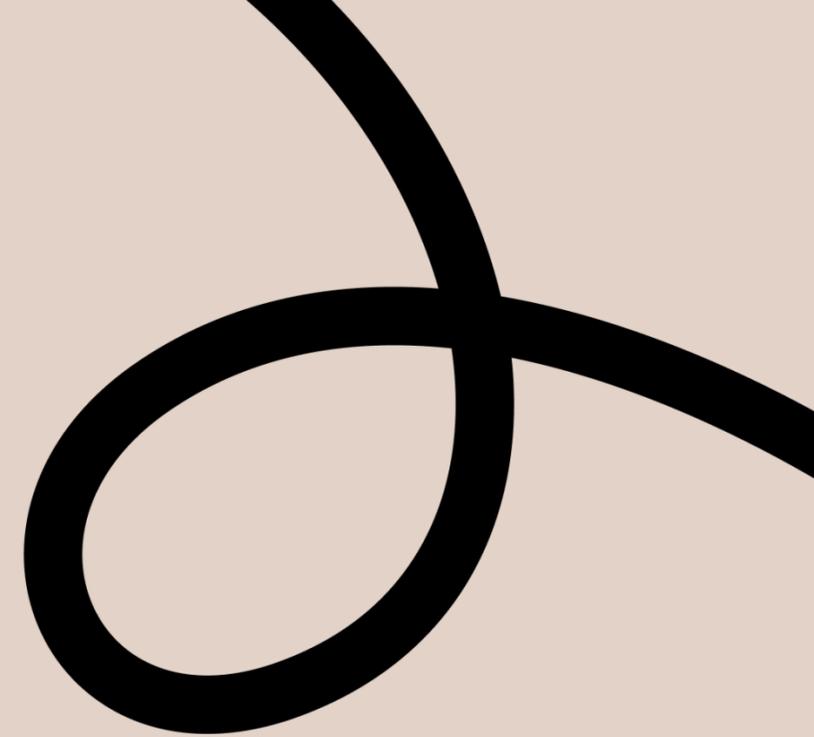


Divulgação de Resultados 2T25



AGOSTO, 2025 – RI DOTZ

dotz

Aviso Legal



Esta apresentação é válida exclusivamente para a presente data e seu conteúdo poderá ser alterado sem aviso prévio. A Companhia não se compromete a atualizar ou revisar as informações aqui contidas após esta data. As informações apresentadas, incluindo dados de mercado e de terceiros, foram obtidas de fontes que consideramos confiáveis. No entanto, não garantimos a precisão ou integridade desses dados e não nos responsabilizamos por erros ou omissões. Esta apresentação contém declarações que abrangem todas as afirmações que não são fatos históricos, e pode incluir estimativas e expectativas sobre eventos futuros, planos, objetivos e intenções da Companhia. Essas declarações envolvem riscos e incertezas, e os resultados reais poderão diferir significativamente das expectativas atuais. Fatores como riscos de mercado, condições econômicas, concorrência e mudanças regulatórias, entre outros, podem influenciar esses resultados. Consulte os detalhes sobre esses fatores de risco no Formulário de Referência da Companhia. Os dados financeiros apresentados podem incluir previsões e outras estimativas, que refletem nossas premissas e expectativas atuais e estão sujeitas a variações. Não há garantia de que essas projeções serão precisas. Esta apresentação também pode incluir medidas financeiras não-IFRS (ou medidas alternativas de desempenho), que são suplementares e não substituem as medidas financeiras preparadas de acordo com as normas IFRS (ou outras normas contábeis aplicáveis). A moeda utilizada nesta apresentação é "R\$" nesta apresentação referem-se ao real, a moeda oficial do Brasil.

Continuamos focados no crescimento da plataforma de forma sustentável

Compromisso da Dotz: eficiência, crescimento e cross-sell

Nossas prioridades:

2T25:



Crescimento de Techfin

forte, previsível, constante e com rentabilidade

R\$ 134,2 mm de Originação de Crédito no 2T25

(+20% vs 2T24)

R\$ 282,7 mm no 1S25 (+43% vs 1S24)



Consolidação do Loyalty

crescendo a rede de parceiros com Dotz Pay, o engajamento do cliente no Digital (App) e fazendo cross-sell com serviços financeiros

Dotz Pay com 18% de aumento de recorrência e 41% aumento no número de contratos (vs 1T25)

