

inter&co

Apresentação de Resultados

Agosto 2025

2T2025



Agenda



1. Overview do CEO

João Vitor Menin | CEO Global



2. Atualização de Negócio

Alexandre Riccio | CEO Brasil



3. Performance Financeira

Santiago Stel | SVP CFO

Disclaimer

Este relatório pode conter declarações prospectivas sobre a Inter&Co, sinergias previstas, planos de crescimento, resultados projetados e estratégias futuras. Embora essas declarações prospectivas reflitam as crenças de boa-fé de nossa Administração, elas envolvem riscos e incertezas conhecidos e desconhecidos que podem fazer com que os resultados da empresa ou os resultados acumulados difiram materialmente daqueles previstos e discutidos neste documento. Essas declarações não são garantias de desempenho futuro. Esses riscos e incertezas incluem, mas não se limitam a, nossa capacidade de perceber a quantidade de sinergias projetadas e o cronograma projetado, além de fatores econômicos, competitivos, governamentais e tecnológicos que afetam a Inter&Co, os mercados, produtos e preços e outros fatores. Além disso, esta apresentação contém números gerenciais que podem diferir daqueles apresentados em nossas demonstrações financeiras. A metodologia de cálculo para esses números gerenciais é apresentada no comunicado de resultados trimestrais da Inter.

As declarações contidas neste relatório que não são fatos ou informações históricas podem ser declarações prospectivas sob os termos do Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Essas declarações prospectivas podem, entre outras coisas, conter crenças relacionadas à criação de valor e quaisquer outras declarações sobre a Inter. Em alguns casos, termos como "estimar", "projetar", "prever", "planejar", "acreditar", "pode", "esperar", "antecipar", "pretender", "almejado", "potencial", "pode", "irá/deverá" e termos semelhantes, ou o negativo dessas expressões, podem identificar declarações prospectivas.

Essas declarações prospectivas são baseadas nas expectativas e crenças da Inter&Co sobre eventos futuros e envolvem riscos e incertezas que podem fazer com que os resultados reais difiram materialmente dos atuais. Qualquer declaração prospectiva feita por nós neste documento é baseada apenas em informações atualmente disponíveis para nós e fala apenas a partir da data em que é feita. Não assumimos nenhuma obrigação de atualizar publicamente qualquer declaração prospectiva, seja escrita ou oral, que possa ser feita de tempos em tempos, seja como resultado de novas informações, desenvolvimentos futuros ou de outra forma. Para obter informações adicionais sobre fatores que podem levar a resultados diferentes de nossas estimativas, consulte as seções "Declaração de advertência sobre declarações prospectivas" e "Fatores de risco" do Relatório Anual da Inter&Co no Formulário 20-F.

Os números de nossas principais métricas (Unit Economics), que incluem usuários ativos, como receita média por cliente ativo (ARPAC) e custo para servir (CTS), são calculados usando os dados internos da Inter. Embora acreditemos que essas métricas sejam baseadas em estimativas razoáveis, mas existem desafios inerentes à medição do uso de nossos negócios. Além disso, buscamos continuamente melhorar nossas estimativas, que podem mudar devido a melhorias ou mudanças na metodologia, nos processos de cálculo dessas métricas e, de tempos em tempos, podemos descobrir imprecisões e fazer ajustes para melhorar a precisão, incluindo ajustes que podem resultar no recálculo de nossas métricas históricas.

Sobre Medidas Financeiras Não-IFRS

Para complementar as medidas financeiras apresentadas neste comunicado de imprensa e na teleconferência, apresentação ou webcast relacionados de acordo com o IFRS, a Inter&Co também apresenta medidas não IFRS de desempenho financeiro, conforme destacado ao longo dos documentos. As Medidas Financeiras não IFRS incluem, entre outras: Resultado Líquido Ajustado, Custo de Serviço, Custo de Fundig, Índice de Eficiência, Originação, NPL > 90 dias, NPL 15 a 90 dias, NPL e Formação da Fase 3, Custo de Risco, índice de Cobertura, Fuding, Custo de Funding, Volume Bruto de Mercadorias (GMV), Prêmios, Entradas Líquidas, Depósitos e Investimentos de Serviços Globais, Fee Income Ratio, Custo de Aquisição de Clientes, Cartões + Pix TPV, ARPAC Bruto, ARPAC Líquido, NIM Marginal 1.0, NIM Marginal 2.0, Margem de Juros Líquida IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0), Custo de servir, Margem de Juros Líquida Ajustada epl Risoc IEP + Non-int. CC Recebíveis (1.0), Margem Líquida de Juros IEP (2.0) Ajustada pelo Risco, Índice de Eficiência Ajustado pelo Risco. Uma "medida financeira não IFRS" refere-se a uma medida numérica da posição histórica ou financeira da Inter&Co que exclui ou inclui montantes que normalmente não são excluídos ou incluídos na medida mais diretamente comparável calculada e apresentada de acordo com o IFRS nas demonstrações financeiras da Inter&Co. A Inter&Co fornece certas medidas não-IFRS como informações adicionais relacionadas aos seus resultados operacionais como complemento aos resultados fornecidos de acordo com o IFRS. As informações financeiras não IFRS aqui apresentadas devem ser consideradas em conjunto com, e não como um substituto ou superior a, as informações financeiras apresentadas de acordo com o IFRS. Existem limitações significativas associadas ao uso de medidas financeiras não IFRS. Além disso, estas medidas podem diferir das informações não IFRS, mesmo quando com títulos semelhantes, utilizadas por outras empresas e, por conseguinte, não devem ser utilizadas para comparar o desempenho da Inter&Co com o de outras empresas.

Destaques 2T25

R\$315mm Lucro líquido Excl. Minoritários

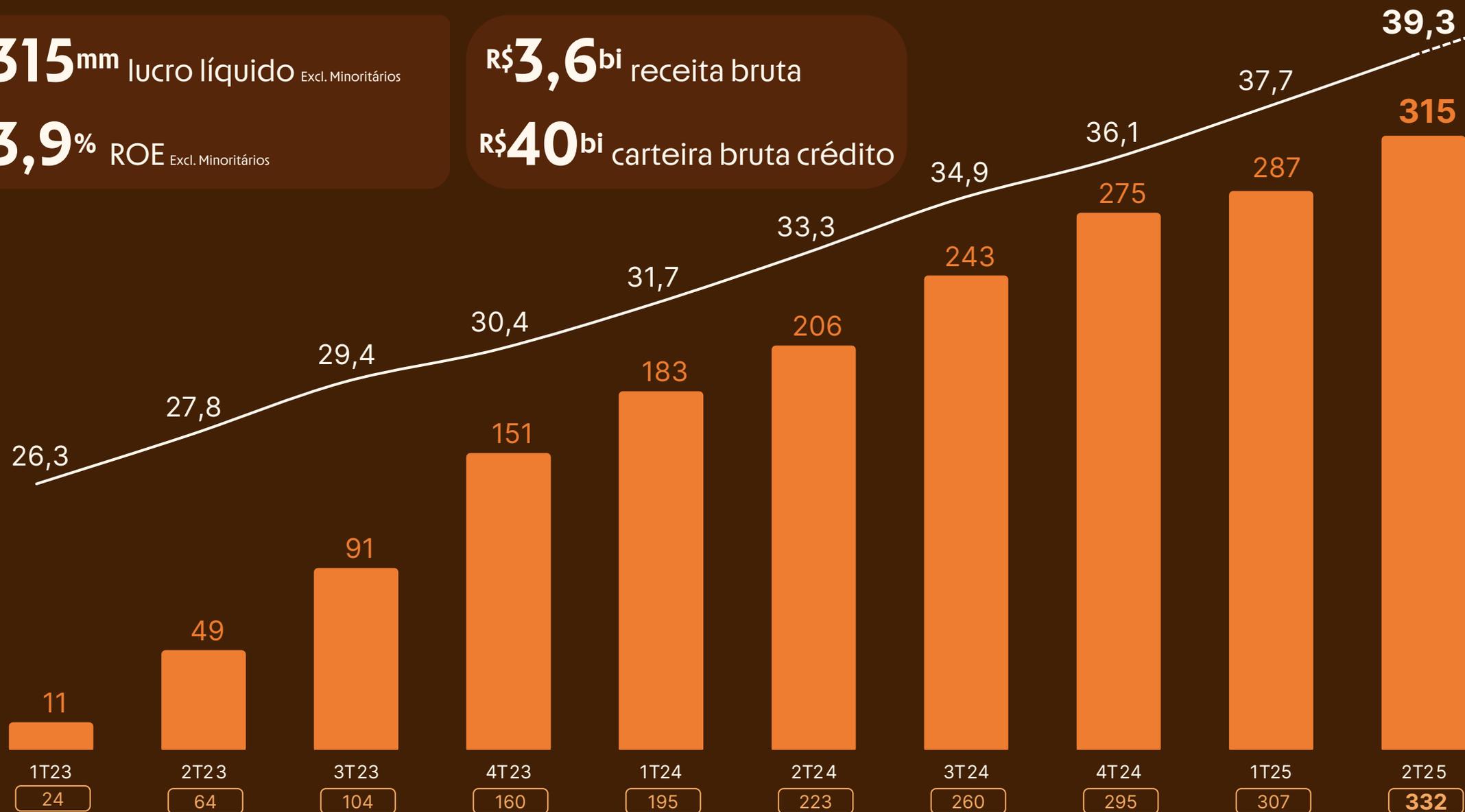
13,9% ROE Excl. Minoritários

R\$3,6bi receita bruta

R\$40bi carteira bruta crédito

40.0
Ago/25
Clientes
Totais

Net
Income
Excl.
Minoritários





Overview do CEO

João Vitor Menin | Global CEO

Mais um forte trimestre, e contando...

Inter by Design

Opções de crédito sustentáveis

Consignado Privado

Home Equity

FGTS

Imobiliário

Diversificação de receita de serviços

Investimentos

Global

Shopping

Seguros

Base sólida de Funding

Milhões de depositantes

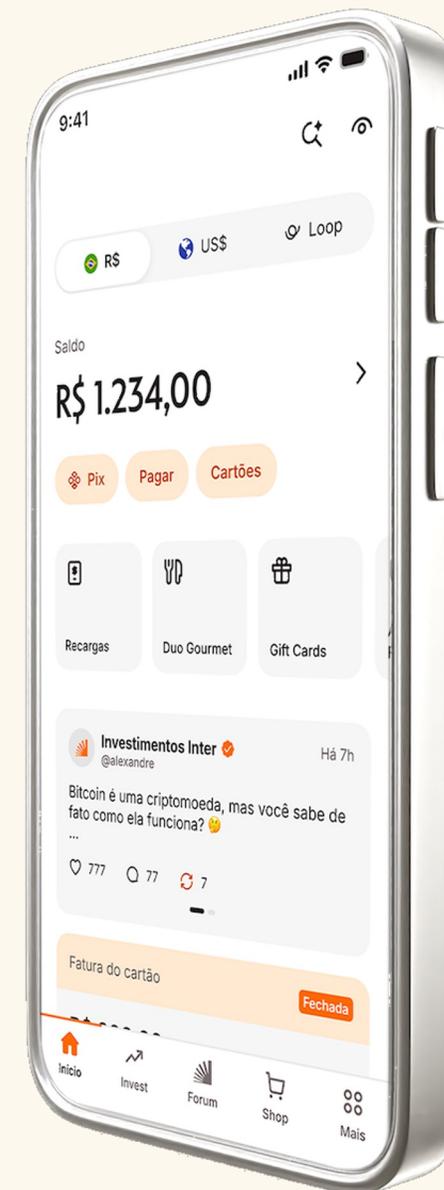
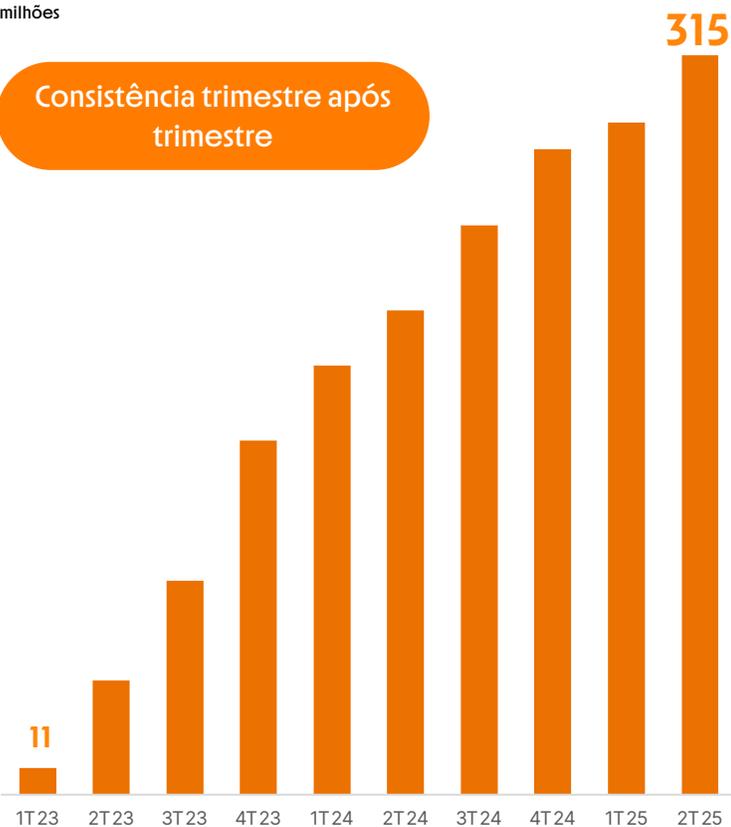
Baixo custo de funding



Compõe rentabilidade

Lucro Líquido
Em R\$ milhões

Consistência trimestre após trimestre



Construindo relações de crédito sustentáveis com nossos clientes

“Meu Crédito” na jornada do App

★ Novas funções lançadas

1

Para clientes inadimplentes, ferramentas de renegociação para melhorar seus scores

2

Para clientes adimplentes, planejamento financeiro para aprimorar seus scores



Expande a **penetração de crédito**

Reduz riscos com **educação financeira**

Aumenta a **fidelidade** com gamificação

Aprimorando UX e recursos para impulsionar o crescimento

★ Novas funções lançadas

“Meu Porquinho Por Objetivos”

