

inter

*Staying away from
the comfort zone*

**Apresentação de Resultados
Trimestral**

Agosto de 2022



Listagem da Inter&Co na Nasdaq

Primeira conversão da história do Brasil para os EUA

Inter&Co agora faz parte da Família Nasdaq

Marco que reforça nossa cultura de desafiar limites



20,7 mi

Clientes

+73% YoY

R\$1,5 bi

Receitas totais

+130% YoY

R\$19,5 bi

Carteira de Crédito

+56% YoY

R\$25,9 bi

Funding

+46% YoY

R\$32

ARPAC Mensal

+16% YoY

R\$14

CTSAC Mensal

-4% YoY

72%

Índice de Eficiência

-19 p.p. YoY

R\$16 mi

Lucro Líquido

Vs. R\$ -30 mi no 2T21

Visão geral estratégica

Verticais de negócios

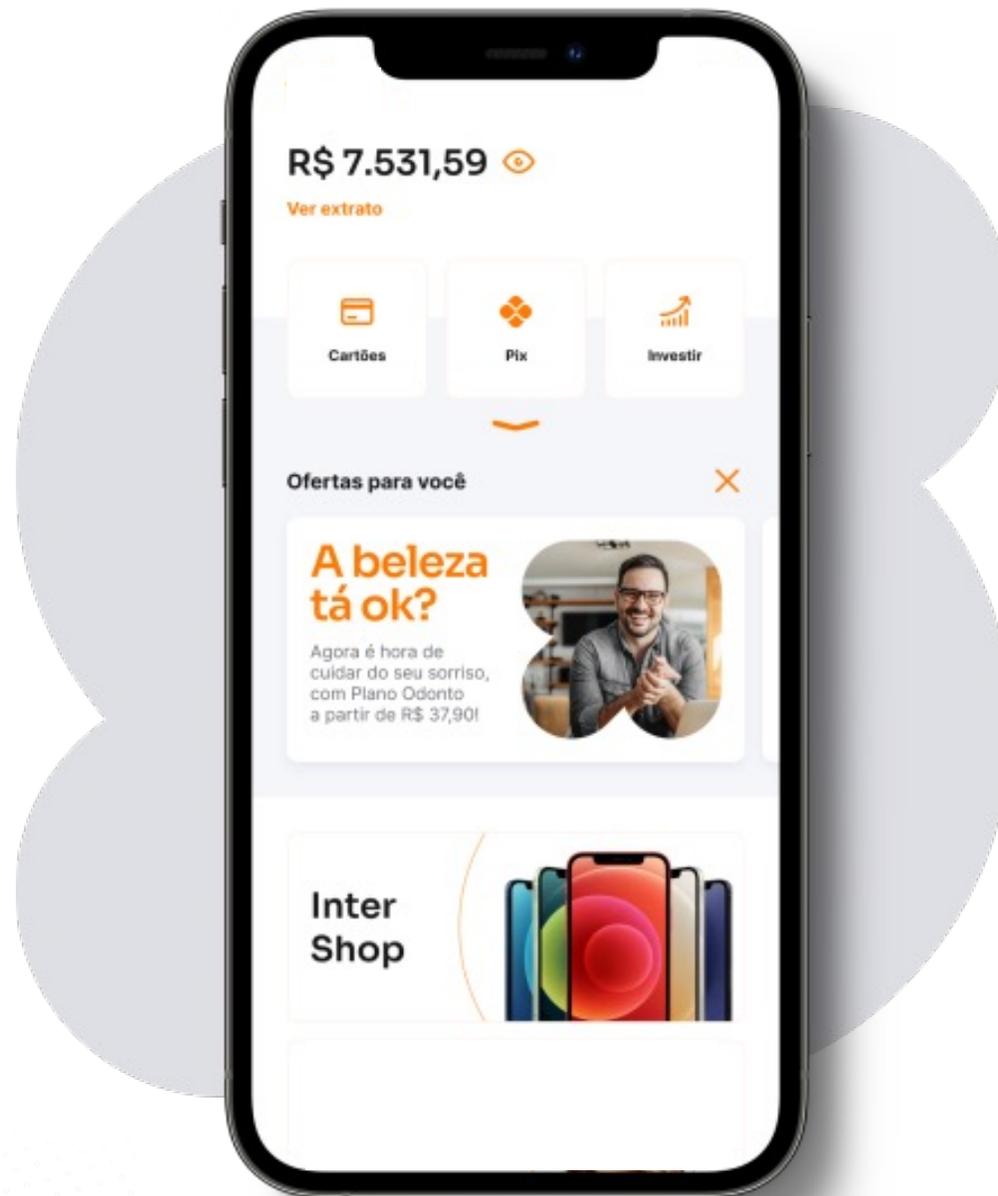
Destaques financeiros

Considerações finais



inter

Visão Geral Estratégica



Liderança consistente em **Inovação**¹

Primeira Companhia Brasileira a migrar da B3 para os EUA

Primeira conta global nas Américas

Primeiro banco a lançar uma plataforma de e-commerce

Primeiro a lançar Conta Digital gratuita

Primeiro a ser 100% em nuvem

MARKETING

MARKETING



inter&CO



Nota: 1 Entre os bancos brasileiros.

Número de Clientes

Em milhões



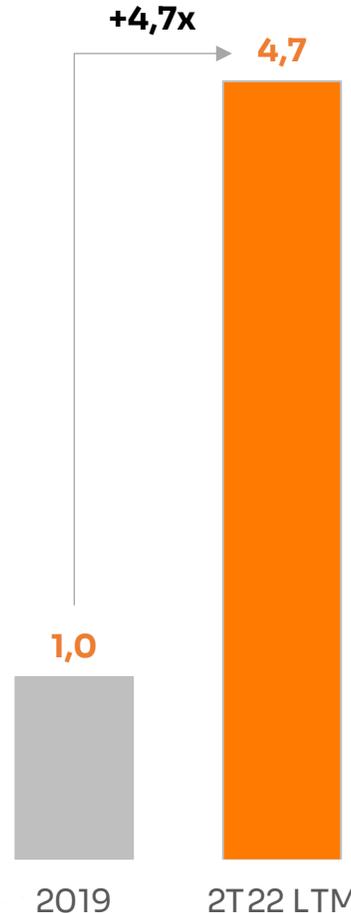
Funding

Em R\$ bilhões



Receita bruta total

Em R\$ bilhões



Market Share

Em %





Crescimento disruptivo

Aumento contínuo de market share em todas as verticais de negócios



Fontes de receita diversificadas

Equilíbrio entre NII e receita de serviços



Uso eficiente de capital

Plano de capital auto-financiado



Alavancagem operacional

Fazendo mais com menos



Inovação Constante

Mentalidade de ultrapassar as expectativas dos clientes

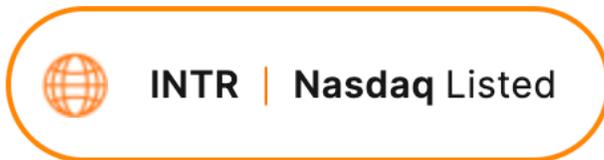


Penetração do Mercado dos EUA

Capitalização das capacidades do Inter

Melhor estrutura de governança do mercado

- ➔ Duas esferas de regulação de governança (SEC e CVM)
- ➔ Registro da Inter&Co na CVM
- ➔ Criação do Comitê de Auditoria da Inter&Co
- ➔ Aumento do número de membros independentes nos comitês estatutários
- ➔ Inclusão de direitos explícitos de Tag Along



Elevação da Nota no MSCI ESG

Histórico de Notas MSCI ESG

Elevação da Nota no MSCI ESG de B em outubro de 2019 para BBB em junho de 2022



Melhorias na eco-eficiência

- ⚡ **+84%** da nossa matriz energética provém de fontes renováveis
- 📍 **-57%** do Escopo 2 de emissões com a migração do nosso HQ para o Mercado Livre de Energia
- 🎯 Nosso objetivo é **zerar as emissões de carbono** de 2022 equivalentes ao Escopo 2



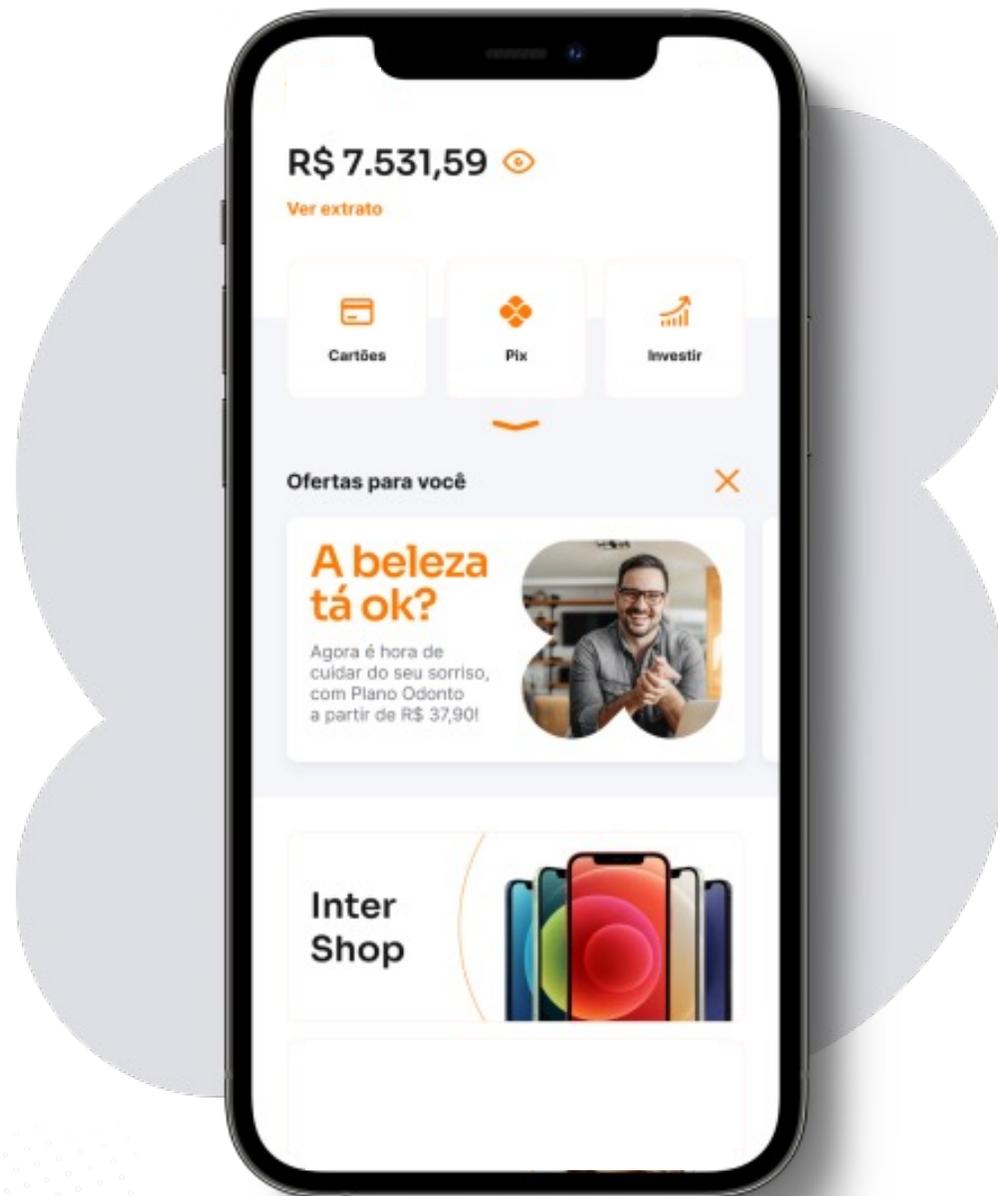
Estrutura aprimorada de divulgação ESG

Além do GRI e da estrutura de Relato Integrado, incluímos as diretrizes do SASB no **Relatório Anual de 2021**



