



lochpe-Maxion Resultados do 2T26

6 de agosto de 2026

MYPK
B3 LISTED NM

ISE B3

IDIVERSA B3

ICO2 B3

ADR: IOCJY

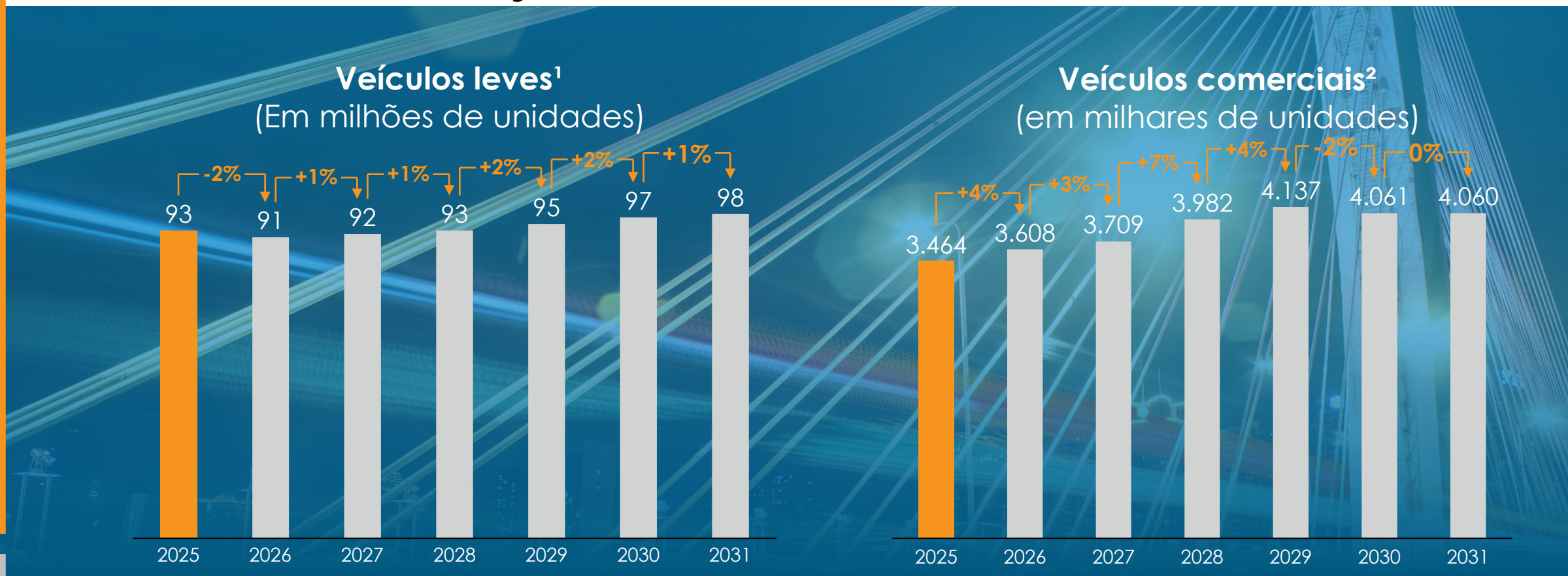


Visão Geral do 2T26

- Desempenho resiliente
 - Execução disciplinada para redução de custos
 - Recuperação na América do Norte impulsionada pela melhora na demanda por VC e pelo forte desempenho das rodas de alumínio
- Disciplina financeira e foco nos acionistas
 - Liquidez sólida e menor endividamento líquido reforçam a flexibilidade financeira e a geração de valor para os acionistas no médio e longo prazo
- Principais impulsionadores de crescimento
 - A Índia continua sendo um importante motor de crescimento, em todos os segmentos, impulsionado pela expansão de volume e novos lançamentos
 - O segmento de VL no Brasil está forte, enquanto o de caminhões na América do Norte apresenta tendência de alta



Mercado – Produção Global de Veículos



Produção

global ex -
China – var.

+1% -2% +2% +2% +2% +1% +1%

-6% +4% +8% +7% +2% 0% 0%

Fonte: ¹ S&P Global – julho de 2026

² Dados globais do 2º trimestre de 2026

Destques do 2T26

Receita líquida

R\$ 4,0 bilhões

Receita estável, apesar dos desafios cambiais e da menor demanda no segmento de VC no Brasil, apoiados pela solidez do segmento de VL na América do Sul e Ásia.

Lucro bruto

R\$ 485,5 milhões

com uma margem de

12,1%

Margem sólida, mesmo com uma absorção um pouco menor dos custos fixos (América do Norte) e efeitos temporários de repasse de preços das matérias-primas.

EBITDA

R\$ 417,5 milhões

com uma margem de

10,4%

Lucratividade resiliente, apesar da pressão sobre a margem bruta, apoiada pelo controle disciplinado de custos e despesas.

