



Resultados do 1T26

30 de abril de 2026

MYPK
B3 LISTED NM

ISE B3

IDIVERSA B3

ICO2 B3

ADR: IOCJY

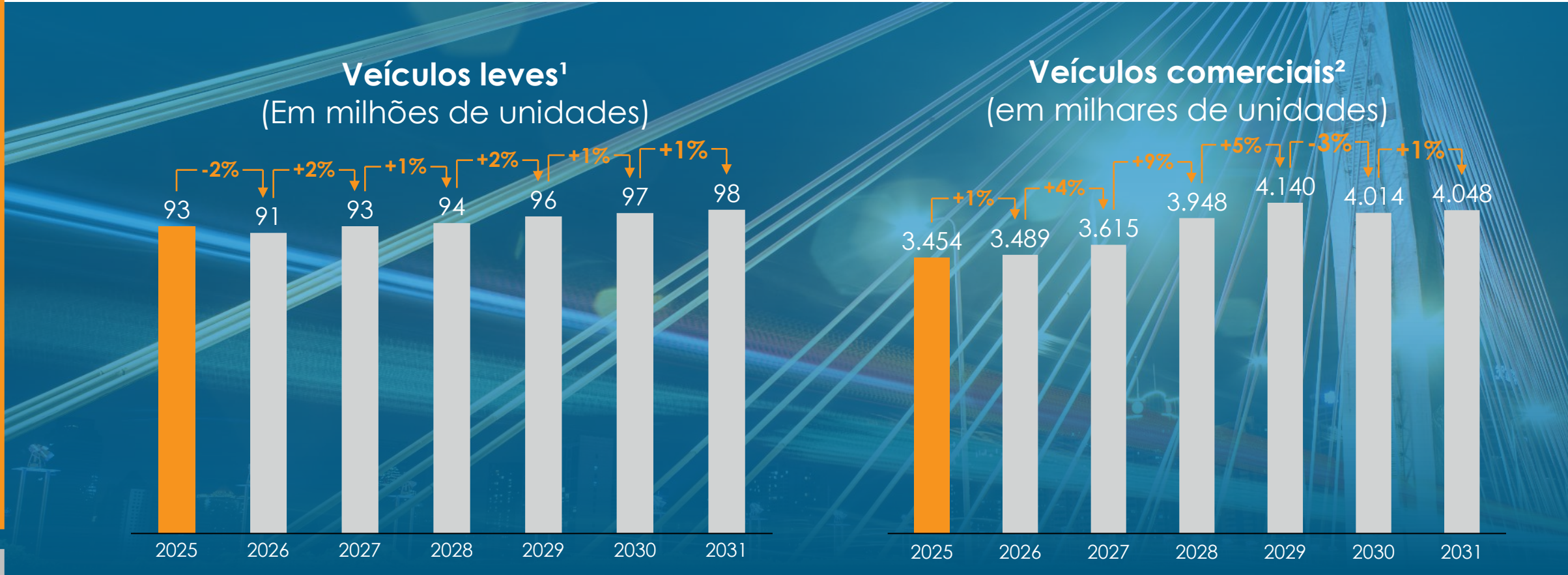
The logo for MAXION, featuring a blue square with a white infinity symbol above the word "MAXION" in bold, black, uppercase letters.

Visão Geral do 1T26

- Receita relativamente estável
 - Apesar da redução ano a ano nos veículos comerciais da América do Norte e da Europa, observam-se sinais iniciais de estabilização em alguns mercados
 - A Maxion apresenta um desempenho sólido globalmente
- Aumento da rentabilidade
 - Aumentos consistentes refletem a reestruturação na América do Norte, a resiliência na Europa e o desempenho superior na Ásia
- Cadeia de suprimentos flexível
 - A superação dos desafios geopolíticos permite um atendimento de alta qualidade ao cliente
- Disciplina operacional
 - A busca permanente pela excelência no desempenho e a força global impulsionam a conquista de novos negócios e a criação de valor



Mercado – Produção global de veículos



Produção global ex-China - var.

