

Release de Resultados

# 4T23



**claranet**  
Make modern happen®



O desempenho financeiro da Claranet no 4T23 demonstra, mais uma vez, nosso compromisso contínuo em alcançar resultados excepcionais, graças a nossa capacidade de integrar processos, pessoas e tecnologia em um modelo de negócios robusto e perene, focado em eficiência operacional, entrega de resultados e da satisfação de nossos clientes.

No trimestre, promovemos importantes transformações estruturais, incluindo contratações estratégicas na equipe de negócios, que impulsionarão nossa Companhia a um novo ciclo de crescimento e geração de resultados consistentes e sustentáveis.

A recente aquisição da ADTsys, marca também a retomada de nossa estratégia de M&A, que aliado ao nosso histórico de crescimento orgânico, nos ajudará a materializar nosso papel de grande consolidador do mercado brasileiro de Cyber, CloudS, Dados e IoT.



**Edivaldo Rocha, CEO**

**Definições:**

A Claranet Technology segue o ano-fiscal de sua matriz britânica, a Claranet Group Limited, de modo que o seu exercício social compreende o dia 1 de julho de cada ano até o dia 30 de junho do ano seguinte. Diante disso, os trimestres da Claranet possuem o seguinte formato:

1T - Início em 1 de julho e término em 30 de setembro.

2T - Início em 1 de outubro e término em 31 de dezembro.

3T - Início em 1 de janeiro e término em 31 de março.

4T - Início em 1 de abril e término em 30 de junho.

## Destaques

# 4T23



### Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou **R\$ 50,8 milhões** no 4T23 e **R\$ 206,9 milhões** no FY 2023.



### Margem de Contribuição

A Margem de Contribuição totalizou **R\$ 32,9 milhões**, representando **64,8%** da Receita Líquida, **0,4 p.p. acima** do 4T22. No FY 2023, a Margem de Contribuição totalizou **R\$ 138,1 milhões**, **equivalente a 66,7%** da Receita Líquida, **3,3 p.p. acima** do FY 2022.



### EBITDA Ajustado

O EBITDA Ajustado totalizou **R\$ 19,4 milhões** no 4T23, aumento de **14,5%**. No FY 2023, o EBITDA Ajustado somou **R\$ 87,7 milhões**, aumento de **24,1%**.



### Margem EBITDA Ajustado

A Margem EBITDA Ajustado atingiu **38,2%** no 4T23, **expansão de 2,0 p.p.** em relação ao 4T22. No FY 2023, a Margem ficou em **42,4%**, **expansão de 9,7 p.p.**

### Lucro Líquido Ajustado e Margem de Lucro Líquido Ajustado



O Lucro Líquido Ajustado totalizou **R\$ 10,8 milhões** no 4T23, crescimento de **205,1%** e margem de **21,3%**, **14,4 p.p. acima** do 4T22. No FY 2023, o Lucro Líquido Ajustado totalizou **R\$ 47,5 milhões**, crescimento de **156,5%**, **com margem de 23,0%**, **14,4 p.p. acima** do FY 2022.



### Fluxo de Caixa Gerado nas Operações<sup>1</sup>

O Fluxo de Caixa Gerado pelas Operações<sup>1</sup> totalizou **R\$ 21,8 milhões**, **73,8%** acima do mesmo período do ano passado, além de representar uma conversão de **112,0% do EBITDA Ajustado** do trimestre. No FY 2023, o Fluxo de Caixa Gerado pelas Operações<sup>1</sup> cresceu **137,3%** com conversão em EBITDA Ajustado de **96,5%**.



### Aquisição da ADTsys

Em 08 de agosto, concluímos a aquisição da **ADTsys**. Com essa aquisição, a Companhia consolida ainda mais seu papel de proeminência em computação em nuvem, cibersegurança e dados para o mundo corporativo brasileiro, ampliando seu portfólio de soluções tecnológicas e inovadoras, além de reforçar sua unidade de Public Cloud Services (PCS) e impulsionar sua nova unidade negócios de Dados.

1) Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais sem considerar Pagamento de IR, CS, Juros sobre Empréstimos, Financiamentos, Debêntures e Mútuos

**Barueri, 01 de setembro de 2023.** A Claranet Technology S.A., uma empresa de tecnologia com foco em serviços em *Private Cloud*, *Public Cloud*, Cibersegurança e Dados, tem a satisfação de anunciar seus resultados do quarto trimestre do ano fiscal de 2023 (4T23) e Ano-Fiscal 2023 (FY 2023). As demonstrações financeiras consolidadas foram elaboradas de acordo com os princípios contábeis geralmente aceitos no Brasil (BR GAAP) e as Normas Internacionais de Informações Financeiras (*International Financial Reporting Standards - IFRS*) emitidas pelo *International Accounting Standards Board (IASB)*. Efeitos de arredondamento podem causar diferenças entre números e variações percentuais apresentados neste documento com aqueles apresentados nas demonstrações financeiras.

## Destaques Financeiros e Operacionais

	4T23	4T22	Δ	FY 2023	FY 2022	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
Receita Líquida	50.809	51.558	-1,5%	206.897	216.157	-4,3%
Receita Anual Recorrente (ARR)	198.955	202.450	-1,7%	199.408	212.236	-6,0%
Taxa de Recorrência de Receita	97,9%	98,2%	-0,3 p.p.	96,4%	98,2%	-1,8 p.p.
Margem de Contribuição	32.900	33.197	-0,9%	138.098	137.236	0,6%
<i>Margem de Contribuição (%)</i>	<i>64,8%</i>	<i>64,4%</i>	<i>0,4 p.p.</i>	<i>66,7%</i>	<i>63,5%</i>	<i>3,3 p.p.</i>
EBITDA Ajustado	19.424	16.969	14,5%	87.743	70.677	24,1%
<i>Margem EBITDA Ajustado (%)</i>	<i>38,2%</i>	<i>36,2%</i>	<i>2,0 p.p.</i>	<i>42,4%</i>	<i>32,7%</i>	<i>9,7 p.p.</i>
Lucro Líquido Ajustado	10.827	3.549	205,1%	47.500	18.517	156,5%
<i>Margem de Lucro Líquido Ajustado (%)</i>	<i>21,3%</i>	<i>6,9%</i>	<i>14,4 p.p.</i>	<i>23,0%</i>	<i>8,6%</i>	<i>14,4 p.p.</i>
Geração Operacional de Caixa <sup>1</sup>	21.757	12.522	73,8%	84.633	35.672	137,3%
Geração Operacional de Caixa <sup>1</sup> / EBITDA Ajustado (%)	112,0%	73,8%	38,2 p.p.	96,5%	50,5%	46,0 p.p.
Dívida Líquida/EBITDA (LTM)	0,8x	1,9x	-54,6%	0,8x	1,9x	-54,6%

Observação: O ano fiscal da Claranet Technology tem início em 01 de julho. Portanto, o período entre 01 de abril de 2023 e 30 de junho de 2023 corresponde ao quarto trimestre do ano fiscal de 2023 (4T23). Da mesma forma, o 4T22 corresponde ao período entre 01 de abril de 2022 e 30 de junho de 2022.

Os dados referem-se à Controladora, exceto quando indicado.

1) Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais sem considerar Pagamento de IR, CS, Juros sobre Empréstimos, Financiamentos, Debêntures e Mútuos.

## Mensagem da Administração

É com grande satisfação que anunciamos os resultados financeiros do quarto trimestre do nosso Ano-Fiscal 2023 (4T23), que demonstram mais uma vez o compromisso contínuo da Claranet Technology em alcançar resultados financeiros excepcionais, graças a nossa cultura de entrega de resultados e da busca incansável da satisfação de nossos clientes. No 4T23, também promovemos importantes transformações estruturais, que impulsionarão nossa Companhia a um novo ciclo de crescimento e geração de resultados consistentes e sustentáveis.

Estamos orgulhosos do desempenho financeiro apresentado pela Companhia no trimestre e no FY 2023, que comprovam mais uma vez nossa capacidade de integrar processos, pessoas e tecnologia em um modelo de negócios robusto, focado em aumentar a eficiência operacional e aprimorar constantemente nossa oferta de produtos e serviços. No 4T23, o **EBITDA Ajustado alcançou R\$ 19,4 milhões, crescimento de 14,5% e margem de 38,2%**, 2,0 p.p. acima do mesmo período do ano passado. No Ano-Fiscal 2023, o **EBITDA Ajustado totalizou R\$ 87,7 milhões, crescimento de 24,1% e margem de 42,4%, expansão de 9,7 p.p.** Nossa busca incessante por resultados consistentes e uma gestão financeira responsável resultaram também em um expressivo **crescimento do Lucro Líquido Ajustado no 4T23: +205,1% em relação ao 4T22 e 156,5% no FY 2023.** Essa melhoria da nossa eficiência operacional permitiu uma expansão notável da Margem de Lucro Líquido Ajustado de 14,4 p.p. no 4T23. Ademais, estamos orgulhosos de nossa capacidade de **gerar caixa a partir de nossas operações, que teve um aumento de 73,8% no 4T23 e 137,3% no ano-fiscal**, o que contribuiu para reduzir nossa alavancagem financeira para 0,8x ao final do ano-fiscal, além de possibilitar investirmos em nosso crescimento de maneira sustentável.