Alavancagem²

2,52x

em comparação com

2,49x

no 1º trimestre de 2026

2,38x

no 2º trimestre de 25

A dívida líquida menor em relação ao trimestre anterior, enquanto a alavancagem permaneceu praticamente estável em 2,52x, apoiada por sólida liquidez e gestão financeira disciplinada.

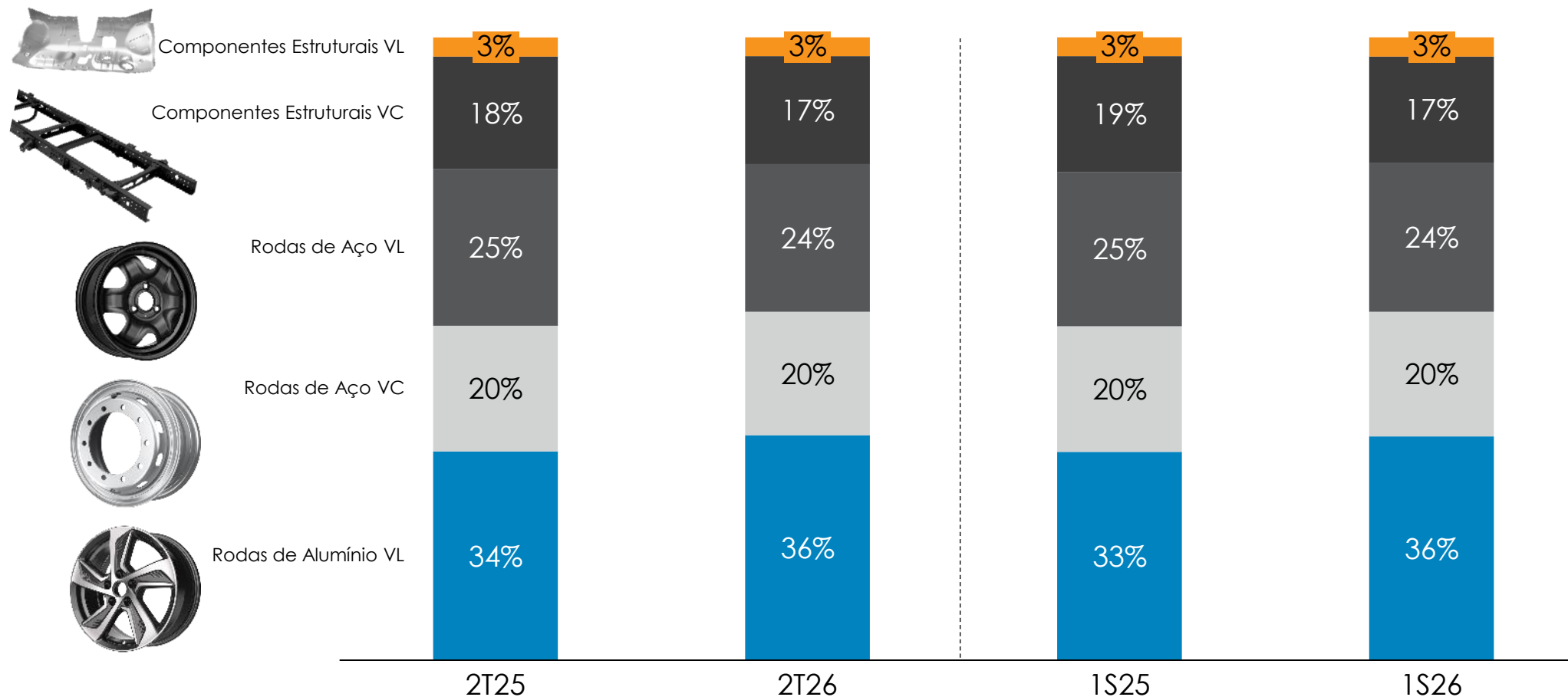
¹ Em comparação com o mesmo período do ano anterior

