

Rule of 50 em ação

2T26

Apresentação de Resultados

Agosto 2026



Agenda



1. Overview do CEO

João Vitor Menin | CEO Global



2. Atualização do Negócio

Alexandre Riccio | CEO Brasil



3. Performance Financeira

Santiago Stel | SVP CFO

Destaques 2T26

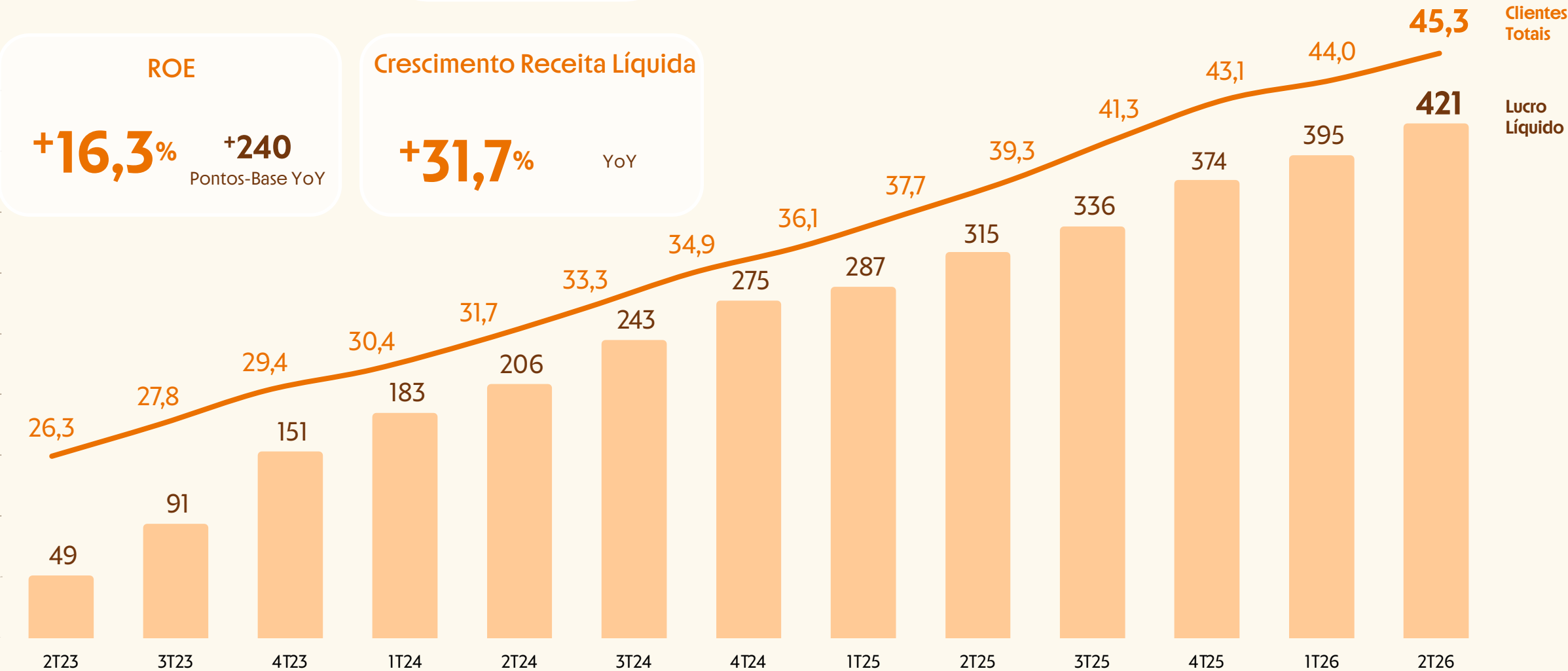
Rule of 50
em ação

ROE

+16,3% **+240**
Pontos-Base YoY

Crescimento Receita Líquida

+31,7% YoY



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.



Overview do CEO

João Vitor Menin | CEO Global

Rule of 50 em ação

Crescimento da Receita Líquida
(YoY)

31,7%

+

ROE¹

16,3%

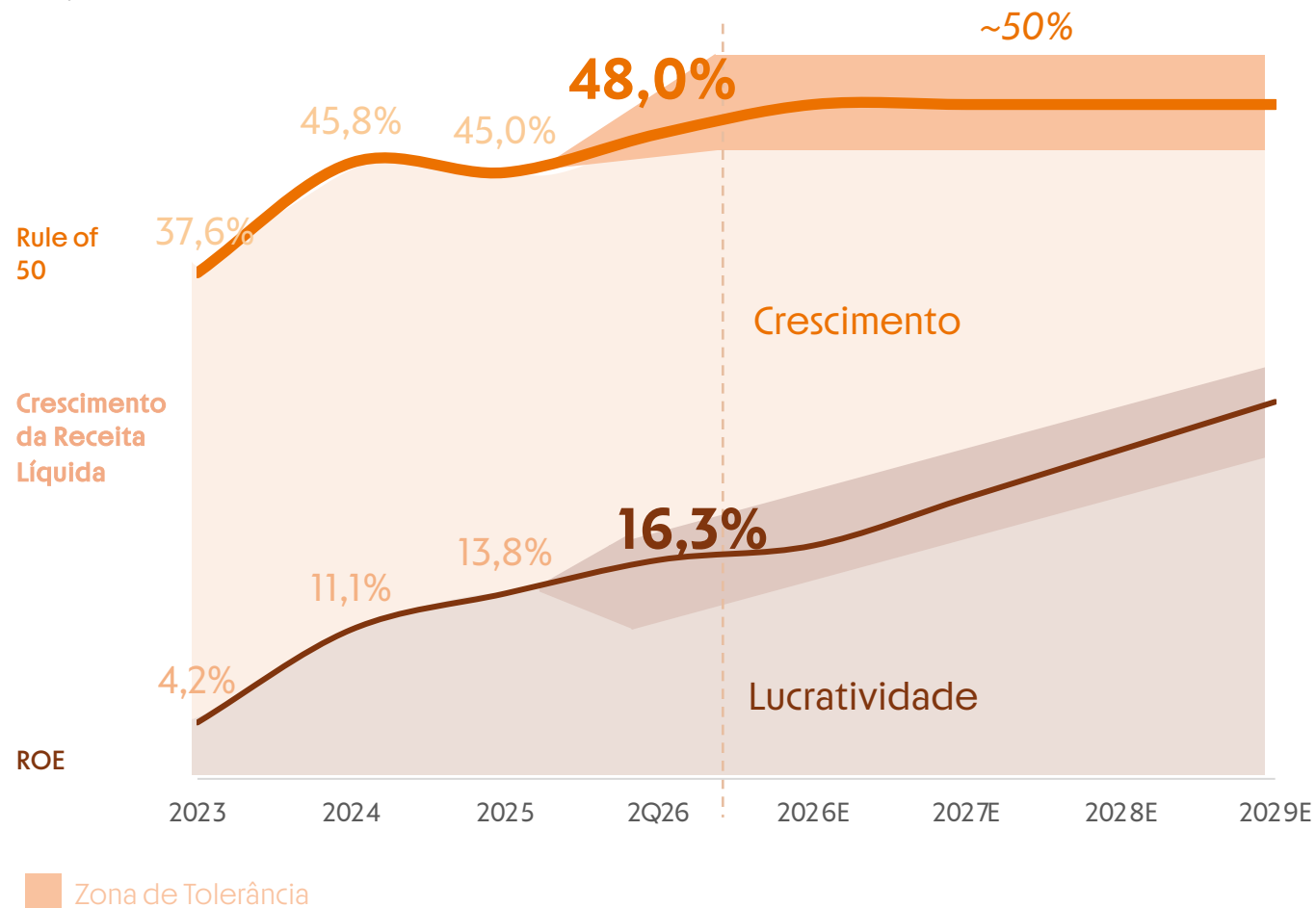
=

Rule of 50

48%

Trajetória do Rule of 50

Em %



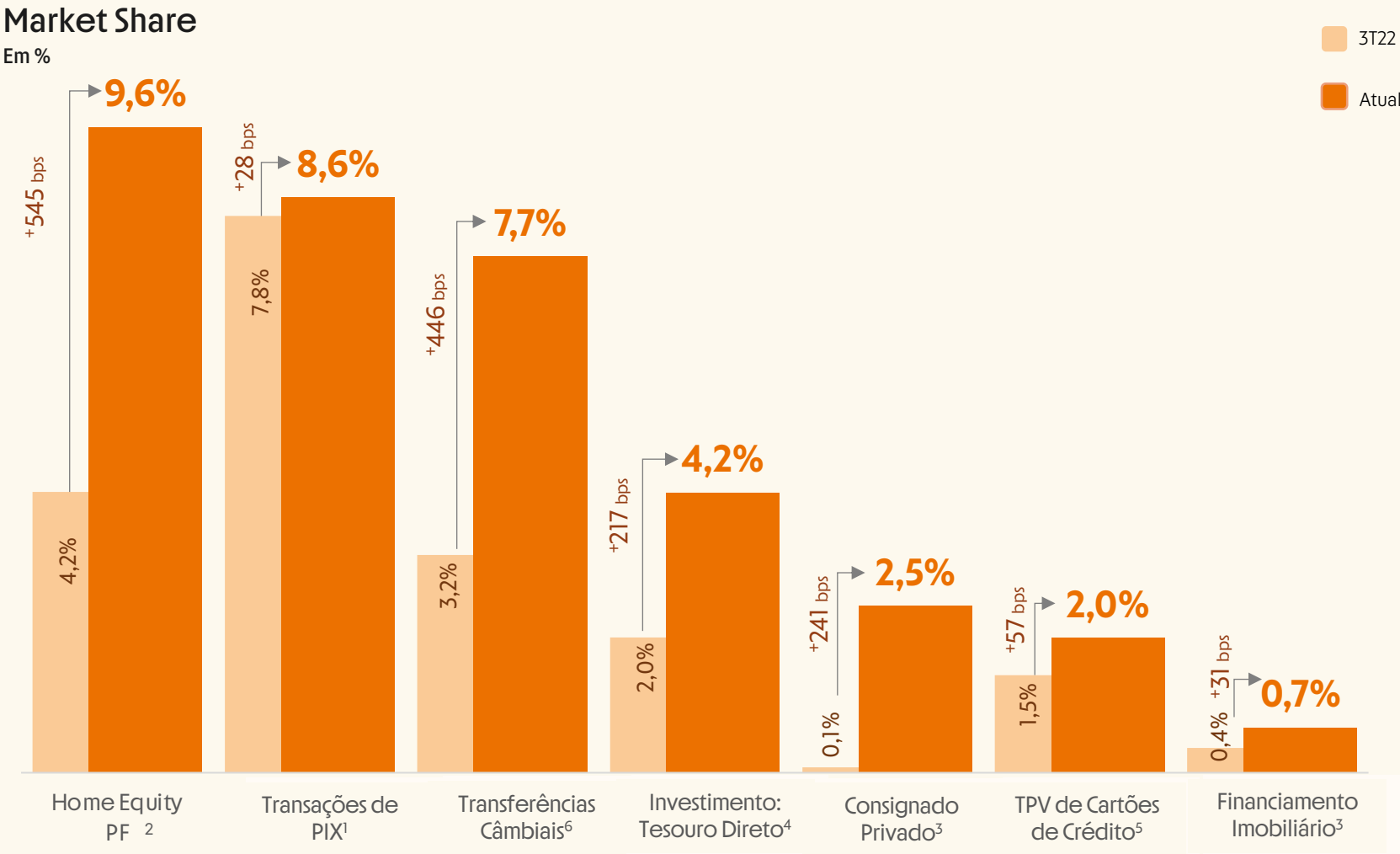
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Retorno sobre o Patrimônio Líquido (ROE). Medida Financeira Não-IFRS. Para reconciliação com a medida IFRS mais comparável, consulte o glossário desta apresentação.

Inter By Design entregando crescimento lucrativo e sustentável



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. Comparação com 3T22: baseada no anúncio do plano 603030. **Nota 1:** Excluindo tributos sobre juros sobre capital próprio. **Nota 2:** Retorno sobre o Patrimônio Médio.

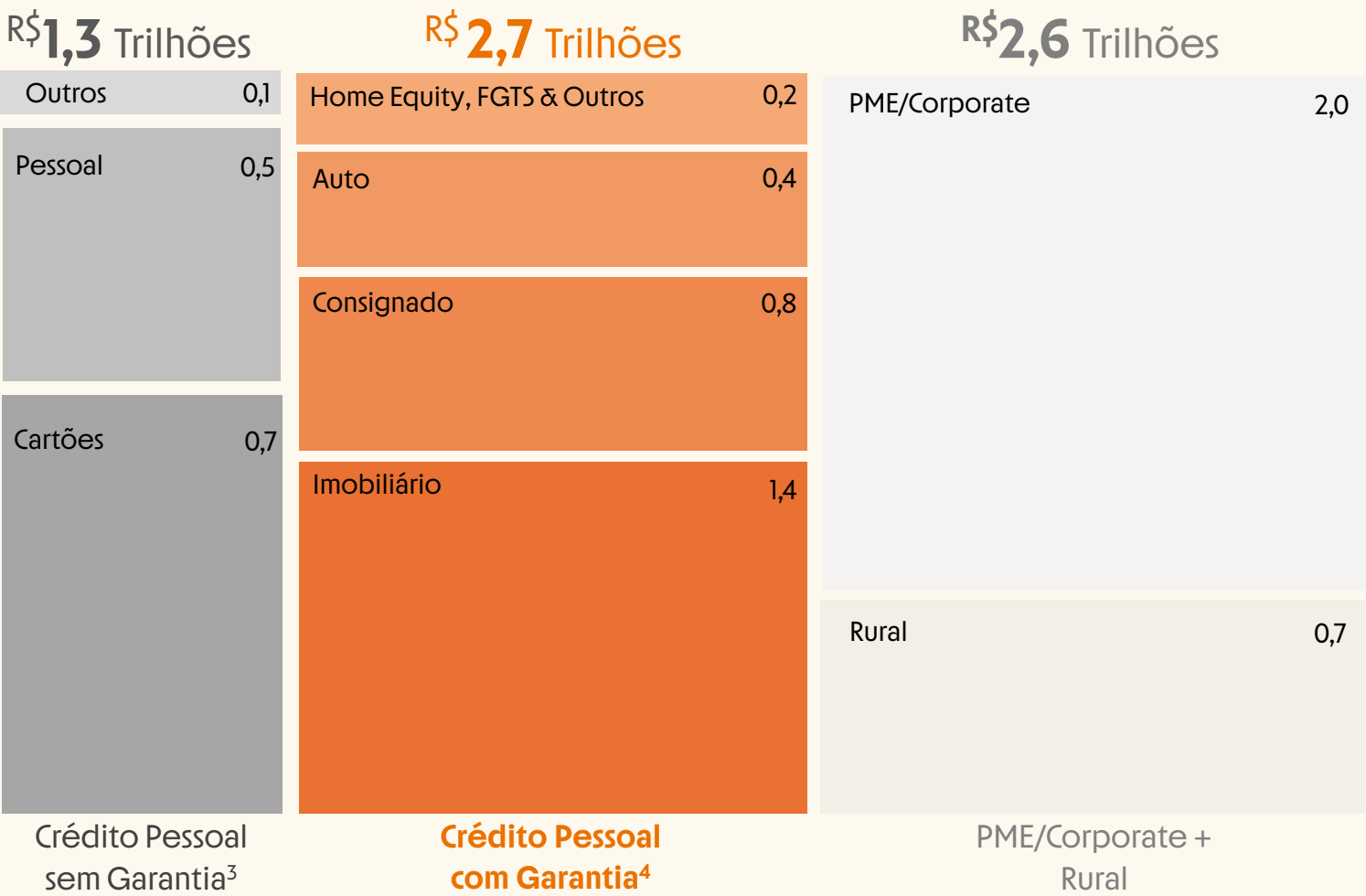
O ciclo virtuoso do Inter se fortalece a cada trimestre



Nota 1: Número total de transações PIX no 2T26 e 2T25, excluindo transações realizadas fora do SPI. Dados de mercado do Banco Central do Brasil. **Nota 2:** Carteira total de Home Equity PF em Março/2026 e Junho/2025. Dados de mercado da ABECIP. **Nota 3:** Dados do Banco Central do Brasil de Junho/2026 e Junho/2025. **Nota 4:** Saldo do Tesouro Direto. Dados de mercado do Tesouro Transparente: Junho/2026 e Junho/2025. **Nota 5:** TPV de Cartões de Crédito no 2T26 e 2T25, dados de mercado da ABECIP. **Nota 6:** Valor de Transferências Cambiais para o Exterior do 3T25 e 2T22. Dados do Banco Central do Brasil.