Lado dos Passivos



~529 mil

Objetivos de poupança criados desde o lançamento¹

+R\$281MM

Investidos por meio dos objetivos¹

+425 mil

Cientes ativos usando objetivos¹

Conexões valiosas com os clientes se traduzem em força da marca

40mm

Clientes totais em Agosto

7^a marca mais poderosa
no Brasil¹

1^a marca bancária entre
a GenZ²

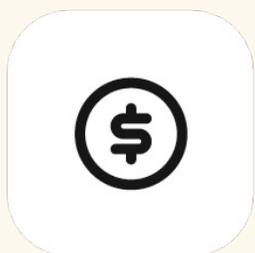
 inter



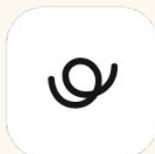
Atualização de Negócio

Alexandre Riccio | Brazil CEO

Satisfação do cliente permitindo crescimento consistente no **engajamento**



Banking



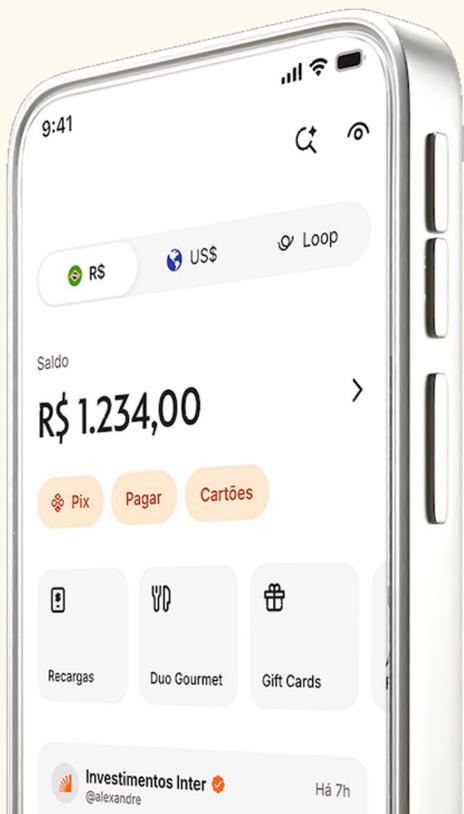
Loyalty



Global



Shopping



85 NPS¹

4,9

Avaliação na App Stores

4,8

Avaliação na Play Store

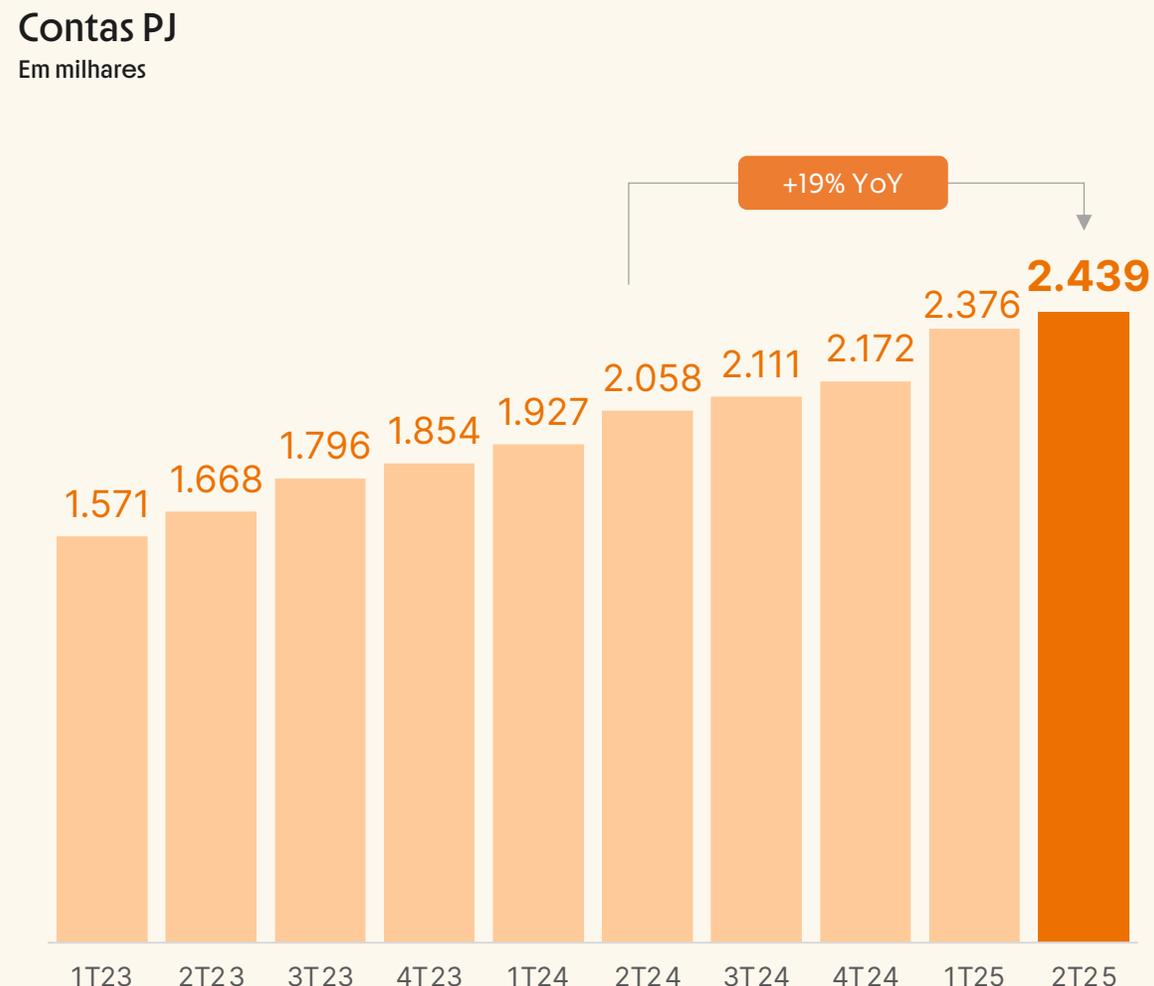
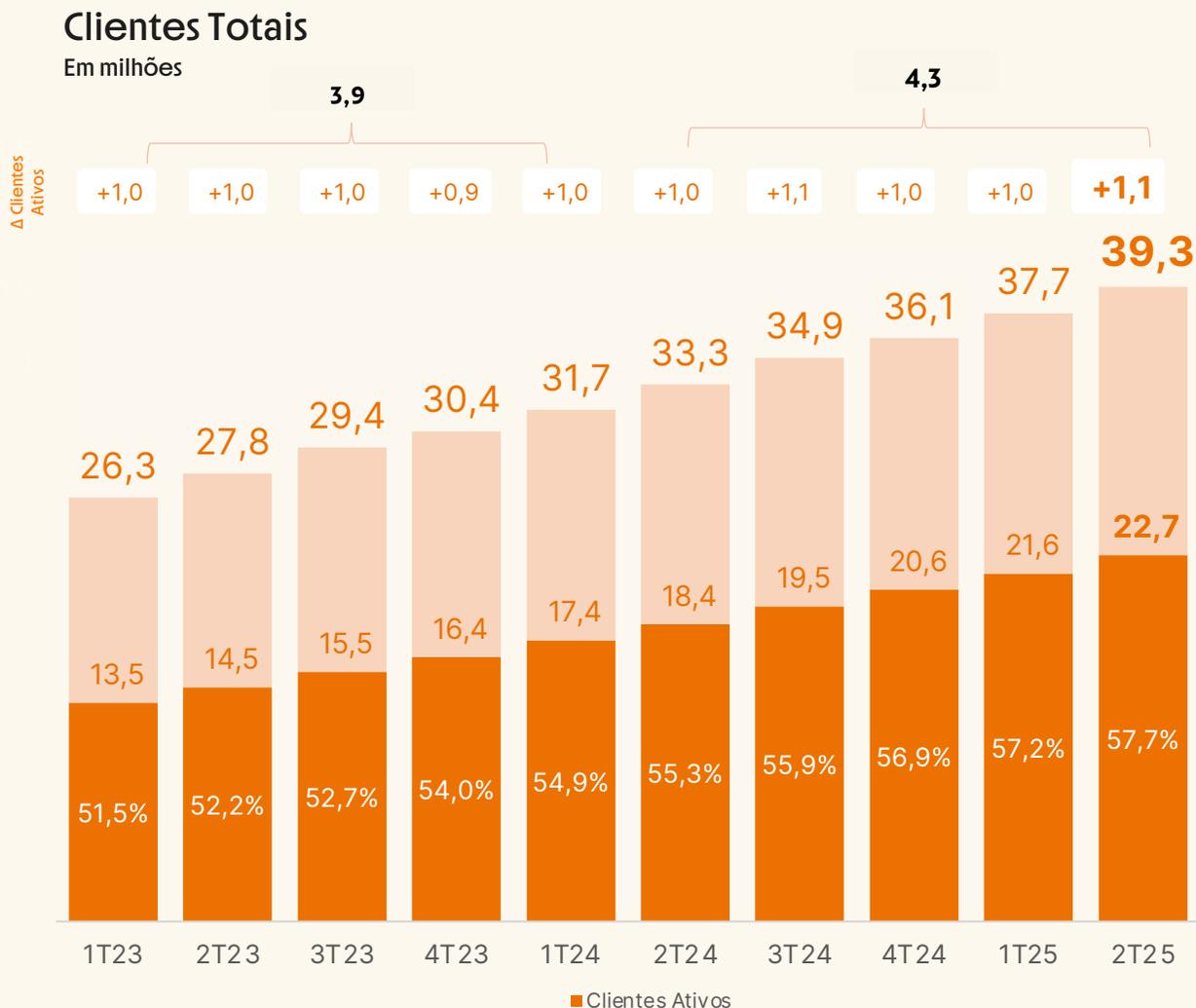
18,6^{mm} logins por dia²
vs. 14,5^{mm} em Junho/24



781^{mm} transações financeiras por mês³
vs. 652^{mm} em Junho/24

Nota 1: Em junho/2025. Nota 2: O volume de login utilizado neste cálculo foi baseado na média do total de logins por dia de junho/25 e junho/24. Nota 3: Junho/25.

Outro ótimo trimestre em adição de clientes, com **recorde em ativação**

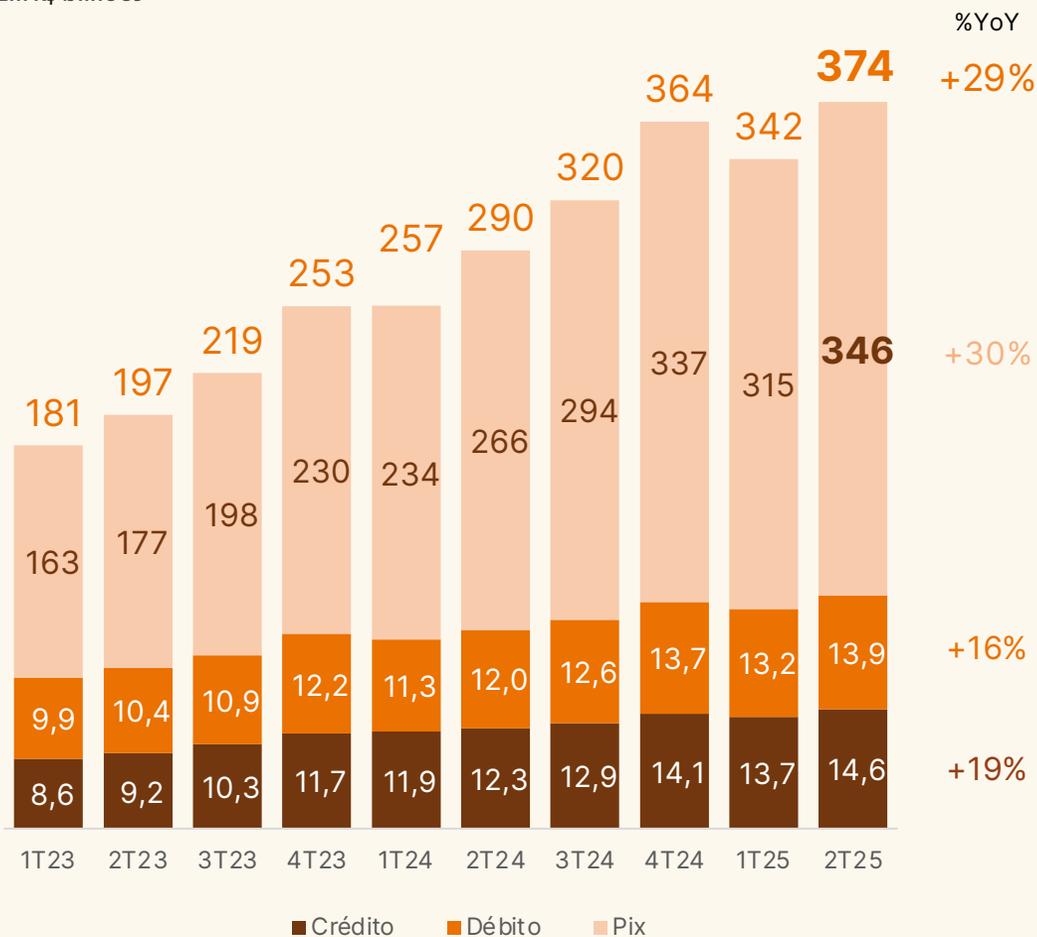


Crescimento consistente na vertical transacional, com rápida ativação

Banking

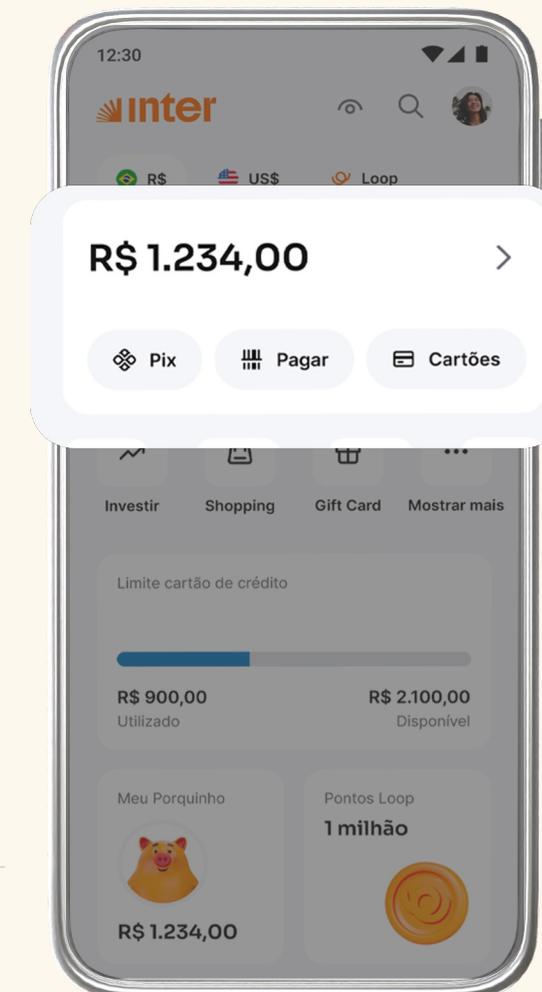
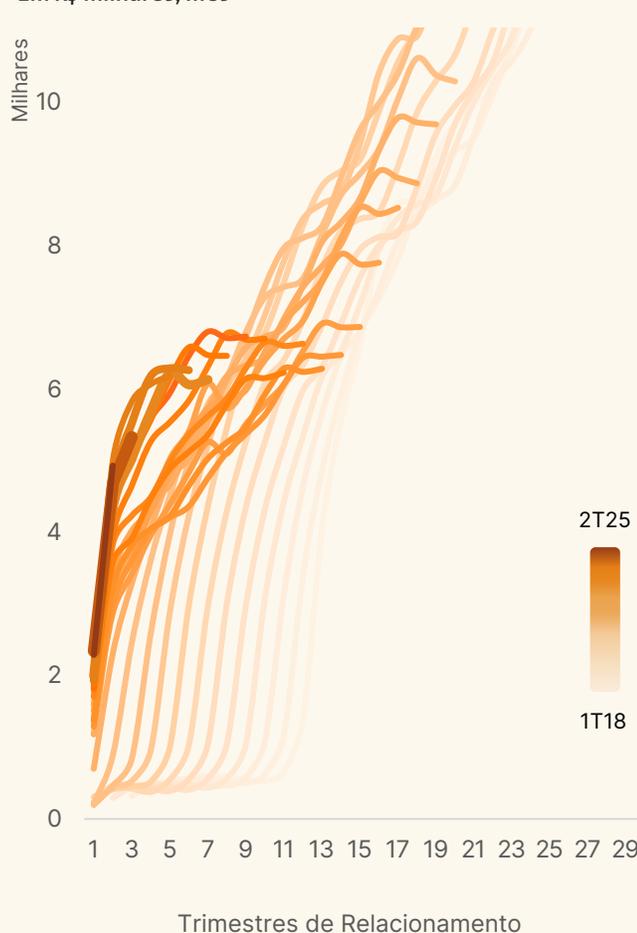
TPV Cartões + PIX¹

Em R\$ bilhões



TPV Cartões + PIX Por Cliente Ativo

Em R\$ milhares, mês



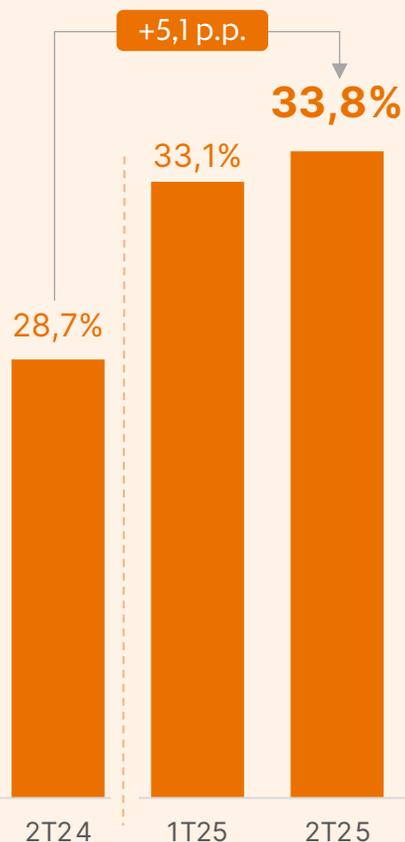
Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. Nota 1: Volume de Pix ajustado para melhor visualização.