- Geração Operacional de Caixa 4T23: R\$ 21,8 milhões (+73,8%)
- EBITDA Ajustado 4T23: R\$ 19,4 milhões (+14,5%)
- Margem EBITDA Ajustado 4T23: 38,2% (+2,0 p.p.)
- Lucro Líquido Ajustado 4T23: R\$ 10,8 milhões (+205,1%)
- Margem de Lucro Líquido Ajustado 4T23: 21,3% (+14,4 p.p.)
- Dívida Líquida/EBITDA: 0,8x
- Novas contratações reforçando nossa equipe de negócios
- M&A: aquisição da ADTsys, impulsionando nossa atuação em Cloud

Se por um lado, nossa eficiência e disciplina na gestão de custos e despesas proporcionaram uma entrega de rentabilidade e margens significativamente acima do ano passado e também ao mercado, o Ano-Fiscal de 2023 mostrou-se bastante desafiador em termos macroeconômicos, que somado ao nosso direcionamento estratégico de impulsionarmos nossa margem de contribuição e rentabilidade para níveis pré-aquisições, resultaram em um desempenho da receita líquida aquém de nossas expectativas. Este reconhecimento nos levou a um compromisso renovado de analisarmos em profundidade as estratégias comerciais adotadas e os processos internos, a fim de identificar áreas para melhoria e ajustes necessários. Ao reconhecermos nossas lacunas e tomarmos medidas corretivas efetivas, decidimos redefinir nosso curso, com vistas a um desempenho mais alinhado as nossas metas ambiciosas. Nesse sentido, recentemente realizamos contratações estratégicas que fortalecem nossa equipe de negócios. Rodrigo Guerrero, experiente executivo de vendas em empresas de tecnologia, incluindo mais recentemente a Equinix, é o novo Vice-Presidente de Vendas e Marketing. Thiago Duarte, anteriormente na AWS (Amazon Web Services), é o novo Diretor Executivo de PCS (Public Cloud Services). Acreditamos que esses talentosos e experientes profissionais, somados ao time de gestão atual, muitos dos quais com cerca de 15 anos trabalhando em conjunto,

impulsionarão ainda mais a Claranet em sua trajetória de crescimento, capacidade de inovação e excelência operacional.

Também tivemos uma alteração relevante em nossa composição acionária, com a aquisição das participações dos acionistas minoritários advindos da aquisição da Mandic, que detinham coletivamente o equivalente a 4,7% das ações ordinárias da Companhia. Essa transação foi importante para mantermos o alinhamento estratégico da Companhia. Ao final do 4T23 e início do FY 2024, a Companhia realizou diversos atos societários, que aumentaram a participação do acionista e CEO Eivaldo Rocha para 12,0%, o que reforça sua capacidade de entrega, comprometimento e *skin in the game*.

Por fim, cabe destacar mais um novo e importante capítulo de nossa história. Em 09 de agosto, concluímos a **aquisição da ADTsys**, uma empresa pioneira no setor de Cloud no Brasil. Fundada em 2009, a ADTsys tem forte atuação em gerenciamento de *cloud* e dados, tendo como estratégia proporcionar a utilização de dados para gestão mais eficiente dos negócios de seus clientes. Ao longo dos últimos anos, a ADTsys tem transformado empresas tradicionais em empresas em nuvem e com foco em dados, padronizando estruturas de dados e remodelando o consumo dos dados de forma inteligente. A ADTsys também desenvolveu o Maestro Data Platform, uma ferramenta que centraliza dados de diversas fontes (CRM, ERP, IoT, IA e outros) em uma única plataforma, de forma a extrair informações inteligentes, com dashboards que auxiliam a tomada de decisão baseada em dados. Essa aquisição é fruto de uma cuidadosa análise de oportunidades e de um plano estratégico sólido que visava fortalecer nossa posição em Clouds e impulsionar nosso crescimento. Ao unir forças com a ADTsys, estamos adicionando um vasto leque de recursos, expertise e tecnologias inovadoras ao nosso portfólio, permitindo-nos oferecer aos nossos clientes uma gama ainda mais ampla de produtos e serviços de alta qualidade.

Essa aquisição faz parte de nossa estratégia de M&A, que em conjunto com o nosso comprovado histórico de crescimento orgânico, desempenha um papel crucial em nossa visão de longo prazo, permitindo-nos alcançar eficiências operacionais e sinergias, que nos ajudarão a materializar nossa ambição de sermos a maior marca empregadora do setor de tecnologia brasileiro. Combinar nossos talentos e conhecimentos mútuos nos capacita a aproveitar oportunidades de mercado e a enfrentar desafios comuns de forma mais ágil e eficaz.

Agradecemos a todos por seu apoio contínuo e confiança em nossa Companhia. Seguimos confiantes e focados para alcançarmos patamares de performance ainda mais elevados no Ano-Fiscal de 2024 que se inicia. Sabemos que teremos muitos desafios pela frente, mas seguiremos firmes e determinados na busca de nosso **propósito de nos consolidarmos como a principal referência em Cyber, CloudS (Privada, Pública e Híbrida), Dados e IoT do mercado brasileiro**.

**A Administração**

## Receita Líquida

A Claranet tem sido guiada por uma diretriz estratégica que busca a otimização de nossa rentabilidade e a sustentabilidade a longo prazo. Com o intuito de garantir nossa competitividade e melhorar nossos indicadores financeiros pós-aquisição da Mandic, decidimos concentrar nossos esforços em contratos que ofereçam maior margem de contribuição e rentabilidade recorrente. A Receita Líquida no 4T23 reflete essa diretriz, tendo totalizado R\$ 50,8 milhões, 1,5% abaixo do mesmo período do ano passado. No FY 2023, a Receita Líquida totalizou R\$ 206,9 milhões, 4,3% abaixo do FY 2022.

Reconhecemos que o desempenho das receitas no 4T23 e mesmo no Ano-Fiscal 2023, diante de um cenário desafiador, ficaram aquém de nossas expectativas. Este reconhecimento nos levou a um compromisso renovado de analisarmos em profundidade as estratégias comerciais adotadas e os processos internos, a fim de identificar áreas para melhoria e ajustes necessários. Nesse sentido, promovemos mudanças profundas em nossa estrutura comercial, incluindo a contratação do Rodrigo Guerrero como Vice-Presidente de Marketing e Vendas e a contratação do Thiago Duarte como Diretor Executivo de Public Cloud (PCS). Essas mudanças, já têm gerado resultados positivos e animadores. Em relação ao 3T23, a Receita Líquida apresentou um crescimento de 3,3%.

Conforme mencionado no release de resultados do 3T23, deixamos de reportar as receitas de CAS (Consulting and Assessment Services), direcionando-as às demais unidades de negócio. Assim, a Receita Líquida está segmentada da seguinte forma:

	4T23	4T22	Δ	FY 2023	FY 2022	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
Corporate Cloud Services (CCS)	32.025	32.827	-2,4%	127.123	133.280	-4,6%
Public Cloud Services (PCS)	14.483	14.294	1,3%	60.115	65.803	-8,6%
Cybersecurity Solutions (CSS)	4.301	4.437	-3,1%	19.659	17.074	15,1%
<b>Receita Líquida Total</b>	<b>50.809</b>	<b>51.558</b>	<b>-1,5%</b>	<b>206.897</b>	<b>216.157</b>	<b>-4,3%</b>

Para garantir a total transparência das informações, apresentamos também a segmentação da Receita na visão antiga:

	4T23	4T22	Δ	FY 23	FY 22	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
Corporate Cloud Services (CCS)	31.220	31.881	-2,1%	124.084	129.359	-4,1%
Public Cloud Services (PCS)	14.441	14.294	1,0%	58.356	65.803	-11,3%
Cybersecurity Solutions (CSS)	4.078	4.437	-8,1%	16.968	17.074	-0,6%
Consulting and Assessment Services (CAS)	1.071	946	13,2%	7.489	3.921	91,0%
<b>Receita Líquida Total</b>	<b>50.809</b>	<b>51.558</b>	<b>-1,5%</b>	<b>206.897</b>	<b>216.157</b>	<b>-4,3%</b>

## Receita Recorrente Anual (ARR)

A Receita Recorrente Anual (ARR) totalizou R\$ 198,9 milhões no 4T23, queda de 1,7% em relação ao mesmo período do ano passado. A Taxa de Recorrência de Receita alcançou 97,9%, 0,3 ponto percentual abaixo do mesmo período do ano passado. Esse desempenho do ARR reflete nosso direcionamento estratégico de focarmos em rentabilidade e em contratos com maiores margens de contribuição, em detrimento ao cancelamento de contratos com margens de contribuição baixas ou mesmo negativas, particularmente de PCS advindos da Mandic. Importante ressaltar, no entanto, a melhora na Taxa de Recorrência de Receita no 4T23, sendo o maior índice entre todos os trimestres do FY 2023.

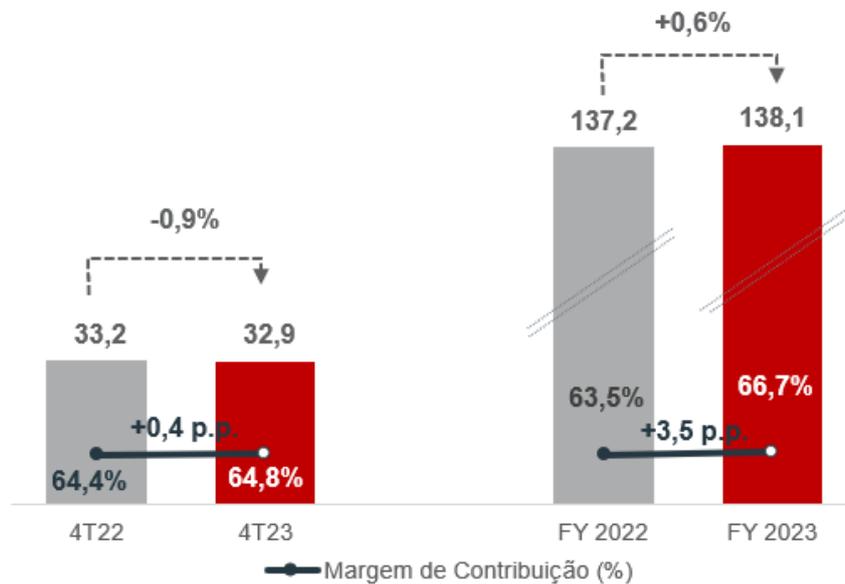
	4T23	4T22	Δ	2023	2022	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
Receita Anual Recorrente (ARR)	198.955	202.450	-1,7%	199.408	212.236	-6,0%
Taxa de Recorrência de Receita	97,9%	98,2%	-0,3 p.p.	96,4%	98,2%	-1,8 p.p.

