



GP Investments

Quarto Trimestre de 2020

Divulgação de Resultados

Destaques de 2020

31 de março de 2021 – Este comunicado informa os resultados do 4T20 e do ano completo da GP Investments, Ltd. ('GP') [B3: GPIV33], líder em private equity e investimentos alternativos.

2020 foi um ano desafiador a nível mundial; e para a GP Investments não foi diferente. No início da pandemia de Covid-19, a maioria das empresas do portfólio da GP que possuem operações físicas tiveram que fechar unidades ou operar sob restrições. As lojas físicas tiveram que ser fechadas, os restaurantes tiveram que depender principalmente de entregas e retiradas, e muitos negócios tiveram que ser reinventados rapidamente.

Em março, a GP mudou 100% dos membros de sua equipe, em todos seus escritórios, para o trabalho remoto, seguindo os procedimentos do nosso Plano de Continuidade de Negócios. A transição para o *home-office* foi perfeita, sem interrupções em nossas atividades, e continuamos a aproveitar múltiplas tecnologias para permitir nosso trabalho em equipe.

Os resultados reportados pela GP Investments em 2020 refletiram a volatilidade dos mercados financeiros, e os impactos econômicos da pandemia. **No 4º trimestre de 2020, a GP registrou um lucro líquido de USD 33,8 milhões**, que foi impulsionado por aumentos nos preços das ações de nossas empresas listadas – principalmente Centauro – bem como pelo impacto positivo da valorização temporária do BRL. No entanto, para o ano todo, os ajustes de marcação a mercado nas empresas da carteira se traduziram em perdas significativas não realizadas, que juntamente com a rápida desvalorização do real levaram a uma **perda líquida total de USD 91,8 milhões em 2020**. Apesar das dificuldades criadas pela pandemia, a GP tem sido capaz de oferecer amplo apoio às equipes administrativas que lideram as empresas de nossa carteira, ao mesmo tempo em que alavanca seus recursos para buscar novos investimentos e tirar proveito das oportunidades criadas por deslocamentos de mercado e digitalização acelerada entre os setores.

Os destaques do ano incluem:

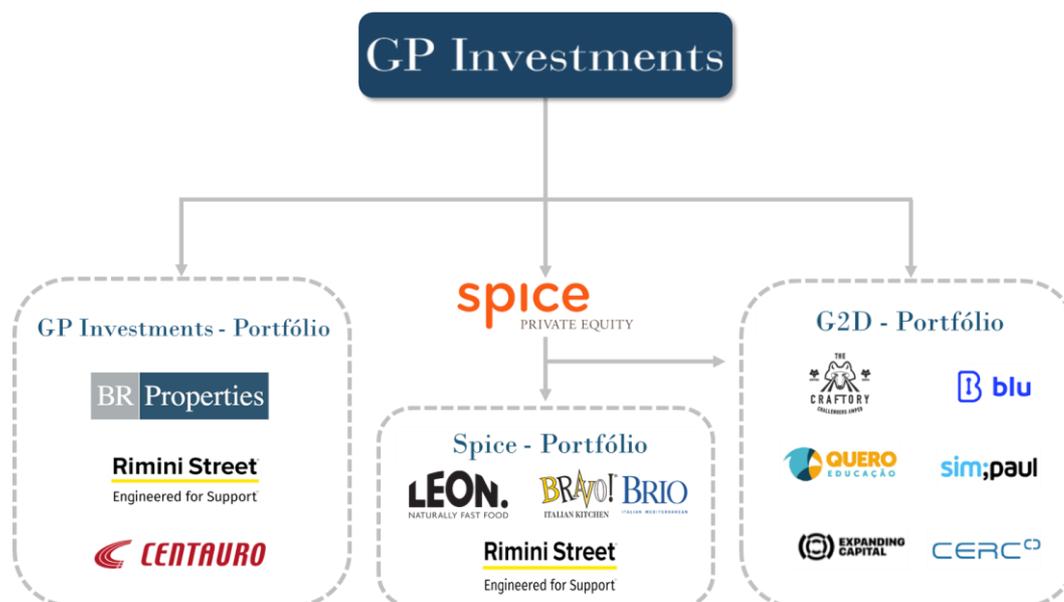
1. Em 5 de junho de 2020, **a Centauro levantou BRL 900 milhões em uma oferta subsequente ao preço de BRL 30,00 por ação**. A empresa utilizou os recursos principalmente nas aquisições (i) das operações brasileiras da **Nike**, e (ii) da **NWB (Network Brasil)** - uma produtora de conteúdo esportivo que é proprietária dos canais *Desimpedidos* e *Acelerados* no YouTube, entre outros.
2. Expandindo nosso portfólio de empresas capacitadas em tecnologia, a GP concluiu, no primeiro trimestre, um investimento em **Blu**, uma *fintech* brasileira focada na redução dos custos de transação entre varejistas e fornecedores. **No segundo trimestre, a GP investiu na sim;paul**, uma plataforma de corretagem que está redesenhando a forma como o mercado financeiro se relaciona com o cliente. No terceiro trimestre, foi feito um novo investimento na **CERC**, uma empresa que fornece a infraestrutura subjacente dos mercados financeiros de crédito. Recentemente, no primeiro trimestre de 2021, foi feito o investimento na **Mercado Bitcoin** – a empresa é a maior plataforma de ativos digitais da América Latina.
3. Em setembro, foi anunciada uma reestruturação organizacional: **A GP Investments e a Spice PE contribuíram com seus ativos de alto crescimento para criar a G2D Investments, Ltd ("G2D")**, um veículo de investimentos que visará principalmente investimentos minoritários em empresas capacitadas em tecnologia, que desenvolveram tecnologias disruptivas e operam em grandes mercados endereçáveis, liderados por excelentes equipes gerenciais, e com claras vantagens competitivas. A G2D está explorando uma oferta pública inicial ("IPO") e apresentou documentos preliminares à Comissão Brasileira de Valores Mobiliários.

Sobre a GP Investments

A GP Investments é uma companhia líder em patrimônio privado e investimentos alternativos. Desde sua criação em 1993, a GP já captou USD 5 bilhões com investidores em todo o mundo, concluiu investimentos em mais de 50 empresas e realizou mais de 25 operações no mercado de capitais.

A GP Investments possui uma estratégia de investimento consistente e disciplinada, direcionada a companhias consolidadas com potencial de crescimento e de serem mais eficientes e lucrativas, tornando-se líderes em seus setores. Desde 2006, as ações Classe A da GP Investments são negociadas na forma de Brazilian Depositary Receipts (BDRs) na Bolsa de Valores do Brasil (B3 S.A. – *Brasil, Bolsa, Balcão*) sob o código GPIV33 e negociadas na Bolsa de Valores de Luxemburgo. Atualmente, a companhia possui escritórios em São Paulo, Nova York, Londres e Bermuda. Para mais informações, acesse: www.gp-investments.com.

GP Investments – Panorama do portfólio



A GP Investments possui um portfólio diversificado de empresas detidas direta ou indiretamente através de veículos afiliados administrados pela GP e que têm influência significativa sobre as empresas investidas. Cada veículo de investimento concentra-se em estratégias específicas, diferenciadas principalmente por porte, geografia e setores.



A **Spice Private Equity Ltd ('Spice PE')** é uma empresa de investimentos focada em investimentos globais de private equity. A **GP Investments** tornou-se a acionista controladora da **Spice PE**, listada na SIX Swiss Exchange (**SPCE**), utilizando capital próprio como parte de sua estratégia de buscar uma carteira de empresas com ambições de liderança global.

Atualização 4T20

No final do 4T20, a **Spice PE** informou um Valor Líquido Patrimonial (NAV) de USD 136,8 milhões: 18,1% a mais quando comparado ao 3T20, e seu balanço patrimonial incluía: caixa e equivalentes de caixa (19% do NAV total); investimentos diretos (74%); e o Legacy Portfolio (7%). Seu balanço patrimonial é livre de dívidas. O aumento do NAV reflete a valorização das ações da **Rimini Street**, a qual é listada na NASDAQ, no trimestre e as reavaliações dos FMVs feitas em empresas privadas.



