

Apresentação Institucional

NGRD
B3 LISTED NM

IGC B3

IGC-NMB3

ITAG B3



Neogrid

ARKER

HORUS



LETT

predify

smarket

25 anos
de pioneirismo e liderança

+8 mil clientes
entre as principais indústrias e
varejistas do Brasil e do Mundo

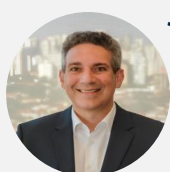
**Investimentos em
Inovação**
consistentes e com
importantes lançamentos
realizados em 2024

Histórico relevante de
**Receita
Recorrente &
Geração de Caixa
Operacional**

O maior **ecossistema de dados e tecnologia** da Cadeia de Consumo do Brasil

Administração e governança corporativa

Diretoria Executiva



Jean Klaumann, CEO



Christiane Citrângulo, CMO



Aury Francisco, CFO



Bruno Pereira, CHRO



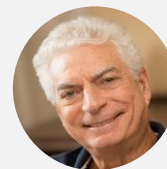
Nicolas Simone, CPTO



Guido Carelli, CRO



Conselho de Administração



Miguel Abuhab
Chairman e Fundador



Jorge Steffens
Vice Presidente



David Abuhab
Conselheiro



Ana Novaes
Conselheira Independente



Adriana Lima
Conselheira Independente

Composição Acionária

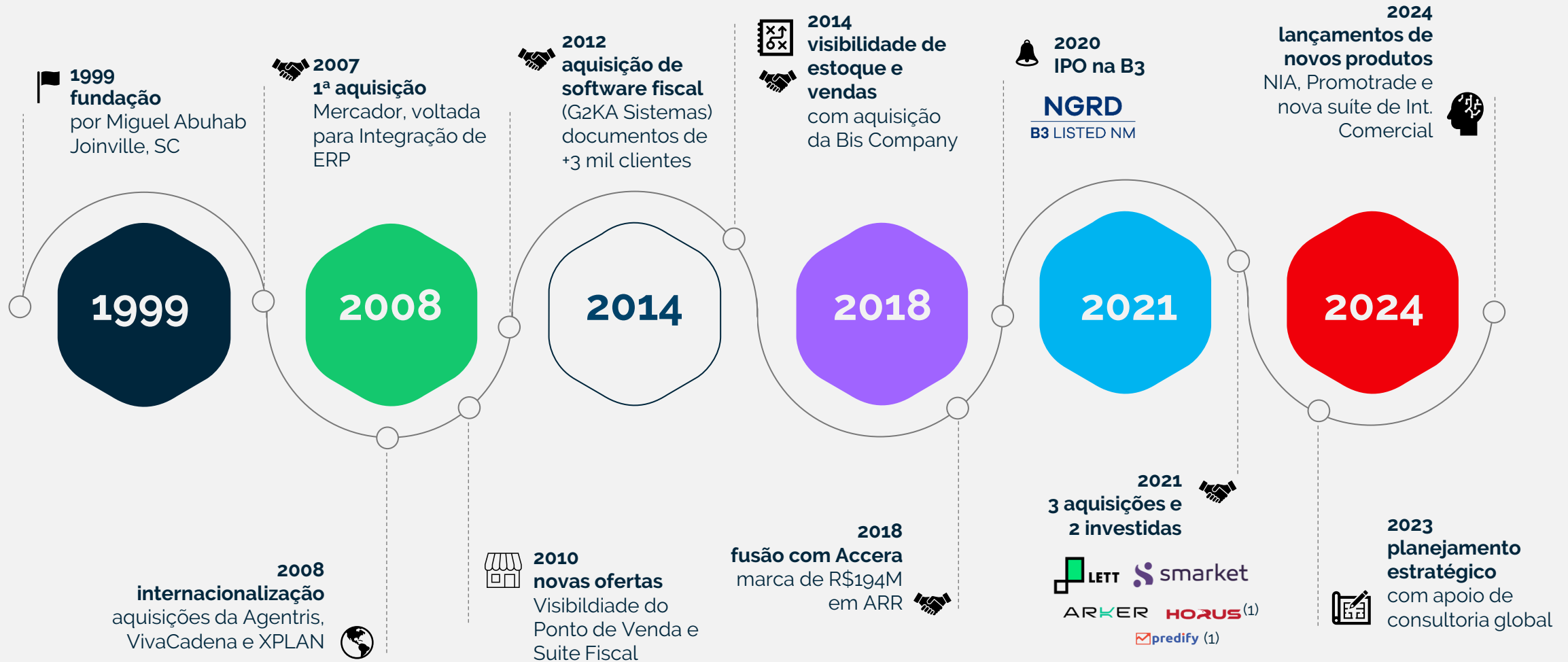
Controlador (Yafo FIA): 54,1%

Free Float: 45,9%



Neogrid

25 anos



(1) Investimentos realizados em 2021 com posterior aquisição total em 2023

Desafios na cadeia de consumo



o produto certo



no lugar certo



na hora certa



na quantidade certa



no preço certo

VENDER +

+MARGEM



Abastecimento

14% ruptura

R\$70 Bi em perda de vendas

R\$11 bilhões de estoque em excesso

36 dias de cobertura de estoque



Preço e Promoção

30% das decisões de precificação são falhas

(Fonte: McKinsey)

41% das promoções não geram crescimento das vendas

Fonte: Neogrid/Smarket



Verbas e Trade

18% do investimento em verbas são destinados a clientes que não trazem retorno de aumento de vendas ou margem, ou seja, R\$ 18 bilhões

Mais de 68% das marcas analisadas são ineficientes em seus canais online

Soluções de ponta a ponta para a Cadeia de Consumo

Mais disponibilidade, preço correto e ofertas personalizadas para o consumidor final



Portfólio amplo de soluções para toda a cadeia
IA embarcada: NIA
6 petabytes de dados



Soluções Neogrid

Inteligência Competitiva

Insights acionáveis sobre mix, preço, tendências de mercado, panorama competitivo e comportamento do shopper

Comercial & Vendas

Tecnologia de ponta para mais vendas com mais margem

Supply Chain

Eficiência operacional nos processos de planejamento, gestão e reposição de estoque

Trade & Marketing

Disponibilidade dos produtos no ponto de venda: produto certo, na quantidade certa, no canal certo e no preço certo

Nosso portfólio gera valor e eficiência para toda a cadeia de consumo no Brasil



As soluções de ponta a ponta da Neogrid habilitam um ciclo virtuoso do ecossistema ("flywheel")