Aprofundando e expandindo nosso mercado endereçável

Mercado de Crédito Brasileiro – Junho 2026¹



Market Share² Top 5 Bancos Δ 2019 – 2026

67% -10 p.p.
Crédito Pessoal sem Garantia³

82% -6 p.p.
Crédito Pessoal com Garantia⁴

65% -11 p.p.
PME/Corporate + Rural

Source: Banco Central do Brasil and Inter. **Nota 1:** Exclui empréstimos de bancos de desenvolvimento, seguindo a classificação do Banco Central do Brasil. **Nota 2:** Conforme IF Data, empréstimos a pessoas físicas. **Nota 3:** Sem garantia: cartão de crédito e empréstimo pessoal não consignado. **Nota 4:** Com garantia: empréstimos e adiantamentos a clientes – Não-colateralizados.

Nosso melhor trimestre da história

1º trimestre de:

Ganhando Escala

R\$100+ bi em Ativos Totais

Expandindo Margens

NIM de dois dígitos

Criando Valor

Neutralidade de capital



Rule of 50 em ação

Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

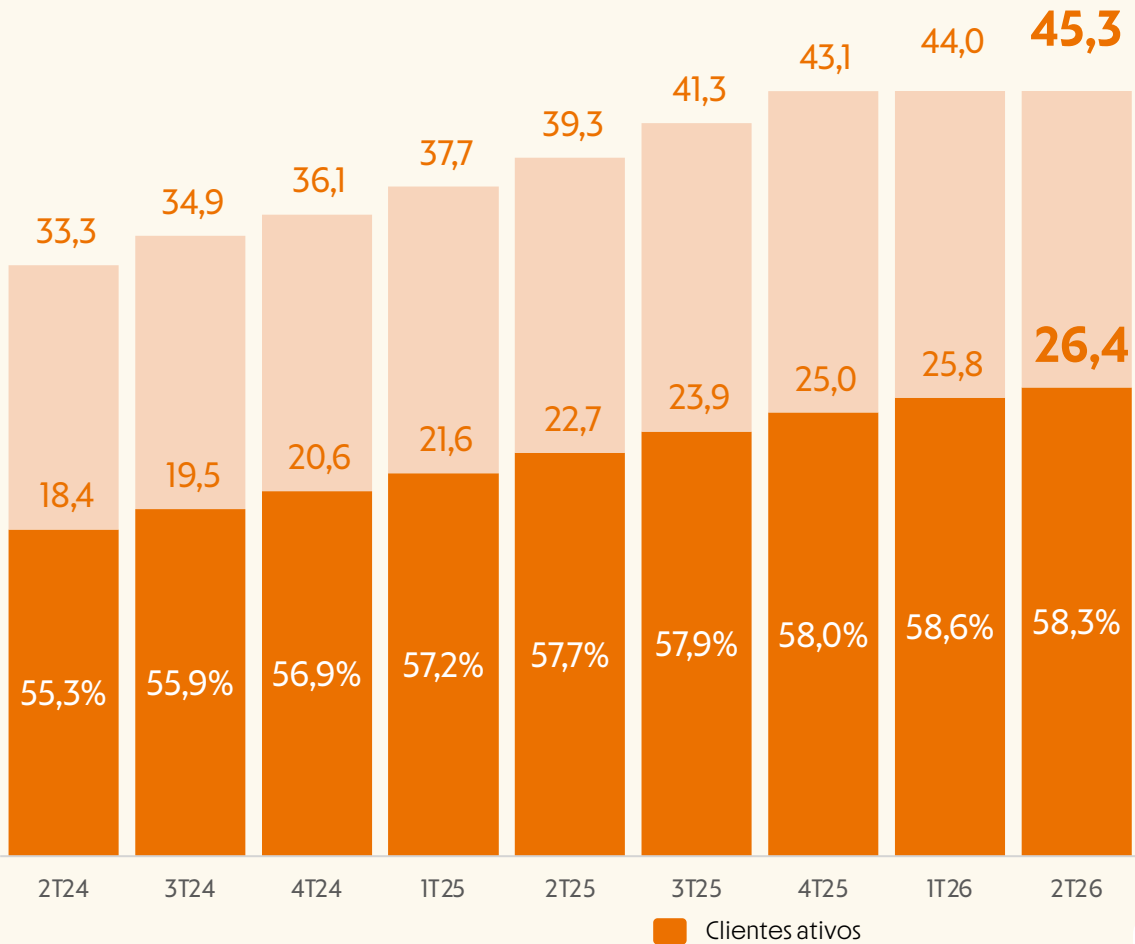


Atualização de Negócio

Alexandre Riccio | CEO Brasil

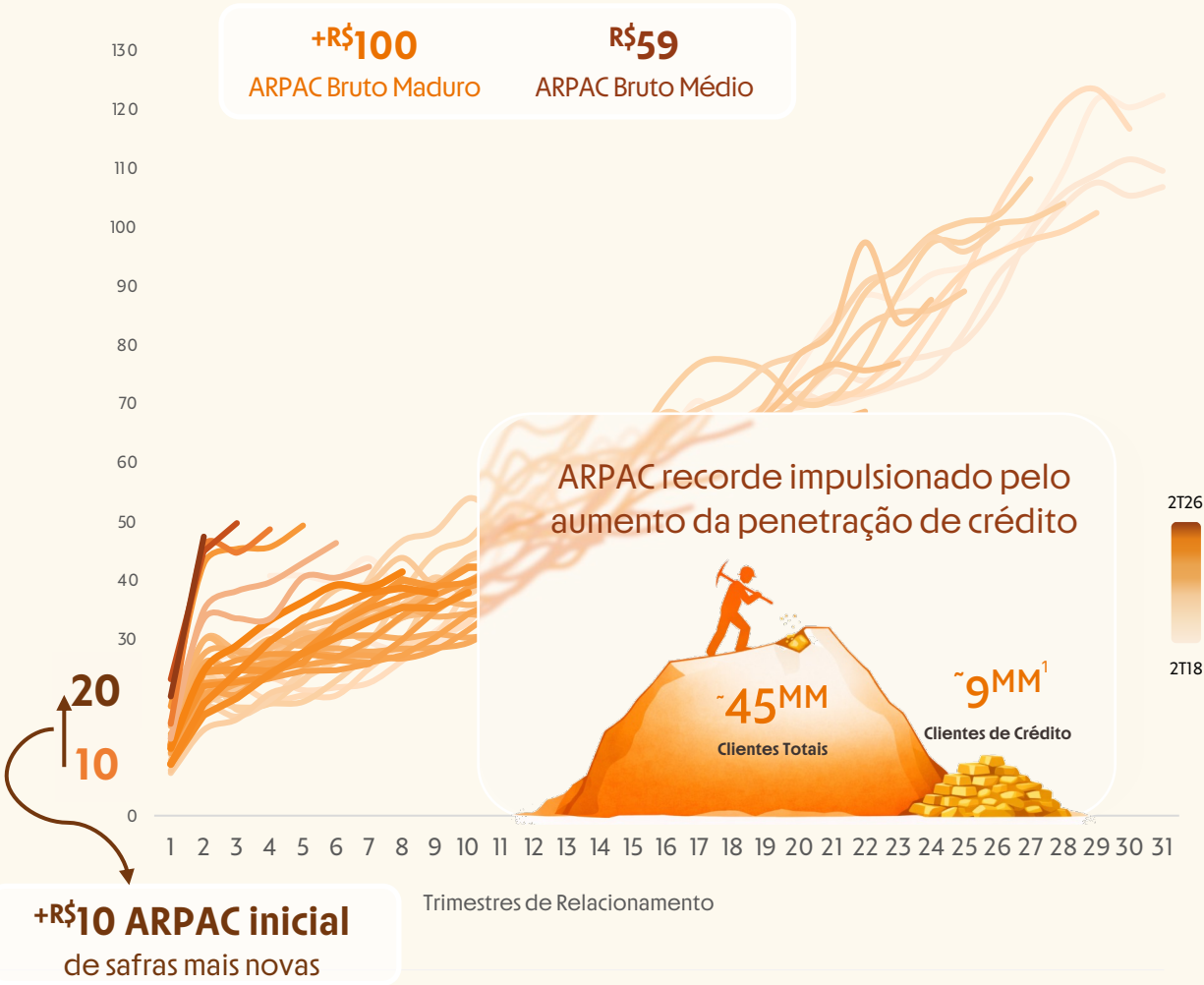
Aumento de clientes impulsionando uma base mais forte e ativa

Número Total de Clientes
Em milhões

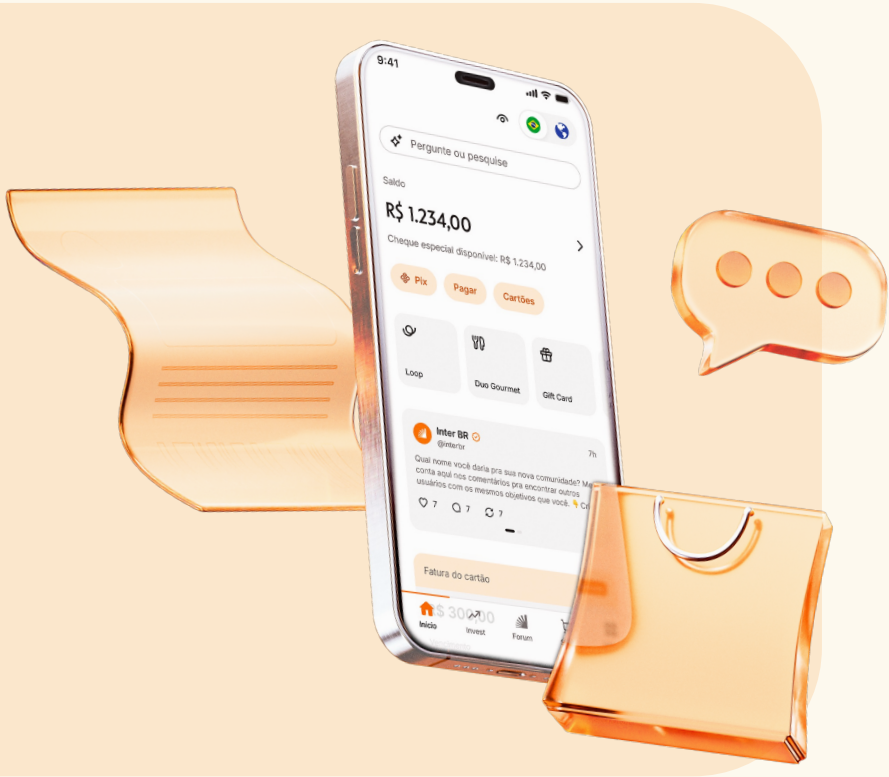


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. Note 1: Clientes ativos com produtos de crédito no 2T26.

