



Apresentação de Resultados 3T24

Novembro 2024

Disclaimer



Este relatório pode conter declarações prospectivas sobre a Inter&Co, sinergias previstas, planos de crescimento, resultados projetados e estratégias futuras. Embora essas declarações prospectivas reflitam as crenças de boa-fé de nossa Administração, elas envolvem riscos e incertezas conhecidos e desconhecidos que podem fazer com que os resultados da empresa ou os resultados acumulados difiram materialmente daqueles previstos e discutidos neste documento. Essas declarações não são garantias de desempenho futuro. Esses riscos e incertezas incluem, mas não se limitam a, nossa capacidade de perceber a quantidade de sinergias projetadas e o cronograma projetado, além de fatores econômicos, competitivos, governamentais e tecnológicos que afetam a Inter&Co, os mercados, produtos e preços e outros fatores. Além disso, esta apresentação contém números gerenciais que podem diferir daqueles apresentados em nossas demonstrações financeiras. A metodologia de cálculo para esses números gerenciais é apresentada no comunicado de resultados trimestrais da Inter. As declarações contidas neste relatório que não são fatos ou informações históricas podem ser declarações prospectivas sob os termos do Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Essas declarações prospectivas podem, entre outras coisas, conter crenças relacionadas à criação de valor e quaisquer outras declarações sobre a Inter. Em alguns casos, termos como "estimar", "projetar", "prever", "planejar", "acreditar", "pode", "esperar", "antecipar", "pretender", " Almejado", "potencial", "pode", "irá/deverá" e termos semelhantes, ou o negativo dessas expressões, podem identificar declarações prospectivas. Essas declarações prospectivas são baseadas nas expectativas e crenças da Inter&Co sobre eventos futuros e envolvem riscos e incertezas que podem fazer com que os resultados reais difiram materialmente dos atuais. Qualquer declaração prospectiva feita por nós neste documento é baseada apenas em informações atualmente disponíveis para nós e fala apenas a partir da data em que é feita. Não assumimos nenhuma obrigação de atualizar publicamente qualquer declaração prospectiva, seja escrita ou oral, que possa ser feita de tempos em tempos, seja como resultado de novas informações, desenvolvimentos futuros ou de outra forma. Para obter informações adicionais sobre fatores que podem levar a resultados diferentes de nossas estimativas, consulte as seções "Declaração de advertência sobre declarações prospectivas" e "Fatores de risco" do Relatório Anual da Inter&Co no Formulário 20-F. Os números de nossas principais métricas (Unit Economics), que incluem usuários ativos, como receita média por cliente ativo (ARPAC) e custo para servir (CTS), são calculados usando os dados internos da Inter. Embora acreditemos que essas métricas sejam baseadas em estimativas razoáveis, mas existem desafios inerentes à medição do uso de nossos negócios. Além disso, buscamos continuamente melhorar nossas estimativas, que podem mudar devido a melhorias ou mudanças na metodologia, nos processos de cálculo dessas métricas e, de tempos em tempos, podemos descobrir imprecisões e fazer ajustes para melhorar a precisão, incluindo ajustes que podem resultar no recálculo de nossas métricas históricas.

Sobre Medidas Financeiras Não-IFRS

Para complementar as medidas financeiras apresentadas neste comunicado de imprensa e na teleconferência, apresentação ou webcast relacionados de acordo com o IFRS, a Inter&Co também apresenta medidas não IFRS de desempenho financeiro, conforme destacado ao longo dos documentos. As Medidas Financeiras não IFRS incluem, entre outras: Resultado Líquido Ajustado, Custo de Serviço, Custo de Fundig, Índice de Eficiência, Originação, NPL > 90 dias, NPL 15 a 90 dias, NPL e Formação da Fase 3, Custo de Risco, índice de Cobertura, Fuding, Custo de Funding, Volume Bruto de Mercadorias (GMV), Prêmios, Entradas Líquidas, Depósitos e Investimentos de Serviços Globais, Fee Income Ratio, Custo de Aquisição de Clientes, Cartões + Pix TPV, ARPAC Bruto, ARPAC Líquido, NIM Marginal 1.0, NIM Marginal 2.0, Margem de Juros Líquida IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0), Custo de servir, Margem de Juros Líquida Ajustada eplo Risoc IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0) Ajustadada pelo Risco, Índice de Eficiência Ajustado pelo Risco. Uma "medida financeira não IFRS" refere-se a uma medida numérica da posição histórica ou financeira da Inter&Co que exclui ou inclui montantes que normalmente não são excluídos ou incluídos na medida mais diretamente comparável calculada e apresentada de acordo com o IFRS nas demonstrações financeiras da Inter&Co. A Inter&Co fornece certas medidas não-IFRS como informações adicionais relacionadas aos seus resultados operacionais como complemento aos resultados fornecidos de acordo com o IFRS. As informações financeiras não IFRS aqui apresentadas devem ser consideradas em conjunto com, e não como um substituto ou superior a, as informações financeiras apresentadas de acordo com o IFRS. Existem limitações significativas associadas ao uso de medidas financeiras não IFRS. Além disso, estas medidas podem diferir das informações não IFRS, mesmo quando com títulos semelhantes, utilizadas por outras empresas e, por conseguinte, não devem ser utilizadas para comparar o desempenho da Inter&Co com o de outras empresas.

Destaques 3T24

R\$ **1,2⁺** trilhão TPV anualizado

R\$ **50** bilhões em depósitos

R\$ **122** bilhões em AuC



34,9 milhões de clientes

O Super App da sua vida financeira



Novamente,
elevando
padrões



R\$ **2,7** bilhões de receita bruta

R\$ **260** milhões de lucro líquido

11,9% ROE





Apresentação de Resultados 3T24

Agenda

1. CEO Overview

2. Atualização do Negócio

3. Performance Financeira

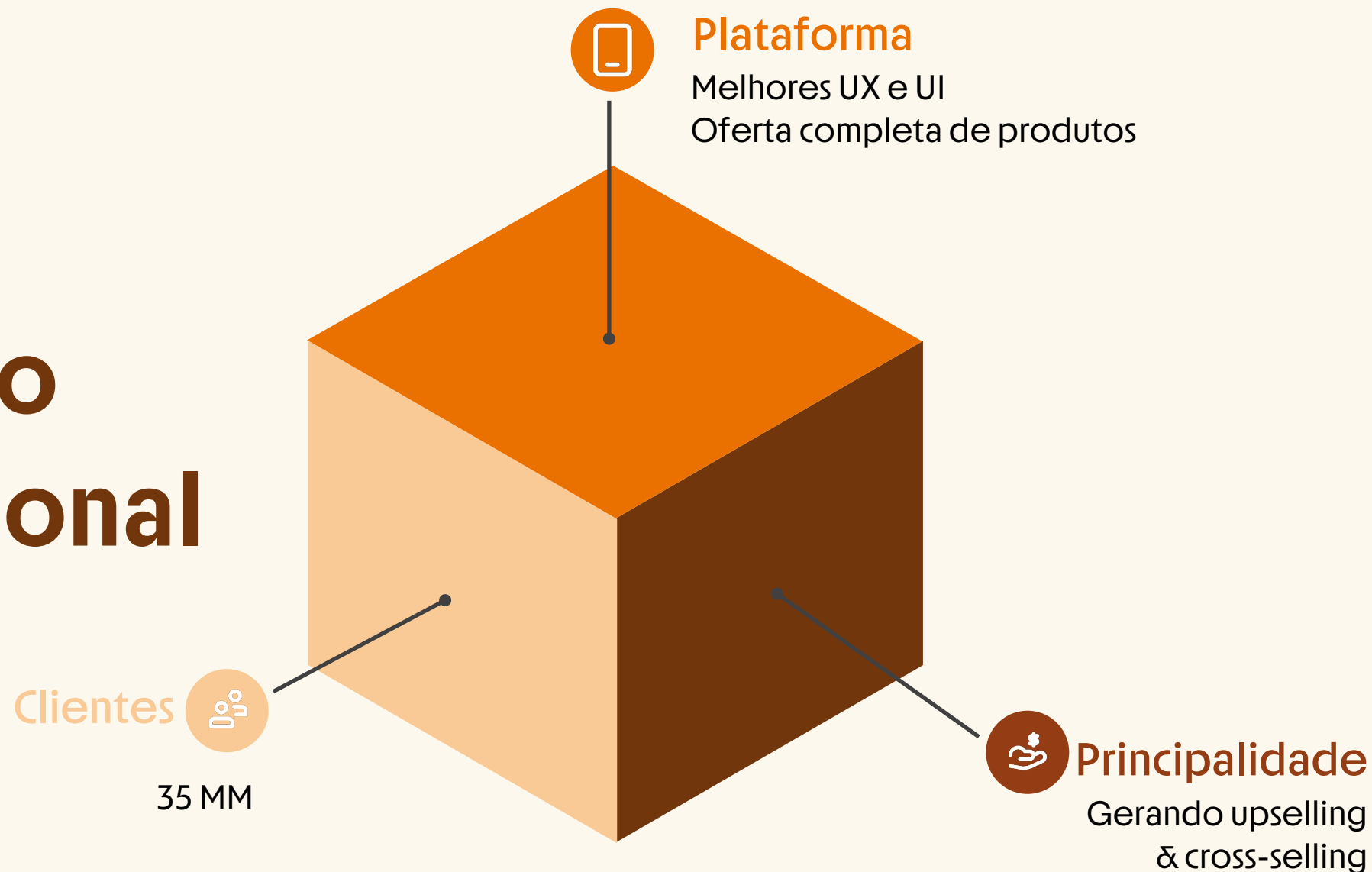


João Vitor Menin

CEO Global

Nossa **vantagem competitiva** única

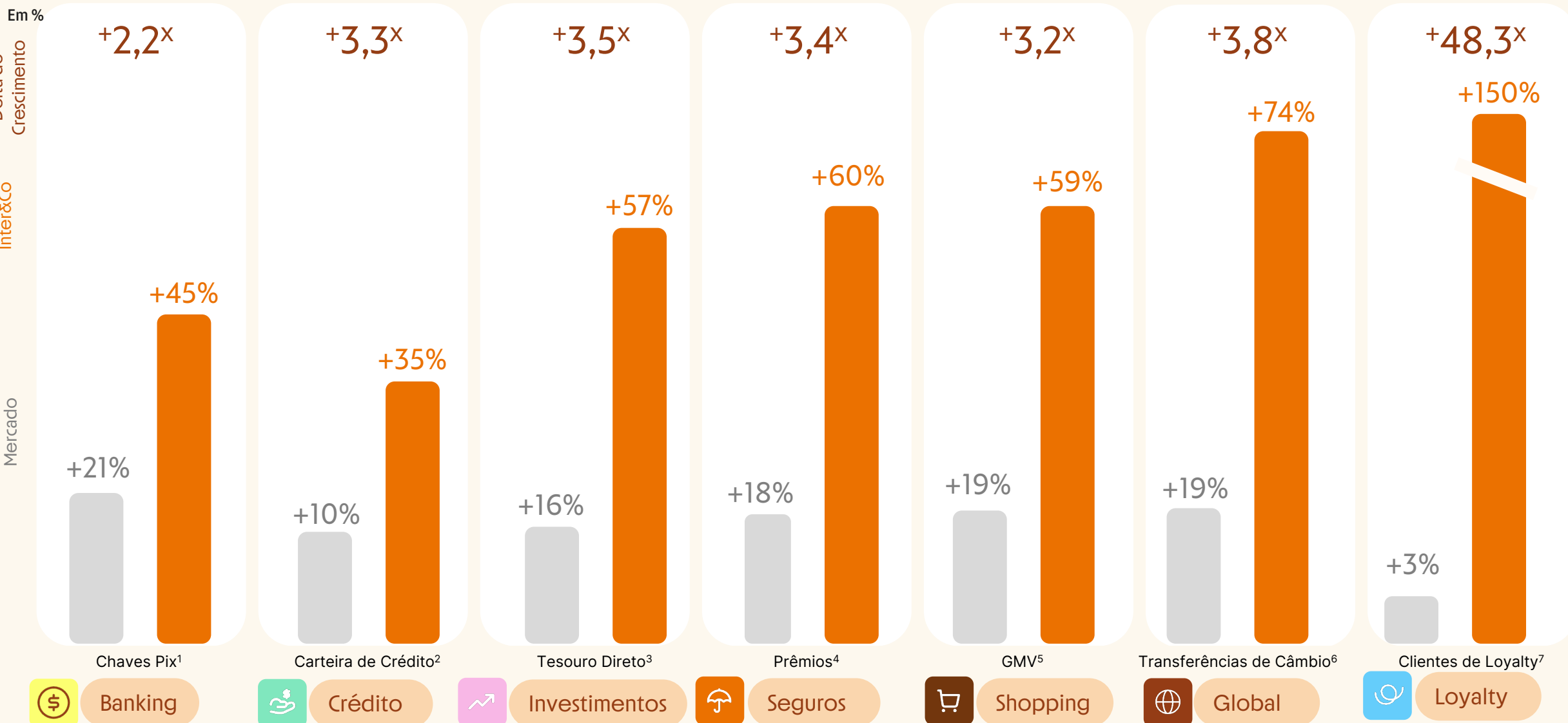
Agora: **Crescimento Tri-Dimensional**



Uma plataforma que gera alpha em todas as verticais

Crescimento YoY

Mercado
Inter



Nota 1: "Estoque de Chaves por Participante", from September 30th, 2024 vs September 30th, 2023. Data from Banco Central do Brasil. **Nota 2:** Total Loans in Brazil (Saldo da carteira de crédito – Total) excluding BNDES Loan Portfolio from August 31st, 2024 vs August 31st, 2023. Data from Banco Central do Brasil and BNDES. **Nota 3:** Tesouro Direto Balance. For Inter: from September 30th, 2024 vs September 30th, 2023. For Market: August 31st, 2024 vs August 31st, 2023. Data from Tesouro Transparente. **Nota 4:** Insurance Premiums from 6M24 vs 6M23. For Inter. Market data from Fenaprev. **Nota 5:** For Inter: Total GMV from 3Q24 vs 3Q23. For Market: Total e-commerce GMV from 6M24 vs 6M23, according to NIQEbit's webshoppers report. **Nota 6:** Amount of FX Transfers to Abroad from 3Q24 vs 3Q23 Data from Banco Central do Brasil. **Nota 7:** For Inter: Total Clients in the Loop program in September 30th, 2024 vs September 30th, 2023. For Market: Total number of subscriptions in Loyalty prgrams from June 30th, 2024 vs June 30th, 2023. Data from Abemf.

Foco em **inovação** e em nossos clientes

Evolução da hiper personalização

 **10^x** + conversão¹

 **2^x** + receita por visualização²

Comparada com clientes sem app hiper personalizado

Expansão Global



3,6 mm
Clientes Globais

Shopping Concierge

Impulsionado por IA



Forum

Nossa própria plataforma de conteúdo, dentro do nosso Super App Financeiro



Clientes ainda mais engajados

R\$1,2+ trilhão
TPV anualizado

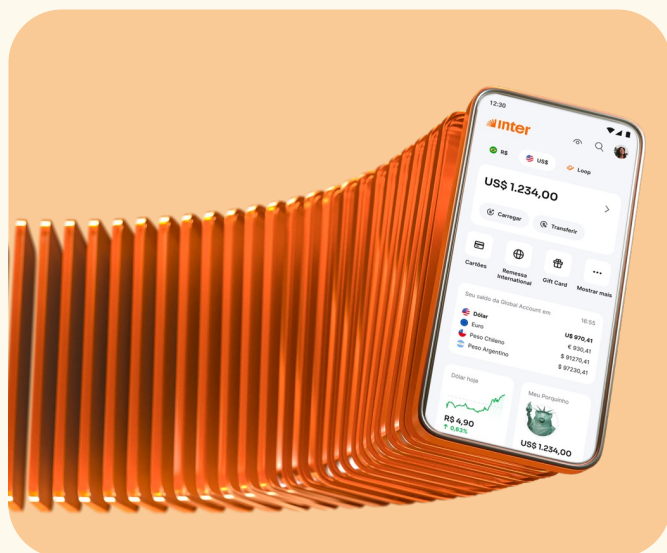


Sólida base de Funding

+R\$ 50 bi

+ 27% YoY

+21 mil Depósitos por hora



Executando o plano, trimestre após trimestre



Onde começamos

3T22

Ano 0

O que conquistamos até o momento

3T24 ✓

Ano 2

Nossa estrela norte

Em 2027

Ano 5

Operacional

Clientes Totais

23_{MM}

34,9_{MM}

~60_{MM}

Performance

Índice de Eficiência

75%

50,7%

~30%

Lucratividade

ROE

(2%)