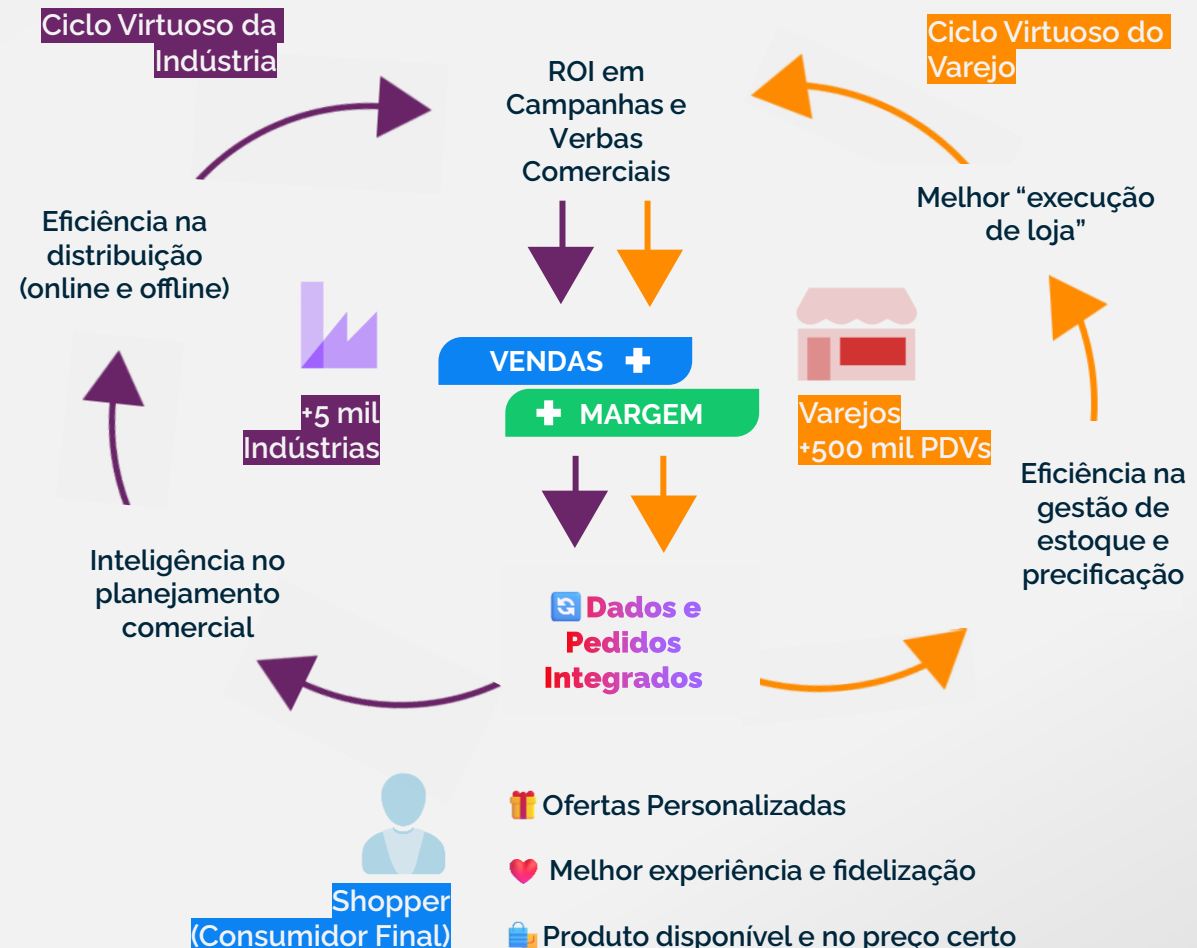
Soluções Neogrid

Inteligência Competitiva

Comercial & Vendas

Supply Chain e Integração

Trade & Marketing



Neogrid é a única empresa capaz de **APOIAR O VAREJO E A INDÚSTRIA DE PONTA A PONTA**

• Digitalização
• do Pedido

• Planejamento
• de Demanda

• Compra e
• Reposição
• Inteligente

• Visibilidade
• de Sell Out
• e Estoque
• do Varejo

• Visibilidade
• de Sell Out
• e Estoque
• do Distribuidor

• Monitoramento
• do Ecommerce

• Gestão
• de Verbas
• Comerciais

• Precificação
• Inteligente

• Gestão de
• Ofertas e
• Trade Marketing

• Monitoramento
• do Shopper



ARKER

HORUS



predify

smarket

Nova suite de Inteligência Comercial



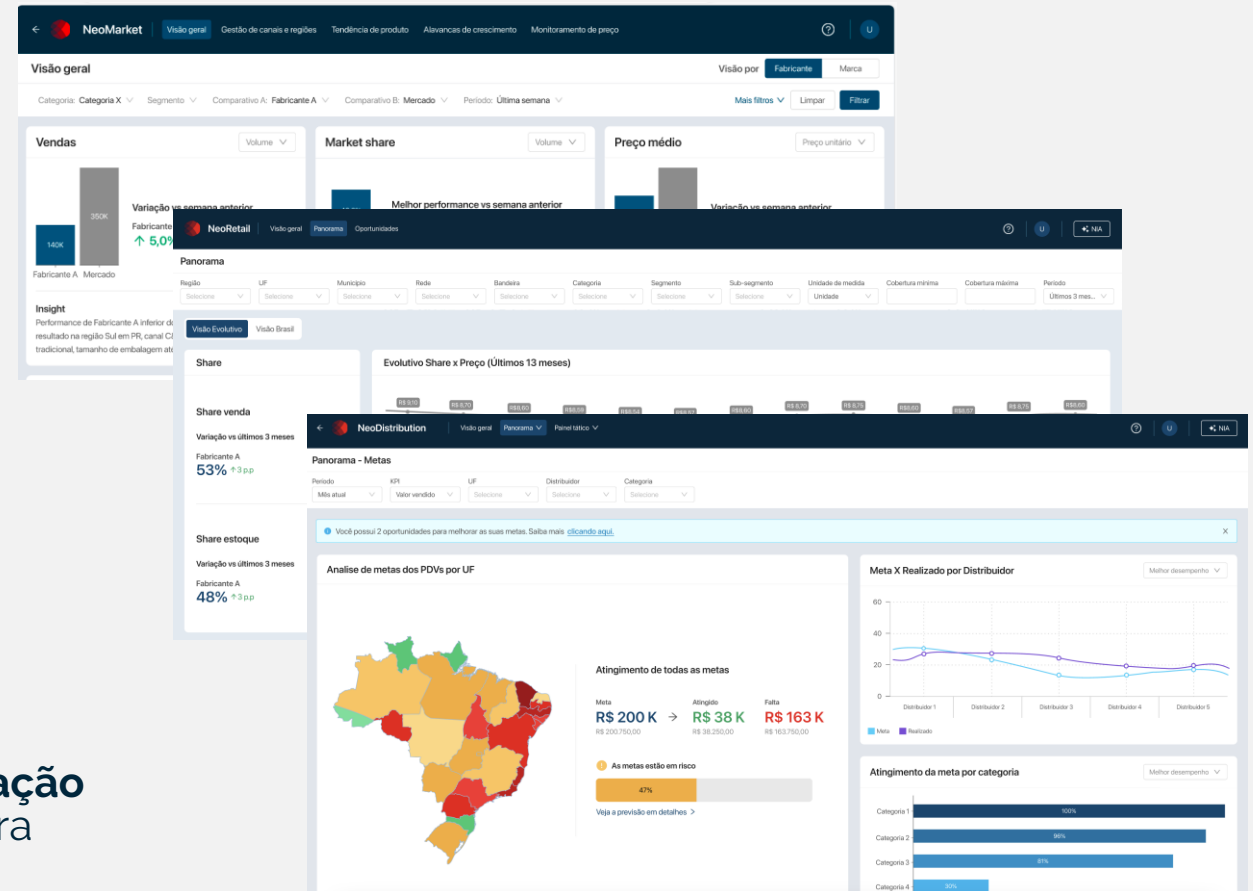
Conectando **Market Share** a indicadores de execução para direcionar ações focadas em resultados



Execução de loja perfeita, otimizando a **gestão do ponto de venda com foco na ação**



Visibilidade e **otimização do canal indireto** para maximizar vendas e sortimento;





NIA



A primeira IA Brasileira dedicada à cadeia de consumo



capacidade
analítica



memória e
onipresença



gestão de
alertas



proatividade



execução
automatizada



PROMOTrade

Powered by Neogrid & mercafacil



ARKER HORUS LETT E|preditfy Smarket

Ações integradas com Workflow promocional do Varejo

Fácil adesão às promoções sugeridas e execução simplificada



Campanhas hiperpersonalizadas

Campanhas de comunicação integradas ao PDV potencializam a conversão do consumidor final



Ações de Trade e Retail Media

Catálogo de ações de Trade e Retail Media com integração direta para melhor execução e com mais transparência



Ampla gama de estratégias

Cashback, Voucher digital, Cross sell, etc.