Em julho de 2020, a **GP Investments** e a **Spice PE** criaram a **G2D Investments, Ltd ("G2D")**, um novo veículo de investimento focado em empresas que desenvolveram tecnologias disruptivas. A **G2D** terá como alvo principal investimentos minoritários em empresas capacitadas em tecnologia que operam em grandes mercados endereçáveis, liderados por excelentes equipes de gestão e com claras vantagens competitivas.

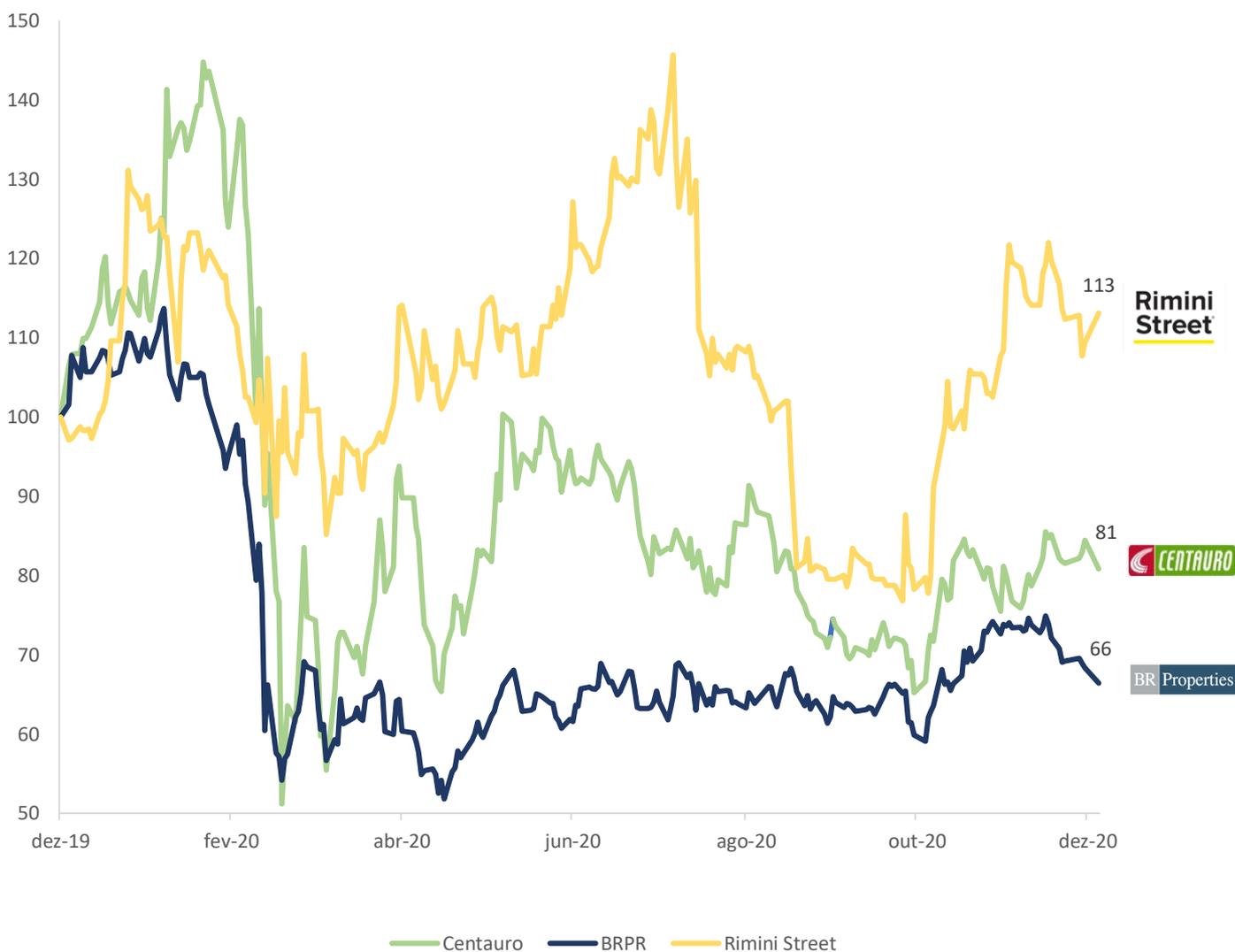
A **G2D** nasceu com um portfólio geograficamente diversificado e com plataformas que lhe permitem buscar novas oportunidades de investimento em empresas sediadas na Europa, nos Estados Unidos e no Brasil. A partir de dezembro de 2020, o portfólio da G2D Investments passou a ser composto por: **Blu, The Craftory, Expanding Capital, Quero Educação, CERC e sim;paul.**

Desempenho do Portfólio de companhias listadas

A carteira de empresas de capital aberto da GP neste trimestre teve uma contribuição positiva de USD 13,8 milhões (excluindo o impacto cambial) resultando em um valor justo de mercado ("FMV") dentro dos resultados da GP no 4T20, como mostrado no gráfico abaixo:

Desempenho das ações (em moeda local¹)

Base: Dezembro 2019 = 100.



1. A BR Properties (BRPR3) e a Centauro (CNTO3) são precificadas em reais, enquanto a Rimini Street (RMNI) é precificada em dólares americanos.

GP Investments – Portfólio: Centauro



Data do investimento
Novembro 2012

Veículo de investimento
GPCP V

Indústria
Varejo de Artigos Esportivos

Liquidez do ativo
Companhia de capital aberto

Centauro (B3: **CNTO3**) é o maior varejista de artigos esportivos da América Latina. Fundada em abril de 1981 em Belo Horizonte, Minas Gerais, Brasil, opera hoje cerca de 200 lojas em 22 dos 27 estados brasileiros. As lojas são projetadas como 'templos para esportes', com o objetivo de oferecer aos clientes não apenas produtos, mas uma excelente experiência em compras esportivas. A **Centauro** se concentra em tornar a tecnologia um elemento cada vez mais importante nesta experiência. A espinha dorsal desta estratégia tecnológica é suportada por operações de vendas e suporte totalmente integradas on-line e off-line.