11,9%

~30%

Ano 0

3T22

Ano 1

4T23

Ano 2

4T24

Ano 3

4T25

Ano 4

4T26

Ano 5

4T27

Ano 0

3T22

Ano 1

4T23

Ano 2

4T24

Ano 3

4T25

Ano 4

4T26

Ano 5

4T27

Ano 0

3T22

Ano 1

4T23

Ano 2

4T24

Ano 3

4T25

Ano 4

4T26

Ano 5

4T27



Apresentação de Resultados 3T24

Agenda

1. CEO Overview

2. Atualização do Negócio

3. Performance Financeira



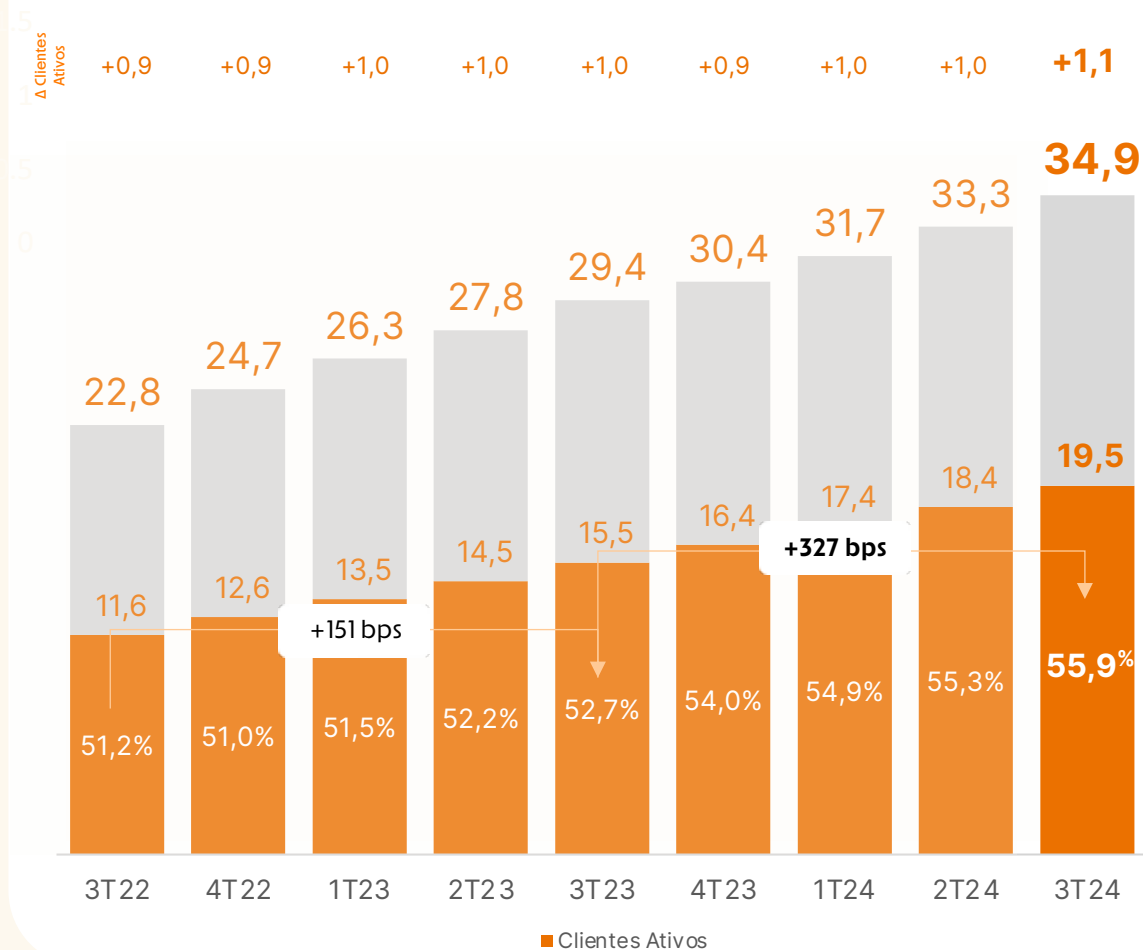
Alexandre Riccio
CEO Brasil

Tendência consistente na ativação e engajamento dos clientes

Clientes Totais

Clientes Totais

Em milhões

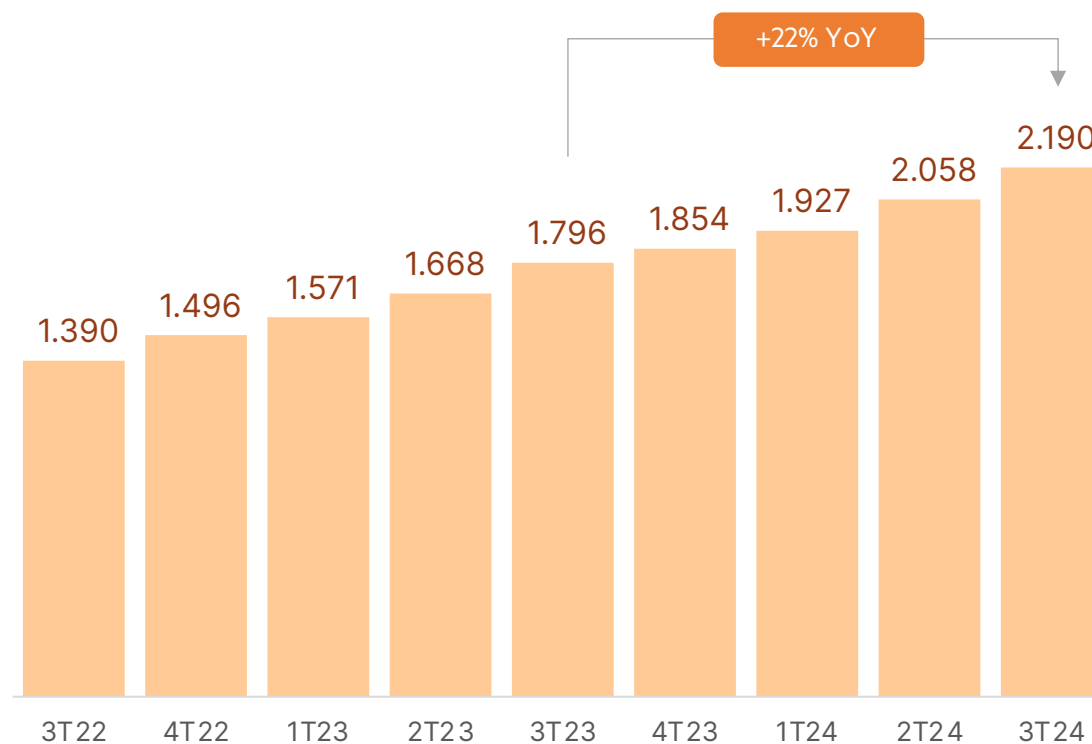


Clientes PJ

Contas PJs

Em milhares

Foco em PMEs



Tendência consistente na ativação e engajamento dos clientes

Clientes Totais

55,9%

Taxa de Ativação

+327 bps YoY

Melhorando

Engajamento dos Clientes

Clientes PJ

Foco em PMEs

Maior Ativação

Maior ARPAC

Volumes transacionais crescendo em todas as safras



Banking

R\$ 1,2+ trilhão

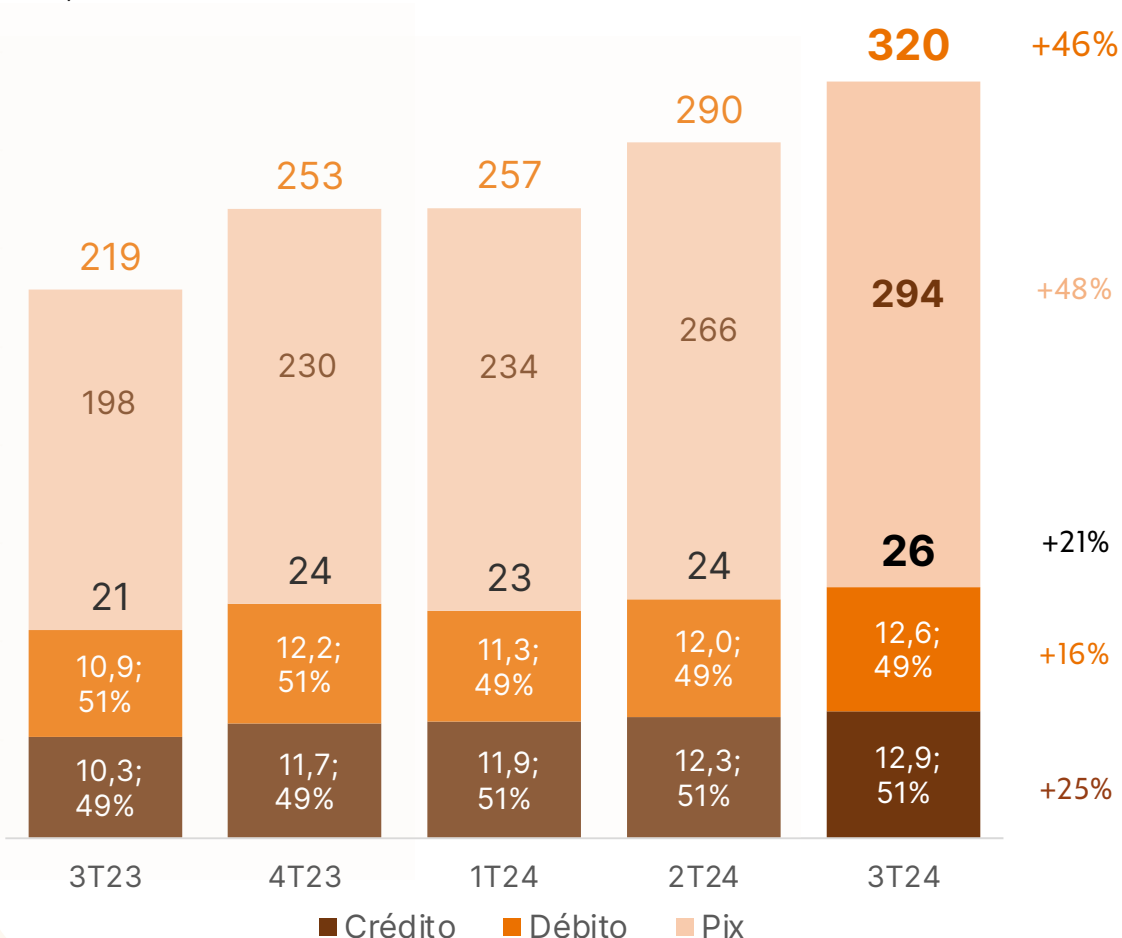
TPV Anualizado

8,1% (+28bps QoQ)

Market Share de Transações Pix

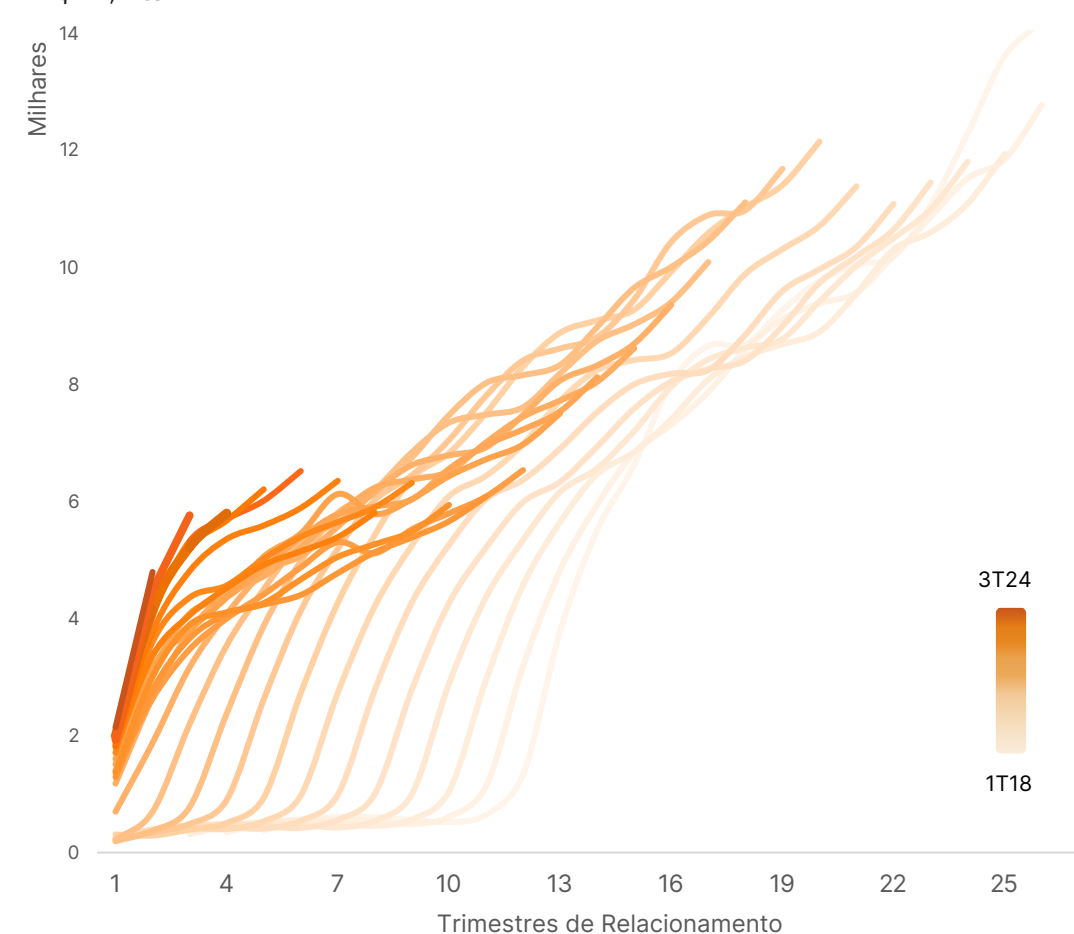
TPV de Cartões + Pix¹

Em R\$ bilhões



TPV de Cartões + Pix por Cliente Ativo

In R\$ mil, mês



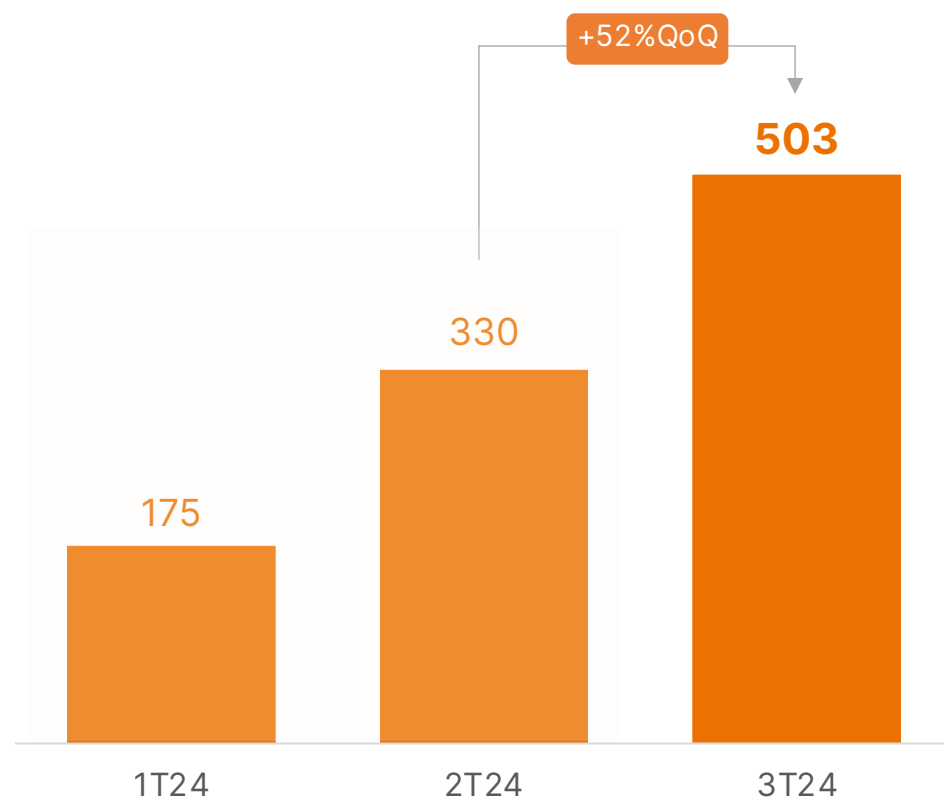
Plataforma transacional criando oportunidade em consumer finance