Estratégia de crédito com resultados positivos em toda a carteira

 Crédito

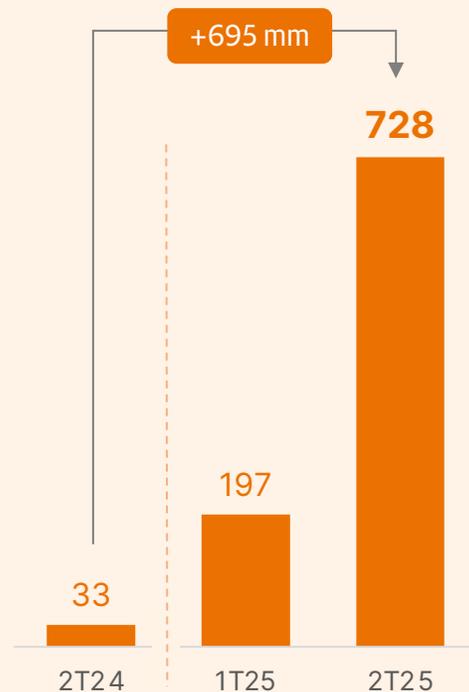
Cientes com Produtos de Crédito

Em % de clientes ativos



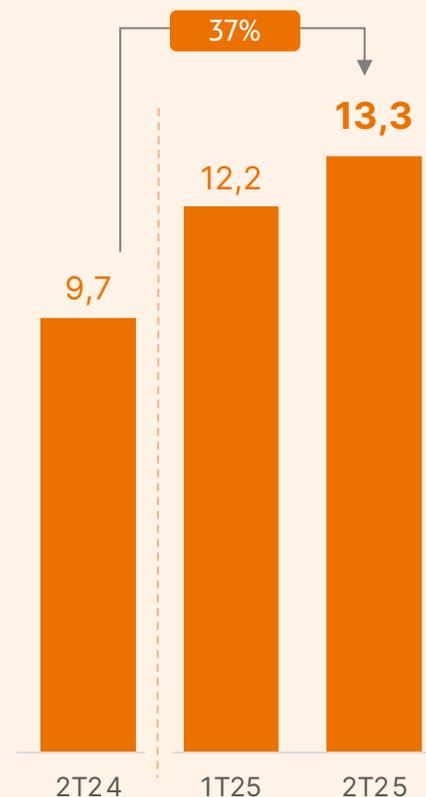
Carteira de Consignado Privado

Em R\$ milhões



Carteira de Imobiliário¹

Em R\$ bilhões



Carteira de Cartão de Crédito

Em R\$ bilhões

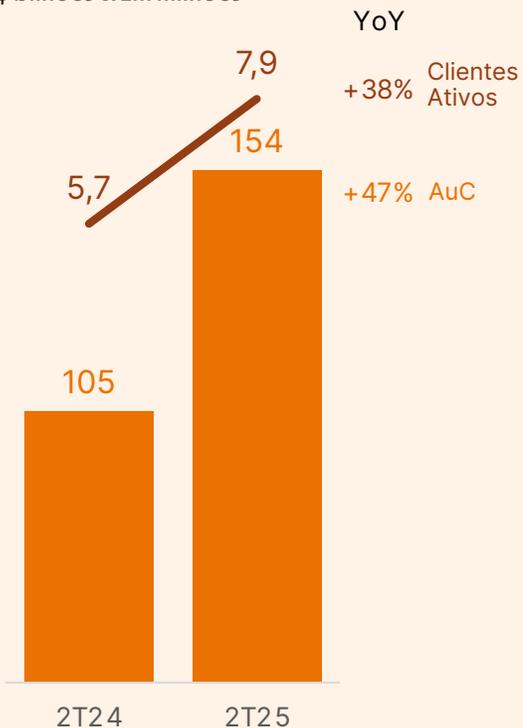


Crescimento robusto em serviços em diferentes verticais

Investimentos

AuC & Clientes Ativos

Em R\$ bilhões & Em milhões



R\$6,2bi

Meu Porquinho¹ AuC

+303% YoY

R\$14,0bi

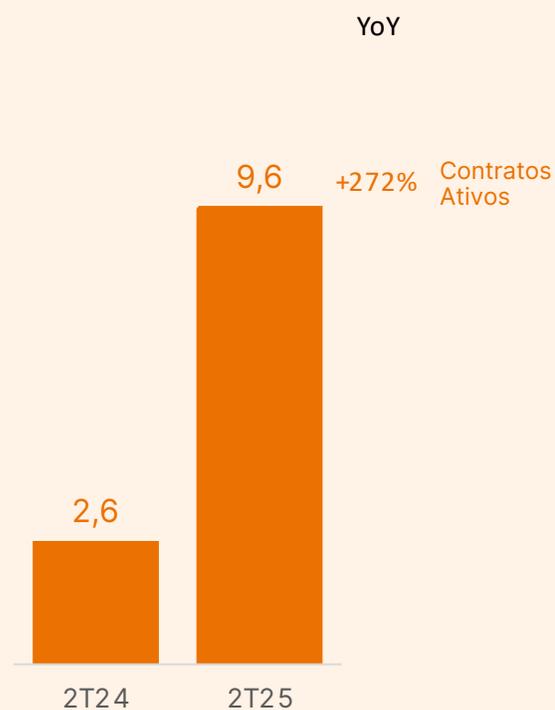
AuM

+127% YoY

Seguros

Contratos Ativos

Em milhões



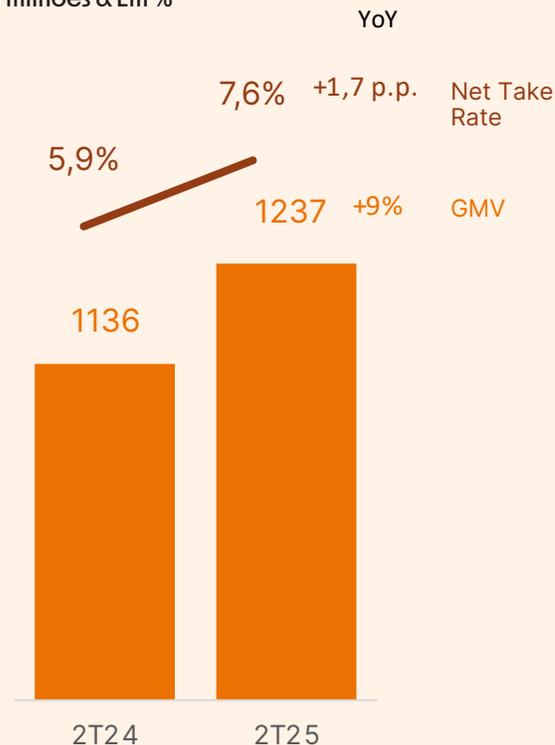
Sucesso em NOVOS produtos

Produtos integrados através das verticais

Shopping

GMV & Net Take Rate

Em milhões & Em %



9,3%

GMV convertido em BNPL¹

+1.1 p.p. QoQ

3,6mm

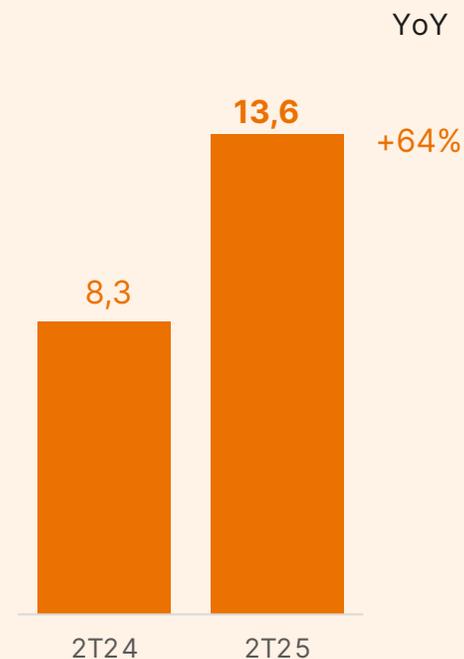
Clientes Ativos 2Q25

+13% YoY

Loyalty

Clientes

Em milhões



2,6x

Mais produtos usados por clientes Loop vs outros clientes

3,0x

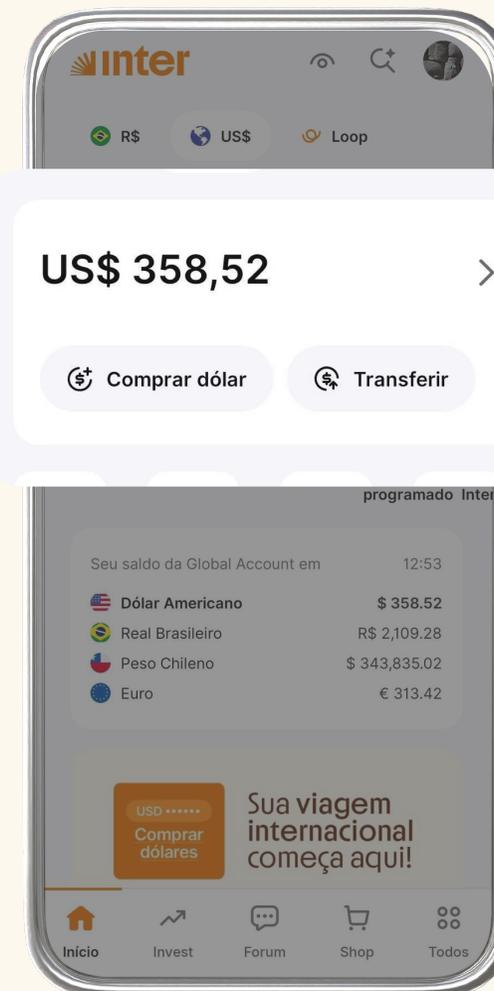
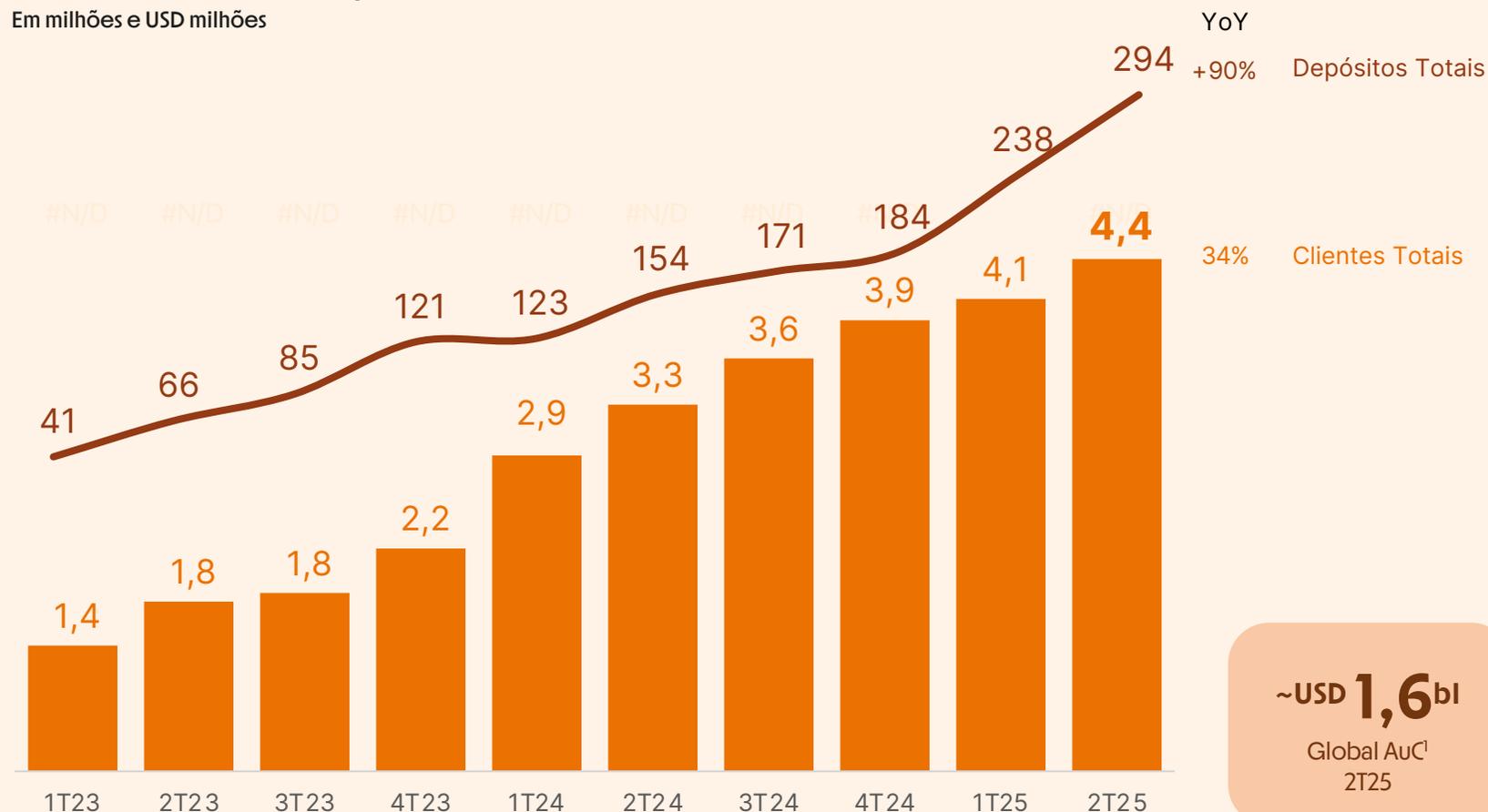
Mais TPV de Cartões de clientes Loop vs outros clientes¹