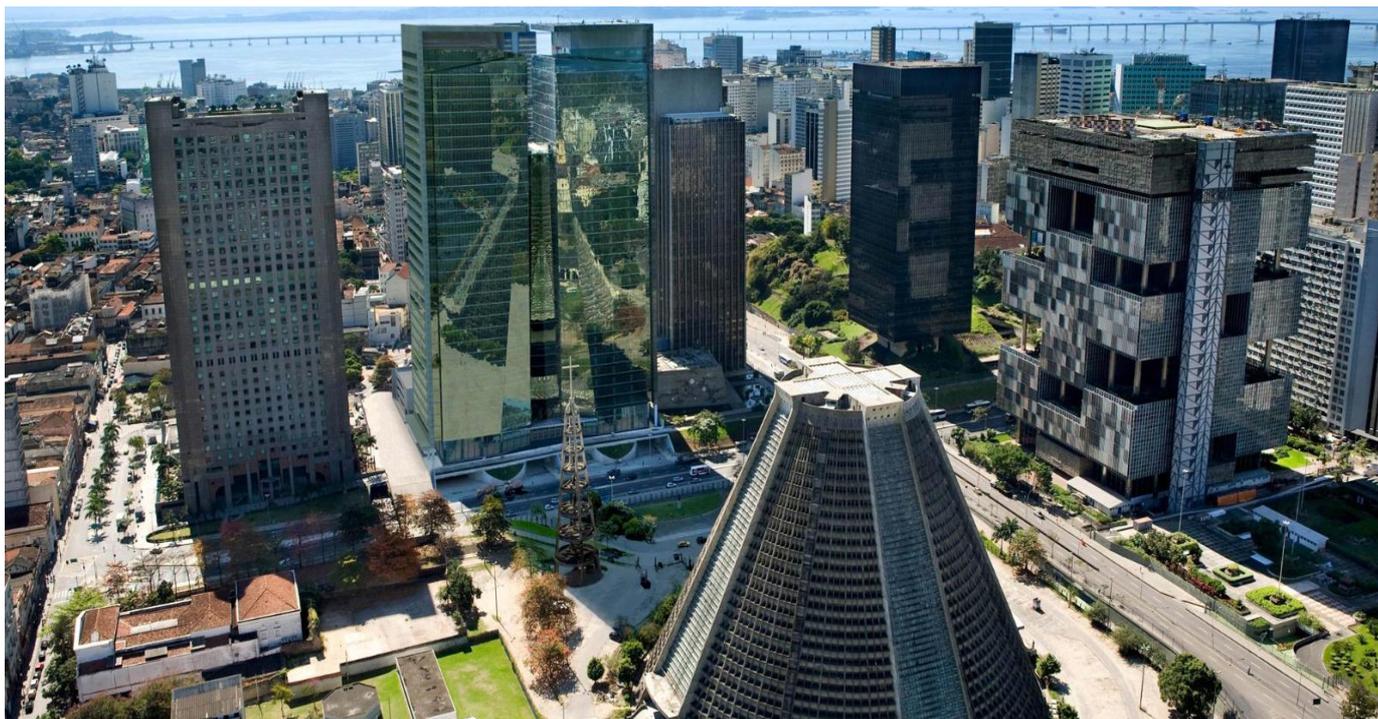
Atualização 4T20

O desempenho da empresa melhorou no 4T20 guiado pela sua estratégia digital. Em 2020, as vendas nas mesmas lojas ('Same-store sales' ou 'SSS') caíram 28,6% em relação a 2019. Somente as vendas de comércio eletrônico, na base do SSS, aumentaram 74,5% em relação a 2019. As vendas através do App foram 48% das vendas da plataforma digital em 2020.

Em setembro, a Centauro assinou um contrato com a **NWB** (Network Brasil) - uma produtora de conteúdo esportivo proprietária dos canais *Desimpedidos* e *Acelerados* do YouTube, entre outros, relacionados ao esporte. Desde que começou a operar em 2013, a **NWB** já teve mais de 10 bilhões de visualizações, e atualmente tem a maior base de audiência no mercado de entretenimento esportivo do Brasil. A aquisição foi aprovada pela autoridade antitruste brasileira, o CADE, e o fechamento já foi realizado.

Em novembro, o CADE também aprovou a transação da **Nike**. A operação brasileira da Nike foi renomeada **Fisia**, e agora é uma subsidiária integral da matriz da **Centauro**, o Grupo SBF. O acordo de parceria estabelece a Fisia como: (i) distribuidor exclusivo dos produtos Nike no Brasil, e operador de seu comércio eletrônico, até 2030; e (ii) o *Nike Store Partner*, autorizado a abrir e operar mais lojas Nike no Brasil por um período inicial de 5 anos.

GP Investments – Portfólio: BR Properties



Data do investimento
Junho/2016

Veículo de investimento
GPCP VI

Indústria
Imóveis Comerciais

Liquidez do ativo
Companhia de capital aberto

BR Properties (B3: **BRPR3**) é uma das principais empresas de investimentos imobiliários comerciais do Brasil. Atua na aquisição, locação, administração, desenvolvimento e venda de imóveis comerciais, principalmente no segmento high-end, incluindo escritórios e armazéns (tanto logísticos quanto industriais) nas principais áreas metropolitanas do Brasil.

Atualização 4T20

BR Properties ('BRPR') está trabalhando continuamente para melhorar suas taxas de ocupação, eficiência operacional e estrutura de capital.

Em 2020, a receita líquida foi de BRL 313,6 milhões, 11% maior do que em 2019, na mesma base de propriedades. O EBITDA das mesmas propriedades foi de BRL 227,9 milhões, 19% maior do que em 2019, com margem EBITDA de 73%. A vacância física no final de janeiro de 2021 era de 19,9%.

Devido à otimização de sua estrutura de capital nos últimos anos, a **BRPR** reduziu as despesas financeiras em 83% de 2019 a 2020. Como resultado, o FFO em 2020, em BRL 189,4 milhões, foi 234% maior do que em 2019. A margem FFO foi de 60%, a mais alta da história da empresa.

Finalmente, a **BRPR** estabeleceu uma nova política de dividendos: pagamento do maior entre (a) o dividendo mínimo obrigatório (25% do lucro líquido) e (b) 50% do FFO, em pagamentos trimestrais - tornando-se uma pagadora de dividendos consistente.

GP Investments e Spice Private Equity – Portfólio: Rimini Street



Rimini Street

Engineered for Support

Data do investimento

Outubro de 2017

Veículo de investimento

GP, Spice PE e GPIAC

Indústria

Suporte a Programas Corporativos

Liquidez do ativo

Companhia de capital aberto

A Rimini Street (Nasdaq: **RMNI**) é um fornecedor global de produtos e serviços de software empresarial. É o principal fornecedor terceirizado de suporte aos produtos de software **Oracle** e **SAP**, e um parceiro da **Salesforce**. A empresa oferece serviços premium, ultra-responsivos e integrados de gerenciamento e suporte de aplicativos voltados para usuários de software empresarial **Oracle** e **SAP**, fornecendo assim a este segmento suporte e serviços a um preço que permite a tais clientes economizar custos significativos, liberar recursos para inovação e alcançar melhores resultados comerciais.

Atualização 4T20

A empresa continuou a executar com sucesso seu plano estratégico de crescimento, reportando uma receita líquida de USD 327 milhões em 2020, um aumento de 16% em comparação com 2019, e registrou novas vendas e *backlog*. Também fortaleceu seu balanço patrimonial, gerando USD 42 milhões em fluxo de caixa operacional no ano, uma melhoria de 105% em relação a 2019.

Os resultados do 4T20 e 2020 mostram um forte crescimento em todas as principais métricas operacionais e financeiras, superando consistentemente as estimativas dos analistas. Além disso, a **Rimini Street** completou o reembolso parcial de USD 10 milhões de suas ações preferenciais da Série A, com um desconto de 10%, com uma renúncia à cláusula de *make-whole*. Estes fatores foram refletidos no desempenho das ações - o preço das ações aumentou 37,6% no 4T20, de USD 3,22 para USD 4,43 e continuou a se valorizar nos primeiros meses de 2021, terminando fevereiro em USD 7,77.

Spice Private Equity – Portfólio: LEON



Data do investimento
Agosto de 2017

Veículo de investimento
Spice Private Equity

Indústria
Restaurantes

Liquidez do ativo
Companhia de capital fechado

Fundada em 2005, a **LEON** é uma rede de fast food saudável, sediada no Reino Unido. Os fundadores se propuseram a provar que é possível servir comida fast food que seja saborosa e saudável - Fast Food Natural. O menu é inspirado nos sabores, na variedade e no equilíbrio natural da culinária mediterrânea e oferecido a preços razoáveis.

Atualização 4T20

Apesar dos severos impactos negativos da pandemia Covid-19, **LEON** tem sido capaz de adaptar suas operações e responder a múltiplos desafios.

No Reino Unido, o delivery e as vendas de mercearia continuaram a impulsionar as receitas enquanto refeições nos restaurantes continuam limitadas pelas restrições governamentais. Com o recente progresso na taxa de vacinação, esperamos que em breve os restaurantes **LEON** possam se beneficiar do aumento do tráfego a pé.

No canal de mercearia, **LEON** continua a expandir sua linha de produtos, e a testar novas campanhas de distribuição e marketing.

Nos EUA, dadas as severas limitações causadas pela Covid-19, a subsidiária norte americana decidiu fazer um pedido de falência do *Chapter 7* e liquidar suas operações.

Spice Private Equity – Portfólio: Bravo Brio



Data do investimento
Maio 2018

Veículo de investimento
Spice Private Equity

Indústria
Restaurantes

Liquidez do ativo
Companhia de capital fechado

A **Bravo Brio** (anteriormente denominada FoodFirst Global Restaurants) é a proprietária e operadora líder de duas marcas distintas de restaurantes italianos no segmento de refeições sofisticadas e acessíveis: *Bravo Fresh Italian* e *Brio Italian Mediterranean*. A Bravo Brio busca ser a melhor companhia de restaurantes italianos dos Estados Unidos e concentra-se em fornecer aos seus clientes uma excelente experiência gastronômica com um desempenho consistente.

Atualização 4T20

Com o Covid-19 impactando profundamente a indústria de restaurantes, as vendas nas mesmas lojas (SSS) continuam a ser comprimidas em relação a 2019, dado o reduzido tráfego. Entretanto, como as vacinas estão começando a ganhar ritmo nos EUA, vários estados estão flexibilizando medidas de distanciamento social e a **Bravo Brio** está mostrando sinais de recuperação. A companhia também melhorou sua estratégia de entrega e apoiou com sucesso o lançamento de marcas virtuais em parceria com influenciadores e celebridades.