Crédito

Carteira de Consumer Finance 2.0¹

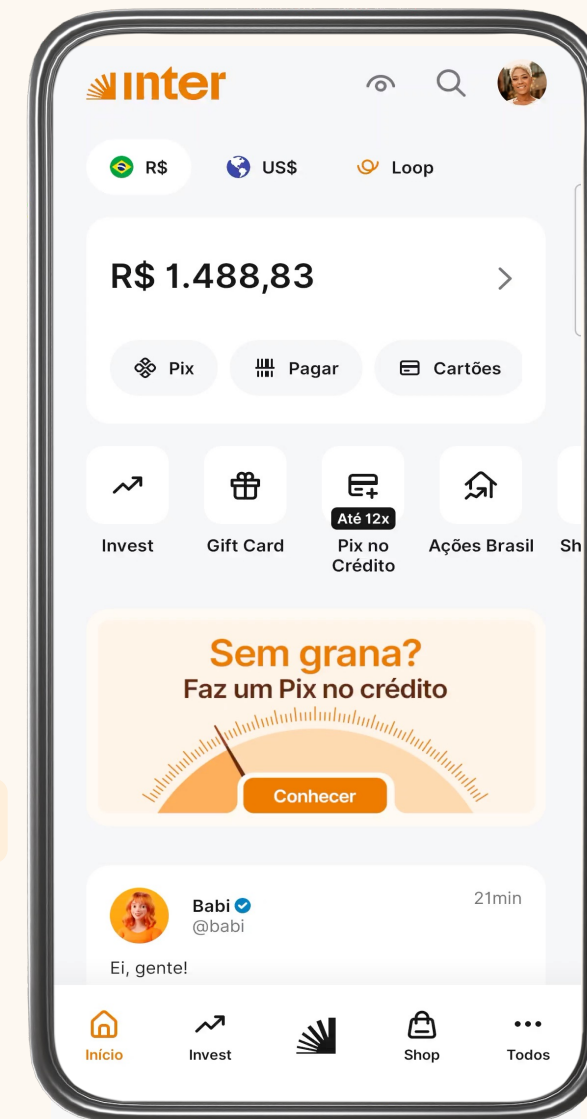
Em R\$ milhões



 Pix Crédito

 Buy Now Pay Later

 Cheque Especial

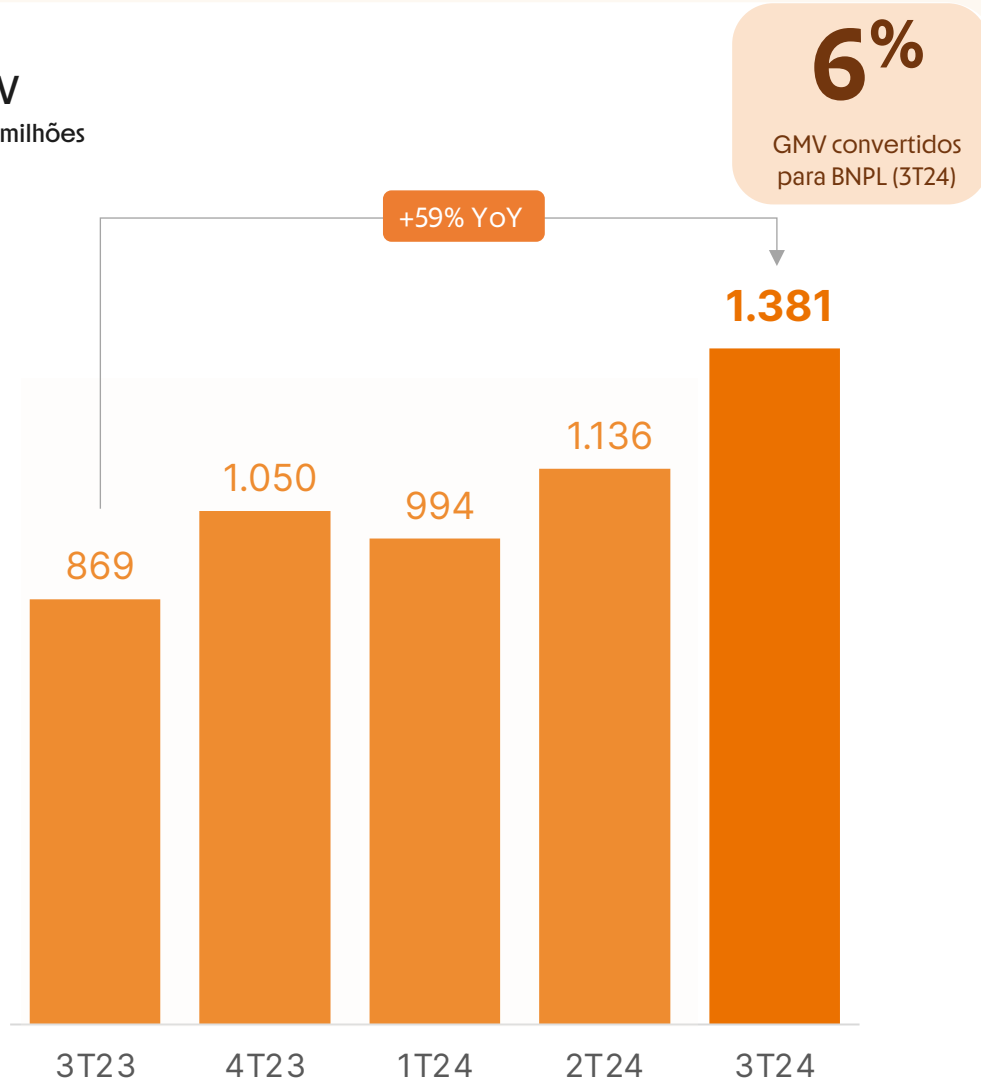


Shopping e Loyalty: oportunidades de cross-sell



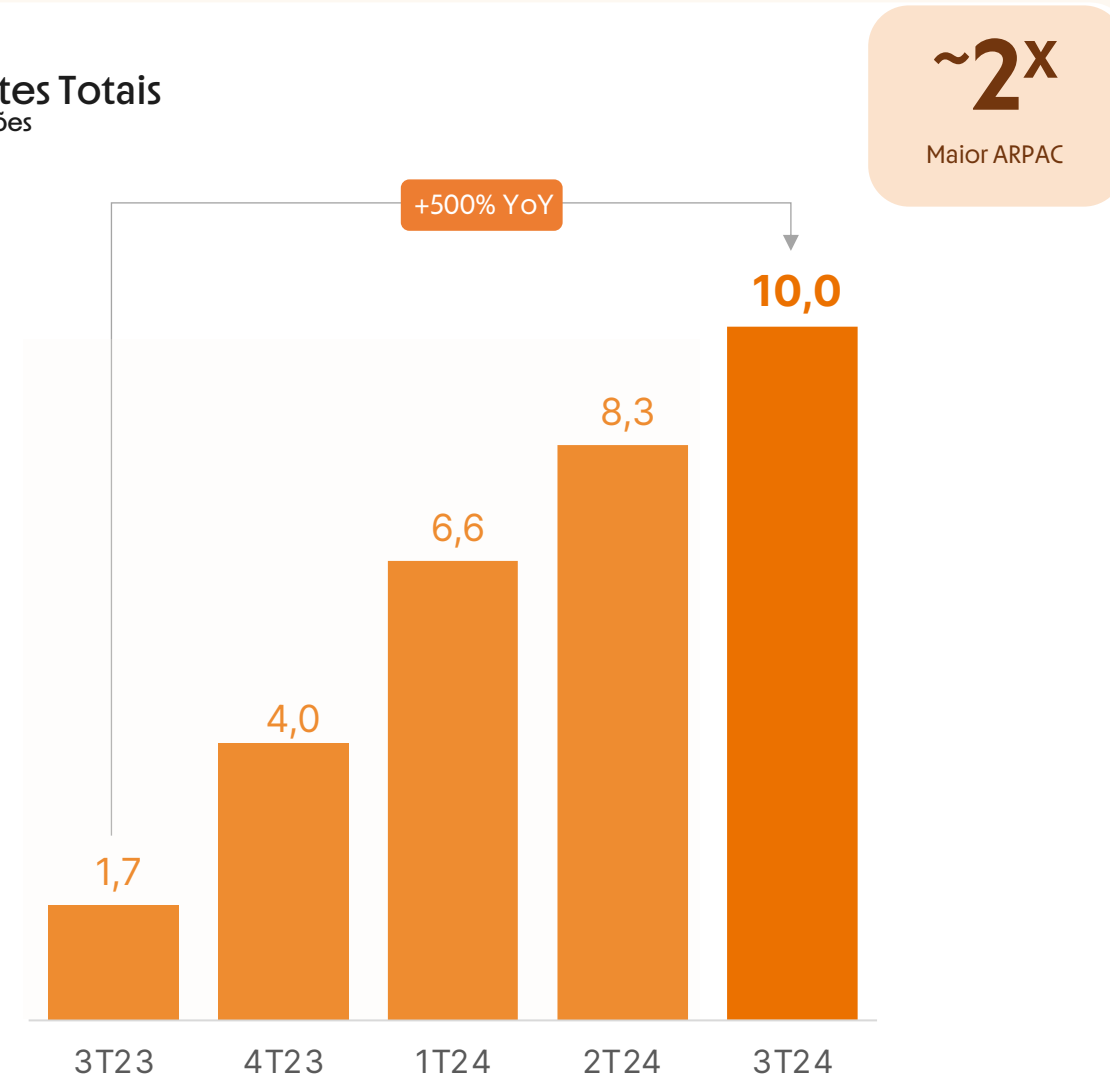
Shopping

GMV
Em R\$ milhões



Loyalty

Cientes Totais
Em milhões



Shopping e Loyalty: oportunidades de cross-sell



Shopping

6%

GMV convertidos
para BNPL (3T24)