Melhor desempenho no crescimento de depósitos da Conta Global

Global

Clientes Globais & Depósitos

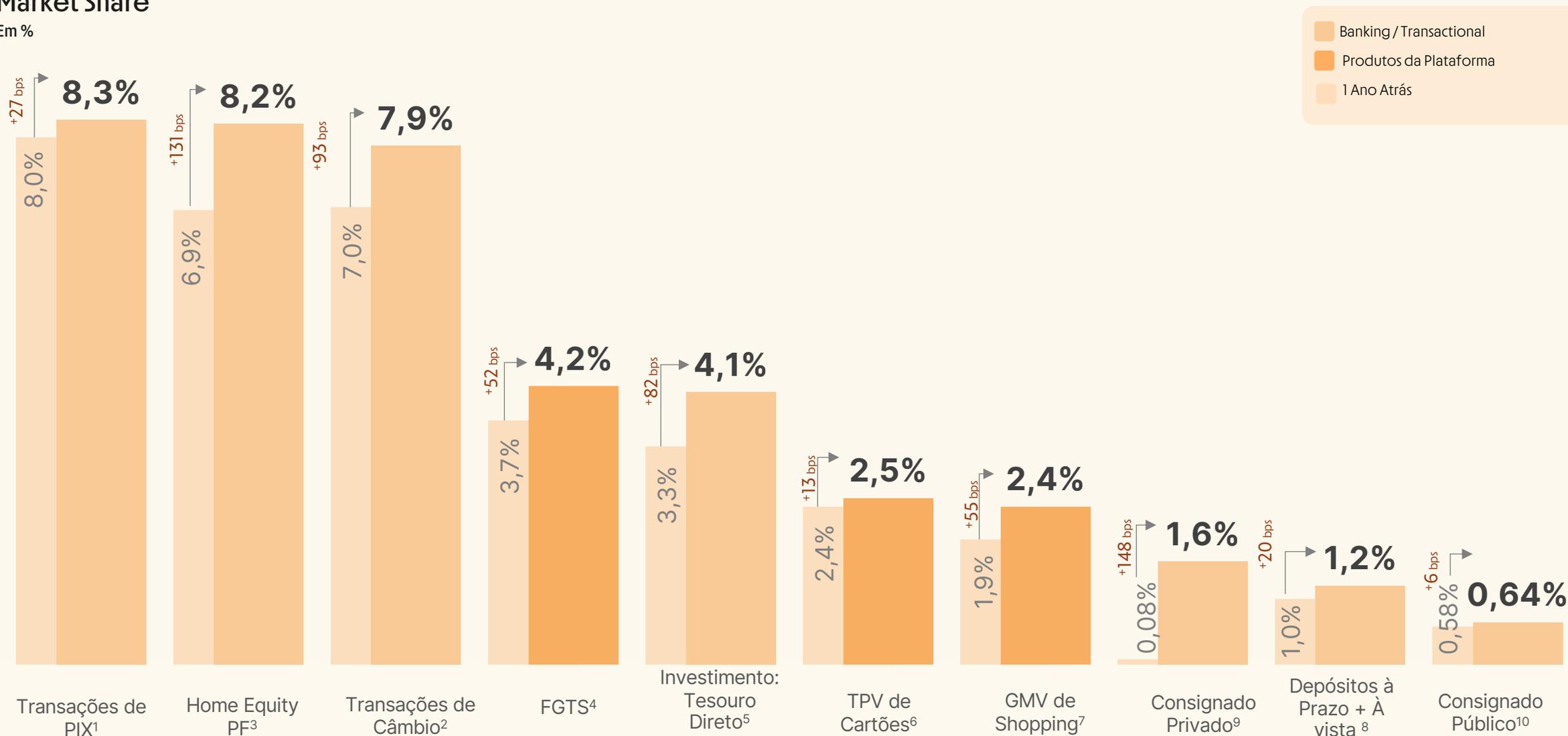
Em milhões e USD milhões



Ganhos de market share continuam nos produtos estratégicos

Market Share

Em %



Nota 1: Número total de transações PIX no 2T25 e 2T24 excluindo transações realizadas fora do SPI. Dados de mercado do Banco Central do Brasil. **Nota 2:** Valor das Transferências Cambiais para o Exterior do 2T25 e 2T24. Dados do Banco Central do Brasil. **Nota 3:** Total da Carteira de Home Equity PF em junho/2025 e junho/2024. Dados de mercado da ABECEIP. **Nota 4:** Carteira total de FGTS estimada multiplicando a participação do Inter nos pagamentos recebidos de Saques do FGTS (60-F – Saque Aniversário – Alienação ou Cessão Fiduciária) de junho/2025 pela carteira de empréstimos FGTS do Inter de junho/2025. **Nota 5:** Saldo Tesouro Direto. Dados de mercado: junho de 2025 e junho de 2024. Dados do Tesouro Transparente. **Nota 6:** TPV total de cartões no 1T25 e 1T24. Dados de mercado da ABECS. **Nota 7:** GMV total de e-commerce de 2024 e 2023. Dados de mercado da Abcomm. **Nota 8:** Total de depósitos à vista e a prazo. Dados do Banco Central do Brasil de junho de 2025. **Nota 9:** Dados de mercado do Banco Central do Brasil, de junho de 2025 e junho de 2024. **Nota 10:** Empréstimos Inter Payroll Público e INSS excluindo carteira adquirida. Dados de mercado do Banco Central do Brasil de junho de 2025 e junho de 2024.

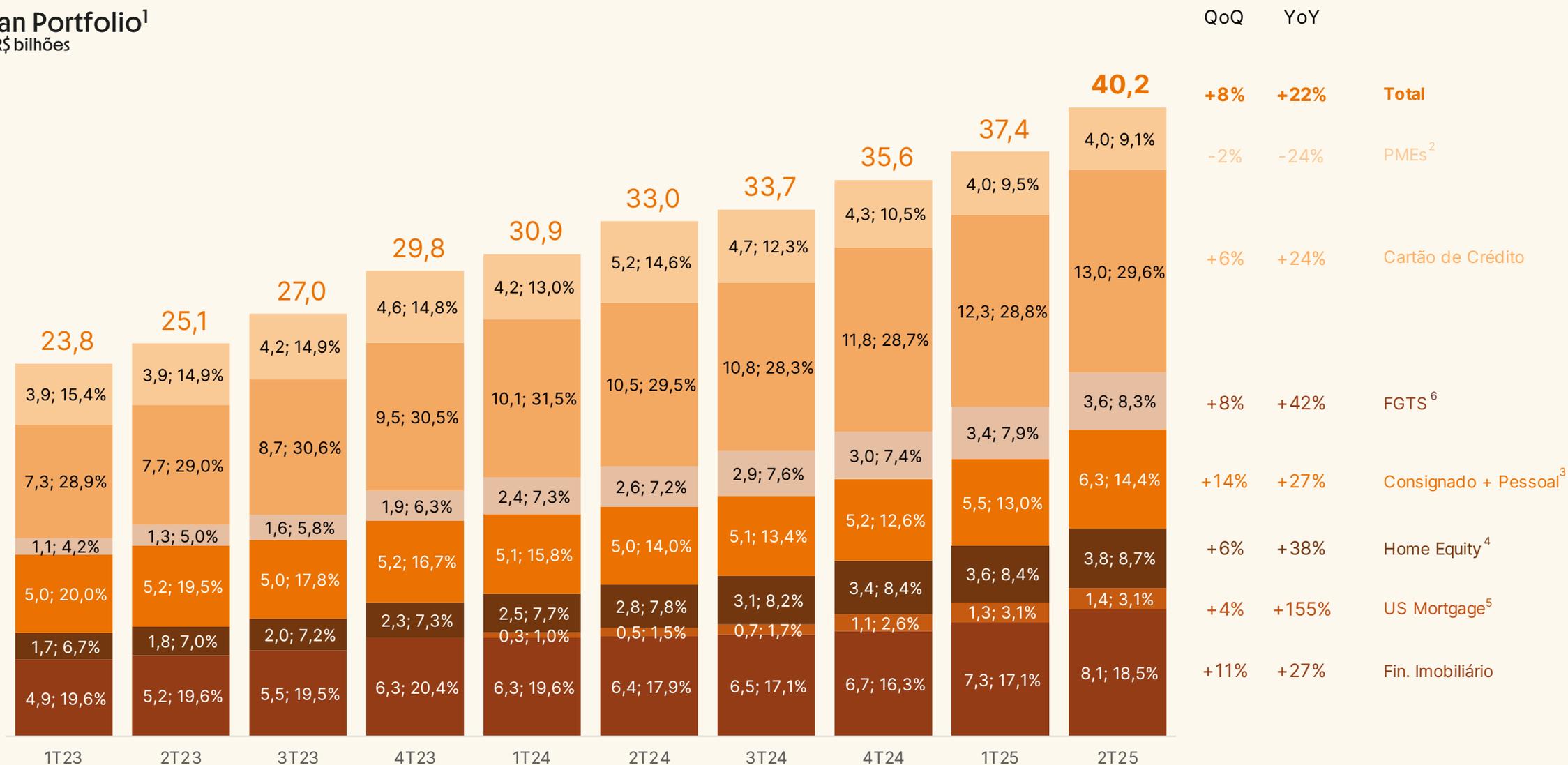


Performance Financeira

Santiago Stel | SVP CFO

Crédito crescendo com foco em ROE e sustentabilidade de longo prazo

Loan Portfolio¹
EM R\$ bilhões

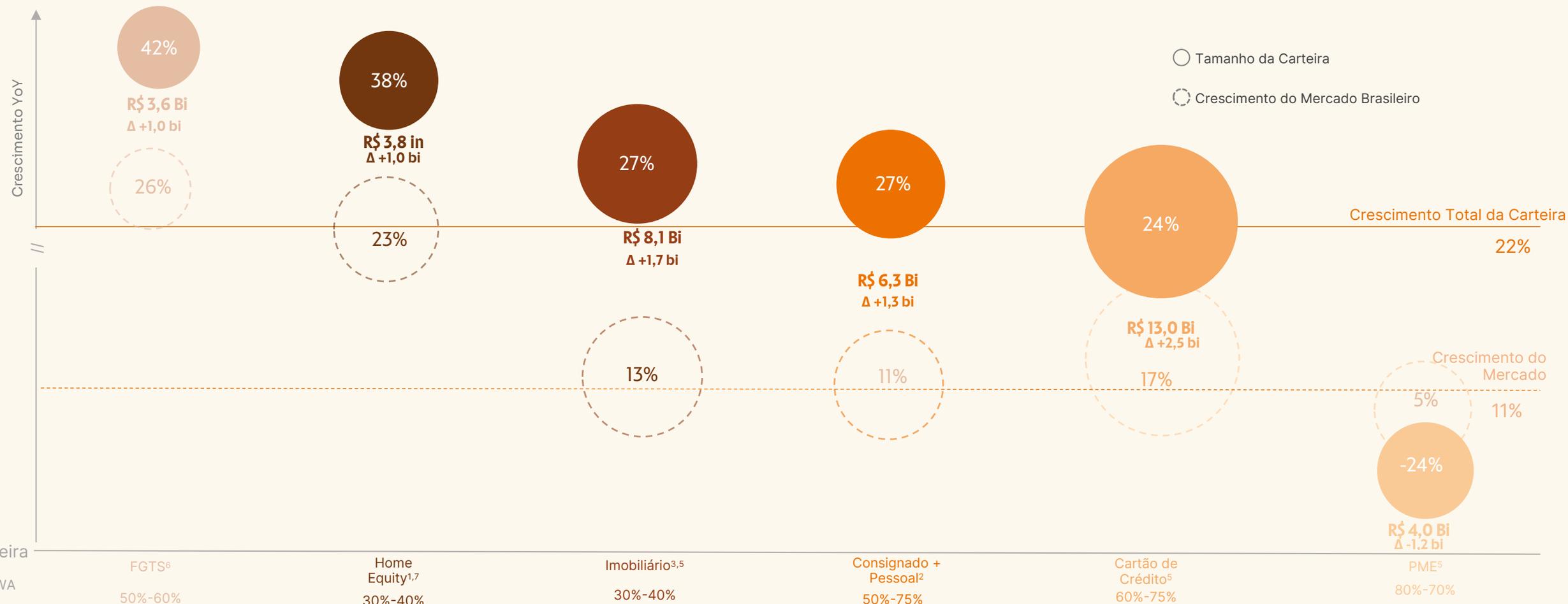


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Carteira de Crédito = Empréstimos e adiantamentos a clientes, brutos de despesas com provisão. **Nota 2:** PME inclui empréstimos para o agronegócio. **Nota 3:** Pessoa Física inclui empréstimos consignados, cheque especial, renegociações de cartão de crédito e outros empréstimos, excluindo o FGTS. **Nota 4:** Patrimônio Líquido inclui a carteira de pessoas jurídicas e físicas. **Nota 5:** Empréstimos Hipotecários no mercado americano. **Nota 6:** Excluindo Patrimônio Líquido e Empréstimos Hipotecários nos EUA.

Crescimento de crédito acima do mercado

Total e Crescimento da Carteira de Crédito 2T25

Em % YoY e em R\$ bilhões



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** O Patrimônio Líquido inclui a carteira empresarial e a de pessoas físicas. **Nota 2:** Pessoa Física inclui empréstimos consignados, cheque especial, renegociações de cartão de crédito e outros empréstimos, excluindo o FGTS. **Nota 3:** Exclui Empréstimos com Patrimônio Líquido. **Nota 4:** Somente a carteira de Pessoas Físicas com Patrimônio Líquido. **Nota 5:** Inclui empréstimos do Agronegócio. Dados do Banco Central do Brasil. **Nota 6:** Carteira total do FGTS estimada pela multiplicação da participação do Inter nos pagamentos recebidos de Saques do FGTS (60-F – Saque Aniversário – Alienação ou Cessão Fiduciária) do 4T24 pela carteira de empréstimos do FGTS do Inter de dezembro/2024. **Nota 7:** Dados de mercado da ABECIP, Home Equity PF. **Nota 8:** Clientes que utilizaram algum produto de crédito durante o trimestre.

Performance consistente nos indicadores de crédito

NPL 15 a 90 dias¹

Em %



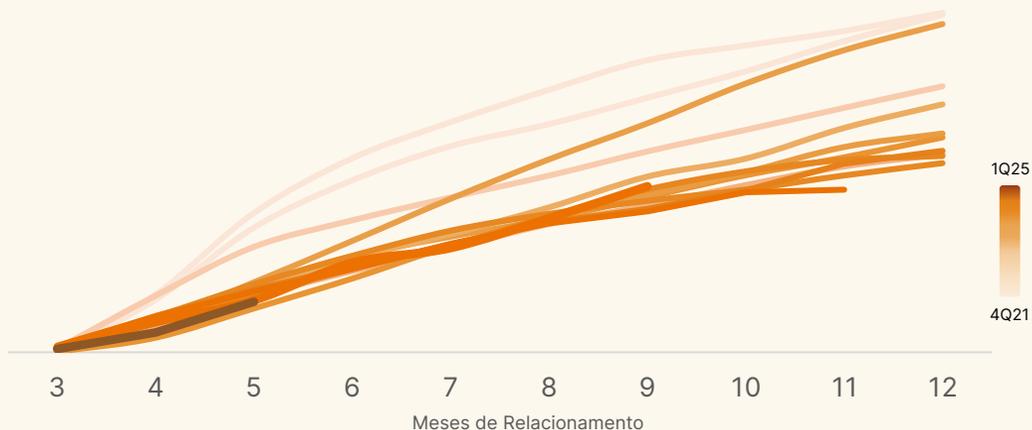
NPL > 90 dias¹

Em %



NPL de Cartões de Crédito > 90 dias por Safra²

Em %



Formação de NPL e Estágio 3

Em %

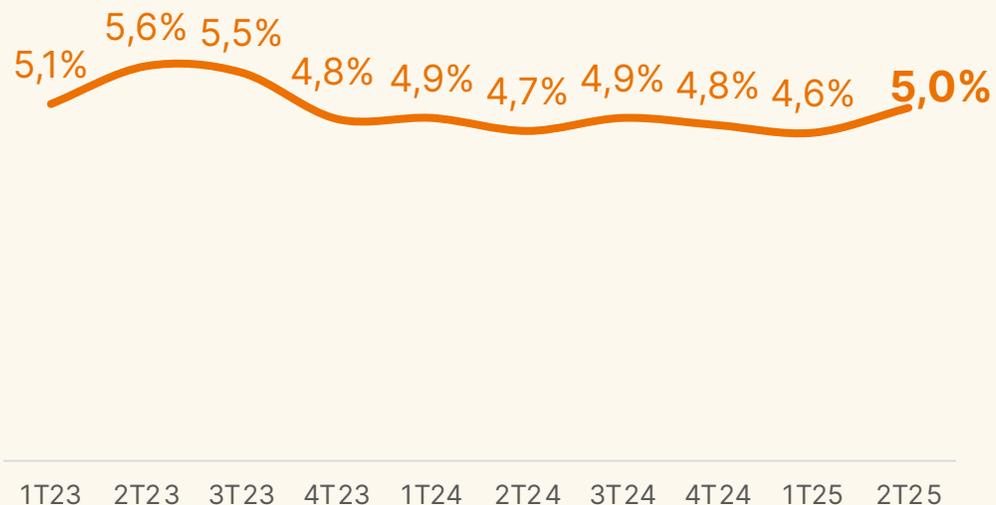


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Considerando a Carteira Bruta de Crédito, que inclui a antecipação de recebíveis de C.C. **Nota 2:** Coortes definidas como a primeira data em que o cliente tem seu limite disponível. NPL por coorte = NPL > saldo de 90 dias da coorte dividido pelo total da carteira de cartões de crédito da mesma coorte.

