Em relação a custos e despesas, o montante registrado no 4T22 foi de R\$1,6 bilhão, uma queda de 3,9% em relação a R\$1,1 bilhão no 4T21.

Em relação às outras receitas e despesas operacionais líquidas no 4T22, o valor foi positivo em R\$19 milhões, enquanto no 4T21 foi negativo em R\$72 milhões. Em relação ao EBITDA, o valor chegou a R\$530 milhões no 4T22, representando um crescimento de 16% em relação ao período comparativo. Quanto ao resultado financeiro, o valor ficou negativo em R\$57 milhões, ao passo que, no 4T21, o valor foi negativo em R\$60 milhões. Em decorrência dos fatos, o lucro líquido atingiu R\$268 milhões no trimestre.

Agora detalhando as principais variações nas contas que compõem a demonstração de resultado, começando pela receita de água, esgoto e resíduos sólidos, o 4T22 apresentou um crescimento de 7,7% em comparação com o mesmo período do ano anterior. Essa receita no 4T22 foi impactada principalmente pelo aumento de 4,3% no volume medido por economia de água, e de 3,3% no volume medido por economia de esgoto, migração de faixas e categorias de consumo e crescimento nas economias de água em 1%, e de esgoto em 1,9%.

Conforme divulgamos ao final de novembro de 2022, a Arsae autorizou um reajuste tarifário com efeito médio de 15,7%, aplicado em 01 de janeiro deste ano. Importante que essa será a nova data base do reajuste das tarifas, sendo que essa alteração foi compensada neste reajuste. Isso reforça o que temos ressaltado sobre a solidez da receita da Companhia e sobre a maturidade do ambiente regulatório em que atuamos.

No slide quatro, temos a evolução dos custos administráveis, que foram de R\$720 milhões no 4T22, correspondendo a um acréscimo de 6,3% em relação ao período comparativo.

Detalhando as principais variações nos custos, os custos de pessoal apresentaram um acréscimo de 5,1%, ficando em R\$395 milhões em função dos efeitos decorrentes do acordo coletivo de 2022, cuja data base é novembro, tendo sido aplicado em um LPC que foi de 6,46%.

Ressaltamos ainda que, em fevereiro de 2022, foi fechado um acordo coletivo de anos anteriores. Nessa oportunidade, houve a correção dos salários e dos vales-alimentação e refeição, retroativa a 01 de novembro de 2021, no percentual de 5%.

Estes incrementos em função do LPC foram compensados parcialmente pela implementação de um programa de desligamento incentivado, que resultou no desligamento de cerca de 1100 empregados. Assim, comparando dezembro de 2022 com dezembro de 2021, o número de empregados apresentou uma redução de cerca de 5%.

Os serviços de terceiros cresceram 19% no 4T22, crescimento este principalmente pelo aumento de R\$17 milhões dos gastos com serviços de conservação e manutenção de bens e sistemas, em função de contratos de serviços de pesquisa e correção de vazamentos não-visíveis, e também em função de aplicações de reajustes contratuais.

A PP do Rio Manso cresceu 2,6%, sendo que a queda nos gastos com energia elétrica compensou parcialmente o reajuste contratual de 10,54%, IPCA, aplicado em maio de 2022.

Em relação à perda por redução ao valor recuperável de contas a receber, apresentou um valor de 10% inferior ao do período anterior, em decorrência de redução da inadimplência, que atingiu 3,22% em dezembro de 2022, sendo que este foi o menor nível observado nos últimos seis anos, consequência de ações de cobrança, renegociação de débitos que estamos desenvolvendo.

Como exemplo, podemos destacar a campanha dos Dias Azuis para a tarifa social, alertas de cortes e tamponamento, revisão das normas de parcelamento e, para 2023, uma contratação para negativação. E, por fim, o repasse tarifário a municípios aumentou 6,6%, acompanhando o comportamento da receita observado.

Passando agora para os custos não-administráveis, que apresentou uma redução de 18,7%, sendo de R\$149 milhões no 4T22. Detalhando um pouco mais sobre esses custos, o custo de energia elétrica diminuiu 26,6% em função principalmente da aplicação de bandeiras menos onerosas no 4T22, e da redução da alíquota de ICMS sobre a energia a partir de 23 de junho de 2022.

