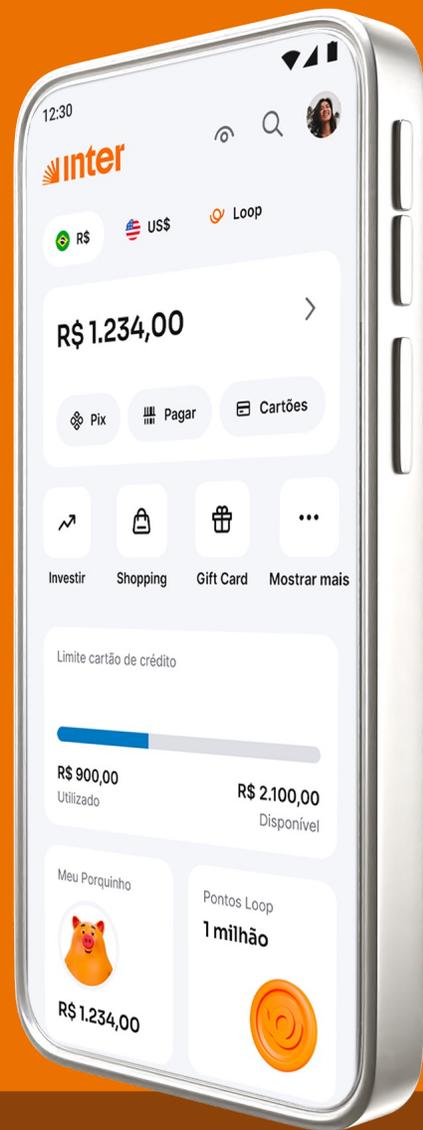


inter&co



1T2025

Apresentação Institucional

Inter by design

Maio 2025

Disclaimer

Este relatório pode conter declarações prospectivas sobre a Inter&Co, sinergias previstas, planos de crescimento, resultados projetados e estratégias futuras. Embora essas declarações prospectivas reflitam as crenças de boa-fé de nossa Administração, elas envolvem riscos e incertezas conhecidos e desconhecidos que podem fazer com que os resultados da empresa ou os resultados acumulados difiram materialmente daqueles previstos e discutidos neste documento. Essas declarações não são garantias de desempenho futuro. Esses riscos e incertezas incluem, mas não se limitam a, nossa capacidade de perceber a quantidade de sinergias projetadas e o cronograma projetado, além de fatores econômicos, competitivos, governamentais e tecnológicos que afetam a Inter&Co, os mercados, produtos e preços e outros fatores. Além disso, esta apresentação contém números gerenciais que podem diferir daqueles apresentados em nossas demonstrações financeiras. A metodologia de cálculo para esses números gerenciais é apresentada no comunicado de resultados trimestrais da Inter.

As declarações contidas neste relatório que não são fatos ou informações históricas podem ser declarações prospectivas sob os termos do Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Essas declarações prospectivas podem, entre outras coisas, conter crenças relacionadas à criação de valor e quaisquer outras declarações sobre a Inter. Em alguns casos, termos como "estimar", "projetar", "prever", "planejar", "acreditar", "pode", "esperar", "antecipar", "pretender", "almejado", "potencial", "pode", "irá/deverá" e termos semelhantes, ou o negativo dessas expressões, podem identificar declarações prospectivas.

Essas declarações prospectivas são baseadas nas expectativas e crenças da Inter&Co sobre eventos futuros e envolvem riscos e incertezas que podem fazer com que os resultados reais difiram materialmente dos atuais. Qualquer declaração prospectiva feita por nós neste documento é baseada apenas em informações atualmente disponíveis para nós e fala apenas a partir da data em que é feita. Não assumimos nenhuma obrigação de atualizar publicamente qualquer declaração prospectiva, seja escrita ou oral, que possa ser feita de tempos em tempos, seja como resultado de novas informações, desenvolvimentos futuros ou de outra forma. Para obter informações adicionais sobre fatores que podem levar a resultados diferentes de nossas estimativas, consulte as seções "Declaração de advertência sobre declarações prospectivas" e "Fatores de risco" do Relatório Anual da Inter&Co no Formulário 20-F.

Os números de nossas principais métricas (Unit Economics), que incluem usuários ativos, como receita média por cliente ativo (ARPAC) e custo para servir (CTS), são calculados usando os dados internos da Inter. Embora acreditemos que essas métricas sejam baseadas em estimativas razoáveis, mas existem desafios inerentes à medição do uso de nossos negócios. Além disso, buscamos continuamente melhorar nossas estimativas, que podem mudar devido a melhorias ou mudanças na metodologia, nos processos de cálculo dessas métricas e, de tempos em tempos, podemos descobrir imprecisões e fazer ajustes para melhorar a precisão, incluindo ajustes que podem resultar no recálculo de nossas métricas históricas.

Sobre Medidas Financeiras Não-IFRS

Para complementar as medidas financeiras apresentadas neste comunicado de imprensa e na teleconferência, apresentação ou webcast relacionados de acordo com o IFRS, a Inter&Co também apresenta medidas não IFRS de desempenho financeiro, conforme destacado ao longo dos documentos. As Medidas Financeiras não IFRS incluem, entre outras: Resultado Líquido Ajustado, Custo de Serviço, Custo de Fundig, Índice de Eficiência, Originação, NPL > 90 dias, NPL 15 a 90 dias, NPL e Formação da Fase 3, Custo de Risco, índice de Cobertura, Funding, Custo de Funding, Volume Bruto de Mercadorias (GMV), Prêmios, Entradas Líquidas, Depósitos e Investimentos de Serviços Globais, Fee Income Ratio, Custo de Aquisição de Clientes, Cartões + Pix TPV, ARPAC Bruto, ARPAC Líquido, NIM Marginal 1.0, NIM Marginal 2.0, Margem de Juros Líquida IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0), Custo de servir, Margem de Juros Líquida Ajustada pelo Risco IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0) Ajustada pelo Risco, Índice de Eficiência Ajustado pelo Risco. Uma "medida financeira não IFRS" refere-se a uma medida numérica da posição histórica ou financeira da Inter&Co que exclui ou inclui montantes que normalmente não são excluídos ou incluídos na medida mais diretamente comparável calculada e apresentada de acordo com o IFRS nas demonstrações financeiras da Inter&Co. A Inter&Co fornece certas medidas não-IFRS como informações adicionais relacionadas aos seus resultados operacionais como complemento aos resultados fornecidos de acordo com o IFRS. As informações financeiras não IFRS aqui apresentadas devem ser consideradas em conjunto com, e não como um substituto ou superior a, as informações financeiras apresentadas de acordo com o IFRS. Existem limitações significativas associadas ao uso de medidas financeiras não IFRS. Além disso, estas medidas podem diferir das informações não IFRS, mesmo quando com títulos semelhantes, utilizadas por outras empresas e, por conseguinte, não devem ser utilizadas para comparar o desempenho da Inter&Co com o de outras empresas.

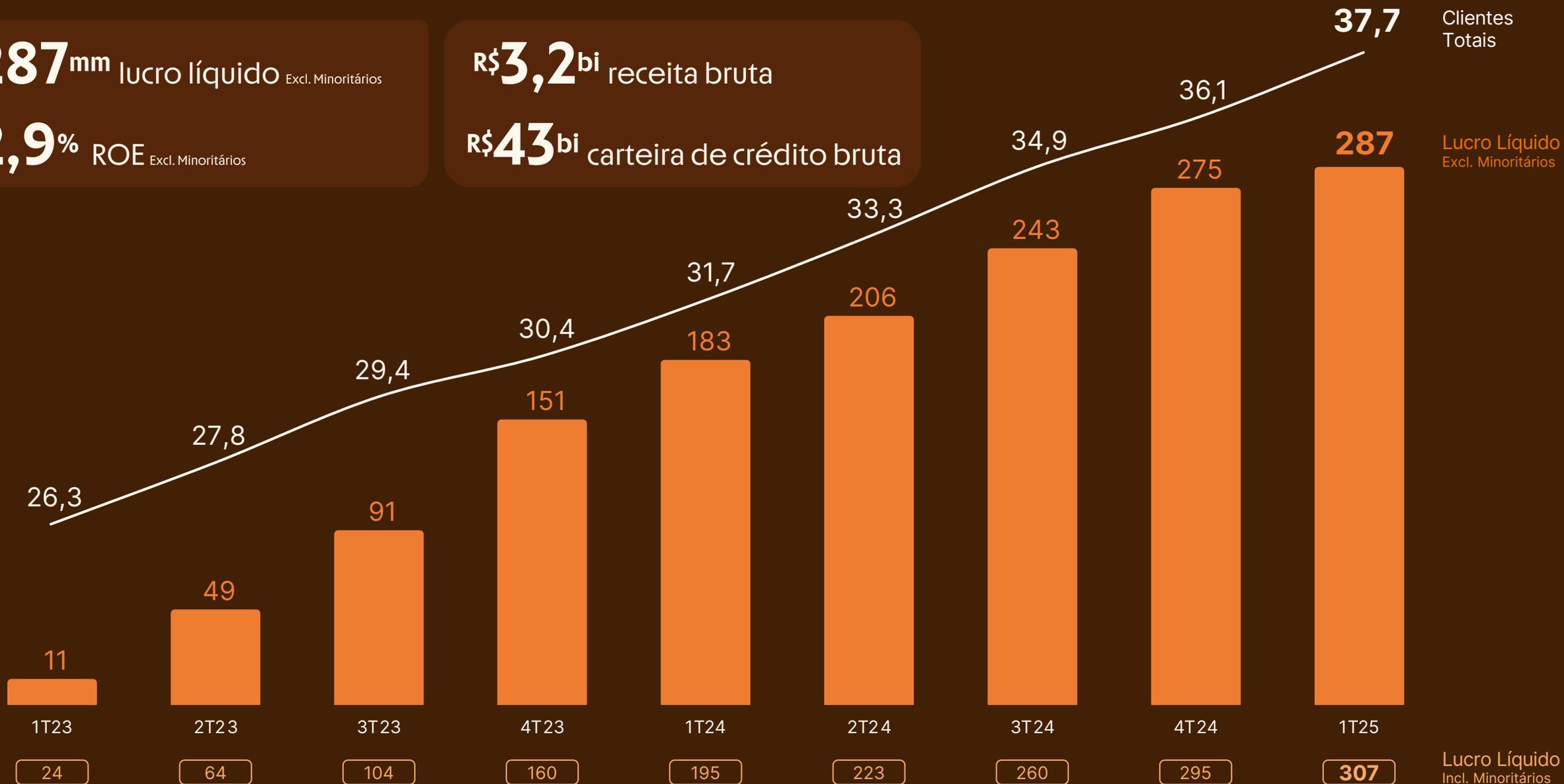
Destaques 1T25

R\$287^{mm} Lucro líquido Excl. Minoritários

12,9% ROE Excl. Minoritários

R\$3,2^{bi} receita bruta

R\$43^{bi} carteira de crédito bruta



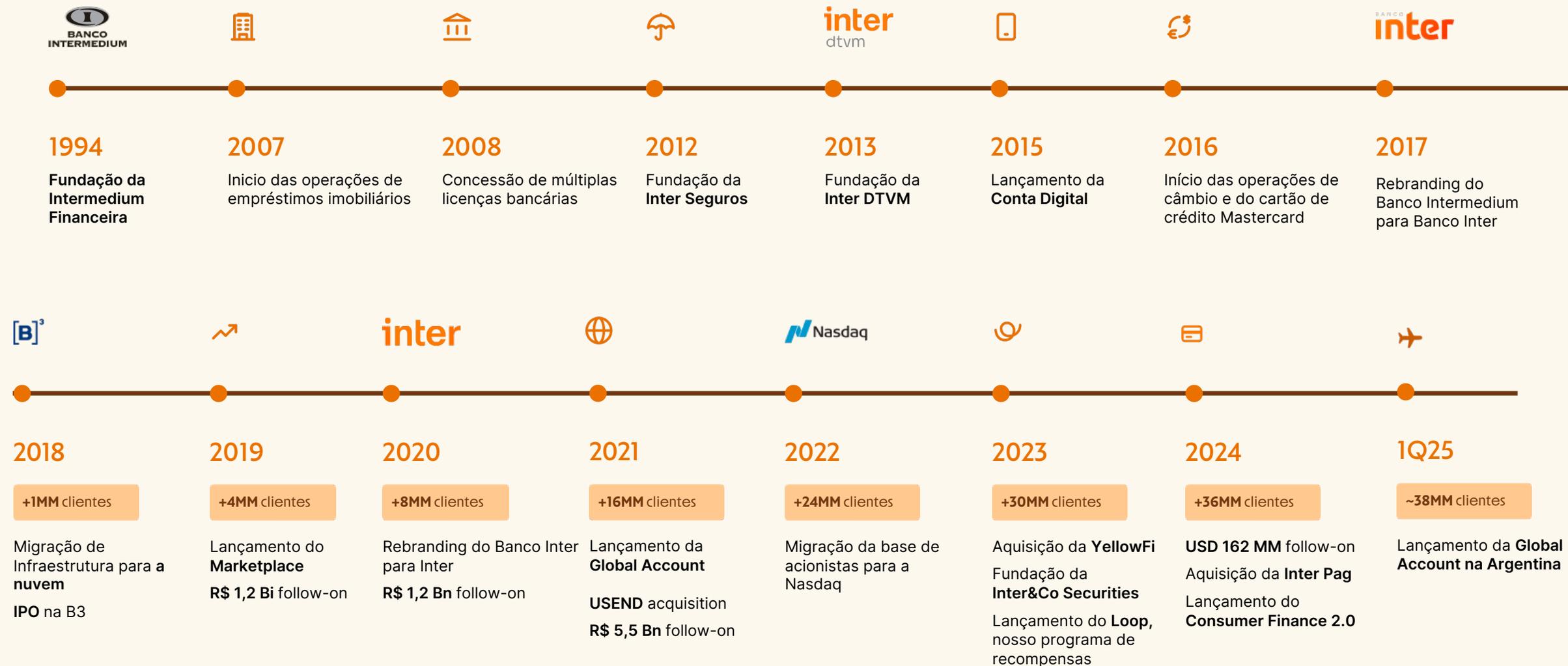
Agenda

1. Overview da Companhia

2. Atualização do Negócio

3. Performance Financeira

Jornada do Inter



O setor bancário brasileiro até 2015

+82%

Participação do Mercado de
Crédito de Varejo dos 5
Maiores Bancos em 2015¹



A revolução bancária digital começou em 2016

Inter foi um dos **principais protagonistas** dessa revolução, porém com uma abordagem única

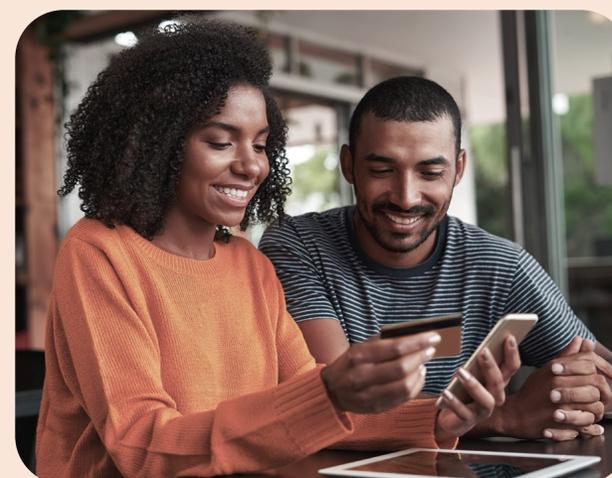
USD~20^{bi}

Investidos em Fintechs desde 2016



BC⁺ Agenda

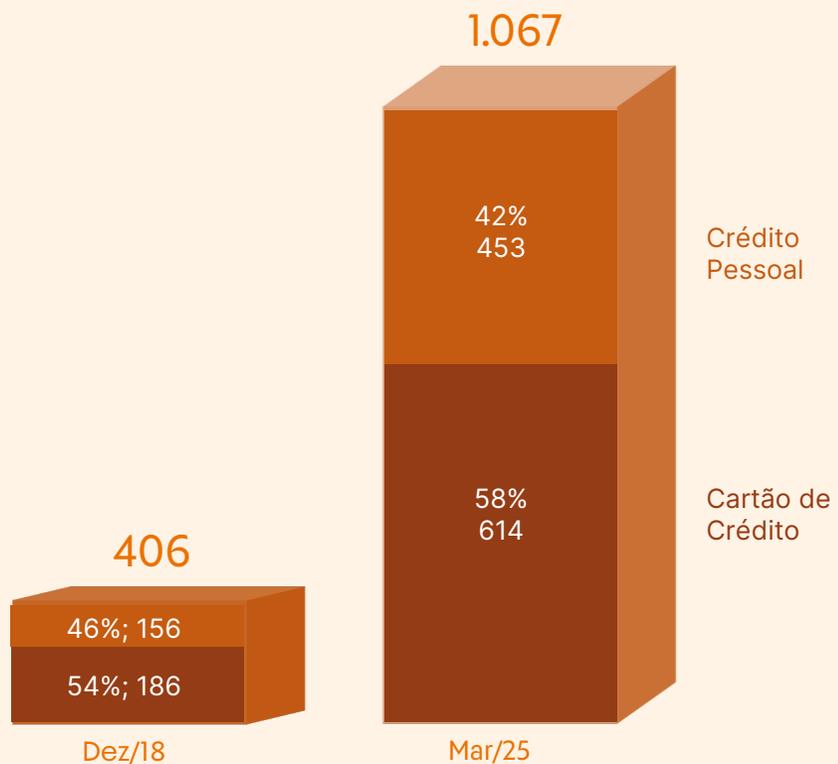
Lançada em 2016 pelo
Banco Central do Brasil



Desde então, crédito sem garantia cresceu ~3,1x

Carteira de Crédito Sem Garantia no Brasil¹

in R\$ bilions



+6,9%/a.m.