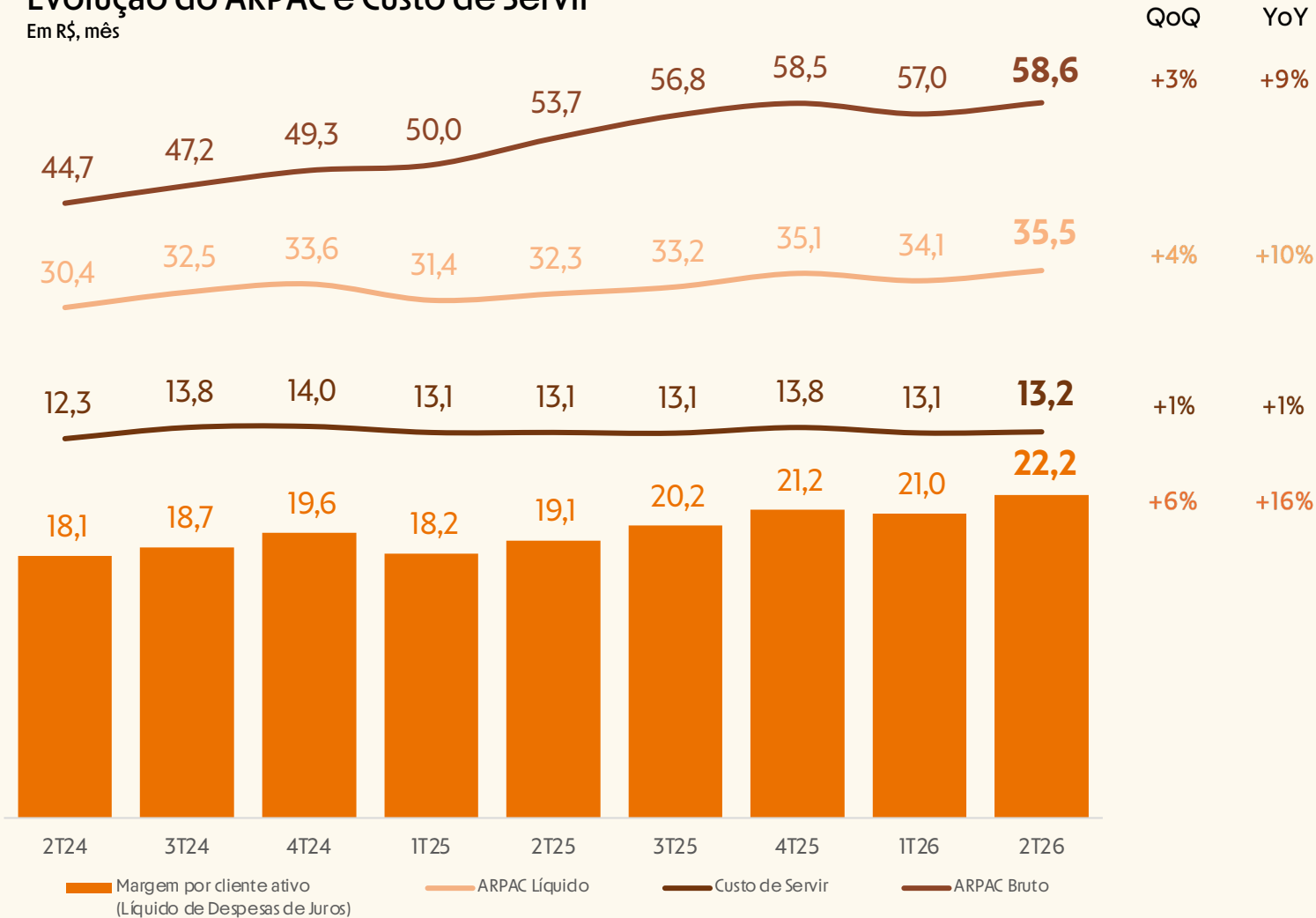
ARPAC Bruto Por Safra
Em R\$, mês



Monetização crescente com CTS estável



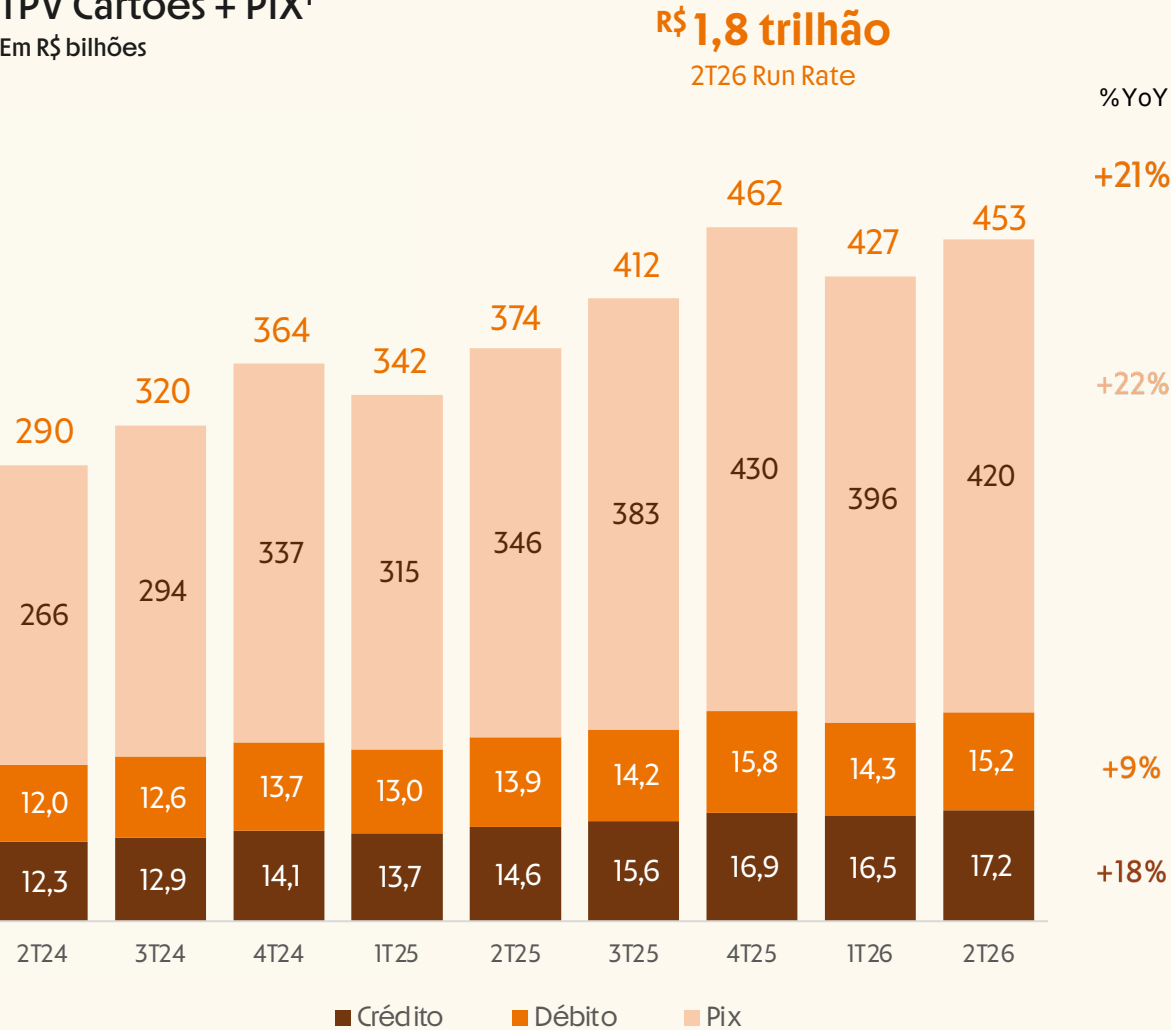
Evolução do ARPAC e Custo de Servir
Em R\$, mês



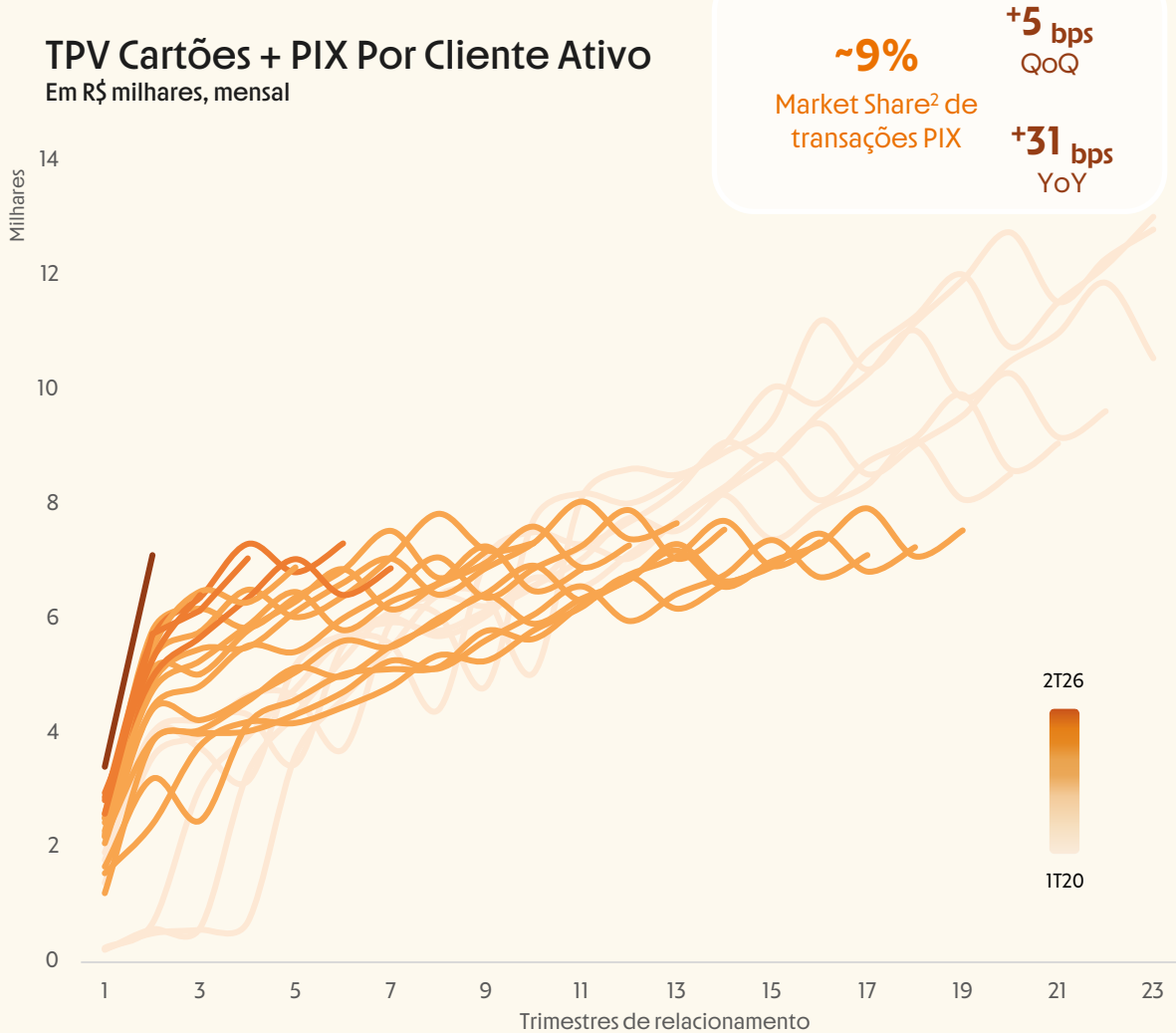
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

Maior ativação resultando em forte crescimento de TPV

TPV Cartões + PIX¹
Em R\$ bilhões



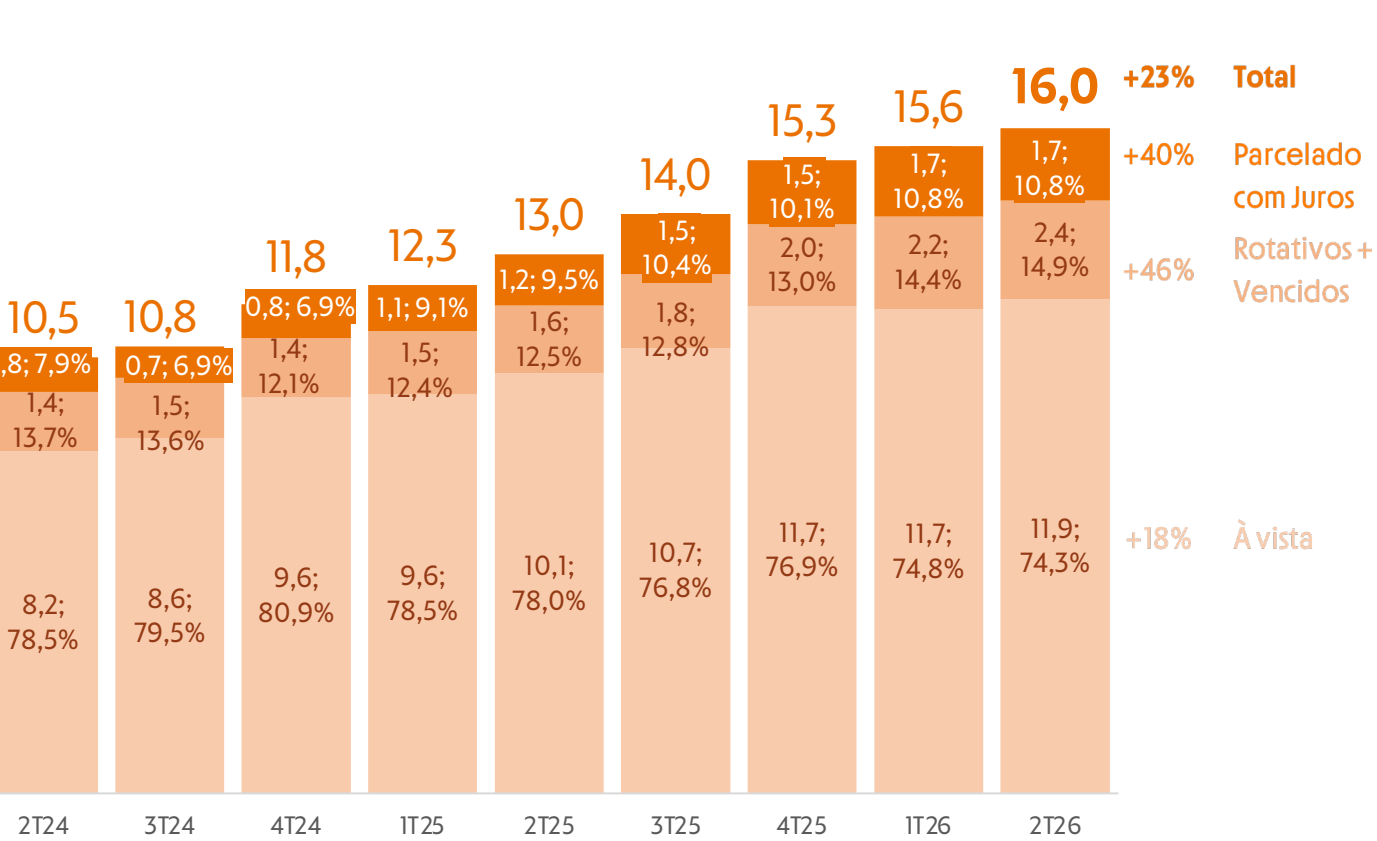
TPV Cartões + PIX Por Cliente Ativo
Em R\$ milhares, mensal



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Escala do volume de PIX ajustado para melhor visualização. **Nota 2:** Dados de mercado do Banco Central do Brasil, excluindo transações feitas fora do SPI.

Estratégia de reshaping do cartão de crédito expandindo margens

Carteira de Cartão de Crédito
Em R\$ bilhões



+25%

Clientes Ativos com Cartão de Crédito
Crescimento YoY

Aumentando a penetração de crédito entre clientes ativos

+64%

Receita de Juros de Cartão de Crédito¹
Crescimento YoY

Expandindo as margens de lucro do cartão de crédito



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Receita de Juros de Cartão de Crédito apresentada na Nota 24 das Demonstrações Financeiras.

Consignado Privado gerando forte crescimento



+30%
ROE Marginal

R\$4,5_k

Ticket
médio¹

33 meses

Prazo
médio²

3,7^x

Maior ARPAC do que o
cliente médio do Inter³

2,5%

Market Share⁴ em Jun/26

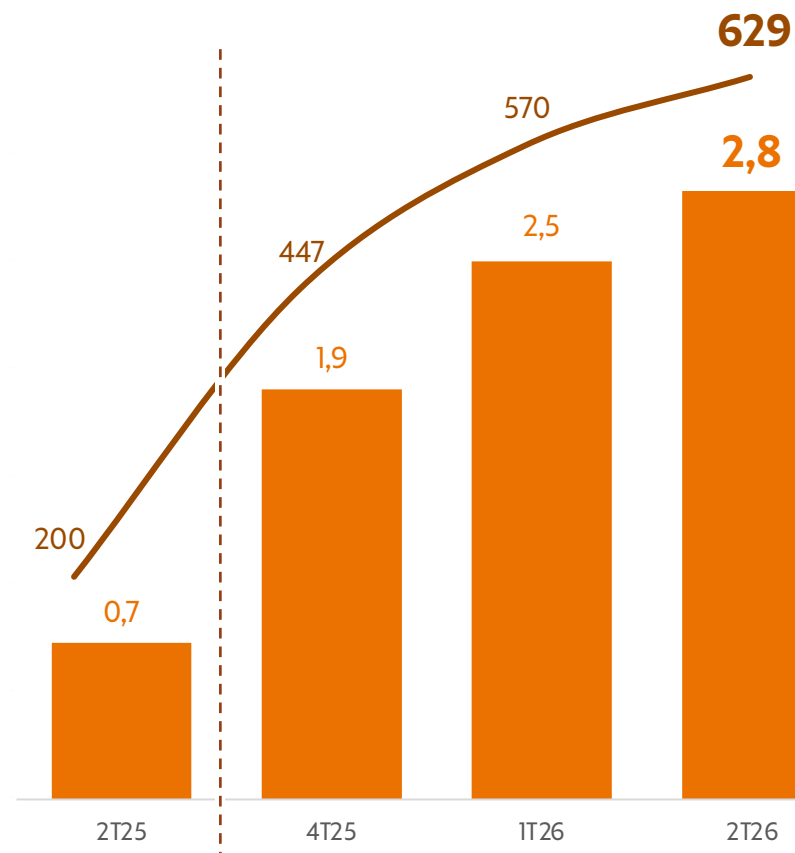
Novo

Seguro

Consignado Privado

Carteira de Consignado Privado

Em R\$ bilhões, clientes ativos em milhares

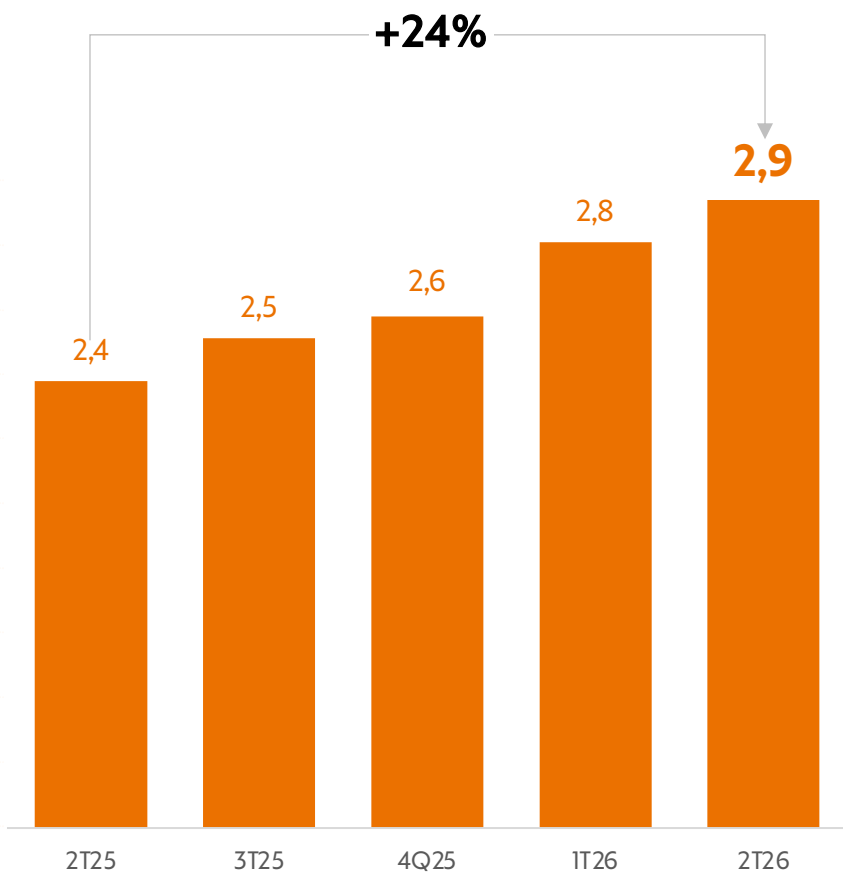


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Carteira dividida pelo número total de Clientes de Crédito Consignado Privado. **Nota 2:** Média Ponderada pelo Saldo da carteira de crédito consignado privado. **Nota 3:** ARPAC Bruto. Medida Financeira Não-IFRS. Para reconciliação com a medida IFRS mais comparável, consulte o glossário desta apresentação. **Nota 4:** Dados de mercado do Banco Central do Brasil, de Junho/2026.