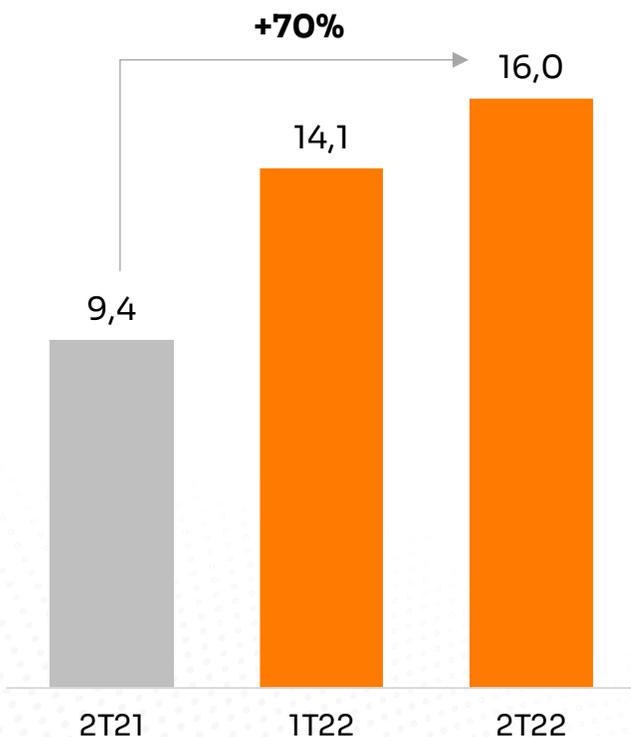
inter

Verticais de Negócios



Day-to-Day Banking

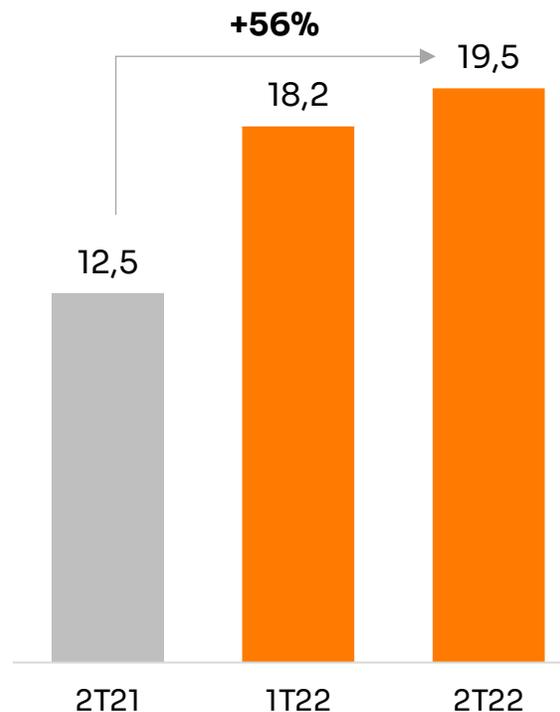
Volume transacionado em cartões
Em R\$ bilhões



6,4 milhões
Cartões utilizados 2T22
+56% YoY

Crédito

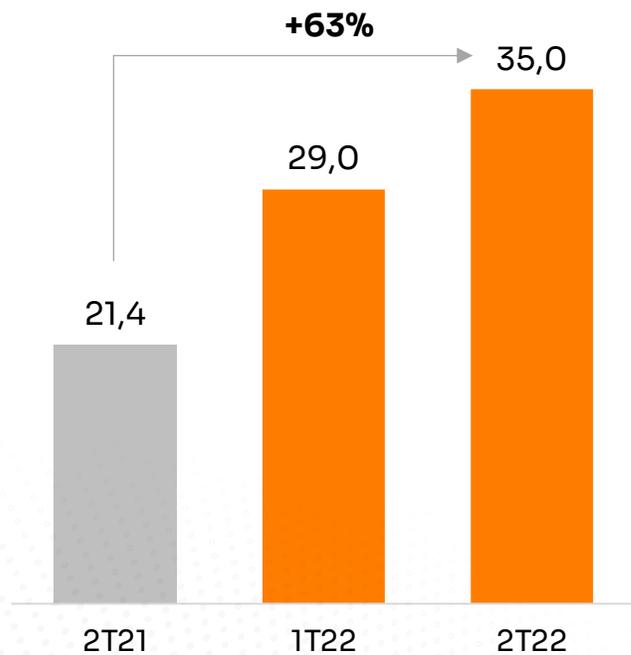
Carteira de crédito
Em R\$ bilhões



R\$4,7^{bi}
Originação de Crédito 2T22
-1% YoY

Inter Seguros

Receitas
Em R\$ milhões



1.047 mil

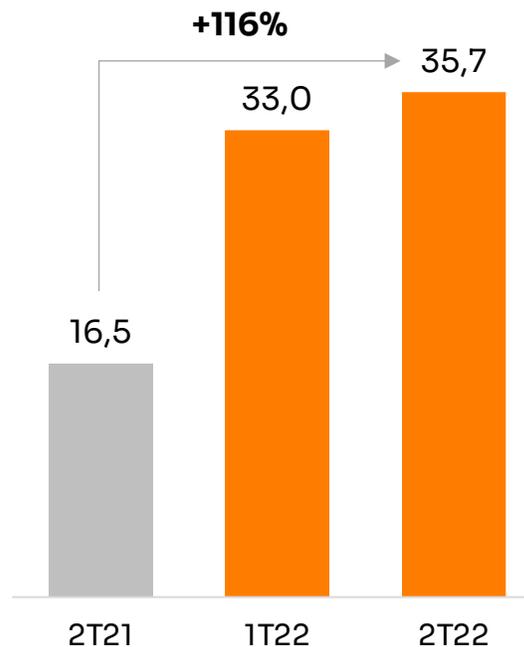
Contratos ativos¹ 2T22

+97% YoY



Inter Invest

Receitas
Em R\$ milhões



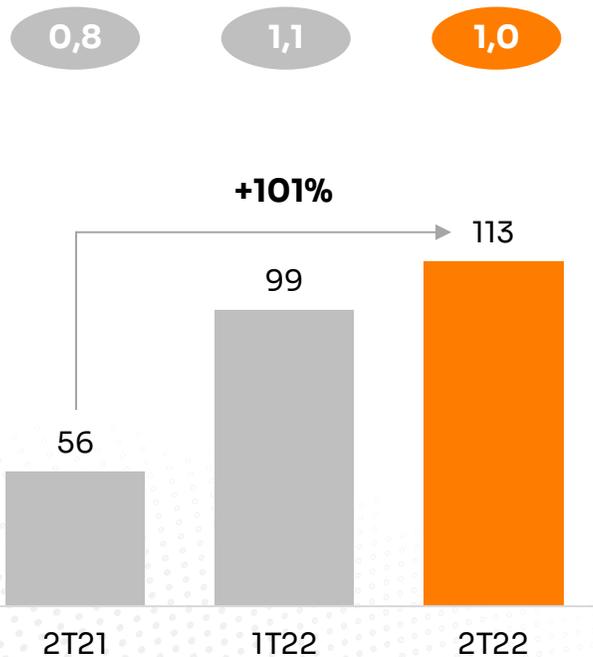
R\$53,4 bi

Ativos sob custódia (AUC) 2T22

Inter Shop

Receitas Brutas
Em R\$ milhões

Volume Transacionado (GMV, R\$bi)



Take-rate (%)
Net Take-rate (%)



Cross Border

Conta global + remessas | 2T22

- + 464 mil** Transações
- + 141 mil** Contas Globais
- + USD 383 milhões** Volume transacionado em cartões
- +USD 322** Saldo médio



