



## Release de Resultados 1T21

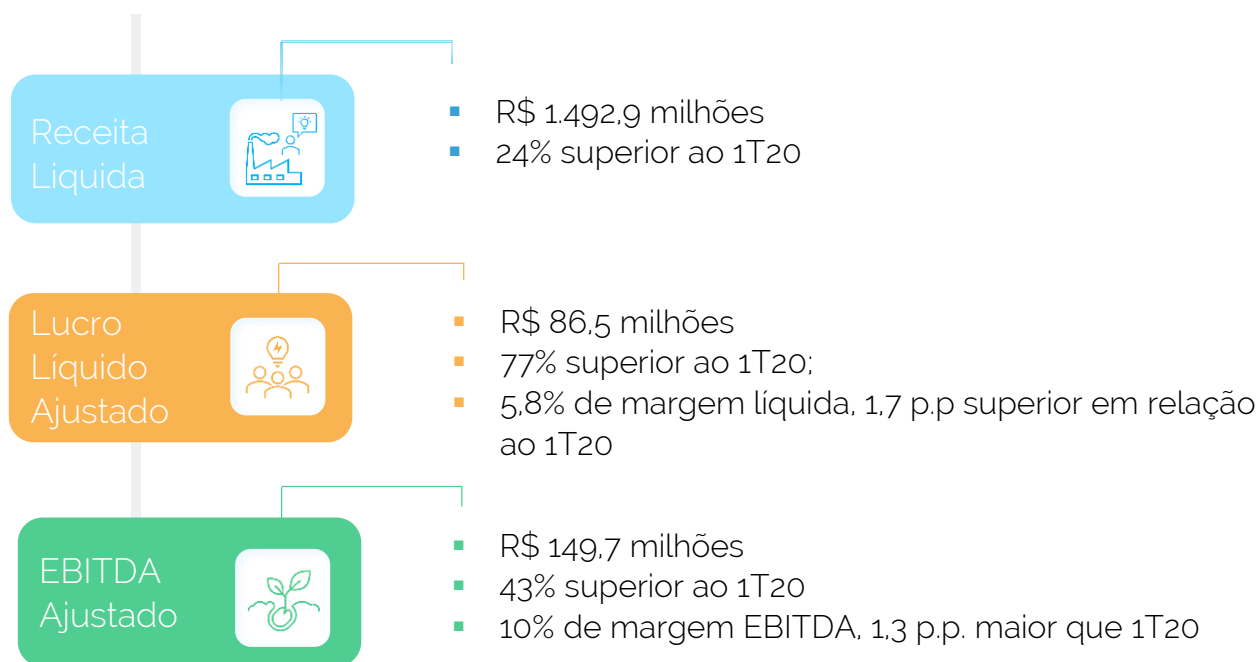
Maio de 2021

São Paulo, 13 de maio de 2021 – A GPS Participações e Empreendimentos S.A. (“Companhia”) é uma Holding que, através de suas controladas (em conjunto, denominadas como “Grupo GPS”), oferece soluções de multisserviços, servindo a mais de 2.700 Clientes em todo território nacional com o envolvimento direto de mais de 110 mil colaboradores, liderados por um time de aproximadamente 300 executivos que gerenciam uma operação com cobertura geográfica relativa a 98% do PIB industrial brasileiro.

Com atuação nos segmentos de facilities, segurança, logística indoor, manutenção e serviços industriais, a Companhia oferece uma gama diversificada e ampla de serviços a seus Clientes.

O Grupo GPS anuncia seus resultados do Primeiro Trimestre de 2021 (1T21).

## Principais Destaques



### Conferência de Resultados

GRUPO **GPS**

Quinta-feira, dia 13 de maio  
Em Português e Inglês:  
15h00 (BRT)  
14h00 (NYT)



### Apresentadores

Luis Martinez  
**Presidente**  
Guilherme Robortella  
**Diretor Financeiro**  
Anderson Nunes  
**Controller**  
Maria Elsa Alba Bernhoeft  
**Diretora de RI**  
[ri@gpssa.com.br](mailto:ri@gpssa.com.br)

## 1. Mensagem da Administração

Neste trimestre as operações da Companhia ainda foram afetadas pelos desafios decorrentes do COVID-19, que influenciaram negativamente o crescimento da receita líquida orgânica, mas que foram compensados pelos resultados das aquisições realizadas em 4T20.