Transformando

o plano em realidade



Loyalty

~2x

Maior ARPAC Bruto¹

Aumentando

Engajamento

Investimentos e Seguros: engajando os clientes no Super App



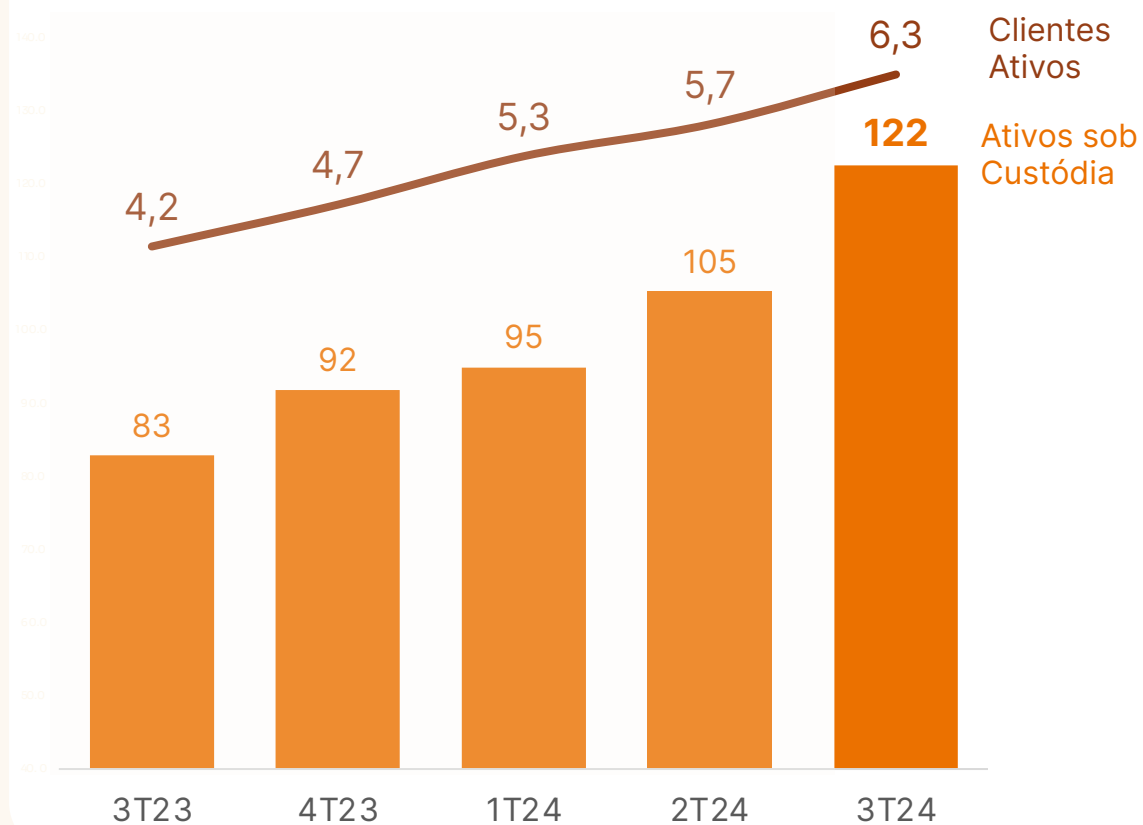
Investimentos

AuC e Clientes Ativos

Em R\$ bilhões e milhões

R\$3,4^{BI}

AuC Meu Porquinho



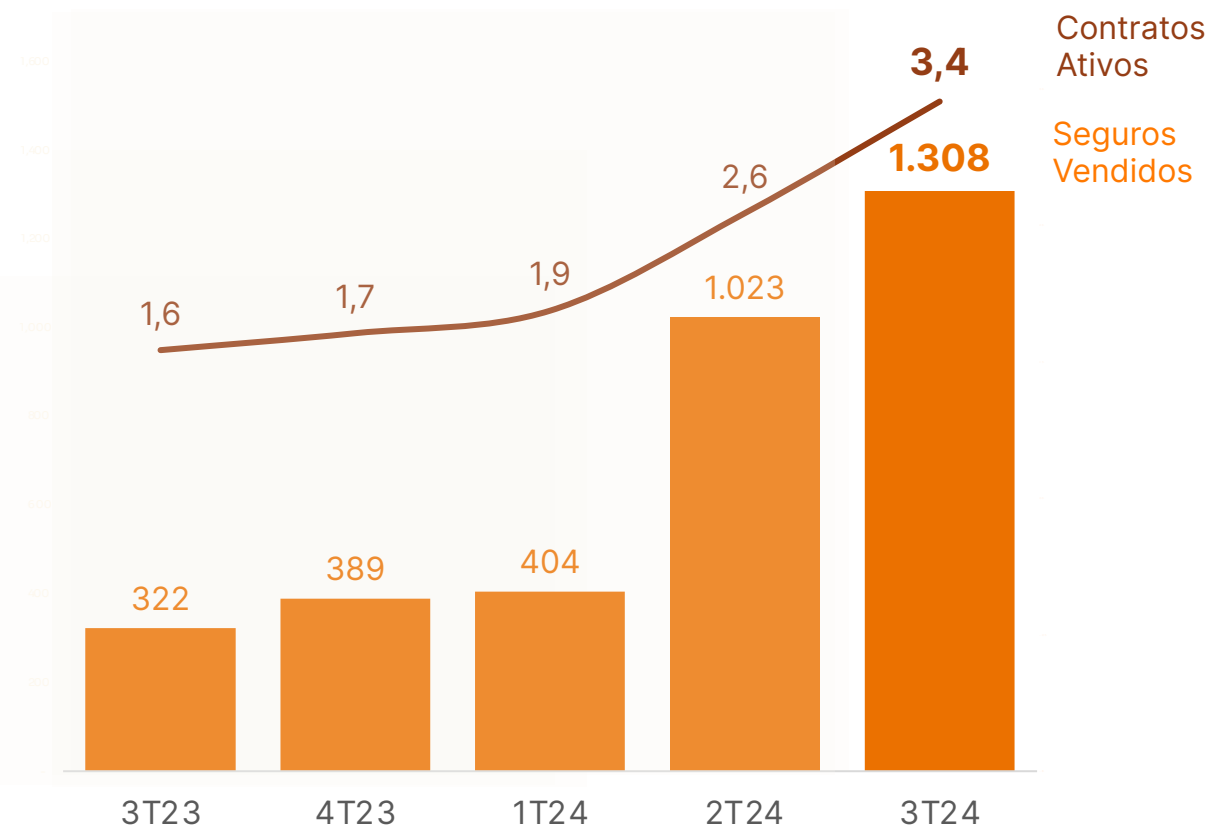
Seguros

Vendas e Contratos

Em milhares e em milhões

3,4^{MM}

Contratos Ativos



Investimentos e Seguros: engajando os clientes no Super App



Investimentos

R\$3,4BI

AuC Meu Porquinho
+48% QoQ

Aumentando

Funding



Seguros

3,4MM

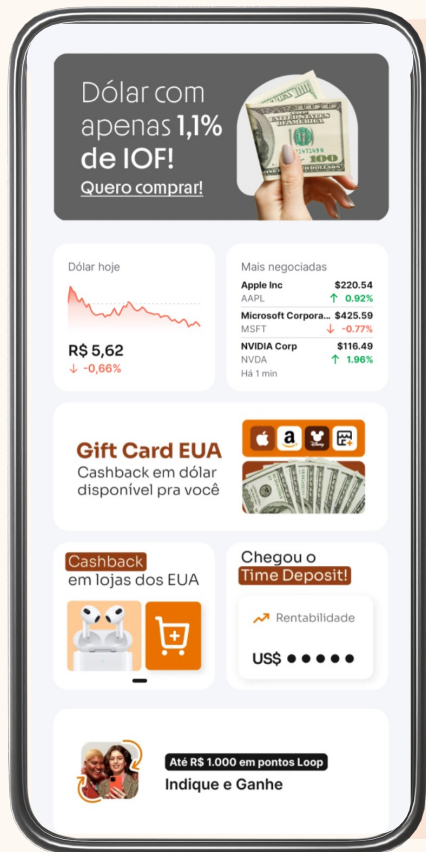
Contratos Ativos
+115% YoY

Produtos

de alta margem

Global: expandindo nossa oferta de produtos nos EUA

 Global

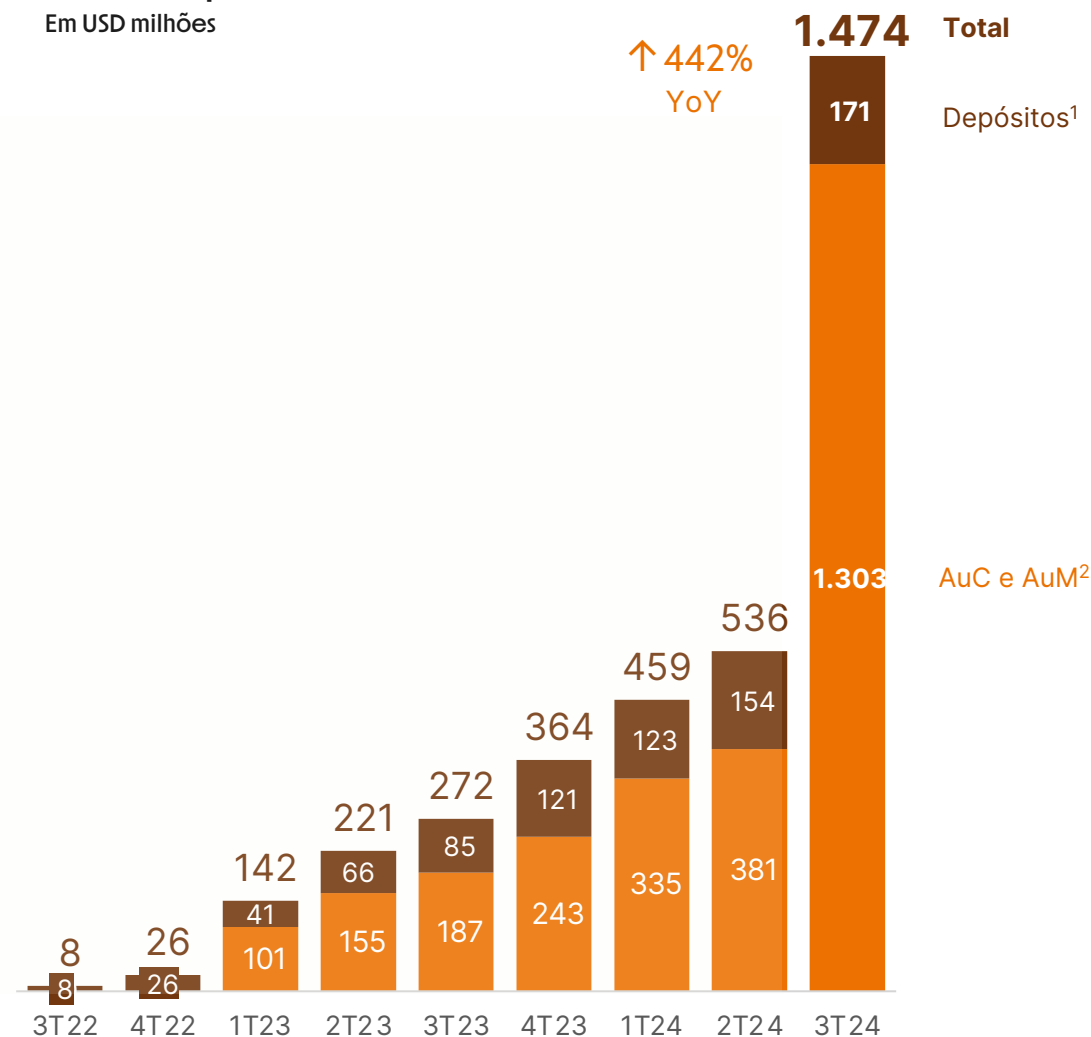


3,6 milhões
 Clientes Globais
 +96%YoY



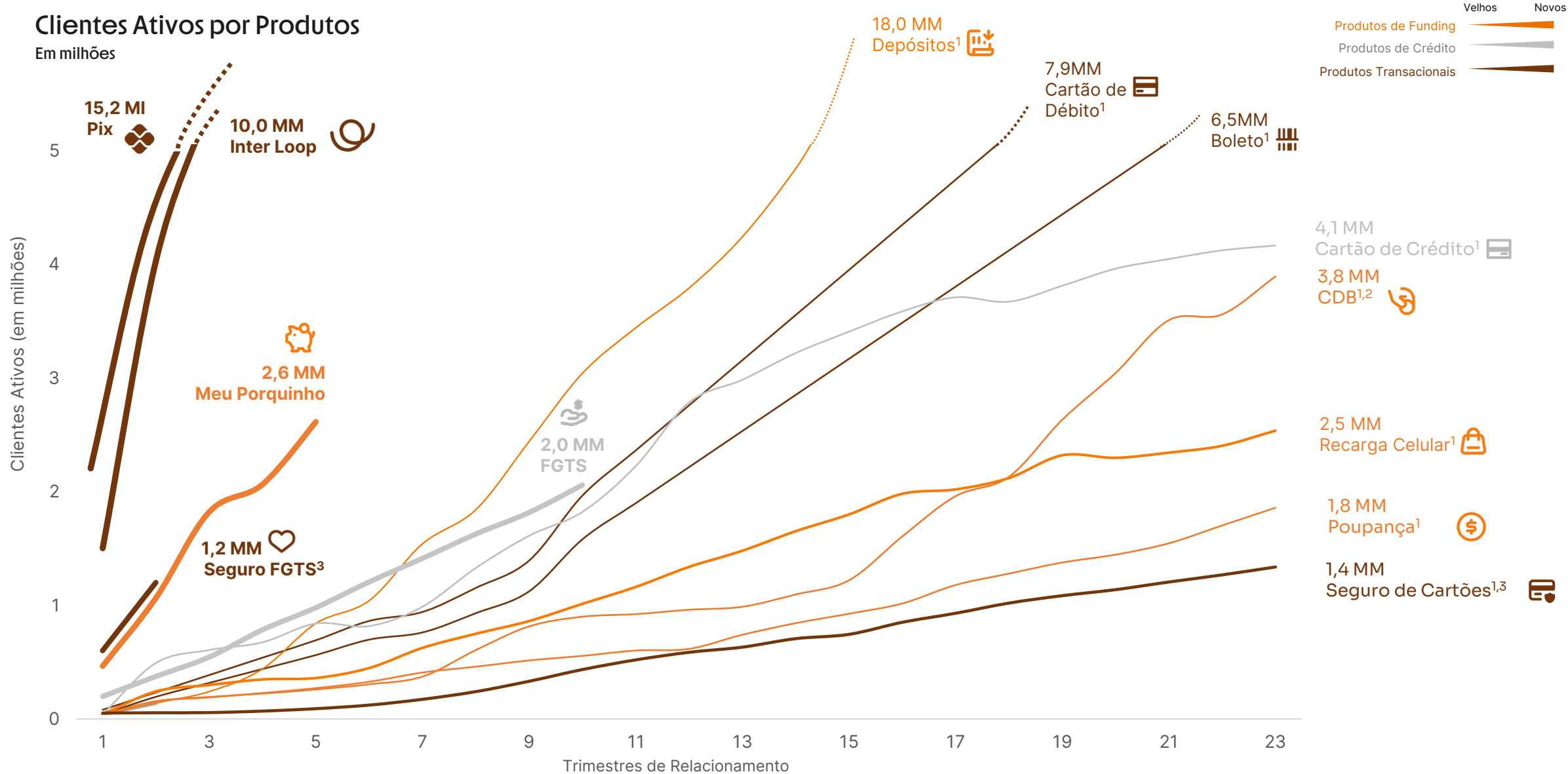
AuC & Depósitos em USD

Em USD milhões



Nota 1: Montante incluído no saldo de Depósitos à Vista e Depósitos a Prazo na Demonstração Financeira IFRS. Inclui títulos sob a Custódia de Títulos da Inter&Co. **Nota 2:** Ativos sob a Custódia e/ou Gestão de Títulos da Inter&Co. **Nota 3:** Montante de Transferências de Câmbio para o Exterior a partir do 3T24. Dados do Banco Central do Brasil.

Força do ecossistema demonstrada pela aceleração da adoção de produtos

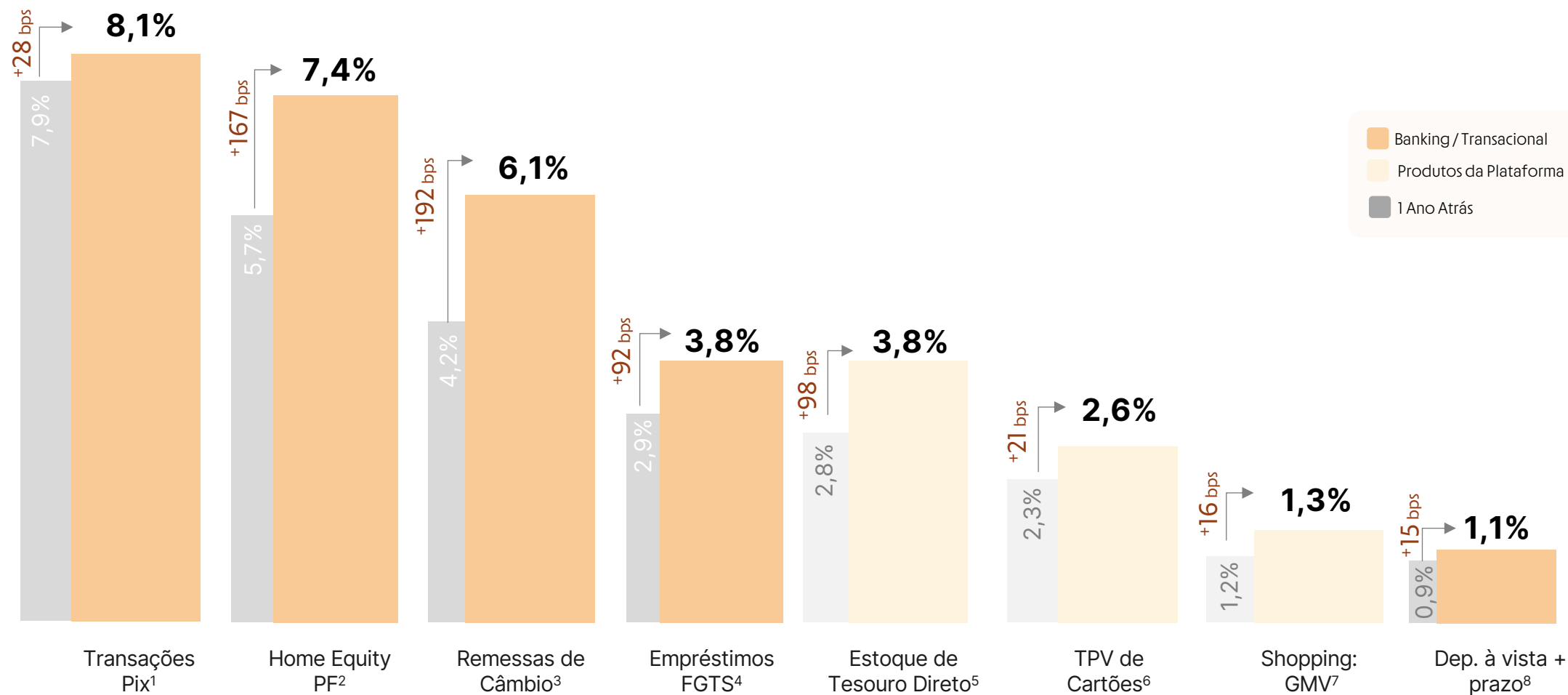


Nota 1: Produtos existentes antes do 1T19, no entanto, o número real de clientes ativos começa apenas a partir do 1T20 para se ajustar ao gráfico. **Nota 2:** Excluindo clientes que possuem apenas produtos vinculados ao "CDB Meu Porquinho". **Nota 3:** Número de contratos ativos no final no período.

Diminuindo a diferença na participação de mercado

Market Share

Em %



Nota 1: Número total de transações PIX no 3T24 e 3T23, excluindo transações realizadas fora do SPL. Dados de mercado do Banco Central do Brasil. **Nota 2:** Total da carteira de Home Equity PF em setembro/2024 e setembro/2023. Dados de mercado da ABECIP. **Nota 3:** Montante de Transferências de Câmbio para o Exterior no 3T24 e 3T23. Dados do Banco Central do Brasil. **Nota 4:** Total da carteira de FGTS estimada multiplicando a participação do Inter em pagamentos recebidos de Saques de FGTS (60-F – Saque Aniversário – Alienação ou Cessão Fiduciária) até o 3T24 pela carteira de empréstimos de FGTS do Inter em setembro/2024. **Nota 5:** Saldo do Tesouro Direto. Dados de mercado do Market: 31 de agosto de 2024 e 31 de agosto de 2023. Dados do Tesouro Transparente. **Nota 6:** Total de TPV de cartões no 3T24 e 3T23. Dados de mercado da ABCECS. **Nota 7:** Total de GMV de e-commerce do 6M24 e 6M23. Dados de mercado da Webshoppers Nielsen IQ. **Nota 8:** Total de depósitos à vista e a prazo. Dados do Banco Central do Brasil.

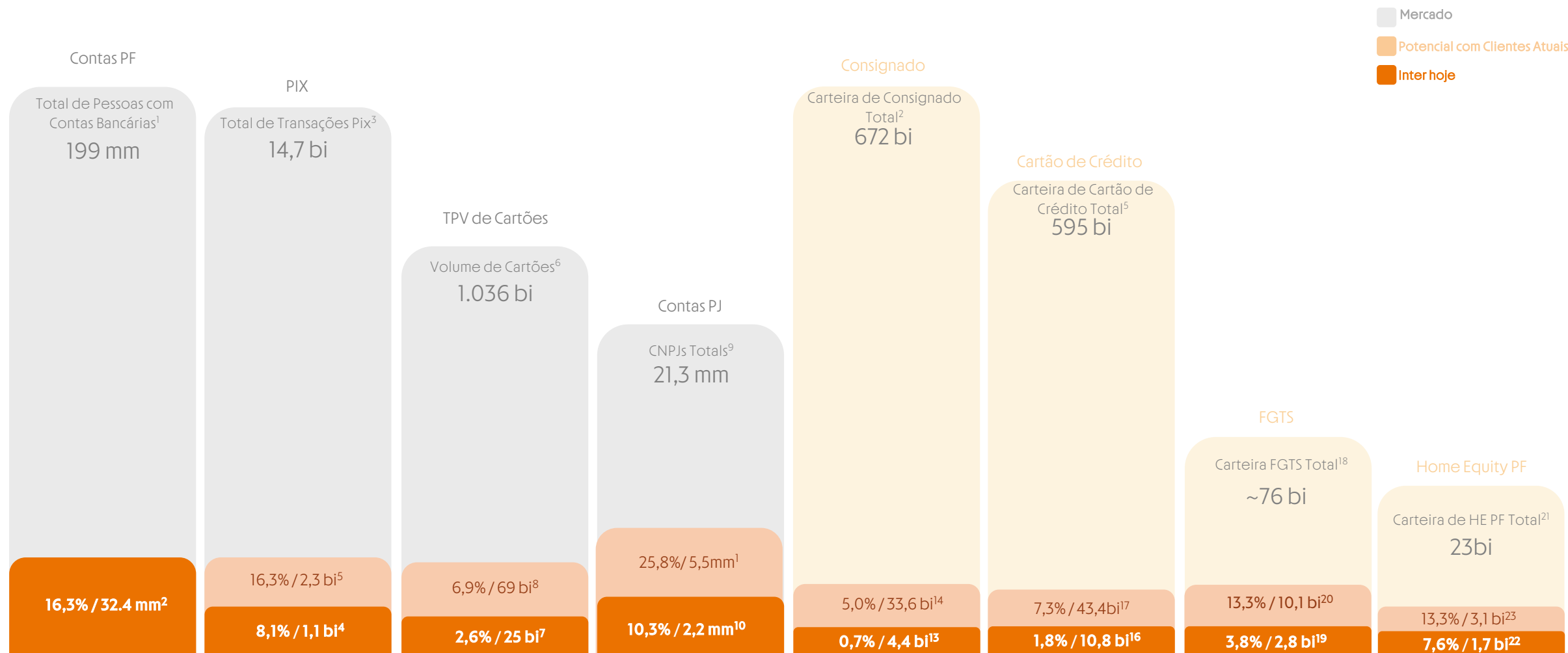
Potencial de crescimento significativo dentro do nosso ecossistema