+1% -2% +2% +2% +2% +1% +1%

-7% +6% +3% +10% +4% -2% +1%

Fonte: ¹ S&P Global – Abril de 2026
² Global Data 1T26

Destaque do 1T26

Receita líquida

R\$ 3,8 bilhões

Níveis de vendas estáveis, apesar de quedas significativas ano a ano nos veículos comerciais da América do Norte e do Sul, compensadas pelos veículos leves da América do Sul e da Ásia

Crescimento da receita excluindo variação cambial

Lucro Bruto

R\$ 441,5 milhões

com uma margem de

11,6%

um aumento de

0,3 p.p.¹

Abordagem resiliente à incerteza global permite um suporte eficaz ao cliente e ganhos sustentáveis de produtividade

EBITDA

R\$ 357,0 milhões

com uma margem de

9,4%

um aumento de

0,4 p.p.¹

A disciplina operacional e os esforços de reestruturação contribuem para um forte desempenho e uma rentabilidade saudável

Alavancagem²

2,49x

em comparação com

2,65x

no 4º trimestre de 2025

2,34x

no 1º trimestre de 2025

Redução da alavancagem em relação ao trimestre anterior, resultado de um fluxo de caixa mais robusto e disciplina na execução

¹ Em comparação com o mesmo período do ano anterior

² Dívida líquida/EBITDA dos últimos 12 meses

Receita por produto



Componentes Estruturais VL

3%

Componentes Estruturais VC

19%

Rodas de Aço VL

24%

Rodas de Aço VC

20%

Rodas de Alumínio VL

33%

1T25

3%

17%

24%

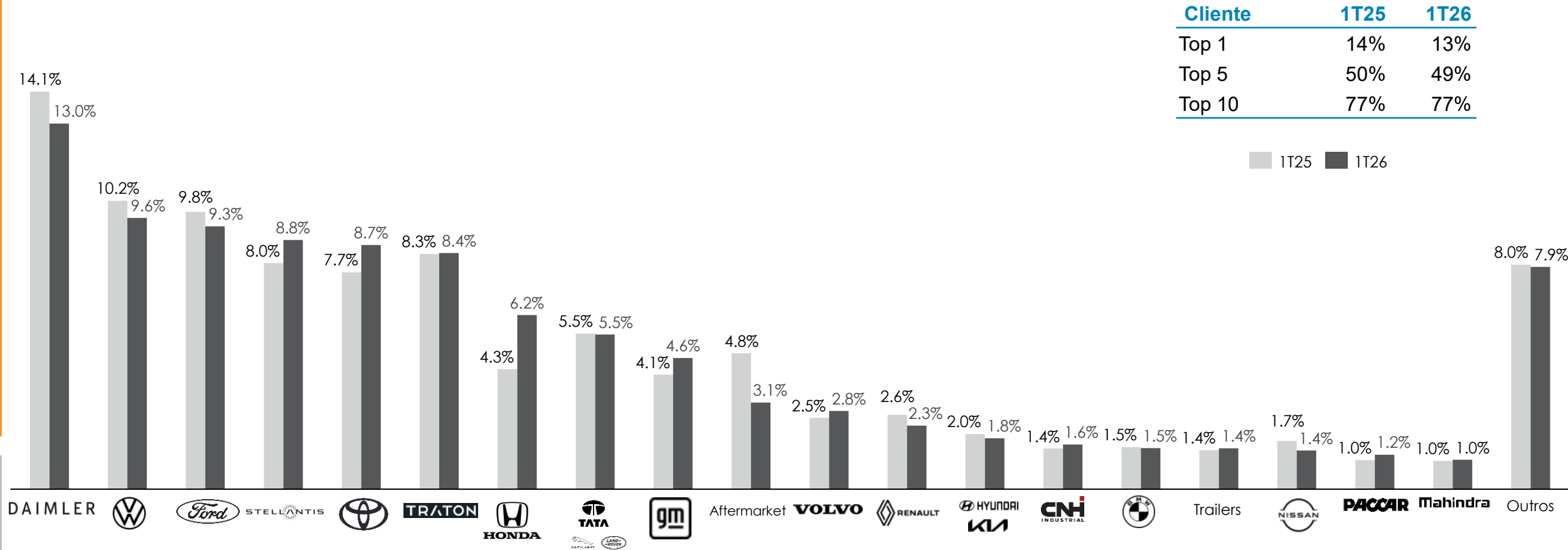
20%

36%

1T26

Forte demanda por rodas de alumínio em veículos leves (Américas e Ásia) mitiga o impacto da queda em veículos comerciais, especialmente na América do Norte