## Margem de Contribuição

A Margem de Contribuição, medida pela Receita Líquida menos Custos Diretos Variáveis, totalizou R\$ 32,9 milhões no 4T23. Como percentual da receita, a Margem de Contribuição representou 64,8%, 0,4 pontos percentuais acima do mesmo período do ano passado, corroborando nosso direcionamento estratégico de focarmos em contratos com elevado valor agregado, bem como nossa eficiente gestão de custos e despesas. No FY 2023, a Margem de Contribuição representou 66,7% da Receita Líquida do período, expansão de 3,3 pontos percentuais.

	4T23	4T22	Δ	FY 2023	FY 2022	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
Receita Líquida	50.809	51.558	-1,5%	206.897	216.157	-4,3%
(-) Custos Variáveis	17.909	18.361	-2,5%	68.799	78.921	-12,8%
<b>Margem de Contribuição</b>	<b>32.900</b>	<b>33.197</b>	<b>-0,9%</b>	<b>138.098</b>	<b>137.236</b>	<b>0,6%</b>
<b>Margem de Contribuição (%)</b>	<b>64,8%</b>	<b>64,4%</b>	<b>0,4 p.p.</b>	<b>66,7%</b>	<b>63,5%</b>	<b>3,3 p.p.</b>

### Margem de Contribuição (R\$ MM)



### Margem Bruta

Nosso modelo de aquisição e de integração tem como objetivo simplificar a gestão, os sistemas, os processos, e buscar a incorporação da empresa adquirida, buscando assim o ágio. A amortização do ágio oriundo da aquisição da Mandic, totalizou R\$ 2,5 milhões no trimestre, fazendo com que o Lucro Bruto somasse R\$ 17,1 milhões, queda de 9,1% em relação ao mesmo período do ano passado, quando não havia amortização de ágio. Excluindo tal efeito, teríamos alcançado uma margem bruta de 38,7% no trimestre e 41,0% no ano.

	4T23	4T22	Δ	2023	2022	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
Receita Líquida	50.809	51.558	-1,5%	206.897	216.157	-4,3%
(-) Custos Totais	(33.673)	(32.697)	3,0%	(132.175)	(153.020)	-13,6%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>17.136</b>	<b>18.861</b>	<b>-9,1%</b>	<b>74.722</b>	<b>63.137</b>	<b>18,3%</b>
<b>Margem Bruta (%)</b>	<b>33,7%</b>	<b>36,6%</b>	<b>-2,9 p.p.</b>	<b>36,1%</b>	<b>29,2%</b>	<b>6,9 p.p.</b>

### Despesas Operacionais

As Despesas Operacionais totalizaram R\$ 5,2 milhões no 4T23, redução de 73,3% em relação ao 4T22. As Despesas com Vendas e Marketing totalizaram R\$ 2,9 milhões, redução de 29,1%, sobretudo por conta da otimização de despesas com publicidade e propaganda. As Despesas Gerais e Administrativas somaram R\$ 5,8 milhões, 66,1% abaixo do mesmo período, decorrência na nossa busca constante por eficiência operacional, além da incidência de despesas referentes ao plano de opções de ações, despesas relacionadas a M&A e estruturas de governança corporativa criadas após a abertura de capital da Companhia no total de aproximadamente R\$10,0 milhões no 4T22. As Outras Despesas Operacionais totalizaram uma receita de R\$ 3,5 milhões no trimestre, aumento de 91,1% em relação ao mesmo período do ano passado, principalmente por conta do estorno de contingências não materializadas,

constituídas por ocasião da aquisição da Mandic. No FY 2023, as Despesas Operacionais totalizaram R\$ 25,6 milhões, 51,2% abaixo do ano anterior.

	4T23	4T22	Δ	FY 2023	FY 2022	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
Vendas	(2.922)	(4.120)	-29,1%	(11.010)	(16.306)	-32,5%
Gerais e Administrativas	(5.815)	(17.147)	-66,1%	(20.181)	(37.629)	-46,4%
Outras	3.548	1.857	91,1%	5.639	1.597	N.A.
<b>Total</b>	<b>(5.189)</b>	<b>(19.410)</b>	<b>-73,3%</b>	<b>(25.552)</b>	<b>(52.338)</b>	<b>-51,2%</b>
<b>Total (% da Receita Líquida)</b>	<b>10,2%</b>	<b>37,6%</b>	<b>-27,4 p.p.</b>	<b>12,4%</b>	<b>24,2%</b>	<b>-11,9 p.p.</b>

## EBITDA Ajustado

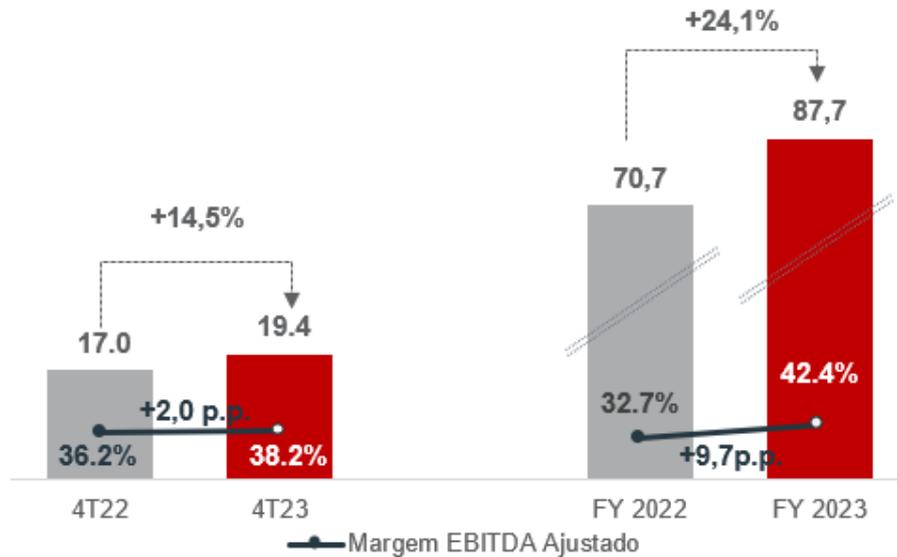
Nossos esforços em otimizar processos, aumentar a eficiência operacional e aprimorar constantemente nossa oferta de produtos e serviços refletiram-se no crescimento significativo de nosso EBITDA Ajustado, que totalizou R\$ 19,4 milhões no trimestre, crescimento de 14,5% em relação ao 4T22. No ano-fiscal de 2023, o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 87,7 milhões, crescimento de 24,1%.



O EBITDA Ajustado totalizou R\$ 19,4 milhões no 4T23, crescimento de 14,5%

	4T23	4T22	Δ	FY 2023	FY 2022	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
Lucro Líquido	13.960	(12.350)	N.A.	33.396	(14.716)	N.A.
(+) Amortização Ágio	2.511	175	N.A.	10.046	7.736	29,9%
(+) Imposto de Renda e Contribuição Social	7.671	8.831	-13,1%	16.955	13.207	28,4%
(+) Resultado Financeiro Líquido	(9.684)	2.969	N.A.	(1.181)	12.308	N.A.
(+) Depreciação e Amortização	7.304	8.442	-13,5%	30.986	35.308	-12,2%
<b>EBITDA</b>	<b>21.762</b>	<b>8.067</b>	<b>169,8%</b>	<b>90.202</b>	<b>53.843</b>	<b>67,5%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>42,8%</b>	<b>15,6%</b>	<b>27,2 p.p.</b>	<b>43,6%</b>	<b>24,9%</b>	<b>18,7 p.p.</b>
(+) Despesas de Fusões e Aquisições e IPO	259	8.901	N.A.	259	11.063	N.A.
(+) Custos Extraordinários com Desligamento de Pessoal	295	583	N.A.	295	1.807	N.A.
(+/-) Outras Despesas Não-Operacionais Não Recorrentes	(3.549)	(1.648)	115,3%	(5.640)	136	N.A.
(+) Plano de Opções de Ações (SOP)	657	1.066	-38,4%	2.627	3.199	-17,9%
(+) Baixa IFRS16	-	-	N.A.	-	629	N.A.
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>19.424</b>	<b>16.969</b>	<b>14,5%</b>	<b>87.743</b>	<b>70.677</b>	<b>24,1%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustado</b>	<b>38,2%</b>	<b>36,2%</b>	<b>2,0 p.p.</b>	<b>42,4%</b>	<b>32,7%</b>	<b>9,7 p.p.</b>

**EBITDA Ajustado (R\$ MM)**



A Margem EBITDA Ajustado alcançou **38,2%** no 4T23, **2,0 p.p.** acima do 4T22.

A Margem EBITDA Ajustado alcançou 38,2% no 4T23, 2,0 pontos percentuais acima do 4T22, refletindo nossa capacidade de implementar significativas eficiências operacionais. No FY 2023, a Margem EBITDA Ajustado foi de 42,4%, 9,7 pontos percentuais acima do ano-fiscal anterior.

**Resultado Financeiro Líquido**

O Resultado Financeiro Líquido foi uma receita de R\$ 9,7 milhões no trimestre, em comparação uma despesa em 4T22 de R\$ 3,0 milhões. Essa resultado no 4T23 se deve sobretudo a um montante de R\$ 12,0 milhões, referente a um ganho a valor justo na aquisição das participações dos acionistas minoritários advindos da aquisição da Mandic (Vide “Transações Envolvendo Ações da Companhia”). Esse valor também impactou positivamente o Resultado Líquido Financeiro do FY 2023, que totalizou R\$ 1,2 milhão, versus uma despesa de R\$ 12,3 milhões no FY 2022.