² Dívida líquida/EBITDA dos últimos 12 meses

VL: veículos leves

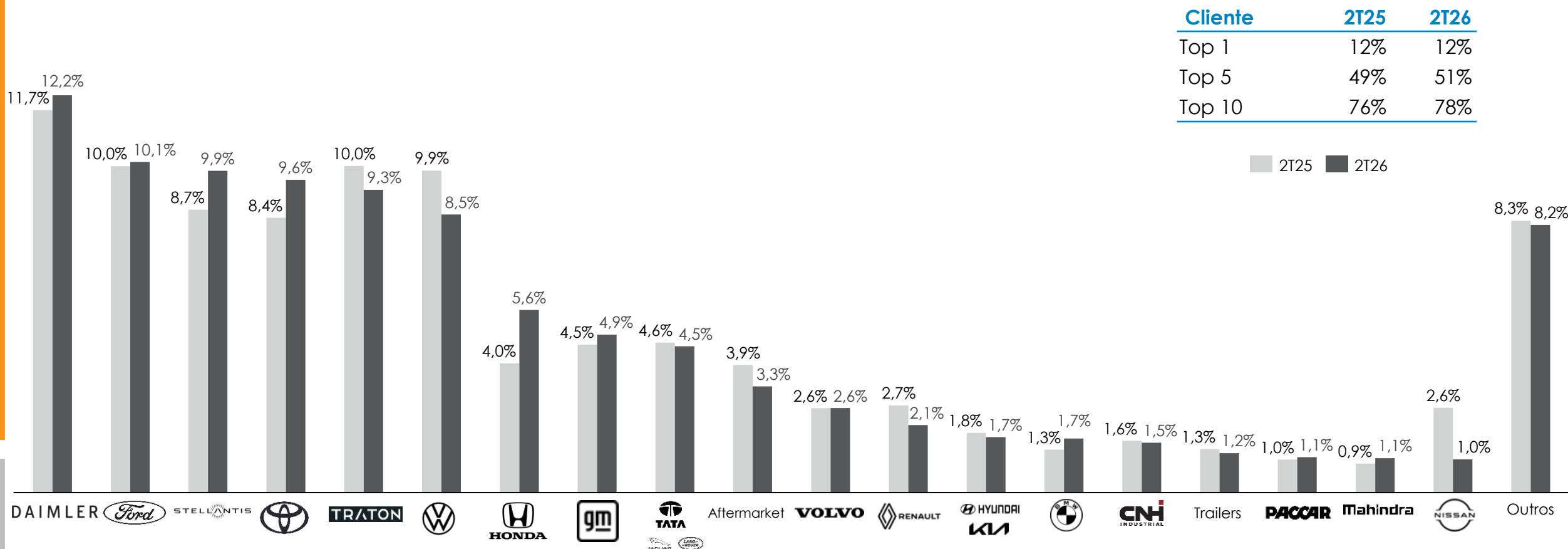
VC: veículos comerciais

Receita por produto



O crescimento nos produtos para VL e nas rodas de alumínio ajudou a compensar a demanda (ainda) mais fraca por VC, reforçando a resiliência do portfólio diversificado da Maxion.

Receita por cliente



A demanda por VL permaneceu forte, enquanto os primeiros sinais de recuperação de VC contribuíram para uma composição mais equilibrada da receita.

Desempenho operacional América do Sul

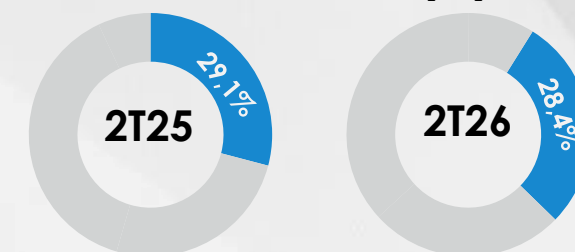
Receita operacional líquida

2T26
R\$ 1,1 bilhão
▼ 4,6% vs 2T25

A forte demanda por VL
impulsionou o crescimento
da receita, apesar da
desaceleração nos mercados
de VC no Brasil.

+ 8,8% Veículos leves
- 15,5% Veículos comerciais

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



Desempenho do mercado brasileiro¹ – Veículos produzidos (em milhares)

	2T25	2T26	Var.
Veículos leves	620	699	12,7%
Veículos comerciais	43	39	-8,6%

¹ Fonte: ANFAVEA e estimativas da empresa.

Observação: Informações financeiras apresentadas em reais (R\$).

VL: veículos leves

VC: veículos comerciais

Desempenho operacional América do Norte

Receita operacional líquida

2T26

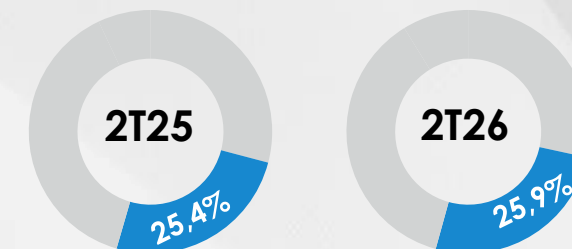
R\$ 1,0 bilhão

▼ 0,6% vs 2T25

Bom desempenho de rodas de alumínio e melhoria em VC contribuíram para a melhoria da rentabilidade.

- 1,8% veículos leves
+ 1,2% veículos comerciais

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



Desempenho no mercado¹ – Veículos produzidos (em milhares)

	2T25	2T26	Var.
Veículos leves	3.955	3.948	-0,2%
Veículos comerciais	126	119	-5,0%

¹ Fonte: julho de 2026 – S&P Global (veículos leves), 2º trimestre de 2026 – Global Data (veículos comerciais) e estimativas da empresa.

