



claranet
Make modern happen[®]

Apresentação de Resultados

4T23

Setembro de 2023





AVISO LEGAL

Esta apresentação pode conter declarações e informações que expressam expectativas, crenças e previsões da administração da Claranet Technology sobre eventos ou resultados futuros. Tais declarações e informações são unicamente previsões e não garantias do desempenho futuro, sujeitas a riscos, incertezas e fatores relativos às operações e ao ambiente de negócio da Companhia.

Embora a Claranet Technology acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, advertimos os investidores de que declarações prospectivas envolvem riscos, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação, sujeitos a mudanças sem aviso prévio.





1

**Mensagem da
Administração**

2

**Resultados
4T23**

Seção

1

**Mensagem da
Administração**

Sólida geração de Lucro Líquido, EBITDA e Caixa Operacional

a EBITDA Ajustado: crescimento de +14,5% no 4T23 e 24,1% no FY2023

b Margem de EBITDA Ajustado : expansão de 2,0 p.p. para 38,2% no 4T23 e 9,7 p.p. no FY2023 para 42,4%

c Lucro Líquido Ajustado: crescimento de +205,1% no 4T23 e 156,5% no FY2023

d Margem de Lucro Líquido Ajustado: 21,3% no 4T23 (+14,4 p.p.); 23,0% no FY2023 (+14,4 p.p.)

e Geração Operacional de Caixa¹: R\$ 21,8 MM no 4T23 (+73,8%); R\$ 84,6 MM no FY2023 (+137,3%)

f Novas Contratações na equipe sênior de negócios

g Retomada da estratégia de M&A com a aquisição da ADTsys

1) Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais excluindo Pagamento de Juros sobre Empréstimos, Financiamentos, Debêntures e Mútuos.

Destaques Financeiros 4T23



Receita Líquida



R\$ 50,8 milhões
-1,5%

EBITDA Ajustado



R\$ 19,4 milhões
+14,5%

Margem EBITDA Ajustado



38,2%
+2,0 p.p.

Lucro Líquido Ajustado



R\$ 10,8 milhões
+205,1%

Fluxo de Caixa Operacional¹



R\$ 21,8 milhões
+73,8%

Conversão de EBITDA Ajustado em Caixa Operacional¹



112,0%
+38,2 p.p.

