

1T26

# Apresentação de Resultados

Maio 2026



# Agenda



## 1. Overview do CEO

João Vitor Menin | CEO Global



## 2. Atualização do Negócio

Alexandre Riccio | CEO Brasil



## 3. Performance Financeira

Santiago Stel | SVP CFO



# Overview do CEO

João Vitor Menin | CEO Global

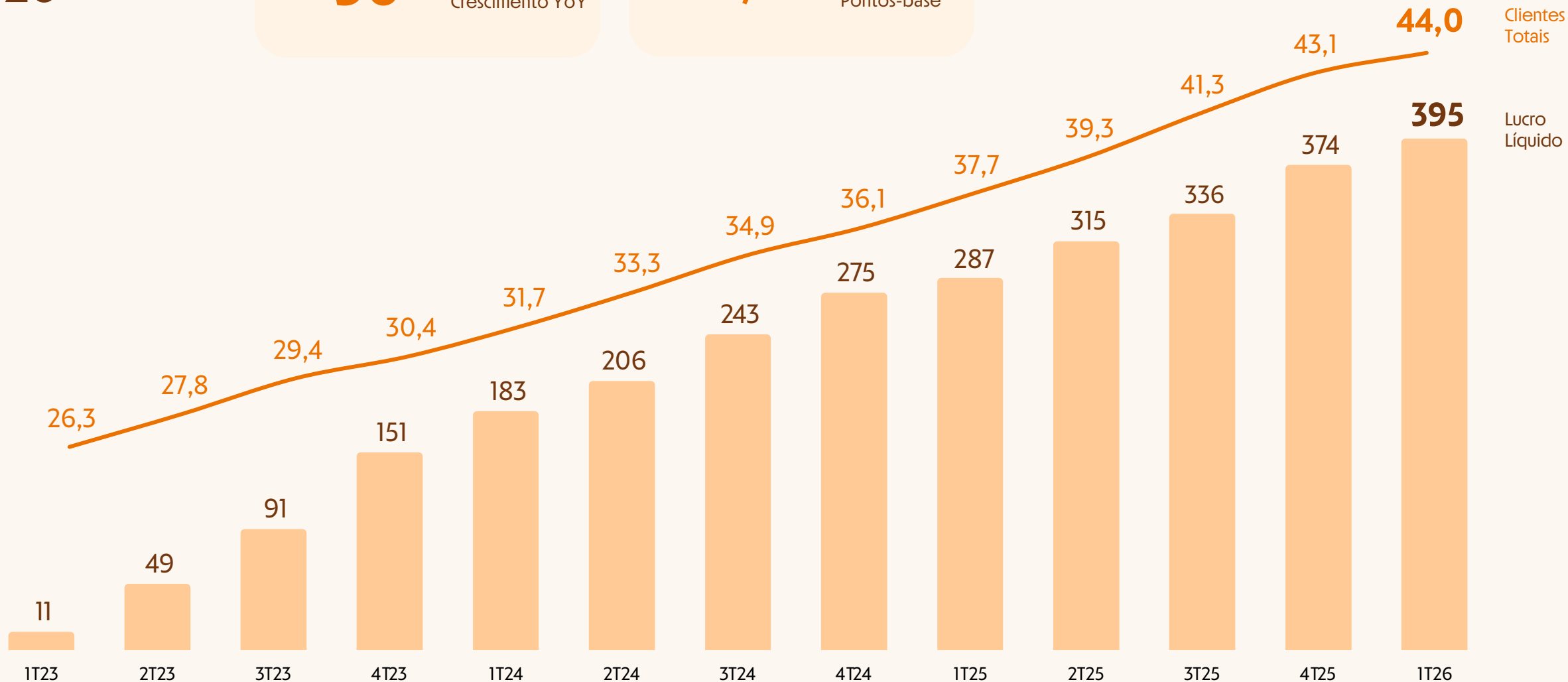
# Destaques IT26

Carteira de Crédito<sup>1</sup>

**R\$50**bi **+33%**  
Crescimento YoY

ROE

**+15,5%** **+263**  
Pontos-base



**Nota:** As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Empréstimos e adiantamentos a clientes, brutos de despesas com provisão.




**Fique Atento!**

## **Owner's Day**

10h (Horário de Brasília)

**11 de Maio**

 Nasdaq Marketsite,  
Nova York



Cadastro para o Webcast ao vivo



# Owner's Day Agenda

## A Visão



**João Vitor Menin**  
CEO Global

## A Estratégia Financeira



**Santiago Stel**  
SVP CFO

## A Execução



**Alexandre Riccio**  
CEO Brasil



**Priscila Salles**  
CCO



**Guilherme Ximenes**  
CIO



**Mauro Rangel**  
Diretor de Crédito e Cobrança

## Os Facilitadores



**Rodrigo Gouveia**  
CBO



**Rafaela Vitoria**  
Head de RI



**Marlos Araujo**  
CRO



**Thaís Lemos**  
CHRO

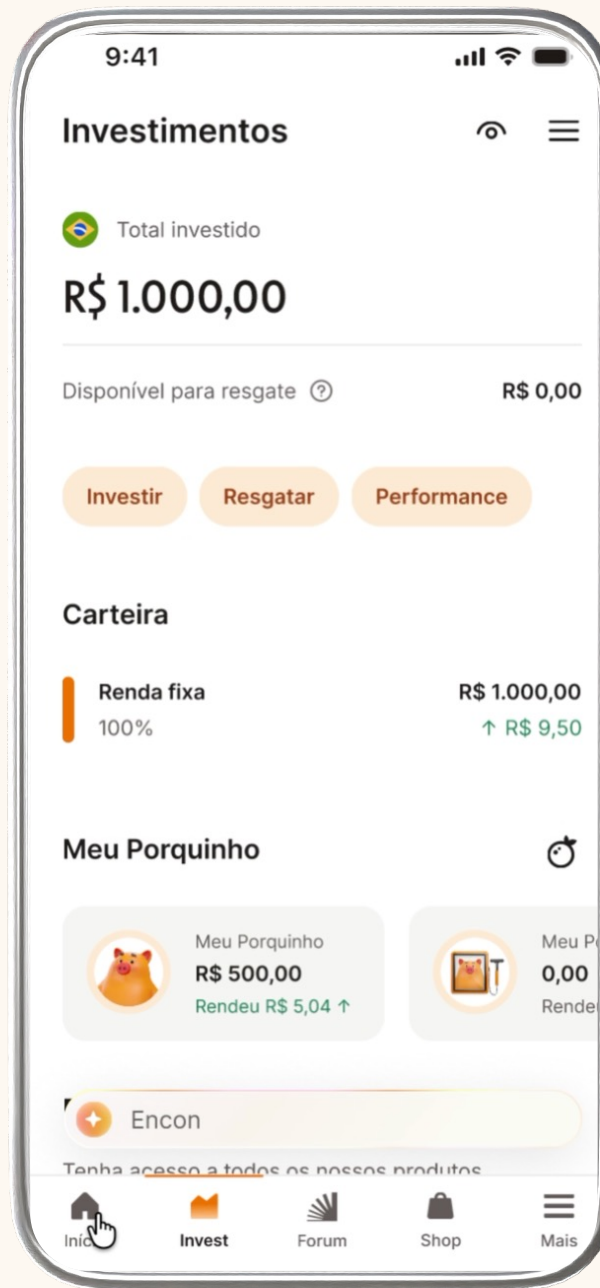
# Apresentando a SEVEN

## Nossa ferramenta de IA para clientes



Ferramenta de IA multiagente  
do Inter para clientes

**6 diferentes tipos de agentes**  
treinados para oferecer a melhor  
experiência ao cliente  
(& muito mais por vir...)



Converse, pergunte,  
explore possibilidades



Transacione, entregue,  
faça acontecer



Otimize, aprenda,  
faça decisões melhores



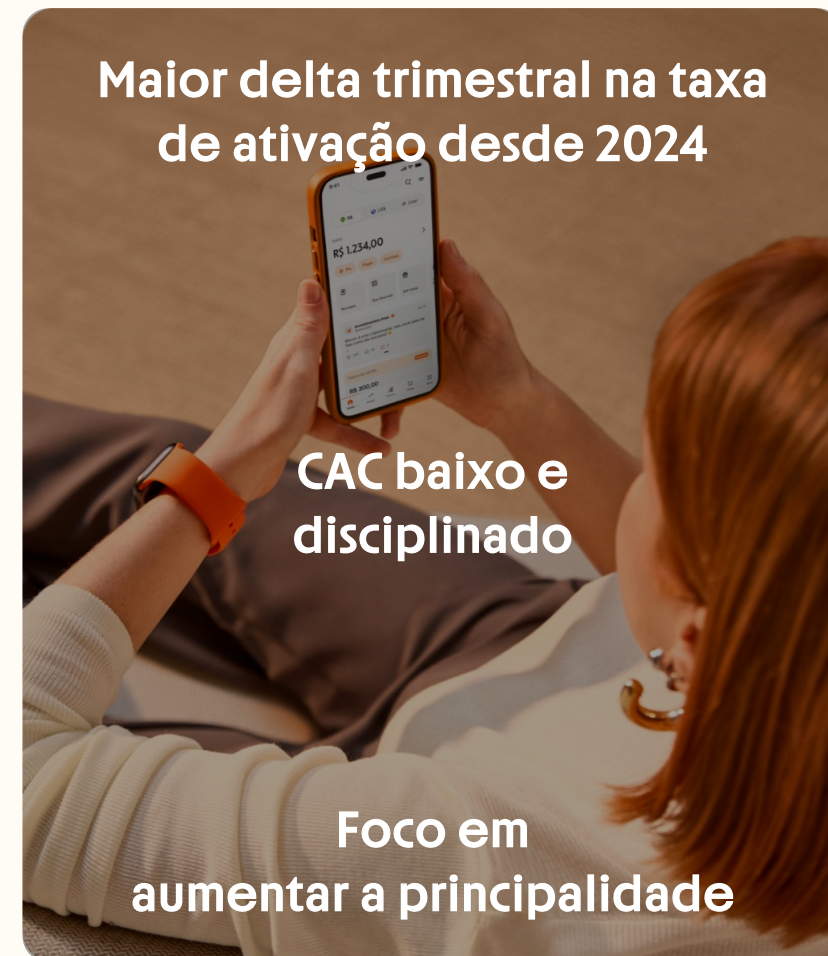
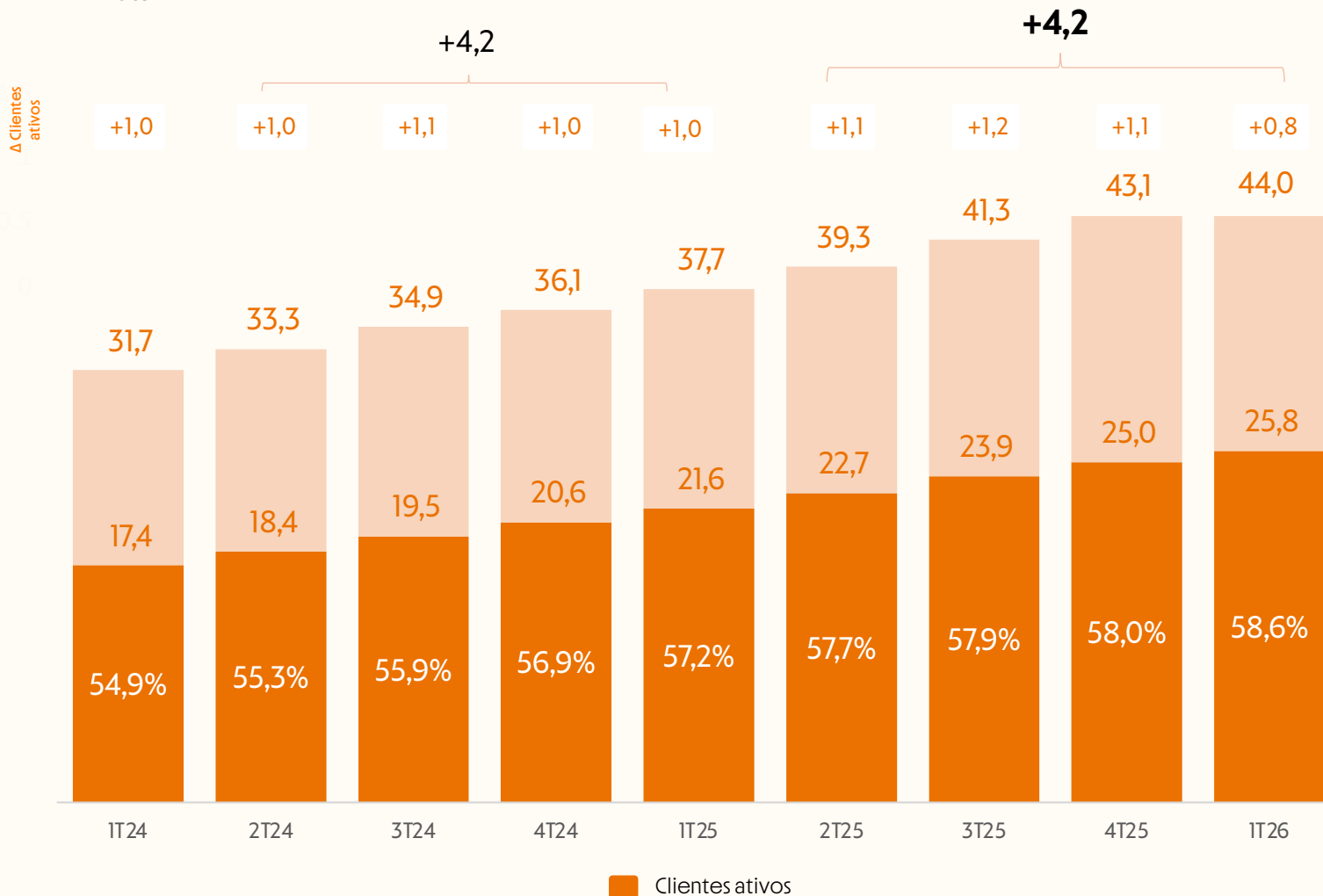
# Atualização de Negócio