Taxa média de crédito pessoal não consignado²

Brasil possui uma das maiores taxas do mundo



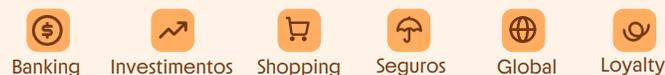
No Inter, construímos um **ecossistema sustentável e integrado**

Opções de Crédito Sustentáveis



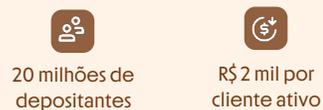
+

Receita de Serviços Diversificada

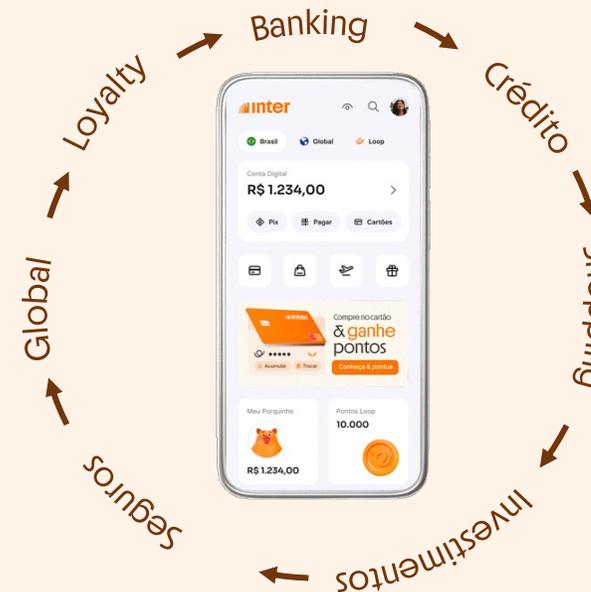


+

Plataforma de Funding



Isso é **Inter by design**



Modelo de negócios 100% digital

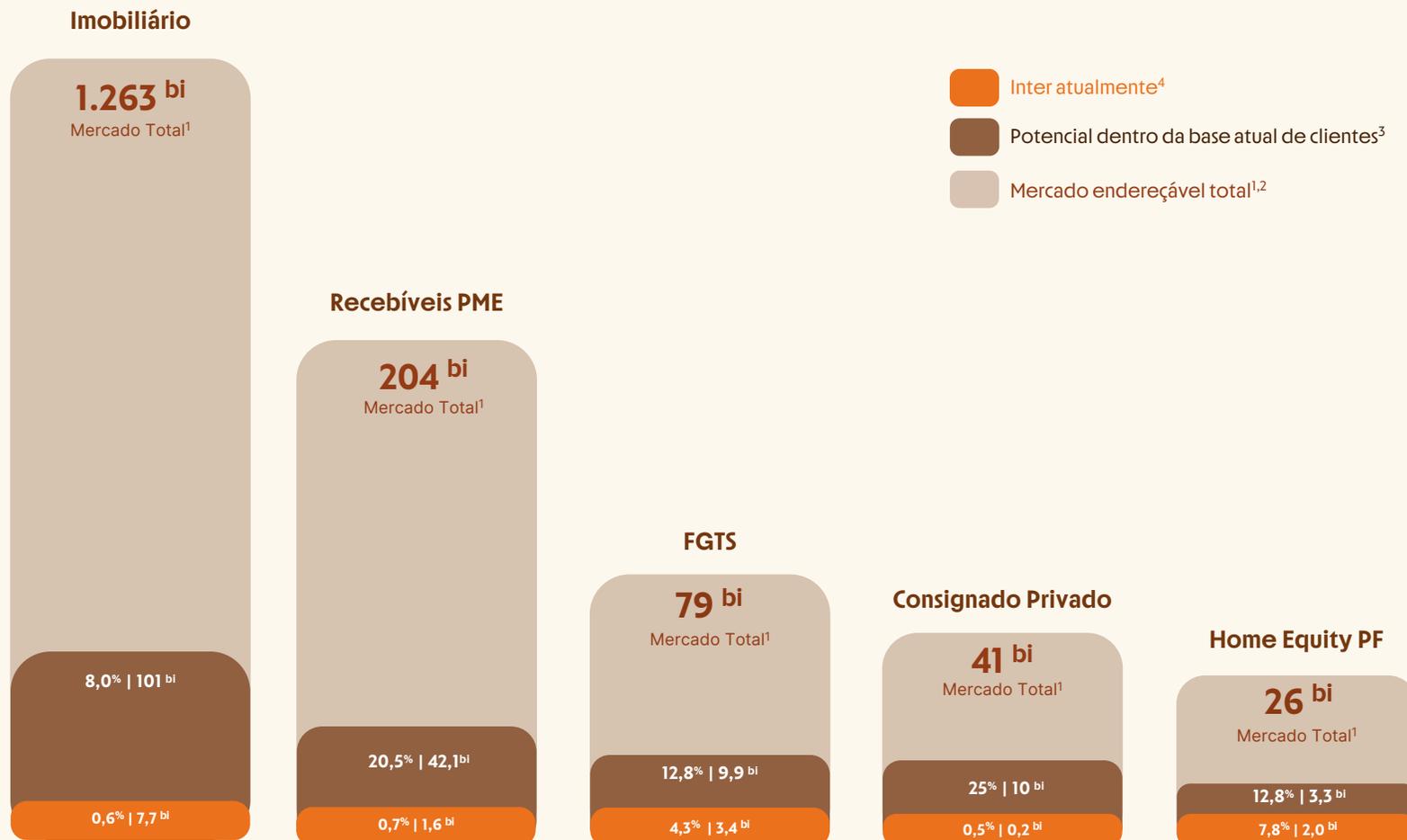
=

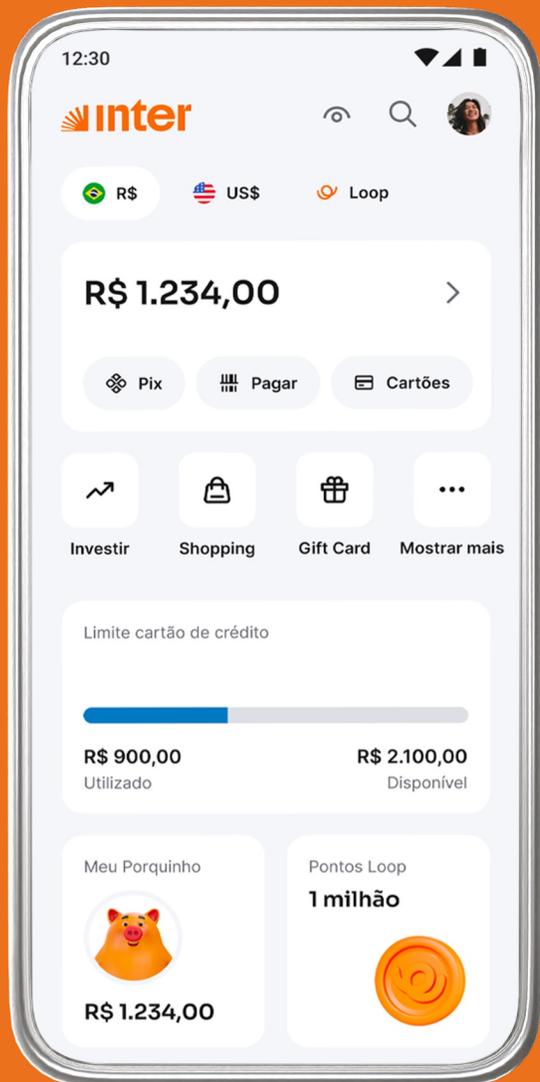
Capturando oportunidades em um mercado em transformação

Estamos prontos
e bem posicionados para a nova tendência

- Consignado Privado
- FGTS
- Home Equity
- Imobiliário
- Duplicatas Escriturais

Coming soon





O Inter está unicamente posicionado para prosperar em uma dinâmica win-win para todos os stakeholders


Clientes


Acionistas


Mercado


Reguladores

O efeito de rede gera recorrência e engajamento diário

~18^{mm} logins por dia

vs. 15^{mm} em 2024¹

185 modelos de IA em escala

vs. 80 em 2024³

~10^{mil} interações diárias no Forum²

33^{pb} data lake

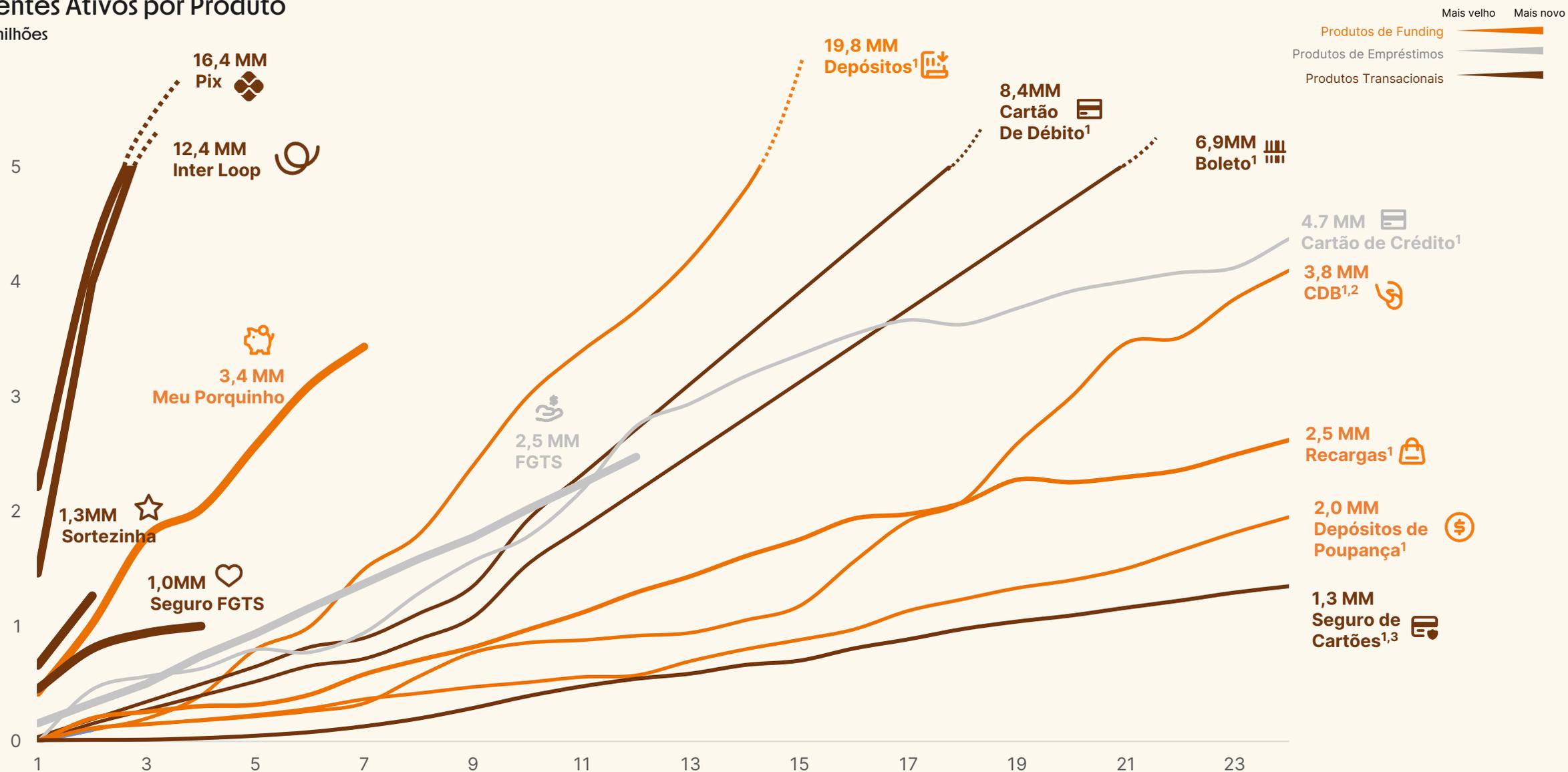
vs. 25^{pb} em 2024⁴



A força do nosso ecossistema validada pela adoção rápida de produtos

Cientes Ativos por Produto

Em milhões

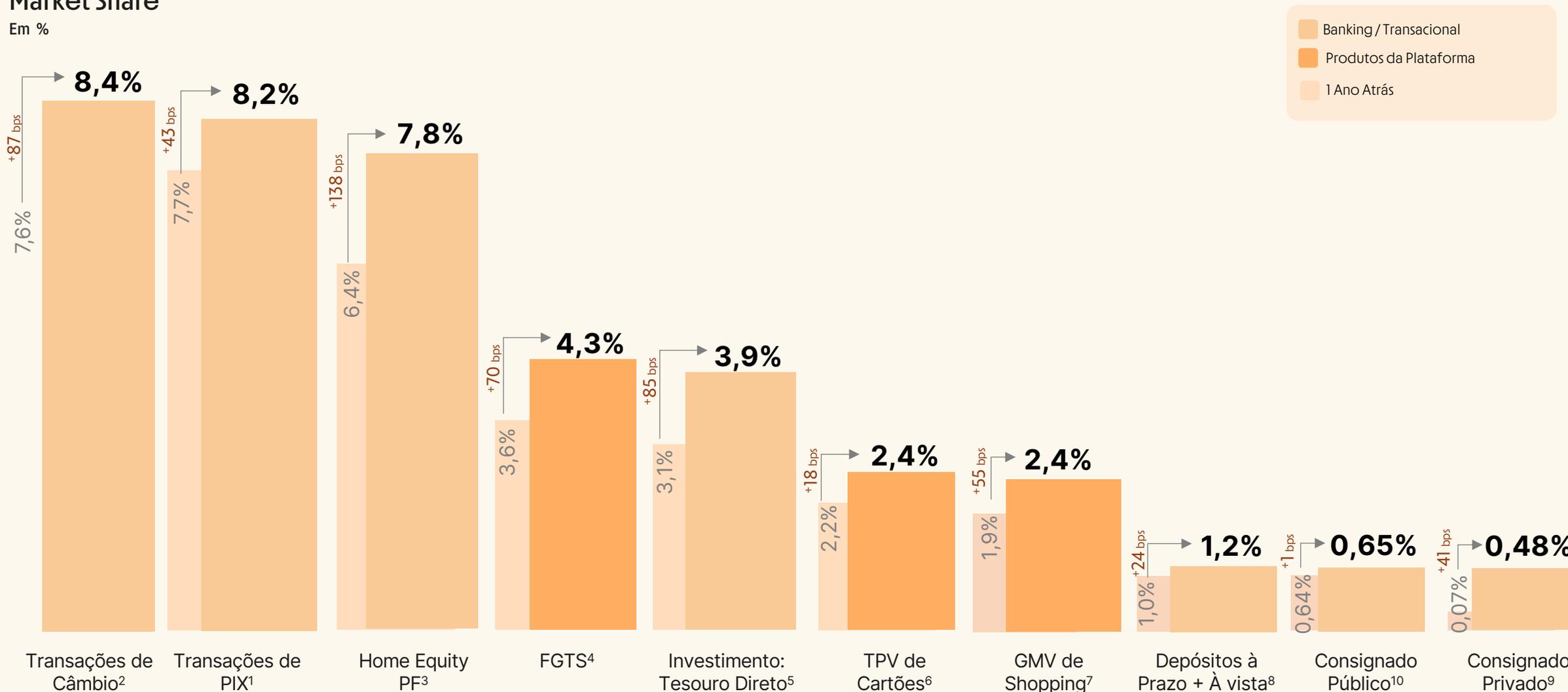


Nota 1: Produtos existentes antes do 1T19, no entanto, o número real de clientes ativos começa apenas no 1T20 para se ajustar ao gráfico. **Nota 2:** Excluindo clientes que possuem apenas produtos vinculados ao "CDB Meu Porquinho".

Trajetória de crescimento de market share em vários produtos

Market Share

Em %

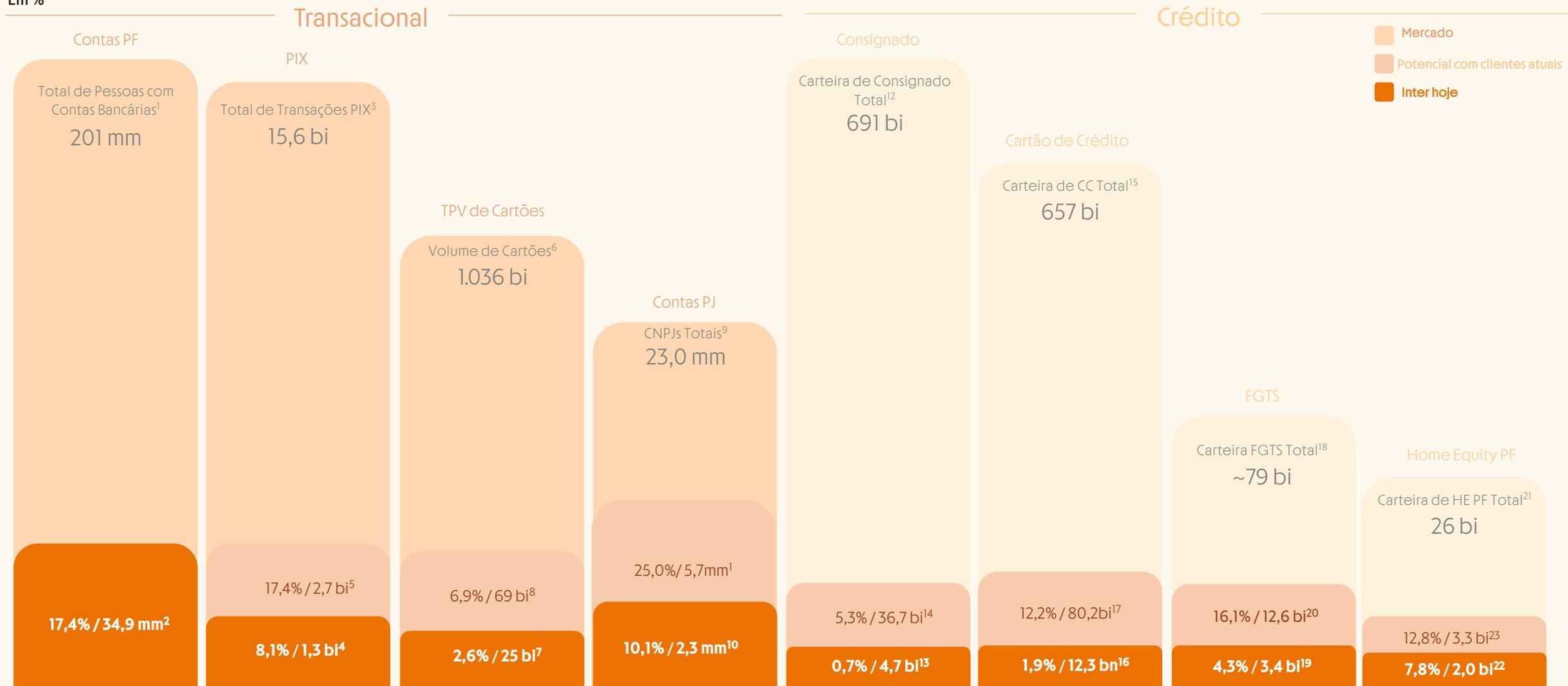


Nota 1: Número total de transações PIX no 1T25 e 1T24, excluindo transações feitas fora do SPL, dados de mercado do Banco Central do Brasil; **Nota 2:** Montante de Transferências de Câmbio para o Exterior do 1T25 e 1T24, dados do Banco Central do Brasil; **Nota 3:** Total da Carteira de Home Equity PF em março/2025 e março/2024, dados de mercado da ABECIP; **Nota 4:** Total da carteira FGTS estimada multiplicando a participação do Inter nos pagamentos de Saques FGTS (60-F – Saque Aniversário – Alienação ou Cessão Fiduciária) de março/2025 pela carteira de empréstimos FGTS do Inter em março/2025; **Nota 5:** Saldo do Tesouro Direto, dados de mercado de março de 2025 e março de 2024, dados do Tesouro Transparente; **Nota 6:** Total TPV de cartões no 4T24 e 4T23, dados de mercado da ABECS; **Nota 7:** GMV total de e-commerce de 2024 e 2023, dados de mercado da Abcomm; **Nota 8:** Total de depósitos à vista e a prazo, dados do Banco Central do Brasil de março de 2025; **Nota 9:** Do Inter, considerando modalidades 0901, 0902 e 0903 de acordo com a metodologia 3040 do Bacen, dados de mercado do Banco Central do Brasil considerando Financiamento Imobiliário PF e PJ com taxas de mercado e reguladas de março de 2025 e março de 2024; **Nota 10:** Empréstimos Salário do Inter, excluindo carteira comprada, dados de mercado do Banco Central do Brasil de março de 2025 e março de 2024.