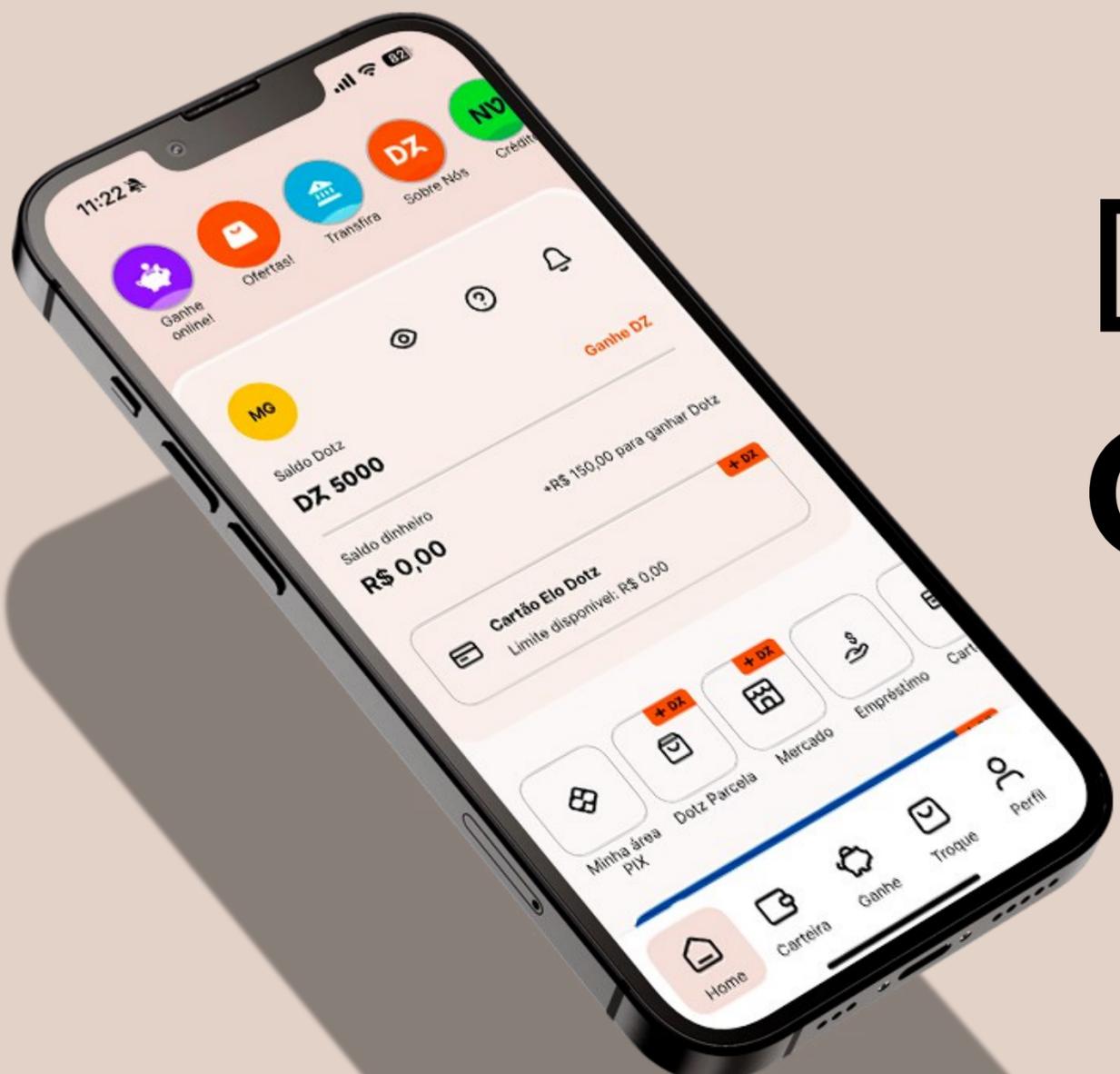


Eficiência operacional

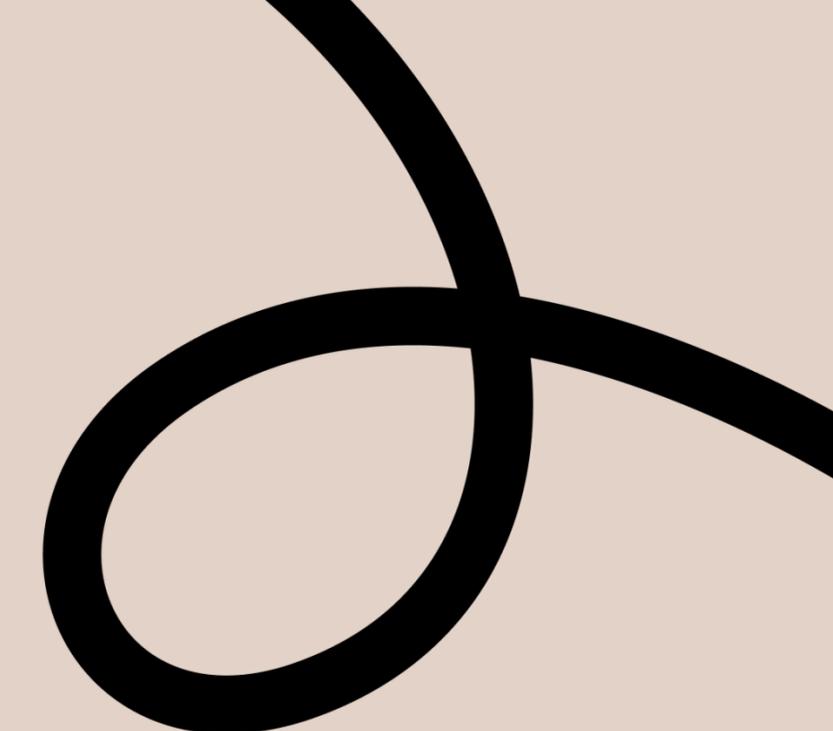
com foco contínuo na racionalização de despesas, margens operacionais robustas e geração de resultado para o acionista

Margem bruta de 69% (+14 p.p. vs 2T24)

