



Release de Resultados

3T22

 **claranet**



O 3T22 marcou o melhor trimestre de nossa história, com alguns dos indicadores operacionais e financeiros mais fortes já registrados por nossa Companhia, em uma robusta combinação de crescimento e rentabilidade. Seguimos firmes em nosso propósito de sermos a principal referência em Clouds, Cibersegurança e Dados & DevOps para o mercado corporativo brasileiro.



Edivaldo Rocha, CEO

Definições:

A Claranet Technology segue o ano-fiscal de sua matriz britânica, a Claranet Group Limited, de modo que o seu exercício social compreende o dia 01 de julho de cada ano até o dia 30 de junho do ano seguinte. Diante disso, os trimestres da Claranet possuem o seguinte formato:

1T - Início em 01 de julho e término em 30 de setembro.

2T - Início em 01 de outubro e término em 31 de dezembro.

3T - Início em 01 de janeiro e término em 31 de março.

4T - Início em 01 de abril e término em 30 de junho.

Destaques

3T22



Regra dos 40

A Claranet alcançou **183,8%** no 3T22, significativamente acima da marca de 40%. Considerando **apenas Claranet**, excluindo Mandic, a Companhia registrou **82,8%** na Regra dos 40



Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou **R\$ 55,4 milhões** no trimestre, um aumento de **147,6%** em relação ao mesmo período do ano passado



Receita Anual Recorrente (ARR) e Taxa de Recorrência

O ARR totalizou **R\$219,2 milhões** no 3T22, crescimento de **158,2%**. A Taxa de Recorrência de Receita ficou em **98,8%**, **4,0 p.p.** acima do mesmo período do ano passado



Margem de Contribuição

A margem de contribuição atingiu **R\$ 36,6 milhões**, representando **66,0%** da Receita Líquida



EBITDA Ajustado

O EBITDA Ajustado totalizou **R\$ 20,1 milhões** no 3T22, maior valor trimestral já registrado em nossa história, com aumento de **170,0%** em relação ao 3T21. Considerando apenas Claranet isoladamente, o EBITDA Ajustado cresceu **83,3%**



Margem EBITDA Ajustada

A Margem EBITDA Ajustada atingiu **36,2%** no 3T22, aumento de **3,0 p.p.** em relação ao 3T21, e **11,7 p.p.** desde o primeiro trimestre pós aquisição da Mandic, corroborando a tendência de ganhos de margem desde a transação



Lucro Líquido Ajustado

No 3T22, o Lucro Líquido Ajustado totalizou **R\$7,1 milhões**, **mais de 6,5 vezes** acima do 3T21. Nos nove primeiros meses do ano-fiscal 2022, o Lucro Líquido Ajustado totalizou **R\$15,0 milhões**, aumento de **267,4%**



Fluxo de Caixa Gerado nas Operações¹

O Fluxo de Caixa Gerado pelas Operações¹ totalizou **R\$ 9,1 milhões** no 3T22, **63,4%** acima do registrado em 3T21. Nos nove primeiros meses do ano-fiscal de 2022, o Fluxo de Caixa Gerado nas Operações totalizou **R\$36,2 milhões**, **mais de 3,6 vezes** acima do mesmo período do ano anterior

1) Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais sem considerar Pagamento de IR, CS, Juros sobre Empréstimos, Financiamentos, Debêntures e Mútuos

Barueri, 16 de maio de 2022. A Claranet Technology S.A., uma empresa de tecnologia com foco em serviços em nuvem, cibersegurança e Dados & DevOps, tem a satisfação de anunciar seus resultados do terceiro trimestre do ano fiscal de 2022 (3T22). As demonstrações financeiras consolidadas foram elaboradas de acordo com os princípios contábeis geralmente aceitos no Brasil (BR GAAP) e as Normas Internacionais de Informações Financeiras (*International Financial Reporting Standards - IFRS*) emitidas pelo *International Accounting Standards Board (IASB)*.

Destaques Financeiros e Operacionais

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|--|---------|--------|------------|---------|--------|------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| Regra dos 40 | 183,8% | 39,8% | 144,0 p.p. | 224,2% | 61,0% | 163,2 p.p. |
| Novos Contratos (TCV) | 35.039 | 12.308 | 184,7% | 86.068 | 45.184 | 90,5% |
| Receita Líquida | 55.449 | 22.392 | 147,6% | 164.599 | 56.460 | 191,5% |
| Receita Líquida (Orgânica) ¹ | 30.742 | 22.392 | 37,3% | 87.275 | 56.460 | 54,6% |
| Receita Anual Recorrente (ARR) | 219.204 | 84.912 | 158,2% | 215.497 | 71.776 | 200,2% |
| Taxa de Recorrência de Receita | 98,8% | 94,8% | 4,0 p.p. | 98,2% | 95,3% | 2,8 p.p. |
| Margem de Contribuição | 36.591 | 16.307 | 124,4% | 104.039 | 46.107 | 125,6% |
| Margem de Contribuição (%) | 66,0% | 72,8% | -6,8 p.p. | 63,2% | 81,7% | -18,5 p.p. |
| EBITDA Ajustado | 20,066 | 7,431 | 170,0% | 53,706 | 22,668 | 136,9% |
| Margem EBITDA Ajustado (%) | 36,2% | 33,2% | 3,0 p.p. | 32,6% | 40,1% | -7,5 p.p. |
| Lucro Líquido Ajustado | 7.147 | 1.098 | 551,2% | 14.969 | 4.075 | 267,4% |
| Margem Líquida Ajustada (%) | 12,9% | 4,9% | 8,0 p.p. | 9,1% | 7,2% | 1,9 p.p. |
| Fluxo de Caixa Gerado nas Operações ² | 9.092 | 5.565 | 63,4% | 36.235 | 10.045 | 260,7% |
| Fluxo de Caixa Gerado nas Operações ² / EBITDA Ajustado (%) | 45,3% | 74,9% | -29,6 p.p. | 67,5% | 44,3% | 23,2 p.p. |

Observação: O ano fiscal da Claranet Technology tem início em 01 de julho. Portanto, o período entre 01 de janeiro de 2022 e 31 de março de 2022 corresponde ao terceiro trimestre do ano fiscal de 2022 (3T22). Da mesma forma, o 3T21 corresponde ao período entre 01 de janeiro de 2021 e 31 de março de 2021. O período entre 01 de julho de 2021 e 31 de março de 2022 corresponde aos primeiros nove meses do ano fiscal de 2022 (9M22). Da mesma forma, os 9M21 correspondem ao período entre 01 de julho de 2020 e 31 de março de 2021.

1) Apenas Claranet, em base isolada; desconsidera receita de PCS anteriormente com a Mandic e transferida para a Claranet no período

2) Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais sem considerar Pagamento de IR, CS, Juros sobre Empréstimos, Financiamentos, Debêntures e Mútuos

Mensagem da Administração

O terceiro trimestre do nosso ano fiscal de 2022, que compreende o período entre 01 de janeiro de 31 de março de 2022, marcou o melhor trimestre de nossa história. No 3T22, apresentamos alguns dos indicadores operacionais e financeiros mais fortes já registrados, com uma robusta combinação de crescimento e rentabilidade, além de forte geração de caixa, mesmo diante de um mercado macroeconômico bastante conturbado.

Na Regra dos 40, alcançamos 183,8%, significativamente acima da marca de 40%, resultado da combinação de uma taxa de crescimento expressiva de 147,6% e uma sólida Margem EBITDA Ajustada de 36,2%. Considerando apenas a Claranet, sem incluir Mandic, também ficamos significativamente acima da marca dos 40%, em 82,8%. Com relação ao crescimento, a Companhia continua explorando oportunidades dentro de nossos segmentos de atuação: Cloud, Cibersegurança e Dados

e DevOps. O mês de março marcou o melhor mês de nossa história em termos de vendas de novos contratos, já refletindo em parte a reestruturação da Área de Novos Negócios, realizada no 2T22. No 3T22, o TCV de novos contratos somou R\$35,0 milhões, quase o triplo do registrado no mesmo período do ano passado. Paralelamente, continuamos focados na consistência e recorrência de nossa receita, com o ARR totalizando R\$219,2 milhões no trimestre, mais de 2,5 vezes o 3T21 e Taxa de Recorrência de 98,8%, 4 pontos percentuais acima do mesmo período do ano passado.

Com relação à rentabilidade, continuamos focados tanto na geração de alavancagem operacional, não só no crescimento contínuo da receita, mas também na incansável busca pela eficiência nos custos e despesas. Assim, nossa Margem de Contribuição alcançou 66,0%, significativamente acima do 2T22 e 1T22, o que mostra que a Companhia tem conseguido gerar mais receitas em relação a seus custos e despesas variáveis. Ademais, pela primeira vez em nossa história, nosso EBITDA Ajustado superou a marca de R\$20 milhões em um trimestre, com um crescimento de 170,0% ano-contra-ano. Mesmo considerando apenas a Claranet isoladamente, sem a operação da Mandic, o EBITDA Ajustado apresentou crescimento expressivo, de 88,5%. Já a Margem EBITDA Ajustada consolidada alcançou 36,2%, avançando 5,4 pontos percentuais em relação ao trimestre anterior e 11,7 pontos percentuais em relação ao 4T21, o primeiro trimestre subsequente à aquisição da Mandic, o que mostra que temos conseguido implementar com sucesso nossa estratégia de cross-sell e up-sell na base de clientes oriunda da Mandic, assim como, executar as sinergias da transação, de forma até mais contundente do que havíamos previamente planejado.