Contas PJ são uma oportunidade significativa

Total de Clientes Pessoa Jurídica

Em milhões



2,8x

Maior ARPAC do que o cliente médio do Inter²

11,7%

das empresas do Brasil tem conta no Inter³

15% QoQ

Crescimento da Carteira¹ no 2T26



Pagamentos



Investimentos



Adquirência



Cartões



Duplicata Escritural (em testes)

E muito mais

Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Considera PMEs e Rural. **Nota 2:** ARPAC bruto. Métrica financeira não-IFRS. Para a reconciliação com a métrica IFRS mais comparável, consulte o glossário desta apresentação. **Nota 3:** Considera todas as empresas do Brasil de acordo com os Painéis do Mapa de Empresas do Governo Federal, com base em junho/2026.

Dois motores para impulsionar o crescimento de receitas de serviços

Crescimento relacionado a comissões



Banking

Lançamento de planos de assinatura



Investimentos

Assessoria para clientes de alta renda



Shopping

Ads, lançado em Junho

Crescimento relacionado a crédito



Intercâmbio

Aumento do TPV de Cartão de Crédito



Adquirência

Crescimento da Inter Pag



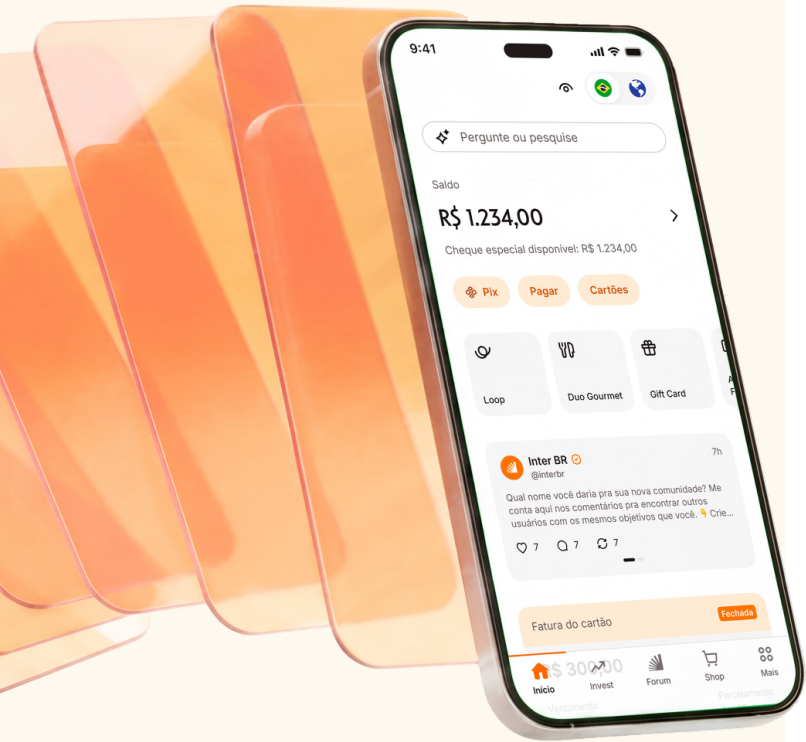
Seguros

Seguro do Consignado Privado

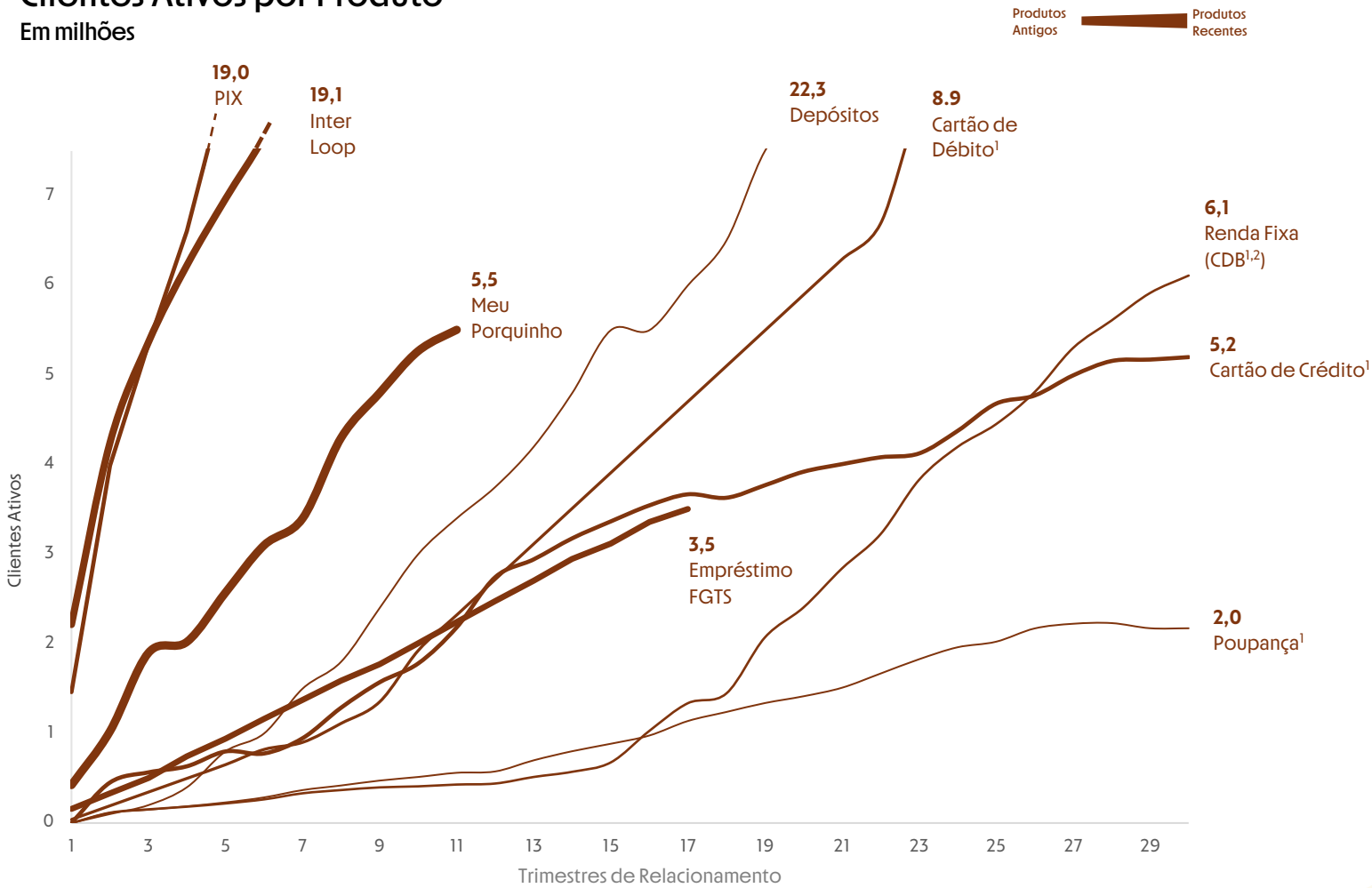


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Intercâmbio de crédito e outras receitas relacionadas a crédito, como alguns produtos de seguro.

A robustez do ecossistema validada pela adoção acelerada de produtos



Clientes Ativos por Produto
Em milhões



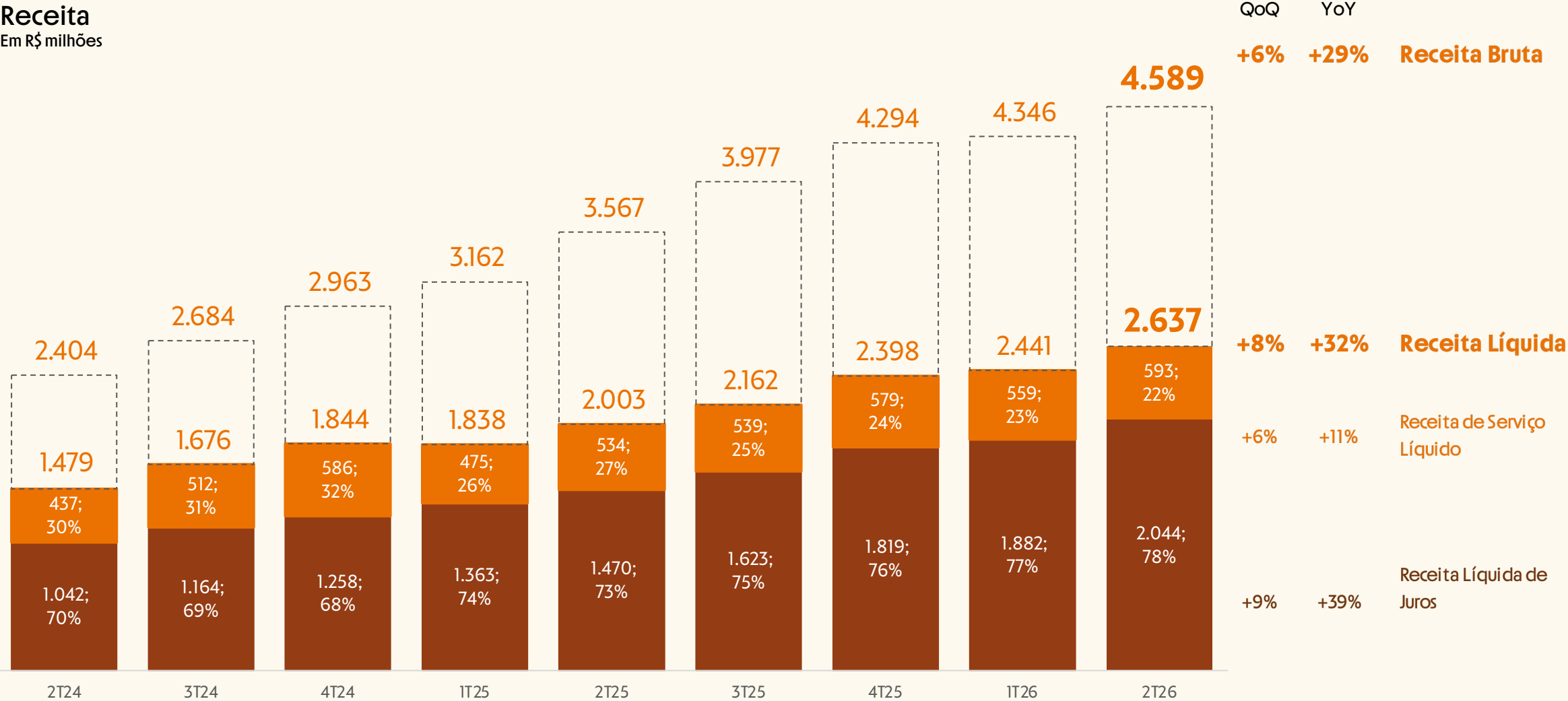
Nota 1: Os produtos existiam antes do 1T19; contudo, o número real de clientes ativos é apresentado a partir do 1T20 para adequar a escala do gráfico. **Nota 2:** Exclui clientes que possuem apenas produtos vinculados ao "CDB Meu Porquinho".



