

DISCLAIMER

Esta apresentação pode conter declarações e informações que expressam expectativas, crenças e previsões da administração da Track&Field sobre eventos ou resultados futuros. Tais declarações e informações são unicamente previsões e não garantias do desempenho futuro; estão sujeitas a riscos, incertezas e fatores relativos às operações e ao ambiente de negócios da companhia. Embora a Track&Field acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, advertimos os investidores de que declarações prospectivas envolvem riscos pois se referem a eventos futuros, portanto dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação, sujeitos a mudança sem aviso prévio.



Mensagem

→ MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO



Aberturas

2 novas lojas no 1T24

+16
novas lojas
previstas até 30/06

Em abril, inauguramos nossa l^a franquia fora do Brasil

Sell Out

R\$284,6 milhões

+15,5% + vs. 1T23 **6**

+11,8% em SSS

BIMESTRE

FEV + MARÇO

+18,7% +15,0% vs. fev+março em SSS 2023

Receita Líquida

R\$162,1 mm

+14,4% vs.1T23

EBITDA Ajustado

R\$37,1 mm

Ex-TFSports

+17,4% 24,6% vs.1T23 Margem

R\$37,0 mm CONSOLIDADO

+10,6% 22,8% vs.1T23 Margem

Lucro Líq. Ajust

R\$29,4 mm Ex-TFSports

+16,4% 19,4% vs. 1T23 Margem

R\$28,4 mm CONSOLIDADO

+6,8% 17,5% vs.1T23 Margem

Digitalização

340 lojas

c/ ship from store e pick up in store...

...representando 71,9%

das vendas do e-commerce

259 lojas

c/ vitrine infinita no 1T24

DESTAQUES DO PERÍODO

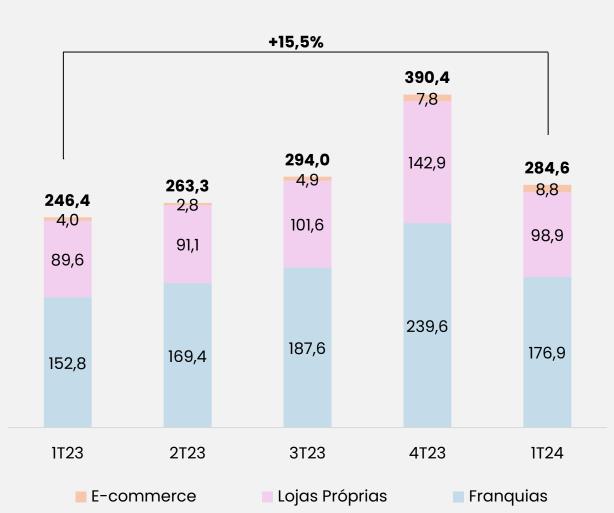






SELL OUT





Crescimento do *sell out* de 15,5% YoY e *SSS* em 11,8% no 1T24. Esse número refletiu um comportamento distinto entre os meses durante o primeiro trimestre, mas que em conjunto geraram, mais uma vez, em um crescimento de dois dígitos.

Olhando para o bimestre fevereiro/março, por sua vez, observamos um resultado ainda mais expressivo, em que atingimos um crescimento nas vendas no patamar de +18,7% YoY.

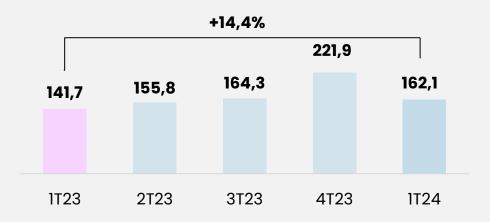
Além disso, vale destacar que nossas lojas reformadas continuaram a performar acima do resto da rede, crescendo suas vendas em 19,4% YoY e 24,2% no bimestre fevereiro/março.

Social Selling: representatividade do **social selling** atingindo **37,5% do sell out** do trimestre.