Alexandre Riccio | CEO Brasil

# Aumento de clientes impulsionando uma base mais forte e ativa

## Clientes Totais

Em milhões



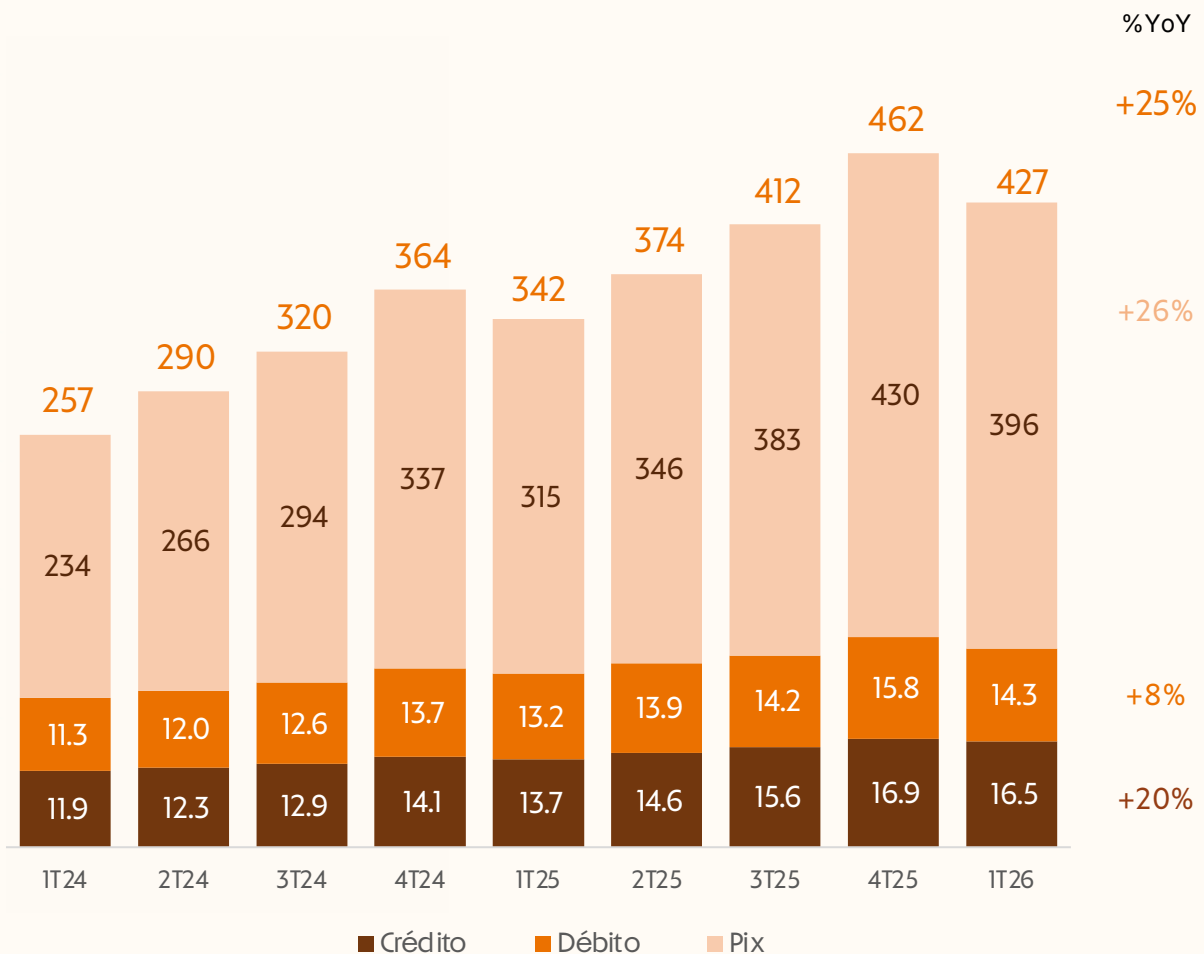
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

# Maior ativação resultando em forte crescimento de TPV

## TPV Cartões + PIX<sup>1</sup>

Em R\$ bilhões

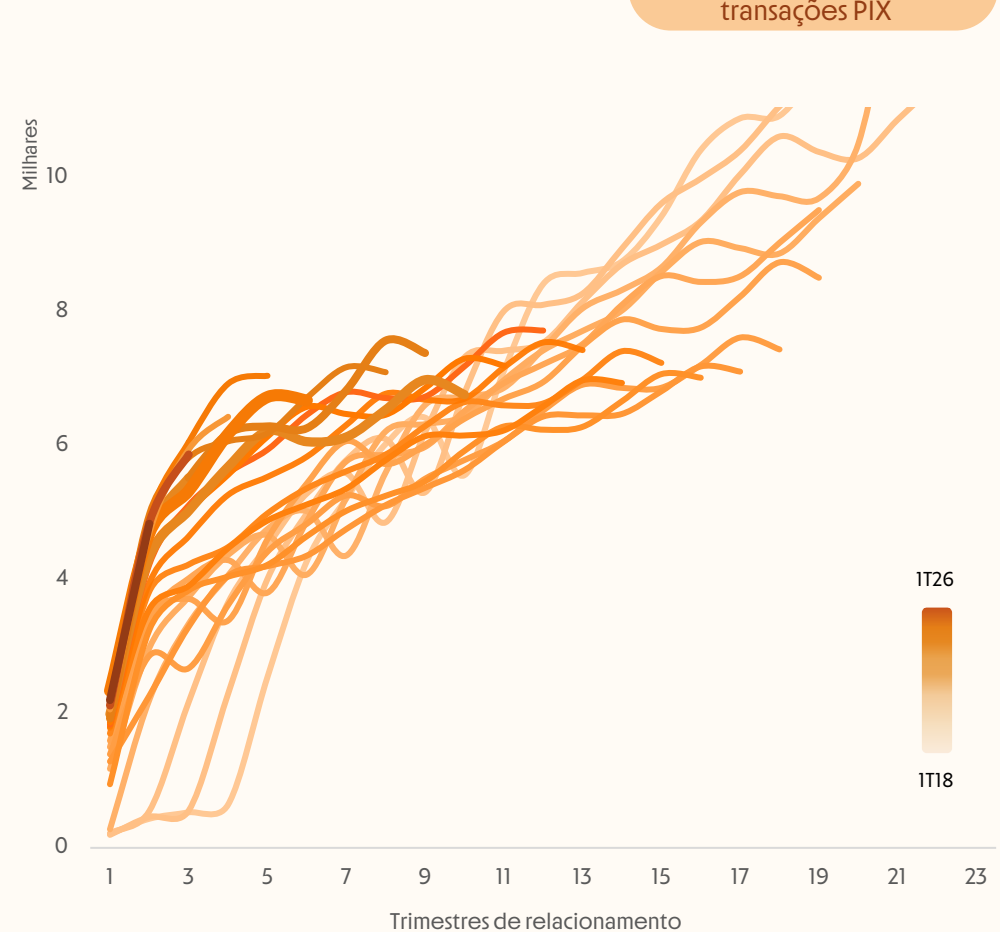
**R\$ 1,7 trilhão**  
1T26 Run Rate



## TPV Cartões + PIX Por Cliente Ativo

Em R\$ milhares, mês

**~9%**  
Market Share<sup>2</sup> de transações PIX

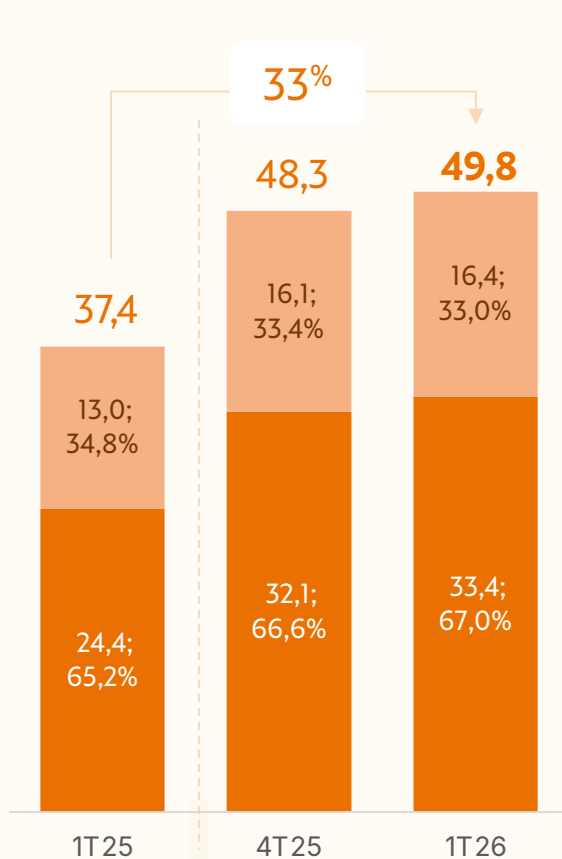


**Nota:** As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Volume de Pix ajustado para melhor visualização. **Nota 2:** Dados de mercado do Banco Central do Brasil, excluindo transações feitas fora do SPI.