Nota: Informações financeiras apresentadas em reais brasileiros (R\$).

VC: veículos comerciais

Desempenho operacional EMEA¹

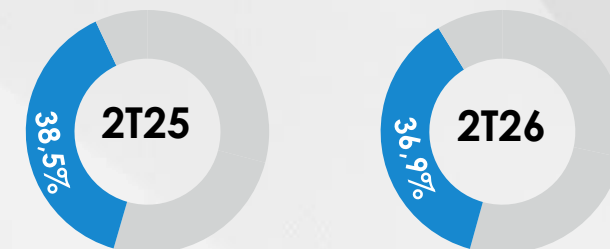
Receita operacional líquida

2T26
R\$ 1,4 bilhão
▼ 6,2% vs 2T25

Os ganhos em VC
compensaram o ambiente
mais desafiador de
produção de veículos na
Europa.

- 8,8% veículos leves
+ 2,0% veículos comerciais

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



Desempenho no mercado² – Veículos produzidos (em milhares)

	2T25	2T26	Var.
Veículos leves	4.112	3.975	-3,3%
Veículos comerciais	127	125	-1,6%

¹ Europa, Oriente Médio e África.

² Considera a UE-27 + Reino Unido + Turquia. Fonte: julho de 2026 — S&P Global (veículos leves), 2º trimestre de 2026 — Global Data (veículos comerciais) e estimativas da empresa.

Nota: Informações financeiras apresentadas em reais brasileiros (R\$).

VC: veículos comerciais

Desempenho operacional Ásia

Receita operacional líquida

2T26
R\$ **353** milhões
▲ 22,3% vs 2T25

A Índia continua sendo o principal motor de crescimento da Maxion, impulsionado por novos lançamentos e mercado em crescimento.

+ 27,0% veículos leves
+ 11,7% veículos comerciais

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



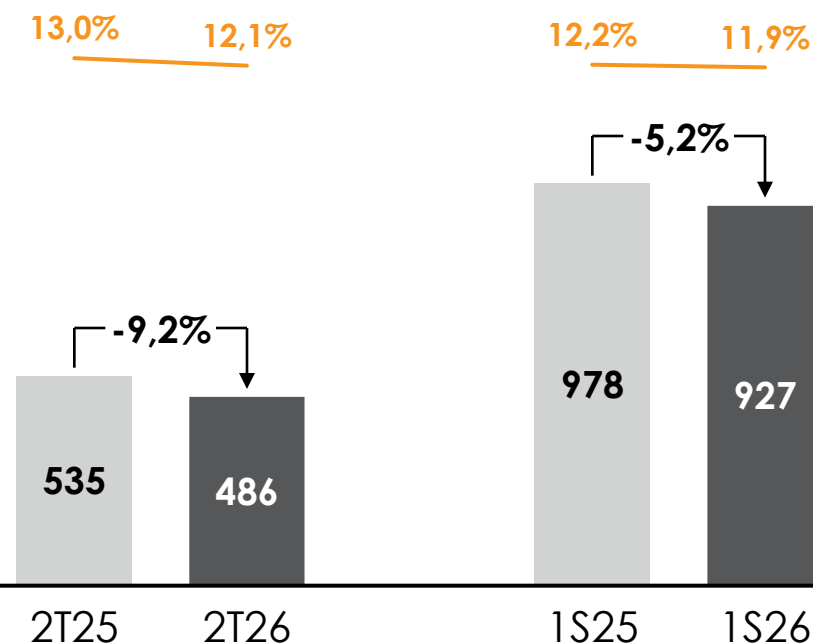
Desempenho no mercado² – Veículos produzidos (em milhares)

	2T25	2T26	Var.
Índia – VL	1.414	1.643	16,2%
Índia – VC	124	126	2,3%
Tailândia – VL	385	336	-12,8%

² Fonte: julho de 2026 – S&P Global (veículos leves), 2º trimestre de 2026 – Global Data (veículos comerciais) e estimativas da empresa.
Nota: Informações financeiras apresentadas em reais brasileiros (R\$).