Os gastos com materiais de tratamento cresceram 45,7%, fato ocasionado pelo incremento de preço dos produtos químicos utilizados no processo de tratamento de água. Os combustíveis e lubrificantes apresentaram uma queda de 13% por conta da redução dos preços da gasolina e do álcool, decorrente da redução de tributos incidentes sobre estes itens. Os custos e despesas totais da Copasa no período anualizado atingiram então R\$1,6 bilhão, o correspondente a uma queda de 4%.

Em relação a outras receitas, despesas, equivalência patrimonial e resultado financeiro, houve uma queda nas receitas operacionais de 62%. Importante pontuar que, no 4T21, houve o recolhimento extraordinário dos créditos de PIS/COFINS. Por sua vez, as outras despesas operacionais apresentaram queda de 91%, sendo que no 4T21 houve recolhimento de outras despesas operacionais de R\$110 milhões, por conta de provisão complementar para processo trabalhista.

O resultado financeiro, por fim, apresentou um aumento do déficit, chegando ao patamar negativo de R\$77,4 milhões, contra um valor negativo de R\$60 milhões no 4T21.

Avançando para o slide sete, apresentamos o EBITDA, a margem e o lucro. O EBITDA apresentou crescimento de 16% em relação ao período comparativo, em decorrência do crescimento da receita e redução dos custos já mostrados. Este valor corresponde a uma margem de 36,9%, foi 32,9% no 4T21. Vale ressaltar que o valor considerado para o período comparativo do 4T21 foi ajustado em decorrência de despesa extraordinária e

não-recorrente ocorrida à época, referente ao incremento da provisão de processos trabalhistas.

O lucro líquido no 4T22 foi de R\$268 milhões, em decorrência dos fatos já registrados nos slides anteriores.

Agora, no slide oito, apresentamos os destaques financeiros anuais da Companhia. Ao se analisar a receita líquida anual em 2022, houve um crescimento de 3,7% em relação a 2021, atingindo o patamar de R\$5,4 bilhões, em função principalmente do crescimento do número de economias e volume medido de economia, além da migração de faixas e categorias de consumo.

Por sua vez, os custos e despesas apresentaram queda de 0,3% em 2022, representando R\$4,1 bilhões. Se desconsiderarmos o valor referente ao PDV contabilizado em 2021, teria havido um aumento de 3,5% no total de custos e despesas na comparação entre os dois períodos, percentual inferior à inflação do período. O principal item da nossa estrutura de custos, pessoal, que representa cerca de 37% dos nossos custos e despesas, ficou estivo na frente.

Olhando agora para as outras receitas e despesas líquidas no ano de 2022, observa-se que houve uma expressiva redução no valor das outras despesas líquidas, tendo em vista que, em 2021, houve a contabilização de itens extraordinários e não-recorrentes, sendo provisões para devoluções tarifárias e para processo trabalhista.

Em decorrência desses itens, o EBITDA da Copasa em 2022 chegou a R\$1,98 bilhão, com uma margem de 35,7%. Este valor foi 2,2% superior a EBITDA ajustado de 2021. Assim, o lucro líquido no ano de 2022 atingiu o patamar de R\$843 milhões. Esse resultado foi 57% maior que o lucro no período anterior.

Agora, no slide nove, apresentamos os dados do PI da Companhia. Em 2022, a Copasa investiu R\$1,3 bilhão, com destaque para os investimentos em água, que foram de R\$580 milhões, esgoto de R\$450 milhões, e para os gastos capitalizados de cerca de R\$176 milhões, representando um incremento de 30% em relação ao observado em 2021. No âmbito da subsidiária Copanor, foram investidos R\$40 milhões em 2022.

Neste slide também, apresentamos os valores de investimento programados para os próximos anos, com destaque para 2023, para o qual são programados investimentos na ordem de R\$1,76 bilhão na controladora e R\$49 milhões na Copanor.