Seção

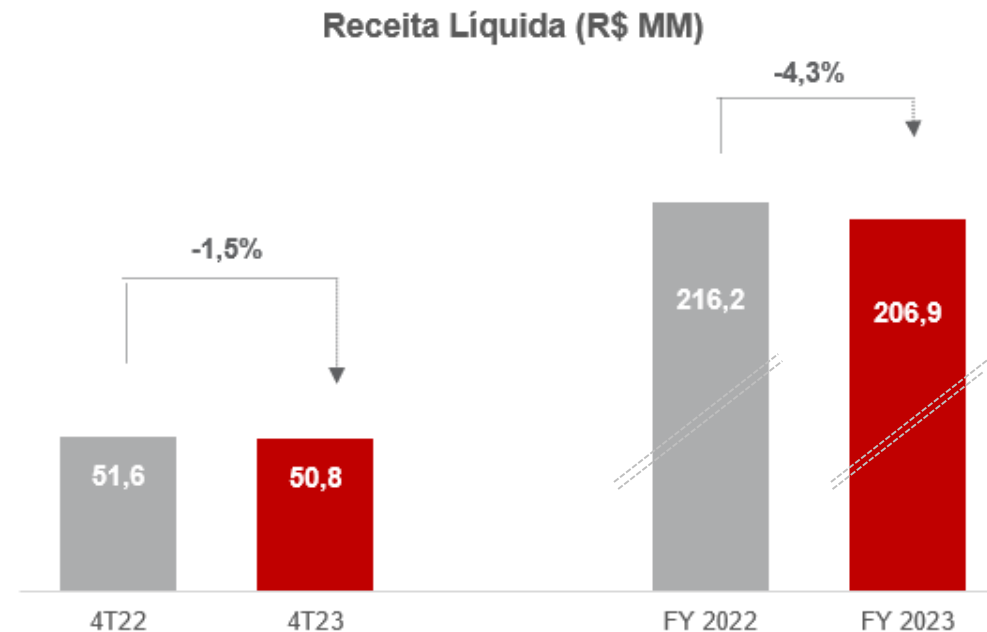
2

**Resultados
4T23**

Receita Líquida



O desempenho da Receita Líquida no 4T23, bem como no FY 2023, reflete nosso direcionamento estratégico para eliminarmos contratos com baixa (ou mesmo negativa, em alguns casos) margens de contribuição, além de um cenário macroeconômico desafiador. No entanto, reconhecemos que essa performance está aquém de nossas expectativas. Este reconhecimento nos levou a um compromisso renovado de analisarmos em profundidade as estratégias comerciais adotadas e os processos internos, a fim de identificar áreas para melhoria e ajustes necessários. Nesse sentido, fizemos alterações significativas em nossas áreas de negócios, incluindo a contratação estratégica de profissionais deverão contribuir para a criação de novos negócios, em um novo ciclo de crescimento.



Receita Líquida

-1,5%

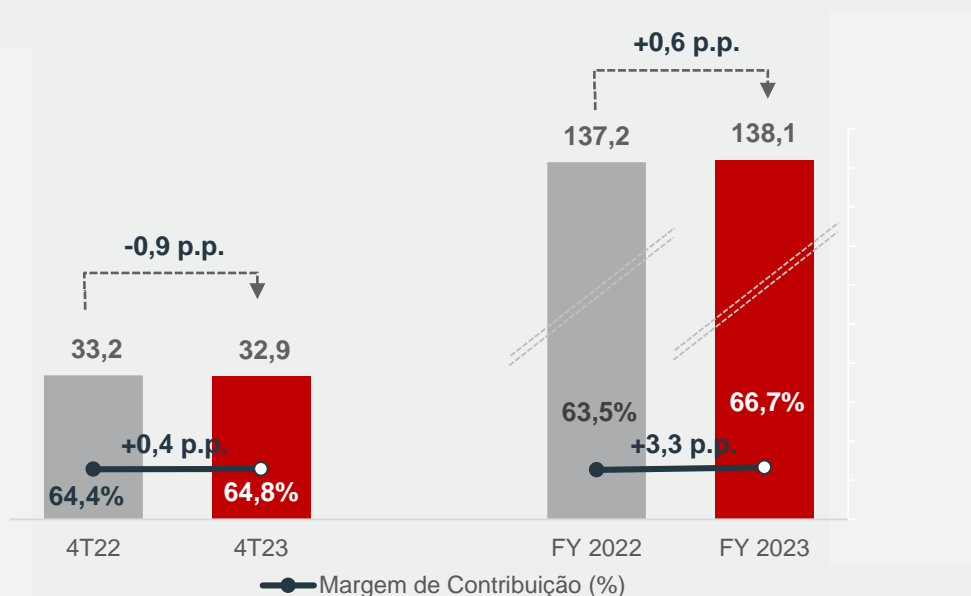
R\$ 50,8 milhões

Margem de Contribuição



A Margem de Contribuição, medida pela Receita Líquida menos Custos Diretos Variáveis, totalizou R\$ 32,9 milhões no 4T23. Como percentual da receita, a Margem de Contribuição representou 64,8%, 0,4 pontos percentuais acima do mesmo período do ano passado, corroborando nosso direcionamento estratégico de focarmos em contratos com elevado valor agregado, bem como nossa eficiente gestão de custos e despesas. No FY 2023, a Margem de Contribuição representou 66,7% da Receita Líquida do período, expansão de 3,3 pontos percentuais.

Margem de Contribuição (R\$ MM)



Margem de Contribuição

64,8%

+0,4 p.p.

Nossa equipe continua focada em contratos com **elevada margem de contribuição**, de forma a **manter e expandir a rentabilidade e perenidade** de nossos negócios.