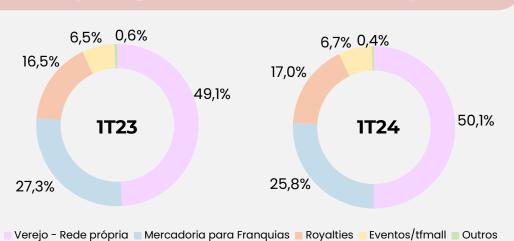
Omnicanalidade: continuamos focados no *roll-out* da segunda onda, especificamente em expansão da vitrine infinita, presente em 259 lojas ao final do 1T24.

RECEITA LÍQUIDA

Faturamento Líquido | R\$ milhões



Composição Faturamento Líquido



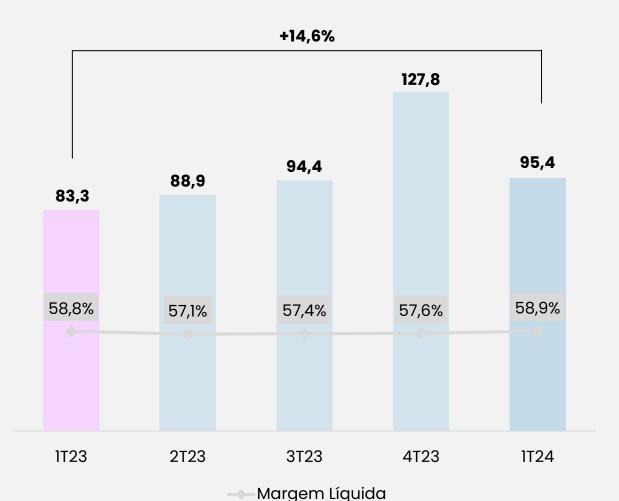


Em primeiro lugar, destacamos a performance do canal de **royalties** (+17,9% YoY), que atingiu R\$27,6 milhões e representou 17,0% da receita líquida total do período. Esse crescimento é atribuído, principalmente, à performance positiva observada no *sell out* do canal de franquias (+15,8% vs. 1T23).

Adicionalmente, destacamos o desempenho do canal de varejo (rede própria), que reportou crescimento de 16,6% YoY e atingiu 50,1% de representatividade sobre a receita líquida total (vs 49,1% no 1723). Esse aumento deriva, principalmente, do bom desempenho das vendas em nossas lojas próprias (+10,4% em relação ao 1723).

Ressaltamos, também, o crescimento de 17,6% YoY da receita líquida de eventos/tfmall (TFSports), principalmente em consequência da aceleração dos eventos, em linha com a estratégia da Companhia. Além disso, em relação ao tfmall, continuamos focados na captação de novos parceiros e, no 1T24, duas novas marcas foram conectadas ao marketplace.

R\$95,4 milhões no 1T24



O lucro bruto do 1T24 reportou **crescimento de 14,6% YoY**, atingindo o valor nominal de **R\$95,4 milhões** e resultando em uma **margem de 58,9%**.

Esse crescimento foi impulsionado, principalmente, por um mix favorável de negócios, devido a uma redução na participação do canal de mercadorias para franquias (sell in) em favor de canais com margens mais elevadas, como royalties e vendas no varejo (rede própria), que possuem as margem mais altas.

DESPESAS OPERACIONAS 35,9% das vendas líquidas no 1T24

50,3% 49,2% 35,4% 35,5% 1T20 1T21 1T22 1T23 1T24 As despesas operacionais ajustadas representaram **35,9% das vendas liquidas, vs. 35,4% observado no 1T23 (+0,5 p.p. YoY)**, refletindo a baixa diluição das despesas no mês de janeiro e combinada a uma receita líquida de *sell in* não realizada no 1T24.

Olhando para o **bimestre fevereiro/março**, observamos as **despesas operacionais ajustadas representando 32,1% das vendas líquidas**, patamar **menor em 1,0 p.p.** vs. o visto no mesmo período de 2023 (33,1%).