De maneira combinada, o crescimento da receita líquida foi de 24% em comparação a 1T20, alinhado com o patamar médio de crescimento de receita líquida dos últimos 3 anos (2018 a 2020) de 23% a.a..

O Lucro Líquido Ajustado apresentou crescimento de 77% em relação ao 1T20, com incremento de 1,7 p.p. da margem, tendo sido afetado por dois eventos não recorrentes, conforme detalhado no item 5 deste relatório.

O EBITDA Ajustado de R\$ 149,7 milhões também apresentou crescimento, 43% frente ao 1T20, com aumento de margem EBITDA Ajustado de 1,3p.p..

Neste contexto mais desafiador do 1T21, a agilidade em realizar os ajustes operacionais nos contratos com nossos Clientes, combinado com a rápida obtenção de sinergias operacionais e administrativas nas empresas adquiridas, foram fatores preponderantes para que os resultados do trimestre seguissem dentro da tendência de crescimento contínuo e sustentável.

Em 26 de abril de 2021, a GPS Participações e Empreendimentos S.A., após a conclusão do seu processo de Oferta, passou a ser uma sociedade anônima de capital aberto, tendo suas ações negociadas na B3 (Brasil, Bolsa e Balcão) pela denominação (ticker) GGPS3. Este marco consolida uma história de quase 60 anos de contínuo crescimento e evolução.

Agradecemos a todos os nossos colaboradores, responsáveis pelo desempenho positivo da Companhia, seus familiares, cujo apoio nesse momento é fundamental, e a todos os nossos acionistas, Clientes, fornecedores e *stakeholders* em geral que acreditam e fizeram e fazem parte do dia a dia da Companhia.

## 2. Demonstrativo de Resultados

R\$ mi	DRE consolidado		
	1T21 (a)	1T20 (b)	Δ (a) / (b)
<b>Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas</b>	<b>1.493</b>	<b>1.202</b>	<b>24%</b>
(-) Custos serviços prestados e mercadorias vendidas	(1.248)	(1.023)	22%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(115)	(90)	28%
(-) Perdas de crédito esperadas sobre contas a receber	(7)	(7)	8%
(+) Outras receitas operacionais	1	2	-66%
(-) Outras despesas operacionais	(11)	(4)	158%
<b>Resultado Operacional</b>	<b>112</b>	<b>79</b>	<b>43%</b>
% Result. Op. / ROL	7,5%	6,5%	1,0pp
(-) Resultado Financeiro	(20)	(17)	21%
<b>LAIR</b>	<b>92</b>	<b>62</b>	<b>48%</b>
%LAIR / ROL	6,2%	5,1%	1,1pp
(-) IR/CS	(15)	(22)	-29%
%(IR/CS) / LAIR	16,8%	35,2%	-18,4pp
<b>LUCRO LIQUIDO</b>	<b>76</b>	<b>40</b>	<b>90%</b>
%LL / ROL	5,1%	3,3%	1,8pp

## 3. Receita Líquida

A receita líquida do período cresceu 24% comparativamente ao 1T20. Houve a manutenção da receita líquida orgânica no mesmo patamar do 1T20 e incorporação de R\$ 295,5 milhões de receita líquida proveniente das quatro empresas adquiridas no 4T20: Luandre, Sunset, ISS Brasil e Conbras.

Para melhor entendimento do crescimento orgânico e inorgânico da receita líquida, no contexto da pandemia, detalhamos abaixo os resultados evolutivos por trimestre.

R\$ mi	1T21	4T20	3T20	2T20	1T20
<b>Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas</b>	<b>1.493</b>	<b>1.480</b>	<b>1.138</b>	<b>1.123</b>	<b>1.202</b>
Receita líquida orgânica	1.197	1.143	1.138	1.123	1.202
Receita líquida inorgânica	296	337	0	0	0
Crescimento orgânico (vs tri anterior)	4,8%	0,4%	1,3%	-6,5%	-

Conforme podemos verificar, o crescimento orgânico teve um decréscimo no 2T20, principalmente no momento de pico da 1a onda da pandemia, com redução de 6,5%. Após este período, observamos um leve crescimento e atingimos o patamar de 5% no 1T21 comparativamente ao 4T20.

No mesmo período podemos verificar uma redução de 12% da receita advinda das empresas adquiridas, fruto especificamente da sazonalidade de receita da Luandre, que tipicamente é crescente durante o ano e atinge o pico no 4T.