Também continuamos focados na geração de caixa e na gestão disciplinada dos riscos financeiros da Companhia, buscando continuamente o aumento de liquidez e da rentabilidade, além da mitigação de riscos financeiros. Nos 9M22, a geração operacional de caixa totalizou R\$36,2 milhões, crescimento de mais de 3,6 vezes e representando uma conversão de EBITDA Ajustado em Caixa Operacional de 67,5%. Essa geração de caixa contribuiu para que a Dívida Líquida tivesse uma redução de 3,8% na comparação com o 2T22. Considerando o EBITDA Ajustado nos últimos doze meses, a relação dívida líquida/EBITDA Ajustado ficou em 1,5 vez ao final do 3T22, ante 1,9 vez ao final do trimestre passado, o que demonstra uma eficiente gestão financeira, bem como uma confortável posição de alavancagem. Temos consistentemente buscado a melhora do nosso Balanço. Como exemplo disso, fizemos em dezembro a equalização da dívida contraída da Mandic, melhorando o perfil da dívida e alongando prazos de pagamento. Adicionalmente, temos conseguido melhorar nossos indicadores de liquidez a cada trimestre, inclusive no 3T22.



- Regra dos 40: +183,8%
- EBITDA Ajustado: +170,0%
- Margem EBITDA Ajustada: 36,2%
- Parceria global do Grupo Claranet com a AWS

Operacionalmente, continuamos focados em oferecer os melhores produtos e serviços aos nossos clientes. Nesse sentido, ampliamos nossa oferta de soluções de Cibersegurança, firmando e reforçando parcerias com algumas das mais renomadas fornecedoras globais de equipamentos e soluções em Cibersegurança, dentre as quais: PaloAlto (Firewall), CrowdStrike/NV7 (Proteção de EndPoint), Qualys (Análise de Vulnerabilidade) e Knowbe4 (Treinamento e Phishing).

Adicionalmente, em março, a Claranet Group Limited (Grupo Claranet), nossa controladora, e a AWS anunciaram um novo acordo global de colaboração estratégica para apoiar os projetos de inovação e migração para nuvem (PCS) dos clientes do Grupo Claranet em todo o mundo. O acordo de cinco anos, que abrange Brasil, França, Reino Unido, Itália, Espanha e Portugal, formaliza uma colaboração de longa data entre o Grupo Claranet e a AWS, fortalecendo ainda mais a parceria entre as empresas. Tendo realizado a migração do primeiro cliente para o ambiente de PCS da AWS em 2013, o Grupo Claranet alcançou o status de Parceiro de Serviços Premier Tier da AWS e parceiro de provedor de serviços gerenciados da AWS em 2016, que são certificações que demonstram ampla experiência na implantação de soluções para clientes na AWS. Em 2020, o Grupo realizou a migração de mais de 500 clientes advindos de outras plataformas para a Nuvem da AWS. Essa parceria deverá acelerar ainda mais a migração de empresas para a nuvem, podendo se beneficiar da expertise e know-how do Grupo Claranet, reconhecida por seu suporte de ponta a ponta e abordagem personalizada, desde planejamento e implantação até manutenção, incluindo seus serviços de otimização de FinOps.

Os clientes do Grupo Claranet poderão, dentre outras coisas, beneficiar-se de um modelo adaptado às suas necessidades de negócios e suporte de acesso na implantação de seus aplicativos em um ambiente de nuvem nativo, sem servidor ou em contêineres; ganhar agilidade e adaptabilidade à medida que implantam novos aplicativos em escala muito mais rápido; e otimizar e reduzir o orçamento alocado às soluções tradicionais de TI. Como parte do acordo de colaboração, um Centro Global de Excelência em Cloud (CCoE) global será construído em torno de 4 práticas: Segurança, Dados, SAP e Migração & Modernização. O Grupo Claranet desenvolverá soluções em seu Laboratório de Inovação para fornecer às empresas, tecnologia de ponta nas áreas de nuvem, dados e segurança.

Além disso, no início de março, participamos pela primeira vez da Claranet Spring Conference (CSC), realizado em Marrakech, em Marrocos. O CSC é a maior conferência anual do Grupo e reúne colaboradores sêniores de todas as unidades do Grupo Claranet em todo o mundo para discussão e alinhamento da estratégia global do grupo e estudos de casos. A edição deste ano foi a maior de todos os tempos, com mais de 100 participantes, sendo o primeiro grande evento presencial do Grupo desde o início da pandemia do COVID-19. A Conferência foi uma excelente oportunidade de integração, networking e troca de experiências, e serviu para aproximar ainda mais as unidades da Claranet em todo o mundo, incluindo o Brasil. A operação do Brasil possui um dos portfólios de soluções mais completos dentre todas as unidades do Grupo.

Também continuamos monitorando de perto novas oportunidades de M&A, de forma a impulsionar ainda mais nosso crescimento, sem contudo, deixar de lado a diligência e criação de valor a nossos *stakeholders*. Seguimos firmes em nosso propósito de nos consolidarmos como a principal referência em Clouds, Cibersegurança e Dados & DevOps no mercado brasileiro. Para isso, contamos com o suporte global do Grupo Claranet, nossa equipe local altamente capacitada e motivada, além do nosso track record de entrega de resultados e geração de EBITDA e caixa operacional. Temos um mercado endereçável gigantesco e estamos prontos para conquistá-lo.

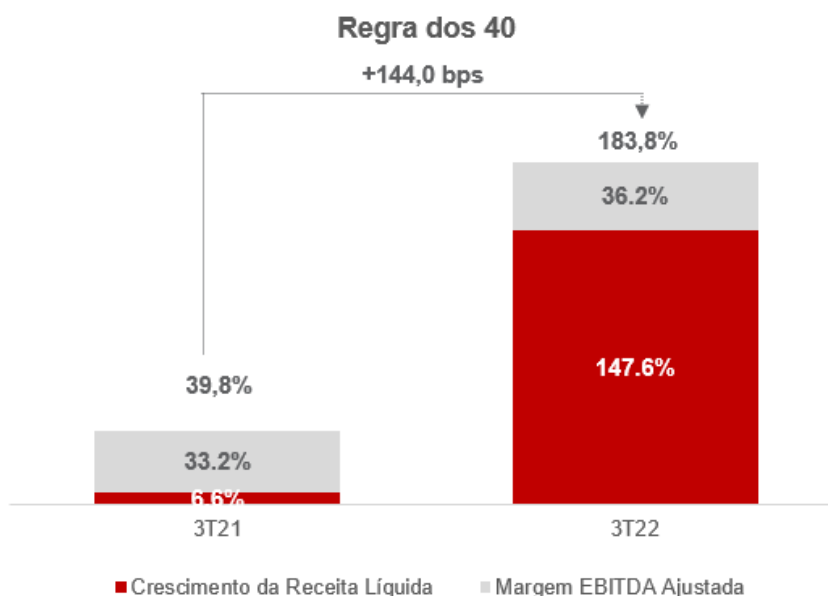
Regra dos 40

A regra dos 40 é uma métrica simples para avaliar o desempenho de empresas de tecnologia, medindo o *trade-off* entre taxa de crescimento e lucratividade. Em um cenário ideal, a combinação de taxa de crescimento e margem de lucro, medida neste caso pela Margem EBITDA Ajustada, deve resultar acima de 40%.



A Companhia atingiu **183,8%** na **Regra dos 40** no 3T22

Historicamente, a Claranet Technology tem se mantido consistentemente acima da marca de 40%. Contudo, no 3T22, a Companhia alcançou um índice de 183,8%, significativamente acima dos 40%, com uma robusta combinação de crescimento e rentabilidade. A receita cresceu cerca de 2,5 vezes (147,6%) em comparação com o mesmo período do ano passado (janeiro a março de 2021), enquanto que a Margem EBITDA Ajustada alcançou 36,2% no trimestre.



Considerando apenas Claranet, em base orgânica, a Companhia alcançou uma taxa de 82,8% na regra dos 40, significativamente acima da marca dos 40%.

Novos Contratos

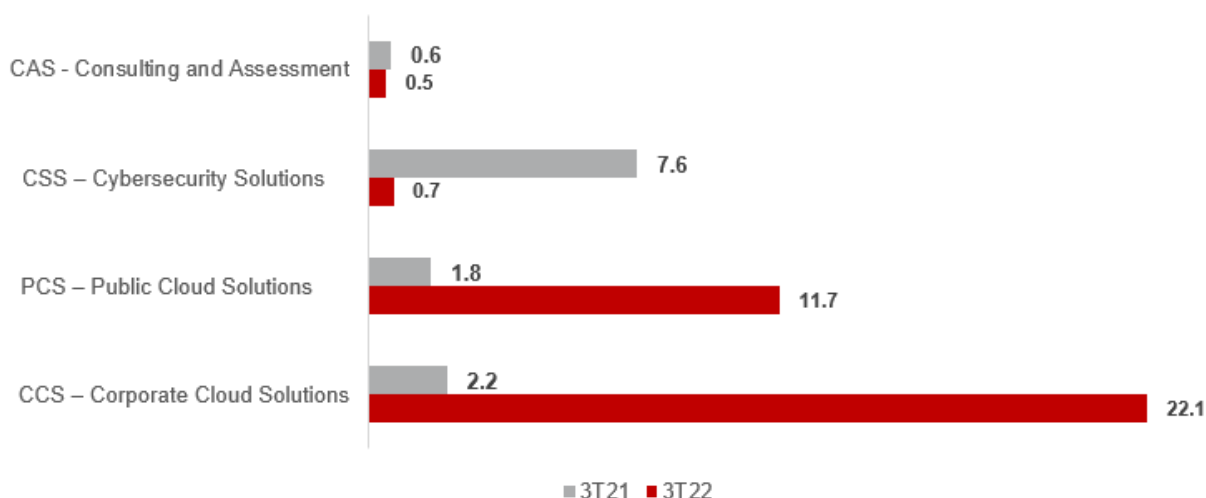
O Valor Total de Contratos (TCV) referente a venda de novos contratos totalizou R\$35,0 milhões no 3T22, um crescimento de quase 3 vezes (184,7%) em relação ao mesmo período do ano passado. Esse expressivo crescimento é resultado do esforço e dedicação de nossa Área de Vendas, refletindo, em parte, o processo de reestruturação de equipe e processos iniciado no trimestre passado. O primeiro reflexo positivo dessa reestruturação pôde particularmente ser sentido em CCS, cujo TCV de novos contratos totalizou R\$22,1 milhões, quase 10 vezes o total registrado no 3T21. Ademais, a recém-criada área de Novos Negócios tem conseguido desenvolver um robusto pipeline, com destaque para CSS – Cybersecurity Solutions. Paralelamente, continuamos ampliando nossa oferta de soluções em CSS, firmando parcerias com algumas das mais renomadas fornecedoras globais de equipamentos e soluções em Cibersegurança. No 3T22, essas parcerias incluíram: PaloAlto (Firewall), CrowdStrike/NV7 (Proteção de EndPoint), Qualys (Análise de Vulnerabilidade) e Knowbe4 (Treinamento e Phishing).