Um ecossistema interconectado

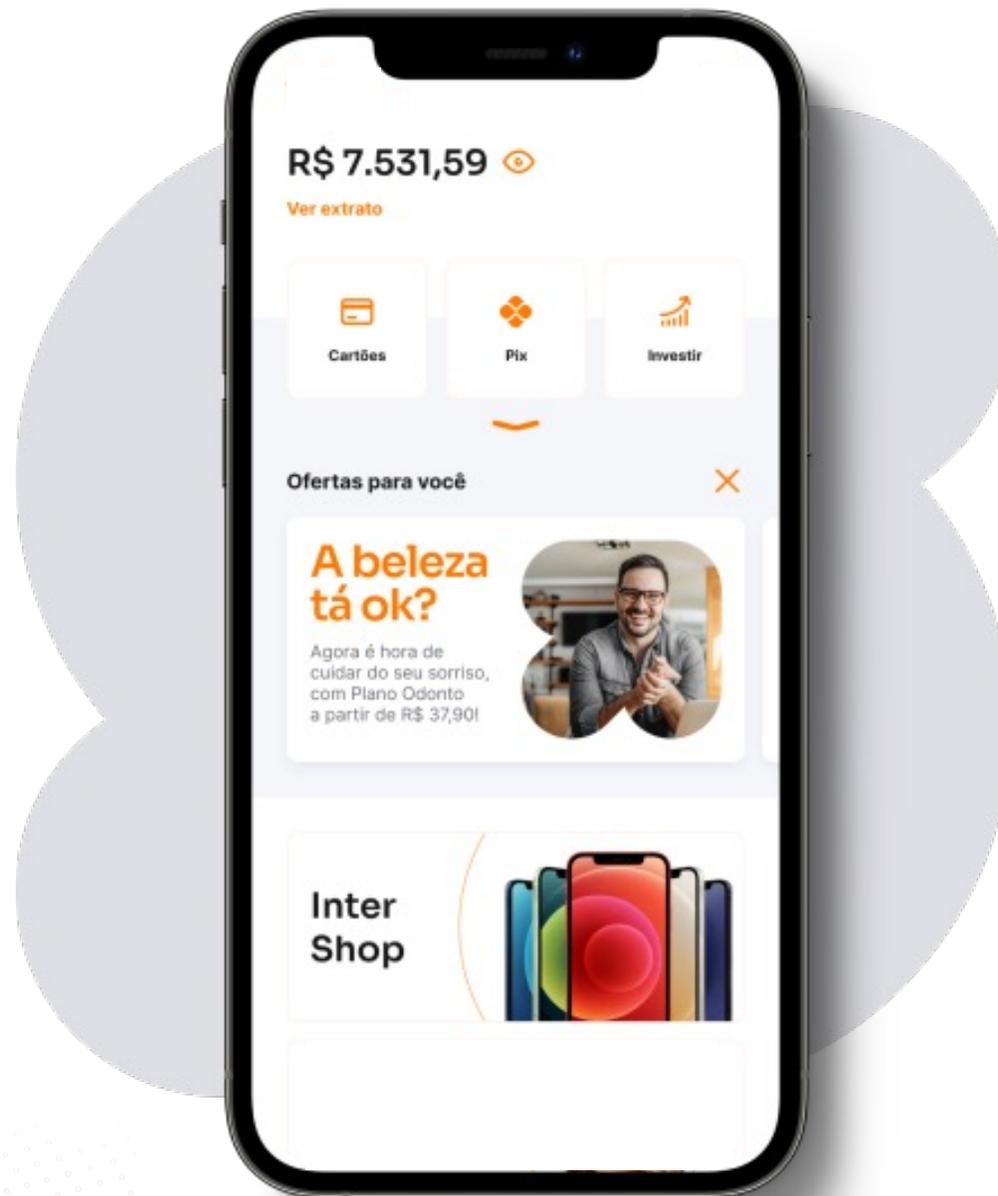
Conta Global
FX, intercâmbio,
receita de floating
em dólar

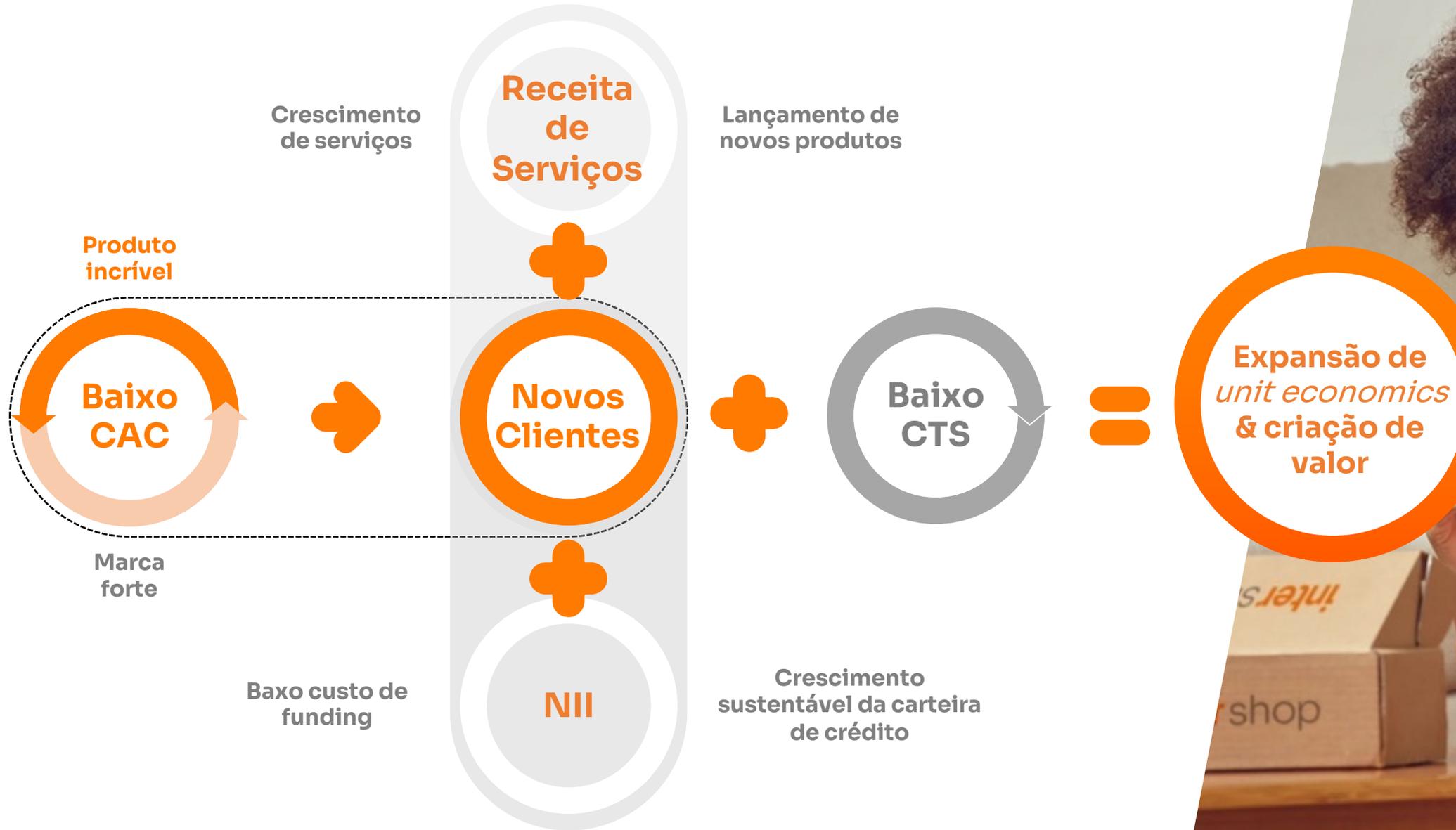


Remessas
FX & fluxos de
receitas de serviços

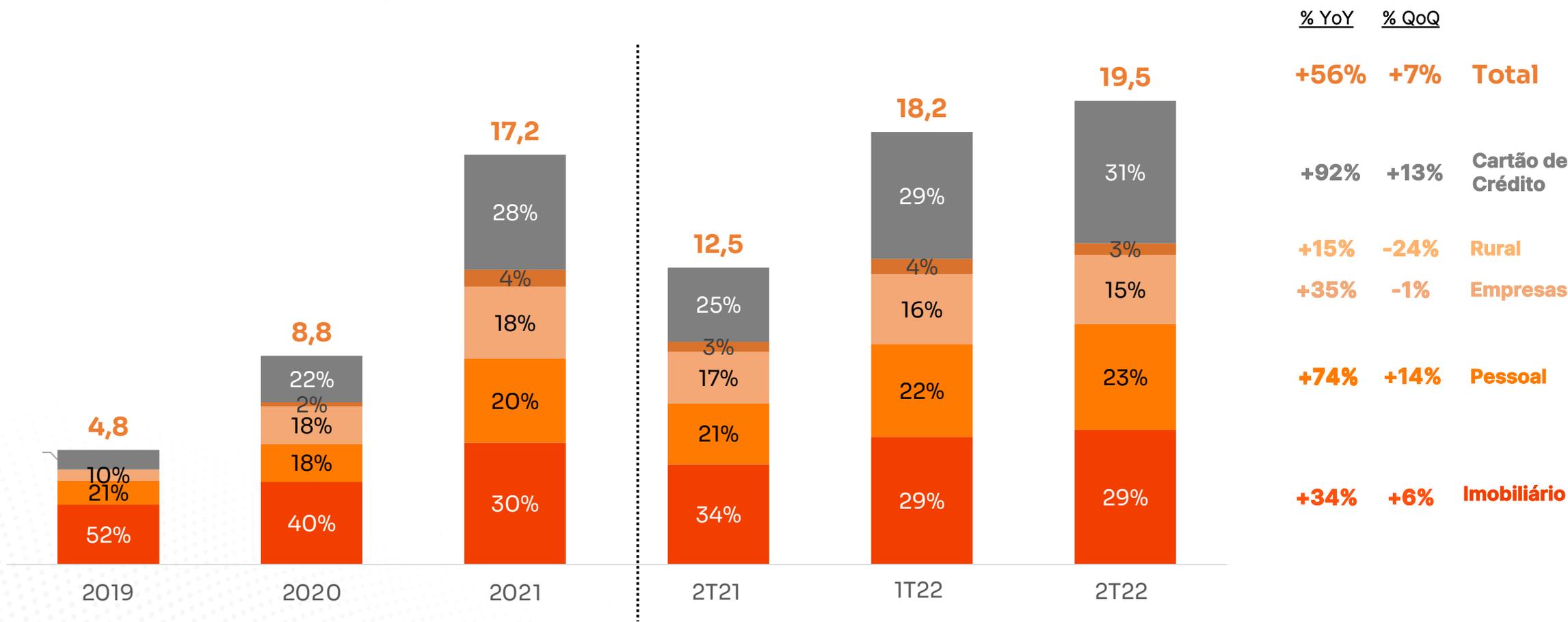
inter

Destques **Financeiros**





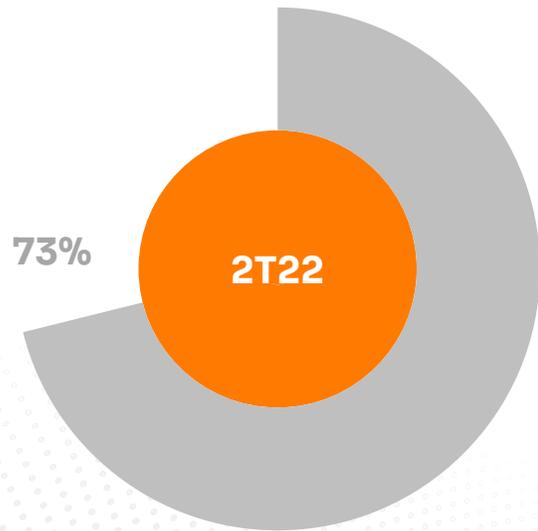
Carteira de Crédito (R\$ bilhões)