Ao mesmo tempo, ainda temos potencial de crescimento significativo

Market Share/Penetração

Em %



Note: Estimativas. Notas completas estão no Anexo da Apresentação Institucional.

Nosso plano estratégico 60 30 30

Crescimento de
Receita

+

Eficiência de
Custo

=

Geração de
Lucro

De 2022 a 2027

~60

Milhões de clientes

De 12,6MM em Dez. 2022

~30

Índice de Eficiência

De 72% em Dez. 2022

~30

ROE

De 1% em Dez. 2022

Executando o plano **60** **30** **30**

Onde começamos

3T22 | Ano 0

O que alcançamos até o momento

1T25 | Ano 3

Nosso Norte

2027 | Ano 5

OPERACIONAL

Clientes Totais

23MM



38MM

~60MM

PERFORMANCE

Índice de Eficiência

75%



48,8%

~30%

LUCRATIVIDADE

ROE Excl. Min.

-2%



12,9%

~30%

Agenda

1. Overview da Companhia

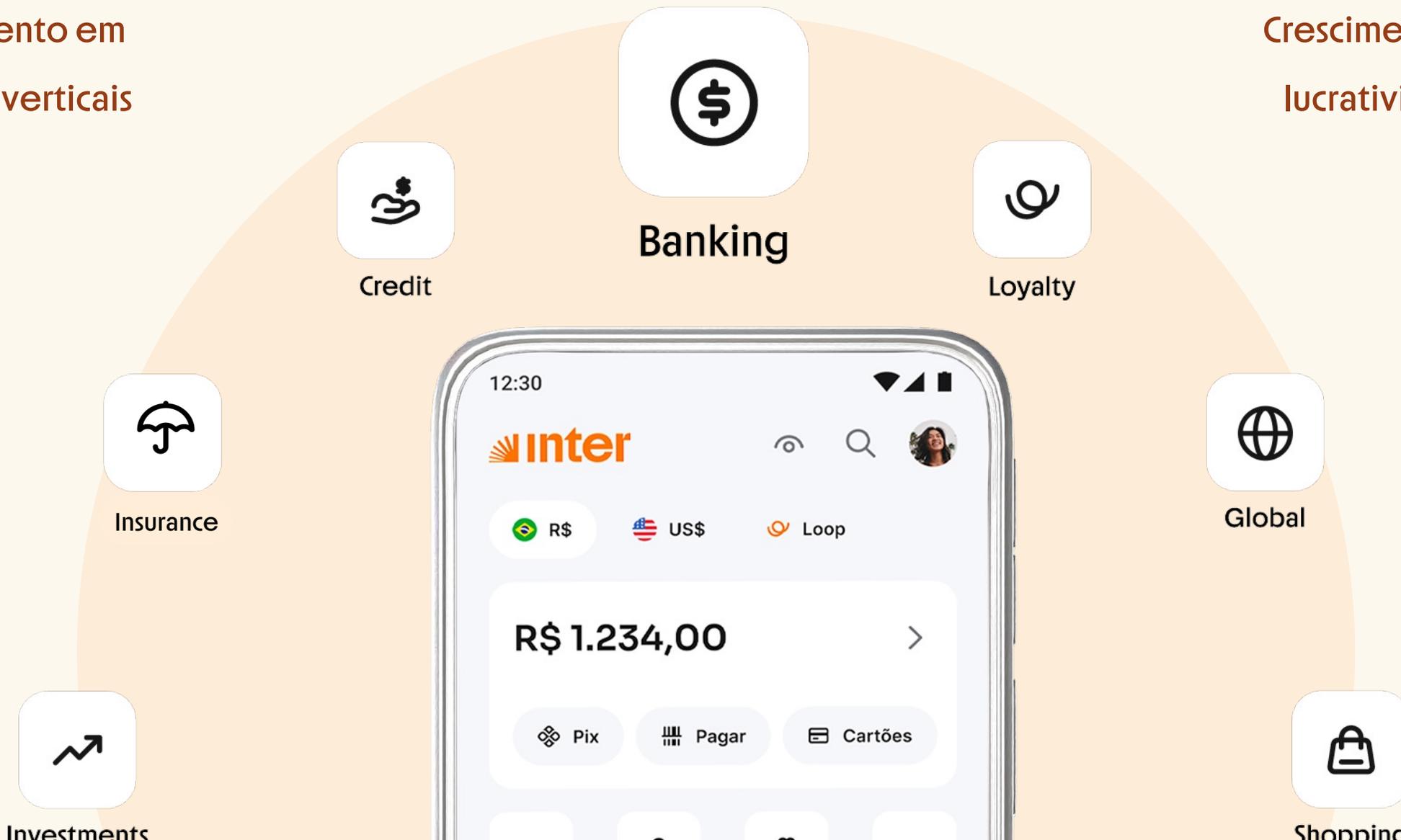
2. Atualização do Negócio

3. Performance Financeira

7 verticais construindo o futuro por meio da inovação contínua

Crescimento em
todas as verticais

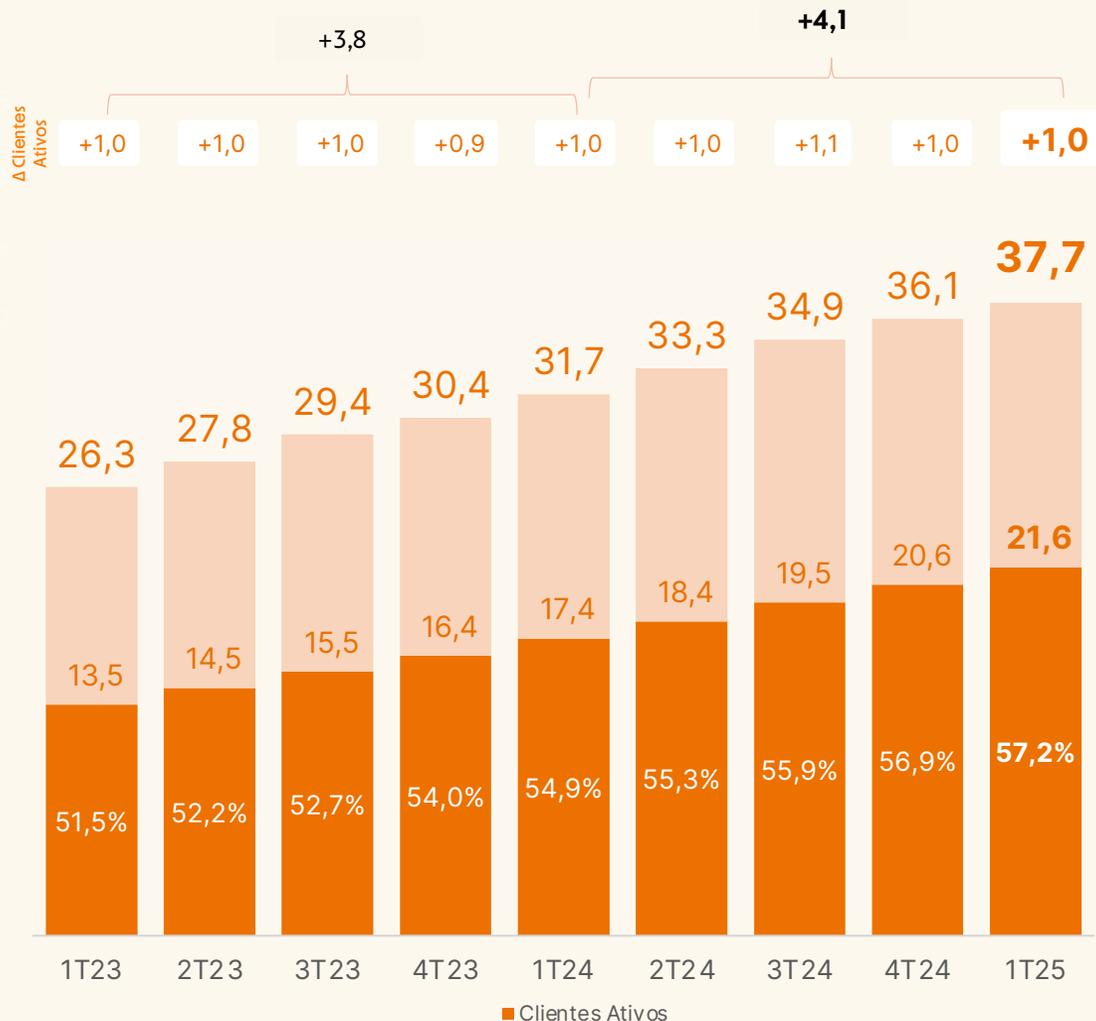
Crescimento da
lucratividade



Acelerando ativação e engajamento do cliente

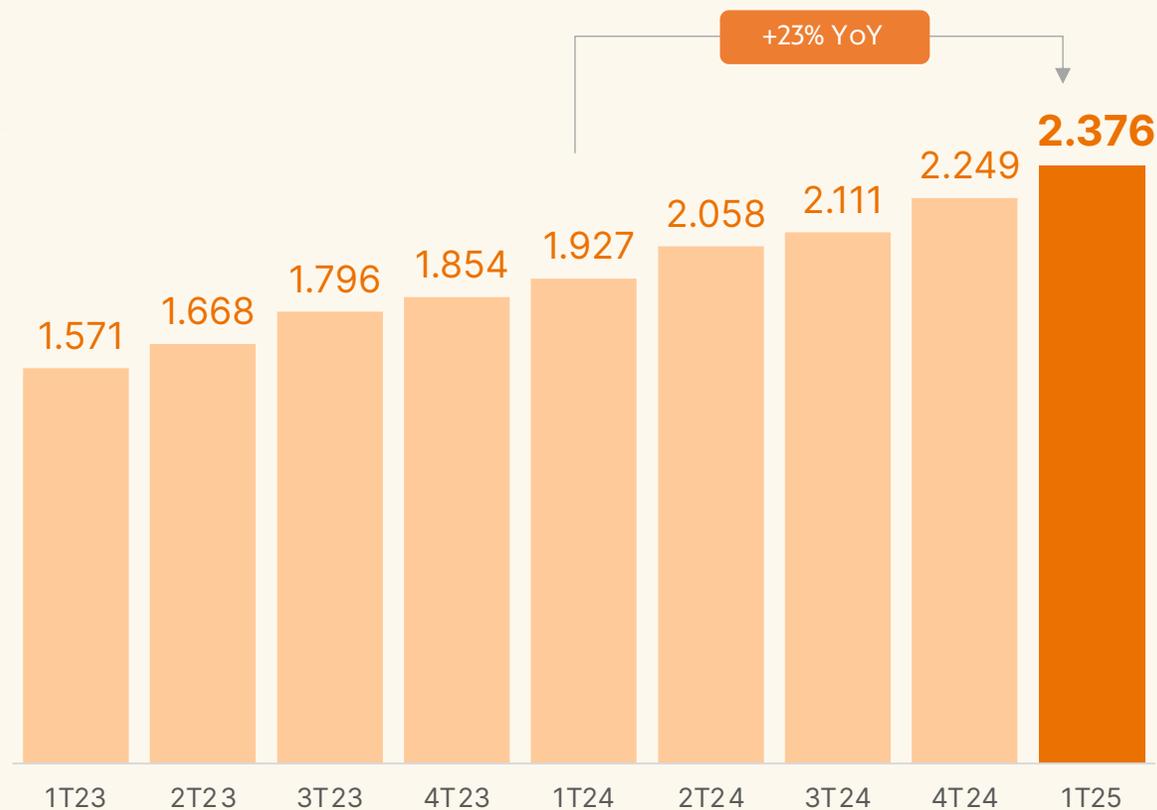
Clientes Totais

Em milhões



Contas PJ

Em milhares

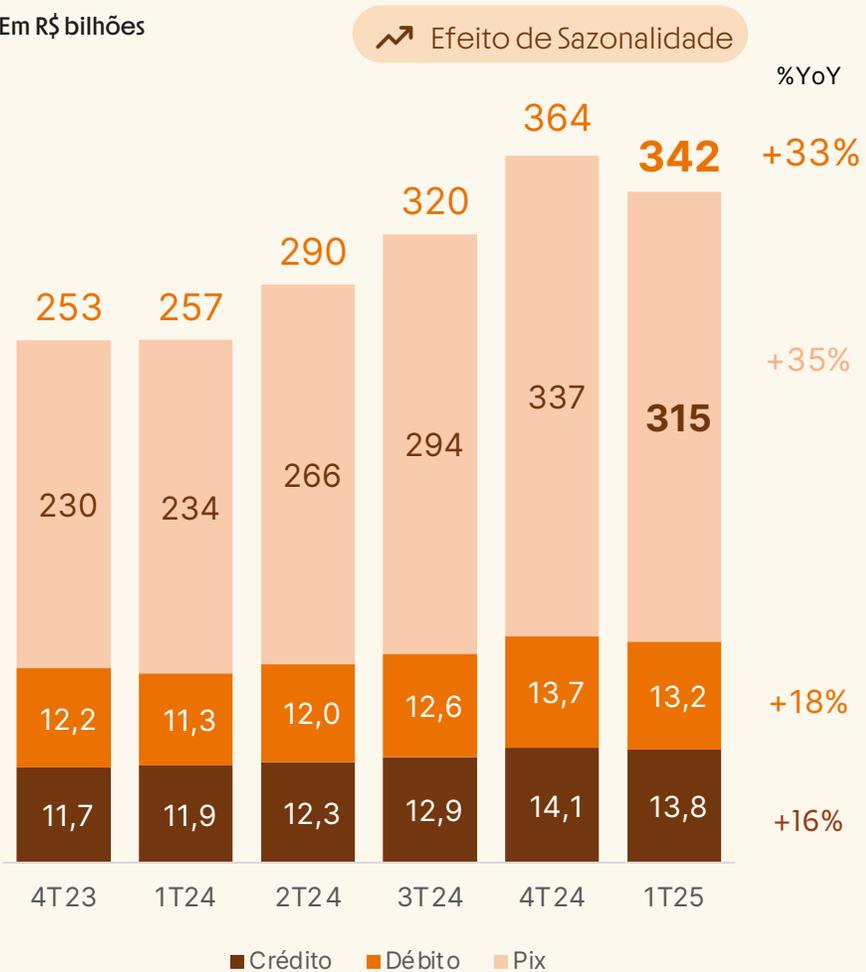


Banking: Componente chave do engajamento de clientes

Banking

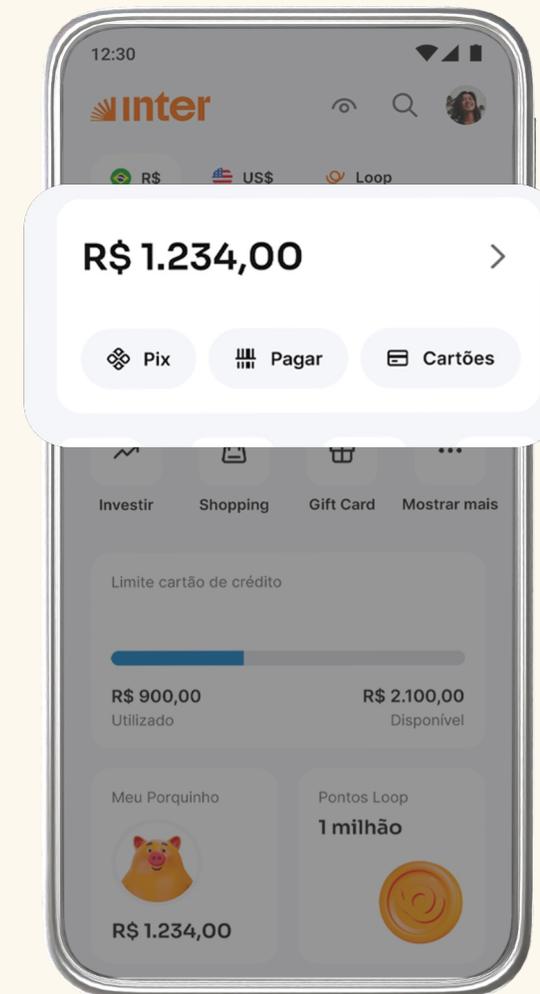
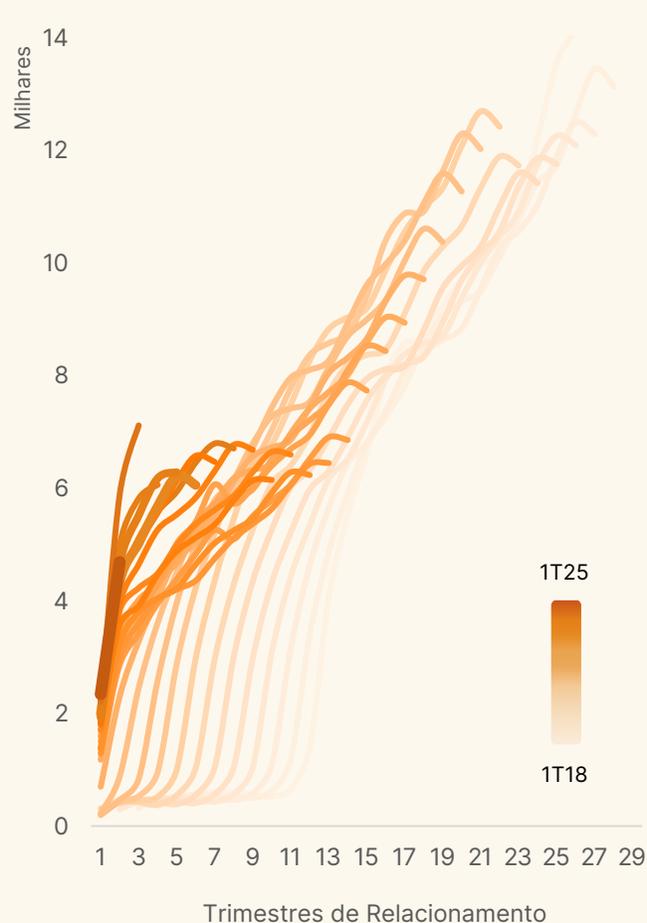
TPV Cartões + PIX¹

Em R\$ bilhões



TPV Cartões + PIX Por Cliente Ativo

Em R\$ milhares, mês



Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: A escala do volume de PIX foi reduzida para caber na página.