Despesas Operacionais



As Despesas Operacionais totalizaram R\$ 5,2 milhões no 4T23, redução de 73,3% em relação ao 4T22. As Despesas com Vendas e Marketing totalizaram R\$ 2,9 milhões, redução de 29,1%, sobretudo por conta da otimização de despesas com publicidade e propaganda. As Despesas Gerais e Administrativas somaram R\$ 5,8 milhões, 66,1% abaixo do mesmo período. As Outras Despesas Operacionais totalizaram uma receita de R\$ 3,5 milhões no trimestre, aumento de 91,1% em relação ao mesmo período do ano passado, principalmente por conta do estorno de contingências não materializadas, constituídas por ocasião da aquisição da Mandic. No FY 2023, as Despesas Operacionais totalizaram R\$ 25,6 milhões, 51,2% abaixo do ano anterior.

Despesas Operacionais (R\$ MM)

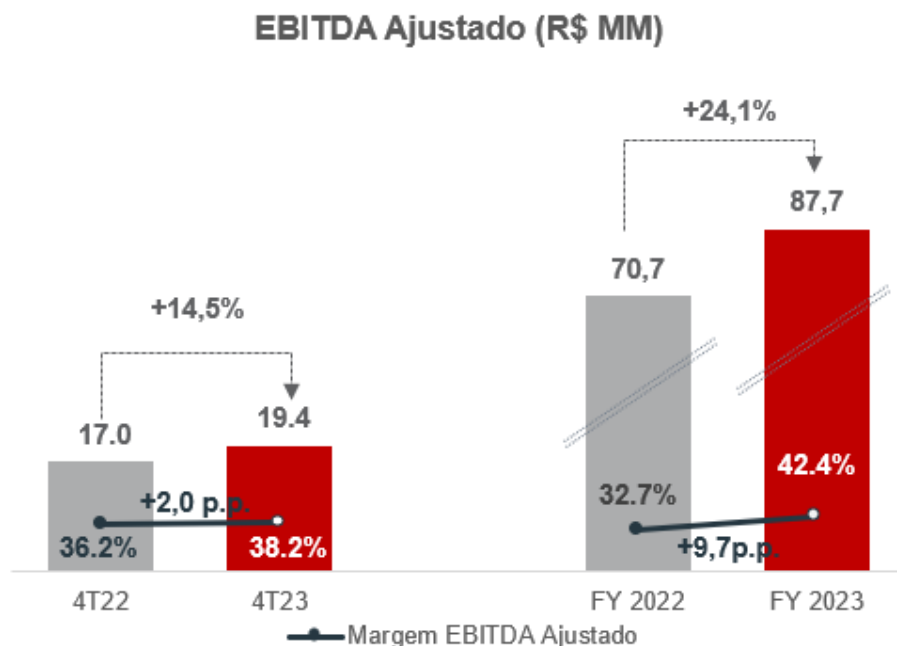
	4T23	4T22	Δ	FY 2023	FY 2022	Δ
R\$ mil (exceto %)						
Vendas	(2.922)	(4.120)	-29,1%	(11.010)	(16.306)	-32,5%
Gerais e Administrativas	(5.815)	(17.147)	-66,1%	(20.181)	(37.629)	-46,4%
Outras	3.548	1.857	91,1%	5.639	1.597	N.A.
Total	(5.189)	(19.410)	-73,3%	(25.552)	(52.338)	-51,2%
Total (% da Receita Líquida)	10,2%	37,6%	-27,4 p.p.	12,4%	24,2%	-11,9 p.p.

- A queda de 29,1% e 66,1% nas Despesas de Vendas & Marketing e Gerais & Administrativas, respectivamente, refletem nossa capacidade de otimização de despesas e geração de alavancagem operacional
- A conta de Outras Despesas teve um valor positivo de R\$ 3,5 milhão, refere-se sobretudo ao estorno de contingências não materializadas constituídas na ocasião da aquisição da Mandic

EBITDA Ajustado



O EBITDA Ajustado totalizou R\$ 19,4 milhões, crescimento de 14,5%, refletindo nossa estratégia de crescimento, incluindo nossa capacidade de execução em integração de M&A, aliada a nossos esforços para melhoria de mix, além de nossa comprovada capacidade em aumentar a eficiência operacional. A Margem EBITDA Ajustado alcançou 36,2% no trimestre, 2,0 p.p. acima do 4T22 Nos FY 2023, o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 87,7 milhões, crescimento de 24,1%, com Margem de 42,4%, expansão de 9,7 p.p.