	4T23	4T22	Δ	2023	2022	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
Receita Financeira	14.190	1.231	N.A.	19.359	2.968	N.A.
Despesa Financeira	(4.505)	(4.199)	7,3%	(18.178)	(15.276)	19,0%
<b>Resultado Financeiro Líquido</b>	<b>9.684</b>	<b>(2.968)</b>	<b>N.A.</b>	<b>1.181</b>	<b>(12.308)</b>	<b>N.A.</b>

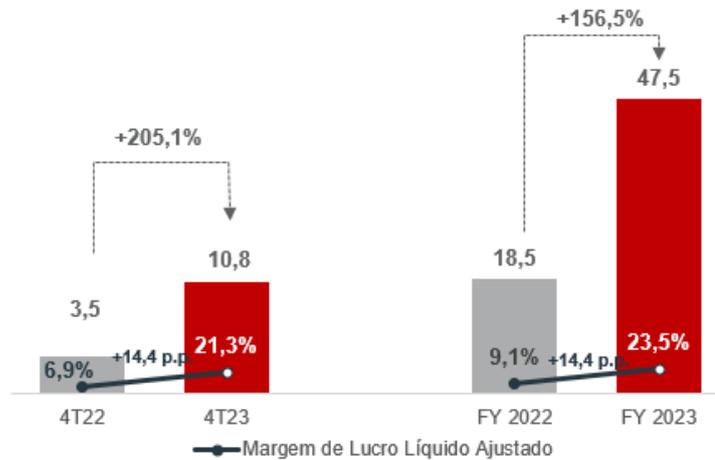
## Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado (por Amortização de Intangíveis em Combinação de Negócios, Impostos Diferidos, Plano de Opções de Ações e outros itens extraordinários) totalizou R\$ 10,8 milhões no 4T23, forte crescimento de 205,1% em relação mesmo período do ano passado. A Margem de Lucro Líquido Ajustado foi de 21,3%, 14,4 pontos percentuais de expansão. Importante ressaltar que o Lucro Líquido Ajustado do 4T23 considera um ajuste redutor no montante de R\$ 12,0 milhões, referente a um ajuste de valor justo decorrente da transação com os antigos sócios minoritários advindos da Mandic. No FY 2023, o Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 47,5 milhões, aumento de 156,5%, enquanto a Margem de Lucro Líquido ficou em 23,0%, 14,4 pontos percentuais acima do FY 2022.

A contínua melhoria da nossa eficiência operacional permitiu também uma expansão notável da Margem de Lucro Líquido. Esse indicador demonstra nosso comprometimento em gerir de forma eficaz nossos recursos e fortalece nossa capacidade de enfrentar os desafios do mercado com confiança.

	4T23	4T22	Δ	FY 2023	FY 2022	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
<b>Lucro Líquido</b>	<b>13.960</b>	<b>(12.350)</b>	<b>N.A.</b>	<b>33.396</b>	<b>(14.716)</b>	<b>N.A.</b>
<b>Margem de Lucro Líquido</b>	<b>27,5%</b>	<b>-24,0%</b>	<b>N.A.</b>	<b>16,1%</b>	<b>-6,8%</b>	<b>N.A.</b>
(+) Amortização de Intangíveis em Combinação de Negócios	2.511	175	N.A.	10.046	7.736	29,9%
(+) Imposto de renda e Contribuição social diferido	7.671	9.486	-19,1%	16.783	13.299	26,2%
(+) Despesas de fusões e aquisições (Líquido de IR/CS)	171	5.875	-97,1%	171	7.301	-97,7%
(+) Custos Extraordinários com Desligamento de Pessoal (Líquido de IR/CS)	194	385	-49,5%	194	1.192	-83,7%
(+/-) Reversão / Provisão de contingências não materializadas de M&A	(2.342)	(1.088)	115,3%	(3.722)	90	N.A.
(+) Plano de Opções de Ações (SOP)	657	1.066	-38,4%	2.627	3.199	-17,9%
(+) Baixa IFRS16 (Líquido de IR/CS)	-	-	N.A.	-	415	-100,0%
(-) Ajuste a valor justo (AVJ) - vendedores Mandic	(11.995)	-	N.A.	(11.995)	-	N.A.
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>10.827</b>	<b>3.549</b>	<b>205,1%</b>	<b>47.500</b>	<b>18.517</b>	<b>156,5%</b>
<b>Margem de Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>21,3%</b>	<b>6,9%</b>	<b>14,4 p.p.</b>	<b>23,0%</b>	<b>8,6%</b>	<b>14,4 p.p.</b>

Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)



**Fluxo de Caixa**

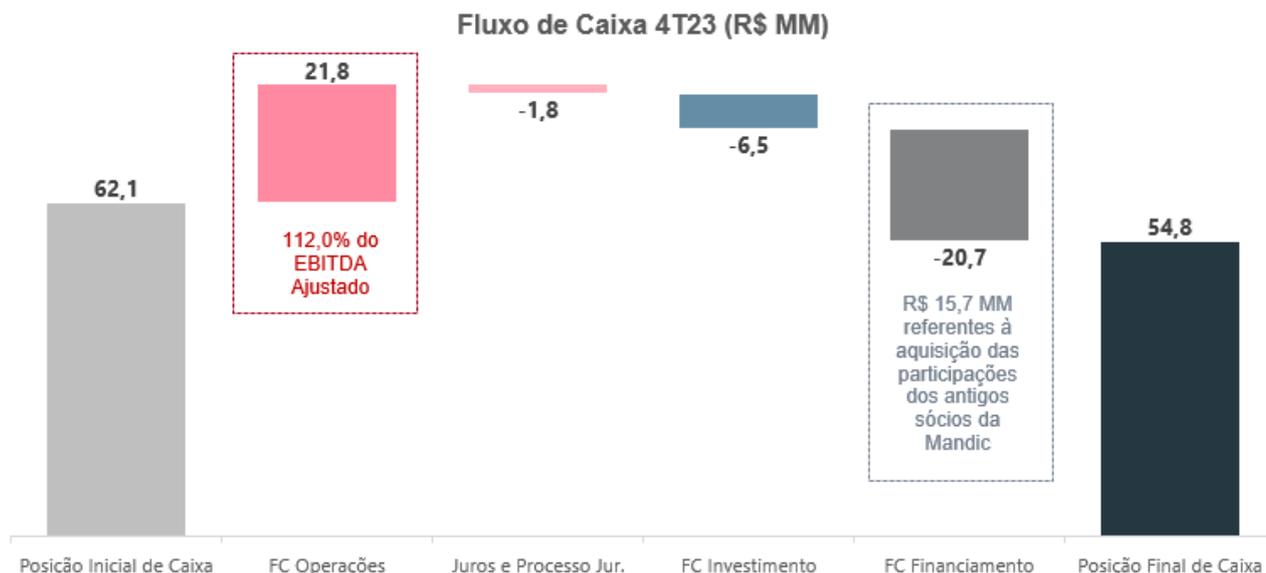
No 4T23, a Companhia continuou exercendo sua grande capacidade de gerar caixa a partir das operações, com o Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais somando R\$ 21,8 milhões, 73,8% acima do mesmo período do ano passado e 12% acima do EBITDA Ajustado neste trimestre. No FY 2023, o Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais totalizou R\$ 84,6 milhões, crescimento de 137,3%.

O Caixa Líquido Gerado pelas Atividades de Investimento totalizou um fluxo negativo de R\$ 6,5 milhões no 4T23 sobretudo por conta de Capex em software e hardware. No ano-fiscal de 2023, o total foi um fluxo negativo de R\$ 20,7 milhões.

O Caixa Líquido Gerado pelas Atividades de Financiamento somou um fluxo negativo de R\$ 20,7 milhões, principalmente pela aquisição das ações detidas pelos acionistas minoritários advindos da aquisição da Mandic, no total de R\$ 15,7 milhões. No FY 2023, o Caixa Líquido Gerado pelas Atividades de Financiamento totalizou uma saída de caixa de R\$ 35,4 milhões.

Ao final do FY 2023, a Companhia totalizou um Saldo de Caixa de R\$ 54,8 milhões, 64,3% acima do FY 2022.

	4T23	4T22	Δ	FY 2023	FY 2022	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>						
Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais	21.757	12.522	73,8%	84.633	35.672	137,3%
(-) Pagamento de IR e CS	-	-	N.A.	-	(1)	-100,0%
(-) Pagamento de juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e mútuos	(1.524)	(2.526)	-39,7%	(6.662)	(7.629)	-12,7%
(-) Pagamentos de custas e processos jurídicos	(250)	-	N.A.	(404)	-	N.A.
(=) Caixa Líquido das Atividades Operacionais	19.983	9.996	99,9%	77.567	28.042	176,6%
(+) Caixa Gerado pelas Atividades de Investimento	(6.482)	(10.289)	-37,0%	(20.723)	(23.031)	-10,0%
(+) Caixa Gerado pelas Atividades de Financiamento	(20.733)	8.324	N.A.	(35.370)	15.898	N.A.
(=) Aumento (Redução) de Caixa	(7.232)	8.031	N.A.	21.474	20.909	2,7%
(+) Saldo Inicial de Caixa	62.080	25.343	145,0%	33.374	12.465	167,7%
<b>(=) Saldo Final de Caixa</b>	<b>54.848</b>	<b>33.374</b>	<b>64,3%</b>	<b>54.848</b>	<b>33.374</b>	<b>64,3%</b>



## Dívida Líquida e Gestão dos Riscos Financeiros

O gerenciamento eficiente do Balanço Patrimonial continua sendo uma das prioridades de nossa equipe, com o constante monitoramento e adequação do perfil e prazos de pagamento de nosso endividamento. Assim, a Dívida Bruta, considerando os Empréstimos e Financiamentos Bancários e o Mútuo Passivo com Partes Relacionadas, tendo a Claranet Group Limited como contraparte, por conta das aquisições feitas no Brasil, totalizou R\$ 132,4 milhões ao final do FY 2023. Deste total, 70,2% refere-se ao Mútuo Passivo. Cerca de 26,0% da Dívida Bruta referem-se ao CCB captado no 2T22, no valor de R\$35 milhões, com carência de um ano e vencimento final em dezembro de 2026, ao custo de CDI +2,6% a.a. Essa captação teve como objetivo principal a liquidação de instrumentos financeiros advindos da Mandic e, portanto, a melhora do custo e perfil da dívida consolidada.