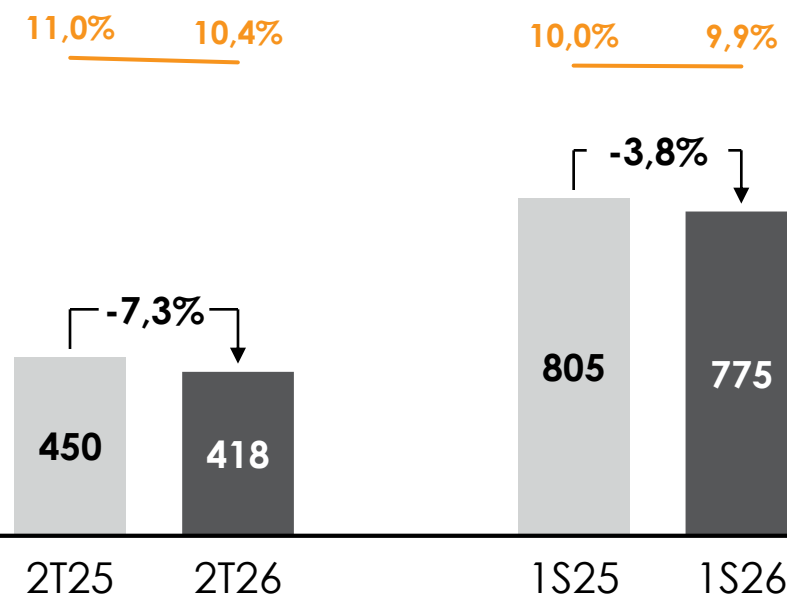
Lucro bruto e Margem bruta(%)

As margens foram afetadas pela redução nos volumes de VC nas Américas.



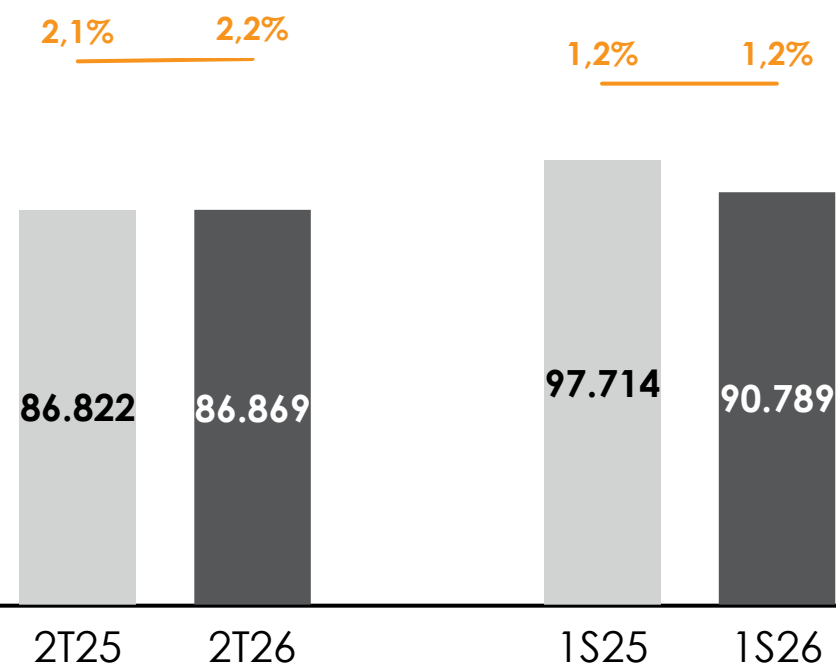
EBITDA e margem EBITDA (%)

A gestão disciplinada dos custos contribuiu para mitigar a pressão sobre a margem bruta e a preservar a lucratividade.



Nota: Os custos de reestruturação totalizaram R\$ 5,3 milhões no 2º trimestre de 2026, em comparação com R\$ 7,0 milhões no 2º trimestre de 2025, e uma baixa contábil de R\$ 3,3 milhões. Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