Passando para o slide dez, falamos do endividamento. A dívida bruta atingiu, em dezembro de 2022, o valor de R\$4,2 bilhões, dos quais 23% de dívida de curto prazo. A dívida líquida passou para R\$3,1 bilhões em dezembro de 2022, ao passo que, em dezembro de 2021, o

valor apresentado era de R\$2,7 bilhões. Por fim, a alavancagem, dívida líquida/ETBIDA, ficou em 1,6x.

Com relação ao slide 11, apresentamos os indexadores. O CDI correspondeu a 49% da dívida da Copasa, um aumento de 9 p.p. em relação ao período comparativo. Essa elevação na representatividade do CDI ocorreu principalmente em função da captação de R\$750 milhões por meio da emissão da 17ª debênture, que finalizamos em dezembro de 2022. A TR manteve-se em linha com o 4T21; o IPCA representou 20% da nossa dívida; a dívida em moeda estrangeira refere-se ao banco alemão KfW e ao Banco Europeu de Investimento, e representa 5% da dívida total.

Em relação ao cupom médio, o percentual passou para 10,9% em função da elevação na taxa de juros, e o grau de endividamento passou de 41,1% em dezembro de 2021 para 43,1% em dezembro de 2022.

No slide 12, apresentamos a remuneração dos acionistas. No exercício de 2022, conforme divulgado pelo comunicado ao mercado de 16 de dezembro de 2022, o *payout* foi de 50% do lucro líquido ajustado. Com declaração de JCP ocorrida em 17 de março de 2023, o valor total pago em relação a 2022 foi de R\$391 milhões.

Ainda tratando, no slide 13, sobre a remuneração dos acionistas, trazemos algumas informações sobre a revisão da política de dividendos da Copasa e sobre a remuneração em 2023. Conforme fato relevante divulgado em 24 de fevereiro deste ano, a nova política aprovada pelo Conselho de Administração, que será submetida à apreciação da Assembleia, manteve as regras referentes ao pagamento de dividendos regulares.

Por sua vez, no que se refere a pagamento de dividendos extraordinários, a nova política prevê que poderá haver distribuição de dividendos extraordinários conforme análise do Conselho de Administração, e observadas as diretrizes previstas.

Além disso, o Conselho de Administração aprovou, em 24 de fevereiro de 2023, o *payout* de 50% de um lucro líquido ajustado para o exercício de 2023. Em 17 de março de 2023, foi declarado o valor de JCP referente ao 1T23, no valor R\$131,6 milhões.

Passando para o slide 14, finalizada a apresentação dos dados financeiros, falamos agora sobre os contratos de concessão referentes a dezembro de 2022. Copasa e Copanor possuem, em conjunto, 640 concessões de água, das quais 632 se encontram em operação. Quanto ao esgoto, são 309 concessões, sendo 269 operadas. Com isso, a Companhia atende a quase 12 milhões de habitantes em água e 8,5 milhões em esgoto.

No quadro à direita, mostramos as dez principais concessões da Copasa, que correspondem conjuntamente a cerca de 50% do faturamento total. Em dezembro de 2022, a Companhia possuía 19 concessões vencidas e duas concessões cujos contratos são

considerados judicialmente nulos. Todas essas concessões em conjunto representam 3,8% das receitas.

No site 15, apresentamos alguns dados operacionais. A inadimplência correspondente à relação entre o saldo de contas a receber vencidas entre 90 e 259 dias e o valor total faturado nos últimos 12 meses, apresentou queda em relação ao período comparativo, chegando ao percentual de 3,22%.

Em relação ao índice de perdas, medido pela diferença entre o volume distribuído e o volume medido, dividido pelo número de ligações atendidas e pelo número de dias do período, houve queda no 4T22 em comparação com o mesmo período de 2021. Por fim, a razão entre o número de empregados por 1000 ligações de água e esgotos também diminuiu e passou a corresponder ao múltiplo de 1,33.

Agora faremos uma breve abordagem sobre como estamos tratando o tema a ESG na Companhia. A Copasa, reafirmando seu propósito de cuidar da água e gerar valor para as pessoas, constitui em 2021 sua agenda ESG, alinhada ao planejamento estratégico da Companhia e aos objetivos do Desenvolvimento Sustentável da ONU.