Conforme mencionado anteriormente, o Caixa e Equivalente de Caixa totalizou R\$ 54,8 milhões, enquanto que a Dívida Líquida somou R\$ 72,2 milhões. A relação Dívida Líquida/EBITDA Ajustado ficou em 0,8 vez o EBITDA Ajustado dos últimos doze meses, em linha com o 3T23, mesmo com a saída de caixa por conta do pagamento pela participação dos antigos sócios da Mandic. Esse confortável nível de alavancagem nos dá flexibilidade para, dentre outras coisas, analisarmos possíveis novas aquisições, utilizando nossos próprios recursos para eventuais desembolsos.

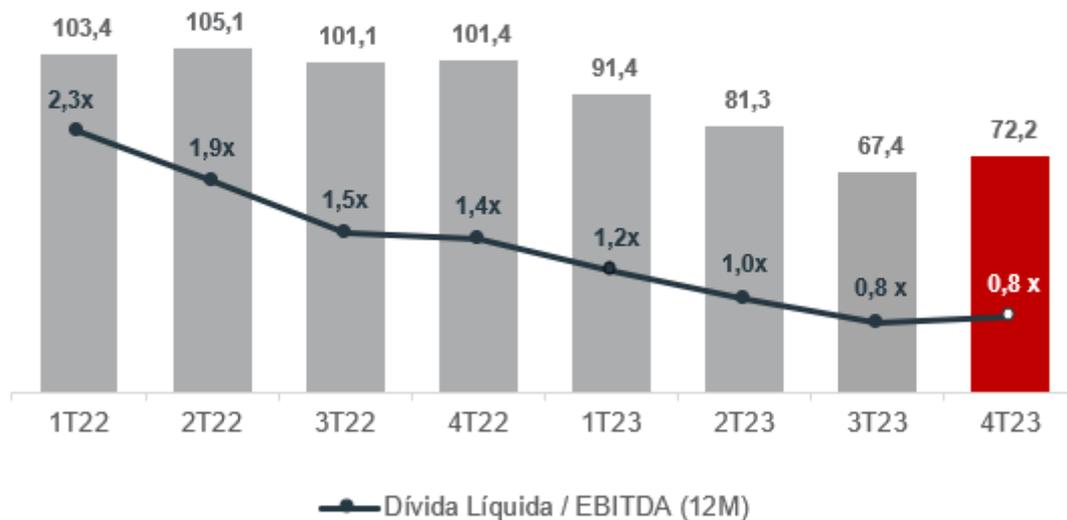
Os cálculos de Dívida Bruta e Dívida Líquida não consideram Contas a Pagar Por Aquisição de Negócios, que no 4T23 totalizam R\$ 2,7 milhões. No 3T23, essa conta totalizou R\$ 41,0 milhões.

Continuamos comprometidos com a disciplina na gestão dos riscos financeiros da Companhia, buscando continuamente a liquidez, rentabilidade e minimização de riscos.

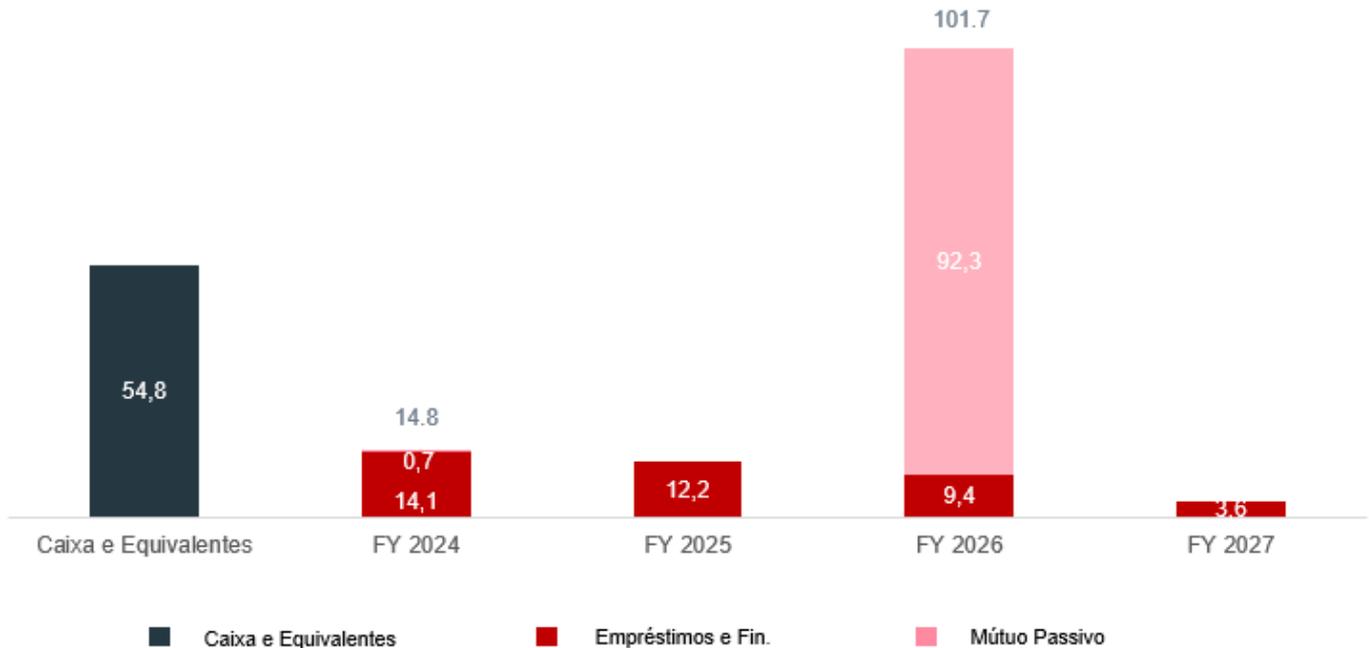
Além disso, no 4T23, o Ativo de Curto Prazo totalizou R\$ 92,3 milhões enquanto o Passivo de Curto Prazo totalizou R\$ 53,3 milhões, representando um Índice de Liquidez Corrente (Ativo Circulante / Passivo Circulante) de 1,73.

	4T23	3T23	Δ
<b>R\$ mil (exceto %)</b>			
Empréstimos e Financiamentos (Circulante)	14.139	14.004	1,0%
Empréstimos e Financiamentos (Não Circulante)	25.227	27.788	-9,2%
Mútuo Passivo - Partes Relacionadas (Circulante e Não Circulante)	93.023	92.999	0,0%
<b>Dívida Bruta</b>	<b>132.389</b>	<b>134.791</b>	<b>-1,8%</b>
(-) Caixa e Equivalente de Caixa	(54.848)	(62.080)	-11,6%
(-) Mútuo Ativo - Partes Relacionadas	(5.358)	(5.296)	1,2%
<b>Dívida Líquida (Caixa Líquido)</b>	<b>72.183</b>	<b>67.416</b>	<b>7,1%</b>
<b>Dívida Líquida/EBITDA (LTM)</b>	<b>0,8x</b>	<b>0,8x</b>	<b>4,1%</b>

Dívida Líquida (R\$ MM) e Dívida Líquida / EBITDA



**Cronograma de Amortização (R\$ MM)**



**Capex**

O Capex totalizou R\$ 6,5 milhões no 4T23, principalmente por conta de aquisição de software e hardware, uma vez que não foram realizadas novas transações de M&A no trimestre. No FY 2023, o Capex totalizou R\$ 20,7 milhões.

**Transações Envolvendo Ações da Companhia**

Em 01 de junho de 2023, a Companhia celebrou o *Settlement Agreement* com RW Brasil Fundo de Investimento em Participações Multiestratégia, Oria Tech Fundo Secundário I – Fundo de Investimento em Participações Multiestratégia, Sidney Victor da Costa Breyer e José Maurício Cascão Pereira (“Acionistas Vendedores” e “*Settlement Agreement*”). Nos termos do *Settlement Agreement*, as partes liquidaram suas obrigações previstas no *Securities Purchase Agreement* celebrado em 31 de março de 2021. Ademais, a Companhia adquiriu 5.556.328 ações ordinárias detidas pelos Acionistas Vendedores, equivalentes a 4,7% do capital social da Companhia. Posteriormente, em 29 de junho, a Companhia transferiu as referidas 5.556.328 ações ao acionista e CEO da Claranet Technology Edivaldo Rocha, que passou a deter 14.045.311 ações de emissão da Companhia, representativas de cerca de 11,8% de seu capital social.

Essas transações foram importantes para manter o alinhamento estratégico e seguirmos com o crescimento sustentável e perene da Companhia

**Novas Contratações na Equipe de Negócios**

Para impulsionarmos ainda mais nossa capacidade de inovação e excelência operacional, recentemente realizamos contratações estratégicas que fortalecem nossa equipe de negócios. Rodrigo Guerrero, experiente executivo de vendas em empresas de tecnologia, incluindo mais recentemente a Equinix, por onde atuou por mais de 11 anos, é o novo Vice-Presidente encarregado de liderar a equipe comercial e de marketing. Thiago Duarte, anteriormente na AWS

(Amazon Web Services) e com mais de 25 anos de experiência em empresas de tecnologia, é o novo Diretor Executivo da unidade de PCS (Public Cloud Services). Esses talentosos e experientes profissionais somados ao time de gestão atual, muitos dos quais com cerca de 15 anos trabalhando em conjunto, impulsionarão a Claranet em sua trajetória de crescimento, capacidade de inovação e excelência operacional.