EBITDA últ. 12 meses de R\$ 43,5 mm



Desempenho Operacional

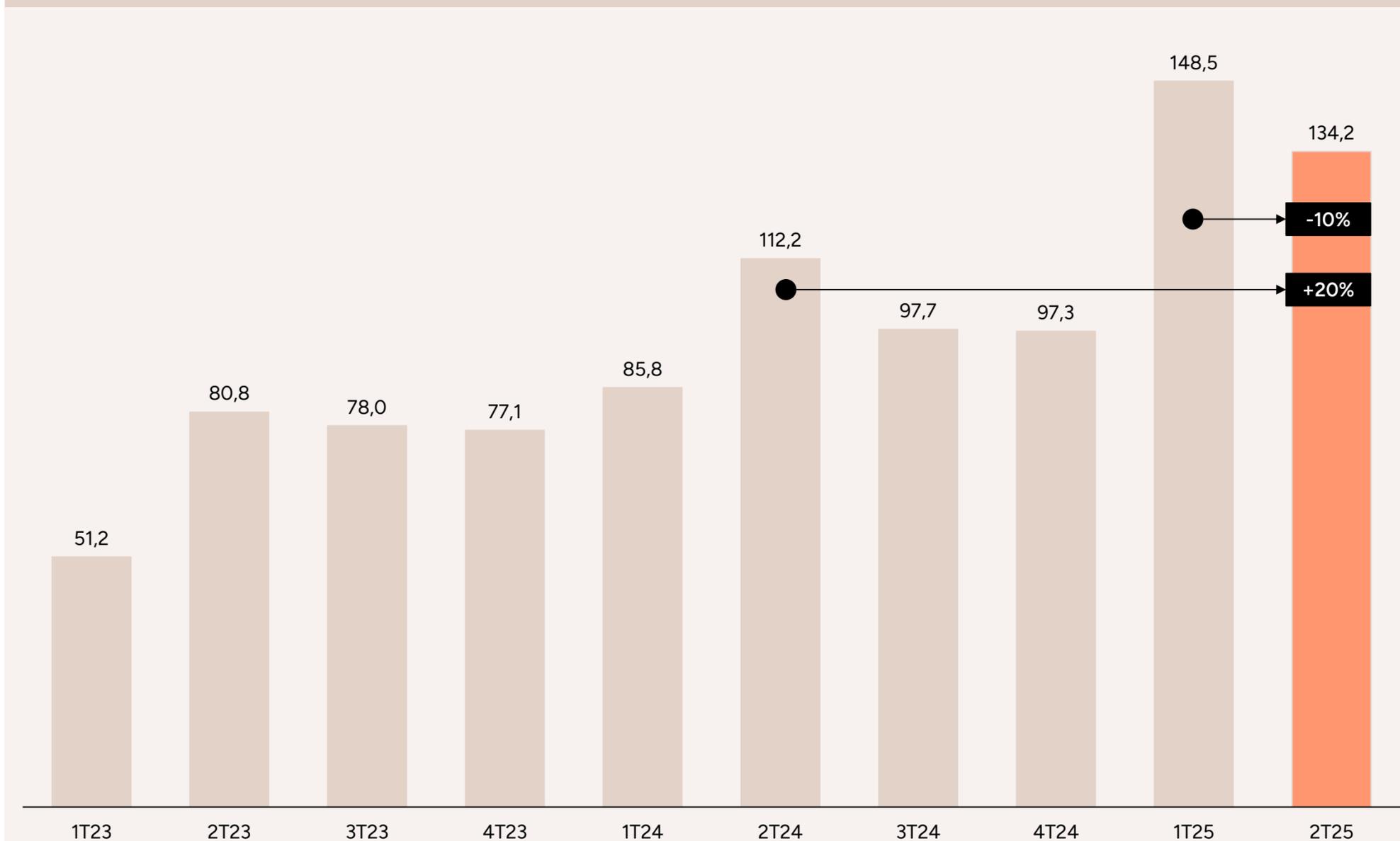


dotz

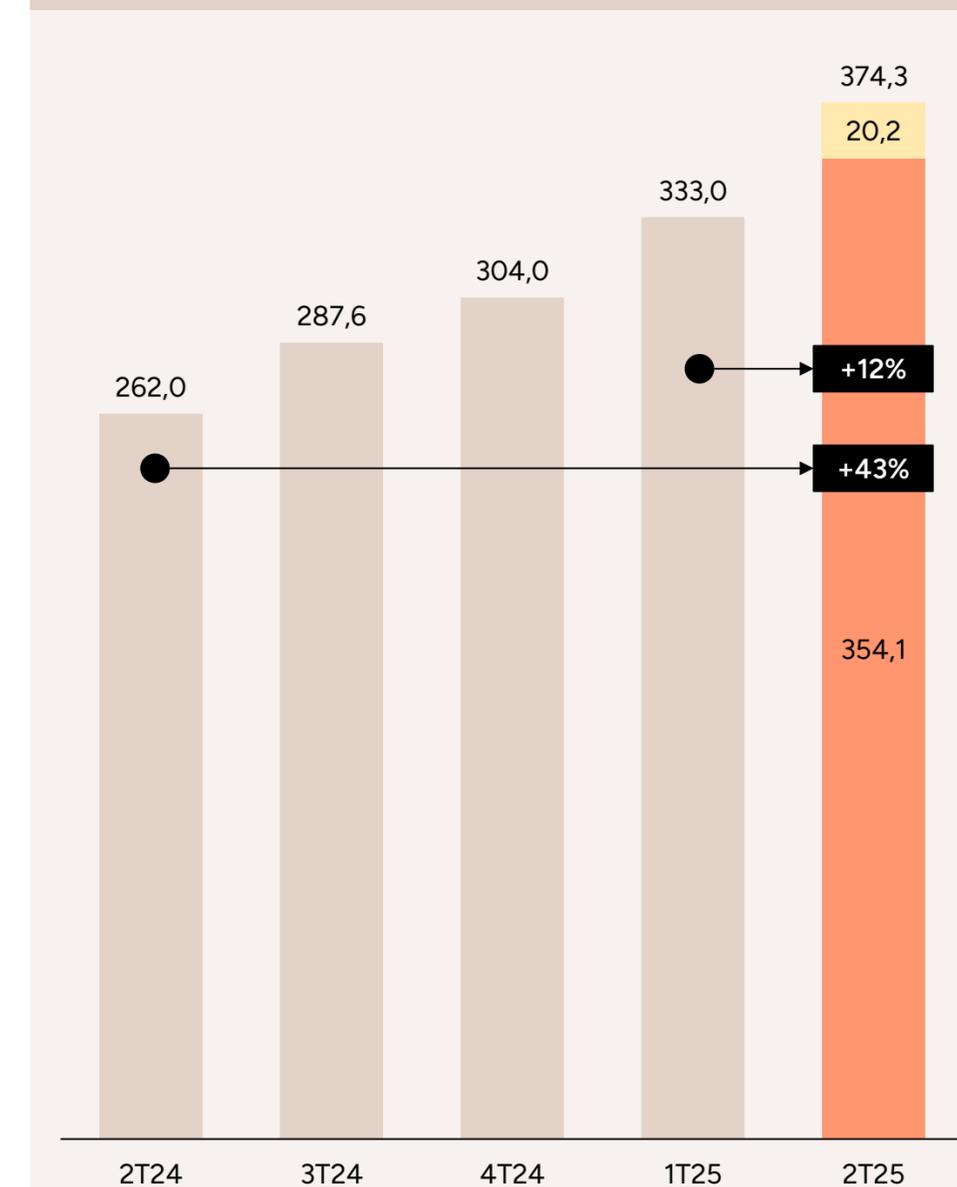
Evolução Crédito

Crescimento constante da originação de crédito com manutenção de retornos substanciais para os cotistas do FIDC

ORIGINAÇÃO DE CRÉDITO (R\$ mm)



PL FIDCs¹ (R\$ mm)

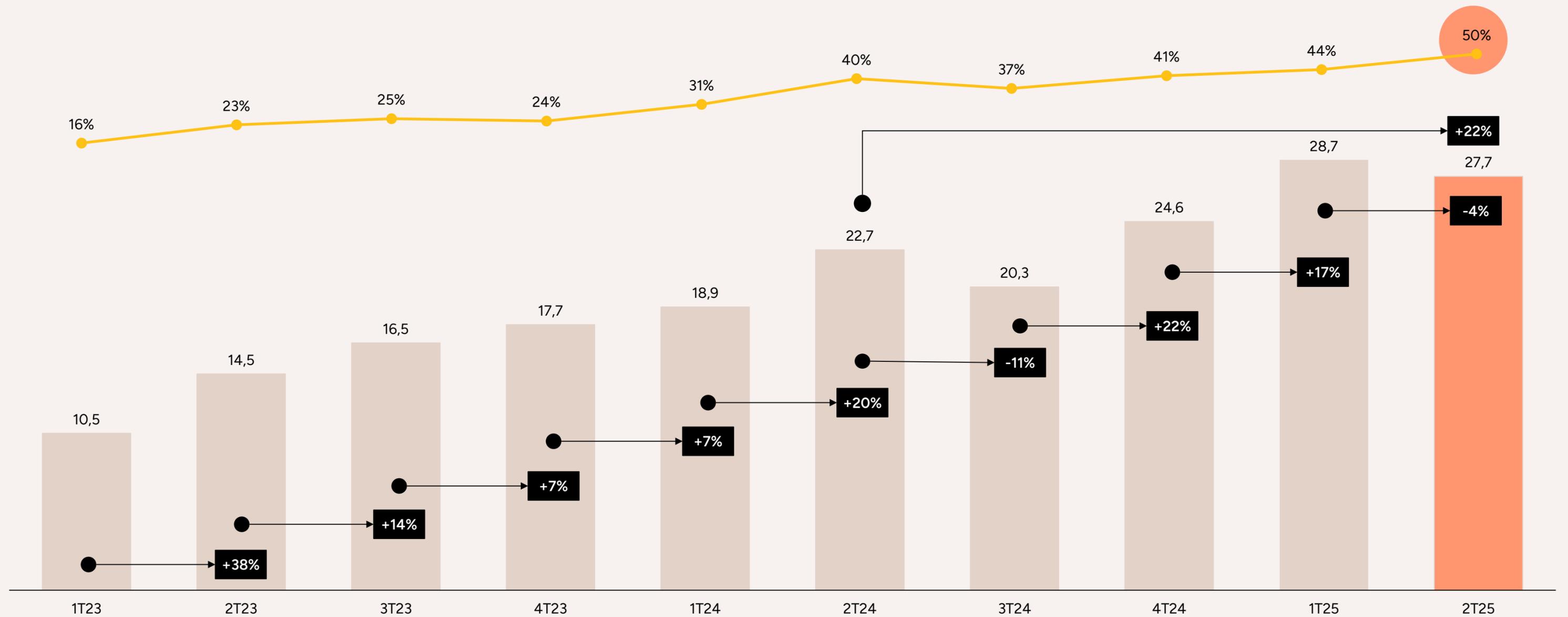


¹Patrimônio Líquido dos fundos FUNDO DE INVESTIMENTO EM DIREITOS CREDITÓRIOS EMPÍRICA NOVERDE CRÉDITO PESSOAL e DOTZFIN FUNDO DE INVESTIMENTO EM DIREITOS CREDITÓRIOS

Evolução Faturamento Techfin

Faturamento de Techfin com crescimento forte, previsível e constante; no 2T25, Techfin foi responsável por 50% do faturamento

FATURAMENTO TECHFIN (R\$ mm) e REPRESENTATIVIDADE TECHFIN (%)