Performance Financeira

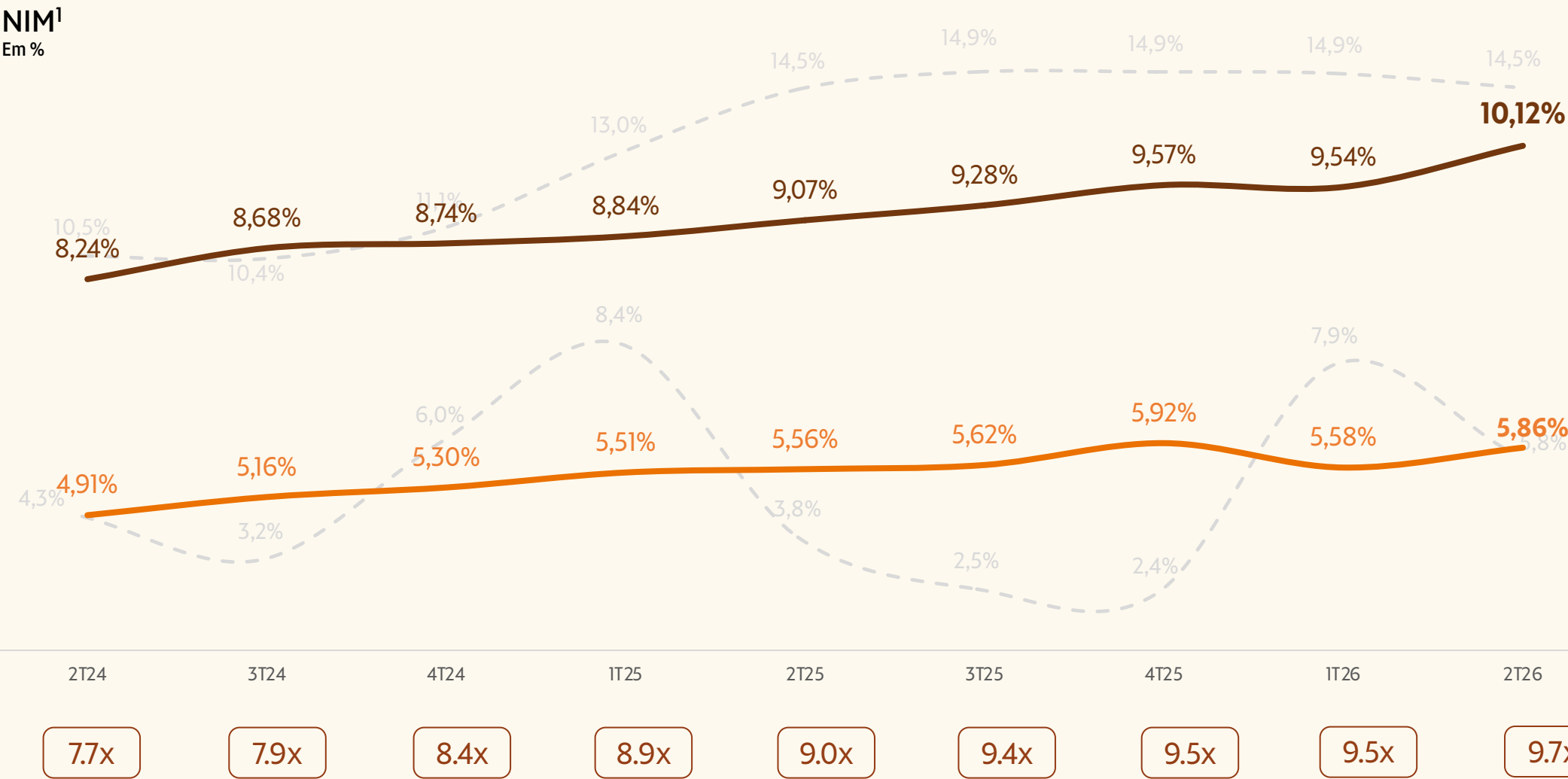
Santiago Stel | SVP CFO

Receitas diversificadas gerando crescimento consistente



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

Crescimento de NIM reflete nossa capacidade de execução

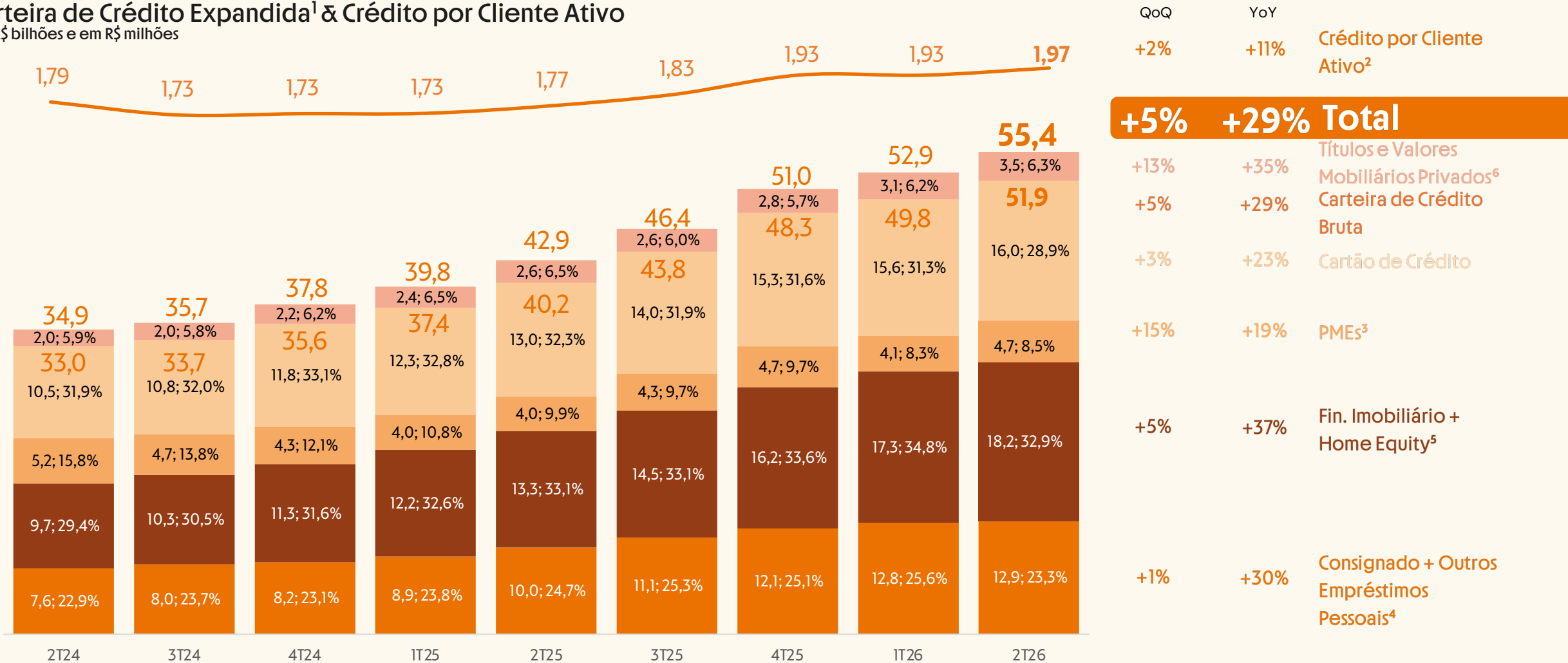


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** NIM 2.0 e NIM 2.0 Ajustado ao Risco não incluem a carteira de cartões de crédito do operador. **Nota 2:** Ativos totais / Patrimônio líquido total.

Forte crescimento do crédito com alocação de capital disciplinada

Carteira de Crédito Expandida¹ & Crédito por Cliente Ativo

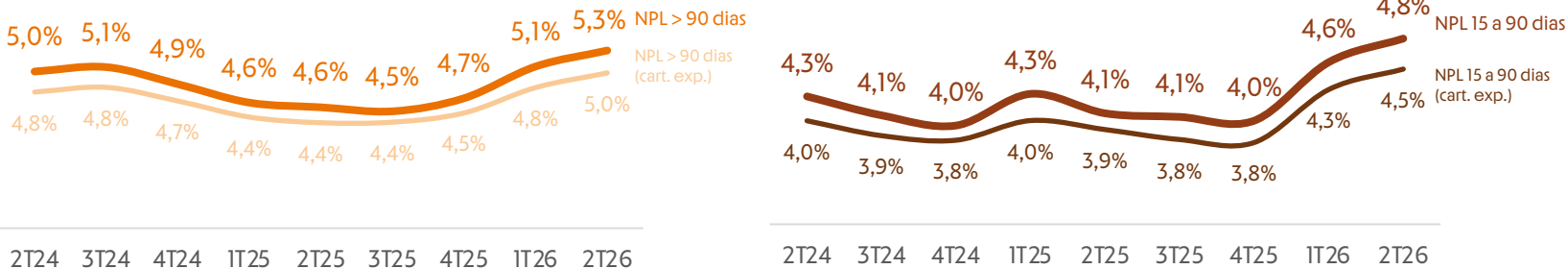
Em R\$ bilhões e em R\$ milhões



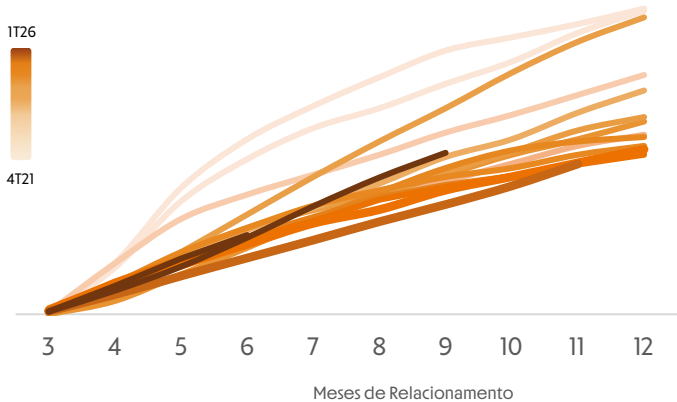
Nota: As definições estão na seção Anexo deste Release de Resultados. **Nota 1:** Carteira de crédito expandida = Carteira de Crédito Bruta + títulos e valores mobiliários privados. **Nota 2:** Carteira bruta total de crédito dividida pelo total de clientes ativos. **Nota 3:** PME's incluem Rural. **Nota 4:** Consignado + Pessoal inclui empréstimos com desconto em folha, cheque especial, renegociações de cartão de crédito, FGTS, Consignado Privado e outros empréstimos. **Nota 5:** Home Equity, carteira de empresas quanto de pessoas físicas, financiamento imobiliário e financiamento imobiliário nos EUA. **Nota 6:** Títulos e Valores Mobiliários Privados = Debêntures, Certificados de Recebíveis Imobiliários, Cotas de Fundos de Investimento, Certificados de Recebíveis Agrícolas, Notas Promissórias Comerciais, Depósito a Prazo com Garantia Especial, Cédula de Produto Rural, Letras Financeiras, Certificados de Depósitos Bancários, Letras de Crédito Agrícolas, Letras de Crédito Imobiliárias e Letras de Crédito do Desenvolvimento.

Qualidade de crédito sólida em meio ao rápido crescimento da carteira

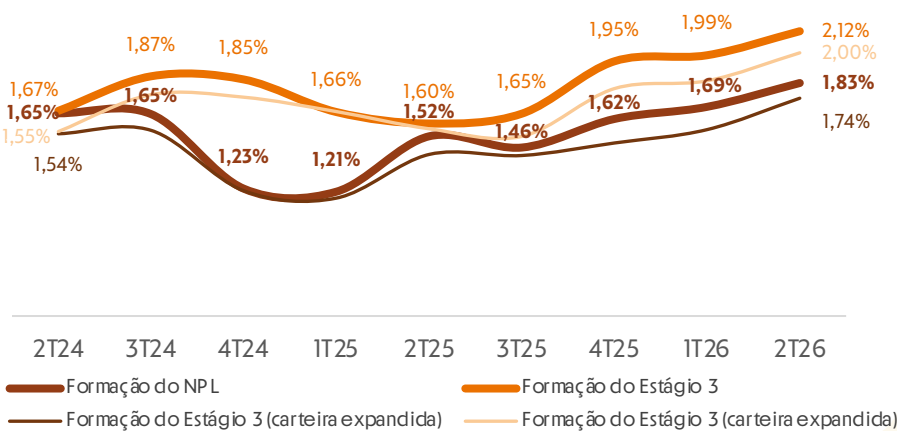
NPLs¹
Em %



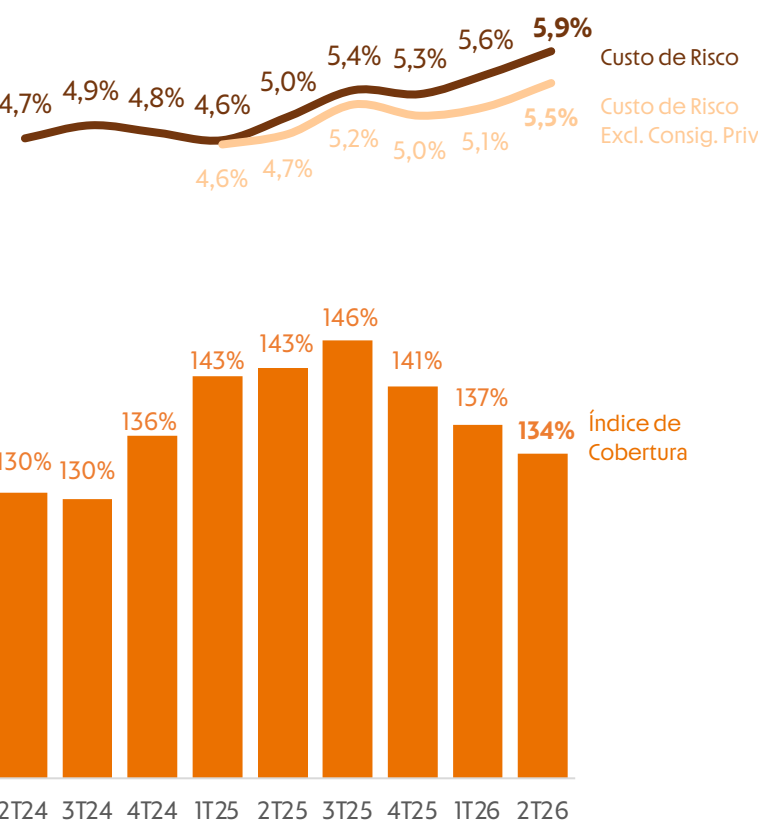
NPL de Cartões de Crédito > 90 dias por Safra²
Em %



Formação de NPL e Estágio 3
Em %



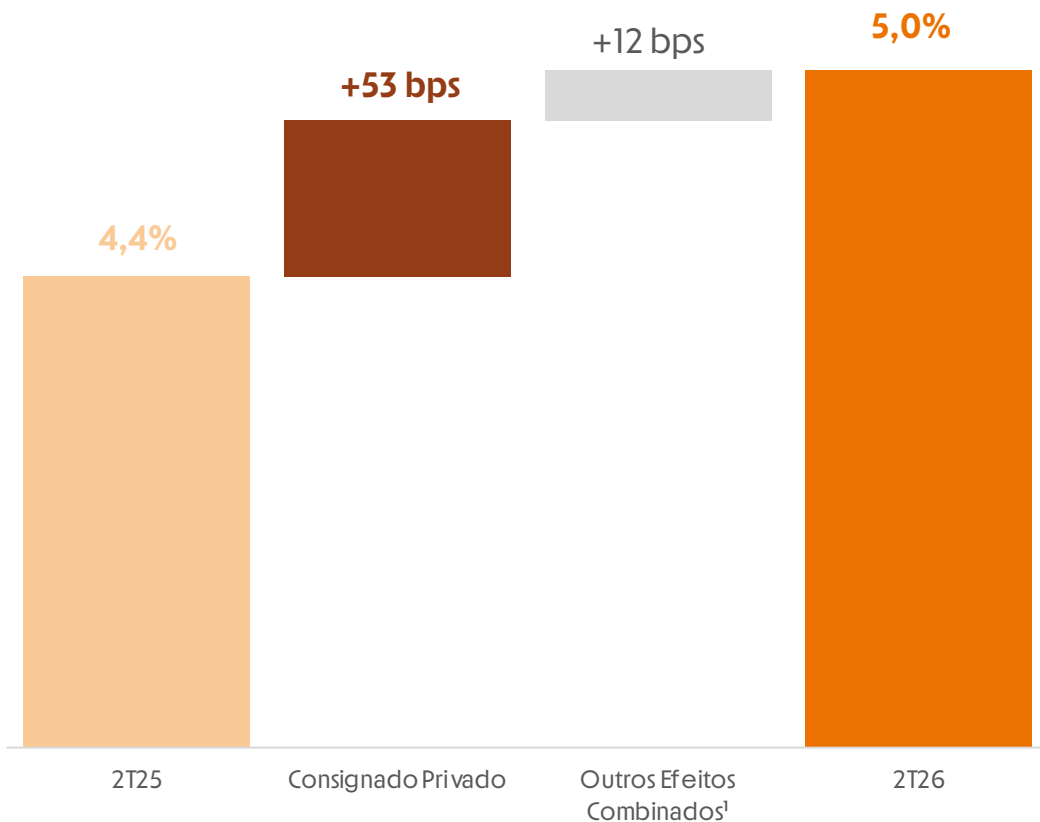
Custo de Risco³ & Índice de Cobertura⁴
Em %



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Considerando a Carteira Bruta de Crédito. **Nota 2:** Safras definidas como a primeira data em que o cliente tem seu limite disponível. NPL por coorte = NPL > saldo de 90 dias da coorte dividido pelo total da carteira de cartões de crédito da mesma coorte. **Nota 3:** Considerando a Carteira Total de Crédito e títulos e valores mobiliários que geram despesas de provisão. **Nota 4:** Considerando a provisão para perdas de crédito esperadas em compromissos de crédito.