Rodrigo Guerrero



**Vice-presidente** de  
Marketing e Vendas

- +20 anos de experiência na área de vendas de grandes empresas no segmento de Tecnologia
- Atuou por mais de 11 anos na Equinix Brasil, chegando ao cargo de Head de Vendas Brasil como sócio estatutário



Thiago Duarte



**Diretor Executivo** de  
Nuvem Pública

- +25 anos nas áreas de TI: Estratégia, Governança, Arquitetura, Segurança, ERP, CRM, Desenvolvimento de Apps, Infraestrutura e Transformação Digital
- Cargos de liderança em grandes empresas tais como Amazon Web Services, Red Hat, Logicalis, T-Systems e HP



## Sustentabilidade

A união entre sustentabilidade e o negócio de Clouds é um exemplo tangível de como a inovação tecnológica pode ser uma força motriz para a mudança positiva. Nosso negócio de Nuvens oferece oportunidades para otimização de recursos, compartilhamento eficiente e redução de desperdício, contribuindo para um ambiente de negócios mais sustentável. Nesse sentido, nossa Nuvem Privada está hospedada em 4 data centers, sendo 2 da Equinix e 2 da Ascenty, ambas comprometidas com questões de Sustentabilidade e Meio Ambiente, com a Ascenty sendo Carbono Neutro desde 2020 e a Equinix tendo assinado o compromisso de se tornar *Climate Neutral* até 2030. Além disso, 100% dos data centers localizados no Brasil, dessas duas empresas, possuem, dentre outras, a Certificação ISO 14001 em gestão ambiental, ISO 50001 em gestão energética e ISO 45001 em saúde e segurança no trabalho. Ademais, todos os nossos principais fornecedores e parceiros tais como Microsoft, AWS, Google, VMware, e Fortinet já assumiram compromissos para reduzirem suas pegadas de carbono, devendo se tornar Carbono Neutro ou Carbono Negativo até 2030.



Essa preocupação também se reflete internamente, na medida em que buscamos constantemente alternativas para tornarmos a Claranet cada vez mais sustentável e engajada. Nesse sentido, continuamos avançando com as negociações de projetos com sistemas fotovoltaicos em telhados (instalações *rooftop*). Por esse sistema, a energia gerada nos painéis fotovoltaicos é medida, e posteriormente descontada ou comercializada à concessionária de energia responsável pelo fornecimento de energia as nossas instalações.

Temos também monitorado de perto os andamentos da RC Reis, administradora do condomínio em que nossa sede está localizada no processo de obtenção da LEED (Leadership in Energy and Environmental Design), certificação internacional para empreendimentos sustentáveis. A RC Reis já enviou todas as documentações necessárias do Canopus Corporate Alphaville para revisão do US Green Building Council e deve receber a certificação em breve.

## Diversidade

A inovação é a força motriz que impulsiona o setor de Tecnologia. Diante de um cenário tão dinâmico e acelerado, a diversidade emergiu como um fator crítico para desencadear a verdadeira inovação e alcançar a excelência.



Na Claranet, acreditamos que a valorização da diversidade transcende o cumprimento de quotas e se transforma em uma abordagem estratégica para construir equipes altamente qualificadas e criar soluções de alto valor agregado para nossos clientes. Por outro lado, é notório que o mercado de trabalho no setor de Tecnologia ainda é predominantemente masculino, o que representa um grande entrave para a contratação de mulheres, inclusive para nossa Companhia. Apesar disso, seguimos empenhados em aumentar a participação feminina na Companhia de forma material e consistente, particularmente em cargos de liderança. Ao final do 4T23, a participação de mulheres no quadro de funcionários era de 19,6%, 0,8 p.p. acima do 4T22 e significativamente acima da média do mercado de tecnologia no Brasil, que gira em torno de 13,6%, de acordo com estudos da consultoria Revelo, embora ainda longe do que consideramos ideal.

Também estamos engajados na fomentação da diversidade racial na Companhia. Ao final do 4T23, o percentual de funcionários que se identificavam como pretos, pardos ou indígenas era de 30,1%. Em 4T22, esse percentual era de 25,3%. Pretendemos continuar aumentando essa participação no FY 2024 e nos anos seguintes.

Cabe ressaltar que, para nós, abraçar a diversidade vai além da simples contratação de funcionários de diferentes origens, seja de gênero, raça ou orientação sexual. É necessário criar um ambiente inclusivo e equitativo onde todos os colaboradores se sintam valorizados, respeitados e capacitados a contribuir plenamente. Isso envolve promover políticas de recursos humanos que eliminem preconceitos e barreiras, oferecendo oportunidades iguais de crescimento e desenvolvimento, além de adotar uma cultura que celebre a diversidade como um ativo fundamental. Por conta disso, estamos constantemente revisando e atualizando nossos processos internos, assegurando que esses aspectos sejam devidamente endereçados.

## Claranet Spring Conference

Em junho, o Grupo Claranet promoveu o Claranet Spring Conference (CSC), realizado em Opio, na França.



O CSC é a maior conferência anual do Grupo e reúne colaboradores sêniores para discussão e alinhamento da estratégia global do grupo e estudos de casos. A edição deste ano foi a maior de todos os tempos, com mais de 200 participantes de todos os 11 países onde o Grupo atua, incluindo o Brasil, que enviou uma delegação com 13 participantes das mais diversas áreas da Companhia.

A Conferência foi uma excelente oportunidade de integração, *networking* e troca de experiências, e serviu para aproximar ainda mais os colaboradores de todas as unidades da Claranet em todo o mundo. Com seu amplo portfólio de soluções e forte geração de resultados, o Brasil foi um dos destaques da Conferência.

## Eventos Subsequentes

### Aquisição da ADTsys

Em 09 de agosto, concluímos a aquisição da ADTsys Software S.A., uma empresa pioneira no setor de Cloud no Brasil.

Fundada em 2009, a ADTsys tem grande foco em gerenciamento de cloud e dados, tendo como estratégia proporcionar a utilização de dados para gestão mais eficiente dos negócios de seus clientes.



Além de contar com uma equipe profissional multidisciplinar e altamente qualificada, com mais de 100 colaboradores, a ADTsys é sediada em Campinas/SP, um importante polo tecnológico do Brasil, próximo a universidades tecnológicas renomadas.

A ADTsys também é desenvolvedora do Maestro Data Platform, uma plataforma inovadora que permite às empresas a centralização de dados provenientes de diversas fontes em uma única ferramenta de administração multicloud. Os dashboards gerados pelo Maestro permitem que os clientes corporativos tomem decisões estratégicas baseada em dados, com visões detalhadas do custo-benefício, da confiabilidade do ambiente e arquitetura do negócio. A plataforma é altamente personalizável, possibilitando a integração de APIs, bem como o gerenciamento de serviços de TI.

Em 2022, a ADTsys reportou uma receita líquida de R\$ 36,2 milhões, um crescimento de 47,2% em relação a 2021. Ademais, a ADTsys reportou métricas positivas de EBITDA e Lucro Líquido em 2022 e 2021.

O valor do Equity acordado para a aquisição é de R\$ 30,0 milhões e está sujeito a determinados ajustes de dívida líquida e capital de giro, bem como ajustes com base em determinados gatilhos de performance, usuais neste tipo de transação. Sendo assim, os vendedores terão o direito a receber eventual *earnout*, a depender do atingimento de determinadas metas financeiras definidas em contrato entre as partes, estando eventuais valores contemplados no valor global da Aquisição de R\$ 30,0 milhões.

A Transação foi aprovada, por unanimidade, em Assembleia Geral Extraordinária da Companhia, realizada em 01 de agosto de 2023, em consonância com o parecer favorável emitido pelo Conselho de Administração em Reunião do dia 27 de julho de 2023.

Essa transação foi fruto de uma cuidadosa análise das oportunidades e de um plano estratégico sólido que visa fortalecer a posição de destaque da Companhia em *cloud* pública e impulsionar ainda mais seu crescimento. Ao unir forças com a ADTsys, a Companhia aumenta seu portfólio de serviços e adiciona um vasto leque de recursos, expertise e tecnologias inovadoras ao seu ecossistema de cibersegurança, *cloud* privada, *cloud* pública e dados, permitindo oferecer aos seus clientes uma gama ainda mais ampla de soluções tecnológicas e inovadoras.

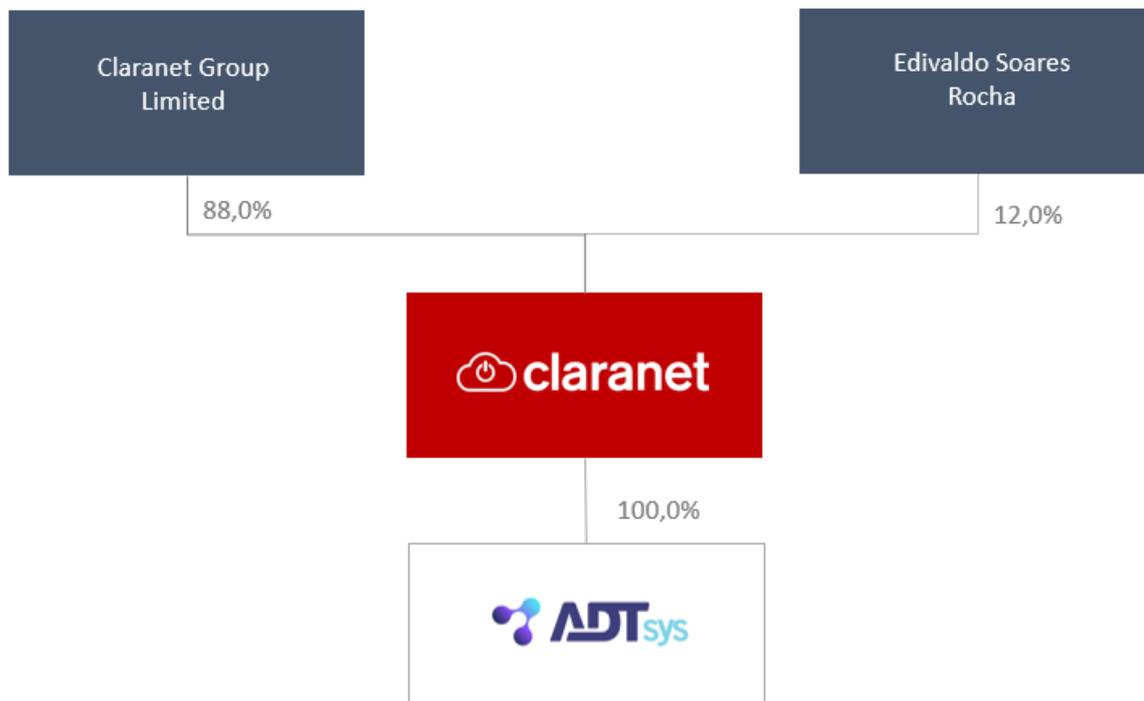
### Alteração e outorga do lote de opções de ações

