



CARLOS
Corretor
Há 30 anos com a Porto

Resultados

2T26

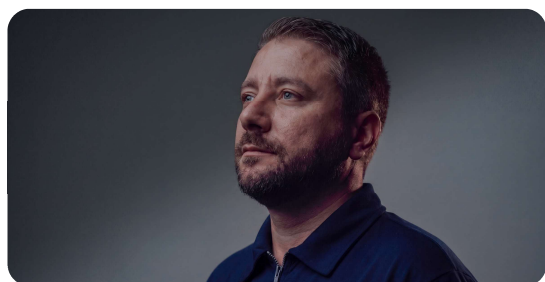
DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

UM ECOSISTEMA FUNDADO NO CUIDADO

Quando ampliamos e diversificamos a nossa atuação, criamos novas frentes para cuidar do que realmente importa. É a busca constante por entender as reais necessidades das pessoas que move a nossa capacidade de inovar. Os resultados que compartilhamos a seguir refletem essa dedicação contínua.



Índice



Mensagem da Administração	03
Análise Gerencial e Resultado do Período	06
Vertical Porto Seguro	07
Auto	09
Patrimonial	10
Vida	11
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Seguro	12
Vertical Porto Saúde	13
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Saúde	16
Vertical Porto Bank	17
Soluções Financeiras para Crédito	19
Consórcio	22
Soluções Financeiras para Locações e Garantia e Previdência	22
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Bank	24
Vertical Porto Serviço	25
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Serviço	27
Resultado Financeiro	29
Investimento, Capital Regulatório e Projeções	31
Indicadores de Mercado	32
Destaques Operacionais	33
Demonstrações Financeiras	34
ESG – Fatores Ambientais, Sociais e de Governança	41
Fortalecimento do Grupo Porto	42
Apêndice	43



Paulo Kakinoff
CEO do Grupo Porto

Nossa Mensagem

Lucro Líquido Recorrente¹ de R\$ 889 milhões e ROAE de 22%

O segundo trimestre de 2026 reafirmou a solidez e a capacidade de entrega do Grupo Porto. As receitas totais² atingiram R\$ 11 bilhões, um incremento de 11% frente ao mesmo período do ano anterior. O lucro foi de R\$ 889 milhões (+1% vs. 2T25) e o ROAE permaneceu acima de 20% pelo oitavo trimestre consecutivo. Essa consistência evidencia a robustez do nosso modelo de negócios diversificado, que nos permite navegar por diferentes ciclos de mercado mantendo a rentabilidade, ao mesmo tempo em que seguimos firmes na trajetória de fortalecimento de cada uma das nossas verticais.

Desempenho das Verticais, comparadas ao 2T25:

Porto Bank: a receita² avançou 17%, atingindo R\$ 1,9 bilhão, impulsionada pelo crescimento em Consórcio² (+29%); Cartão, Financiamento e Empréstimos (+16%); Capitalização (+16%) e; Riscos Financeiros (+14%). As perdas de crédito foram de R\$ 868 milhões (+67%), decorrente de um ciclo de crédito mais adverso do mercado e de uma postura mais conservadora na gestão de risco, resultando em maiores provisões. O **índice de eficiência melhorou 4,0 p.p., atingindo 25,4%**, resultado alinhado com nossos objetivos de melhora de eficiência balanceados com os investimentos necessários para sustentar a expansão do ecossistema digital. O lucro líquido foi de R\$ 138 milhões (-32%).

Porto Saúde: a receita cresceu 14%, alcançando R\$ 2,3 bilhões. A expansão foi impulsionada por um aumento de 20% em beneficiários de seguro Saúde, atingindo 904 mil vidas, e de 16% de vidas no Odonto, alcançando 1,3 milhão. **A sinistralidade foi de 76,9%, uma melhora de 0,4 p.p., patamar que reflete a nossa estratégia de verticalização virtual, com Time Médico Porto, Parcerias Estratégicas, novos produtos e ações de combate a fraudes.** O lucro no período foi de R\$ 144 milhões (+36%).

Porto Seguro: as receitas e prêmios aceleraram, totalizando R\$ 5,9 bilhões (+8%), alavancados pelo crescimento em duplo dígito no segmentos Patrimonial (+12%) e de 8% no segmento Auto. No segmento de Vida o aumento nos prêmios foi de 6%. O índice combinado ampliado atingiu 85% — uma melhora de 0,4 p.p. — explicado pela **queda de 1,4 p.p. na sinistralidade (49%)**. Como resultado, o lucro líquido do período alcançou R\$ 456 milhões (+5%). O ROAE permaneceu acima do patamar de 30% pelo quinto trimestre consecutivo, atingindo 33% no 2T26.

¹Ajustado pelo benefício caixa de redução de IR pela amortização de ágio da CDF no valor de R\$ 9,2 milhões.

²Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

Nossa Mensagem

Porto Serviço: a Porto Serviço registrou R\$ 659 milhões em receita (+6%), **impulsionada pelo segmento de Parcerias Estratégicas, que obteve um crescimento de 8,2%** (vs. 2T25). O resultado trimestral foi de R\$ 50 milhões (+11%). Mantivemos o foco em estruturação e ampliação das parcerias estratégicas, ultrapassando 70 parceiros no total, reforçando o nosso objetivo de promover mais diversificação nos ramos de atuação.

O resultado financeiro foi de R\$ 387 milhões no trimestre (+3%). A receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 475 milhões, o que representa 90% do CDI. Os resultados do 2T26 foram impactados majoritariamente pela alocação em renda variável, apesar da melhor performance quando comparado ao IBOV.

O índice de eficiência operacional¹, que considera a soma das Despesas Administrativas em relação à Receita Total foi de 10,6%, uma melhora de 0,5 p.p. no trimestre, em linha com nossos esforços para ganhos de eficiência.

O trimestre também nos trouxe a relevante conquista do posto de marca mais forte do Brasil e da América Latina, de acordo com o ranking da consultoria britânica Brand Finance.

Os nossos apps atingiram a marca de 5,6 milhões de usuários. O processo de digitalização é um movimento estratégico que alinha a essência de Cuidado da Porto à criação de jornadas cada vez mais amigáveis, fluidas e adequadas à realidade contemporânea. Entre os nossos 19 milhões de clientes, tivemos 180 milhões de interações e atendimentos digitais no 2T26, com resolução *end to end* de mais de 73% dos acionamentos via WhatsApp. O atendimento digital contribui para que nossos níveis de NPS sigam em níveis de excelência.

O fechamento do 2T26 reflete a maneira como a nossa estratégia de diversificação, baseada nas necessidades reais de cuidado das pessoas, é capaz de nos fazer crescer consistentemente, inovar e absorver as mudanças de cenário.

Nosso agradecimento mais sincero a todos que constroem essa jornada conosco.

Paulo Kakinoff

¹Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

Destques

2T26

19 MI

Clientes (Jun/26)

7% YoY

R\$ 11 BI

Em receita total¹ (2T26)

+ 11% YoY

R\$ 889 MI

Resultado Recorrente² (2T26)

+ 1% YoY

22,3%

ROAE Recorrente² (2T26)

-2,3 p.p. YoY

¹Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

² Ajustado por: i) reversão de imposto diferido de -R\$ 185 milhões oriundo da incorporação da ISAR, e ii) + R\$ 9,2 milhões de benefício caixa de redução de IR pela amortização de ágio da CDF.

Análise Gerencial e Resultado do Período – 2T26

DRE Porto Seguro S.A.	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	10.903,2	9.879,7	10,4	10.583,9	3,0	21.487,1	19.608,8	9,6
Prêmio Retido	8.179,6	7.428,1	10,1	7.917,9	3,3	16.097,5	14.760,1	9,1
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	7.929,6	7.417,8	6,9	7.743,7	2,4	15.673,3	14.568,6	7,6
Receitas Não Seguros (a)	2.723,6	2.451,5	11,1	2.666,0	2,2	5.389,6	4.848,6	11,2
Sinistros Líquidos Retidos	(4.523,8)	(4.278,0)	5,7	(4.347,5)	4,1	(8.871,3)	(8.424,3)	5,3
Perdas de Crédito (b)	(867,2)	(520,2)	66,7	(725,8)	19,5	(1.593,0)	(1.023,3)	55,7
Despesa de Comercialização	(1.980,5)	(1.788,2)	10,8	(1.854,1)	6,8	(3.834,6)	(3.499,9)	9,6
Despesas com Tributos	(333,4)	(344,9)	(3,3)	(319,4)	4,4	(652,8)	(673,3)	(3,1)
Despesas Operacionais	(687,0)	(684,3)	0,4	(707,7)	(2,9)	(1.394,7)	(1.357,4)	2,7
Despesas Administrativas	(1.165,7)	(1.096,6)	6,3	(1.176,2)	(0,9)	(2.341,9)	(2.172,8)	7,8
Lucro Operacional	1.095,5	1.157,3	(5,3)	1.279,1	(14,3)	2.374,6	2.266,3	4,8
Resultado Financeiro e Patrimonial	387,1	376,0	3,0	306,9	26,2	694,0	758,6	(8,5)
Amortização do Intangível	(10,8)	(10,8)	0,1	(10,8)	(0,0)	(21,7)	(22,1)	(1,7)
LAIR	1.471,8	1.522,5	(3,3)	1.575,1	(6,6)	3.046,9	3.002,9	1,5
Imposto de Renda e Contribuição Social	(340,5)	(349,7)	(2,6)	(180,3)	88,9	(520,8)	(738,5)	(29,5)
Participação nos Resultados	(283,8)	(292,1)	(2,84)	(264,3)	7,4	(548,1)	(550,3)	(0,41)
Acionistas não controladores em controladas	(7,2)	(11,7)	(38,2)	(7,6)	(5,3)	(14,8)	(24,8)	(40,3)
Resultado Investidas e Controladas	0,3	0,0	-	14,3	(97,8)	14,6	(0,1)	-
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	840,6	869,1	(3,3)	1.137,2	(26,1)	1.977,9	1.689,1	17,1
Ajuste IFRS17 (c)	38,8	9,0	333,0	(3,2)	-	35,6	21,2	67,7
Lucro Líquido	879,4	878,1	0,2	1.134,0	(22,5)	2.013,4	1.710,3	17,7
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	28,7%	28,4%	0,2	13,8%	14,9	20,8%	30,1%	-9,3
Patrimônio Líquido Médio	15.933,8	14.266,5	11,7	15.638,5	1,9	15.933,8	14.266,5	11,7
ROAE	22,1%	24,6%	-2,5	29,0%	-6,9	25,3%	24,0%	1,3