Margem EBITDA Ajustado 4T23

38,2%
+2,0 p.p.

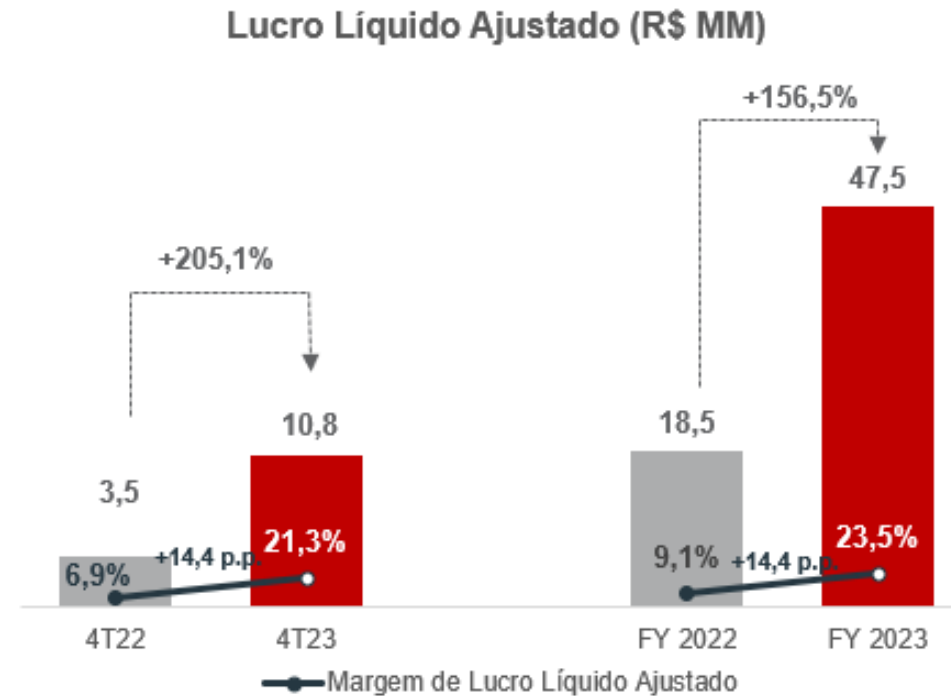
Nossos esforços em otimizar processos, aumentar a eficiência operacional e aprimorar constantemente nossa oferta de produtos e serviços refletiram-se no crescimento significativo de nosso EBITDA Ajustado, que totalizou **R\$ 19,4 milhões** no 4T23, crescimento de 14,5% em relação ao mesmo período do ano passado. No FY 2023, o EBITDA Ajustado totalizou **R\$ 87,7 milhões**, crescimento de **24,1%**.

Lucro Líquido Ajustado



O Lucro Líquido Ajustado (por Amortização de Intangíveis em Combinação de Negócios, Impostos Diferidos, Plano de Opções de Ações e outros itens extraordinários) totalizou R\$ 10,8 milhões no 4T23, forte crescimento de 205,1% em relação mesmo período do ano passado. A Margem de Lucro Líquido Ajustado foi de 21,3%, 14,4 pontos percentuais de expansão. No FY 2023, o Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 47,5 milhões, aumento de 156,5%, enquanto a Margem de Lucro Líquido ficou em 23,0%, 14,4 pontos percentuais acima do FY 2022.

O Lucro Líquido Ajustado do 4T23 considera um **ajuste redutor** no montante de **R\$ 12,0 milhões**, referente a um **ajuste de valor justo** decorrente da transação com os antigos sócios minoritários advindos da Mandic.