O TCV de novos contratos de CCS - Corporate Cloud Solutions totalizou R\$ 22,1 milhões, quase dez vezes em comparação ao mesmo período do ano passado. Os serviços em Nuvem Pública (PCS) totalizaram R\$11,7 milhões em TCV de novos contratos.

No período de nove meses de 2022 (9M22), o TCV de Novos Contratos totalizou R\$86,1 milhões, aumento de 90,5% em relação ao mesmo período do ano passado.

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|---------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|-------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| TCV (Novos Contratos) | 35.039 | 12.308 | 184,7% | 86.068 | 45.184 | 90,5% |

Novos Contratos TCV (R\$ MM)



Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 55,4 milhões no trimestre, um aumento significativo de quase 2,5 vezes (147,6%) ano-contra-ano, crescimento que pode ser atribuído principalmente à aquisição da Mandic, ocorrida em abril de 2021. A Receita Líquida orgânica totalizou R\$30,7 milhões no trimestre, um aumento significativo de 37,3% em relação ao mesmo período do ano passado, já excluindo os efeitos das receitas transferidas da Mandic para Claranet, que totalizaram R\$5,6 milhões.

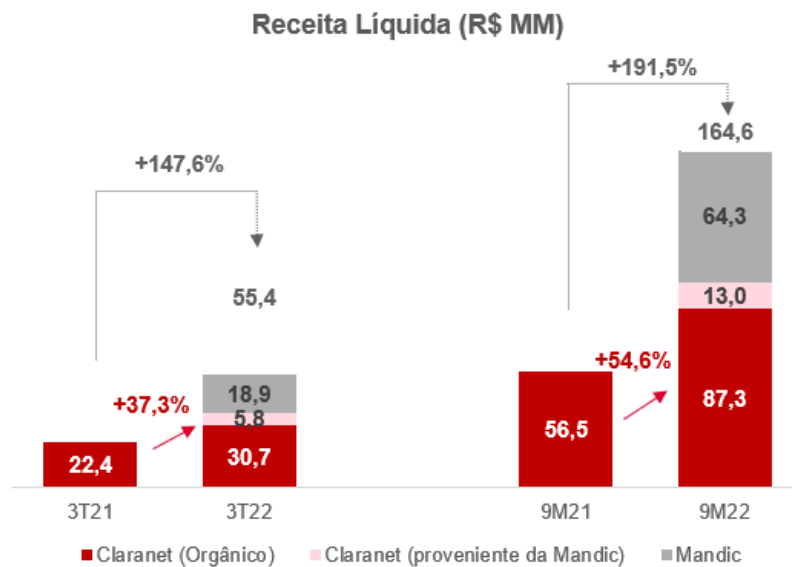


O crescimento orgânico da Receita Líquida foi de 37,3% no trimestre

Nos 9M22, a Receita Líquida totalizou R\$164,6 milhões, crescimento de 191,5% em relação ao mesmo período do ano passado. Considerando apenas Claranet, sem considerar Mandic, a Receita Líquida totalizou R\$87,3 milhões no 9M22, 54,6% de crescimento orgânico.

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|---|--------|--------|--------|---------|--------|--------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| Receita Líquida | 55.449 | 22.392 | 147,6% | 164.599 | 56.460 | 191,5% |
| Receita Líquida (Orgânica) ¹ | 30.742 | 22.392 | 37,3% | 87.275 | 56.460 | 54,6% |

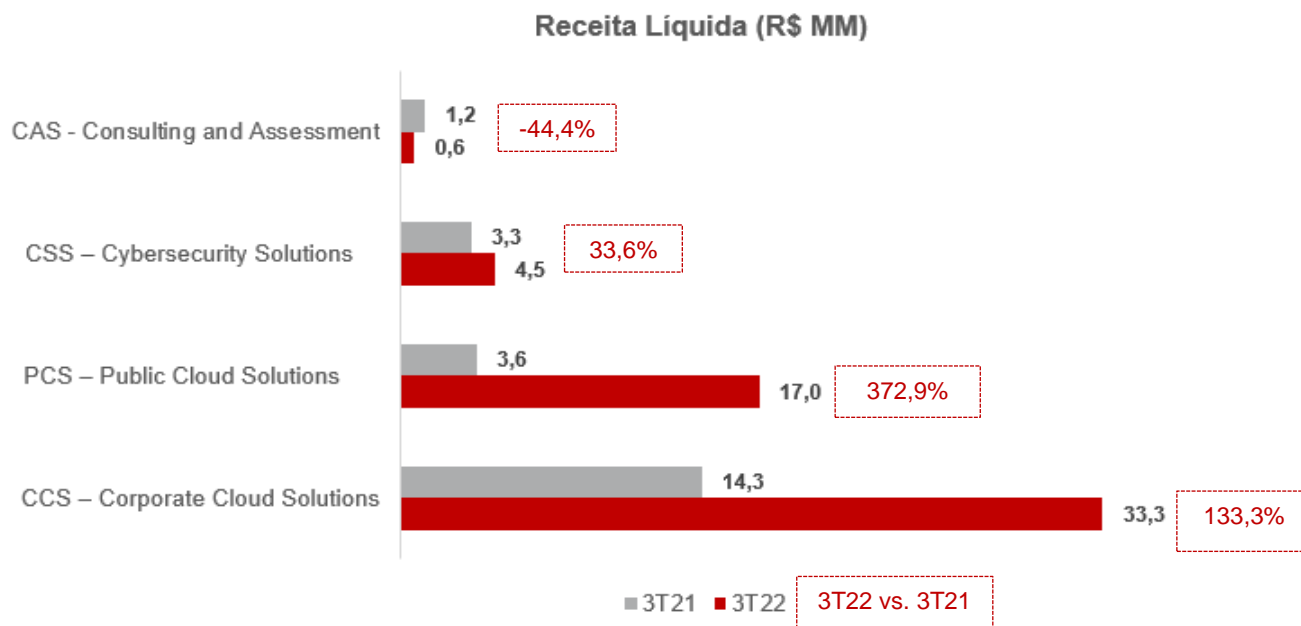
¹ Apenas Claranet; desconsidera receita de PCS anteriormente com a Mandic e transferida para a Claranet no período



Composição da Receita Líquida

A Receita Líquida de *Corporate Cloud Solutions* (CCS) – Soluções em Nuvem Privada totalizou R\$33,3 milhões no trimestre, crescimento de 133,2% ano-contra-ano. A Receita Líquida referente a *Public Cloud Solutions* (PCS) – Soluções em Nuvem Pública somou R\$ 17,0 milhões no trimestre, um crescimento de mais de 4,7 vezes ano-contra-ano, impulsionado pela aquisição da Mandic em abril de 2021, cujo portfólio tinha um grande foco em PCS, parte de nossa estratégia para escalar oportunidades de cross-sell e up-sell. *Cybersecurity Solutions* (CSS) - Soluções de Cibersegurança totalizaram R\$4,5 milhões, um aumento de 33,6% em relação ao mesmo período do ano passado.

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|--|---------------|---------------|---------------|----------------|---------------|---------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| Corporate Cloud Services (CCS) | 33.335 | 14.295 | 133,2% | 97.478 | 39.505 | 146,7% |
| Public Cloud Services (PCS) | 17.010 | 3.597 | N.A. | 51.508 | 3.777 | N.A. |
| Cybersecurity Solutions (CSS) | 4.456 | 3.336 | 33,6% | 12.636 | 10.550 | 19,8% |
| Consulting and Assessment Services (CAS) | 648 | 1.164 | -44,4% | 2.976 | 2.627 | 13,3% |
| Receita Líquida Total | 55.449 | 22.392 | 147,6% | 164.599 | 56.460 | 191,5% |



Receita Recorrente Anual (ARR)

A Receita Recorrente Anual (ARR) totalizou R\$219,2 milhões no trimestre, crescimento de mais de 2,5 vezes (158,2%), com uma Taxa de Recorrência de Receita de 98,8%, um acréscimo de 4,0 p.p. em comparação ao mesmo período no ano passado.

| R\$ mil (exceto %) | 3T22 | 3T21 | Δ |
|--------------------------------|---------|--------|----------|
| Receita Anual Recorrente (ARR) | 219.204 | 84.912 | 158,2% |
| Taxa de Recorrência de Receita | 98,8% | 94,8% | 4,0 p.p. |

Margem de Contribuição

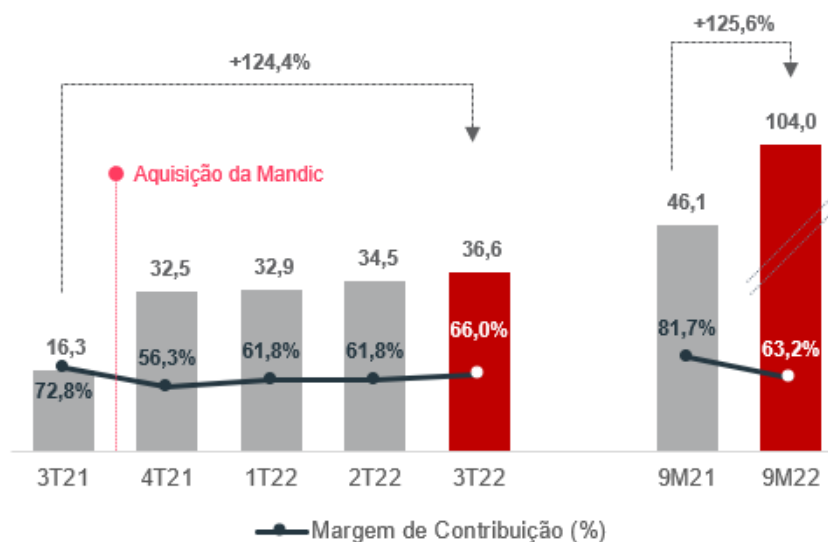
A Margem de Contribuição, medida pela Receita Líquida menos Custos Variáveis, totalizou R\$ 36,6 milhões no 3T22, mais que 2,4 vezes acima do registrado no 3T21. Em termos de percentual da Receita Líquida, a Margem de Contribuição ficou em 66,0%.