Desde a saída do caso de *Chapter 11* em agosto, a companhia tem feito progressos significativos nos processos de reconstrução em todo o sistema de marketing, tecnologia e operações. Além disso, o lançamento de marcas virtuais proporcionou fluxos de receita adicionais para cada restaurante. A nova direção também reestruturou os custos de mão-de-obra, em um esforço contínuo para capturar sinergias e aumentar a qualidade do serviço.



Data do investimento
Março de 2020

Veículo de investimento
Investimentos proprietários

Indústria
Fintech

Liquidez do ativo
Companhia de capital fechado

A **Blu** é um negócio de *fintech* que oferece soluções financeiras inovadoras para varejistas e fornecedores independentes em segmentos selecionados, como colchões, móveis, óculos e moda. A plataforma digital da Blu oferece soluções simples e vantajosas que ajudam os varejistas a crescer e reduzir os custos de transação, enquanto permite que as indústrias vendam mais sem nenhum risco de inadimplência. Hoje, mais de 12 mil lojas e 2 mil fornecedores estão conectados pelo marketplace da Blu.

Atualização 4T20

A **Blu** está inovando constantemente em sua função de fornecer soluções financeiras aos comerciantes e fornecedores em verticais selecionadas, tais como colchões, móveis e outros produtos.

Em 2020 desenvolveu vários novos produtos para seu mercado B2B, tais como *Blu À Vista*, *Boleto Blu* e *CRM Blu Venda+*, fornecendo novas opções de pagamento, divisões de pagamento, ofertas de crédito e serviços de CRM, aumentando a proposta de valor de sua plataforma para os clientes. Em 2020, consolidou também seu posicionamento em novos verticais, como óculos, artigos esportivos e moda.

A **Blu** teve um bom desempenho durante a crise do Covid-19, quase dobrando sua base de clientes ativos e apresentando um crescimento muito forte do TPV (volume total de pagamentos) quando comparado a 2019, apesar do impacto da pandemia nas operações físicas de varejo.

G2D Investments – Portfólio: The Craftory



Data do investimento
Maio 2018

Veículo de investimento
Spice Private Equity

Indústria
Plataforma de investimento

Liquidez do ativo
Companhia de capital fechado

A **The Craftory** é uma holding de investimentos independente com cerca de USD 375 milhões em capital permanente a ser utilizado em até 10 das marcas mais ousadas do mundo no espaço dinâmico dos bens de consumo. A companhia se concentra na Europa e nos EUA, buscando marcas de consumo de alto crescimento com receita anual de no mínimo USD 10 milhões. O objetivo é impulsionar as vendas com operações expansíveis, narrativa eficaz e marketing digital. A The Craftory é dirigida por empreendedores e especialistas e marcas que buscam alcançar seus objetivos empregando modelos de negócio verdadeiramente disruptivos, por meio dos quais eles podem alavancar sua experiência e expertise, ajudando a impulsionar o crescimento.

Atualização 4T20

As empresas do portfólio da The Craftory continuam a crescer em ritmo acelerado, com base em seus modelos de distribuição direta ao consumidor, estratégia digital e causas justas. A equipe da The Craftory permanece ativamente engajada com suas investidas, ajudando-as a adaptar seus processos, fortalecer suas equipes e desenvolver sua estratégia.

Portfólio da The Craftory



G2D Investments – Portfólio (continuação)

Além de Blu e The Craftory, a G2D tem um portfólio de negócios e plataformas únicas de tecnologia. Uma breve descrição dessas empresas de alto potencial em sua carteira é mostrada na tabela abaixo:



A Expanding Capital é uma empresa de capital de risco sediada em São Francisco, Califórnia, que normalmente investe em rodadas de série C+. A GP Investments forneceu capital inicial para a Expanding Capital para iniciar as operações no final de 2016.



A Quero Educação opera um *marketplace* que conecta estudantes com escolas no Brasil. Seu mercado permite aos estudantes encontrar informações sobre cursos e escolas onde desejam estudar, comparar programas e opções universitárias, aprender sobre as mensalidades e bolsas de estudo e inscrever-se para a graduação. O investimento na Quero Educação foi feito no terceiro trimestre de 2020.



A sim;paul está redesenhando a forma como o mercado financeiro se relaciona com o cliente e pretende operar oferecendo uma assessoria mais personalizada através de Agentes Autônomos. O investimento em sim;paul foi feito no segundo trimestre de 2020.



A CERC fornece a infraestrutura subjacente dos mercados financeiros de crédito, oferecendo serviços de validação, registro e compensação de recebíveis. Seu objetivo é aumentar a segurança e a eficiência no uso dos recebíveis para transações de crédito. O investimento na CERC foi feito no terceiro trimestre de 2020.



A Mercado Bitcoin é a maior plataforma de ativos digitais da América Latina, na qual os usuários podem comprar e vender moedas criptográficas e outros ativos digitais, tais como *tokens* que representam ativos reais. O investimento no Mercado Bitcoin foi feito no primeiro trimestre de 2021.

Resultados

A GP Investments apresenta seus resultados, excluindo participações de acionista minoritários de suas atividades de patrimônio privado e imobiliário, e separa seus resultados em:

- Gestão de fundos, que inclui as taxas recebidas pela GP Investments como Sócia Geral em seus fundos de private equity e imobiliário e sua propriedade como acionista controladora da GP Advisors; e
- Resultados de capital, que incluem a participação da GP Investments como investidora nos fundos que gerencia e outros investimentos diretos.

Além disso, as contas financeiras da Spice Private Equity são consolidadas juntamente com o balanço da GP. O balanço proporcional consolida 100% das contas individuais da Spice PE nas finanças da GP e a participação minoritária é excluída do patrimônio da companhia.

Estes são números da administração e, como tal, não são auditados.

As demonstrações financeiras completas, que incluem todas as participações minoritárias e são revisadas por nossos auditores independentes, são apresentadas no final deste comunicado.

Essas demonstrações financeiras estão de acordo com as normas US GAAP e são divulgadas simultaneamente em todas as jurisdições nas quais a GP Investments tem seus valores mobiliários negociados. Em conformidade com os requisitos da Comissão de Valores Mobiliários, a emissora também divulga as demonstrações financeiras de acordo com as normas IFRS, que podem diferir dessas demonstrações financeiras devido às diferentes normas contábeis.

Valor Patrimonial Líquido (NAV)

A tabela a seguir apresenta a composição do NAV da GP Investments por investimento em dezembro de 2020:

| Valor dos Investimentos (Em USD milhões) | GP | Spice | GP + Spice |
|--|--------------|---------------|---------------|
| Portfólio de Investimentos | 189,1 | 110,9 | 299,9 |
| Companhias Listadas em Bolsa | 111,9 | - | 111,9 |
| BR Properties ¹ | 17,2 | - | 17,2 |
| Rimini Street ² | 6,7 | - | 6,7 |
| Centauro ¹ | 88,0 | - | 88,0 |
| Companhias Privadas | 77,2 | 110,9 | 188,0 |
| Portfólio de Spice PE | - | 110,9 | 110,9 |
| Portfólio de G2D Investments | 68,6 | - | 68,6 |
| Investimentos imobiliários ³ | 5,6 | - | 5,6 |
| Outros investimentos | 3,0 | - | 3,0 |
| Ativos e Passivos | 9,3 | (33,1) | (23,8) |
| Caixa e equivalentes de caixa | 69,0 | 10,8 | 79,9 |
| Investimentos financeiros | 2,2 | 15,1 | 17,3 |
| Outros ativos | 43,7 | 0,5 | 44,1 |
| Passivo | (105,5) | (0,5) | (106,0) |
| Participação de Minoritários | - | (59,0) | (59,0) |
| NAV (Patrimônio Líquido) | 198,4 | 77,8 | 276,1 |