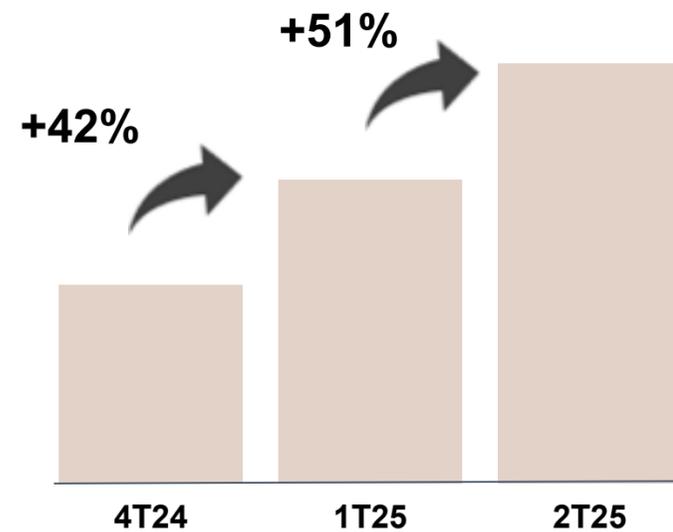


Loyalty e Performance Dotz Pay

Estratégia de oferta de crédito no PDV cada vez mais consolidada

Originação BNPL

Same Stores Sales



Ticket Médio +7% vs 1T25

+11,5% vs 4T24

Recorrência +18% vs 1T25

+3,8% vs 4T24, com 2,14 transações por mês

Número de contratos +41% vs 1T25

+93,3% vs 4T24

SEGUIMOS BUSCANDO

1. Evolução Dotz Pay

- Rollout em parceiros Dotz
- Novos parceiros de Varejo R\$ 1,1 Bi
- Evolução do crédito - 30 dias sem juros

2. Expansão *Ganhe Dotz Online*

- Lançamento de 50 novas parcerias, ampliando o total para 250

3. Renovação Campanhas Promocionais

- Renovação dos projetos Universo Ourocard e Universo Rede

Loyalty – Conectando as necessidades do Varejo em nosso aplicativo

Parceria e resultados com o cliente no centro da nossa estratégia

ANIVERSÁRIO RCARVALHO 42 ANOS



49 Lojas Ativadas



+70 Indústrias Patrocinadoras



+300 Produtos com Dz Extras



Ativação 360: App | CRM | Social | PDV



Encarte exclusivo Dotz



Sorteios Dotz



Principais Resultados:



+50%
Clientes Identificados



+71%
Melhores Clientes



+48%
Clientes Digitalizados



+20%
Recompensa/Troca Dotz

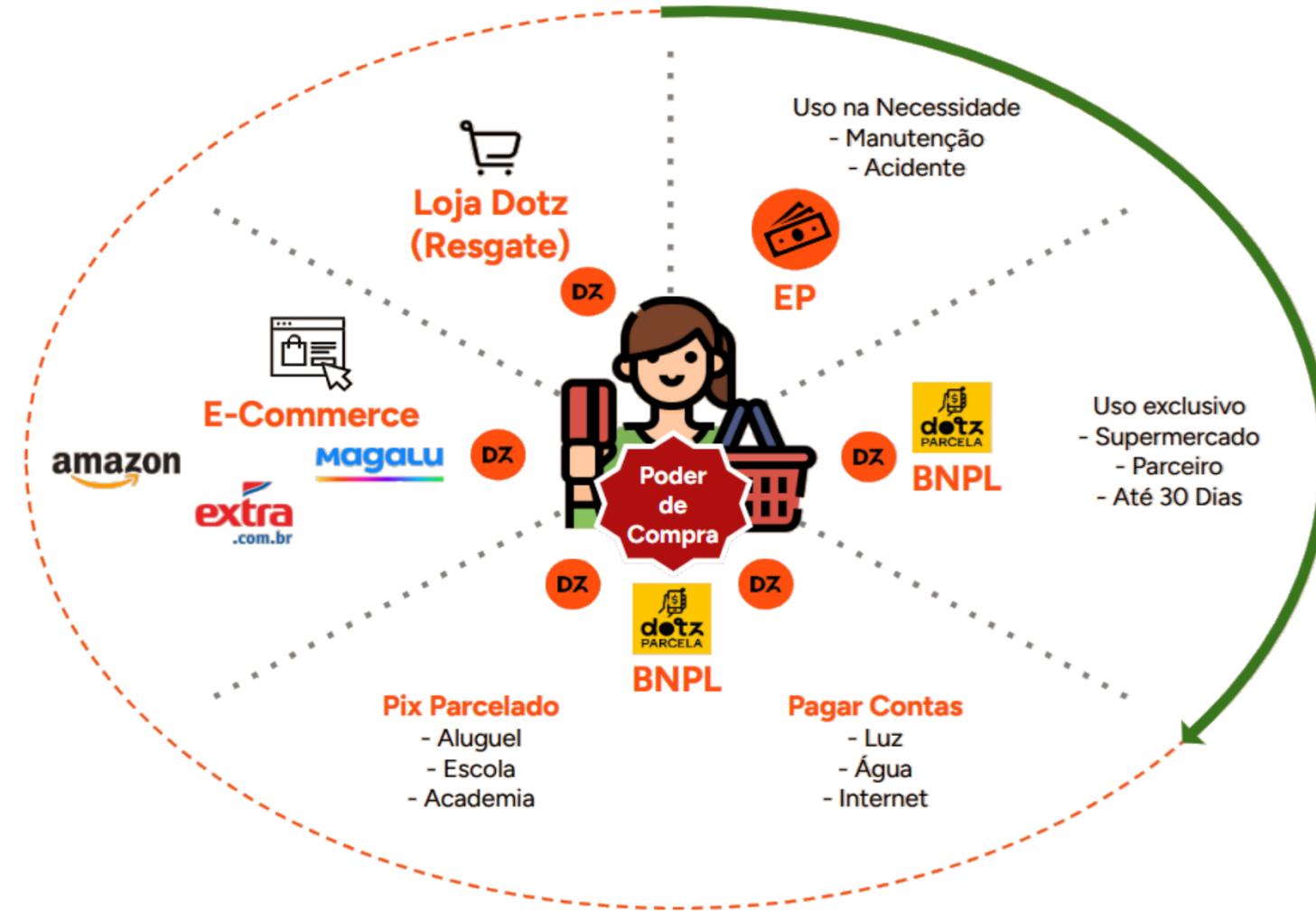


+30%
Ticket Médio

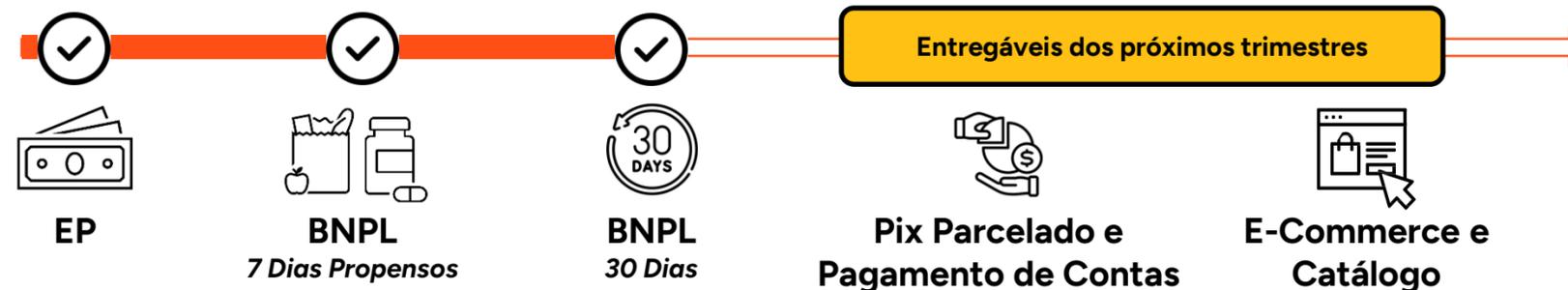


Roadmap de produtos

Capturando o Cliente no PDV e considerando as necessidades do seu dia a dia, existe uma oportunidade relevante de outros produtos no contexto da jornada desse cliente