## 4. Resultado Operacional

O Resultado Operacional do 1T21 foi de R\$ 112 milhões, significando um incremento de 43% frente ao 1T20, com margem de 7,5%, 1p.p acima da margem do 1T20.

A despeito dos efeitos de R\$ 3,8 milhões, sem encargos, de acréscimo de hora-extra no 1T21, em função do incremento de afastamentos médicos por Covid-19, no que tange aos custos de serviços prestados e mercadorias, a efetiva gestão e balanceamento da margem bruta dos contratos resultou em um ganho de eficiência de 2p.p. de margem bruta comparativamente a 1T20.

As despesas gerais e administrativas sofreram incremento, em comparação ao 1T20, em função:

- da incorporação das empresas adquiridas, que elevaram momentaneamente o custo de pessoal das áreas de suporte;
- das despesas de rescisão vinculadas à captura de sinergias de custo nas equipes administrativas, que totalizaram R\$5,13 milhões em 1T21, em comparação a R\$1,72 milhões no 1T20;
- Do provisionamento de R\$ 9 milhões de reais referente a incidência de INSS sobre as verbas relacionadas a 1/3 de férias, em função da revisão de entendimento sobre tal tema no STF – Supremo Tribunal Federal.

## 5. Lucro Líquido e Lucro Líquido Ajustado

<b>LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO</b> R\$ mi	<b>1T21</b> <b>(a)</b>	<b>1T20</b> <b>(b)</b>	<b>Δ</b> <b>(a) / (b)</b>
<b>Lucro Líquido do período</b>	<b>76</b>	<b>40</b>	<b>90%</b>
Swap <sup>1</sup>	14	0	0%
Efeito ativo diferido WP (não recorrente) <sup>2</sup>	(14)	0	0%
Amortização - carteira de clientes, marcas e ativo fixo	16	13	17%
Efeito fiscal sobre ágio do período <sup>3</sup>	(5)	(5)	17%
<b>LUCRO LÍQUIDO Ajustado</b>	<b>86</b>	<b>49</b>	<b>77%</b>
<i>%LL (ajustado) / ROL</i>	<i>5,8%</i>	<i>4,1%</i>	<i>1,7pp</i>

1- Swap - Nota explicativa 30 (Resultado com Swap – Variação Cambial)

2- Efeito ativo diferido WP - Nota explicativa 22 (c) "Efeito WP" (ii)

3- Amortização de Carteira de Clientes, marcas e ativo fixo \*34%

O Lucro Líquido Ajustado considera a exclusão de eventos não recorrentes e dos efeitos da amortização da mais valia, líquida do imposto de renda e da contribuição social do período e, por consequência, não é base de cálculo para a distribuição de dividendos.

O Lucro Líquido no 1T21 foi afetado por dois eventos não recorrentes:

- constituição do Ativo Diferido, advindo da cisão e posterior incorporação do WP V Participações, ocorridas em 2019. A amortização do ágio gerado por esta operação foi

reconhecida em períodos anteriores e o ativo fiscal correspondente foi reconhecido em 1T21, com efeito positivo no Lucro Líquido de R\$ 13,9 milhões, conforme descrição na Nota Explicativa 22(c) das Demonstrações Trimestrais;

- demonstração do efeito líquido apurado no período, envolvendo as operações de crédito na modalidade 4131, entre a variação cambial do passivo indexado em dólar americano e o valor a mercado das operações de swap que garantem o hedge para o CDI desse mesmo passivo. O valor líquido de R\$13,7 milhões afetou negativamente o resultado financeiro da Companhia, conforme detalhado na Nota Explicativa 30, contas de Resultado com Swap e Variação Cambial. A Companhia avalia o aprimoramento de mecanismos de contabilização desta modalidade de empréstimo para que o efeito no resultado reflita o exato *matching* entre o passivo em dólar e a correspondente operação de swap para o CDI de modo a evitar volatilidade no resultado financeiro derivada de flutuações cambiais.

Considerando os efeitos acima, o Lucro Líquido Ajustado do 1T21 foi de R\$86 milhões, representando um crescimento de 77% frente ao resultado do 1T20, e margem líquida de 5,8%, com 1,7p.p acima do 1T20.