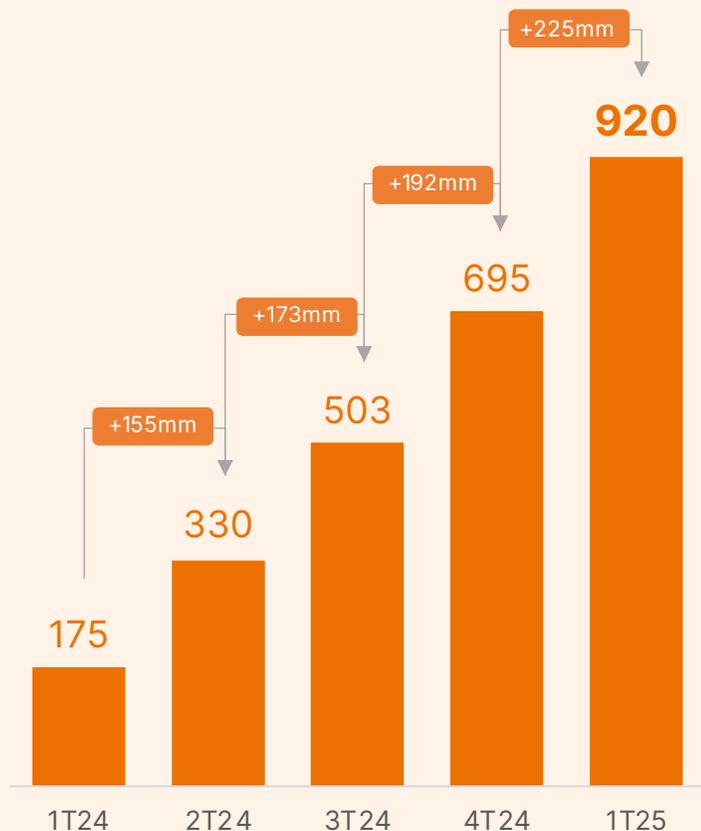
Crédito: Crescendo com sucesso novas linhas de crédito

 **Crédito**

Consumer Finance 2.0¹

Carteira de Consumer Finance 2.0¹

Em R\$ milhões



Reestruturando a Carteira de Crédito

Empréstimos a Clientes

Em R\$ bilhões



Aumentando a Penetração de Crédito

Clientes com Produtos de Crédito

Em % de clientes ativos



Consignado Privado

R\$ **197** mm
Carteira em Março



Oportunidade de consignado CLT

Menores taxas e parcelas reduzidas para funcionários de carteira assinada. Clique abaixo para simular o valor pré-aprovado para você.

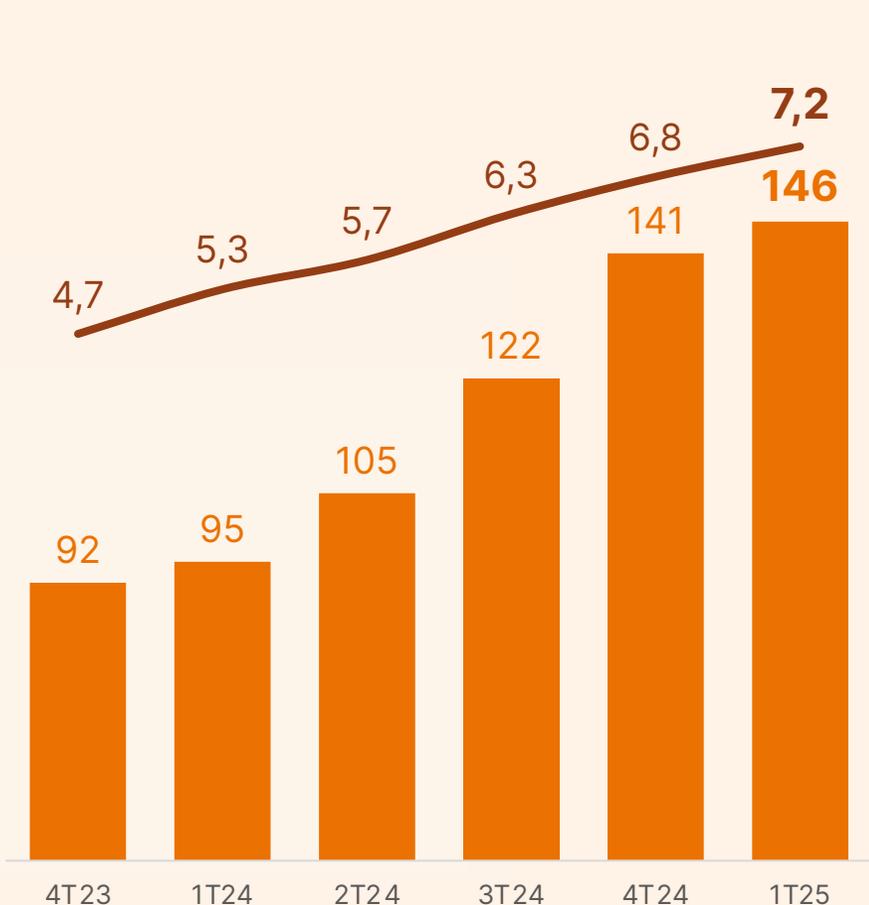
Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Carteira de Consumer Finance 2.0 inclui Pix Crédito, Cheque Especial, Consignado Digital (Buy Now Pay Later), Boleto Crédito e outros empréstimos sem garantias.

Investimentos: Ampla oferta de produtos, para todos os perfis de investidor

 Investimentos

AuC & Clientes Ativos

Em R\$ bilhões e milhões

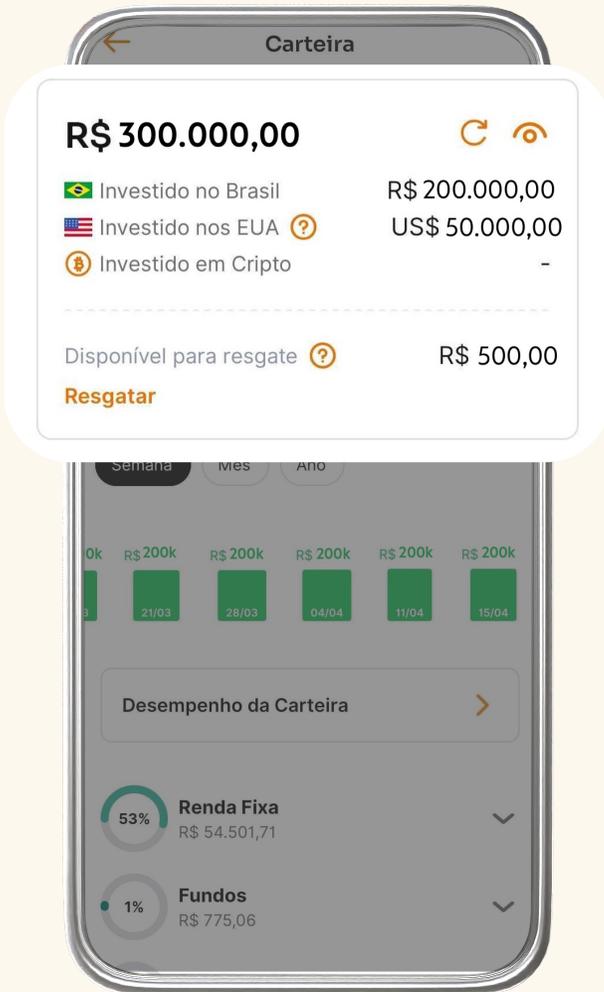


YoY
 +36% Clientes Ativos
 +54% Ativos sob Custódia

R\$5,2bi
 AuC Meu Porquinho
 +400%YoY

R\$15bi
 Renda Fixa de Terceiros
 +51% YoY

R\$19,6bi
 Inter Asset
 +106%YoY

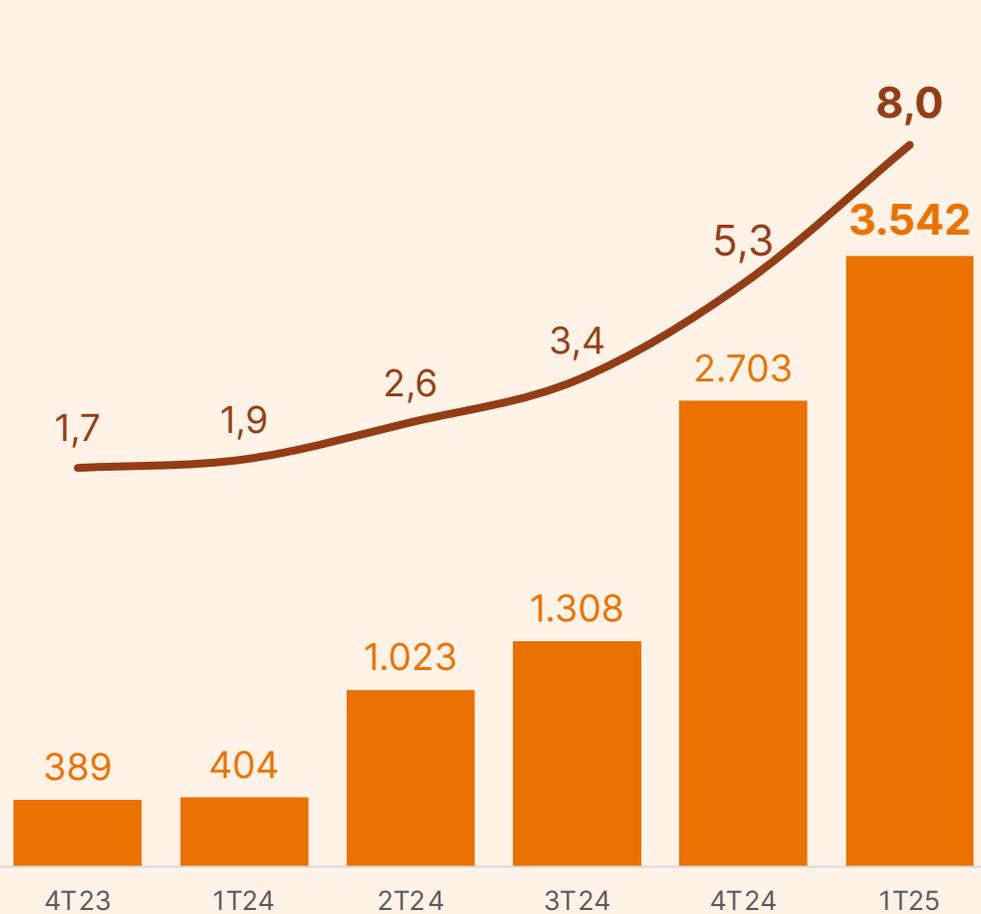


Seguros: Reforçando o poder da nossa distribuição digital e integrada

 Seguros

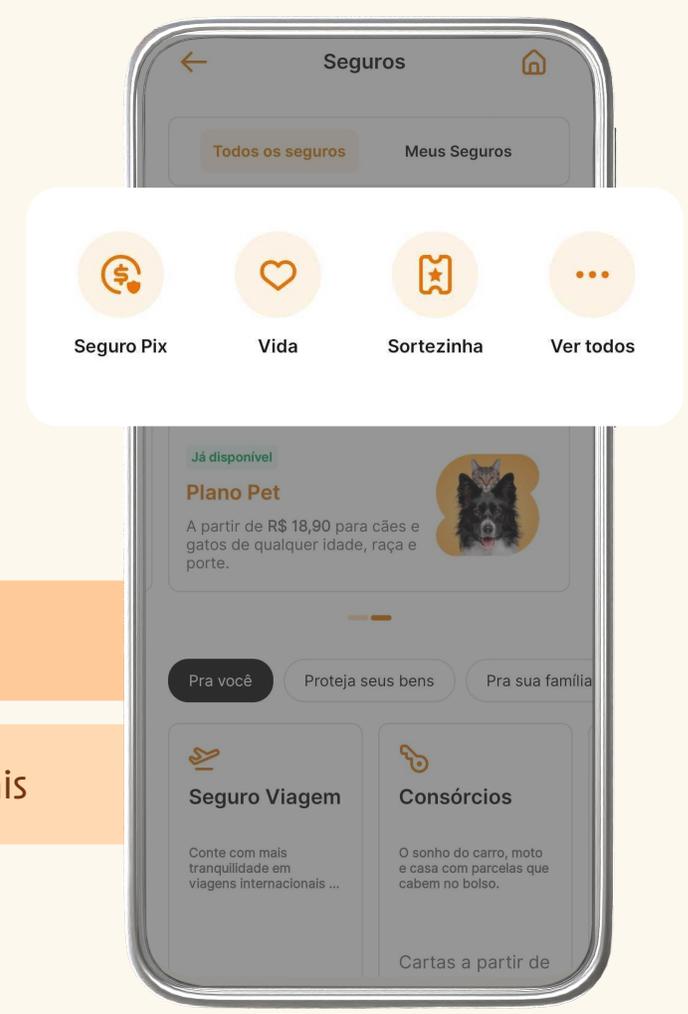
Contratos Ativos & Vendas

Em milhões e em milhares



YoY
 +324% Contratos Ativos
 +776% Seguros Vendidos

Sucesso de novos produtos
 Integrados com várias verticais



Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados.

Shopping: Impulsionando engajamento, recorrência e monetização

 Shopping

GMV & Receita Líquida

Em R\$ milhões

YoY

GMV convertido em BNPL¹

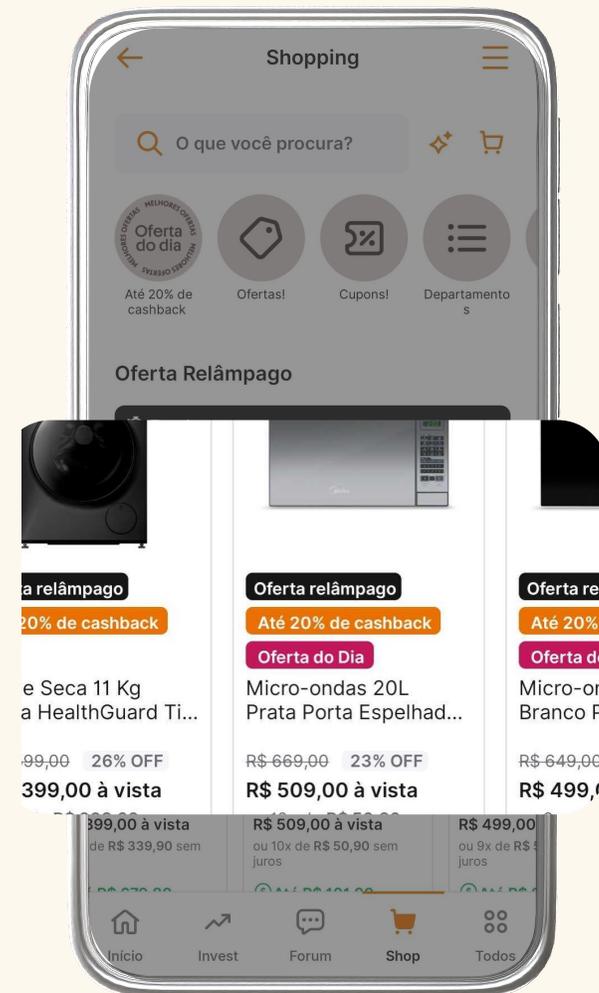
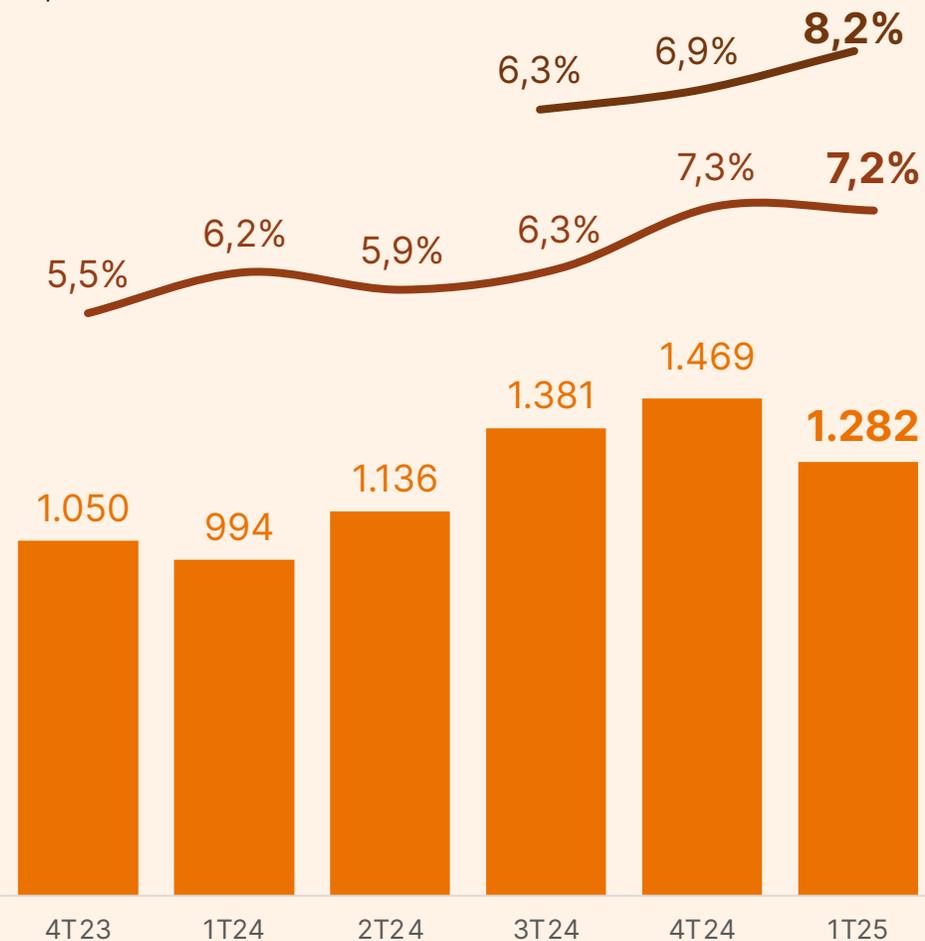
+ 1.1 p.p. Taxa de retenção líquida

+29% GMV

 Efeito de Sazonalidade

3,5mm

Clientes ativos 1T25



Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: Considerando GMV do 1T25 de transações on-us.

Global: Replicando o sucesso da nossa plataforma em outros países

Global

~USD 1,4bi
AuC Global¹
1T25

USD 238mm
Depósitos Globais²
1T25

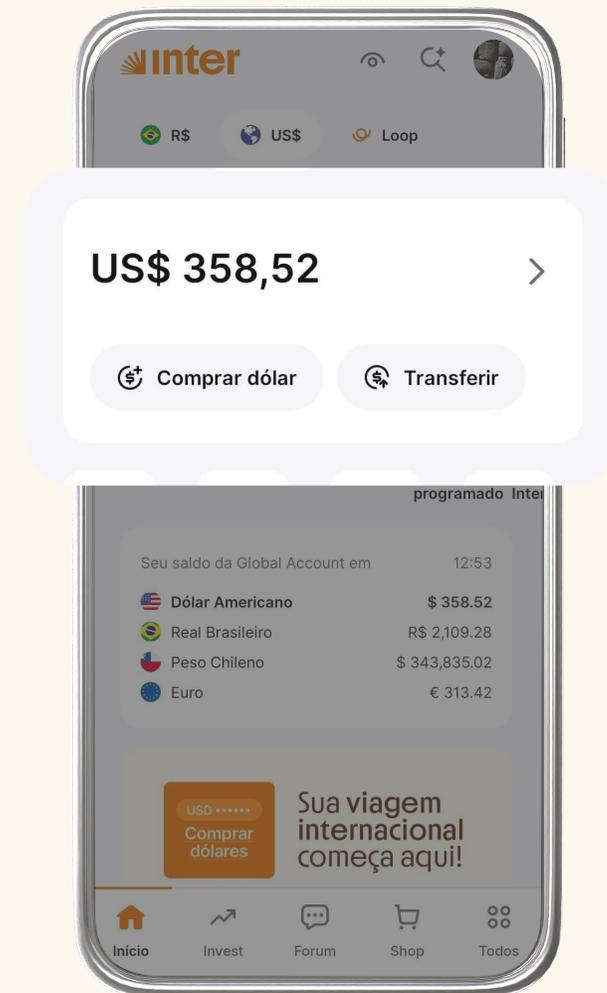
Cientes Globais Em milhões



Sucesso na expansão para os EUA

Em breve, Argentina...