Roadmap Produtos PF



Resultados Financeiros

dotz



Crescimento da operação de Techfin e aumento da rentabilidade

Operação de Techfin ascendente (+Lucro e +Margens), estabilidade no Loyalty e disciplina no SG&A trazendo crescimentos no Lucro Líquido

ORIGINAÇÃO DE CRÉDITO

R\$ 134,2 mm

+20% YoY

FATURAMENTO TECHFIN

R\$ 27,7 mm

+22% YoY

EMISSÃO DEBÊNTURE, NOVO FIDC, NOTAS COMERCIAIS

- Emissão de **Debêntures** com captação parcial até o 2T25 de R\$ 60,2 mm;
- Constituição de **Novo FIDC** para originação de crédito, com aporte Dotz de R\$ 12,5 mm;
- Aprovação do Conselho, em 07/ago, para a 1ª Emissão de **Notas Comerciais** no valor de R\$ 30 mm

LUCRO BRUTO

R\$ 44,3 mm

+42% YoY

SG&A

R\$ (28,6) mm

+14% YoY

EBITDA

R\$ 15,8 mm

+151% YoY

LUCRO LÍQUIDO

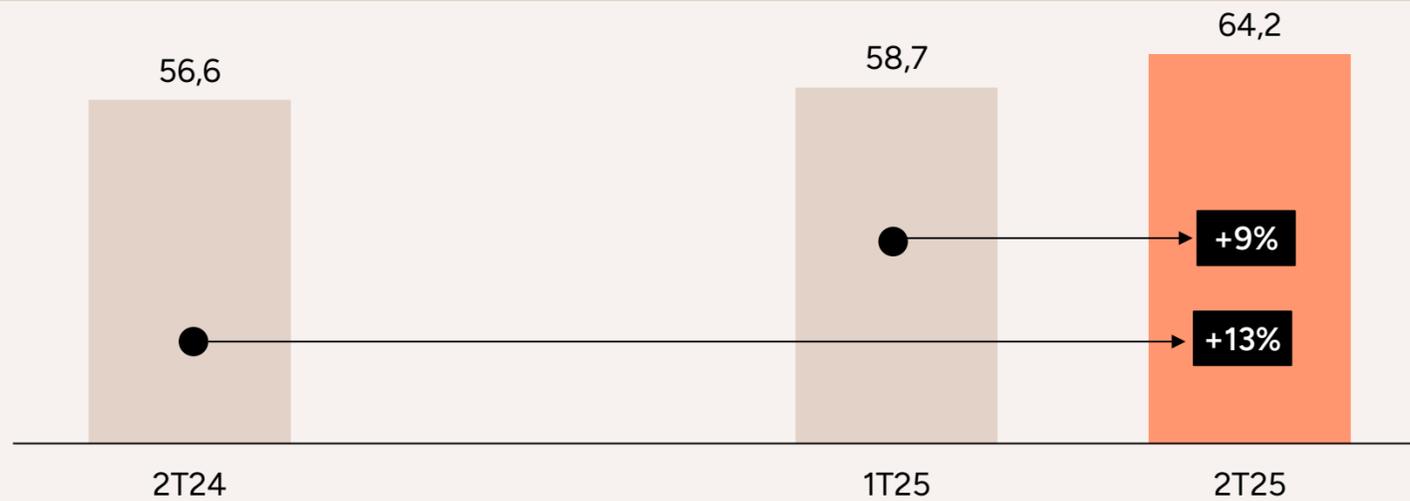
R\$ 2,0 mm

+R\$ 8,0 mm YoY

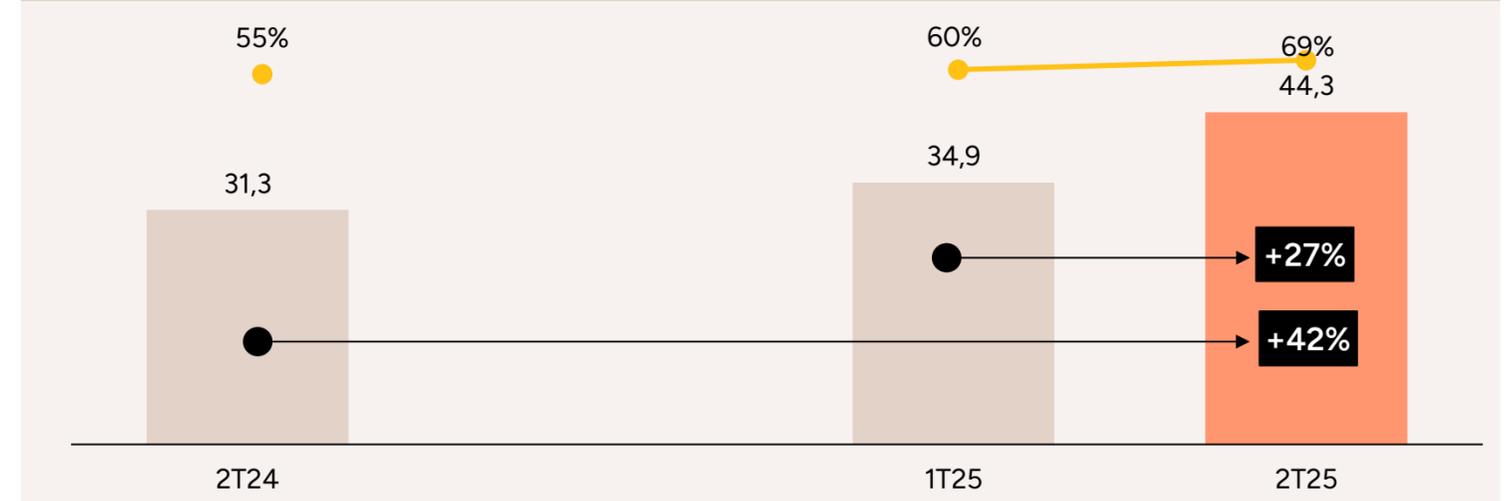
EBITDA de R\$ 15,8 mm no 2T25

Lucro Bruto 42% maior que 2T24 com Margem Bruta maior em +14 p.p.