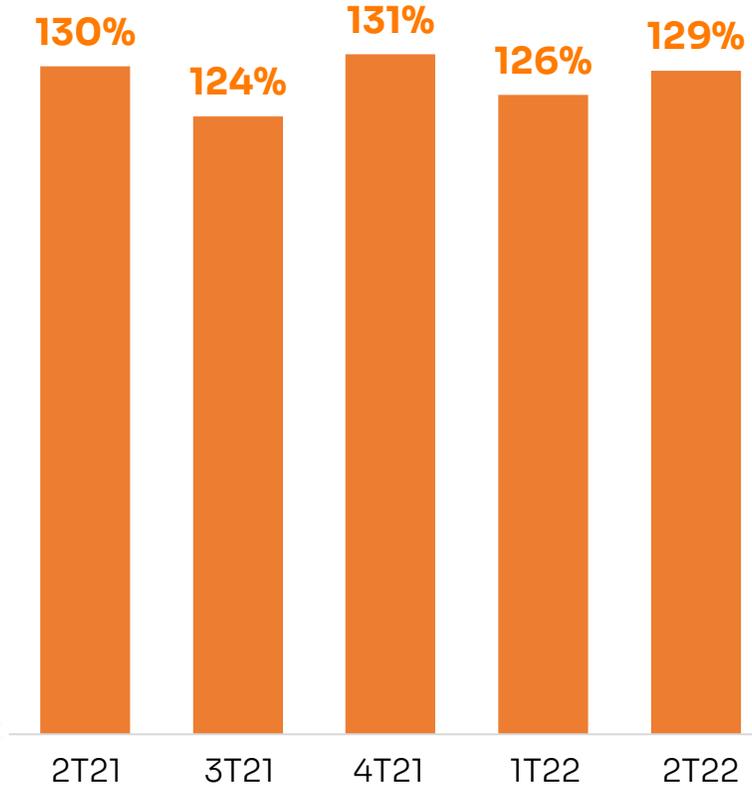
Crescimento da carteira de crédito com equilíbrio entre lucratividade e diversificação

Carteira Colateralizada

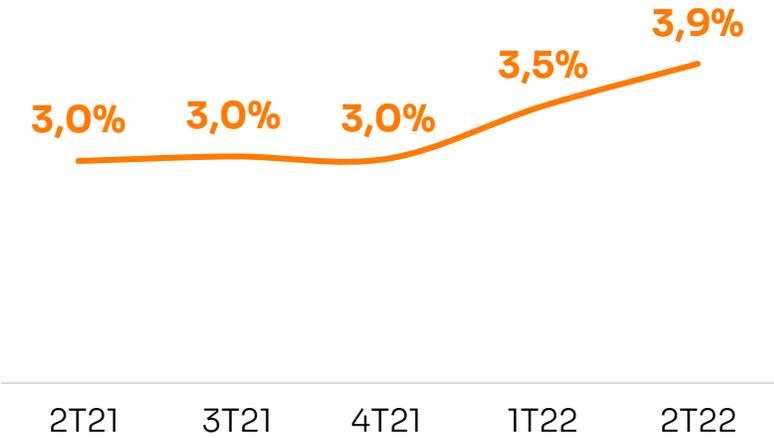
% Carteira de Crédito



Índice de Cobertura (%)

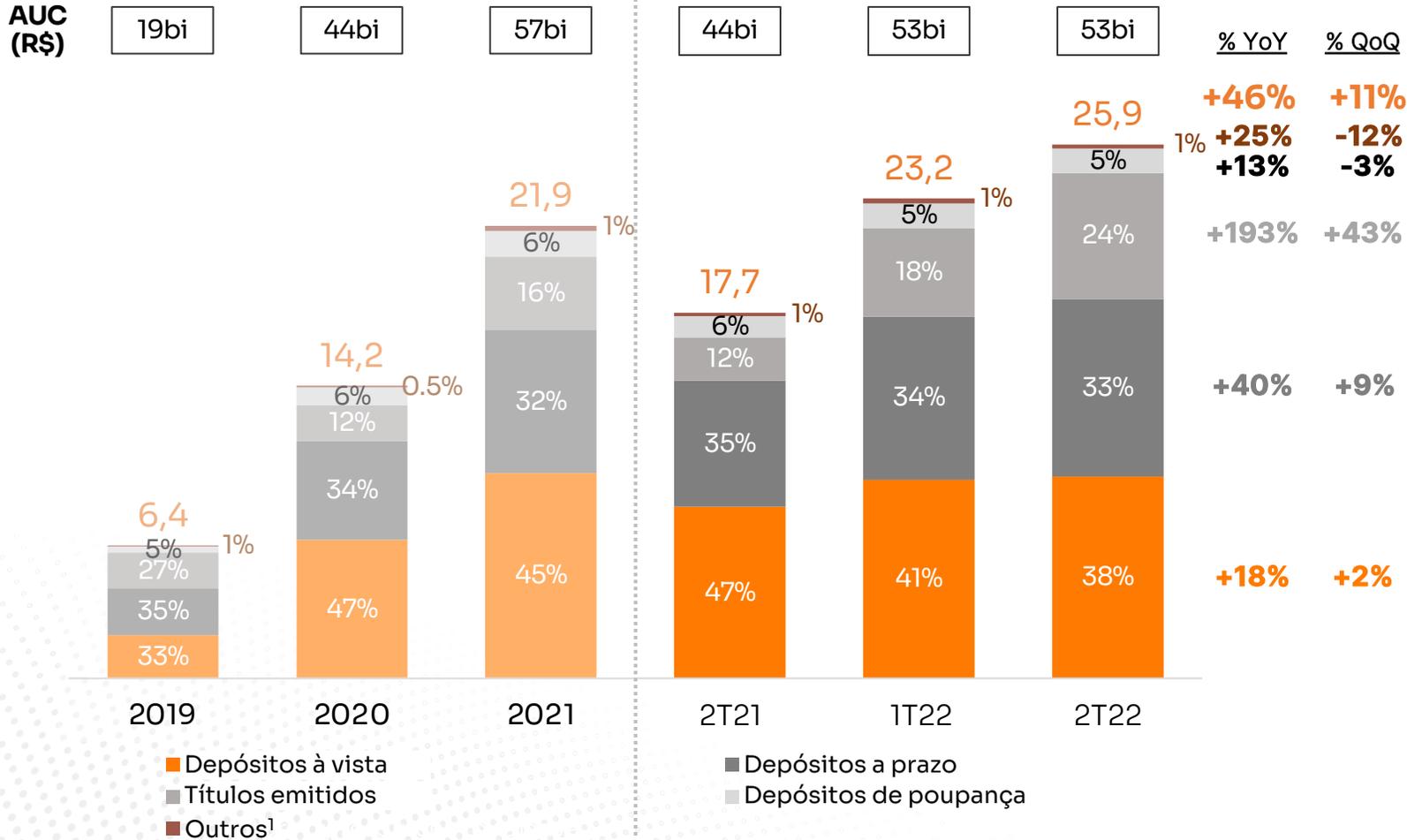


NPL >90 Dias (%)

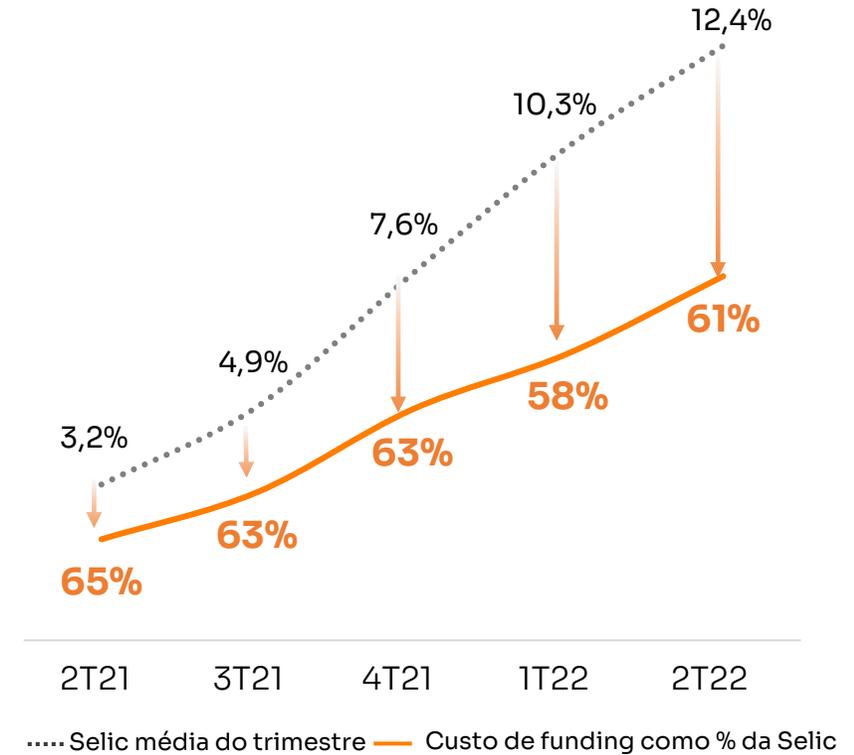


Carteira sólida com provisionamento saudável e alta colateralização

Funding (R\$ bilhões)



Custo de Funding² (% Selic)