A aquisição da Mandic em abril de 2021 estava alinhada com nossa estratégia de ampliarmos nossa base de clientes em cerca de 1.300 clientes corporativos, escalando nossas receitas por meio de cross-sell e up-sell, e aumentando nossa exposição a PCS, que em geral, implicam em menores margens de contribuição. Assim, nossa Margem de Contribuição que alcançou 72,8% em 3T21, passou para 56,3% no 4T21, o primeiro trimestre após a aquisição da Mandic. No entanto, ao longo dos trimestres subsequentes, nossa equipe tem conseguido intensificar o cross-sell e up-sell, além de extrair sinergias da transação com a Mandic, principalmente por meio de otimização de pessoal e processos, bem como reestruturação de contratos com fornecedores. Diante disso, já foi possível identificar uma tendência de melhora na Margem de Contribuição, com aumento de 4,2 p.p. em relação ao 2T22 e 9,7 p.p. em relação ao 4T21, primeiro trimestre após a aquisição da Mandic.

Nos 9M22, a Margem de Contribuição totalizou R\$104,0 milhões, aumento de 125,6% sobre o mesmo período do ano passado.

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|-----------------------------------|---------------|---------------|------------------|----------------|---------------|-------------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| Receita Líquida | 55.449 | 22.392 | 147,6% | 164.599 | 56.460 | 191,5% |
| (-) Custos Variáveis | (18.858) | (6.085) | 209,9% | (60.560) | (10.352) | N.A. |
| Margem de Contribuição | 36.591 | 16.307 | 124,4% | 104.039 | 46.107 | 125,6% |
| Margem de Contribuição (%) | 66,0% | 72,8% | -6,8 p.p. | 63,2% | 81,7% | -18,5 p.p. |

Margem de Contribuição (R\$ MM)



Margem Bruta

O Lucro Bruto totalizou R\$17,7 milhões no 3T22, mais do que o dobro (121,1%) em relação ao mesmo período do ano passado, enquanto que a Margem Bruta alcançou 32,0%, uma melhora de 6,5 pontos percentuais em relação ao último trimestre. Essa melhora já é resultado do ganho de sinergias advindas da aquisição da Mandic, tais como otimização de pessoal e processos, além de reestruturação de contratos com fornecedores, licenças e equipamentos.

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|---------------------------|---------------|--------------|------------------|---------------|---------------|-------------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| Receita Líquida | 55.449 | 22.392 | 147,6% | 164.599 | 56.460 | 191,5% |
| (-) Custos Totais | (37.705) | (14.368) | 162,4% | (120.323) | (33.085) | 263,7% |
| Lucro Bruto | 17.744 | 8.024 | 121,1% | 44.276 | 23.375 | 89,4% |
| Margem Bruta (%) | 32,0% | 35,8% | -3,8 p.p. | 26,9% | 41,4% | -14,5 p.p. |

Despesas Operacionais

As Despesas Operacionais representaram 20,7% da Receita Líquida no 3T22, 2,4 p.p. abaixo do 3T21, mostrando, mais uma vez, que as sinergias com a Mandic continuaram a ser implementadas no trimestre. Isso também comprova nossa capacidade de geração de alavancagem operacional, considerando que as receitas cresceram em um ritmo significativamente acima ao das despesas operacionais (25,9 p.p.).

As Despesas Operacionais totalizaram R\$11,5 milhões, crescimento de 121,7% ano-contra-ano, principalmente por conta dos seguintes fatores:

- Plano de Opções de Ações, que tem por objetivo premiar, reter e alinhar as metas dos executivos da Claranet com a estratégia de crescimento da Companhia, no montante de R\$1,1 milhão;
- Estrutura de Despesas de Vendas, Gerais e Administrativas oriunda da Mandic: R\$4,6 milhões no 3T22 e R\$14,5 milhões nos 9M22;
- Despesas com fusões e aquisições no total de R\$1,1 milhão
- Novas estruturas criadas na Companhia após abertura de capital como Departamento de Relações com Investidores e órgãos de controle e governança no montante de R\$1,2 milhão no 3T22 e R\$2,4 milhão nos 9M22.

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|-------------------------------------|-----------------|----------------|------------------|-----------------|-----------------|------------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| Vendas | (3.710) | (2.286) | 62,3% | (12.186) | (6.037) | 101,9% |
| Gerais e Administrativas | (6.720) | (2.888) | 132,7% | (18.349) | (8.516) | 115,5% |
| Plano de Compra de Ações | (1.054) | - | N.A. | (2.133) | - | N.A. |
| Outras | 14 | - | N.A. | (260) | - | N.A. |
| Total | (11.470) | (5.174) | 121,7% | (32.928) | (14.553) | 126,3% |
| Total (% da Receita Líquida) | 20,7% | 23,1% | -2,4 p.p. | 20,0% | 25,8% | -5,8 p.p. |

EBITDA Ajustado

O EBITDA Ajustado totalizou R\$ 20,1 milhões no 3T22, maior EBITDA trimestral já registrado pela Companhia, e mais de 2,7 vezes (170,0%), em relação ao mesmo período do ano passado, resultado da combinação da aquisição da Mandic, crescimento orgânico e capacidade da Companhia de gerar alavancagem operacional. Nos nove primeiros meses do ano-fiscal de 2022, o EBITDA Ajustado totalizou R\$53,7 milhões, crescimento de 136,9%.



O EBITDA Ajustado totalizou **R\$ 20,1 milhões**, maior valor trimestral já registrado pela Companhia

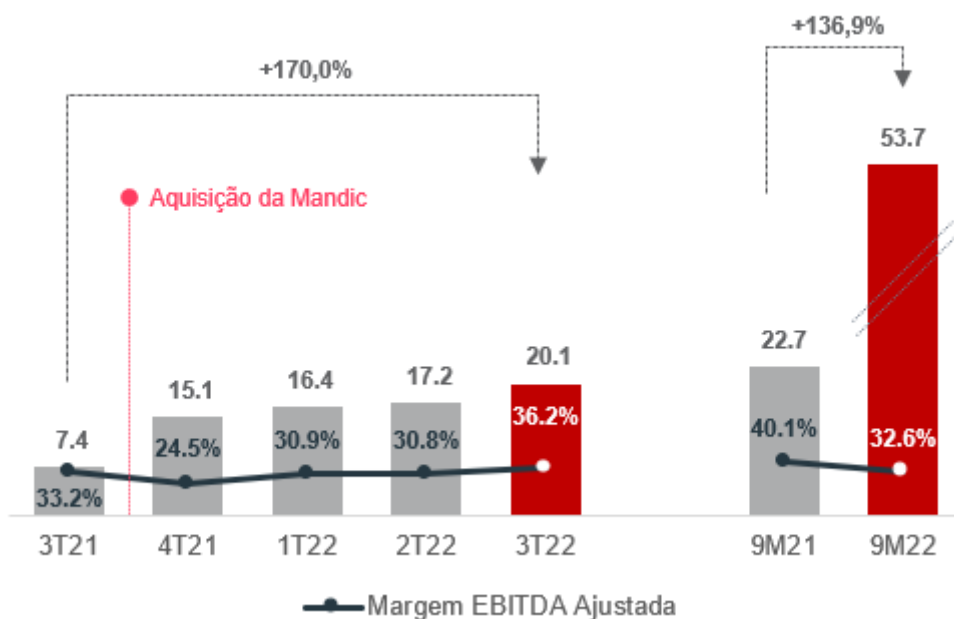
A Margem EBITDA Ajustada atingiu 36,2%, corroborando a tendência de expansão de margem desde a aquisição da Mandic, e mostra que temos conseguido capturar as sinergias desta transação, bem como executar *cross-sell* e *up-sell* na base de clientes, ao longo dos últimos trimestres. Um dos pilares estratégicos da aquisição da Mandic foi expandirmos a exposição a nuvens públicas para podermos escoar nossos produtos e serviços, principalmente em Cibersegurança e Dados & DevOps por meio de *cross-sell* e *up-sell* à ampla base de clientes corporativos oriundos da Mandic (aproximadamente 1.300 clientes), escalando ainda mais nossas receitas e aumentando nossas margens com

um baixo Custo de Aquisição de Clientes (CAC), considerando que tais clientes agora fazem parte de nossa base, havendo necessidade marginal de despesas com vendas e marketing incrementais para adquiri-los.

Considerando Claranet isoladamente, o EBITDA Ajustado somou R\$14,0 milhões no 3T22, crescimento de 88,5%, em relação ao mesmo período do ano passado.