Receita por cliente



Cliente	1T25	1T26
Top 1	14%	13%
Top 5	50%	49%
Top 10	77%	77%

■ 1T25 ■ 1T26

A menor demanda por veículos comerciais foi compensada pelo forte desempenho dos veículos leves, em linha com a evolução do mix de produtos, especialmente as rodas de alumínio

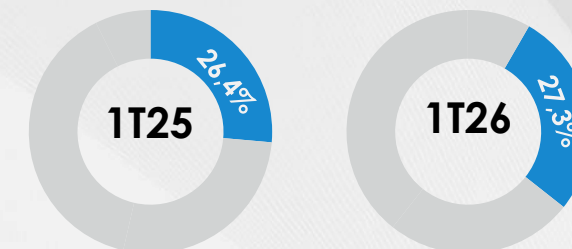
Desempenho Operacional América do Sul

Receita operacional líquida

1T26
R\$ 1.0 bilhões
estável vs 1T25

Receita estável apesar da
contração do mercado
brasileiro de caminhões

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



Desempenho do mercado brasileiro¹ – veículos produzidos (em milhares)

	1T25	1T26	Var.
Veículos leves	560	601	7,4%
Veículos comerciais	39	33	-14,3%

+ 7,8% Veículos leves
- 7,0% Veículos comerciais

¹ Fonte: ANFAVEA e estimativas da Companhia

Nota: Informações financeiras apresentadas em Reais (R\$).

Desempenho Operacional América do Norte

Receita operacional líquida

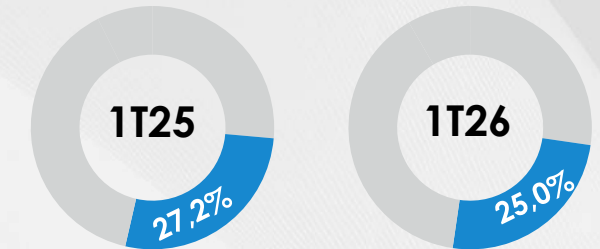
1T26

R\$ 950 milhões

▼ 11.2% vs 1T25

Margem sólida no 1T26 após reestruturação, fortalecendo a posição da Companhia diante de uma recuperação gradual do mercado de caminhões

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)

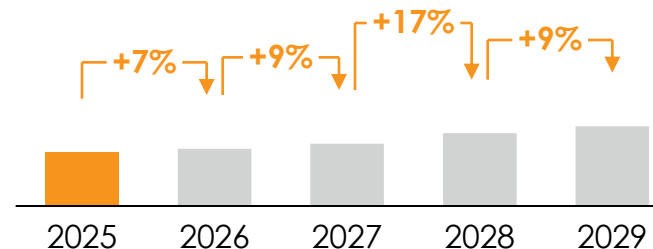


Desempenho no mercado¹ – Veículos produzidos (em milhares)

	1T25	1T26	Var.
Veículos leves	3.767	3.692	-2,0%
Veículos comerciais	130	105	-19,2%

+ 3,9% veículos leves
- 26,7% veículos comerciais

Previsão de produção de veículos comerciais na América do Norte



¹ Fonte: abril de 2026 – S&P Global veículos leves, 1º trimestre de 2026 – Global Data (veículos comerciais) e estimativas da empresa.

Nota: Informações financeiras reportadas em reais brasileiros (R\$).