Market Share/Penetração

Em %

Transacional

Crédito





Apresentação de Resultados 3T24

Agenda

1.CEO Overview

2.Atualização do Negócio

3.Performance Financeira

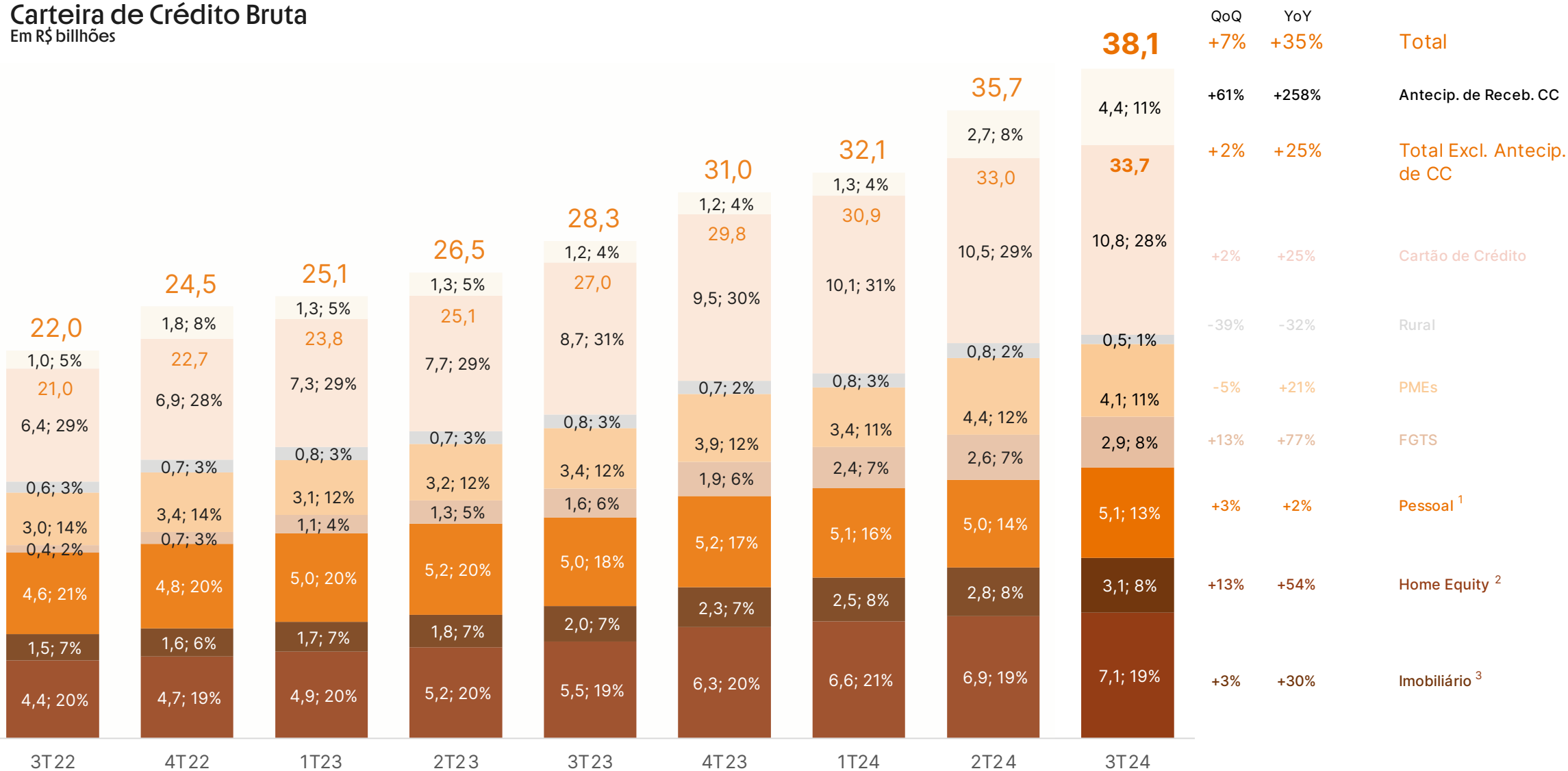


Santiago Stel
CFO

Crescimento de crédito acima do mercado

Carteira de Crédito Bruta

Em R\$ bilhões

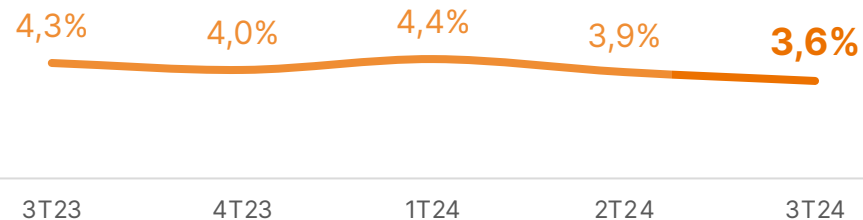


Perspectiva estável, com melhoria sequencial nas safras

NPL 15 a 90 dias¹

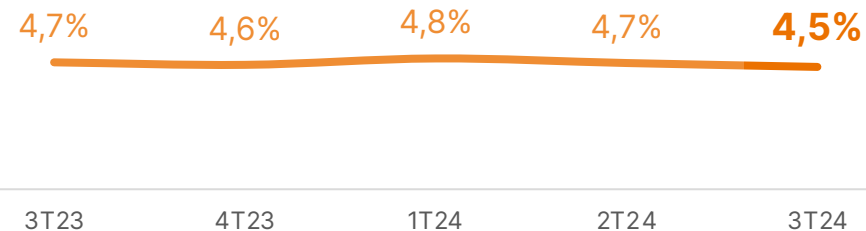
Em %

NPL de 15 a 90 dias
em níveis recordes



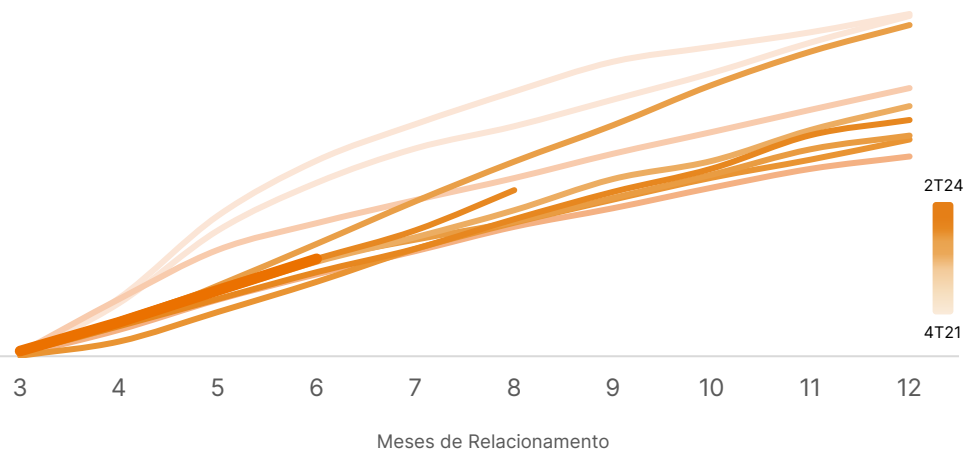
NPL > 90 dias¹

Em %



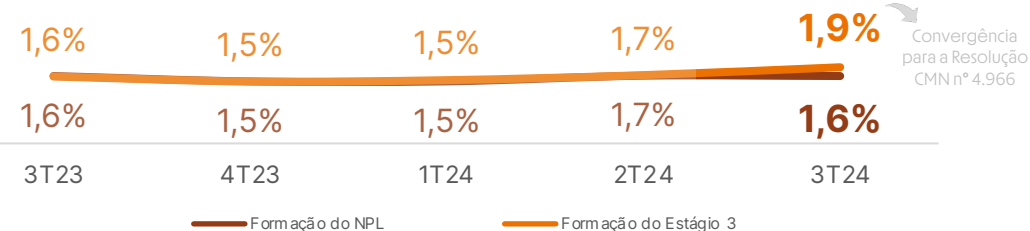
NPL de Cartão de Crédito > 90 dias por Safra²

Em %



Formação de NPL e Estágio 3

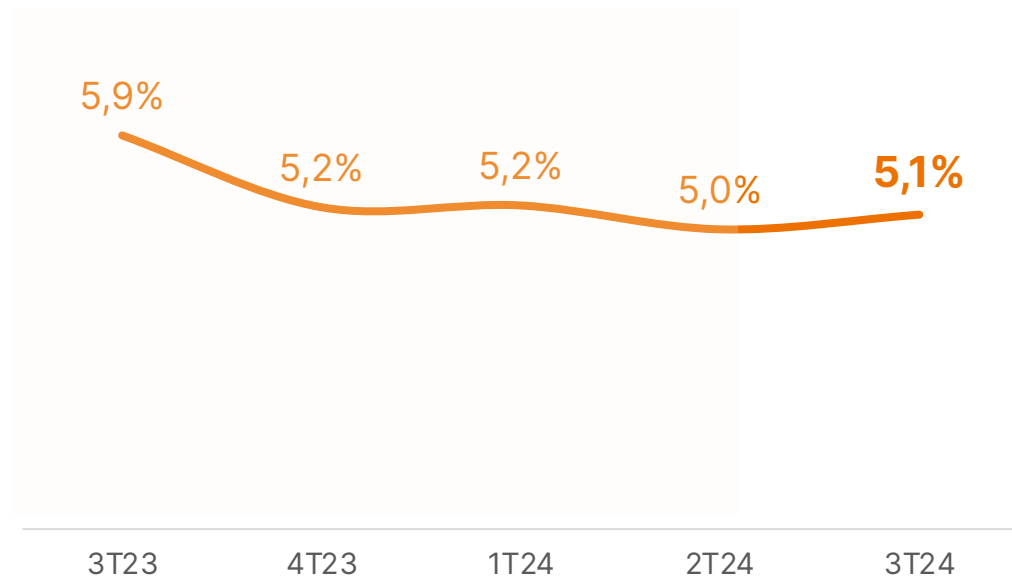
Em %



Custo de risco e índice de cobertura **estáveis**

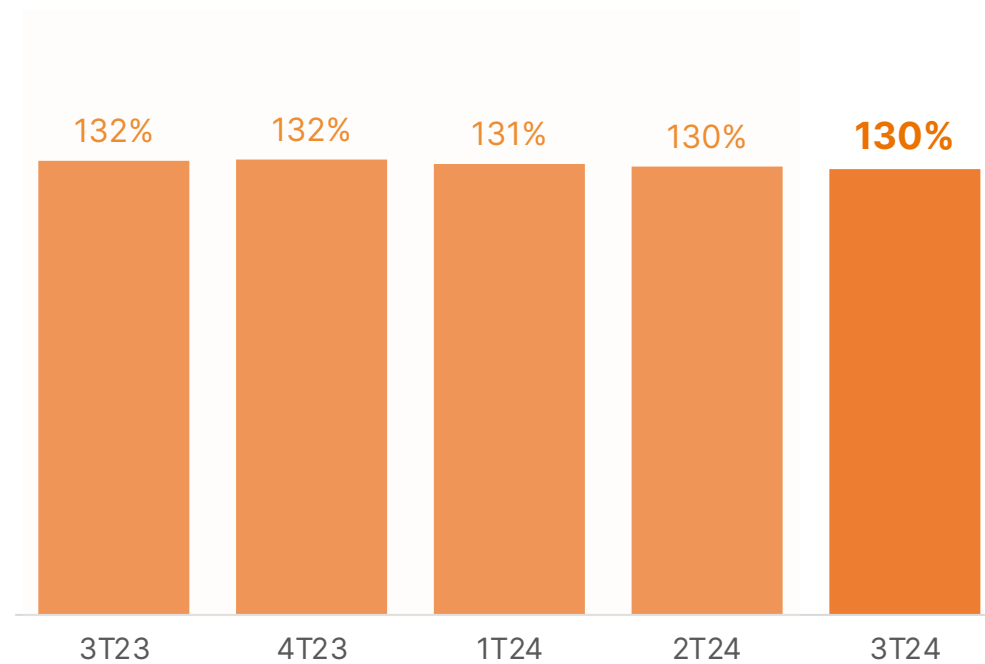
Custo de Risco¹

Em %



Índice de Cobertura

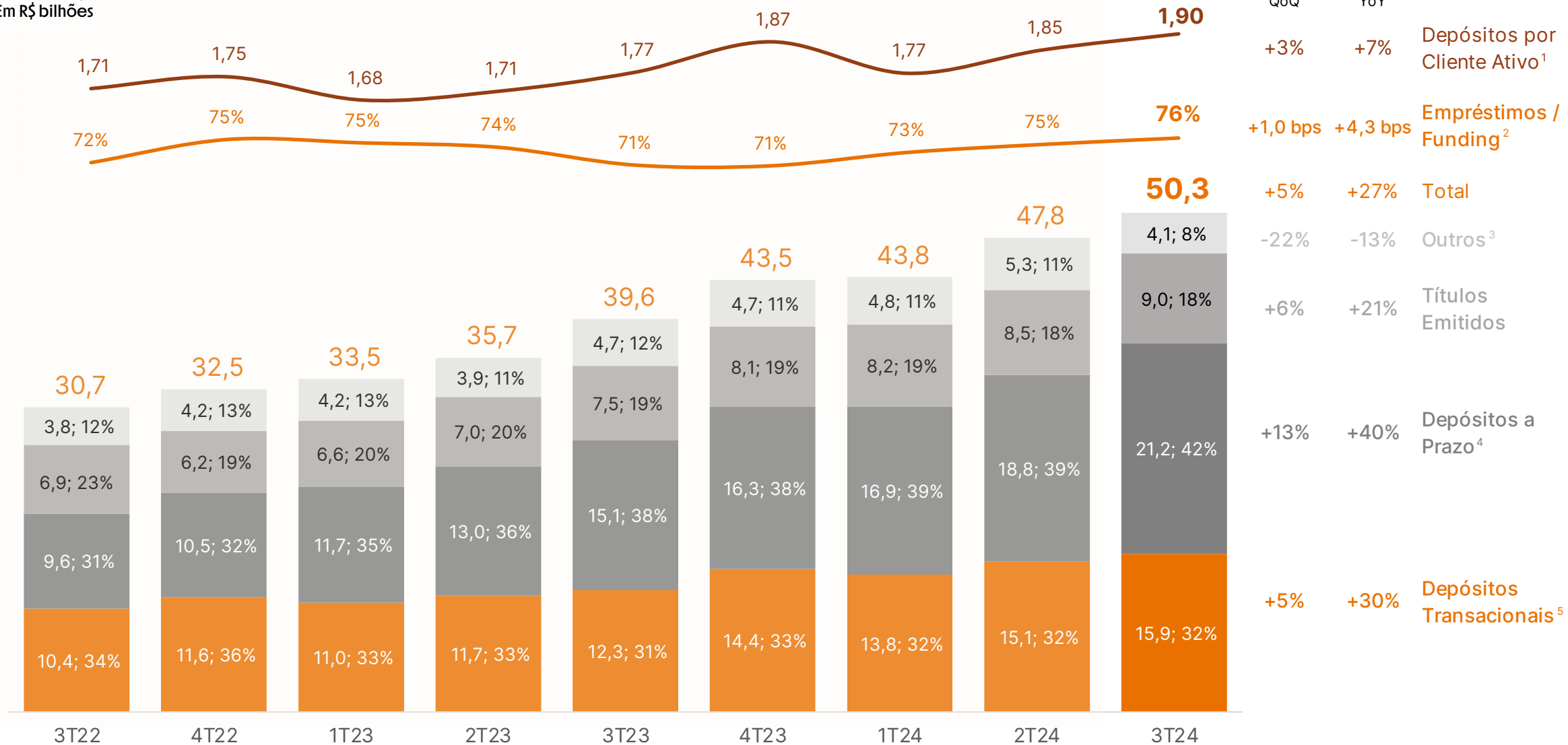
Em %



Mais de 18 milhões de clientes com depósitos

Funding

Em R\$ bilhões



Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Os depósitos por cliente ativo consideram o total de depósitos à vista mais depósitos a prazo pelo número total de clientes ativos do trimestre. **Nota 2:** A relação de empréstimos para funding considera a carteira de crédito bruta total dividida pelo funding total. **Nota 3:** Inclui depósitos de poupança, credores por recursos a liberar e passivos com instituições financeiras (títulos vendidos sob acordos de recompra, depósitos interbancários e operações de crédito e repasse). **Nota 4:** Excluindo o saldo da Conta com Pontos. **Nota 5:** Inclui o saldo correspondente da Conta com Pontos e depósitos à vista.

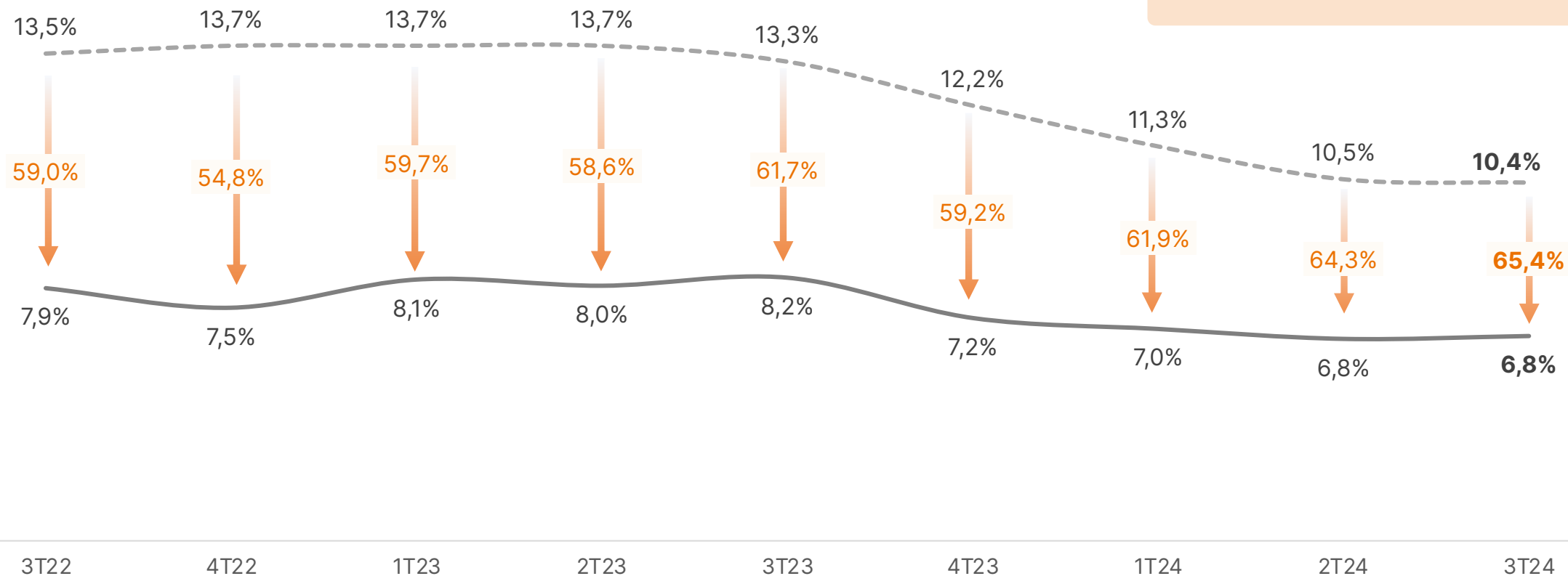
Baixo custo de funding é uma forte vantagem competitiva