A qualidade do Consignado Privado reflete amadurecimento do produto

NPL > 90 YoY Bridge Em %



Consignado Privado

Inadimplência atual ocorre principalmente pela **perda de vínculo por mudança de emprego**

Solução sistêmica a ser lançada em breve

Seguro
a ser lançado em breve

Geração de ROE
+30% ROE marginal

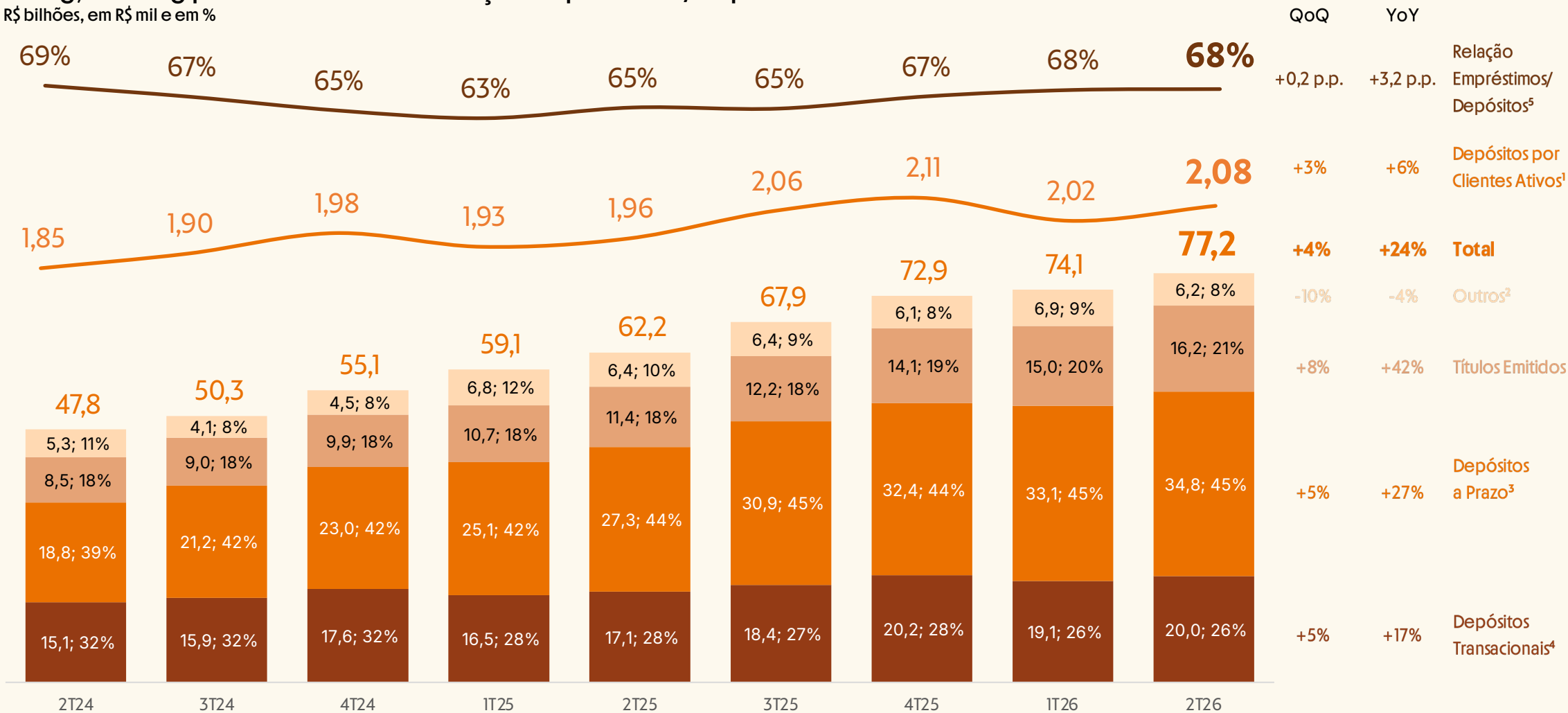


Nota 1: Reflete o impacto líquido da variação de NPL nas demais carteiras de crédito, incluindo cartão de crédito, PMEs, Home Equity e Financiamento Imobiliário.

Base de depósitos de alto crescimento e diversificação

Funding, Funding por Cliente Ativo e Relação Empréstimos/Depósitos

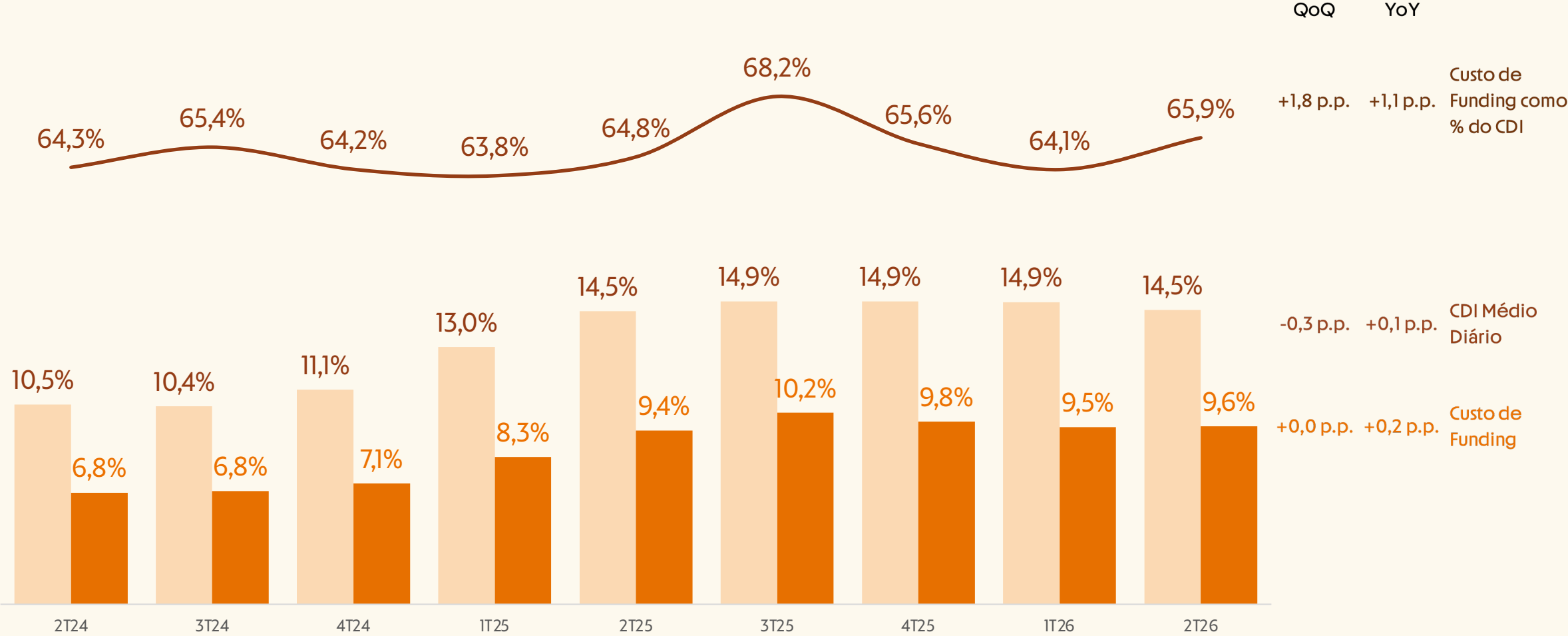
Em R\$ bilhões, em R\$ mil e em %



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Os depósitos por cliente ativo consideram o total de depósitos à vista mais os depósitos a prazo pelo total de clientes ativos do trimestre. **Nota 2:** Inclui depósitos de poupança, credores por recursos a liberar e passivos com instituições financeiras (títulos vendidos comprometidos, depósitos interfinanceiros e empréstimos e repasses). **Nota 3:** Exclui o saldo da Conta com Pontos. **Nota 4:** Inclui o saldo de correspondentes da Conta com Pontos e depósitos à vista. **Nota 5:** Total de empréstimos/(Total de financiamento excluindo instrumentos financeiros elegíveis a capital).

Custo de funding baixo sustentando vantagens competitivas

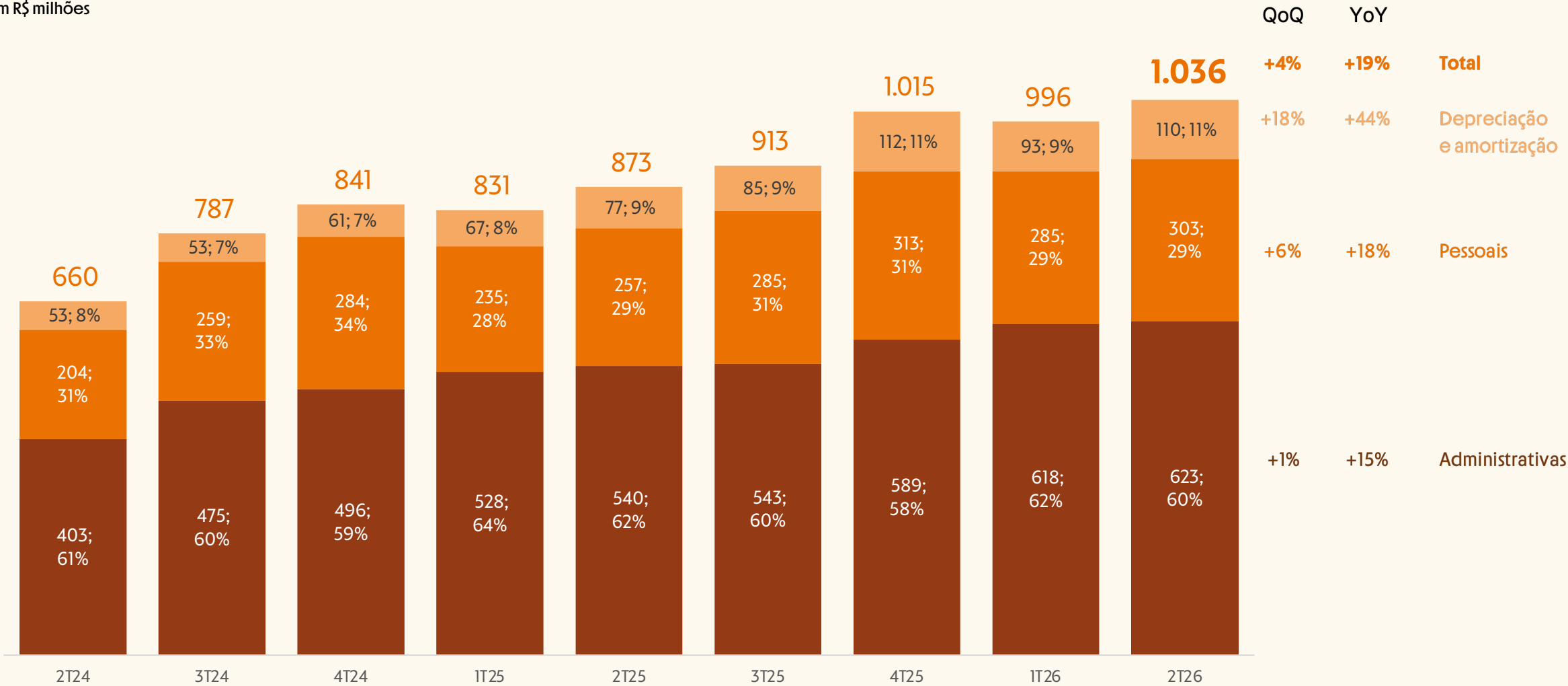
Custo de Funding¹
Em %, anualizado



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** CDI médio diário durante o trimestre.

Despesas controladas enquanto escalamos nosso negócio

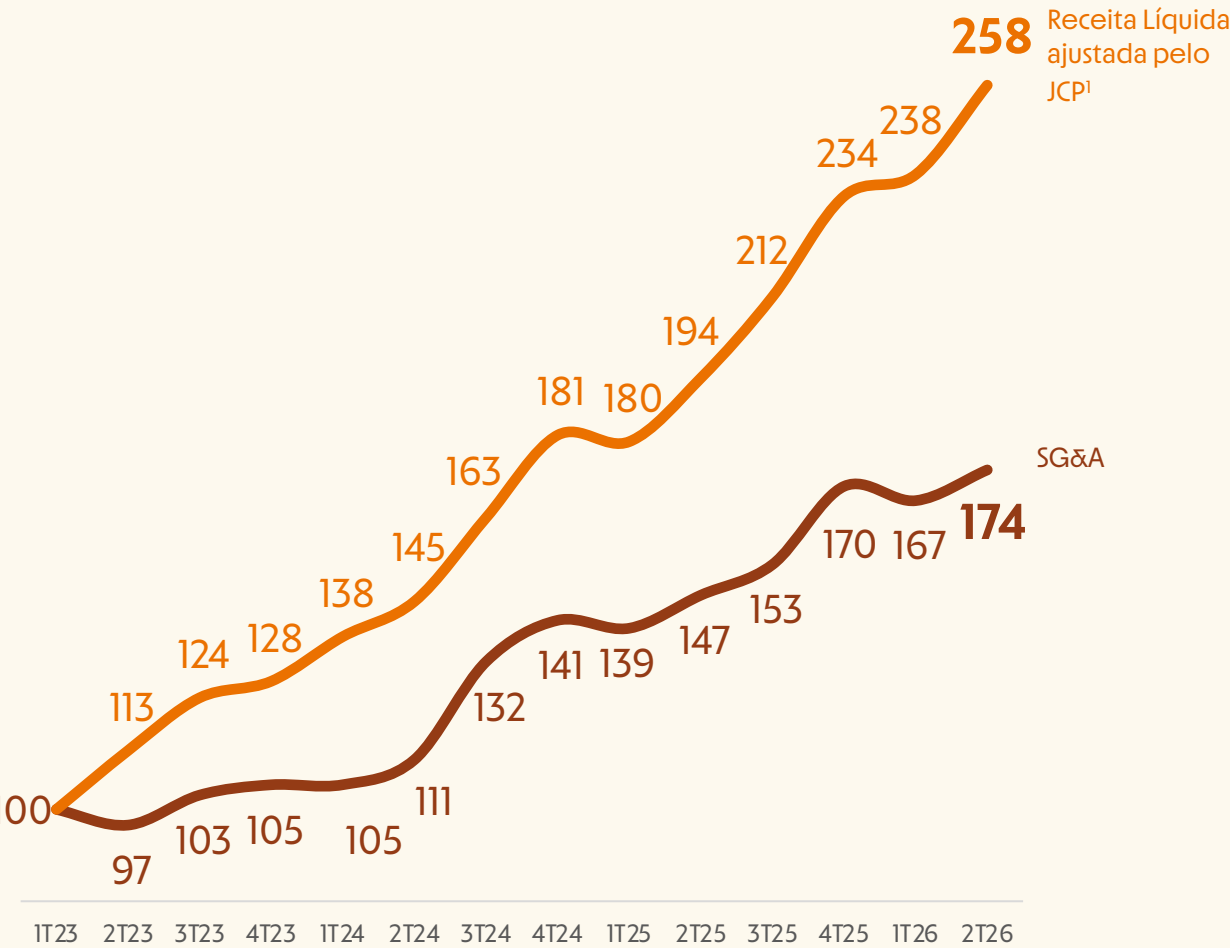
Despesas¹
Em R\$ milhões



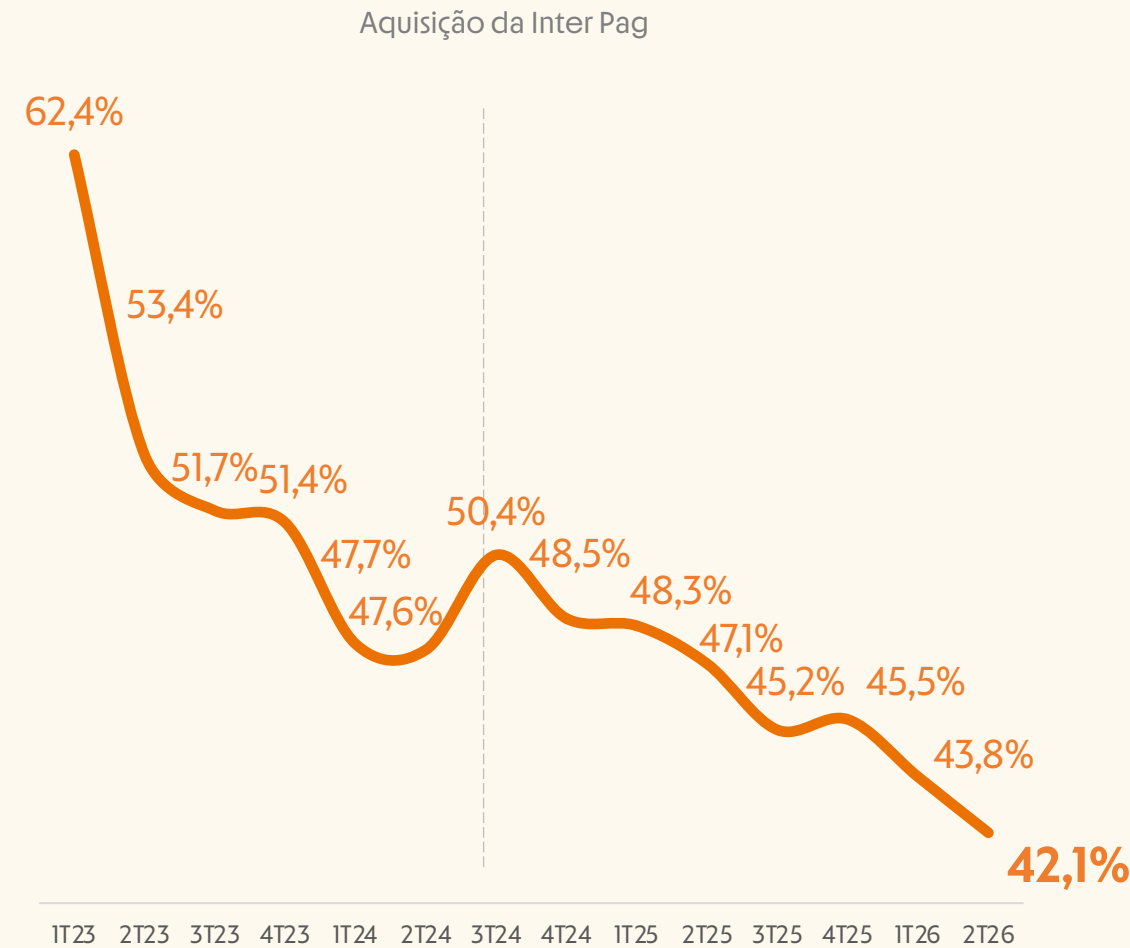
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: Linhas das demonstrações financeiras IFRS: “Despesas com pessoal”, “Depreciação e amortização”, “Despesas administrativas”.