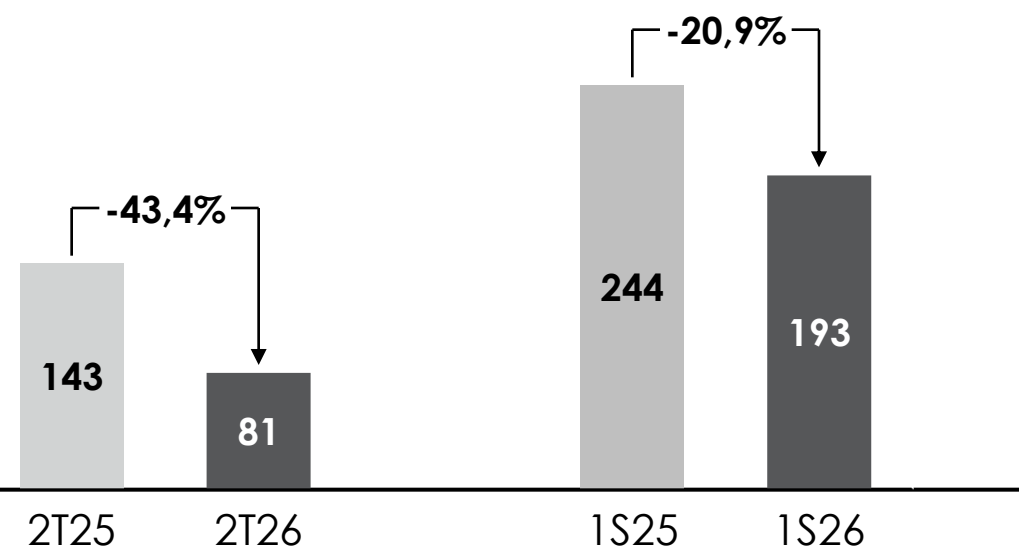
Lucro líquido



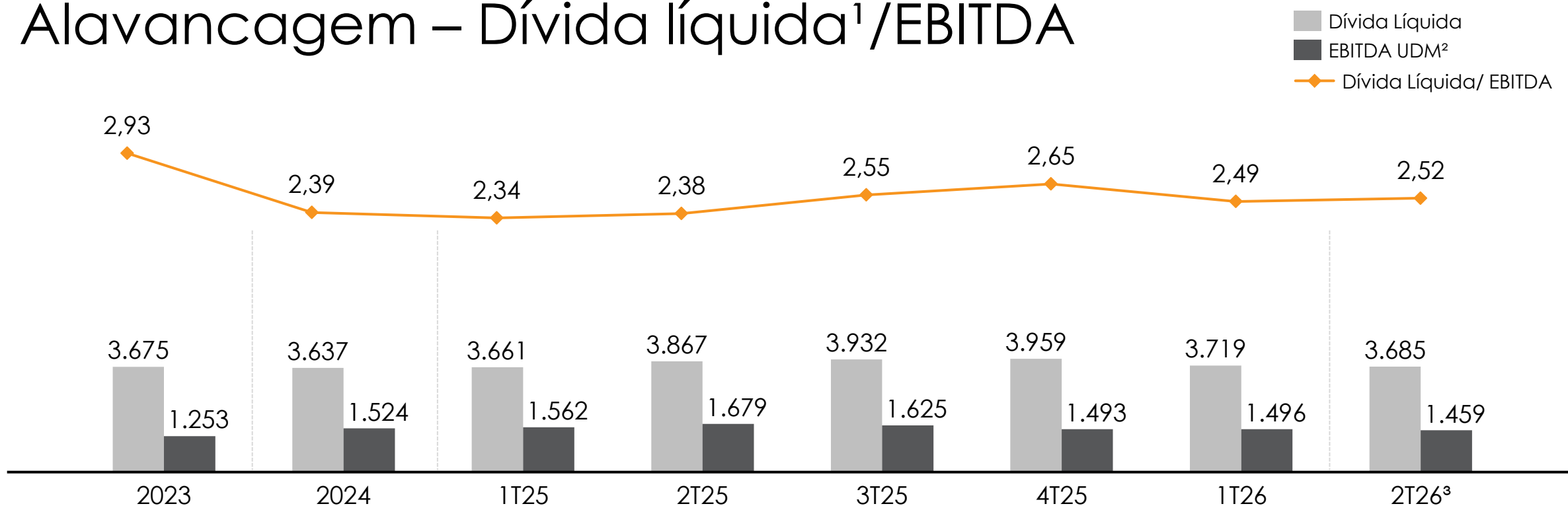
Nota: As informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

Investimentos

Capex alinhado com o planejamento anual.
Otimização do cronograma de execução dos investimentos entre 1S e 2S.



Alavancagem – Dívida líquida¹/EBITDA



¹ Considera a dívida líquida + instrumentos financeiros derivativos

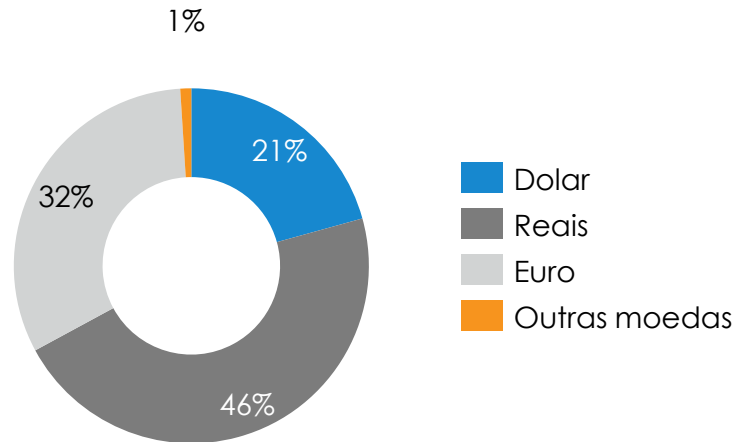
² UDM: últimos 12 meses

³ Inclui aproximadamente R\$40 milhões de dívida líquida relacionada à Polimetal, que não foi incluída no balanço consolidado de do 4T25 e 1T26