## 6. EBITDA e EBITDA Ajustado

EBITDA R\$ mi	1T21 (a)	1T20 (b)	Δ (a) / (c)
<b>LUCRO LIQUIDO</b>	<b>76</b>	<b>40</b>	<b>90%</b>
IR / CSLL	15	22	-29%
Resultado Financeiro	20	17	21%
Depreciação de ativos	13	10	27%
Amortização - carteira de clientes, marcas e ativo fixo	16	13	17%
<b>EBITDA (cf. iCVM 527) - itens na Nota Explicativa 29</b>	<b>141</b>	<b>102</b>	<b>38%</b>
Compra vantajosa	0	0	0%
Reversão para contingências cíveis e tributárias	(2)	0	0%
Provisão riscos fiscais	9	0	0%
Reversão de tributos sub júdice	0	0	580%
Despesas com aquisição de controladas	7	3	98%
Atualização de ativos indenizatórios e passivos contingentes	(2)	(1)	58%
Compensação de dívida de aquisição	(3)	0	0%
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>150</b>	<b>104</b>	<b>43%</b>
% EBITDA Ajustado	10,0%	8,7%	1,3pp

A tabela acima apresenta a composição do cálculo do EBITDA, conforme Instrução CVM 527/2012. O EBITDA Ajustado considera apenas dois tipos de eventos:

- eventos relacionados a aquisição de controladas, incluindo os valores gastos com diligências legais e financeiras (item 3 da tabela acima) e com perdas incorridas que são objeto de indenização pelos vendedores das empresas adquiridas (itens 4 e 5)



- eventos com características não operacionais, a exemplo de reversão de contingências de períodos anteriores (item 1) e provisões para riscos fiscais (item 2).

O EBITDA do período ainda foi afetado por alguns eventos com característica não recorrente, a exemplo:

- das despesas de rescisão vinculada a captura de sinergias de custo nas equipes administrativas das empresa adquiridas em 4T20;
- das despesas com horas extras para cobertura de ausências dos colaboradores em decorrência da COVID19;

Os dois eventos não recorrentes acima relacionados não estão sendo considerados no cálculo do EBITDA Ajustado.

Adicionalmente, para efeito comparativo, o impacto positivo de IFRS16 representou R\$ 5,7 milhões no 1T21 e R\$ 3,2 milhões no 1T20.

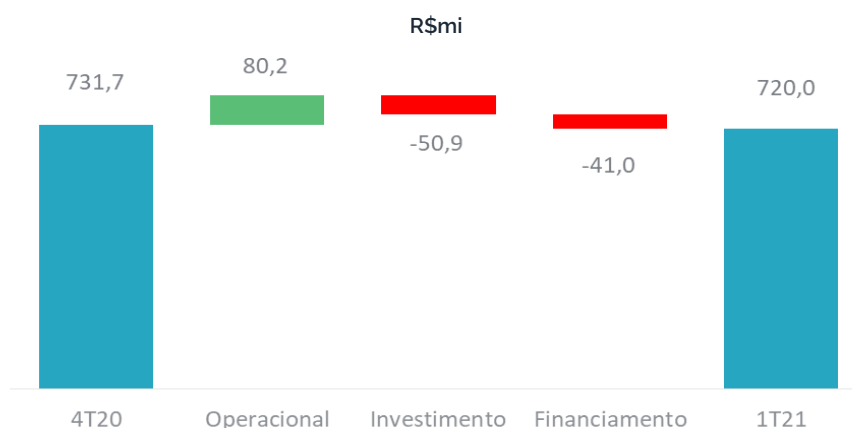
Além dos efeitos mencionados acima os primeiros três meses do ano são negativamente afetados pelas despesas relacionadas à correção das provisões de férias e 13º salário, em decorrência dos reajustes salariais que são concentrados no primeiro trimestre do ano. O efeito da correção das provisões de férias e 13º salário tem recorrência anual e, em função de tal efeito, historicamente o primeiro trimestre apresenta a menor rentabilidade operacional do ano.

Adicionalmente ao efeito mencionado acima, os primeiros três meses do ano ainda são afetados por um volume menor de serviços extras, o que também impacta a rentabilidade do período.

O EBITDA Ajustado foi de R\$149,7 milhões no 1T21, 43% superior ao resultado do 1T20, e alinhado com o crescimento observado no Resultado Operacional. A margem EBITDA ajustada atingiu 10% com incremento de 1,3p.p no período.

O EBITDA apresentou mais um trimestre de evolução quando comparado com o mesmo período do ano anterior, reflexo da racionalização de custos e de despesas, da gestão eficiente dos contratos e da capacidade de rápida integração das empresas adquiridas.