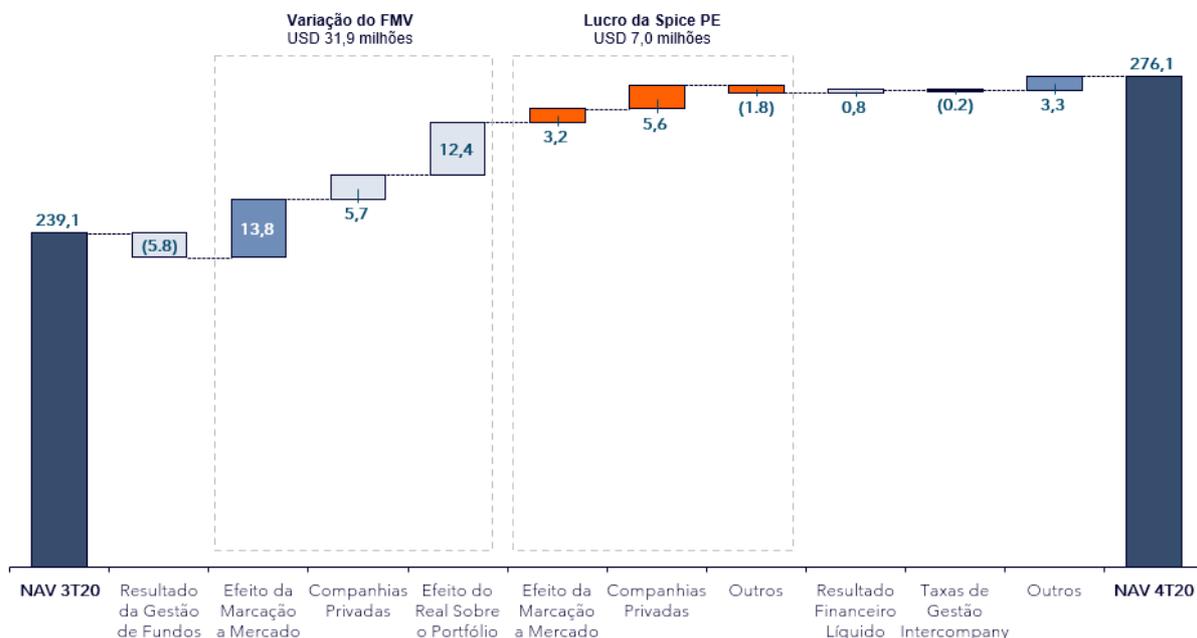
(1) O valor do investimento é baseado no valor de mercado da companhia em 31/12/2020.

(2) O valor do investimento é baseado no valor de mercado da companhia em 31/12/2020, incluindo o GPIAC, que é o veículo que detém as ações do patrocinador, bônus de subscrição e reembolso de despesas relacionadas à transação da Rimini Street a ser recebida pela GP da GPIAC.

(3) O valor do investimento é baseado no valor de aquisição para alguns dos projetos do fundo e na metodologia DCF para outros, de acordo com as políticas da GPRE descritas na Divulgação de Resultados do 1T13, ambas ajustadas pelo câmbio de 31/12/2020.

Análise de Evolução do NAV

(Em USD milhões)



Em 31 de dezembro de 2020, O NAV da GP Investments totalizava USD 276,1 milhões. O NAV por ação resultante era de USD 2,52, representando um acréscimo de 15% quando comparado a 30 de setembro de 2020.

A apreciação do NAV no trimestre foi impulsionada principalmente pelo impacto da variação positiva no valor justo de mercado (FMV) das companhias de capital aberto, totalizando USD 13,8 milhões no período e pelo impacto positiva da variação do Real brasileiro em nosso portfólio, totalizando USD 12,4 milhões. Os efeitos da marcação a mercado foram causados principalmente pelo aumento de 17% no preço das ações da Centauro durante o trimestre.

Os ajustes de marcação a mercado na Spice PE levaram também a perdas no trimestre e contribuíram positivamente para o nosso NAV, com um impacto de USD 3,2 milhões, representando uma participação de aproximadamente 64% dos resultados da Spice PE na GP.

Os resultados do 4T20 serão detalhados nas próximas páginas.

Receita Líquida

| Receitas por Segmento | 4T20 | 4T19 | 2020 | 2019 |
|-------------------------------------|-------------|-------------|---------------|--------------|
| Em USD milhões | | | | |
| Gestão de Fundos | 1.8 | 37.6 | 9.3 | 50.5 |
| Taxas de administração | 1.8 | 3.3 | 9.3 | 14.7 |
| Taxas de performance | - | 2.2 | - | 4.6 |
| Taxas de performance não realizadas | - | 32.1 | - | 31.2 |
| Resultados de Capital | 31.9 | 48.3 | (41.8) | 94.3 |
| Variação no valor dos investimentos | 31.9 | 52.5 | (31.2) | 88.7 |
| Ganhos realizados líquidos | 0.0 | (4.2) | (10.7) | 1.5 |
| Dividendos e outros | 0.1 | - | 0.2 | 4.1 |
| Total | 33.7 | 85.9 | (32.5) | 144.8 |

Gestão de fundos

As taxas de administração, incluindo as taxas de administração *intercompany*, totalizaram USD 1,8 milhões no quarto trimestre de 2020.

Resultados de capital

O valor justo de mercado (FMV) total das companhias de nosso portfólio se valorizou em USD 31,9 milhões no trimestre, impulsionado principalmente pelo impacto da variação positiva no FMV das companhias de capital aberto, totalizando USD 13,8 milhões e pelo efeito da variação cambial positiva em nosso portfólio, totalizando USD 12,4 milhões.

Variação no Valor dos Investimentos

| Em USD milhões | Variação Cambial | Variação no FMV | Variação 4T20 |
|------------------------------|------------------|-----------------|---------------|
| Centauro | 7,2 | 10,6 | 17,8 |
| BR Properties | 1,6 | 1,2 | 2,8 |
| Rimini Street + GPIAC | - | 2,0 | 2,0 |
| Investimentos em Real Estate | 0,5 | (0,7) | (0,2) |
| G2D | 3,0 | 5,9 | 8,9 |
| Outros | (0,0) | 0,5 | 0,5 |
| Total | 12,4 | 19,5 | 31,9 |

Despesas

Durante o ano, as despesas operacionais totalizaram USD (13,2) milhões, representando uma redução de 13% quando comparadas aos USD (15,2) milhões em 2019. Essa redução resultou do comprometimento contínuo da GP em reduzir despesas.

Essa variação é explicada pela redução de 29% em despesas com pessoal, de USD (8,5) milhões em 2019 para USD (6,1) milhões em 2020 e do aumento de 4% das despesas gerais e administrativas, de USD (6,7) milhões em 2019 para USD (7,0) milhões em 2020, explicado principalmente pelo aumento de gastos com projetos.

| Despesas | 4T20 | 4T19 | 2020 | 2019 |
|--|--------------|--------------|---------------|---------------|
| Em USD milhões | | | | |
| Despesas Operacionais | (4,2) | (4,0) | (13,2) | (15,2) |
| Gerais e Administrativas | (2,6) | (2,2) | (7,0) | (6,7) |
| Folha de Pagamento | (1,5) | (1,8) | (6,1) | (8,5) |
| Contingências | (1,2) | 3,5 | (1,5) | 2,9 |
| Taxa de administração entre companhias | (0,2) | (0,4) | (1,3) | (2,3) |
| Taxa de performance entre companhias | - | (1,2) | - | (2,2) |
| Plano de opção de ações | (0,0) | (0,1) | (0,2) | (0,3) |
| Despesas Totais (ex-Bonus e Repasse da taxa da perf. não realizada) | (5,6) | (2,1) | (16,2) | (17,1) |