Alavancagem operacional em ação: despesas crescendo abaixo das receitas

Receitas e Despesas
Em %, base 100



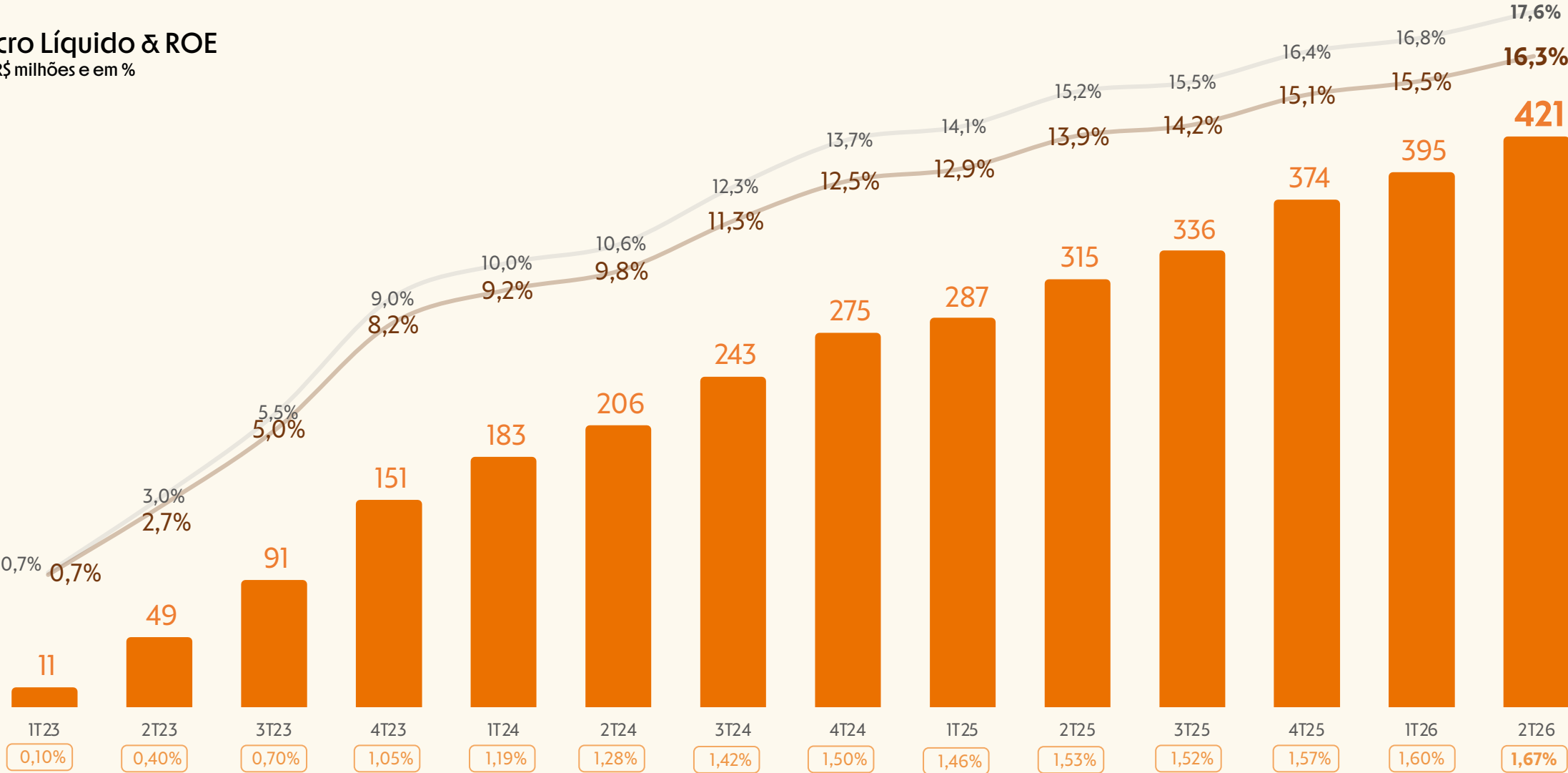
Índice de Eficiência²
Em %



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Receitas menos tributos sobre juros sobre capital próprio. **Nota 2:** Excluindo tributos sobre juros sobre capital próprio.

Um histórico de resultados crescentes e sustentáveis

Lucro Líquido & ROE
Em R\$ milhões e em %



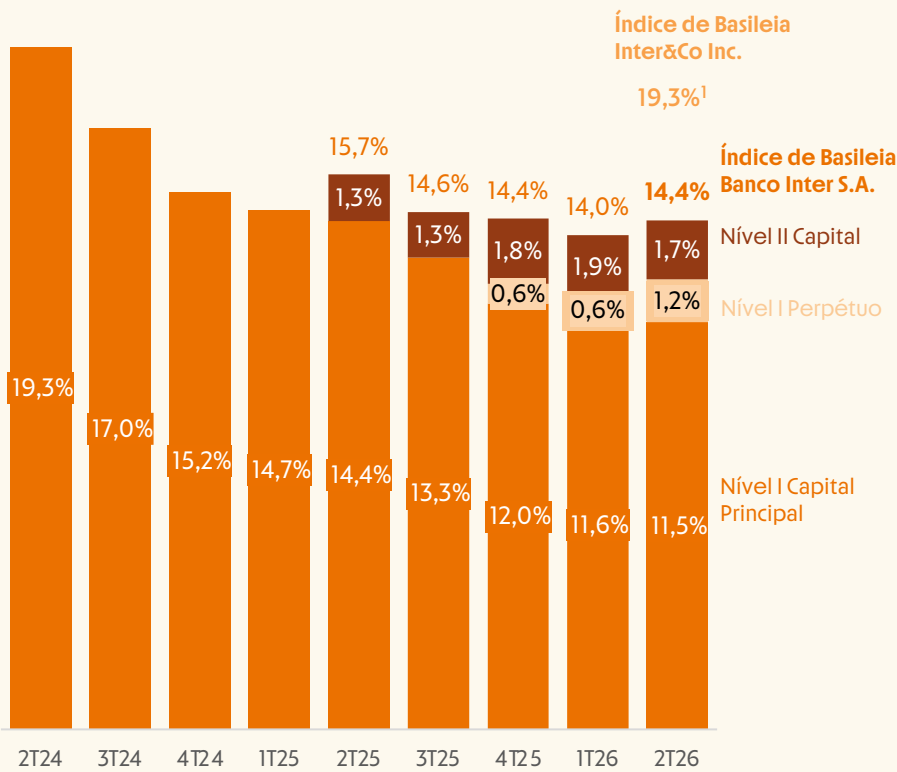
ROTE
(Excluindo apenas
ágio¹)
ROE

**Lucro
Líquido**

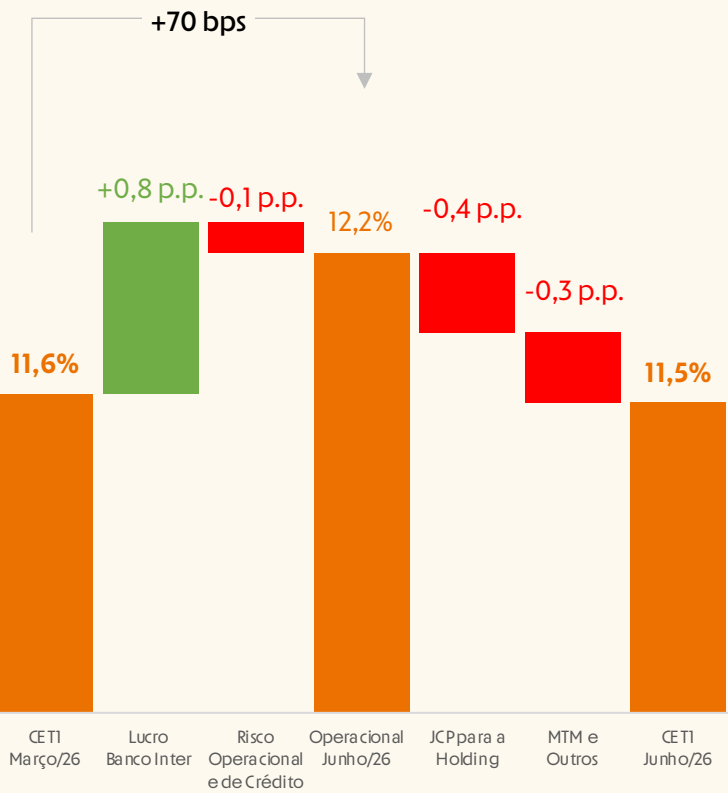
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Ágio por expectativa de rentabilidade futura.

Superando a neutralidade de capital no Banco Inter

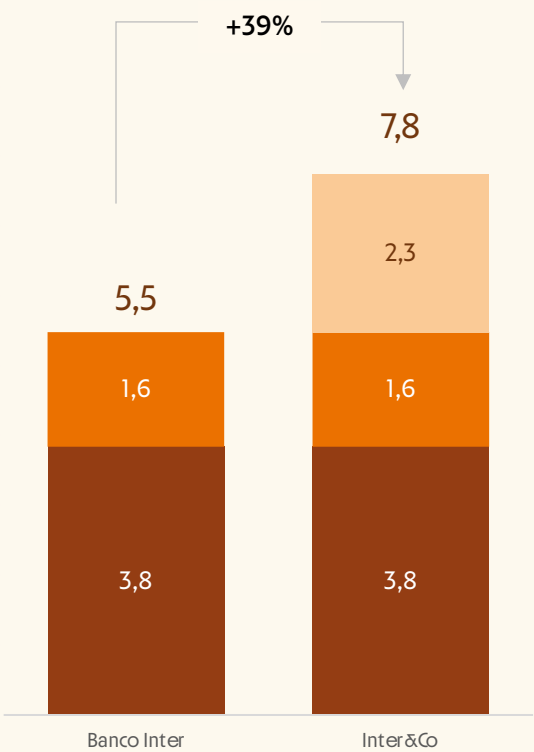
Índice de Basileia – Banco Inter S.A.
Em %



CET1 Ratio
Em %



Patrimônio de Referência
Em R\$ bilhões



Fonte: Demonstrações Financeiras do Banco Inter (GAAP Bacen). Nota 1: Variação do índice CET1 no trimestre em função do lucro do Banco Inter e da variação do risco de crédito e operacional.

Anexo

Balanço Patrimonial

(Em R\$ milhões)

	30/06/2026	31/03/2026	30/06/2025	Variação %	
				ΔQoQ	ΔYoY
Balanço Patrimonial					
Ativos					
Caixa e equivalentes de caixa	3.106	4.297	4.834	-27,7%	-35,7%
Empréstimos e adiantamento a instituições financeiras, líquidos de provisões para perdas esperadas	5.187	4.757	4.953	+9,0%	+4,7%
Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil	8.488	7.888	6.180	+7,6%	+37,4%
Títulos e valores mobiliários, líquidos de provisões para perdas esperadas	29.591	27.341	23.860	+8,2%	+24,0%
Instrumentos financeiros derivativos	19	32	1	-41,2%	+2586,4%
Empréstimos e adiantamento a clientes, líquidos de provisões para perdas esperadas	48.357	46.485	37.780	+4,0%	+28,0%
Imobilizado	356	364	378	-2,0%	-5,7%
Intangível	2.135	2.100	1.971	+1,7%	+8,4%
Ativo fiscal diferido	2.042	1.917	1.719	+6,5%	+18,8%
Outros ativos	3.630	3.890	3.164	-6,7%	+14,7%
Total de ativos	102.912	99.070	84.733	+3,9%	+21,5%
Passivo					
Passivos com clientes	56.697	54.151	46.667	+4,7%	+21,5%
Passivos com instituições financeiras	15.527	15.730	13.885	-1,3%	+11,8%
Títulos emitidos	16.180	14.999	11.378	+7,9%	+42,2%
Instrumentos financeiros derivativos	19	70	33	-73,6%	-44,2%
Outros passivos	2.457	2.400	1.910	+2,4%	+28,7%
Total do passivo	92.278	88.656	75.345	+4,1%	+22,5%
Patrimônio líquido					
Patrimônio líquido dos acionistas controladores	10.525	10.195	9.290	+3,2%	+13,3%
Participações de acionistas não controladores	108	219	98	-50,5%	+10,3%
Total do patrimônio líquido	10.634	10.414	9.388	+2,1%	+13,3%
Total do passivo e patrimônio líquido	102.912	99.070	84.733	+3,9%	+21,5%

Demonstração de Resultado

(Em R\$ milhões)

	2T26	1T26	2T25	Variação %	
				ΔQoQ	ΔYoY
Demonstração de Resultado					
Receitas de juros	2.605	2.569	2.128	+1,4%	+22,4%
Despesas de juros	(1.811)	(1.751)	(1.424)	+3,4%	+27,2%
Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos e câmbio	1.251	1.064	765	+17,6%	+63,4%
Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio	2.044	1.882	1.470	+8,6%	+39,1%
Receitas de serviços e comissões	532	496	495	+7,2%	+7,4%
Despesas de serviços e comissões	(46)	(46)	(43)	+0,3%	+6,7%
Outras receitas	107	109	81	-1,4%	+31,9%
Total de receitas	2.637	2.441	2.003	+8,0%	+31,7%
Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros	(860)	(781)	(569)	+10,1%	+51,2%
Resultado líquido de perdas	1.777	1.660	1.434	+7,0%	+23,9%
Despesas administrativas	(623)	(618)	(540)	+0,8%	+15,3%
Despesa de pessoal	(303)	(285)	(257)	+6,4%	+18,0%
Despesas tributárias	(229)	(187)	(177)	+22,6%	+29,3%
Depreciação e amortização	(110)	(93)	(77)	+18,2%	+44,0%
Resultado de participações em coligadas	0	0	0	n.m.	#DIV/0!
Lucro antes da tributação sobre o lucro	512	477	384	+7,3%	+33,9%
Imposto de renda e contribuição social	(65)	(60)	(51)	+9,3%	+26,8%
Lucro líquido de controladores e não controladores	447	418	332	+7,0%	+34,5%
Participação de não controladores	(26)	(23)	(17)	+13,2%	+51,2%
Lucro líquido	421	395	315	+6,7%	+33,6%

Disclaimer

Este relatório pode conter declarações prospectivas sobre a Inter&Co, sinergias previstas, planos de crescimento, resultados projetados e estratégias futuras. Embora essas declarações prospectivas reflitam as crenças de boa-fé de nossa Administração, elas envolvem riscos e incertezas conhecidos e desconhecidos que podem fazer com que os resultados da empresa ou os resultados acumulados difiram materialmente daqueles previstos e discutidos neste documento. Essas declarações não são garantias de desempenho futuro. Esses riscos e incertezas incluem, mas não se limitam a, nossa capacidade de perceber a quantidade de sinergias projetadas e o cronograma projetado, além de fatores econômicos, competitivos, governamentais e tecnológicos que afetam a Inter&Co, os mercados, produtos e preços e outros fatores. Além disso, esta apresentação contém números gerenciais que podem diferir daqueles apresentados em nossas demonstrações financeiras. A metodologia de cálculo para esses números gerenciais é apresentada no comunicado de resultados trimestrais da Inter.