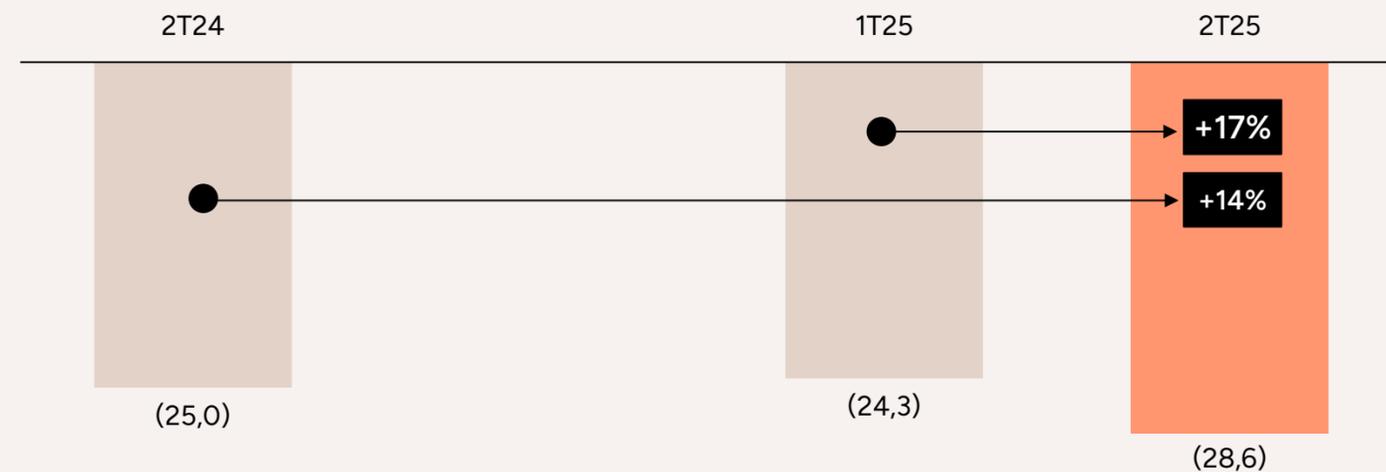
RECEITA LÍQUIDA ANTES DOS CUSTOS DE RESGATES (R\$ mm)



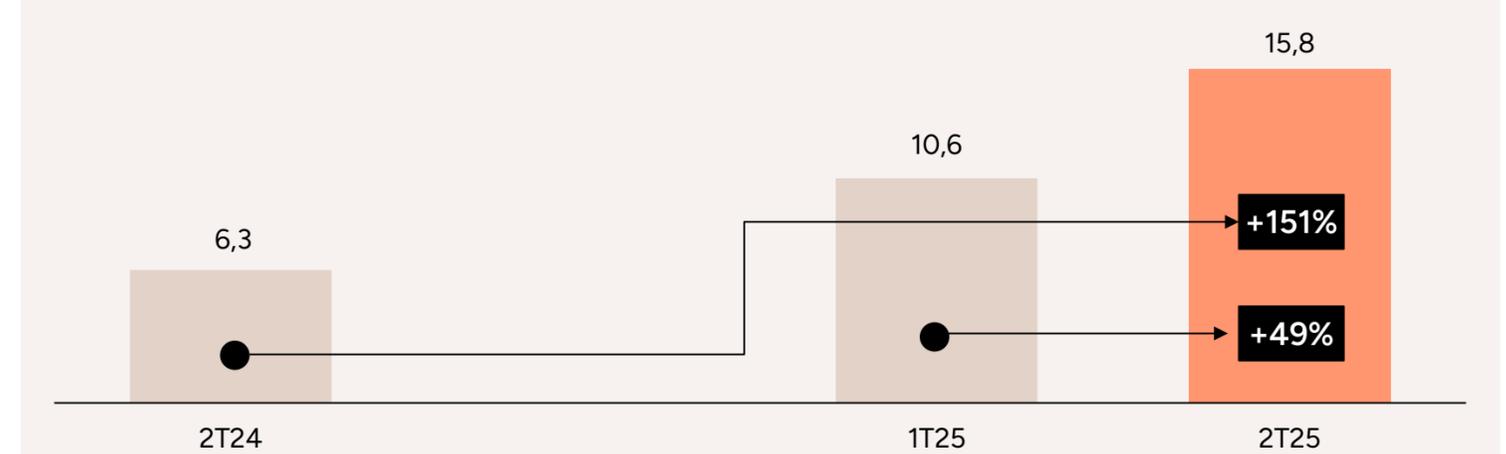
LUCRO BRUTO (R\$ mm) e MARGEM BRUTA (%)



SG&A (R\$ mm)



EBITDA (R\$ mm)



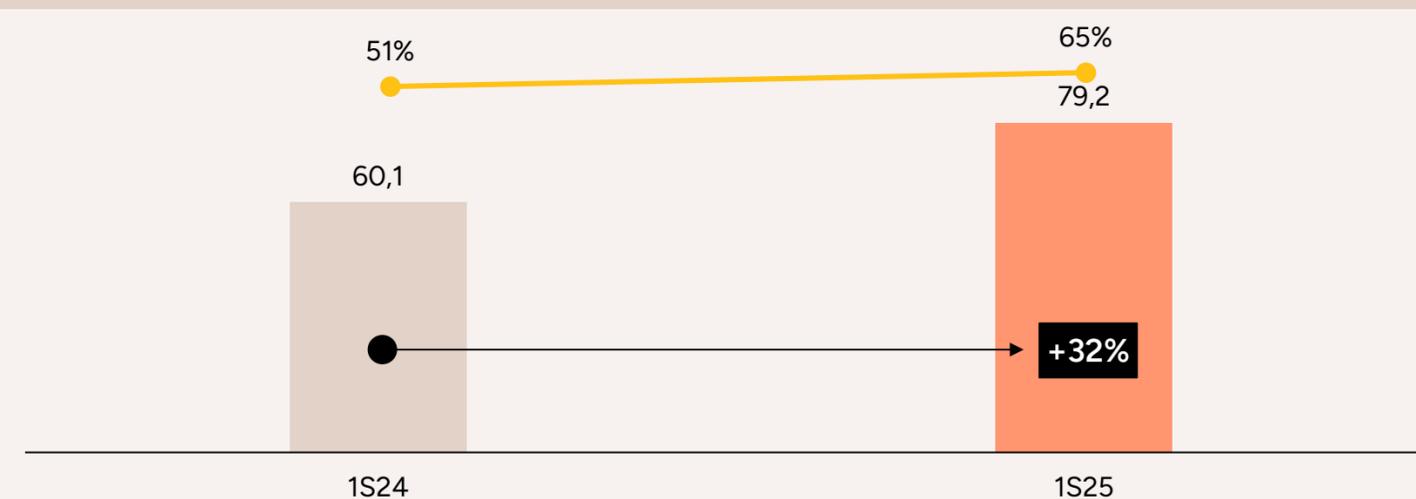
EBITDA de R\$ 26,4 mm no 1S25

SG&A sob controle e margens robustas

RECEITA LÍQUIDA ANTES DOS CUSTOS DE RESGATES (R\$ mm)