# Crescimento saudável e diversificado no portfólio de crédito

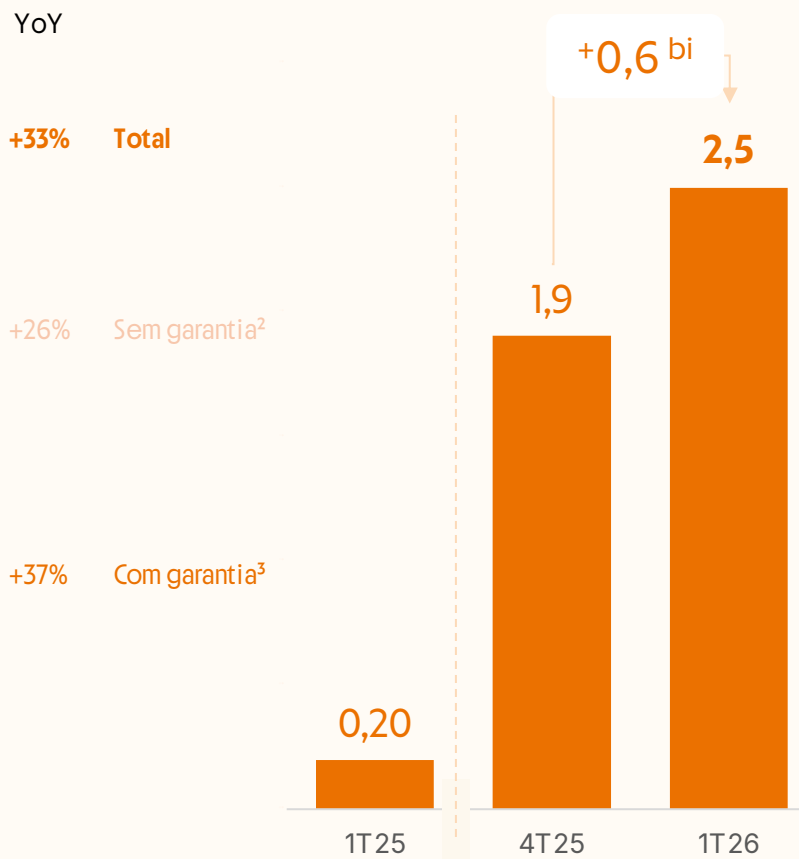
## Carteira de Crédito<sup>1</sup>

Em R\$ bilhões



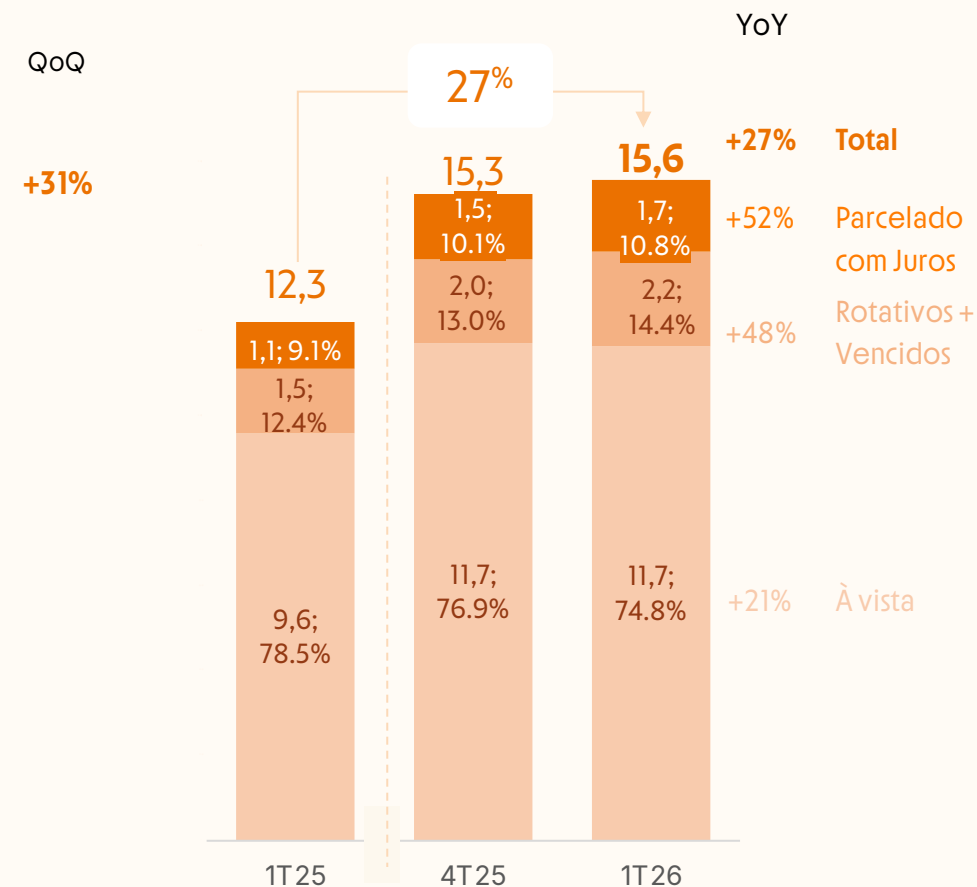
## Carteira de Consignado Privado

Em R\$ bilhões



## Carteira de Cartão de Crédito

Em R\$ bilhões

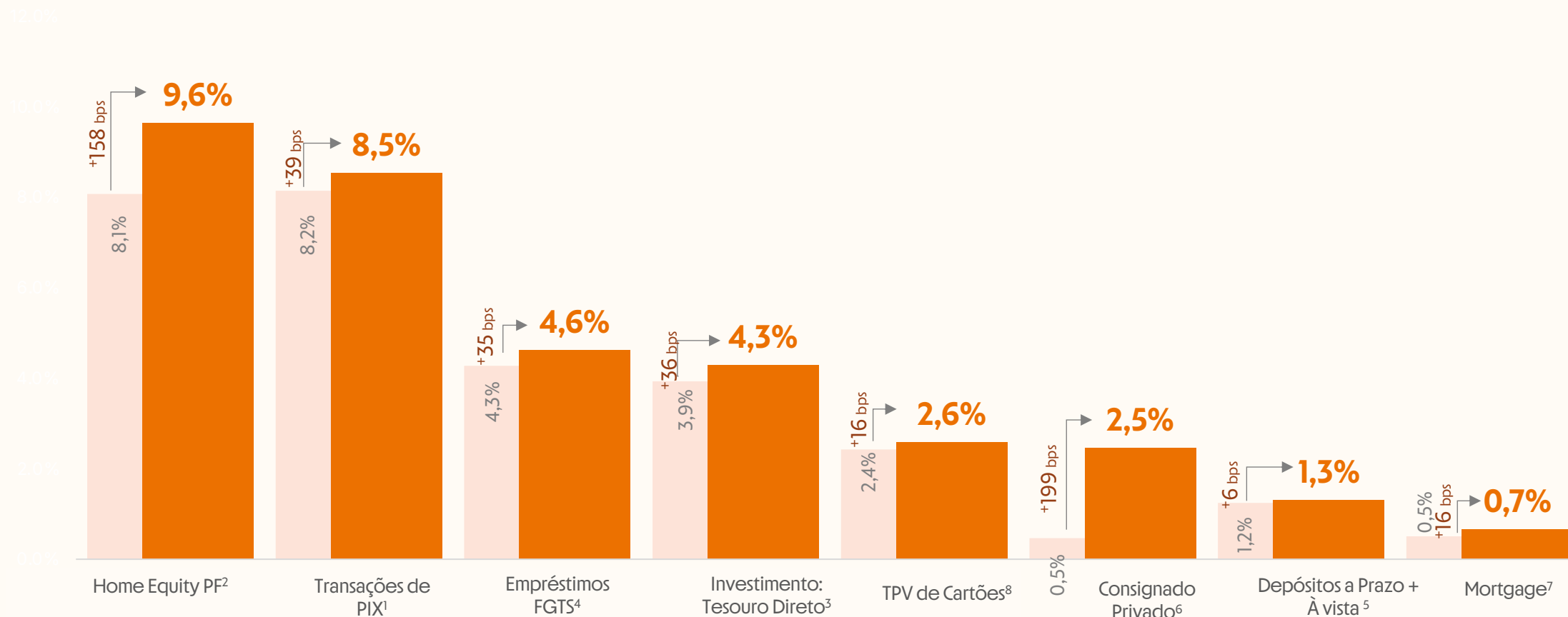


**Nota:** As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Carteira de Crédito = Empréstimos e adiantamentos a clientes, brutos de despesas com provisão. **Nota 2:** Sem garantia: operações de cartão de crédito + empréstimos pessoais que não são consignados nem possuem garantias. **Nota 3:** Com garantia: Empréstimos e adiantamentos a clientes - Sem garantia.

# Ganhando market share em produtos estratégicos

## Market Share

En %



**Nota 1:** Número total de transações PIX no 1T26 e 1T25, excluindo transações realizadas fora do SPI. Dados de mercado do Banco Central do Brasil. **Nota 2:** Carteira total de Home Equity PF em março/2026 e março/2025. Dados de mercado da ABECIP. **Nota 3:** Saldo do Tesouro Direto. Dados de mercado do Tesouro Transparente: março/2026 e março/2025. Dados do Tesouro Transparente. **Nota 4:** Carteira total de FGTS estimada multiplicando-se a participação do Inter nos pagamentos recebidos de Saques do FGTS (60-F - Saque Aniversário - Alienação ou Cessão Fiduciária) de março/2026 pela carteira de crédito FGTS do Inter em março/2026. **Nota 5:** Total de depósitos à vista e a prazo. Dados do Banco Central do Brasil de março/2026 e março/2025. **Nota 6:** Dados de mercado do Banco Central do Brasil, de março/2026 e março/2025. **Nota 7:** Dados de mercado do Banco Central do Brasil. **Nota 8:** TPV total de Cartões no 4T25 e 4T24, dados de mercado da ABECIS.



# Performance Financeira

Santiago Stel | SVP CFO

# Forte crescimento do crédito com diversificação disciplinada

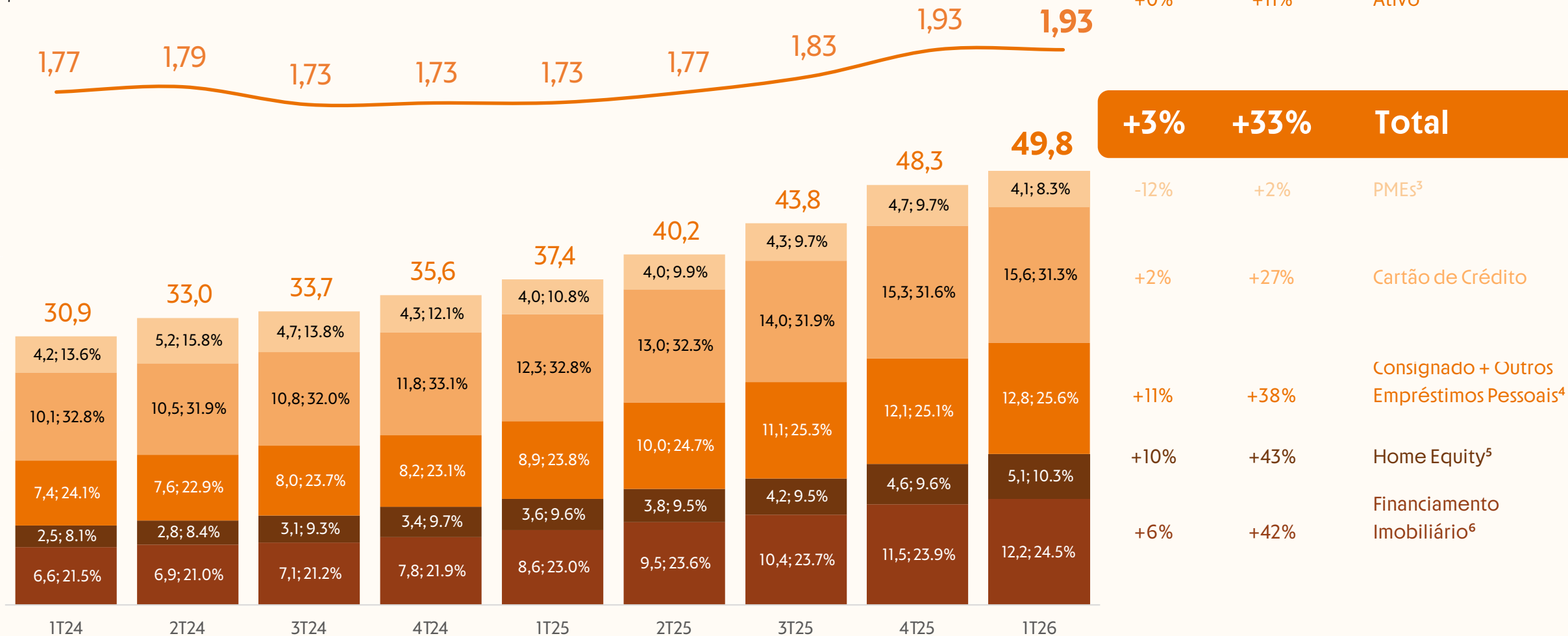
## Carteira de Crédito<sup>1</sup> & Crédito por Cliente Ativo

Em R\$ bilhões

QoQ

YoY

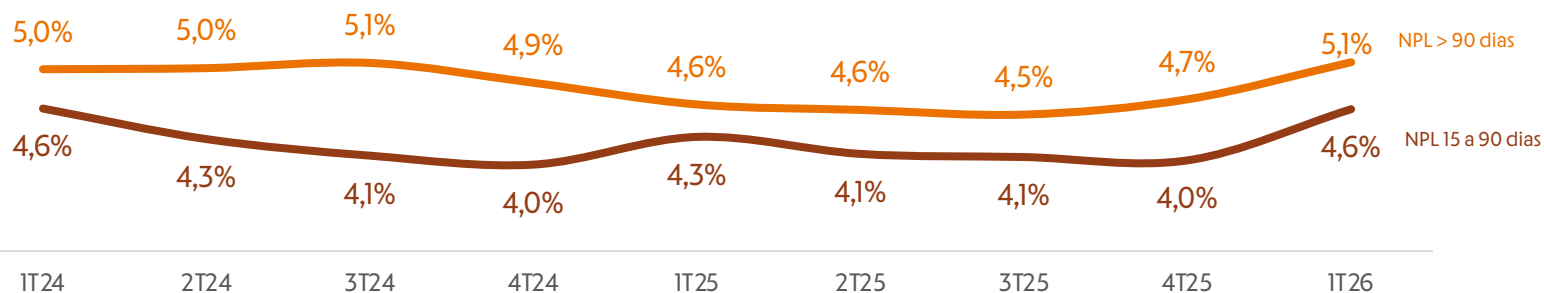
Crédito por Cliente Ativo<sup>2</sup>



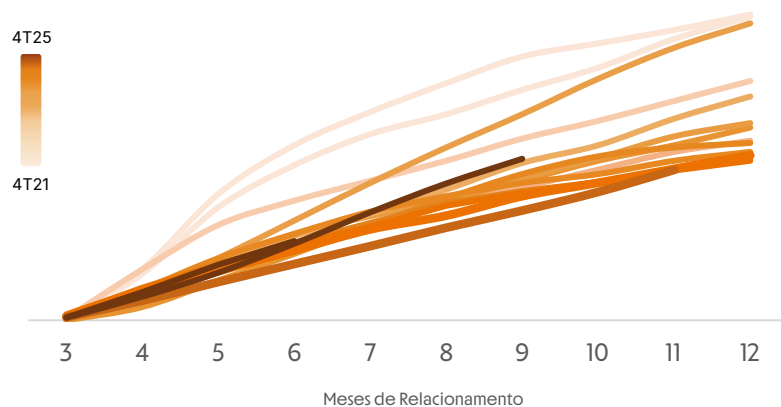
**Nota:** As definições estão na seção Anexo deste Release de Resultados. **Nota 1:** Dados do Banco Central do Brasil. **Nota 2:** Carteira bruta total de crédito dividida pelo total de clientes ativos. **Nota 3:** PMEs incluem Rural. **Nota 4:** Consignado + Pessoal inclui empréstimos com desconto em folha, cheque especial, renegociações de cartão de crédito e outros empréstimos, excluindo FGTS. **Nota 5:** Home Equity inclui tanto a carteira de empresas quanto de pessoas físicas. **Nota 6:** Excluindo Home Equity e empréstimos imobiliários nos EUA.