Desempenho Operacional EMEA¹

Receita operacional líquida

1T26

R\$ 1.5 bilhão

▼ 2.4% vs 1T25

Queda no mercado de veículos leves, parcialmente mitigada pelo forte desempenho no segmento de caminhões

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)

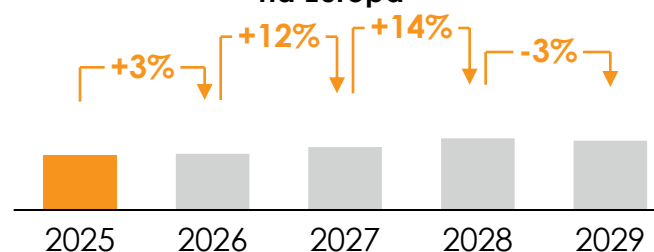


Desempenho no mercado² – Veículos produzidos (em milhares)

	1T25	1T26	Var.
Veículos leves	4.043	3.948	-2,3%
Veículos comerciais	110	120	8,8%

- 6,5% veículos leves
+ 11,3% veículos comerciais

Previsão da produção de veículos comerciais na Europa



¹ Europa, Oriente Médio e África.

² Considera UE27 + Reino Unido + Turquia

³ Fonte: abril de 2026 – S&P Global (veículos leves), 1º trimestre de 2026 – Global Data (veículos comerciais) e estimativas da Companhia

Nota: Informações financeiras reportadas em Reais (R\$).

Desempenho Operacional Ásia

Receita operacional líquida

1T26

R\$ **321** milhões

▲ **9.8%** vs 1T25

Sólido desempenho no 1T26,
refletindo a consistência
operacional do negócio

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



Desempenho no mercado² – Veículos produzidos (em milhares)

	1T25	1T26	Var.
Índia – VL	1.597	1.746	9,4%
Índia – VC	145	167	15,2%
Tailândia – VL	351	356	1,2%

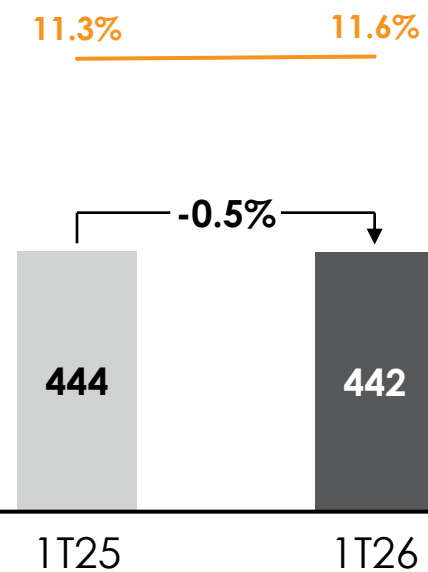
+ 18,2% veículos leves
- 5,7% veículos comerciais

² Fonte: abril de 2026 – S&P Global (veículos leves), 1º trimestre de 2026 – Global Data (veículos comerciais) e estimativas da Companhia

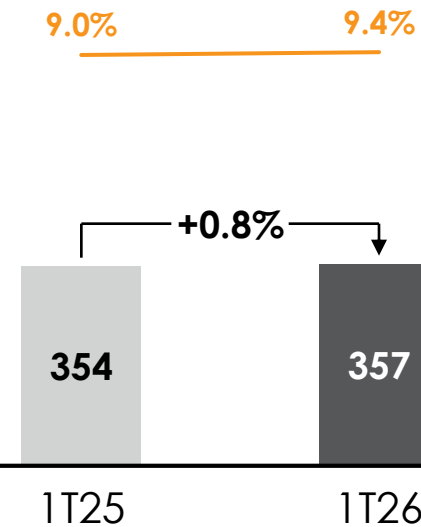
Nota: Informações financeiras reportadas em Reais (R\$)

Lucro bruto e Margem bruta (%)

O impacto da menor absorção dos custos fixos foi mitigado pela reprecificação, um mix de vendas mais favorável e maior eficiência operacional.



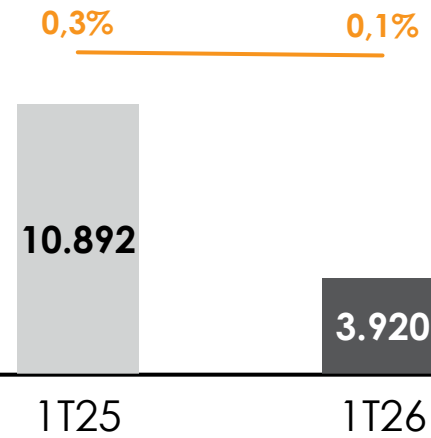
EBITDA e Margem EBITDA (%)



A margem EBITDA melhorou, apesar da queda do mercado de caminhões da América do Norte e do Sul.