Custo de risco resiliente e índice de cobertura estável

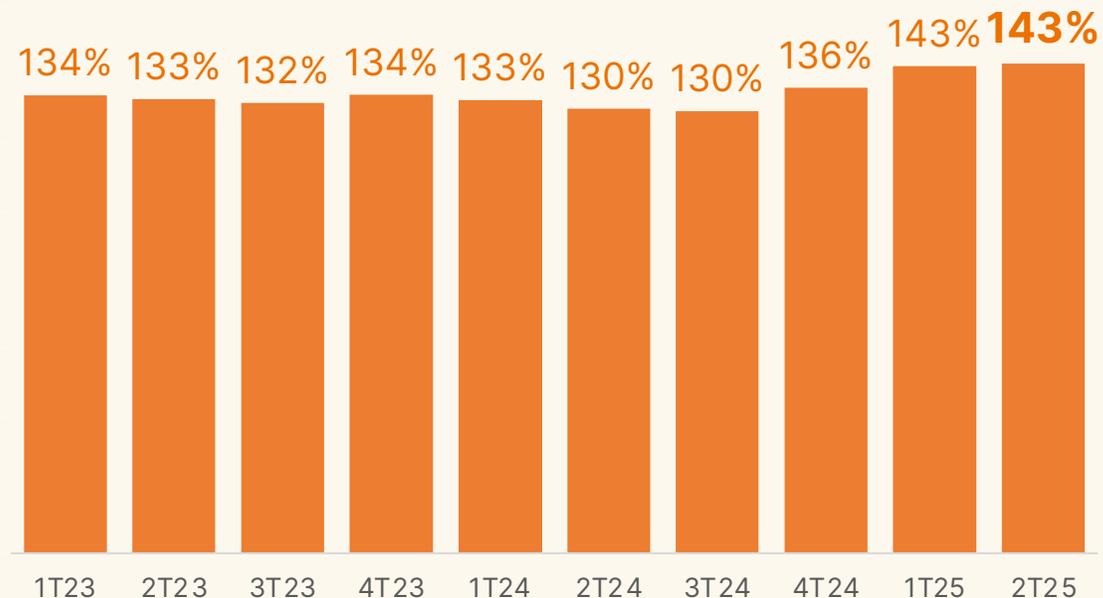
Custo de Risco¹

Em %



Índice de Cobertura²

Em %

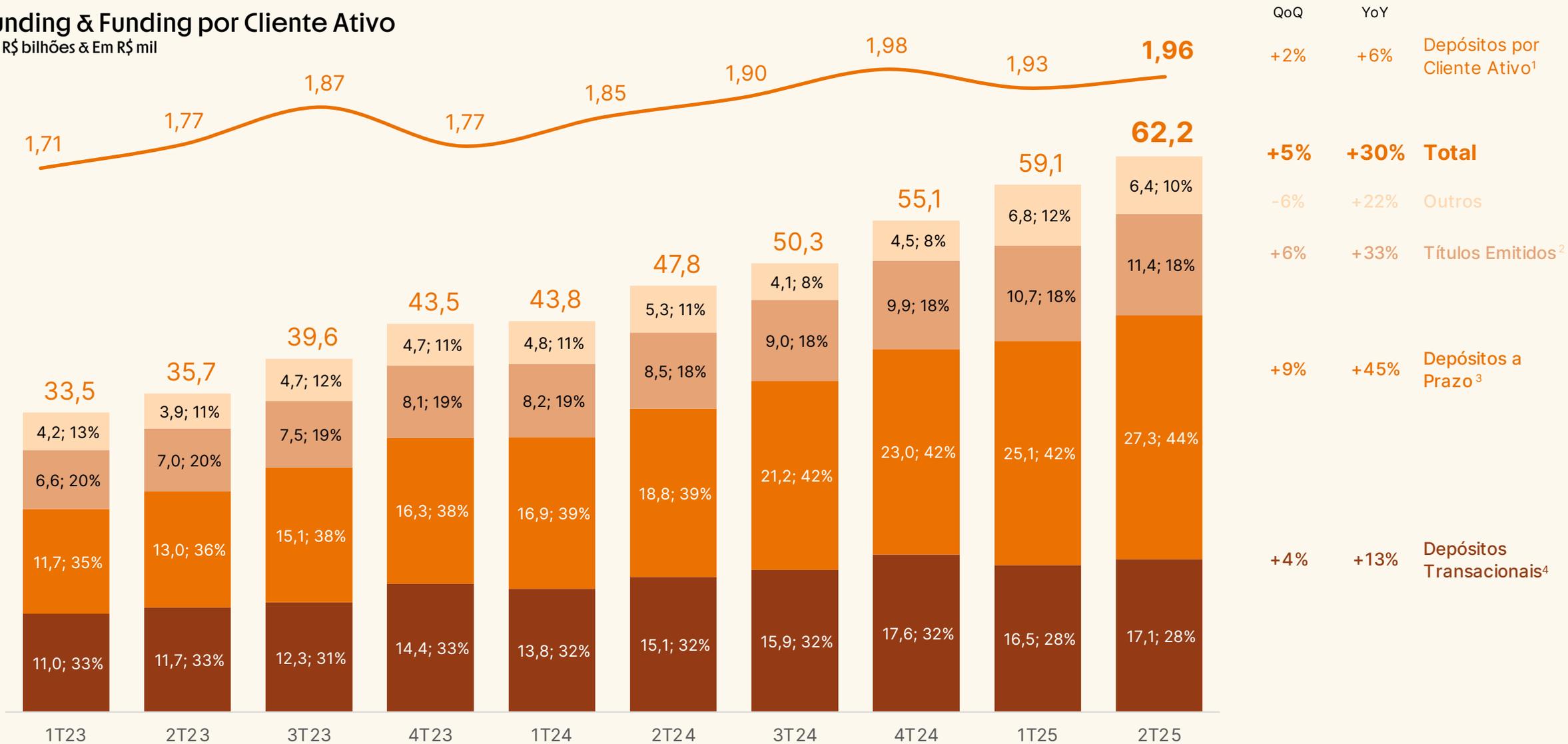


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Considerando a Carteira Bruta de Crédito (que inclui a antecipação de recebíveis de C.C.) e títulos que geram despesas de provisão. **Nota 2:** Considerando "Provisão para perdas de crédito esperadas em compromissos de empréstimo".

Funding diversificado com crescimento exponencial

Funding & Funding por Cliente Ativo

Em R\$ bilhões & Em R\$ mil



Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Os depósitos por cliente ativo consideram o total de depósitos à vista mais os depósitos a prazo pelo total de clientes ativos do trimestre. **Nota 2:** Inclui depósitos de poupança, credores por recursos a liberar e passivos com instituições financeiras (títulos vendidos comprometidos, depósitos interfinanceiros e empréstimos e repasses). **Nota 3:** Exclui o saldo da Conta com Pontos. **Nota 4:** Inclui o saldo de correspondentes da Conta com Pontos e depósitos à vista.

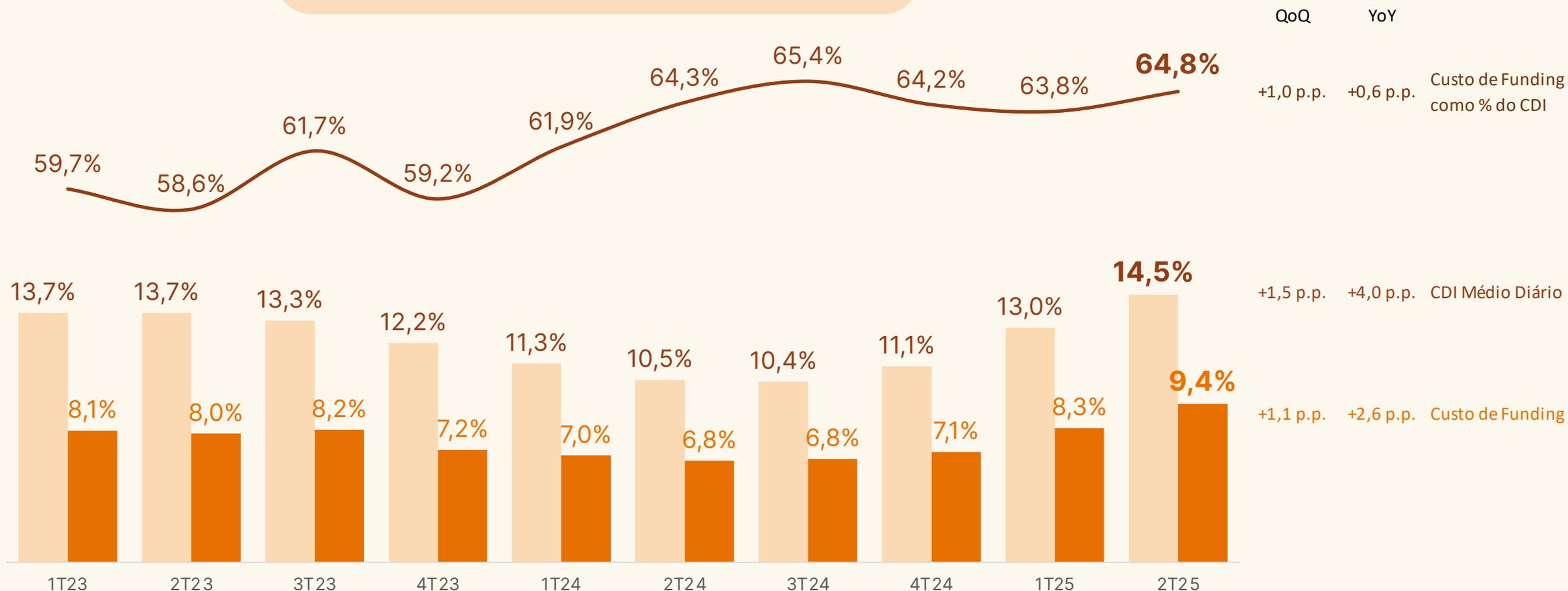
Baixo custo de funding como uma vantagem competitiva

Custo de Funding

Em %, anualizado



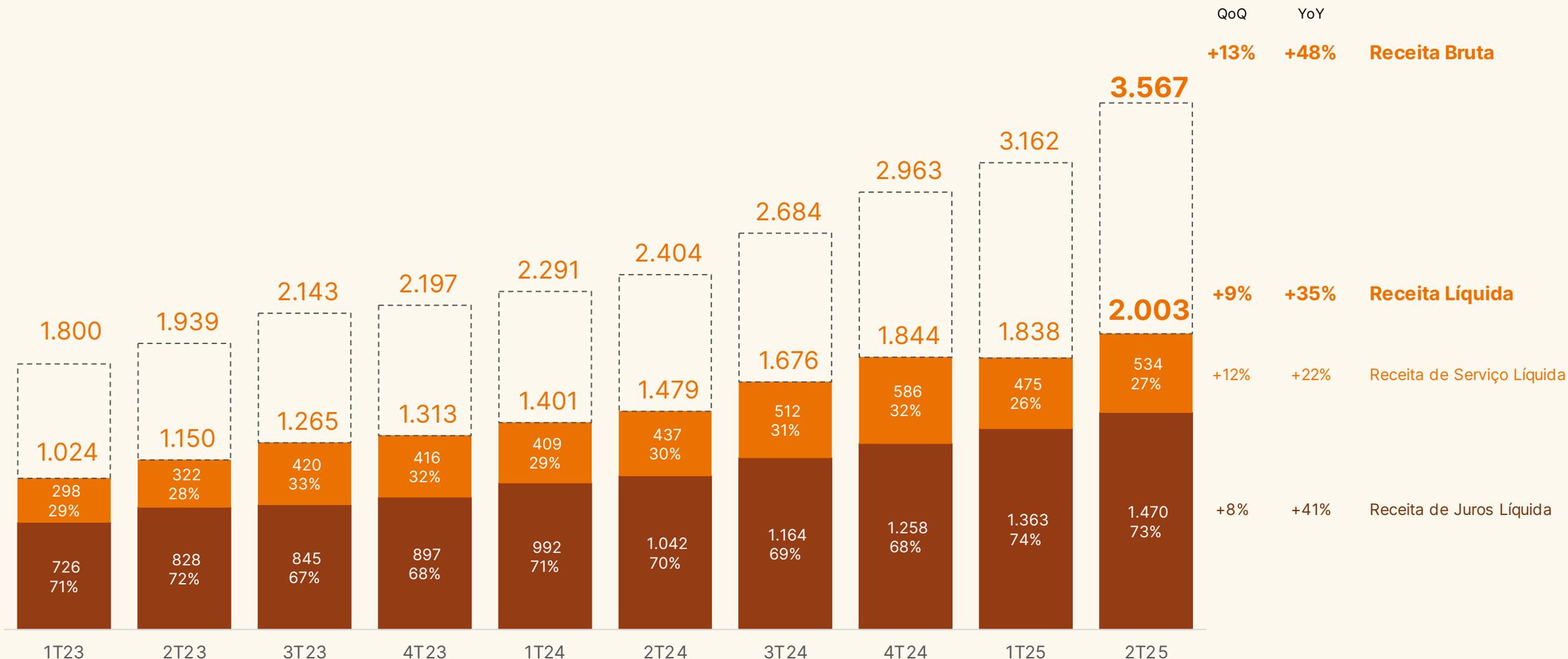
Um dos mais **baixos custos de Funding** do mercado