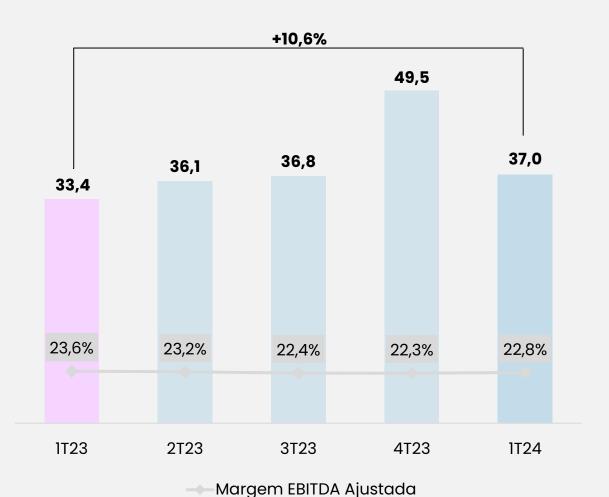
No que diz respeito a **despesas com vendas**, observamos a **queda de -1,5 p.p. YoY** no patamar das despesas sobre vendas líquidas.

Adicionalmente, reportamos aumento de +2,0 p.p. YoY nas despesas administrativas sobre vendas líquidas.

Excluindo TFSports, cujas iniciativas de estruturação do negócio e captação de usuários para a plataforma continuam, a Companhia reportou no trimestre uma alavancagem operacional de 0,8 p.p., com as despesas representando 34,7% da receita líquida.

EBITDA

R\$37,0 milhões no 1T24



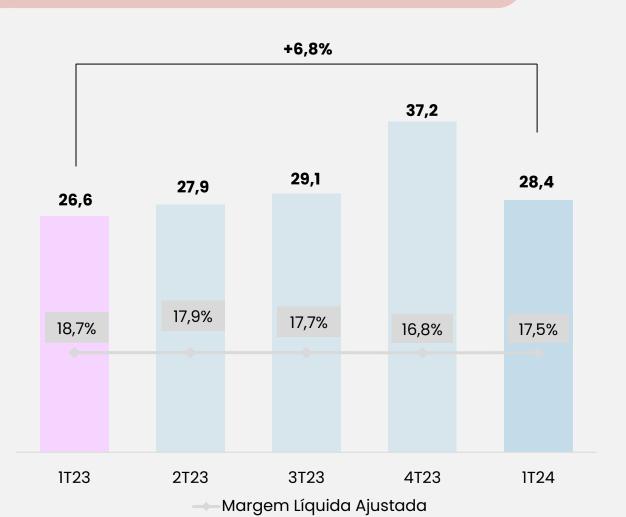
O EBITDA ajustado somou R\$37,0 milhões no 1T24, um crescimento de 10,6% YoY e evidenciando uma margem EBITDA de 22,8% (valor abaixo ao ano anterior em 0,8 p.p.), principalmente em função dos gastos relacionados à TFSports e a menor diluição de despesas em janeiro.

No bimestre fevereiro/março, o EBITDA ajustado alcançou R\$30,1 milhões, crescimento de 22,3% vs. o mesmo período do ano anterior, com margem de 25,3% (+0,7 p.p. YoY).

Na visão **Ex-TFSports**, o **EBITDA ajustado atingiu R\$37,1 milhões no 1T24**, representando um **crescimento de 17,4% vs. 1T23** e **margem de 24,6%** (+0,7 p.p. YoY).

LUCRO LÍQUIDO

R\$28,4 milhões no 1T24





O lucro líquido ajustado, de R\$28,4 milhões no 1T24, apresentou um crescimento de 6,8% vs. 1T23. A margem líquida ajustada, por sua vez, alcançou 17,5% no 1T24, uma queda de 1,2 p.p. vs. o 1T23.

Para o bimestre fevereiro/marco o lucro líquido giustado alcançou.