Eventos Extraordinários	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido do Período	879,4	878,1	0,2	1.134,0	(22,5)	2.013,4	1.710,3	17,7
Incorporação e Amortização de Intangíveis (d)	9,2	-	-	(175,8)	(105,2)	(166,7)	-	-
Lucro Líquido Recorrente	888,6	878,1	1,2	958,2	(7,3)	1.846,7	1.710,3	8,0

Eficiência Operacional	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Despesas Administrativas	(1.165,7)	(1.096,6)	6,3	(1.176,2)	-0,9	(2.341,9)	(2.172,8)	7,8
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	10.903,2	9.879,7	10,4	10.583,9	3,0	21.487,1	19.608,8	9,6
Índice de Eficiência Operacional (e)	10,7%	11,1%	-0,4	11,1%	-0,4	10,9%	11,1%	-0,2

- (a) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Total seria de R\$ 11,0 bilhões no 2T26 (+11% vs. 2T25) e de R\$ 21,6 bilhões no 1S26 (+10% vs. 1S25).
- (b) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.
- (c) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.
- (d) Ajustado por: i) a partir do 4T25 pelo benefício caixa decorrente de redução de IR pela amortização de ágio da CDF e; ii) no 1T26 houve reversão de imposto diferido de R\$ 185 milhões oriundo da incorporação da ISAR.
- (e) Sem ajuste, incluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, o índice de Eficiência Operacional foi de 10,6% no 2T26 (-0,5 P.P. vs. 2T25) e de 10,8% no 1S26 (-0,3 P.P. vs. 1S25).

Resultado e ROAE Vertical Seguro	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Seguros	455,8	434,4	4,9	467,1	(2,4)	922,9	747,8	23,4
ROAE % Seguros	32,9%	31,1%	1,8	33,8%	-0,9	33,3%	26,8%	6,5

Resultado e ROAE Vertical Saúde	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Saúde	143,9	105,5	36,4	215,7	(33,3)	359,6	285,1	26,1
ROAE % Saúde	24,0%	22,4%	1,6	36,5%	-12,4	30,0%	30,2%	-0,2

Resultado e ROAE Vertical Bank	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Bank	137,8	204,1	(32,5)	211,5	(34,8)	349,3	396,2	(11,8)
ROAE % Bank	16,3%	27,6%	-11,2	24,8%	-8,4	20,7%	26,8%	-6,0

Resultado e ROAE Vertical Serviço	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Serviço	50,2	45,1	11,2	53,0	(5,3)	103,2	98,7	4,5
ROAE % Serviços	25,4%	21,5%	4,0	22,8%	2,6	26,1%	23,5%	2,7

Resultado Controladora e Demais	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Controladora e Demais	91,8	89,0	3,2	186,8	(50,9)	278,5	182,5	52,6

Resultado e ROAE Consolidado	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Porto Seguro S.A.	879,4	878,1	0,2	1.134,0	(22,5)	2.013,4	1.710,3	17,7
ROAE % Porto Seguro S.A.	22,1%	24,6%	-2,5	29,0%	-6,9	25,3%	24,0%	1,3



2T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

Principais destaques

17,8 mi
de itens/vidas
(+7,7% e +1,3 mi YoY)

R\$ 5,9 bi
em receita total¹
(2T26) +8,5% YoY

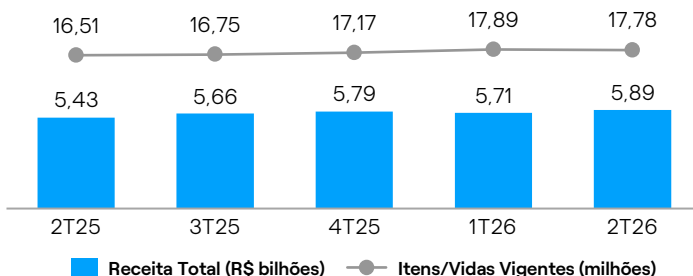
Resultado de
R\$ 455,8 mi
(2T26) +4,9% YoY

ROAE de
32,9%
(2T26) +1,8 p.p. YoY

A Porto Seguro seguiu expandindo sua atuação por meio de ofertas mais segmentadas, entregando elevados índices de rentabilidade e satisfação aos clientes.

Ao longo do último ano, expandimos o portfólio, desde os produtos de entrada até as linhas mais premium. Além do lançamento de produtos de automóvel e moto na Azul, marca de entrada da companhia, a Porto reforçou sua atuação nos segmentos Premium e Private, com a oferta de novas coberturas para este segmento. Avançamos na frente de cross-selling, com a oferta de seguros de automóvel, residência e celular em ofertas combinadas. Em adição à evolução para clientes PF, a companhia avançou em sua atuação no segmento PJ, com ofertas adequadas às necessidades dos clientes, evoluindo, assim, em vendas e participação de mercado no segmento empresarial.

A companhia continua inovando, com a expansão do "15 Minutos", programa que garante a chegada em até 15 minutos da assistência de automóvel entre 22h e 05h para os clientes Porto. Lançado no final de 2025 na Região Metropolitana de São Paulo, o programa foi expandido para seis novas localidades este ano.

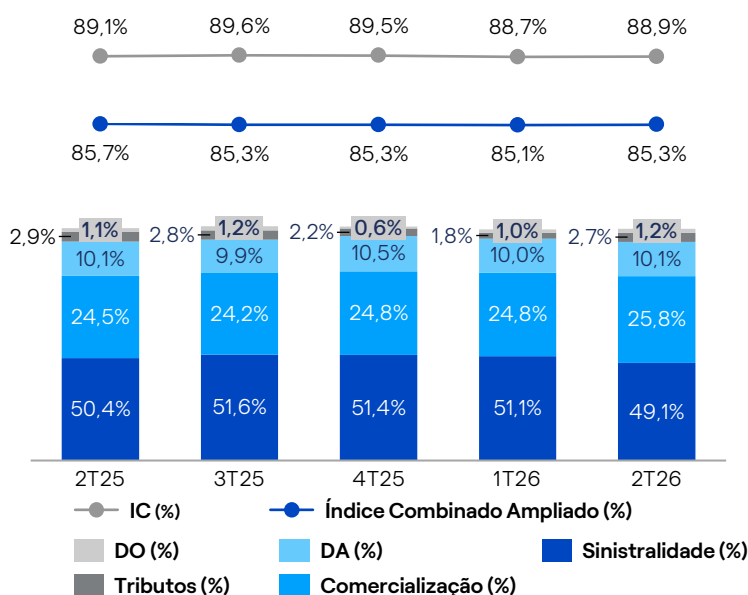


Além disso, tivemos importantes avanços no digital, através de jornadas de compra mais fluidas, que aumentam tanto a satisfação dos clientes quanto a eficiência operacional.

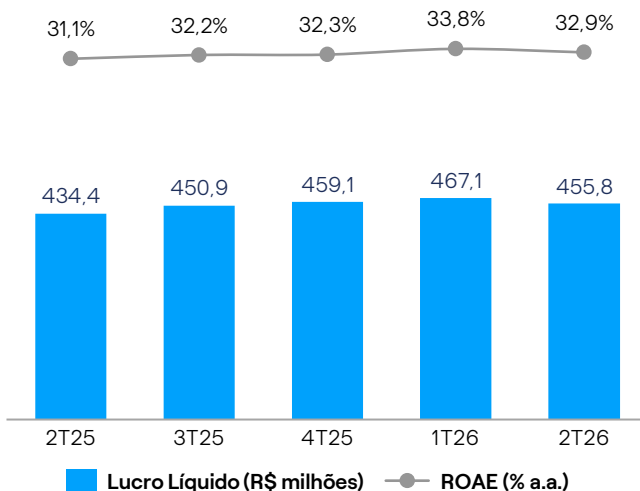
O NPS ficou acima de 80 pontos nos seguros de Auto das marcas Porto e Azul e no seguro Residencial da marca Porto, ao mesmo tempo em que mantivemos o índice de Despesas Administrativas (D.A.) estável (vs. 2T25) em 10,1% no 2T26.

No trimestre, adicionamos 1,3 milhão de itens/vidas na Vertical Porto Seguro, alcançando 17,8 milhões (+7,7% vs. 2T25), com destaque para o incremento de 935 mil pessoas no Vida (+17,0% vs. 2T25), 230 mil itens no Patrimonial (+5,2% vs. 2T25) e 93 mil veículos no Auto (+1,5% vs. 2T25).

Índice Combinado



Resultados e Rentabilidade



O resultado da Vertical Porto Seguro no segundo trimestre de 2026 foi de R\$ 455,8 milhões (+4,9% vs. 2T25), enquanto o ROAE permaneceu acima de 30% pelo quinto trimestre consecutivo, atingindo 32,9% no período (+1,8 p.p. vs. 2T25). O Índice Combinado atingiu 88,9% no trimestre (-0,2 p.p. vs. 2T25), com destaque para a melhora de 1,4 p.p. na sinistralidade, parcialmente compensado pelo aumento de 1,3 p.p. no índice de comercialização.

(1) Receita total é composta por prêmio retido + receitas.