Alta acuracidade nos resultados e comprovações

Integração a ERPs e inteligência do Smarket para comprovar realização de campanhas

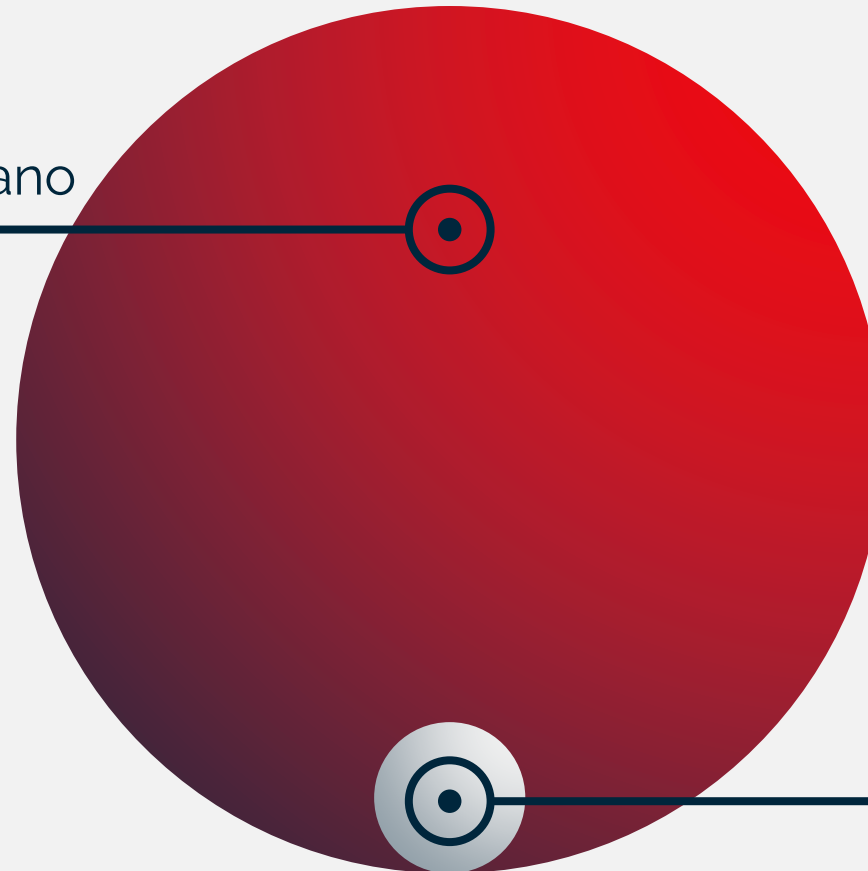




Apenas 4% de penetração
no **mercado endereçável**
no **Brasil**

R\$7,7 bilhões por ano

Mercado endereçável de
soluções de tecnologia e
dados na cadeia de consumo
no Brasil



Neogrid: 4%

Significativa oportunidade de
expansão de market share

8k+ clientes

As principais indústrias e varejos do Brasil e do Mundo usam os produtos da Neogrid para sustentar suas operações



ARWER HORUS LETT Epedify smarket





Cases de Sucesso

+51% crescimento em E-commerce

-70% ruptura nos principais clientes

+29% Sell Out em clicks & mortars



+100 SKUs monitorados aumentando a visibilidade de procura online pela marca Nescafé Gold

+30% crescimento de demanda

+39% crescimento de receita

+36% crescimento do lucro bruto



+200 produtos monitorados utilizando precificação por Inteligência Artificial durante 3 meses

+12% Sell Out

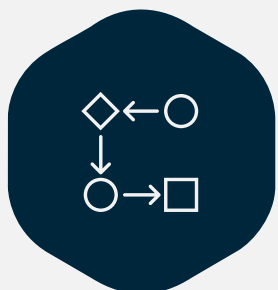
+1,3p.p. On-Shelf Availability ("OSA")

-23% perda em vendas



Assertividade na gestão logística e correta disponibilidade de produtos nos PDVs

Múltiplas avenidas de crescimento



Expandir relacionamento com varejistas

Incremento no volume de dados no ecossistema



Crescer dentro da base de clientes atual

Upsell & Cross Sell

Varição relevante de ticket médio entre clientes do mesmo porte



Lançamento de novos produtos e funcionalidades

Modernização do portfólio para geração de insights cada vez mais precisos



Expandir em outras verticais da cadeia de consumo

Exemplo: farma, autopeças, entre outros



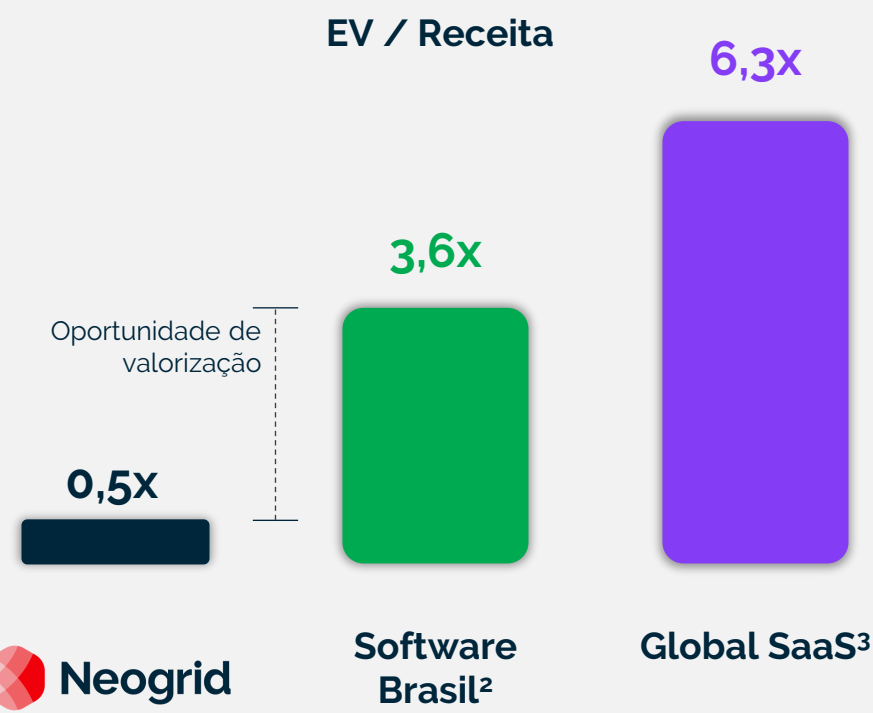
Sólido Track Record de M&A

Neogrid realizou 11 aquisições ao longo de 20 anos

Múltiplos de Entrada Atrativos

Em execução:

- Recompra de ações (até 10% do free float)
- Grupamento (100:1) e Desdobramento (1:4) a partir do dia 8/10



1 - em 9/9/2024

2 - Considera a média do EV/Receita de Totvs, Locaweb e VTEX. Considera receita anualizada para 2024 (receita do 1º semestre vezes 2)

3 - Fonte Meritech Capital Benchmark, considera EV / ARR implícito.