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|--|---------------|--------------|------------------|---------------|---------------|-------------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| Lucro Líquido | 771 | 1,318 | -41.5% | (2,365) | 3,830 | N.A. |
| (+) Amortização Ágio | 2,520 | - | N.A. | 7,560 | - | N.A. |
| (+) Imposto de Renda e Contribuição Social | 2,330 | 1,262 | 84.7% | 4,373 | 4,644 | -5.8% |
| (+) Resultado Financeiro Líquido | 3,173 | 270 | N.A. | 9,340 | 348 | N.A. |
| (+) Depreciação e Amortização | 8,708 | 4,480 | 94.4% | 26,866 | 13,648 | 96.8% |
| EBITDA | 17,502 | 7,330 | 138.8% | 45,774 | 22,470 | 103.7% |
| Margem EBITDA | 31.6% | 32.7% | -1.2 p.p. | 27.8% | 39.8% | -12.0 p.p. |
| (+) Despesas de Fusões e Aquisições | 1,113 | 75 | N.A. | 2,162 | 172 | N.A. |
| (+) Custos Extraordinários com Desligamento de Pessoal | 397 | 26 | N.A. | 1,224 | 26 | N.A. |
| (+/-) Outras Despesas Não-Operacionais Não Recorrentes | - | - | N.A. | 2,413 | - | N.A. |
| (+) Plano de Opções de Ações (SOP) | 1,054 | - | N.A. | 2,133 | - | N.A. |
| EBITDA Ajustado | 20,066 | 7,431 | 170.0% | 53,706 | 22,668 | 136.9% |
| Margem EBITDA Ajustado | 36.2% | 33.2% | 3.0 p.p. | 32.6% | 40.1% | -7.5 p.p. |
| (+) Efeitos IFRS16 | (1,770) | (614) | 188.4% | (5,134) | (2,177) | 135.8% |
| EBITDA Ajustado sem Efeitos IFRS16 | 18,297 | 6,818 | 168.4% | 48,572 | 20,491 | 137.0% |
| Margem EBITDA Ajustado sem Efeitos IFRS16 | 33.0% | 30.4% | 2.6 p.p. | 29.5% | 40.1% | -10.6 p.p. |

EBITDA Ajustado (R\$ MM)



A Margem EBITDA Ajustada alcançou 36,2%, expansão de 11,7 p.p. desde o primeiro trimestre pós- aquisição da Mandic

A Margem EBITDA Ajustada alcançou 36,2%, corroborando a tendência de expansão de margem desde a aquisição da Mandic, mostrando que temos conseguido capturar as sinergias desta transação, bem como executar *cross-sell* e *up-sell* na base de clientes, ao longo dos últimos trimestres. Um dos pilares estratégicos da aquisição da Mandic foi a possibilidade de expandirmos nossa exposição a nuvens públicas para podermos escoar nossos produtos e serviços, principalmente em Cibersegurança e Dados & DevOps por meio de *cross-sell* e *up-sell* à ampla base de clientes corporativos oriundos da Mandic (aproximadamente 1.300 clientes), escalando ainda mais nossas receitas e aumentando nossas margens com um baixo Custo de Aquisição de Clientes (CAC), considerando que tais clientes agora fazem parte de nossa base, havendo necessidade marginal de despesas com vendas e marketing incrementais para adquiri-los.

Resultado Financeiro Líquido

O Resultado Financeiro Líquido no 3T22 foi uma despesa de R\$ 3,2 milhões no trimestre, comparado a uma despesa de R\$270 mil no mesmo período do ano passado. O aumento das Despesas Financeiras pode ser atribuído principalmente por maiores juros sobre empréstimos, financiamentos e mútuos, que tiveram um acréscimo de R\$2,0 milhões no 3T22.

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|-------------------------------------|----------------|--------------|-------------|----------------|--------------|-------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| Receita Financeira | 992 | 106 | N.A. | 1.737 | 779 | N.A. |
| Despesa Financeira | (4.165) | (376) | N.A. | (11.077) | (1.127) | N.A. |
| Resultado Financeiro Líquido | (3.173) | (270) | N.A. | (9.340) | (348) | N.A. |

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado por Amortização de Intangíveis em Combinação de Negócios, Impostos Diferidos, Plano de Opções de Ações, Baixa IFRS16 e outros itens extraordinários totalizou R\$7,1 milhões, mais de 6,5 vezes (551,2%) acima do 3T21. A Margem Líquida Ajustada foi de 12,9%, 8.0 p.p. acima do mesmo período do ano passado. Nos 9M22, o Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$15,0 milhões, 267,4% acima do mesmo período do ano anterior.

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|--|--------------|--------------|-----------------|----------------|--------------|-----------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| Lucro Líquido | 771 | 1.318 | -41,5% | (2.365) | 3.830 | N.A. |
| Margem Líquida | 1,4% | 5,9% | -76,4% | -1,4% | 6,8% | N.A. |
| (+) Amortização de Intangíveis em Combinação de Negócios | 2.520 | - | N.A. | 7.561 | - | N.A. |
| (+) Imposto de renda e Contribuição social diferido | 1.806 | (287) | N.A. | 3.814 | 114 | N.A. |
| (+) Despesas de fusões e aquisições (Líquido de IR/CS) | 734 | 50 | N.A. | 1.427 | 114 | N.A. |
| (+) Custos Extraordinários com Desligamento de Pessoal (Líquido de Impostos) | 262 | 17 | N.A. | 807 | 17 | N.A. |
| (+/-) Outras Despesas/Receitas Não Recorrentes (Líquido de IR/CS) | - | - | N.A. | 1.592 | - | N.A. |
| (+) Plano de Opções de Ações (SOP) | 1.054 | - | N.A. | 2.133 | - | N.A. |
| Lucro Líquido Ajustado | 7.147 | 1.098 | 551,2% | 14.970 | 4.074 | 267,4% |
| Margem Líquida Ajustada | 12,9% | 4,9% | 8,0 p.p. | 9,1% | 7,2% | 1,9 p.p. |

Fluxo de Caixa

O Caixa da Companhia teve um acréscimo de R\$3,0 milhões no 3T22 em relação ao trimestre anterior, encerrando o período com um saldo final de R\$34,3 milhões.

O Fluxo de Caixa Gerado pelas Operações totalizou R\$ 9,1 milhões no 3T22, 63,4% acima do registrado em 3T21, confirmando a capacidade de geração de caixa operacional da Companhia. Considerando o pagamento de IR, CS, bem como juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e mútuo, o Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais, totalizou R\$6,9 milhões, 27,3% acima do 3T21.

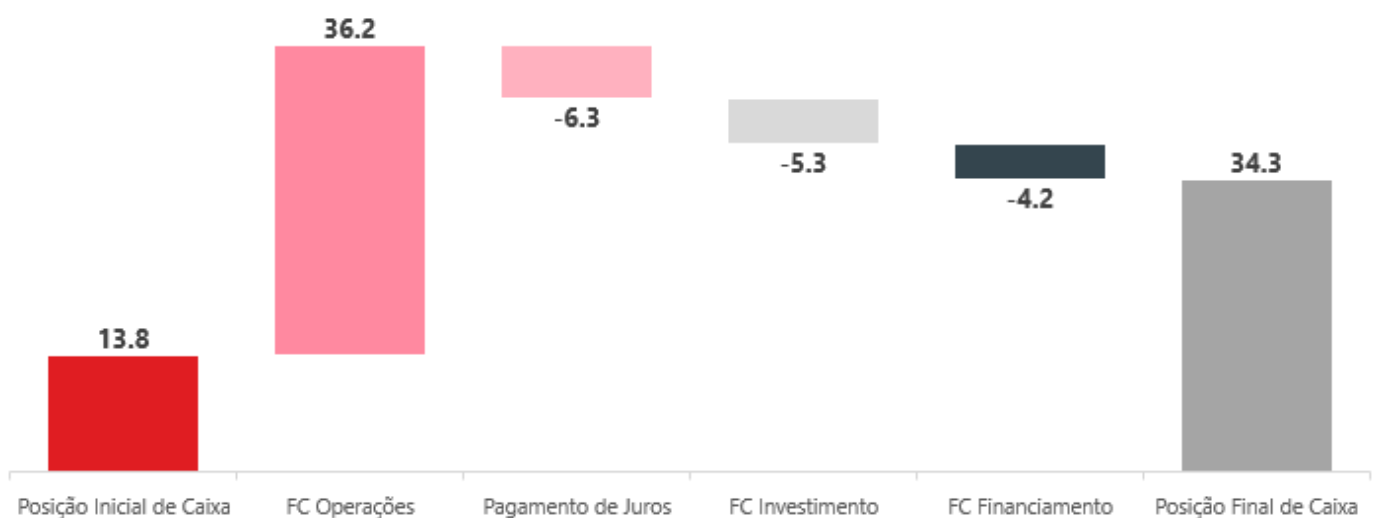
O Caixa Líquido aplicado nas atividades de Investimento totalizou R\$1,2 milhão, resultado sobretudo da aquisição de software.

O Caixa Líquido Gerado pelas Atividades de Financiamento totalizou um fluxo negativo de R\$2,8 milhões, principalmente em função de pagamento por Obrigação de Arrendamento de locação de imóveis e *data centers*.

| | 3T22 | 3T21 | Δ | 9M22 | 9M21 | Δ |
|---|---------------|---------------|--------------|---------------|---------------|--------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | | | |
| Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais | 9.092 | 5.564 | 63,4% | 36.235 | 10.045 | 260,7% |
| (-) Pagamento de IR e CS | (1) | - | N.A. | (1) | - | N.A. |
| (-) Pagamento de juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e mútuos | (2.176) | (135) | N.A. | (6.269) | (360) | N.A. |
| (=) Caixa Líquido das Atividades Operacionais | 6.915 | 5.428 | 27,4% | 29.965 | 9.685 | 209,4% |
| (+) Caixa Gerado pelas Atividades de Investimento | (1.196) | (2.171) | -44,9% | (5.254) | (5.429) | -3,2% |
| (+) Caixa Gerado pelas Atividades de Financiamento | (2.766) | 4.754 | N.A. | (4.231) | 1.284 | N.A. |
| (=) Aumento (Redução) de Caixa | 2.953 | 8.011 | -63,1% | 20.480 | 5.540 | 269,7% |
| (+) Saldo Inicial de Caixa | 31.376 | 16.912 | 85,5% | 13.849 | 19.383 | -28,6% |
| (=) Saldo Final de Caixa | 34.329 | 24.923 | 37,7% | 34.329 | 24.923 | 37,7% |

Nos 9M22, o Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais totalizou R\$36,2 milhões, mais de 3,6 vezes (260,7%) em relação ao mesmo período do ano passado e representando 67,2% de conversão do EBITDA Ajustado em Caixa Operacional. O Caixa Gerado pelas Atividades de Investimento totalizou um saldo negativo de R\$5,3 milhões, enquanto que o Caixa Gerado pelas Atividades de Financiamento somou um saldo negativo de R\$4,2 milhões. Considerando um saldo inicial de caixa de R\$13,8 milhões no período, a Companhia encerrou o período com um saldo final de caixa de R\$34,3 milhões.