Auto

6,3 mi
de veículos
(Jun/26) +1,5 YoY

R\$ 4,2 bi
em prêmios emitidos
(2T26) +7,9% YoY

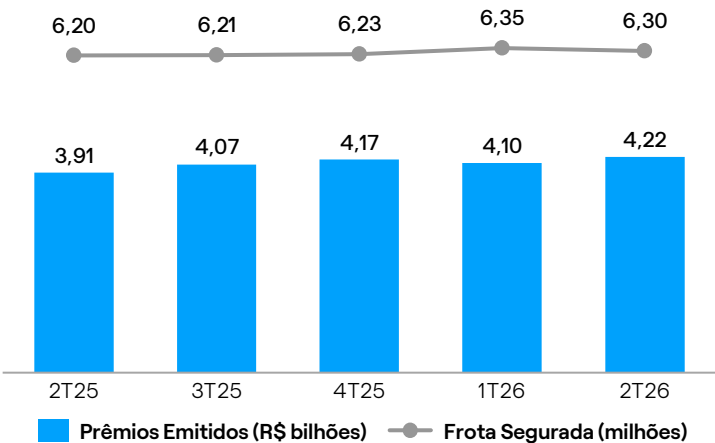
- Crescimento de 7,9% nos prêmios (vs. 2T25)
- Participação de Mercado de 27,1% no 5M26¹
- 6,3 milhões de veículos na frota do 2T26 (+93 mil vs. 2T25)
- Sinistralidade de 56,7% no 2T26; melhora de 1,8 p.p. (vs. 2T25)

Prêmio Emitido e Frota Segurada

No 2T26, os prêmios emitidos do Auto atingiram R\$ 4,2 bilhões, um aumento de 7,9%(vs. 2T25), enquanto a frota segurada alcançou 6,3 milhões de veículos, crescimento de 93 mil itens (+1,5% vs. 2T25).

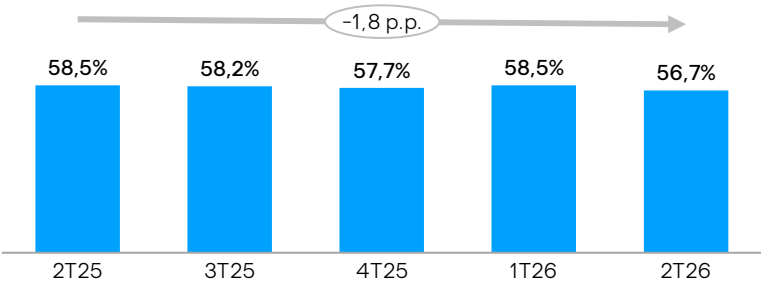
Além das evoluções no portfólio de produtos, mantivemos o foco na evolução tecnológica do automóvel, com melhoria contínua dos nossos sistemas para o cliente e corretor. A plataforma única permite mais praticidade para o corretor na oferta do portfólio de auto aos diversos segmentos de clientes, além de contribuir na captura de eficiências operacionais a partir da integração das nossas marcas.

Nas frentes analíticas, continuamos alavancando a escala da companhia para evoluir nas disciplinas de precificação, subscrição e sinistros. Além de constantemente aprimorarmos os modelos, mantemos disciplina na precificação para preservar nossas margens. No setor de sinistros, o uso avançado de dados e tecnologia tem sido fundamental para trazer cada vez mais fluidez à jornada dos clientes e corretores.



Sinistralidade

A sinistralidade do Auto atingiu 56,7% no trimestre, melhora de 1,8 p.p. em relação ao segundo trimestre de 2025, decorrente da nossa disciplina de precificação e aceitação e da redução das frequências de sinistros.



Visão de Mercado (5M26¹)

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	6,89	+3,4%	27,1%	-0,6 p.p.	58,2%	-1,5 p.p.
2º Maior	4,36	+2,8%	17,2%	-0,5 p.p.	60,0%	-0,7 p.p.
3º Maior	3,66	+11,0%	14,4%	+0,7 p.p.	61,1%	+3,1 p.p.
4º Maior	3,45	+10,1%	13,6%	+0,5 p.p.	66,2%	+2,0 p.p.
5º Maior	2,80	+1,6%	11,0%	-0,5 p.p.	59,4%	+0,7 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	18,51	+6,8%	-	-	61,8%	+1,7 p.p.

(1) Dados de mercado do acumulado de janeiro a maio de 2026. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

Patrimonial

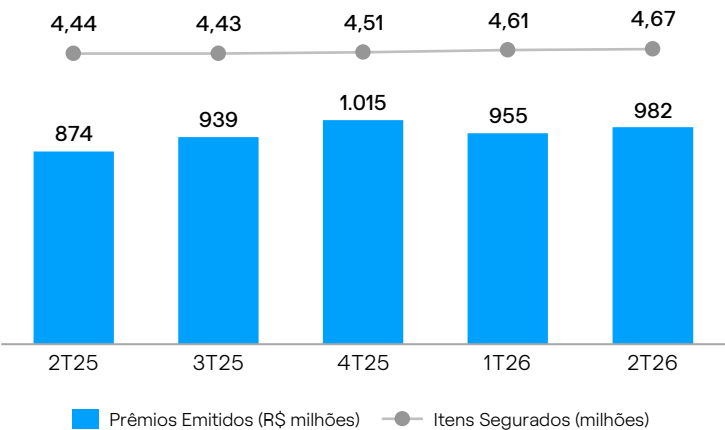
R\$ 982 mi
em prêmios emitidos
(2T26) +12,4 YoY

4,7 bi
de itens
(Jun/26) +5,2% YoY

- Prêmio Emitido de R\$ 982 mi em prêmios no trimestre (+12,4% vs. 2T25)
- 26,2% de Participação de Mercado no Empresarial (+1,3 p.p.)
- 22,1% de Participação de Mercado no Residencial (+0,8 p.p.)
- 4,7 milhões de itens (+5,2% vs. 2T25)

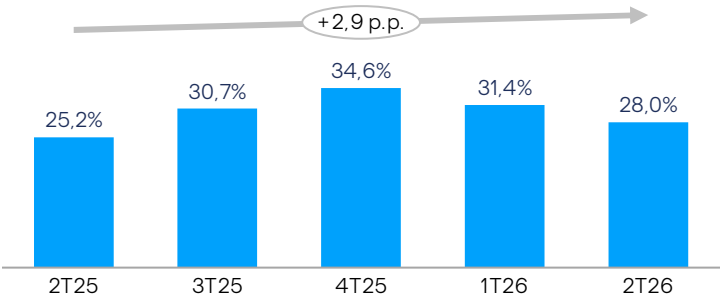
Prêmios Emitidos e Itens Segurados

Os Seguros Patrimoniais cresceram 12,4% vs. 2T25, com destaque para a expansão de 11,8% no Residencial e 8,7% no Empresarial. No Residencial e Empresarial, mantivemos a liderança consolidada com ganhos de 0,8 p.p. e 1,3 p.p. em market share, respectivamente. Esse avanço é potencializado por novas iniciativas no Residencial, como a Proteção Combinada na Azul e o reforço nos segmentos Premium e Private, garantindo abrangência em diferentes perfis de clientes.



Sinistralidade

A sinistralidade total dos produtos Patrimoniais foi de 28,0%, no 2T26 (+2,9 p.p. vs. 2T25), permanecendo em patamares considerados saudáveis pela Companhia.



Visão de Mercado (5M26¹⁾)

Residencial

Empresa	Prêmio (R\$ mi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	623,4	+12,7%	22,1%	+0,8 p.p.	33,5%	-1,8 p.p.
2º Maior	458,5	+3,2%	16,2%	-0,8 p.p.	14,7%	-1,6 p.p.
3º Maior	420,7	-0,3%	14,9%	-1,3 p.p.	14,2%	-5,4 p.p.
4º Maior	255,4	+13,8%	9,0%	+0,4 p.p.	21,0%	-1,8 p.p.
5º Maior	233,5	+19,5%	8,3%	+0,8 p.p.	41,1%	-5,5 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	2.198,9	+7,3%	-	-	24,7%	-1,1 p.p.

Empresarial

Empresa	Prêmio (R\$ mi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	507,8	+7,6%	26,2%	+1,3 p.p.	25,4%	-8,2 p.p.
2º Maior	195,9	+29,7%	10,1%	+2,1 p.p.	45,2%	+0,7 p.p.
3º Maior	177,7	+14,4%	9,2%	+1,0 p.p.	66,6%	+27,9 p.p.
4º Maior	141,5	-1,1%	7,3%	-0,2 p.p.	25,9%	-13,5 p.p.
5º Maior	139,8	-1,1%	7,2%	-0,2 p.p.	36,4%	-16,5 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	1.427,4	+0,5%	-	-	40,7%	-0,4 p.p.

(1) Dados de mercado do acumulado de janeiro a maio de 2026. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

Vida

6,4 mi
Vidas
(Jun/26) +17,0% YoY

R\$ 508 mi
em prêmios no Vida
(2T26) +5,8% YoY

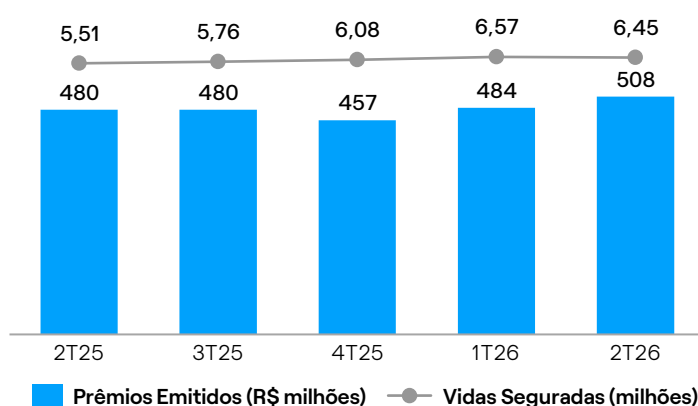
- Aumento de 934,8 mil vidas (vs. 2T25)
- Crescimento de 5,8% nos prêmios do Vida (vs. 2T25)
- Sinistralidade do Vida de 33,0% (+0,8 p.p. vs. 2T25)

Prêmios Emitidos e Vidas Seguradas

O segmento de Vida obteve uma expansão de 935 mil pessoas (+17,0% vs. 2T25), alcançando 6,4 milhões de vidas seguradas.

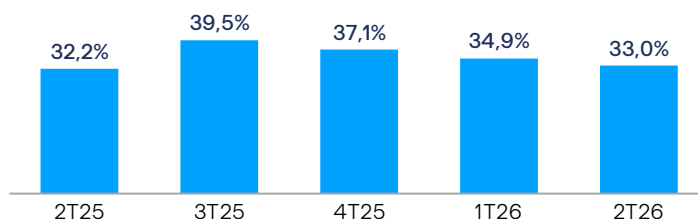
Em relação aos prêmios do Vida, houve uma elevação de 5,8%, impulsionados principalmente pelo desempenho do Vida Prestamista e Vida Coletivo. No Vida Prestamista, os prêmios trimestrais cresceram acima do mercado¹ (+18,4% vs. 2T25), impulsionados por ações comerciais que expandiram a base de parceiros e ampliaram o avanço em vendas cruzadas, através dos produtos de Consórcio e de Crédito do Grupo Porto.