- Parcerias locais
- Modelo asset-light
- Banking como serviço



Loyalty: Aproveitando oportunidades de cross-sell

Loyalty

Clientes
Em milhões



2,3x

Mais produtos usados por clientes Loop vs outros clientes¹

Melhorando Engajamento & Impulsionando Cross-Selling

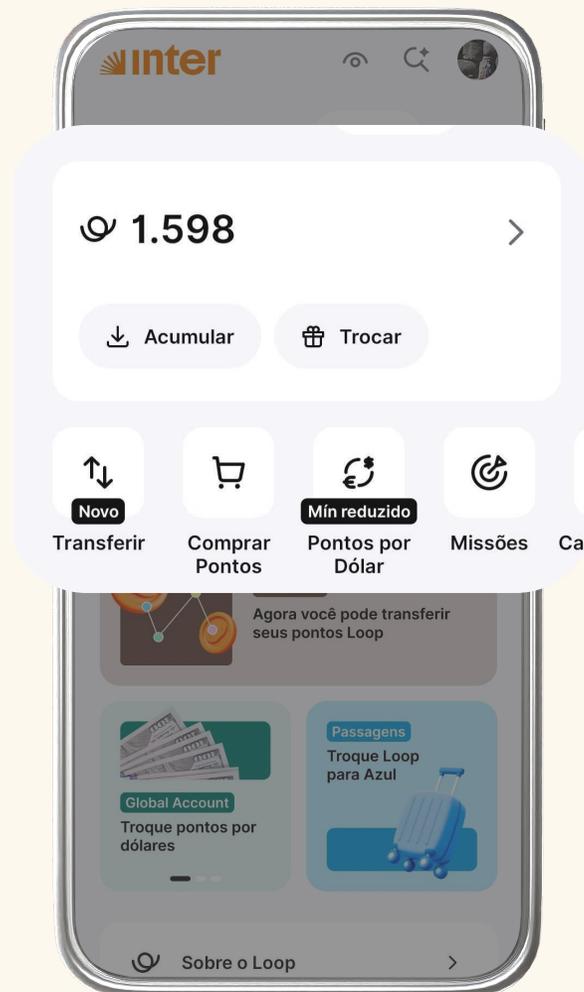
Transferir para amigos

Receber cashback

Investir

Converter para dólares

Pagar seguro Pix



Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: Mais produtos utilizados por clientes do Loop que resgataram pontos em comparação com outros clientes em março de 2025.

Agenda

1. Overview da Companhia

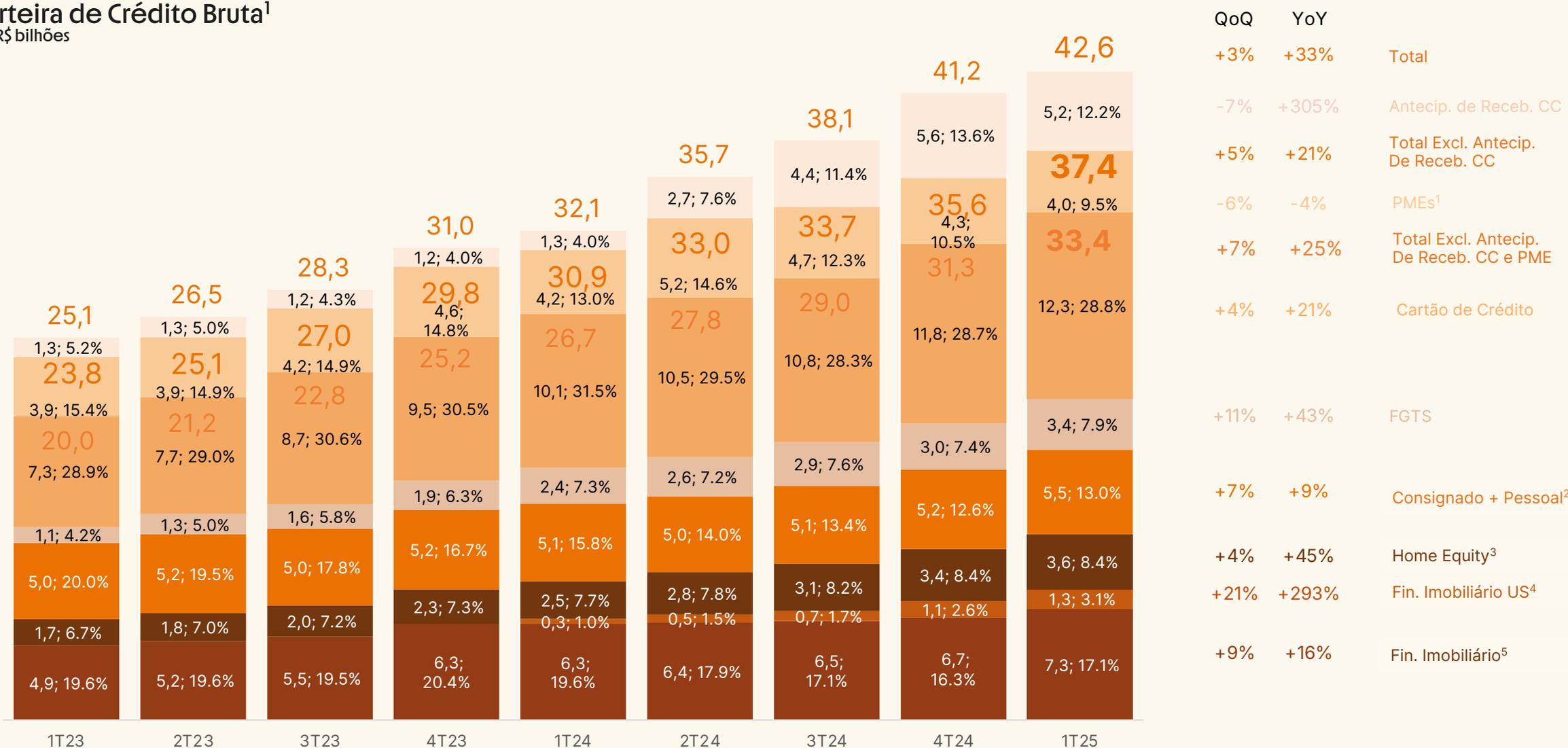
2. Atualização do Negócio

3. Performance Financeira

Expandindo nosso portfólio com foco em produtos de ROE sustentável

Carteira de Crédito Bruta¹

Em R\$ bilhões

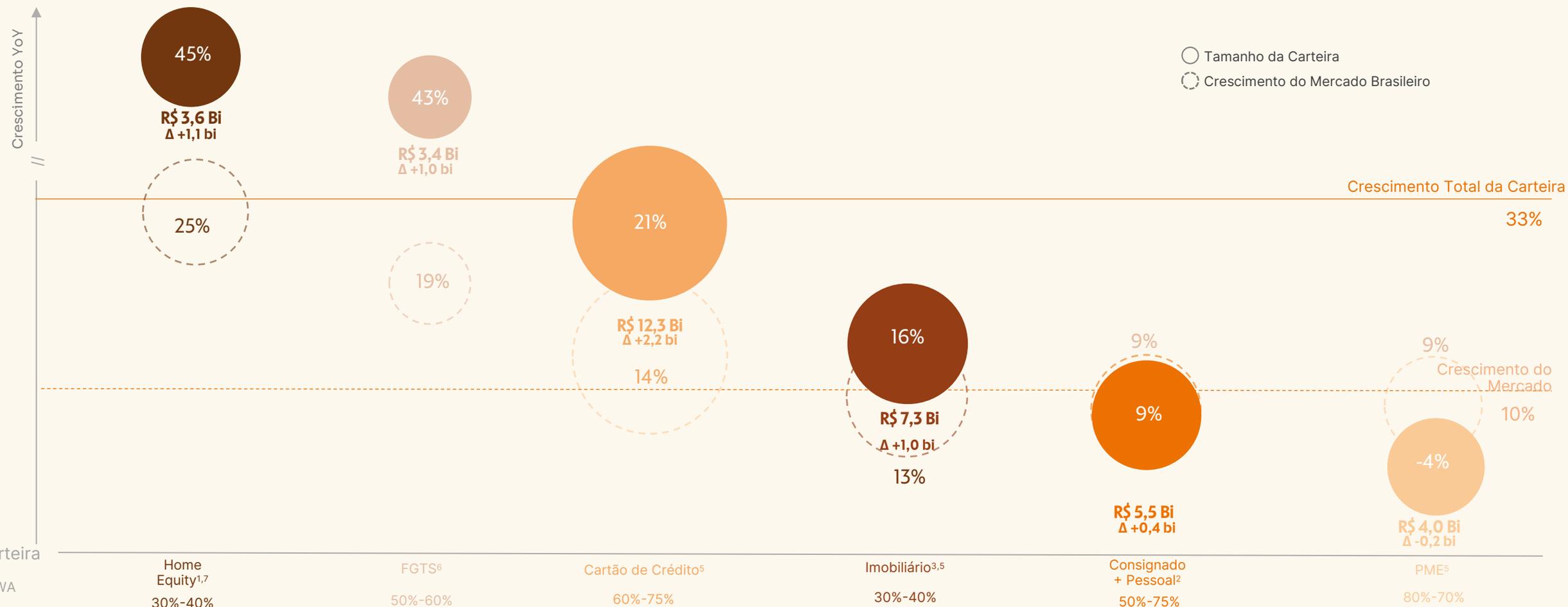


Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Carteira de crédito bruta inclui antecipação de recebíveis de cartão de crédito. **Nota 2:** PME inclui crédito rural. **Nota 3:** Consignado + Pessoal inclui Crédito Consignado, Cheque Especial, Renegociações de Cartão de Crédito e outros empréstimos, excluindo FGTS. **Nota 4:** Home Equity inclui tanto carteira PF quanto PJ. **Nota 5:** Financiamento Imobiliário no mercado dos EUA. **Nota 6:** Excluindo Home Equity e Financiamento Imobiliário no mercado dos EUA.

Crescendo acima do mercado em vários produtos

Total e Crescimento da Carteira de Crédito 1T25

Em % YoY e em R\$ bilhões



Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Home Equity inclui tanto carteira PF quanto PJ. **Nota 2:** Consignado + Pessoal inclui Crédito Consignado, Cheque Especial, Renegociações de Cartão de Crédito e outros empréstimos, excluindo FGTS. **Nota 3:** Excluindo Home Equity. **Nota 4:** Apenas Home Equity PF. **Nota 5:** PME inclui crédito rural. Dados do Banco Central do Brasil. **Nota 6:** Total estimado da carteira FGTS, calculado multiplicando a participação do Inter nos pagamentos recebidos de Saques do FGTS (60-F – Saque Aniversário – Alienação ou Cessão Fiduciária) do 1T25 pela carteira de empréstimos FGTS do Inter em março de 2025. **Nota 7:** Dados de mercado da ABECIP.

Melhora na qualidade da carteira, trimestre após trimestre

NPL 15 a 90 days¹

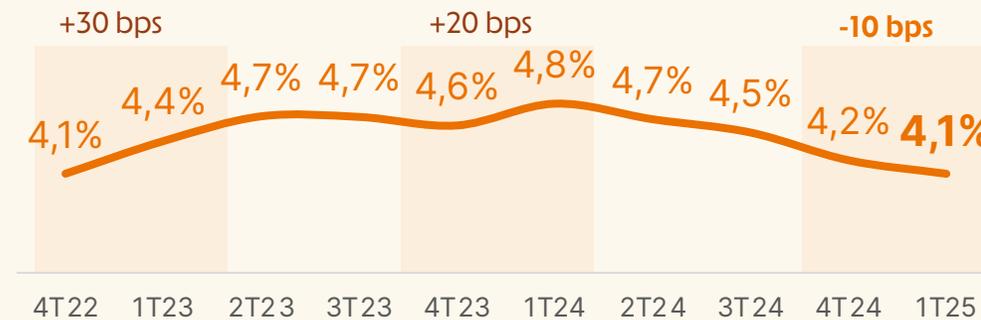
Em %

↗ Efeito de Sazonalidade



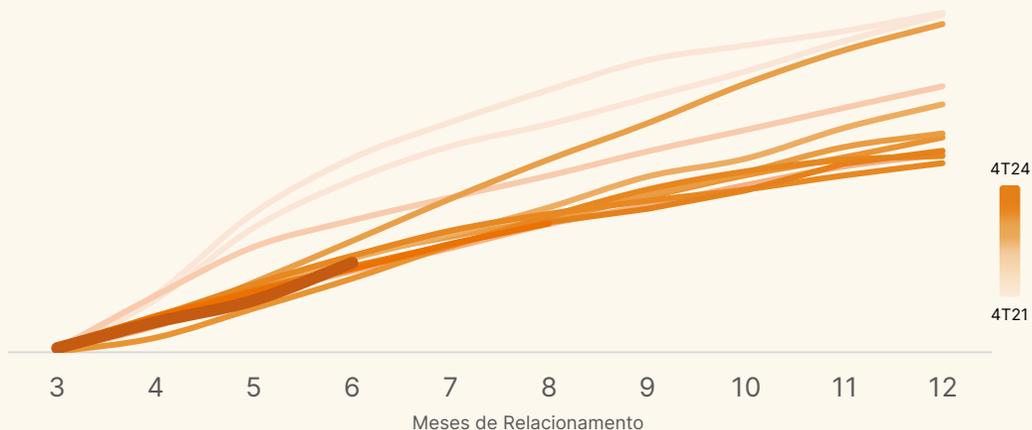
NPL > 90 dias¹

Em %



NPL de Cartões de Crédito > 90 Dias por Safra

Em %



Formação de NPL e Estágio 3

Em %

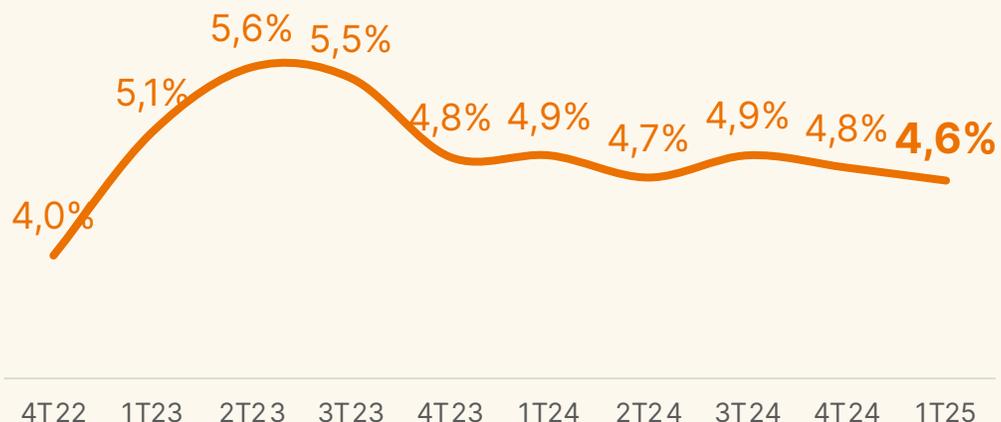


Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Considerando a carteira bruta de crédito, que inclui antecipação de recebíveis de cartão de crédito. **Nota 2:** Safras são definidas como a primeira data em que o cliente teve seu limite de crédito aprovado. NPL por safra = saldo de NPL > 90 dias da safra ÷ pela carteira total de cartão de crédito da mesma safra.

Custo de risco **estável** e índice de cobertura **robusto**

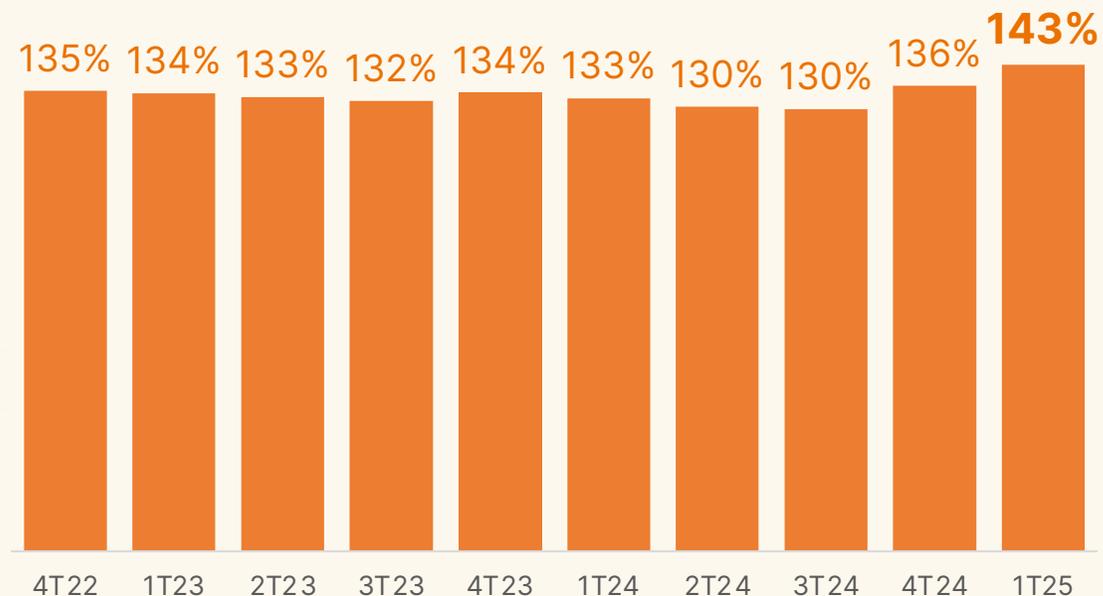
Custo de Risco¹

Em %



Índice de Cobertura²

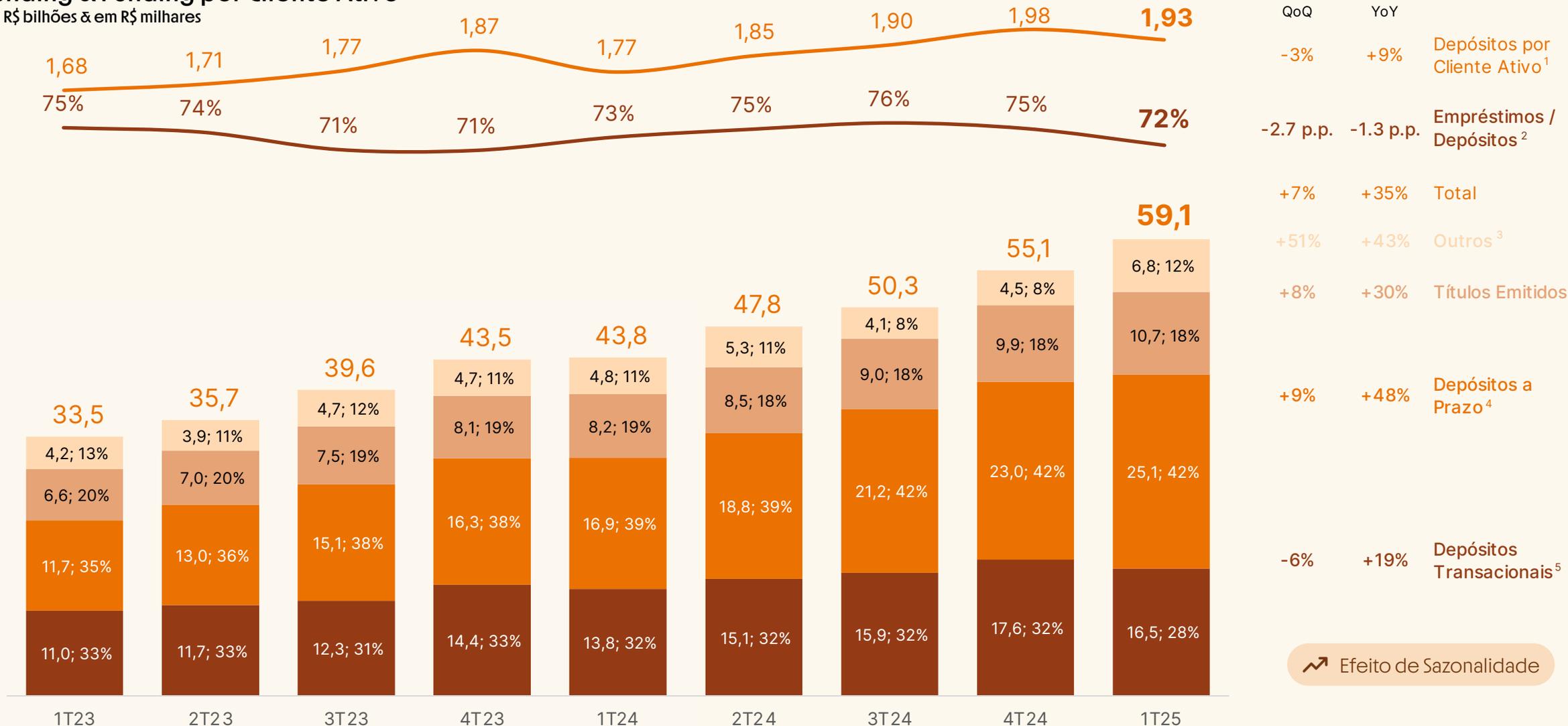
Em %



Funding diversificado, com crescimento consistente

Funding & Funding por Cliente Ativo

Em R\$ bilhões & em R\$ milhares



Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Depósitos por cliente ativo consideram o total de depósitos à vista mais depósitos a prazo pelo total de clientes ativos do trimestre. **Nota 2:** A relação empréstimos/depositos considera o portfólio bruto total de empréstimos dividido pelo total de depósitos. **Nota 3:** Inclui depósitos de poupança, credores por recursos a liberar e passivos com instituições financeiras (títulos vendidos sob acordos de recompra, depósitos interbancários e captação e repasse). **Nota 4:** Excluindo o saldo da Conta com Pontos e depósitos à vista. **Nota 5:** Inclui o saldo correspondente da Conta com Pontos e depósitos à vista.