Como tradução dos *core business*, a Companhia definiu o objetivo de Desenvolvimento Sustentável 6, Água Potável e Saneamento, e instituiu seis compromissos estratégicos, dentre os quais se destacam proteção das águas e equidade de gênero.

Dentro do compromisso de proteção das águas, a Copasa mantém, desde 2017, o programa Pró-Mananciais, cujo objetivo é proteger e recuperar as microbacias hidrográficas utilizadas como fonte de captação.

O programa já investiu R\$76,3 milhões em ações sociais e ambientais desde o seu início, contemplando 285 municípios até dezembro de 2022 e beneficiando mais de R\$9,7 milhões de pessoas, considerando a população abastecida.

Além disso, a Companhia tem investido em ações de eficiência energética, como a aquisição de energia no mercado livre e a instalação de usinas solares fotovoltaicas nos espelhos d'água dos reservatórios.

Também estamos adotando ações para a redução do nível de perdas de água, que caiu 2 p.p. em 2022. Dentre as ações mais relevantes, podemos citar a implantação do contrato de performance para recuperação do volume micro medido em áreas de vulnerabilidade social, e aquisição e aplicação em 2022 de novos hidrômetros, correspondentes a cerca de 20% do total de ligações de água.

Em relação à equidade de gênero, a Copasa assumiu o compromisso de aumentar a representatividade do gênero feminino nos cargos de alta liderança, definindo a meta de

37% de mulheres em posições de liderança até 2025. Em 2022, as mulheres, que representam cerca de 9% do quadro de pessoal da Companhia, ocupavam aproximadamente 33% dos postos de liderança.

A Copasa também promove o Programa de Mentoria Feminina, que se encontra em sua segunda edição e contempla 38 mentoras e mentoradas. Temos ainda a contratação de mulheres pertencentes às comunidades nas quais estão sendo desenvolvidos os projetos de mobilização social para que atuem como facilitadores do relacionamento entre a Copasa e a comunidade.

Agora chegamos ao nosso último slide, a situação hídrica da Empresa. Mostramos a robustez dos nossos mananciais utilizados na região metropolitana de Belo Horizonte. Os níveis dos reservatórios que compõem o Sistema Paraopeba, que são Rio Manso, Vargem das Flores e Serra Azul, que são responsáveis pelo abastecimento de 48% da região metropolitana de Belo Horizonte, e encontram-se praticamente cheios.

Já no Sistema Rio das Velhas, responsável por 42% do abastecimento da região, cujas informações encontram-se destacadas no lado direito, a vazão média dos últimos 15 dias anteriores a 15 de março de 2023 foi de 33 m³/s, portanto, mostrando uma sobra bem significativa em relação ao volume captado, que é de aproximadamente 7 m³/s.

Com isso, encerramos a nossa apresentação dos resultados operacionais e financeiros do 4T22. De volta para você, Priscila.

Julia Zaniolo, Santander:

Bom dia. Obrigada pelo *call*. Eu tenho duas perguntas do meu lado, a primeira relacionada à parte de custos gerenciáveis. Vimos um aumento no nível de PMSO por número de ligações. Eu queria entender o que vocês acham que é a sua tendência de custo para frente e para esse indicador, também, custos gerenciáveis por número de ligações. E se poderíamos esperar um ganho de eficiência e redução de custos na Companhia e, se sim, quais vocês acreditam que seriam as principais frentes para isso acontecer?

Minha segunda pergunta é em relação ao marco de saneamento, se vocês acham que poderia mudar alguma coisa na lei com o novo Governo e como isso poderia impactar a Copasa.

Carlos Augusto Botrel Berto:

Desculpa, não peguei. Seu nome.

Primeiramente, em relação à perspectiva, como eu havia mencionado, fizemos um PDV bastante efetivo, com um payback bastante reduzido até, de 11, 12 meses. E a Diretoria da

Copasa está estudando um novo PDVI e, com isso, com certeza, o custo de ligações por empregado reduzirá.