Lucro líquido por segmento de atuação

| Demonstração de Resultados Proporcionalis | 4T20 | | | 2020 | | |
|--|------------------|-----------------------|--------------|------------------|-----------------------|---------------|
| | Gestão de Fundos | Resultados de Capital | Total | Gestão de Fundos | Resultados de Capital | Total |
| Em USD Milhões | | | | | | |
| Taxas de administração | 1,8 | - | 1,8 | 9,3 | - | 9,3 |
| Taxas de performance | - | - | - | - | - | - |
| Ganhos/perdas não realizados | - | 31,9 | 31,9 | - | (31,2) | (31,2) |
| Ganhos/perdas realizados líquidos | - | 0,0 | 0,0 | - | (10,7) | (10,7) |
| Dividendos e outros | - | 0,1 | 0,1 | - | 0,2 | 0,2 |
| Taxa de performance não realizada | - | - | - | (31,3) | - | (31,3) |
| Receita Líquida | 1,8 | 31,9 | 33,7 | (22,0) | (41,8) | (63,8) |
| Despesas Operacionais | (4,2) | - | (4,2) | (13,2) | - | (13,2) |
| Gerais e Administrativas | (2,6) | - | (2,6) | (7,0) | - | (7,0) |
| Folha de Pagamento | (1,5) | - | (1,5) | (6,1) | - | (6,1) |
| Contingências | (1,2) | - | (1,2) | (1,5) | - | (1,5) |
| Bônus | (2,1) | - | (2,1) | (3,4) | - | (3,4) |
| Repasse da taxa de performance não realizada | - | - | - | 33,7 | - | 33,7 |
| Despesas | (7,4) | - | (7,4) | 15,7 | - | 15,7 |
| Taxas de administração entre companhias | - | (0,2) | (0,2) | - | (1,3) | (1,3) |
| Taxas de performance entre companhias | - | - | - | - | - | - |
| Plano de opção de ações | - | (0,0) | (0,0) | - | (0,2) | (0,2) |
| Resultado Financeiro | - | 0,8 | 0,8 | - | (8,7) | (8,7) |
| Receitas Financeiras | - | 3,2 | 3,2 | - | (0,0) | (0,0) |
| Despesas Financeiras | - | (2,4) | (2,4) | - | (8,8) | (8,8) |
| Lucro Líquido antes de impostos | (5,7) | 32,6 | 26,9 | (6,4) | (51,9) | (58,3) |
| Despesas com imposto de renda e CSLL | (0,1) | - | (0,1) | (0,2) | - | (0,2) |
| Lucro Líquido da Spice | - | 7,0 | 7,0 | - | (33,3) | (33,3) |
| Lucro (prejuízo do período) | (5,8) | 39,6 | 33,8 | (6,6) | (85,2) | (91,8) |

Composição dos fundos

Em 31 de dezembro de 2020, o valor agregado dos investimentos nas sete companhias da carteira e nos mais de 20 empreendimentos imobiliários totalizou mais de USD 919,9 milhões, incluindo:

- USD 202,8 milhões do GPCP V; USD 543,5 milhões do GPCP VI; e USD 11,4 milhões do GPRE, com:
 - USD 646,9 milhões de *limited partners*; e
 - USD 110,8 milhões da GP Investments;
- USD 86,9 milhões da participação direta da GP Investments na Spice Private Equity a valor contábil;
- USD 68,6 milhões da participação direta da GP Investments na G2D Investments;
- USD 1,8 milhões da participação direta da GP Investments na GPIAC;
- USD 4,9 milhões da participação direta da GP Investments na Rimini Street.

| Valor do Investimento* (em USD milhões) | | | | | | |
|---|--------------|--------------|-------------|--------------------|--------------|---------------------------|
| Companhias do Portfólio | GPCPV | GPCPVI | GPRE | Participação da GP | LPs | Participação Direta da GP |
| Centauro ¹ | 202,8 | - | - | 88,0 | 114,8 | - |
| BR Properties ¹ | - | 543,5 | - | 17,2 | 526,2 | - |
| Investimentos em Imóveis ³ | - | - | 11,4 | 5,6 | 5,8 | - |
| Total de Investimentos em Fundos | 202,8 | 543,5 | 11,4 | 110,8 | 646,9 | - |
| Spice PE ² | - | - | - | - | - | 86,9 |
| G2D Investments | - | - | - | - | - | 68,6 |
| GPIAC ⁴ | - | - | - | - | - | 1,8 |
| Rimini Street ¹ | - | - | - | - | - | 4,9 |
| Total de Investimentos Proprietários | - | - | - | - | - | 162,2 |
| Total | 202,8 | 543,5 | 11,4 | 110,8 | 646,9 | 162,2 |

| Participação** (%) em 31 de dezembro de 2020 | | | | | | | |
|--|----------|-----------------|----------|----------|----------|---------------------------|---------------------------|
| Companhias do Portfólio | Total | Co-investidores | GPCPV | GPCPVI | GPRE | Participação Direta da GP | Participação Total da GP* |
| Centauro ¹ | 22,3% | 7,6% | 14,7% | - | - | - | 6,4% |
| BR Properties ¹ | 58,0% | - | - | 58,0% | - | - | 1,8% |
| Investimentos em Imóveis ³ | 100,0% | - | - | - | 100,0% | - | 47,0% |
| Total de Investimentos em Fundos | - | - | - | - | - | - | - |
| Spice PE ² | 63,5% | - | - | - | - | 63,5% | 63,5% |
| G2D Investments | 75,3% | - | - | - | - | 75,3% | 75,3% |
| GPIAC ⁴ | 16,7% | - | - | - | - | 16,7% | 16,7% |
| Rimini Street ¹ | 3,3% | - | - | - | - | 3,3% | 3,3% |
| Total Fund Investments | - | - | - | - | - | - | - |

* O valor dos investimentos representa as participações diretas e indiretas da GP Investments em cada companhia da carteira.

** Os números incluem o valor e a propriedade dos investimentos nos fundos GPCP V, GPVP VI e GPRE.

(1) O valor do investimento é baseado no valor de mercado da companhia em 31/12/2020.

(2) O investimento na Spice Private Equity está consolidado no balanço da GP Investments. A avaliação mostrada acima é baseada no patrimônio líquido em 31 de dezembro de 2020.

(3) O valor do investimento é baseado no valor de aquisição para alguns dos projetos do fundo e na metodologia DCF para outros, de acordo com as políticas da GPRE descritas na Divulgação de Resultados do 1T13, ambas ajustadas pelo câmbio de 31 de dezembro de 2020.

(4) O GPIAC está relacionado à participação de 16,7% da GP no veículo de investimento que detém as ações do patrocinador, bônus de subscrição e reembolso de despesas relacionadas à transação da Rimini Street a ser recebida pela GP da GPIAC.

Relação com Investidores da GP Investments

Rodrigo Boscolo

Diretor Financeiro e de Relações com Investidores

Eduardo Coutinho

Gerente de Desenvolvimento Corporativo e de Relações com Investidores

GP Investments

+55 (11) 3556-5505

ir@gp-investments.com

Balanco Patrimonial Proporcional

| Balanco Patrimonial Proporcional | 4T20 | 3T20 | 2019 |
|---|--------------|--------------|--------------|
| Em USD Milhões | | | |
| Ativo | | | |
| Ativo circulante | 113,5 | 130,2 | 183,7 |
| Caixa e equivalentes de caixa | 79,9 | 98,6 | 64,4 |
| Aplicações financeiras | 17,3 | 17,3 | 63,1 |
| Taxas de administração e performance | 2,9 | 0,1 | 0,1 |
| Custos diferidos e despesas pré-pagas | 0,8 | 0,6 | 0,8 |
| Outros | 12,7 | 13,6 | 55,3 |
| Ativo não-circulante | 327,7 | 256,9 | 417,3 |
| Investimentos | 305,6 | 235,5 | 387,4 |
| Portfólio | 299,9 | 230,4 | 377,3 |
| Aplicações financeiras ao valor justo por meio do resultado | 5,7 | 5,1 | 10,1 |
| Depósito em conta escrow | 1,3 | 1,2 | 3,9 |
| Recebíveis de funcionários e acionistas | 6,2 | 5,7 | 8,5 |
| Móveis e equipamentos | 0,6 | 0,6 | 0,7 |
| Recebíveis de partes relacionadas | 13,4 | 13,3 | 16,0 |
| Outros | 0,6 | 0,5 | 0,8 |
| Total do Ativo | 441,2 | 387,0 | 600,9 |

| | 4T20 | 3T20 | 2019 |
|--|--------------|--------------|--------------|
| Passivo e Patrimônio Líquido | | | |
| Passivo circulante | 24,9 | 25,6 | 47,3 |
| Contas a pagar | 1,8 | 1,9 | 3,5 |
| Tributos a pagar | 0,8 | 0,8 | 1,6 |
| Salários e encargos sociais | 3,2 | 1,2 | 37,6 |
| Juros a pagar | 1,4 | 3,3 | 1,4 |
| Outros | 2,4 | 3,4 | 3,3 |
| Empréstimos e financiamentos | | | |
| Passivo não-circulante | 81,1 | 79,7 | 82,4 |
| Títulos perpétuos | 67,5 | 67,5 | 69,9 |
| Provisão para contingências | 13,6 | 12,2 | 12,5 |
| Patrimônio Líquido | 335,2 | 281,7 | 471,2 |
| Capital social | 0,3 | 0,3 | 0,3 |
| Reserva de capital | 603,7 | 603,7 | 597,7 |
| Lucros/Prejuízos acumulados | (295,8) | (302,6) | (308,9) |
| Ações em tesouraria | (5,0) | (5,0) | (1,1) |
| Resultado abrangente acumulado | (27,0) | (27,0) | (26,7) |
| Participação de não controladores | 59,0 | 12,3 | 209,9 |
| Total do Passivo e Patrimônio Líquido | 441,2 | 387,0 | 600,9 |