As declarações contidas neste relatório que não são fatos ou informações históricas podem ser declarações prospectivas sob os termos do Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Essas declarações prospectivas podem, entre outras coisas, conter crenças relacionadas à criação de valor e quaisquer outras declarações sobre a Inter. Em alguns casos, termos como "estimar", "projetar", "prever", "planejar", "acreditar", "pode", "esperar", "antecipar", "pretender", "almejado", "potencial", "pode", "irá/deverá" e termos semelhantes, ou o negativo dessas expressões, podem identificar declarações prospectivas.

Essas declarações prospectivas são baseadas nas expectativas e crenças da Inter&Co sobre eventos futuros e envolvem riscos e incertezas que podem fazer com que os resultados reais difiram materialmente dos atuais. Qualquer declaração prospectiva feita por nós neste documento é baseada apenas em informações atualmente disponíveis para nós e fala apenas a partir da data em que é feita. Não assumimos nenhuma obrigação de atualizar publicamente qualquer declaração prospectiva, seja escrita ou oral, que possa ser feita de tempos em tempos, seja como resultado de novas informações, desenvolvimentos futuros ou de outra forma. Para obter informações adicionais sobre fatores que podem levar a resultados diferentes de nossas estimativas, consulte as seções "Declaração de advertência sobre declarações prospectivas" e "Fatores de risco" do Relatório Anual da Inter&Co no Formulário 20-F.

Os números de nossas principais métricas (Unit Economics), que incluem usuários ativos, como receita média por cliente ativo (ARPAC) e custo para servir (CTS), são calculados usando os dados internos da Inter. Embora acreditemos que essas métricas sejam baseadas em estimativas razoáveis, mas existem desafios inerentes à medição do uso de nossos negócios. Além disso, buscamos continuamente melhorar nossas estimativas, que podem mudar devido a melhorias ou mudanças na metodologia, nos processos de cálculo dessas métricas e, de tempos em tempos, podemos descobrir imprecisões e fazer ajustes para melhorar a precisão, incluindo ajustes que podem resultar no recálculo de nossas métricas históricas.

Sobre Medidas Financeiras Não-IFRS

Para complementar as medidas financeiras apresentadas neste comunicado de imprensa e na teleconferência, apresentação ou webcast relacionados de acordo com o IFRS, a Inter&Co também apresenta medidas não IFRS de desempenho financeiro, conforme destacado ao longo dos documentos. As Medidas Financeiras não IFRS incluem, entre outras: Resultado Líquido Ajustado, Custo de Serviço, Custo de Fundig, Índice de Eficiência, Originação, NPL > 90 dias, NPL 15 a 90 dias, NPL e Formação da Fase 3, Custo de Risco, índice de Cobertura, Funding, Custo de Funding, Volume Bruto de Mercadorias (GMV), Prêmios, Entradas Líquidas, Depósitos e Investimentos de Serviços Globais, Fee Income Ratio, Custo de Aquisição de Clientes, Cartões + Pix TPV, ARPAC Bruto, ARPAC Líquido, NIM Marginal 1.0, NIM Marginal 2.0, Margem de Juros Líquida IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0), Custo de servir, Margem de Juros Líquida Ajustada pelo Risco IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0) Ajustada pelo Risco, Índice de Eficiência Ajustado pelo Risco. Uma "medida financeira não IFRS" refere-se a uma medida numérica da posição histórica ou financeira da Inter&Co que exclui ou inclui montantes que normalmente não são excluídos ou incluídos na medida mais diretamente comparável calculada e apresentada de acordo com o IFRS nas demonstrações financeiras da Inter&Co. A Inter&Co fornece certas medidas não-IFRS como informações adicionais relacionadas aos seus resultados operacionais como complemento aos resultados fornecidos de acordo com o IFRS. As informações financeiras não IFRS aqui apresentadas devem ser consideradas em conjunto com, e não como um substituto ou superior a, as informações financeiras apresentadas de acordo com o IFRS. Existem limitações significativas associadas ao uso de medidas financeiras não IFRS. Além disso, estas medidas podem diferir das informações não IFRS, mesmo quando com títulos semelhantes, utilizadas por outras empresas e, por conseguinte, não devem ser utilizadas para comparar o desempenho da Inter&Co com o de outras empresas.

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Antecipação de recebíveis de cartão de crédito:

Divulgados na nota 9.a das Demonstrações Financeiras, na linha "Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras".

ARPAC bruto:

$$\frac{\text{Receita de juros} + (\text{Receitas de serviços e comissões} - \text{Despesas de cashback} - \text{InterRewards}) + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas}}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}} \div 3$$

ARPAC líquido:

$$\frac{(\text{Receitas} - \text{despesas de juros})}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}} \div 3$$

ARPAC líquido por safras trimestrais:

Receita bruta total líquida de despesas de juros em uma determinada safra dividida pela media do número de clientes ativos no período atual e no anterior (1). Safra é definida como o período em que o cliente começou a relação com o Inter.

1 - Média do número de clientes ativos no período atual e no anterior. Para o primeiro período, é utilizado o número total de clientes ativos no final do período

Assets under custody (AuC):

Calculamos o AUC em uma determinada data como o valor de mercado de todos os ativos de clientes de varejo investidos por meio de nossa plataforma de investimentos na mesma data. Acreditamos que o AUC, por refletir o volume total de ativos investidos em nossa plataforma de investimentos sem levar em conta nossa eficiência operacional, nos fornece informações úteis sobre a atratividade de nossa plataforma. Usamos essa métrica para monitorar o tamanho de nossa plataforma de investimentos.

Carteira de crédito bruta:

Empréstimos e adiantamentos a clientes + Empréstimos a instituições financeiras

Carteira de crédito:

Empréstimos e adiantamentos a clientes, bruto de provisão para perdas esperadas

Carteira de crédito expandida:

Carteira de Crédito Expandida considera “Carteira de Crédito” + “Títulos e Valores Mobiliários Privados”

Carteira remunerada:

Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras + Títulos e valores mobiliários + Empréstimos e adiantamentos a clientes, líquidos de provisão para perdas esperadas + Instrumentos financeiros derivativos - Carteira à vista de cartão de crédito

Clientes ativos:

Nós definimos um cliente ativo como um cliente em qualquer data que foi a fonte de qualquer quantia de receita para nós nos últimos três meses e/ou um cliente que usou produtos nos últimos três meses. Para o Inter Seguros, calculamos o número de clientes ativos para a nossa vertical de corretagem de seguros como o número de beneficiários de apólices de seguro efetivas em uma determinada data. Para a Inter Invest, calculamos o número de clientes ativos como o número de contas individuais que investiram em nossa plataforma durante o período aplicável.

Clientes globais:

Incluem clientes brasileiros de Global Account, clientes dos EUA e investidores internacionais.

Custo de funding:

$$\frac{\text{Despesas de juros} \times 4}{\text{Média dos passivos remunerados dos últimos 2 trimestres (depósitos à vista, depósitos a prazo, poupança, credores por recursos a liberar, títulos emitidos, obrigações com redes de cartão de crédito, obrigações por operações compromissadas, depósitos interfinanceiros e outros)}}$$

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Custo de funding normalizado em dias úteis:

$$\frac{\text{Despesas de juros} \times 4 \div \text{dias úteis no trimestre} \times 63}{\text{Média dos passivos remunerados dos últimos 2 trimestres (depósitos à vista, depósitos a prazo, poupança, credores por recursos a liberar, títulos emitidos, obrigações com redes de cartão de crédito, obrigações por operações compromissadas, depósitos interfinanceiros e outros)}}$$

Custo de risco:

$$\frac{\text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros} \times 4}{\begin{aligned} &\text{Médias dos últimos 2 trimestres de: empréstimos e adiantamento a clientes + Cota de fundo de investimento + Certificados de recebíveis agrícolas + Certificados de recebíveis imobiliários} \\ &+ \text{Debêntures (Valor justo por meio de outros resultados abrangentes) + Cédula produto rural} \\ &+ \text{Debêntures (Custo amortizado) + Cotas de fundo de investimento + Certificados de recebíveis imobiliários} \\ &+ \text{Debêntures + Certificados de depósitos bancários + Certificados de recebíveis agrícolas} \\ &+ \text{Letras de créditos agrícolas + Nota promissória comercial} \\ &+ \text{Letras de crédito imobiliárias (Valor justo por meio do resultado)} \end{aligned}}$$

Custo de servir (CTS):

$$\frac{(\text{Despesas de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e Amortização}) \div 3}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}}$$

Fee income ratio:

$$\frac{\text{Receita de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}}{\text{Resultado líquido de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Outras Receitas}}$$

Formação de estágio 3:

$$\frac{\begin{aligned} &\text{Saldo de estágio 3 do trimestre atual} - \text{Saldo de estágio 3 do trimestre anterior} \\ &+ \text{Migração de write – off no trimestre atual} \end{aligned}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

Formação de NPL:

$$\frac{\begin{aligned} &\text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre atual} - \text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre anterior} \\ &+ \text{Migração de write – off no trimestre atual} \end{aligned}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

Funding:

$$\text{Depósitos à vista} + \text{depósitos a prazo} + \text{poupança} + \text{títulos emitidos} + \text{credores por recursos a liberar}$$

Gross Take Rate:

$$\frac{\text{Receita bruta Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

Índice de basileia:

$$\frac{\text{Patrimônio de referência}}{\text{Ativos ponderados por risco}}$$

Índice de cobertura:

$$\frac{\text{Provisão de perdas esperadas}}{\text{NPL} > 90 \text{ dias}}$$

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Índice de eficiência:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias} + \text{Tributos sobre JCP}}$$

Margem por cliente ativo bruta de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Bruto de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

Margem por cliente ativo líquida de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Líquido de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

Net Take Rate:

$$\frac{\text{Receita líquida Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

NIM 2.0

$$\frac{\text{Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio} \times 4}{\begin{aligned} &\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa} \\ &+ \text{Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras} + \text{Depósitos compulsórios no} \\ &\text{Banco Central do Brasil} + \text{Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas} \\ &+ \text{Instrumentos Financeiros Derivativos} + \text{Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos} \\ &\text{de provisões para perdas esperadas)} - \text{Depósitos Interfinanceiros} \end{aligned}}$$

NIM 2.0 Ajustada ao Risco:

$$\frac{(\text{Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio} - \text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros}) \times 4}{\begin{aligned} &\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa} \\ &+ \text{Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras} + \text{Depósitos compulsórios no} \\ &\text{Banco Central do Brasil} + \text{Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas} \\ &+ \text{Instrumentos Financeiros Derivativos} + \text{Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos} \\ &\text{de provisões para perdas esperadas)} - \text{Depósitos Interfinanceiros} \end{aligned}}$$

NPL 15 a 90 dias - Excluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

$$\frac{\text{Saldo vencido entre 15 e 90 dias}}{\text{Empréstimos e adiantamento a clientes}}$$

NPL > 90 dias - Excluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

$$\frac{\text{Saldo vencido a mais de 90 dias}}{\text{Empréstimos e adiantamento a clientes}}$$

Receita bruta total:

$$\begin{aligned} &\text{Receita de juros} + (\text{Receitas de serviços e comissões} - \text{despesas com cashback} - \text{Inter rewards}) \\ &+ \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} \end{aligned}$$

Receita líquida:

$$\text{Resultado líquido de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}$$

Receita líquida de juros:

$$\text{Receita de juros} + \text{Despesas de juros} + \text{Resultado de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos}$$

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Receita líquida de serviços:

$$\text{Receitas de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}$$

Relacionamento de Banco Primário:

Cliente que possui 50% ou mais de sua renda após impostos para esse período fluindo para sua conta bancária conosco durante o mês.

Retorno sobre patrimônio líquido médio (ROE):

$$\frac{(\text{Lucro} / (\text{perda}) \text{ para o ano}) \times 4}{\text{Média do patrimônio líquido dos últimos 2 trimestres}}$$

Retorno sobre o Patrimônio Líquido Tangível Médio - Excluindo apenas o goodwill (ROTE):

$$\frac{(\text{Lucro} / (\text{perda}) \text{ para o ano}) \times 4}{\text{Média do patrimônio líquido dos últimos 2 trimestres} - \text{Ágio por expectativa de rentabilidade futura}}$$

SG&A:

$$\text{Despesas Administrativas} + \text{Despesa de Pessoal} + \text{Depreciação e Amortização}$$

Taxa de ativação:

$$\frac{\text{Número de clientes ativos no final do trimestre}}{\text{Número total de clientes no final do trimestre}}$$

Taxas implícitas:

Taxa anual calculada multiplicando a taxa de juros trimestral por 4, dividida pela média da carteira dos últimos dois trimestres. Taxa de juros consolidada inclui imobiliário, consignado + FGTS, PMEs, cartão de crédito excluindo recebíveis de cartão de crédito não remunerados, e antecipação de recebíveis de cartão de crédito.

Títulos e Valores Mobiliários:

$$\text{Receita de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos} - \text{Receita de Derivativos}$$

Títulos e Valores Mobiliários Privados:

Títulos e Valores Mobiliários Privados compreendem os seguintes instrumentos: Debêntures, Certificados de Recebíveis Imobiliários, Cotas de Fundos de Investimento, Certificados de Recebíveis Agrícolas, Notas Promissórias Comerciais, Depósito a Prazo com Garantia Especial, Cédula de Produto Rural, Letras Financeiras, Certificados de Depósitos Bancários, Letras de Crédito Agrícolas, Letras de Crédito Imobiliárias e Letras de Crédito do Desenvolvimento.

TPV de Cartões + Pix:

Volumes de transações Pix, débito e crédito e saques de um determinado período. O Pix é uma solução do Banco Central do Brasil para realizar pagamentos instantâneos entre bancos e instituições financeiras no Brasil.

TPV de Cartões + Pix por cliente ativo:

TPV de Cartões+Pix de um determinado período dividido pelo número de clientes ativos referente ao último dia do período.

Volume transacionado no marketplace (GMV):

O valor total de todas as vendas feitas ou iniciadas por meio de nossa plataforma Inter Shop & Commerce Plus, gerenciada pela Inter Shop & Commerce Plus.



INTR | Nasdaq Listed