## 7. Fluxo de Caixa



A geração de caixa das atividades operacionais foi de R\$ 80,2 milhões no 1T21, que representou 105% do Lucro Líquido do período. Importante salientar que este resultado está impactado pelo pagamento de R\$ 78,9 milhões de bônus (conforme Nota Explicativa 21 (a)).

Dentro de fluxo de investimentos, o resultado de R\$ 50,9 milhões foi majoritariamente afetado pelo exercício de opção de compra da parcela remanescente do capital das controladas que representou o valor de R\$ 72,2 milhões referente a quatro empresas, conforme Nota Explicativa 25.

O caixa líquido utilizado nas atividades de financiamento foi de R\$ 40,9 milhões negativos em função do pagamento de dividendos no total de R\$ 53,6 milhões, amortização líquida de empréstimos no valor de R\$46,5 milhões e integralização de capital por emissões de ações para o Programa de Compra de Ações (PCA) em R\$ 51,1 milhões.

## 8. Alavancagem

Endividamento R\$ mi	1T21 (a)	1T20 (b)	△ (a) / (b)
<b>Dívida Líquida / EBITDA</b>	<b>1,7</b>	<b>2,0</b>	<b>-16%</b>
<b>EBITDA LTM ajustado</b>	<b>617</b>	<b>435</b>	<b>42%</b>
<b>Dívida Líquida</b>	<b>(1.030)</b>	<b>(865)</b>	<b>19%</b>
Circulante	437	408	7%
(+) Caixa e equivalentes de caixa <sup>1</sup>	768	657	17%
(-) Parcelamento de Tributos	(5)	(5)	10%
(-) Dívida financeira <sup>2</sup>	(235)	(192)	22%
(-) Aquisição de Controladas	(91)	(53)	72%
Não Circulante	(1.467)	(1.273)	15%
(-) Parcelamento de Tributos	(16)	(19)	-15%
(-) Dívida financeira <sup>2</sup>	(1.185)	(1.017)	17%
(-) Aquisição de Controladas	(266)	(237)	12%

1- O saldo de caixa e equivalentes de caixa, R\$ 721 milhões, somado ao saldo das aplicações financeiras, R\$ 47 milhões, totalizou R\$ 768 milhões no 1T21.

2- Dívida Financeira = Ativo (instrumentos financeiros derivativos circulante e não circulante) – Passivo (Empréstimos e Debêntures)

O nível de alavancagem da Companhia considera os efeitos das operações de aquisições parciais, calculadas a partir das opções de compra remanescentes conforme Nota Explicativa 25, como forma de representar todos os compromissos futuros da Companhia.

A despeito dos investimentos em M&A, o nível de alavancagem da Companhia foi reduzido em 16% em relação ao 1T20.

Conforme Nota Explicativa 35, a Companhia, no âmbito do IPO, registrou em abril o valor líquido estimado em relação a oferta primária na ordem de R\$ 1.028.774 milhões. Conforme descrito no item 35 (c), deste valor, foi pago o montante de dividendos no total de R\$ 305 milhões.



## 9. Considerações finais

Os resultados alcançados em 1T2021 reforçam nossa convicção de que nosso modelo de gestão, pautado pela descentralização, delegação planejada, empresariamento e exercício da meritocracia, é o fator mais relevante para o sucesso da nossa estratégia de crescimento. É através do nosso foco em reter e engajar pessoas com espírito empreendedor que ampliaremos a nossa capacidade de construir relações de longo prazo com os Clientes e a sustentabilidade dos nossos resultados. Trabalhamos para aprimorar nossas ferramentas de motivação e retenção de curto, médio e longo prazos e propiciar para nossa equipe um ambiente empresarial cada vez mais eficiente e produtivo.

Acreditamos que 2021 será um ano desafiador e, por isso, estamos preparados para seguir na direção do crescimento, combinando o esforço das equipes comerciais com novas oportunidades de aquisição de empresas, assegurando uma gestão equilibrada dos riscos que envolvem o nosso ambiente empresarial



GRUPO **GPS**

### **Divulgação de Resultados 1T21**

13 de maio de 2021

*(antes da abertura do mercado)*

### **Teleconferência de Resultados:**

13 de maio de 2021

#### **Horário**

15h00 (Horário de Brasília)

14h00 (Horário de NY)