Destiques Operacionais

4T24



Jean Klaumann
CEO

2024: um ano de importantes investimentos em nosso ecossistema

+170 pessoas

Contratadas para:

64%

 Desenvolvimento

 Produtos

 Dados

 Arquitetura

36%

 Suporte

 Customer Success

Capacidade de Inovação

Suficiente para execução do Roadmap de produtos e tecnologia

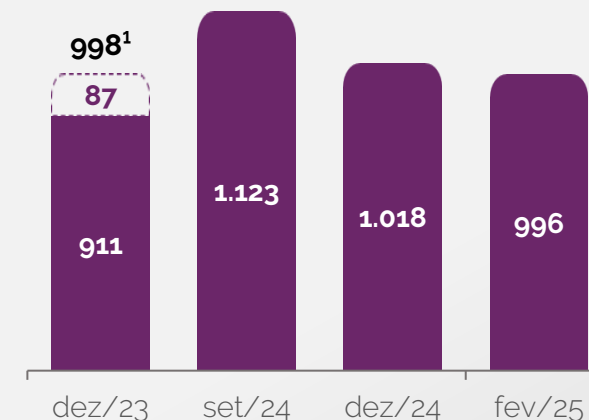


Múltiplos lançamentos e evoluções tecnológicas

Eficiência

Controle de despesas com melhorias de processo e automação

Total de Colaboradores:



¹Considera colaboradores de empresas adquiridas, que foram integrados em 2024.

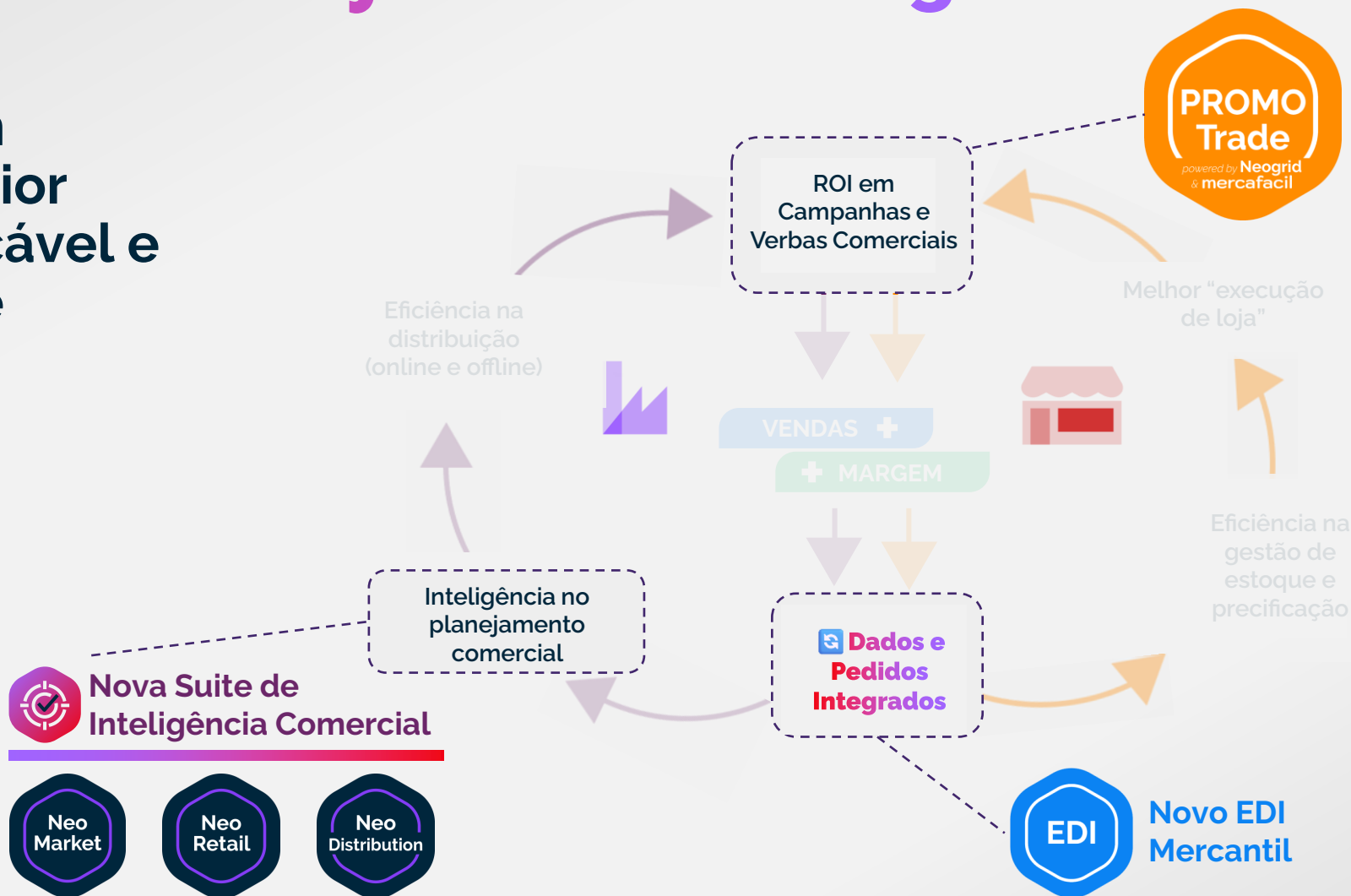


Investimentos em IA e etapas chave da jornada aceleram o “flywheel” da Neogrid

Investimentos em produtos com maior mercado endereçável e oportunidades de crescimento do ecossistema

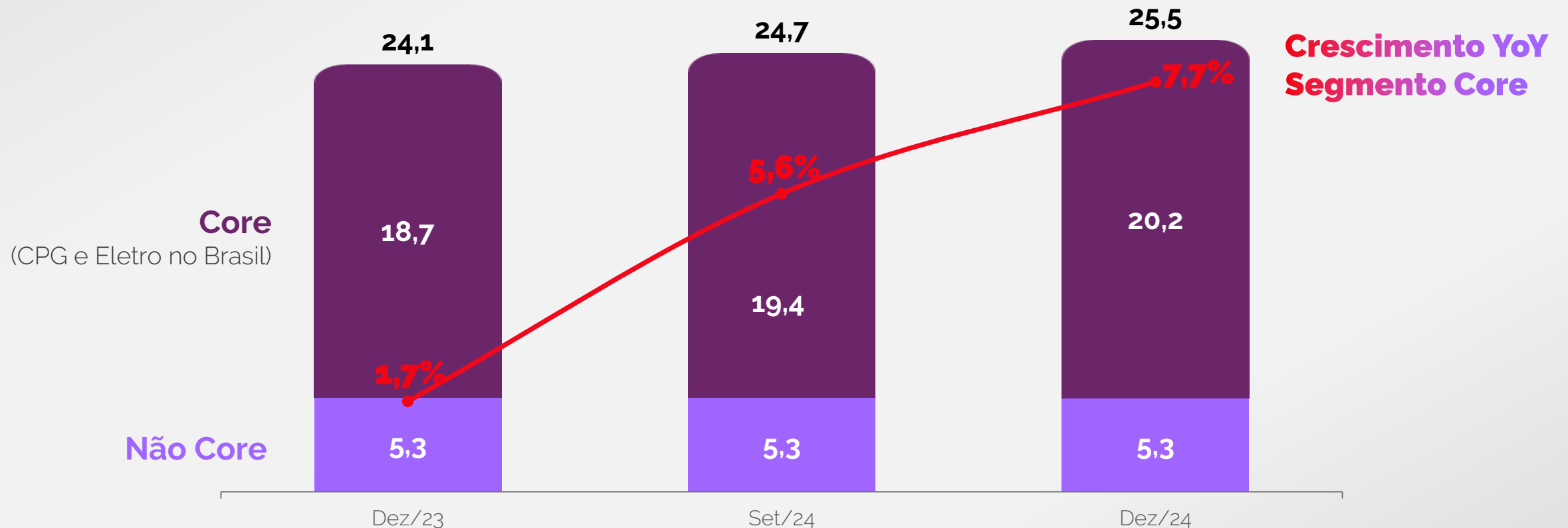


NIA: Inteligência artificial da Neogrid, conectando todos os produtos do portfólio.