Já no Vida Coletivo, a expansão foi de +10,7% (vs. 2T25), ratificando a estratégia de crescimento no segmento de Pequenas e Médias Empresas, com destaque para o aumento do cross sell com as Verticais.



Sinistralidade - Vida

A sinistralidade do segundo trimestre do Vida alcançou 33,0% no 2T26, aumento de 0,8 p.p. vs. 2T25, permanecendo dentro de patamares considerados saudáveis pela Companhia.



Visão Mercado (5M26²)

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
1º Maior	5,55	+5,9%	16,3%	-0,7 p.p.	36,7%	+3,4 p.p.
2º Maior	3,39	+15,2%	9,9%	+0,4 p.p.	51,8%	+2,7 p.p.
3º Maior	3,15	+25,0%	9,3%	+1,1 p.p.	18,2%	-1,7 p.p.
4º Maior	3,02	+20,5%	8,9%	+0,7 p.p.	19,8%	-0,3 p.p.
5º Maior	2,42	+12,5%	7,1%	+0,1 p.p.	32,0%	-1,4 p.p.
Grupo Porto Seguro (11º maior)	0,83	+9,4%	2,4%	0,0 p.p.	36,2%	-0,8 p.p.
Total Mercado	34,0	+10,8%	-	-	27,7%	-1,1 p.p.

(1) Dados do Vida Prestamista de abril a maio com base na SUSEP, ramos 977 e 1377.

(2) Dados de mercado de Vida Coletivo, Individual, Prestamista e Viagem do acumulado de janeiro a maio de 2026. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Auto Consolidado	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	4.220,9	3.911,7	7,9%	4.100,6	2,9%	8.321,6	7.896,9	5,4%
Prêmio Ganho (R\$ milhões)	4.041,7	3.973,6	1,7%	3.971,2	1,8%	8.012,9	7.856,5	2,0%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	56,7%	58,5%	-1,8	58,5%	-1,8	57,6%	59,3%	-1,7
Veículos Segurados - Frota (mil)	6.296,3	6.203,0	1,5%	6.348,9	-0,8%	6.296,3	6.203,0	1,5%
Patrimoniais	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	982,4	873,6	12,4%	955,0	2,9%	1.937,4	1.715,4	12,9%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	931,8	827,3	12,6%	890,3	4,7%	1.822,1	1.614,9	12,8%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	28,0%	25,2%	2,9	31,4%	-3,3	29,7%	30,2%	-0,5
Negócios (mil)	4.669,9	4.439,6	5,2%	4.613,5	1,2%	4.669,9	4.439,6	5,2%
Vida	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	507,9	480,0	5,8%	484,0	4,9%	992,0	911,2	8,9%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	477,4	427,9	11,6%	466,8	2,3%	944,1	850,3	11,0%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	33,0%	32,2%	0,8	34,9%	-1,8	33,9%	35,6%	-1,7
Negócios (mil)	6.446,6	5.511,8	17,0%	6.568,7	-1,9%	6.446,6	5.511,8	17,0%
Uruguay Seguros	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	188,4	185,1	1,8%	216,5	-13,0%	404,9	376,4	7,6%
Prêmio Ganho (R\$ milhões)	192,6	184,3	4,5%	196,3	-1,9%	388,9	358,5	8,5%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	30,1%	32,7%	-2,6	28,7%	1,4	29,4%	31,4%	-2,0
Receita de Serviços (R\$ milhões)	12,0	10,2	17,5%	11,1	8,2%	23,1	20,7	11,5%
Negócios (mil)	360,0	350,1	2,8%	350,3	2,8%	360,0	350,1	2,8%
Demais Seguros	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receitas/Prêmios (R\$ milhões)	2,1	2,9	-27,4%	2,1	-1,3%	4,2	5,9	-29,9%
<i>Cosseguro, Rastreadores e Run Off (RCO e Demais Azul)</i>								
Resseguro	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Resseguro (R\$ milhões)	-24,8	-33,5	-25,9%	-61,7	-59,8%	-86,5	-88,5	-2,2%
Total Porto Seguro	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas)	5.888,9	5.430,0	8,5%	5.707,7	3,2%	11.596,5	10.838,2	7,0%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	455,8	434,4	4,9%	467,1	-2,4%	922,9	747,8	23,4%
ROAE (%) - Var (p.p.)	32,9%	31,1%	1,8	33,8%	-0,9	33,3%	26,8%	6,5

DRE Gerencial

DRE Porto Seguro	2T26	2T25	Δ%	1T26	Δ%	1S26	1S25	Δ%
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas)	5.888,9	5.430,0	8,5	5.707,7	3,2	11.596,54	10.838,2	7,0
Prêmio Retido	5.874,8	5.416,9	8,5	5.694,5	3,2	11.569,3	10.811,5	7,0
Prêmio Ganho	5.643,5	5.413,1	4,3	5.524,6	2,2	11.168,1	10.680,2	4,6
Receitas	14,1	13,1	7,7	13,2	6,7	27,3	26,6	2,3
Sinistros Líquidos Retidos	(2.768,7)	(2.729,6)	1,4	(2.821,2)	(1,9)	(5.589,9)	(5.553,5)	0,7
Despesa Comercialização	(1.456,2)	(1.316,2)	10,6	(1.372,6)	6,1	(2.828,8)	(2.600,5)	8,8
Despesas Operacionais	(78,2)	(68,3)	14,6	(62,9)	24,4	(141,1)	(156,3)	(9,7)
Despesas com Tributos	(150,7)	(155,5)	(3,1)	(97,3)	54,9	(248,0)	(293,8)	(15,6)
Despesas Administrativas	(575,0)	(553,3)	3,9	(559,0)	2,9	(1.134,0)	(1.113,5)	1,8
Resultado Operacional	628,9	603,3	4,2	624,8	0,7	1.253,7	989,3	26,7
Resultado Financeiro	236,3	217,1	8,8	234,9	0,6	471,2	411,1	14,6
Amortização Intangível	(3,2)	(3,2)	-	(3,2)	-	(6,3)	(6,3)	-
Resultado antes dos Impostos	862,0	817,3	5,5	856,5	0,6	1.718,5	1.394,1	23,3
Imposto de Renda e Contribuição Social	(274,0)	(253,6)	8,1	(254,3)	7,7	(528,3)	(423,6)	24,7
Lucro Líquido antes das Participações	587,9	563,7	4,3	602,2	(2,4)	1.190,2	970,5	22,6
Participações	(132,2)	(129,9)	1,8	(135,6)	(2,5)	(267,8)	(222,9)	20,1
Resultado Investidas	0,0	0,5	(98,4)	0,5	(98,3)	0,5	0,1	326,2
Lucro Líquido	455,8	434,4	4,9	467,1	(2,4)	922,9	747,8	23,4
R.O.A.E. (%) - Var (p.p.)	32,9%	31,1%	1,8	33,8%	-0,9	33,3%	26,8%	6,5
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	88,9%	89,1%	-0,2	88,7%	0,2	88,8%	90,8%	-2,0
Índice Combinado Ampliado (%) - Var (p.p.)	85,3%	85,7%	-0,4	85,1%	0,2	85,2%	87,5%	-2,2
Base Aplicações Financeiras	6.385,2	5.967,7	7,0	6.162,7	3,6	6.385,2	5.967,7	7,0



LEONARDO
Time Médico
Há 7 anos com a Porto

2T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

Beneficiários e Receitas

R\$ 2,3 bi

em receitas no 2T26
(+14,4% vs. 2T25)

904 mil Vidas

+153 mil vidas no
Seguro Saúde

R\$ 143,9 mi

de lucro líquido
no 2T26
(+36,4% vs. 2T25)

24,0%

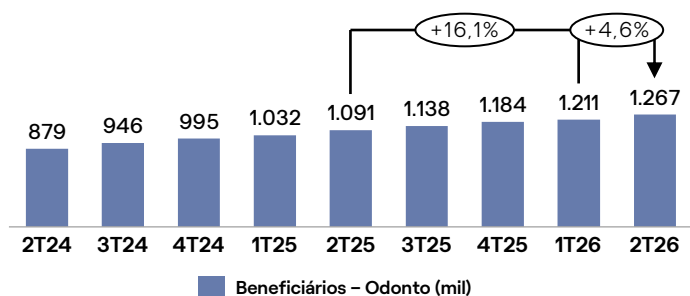
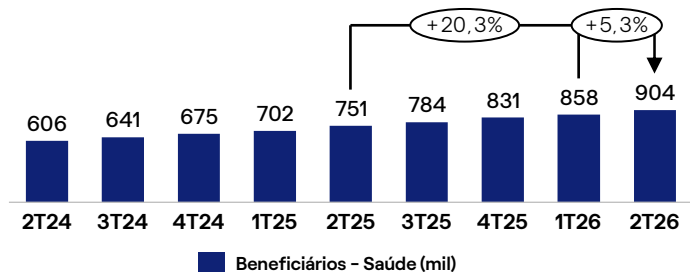
ROAE
(+1,6 p.p. vs. 2T25)

- Atingimento de 904 mil de vidas no seguro saúde
- Receitas e Prêmios aumentaram R\$ 295,6MM, +14,4% (vs. 2T25)
- Sinistralidade saúde + odonto no 2T25 foi melhor em 0,4 p.p. (vs. 2T25)
- Lucro líquido de R\$ 143,9mi (+36,4% vs. 2T25) e R\$ 359,6 mi no 1S26
- ROAE de 24,0% no 2T26 (+1,6 p.p. vs. 2T25)

Beneficiários

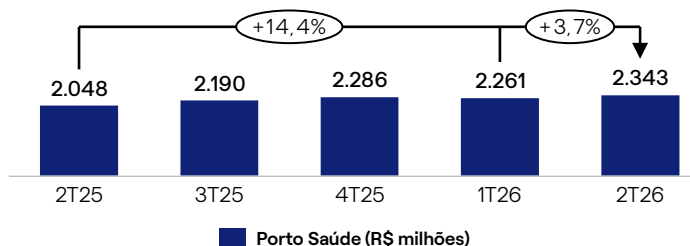
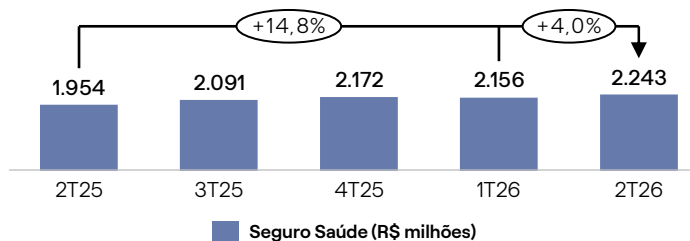
O Seguro Saúde atingiu 904 mil vidas, mantendo uma série de 23 trimestres consecutivos de crescimento. Aumentamos 153 mil vidas em relação ao 2T25 e 46 mil em comparação ao trimestre anterior.