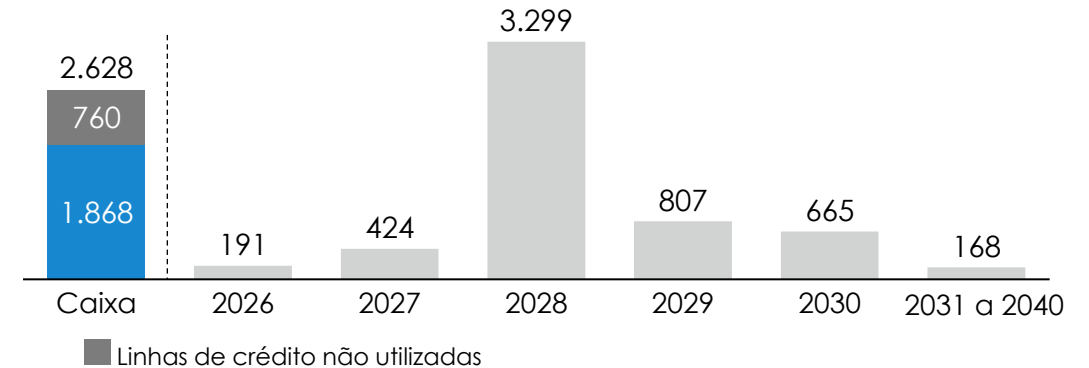
Nota: Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

Dívida bruta

Composição

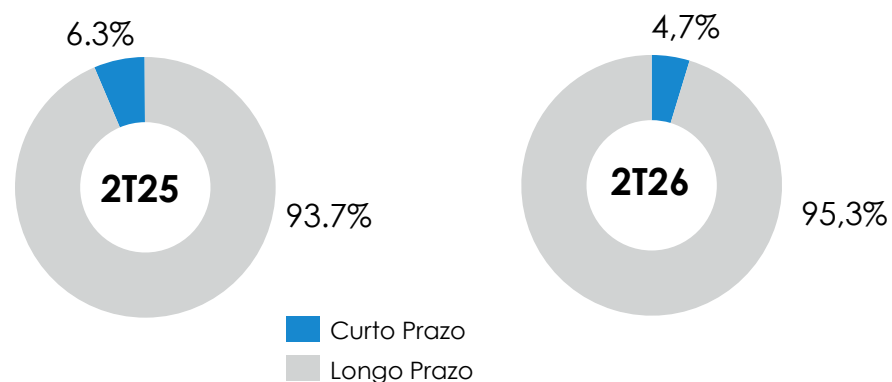


Vencimento¹ (em milhões)

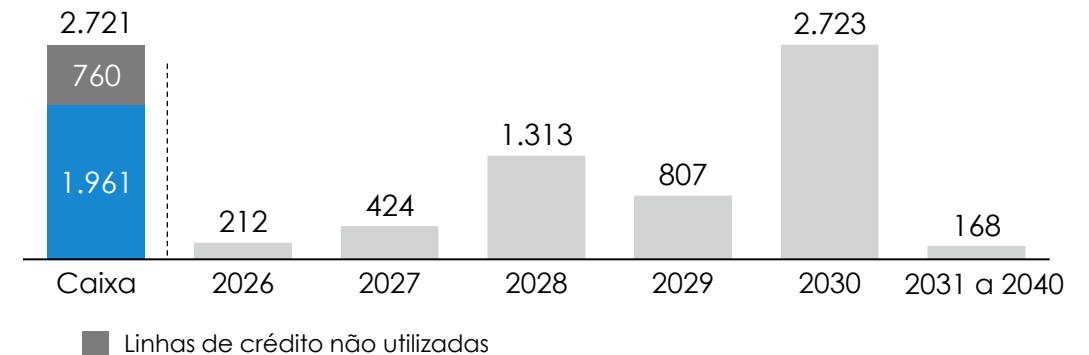


Prazo médio de vencimento da dívida: 3,1 anos

Prazo



Vencimento¹ Pro forma² (em milhões)