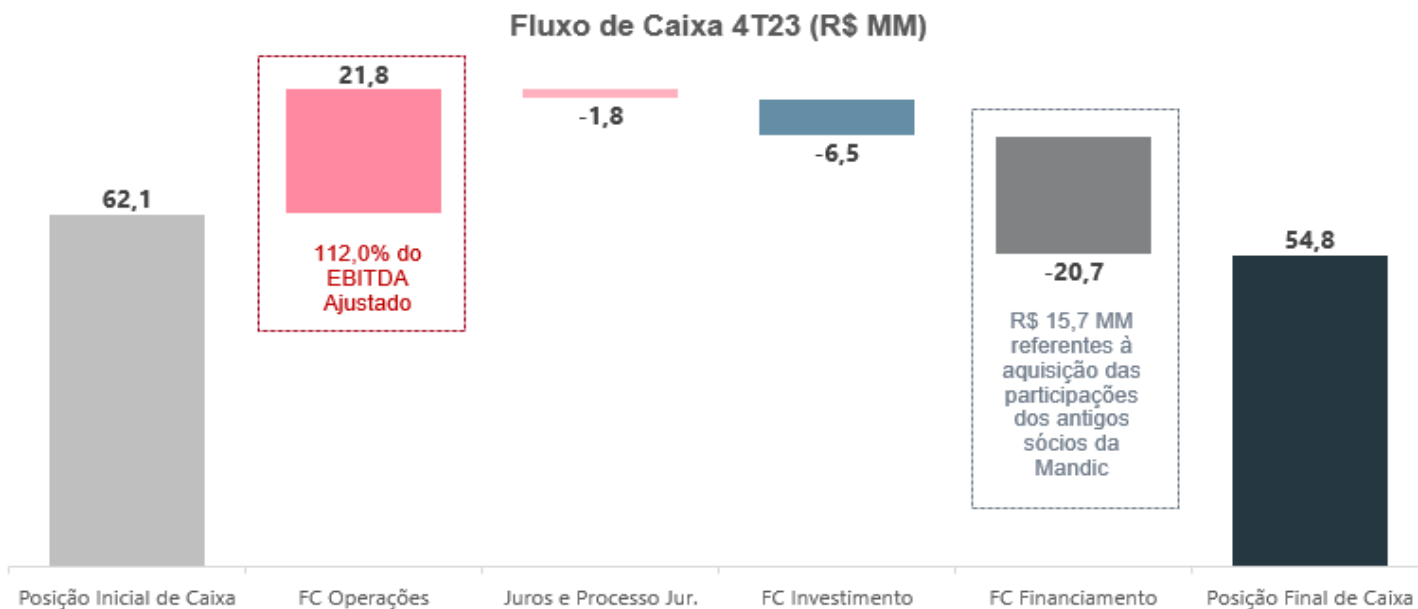
Lucro Líquido Ajustado 4T23

+205,1%
R\$ 10,8 MM

Fluxo de Caixa



No 4T23, a Companhia continuou exercendo sua grande capacidade de gerar caixa a partir das operações, com o Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais somando R\$ 21,8 milhões, 73,8% acima do mesmo período do ano passado e 12% acima do EBITDA Ajustado neste trimestre. Ao final do ano-fiscal, a Companhia totalizou um Saldo de Caixa de R\$ 54,8 milhões, 64,3% acima do FY 2022.



Fluxo de Caixa Operacional¹

R\$ 21,8 milhões

+73,8% YoY

O Caixa Líquido Gerado pelas Atividades de Financiamento representou uma saída de R\$ 20,7 milhões, principalmente por conta da **aquisição das ações detidas pelos acionistas minoritários advindos da Mandic**, no total de R\$ 15,7 milhões.