O Seguro Odonto atingiu 1.267 mil vidas, aumentando 176 mil vidas em relação ao 2T25 e 56 mil em comparação ao trimestre anterior.



Receitas

As receitas da Porto Saúde cresceram R\$ 295,6 milhões (+14,4% vs. 2T25), atingindo R\$ 2,3 bilhões no trimestre.

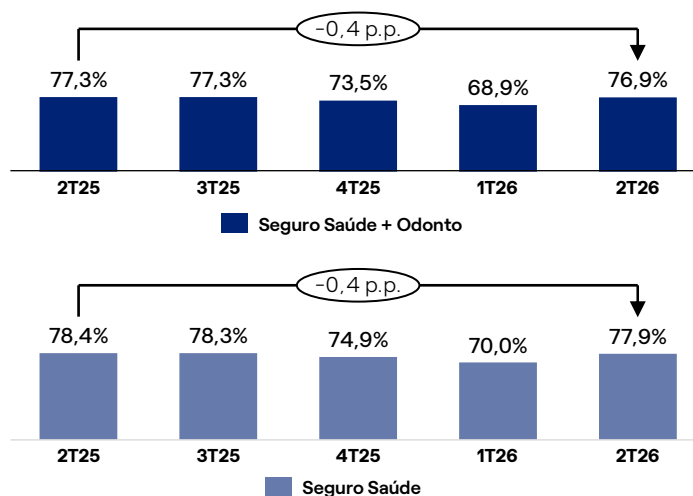


Sinistralidade e Resultado

Sinistralidade

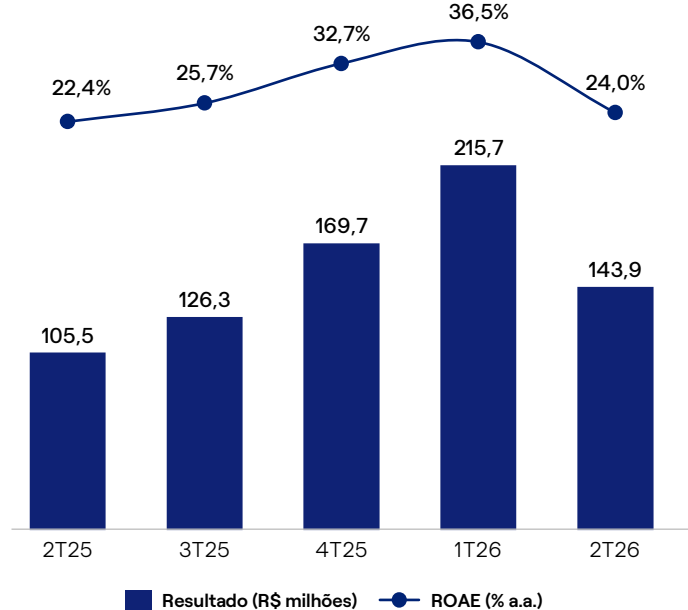
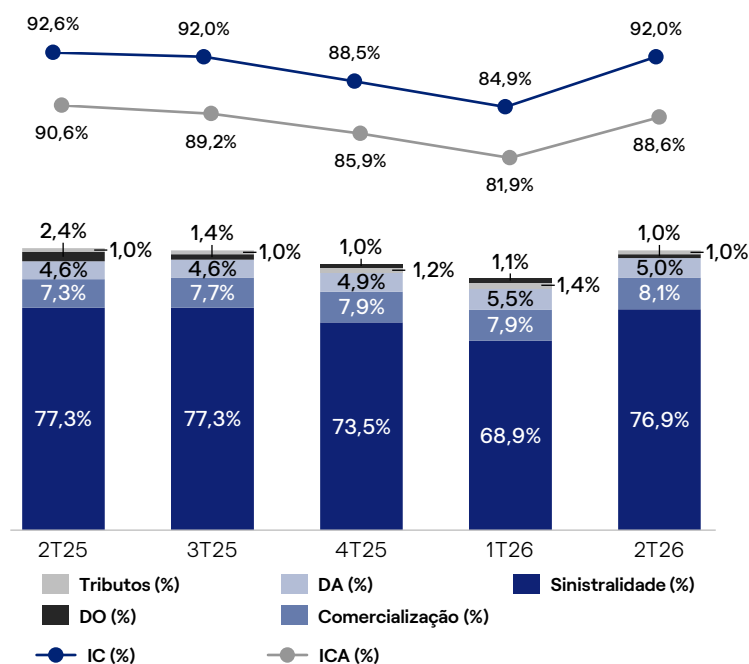
A sinistralidade do Seguro Saúde + Odonto fechou em 76,9%, (-0,4 p.p. vs 2T25).

A sinistralidade do Seguro Saúde fechou em 77,9%, (-0,4 p.p. vs 2T25), reforçando mais uma vez os reflexos da nossa estratégia de verticalização virtual, com Time Médico Porto, Parcerias Estratégicas, novos produtos e ações de combate a fraudes.



Índice Combinado

Resultado e Rentabilidade



Reforçamos a eficiência operacional observada no índice de sinistralidade -0,4 p.p. (vs. 2T25), refletindo a saúde da nossa carteira. O lucro líquido alcançou R\$ 143,9 milhões no 2T26 (+36,4% vs. 2T25). A lucratividade positiva resultou em um ROAE de 24,0% no trimestre (+1,6 p.p. vs. 2T25) e na melhora do Índice Combinado da Porto Saúde de 0,6 p.p. (vs. 2T25).

Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional

Seguro Saúde	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	2.242,9	1.953,6	14,8%	2.155,9	4,0%	4.398,8	3.825,7	15,0%
Beneficiários - (mil)	904	751	20,3%	858	5,3%	904	751	20,3%
Seguro Odontológico	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	60,2	56,4	6,9%	66,2	-9,1%	126,5	111,3	13,6%
Beneficiários - (mil)	1.267	1.091	16,1%	1.211	4,6%	1.267	1.091	16,1%
Outros	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receitas (R\$ milhões)	40,2	37,7	6,5%	38,6	4,0%	78,8	75,3	4,8%
Clientes - (mil)	139	145	-3,9%	140	-0,9%	139	145	-3,9%
Total Porto Saúde	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receitas (R\$ milhões)	2.343,3	2.047,8	14,4%	2.260,8	3,7%	4.604,1	4.012,3	14,7%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	143,9	105,5	36,4%	215,7	-33,3%	359,6	285,1	26,1%
ROAE (%) - Var (p.p.)	24,0%	22,4%	1,6	36,5%	-12,4	30,0%	30,2%	-0,2
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	92,0%	92,6%	-0,6	84,9%	7,1	88,5%	88,2%	0,2

DRE Gerencial

DRE Porto Saúde	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas)	2.343,3	2.047,8	14,4	2.260,8	3,7	4.604,1	4.012,3	14,7
Prêmio Retido	2.303,1	2.010,0	14,6	2.222,1	3,6	4.525,3	3.937,1	14,9
Prêmio Ganho	2.281,2	1.999,3	14,1	2.215,2	3,0	4.496,4	3.871,8	16,1
Receitas	40,2	37,7	6,5	38,6	4,0	78,8	75,3	4,8
Sinistros Líquidos Retidos	(1.753,5)	(1.545,3)	13,5	(1.527,1)	14,8	(3.280,5)	(2.852,1)	15,0
Despesa Comercialização	(185,4)	(145,6)	27,3	(175,3)	5,7	(360,7)	(271,8)	32,7
Despesas Operacionais	(44,9)	(70,7)	(36,5)	(46,5)	(3,5)	(91,4)	(108,9)	(16,1)
Despesas com Tributos	(25,6)	(22,4)	13,9	(34,5)	(25,9)	(60,1)	(51,1)	17,5
Despesas Administrativas	(122,6)	(99,8)	22,8	(130,6)	(6,1)	(253,1)	(197,1)	28,4
Resultado Operacional	189,5	153,1	23,8	339,9	(44,2)	529,4	465,9	13,6
Resultado Financeiro e Patrimonial ¹	88,3	45,3	94,9	81,3	8,7	169,6	79,5	113,3
Resultado antes dos Impostos	277,9	198,4	40,0	421,1	(34,0)	699,0	545,4	28,2
Imposto de Renda e Contribuição Social	(91,0)	(60,5)	50,5	(141,0)	(35,5)	(232,0)	(172,7)	34,4
Lucro Líquido antes das Participações	186,9	137,9	35,5	280,1	(33,3)	467,0	372,7	25,3
Participações	(43,0)	(32,4)	32,6	(64,4)	(33,3)	(107,4)	(87,6)	22,6
Lucro Líquido	143,9	105,5	36,4	215,7	(33,3)	359,6	285,1	26,1
R.O.A.E. (%) - Var (p.p.)	24,0%	22,4%	1,6	36,5%	-12,4	30,0%	30,2%	-0,2
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	92,0%	92,6%	-0,6	84,9%	7,1	88,5%	88,2%	0,2
Índice Combinado Ampliado (%) - Var (p.p.)	88,6%	90,6%	-2,0	81,9%	6,6	85,3%	86,5%	-1,2
Base Aplicações Financeiras	2.343,4	1.207,4	94,1	2.291,4	2,3	2.343,4	1.207,4	94,1

(1) Em 2026, os resultados financeiros da Porto Saúde passam a ter a remuneração com base na posição de ativos de aplicações financeiras.