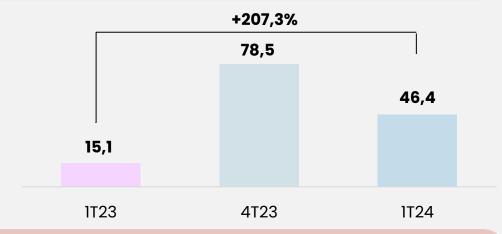
Para o bimestre fevereiro/março, o lucro líquido ajustado alcançou R\$23,9 milhões, um crescimento de 22,2% vs. o mesmo período do ano anterior, com margem de 20,1% (+0,5 p.p. YoY).

O lucro líquido ajustado Ex-TFSports totalizou R\$29,4 milhões no 1T24, +16,4% em relação ao resultado registrado no 1T23, com um ganho de margem de 0,3 p.p., atingindo 19,4%.

POSIÇÃO DE CAIXA



Geração de Caixa Operacional



Posição de Caixa e Equivalentes



Encerramos o 1724 com uma geração de caixa líquido operacional de R\$46,4 milhões, patamar acima vs. o mesmo período do ano anterior em 207,3%.

Observa-se que tal resultado foi consequência tanto do **crescimento registrado no trimestre** quanto da **melhor dinâmica de capital de giro**.

A companhia **encerrou o período com um saldo líquido de caixa 29,9% acima do reportado no mesmo período de 2023** (R\$82,2 milhões vs R\$63,3 milhões) e equivalentes de caixa (incluindo recebíveis de cartões de crédito) no montante de R\$153,3 milhões.

EXPANSÃO





Inauguração de 2
novas lojas no
1T24, sendo ambas
franquias (além do
repasse de 2
franquias para lojas
próprias).

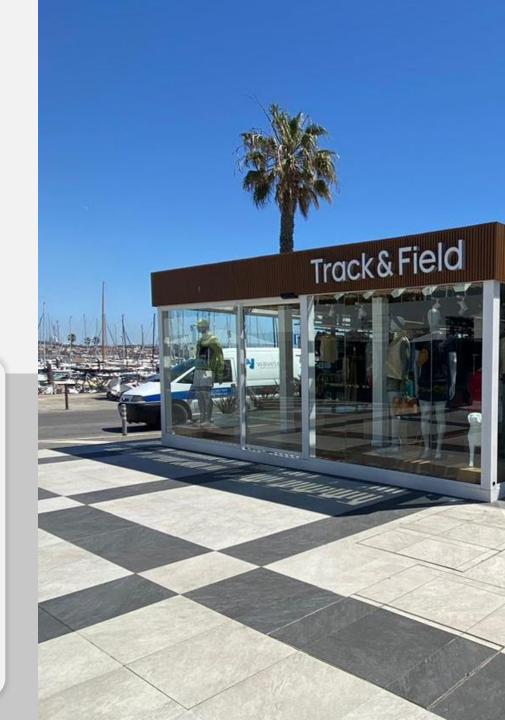
Até 30/06 temos a previsão de

abertura de +16 novas lojas. Realizamos a
reforma de **5 lojas**ao longo do

primeiro trimestre,
sendo **4 franquias**e **1 loja própria**.

Em abril, realizamos a abertura da nossa loja na Marina de Cascais, Portugal.

Além de nossa
operação de varejo,
desembarcamos
em Portugal com
todo o ecossistema
TFSports.







+ de 644 mil usuários em 31/03/24

+46,8%

6,7 mil

treinadores cadastrados em 31/03/24

+55,3%

+ de 500

eventos realizados pela TFSports

+ de 180

eventos realizados pelos trainers

17,9% vs. **1723**

67,9 mil

inscritos em eventos da plataforma no 1T24

+50,5% vs. 1T23

R\$10,9 mm

Receita líquida no 1T24

+17,6% vs. **1T23**

DESTAQUES DO PERÍODO

Track & Field = tfsports