Fluxo de Caixa 9M22 (R\$ MM)



Dívida Líquida e Gestão dos Riscos Financeiros

No 3T22, a Dívida Bruta da Companhia totalizou R\$140,5 milhões, 66,2% dos quais referem-se a Passivos com Partes Relacionadas, tendo a Claranet Group Limited como contraparte, para as aquisições da CorpFlex e Mandic. Outros 25,2% da Dívida Bruta referem-se ao CCB captado no trimestre anterior, no valor de R\$35 milhões, com carência de um ano e vencimento final em dezembro de 2026, ao custo de CDI +2,6% a.a. Essa captação teve como objetivo principal a liquidação de instrumentos financeiros advindos da Mandic e, portanto, a melhora do custo e perfil da dívida consolidada.

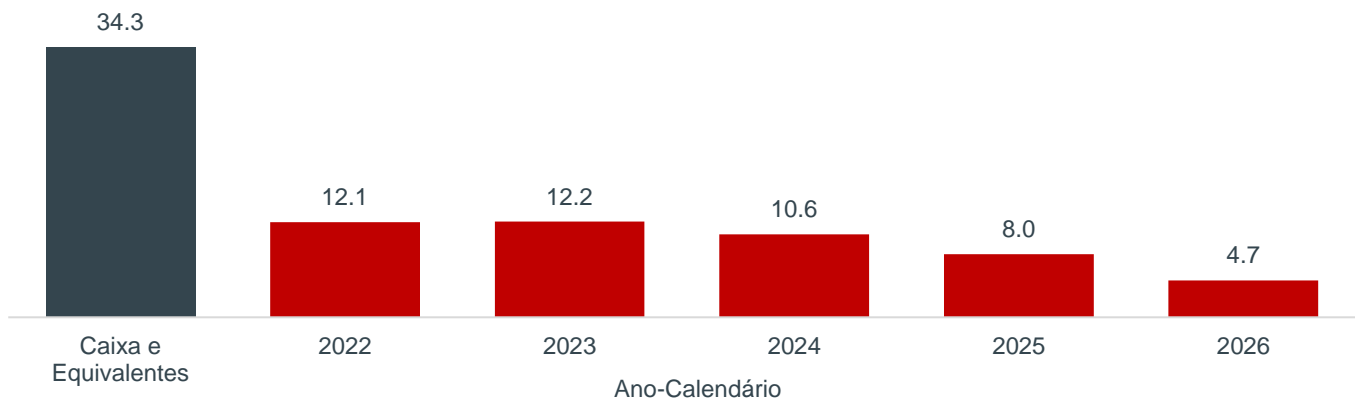
O Caixa e Equivalente de Caixa totalizou R\$34,3 milhões, 9,4% acima do 2T22, contribuindo para que a Dívida Líquida tivesse uma redução de 3,8% na comparação com o trimestre anterior. Considerando o EBITDA Ajustado nos últimos doze meses, a relação dívida líquida/EBITDA Ajustado ficou em 1,5 vez ao final do 3T22, ante 1,9 ao final do 2T22, o que demonstra uma confortável posição de alavancagem.

Continuamos comprometidos com a disciplina na gestão dos riscos financeiros da Companhia, buscando continuamente a liquidez, rentabilidade e minimização de riscos.

Além da busca pela melhora consistente de nosso Balanço Patrimonial por meio da adequação do perfil e alongamento dos prazos de pagamento da dívida, seguimos também com o aprimoramento constante dos nossos indicadores de liquidez. No 3T22, o Ativo de Curto Prazo totalizou R\$74,2 milhões enquanto que o Passivo de Curto Prazo totalizou R\$66,4 milhões, representando um Índice de Liquidez Corrente (Ativo Circulante / Passivo Circulante) de 1,12, ante 1,02 no 2T22.

| | 3T22 | 2T22 | Δ |
|---|----------------|----------------|--------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | |
| Empréstimos e Financiamentos (Circulante) | 12.094 | 8.741 | 38,4% |
| Empréstimos e Financiamentos (Não Circulante) | 35.381 | 39.653 | -10,8% |
| Mútuo Passivo - Partes Relacionadas (Circulante e Não Circulante) | 93.014 | 93.038 | 0,0% |
| Dívida Bruta | 140.490 | 141.432 | -0,7% |
| (-) Caixa e Equivalente de Caixa | (34.329) | (31.376) | 9,4% |
| (-) Mútuo Ativo - Partes Relacionadas | (5.053) | (4.994) | 1,2% |
| Dívida Líquida (Caixa Líquido) | 101.108 | 105.062 | -3,8% |

Observação: 2T22 refere-se ao período entre 01 de outubro de 2021 e 31 de dezembro de 2021

Cronograma de Amortização - Empréstimos e Financiamentos (R\$ MM)**Capex**

O Capex totalizou apenas R\$ 1,2 milhão no 3T22, tendo em vista que não foram realizadas transações de M&A no trimestre. Aquisições de software totalizaram R\$ 1,1 milhão, e hardware R\$ 0,1 milhão. Nos 9M22, o Capex totalizou R\$10,8 milhões.

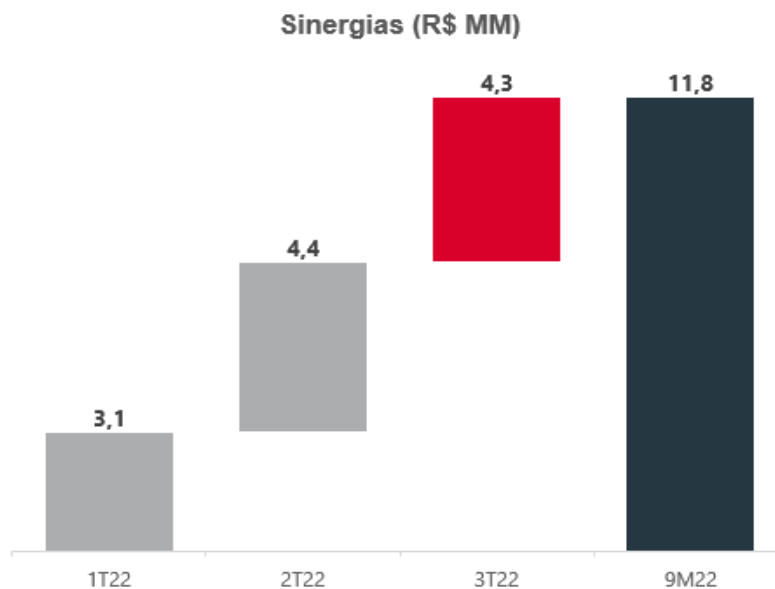
Fusões e Aquisições

Mesmo diante de nosso acelerado crescimento orgânico e das grandes oportunidades de cross-sell e up-sell na base dos clientes advindos da Mandic, entendemos que M&A continuará sendo um componente fundamental de nossa estratégia de crescimento.

Entretanto, permanecemos bastante criteriosos e diligentes no que tange às oportunidades de M&A. Somos bastante minuciosos nos processos de due diligence que conduzimos e não temos receio em descartar oportunidades que, por ventura, não se enquadram aos nossos elevados padrões de exigências e a nossa cultura.

Integração com Mandic

Executamos R\$4,3 milhões em economias provenientes das sinergias com a Mandic no 3T22, mais uma vez superando as sinergias orçadas para o trimestre. As sinergias incluem redução de custo de equipe, reestruturação de contratos com fornecedores, licenças e equipamentos, além de otimização de processos e controles. Nos 9M22, as sinergias totalizaram R\$11,8 milhões.



Continuamos bastante empenhados no processo de integração com a Mandic, motivando nossos colaboradores com a nossa política de trabalho híbrido preservando o que há de mais importante na nossa Companhia: nossas pessoas.

Consideramos nossas pessoas como um dos pilares mais importantes de nossa Companhia, portanto trabalhamos intensamente para integrar os funcionários advindos da Mandic a nossos valores e cultura, intensificando treinamento e maximizando a experiência de *onboarding*.

Governança Corporativa

Seguimos as melhores práticas de mercado no que diz respeito à Governança Corporativa, as quais nos levaram a sermos premiados pela Fundação Dom Cabral como referência em 2010. Somos auditados por empresa de auditoria dentre as chamadas “Big Four” há mais de 10 anos. Adicionalmente, definimos metas mensais para nossos colaboradores e possuímos KPIs individuais para cada área, além de mantermos um padrão de realização de reuniões mensais com os nossos líderes pelos últimos 15 anos.

Adicionalmente, a Companhia conta atualmente com as seguintes estruturas de forma a assegurar as melhores práticas de Governança Corporativa: (i) Conselho de Administração, composto atualmente por seis membros, sendo dois independentes; (ii) Comitê de Auditoria; (iii) Grupo de Estudo de ESG.

Parceria do Grupo Claranet com a AWS

Em março, a Claranet Group Limited (Grupo Claranet), grupo controlador da Claranet Technology, e a Amazon Web Services (AWS) anunciaram um novo acordo de colaboração estratégica para apoiar os projetos de inovação e migração para nuvem dos clientes do Grupo Claranet em todo o mundo. Um Centro global de Excelência em Cloud (CCoE), envolvendo a certificação adicional de mais de 1.200 especialistas em nuvem, está planejado para acelerar a

adoção em nuvem dos clientes do Grupo Claranet que desejam fazer um movimento estratégico para a Nuvem AWS. O Grupo fornecerá novos serviços construídos na AWS para ajudar as empresas a ganhar agilidade e melhorar a competitividade.