Funding estável de uma base de usuários altamente engajada

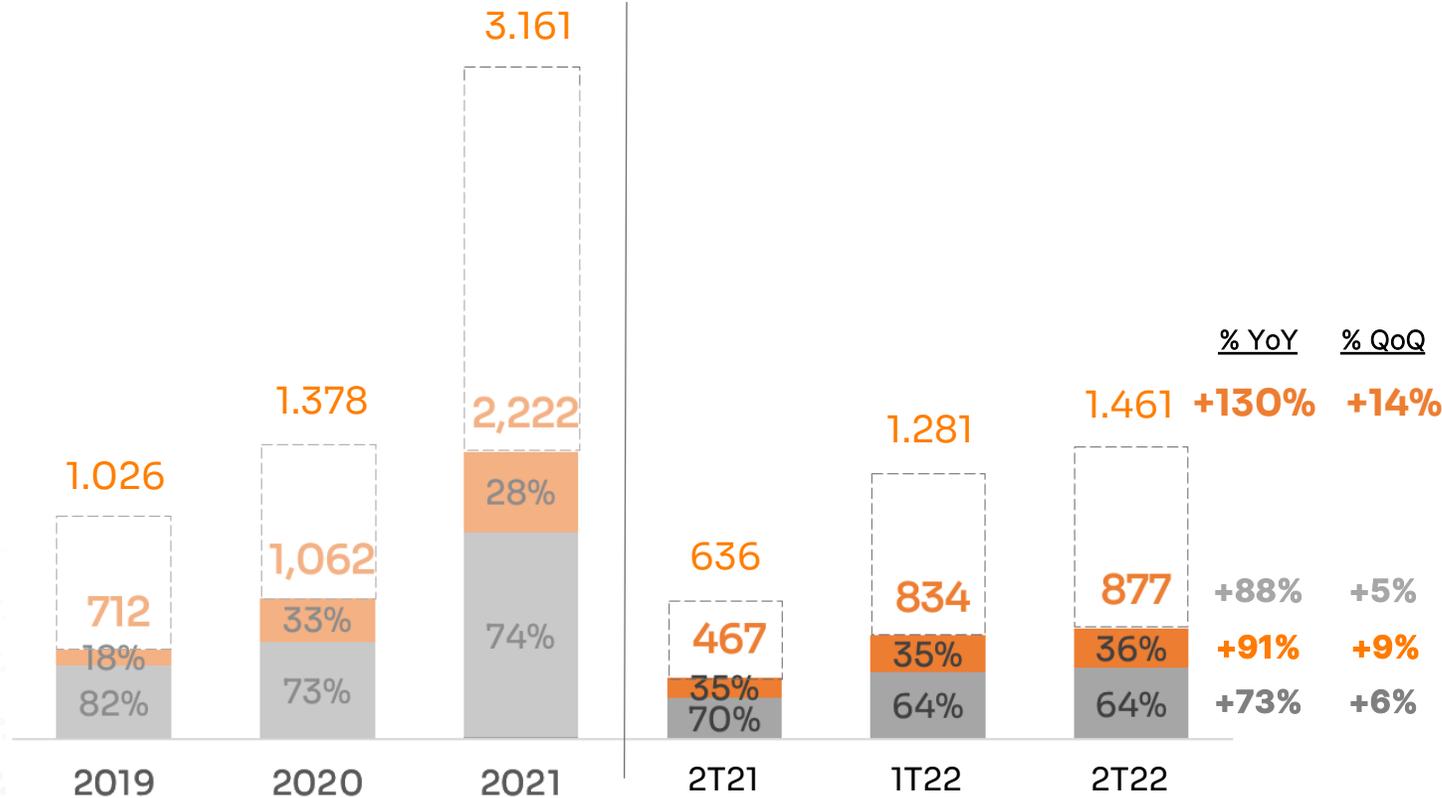
Fontes: Arquivos da Companhia
 Nota 1: Outros: Credores por recursos a liberar.
 Nota 2: Custo de funding = (Despesas de juros x 4) + (Média dos passivos remunerados dos últimos 2 trimestres)

Mantendo forte crescimento de receitas

2T22

Receitas Totais¹ (R\$ milhões)

CAGR 2019-21: 72%



% YoY **% QoQ**
+130% **+14%**

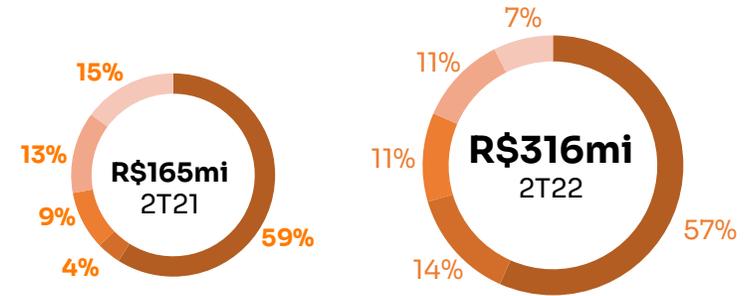
+88% **+5%**
+91% **+9%**
+73% **+6%**

□ Receita Bruta Total ■ Receita Líquida Total ■ Rec. Líq. de Serviços ■ Receita Líq. de Juros

Base de receitas altamente diversificada, com forte crescimento entre os produtos

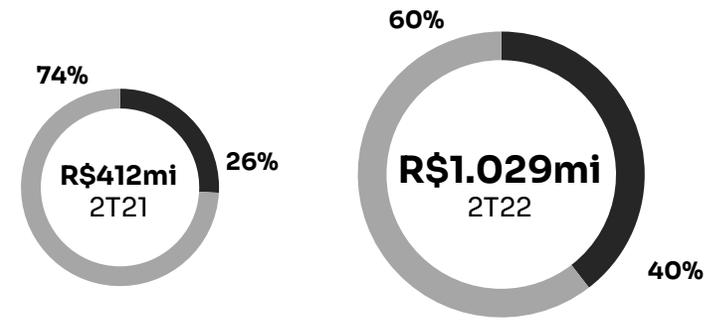
Abertura da receita líquida de serviços¹

■ Cartão ■ Inter Shop ■ Inter Seguros
 ■ Inter Invest ■ Outras receitas de serviço¹



Abertura da receita líquida de juros¹

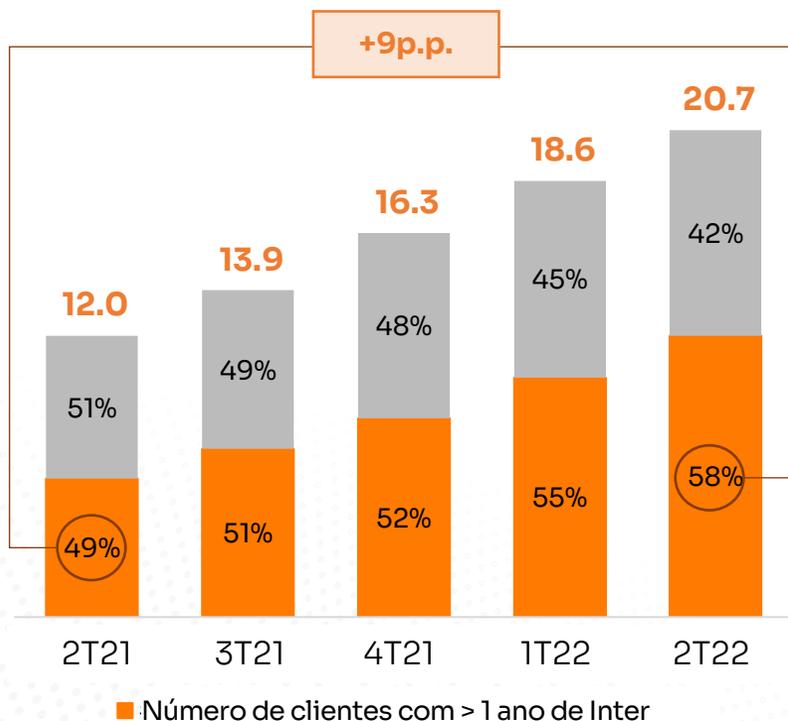
■ Títulos e valores mobiliários ■ Crédito



Fonte: Arquivos da Companhia
 Nota 1: Receita líquida de serviços = resultado líquido de serviços e comissões + outras receitas; 2 Inclui despesas de juros.

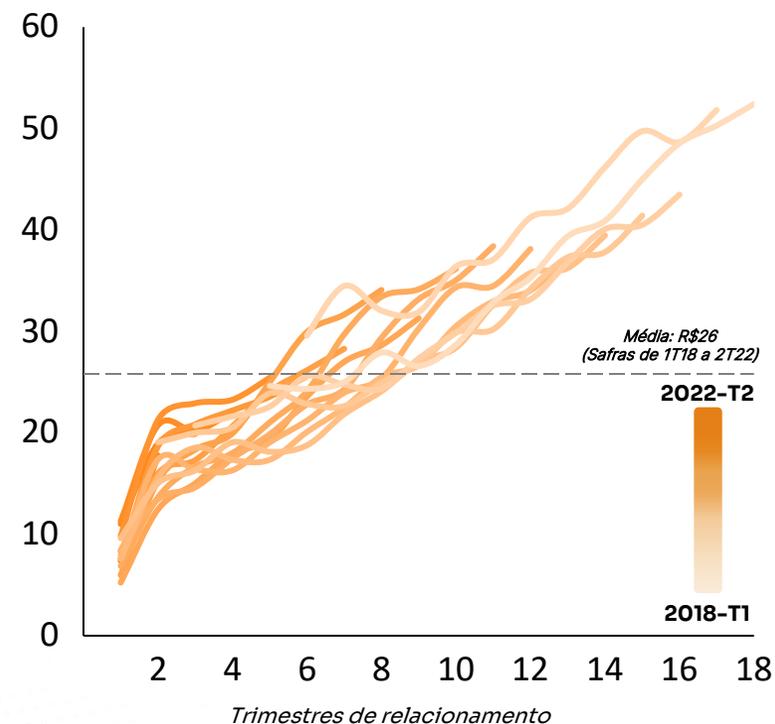
Longevidade dos clientes¹

Número de clientes (em milhões) e % clientes com menos de 1 ano no Inter



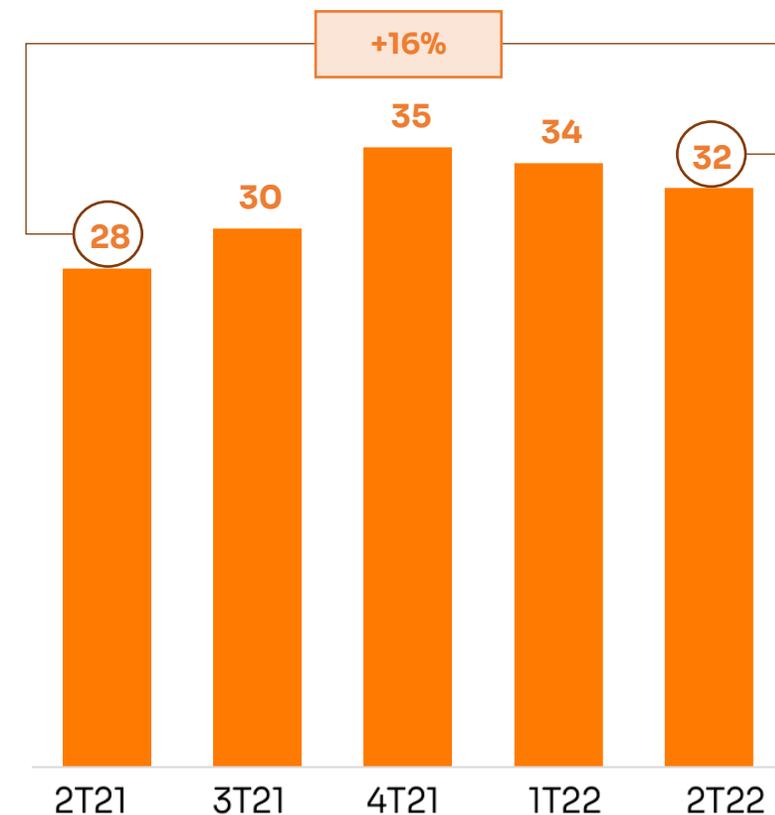
ARPAC líquido de despesas de juros

Em R\$ (mensal, por safra)