Guilherme Duarte:

Bom dia, Julia. Reforçando o que o Diretor Carlos disse, uma atuação muito grande na continuidade da redução e controle dos custos administráveis e não administráveis, com foco nos administráveis, na tentativa de trazer sempre para dentro dos nossos custos efetivos a realização dentro do custo regulatório reconhecido em tarifa. E, nessa linha de pessoal, a avaliação junto ao sindicato no PDVI vem na perspectiva da manutenção dessa atividade.

Óbvio que a Companhia não perde de vista a otimização das nossas contratações com serviços de manutenção, serviços de terceiros, que também acabam por impactar esses custos administráveis.

Do ponto de vista do novo marco de saneamento, a Companhia tem acompanhado as discussões levadas a cabo junto ao Governo Federal pelas associações representativas das empresas, tanto do setor privado quanto do setor público.

Nossa expectativa é de que as modificações venham com o menor impacto possível. O novo marco, realmente, é um marco muito recente, que carece ainda de ser testado e estressado para que possamos futuramente apontar pontos de melhorias. Mas modificações neste momento são razoáveis de serem aceitas e, se elas vierem em nível de decreto, não nos trazem nenhuma preocupação adicional neste momento.

Modificações no nível da lei teriam que ser avaliadas quando forem propostas. Como não vimos nenhum movimento nesse sentido ainda, não há uma avaliação preliminar da Companhia. As modificações sugeridas pela mídia em nível de decreto não nos trazem nenhuma preocupação neste momento.

Julia Zaniolo:

Está ótimo. Obrigada.

Ivan dos Santos Torres (via webcast):

Há possibilidade de a Copasa pagar dividendos extraordinários este ano?

Carlos Augusto Botrel Berto:

Ivan, conforme eu disse, em relação aos dividendos ordinários, a nova política prevê que poderá haver a distribuição conforme análise do Conselho de Administração e observadas

as diretrizes previstas; diretrizes previstas essas: a universalização do plano de investimentos, as restrições legais, regulatórias, estatutárias e financeiras, bem como os *covenants*.

Somente lembrando, a Companhia ajustou os dividendos de 2022 em 50% e já iniciamos o 1T23 fazendo *payout* de 50%.

Eduardo Lazaretti (via webcast):

Bom dia. Eu tenho duas perguntas. Primeiro, sobre o programa de PDV. Vocês têm alguma expectativa para realização de PDV futuro? Acreditam que ainda há espaço para desligamento de funcionários?

Carlos Augusto Botrel Berto:

Isso já foi respondido.

Eduardo Lazaretti:

Vocês possuem algum target de número de funcionários?

Carlos Augusto Botrel Berto:

Não temos. Vai ser feito um estudo.

Eduardo Lazaretti:

Além do custo pessoal, a Companhia já tem mapeado alguma nova avenida de ganhos de margem operacional nos próximos anos? Alguma conta específica do DRE que acreditam ser possível ver nos ganhos de eficiência? Obrigado.

Carlos Augusto Botrel Berto:

Resumidamente, temos várias frentes de trabalho em automação. Terceirização também é uma via bastante importante, que estamos analisando com muito detalhe, e estamos também mudando a sistemática de contabilização de alguns custos de manutenção de água e esgoto, que anteriormente seriam em custeio e serão reclassificados como investimentos.

Arlindo Souza (via webcast):

Bom dia. Observamos melhora na inadimplência do 4T22, ficando abaixo da média histórica pré-pandemia. Podem falar um pouco da expectativa para nível de inadimplência para este ano?

Guilherme Duarte:

Bom dia, Arlindo. Com os trabalhos, e a chegada, inclusive, do nosso novo Diretor Comercial, Cleydson, com muita experiência no setor na área comercial, a Copasa vai fortalecer os seus trabalhos de cobrança, renegociação de débitos, avançar na linha de negativação e, principalmente, cuidar com muito zelo para manter o nosso cliente final sempre na situação de adimplência.

É interessante ressaltar que o trabalho de renegociação de débitos feito nos meses de dezembro e janeiro resultou em um montante de R\$80 milhões renegociados, um percentual interessante dentro do nosso estoque de débitos, com o benefício de trazer esses clientes novamente para uma situação de adimplência junto à Companhia, situação na qual nós pretendemos mantê-lo.