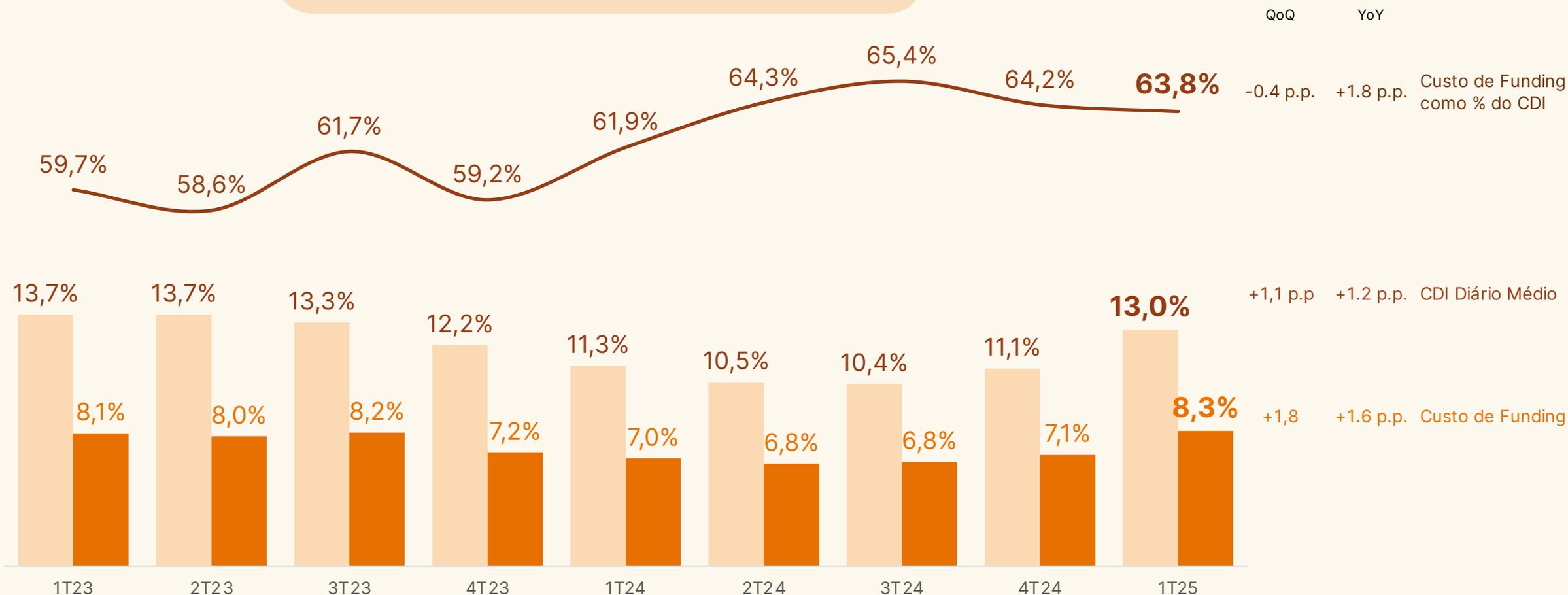
Baixo Custo de Funding como uma forte vantagem competitiva

Custo de Funding¹

Em %, anualizado



Um dos Custos de Funding mais baixos do setor



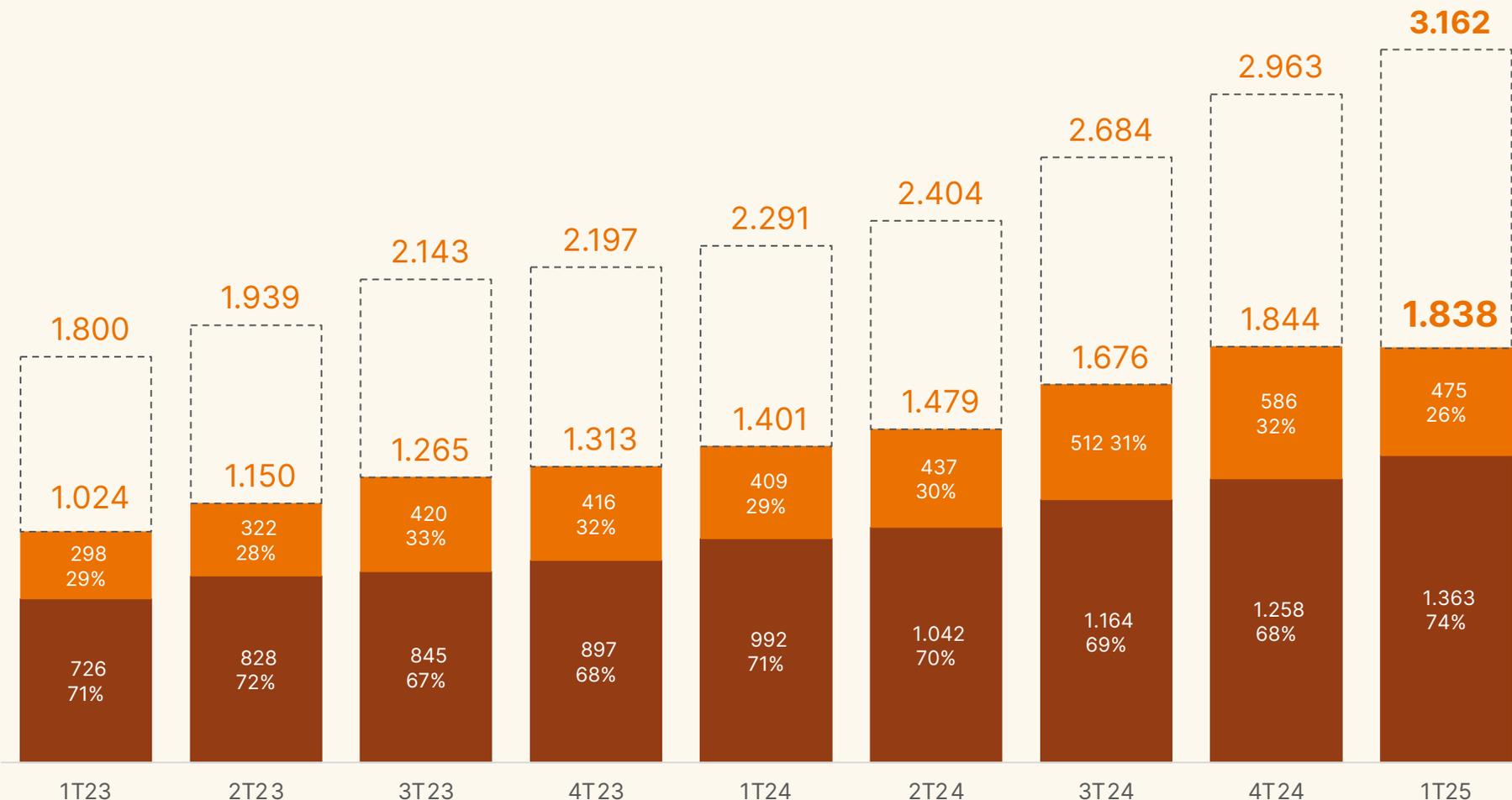
Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: Taxa média diária do CDI durante o trimestre.

Receita diversificada impulsionada pelo poder de nossa plataforma

Receita

Em R\$ milhões

QoQ YoY
 +7% +38% Receita Bruta Total



-0% +31% Receita Líquida Total

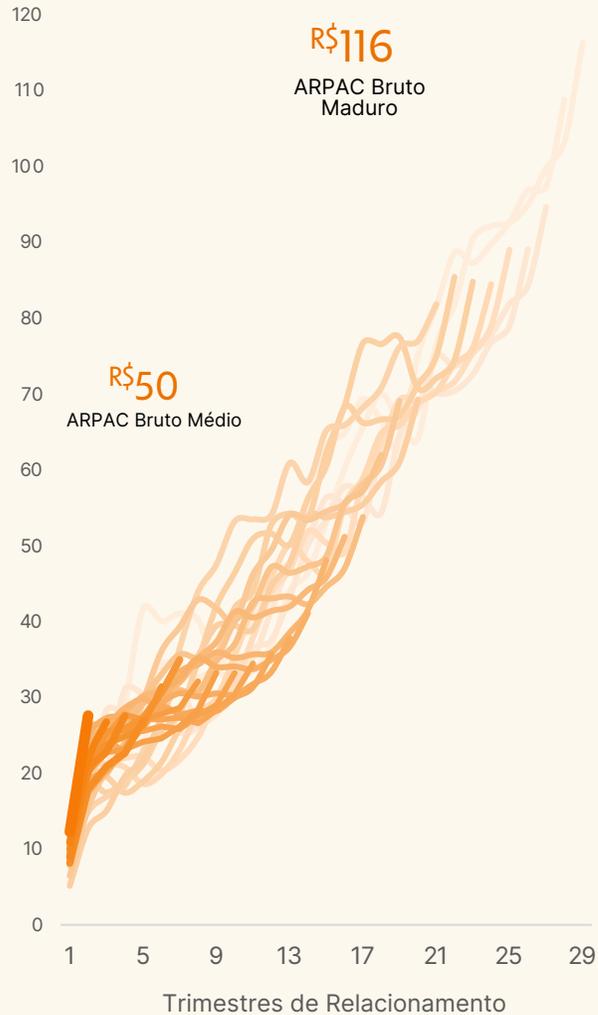
-19% +16% Receita Líquida de Serviços

+8% +37% Receita Líquida de Juros

Novas safras geram altos níveis de ARPAC

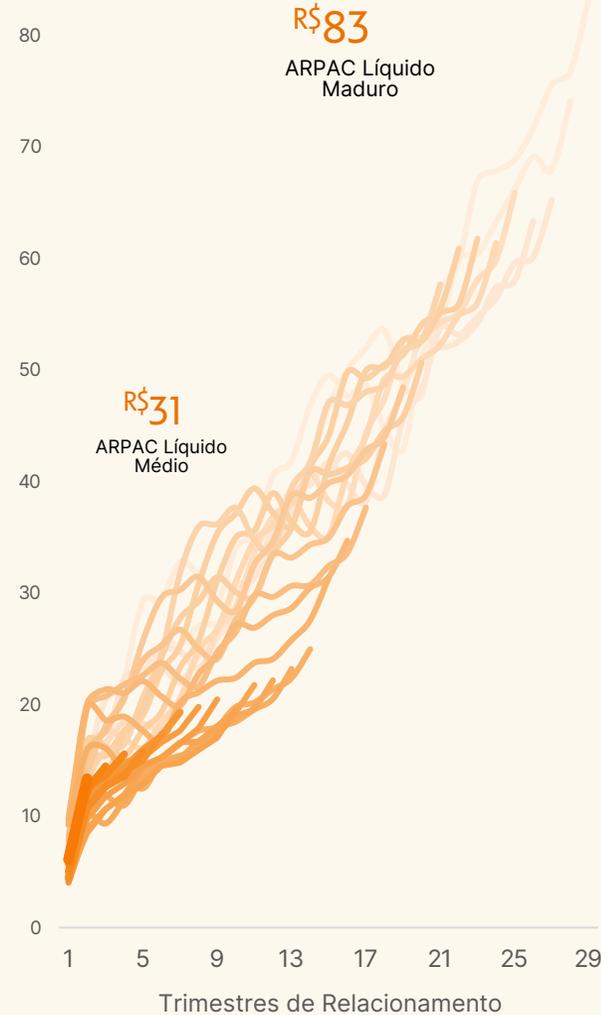
ARPAC Bruto por Safra

Em R\$, mensal



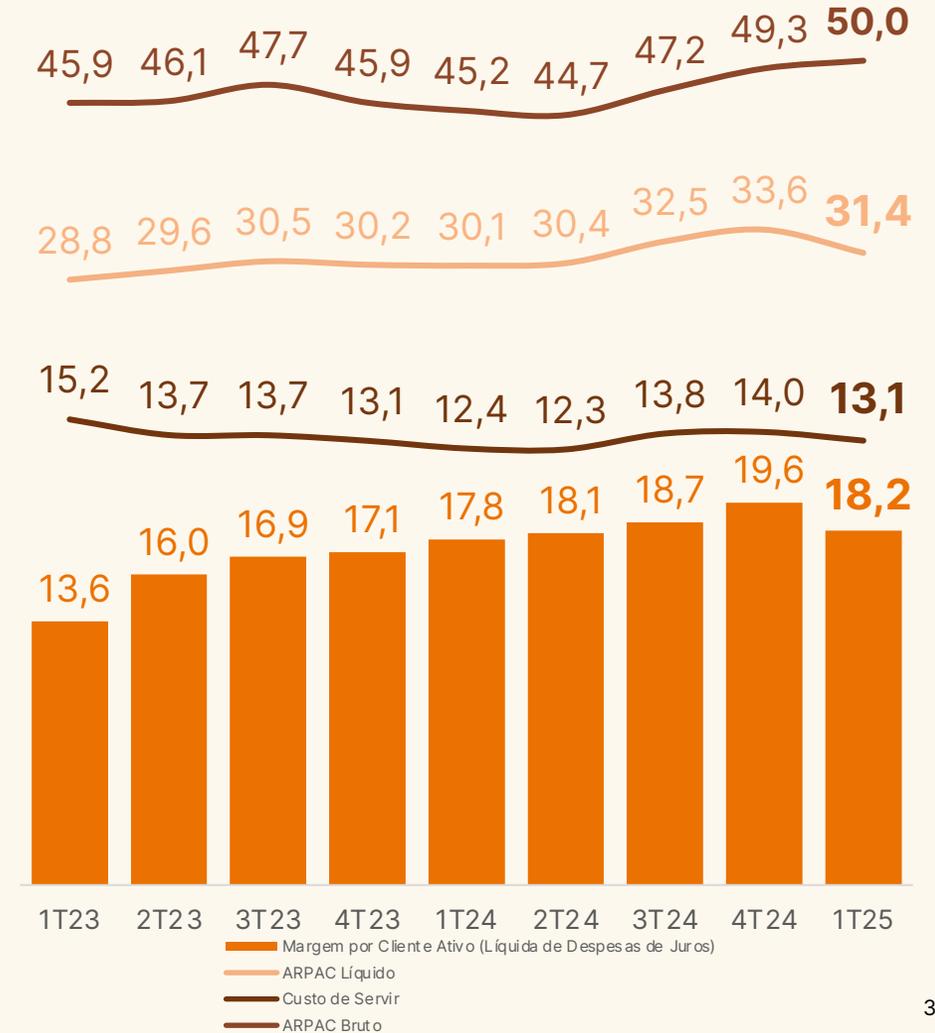
ARPAC Líquido por Safra

Em R\$, mensal



Evolução do ARPAC E CTS

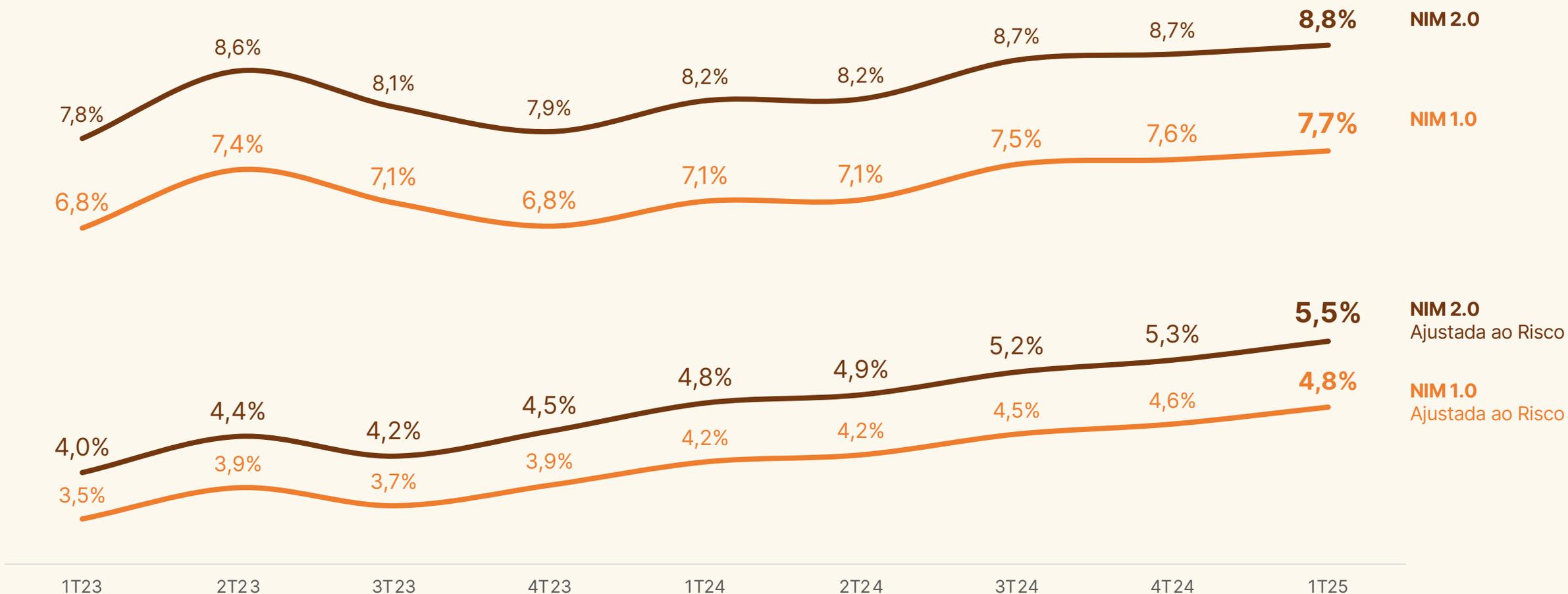
Em R\$, mensal



Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados.