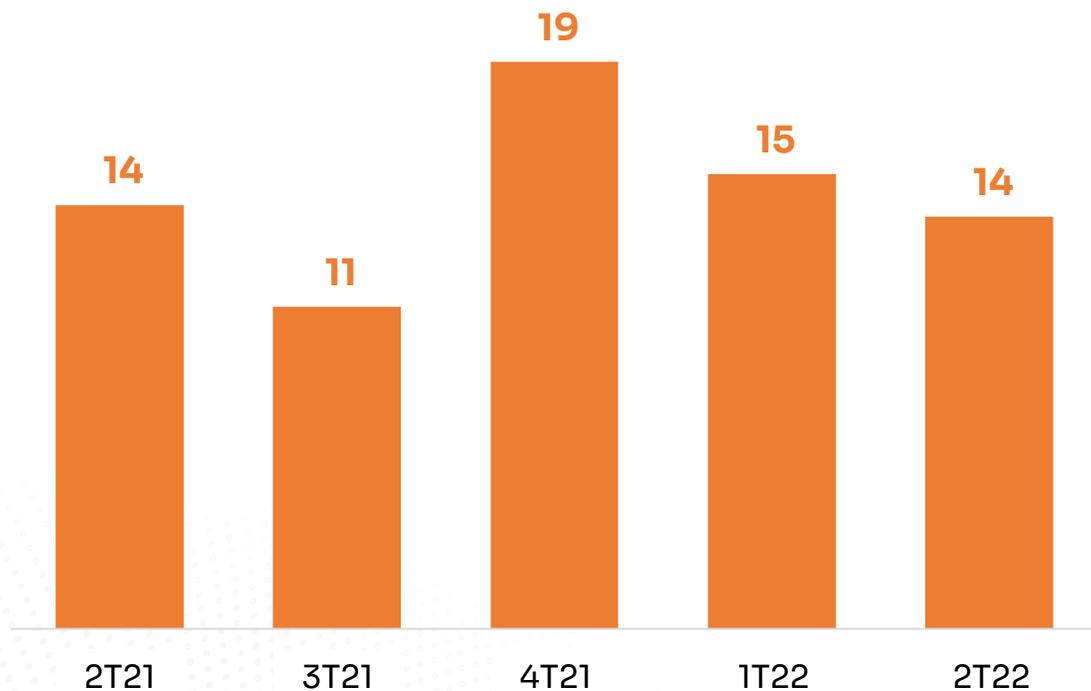


ARPAC líquido de despesas de juros

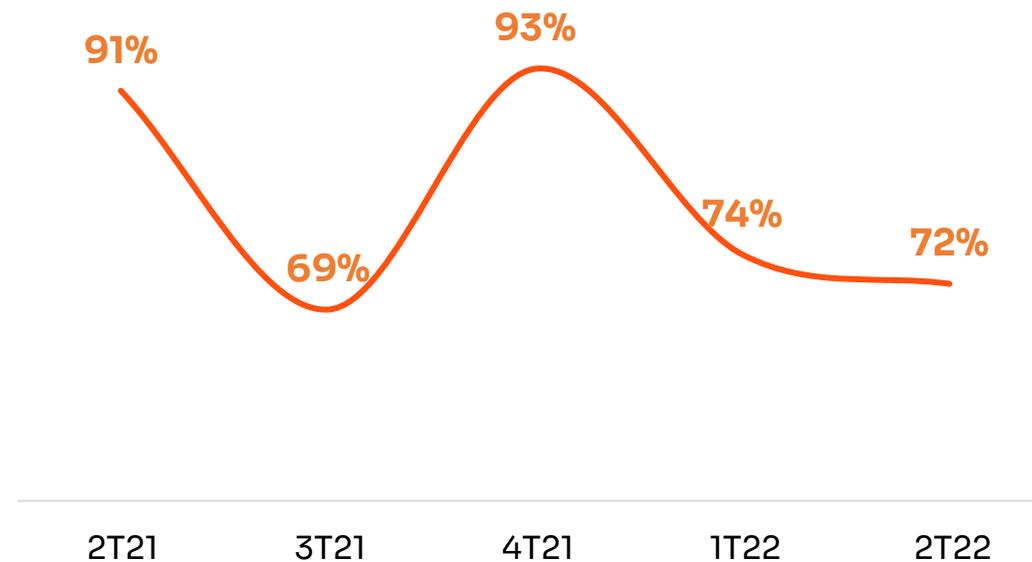
Em R\$ (mensal)



CTSAC¹ (Em R\$, mensal)



Índice de Eficiência² (%)



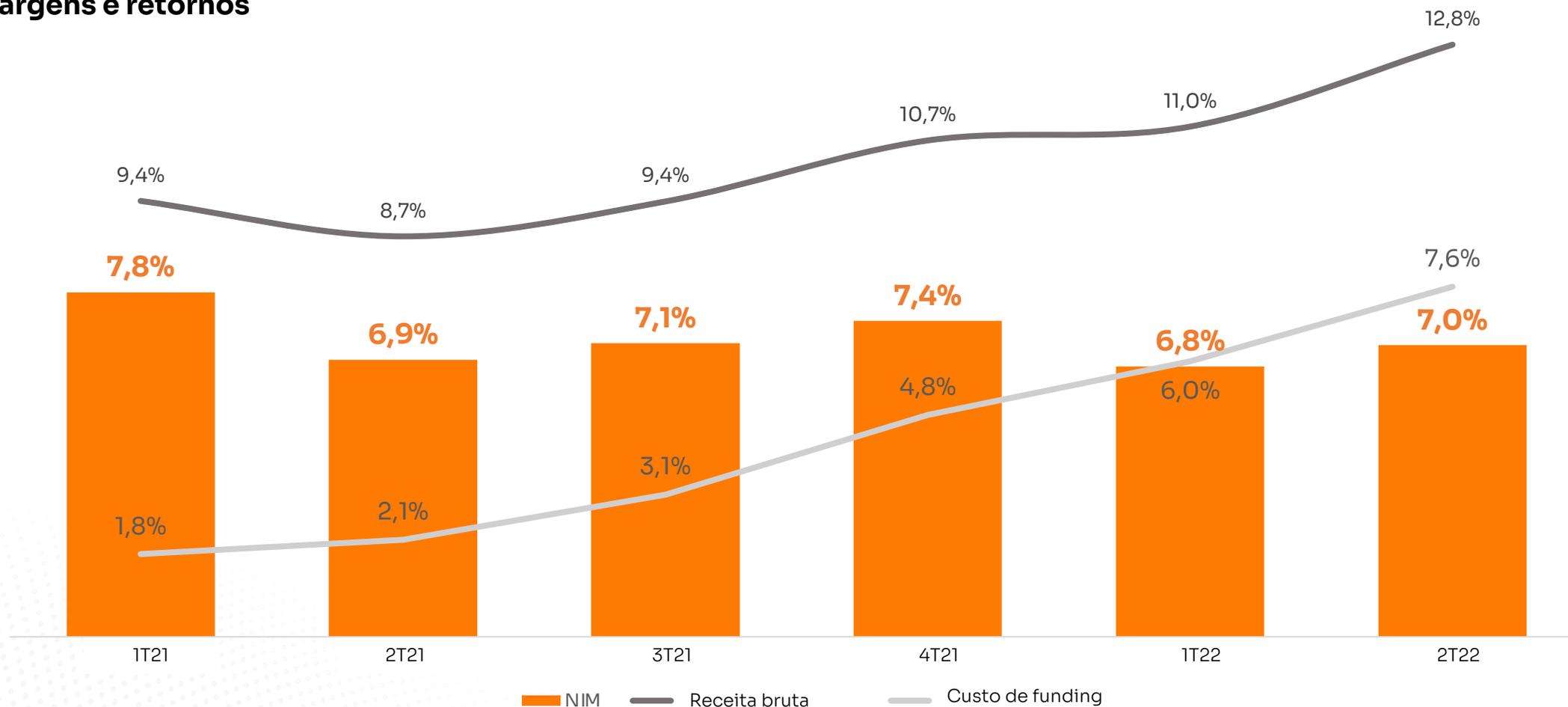
Despesas controladas proporcionando crescente alavancagem operacional

Fonte: Arquivos da Companhia.

Nota 1: CTSAC = ((Despesas de pessoal + Outras despesas administrativas - Despesas de Cashback - CACTotal) + 3) / Média dos clientes ativos dos últimos dois trimestres

Nota 2: Índice de Eficiência = Receita Líquida de juros + Resultado Líquido de serviços e comissões + Rendas de títulos e valores mobiliários + Ganhos ou perdas líquidos de derivativos + Outras receitas - Despesas tributárias / Despesa de pessoal + Outras despesas administrativas