Balanço Patrimonial Proporcional (GP + Spice PE)

| Balanço Patrimonial | GP Investments | Spice PE | GP + Spice PE | | GP Investments | Spice PE | GP + Spice PE |
|--|----------------|--------------|---------------|--|----------------|--------------|---------------|
| Em USD Milhões | | | | | | | |
| Ativo | 4T20 | 4T20 | 4T20 | Passivo e Patrimônio Líquido | 4T20 | 4T20 | 4T20 |
| Ativo circulante | 87,1 | 26,4 | 113,5 | Passivo circulante | 24,5 | 0,5 | 24,9 |
| Caixa e equivalentes de caixa | 69,0 | 10,8 | 79,9 | Contas a pagar | 1,3 | 0,5 | 1,8 |
| Aplicações financeiras / Títulos para negociação | 2,2 | 15,1 | 17,3 | Tributos a pagar | 0,8 | - | 0,8 |
| Taxas de administração e performance | 2,9 | - | 2,9 | Salários e encargos sociais | 3,2 | - | 3,2 |
| Custos diferidos e despesas pré-pagas | 0,6 | 0,2 | 0,8 | Juros a pagar | 1,4 | - | 1,4 |
| Outros | 12,4 | 0,3 | 12,7 | Empréstimos e financiamentos | 15,3 | - | 15,3 |
| | | | | Outros | 2,4 | - | 2,4 |
| Ativo não-circulante | 216,8 | 110,9 | 327,7 | Passivo não-circulante | 81,1 | - | 81,1 |
| Investimentos | 194,7 | 110,9 | 305,6 | Provisão para contingências | 67,5 | - | 67,5 |
| Portfólio | 189,1 | 110,9 | 299,9 | Títulos perpétuos | 13,6 | - | 13,6 |
| Aplicações financeiras disponíveis para venda | 5,7 | - | 5,7 | | | | |
| Recebíveis de funcionários e acionistas | 6,2 | - | 6,2 | Patrimônio Líquido | 198,4 | 136,8 | 335,2 |
| Móveis e equipamentos | 0,6 | - | 0,6 | | | | |
| Empréstimos e recebíveis de partes relacionadas | 13,4 | - | 13,4 | | | | |
| Depósito em conta escrow | 1,3 | - | 1,3 | | | | |
| Outros | 0,6 | - | 0,6 | | | | |
| Total do Ativo | 303,9 | 137,3 | 441,2 | Total do Passivo e Patrimônio Líquido | 303,9 | 137,3 | 441,2 |

Demonstrações de Resultados Proporcional

| Demonstração de Resultados | 4T20 | 4T19 | 2020 | 2019 |
|---|--------------|---------------|---------------|---------------|
| Em USD Milhões | | | | |
| Receitas de Gestão de Fundos | 1,8 | 37,6 | (22,1) | 50,5 |
| Taxa de administração | 1,8 | 3,3 | 9,2 | 14,7 |
| Taxa de performance | - | 2,2 | 0,0 | 4,6 |
| Taxa de performance não realizada | - | 32,1 | (31,3) | 31,2 |
| Receitas de Resultados de Capital | 31,9 | 48,3 | (41,7) | 94,3 |
| Ganhos/perdas não realizados | 31,9 | 52,5 | (31,2) | 88,7 |
| Ganhos/perdas realizados líquidos | 0,0 | (4,2) | (10,7) | 1,5 |
| Dividendos e outros | 0,1 | (0,0) | 0,2 | 4,1 |
| Receitas Totais | 33,7 | 85,9 | (63,8) | 144,8 |
| Despesas operacionais | (4,2) | (4,0) | (13,1) | (15,3) |
| Gerais e administrativas | (2,6) | (2,2) | (7,0) | (6,7) |
| Folha de pagamento | (1,5) | (1,8) | (6,1) | (8,5) |
| Bônus e repasse da taxa de performance | (2,1) | (1,2) | (3,1) | (4,5) |
| Contingências | (1,2) | 3,5 | (1,7) | 2,9 |
| Repasse de taxa de performance não realizada | - | (34,4) | 33,7 | (33,6) |
| Despesas operacionais + Bônus | (7,4) | (36,1) | 15,8 | (50,5) |
| Taxa de administração entre companhias | (0,2) | (0,4) | (1,3) | (2,3) |
| Taxa de performance entre companhias | - | (1,2) | - | (2,2) |
| Plano de opção de ações | (0,0) | (0,1) | (0,3) | (0,3) |
| Resultado financeiro | 0,8 | (2,2) | (8,6) | (6,6) |
| Receitas financeiras | 3,2 | (0,1) | 0,0 | 4,6 |
| Despesas financeiras | (2,4) | (2,2) | (8,7) | (11,2) |
| Lucro Líquido antes de Impostos e Resultado da Spice | 26,9 | 45,9 | (58,3) | 82,9 |
| Despesas com imposto de renda e CSLL | (0,1) | (0,0) | (0,2) | (0,6) |
| Resultado da Spice | 7,0 | (4,9) | (33,3) | 7,9 |
| Lucro (prejuízo do período) | 33,8 | 41,0 | (91,8) | 74,3 |

Balanço Patrimonial Consolidado

| Balanço Patrimonial Consolidado | 4T20 | 3T20 | 2019 |
|---|--------------|--------------|--------------|
| Em USD Milhões | | | |
| Assets | | | |
| Ativo circulante | 140.5 | 163.6 | 213.4 |
| Caixa e equivalentes de caixa | 41.9 | 64.3 | 66.5 |
| Aplicações financeiras | 93.2 | 94.3 | 101.0 |
| Taxas de administração e performance | 0.0 | 0.0 | 27.9 |
| Custos diferidos e despesas pré-pagas | 0.8 | 0.6 | 0.8 |
| Outros | 4.6 | 4.3 | 17.2 |
| Ativo não-circulante | 459.2 | 357.0 | 611.8 |
| Investimentos | 433.5 | 331.9 | 574.1 |
| Portfólio | 427.2 | 326.3 | 565.6 |
| Aplicações financeiras ao valor justo por meio do resultado | 6.2 | 5.6 | 8.5 |
| Recebíveis de partes relacionadas | 15.2 | 15.2 | 15.2 |
| Depósito em conta escrow | 3.1 | 3.1 | 9.4 |
| Recebíveis de funcionários e acionistas | 6.2 | 5.7 | 8.5 |
| Móveis e equipamentos | 0.6 | 0.6 | 0.7 |
| Outros | 0.6 | 0.6 | 3.8 |
| Total do Ativo | 599.7 | 520.5 | 825.2 |

| | 4T20 | 3T20 | 2019 |
|--|--------------|--------------|--------------|
| Passivo e Patrimônio Líquido | | | |
| Passivo circulante | 29.6 | 30.1 | 48.8 |
| Contas a pagar | 2.4 | 2.5 | 4.7 |
| Tributos a pagar | 0.8 | 0.8 | 1.8 |
| Salários e encargos sociais | 3.2 | 1.2 | 38.5 |
| Juros a pagar | 1.4 | 3.3 | 1.4 |
| Outros | 20.2 | 20.1 | - |
| Empréstimos e financiamentos | 1.4 | 2.2 | 2.4 |
| Passivo não-circulante | 105.3 | 97.5 | 99.9 |
| Títulos perpétuos | 72.5 | 67.5 | 69.9 |
| Provisão para contingências | 32.8 | 30.0 | 30.0 |
| Patrimônio Líquido | 464.8 | 393.0 | 676.4 |
| Capital social | 0.3 | 0.3 | 0.3 |
| Reserva de capital | 603.7 | 601.0 | 597.6 |
| Lucros/Prejuízos acumulados | (300.4) | (334.2) | (208.6) |
| Resultado abrangente acumulado | (27.0) | (27.8) | (23.8) |
| Ações em tesouraria | (5.0) | (5.0) | (1.0) |
| Participação de não controladores | 193.2 | 158.8 | 311.9 |
| Total do Passivo e Patrimônio Líquido | 599.7 | 520.5 | 825.2 |