Foco Estratégico nos mercados de CPG e Eletro no Brasil

Receita Recorrente Mensal (MRR)



Foco Estratégico nos mercados de CPG e Eletro no Brasil



Reforçando nossa equipe com **sólida experiência de mercado e foco no cliente.**



Guido Carelli
Revenue & Customer Success



Leandro Murta
Head da Unidade de
Inteligência Comercial



Destques Financeiros

4T24



Aury Francisco
CFO & DRI

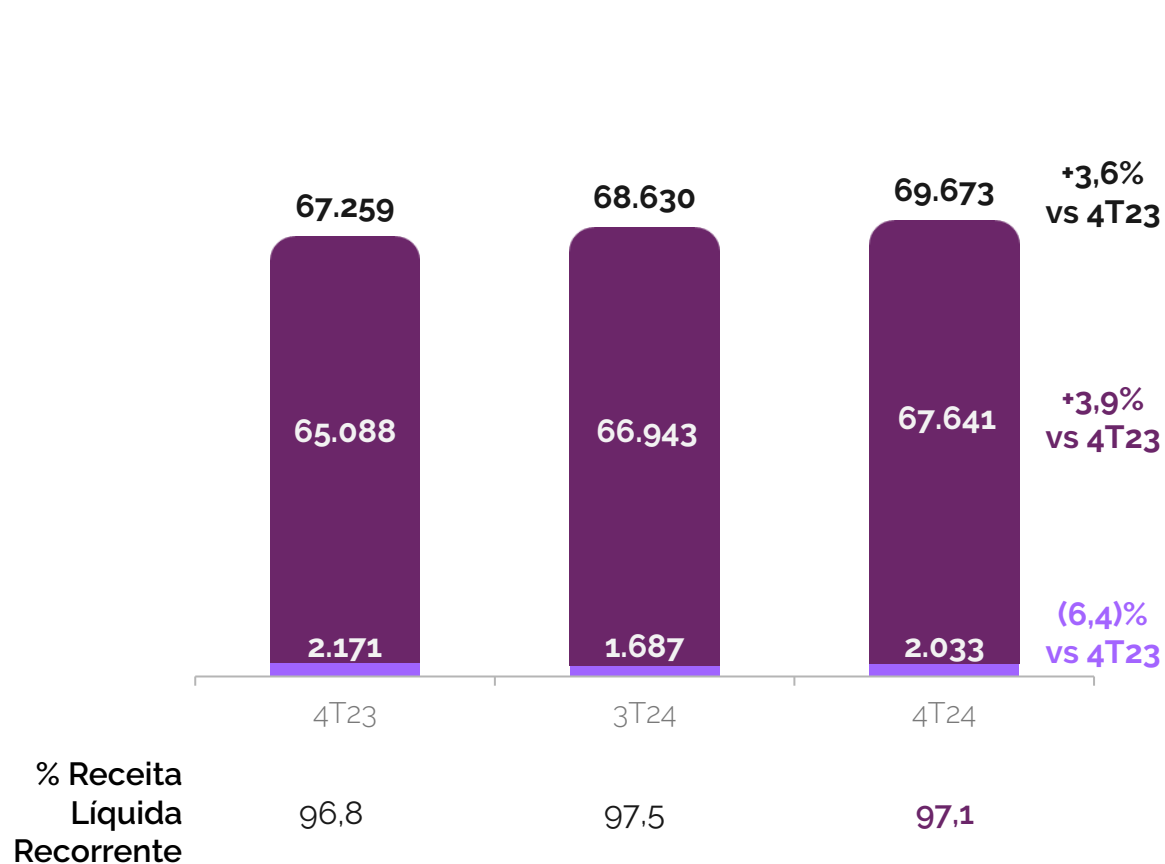


Receita líquida

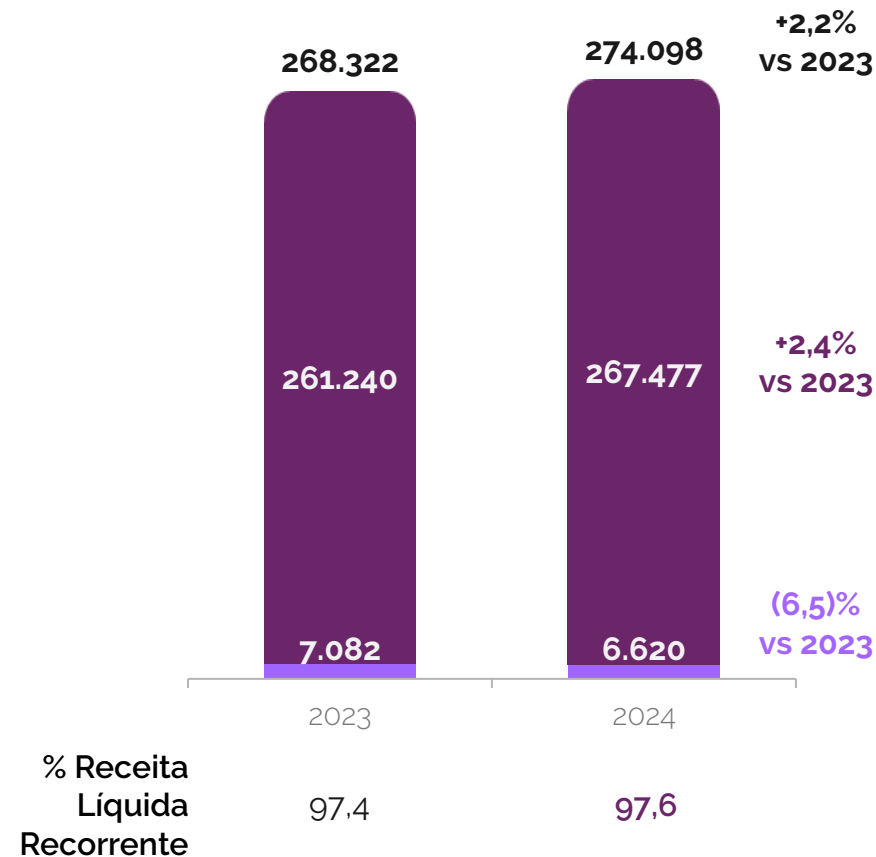
(em milhares de R\$ e %)