Crescimento de receita impulsionado por sinergias e diversificação

Receita

Em R\$ milhões

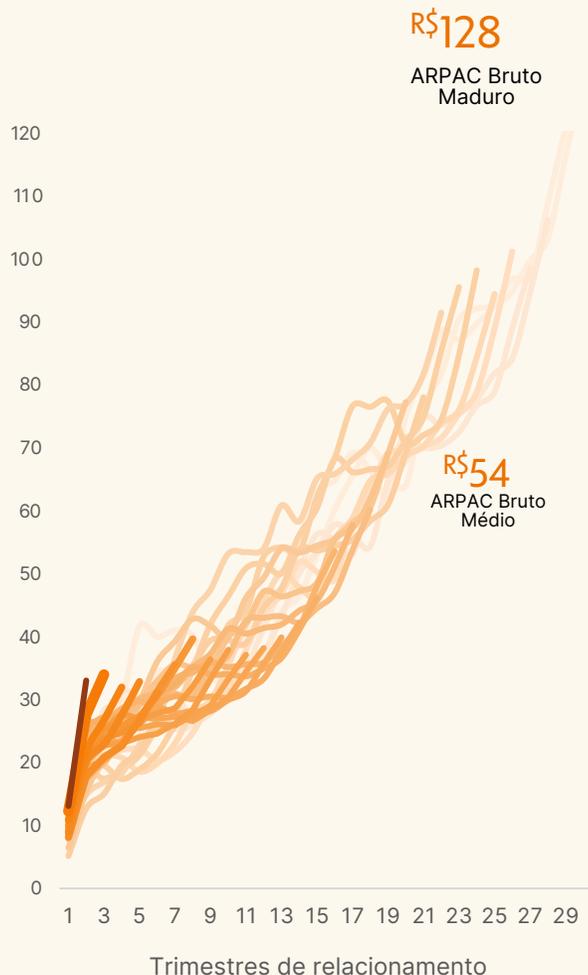


Note: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

Forte performance do ARPAC conduzido por novas cohorts

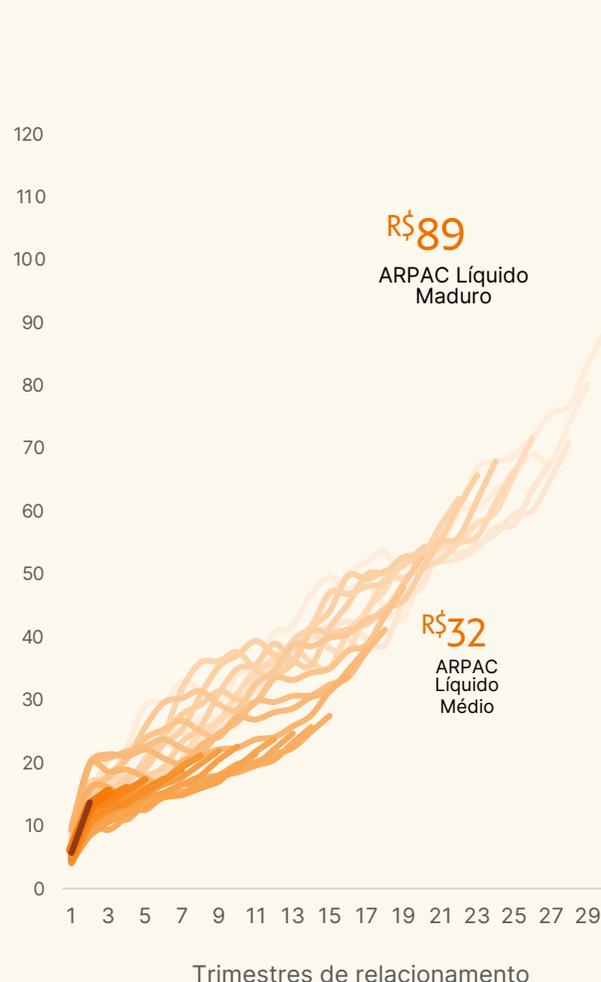
ARPAC Bruto Por Cohort

Em R\$, mês



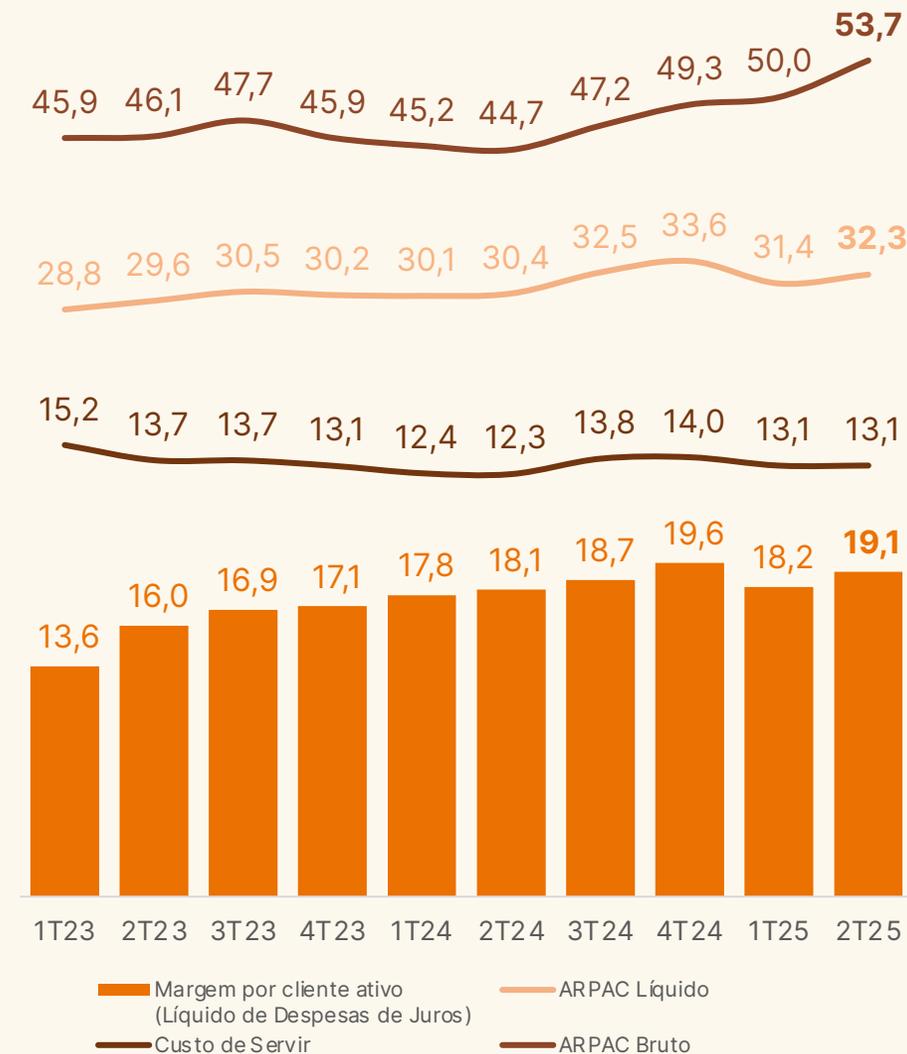
ARPAC Líquido Por Cohort

Em R\$, mês



Evolução do ARPAC e CTS

Em R\$, mês

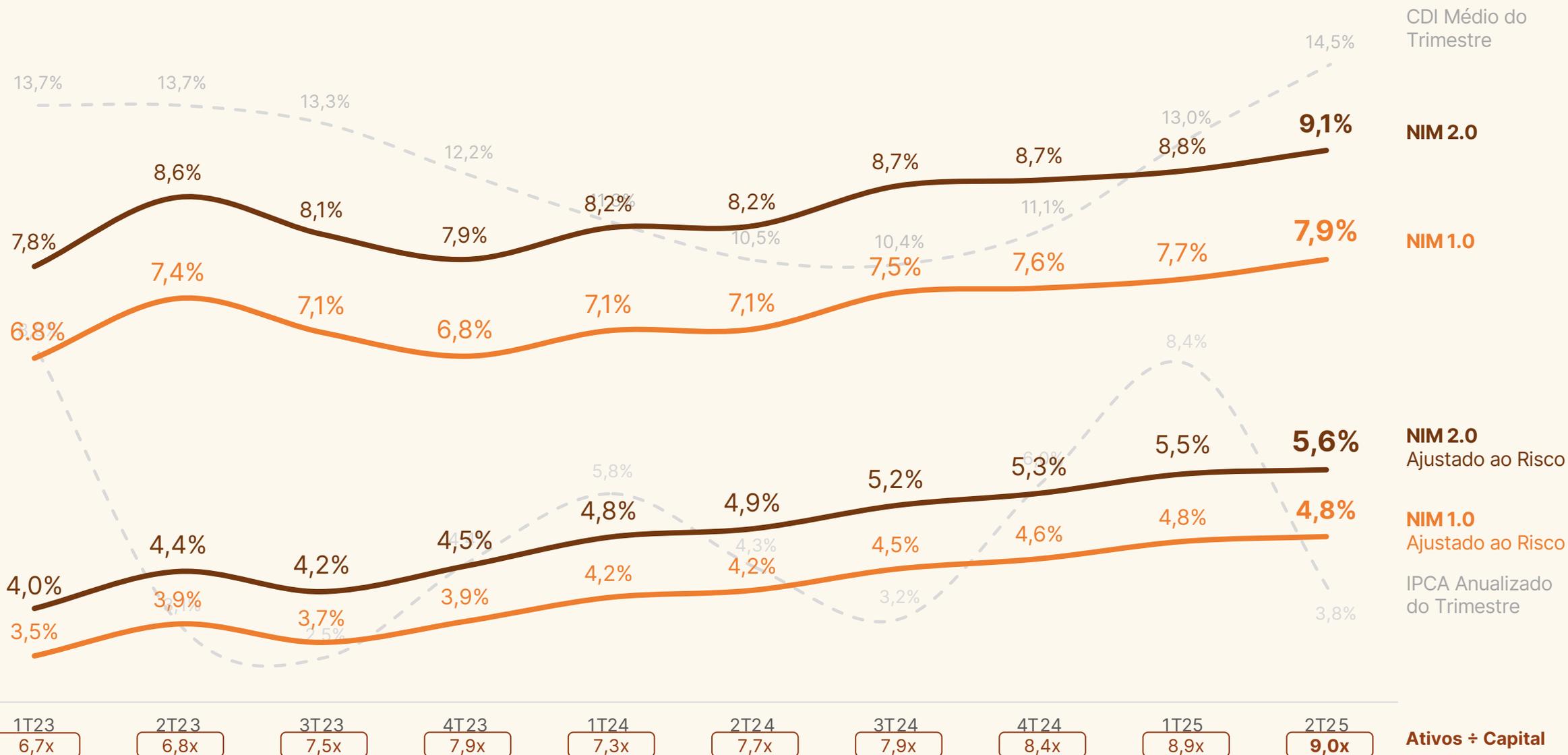


Note: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.

Entregando crescimento do NIM mesmo com adversidades externas

NIM^{1,2}

Em %

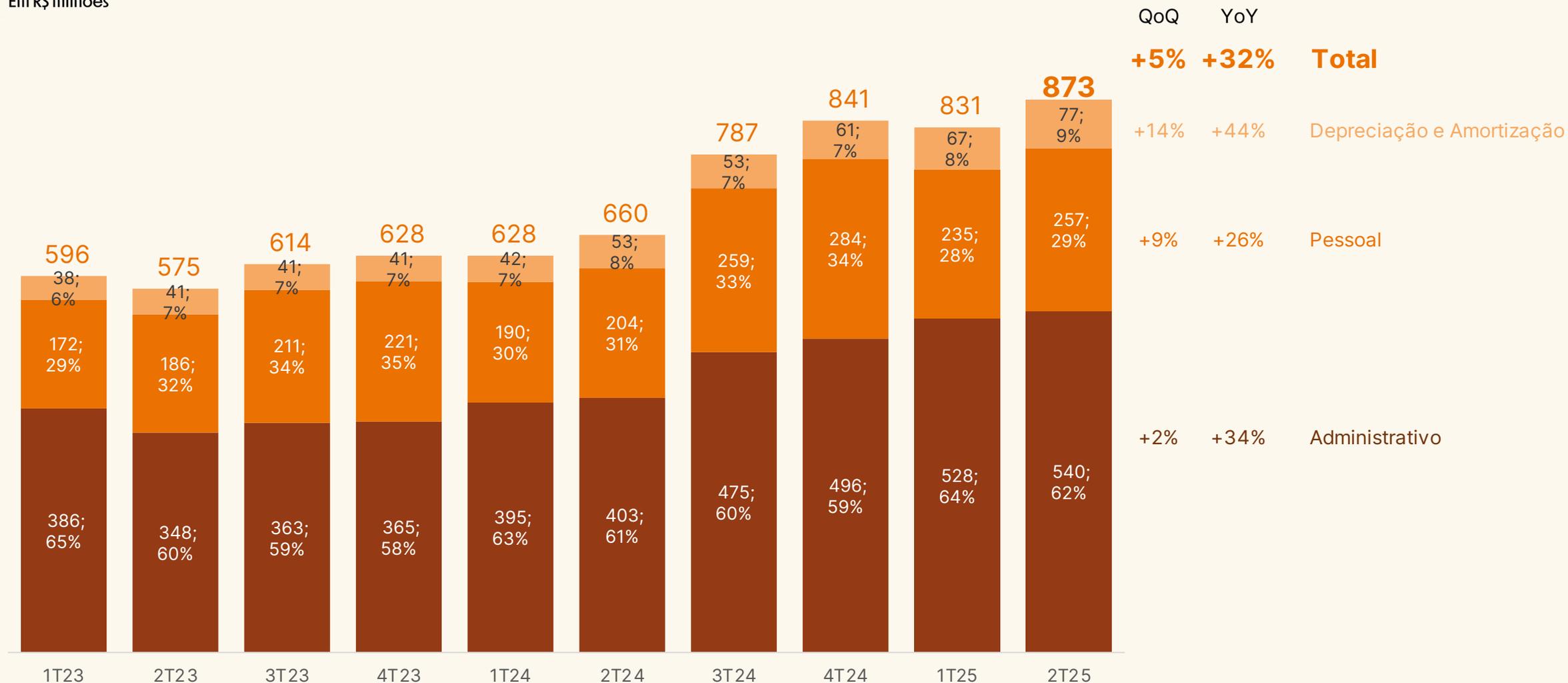


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** (Receita financeira líquida e receita com títulos, derivativos e câmbio * 4) / média dos dois últimos períodos de caixa e equivalentes de caixa, valores devidos por instituições financeiras líquidos de provisões para perdas de crédito esperadas (excluindo depósitos interfinanceiros), depósitos no Banco Central do Brasil, títulos líquidos de provisões para perdas de crédito esperadas, ativos financeiros derivativos e empréstimos e adiantamentos a clientes, líquidos de provisões para perdas de crédito esperadas. **Nota 2:** All-in NIM 2.0 e All-in NIM 1.0 Ajustado ao Risco não incluem a carteira de cartões de crédito do operador.