Em 18 de julho de 2023, Companhia aprovou, em Assembleia Geral Extraordinária, o novo plano de remuneração variável baseado em ações, que permitirá a administração da Companhia indicar profissionais-chave para participar do plano, atribuindo-lhes ações a serem distribuídas. O plano de remuneração variável baseado em ações fixa ainda o preço de exercício das opções e as condições de seu pagamento, estabelecendo os prazos e condições de exercício das opções e impondo quaisquer outras condições relativas a tais opções.

### Bônus de subscrição e Aumento de Capital

Em 27 de julho de 2023, a Companhia aprovou, em Reunião do Conselho de Administração, a emissão de 01 (um) bônus de subscrição pela Companhia em favor do acionista Edivaldo Soares Rocha; e o aumento de capital social da Companhia, em razão do exercício do bônus de subscrição, no valor de R\$ 101.911,04 (cento e um mil, novecentos e onze reais, e quatro centavos), mediante a emissão de 231.616 (duzentas e trinta e um mil, seiscentas e dezesseis) novas ações ordinárias, as quais foram totalmente subscritas e integralizadas nesta data pelo acionista Edivaldo Soares Rocha, mediante exercício do seu bônus de subscrição. Deste modo, o capital social da Companhia passa dos atuais R\$ 180.997.635,23 (cento e oitenta milhões, novecentos e noventa e sete mil, seiscentos e trinta e cinco reais e vinte e três centavos), dividido em 118.742.777 (cento e dezoito milhões, setecentas e quarenta e duas mil, setecentas e setenta e sete) ações ordinárias, todas nominativas e sem valor nominal, para R\$ 181.099.546,27 (cento e oitenta e um milhões, noventa e nove mil, quinhentos e quarenta e seis reais e vinte e sete centavos), dividido em 118.974.393 (cento e dezoito milhões, novecentos e setenta e quatro mil, trezentas e noventa e três) ações ordinárias, todas nominativas e sem valor nominal.

Diante disso, e em sequência ao descrito anteriormente na seção “Transações Envolvendo Ações da Companhia” e “Aquisição da ADTsys”, a nova composição acionária da Companhia é descrita abaixo:



## Glossário

**ARR:** *Annual Recurring Revenue* (Receita Anual Recorrente). Receita, normalizada anualmente, que uma empresa espera receber de seus clientes pelo fornecimento de produtos ou serviços. No nosso caso, consideramos a receita anualizada total de todas as unidades de negócio, excetuando *Consulting and Assessment* (CAS).

**Big Data:** Conjunto de ferramentas capaz de receber um grande volume e variedade de dados. Por ter um volume gigantesco e muita variedade, esses dados não podem ser interpretados e processados por softwares convencionais. O Big Data surgiu por ter a agilidade e capacidade de interpretar dados em grande volume e de diferentes tipos.

**BU:** *Business Unit*. Unidade de Negócios.

**CAC:** Custo de Aquisição do Cliente. Representa o custo de marketing dividido pelo número de novos clientes conquistados em um determinado período.

**CAS:** *Consulting and Assessment Services*. Unidade de negócios responsável por serviços de consultoria.

**CCS:** *Corporate Cloud Solutions*. Unidade de negócios responsável por soluções em nuvem privada.

**Churn:** Índice que representa a taxa de clientes que cancela ou deixa de consumir produtos ou serviços em determinados períodos.

**Cibersegurança:** Prática que protege computadores e servidores, dispositivos móveis, sistemas eletrônicos, redes e dados contra ataques maliciosos. Também é chamada de segurança da tecnologia da informação ou segurança de informações eletrônicas.

**Clientes corporativos:** empresas clientes para as quais foram identificadas oportunidades de cross-sell e up-sell

**Cross-sell:** Venda Cruzada. Venda de produtos ou serviços relacionados e complementares com base no interesse do cliente ou na compra de um produto.

**CSS:** *Cybersecurity Solutions*. Unidade de negócios responsável por soluções em cibersegurança.

**DaaS:** *Device as a Service* (Dispositivo como Serviço). Termo usado para descrever ferramentas de software baseadas em nuvem utilizadas para trabalhar com dados, como gerenciamento de dados em um *data warehouse* ou análise de dados com inteligência de negócios.

**Data Lake:** Repositório que armazena um grande e variado volume de dados, estruturados e não estruturados.

**DBA:** *Data Base Administrator* (Administrador de banco de dados). Administrador responsável por gerenciar, instalar, configurar, atualizar e monitorar um banco de dados ou sistemas de bancos de dados.

**DevOps:** Termo oriundo da união das palavras *Development* (Desenvolvimento) e *Operations* (Operações) para designar uma estratégia para aumentar a capacidade de uma empresa de distribuir aplicativos e serviços em alta velocidade e com qualidade.

**Farmer:** “Fazendeiro”. Vendedor responsável por cultivar relacionamentos com clientes, criando oportunidades de venda a partir desses relacionamentos

**FY:** *Fiscal Year*. Ano-Fiscal. No caso da Claranet Technology, o Ano-Fiscal tem início em 01 de julho do ano-calendário anterior e se encerra em 30 de junho do ano-calendário correspondente

**Hunter:** “Caçador”. Vendedor responsável pela aquisição de novas contas.

**IaaS:** *Infrastructure as a Service* (Software como Serviço). Serviço de computação em nuvem que oferece recursos fundamentais de computação, armazenamento e rede sob demanda e pagos conforme o uso.

**IoT:** *Internet of Things* (Internet das Coisas). Processo de conectar objetos físicos do dia a dia à internet, incluindo objetos domésticos comuns, como lâmpadas, dispositivos médicos e acessórios, dispositivos *smart* e até mesmo cidades inteligentes.

**LGPD:** Lei Geral de Proteção de Dados Pessoais.

**Machine learning:** Disciplina que permite que os computadores aprendam sozinhos e executem tarefas de forma autônoma sem necessidade de serem programados.

**Multi-Cloud:** Abordagem composta por mais de um serviço e de um provedor de nuvem, pública ou privada.

**NOC:** *Network Operations Center* (Centro de Operações de Rede). Estrutura de profissionais especializados que realiza o monitoramento e a gestão dos eventos de TI.

**NPS:** *Net Promoter Score*. Métrica desenvolvida para medir os níveis de lealdade de um cliente.

**Nuvem híbrida:** Ambiente de computação que combina um datacenter on-premise ou nuvem privada com nuvem pública, possibilitando o compartilhamento de dados e aplicações entre elas

**Nuvem privada:** refere-se aos serviços de computação em nuvem oferecidos pela internet ou por uma rede interna privada somente a usuários selecionados e não ao público geral. Também chamada de nuvem interna ou corporativa.

**Nuvem pública:** Serviços de computação oferecidos por terceiros à internet pública, os quais são disponibilizados a qualquer usuário que queira utilizá-los ou comprá-los. Tais serviços podem ser gratuitos ou vendidos sob demanda, permitindo que os clientes paguem apenas pelo seu consumo de ciclos de CPU, armazenamento ou largura de banda. As principais empresas de nuvem pública são: Amazon Web Services (AWS), Azure e Google.

**On-premise:** servidor para o qual a própria empresa tem a responsabilidade de processar suas aplicações de *hardware* e *software*. Toda a infraestrutura, customização, configuração e atualização são feitas internamente.

**PaaS:** *Platform as a Service* (Plataforma como Serviço). Ambiente de desenvolvimento e implantação completo na nuvem, com recursos que permitem ao usuário fornecer desde aplicativos simples baseados em nuvem a sofisticados aplicativos empresariais habilitados para a nuvem.

**PCS:** *Public Cloud Solutions*. Unidade de negócios responsável por soluções em nuvem pública.

**Pentest:** abreviação de *Penetration Test* (Teste de Penetração). É também conhecido como Teste de Intrusão, pois faz a detecção minuciosa com técnicas utilizadas por hackers éticos – especialistas em segurança da informação contratados por corporações para realizar tais testes, sem exercer atividades que prejudiquem a empresa ou tenham efeito criminoso.

**SaaS:** *Software as a Service* (Software como Serviço). Modelo de licenciamento e entrega de software no qual o software é licenciado por assinatura e hospedado em nuvem.

**SIEM:** *Security Information and Event Management* (Gerenciamento e Correlação de Eventos de Segurança). Sistema baseado em regras que é responsável por coletar logs, eventos e dados, com o objetivo de detectar ocorrências suspeitas que possam, de alguma forma, comprometer a segurança dos dados de uma empresa.

**SOC:** *Security Operations Center* (Centro de Operações de Segurança). Estrutura de profissionais especializados que realiza o monitoramento e a gestão dos eventos de segurança cibernética.