Visão Trimestral



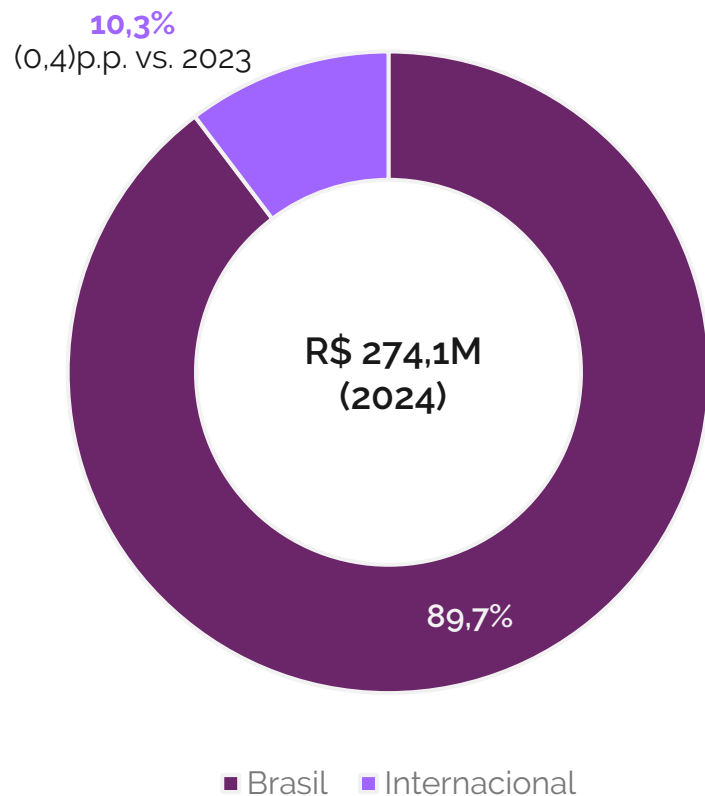
Visão Acumulada



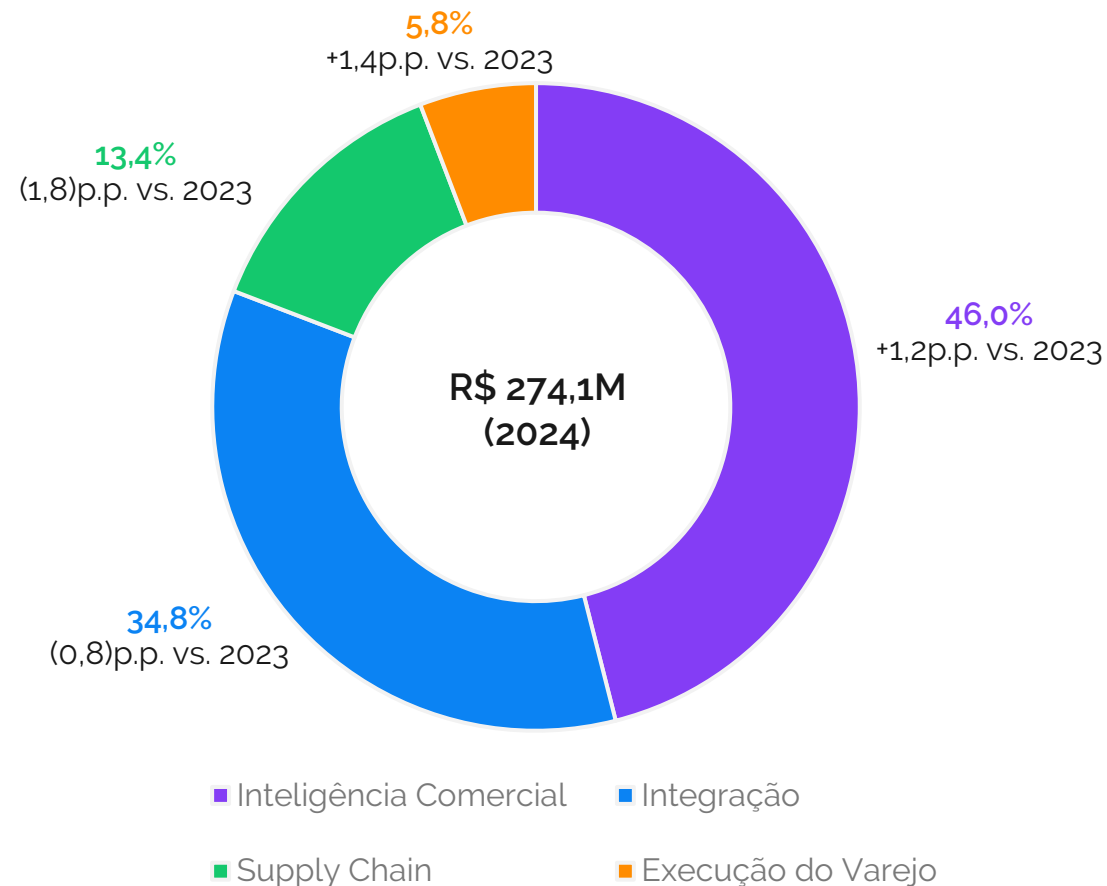
■ Receita líquida recorrente ■ Receita líquida de serviços