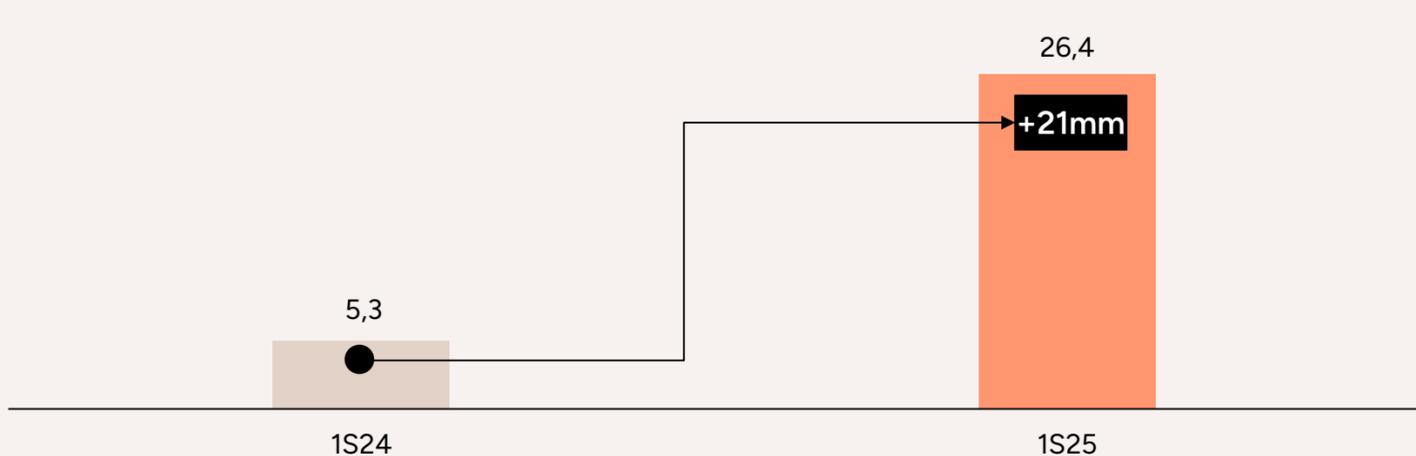
LUCRO BRUTO (R\$ mm) e MARGEM BRUTA (%)



SG&A (R\$ mm)



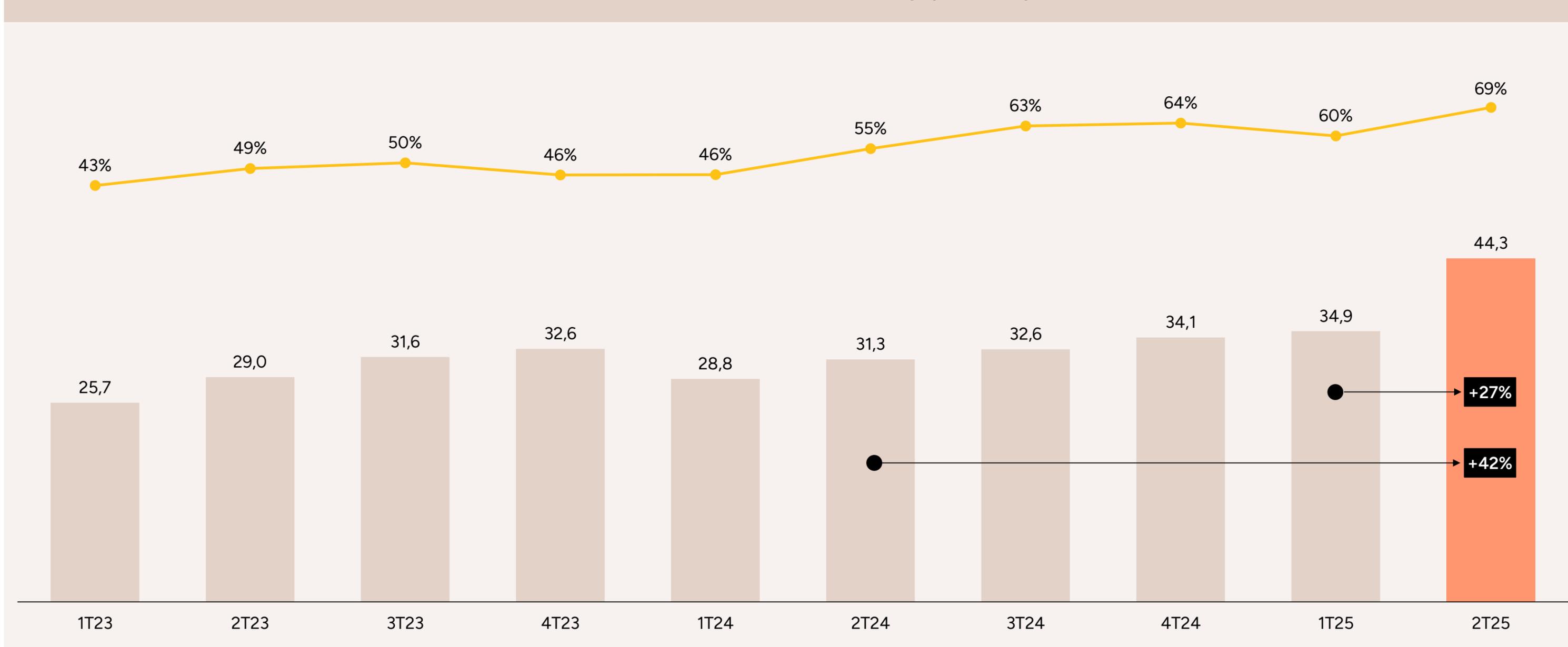
EBITDA (R\$ mm)



Evolução do Lucro Bruto

Margens também refletem o novo patamar de rentabilidade da Dotz, com aumento do mix de Techfin

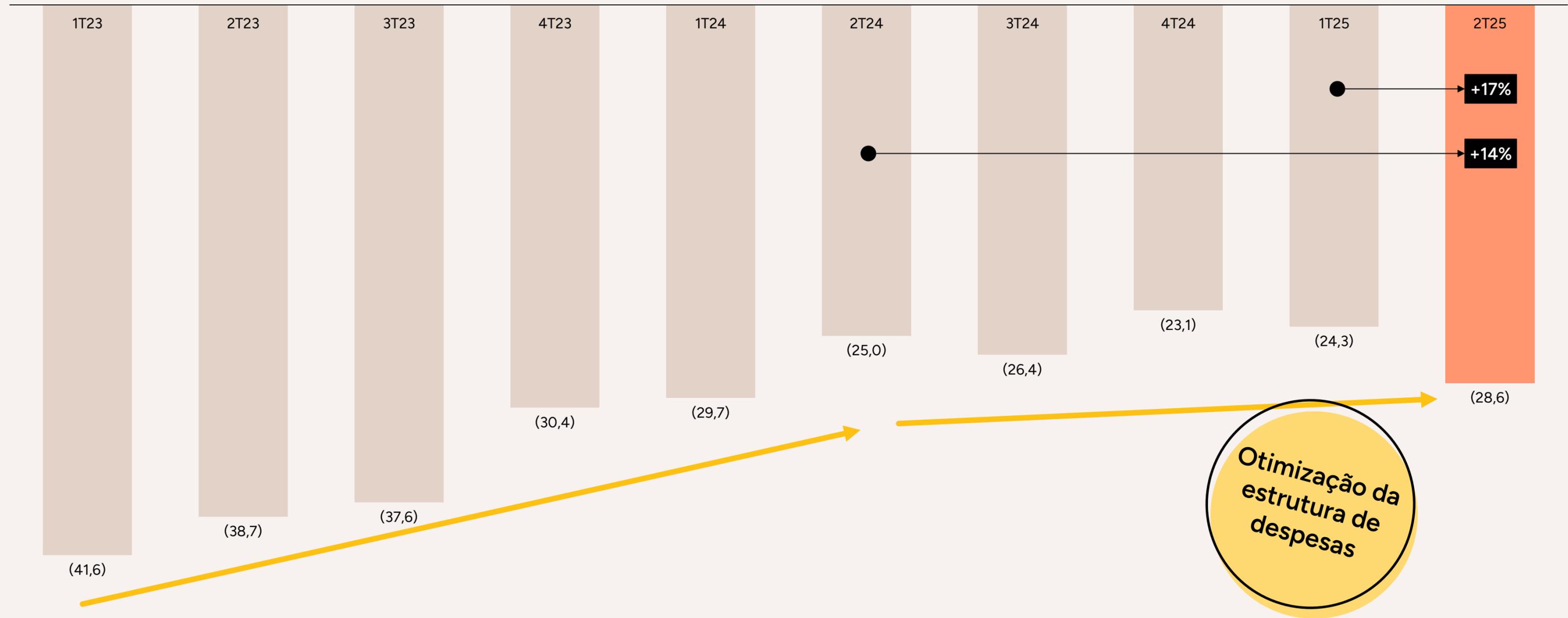
LUCRO BRUTO e MARGEM BRUTA (R\$ mm e %)