Melhorias contínuas nas NIMs

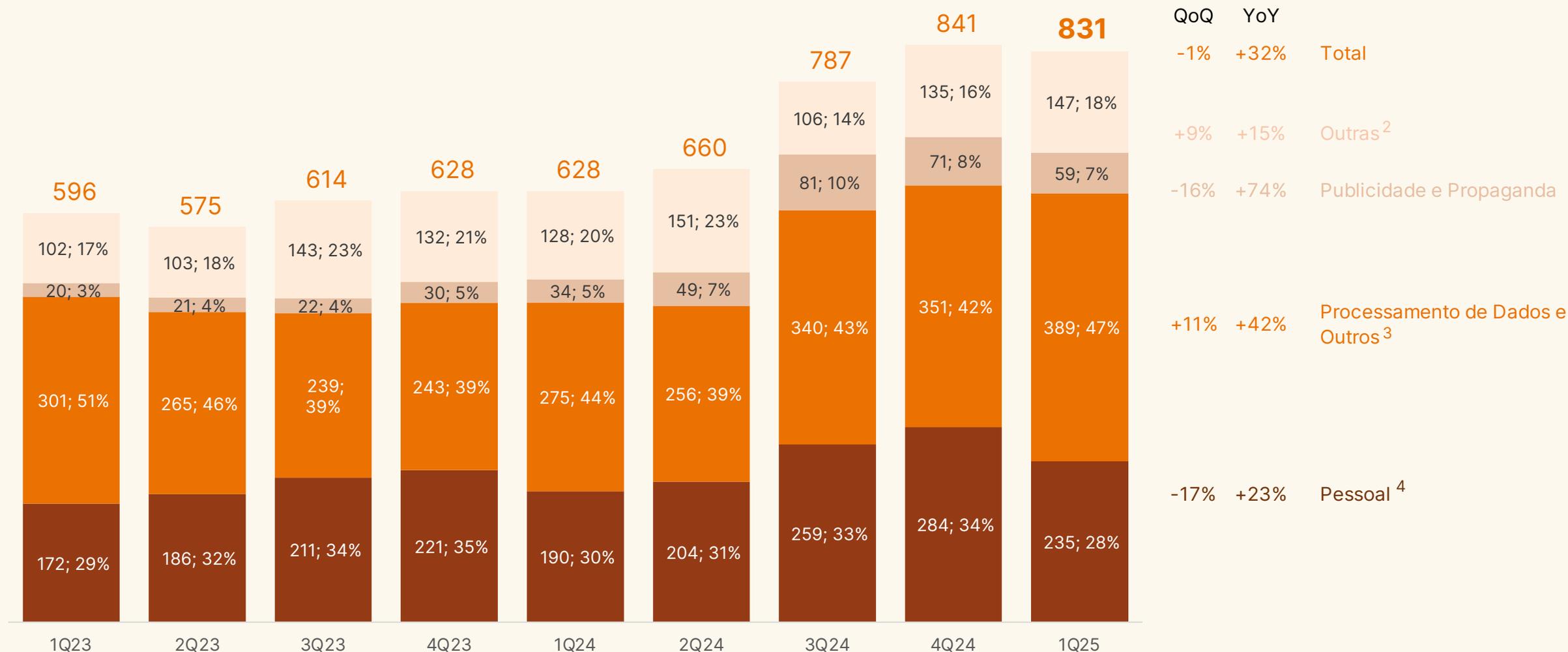
NIM^{1,2}
Em %



Nota: Definições estão no Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** (Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio * 4) / (Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa+Empréstimos e Adiantamentos a @Instituições Financeiras+Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil+Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas+Instrumentos Financeiros Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas) - Depósitos Interfinanceiros + Carteira à vista de cartão de crédito. **Nota 2:** A NIM 2.0 e a NIM ajustada ao risco 2.0 não incluem a carteira à vista de cartão de crédito.

Nível de despesas estável, apoiando nosso crescimento

Despesas¹ Em R\$ milhões

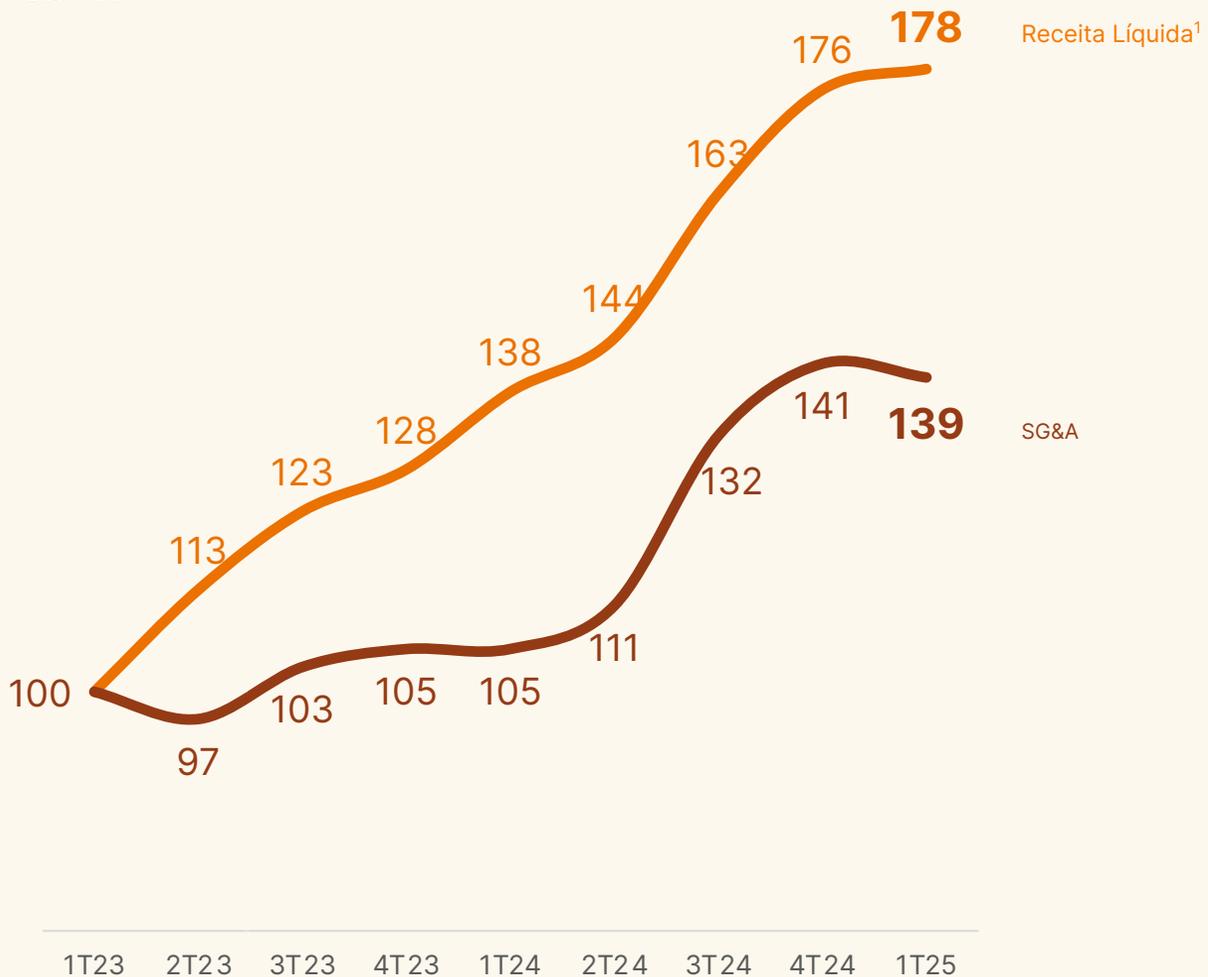


Note: Definitions are in the Glossary section of this Earnings Presentation. **Note 1:** IFRS Financial Statements lines: "Personnel expenses", "Depreciation and Amortization", "Administrative Expenses". **Note 2:** Others = rent, condominium fee and property maintenance; provisions for contingencies and D&A. **Note 3:** Data processing, information technology, third party and financial system services. **Note 4:** Personnel Expenses including Share-based and M&A Expenses. Salaries and benefits (including Board).

Foco em maximizar a alavancagem operacional

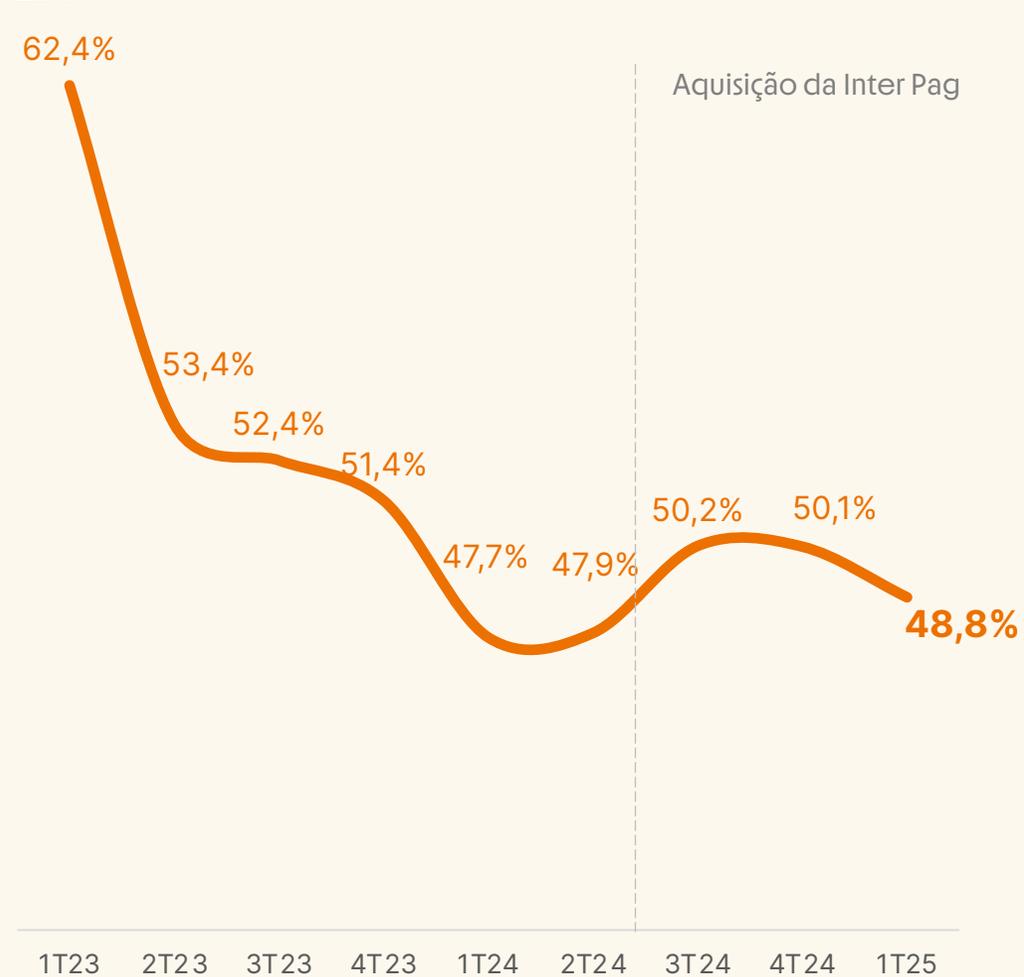
Receitas vs. Despesas

Base 100



Índice de Eficiência

Em %

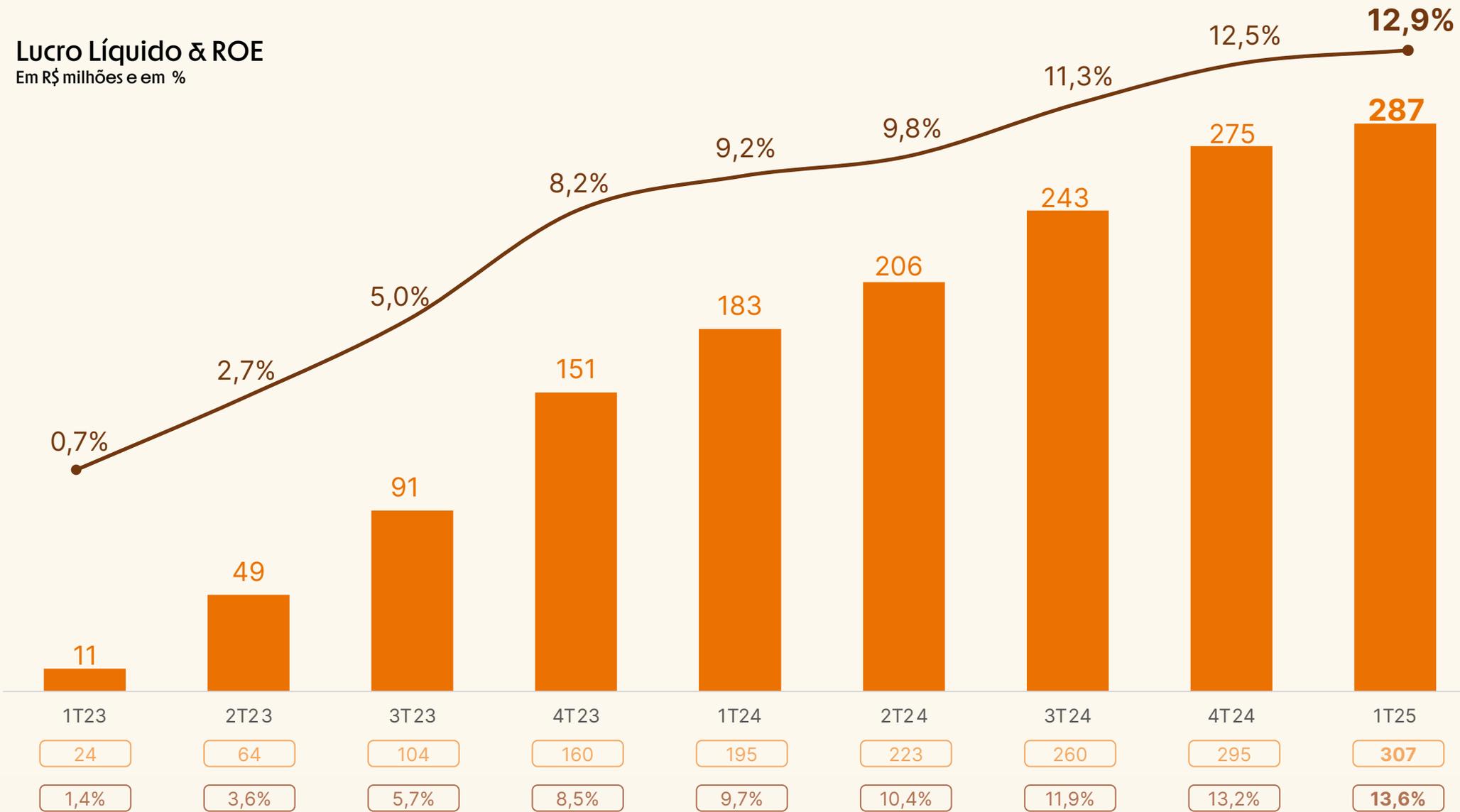


Nota: As definições estão na seção de Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Receita líquida total menos despesas tributárias.

Crescimento de lucratividade: ~13% de ROE

Lucro Líquido & ROE

Em R\$ milhões e em %



ROE
Excluindo
Minoritários

Lucro Líquido
Excluindo
Minoritários

Lucro Líquido
Incluindo Minoritários

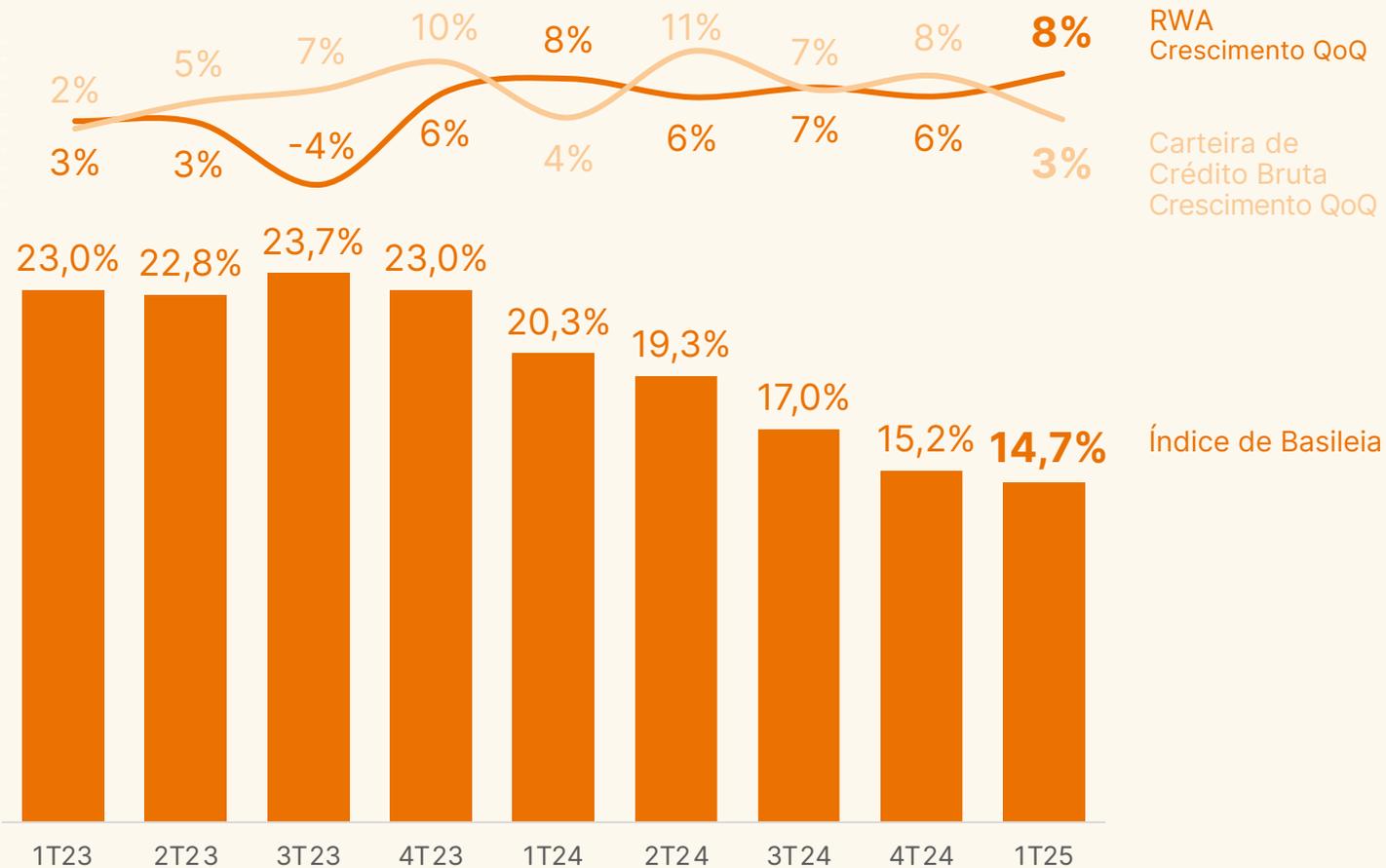
ROE
Incluindo Minoritários

Anexo

Índice de Basileia

Índice de Basileia - Banco Inter S.A.