Receita Líquida

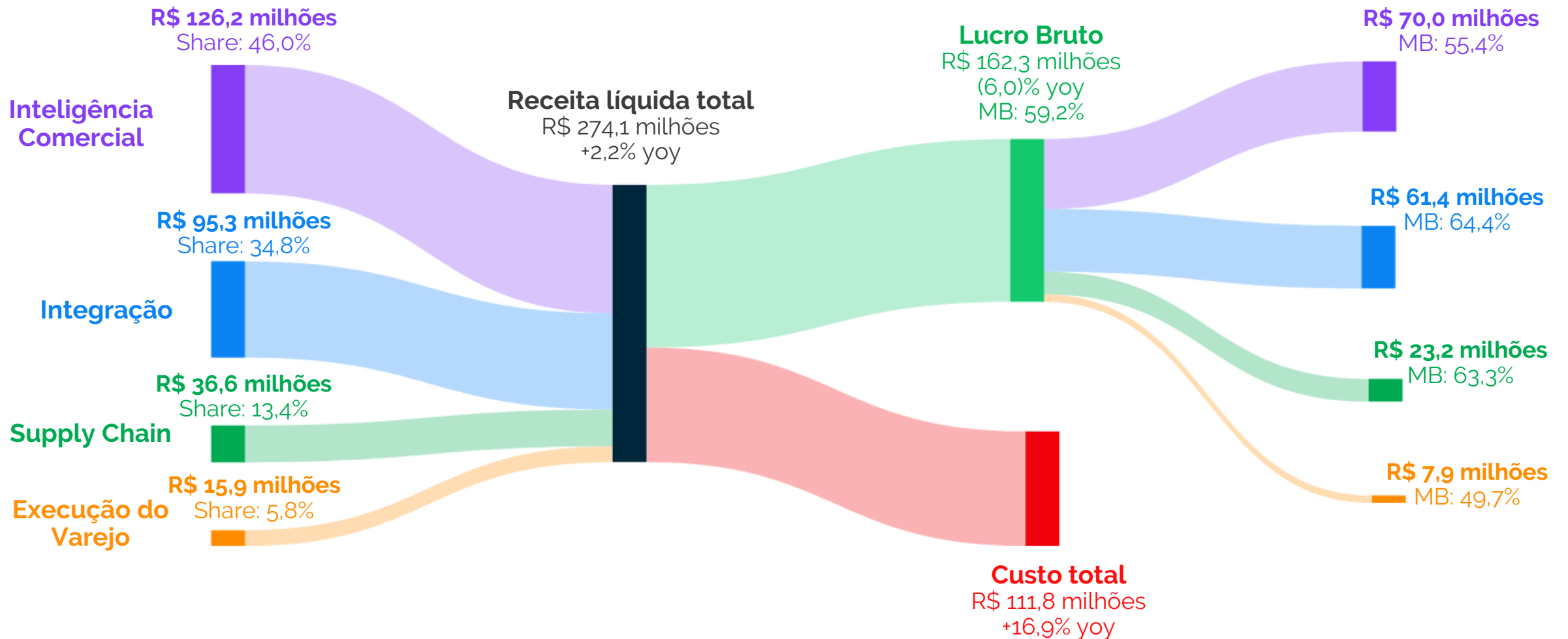
Receita Líquida por região 2024



Receita Líquida por Unidade de Negócio 2024



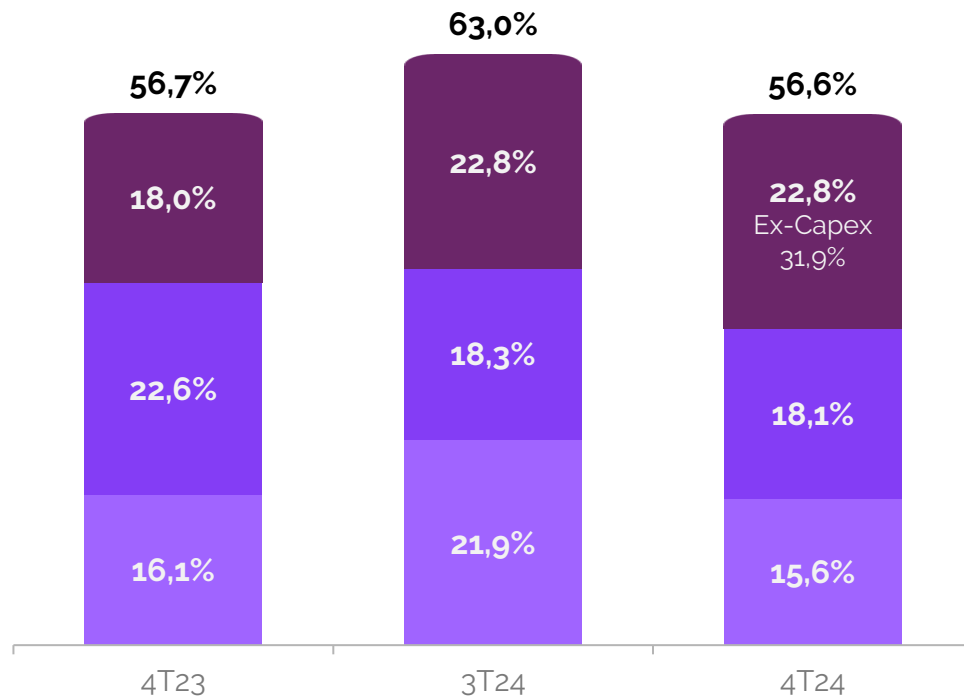
Resultado por Unidade de Negócio 2024



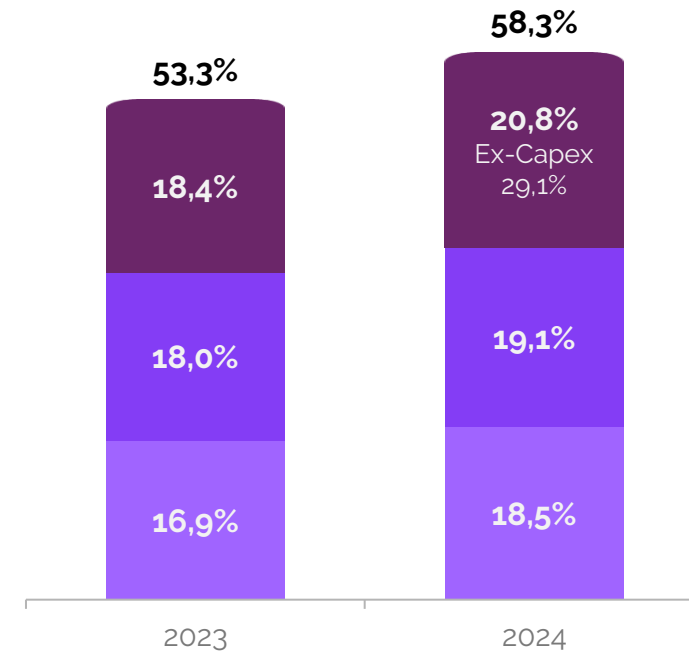
Despesas Operacionais

(não considera depreciação e amortização)

Visão Trimestral



Visão Acumulada

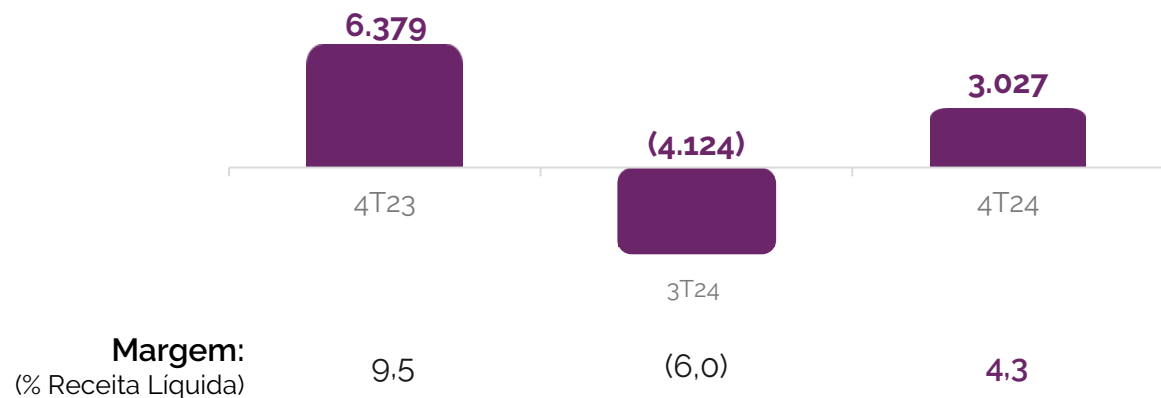


■ P&D ■ G&A ■ Despesas com Vendas

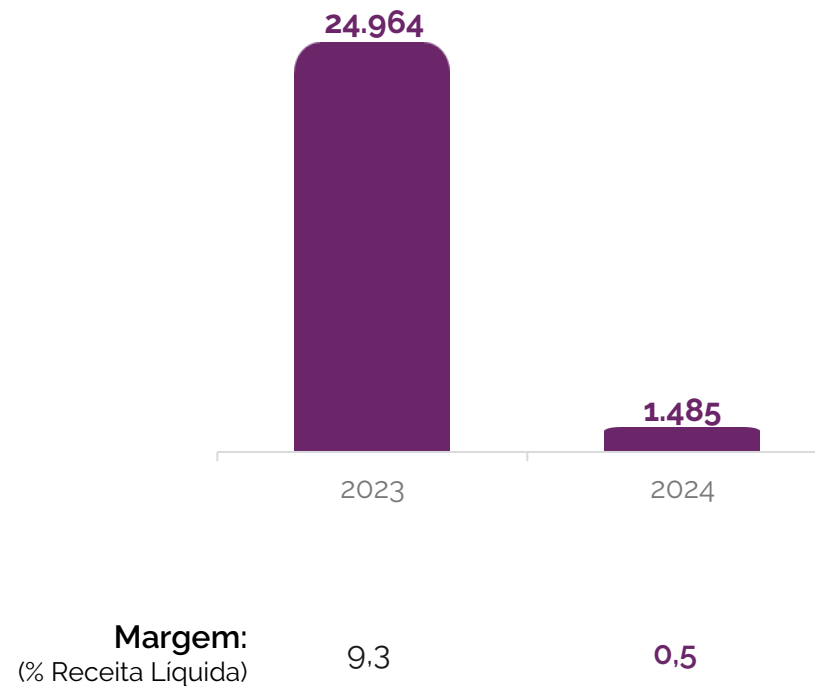
EBITDA e Margem Ajustadas

(em milhares de R\$ e %)