# Qualidade de ativos sólida em meio ao rápido crescimento da carteira

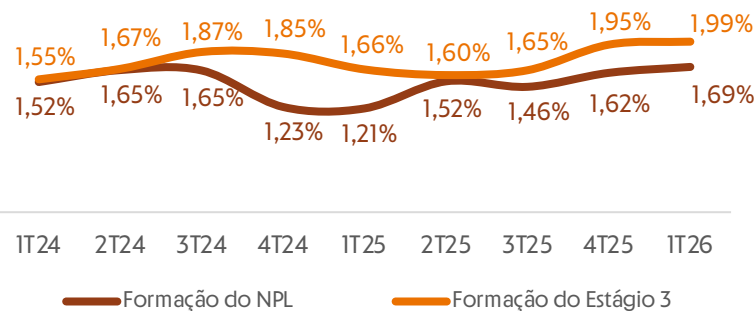
## NPLs<sup>1</sup> Em %



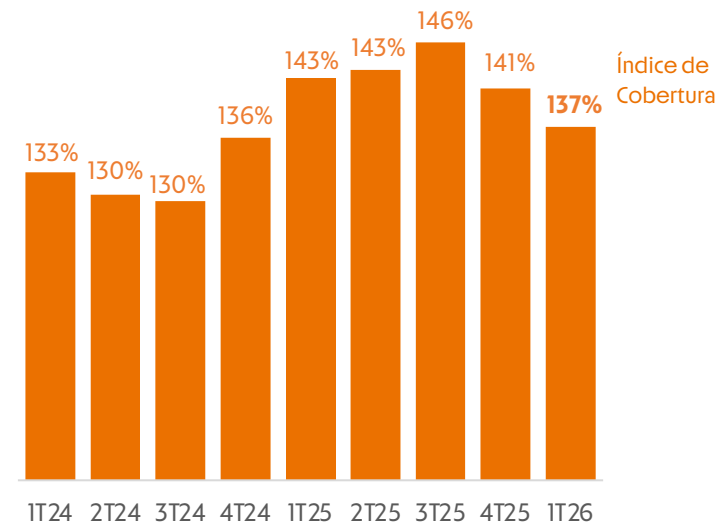
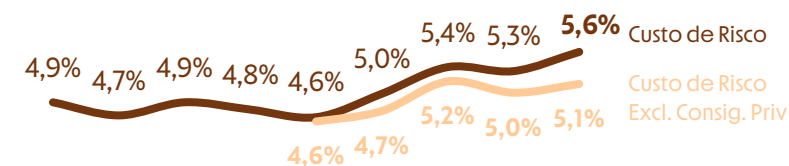
## NPL de Cartões de Crédito > 90 dias por Safra<sup>2</sup> Em %



## Formação de NPL e Estágio 3 Em %



## Custo de Risco<sup>3</sup> & Índice de Cobertura<sup>4</sup> Em %

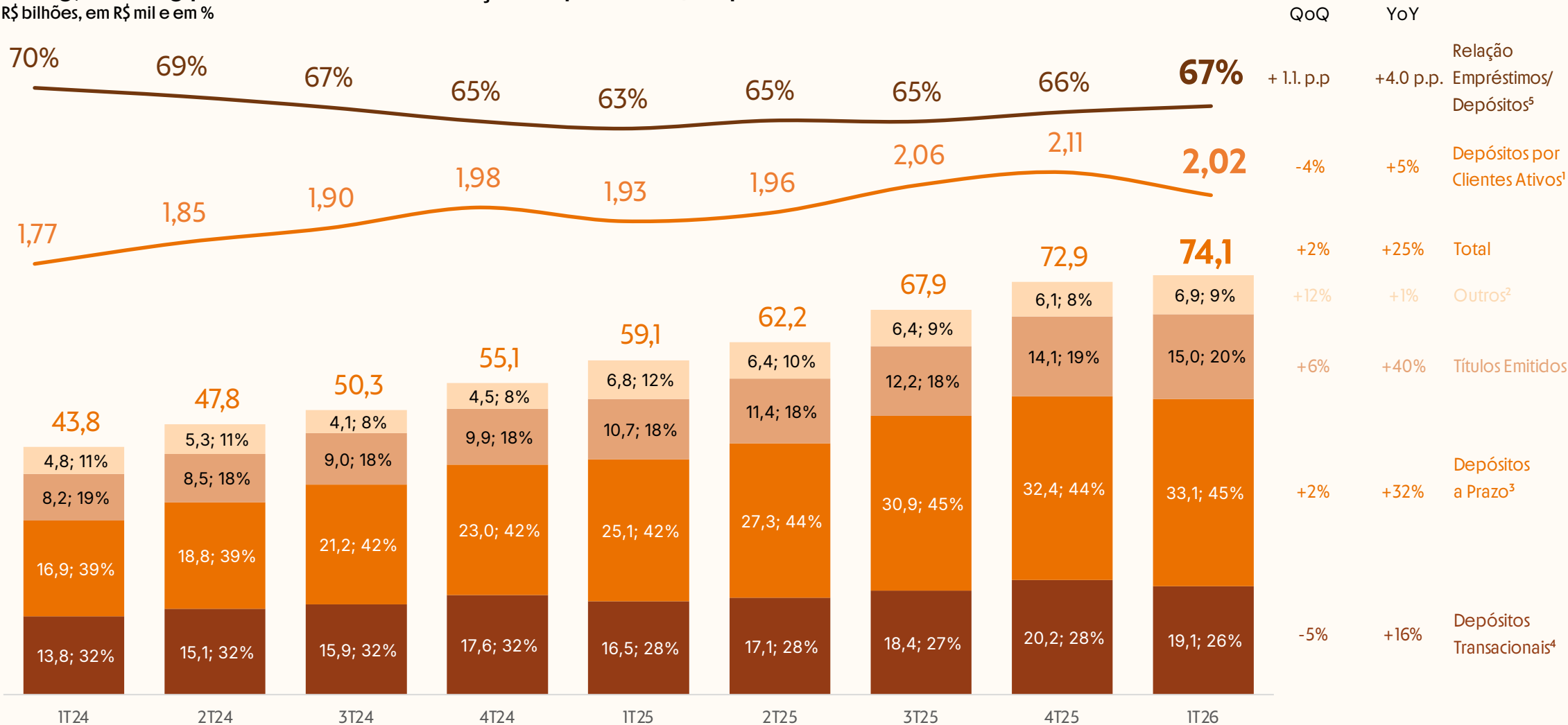


**Nota 1:** Considerando a Carteira Bruta de Crédito. **Nota 2:** Safras definidas como a primeira data em que o cliente tem seu limite disponível. NPL por coorte = NPL > saldo de 90 dias da coorte dividido pelo total da carteira de cartões de crédito da mesma coorte. **Nota 3:** Considerando a Carteira Total de Crédito e títulos e valores mobiliários que geram despesas de provisão. **Nota 4:** Considerando a provisão para perdas de crédito esperadas em compromissos de crédito.

# Base de depósitos de alto crescimento e altamente diversificada

## Funding, Funding por Cliente Ativo e Relação Empréstimos/Depósitos

Em R\$ bilhões, em R\$ mil e em %



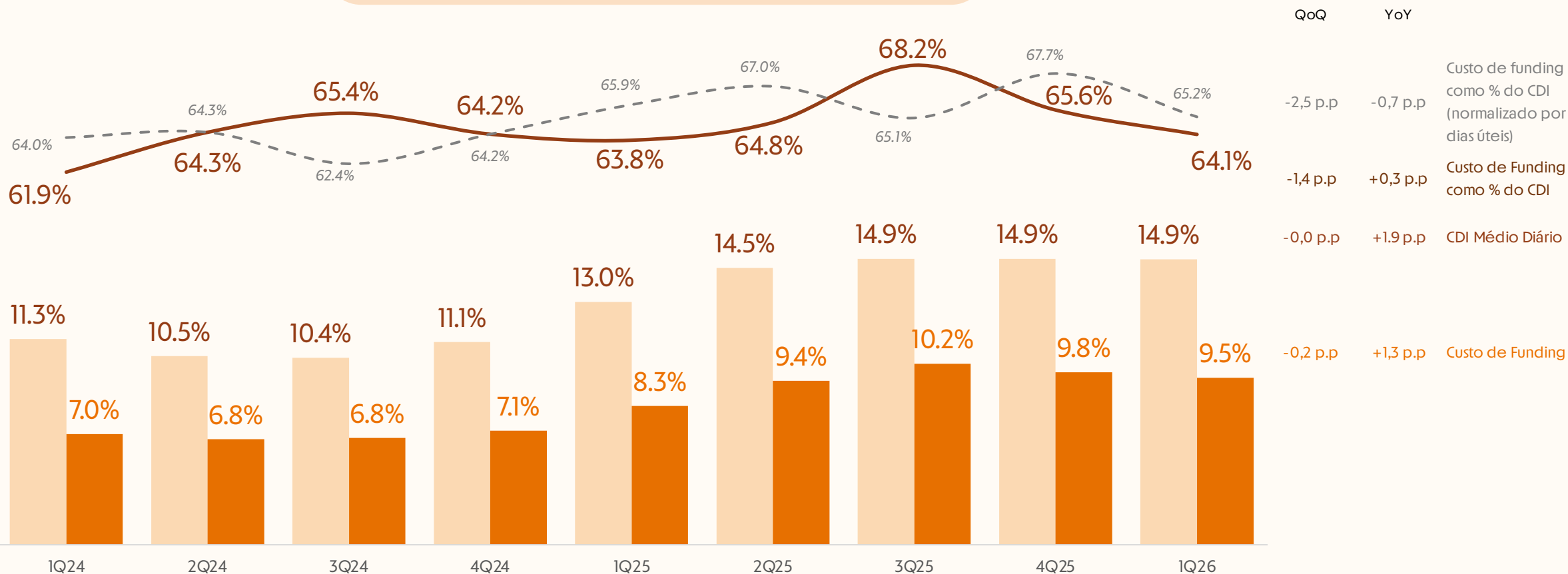
**Nota 1:** Os depósitos por cliente ativo consideram o total de depósitos à vista mais os depósitos a prazo pelo total de clientes ativos do trimestre. **Nota 2:** Inclui depósitos de poupança, credores por recursos a liberar e passivos com instituições financeiras (títulos vendidos comprometidos, depósitos interfinanceiros e empréstimos e repasses). **Nota 3:** Exclui o saldo da Conta com Pontos. **Nota 4:** Inclui o saldo de correspondentes da Conta com Pontos e depósitos à vista. **Nota 5:** Total de empréstimos/Total de financiamento.

# Custo de funding baixo e estável, sustentando vantagens competitivas

## Custo de Funding<sup>1</sup>

Em %, anualizado

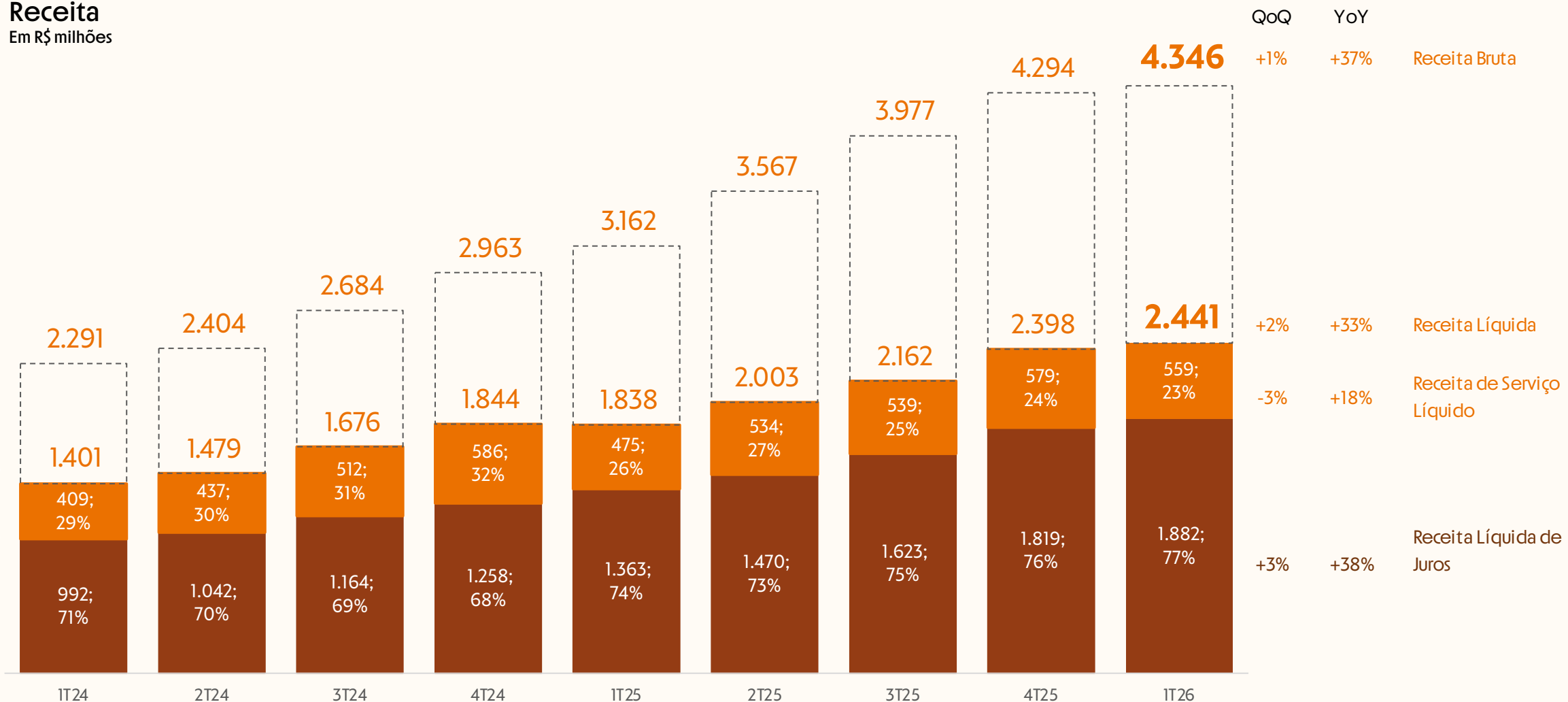
Um dos mais **baixos custos de Funding** do mercado



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: CDI médio diário durante o trimestre.