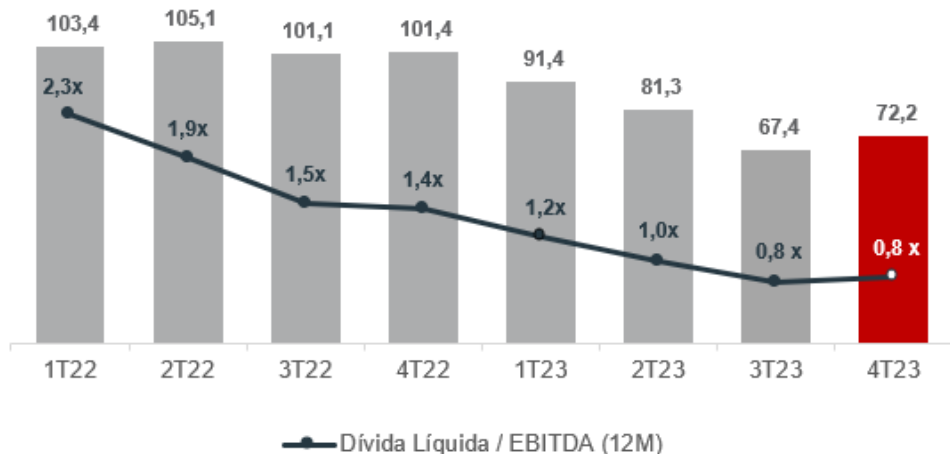
1) Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais excluindo Pagamento de Juros sobre Empréstimos, Financiamentos, Debêntures e Mútuos. Considera o Fluxo de Caixa da Controladora Claranet Technology

Endividamento

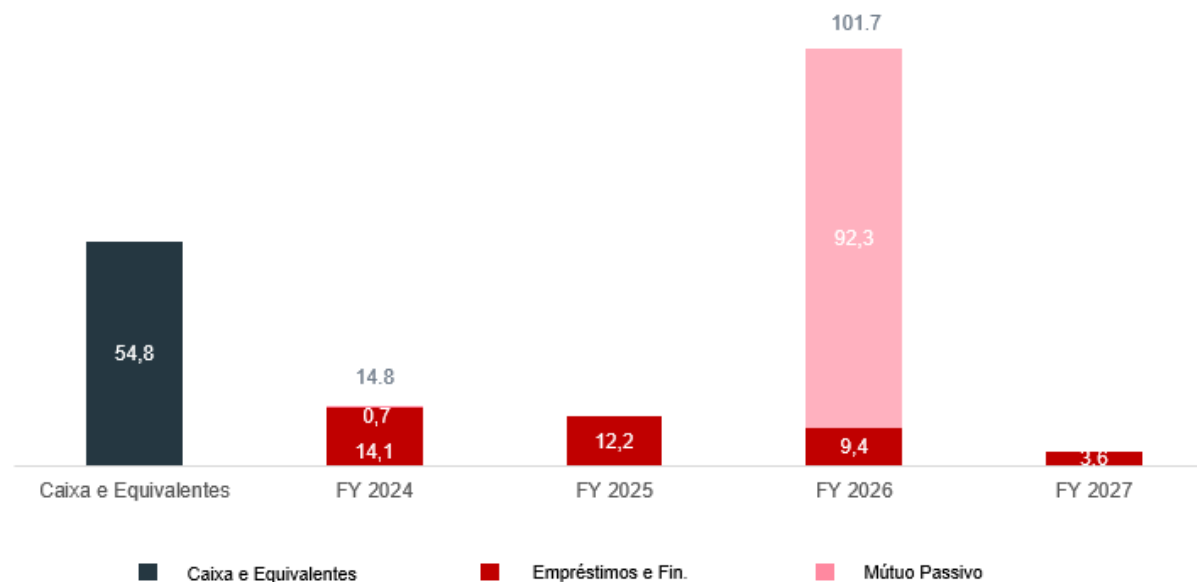


Nossa equipe continua focada na melhora contínua do nosso Balanço Patrimonial, adequando o perfil e prazos de pagamento de dívidas. Ao final do FY 2023, nossa Dívida Líquida estava em 0,8x EBITDA, que nos possibilita investirmos em nosso crescimento de maneira sustentável.

Dívida Líquida (R\$ MM) e Dívida Líquida / EBITDA



Cronograma de Amortização (R\$ MM)



Dívida Líquida / LTM EBITDA

0,8x

Vs. 1,4x no 4T22

Aquisição da ADTsys



Em 09 de agosto, concluímos a aquisição da ADTsys Software S.A., uma empresa pioneira no setor de Cloud no Brasil. Fundada em 2009, a ADTsys tem grande foco em gerenciamento de cloud e dados, tendo como estratégia proporcionar a utilização de dados para gestão mais eficiente dos negócios de seus clientes.