Nota: Os custos de reestruturação totalizaram R\$ 6,0 milhões no 1T26, em comparação com R\$ 2,8 milhões no 1T25. Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

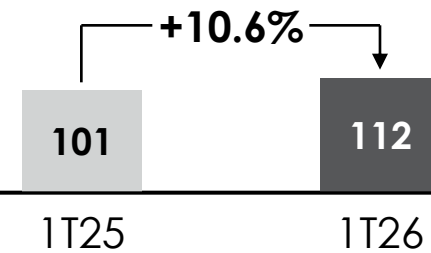
Lucro líquido



Nota: Informações financeiras apresentadas em milhares de reais (R\$).

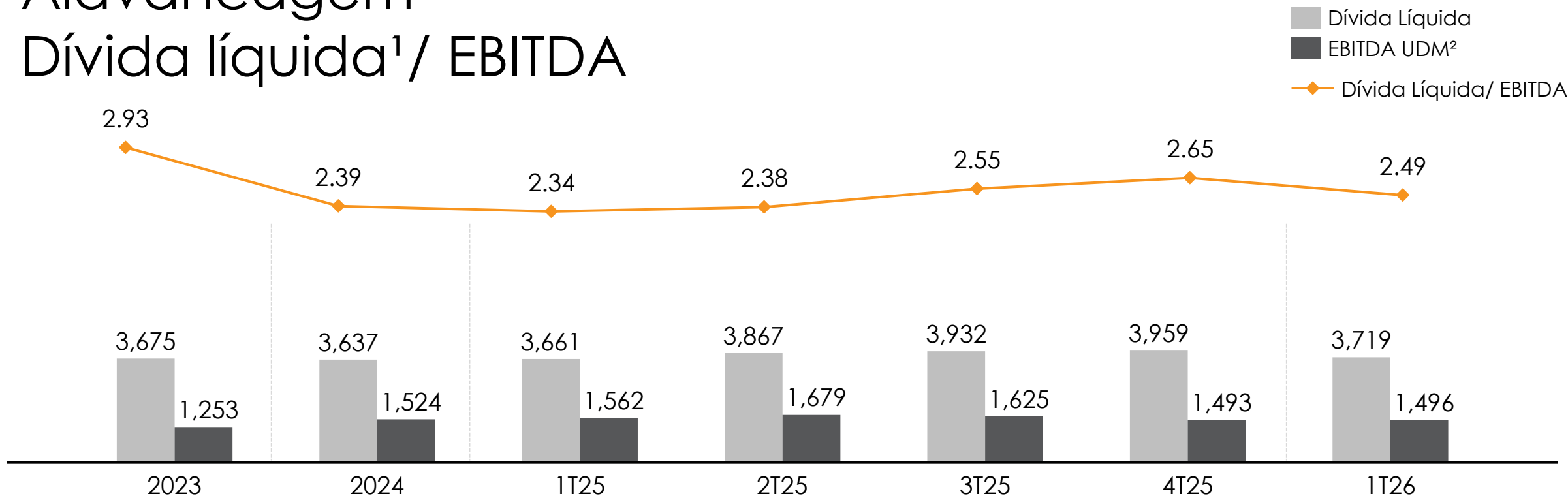
Investimentos

Investimentos foram alocados principalmente em projetos na Europa e Brasil, com foco em iniciativas de portfólio, eficiência operacional, automação, melhorias de processos e novos negócios.



Alavancagem

Dívida líquida¹ / EBITDA



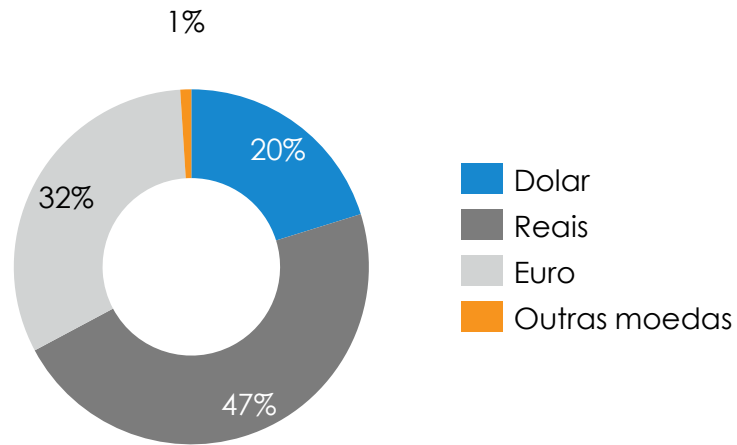
¹ Considera a dívida líquida + instrumentos financeiros derivativos