2T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

Principais destaques

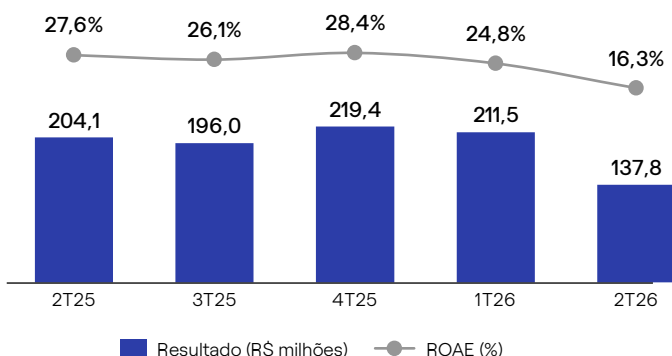
7,0 mi
de negócios
(Jun/26) +32,8% YoY

R\$ 1,9 bi
em receitas
(2T26) +16,6% YoY¹

- Lucro líquido de 137,8 milhões (-32,5% YoY), com ROAE de 16,3%
- Índice de eficiência 25,4% (-4,0 p.p. YoY)²
- Mix de Receita
- Reforço das estratégias de cobrança e recuperação

O Porto Bank encerrou o 2T26 com crescimento de receita superior à expansão de despesas, melhora contínua do índice de eficiência e disciplina na concessão de crédito. O Lucro Líquido de R\$ 137,8 milhões recua 32,5% em relação ao 2T25, com ROAE de 16,3%.

Resultado e Rentabilidade



O ambiente macroeconômico mais desafiador e a deterioração da qualidade do crédito refletiu diretamente nos indicadores do cartão de crédito. O Porto Bank reforçou a estratégia de crescimento seletivo e de alocação de capital, direcionando a expansão para produtos com melhor relação risco-retorno, maior previsibilidade de perdas e garantias reais.

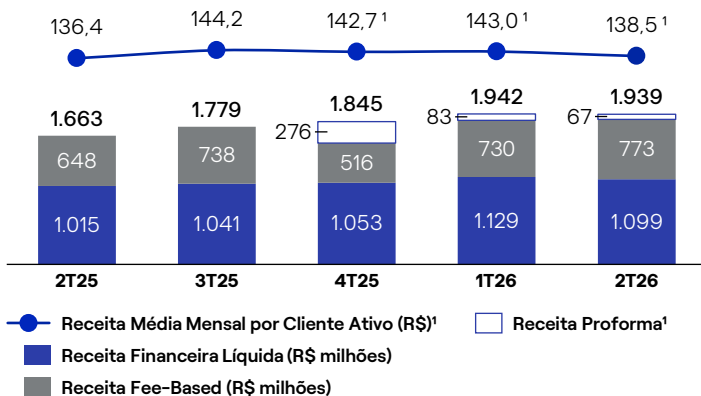
A instituição manteve forte crescimento dos negócios, atingindo a marca histórica de 7,0 milhões de negócios (+32,8% YoY), impulsionados pela aceleração das frentes digitais e pela captura de sinergias no ecossistema Porto.

A receita¹ avançou 16,6% comparada ao ano anterior com Fee-Based crescendo 29,5% e Margem Financeira 8,4%. O índice de eficiência de 25,4% no 2T26 é pilar central da estratégia de redução estrutural do custo de servir. Essa redução foi ancorada em: 1) foco em renegociação de contratos, 2) ampliação do autosserviço no atendimento, 3) cobrança digital; 4) internalização de serviços de tecnologia; e 5) a migração do modelo de conta digital via BaaS para o desenvolvimento interno de um core bancário.

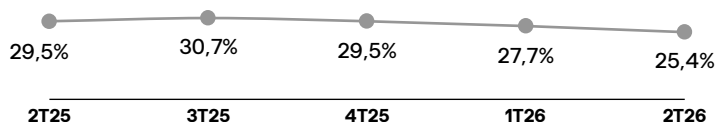
A carteira de crédito alcançou R\$ 23,5 bilhões, crescimento de 12,1% frente ao 2T25. Já a carteira administrada de Consórcio cresceu 41,1% na comparação anual, alcançando R\$ 116 bilhões.

Embora a deterioração do crédito tenha reduzido a rentabilidade no trimestre, os fundamentos operacionais permaneceram sólidos, destacados pelo crescimento da receita, a expansão dos negócios e a contínua evolução da eficiência operacional. O Porto Bank segue investindo nas capacidades estruturantes e promoveu mudanças necessárias na gestão de risco.

Receitas



Índice de Eficiência²



(1) Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

(2) Metodologia de cálculo: (Despesas Operacionais e Administrativas) / (Receita líquida de tributos - Despesa de Comercialização)

Soluções Financeiras para Crédito

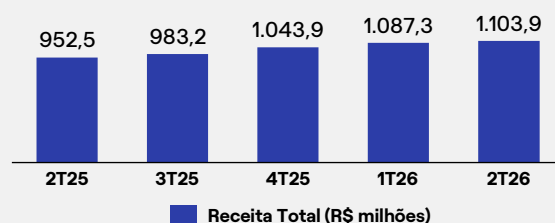
Receita

R\$ 1,1 bi
+15,9% YoY

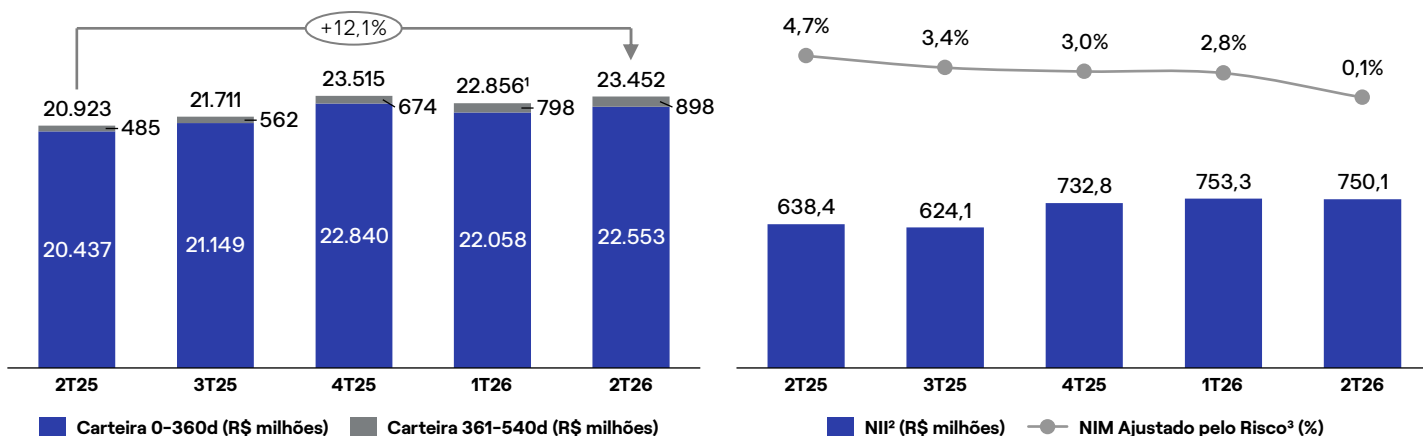
Cartões

R\$ 938,0 mi
+17,1% YoY

Empréstimos e
Financiamentos

R\$ 165,9 mi
+9,5% YoY


Carteira de Crédito



Durante o trimestre ampliou as ações de cobrança, revisou políticas de concessão e de gestão da carteira. O foco passa a ser de ainda mais integração considerando a exposição consolidada do cliente e a gestão ativa do portfólio, preservando qualidade dos ativos e sustentabilidade da rentabilidade.

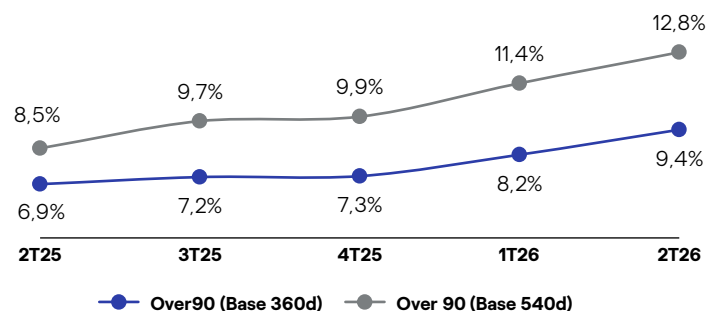
O NII consolidado atingiu R\$ 750,1 milhões no 2T26 (+17,5% YoY), com NIM de 15,1% - margem bruta estável. O NIM Ajustado pelo Risco encerrou em 0,1%, com a compressão concentrada no cartão de crédito. A recomposição do indicador acompanha a normalização do custo de crédito do cartão, cujo indicador antecedente - o over 15-90 - já recuou no trimestre.

(1) Contempla baixa realizada no 1T26 de R\$ 953 milhões na carteira, já provisionada.
(2) NII = Receita Financeira - Despesas Financeira - Comissão de Operações de Crédito.
(3) NIM Ajustado pelo Risco = (NII - Perda x 4) / Carteira Média Sensível a Spread.