Mantendo controle no nível de despesas para suportar o crescimento

Despesas

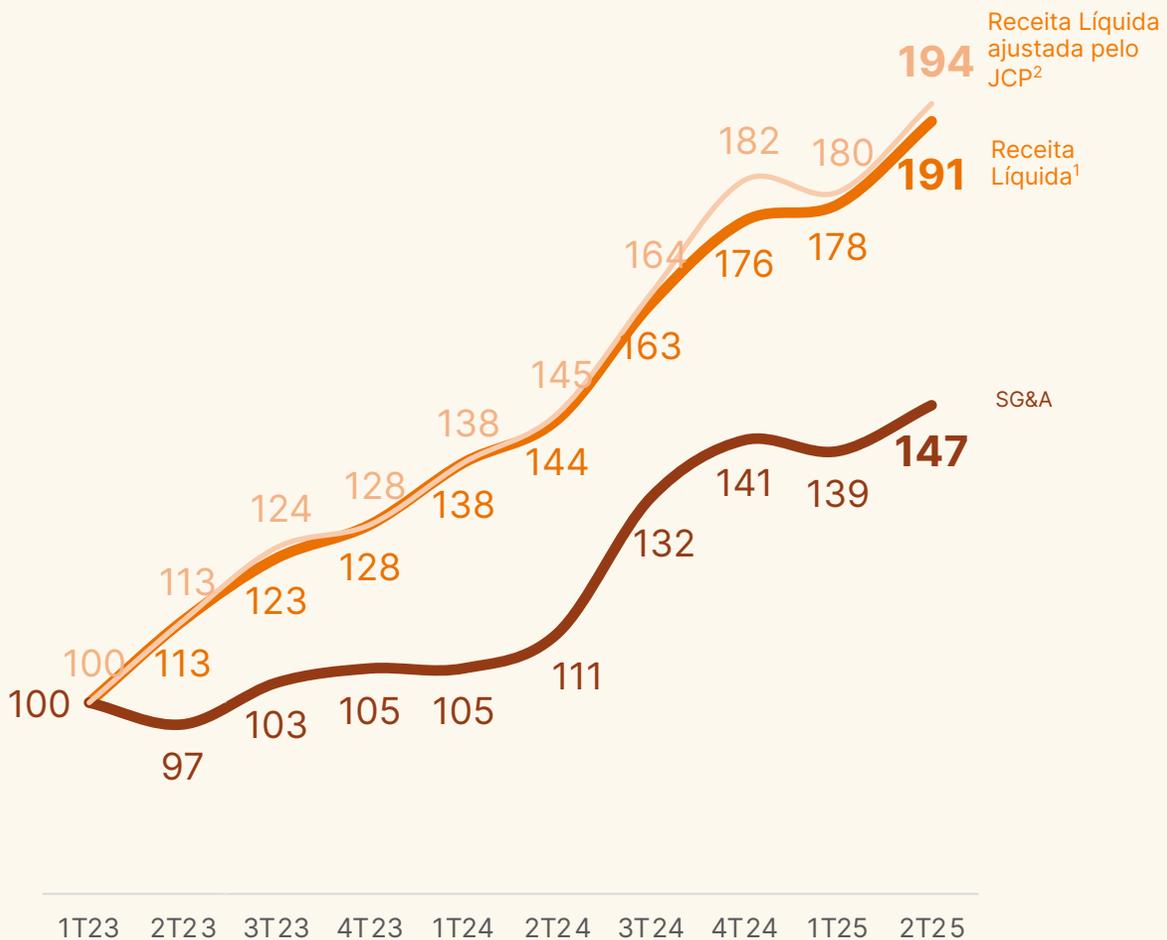
Em R\$ milhões



Entregando alavancagem operacional

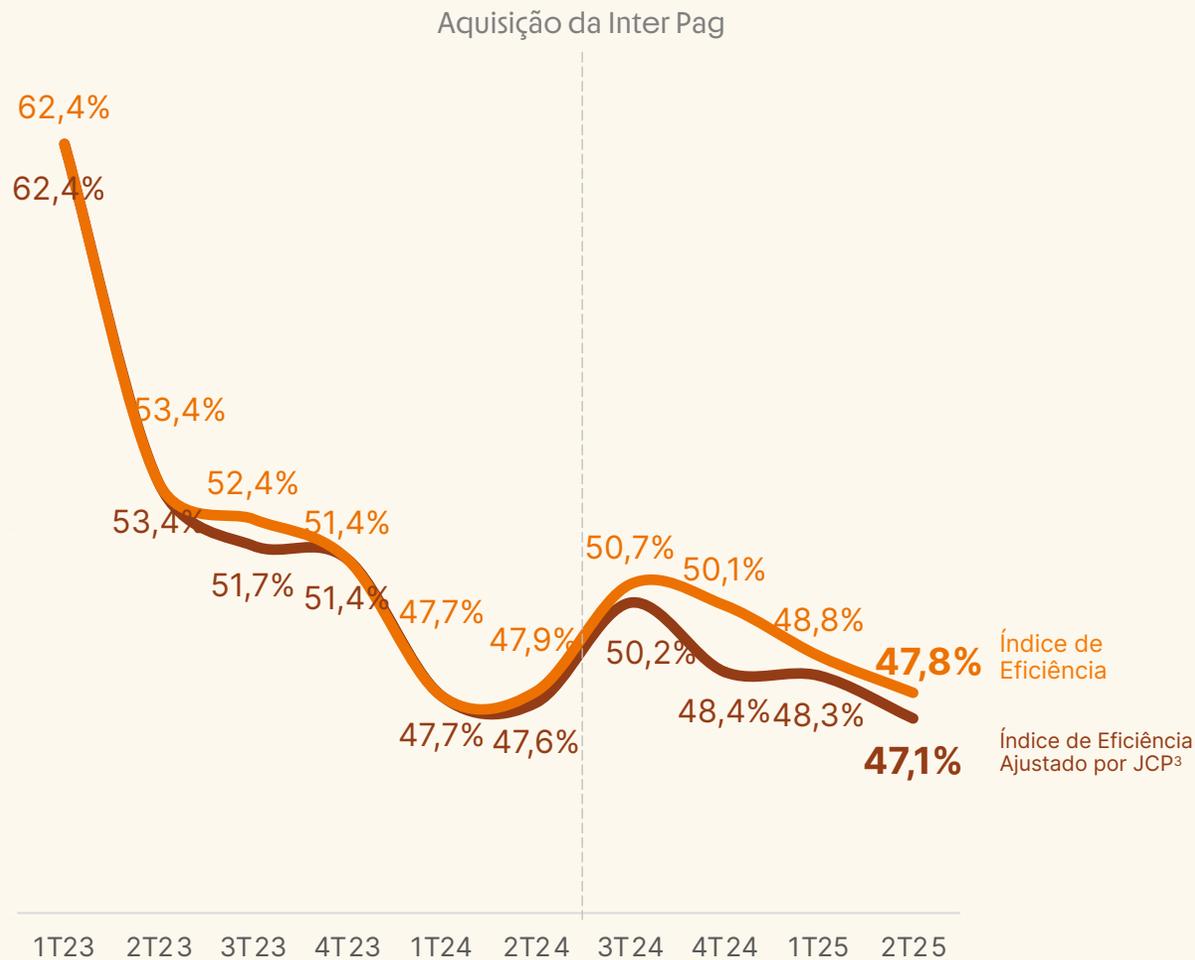
Receitas e Despesas

Em %, base 100



Índice de Eficiência

Em %

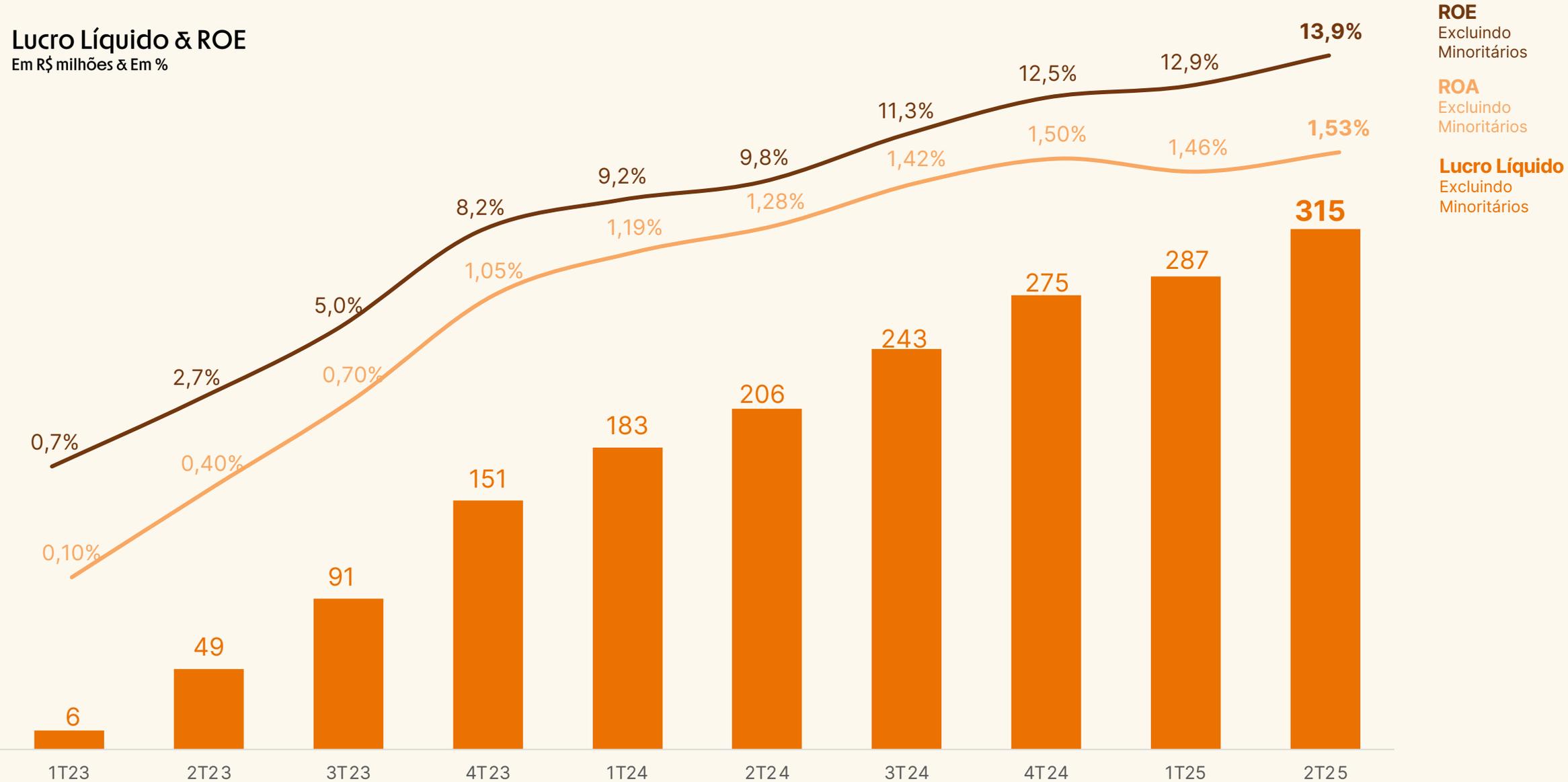


Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados. **Nota 1:** Receita líquida total menos impostos adicionais. **Nota 2:** Receita líquida total menos despesas fiscais excluindo despesas fiscais relacionadas ao JCP. **Nota 3:** Excluindo despesas fiscais relacionadas ao JCP.

Rentabilidade crescendo a cada trimestre, atingindo ~14% de ROE

Lucro Líquido & ROE

Em R\$ milhões & Em %



ROE
Excluindo
Minoritários

ROA
Excluindo
Minoritários

Lucro Líquido
Excluindo
Minoritários

Nota: As definições estão na seção Glossário desta Apresentação de Resultados.



Considerações Finais

João Vitor Menin | Global CEO

Poderoso efeito de rede gerando crescimento & lucratividade

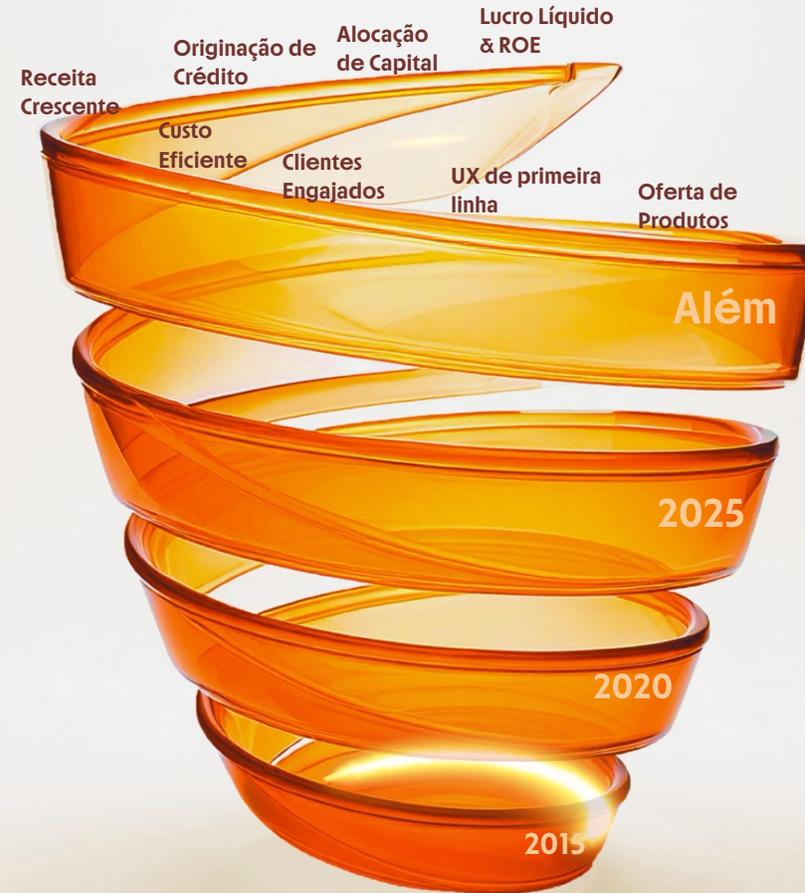
EFEITO DE REDE



Crescimento
Contínuo



Lucratividade
Sustentável





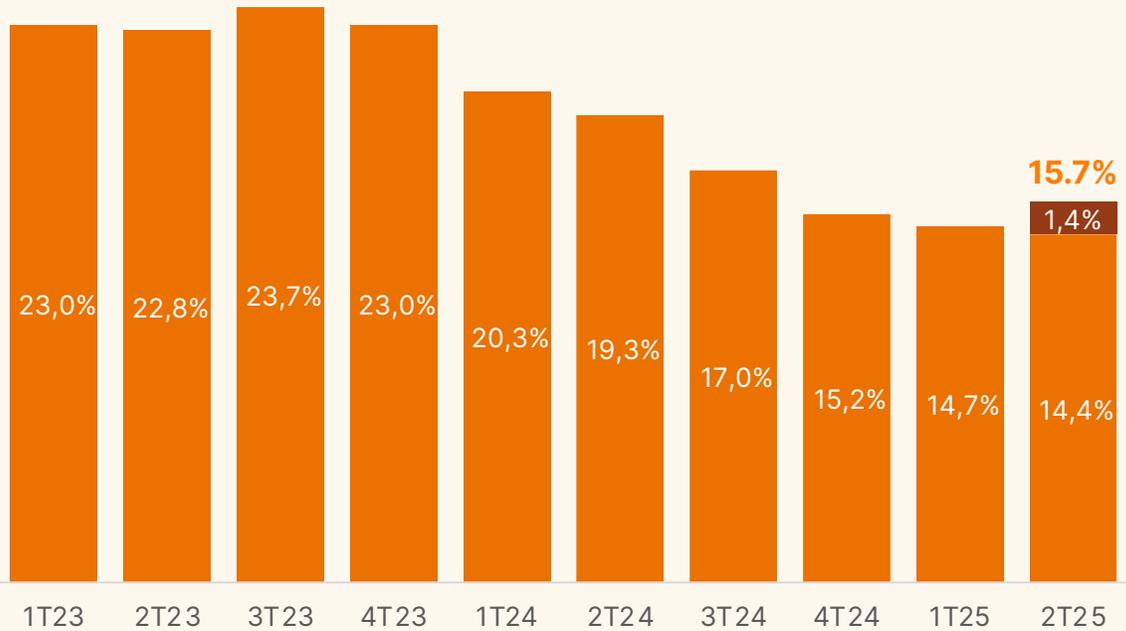
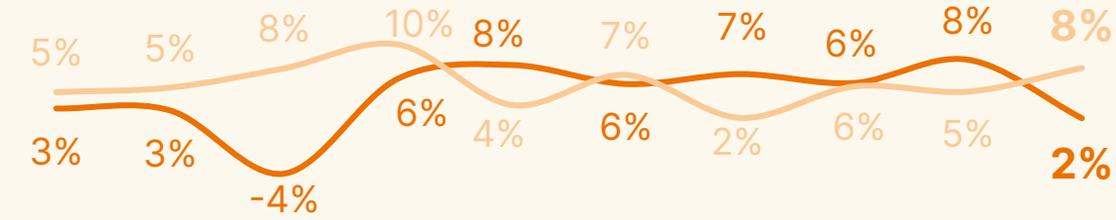
**Período de subscrição para conversão de
BDRs em Ações Classe A**