Sólida Reputação e Posição de Liderança

Com quase 15 anos de existência, a ADTsys é uma das pioneiras no setor de Clouds, Dados e Data Analytics

Mix Diversificado de Soluções

A ADTsys tem um mix de soluções para as jornadas de cloud e data, incluindo uma oferta de serviços gerenciados, um software proprietário especializado em análise de dados e orquestração de nuvens, apresentando grande complementariedade ao portfólio da Claranet

Sólido Portfólio de Clientes

Portfólio extenso de clientes, com contratos de longa data, incluindo algumas das principais empresas nacionais e multinacionais, nos mais diversos setores como Alimentos & Bebidas, Eletroeletrônicos, Saúde, dentre outros.

Relacionamentos com Fornecedores-Chave

Relacionamentos de longa data com os principais fornecedores de Nuvem Pública e desenvolvedores de tecnologia.

Equipe Talentosa e Qualificada

Equipe qualificada, com mais de 100 profissionais, muitos com grande conhecimento técnico e certificações, liderada por executivos com grande experiência no setor, além de localização próxima a diversas universidades renomadas em cursos tecnológicos, o que garante um fluxo constante de novos talentos

Plataforma Inovadora

O Maestro Data Platform é uma ferramenta desenvolvida pela própria ADTsys e atua na otimização do ambiente multicloud, centralizando dados provenientes de diversas fontes (CRM, ERP, IoT, IA e outros) em uma única plataforma.

Novas Contratações na Equipe de Negócios



Para impulsionarmos ainda mais nossa capacidade de inovação e excelência operacional, recentemente realizamos contratações estratégicas que fortalecem nossa equipe de negócios. Esses talentosos e experientes profissionais somados ao time de gestão atual, muitos dos quais com cerca de 15 anos trabalhando em conjunto, impulsionarão a Claranet em sua trajetória de crescimento, capacidade de inovação e excelência operacional.

Rodrigo Guerrero



Vice-presidente de
Marketing e Vendas

- +20 anos de experiência na área de vendas de grandes empresas no segmento de Tecnologia
- Atuou por mais de 11 anos na Equinix Brasil, chegando ao cargo de Head de Vendas Brasil como sócio estatutário



Thiago Duarte



Diretor Executivo de
Nuvem Pública

- +25 anos nas áreas de TI: Estratégia, Governança, Arquitetura, Segurança, ERP, CRM, Desenvolvimento de Apps, Infraestrutura e Transformação Digital
- Cargos de liderança em grandes empresas tais como Amazon Web Services, Red Hat, Logicalis, T-Systems e HP