**Up-sell:** Estratégia de vendas que, diferente da abordagem do *cross-sell*, envolve incentivar os clientes a adquirir uma versão mais sofisticada ou avançada do produto que originalmente pretendiam comprar.

**WAF:** *Web Application Firewall*. *Firewall* que monitora, filtra e bloqueia pacotes de dados na medida que eles viajam de e para um site ou aplicativo da web.

**Apêndice 1****Balanco Patrimonial - Ativo**

	4T23	3T23
<b>R\$ mil (exceto %)</b>		
<b>ATIVO</b>		
<b>CIRCULANTE</b>		
Caixa e Equivalentes de Caixa	54.848	62.080
Contas a Receber	24.903	23.753
Tributos a Recuperar	10.118	9.162
Despesas Antecipadas	267	173
Outros Ativos Circulantes	1.559	1.264
<b>Total do Ativo Circulante</b>	<b>91.695</b>	<b>96.431</b>
<b>NÃO CIRCULANTE</b>		
Partes Relacionadas	5.358	5.296
Impostos a Recuperar	1.868	1.243
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	12.864	20.535
Depósitos Judiciais	76	29
Direito de Uso	21.156	22.501
Imobilizado	27.750	31.050
Intangível	168.732	167.439
<b>Total do ativo não-circulante</b>	<b>237.804</b>	<b>248.093</b>
<b>TOTAL DO ATIVO</b>	<b>329.499</b>	<b>344.525</b>

**Apêndice 2****Balanco Patrimonial – Passivo**

	4T23	3T23
<b>R\$ mil (exceto %)</b>		
<b>PASSIVO</b>		
<b>CIRCULANTE</b>		
Fornecedores	23.337	19.952
Empréstimos e Financiamentos	14.139	14.004
Passivo de Arrendamento	4.922	4.502
Obrigações Tributárias	2.292	1.948
Obrigações Trabalhistas	7.655	6.234
Partes Relacionadas	723	699
Outras Obrigações	202	466
<b>Total do Passivo Circulante</b>	<b>53.270</b>	<b>47.805</b>
<b>NÃO CIRCULANTE</b>		
Empréstimos e Financiamentos	25.227	27.788
Provisão para Contingências	17.147	10.146
Contas a Pagar por Aquisição de Negócios	2.725	40.958
Passivo de Arrendamento	19.336	20.651
Partes Relacionadas	92.300	92.300
<b>Total do passivo não-circulante</b>	<b>156.735</b>	<b>191.843</b>
<b>PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>		
Capital Social Realizado	180.998	180.998
Reservas de Capital	26.120	25.464
Lucros/Prejuízos Acumulados	(87.624)	(101.585)
<b>Total do Patrimônio Líquido</b>	<b>119.494</b>	<b>104.877</b>
<b>TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>329.499</b>	<b>344.525</b>

**Apêndice 3****Demonstração de Resultados**

	4T23	4T22	FY 2023	FY 2022
<b>R\$ mil (exceto %)</b>				
<b>RECEITA LÍQUIDA</b>	<b>50.809</b>	<b>51.558</b>	<b>206.897</b>	<b>216.157</b>
Custo das mercadorias vendidas e dos serviços prestados	(33.674)	(32.697)	(132.175)	(153.020)
<b>LUCRO BRUTO</b>	<b>17.136</b>	<b>18.861</b>	<b>74.722</b>	<b>63.137</b>
<b>RECEITAS (DESPESAS) OPERACIONAIS</b>	<b>(5.189)</b>	<b>(19.410)</b>	<b>(25.552)</b>	<b>(52.338)</b>
Com vendas	(2.922)	(4.120)	(11.010)	(16.306)
Gerais e administrativas	(5.815)	(17.147)	(20.181)	(37.629)
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	3.548	1.857	5.639	1.597
<b>LUCRO ANTES DO RESULTADO FINANCEIRO</b>	<b>11.946</b>	<b>(549)</b>	<b>49.170</b>	<b>10.799</b>
<b>RESULTADO FINANCEIRO</b>	<b>9.684</b>	<b>(2.968)</b>	<b>1.181</b>	<b>(12.308)</b>
Receitas financeiras	14.190	1.231	19.359	2.968
Despesas financeiras	(4.505)	(4.199)	(18.178)	(15.276)
<b>LUCRO ANTES DO IMPOSTO DE RENDA E DA CONTRIBUIÇÃO SOCIAL</b>	<b>21.631</b>	<b>(3.517)</b>	<b>50.351</b>	<b>(1.509)</b>
<b>IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL</b>	<b>(7.671)</b>	<b>(8.834)</b>	<b>(16.955)</b>	<b>(13.207)</b>
Correntes	-	504	(172)	(55)
Diferidos	(7.671)	(9.338)	(16.783)	(13.152)
<b>LUCRO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO</b>	<b>13.960</b>	<b>(12.351)</b>	<b>33.396</b>	<b>(14.716)</b>

O FY 2023 e 4T23 referem-se à Claranet (Controladora). O FY 2022 e 4T22 referem-se ao Consolidado, uma vez que a Companhia incorporou a subsidiária Mandic ao longo do 4T22.

## Apêndice 4

## Demonstração de Fluxo de Caixa

	4T23	4T22	FY 2023	FY 2022
<b>R\$ mil (exceto %)</b>				
<b>DEMONSTRAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA</b>				
<b>Caixa Líquido das Atividades Operacionais</b>				
Lucro Líquido do Exercício	13.960	(12.351)	33.396	(14.716)
Depreciação e Amortização	9.832	8.674	41.033	23.251
Provisão para perdas de crédito esperadas	326	2.307	217	2.202
Despesas de IRPJ e CSLL - Corrente	-	(505)	172	55
Despesas de IRPJ e CSLL - Diferido	7.670	1.992	16.783	3.580
Provisão (Reversão) das Contingências	(3.548)	(1.855)	(6.139)	(1.957)
Equivalência Patrimonial	-	5.762	-	15.522
Transações de pagamentos baseado em ações - liquidavel em ações	657	1.065	2.628	3.198
Ganho a valor justo	(11.995)	-	(11.995)	-
Juros e Variação Cambial Apropriados do Exercício	3.460	2.947	15.370	8.251
Baixa de Imobilizado	-	45	670	50
Variações nos Ativos e Passivos				
Contas a Receber	(1.476)	466	2.443	(8.125)
Outros Ativos	(295)	71	(554)	154
Despesas Antecipadas	(94)	4.936	159	31
Impostos a Recuperar	(1.581)	(1.907)	(4.066)	(2.520)
Depósitos Judiciais	(47)	20	(33)	20
Fornecedores	3.385	1.586	(2.044)	7.115
Obrigações Tributárias	344	1.194	(595)	1.006
Obrigações Trabalhistas	1.421	(2.177)	(2.404)	(1.820)
Outros Passivos	(262)	252	(408)	375
Partes Relacionadas				
<b>Fluxo de Caixa Gerado nas Operações</b>	<b>21.757</b>	<b>12.522</b>	<b>84.633</b>	<b>35.672</b>
Pagamentos de Imposto de Renda e Contribuição Social	-	-	-	(1)
Pagamento de juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e mútuos	(1.524)	(2.526)	(6.662)	(7.629)
Pagamentos de custas e processos jurídicos	(250)	-	(404)	-

<b>Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais</b>	<b>19.983</b>	<b>9.996</b>	<b>77.567</b>	<b>28.042</b>
<b>Caixa Líquido Atividades de Investimento</b>				
Aquisição de imobilizado e intangível	(6.482)	(10.289)	(20.723)	(20.031)
Adiantamento para Futuro Aumento de Capital	-	-	-	(3.000)
<b>Total do Caixa Líquido Atividades de Investimento</b>	<b>(6.482)</b>	<b>(10.289)</b>	<b>(20.723)</b>	<b>(23.031)</b>
<b>Caixa Líquido Atividades de Financiamento</b>				
Captação de Empréstimos e Financiamentos	-	-	-	34.154
Mútuos Ativos com partes relacionadas	-	-	-	(20.000)
Pagamento de Empréstimos e Financiamentos - Principal	(3.301)	(591)	(12.519)	(4.978)
Pagamentos por Obrigação de Arrendamento	(1.754)	(1.511)	(7.173)	(3.704)
Pagamentos por Aquisição de Negócios	(15.678)	-	(15.678)	-
Caixa advindo de incorporação - Mandic S.A.	-	10.426	-	10.426
<b>Total do Caixa Líquido Atividades de Financiamento</b>	<b>(20.733)</b>	<b>8.324</b>	<b>(35.370)</b>	<b>15.898</b>
<b>Aumento (Redução) de Caixa e Equivalentes</b>	<b>(7.232)</b>	<b>8.031</b>	<b>21.474</b>	<b>20.909</b>
<b>Saldo Inicial de Caixa e Equivalentes</b>	<b>62.080</b>	<b>25.343</b>	<b>33.374</b>	<b>12.465</b>
<b>Saldo Final de Caixa e Equivalentes</b>	<b>54.848</b>	<b>33.374</b>	<b>54.848</b>	<b>33.374</b>

## Ressalvas

Este Release de Resultados pode conter declarações e informações que expressam as expectativas, crenças e projeções da administração da Claranet Technology sobre eventos ou resultados futuros. Tais declarações e informações são apenas declarações prospectivas e não garantias de desempenho futuro, sujeitas a riscos, incertezas e fatores relacionados às operações da Companhia e ao ambiente de negócios.

Embora a Claranet Technology acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis para sua administração, alertamos os investidores que declarações prospectivas envolvem riscos porque se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação, sujeitos à alteração sem prévio aviso.

## Contatos RI

Richemn Mourad  
CFO e DRI

Murilo Hyai  
Diretor de RI e M&A

[ri.claranet.com.br](http://ri.claranet.com.br)  
[ri@br.clara.net](mailto:ri@br.clara.net)

Fone: +55 (11) 3195-6500