Custo de Funding¹

Em %, anualizado



Custo de funding em 6,8%, um dos mais baixos do mercado



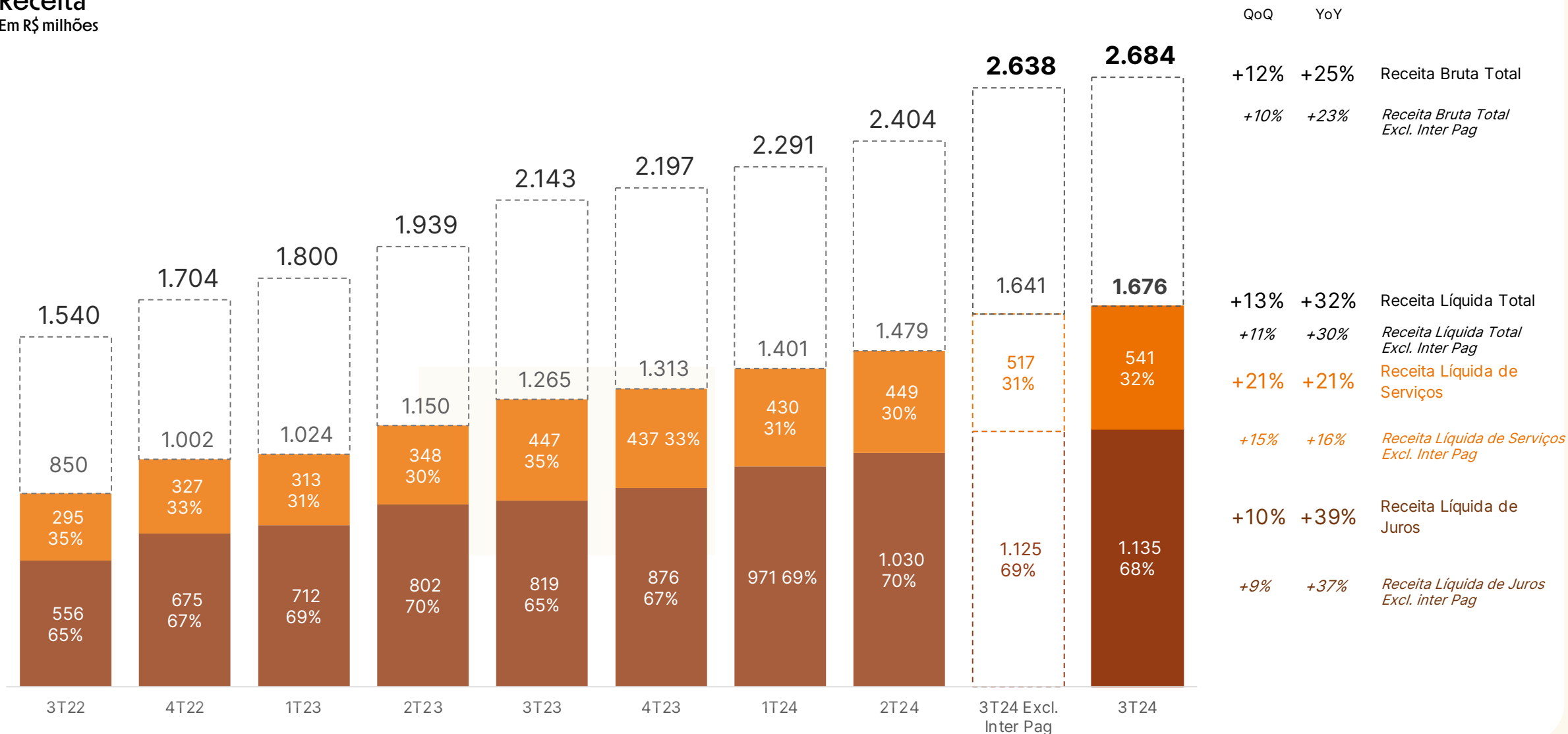
..... CDI Médio do Trimestre¹

— Custo de Funding

— Custo de Funding em % do CDI

Crescimento consistente de receitas

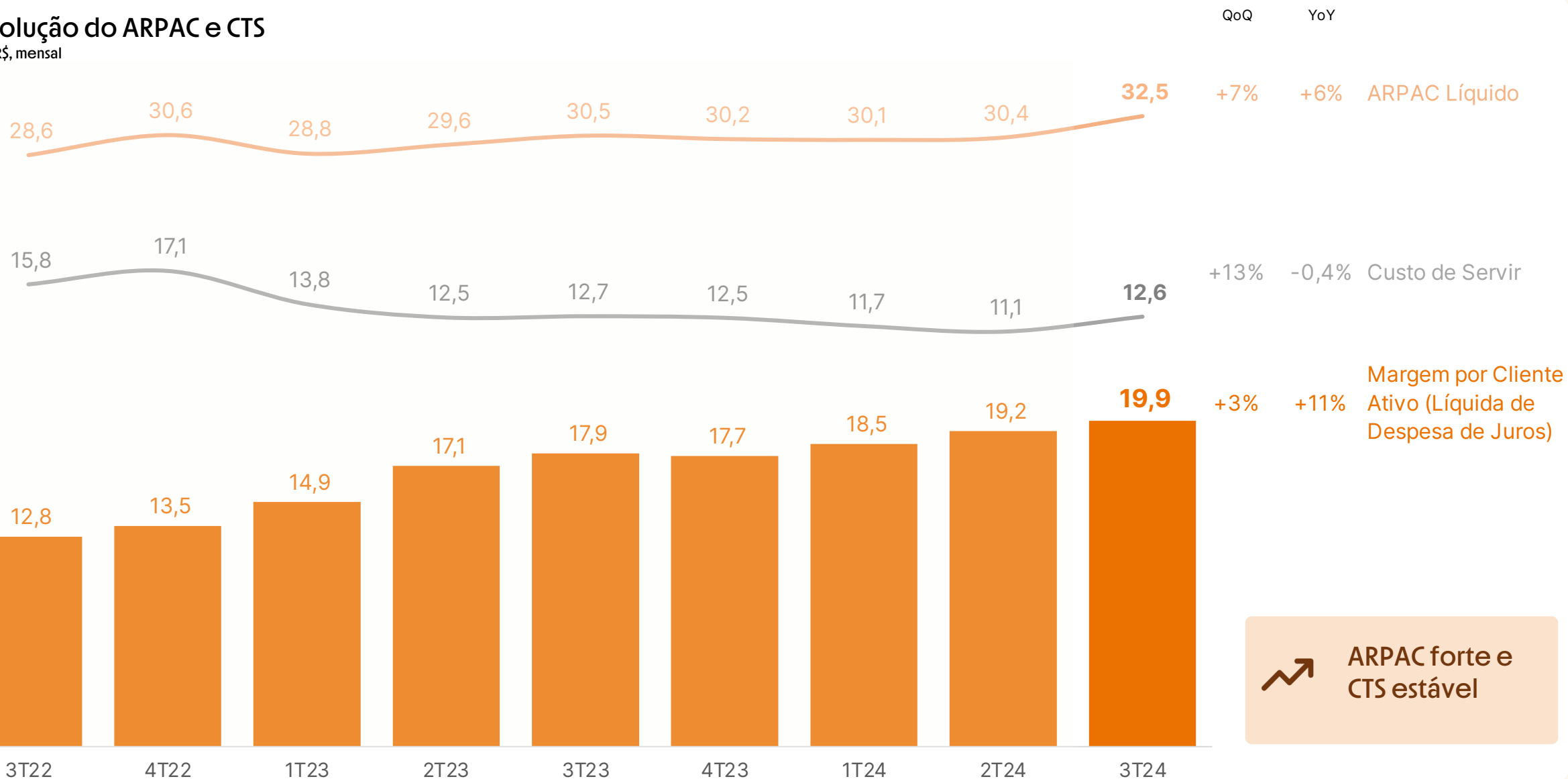
Receita
Em R\$ milhões



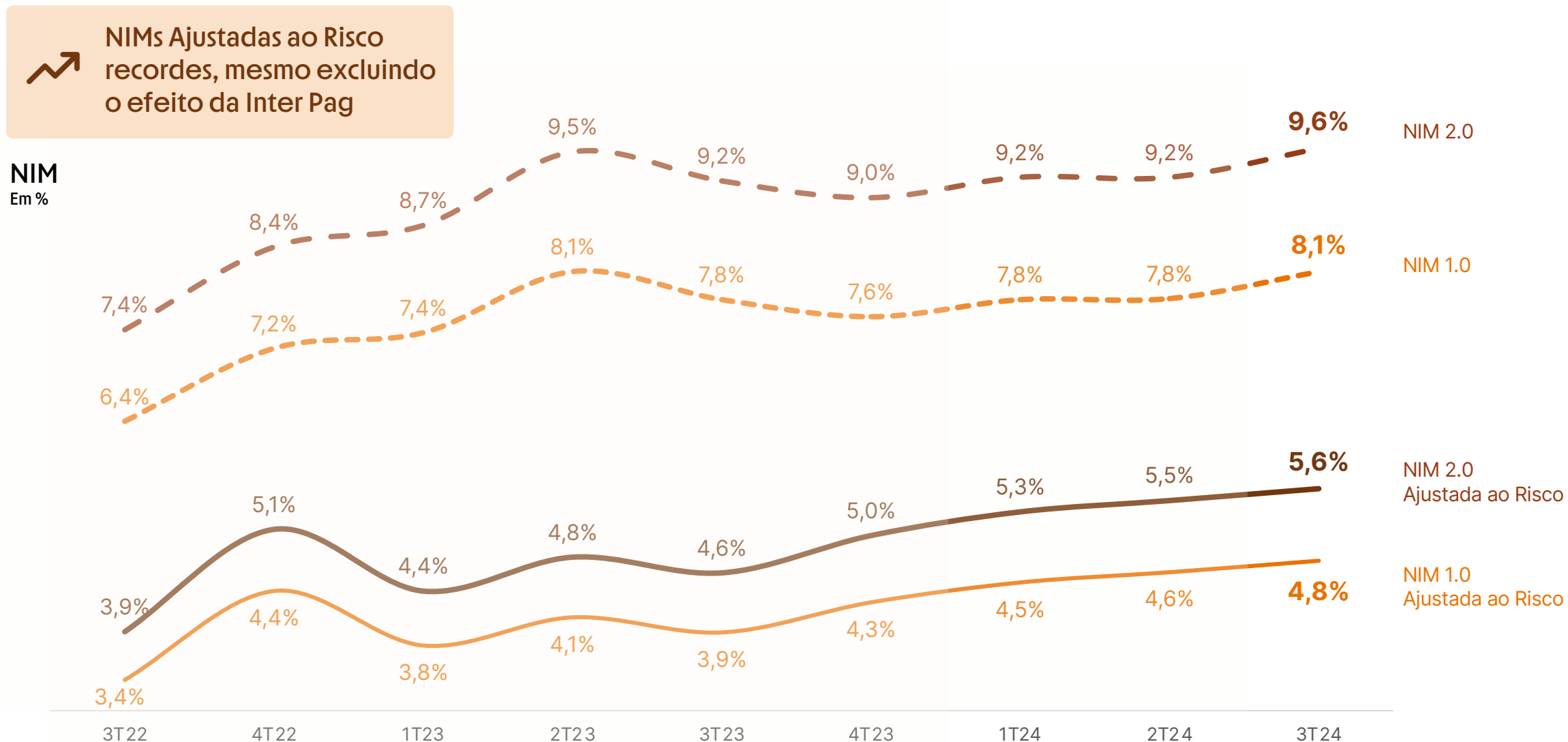
Maximizando resultados com economias de escala e monetização

Evolução do ARPAC e CTS

Em R\$, mensal



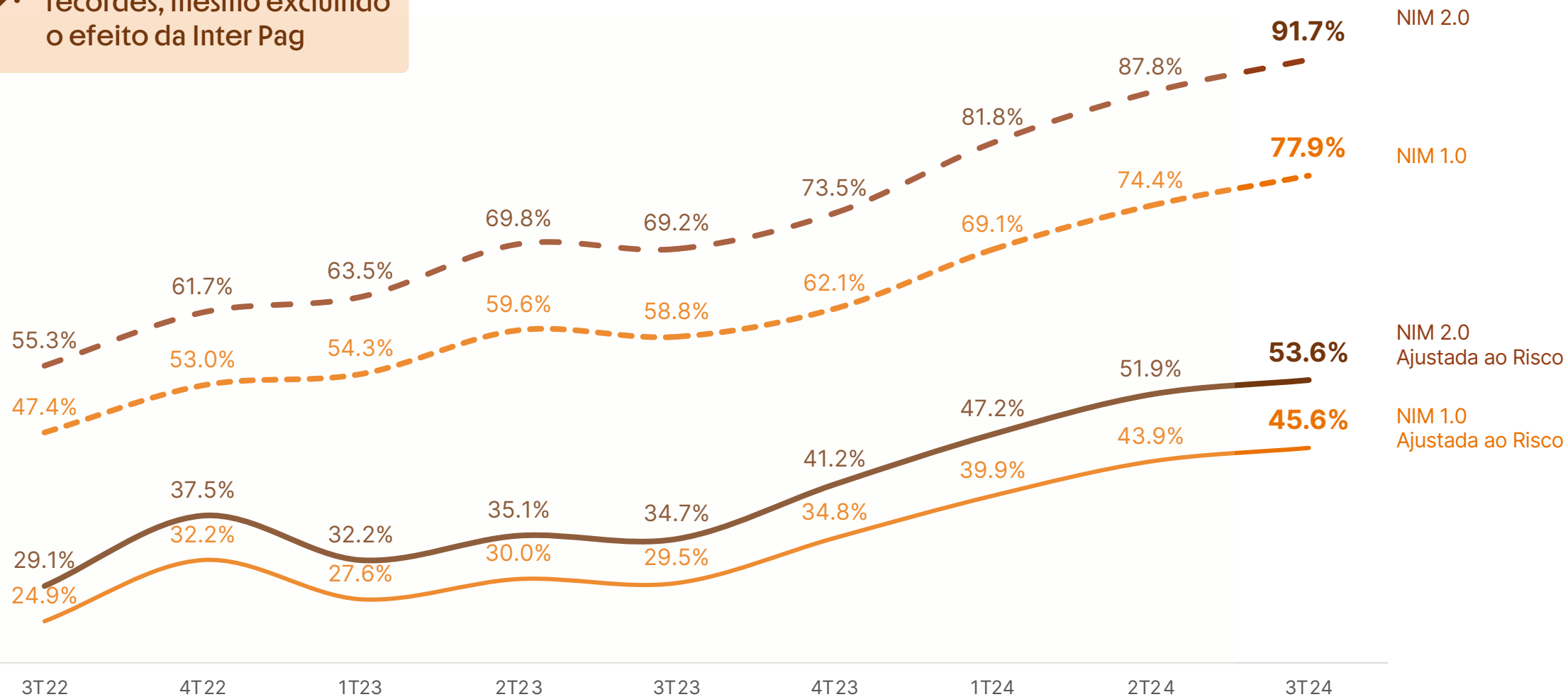
4º trimestre consecutivo de melhoria de NIM



Forte crescimento de NIM em % do CDI



NIMs Ajustadas ao Risco
recordes, mesmo excluindo
o efeito da Inter Pag



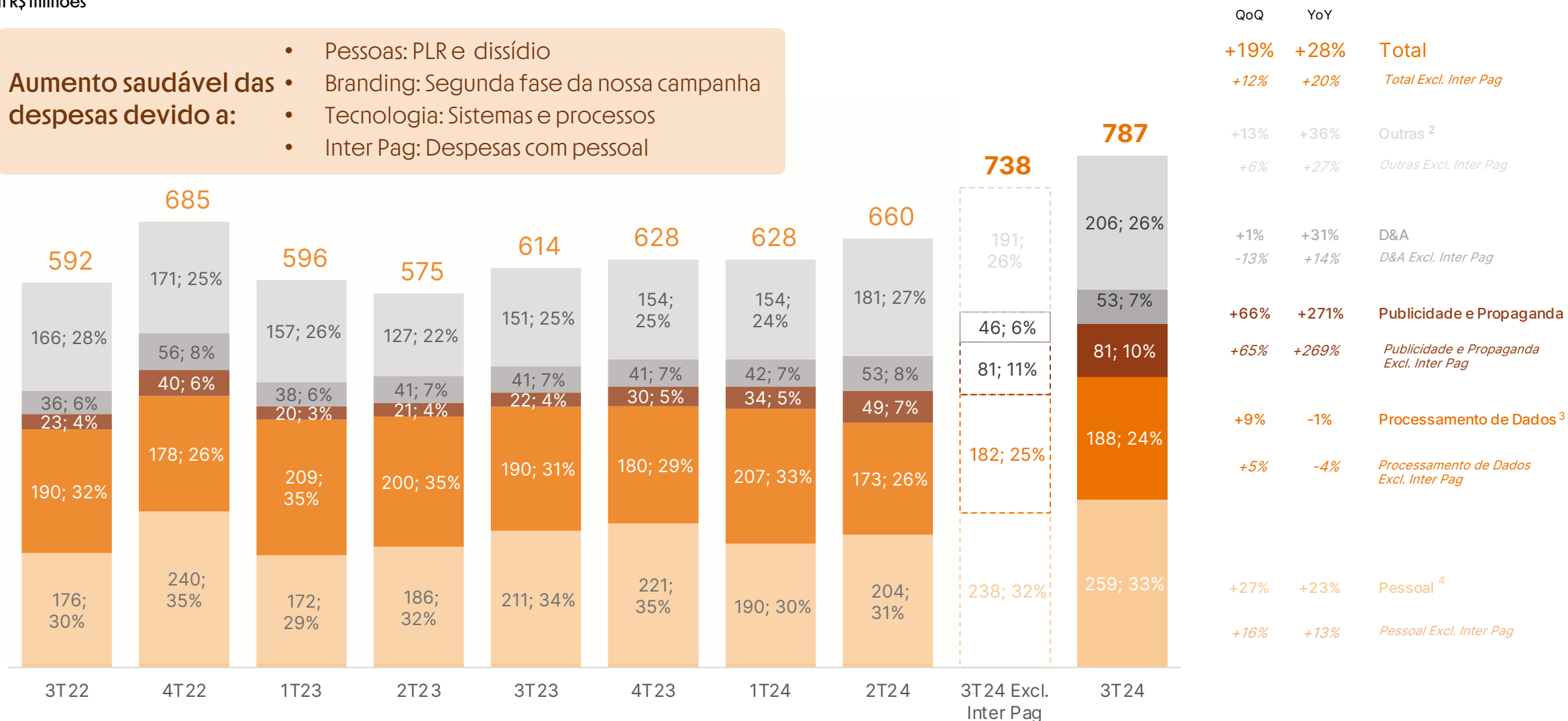
Investindo em frentes estratégicas para impulsionar excelência operacional

Detalhamento de Despesas¹

Em R\$ milhões

Aumento saudável das despesas devido a:

- Pessoas: PLR e dissídio
- Branding: Segunda fase da nossa campanha
- Tecnologia: Sistemas e processos
- Inter Pag: Despesas com pessoal

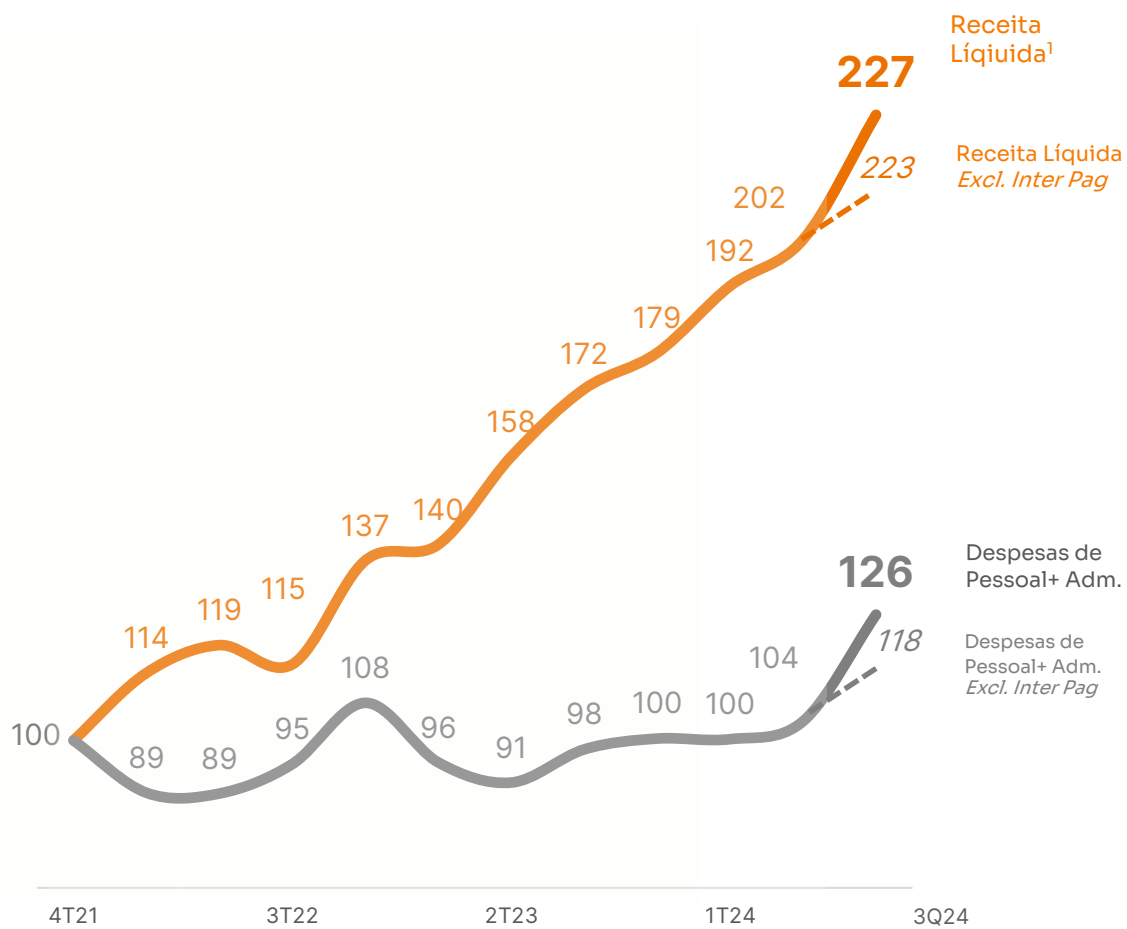


Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Linhas "Despesas com Pessoal", "Depreciação e Amortização" e "Despesas Administrativas" das Demonstrações Financeiras em IFRS. **Nota 2:** Outras = serviços técnicos especializados e de terceiros; aluguéis, condomínio e manutenção de bens; provisões para contingências e serviços do Sistema Financeiro. **Nota 3:** Processamento de dados e telecomunicações. **Nota 4:** Despesa de Pessoal incluindo despesas de pagamento ações e M&A. Salários e benefícios (incluindo o Conselho de Administração).