Demonstrações de Resultados Consolidadas

| Demonstração de Resultados Consolidado | 4T20 | 4T19 | 2020 | 2019 |
|---|---------------|---------------|----------------|---------------|
| Em USD Milhões | | | | |
| Receitas de Gestão de Fundos | 0.9 | 2.9 | 4.8 | 10.5 |
| Taxa de administração | 0.9 | 2.4 | 4.8 | 9.8 |
| Taxa de performance | - | 0.5 | - | 0.7 |
| Receitas de Resultados de Capital | 79.9 | 64.1 | (169.2) | 171.2 |
| Ganhos/perdas não realizados | 79.8 | 79.5 | (143.7) | 160.6 |
| Ganhos/perdas realizados líquidos | 0.0 | (15.4) | (25.9) | (0.5) |
| Dividendos e outros | 0.1 | 0.1 | 0.3 | 11.2 |
| Receitas Totais | 80.8 | 67.0 | (164.4) | 181.7 |
| Despesas operacionais | (5.1) | (5.8) | (16.1) | (21.3) |
| Gerais e administrativas | (3.6) | (4.7) | (10.0) | (12.8) |
| Folha de pagamento | (1.5) | (1.1) | (6.1) | (8.5) |
| Bônus e repasse da taxa de performance | (2.1) | (1.4) | (3.4) | (5.3) |
| Repasse de taxa de performance não realizada | - | (5.4) | 5.7 | (4.1) |
| Plano de opção de ações | - | (0.0) | - | (0.3) |
| Contingências | (2.8) | (4.8) | (3.4) | (6.3) |
| Total Despesas | (10.1) | (17.6) | (17.2) | (37.4) |
| Resultado financeiro | 1.0 | 0.1 | (15.0) | (5.7) |
| Receitas financeiras | 1.7 | 2.8 | 5.0 | 6.6 |
| Despesas financeiras | (0.7) | (2.7) | (20.0) | (12.3) |
| Lucro Líquido antes de Impostos | 71.8 | 49.5 | (196.6) | 138.6 |
| Despesas com imposto de renda e CSLL | (0.1) | 0.0 | (0.3) | (0.9) |
| Lucro (prejuízo) do período | 71.7 | 49.5 | (197.0) | 137.7 |
| Resultado atribuído à participação de não controladores | 37.9 | 8.5 | (105.2) | 63.3 |
| Lucro (prejuízo) do período atribuído à GP | 33.8 | 41.0 | (91.8) | 74.3 |

Fluxo de Caixa Consolidado

| Fluxo de Caixa Consolidado | 2020 | 2019 |
|--|----------------|----------------|
| Em USD Milhões | | |
| Lucro (prejuízo) do período | (197.0) | 137.7 |
| Ajustes para reconciliar o lucro (prejuízo) líquido com caixa utilizado nas atividades operacionais | 203.4 | (193.3) |
| Depreciação (apreciação) no valor justo dos investimentos | 169.5 | (192.1) |
| Reversão no valor justo não realizado dos investimentos | (25.8) | 31.6 |
| Participação de acionistas não-controladores | (0.0) | - |
| Ganho (perda) na diluição de participação de acionistas não controladores | (0.0) | - |
| Ganhos realizados - private equity, líquidos | 25.9 | 0.5 |
| Remuneração baseada em ações | 0.3 | 0.0 |
| Juros provisionados | - | (0.4) |
| Juros e variação cambial sobre fundos em garantia | 1.4 | - |
| Juros sobre bônus perpétuo | (0.0) | (0.4) |
| Juros acumulados a pagar - aquisição de participação de acionistas não controladores | 0.2 | 0.9 |
| Juros acumulados sobre ativos financeiros ao valor justo por meio de outros resultados abrangentes | 2.4 | 0.9 |
| Juros provisionados sobre ativos financeiros | - | 0.6 |
| Juros sobre empréstimos a receber | - | 0.1 |
| Amortização de despesas diferidas | (0.0) | 0.5 |
| Ganho de ações | - | 0.3 |
| Provisão para contingência | 2.8 | (9.2) |
| Bônus não realizado | 26.8 | (26.8) |
| Depreciação de ativo fixo | 0.1 | 0.2 |
| Change in assets/liabilities | (19.8) | 14.9 |
| Empréstimos a receber | 0.0 | 9.7 |
| Taxas de administração e performance | 1.1 | (0.5) |
| Recebíveis de empregados e acionistas | 2.3 | 2.2 |
| Investimentos financeiros | 0.4 | (55.1) |
| Contas a pagar | (2.3) | (1.1) |
| Impostos a pagar | (1.0) | (0.2) |
| Outros passivos - longo prazo | 3.2 | - |
| Salários, bonificações e encargos sociais | (35.2) | 4.3 |
| Outros passivos | (0.9) | (0.9) |
| Outros ativos | 12.6 | 1.4 |
| Caixa proveniente de atividades operacionais | (13.4) | (40.7) |
| Recursos provenientes da venda de aplicações financeiras | 29.1 | - |
| Aquisição de investimentos financeiros | (19.8) | 20.3 |
| Transferência para SPVs para pagamento de despesas | (0.2) | (0.9) |
| Aplicações financeiras e títulos para negociação, líquidos | (1.8) | (0.2) |
| Aquisição de investimentos através da Spice | (7.0) | (14.9) |
| Venda de investimentos - RHI Magnesita | - | 145.6 |
| Aquisição de investimento - The Craftory | (16.5) | - |
| Aquisição de investimento - Inova FIP | (3.0) | - |
| Recursos provenientes da venda de investimentos - private equity, net | - | - |
| Recursos provenientes de contas Escrow | 4.9 | 12.4 |
| Aquisição (venda) de investimentos de real estate | 2.6 | - |
| Aquisição (venda) de móveis e equipamentos | 0.0 | 10.3 |
| Aquisição (venda) de outros ativos investidos | (4.5) | (1.6) |
| Venda (aquisição) de outros investimentos financeiros | (5.1) | (9.8) |
| Venda (aquisição) de ativos financeiros a valor justo por meio de outros resultados abrangentes | 2.4 | (0.0) |
| Caixa proveniente de atividades de investimento | (19.0) | 161.2 |
| Aporte de capital de Limited Partners - private equity | 1.7 | 49.7 |
| Aporte de capital de Limited Partners - real estate | 0.2 | - |
| Distribuição de capital para Limited Partners - private equity | (4.8) | (102.1) |
| Distribuição de capital para Limited Partners - real estate | (1.5) | (9.7) |
| Distribuição para acionistas minoritários | (0.1) | (2.1) |
| Amortização de Notas Perpétuas | 2.6 | (60.3) |
| Subscrição de capital | - | (0.1) |
| Aquisição de ações em tesouraria | (4.1) | (0.7) |
| Acionistas não controladores - FoodFirst Global Restaurants, Inc - Spice | (0.5) | 3.7 |
| Recursos provenientes de empréstimos tomados | 20.0 | - |
| Recompra de ações de acionistas não controladores - Spice | (3.0) | - |
| Recompra de ações de acionistas não controladores - BRZ | (0.9) | - |
| Caixa proveniente de atividades de financiamento | 9.7 | (121.6) |
| Efeito de variações cambiais em caixa e equivalentes de caixa | (2.0) | (3.2) |
| Aumento (diminuição) em caixa e equivalente de caixa | (24.6) | (34.6) |
| Caixa e equivalentes de caixa no início do período | 66.5 | 101.10 |
| Caixa e equivalentes de caixa no fim do período | 41.5 | 66.50 |
| Informações complementares | | 12.80 |
| Juros pagos | 7.5 | 12.1 |
| Imposto de renda e contribuição social pagos | 0.7 | 0.7 |

GP Investments