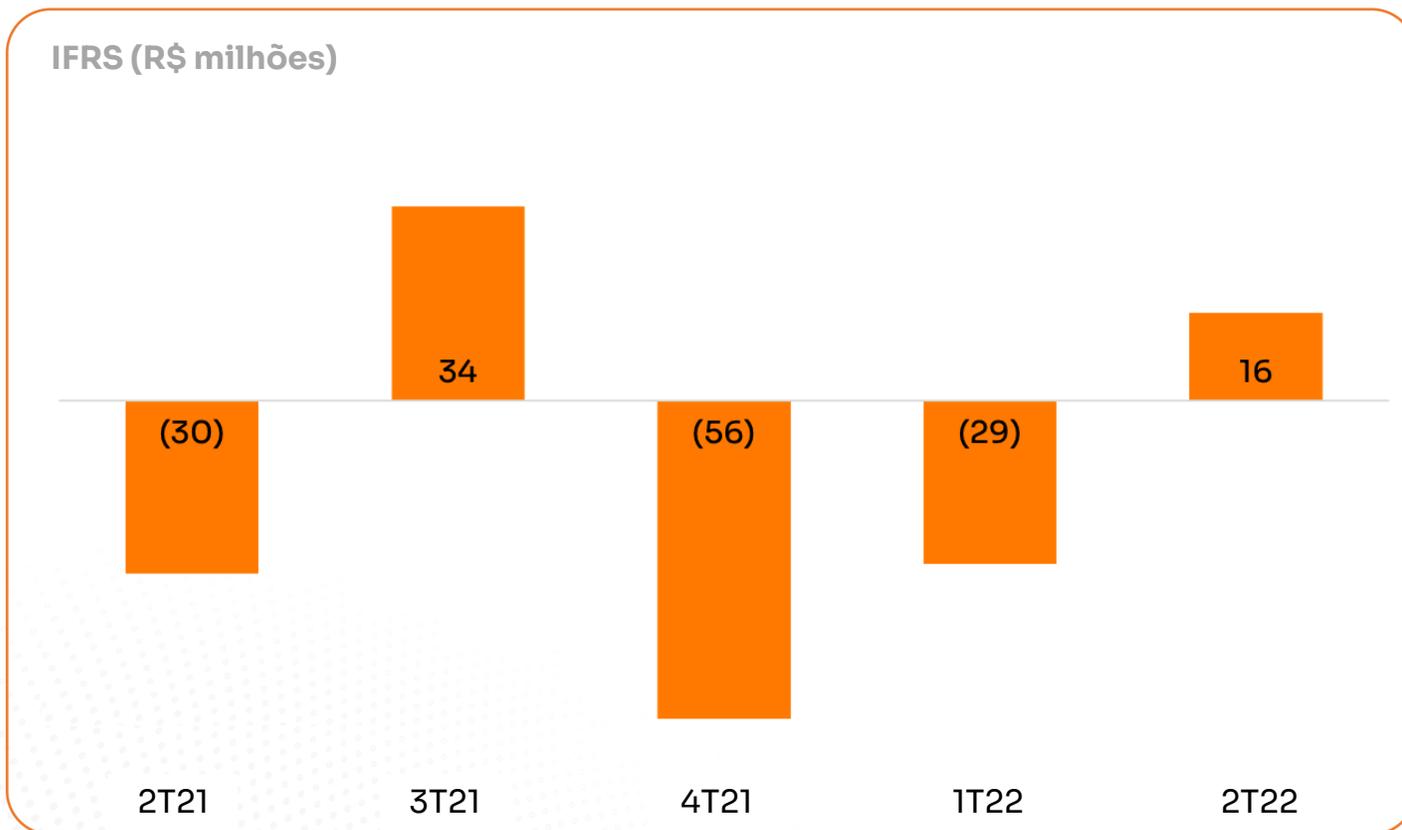
Margens e retornos



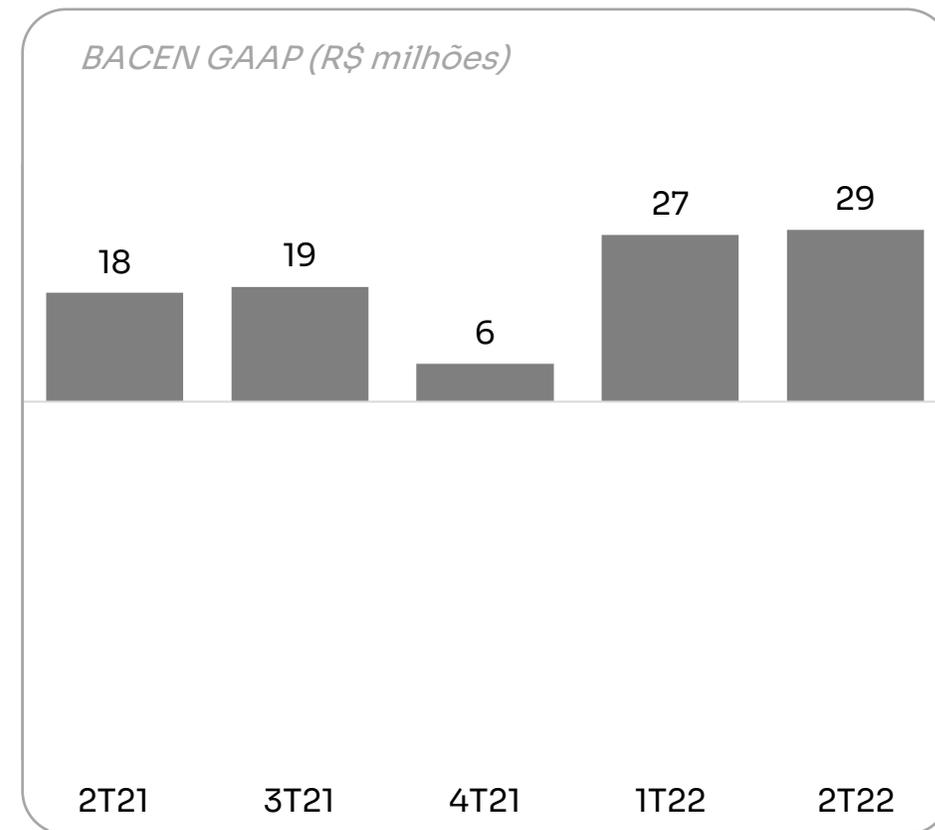
Expansão do NIM em 20bps apesar do aumento no custo de funding

Tendências de lucratividade continuam **melhorando a medida que** ————— **2T22** **a base de clientes amadurece**

Lucro líquido | Inter&Co em IFRS



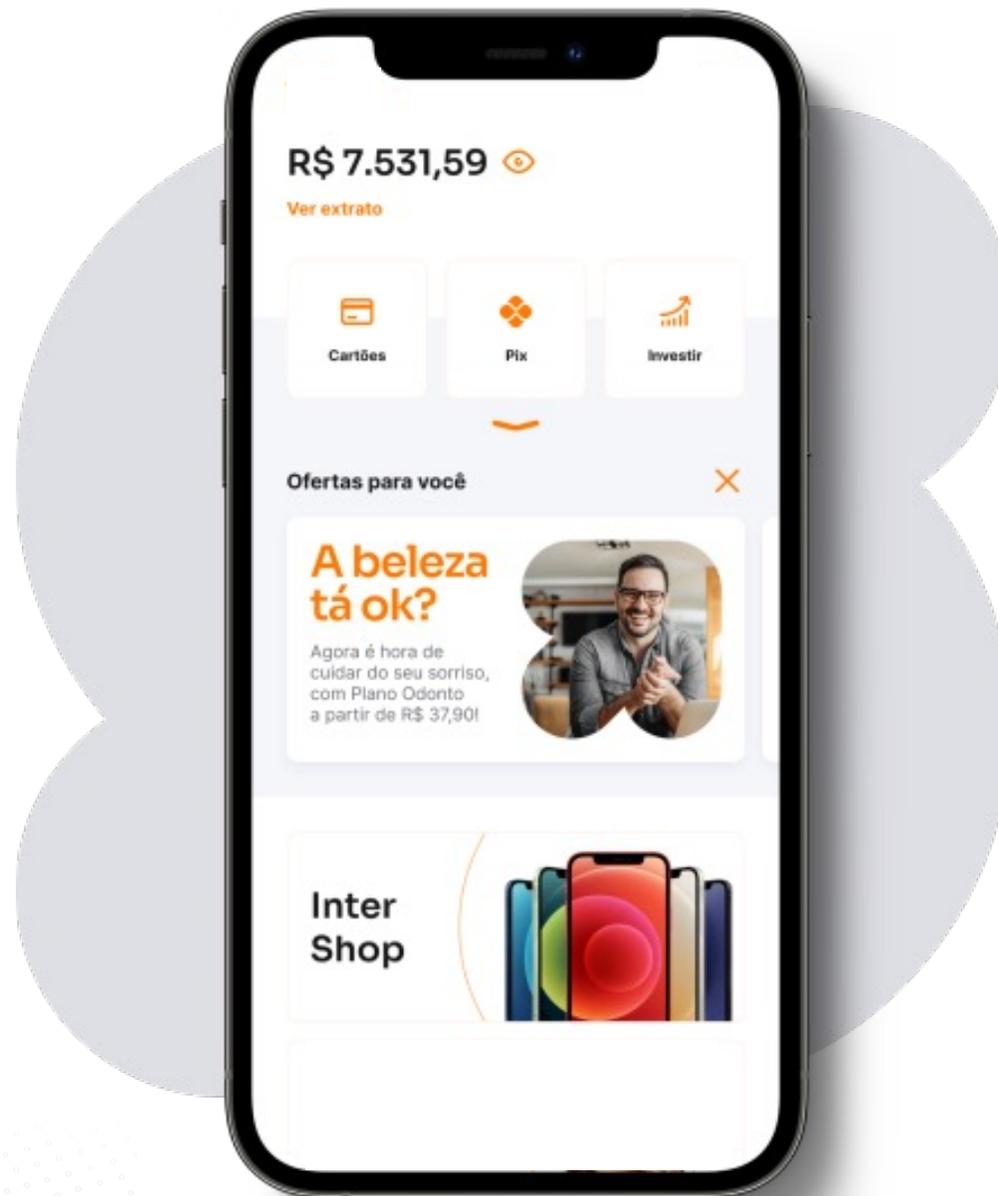
Referência: Lucro líquido | Banco Inter S.A.



Operação lucrativa com forte base de capital (CET1: 32,9%)