Crescimento da receita maior que o da despesa ao longo dos trimestres

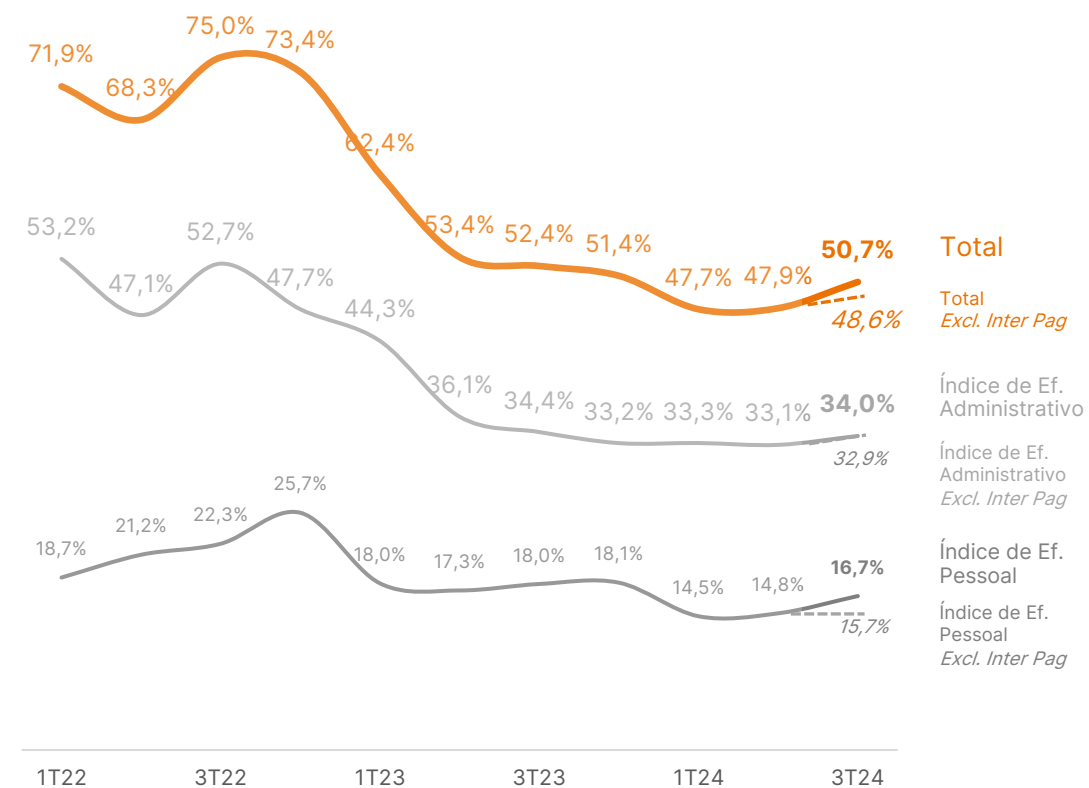
Receita Líquida e Despesas

Index 100



Índice de Eficiência

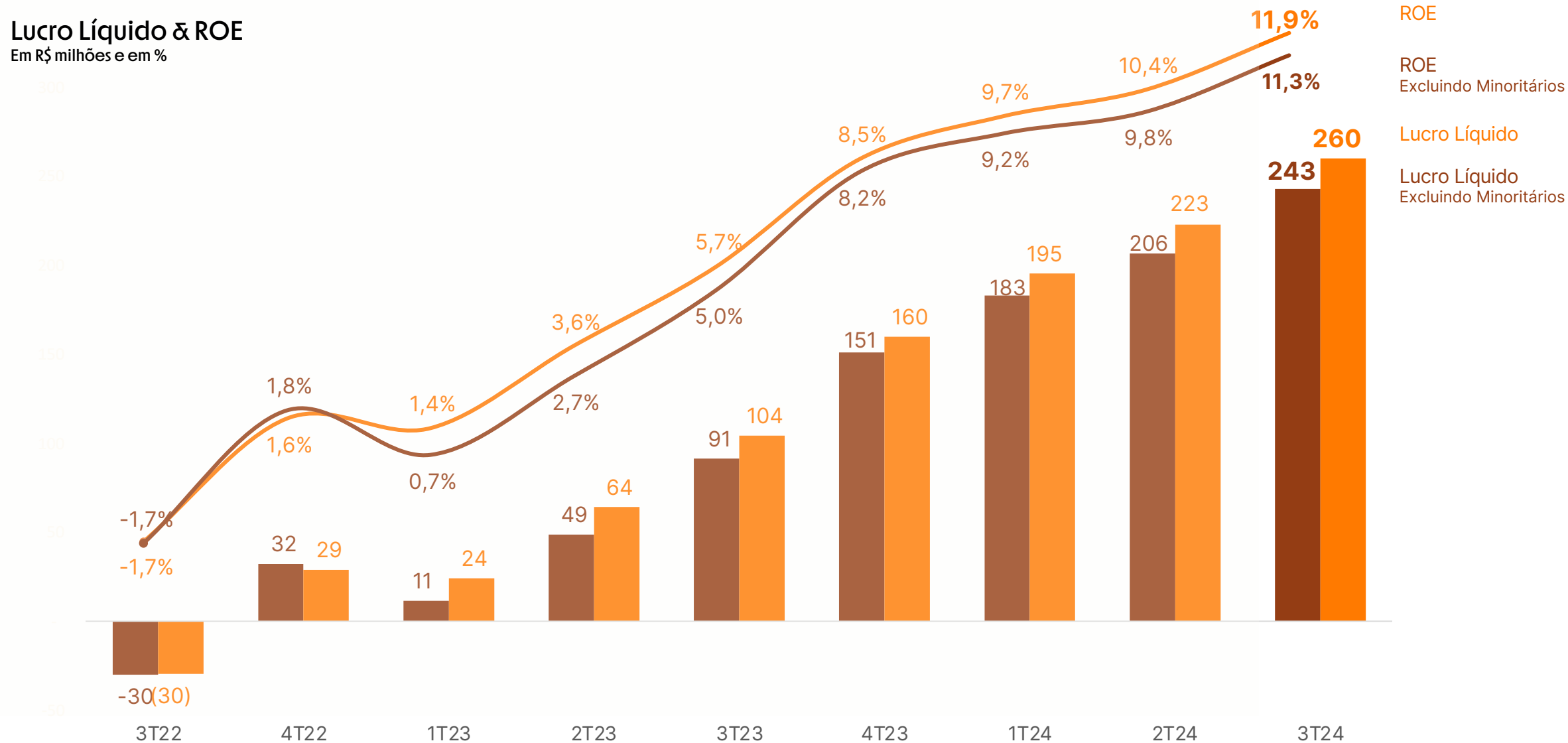
Em %



Ultrapassando a marca de 10% de ROE

Lucro Líquido & ROE

Em R\$ milhões e em %





Considerações

Finais



34,9 milhões de clientes

O Super App da sua vida financeira



Novamente,
elevando
padrões





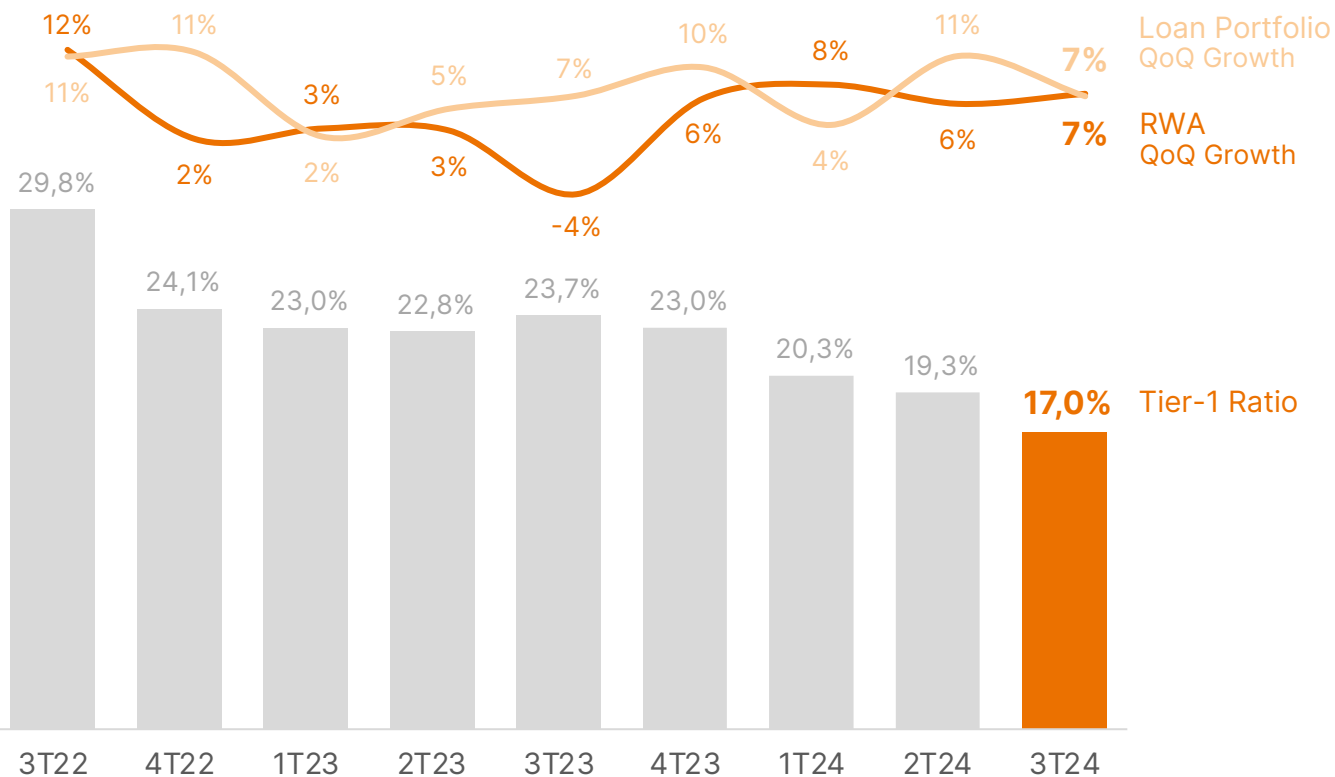
Apresentação de Resultados 3T24

Anexo

Índice de Basileia

Índice de Basileia - Banco Inter S.A.

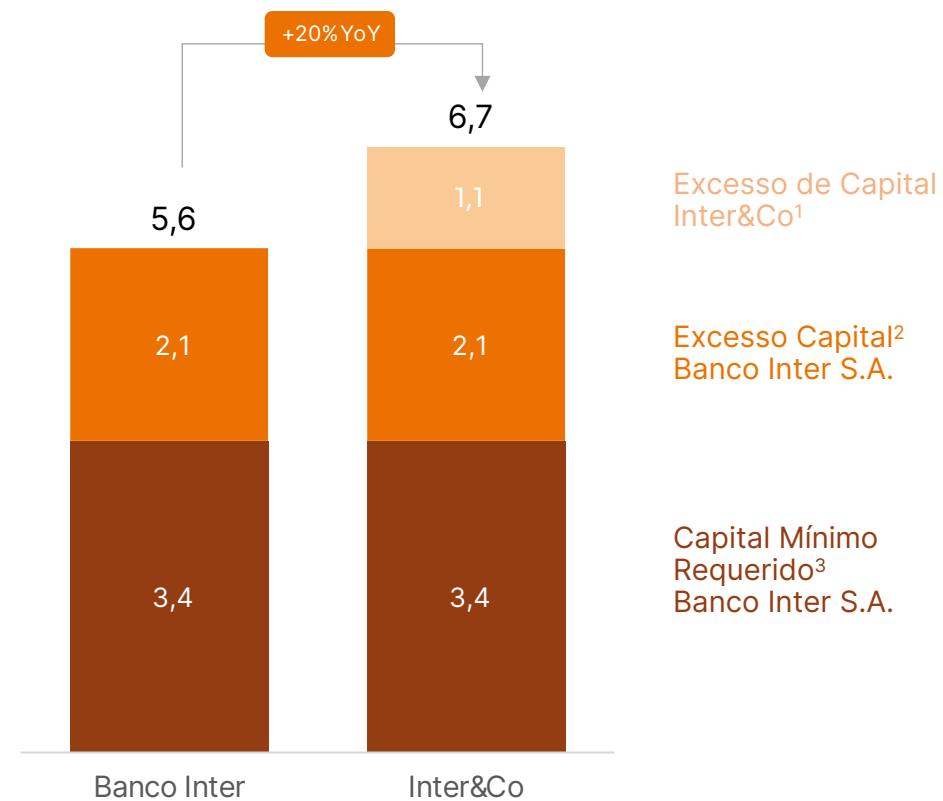
Em %



Patrimônio de Referência

Em R\$ bilhões

Níveis significativos de capital da estrutura da holding



Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: Capital mantido no nível da Holding Inter&Co. Nota 2: Patrimônio adicional de referência considerando o requisito mínimo de capital de 10,5%. Nota 3: Considerando uma relação de Tier-1 de 10,5%.

Balanco Patrimonial (Em R\$ milhões)

	30/09/2024	30/09/2024	30/09/2024	Variação %	
				ΔQoQ	ΔYoY
Balanco Patrimonial					
Ativos					
Caixa e equivalentes de caixa	2.274	2.797	4.297	-18,7%	-47,1%
Empréstimos e adiantamento a instituições financeiras	5.225	5.280	3.474	-1,0%	+50,4%
Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil	4.185	3.726	2.191	+12,3%	+91,0%
Títulos e valores mobiliários	20.587	18.276	14.908	+12,6%	+38,1%
Instrumentos financeiros derivativos	18	7	9	+157,1%	+100,0%
Empréstimos e adiantamento a clientes, líquido de provisão	31.478	30.807	25.297	+2,2%	+24,4%
Ativos não circulantes mantidos para venda	185	180	169	+2,8%	+9,5%
Investimentos	10	88	72	-88,6%	-86,1%
Imobilizado	360	194	174	+85,6%	+106,9%
Intangível	1.711	1.662	1.322	+2,9%	+29,4%
Ativo fiscal diferido	1.411	1.218	1.071	+15,8%	+31,7%
Outros ativos	2.483	2.338	2.094	+6,2%	+18,6%
Total de ativos	69.929	66.573	55.079	+5,0%	+27,0%
Passivo					
Passivos com instituições financeiras	10.404	10.914	9.418	-4,7%	+10,5%
Passivos com clientes	39.130	35.978	29.064	+8,8%	+34,6%
Títulos emitidos	9.048	8.543	7.463	+5,9%	+21,2%
Instrumentos financeiros derivativos passivos	9	14	21	-35,7%	-57,1%
Outros passivos	1.797	1.982	1.260	-9,3%	+42,6%
Total do passivo	61.061	57.966	47.711	+5,3%	+28,0%
Patrimônio líquido					
Patrimônio líquido dos acionistas controladores	8.707	8.462	7.260	+2,9%	+19,9%
Participações de acionistas não controladores	161	146	108	+10,3%	+49,1%
Total do patrimônio líquido	8.868	8.608	7.368	+3,0%	+20,4%
Total do passivo e patrimônio líquido	69.929	66.573	55.079	+5,0%	+27,0%

Demonstração de Resultados (Em R\$ milhões)

	3T24	2T24	3T23	Variação %	
				ΔQoQ	ΔYoY
Demonstração de Resultado					
Receitas de juros	1.412	1.172	1.107	+20,5%	+27,6%
Despesas de juros	(836)	(773)	(770)	+8,2%	+8,5%
Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos	558	630	482	-11,4%	+15,8%
Resultado líquido de juros	1.135	1.030	819	+10,2%	+38,6%
Receitas de serviços e comissões	468	397	348	+17,8%	+34,5%
Despesas de serviços e comissões	(38)	(33)	(32)	+14,4%	+16,8%
Outras receitas	111	85	131	+31,5%	-15,2%
Total de receitas	1.676	1.479	1.265	+13,4%	+32,4%
Resultado de perdas esperadas	(471)	(421)	(408)	+11,9%	+15,6%
Resultado líquido de perdas	1.205	1.057	858	+13,9%	+40,5%
Despesas administrativas	(475)	(403)	(363)	+17,9%	+30,9%
Despesa de pessoal	(259)	(204)	(211)	+26,8%	+22,9%
Despesas tributárias	(124)	(99)	(94)	+24,4%	+31,4%
Depreciação e amortização	(53)	(53)	(41)	+0,6%	+31,4%
Resultado de participações em coligadas	0	(0)	(4)	-100,0%	-100,0%
Lucro / (prejuízo) antes da tributação sobre o lucro	294	298	145	-1,2%	+102,2%
Imposto de renda e contribuição social	(34)	(75)	(41)	-54,7%	-17,6%
Lucro / (prejuízo)	260	223	104	+16,8%	+149,6%

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs - Market Share (Página 22)

Nota 1: Número total de indivíduos com relacionamentos ativos com bancos no Brasil, com base em dados do Banco Central do Brasil (Bacen), até setembro/2024.