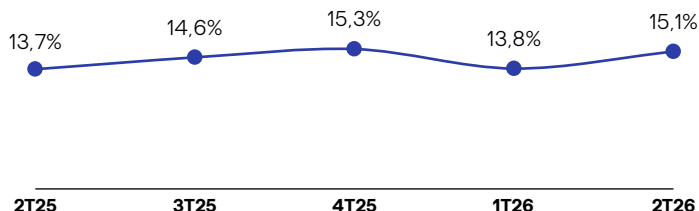
Qualidade de Crédito e Custo de Crédito

Índice de Inadimplência (%)

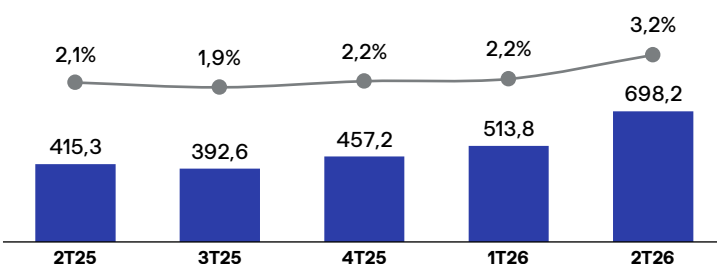
(atrasos acima de 90 dias)



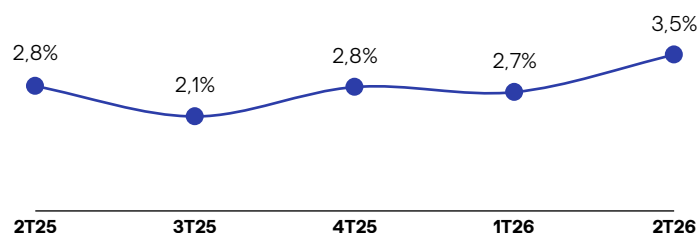
Representatividade Carteira Estágio 3 (%)



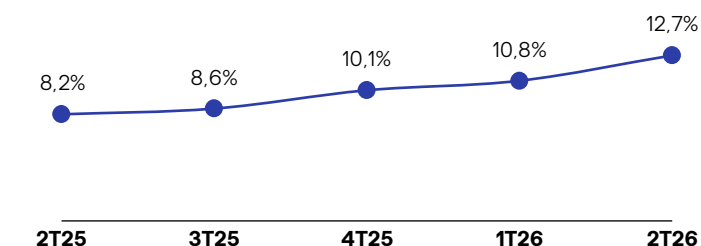
NPL Formation¹ (%) – 360 dias



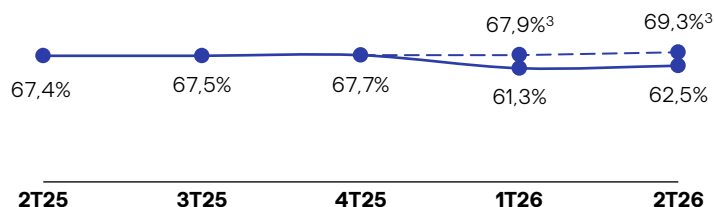
Formação de Estágio 3 (%)



Custo de Crédito² (%)



Cobertura de Estágio 3 (%)



O índice over-90 (base 360 dias) atingiu 9,4% no 2T26, enquanto o custo de crédito avançou para 12,7%, acompanhando a maior formação de NPL. A cobertura do Estágio 3 ficou em 62,5%.

Os indicadores de qualidade da carteira refletiram a maturação das safras e a dinâmica do ciclo de crédito. O Porto Bank buscou evoluir a gestão predominantemente de produto para um modelo de gestão integrada de cliente e portfólio, acreditando que essa mudança aumentará a resiliência das carteiras para os próximos ciclos de crescimento.

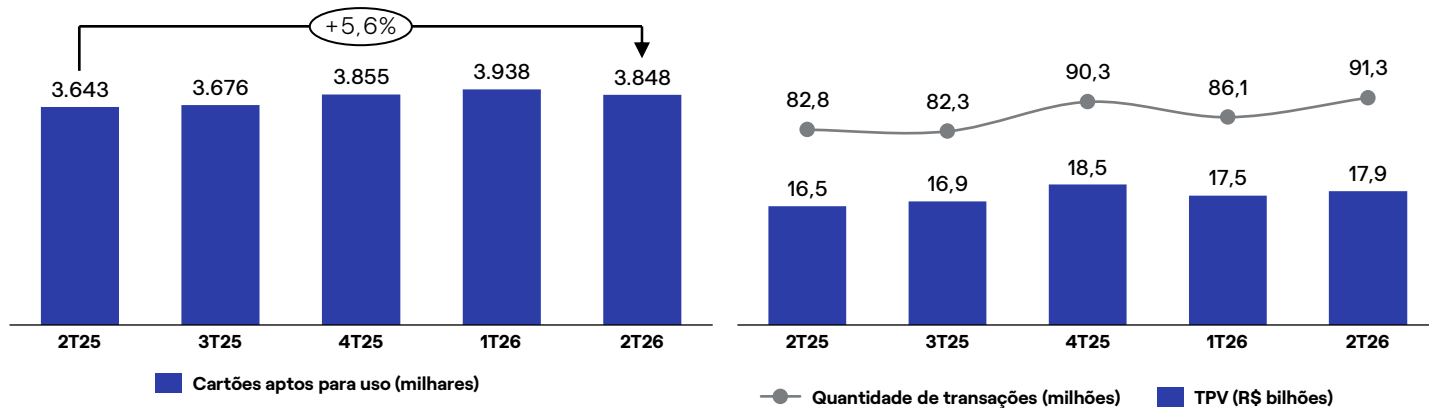
(1) NPL Formation = (Var. NPL + Baixas para prejuízo líquidas de recuperação) / Carteira

(2) Custo de Crédito = Perdas de Crédito / Carteira de Crédito Média

(3) Contempla baixa realizada no 1T26 de R\$ 953 milhões na carteira, já provisionada.

Soluções Financeiras para Crédito

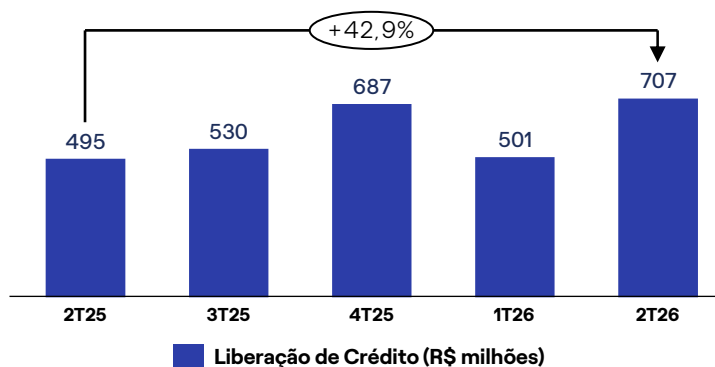
Cartão de Crédito



O desempenho do segmento de Cartão de Crédito encerrou o 2T26 com 3,85 milhões de cartões de crédito aptos para uso, alta de 5,6% sobre o 2T25, e recuo de 2,3% QoQ, devido às adequações das políticas de concessão e manutenção de crédito.

O Volume Total Transacionado (TPV) cresceu 8,9% YoY, atingindo R\$ 17,9 bilhões, com 91,3 milhões de transações (+10,4% YoY).

Empréstimo e Financiamento (E&F)



No 2T26, a carteira de Empréstimos e Financiamentos concedeu R\$ 707 milhões em crédito (+42,9% YoY), com receita total de R\$ 165,9 milhões (+9,5% YoY) e foco nos produtos com garantia de automóvel e capital de giro com retenção de recebíveis. Destaque para o início das operações no produto de crédito consignado privado. Para todos os produtos, a política de concessão segue a estratégia de maior seletividade focada no ecossistema Porto.

Consórcio

Receita Ajustada

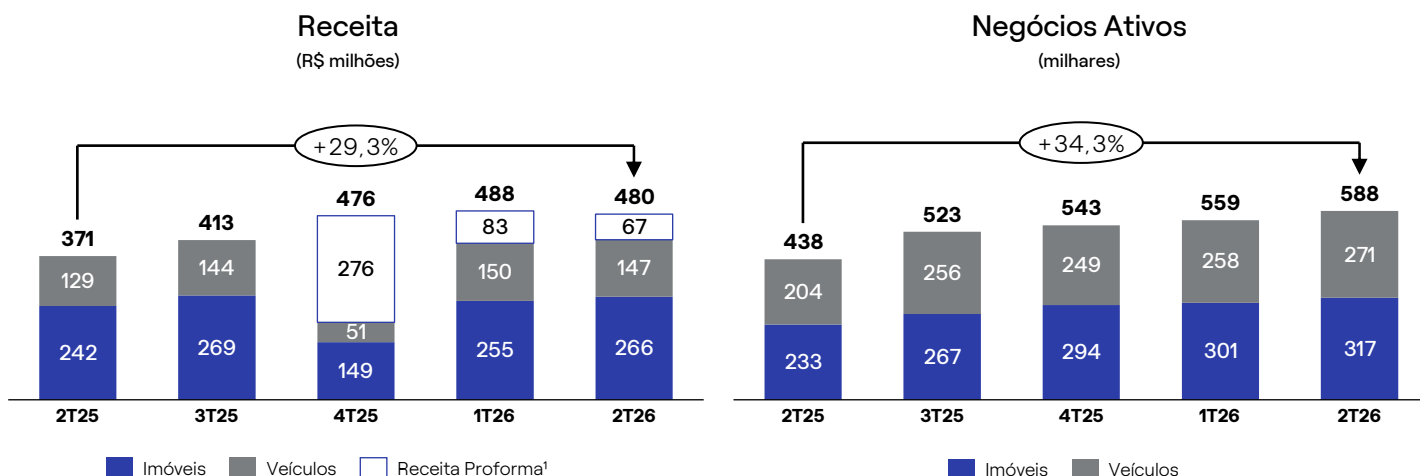
R\$ 480,2 mi
+29,3% YoY¹

Carteira Administrada

R\$ 116,0 bi
+41,1% YoY

O Consórcio é um pilar de receita previsível, baixa volatilidade e capital regulatório eficiente, que fortalece a tese de banco com receita diversificada e resiliente a ciclos. O Porto Bank tem vantagem competitiva estrutural, dada a marca, capilaridade de distribuição e potencial de expansão na base Porto.

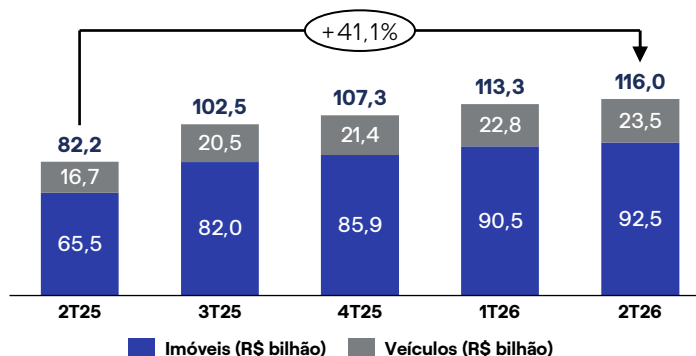
A Receita de Consórcio foi de R\$ 413,2 milhões no 2T26 (+11,3% YoY). No critério antigo e em bases comparáveis¹, a receita seria de R\$ 480,2 milhões no 2T26 crescendo +29,3% YoY.



A base de Negócios Ativos chegou a 588 mil cotas (+34,3% YoY) distribuídas em 317 mil em Imóveis e 271 mil em Veículos. No 2T26, tivemos mais de 8,4 mil cotas contempladas (R\$ 1,5 bilhão de concessões em cartas de crédito), sendo uma das administradoras com melhor índice de contemplação do mercado.