inter

Considerações Finais





Foco em **alavancagem operacional**



Maximizando a **lucratividade dos cartões de crédito**

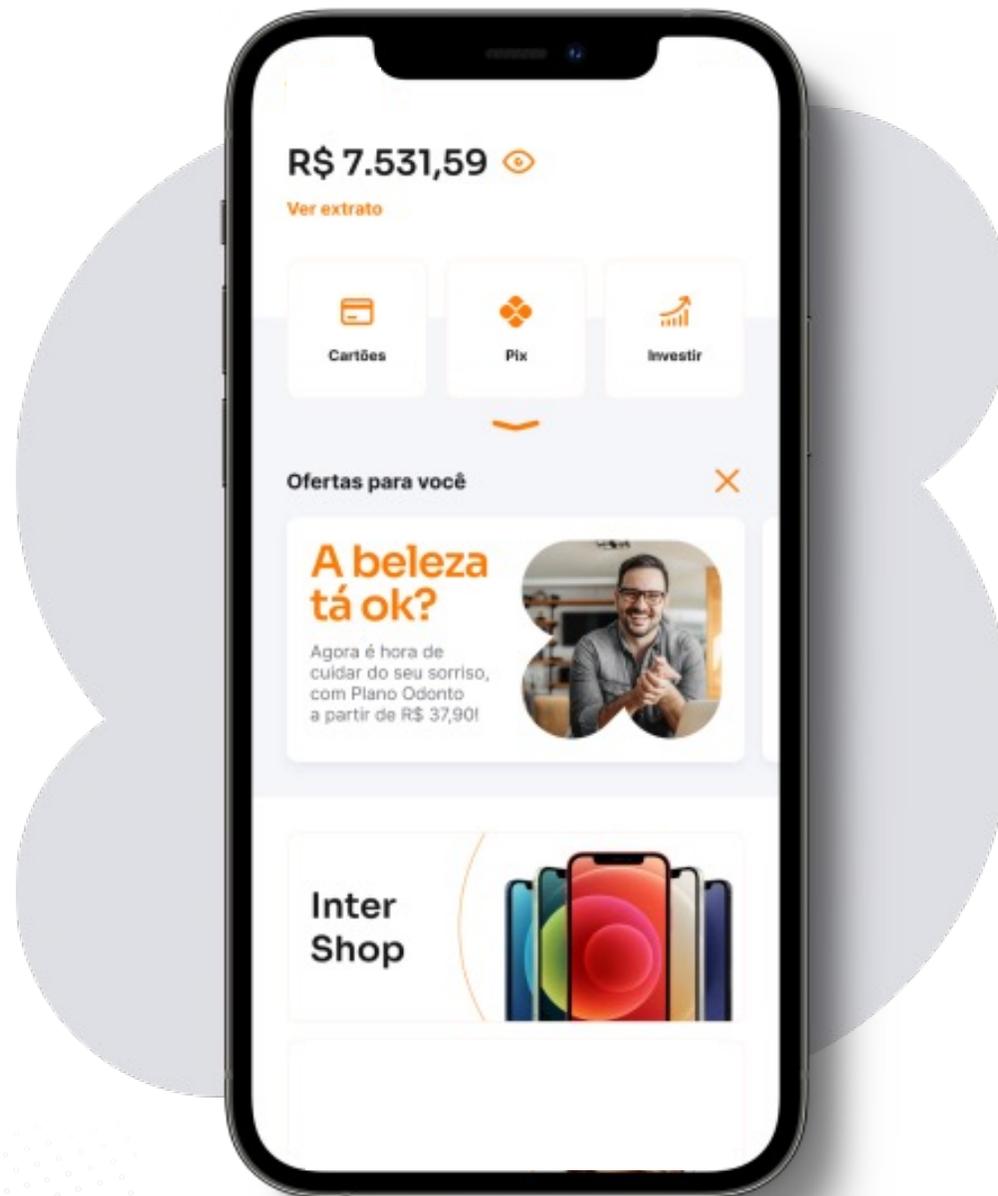


Melhor produto para brasileiros que moram e viajam para os EUA



inter

Anexos



DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADO		
	Inter&Co	Inter&Co
	2T21	2T22
Receita de juros calculada utilizando o método de juros efetivos	305.660	622.312
Despesas de juros	(86.261)	(465.041)
Resultado Líquido de juros	219.399	157.271
Receitas de serviços e comissões	110.911	238.515
Despesas de serviços e comissões	(21.841)	(33.954)
Resultado Líquido de serviços e comissões	89.070	204.561
Resultado de títulos e valores mobiliários	106.662	406.846
Resultado de instrumentos financeiros derivativos	(23.765)	(3.030)
Outras receitas	76.048	111.372
Receitas	467.414	877.020
Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros	(167.441)	(242.464)
Despesas de pessoal	(93.046)	(172.466)
Depreciação e amortização	(25.338)	(35.511)
Outras receitas (despesas) administrativas	(303.134)	(410.218)
Resultado de participações em coligadas	3.893	(4.490)
Lucro / (prejuízo) antes do imposto de renda	(117.652)	11.871
Imposto de renda e contribuição social corrente	3.563	(52.051)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	83.591	55.704
Benefício de imposto de renda	87.154	3.653
Lucro / (prejuízo) do período	(30.498)	15.525

Balanço Patrimonial		
	Inter & Co	Inter & Co
	30/06/2021	30/06/2022
Ativos		
Caixa e equivalentes de caixa	5.731.007	1.549.158
Empréstimos e adiantamento a instituições financeiras	646.905	1.825.289
Depósitos compulsórios Banco Central do Brasil	1.593.298	2.580.989
Empréstimos e adiantamento a clientes	12.527.246	19.484.646
(-) Provisão para perda esperada	(486.763)	(974.457)
Empréstimos e adiantamentos a clientes, líquido de provisão	12.040.483	18.510.189
Títulos e valores mobiliários	8.230.481	12.710.051
Instrumentos financeiros derivativos	11.684	3.212
Ativos não circulantes mantidos para venda	136.305	161.254
Ativos fiscais	95.055	80.741
Investimentos	158.686	200.804
Imobilizado	348.745	1.189.909
Intangível	512.637	931.537
Outros ativos	804.207	1.190.646
Total dos ativos	30.309.493	40.933.779
Passivos		
Passivos com instituições financeiras	3.003.367	6.945.236
Passivos com clientes	15.629.131	19.746.409
Títulos emitidos	2.081.723	6.104.223
Instrumentos financeiros derivativos passivos	78.887	65.888
Empréstimos e repasses	26.325	31.855
Imposto de renda e contribuição social	12.346	95.721
Outros passivos fiscais	30.171	67.944
Impostos correntes	42.517	163.665
Provisões	37.558	61.118
Passivos fiscais diferidos	85.656	81.915
Outros passivos	631.704	618.089
Total dos Passivos	21.616.867	33.818.398
Patrimônio líquido		
Capital social	13	13
Prejuízo acumulado	2.744.512	7.842.630
(-) Outros resultados abrangentes	(18.943)	(808.584)
Total do patrimônio líquido dos acionistas controladores	2.725.582	7.028.788
Participações de acionistas não controladores	5.967.044	81.322
Total do patrimônio líquido	8.692.626	7.115.381
Total do passivo e patrimônio líquido	30.309.493	40.933.779

Este relatório pode conter declarações prospectivas sobre a Inter&Co, sinergias antecipadas, planos de crescimento, resultados projetados e estratégias futuras. Embora essas declarações prospectivas reflitam as crenças de boa fé de nossa administração, elas envolvem riscos e incertezas conhecidos e desconhecidos que podem fazer com que os resultados da empresa ou os resultados acumulados sejam materialmente diferentes daqueles previstos e discutidos neste documento.

Essas declarações não são garantias de desempenho futuro. Esses riscos e incertezas incluem, mas não se limitam a, nossa capacidade de realizar a quantidade de sinergias projetadas e o cronograma projetado, além de fatores econômicos, competitivos, governamentais e tecnológicos que afetam a Inter&Co, os mercados, produtos e preços e outros fatores. Além disso, esta apresentação contém números gerenciais que podem diferir daqueles apresentados em nossas demonstrações financeiras. A metodologia de cálculo para esses números gerenciais é apresentada no release de resultados trimestrais da Inter&Co.

As declarações contidas neste relatório que não são fatos ou informações históricas podem ser declarações prospectivas sob os termos do Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Essas declarações prospectivas podem conter, entre outras coisas, convicções relacionadas à criação de valor e quaisquer outras declarações sobre a Inter&Co. Em alguns casos, termos como “estimar”, “projetar”, “prever”, “planejar”, “acreditar”, “pode”, “expectativa”, “antecipar”, “pretender”, “destinar”, “potencial”, “vai/deve” e termos semelhantes, ou o negativo dessas expressões, podem identificar declarações prospectivas. Essas declarações prospectivas são baseadas nas expectativas e convicções da Inter&Co sobre eventos futuros e envolvem riscos e incertezas que podem fazer com que os resultados reais sejam materialmente diferentes dos atuais. Qualquer declaração prospectiva feita por nós neste documento é baseada apenas nas informações atualmente disponíveis para nós e refere-se apenas à data em que foi feita. Não assumimos nenhuma obrigação de atualizar publicamente qualquer declaração prospectiva, escrita ou oral, que possa ser feita de tempos em tempos, seja como resultado de novas informações, desenvolvimentos futuros ou de outra forma. Para obter informações adicionais sobre fatores que podem levar a resultados diferentes de nossas estimativas, consulte as seções 4 e 11 do Formulário de Referência da Inter&Co.

Os números de nossas principais métricas (Unit Economics), que incluem usuários ativos, receita média por usuário ativo (ARPAC) e cross-selling index (CSI), são calculados usando dados internos da Inter&Co. Apesar de acreditamos que essas estimativas são razoáveis, existem desafios inerentes à medição do uso de nossos produtos. Além disso, buscamos continuamente melhorar as estimativas de nossa base de usuários, que podem mudar devido a melhorias ou mudanças na metodologia, nos processos de cálculo dessas métricas e, de tempos em tempos, podemos descobrir imprecisões e fazer ajustes para melhorar a precisão, incluindo ajustes que podem resultar no recálculo de nossas métricas históricas.

As informações financeiras, exceto quando indicado de outra forma, são apresentadas em milhões de reais, de acordo com as demonstrações financeiras consolidadas, em IFRS.

Sobre indicadores financeiros não-IFRS

Para complementar os indicadores financeiros apresentados neste relatório e na conferência, apresentação ou webcast relacionados de acordo com o IFRS, a Inter&Co também apresenta medidas de desempenho financeiro não-IFRS, conforme destacado ao longo dos documentos. Os indicadores financeiros não-IFRS são: margem EBITDA, receita de floating, receita de cartões, originação de crédito, receita bruta e líquida da Inter Shop, receita bruta e líquida da Inter Invest, receita de seguros, volume transacionado em Cross Border, volume transacionado em cartões, saldo médio de Cross Border, ARPAC, ARPAC líquido de despesas de juros, CTSAC, margem financeira líquida, ativos remunerados, passivos remunerados, Índice de Eficiência, ROE, ROA, custo de funding, net take rate, gross take rate, NPL, Índice de Cobertura e funding.

Um “indicador financeiro não-IFRS” refere-se a uma medida numérica da posição histórica ou financeira da Inter&Co que exclui ou inclui valores que normalmente não são excluídos ou incluídos na medida mais diretamente comparável calculada e apresentada de acordo com o IFRS nas demonstrações financeiras da Inter&Co.

A Inter&Co fornece certas medidas não-IFRS como informações adicionais relacionadas aos seus resultados operacionais como complemento aos resultados fornecidos de acordo com o IFRS. As informações financeiras não-IFRS aqui apresentadas devem ser consideradas em conjunto com, e não como substitutas ou superiores às informações financeiras apresentadas de acordo com as IFRS. Existem limitações significativas associadas ao uso de medidas financeiras não-IFRS. Além disso, essas medidas podem diferir das informações não-IFRS, mesmo com títulos semelhantes, usadas por outras empresas e, portanto, não devem ser usadas para comparar o desempenho da Inter&Co com o de outras empresas.

inter&co