Prazo médio de vencimento da dívida: 4,0 anos

¹Inclui instrumentos financeiros

²A Companhia concluiu com sucesso iniciativas de *liability management*

Nota: Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

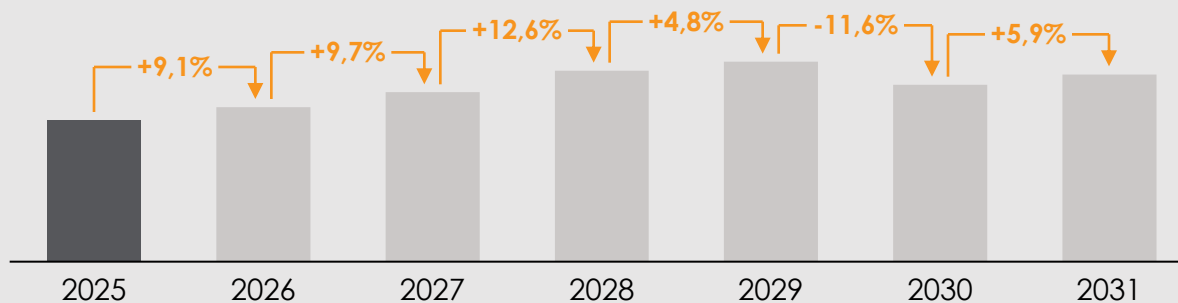
Castaños, México, Componentes Estruturais

Prontos para crescimento de caminhões na América do Norte

A expansão reforça nossa capacidade de atender à crescente demanda, melhor atender nossos clientes e criar espaço para a conquista de novos negócios

A automação aumenta a competitividade em toda a cadeia de valor, melhorando nossa posição em termos de custos e, ao mesmo tempo, contribuindo para o sucesso de nossos clientes

Previsão de produção de veículos comerciais na AN- CLASSE 8

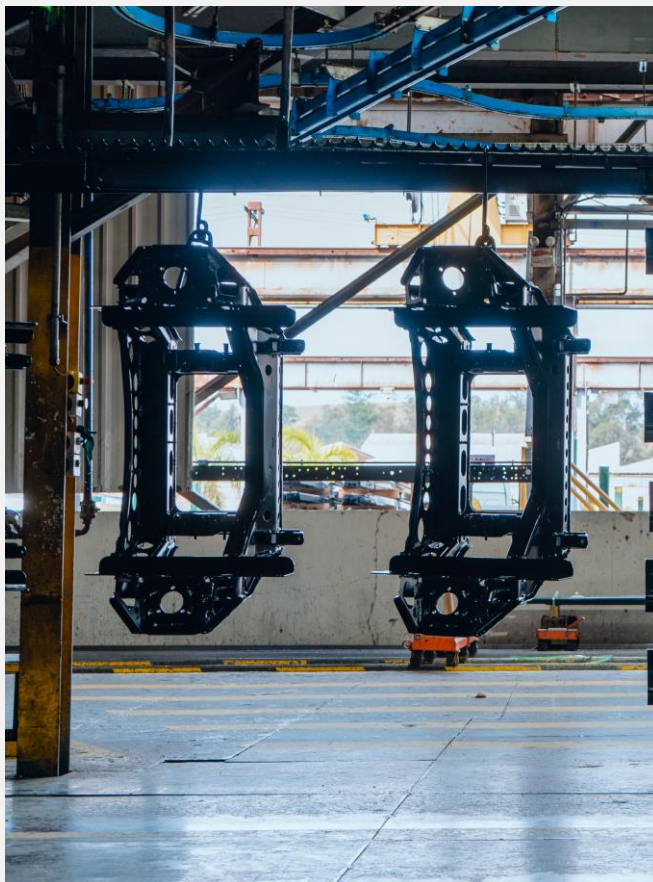


Fonte: Veículos comerciais ACT de julho de 2026 e estimativas da Companhia.



Componentes Estruturais em Cruzeiro

Novos negócios e Automação



Codesenvolvimento para novos negócios • Automação para aumento da competitividade • Execução 2027-2028

Caminhões na Índia

Expansão da operação existente em Pune



Expansão da capacidade para atender volumes adicionais já vendidos

- Execução 2S26-1S27

Rodas de Alumínio para VL na Índia

Expansão da nova fábrica em Pune



Expansão da capacidade para atender novos negócios já conquistados

- Aumento da participação de VL *premium*
- Execução 2S26-1S27

Rodas de Alumínio VL na África do Sul

Novos negócios e energia solar



Vários novos lançamentos planejados para os próximos 18 meses, com capacidade já instalada • Tratamento térmico com eficiência energética • Energia solar para sustentabilidade e estabilidade

Resumo executivo 2T26

RESILIÊNCIA GLOBAL + DISCIPLINA

Execução disciplinada, custos competitivos e flexibilidade operacional permitiram à Maxion navegar as condições dinâmicas do mercado

DINÂMICA REGIONAL

A América do Norte mostrando sinais de recuperação, com a Maxion muito bem posicionada

VL na América do Sul segue forte e com estabilização de caminhões, Maxion apresenta bom momento com clientes de VL

Mercado europeu desafiador, Maxion segue competitiva na região

Ásia segue crescendo, Maxion cresce mais na região

CRIAÇÃO DE VALOR

Mantendo liquidez robusta e disciplina de custos, buscando geração de caixa adequada e menor dívida líquida





MAXION