# Receitas diversificadas gerando crescimento consistente

**Receita**  
Em R\$ milhões

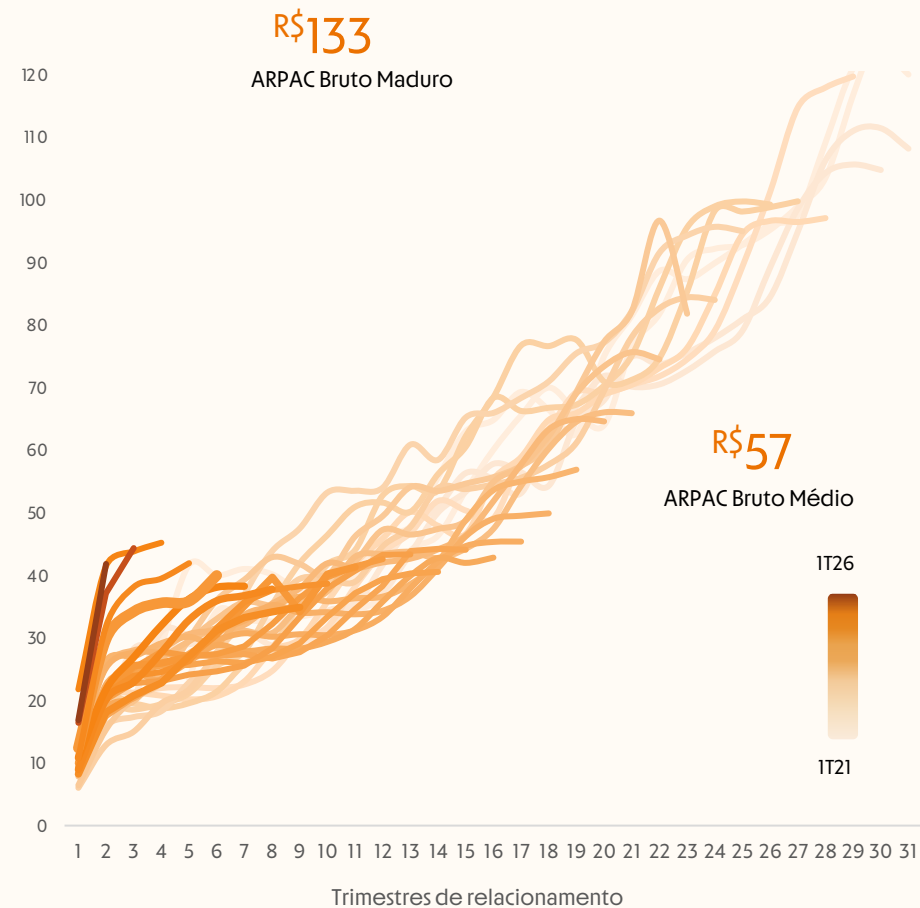


**Nota:** As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

# Novas cohortes demonstram crescente monetização com CTS disciplinado

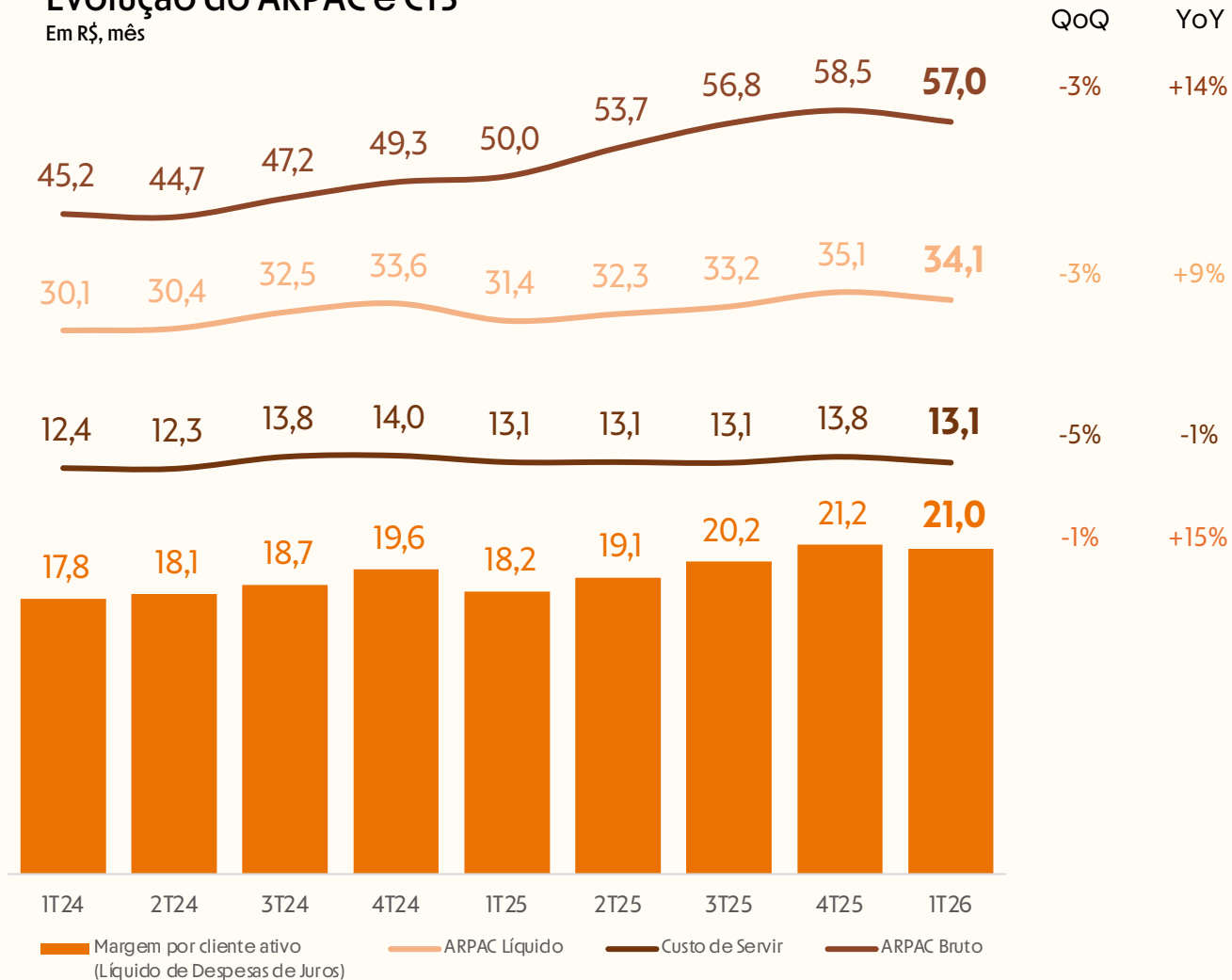
## ARPAC Bruto Por Cohort

Em R\$, mês



## Evolução do ARPAC e CTS

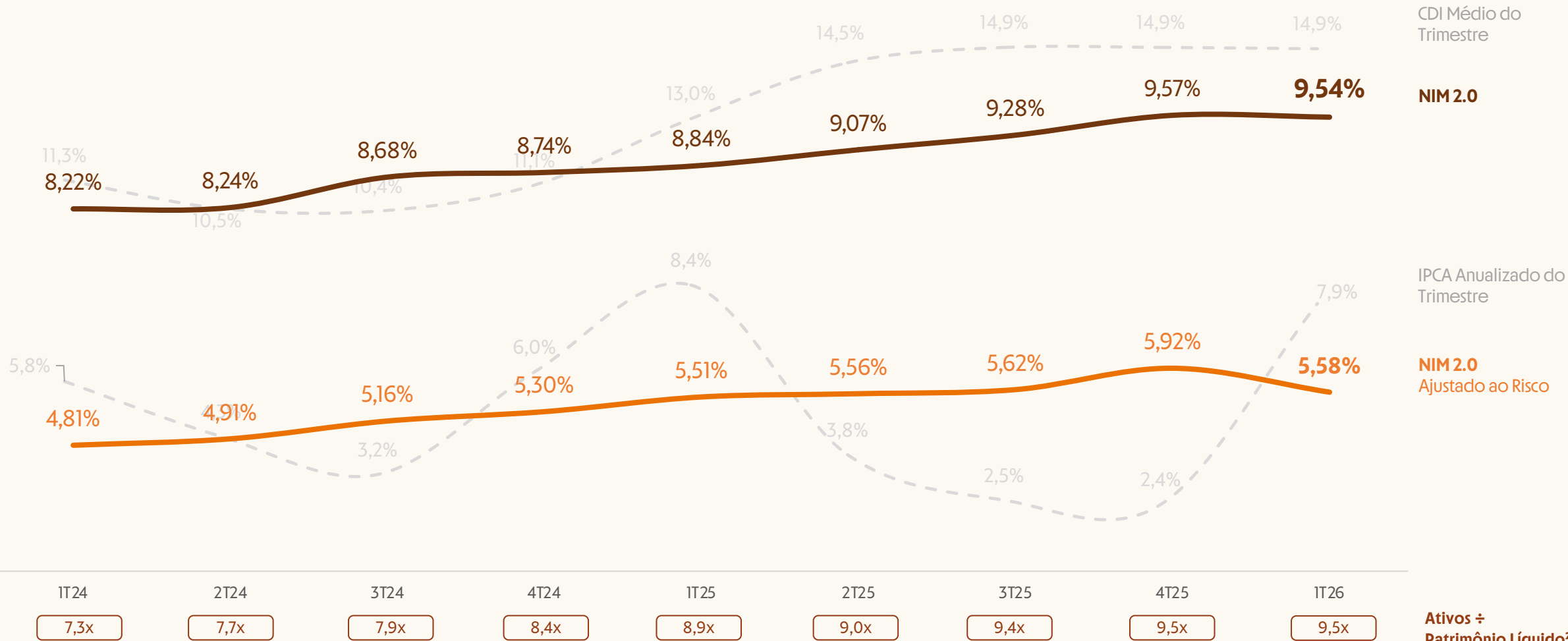
Em R\$, mês



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

# NIM resiliente, refletindo nosso poder de precificação

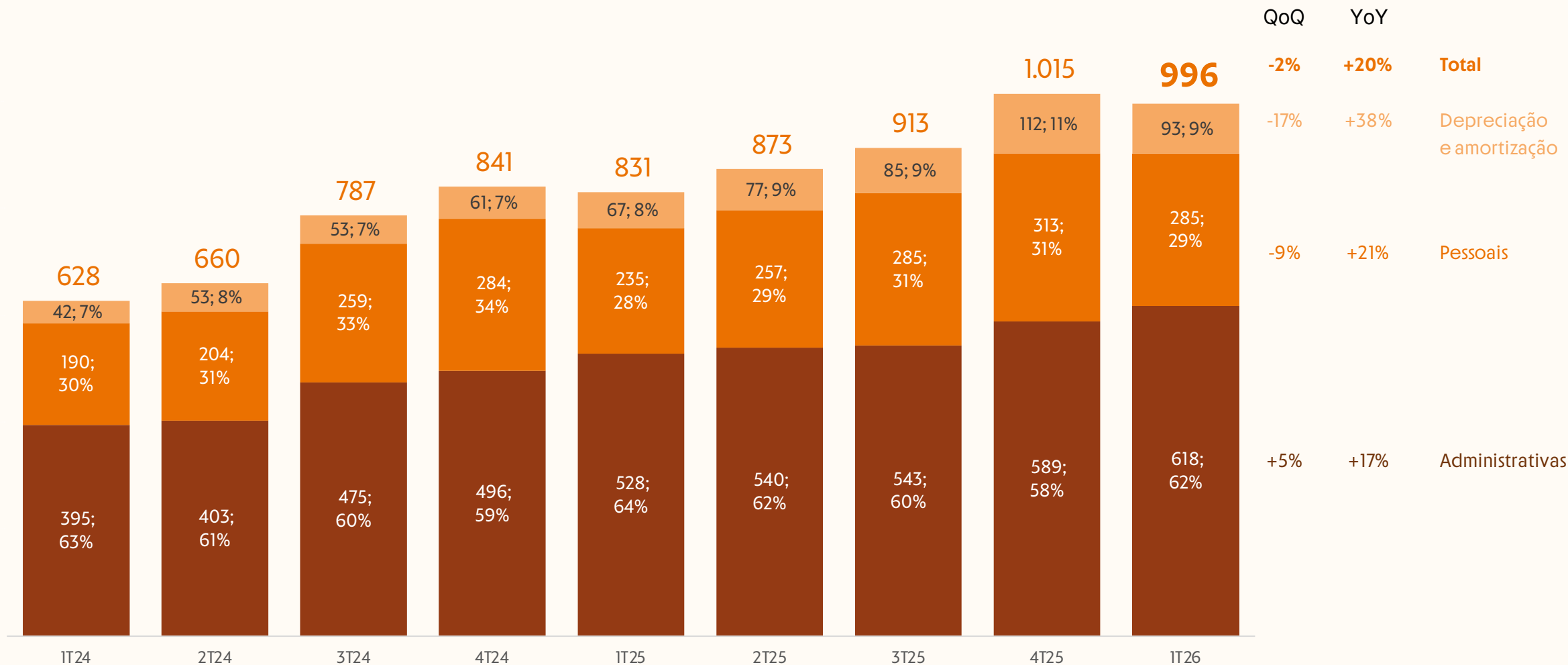
**NIM<sup>1</sup>**  
Em %



**Nota:** As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** All-in NIM 2.0 e All-in NIM 2.0 Ajustado ao Risco não incluem a carteira de cartões de crédito do operador. **Nota 2:** Ativos totais / Patrimônio líquido total.