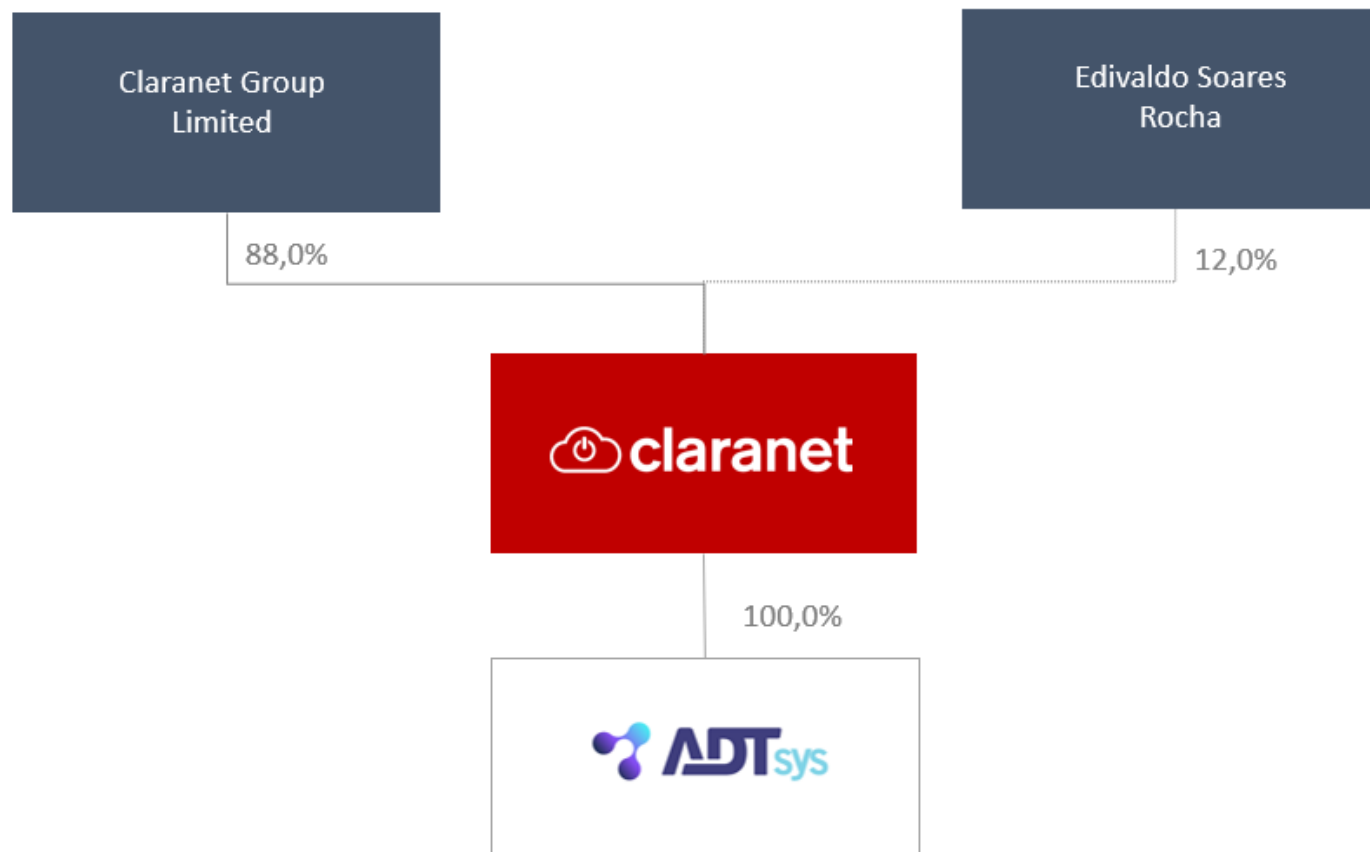


Nova Composição Acionária



Ao longo do 4T23 e início do Ano-Fiscal, a Claranet passou por diversos atos societários, que culminaram com o aumento de participação acionária do acionista e CEO Edivaldo Rocha para 12,0%. O novo organograma reflete também a aquisição da ADTsys, agora subsidiária integral da Companhia. Ademais, em julho, a Companhia aprovou em AGE o novo plano de stock options, de forma de alinhar interesses, estimular o desempenho a longo prazo, atrair e reter talentos, sobretudo na equipe de sênior.

O aumento da participação do acionista e CEO Edivaldo Rocha, reforça sua **capacidade de entrega, comprometimento e *skin in the game***.



Sustentabilidade e Diversidade



A Claranet tem trabalhado intensamente para propagar as iniciativas relacionadas a ESG, constantemente revisando e atualizando nossos processos internos para que tenhamos uma cultura e um ambiente cada vez mais sustentável, inclusivo e equitativo.



Sustentabilidade

- Nosso negócio de Nuvens oferece oportunidades para otimização de recursos, compartilhamento eficiente e redução de desperdício, contribuindo para um ambiente de negócios mais sustentável.
- Principais fornecedores e/ou parceiros comprometidos em se tornarem Carbono Neutro ou Carbono Negativo até 2030.
- Condomínio de nossa sede próxima a obter o certificado LEED.



Diversidade

- Participação de Mulheres: 19,6% no 4T23 (+0,8 p.p. em relação ao 4T22 e +6,00 p.p. em relação à média do setor de Tecnologia no Brasil).
- Pretos, pardos e indígenas: 30,1% no 4T23 (+4,8 p.p. em relação ao 4T22).
- Fomentação de um ambiente inclusivo e equitativo.

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

ri.claranet.com.br
ri@br.clara.net
(11) 3195-6500

Richemn Mourad
CFO e DRI



Murilo Hyai
Diretor de RI e M&A