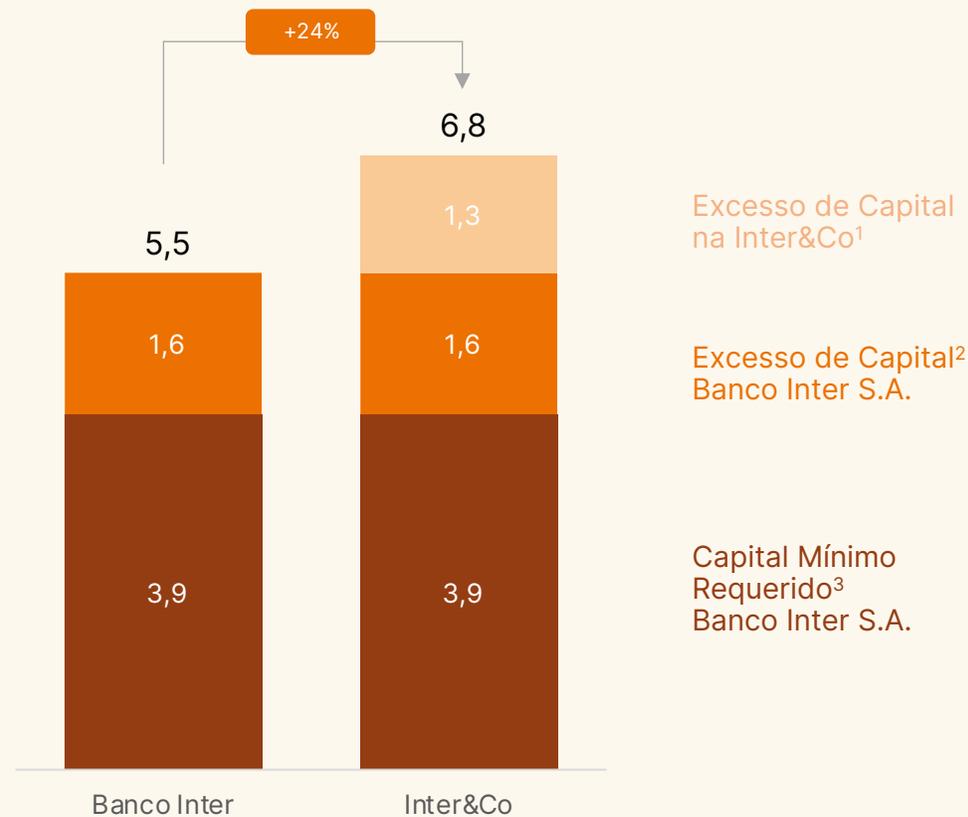
Em %



Patrimônio de Referência

Em R\$ bilhões

Níveis significativos de excesso de capital na estrutura da holding



Fonte: Demonstrações Financeiras Banco Inter Bacen GAAP. Nota 1: Capital retido no nível da Inter&Co Holding. Nota 2: Patrimônio de referência adicional considerando capital mínimo requerido de 10,5%. Nota 3: Considerando um Índice de Basileia de 10,5%. Nota 4: Pendente aprovação do Banco Central do Brasil.

Balanço Patrimonial (Em R\$ milhões)

				Variação %	
	31/03/2025	31/12/2024	31/03/2024	ΔQoQ	ΔYoY
Balanço Patrimonial					
Ativos					
Caixa e equivalentes de caixa	1.459	1.108	2.830	+31,7%	-48,4%
Empréstimos e adiantamento a instituições financeiras	6.595	6.195	4.051	+6,5%	+62,8%
Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil	5.648	5.285	2.926	+6,9%	+93,0%
Títulos e valores mobiliários	24.703	23.900	18.167	+3,4%	+36,0%
Instrumentos financeiros derivativos	8	1	7	+700,0%	+14,3%
Empréstimos e adiantamento a clientes, líquido de provisão	35.088	33.327	28.827	+5,3%	+21,7%
Ativos não circulantes mantidos para venda	258	235	174	+9,8%	+48,3%
Investimentos	10	10	90	+0,0%	-88,9%
Imobilizado	359	370	187	-3,0%	+92,0%
Intangível	1.926	1.836	1.596	+4,9%	+20,7%
Ativo fiscal diferido	1.849	1.705	1.082	+8,4%	+70,9%
Outros ativos	2.655	2.486	2.609	+6,8%	+1,8%
Total de ativos	80.559	76.458	62.547	+5,4%	+28,8%
Passivo					
Passivos com instituições financeiras	13.808	11.320	10.483	+22,0%	+31,7%
Passivos com clientes	43.648	42.803	32.643	+2,0%	+33,7%
Títulos emitidos	10.698	9.890	8.249	+8,2%	+29,7%
Instrumentos financeiros derivativos passivos	6	70	14	-91,4%	-57,1%
Outros passivos	2.195	2.386	1.957	-8,0%	+12,2%
Total do passivo	71.546	67.386	54.008	+6,2%	+32,5%
Patrimônio líquido					
Patrimônio líquido dos acionistas controladores	8.901	8.895	8.392	+0,1%	+6,1%
Participações de acionistas não controladores	112	177	146	-36,7%	-23,3%
Total do patrimônio líquido	9.013	9.072	8.538	-0,7%	+5,6%
Total do passivo e patrimônio líquido	80.559	76.458	62.547	+5,4%	+28,8%

Demonstração de Resultado (Em R\$ milhões)

				Variação %	
	1T25	4T24	1T24	ΔQoQ	ΔYoY
Demonstração de Resultado					
Receitas de juros	1.807	1.337	1.218	+35,1%	+48,4%
Despesas de juros	(1.179)	(941)	(762)	+25,3%	+54,7%
Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos e câmbio	735	862	537	-14,8%	+36,8%
Resultado líquido de juros, títulos e valores mobiliários e derivativos e câmbio	1.363	1.258	992	+8,3%	+37,3%
Receitas de serviços e comissões	460	514	374	-10,5%	+22,9%
Despesas de serviços e comissões	(41)	(39)	(34)	+5,2%	+20,0%
Outras receitas	56	111	68	-49,5%	-17,8%
Total de receitas	1.838	1.844	1.401	-0,4%	+31,2%
Resultado de perdas esperadas	(514)	(496)	(411)	+3,6%	+25,0%
Resultado líquido de perdas	1.324	1.349	990	-1,8%	+33,8%
Despesas administrativas	(528)	(496)	(395)	+6,5%	+33,6%
Despesa de pessoal	(235)	(284)	(190)	-17,3%	+23,3%
Despesas tributárias	(136)	(168)	(86)	-18,8%	+57,6%
Depreciação e amortização	(67)	(61)	(42)	+11,4%	+61,0%
Resultado de participações em coligadas	0	0	(2)	-100,0%	-100,0%
Lucro / (prejuízo) antes da tributação sobre o lucro	358	340	274	+5,1%	+30,6%
Imposto de renda e contribuição social	(51)	(45)	(79)	+12,0%	-35,3%
Lucro / (prejuízo)	307	295	195	+4,0%	+57,1%
Lucro líquido excluindo minoritários	287	275	183	+4,1%	+56,8%

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Antecipação de recebíveis de cartão de crédito:

Divulgados na nota 9.a das Demonstrações Financeiras, na linha "Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras".

ARPAC bruto:

$$\frac{\text{Receita de juros} + (\text{Receitas de serviços e comissões} - \text{Despesas de cashback} - \text{InterRewards}) + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas}}{\div 3} \div \text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}$$

ARPAC líquido:

$$\frac{(\text{Receitas} - \text{despesas de juros}) \div 3}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}}$$

ARPAC líquido por safras trimestrais:

Receita bruta total líquida de despesas de juros em uma determinada safra dividida pela média do número de clientes ativos no período atual e no anterior (1). Safra é definida como o período em que o cliente começou a relação com o Inter.

1 - Média do número de clientes ativos no período atual e no anterior. Para o primeiro período, é utilizado o número total de clientes ativos no final do período.

Assets under custody (AuC):

Calculamos o AUC em uma determinada data como o valor de mercado de todos os ativos de clientes de varejo investidos por meio de nossa plataforma de investimentos na mesma data. Acreditamos que o AUC, por refletir o volume total de ativos investidos em nossa plataforma de investimentos sem levar em conta nossa eficiência operacional, nos fornece informações úteis sobre a atratividade de nossa plataforma. Usamos essa métrica para monitorar o tamanho de nossa plataforma de investimentos.

Carteira de crédito bruta:

Empréstimos e adiantamentos a clientes + Empréstimos a instituições financeiras

Carteira remunerada:

Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras + Títulos e valores mobiliários + Empréstimos e adiantamentos a clientes, líquidos de provisão para perdas esperadas + Instrumentos financeiros derivativos

Clientes de serviços globais:

Incluem clientes brasileiros de Global Account, clientes dos EUA e investidores internacionais.

Custo de funding:

$$\frac{\text{Despesas de juros} \times 4}{\text{Média dos passivos remunerados dos últimos 2 trimestres (depósitos à vista, depósitos a prazo, poupança, credores por recursos a liberar, títulos emitidos, obrigações com redes de cartão de crédito, obrigações por operações compromissadas, depósitos interfinanceiros e outros)}}$$

Custo de risco:

$$\frac{\text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros} \times 4}{\text{Médias últimos 2 trimestres de: empréstimos e adiantamento a clientes + Cota de fundo de investimento + Certificados de recebíveis agrícolas + Certificados de recebíveis imobiliários + Debêntures (Valor justo por meio de outros resultados abrangentes) + Cédula produto rural + Debêntures (Custo amortizado) + Cotas de fundo de investimento + Certificados de recebíveis imobiliários + Debêntures + Certificados de depósitos bancários + Certificados de recebíveis agrícolas + Letras de créditos agrícolas + Nota promissória comercial + Letras de crédito imobiliárias (Valor justo por meio do resultado)}}$$

Custo de servir (CTS):

$$\frac{(\text{Despesas de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e Amortização}) \div 3}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}}$$

Fee income ratio:

$$\frac{\text{Receita de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}}{\text{Resultado líquido de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Outras Receitas}}$$

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Formação de estágio 3:

$$\frac{\text{Saldo de estágio 3 do trimestre atual} - \text{Saldo de estágio 3 do trimestre anterior} + \text{Migração de write-off no trimestre atual}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

Formação de NPL:

$$\frac{\text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre atual} - \text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre anterior} + \text{Migração de write-off no trimestre atual}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

Funding:

Depósitos à vista + depósitos a prazo + poupança + títulos emitidos + credores por recursos a liberar

Gross Take Rate:

$$\frac{\text{Receita bruta Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

Índice de basileia:

$$\frac{\text{Patrimônio de referência nível I}}{\text{Ativos ponderados por risco}}$$

Índice de cobertura:

$$\frac{\text{Provisão de perdas esperadas}}{\text{NPL > 90 dias}}$$

Índice de eficiência:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias}}$$

Índice de eficiência administrativo:

$$\frac{\text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias}}$$

Índice de eficiência ajustado ao risco:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias} - \text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros}}$$

Índice de eficiência de pessoal:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias}}$$

Margem por cliente ativo bruta de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Bruto de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

Margem por cliente ativo líquida de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Líquido de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

Net Take Rate:

$$\frac{\text{Receita líquida Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

NIM 1.0 – Carteira remunerada + carteira à vista de cartão de crédito

Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio x 4

Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa + Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras + Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil + Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas + Instrumentos Financeiros Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas) – Depósitos Interfinanceiros + Carteira à vista de cartão de crédito

NIM 2.0 – Carteira remunerada

Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio x 4

Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa + Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras + Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil + Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas + Instrumentos Financeiros Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas) – Depósitos Interfinanceiros

NIM 1.0 Ajustada ao Risco

(Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio – Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros)x 4

Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa + Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras + Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil + Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas + Instrumentos Financeiros Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas) – Depósitos Interfinanceiros + Carteira à vista de cartão de crédito

NIM 2.0 Ajustada ao Risco

(Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio – Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros)x 4

Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa + Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras + Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil + Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas + Instrumentos Financeiros Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas) – Depósitos Interfinanceiros

NPL 15 a 90 dias:

Saldo vencido entre 15 e 90 dias

Empréstimos e adiantamento a clientes + Recebíveis de Cartão de Crédito

NPL > 90 dias:

Saldo vencido a mais de 90 dias

Empréstimos e adiantamento a clientes + Recebíveis de Cartão de Crédito

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Receita bruta total:

Receita de juros + (Receitas de serviços e comissões – despesas com cashback – Inter rewards)
+ Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos + Outras receitas

Receita de serviços de cartão:

É parte das linhas “Receita de serviços e comissões” e “Outras receitas” da Demonstração de Resultado IFRS.

Receita líquida:

Resultado líquido de juros + Resultado líquido de serviços e comissões + Outras receitas

Receita líquida de juros:

Receita de juros + Despesas de juros + Resultado de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos

Receita líquida de serviços:

Receitas de serviços e comissões + Outras receitas

Relacionamento de Banco Primário:

Cliente que possui 50% ou mais de sua renda após impostos para esse período fluindo para sua conta bancária conosco durante o mês.

Retorno sobre patrimônio líquido médio (ROE):

$$\frac{(\text{Lucro / (perda) para o ano}) \times 4}{\text{Média do patrimônio líquido dos últimos 2 trimestres}}$$

SG&A:

Despesas Administrativas + Despesa de Pessoal + Depreciação e Amortização

Taxa de ativação:

$$\frac{\text{Número de clientes ativos no final do trimestre}}{\text{Número total de clientes no final do trimestre}}$$

Taxas implícitas:

Taxa anual calculada multiplicando a taxa de juros trimestral por 4, dividida pela média da carteira dos últimos dois trimestres. Taxa de juros consolidada inclui imobiliário, consignado + FGTS, PMEs, cartão de crédito excluindo recebíveis de cartão de crédito não remunerados, e antecipação de recebíveis de cartão de crédito.

Títulos e Valores Mobiliários:

Receita de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos – Receita de Derivativos

TPV de Cartões + Pix:

Volumes de transações Pix, débito e crédito e saques de um determinado período. O Pix é uma solução do Banco Central do Brasil para realizar pagamentos instantâneos entre bancos e instituições financeiras no Brasil.

TPV de Cartões + Pix por cliente ativo:

TPV de Cartões+Pix de um determinado período dividido pelo número de clientes ativos referente ao último dia do período.

Volume transacionado no marketplace (GMV):

O valor total de todas as vendas feitas ou iniciadas por meio de nossa plataforma Inter Shop & Commerce Plus, gerenciada pela Inter Shop & Commerce Plus.

Medidas não-IFRS e KPIs - Definições de Market Share (Pág 15)

Nota 1: Número total de indivíduos com relacionamentos ativos com bancos no Brasil, com base nos dados do Banco Central do Brasil (Bacen), em março/2025.

Nota 2: Número total de contas individuais no Inter Brasil (PFs) em março/2025.

Nota 3: Número total de transações PIX realizadas dentro do SPI apenas até o 1T25.

Nota 4: Número total de transações PIX do Inter realizadas dentro do SPI apenas até o 1T25.

Nota 5: Considerando a participação de mercado potencial como % de penetração de contas individuais no Brasil em março/25.

Nota 6: Total do TPV do Brasil de setembro/2024 a dezembro/2024 segundo a ABECS.

Nota 7: Total do TPV do Inter no Brasil para o 4T24.

Nota 8: Considera o potencial dentro da base de clientes como o total do TPV em 4T24 segundo a ABECS dividido pelo número total de cartões ativos no 1T25 segundo o Bacen vezes o número total de cartões do Inter em 1T25.

Nota 9: Número total de pessoas jurídicas com relacionamentos ativos com bancos no Brasil, dados do Mapa de Empresas do Governo Brasileiro em março/2025.

Nota 10: Número total de contas empresariais no Inter Brasil (PJs) em março/2025.

Nota 11: Número total de contas empresariais no Inter Brasil (PJs) em março/2025 somado ao número de CNPJs de clientes PF atuais que não têm uma conta empresarial com o Inter.

Nota 12: Total da carteira de “crédito consignado pessoa física” (Crédito PF) em março/2025 segundo o Bacen.

Nota 13: Total de crédito consignado PF do Inter em março/2025, excluindo FGTS e cartão consignado.

Nota 14: Potencial de Mercado para Empréstimos Consignados = (Total de indivíduos com empréstimos consignados até dezembro/2023 (DataPrev) * população do Brasil segundo o IBGE) * (total de contas individuais do Inter * média da carteira consignada por pessoa no Brasil) + (Total de crédito consignado PF (Bacen) * Número de indivíduos com empréstimos consignados (DataPrev)).

Nota 15: Total da carteira de empréstimos de cartão de crédito em março/2025 segundo o Bacen (PF e PJ).

Nota 16: Total da carteira de empréstimos de cartão de crédito do Inter em março/2025.

Nota 17: Potencial de Mercado para Empréstimos de Cartão de Crédito = (Total da carteira de empréstimos de cartão de crédito / Número de cartões de crédito ativos no Brasil em março/2025 (Bacen)) * (Metade do número de cartões no Inter).

Nota 18: Total estimado da carteira de FGTS multiplicando a participação do Inter nos pagamentos recebidos de Saques do FGTS (60-F – Saque Aniversário – Alienação ou Cessão Fiduciária) em 4T25 pela carteira de empréstimos de FGTS do Inter em março/2025.

Nota 19: Carteira de empréstimos de FGTS do Inter em março/2025.

Nota 20: Potencial de Saldo FGTS = (Brasileiros com saldo FGTS até dezembro/2022 da Caixa Econômica Federal) / (População total do Brasil em 2022 segundo o IBGE) * (% de Brasileiros optando pelo Saque Aniversário) * (Proporção de total de alienação de FGTS dividida pelo total de Saques de FGTS) * (Número de clientes PF do Inter até setembro/2024) * (Média da quantidade de empréstimos de FGTS implícita na carteira de empréstimos).

Nota 21: Total da Carteira de Home Equity no Brasil segundo a ABECIP em março/2025.

Nota 22: Total da carteira de Home Equity PF do Inter em março/2025.

Nota 23: Potencial para Home Equity (estimativa) = (Número de contratos de Home Equity PF segundo a ABECIP) / (Número de Brasileiros segundo o censo de 2022 do IBGE) * (Número de clientes PF no Inter até dezembro de 2024) * (Valor médio do contrato de Home Equity PF segundo a ABECIP até dezembro/2024).

inter&co

INTR | Nasdaq Listed