# Despesas controladas enquanto continuamos expandindo nosso negócio

## Despesas Em R\$ milhões

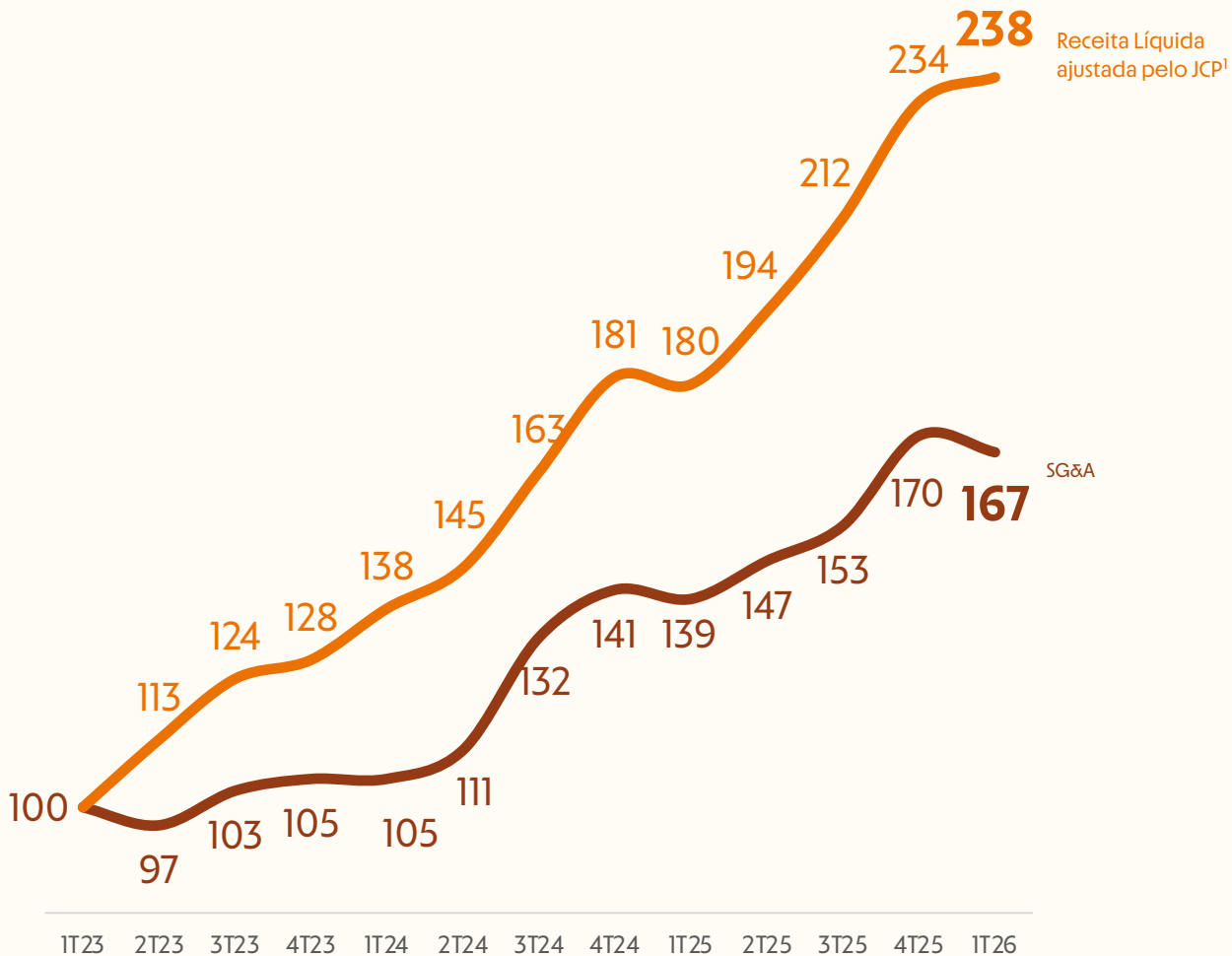


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

# Alavancagem operacional em ação: despesas crescendo abaixo das receitas

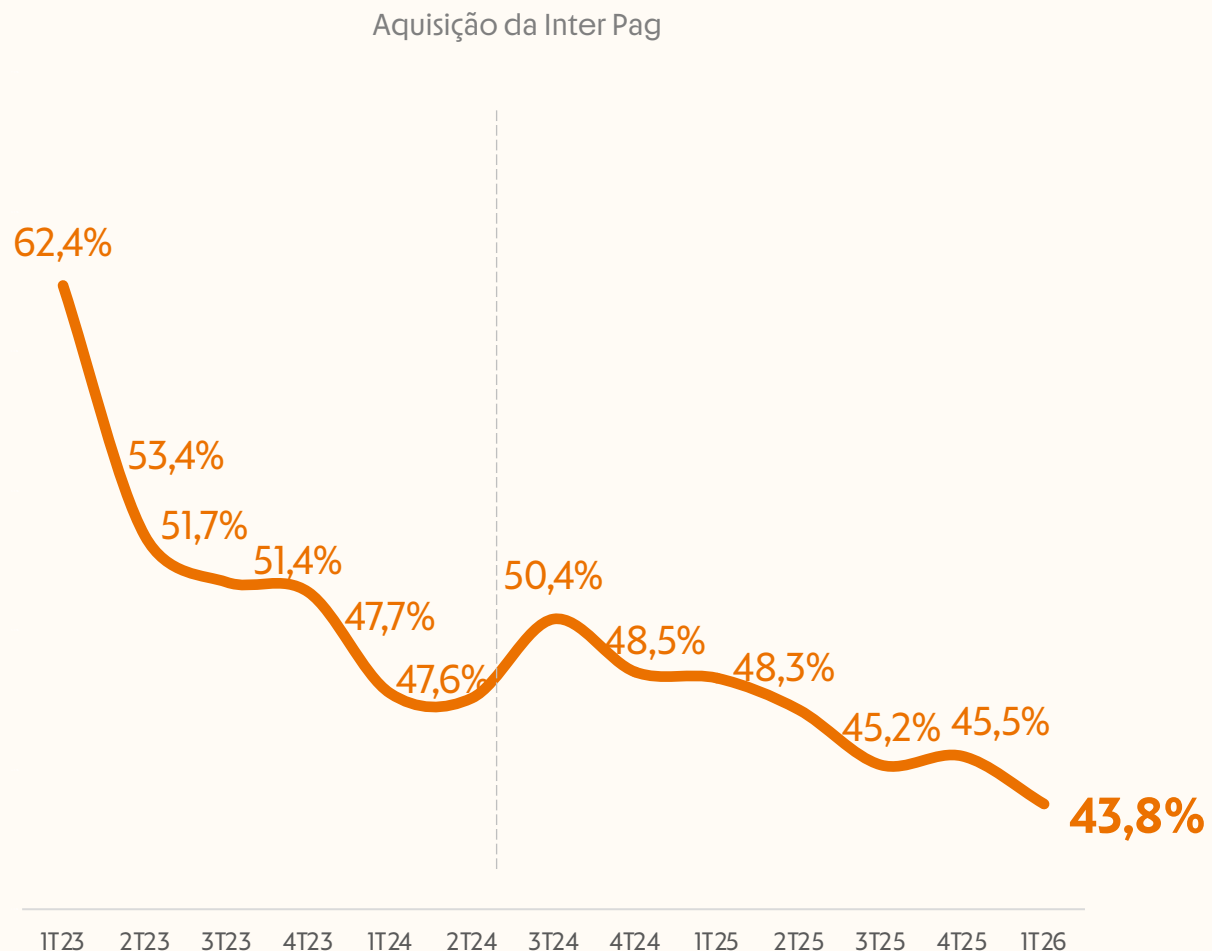
## Receitas e Despesas

Em %, base 100



## Índice de Eficiência²

Em %

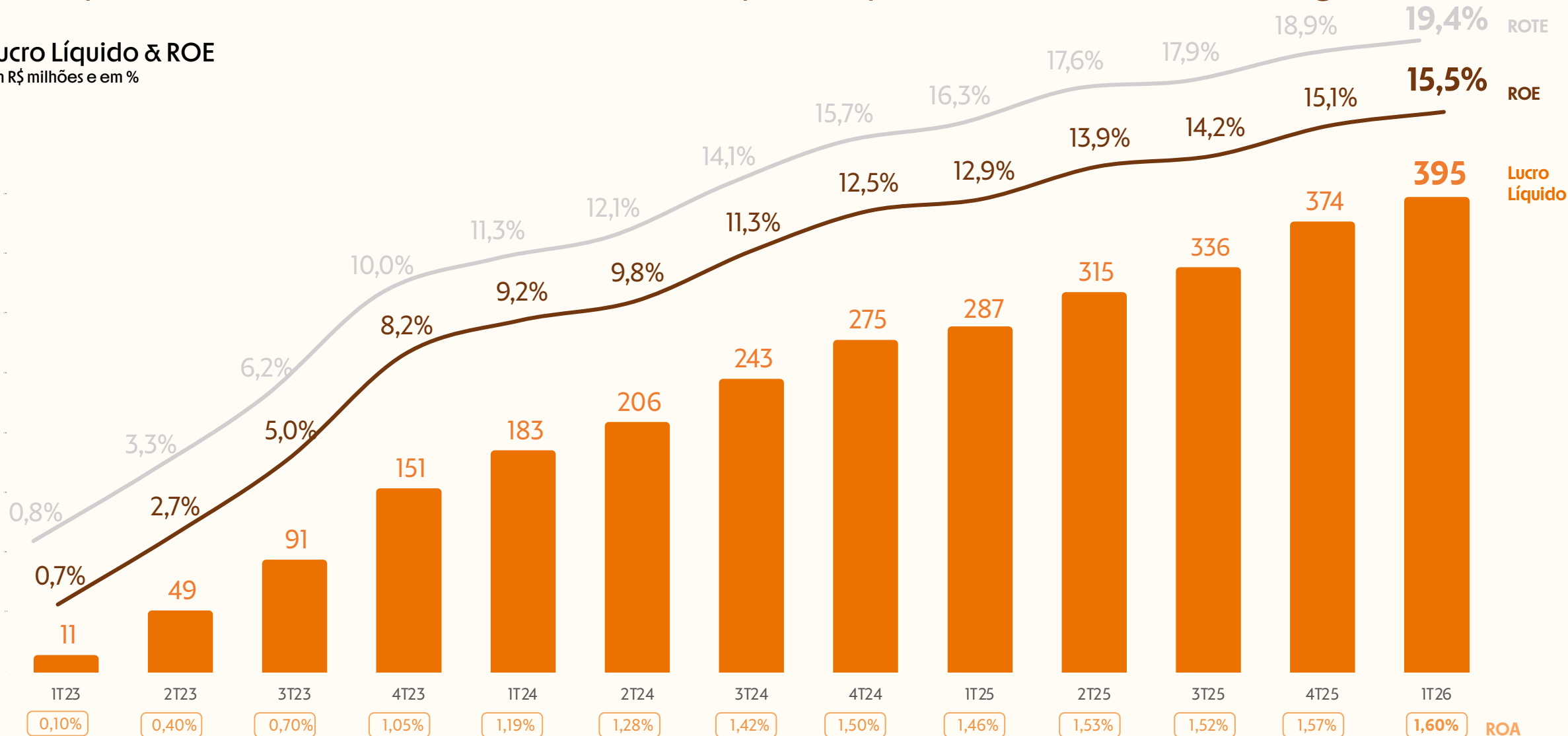


**Nota:** As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Receitas menos tributos sobre juros sobre capital próprio. **Nota 2:** Excluindo tributos sobre juros sobre capital próprio.

# Ultrapassando 15.5% de ROE com impulso para ir ainda mais longe

## Lucro Líquido & ROE

Em R\$ milhões e em %

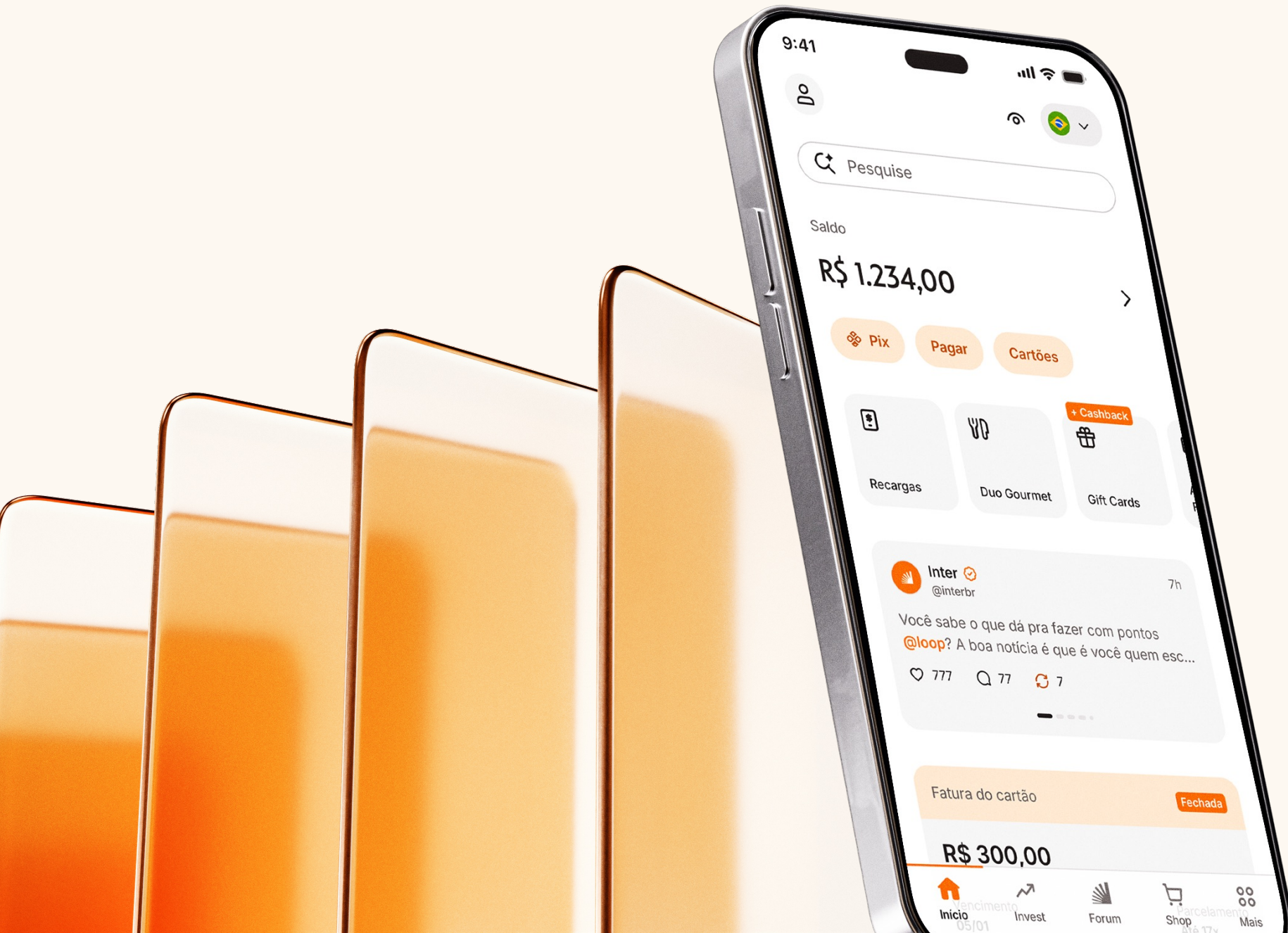


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.