O acordo de cinco anos, que abrange Brasil, França, Reino Unido, Itália, Espanha e Portugal, formaliza uma colaboração de longa data entre o Grupo Claranet e AWS, fortalecendo ainda mais a parceria entre as empresas. Tendo migrado seu primeiro cliente para a AWS em 2013, o Grupo Claranet alcançou o status de Parceiro de Serviços Premier Tier da AWS e parceiro de provedor de serviços gerenciados da AWS em 2016, que são certificações que demonstram ampla experiência na implantação de soluções para clientes na AWS. Em 2020, o Grupo migrou mais de 500 clientes advindos de outras plataformas para a nuvem da AWS.

Líder em serviços de consultoria e transformação em nuvem de acordo com o relatório ISG Provider Lens™ 2021, o Grupo Claranet trabalhará com a AWS para acelerar ainda mais a migração de empresas para a nuvem. Essas empresas poderão se beneficiar da expertise e know-how do Grupo, reconhecida por seu suporte de ponta a ponta e abordagem personalizada, desde planejamento e implantação até manutenção, incluindo seus serviços de otimização de FinOps.

Os clientes do Grupo Claranet poderão:

- Beneficiar-se de um modelo adaptado às suas necessidades de negócios e suporte de acesso na implantação de seus aplicativos em um ambiente de nuvem nativo, sem servidor ou em contêineres;
- Ganhar agilidade e adaptabilidade à medida que implantam novos aplicativos em escala muito mais rápido;
- Otimizar e reduzir o orçamento alocado às soluções tradicionais de TI;

Como parte do acordo de colaboração, um CCoE global será construído em torno de 4 práticas: Segurança, Dados, SAP e Migração & Modernização. O Grupo Claranet desenvolverá soluções em seu Laboratório de Inovação para fornecer às empresas, tecnologia de ponta nas áreas de nuvem, dados e segurança.



“Estamos muito satisfeitos com este acordo estratégico que marca uma nova etapa em nossa parceria com a AWS. Nossos especialistas apoiam organizações há mais de 10 anos em sua jornada para a Nuvem AWS. Com esse acordo, o Grupo Claranet e a AWS estão trabalhando juntas para ajudar os clientes a realizar toda a promessa da nuvem: inovação aprimorada, investimento conjunto em novas ofertas e recursos aprimorados que permitirão aos nossos clientes em todo o mundo acelerar e simplificar sua transformação na nuvem”, Charles Nasser, CEO e fundador do Grupo Claranet.

Claranet Spring Conference

No começo de março, o Grupo Claranet promoveu o Claranet Spring Conference (CSC), realizado em Marrakech, em Marrocos.



O CSC é a maior conferência anual do Grupo e reúne colaboradores sêniores para discussão e alinhamento da estratégia global do grupo e estudos de casos. A edição deste ano foi a maior de todos os tempos, com mais de 100 participantes de todos os 11 países onde o Grupo atua, marcando a primeira participação do Brasil, que enviou uma delegação com 9 participantes. Este foi o primeiro grande evento presencial do Grupo desde o início da pandemia do COVID-19.

A Conferência foi uma excelente oportunidade de integração, *networking* e troca de experiências, e serviu para aproximar ainda mais os colaboradores de todas as unidades da Claranet em todo o mundo. A operação do Brasil possui um dos portfólios de soluções mais completos de todo o Grupo.

Eventos Subsequentes

Incorporação de Controlada - Mandic S.A.

Conforme deliberado pela Assembleia Geral Extraordinária e nos termos do protocolo e justificação de incorporação, em 29 de abril de 2022 foi concluído o processo de incorporação pela sua controladora Claranet Technology S.A., de sua controlada Mandic S.A.

A incorporação está inserida no projeto de simplificação da estrutura societária da Companhia, devendo resultar em redução de custos de natureza operacional, administrativa e financeira. Como resultado desta incorporação, a Mandic S.A foi extinta de pleno direito e a Companhia se tornou sua sucessora.

O valor patrimonial do acervo líquido contábil da Mandic S.A no montante de R\$37,3 milhões, para fins de incorporação, foi avaliado por empresa especializada na data-base de 28 de fevereiro de 2022 que emitiu laudo datado de 13 de abril de 2022. O saldo de valores a pagar da controlada a controladora, AFAC e ágio de aquisições da Mandic S.A foram eliminados no processo de incorporação.

Extinção do Plano de Opções baseado em Ações

Conforme deliberado pela Reunião de Conselho de Administração em 28 de abril de 2022, foi aprovada, nos termos da Cláusula 4.1.2 do Plano de Opção de Compra de Ações da Companhia, a extinção do referido Plano de Opção de Compra de Ações e a autorização para que os representantes legais da Companhia tomem as medidas necessárias para a extinção desse e dos respectivos contratos de concessão de opção de compra celebrados no âmbito do Plano de Opção de Compra de Ações.

Glossário

ARR: *Annual Recurring Revenue* (Receita Anual Recorrente). Receita, normalizada anualmente, que uma empresa espera receber de seus clientes pelo fornecimento de produtos ou serviços. No nosso caso, consideramos a receita anualizada total de todas as unidades de negócio, excetuando *Consulting and Assessment* (CAS).

Big Data: Conjunto de ferramentas capaz de receber um grande volume e variedade de dados. Por ter um volume gigantesco e muita variedade, esses dados não podem ser interpretados e processados por softwares convencionais. O Big Data surgiu por ter a agilidade e capacidade de interpretar dados em grande volume e de diferentes tipos.

CAC: Custo de Aquisição do Cliente. Representa o custo de marketing dividido pelo número de novos clientes conquistados em um determinado período.

CAS: *Consulting and Assessment Services*. Unidade de negócios responsável por serviços de consultoria.

CCS: *Corporate Cloud Solutions*. Unidade de negócios responsável por soluções em nuvem privada.

Churn: Índice que representa a taxa de clientes que cancela ou deixa de consumir produtos ou serviços em determinados períodos.

Cibersegurança: Prática que protege computadores e servidores, dispositivos móveis, sistemas eletrônicos, redes e dados contra ataques maliciosos. Também é chamada de segurança da tecnologia da informação ou segurança de informações eletrônicas.

Cross-sell: Venda Cruzada. Venda de produtos ou serviços relacionados e complementares com base no interesse do cliente ou na compra de um produto.

CSS: *Cybersecurity Solutions*. Unidade de negócios responsável por soluções em cibersegurança.

DaaS: *Device as a Service* (Dispositivo como Serviço). Termo usado para descrever ferramentas de software baseadas em nuvem utilizadas para trabalhar com dados, como gerenciamento de dados em um *data warehouse* ou análise de dados com inteligência de negócios.

Data Lake: Repositório que armazena um grande e variado volume de dados, estruturados e não estruturados.

DBA: *Data Base Administrator* (Administrador de banco de dados). Administrador responsável por gerenciar, instalar, configurar, atualizar e monitorar um banco de dados ou sistemas de bancos de dados.

DevOps: Termo oriundo da união das palavras Development (Desenvolvimento) e Operations (Operações) para designar uma estratégia para aumentar a capacidade de uma empresa de distribuir aplicativos e serviços em alta velocidade e com qualidade.

Farmer: “Fazendeiro”. Vendedor responsável por cultivar relacionamentos com clientes, criando oportunidades de venda a partir desses relacionamentos,

Hunter: “Caçador”. Vendedor responsável pela aquisição de novas contas.

IaaS: *Infrastructure as a Service* (Software como Serviço). Serviço de computação em nuvem que oferece recursos fundamentais de computação, armazenamento e rede sob demanda e pagos conforme o uso.

IoT: *Internet of Things* (Internet das Coisas). Processo de conectar objetos físicos do dia a dia à internet, incluindo objetos domésticos comuns, como lâmpadas, dispositivos médicos e acessórios, dispositivos *smart* e até mesmo cidades inteligentes.

LGPD: Lei Geral de Proteção de Dados Pessoais.

Machine learning: Disciplina que permite que os computadores aprendam sozinhos e executem tarefas de forma autônoma sem necessidade de serem programados.

Multi-Cloud: Abordagem composta por mais de um serviço e de um provedor de nuvem, pública ou privada.

NOC: *Network Operations Center* (Centro de Operações de Rede). Estrutura de profissionais especializados que realiza o monitoramento e a gestão dos eventos de TI.

NPS: *Net Promoter Score*. Métrica desenvolvida para medir os níveis de lealdade de um cliente.

Nuvem híbrida: Ambiente de computação que combina um datacenter on-premise ou nuvem privada com nuvem pública, possibilitando o compartilhamento de dados e aplicações entre elas

Nuvem privada: refere-se aos serviços de computação em nuvem oferecidos pela internet ou por uma rede interna privada somente a usuários selecionados e não ao público geral. Também chamada de nuvem interna ou corporativa.

Nuvem pública: Serviços de computação oferecidos por terceiros à internet pública, os quais são disponibilizados a qualquer usuário que queira utilizá-los ou comprá-los. Tais serviços podem ser gratuitos ou vendidos sob demanda, permitindo que os clientes paguem apenas pelo seu consumo de ciclos de CPU, armazenamento ou largura de banda. As principais empresas de nuvem pública são: Amazon Web Services (AWS), Azure e Google.

On-premise: servidor para o qual a própria empresa tem a responsabilidade de processar suas aplicações de *hardware* e *software*. Toda a infraestrutura, customização, configuração e atualização são feitas internamente.

PaaS: *Platform as a Service* (Plataforma como Serviço). Ambiente de desenvolvimento e implantação completo na nuvem, com recursos que permitem ao usuário fornecer desde aplicativos simples baseados em nuvem a sofisticados aplicativos empresariais habilitados para a nuvem.

PCS: *Public Cloud Solutions*. Unidade de negócios responsável por soluções em nuvem pública.

Pentest: abreviação de *Penetration Test* (Teste de Penetração). É também conhecido como Teste de Intrusão, pois faz a detecção minuciosa com técnicas utilizadas por hackers éticos – especialistas em segurança da informação contratados por corporações para realizar tais testes, sem exercer atividades que prejudiquem a empresa ou tenham efeito criminoso.

SaaS: *Software as a Service* (Software como Serviço). Modelo de licenciamento e entrega de software no qual o software é licenciado por assinatura e hospedado em nuvem.