Até 30 de agosto de 2025

Apêndice

Índice de Basileia

Índice de Basileia - Banco Inter S.A.⁴
Em %



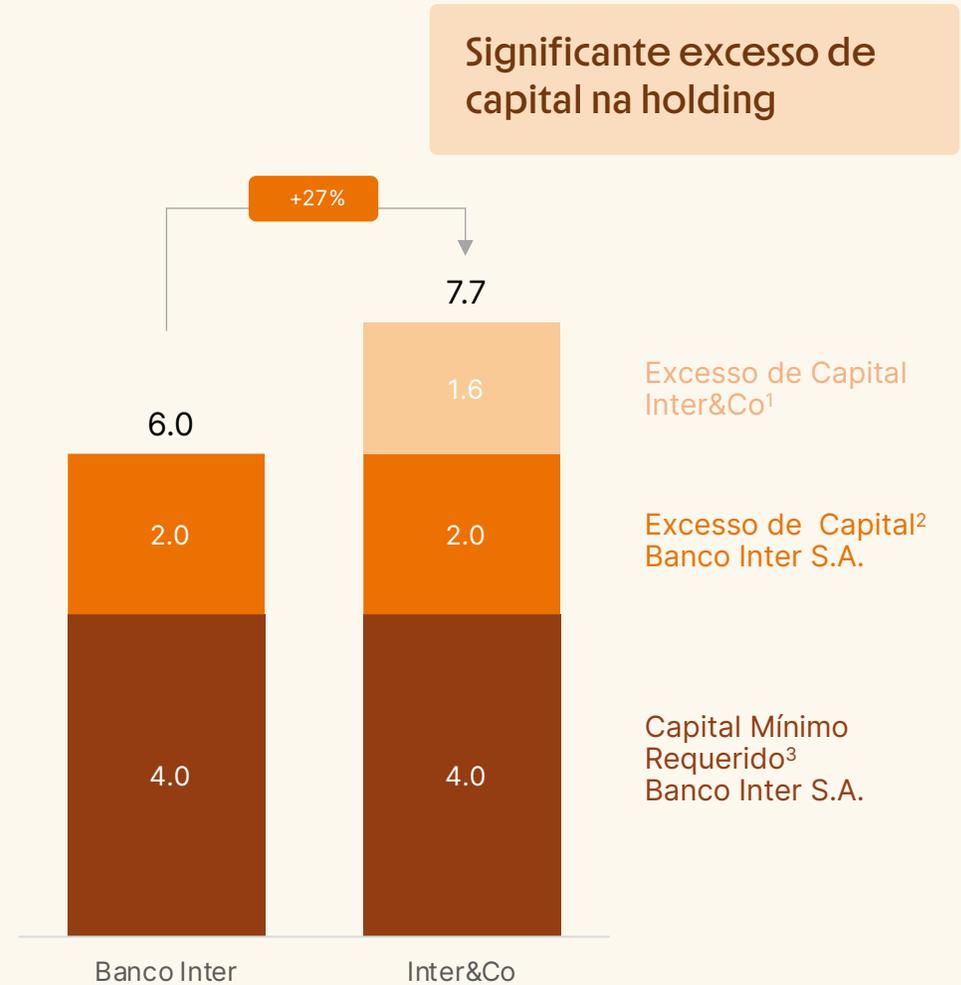
Carteira de Crédito Crescimento QoQ
RWA Crescimento QoQ

Índice de Basileia

Nível 2

Nível 1

Patrimônio de Referência
Em R\$ bilhões



Balanço Patrimonial (Em R\$ milhões)

	30/06/2025			31/03/2025		30/06/2024		Variação %	
				ΔQoQ	ΔYoY			ΔQoQ	ΔYoY
Balanço Patrimonial									
Ativos									
Caixa e equivalentes de caixa	4.834	1.459	2.797	+231,3%	+72,8%				
Empréstimos e adiantamento a instituições financeiras	4.953	6.595	5.280	-24,9%	-6,2%				
Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil	6.180	5.648	3.726	+9,4%	+65,9%				
Títulos e valores mobiliários	23.860	24.703	18.276	-3,4%	+30,6%				
Instrumentos financeiros derivativos	1	8	7	-87,5%	-85,7%				
Empréstimos e adiantamento a clientes, líquido de provisão	37.780	35.088	30.807	+7,7%	+22,6%				
Ativos não circulantes mantidos para venda	261	258	180	+1,2%	+45,0%				
Investimentos	10	10	88	+0,0%	-88,6%				
Imobilizado	378	359	194	+5,3%	+94,8%				
Intangível	1.971	1.926	1.662	+2,3%	+18,6%				
Ativo fiscal diferido	1.719	1.849	1.218	-7,0%	+41,1%				
Outros ativos	2.787	2.655	2.338	+5,0%	+19,2%				
Total de ativos	84.733	80.559	66.573	+5,2%	+27,3%				
Passivo									
Passivos com instituições financeiras	14	13.808	10.914	+1,4%	+28,3%				
Passivos com clientes	46.667	43.648	35.978	+6,9%	+29,7%				
Títulos emitidos	11.378	10.698	8.543	+6,4%	+33,2%				
Instrumentos financeiros derivativos passivos	33	6	14	+450,0%	+135,7%				
Outros passivos	1.910	2.195	1.982	-13,0%	-3,6%				
Total do passivo	75.345	71.546	57.966	+5,3%	+30,0%				
Patrimônio líquido									
Patrimônio líquido dos acionistas controladores	9.290	8.901	8.462	+4,4%	+9,8%				
Participações de acionistas não controladores	98	112	146	-12,5%	-32,9%				
Total do patrimônio líquido	9.388	9.013	8.608	+4,2%	+9,1%				
Total do passivo e patrimônio líquido	84.733	80.559	66.573	+5,2%	+27,3%				

Demonstração de Resultado (Em R\$ milhões)

	2T25			1Q25		2T24		Variação %	
				ΔQoQ	ΔYoY			ΔQoQ	ΔYoY
Demonstração de Resultado									
Receitas de juros	2.128	1.807	1.172	+17,8%	+81,5%				
Despesas de juros	(1.424)	(1.179)	(773)	+20,8%	+84,3%				
Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos e câmbio	765	735	642	+4,2%	+19,2%				
Resultado líquido de juros, títulos e valores mobiliários e derivativos e câmbio	1.470	1.363	1.042	+7,8%	+41,0%				
Receitas de serviços e comissões	495	460	397	+7,7%	+24,7%				
Despesas de serviços e comissões	(43)	(41)	(33)	+5,4%	+30,5%				
Outras receitas	81	56	73	+45,2%	+12,3%				
Total de receitas	2.003	1.838	1.479	+9,0%	+35,5%				
Resultado de perdas esperadas	(569)	(514)	(421)	+10,8%	+35,1%				
Resultado líquido de perdas	1.434	1.324	1.057	+8,3%	+35,6%				
Despesas administrativas	(540)	(528)	(403)	+2,2%	+34,1%				
Despesa de pessoal	(257)	(235)	(204)	+9,3%	+25,7%				
Despesas tributárias	(177)	(136)	(99)	+30,0%	+77,9%				
Depreciação e amortização	(77)	(67)	(53)	+13,6%	+44,5%				
Resultado de participações em coligadas	0	0	(0)	n.m.	-100,0%				
Lucro / (prejuízo) antes da tributação sobre o lucro	384	358	298	+7,3%	+28,9%				
Imposto de renda e contribuição social	(51)	(51)	(75)	+1,2%	-31,5%				
Lucro / (prejuízo)	332	307	223	+8,3%	+49,2%				
Net income excluding minority	315	287	206	+10,0%	+52,6%				

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Antecipação de recebíveis de cartão de crédito:

Divulgados na nota 9.a das Demonstrações Financeiras, na linha "Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras".

ARPAC bruto:

$$\frac{\text{Receita de juros} + (\text{Receitas de serviços e comissões} - \text{Despesas de cashback} - \text{InterRewards}) + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas}}{\div 3} \\ \text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}$$

ARPAC líquido:

$$\frac{(\text{Receitas} - \text{despesas de juros}) \div 3}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}}$$

ARPAC líquido por safras trimestrais:

Receita bruta total líquida de despesas de juros em uma determinada safra dividida pela média do número de clientes ativos no período atual e no anterior (1). Safra é definida como o período em que o cliente começou a relação com o Inter.

1 - Média do número de clientes ativos no período atual e no anterior. Para o primeiro período, é utilizado o número total de clientes ativos no final do período.

Assets under custody (AuC):

Calculamos o AuC em uma determinada data como o valor de mercado de todos os ativos de clientes de varejo investidos por meio de nossa plataforma de investimentos na mesma data. Acreditamos que o AuC, por refletir o volume total de ativos investidos em nossa plataforma de investimentos sem levar em conta nossa eficiência operacional, nos fornece informações úteis sobre a atratividade de nossa plataforma. Usamos essa métrica para monitorar o tamanho de nossa plataforma de investimentos.

Carteira de crédito bruta:

Empréstimos e adiantamentos a clientes + Empréstimos a instituições financeiras

Carteira de crédito:

Empréstimos e adiantamentos a clientes, bruto de provisão para perdas esperadas

Carteira remunerada:

Empréstimos e adiantamentos a instituições financeiras + Títulos e valores mobiliários
+ Empréstimos e adiantamentos a clientes, líquidos de provisão para perdas esperadas + Instrumentos financeiros derivativos

Clientes de serviços globais:

Incluem clientes brasileiros de Global Account, clientes dos EUA e investidores internacionais.

Custo de funding:

$$\frac{\text{Despesas de juros} \times 4}{\text{Média dos passivos remunerados dos últimos 2 trimestres (depósitos à vista, depósitos a prazo, poupança, credores por recursos a liberar, títulos emitidos, obrigações com redes de cartão de crédito, obrigações por operações compromissadas, depósitos interfinanceiros e outros)}}$$

Custo de risco:

$$\frac{\text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros} \times 4}{\text{Médias dos últimos 2 trimestres de: empréstimos e adiantamento a clientes + Cota de fundo de investimento + Certificados de recebíveis agrícolas + Certificados de recebíveis imobiliários + Debêntures (Valor justo por meio de outros resultados abrangentes) + Cédula produto rural + Debêntures (Custo amortizado) + Cotas de fundo de investimento + Certificados de recebíveis imobiliários + Debêntures + Certificados de depósitos bancários + Certificados de recebíveis agrícolas + Letras de créditos agrícolas + Nota promissória comercial + Letras de crédito imobiliárias (Valor justo por meio do resultado)}}$$

Custo de servir (CTS):

$$\frac{(\text{Despesas de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e Amortização}) \div 3}{\text{Média de clientes ativos dos últimos 2 trimestres}}$$

Fee income ratio:

$$\frac{\text{Receita de serviços e comissões} + \text{Outras receitas}}{\text{Resultado líquido de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Outras Receitas}}$$

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Formação de estágio 3:

$$\frac{\text{Saldo de estágio 3 do trimestre atual} - \text{Saldo de estágio 3 do trimestre anterior} + \text{Migração de write-off no trimestre atual}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

Formação de NPL:

$$\frac{\text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre atual} - \text{Saldo vencido há mais de 90 dias do trimestre anterior} + \text{Migração de write-off no trimestre atual}}{\text{Empréstimos e adiantamentos a clientes totais do trimestre anterior}}$$

Funding:

Depósitos à vista + depósitos a prazo + poupança + títulos emitidos + credores por recursos a liberar

Gross Take Rate:

$$\frac{\text{Receita bruta Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

Índice de basileia:

$$\frac{\text{Patrimônio de referência}}{\text{Ativos ponderados por risco}}$$

Índice de cobertura:

$$\frac{\text{Provisão de perdas esperadas}}{\text{NPL > 90 dias}}$$

Índice de eficiência:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias}}$$

Índice de eficiência ajustado pelo JCP:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias} + \text{Tributos sobre JCP}}$$

Índice de eficiência administrativo:

$$\frac{\text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias}}$$

Índice de eficiência ajustado ao risco:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal} + \text{Despesas administrativas} + \text{Depreciação e amortização}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias} - \text{Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros}}$$

Índice de eficiência de pessoal:

$$\frac{\text{Despesa de pessoal}}{\text{Receita de juros} + \text{Resultado líquido de serviços e comissões} + \text{Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos} + \text{Outras receitas} - \text{Despesas tributárias}}$$

Margem por cliente ativo bruta de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Bruto de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

Margem por cliente ativo líquida de despesas de juros:

$$\text{ARPAC Líquido de Despesas de Juros} - \text{Custo de Servir}$$

Net Take Rate:

$$\frac{\text{Receita líquida Inter Shop}}{\text{Volume transacionado no Marketplace}}$$

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

NIM 1.0 – Carteira remunerada + carteira à vista de cartão de crédito

Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio x 4

Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa + Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras + Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil + Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas + Instrumentos Financeiros Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas) – Depósitos Interfinanceiros + Carteira à vista de cartão de crédito

NIM 2.0 – Carteira remunerada

Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio x 4

Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa + Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras + Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil + Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas + Instrumentos Financeiros Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas) – Depósitos Interfinanceiros

NIM 1.0 Ajustada ao Risco

(Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio – Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros)x 4

Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa + Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras + Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil + Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas + Instrumentos Financeiros Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas) – Depósitos Interfinanceiros + Carteira à vista de cartão de crédito

NIM 2.0 Ajustada ao Risco

(Resultado líquido de juros e receita de títulos, derivativos e câmbio – Resultado de perdas por redução ao valor recuperável de ativos financeiros)x 4

Média da carteira remunerada dos últimos 2 trimestres (Caixa e Equivalentes de Caixa + Empréstimos e Adiantamentos a Instituições Financeiras + Depósitos compulsórios no Banco Central do Brasil + Títulos e Valores Mobiliários Líquidos de Provisões para Perdas Esperadas + Instrumentos Financeiros Derivativos + Empréstimos e adiantamentos a clientes líquidos de provisões para perdas esperadas) – Depósitos Interfinanceiros

NPL 15 a 90 dias – Incluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

Saldo vencido entre 15 e 90 dias

Empréstimos e adiantamento a clientes + Empréstios a instituições financeiras

NPL > 90 dias – Incluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

Saldo vencido a mais de 90 dias

Empréstimos e adiantamento a clientes + Empréstios a instituições financeiras

NPL 15 a 90 dias – Excluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

Saldo vencido entre 15 e 90 dias

Empréstimos e adiantamento a clientes

NPL > 90 dias – Excluindo Recebíveis de Cartão de Crédito:

Saldo vencido a mais de 90 dias

Empréstimos e adiantamento a clientes

Medidas Financeiras Não-IFRS e KPIs

Receita bruta total:

Receita de juros + (Receitas de serviços e comissões – despesas com cashback – Inter rewards)
+ Resultado de títulos e valores mobiliários e derivativos + Outras receitas

Receita de serviços de cartão:

É parte das linhas “Receita de serviços e comissões” e “Outras receitas” da Demonstração de Resultado IFRS.

Receita líquida:

Resultado líquido de juros + Resultado líquido de serviços e comissões + Outras receitas

Receita líquida de juros:

Receita de juros + Despesas de juros + Resultado de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos

Receita líquida de serviços:

Receitas de serviços e comissões + Outras receitas

Relacionamento de Banco Primário:

Cliente que possui 50% ou mais de sua renda após impostos para esse período fluindo para sua conta bancária conosco durante o mês.

Retorno sobre patrimônio líquido médio (ROE):

$$\frac{(\text{Lucro / (perda) para o ano}) \times 4}{\text{Média do patrimônio líquido dos últimos 2 trimestres}}$$

SG&A:

Despesas Administrativas + Despesa de Pessoal + Depreciação e Amortização

Taxa de ativação:

$$\frac{\text{Número de clientes ativos no final do trimestre}}{\text{Número total de clientes no final do trimestre}}$$

Taxas implícitas:

Taxa anual calculada multiplicando a taxa de juros trimestral por 4, dividida pela média da carteira dos últimos dois trimestres. Taxa de juros consolidada inclui imobiliário, consignado + FGTS, PMEs, cartão de crédito excluindo recebíveis de cartão de crédito não remunerados, e antecipação de recebíveis de cartão de crédito.

Títulos e Valores Mobiliários:

Receita de Títulos e Valores Mobiliários e Derivativos – Receita de Derivativos

TPV de Cartões + Pix:

Volumes de transações Pix, débito e crédito e saques de um determinado período. O Pix é uma solução do Banco Central do Brasil para realizar pagamentos instantâneos entre bancos e instituições financeiras no Brasil.

TPV de Cartões + Pix por cliente ativo:

TPV de Cartões+Pix de um determinado período dividido pelo número de clientes ativos referente ao último dia do período.

Volume transacionado no marketplace (GMV):

O valor total de todas as vendas feitas ou iniciadas por meio de nossa plataforma Inter Shop & Commerce Plus, gerenciada pela Inter Shop & Commerce Plus.

inter&co

INTR | Nasdaq Listed