² UDM: últimos 12 meses

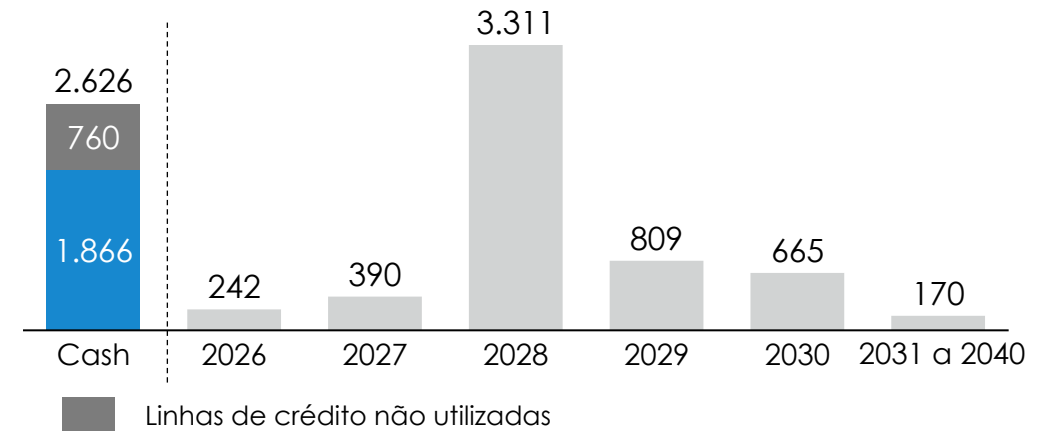
Nota: Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

Dívida bruta

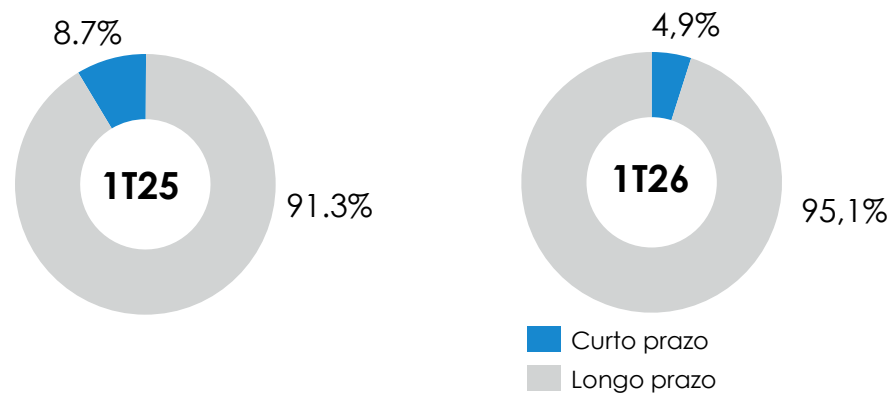
Composição



Vencimento¹ (em milhões)



Prazo



Custo

	1T25	1T26
Custo (BRL)	CDI + 1,4%	CDI + 0,7%
Custo (EUR)	3,5%	3,5%
Custo (USD)	5,6%	5,2%
Prazo médio	3,7 anos	3,1 anos

¹Inclui instrumentos financeiros
Observação: Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

O trabalho em equipe se traduz em resultados financeiros

O Programa de Prêmios Anual Reconhece a Criação Sustentável de Valor



Mais de 1.700 projetos -> 3.000 participantes em todo o mundo – 34 fábricas – 19 equipes vencedoras!

Entregando valor em mundo complexo

Prêmios de clientes confirmam nossa execução



AMÉRICAS



AMÉRICAS



ÁSIA



EMEA



MAXION