Nota 2: Número total de contas individuais no Inter Brasil (PFs) até setembro/2024.

Nota 3: Número total de transações Pix realizadas dentro do SPI apenas até o 3T24.

Nota 4: Número total de transações Pix do Inter realizadas dentro do SPI apenas até o 3T24.

Nota 5: Considerando a potencial participação de mercado como % da penetração de contas individuais no Brasil até setembro/24.

Nota 6: Total TPV do Brasil de julho/2024 a setembro/2024 segundo a ABECS.

Nota 7: Total TPV do Inter no Brasil para o 3T24.

Nota 8: Considera o potencial dentro da base de clientes como o total de TPV até o 3T24 segundo a ABECS dividido pelo número total de cartões ativos no 1T24 segundo o Bacen multiplicado pelo número total de cartões do Inter até o 3T24.

Nota 9: Número total de pessoas jurídicas com relacionamentos ativos com bancos no Brasil, dados do Mapa de Empresas do Governo Brasileiro até setembro/2024.

Nota 10: Número total de contas empresariais no Inter Brasil (PJs) até setembro/2024.

Nota 11: Número total de contas empresariais no Inter Brasil (PJs) até junho/2024 somado com o número de CNPJs de clientes PF atuais que não têm uma conta empresarial com o Inter.

Nota 12: Total da carteira de “crédito consignado pessoa física” (Folha PF) até setembro/2024 segundo o Bacen.

Nota 13: Total da folha de pagamento PF do Inter até setembro/2024, excluindo FGTS e cartão consignado.

Nota 14: Potencial de Mercado para Empréstimos com Folha de Pagamento = (Total de indivíduos com empréstimos com folha de pagamento até dezembro/2023 (DataPrev) * população do Brasil segundo o IBGE) * (total de contas individuais do Inter * média da carteira consignada por pessoa no Brasil) + (total de folha de pagamento PF (Bacen) * número de indivíduos com empréstimos com folha de pagamento (DataPrev)).

Nota 15: Total da carteira de empréstimos de cartão de crédito até setembro/2024 segundo o Bacen (PF e PJ).

Nota 16: Total da carteira de empréstimos de cartão de crédito do Inter até setembro/2024.

Nota 17: Potencial de Mercado para Empréstimos com Cartão de Crédito = (Total da carteira de empréstimos de cartão de crédito / Número de cartões de crédito ativos no Brasil até setembro/2024 (Bacen)) * (metade do número de cartões no Inter).

Nota 18: Total da carteira de FGTS estimada multiplicando a participação do Inter em pagamentos recebidos de Saques de FGTS (60-F – Saque Aniversário – Alienação ou Cessão Fiduciária) até o 3T24 pela carteira de empréstimos de FGTS do Inter em setembro/2024.

Nota 19: Carteira de empréstimos de FGTS do Inter em setembro/2024.

Nota 20: Potencial de Saldo FGTS = (Brasileiros com saldo FGTS até dezembro/2022 da Caixa Econômica Federal) / (População total brasileira em 2022 segundo o IBGE) * (% de brasileiros optando por Saque Aniversário) * (Proporção de total de alienação de FGTS dividida pelo total de saques de FGTS) * (Número de clientes PF do Inter até setembro/2024) * (Média da carteira de empréstimos de FGTS implícita).

Nota 21: Total da carteira de Home Equity no Brasil segundo a ABECIP até setembro/2024.

Nota 22: Total da carteira de Home Equity PF do Inter até setembro/2024.

Nota 23: Potencial para Home Equity (estimativa) = (Número de contratos de Home Equity PF segundo a ABECIP) / (Número de brasileiros segundo o censo de 2022 do IBGE) * (Número de clientes PF no Inter até setembro/2024) * (Valor médio do contrato de Home Equity PF segundo a ABECIP até setembro/2024).

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs - Receita Excl. Inter Pag

	(+)	(-)	(+)	(=)
	3T24	3T24	3T24	3T24
Receita bruta total (R\$ milhões)	Inter&Co	Inter Pag	Eliminações	Inter&Co Excl. Inter Pag
Receita bruta total (R\$ millions)	2.684	55	9	2.638
Receita de juros	1.412	28	9	1.393
Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos	558	-	-	558
Receita bruta de serviços e comissões	468	24	-	444
Outras receitas	111	4	-	108
(+) Despesas de cashback	104	0	-	104
(+) Inter rewards	30	0	-	30

	(+)	(-)	(+)	(=)
	3T24	3T24	3T24	3T24
Receita líquida total (R\$ milhões)	Inter&Co	Inter Pag	Eliminações	Inter&Co Excl. Inter Pag
Receita líquida total	1.676	43	9	1.641
Receita líquida de serviços	541	24	-	517
<i>Receita líquida serviços e comissões</i>	430	21	-	409
<i>Outras receitas</i>	111	4	-	108
Receita líquida de juros	1.135	19	9	1.125
<i>Receita de juros</i>	1.412	28	9	1.393
<i>Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos</i>	558	-	-	558
<i>Despesas de juros</i>	(836)	(9)	-	(827)

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs – Despesas totais excl. Inter Pag

	(+) 3T24	(-) 3T24	(+) 3T24	(=) 3T24
Despesas totais (R\$ milhões)	Inter&Co	Inter Pag	Eliminações	Inter&Co Excl. Inter Pag
Despesas totais	787	49	-	738
Despesas de pessoal	259	21	-	238
Processamento de dados	188	6	-	182
Publicidade e propaganda	81	1	-	81
Depreciação e amortização	53	7	-	46
Outros	206	14	-	191

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs – Receitas e despesas excl. Inter Pag

	(+) 3T24	(-) 3T24	(+) 3T24	(=) 3T24
	Inter&Co	Inter Pag	Eliminações	Inter&Co Excl. Inter Pag
Receitas líquida totais 3T24 (-) despesas tributárias	1.553	42	9	1.520
Receitas líquidas totais 3T24	1.676	43	9	1.641
(-) Despesas tributárias totais 3T24	(124)	(2)	-	(122)
(÷) Total net revenues 4T21 (-) tax expenses 4T21	683	-	-	683
Receitas líquidas totais 4T21	731	-	-	731
(-) Despesas tributárias totais 4T21	(48)	-	-	(48)
	0	-	-	-
Recetia líquida 3Q24 index 100	227	-	-	223
	0	-	-	-
Pessoal + Despesas Adm 3T24	734	42	-	692
Despesas de pessoal 3T24	259	21	-	238
Despesas administrativas 3T24	475	21	-	454
	0	-	-	-
Pessoal + Despesas Adm 4T21	584	-	-	584
Despesas de pessoal 4T21	147	-	-	147
Despesas administrativas 4T21	437	-	-	437
	0	-	-	-
Receitas líquida totais 3T24 Indexada em 100	126	-	-	118

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs – Índice de eficiência excl. Inter Pag

Índice de Eficiência (%)	(+)	(-)	(+)	(=)
	3T24	3T24	3T24	3T24
	Inter&Co	Inter Pag	Eliminações	Inter&Co Excl. Inter Pag
Despesas operacionais total	787	49	-	738
Despesas de pessoal	259	21	-	238
Despesas administrativas	475	21	-	454
Depreciação e amortização	53	7	-	46
(÷) Total net revenues excluding tax expenses	1.553	42	9	1,520
Receita de juros líquida	1.135	19	9	1,125
Receita de serviços e comissões líquida	430	21	-	409
Outras receitas	111	4	-	108
Despesas tributárias	(124)	(2)	-	(122)
(=) Índice de eficiência (%)	50,7%			48,6%

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs – Índice de efic. Pessoal excl. Inter Pag

	(+) 3T24	(-) 3T24	(+) 3T24	(=) 3T24
Índice de Eficiência Pessoal (%)	Inter&Co	Inter Pag	Eliminações	Inter&Co Excl. Inter Pag
Despesas de pessoal	259	21	-	238
(÷) Total net revenues excluding tax expenses	1.553	42	9	1.520
Receita de juros líquida	1.135	19	9	1.125
Receita de serviços e comissões líquida	430	21	-	409
Outras receitas	111	4	-	108
Despesas tributárias	(124)	(2)	-	(122)
(=) Índice de eficiência pessoal (%)	16,7%			15,7%

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs – Índice de ef. adm. excl. Inter Pag

	(+) 3T24	(-) 3T24	(+) 3T24	(=) 3T24
Índice de Eficiência Administrativa (%)	Inter&Co	Inter Pag	Eliminações	Inter&Co Excl. Inter Pag
Despesas administrativas + D&A	528	28	-	500
Despesas administrativas	475	21	-	454
Depreciação e amortização	53	7	-	46
(÷) Total net revenues excluding tax expenses	1.553	42	9	1.520
Receita de juros líquida	1.135	19	9	1.125
Receita de serviços e comissões líquida	430	21	-	409
Outras receitas	111	4	-	108
Despesas tributárias	(124)	(2)	-	(122)
(=) Índice de eficiência administrativo (%)	34,0%			32,9%

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Antecipação de recebíveis de cartão de crédito:

Divulgados na nota 9.a das Demonstrações Financeiras, na linha "Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras".

ARPAC bruto:

$$\frac{\text{Receita de juros} + (\text{Receitas de serviços e comissões} - \text{Despesas de cashback} - \text{InterRewards}) + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas}}{\div 3} \\ \text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}$$

ARPAC líquido:

$$\frac{(\text{Receitas} - \text{despesas de juros}) \div 3}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}}$$

ARPAC líquido por safras trimestrais:

Receita bruta total líquida de despesas de juros em uma determinada safra dividida pela média do número de clientes ativos no período atual e no anterior (1). Safra é definida como o período em que o cliente começou a relação com o Inter.

1 - Média do número de clientes ativos no período atual e no anterior. Para o primeiro período, é utilizado o número total de clientes ativos no final do período.

Assets under custody (AuC):

Calculamos o AuC em uma determinada data como o valor de mercado de todos os ativos de clientes de varejo investidos por meio de nossa plataforma de investimentos na mesma data. Acreditamos que o AuC, por refletir o volume total de ativos investidos em nossa plataforma de investimentos sem levar em conta nossa eficiência operacional, nos fornece informações úteis sobre a atratividade de nossa plataforma. Usamos essa métrica para monitorar o tamanho de nossa plataforma de investimentos.

Carteira de crédito bruta:

Empréstimos e adiantamentos a clientes + Empréstimos a instituições financeiras

Carteira remunerada:

Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras + Títulos e valores mobiliários
+ Empréstimos e adiantamentos a clientes, líquidos de provisão para perdas esperadas + Instrumentos financeiros derivativos

Clientes de serviços globais:

Incluem clientes brasileiros de Global Account, clientes dos EUA e investidores internacionais.

Custo de aquisição de cliente (CAC):

O custo médio para adicionar um cliente à base, considerando as despesas operacionais para abertura de conta, como pessoal de integração, gravação e envio de cartões, e despesas de marketing digital com foco na captação de clientes dividido pelo número de contas abertas no trimestre.

Custo de funding:

$$\frac{\text{Despesas de juros} \times 4}{\text{Média dos passivos remunerados dos últimos 2 trimestres (depósitos à vista, depósitos a prazo, poupança, credores por recursos a liberar, títulos emitidos, obrigações com redes de cartão de crédito, obrigações por operações compromissadas, depósitos interfinanceiros e outros)}}$$

Custo de risco:

$$\frac{\text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros} \times 4}{\text{Média de empréstimos e adiantamento a clientes dos últimos 2 trimestres}}$$

Custo de risco excluindo antecipação de recebíveis de cartão de crédito:

$$\frac{\text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros} \times 4}{\text{Média de empréstimos e adiantamento a clientes dos últimos 2 trimestres excluindo antecipação de recebíveis de cartão de crédito}}$$

Custo de servir (CTS):

$$\frac{(\text{Despesas de pessoal} + \text{Despesas administrativas} - \text{CAC Total}) \div 3}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}}$$

Fee revenue ratio:

$$\frac{\text{Receita de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}}{\text{Resultado líquido de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Outras Receitas}}$$

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Formação de estágio 3:

$$\frac{\text{Saldo de estágio 3 do trimestre atual} - \text{Saldo de estágio 3 do trimestre anterior} + \text{Migração de write-off no trimestre atual}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

Formação de NPL:

$$\frac{\text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre atual} - \text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre anterior} + \text{Migração de write-off no trimestre atual}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

Funding:

Depósitos à vista + depósitos a prazo + poupança + títulos emitidos + credores por recursos a liberar

Gross Take Rate:

$$\frac{\text{Receita bruta Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

Índice de basileia:

$$\frac{\text{Patrimônio de referência nível I}}{\text{Ativos ponderados por risco}}$$

Índice de cobertura:

$$\frac{\text{Provisão de perdas esperadas}}{\text{NPL > 90 dias}}$$

Índice de eficiência:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias}}$$

Índice de eficiência administrativo:

$$\frac{\text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias}}$$

Índice de eficiência ajustado ao risco:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias} - \text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros}}$$

Índice de eficiência de pessoal:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias}}$$

Margem por cliente ativo bruta de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Bruto de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

Margem por cliente ativo líquida de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Líquido de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

Net Take Rate:

$$\frac{\text{Receita líquida Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

NIM 1.0 Ajustada ao Risco

$$\frac{(\text{Resultado líquido de juros} - \text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros}) \times 4}{\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Empréstimos a instituições financeiras} + \text{Valores Mobiliários} + \text{Derivativos} + \text{Empréstimos e adiantamentos a clientes}) + \text{Carteira à vista de cartão de crédito}}$$

NIM 2.0 Ajustada ao Risco

$$\frac{(\text{Resultado líquido de juros} - \text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros}) \times 4}{\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Empréstimos a instituições financeiras} + \text{Valores Mobiliários} + \text{Derivativos} + \text{Empréstimos e adiantamentos a clientes})}}$$

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

NIM 1.0 – Carteira remunerada + carteira à vista de cartão de crédito

$$\frac{\text{Resultado líquido de juros} \times 4}{\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Empréstimos a instituições financeiras + Valores Mobiliários + Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes) + Carteira à vista de cartão de crédito}}$$

NIM 2.0 – Carteira remunerada

$$\frac{\text{Resultado líquido de juros} \times 4}{\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Empréstimos a instituições financeiras + Valores Mobiliários + Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes)}}$$

NPL 15 a 90 dias:

$$\frac{\text{Saldo vencido entre 15 e 90 dias}}{\text{Empréstimos e adiantamento a clientes + Recebíveis de Cartão de Crédito}}$$

NPL > 90 dias:

$$\frac{\text{Saldo vencido a mais de 90 dias}}{\text{Empréstimos e adiantamento a clientes + Recebíveis de Cartão de Crédito}}$$

Receita bruta total:

$$\text{Receita de juros} + (\text{Receitas de serviços e comissões} - \text{despesas com cashback} - \text{Inter rewards}) + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas}$$

Receita de serviços de cartão:

É parte das linhas “Receita de serviços e comissões” e “Outras receitas” da Demonstração de Resultado IFRS.

Receita líquida:

$$\text{Resultado líquido de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}$$

Receita líquida de juros:

$$\text{Receita de juros} + \text{Despesas de juros} + \text{Resultado de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos}$$

Receita líquida de serviços:

$$\text{Receitas de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}$$

Relacionamento de Banco Primário:

Cliente que possui 50% ou mais de sua renda após impostos para esse período fluindo para sua conta bancária conosco durante o mês.

Retorno sobre patrimônio líquido médio (ROE):

$$\frac{(\text{Lucro} / (\text{perda}) \text{ para o ano}) \times 4}{\text{Média do patrimônio líquido dos últimos 2 trimestres}}$$

SG&A:

$$\text{Despesas Administrativas} + \text{Despesa de Pessoal} + \text{Depreciação e Amortização}$$

Taxa de ativação:

$$\frac{\text{Número de clientes ativos no final do trimestre}}{\text{Número total de clientes no final do trimestre}}$$

Taxas implícitas:

Taxa anual calculada multiplicando a taxa de juros trimestral por 4, dividida pela média da carteira dos últimos dois trimestres. Taxa de juros consolidada inclui imobiliário, consignado + FGTS, PMEs, cartão de crédito excluindo recebíveis de cartão de crédito não remunerados, e antecipação de recebíveis de cartão de crédito.

Títulos e Valores Mobiliários:

$$\text{Receita de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos} - \text{Receita de Derivativos}$$

TPV de Cartões + Pix:

Volumes de transações Pix, débito e crédito e saques de um determinado período. O Pix é uma solução do Banco Central do Brasil para realizar pagamentos instantâneos entre bancos e instituições financeiras no Brasil.

TPV de Cartões + Pix por cliente ativo:

TPV de Cartões+Pix de um determinado período dividido pelo número de clientes ativos referente ao último dia do período.

Volume transacionado no marketplace (GMV):

O valor total de todas as vendas feitas ou iniciadas por meio de nossa plataforma Inter Shop & Commerce Plus, gerenciada pela Inter Shop & Commerce Plus.

 **inter & co**

INTR | Nasdaq Listed