Evolução do SG&A

Otimização das despesas, com variações entre trimestres. No acumulado do ano, 1S25 está 3% menor que 1S24 (R\$ 52,9 mm vs R\$ 54,7 mm)

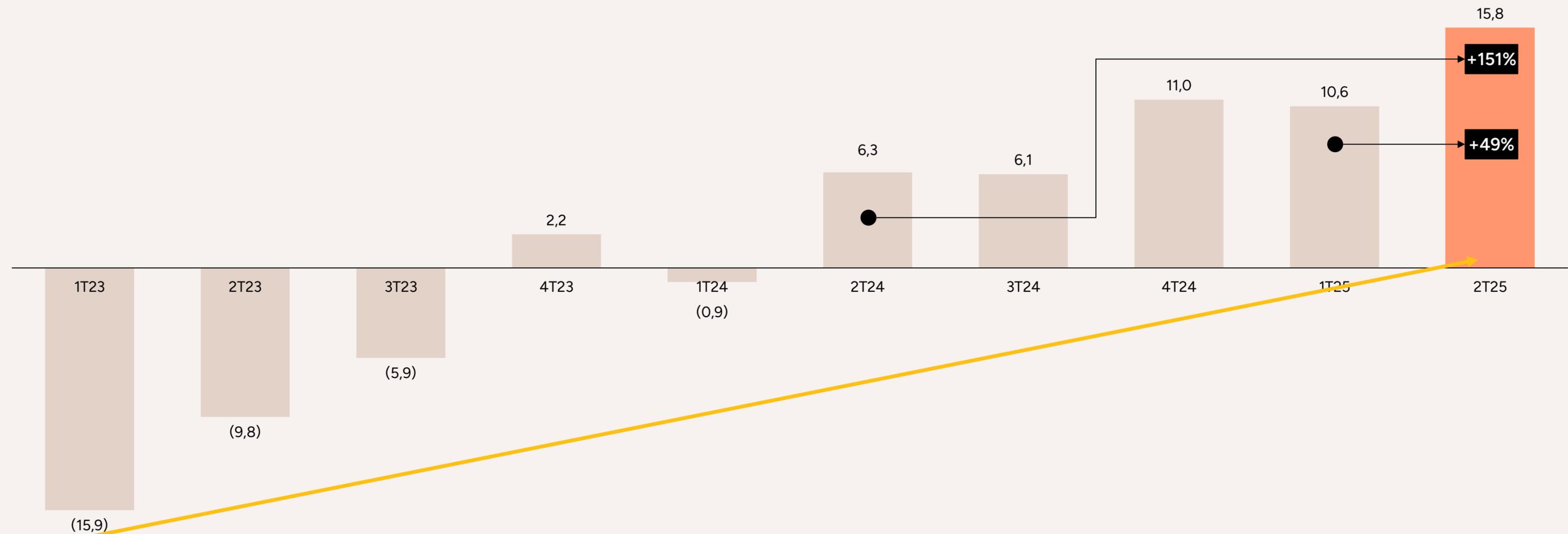
SG&A (em R\$ mm)



Evolução do EBITDA

Aumento na rentabilidade e controle das despesas trazendo uma evolução significativa no EBITDA

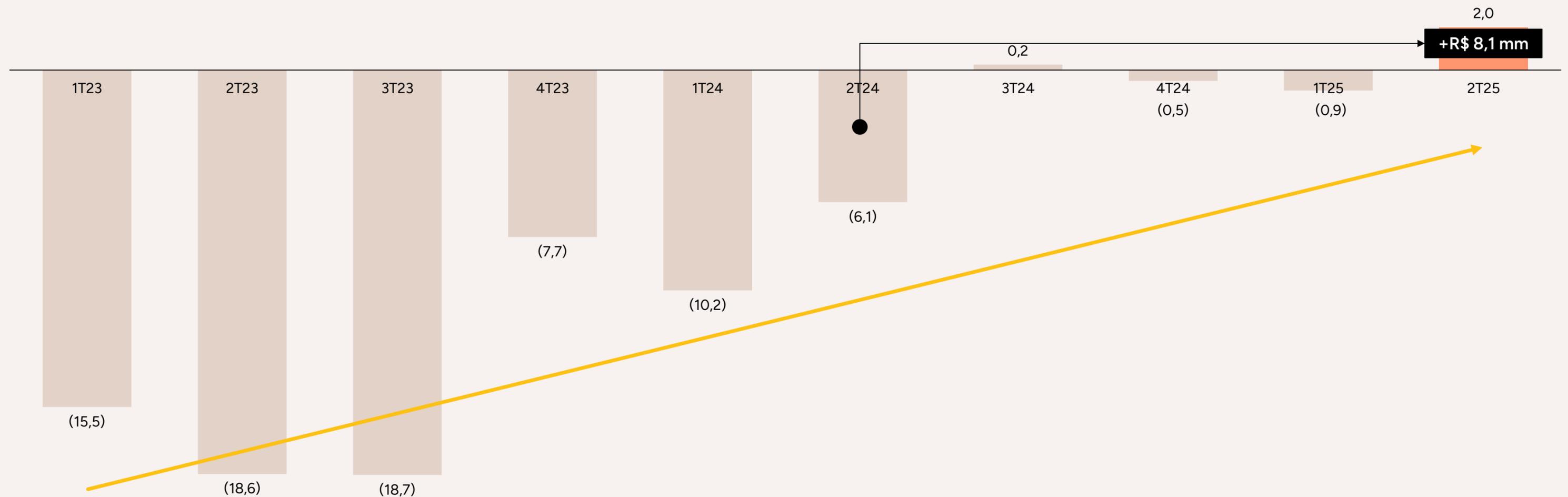
EBITDA (R\$ mm)



Evolução do Lucro Líquido

Evolução do EBTDA reflete também em um Lucro Líquido de R\$ 2 mm no 2T25 (R\$ 1,0 mm no 1S25).

LUCRO LÍQUIDO (R\$ mm)



Continuamos focados no crescimento da plataforma de forma sustentável

Compromisso da Dotz: eficiência, crescimento e cross-sell

Nossas prioridades:



Crescimento de Techfin

Forte, previsível, constante e com rentabilidade



Consolidação do Loyalty

Crescendo a rede de parceiros com Dotz Pay, o engajamento do cliente no Digital (App) e fazendo cross-sell com serviços financeiros, aumentando o share of wallet das necessidades dos clientes no dia-a-dia



Eficiência operacional

Com foco contínuo na racionalização de despesas, margens operacionais robustas e geração de resultado para o acionista

dotz

VOCÊ PODE MAIS

ri.dotz.com.br

ri@dotz.com