SIEM: *Security Information and Event Management* (Gerenciamento e Correlação de Eventos de Segurança). Sistema baseado em regras que é responsável por coletar logs, eventos e dados, com o objetivo de detectar ocorrências suspeitas que possam, de alguma forma, comprometer a segurança dos dados de uma empresa.

Up-sell: Estratégia de vendas que, diferente da abordagem do *cross-sell*, envolve incentivar os clientes a adquirir uma versão mais sofisticada ou avançada do produto que originalmente pretendiam comprar.

WAF: *Web Application Firewall*. *Firewall* que monitora, filtra e bloqueia pacotes de dados na medida que eles viajam de e para um site ou aplicativo da web.

WAN: *Wide Area Network* (Rede de Longa Distância). Rede de comunicação que abrange uma grande área geográfica, como cidades, estados e países. Pode ser privada para conectar sede e filiais de uma empresa ou pública para conectar redes menores.

Apêndice 1

Balço Patrimonial - Ativo

| | 3T22 | 2T22 |
|--|----------------|----------------|
| R\$ mil (exceto %) | | |
| ATIVO | | |
| CIRCULANTE | | |
| Caixa e Equivalentes de Caixa | 34.329 | 31.376 |
| Contas a Receber | 30.146 | 28.212 |
| Tributos a Recuperar | 3.041 | 4.698 |
| Despesas Antecipadas | 5.639 | 4.499 |
| Outros Ativos Circulantes | 1.050 | 745 |
| Total do Ativo Circulante | 74.205 | 69.530 |
| NÃO CIRCULANTE | | |
| Partes Relacionadas | 5.053 | 4.994 |
| Impostos a Recuperar | 3.063 | 1.242 |
| Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos | 38.984 | 40.792 |
| Depósitos Judiciais | 63 | 62 |
| Direito de Uso | 15.647 | 17.230 |
| Imobilizado | 36.751 | 41.404 |
| Intangível | 170.292 | 174.293 |
| Total do ativo não-circulante | 269.853 | 280.017 |
| TOTAL DO ATIVO | 344.058 | 349.547 |

Apêndice 2

Balço Patrimonial – Passivo

| | 3T22 | 2T22 |
|--|----------------|----------------|
| R\$ mil (exceto %) | | |
| PASSIVO | | |
| CIRCULANTE | | |
| Fornecedores | 22.481 | 27.003 |
| Empréstimos e Financiamentos | 12.094 | 8.741 |
| Passivo de Arrendamento | 6.482 | 6.395 |
| Obrigações Tributárias | 1.895 | 2.701 |
| Obrigações Trabalhistas | 11.971 | 11.664 |
| Contas a Pagar por Aquisição de Negócios | 10.417 | 10.270 |
| Partes Relacionadas | 714 | 738 |
| Outras Obrigações | 389 | 338 |
| Total do Passivo Circulante | 66.443 | 67.850 |
| NÃO CIRCULANTE | | |
| Empréstimos e Financiamentos | 35.381 | 39.653 |
| Provisão para Contingências | 14.703 | 14.738 |
| Contas a Pagar por Aquisição de Negócios | 29.616 | 29.565 |
| Obrigações Tributárias | 124 | 124 |
| Passivo de Arrendamento | 10.735 | 12.388 |
| Partes Relacionadas | 92.300 | 92.300 |
| Total do passivo não-circulante | 182.859 | 188.768 |
| PATRIMÔNIO LÍQUIDO | | |
| Capital Social Realizado | 180.998 | 180.998 |
| Reservas de Capital | 22.427 | 21.373 |
| Lucros/Prejuízos Acumulados | (108.669) | (109.442) |
| Total do Patrimônio Líquido | 94.756 | 92.929 |
| TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO | 344.058 | 349.547 |

Apêndice 3

Demonstração de Resultados

| | 3T22 | 3T21 | 9M22 | 9M21 |
|---|-----------------|----------------|-----------------|-----------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | |
| RECEITA LÍQUIDA | 55.449 | 22.392 | 164.599 | 56.460 |
| Custo das mercadorias vendidas e dos serviços prestados | (37.705) | (14.368) | (120.323) | (33.085) |
| LUCRO BRUTO | 17.744 | 8.024 | 44.276 | 23.375 |
| RECEITAS (DESPESAS) OPERACIONAIS | (11.470) | (5.174) | (32.928) | (14.553) |
| Com vendas | (3.710) | (2.286) | (12.186) | (6.037) |
| Gerais e administrativas | (6.720) | (2.888) | (18.349) | (8.516) |
| Plano de Compra de Ações | (1.054) | - | (2.133) | - |
| Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas | 14 | - | (260) | - |
| LUCRO ANTES DO RESULTADO FINANCEIRO | 6.274 | 2.850 | 11.348 | 8.822 |
| RESULTADO FINANCEIRO | (3.173) | (270) | (9.340) | (348) |
| Receitas financeiras | 992 | 106 | 1.737 | 779 |
| Despesas financeiras | (4.165) | (376) | (11.077) | (1.127) |
| LUCRO ANTES DO IMPOSTO DE RENDA E DA CONTRIBUIÇÃO SOCIAL | 3.101 | 2.580 | 2.008 | 8.474 |
| IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL | (2.330) | (1.262) | (4.373) | (4.644) |
| Correntes | (524) | (1.549) | (559) | (4.530) |
| Diferidos | (1.806) | 287 | (3.814) | (114) |
| LUCRO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO | 771 | 1.318 | (2.365) | 3.830 |

Apêndice 4

Demonstração de Fluxo de Caixa

| | 3T22 | 3T21 | 9M22 | 9M21 |
|---|--------------|--------------|---------------|---------------|
| R\$ mil (exceto %) | | | | |
| DEMONSTRAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA | | | | |
| Caixa Líquido das Atividades Operacionais | | | | |
| Lucro Líquido do Exercício | 771 | 1.318 | (2.365) | 3.830 |
| Depreciação e Amortização | 11.228 | 4.480 | 34.426 | 13.647 |
| Provisão para perdas de crédito esperadas | 332 | (34) | 447 | (454) |
| Despesas de IRPJ e CSLL - Corrente | 524 | 1.549 | 559 | 4.530 |
| Despesas de IRPJ e CSLL - Diferido | 1.806 | (287) | 3.814 | 114 |
| Provisão (Reversão) das Contingências | (35) | (75) | (23) | (37) |
| Transações de pagamentos baseado em ações - liquidável em ações | 1.054 | - | 2.133 | - |
| Rendimentos de aplicações financeiras | - | - | (26) | - |
| Juros e Variação Cambial Apropriados do Exercício | 2.572 | 974 | 7.364 | 1.340 |
| Baixa de Imobilizado | 205 | 5 | 545 | 80 |
| Variações nos Ativos e Passivos | | | | |
| Contas a Receber | (2.265) | (4.721) | (4.238) | (4.581) |
| Outros Ativos | (303) | 235 | 517 | (143) |
| Despesas Antecipadas | (1.140) | - | (4.652) | - |
| Impostos a Recuperar | (164) | (84) | (858) | 1.060 |
| Depósitos Judiciais | (1) | (11) | (1) | (12) |
| Fornecedores | (4.522) | 4.279 | (2.037) | 2.826 |
| Obrigações Tributárias | (1.328) | (1.789) | (500) | (4.120) |
| Obrigações Trabalhistas | 307 | (496) | 961 | (3.480) |
| Outros Passivos | 51 | 220 | 169 | (4.555) |
| Fluxo de Caixa Gerado nas Operações | 9.092 | 5.563 | 36.235 | 10.045 |
| Pagamentos de Imposto de Renda e Contribuição Social | (1) | - | (1) | - |

| | | | | |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Pagamento de juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e mútuos | (2.176) | (135) | (6.269) | (360) |
| Fluxo de Caixa Gerado pelas Atividades Operacionais | 6.915 | 5.428 | 29.965 | 9.685 |
| Caixa Líquido Atividades de Investimento | | | | |
| Aquisição de imobilizado e intangível | (1.196) | (2.171) | (10.845) | (5.429) |
| Recursos Provenientes dos Títulos de Valores Mobiliários | - | - | 5.591 | - |
| Total do Caixa Líquido Atividades de Investimento | (1.196) | (2.171) | (5.254) | (5.429) |
| Caixa Líquido Atividades de Financiamento | | | | |
| Captação de Empréstimos e Financiamentos | - | - | 34.154 | 2.021 |
| Pagamento de Empréstimos e Financiamentos - Principal | (919) | (2.034) | (27.891) | (5.788) |
| Pagamento de Debêntures | - | - | (5.156) | - |
| Pagamentos por Obrigação de Arrendamento | (1.847) | (674) | (5.338) | (2.411) |
| Caixa advindo de incorporação reversa - Claranet Brasil | - | 7.462 | - | 7.462 |
| Total do Caixa Líquido Atividades de Financiamento | (2.766) | 4.754 | (4.231) | 1.284 |
| Aumento (Redução) de Caixa e Equivalentes | 2.953 | 8.011 | 20.480 | 5.540 |
| Saldo Inicial de Caixa e Equivalentes | 31.376 | 16.912 | 13.849 | 19.383 |
| Saldo Final de Caixa e Equivalentes | 34.329 | 24.923 | 34.329 | 24.923 |

Ressalvas

Este Release de Resultados pode conter declarações e informações que expressam as expectativas, crenças e projeções da administração da Claranet Technology sobre eventos ou resultados futuros. Tais declarações e informações são apenas declarações prospectivas e não garantias de desempenho futuro, sujeitas a riscos, incertezas e fatores relacionados às operações da Companhia e ao ambiente de negócios.

Embora a Claranet Technology acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis para sua administração, alertamos os investidores que declarações prospectivas envolvem riscos porque se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação, sujeitos à alteração sem prévio aviso.

Contatos RI

Richemn Mourad
CFO e DRI

Murilo Hyai
Diretor de RI e M&A

ri.claranet.com.br

ri@br.clara.net

Fone: +55 (11) 3195-6500