Então, a Companhia já vem desenvolvendo trabalho no fortalecimento das cobranças e pretende permanecer nessa linha durante o ano de 2023, com a perspectiva de redução progressiva da situação de inadimplência. Não conseguimos cravar um target para situação futura, mas podemos observar, inclusive dentre os nossos pares, que é uma situação bastante adequada neste momento.

Pedro Alves (via webcast):

Bom dia. Em matéria divulgada no Valor de hoje, e a Companhia fala em incorporar a Copanor. Isso não vai de encontro ao discurso do governo para desestatizar a Copasa? Isso não corre o risco de reduzir o valor da Copasa? Como a Administração entende que irá proteger seus acionistas minoritários neste processo? A incorporação de ativos com rentabilidade questionável não impactará a distribuição de dividendos?

Guilherme Duarte:

Bom dia, Pedro. Na verdade, conforme divulgado na reportagem mencionada, está em execução um estudo de modelagem desta região para uma nova concessão, tendo em vista que os contratos atuais se encontram de forma precária pela não-comprovação da capacidade econômico-financeira da subsidiária Copanor.

O que foi dito é, caso essa modelagem não se sustente, há a possibilidade da avaliação de uma incorporação, mas caso essa incorporação resulte em um VPL positivo para a controladora Copasa, sem prejuízo algum à rentabilidade desses contratos específicos.

Lembrando que a tabela tarifária, inclusive da Copasa, é superior à tabela tarifária da Copanor, o que traria estes contratos para um novo patamar de receita, mas sem prejuízo algum, claro, aos acionistas, sejam eles os minoritários, ou ao controlador. A Companhia não vai levar a cabo nenhum movimento que resulte em VPL negativo para a controladora.

Everton Joaquim Silva de Souza (via webcast):

Tendo em vista a distribuição de 50% de dividendos em 2023, como a Companhia vê a capacidade de investimentos na ordem de R\$1,7 bilhão para 2023?

Carlos Augusto Botrel Berto:

É importante dizer, Everton, que toda a captação feita pela 17^a, de R\$150 milhões, que caiu no caixa da Empresa em dezembro de 2022, é exatamente para suportar esse R\$1,7 bilhão para 2023.

Ou seja, o R\$1,7 bilhão para 2023 está totalmente equacionado. E lembrando que a nossa alavancagem é bastante baixa, o que permite à Empresa fazer futuras captações. Mais o importante dizer é que R\$1,7 bilhão para 2023 está completamente equacionado.

Operadora:

Obrigada. A sessão de perguntas e respostas está encerrada. Passamos agora a palavra ao Diretor Financeiro e de RI, Dr. Carlos Augusto Botrel Berto, para suas considerações finais.

Carlos Augusto Botrel Berto:

Agradeço novamente a todos pela participação na teleconferência de resultados do 4T22. Permanecemos à disposição para esclarecimentos por meio de nossa Diretoria Financeira e de Relações com Investidores, da área de área de RI da Copasa.

Tenham um bom dia.

Operadora:

A teleconferência da Copasa está encerrada. Agradecemos a participação de todos, e tenham um ótimo dia.

The logo for COPASA, featuring the word "COPASA" in white, bold, uppercase letters on a dark blue rectangular background. Above the text are three horizontal white lines of varying thickness. The background of the top half of the page is a blue-tinted image of water with bubbles and a glass being filled.

COPASA

“Este documento é uma transcrição produzida pela MZ. A MZ faz o possível para garantir a qualidade (atual, precisa e completa) da transcrição. Entretanto, a MZ não se responsabiliza por eventuais falhas, já que o texto depende da qualidade do áudio e da clareza discursiva dos palestrantes. Portanto, a MZ não se responsabiliza por eventuais danos ou prejuízos que possam surgir com o uso, acesso, segurança, manutenção, distribuição e/ou transmissão desta transcrição. Este documento é uma transcrição simples e não reflete nenhuma opinião de investimento da MZ. Todo o conteúdo deste documento é de responsabilidade total e exclusiva da empresa que realizou o evento transcrito pela MZ. Por favor, consulte o website de relações com investidor (e/ou institucional) da respectiva Companhia para mais condições e termos importantes e específicos relacionados ao uso desta transcrição”.