# Considerações Finais

João Vitor Menin | CEO Global



Revolução do  
Banking com  
IA



Revolução  
do Banking

# Owner's Day

Transmissão ao  
vivo aqui



10h (Horário de Brasília)

11 de Maio

 Nasdaq Marketsite,  
Nova York

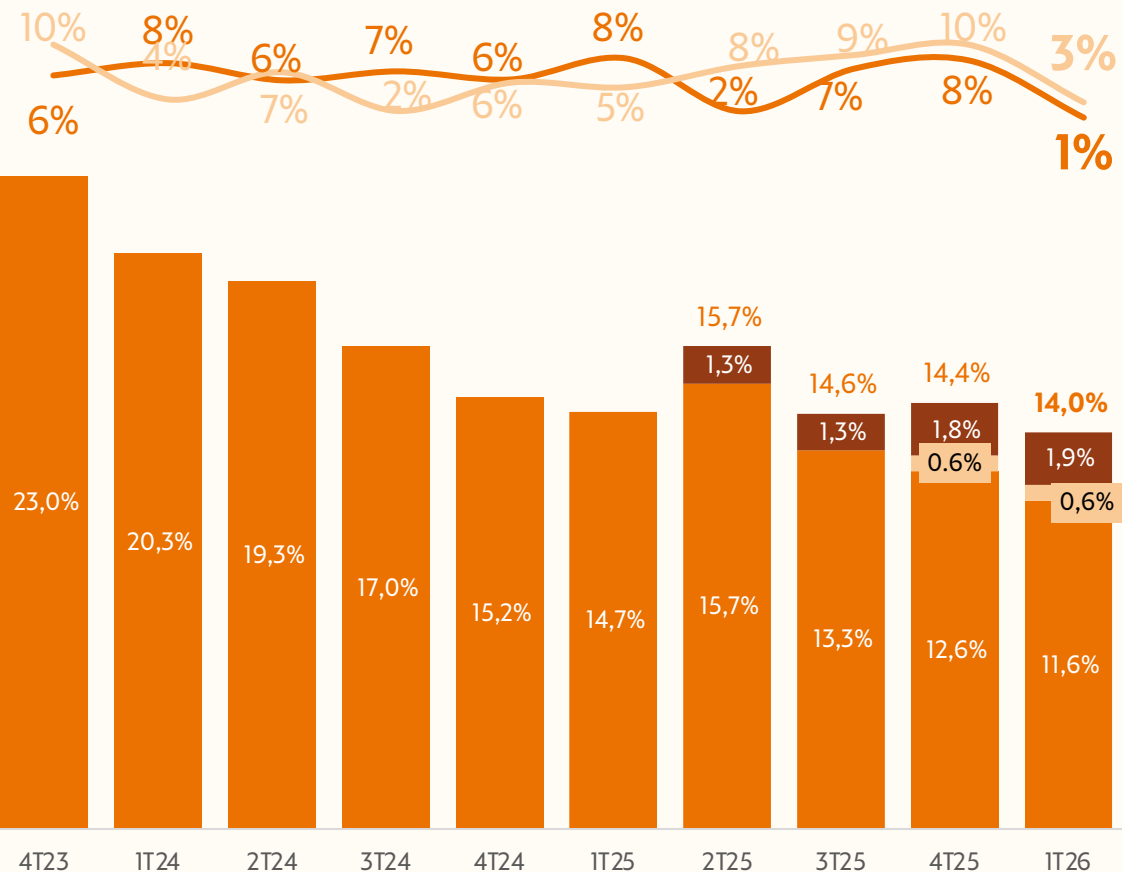


# Anexo

# Estrutura de Capital

## Índice de Basileia - Banco Inter S.A.<sup>4</sup>

Em %



Carteira de Crédito  
Crescimento QoQ

RWA  
Crescimento QoQ

**Índice de Basileia**

Nível II Capital Adicional

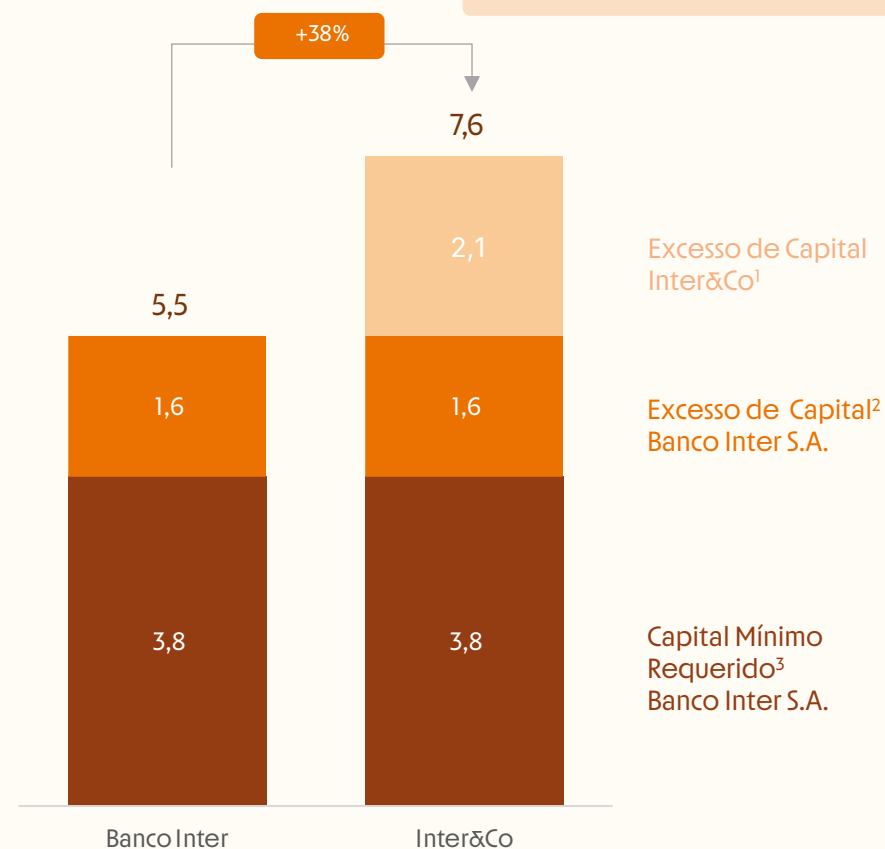
Nível I Perpétuo

Nível I Capital Principal

## Patrimônio de Referência

Em R\$ bilhões

Significante excesso de capital na holding



Fonte: Demonstrações Financeiras Bacen GAAP do Banco Inter. Nota 1: Capital mantido no nível da holding Inter&Co. Nota 2: Patrimônio de referência adicional considerando exigência mínima de capital. Nota 3: Capital nível I e adicionais mínimos.

# Balanço Patrimonial (Em R\$ milhões)

	31/03/2026	31/12/2025	31/03/2025	Variação %	
				ΔQoQ	ΔYoY
<b>Balanço Patrimonial</b>					
<b>Ativos</b>					
Caixa e equivalentes de caixa	4.297	3.802	1.459	+13,0%	+194,6%
Empréstimos e adiantamento a instituições financeiras, líquidos de provisões para perdas esperadas	4.757	4.600	6.595	+3,4%	-27,9%
Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil	7.888	7.868	5.648	+0,3%	+39,6%
Títulos e valores mobiliários, líquidos de provisões para perdas esperadas	27.341	29.010	24.703	-5,8%	+10,7%
Instrumentos financeiros derivativos	32	59	8	-46,5%	+286,5%
Empréstimos e adiantamento a clientes, líquidos de provisões para perdas esperadas	46.485	45.251	35.088	+2,7%	+32,5%
Imobilizado	364	381	359	-4,7%	+1,2%
Intangível	2.100	2.024	1.926	+3,8%	+9,1%
Ativo fiscal diferido	1.917	1.789	1.849	+7,1%	+3,7%
Outros ativos	3.890	3.450	2.655	+12,7%	+46,5%
<b>Total de ativos</b>	<b>99.070</b>	<b>98.612</b>	<b>80.559</b>	<b>+0,5%</b>	<b>+23,0%</b>
<b>Passivo</b>					
Passivos com clientes	54.151	54.883	43.648	-1,3%	+24,1%
Passivos com instituições financeiras	15.730	14.586	13.808	+7,8%	+13,9%
Títulos emitidos	14.999	14.127	10.698	+6,2%	+40,2%
Instrumentos financeiros derivativos	70	54	6	+29,9%	+1099,4%
Outros passivos	2.400	2.629	2.195	-8,7%	+9,3%
<b>Total do passivo</b>	<b>88.656</b>	<b>88.219</b>	<b>71.546</b>	<b>+0,5%</b>	<b>+23,9%</b>
<b>Patrimônio líquido</b>					
Patrimônio líquido dos acionistas controladores	10.195	10.170	8.901	+0,2%	+14,5%
Participações de acionistas não controladores	219	223	112	-2,1%	+94,8%
<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>10.414</b>	<b>10.393</b>	<b>9.013</b>	<b>+0,2%</b>	<b>+15,5%</b>
<b>Total do passivo e patrimônio líquido</b>	<b>99.070</b>	<b>98.612</b>	<b>80.559</b>	<b>+0,5%</b>	<b>+23,0%</b>

# Demonstração de Resultado (Em R\$ milhões)

	1T26	4T25	1T25	Variação %	
				ΔQoQ	ΔYoY
<b>Demonstração de Resultado</b>					
Receitas de juros	2.569	2.477	1.807	+3,7%	+42,2%
Despesas de juros	(1.751)	(1.720)	(1.179)	+1,8%	+48,6%
Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos e câmbio	1.064	1.062	735	+0,1%	+44,8%
<b>Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio</b>	<b>1.882</b>	<b>1.819</b>	<b>1.363</b>	<b>+3,4%</b>	<b>+38,1%</b>
Receitas de serviços e comissões	496	539	460	-7,9%	+7,9%
Despesas de serviços e comissões	(46)	(52)	(41)	-11,3%	+12,1%
Outras receitas	109	92	56	+19,0%	+94,2%
<b>Total de receitas</b>	<b>2.441</b>	<b>2.398</b>	<b>1.838</b>	<b>+1,8%</b>	<b>+32,8%</b>
Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros	(781)	(693)	(514)	+12,8%	+52,1%
<b>Resultado líquido de perdas</b>	<b>1.660</b>	<b>1.705</b>	<b>1.324</b>	<b>-2,7%</b>	<b>+25,3%</b>
Despesas administrativas	(618)	(589)	(528)	+4,9%	+17,0%
Despesa de pessoal	(285)	(313)	(235)	-9,1%	+21,2%
Despesas tributárias	(187)	(225)	(136)	-17,3%	+37,1%
Depreciação e amortização	(93)	(112)	(67)	-16,7%	+38,4%
Resultado de participações em coligadas	0	0	0	n.m.	#DIV/0!
<b>Lucro antes da tributação sobre o lucro</b>	<b>477</b>	<b>465</b>	<b>358</b>	<b>+2,6%</b>	<b>+33,4%</b>
Imposto de renda e contribuição social	(60)	(63)	(51)	-5,2%	+17,4%
Lucro líquido de controladores e não controladores	418	402	307	+3,8%	+36,1%
Participação de não controladores	(23)	(28)	(20)	-18,6%	+12,3%
<b>Lucro líquido</b>	<b>395</b>	<b>374</b>	<b>287</b>	<b>+5,4%</b>	<b>+37,8%</b>

# Disclaimer

Este relatório pode conter declarações prospectivas sobre a Inter&Co, sinergias previstas, planos de crescimento, resultados projetados e estratégias futuras. Embora essas declarações prospectivas reflitam as crenças de boa-fé de nossa Administração, elas envolvem riscos e incertezas conhecidos e desconhecidos que podem fazer com que os resultados da empresa ou os resultados acumulados difiram materialmente daqueles previstos e discutidos neste documento. Essas declarações não são garantias de desempenho futuro. Esses riscos e incertezas incluem, mas não se limitam a, nossa capacidade de perceber a quantidade de sinergias projetadas e o cronograma projetado, além de fatores econômicos, competitivos, governamentais e tecnológicos que afetam a Inter&Co, os mercados, produtos e preços e outros fatores. Além disso, esta apresentação contém números gerenciais que podem diferir daqueles apresentados em nossas demonstrações financeiras. A metodologia de cálculo para esses números gerenciais é apresentada no comunicado de resultados trimestrais da Inter.