Visão Trimestral



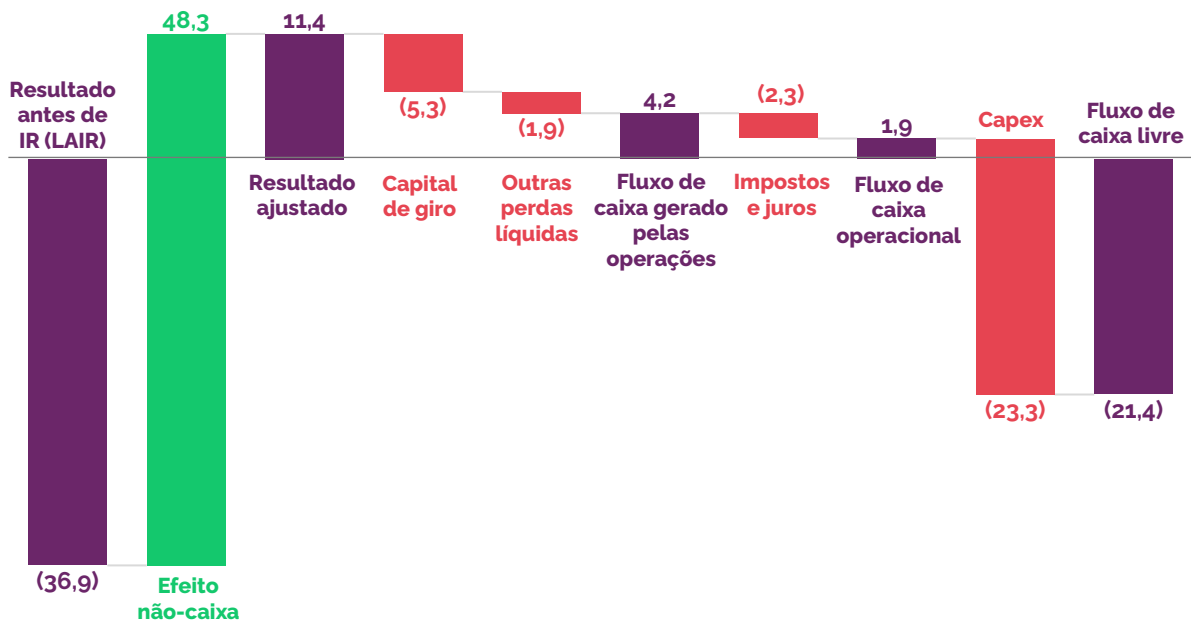
Visão Acumulada



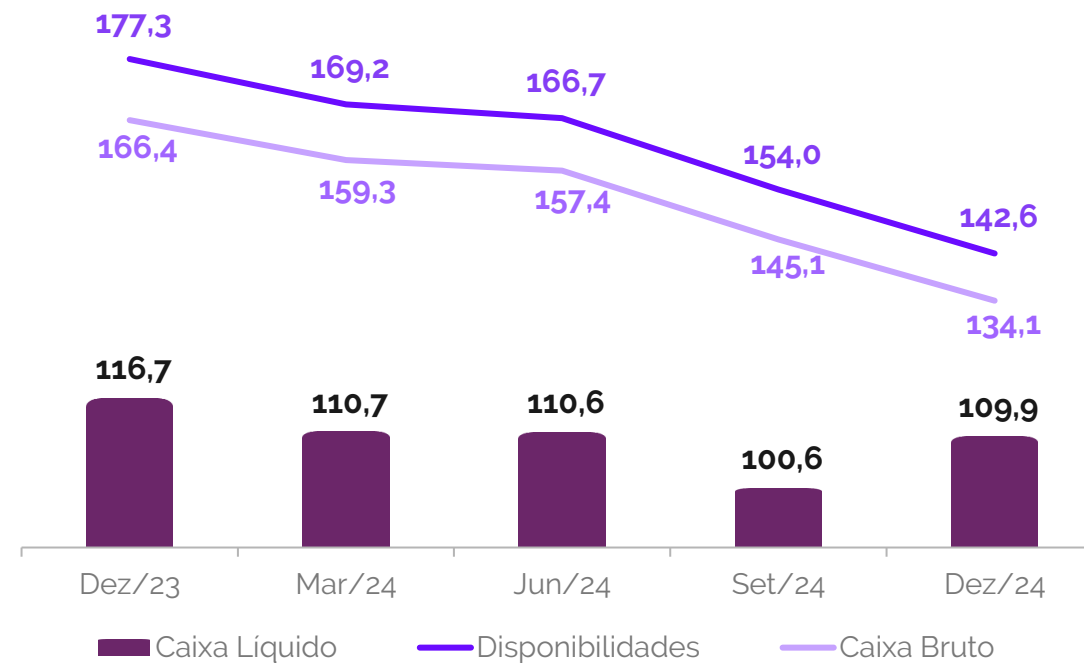
Fluxo e Posição de Caixa

(em milhões de R\$)

Fluxo de Caixa Livre 2024:



Posição de Caixa ao final do período:





Execução do Programa Recompra de Ações

Recompra de 79,2% do limite aprovado

- Foram adquiridas 321,7 mil ações*, um investimento total de R\$ 8,6 milhões
- Preço médio*: R\$26,72
- Validade do plano: até 11/07/2025

* Quantidades e cotações ajustadas pelo grupamento e desdobramento simultâneos realizados em outubro/24.



Ajustes Contábeis sem Efeito em Caixa

Reapresentação das Demonstrações Financeiras de 2023, incluindo saldos iniciais e finais do balanço patrimonial.

Foram realizados ajustes, notadamente na contabilização do IRPJ/CSLL diferidos, relacionados ao ativo intangível de combinações de negócio.

Combinações de Negócios

Realizadas entre 2021 e 2023
(aquisições)



Contabilização Inicial



Reconhecimento do Ativo Intangível

(mais valias de softwares, carteiras de clientes, marcas e consequente ágio.)

Reconhecimento de IR/CSLL Diferidos no Passivos

(diferenças temporais entre reconhecimento do ativo e aproveitamento fiscal)

Exercícios Subsequentes
(efeitos no Balanço e Resultado)



~~Realização do IR/CSLL Diferidos em contrapartida à redução do Ágio~~

✓ No momento da incorporação (2022), o IR/CSLL Diferidos devem ser realizados contra o resultado do exercício

Não houve impacto nos saldos iniciais ou finais do caixa em 2023

Efeito dos Ajustes

Balanço em 1/1/2023

- Ativo Intangível: ↑ R\$ 2,4M
- (Passivo): IR/CSLL Dif.: ↓ R\$22,6M
- PL: Reserva de Lucros: ↑25,0M

Balanço em 31/12/2023

- Ativo Intangível: ↑ R\$ 8,2M
- (Passivo): IR/CSLL Dif.: ↓ R\$21,3M
- PL: Reserva de Lucros: ↑29,6M

Resultado de 2023

- IR/CSLL Diferidos: ↑ R\$ 4,6M
- Resultado Líquido: ↑ R\$4,6M

Obrigado

NGRD
B3 LISTED NM

IGC B3

IGC-NMB3

ITAG B3



Neogrid

ARKER

HORUS



LETT

predify

smarket