As declarações contidas neste relatório que não são fatos ou informações históricas podem ser declarações prospectivas sob os termos do Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Essas declarações prospectivas podem, entre outras coisas, conter crenças relacionadas à criação de valor e quaisquer outras declarações sobre a Inter. Em alguns casos, termos como "estimar", "projetar", "prever", "planejar", "acreditar", "pode", "esperar", "antecipar", "pretender", "almejado", "potencial", "pode", "irá/deverá" e termos semelhantes, ou o negativo dessas expressões, podem identificar declarações prospectivas.

Essas declarações prospectivas são baseadas nas expectativas e crenças da Inter&Co sobre eventos futuros e envolvem riscos e incertezas que podem fazer com que os resultados reais difiram materialmente dos atuais. Qualquer declaração prospectiva feita por nós neste documento é baseada apenas em informações atualmente disponíveis para nós e fala apenas a partir da data em que é feita. Não assumimos nenhuma obrigação de atualizar publicamente qualquer declaração prospectiva, seja escrita ou oral, que possa ser feita de tempos em tempos, seja como resultado de novas informações, desenvolvimentos futuros ou de outra forma. Para obter informações adicionais sobre fatores que podem levar a resultados diferentes de nossas estimativas, consulte as seções "Declaração de advertência sobre declarações prospectivas" e "Fatores de risco" do Relatório Anual da Inter&Co no Formulário 20-F.

Os números de nossas principais métricas (Unit Economics), que incluem usuários ativos, como receita média por cliente ativo (ARPAC) e custo para servir (CTS), são calculados usando os dados internos da Inter. Embora acreditemos que essas métricas sejam baseadas em estimativas razoáveis, mas existem desafios inerentes à medição do uso de nossos negócios. Além disso, buscamos continuamente melhorar nossas estimativas, que podem mudar devido a melhorias ou mudanças na metodologia, nos processos de cálculo dessas métricas e, de tempos em tempos, podemos descobrir imprecisões e fazer ajustes para melhorar a precisão, incluindo ajustes que podem resultar no recálculo de nossas métricas históricas.

## Sobre Medidas Financeiras Não-IFRS

Para complementar as medidas financeiras apresentadas neste comunicado de imprensa e na teleconferência, apresentação ou webcast relacionados de acordo com o IFRS, a Inter&Co também apresenta medidas não IFRS de desempenho financeiro, conforme destacado ao longo dos documentos. As Medidas Financeiras não IFRS incluem, entre outras: Resultado Líquido Ajustado, Custo de Serviço, Custo de Fundig, Índice de Eficiência, Originação, NPL > 90 dias, NPL 15 a 90 dias, NPL e Formação da Fase 3, Custo de Risco, índice de Cobertura, Funding, Custo de Funding, Volume Bruto de Mercadorias (GMV), Prêmios, Entradas Líquidas, Depósitos e Investimentos de Serviços Globais, Fee Income Ratio, Custo de Aquisição de Clientes, Cartões + Pix TPV, ARPAC Bruto, ARPAC Líquido, NIM Marginal 1.0, NIM Marginal 2.0, Margem de Juros Líquida IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0), Custo de servir, Margem de Juros Líquida Ajustada pelo Risco IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0) Ajustada pelo Risco, Índice de Eficiência Ajustado pelo Risco. Uma "medida financeira não IFRS" refere-se a uma medida numérica da posição histórica ou financeira da Inter&Co que exclui ou inclui montantes que normalmente não são excluídos ou incluídos na medida mais diretamente comparável calculada e apresentada de acordo com o IFRS nas demonstrações financeiras da Inter&Co. A Inter&Co fornece certas medidas não-IFRS como informações adicionais relacionadas aos seus resultados operacionais como complemento aos resultados fornecidos de acordo com o IFRS. As informações financeiras não IFRS aqui apresentadas devem ser consideradas em conjunto com, e não como um substituto ou superior a, as informações financeiras apresentadas de acordo com o IFRS. Existem limitações significativas associadas ao uso de medidas financeiras não IFRS. Além disso, estas medidas podem diferir das informações não IFRS, mesmo quando com títulos semelhantes, utilizadas por outras empresas e, por conseguinte, não devem ser utilizadas para comparar o desempenho da Inter&Co com o de outras empresas.

# Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

## Antecipação de recebíveis de cartão de crédito:

Divulgados na nota 9.a das Demonstrações Financeiras, na linha "Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras".

### ARPAC bruto:

$$\frac{\text{Receita de juros} + (\text{Receitas de serviços e comissões} - \text{Despesas de cashback} - \text{InterRewards}) + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas}}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}} \div 3$$

### ARPAC líquido:

$$\frac{(\text{Receitas} - \text{despesas de juros}) \div 3}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}}$$

### ARPAC líquido por safras trimestrais:

Receita bruta total líquida de despesas de juros em uma determinada safra dividida pela média do número de clientes ativos no período atual e no anterior (1). Safra é definida como o período em que o cliente começou a relação com o Inter.

1 - Média do número de clientes ativos no período atual e no anterior. Para o primeiro período, é utilizado o número total de clientes ativos no final do período

### Assets under custody (AuC):

Calculamos o AuC em uma determinada data como o valor de mercado de todos os ativos de clientes de varejo investidos por meio de nossa plataforma de investimentos na mesma data. Acreditamos que o AuC, por refletir o volume total de ativos investidos em nossa plataforma de investimentos sem levar em conta nossa eficiência operacional, nos fornece informações úteis sobre a atratividade de nossa plataforma. Usamos essa métrica para monitorar o tamanho de nossa plataforma de investimentos.

## Carteira de crédito bruta:

Empréstimos e adiantamentos a clientes + Empréstimos a instituições financeiras

## Carteira de crédito:

Empréstimos e adiantamentos a clientes, bruto de provisão para perdas esperadas

## Carteira remunerada:

Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras + Títulos e valores mobiliários + Empréstimos e adiantamentos a clientes, líquidos de provisão para perdas esperadas + Instrumentos financeiros derivativos - Carteira à vista de cartão de crédito

## Clientes ativos:

Nós definimos um cliente ativo como um cliente em qualquer data que foi a fonte de qualquer quantia de receita para nós nos últimos três meses e/ou um cliente que usou produtos nos últimos três meses. Para o Inter Seguros, calculamos o número de clientes ativos para a nossa vertical de corretagem de seguros como o número de beneficiários de apólices de seguro efetivas em uma determinada data. Para a Inter Invest, calculamos o número de clientes ativos como o número de contas individuais que investiram em nossa plataforma durante o período aplicável.

## Clientes globais:

Incluem clientes brasileiros de Global Account, clientes dos EUA e investidores internacionais.

## Custo de funding:

$$\frac{\text{Despesas de juros} \times 4}{\text{Média dos passivos remunerados dos últimos 2 trimestres (depósitos à vista, depósitos a prazo, poupança, credores por recursos a liberar, títulos emitidos, obrigações com redes de cartão de crédito, obrigações por operações compromissadas, depósitos interfinanceiros e outros)}}$$

# Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

## Custo de funding normalizado em dias úteis:

$$\frac{\text{Despesas de juros} \times 4 \div \text{dias úteis no trimestre} \times 63}{\text{Média dos passivos remunerados dos últimos 2 trimestres (depósitos à vista, depósitos a prazo, poupança, credores por recursos a liberar, títulos emitidos, obrigações com redes de cartão de crédito, obrigações por operações compromissadas, depósitos interfinanceiros e outros)}}$$

## Custo de risco:

$$\frac{\text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros} \times 4}{\begin{aligned} &\text{Médias dos últimos 2 trimestres de: empréstimos e adiantamento a clientes} + \text{Cota de fundo de investimento} + \text{Certificados de recebíveis agrícolas} + \text{Certificados de recebíveis imobiliários} \\ &+ \text{Debêntures (Valor justo por meio de outros resultados abrangentes)} + \text{Cédula produto rural} \\ &+ \text{Debêntures (Custo amortizado)} + \text{Cotas de fundo de investimento} + \text{Certificados de recebíveis imobiliários} + \text{Debêntures} + \text{Certificados de depósitos bancários} + \text{Certificados de recebíveis agrícolas} \\ &+ \text{Letras de créditos agrícolas} + \text{Nota promissória comercial} \\ &+ \text{Letras de crédito imobiliárias (Valor justo por meio do resultado)} \end{aligned}}$$

## Custo de servir (CTS):

$$\frac{(\text{Despesas de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e Amortização}) \div 3}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}}$$

## Fee income ratio:

$$\frac{\text{Receita de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}}{\text{Resultado líquido de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Outras Receitas}}$$

## Formação de estágio 3:

$$\frac{\text{Saldo de estágio 3 do trimestre atual} - \text{Saldo de estágio 3 do trimestre anterior} + \text{Migração de write - off no trimestre atual}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

## Formação de NPL:

$$\frac{\text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre atual} - \text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre anterior} + \text{Migração de write - off no trimestre atual}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

## Funding:

Depósitos à vista + depósitos a prazo + poupança + títulos emitidos + credores por recursos a liberar

## Gross Take Rate:

$$\frac{\text{Receita bruta Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

## Índice de basileia:

$$\frac{\text{Patrimônio de referência}}{\text{Ativos ponderados por risco}}$$

## Índice de cobertura:

$$\frac{\text{Provisão de perdas esperadas}}{\text{NPL} > 90 \text{ dias}}$$

# Non-IFRS measures and KPIs

## Índice de eficiência:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias} + \text{Tributos sobre JCP}}$$

## Margem por cliente ativo bruta de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Bruto de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

## Margem por cliente ativo líquida de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Líquido de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

## Net Take Rate:

$$\frac{\text{Receita líquida Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

## NIM 2.0

$$\frac{\text{Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio} \times 4}{\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa} + \text{Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras} + \text{Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil} + \text{Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas} + \text{Instrumentos Financeiros Derivativos} + \text{Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas}) - \text{Depósitos Interfinanceiros}}$$

## NIM 2.0 Ajustada ao Risco:

$$\frac{(\text{Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio} - \text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros}) \times 4}{\text{Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa} + \text{Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras} + \text{Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil} + \text{Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas} + \text{Instrumentos Financeiros Derivativos} + \text{Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas}) - \text{Depósitos Interfinanceiros}}$$

## NPL 15 a 90 dias - Excluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

$$\frac{\text{Saldo vencido entre 15 e 90 dias}}{\text{Empréstimos e adiantamento a clientes}}$$

## NPL > 90 dias - Excluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

$$\frac{\text{Saldo vencido a mais de 90 dias}}{\text{Empréstimos e adiantamento a clientes}}$$

## Receita bruta total:

$$\text{Receita de juros} + (\text{Receitas de serviços e comissões} - \text{despesas com cashback} - \text{Inter rewards}) + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas}$$

## Receita líquida:

$$\text{Resultado líquido de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}$$

## Receita líquida de juros:

$$\text{Receita de juros} + \text{Despesas de juros} + \text{Resultado de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos}$$

# Non-IFRS measures and KPIs

## Receita líquida de serviços:

Receitas de serviços e comissões + Outras receitas

## Relacionamento de Banco Primário:

Cliente que possui 50% ou mais de sua renda após impostos para esse período fluindo para sua conta bancária conosco durante o mês.

## Retorno sobre patrimônio líquido médio (ROE):

$$\frac{(\text{Lucro / (perda) para o ano}) \times 4}{\text{Média do patrimônio líquido dos últimos 2 trimestres}}$$

## Retorno sobre o Patrimônio Líquido Tangível Médio (ROTE):

$$\frac{(\text{Lucro / (perda) para o ano}) \times 4}{\text{Média do patrimônio líquido dos últimos 2 trimestres} - \text{ativos intangíveis}}$$

## SG&A:

Despesas Administrativas + Despesa de Pessoal + Depreciação e Amortização

## Taxa de ativação:

$$\frac{\text{Número de clientes ativos no final do trimestre}}{\text{Número total de clientes no final do trimestre}}$$

## Taxa de ativação:

$$\frac{\text{Número de clientes ativos no final do trimestre}}{\text{Número total de clientes no final do trimestre}}$$

## Taxas implícitas:

Taxa anual calculada multiplicando a taxa de juros trimestral por 4, dividida pela média da carteira dos últimos dois trimestres. Taxa de juros consolidada inclui imobiliário, consignado + FGTS, PMEs, cartão de crédito excluindo recebíveis de cartão de crédito não remunerados, e antecipação de recebíveis de cartão de crédito.

## Títulos e Valores Mobiliários:

Receita de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos - Receita de Derivativos

## TPV de Cartões + Pix:

Volumes de transações Pix, débito e crédito e saques de um determinado período. O Pix é uma solução do Banco Central do Brasil para realizar pagamentos instantâneos entre bancos e instituições financeiras no Brasil.

## TPV de Cartões + Pix por cliente ativo:

TPV de Cartões+Pix de um determinado período dividido pelo número de clientes ativos referente ao último dia do período.

## Volume transacionado no marketplace (GMV):

O valor total de todas as vendas feitas ou iniciadas por meio de nossa plataforma Inter Shop & Commerce Plus, gerenciada pela Inter Shop & Commerce Plus.



INTR | Nasdaq Listed