Carteira Administrada

A Carteira de Crédito Administrada pelo Consórcio do Porto Bank atingiu R\$ 116,0 bilhões no 2T26, expansão de 41,1% YoY, refletindo a expansão consistente da base de negócios e o desempenho equilibrado dos segmentos de Imóveis (+41,3%) e Veículos (+40,3%).



(1) Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

Soluções Financeiras para Locação e Garantia

Receita

R\$ 338,5
+14,2% YoY

Contratos de Garantia Locatícia

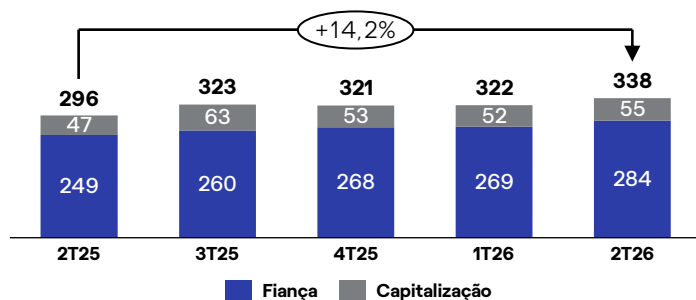
490,4 mil
+10,3 YoY

Carteira de Capitalização

R\$ 2,6 bi
+14,7% YoY

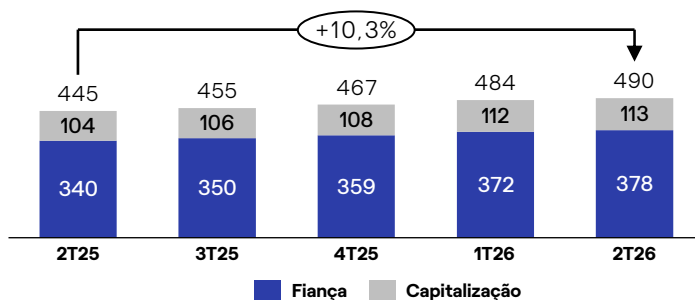
Receita

(R\$ milhões)



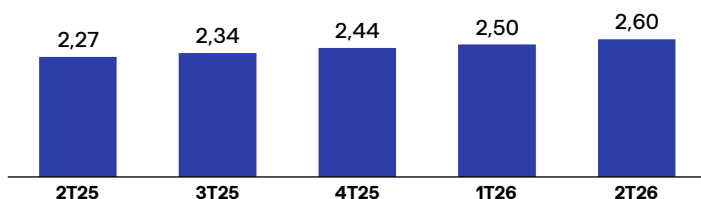
Contratos Ativos

(R\$ milhões)

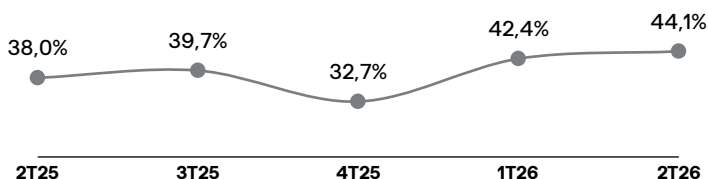


Carteira de Capitalização

(R\$ bilhões)



Perdas com Crédito



A receita do Fiança Locatícia totalizou R\$ 283,7 milhões no 2T26, com crescimento de 13,8% na comparação anual. O produto segue consolidado na liderança do mercado de locações, com 52,7% de participação¹, reforçando sua relevância e competitividade.

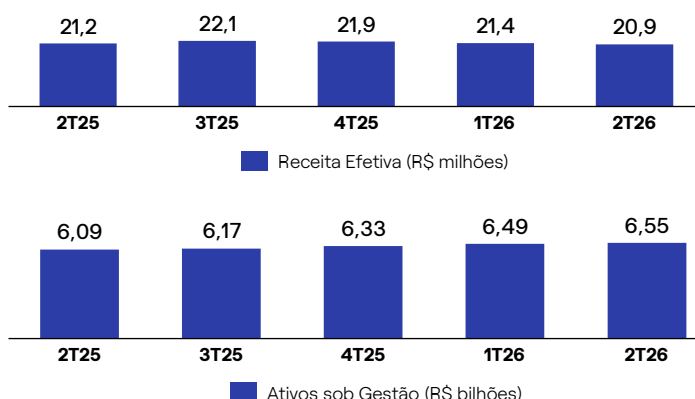
O aumento da perda de crédito do produto (de 38,0% no 2T25 para 44,1% no 2T26) refletiu maior severidade de sinistros. Essa dinâmica está dentro da margem técnica esperada e não muda a visão do Porto Bank sobre a rentabilidade estrutural do produto.

A arrecadação com títulos de Capitalização atingiu R\$ 478,7 milhões, avanço de 16,4% em relação ao 2T25, refletindo o fortalecimento contínuo da solução no portfólio integrado da companhia.

O desempenho dos dois produtos evidencia a eficácia da estratégia de investimento em parcerias com imobiliárias e reforçam a importância de uma gestão responsável e regulada deste modelo de negócio.

Previdência

Os Ativos sob Gestão (AUM) de Previdência Privada encerraram o 2T26 em R\$ 6,55 bilhões, com Receita Efetiva de R\$ 20,9 milhões. Além das sessões com gestores e das carteiras personalizadas, destaca-se o avanço na frente de distribuição a disponibilização da Previdência no App Porto durante o 1T26. O canal visa potencializar a captação e estreitar o relacionamento com os clientes, aproveitando a oferta consolidada do Porto Bank.



(1) Dados de mercado de abril a maio de 2026. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional

Cartão de Crédito e Financiamento	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receitas Financeiras Líquida	784,7	689,4	13,8%	788,0	-0,4%	1.572,7	1.340,5	17,3%
Receita Financeira Bruta	902,2	785,1	14,9%	899,2	0,3%	1.801,4	1.520,1	18,5%
Despesa Financeira	-117,5	-95,6	22,8%	-111,2	5,6%	-228,7	-179,6	27,4%
Receita Fee-Based (1)	319,2	263,1	21,3%	299,3	6,6%	618,5	506,9	22,0%
Total de Receitas (R\$ milhões)	1.103,9	952,5	15,9%	1.087,3	1,5%	2.191,1	1.847,4	18,6%
PCLD - var p.p. (2)	7,3%	8,9%	-1,6	6,8%	0,5	7,3%	8,9%	-1,6
Contratos de Empréstimos e Financiamentos (milhares de unidades)	108,0	121,7	-11,3%	109,4	-1,2%	108,0	121,7	-11,3%
Cartão de Crédito (milhares de unidades)	3.847,8	3.643,4	5,6%	3.937,8	-2,3%	3.847,8	3.643,4	5,6%
Despesas de Comercialização	42,1	51,0	-17,5%	38,2	10,1%	80,3	99,2	-19,1%
Perdas de Crédito	747,0	429,0	74,1%	615,7	21,3%	1.362,7	835,9	63,0%
Carteira de Crédito Média Sensível a Spread	19.858,9	17.915,5	10,8%	19.788,4	0,4%	19.858,9	17.915,5	10,8%
Baixa Para Prejuízo Líquida de Recuperações	404,9	189,0	114,3%	361,3	12,1%	404,9	189,0	114,3%
Riscos Financeiros	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receitas Financeiras Líquida (R\$ milhões)	283,7	249,2	13,8%	269,3	5,34%	552,9	486,7	13,6%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	273,2	238,7	14,4%	258,0	5,89%	531,1	466,5	13,8%
Resultado Financeiro (R\$ milhões)	10,5	10,5	-0,4%	11,3	-7,16%	21,8	20,2	8,3%
Perda de Crédito (%) - Var (p.p.)	44,1%	38,0%	6,0	42,4%	1,7	43,2%	39,5%	3,8
Contratos de Riscos Financeiros (mil)	377,6	340,3	10,9%	372,1	1,5%	377,6	340,3	10,9%
Capitalização	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	54,8	47,2	16,2%	52,2	4,9%	107,0	94,0	13,9%
Receita Fee-Based (R\$ milhões)	34,0	28,0	21,7%	30,4	11,8%	64,4	53,9	19,5%
Receita Financeira Líquida (R\$ milhões)	20,8	19,2	8,2%	21,8	-4,7%	42,6	40,0	6,4%
Títulos Vigentes de Capitalização (mil)	112,8	104,2	8,2%	111,6	1,1%	112,8	104,2	8,2%
Consórcio	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Total de Receitas ajustadas (R\$ milhões) (3)	480,2	371,4	29,3%	488,0	-1,6%	968,2	741,1	30,6%
Total de Receitas (R\$ milhões)	413,2	371,4	11,3%	404,9	2,1%	818,1	741,1	10,4%
Receita Fee-Based (R\$ milhões)	407,9	343,3	18,8%	388,9	4,9%	796,9	692,8	15,0%
Receita Financeira Líquida (R\$ milhões)	5,3	28,0	-81,0%	15,9	-66,7%	21,3	48,4	-56,1%
Negócios Ativos (mil)	588,0	437,7	34,3%	559,5	5,1%	588,0	437,7	34,3%
Demais Produtos	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receita Demais Produtos (R\$ milhões)	16,4	42,4	-61,2%	45,8	-64,1%	62,2	54,4	14,4%
Total Porto Bank	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	1.872,0	1.662,7	12,6%	1.859,4	0,7%	3.731,4	3.223,5	15,8%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	137,8	204,1	-32,5%	211,5	-34,8%	349,3	396,2	-11,8%
ROAE (%) - Var (p.p.)	16,3%	27,6%	-11,2	24,8%	-8,4	20,7%	26,8%	-6,0
Índice de Eficiência (%) - Var (p.p.)	25,4%	29,5%	-4,0	27,7%	-2,3	26,6%	29,3%	-2,7

DRE Gerencial

Total Porto Bank	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Fee-Based (4)	772,6	648,2	19,2	730,3	5,8	1.502,9	1.282,7	17,2
Receitas Financeiras Líquida (i)	1.099,4	1.014,5	8,4	1.129,1	(2,6)	2.228,5	1.940,8	14,8
Total Receitas	1.872,0	1.662,7	12,6	1.859,4	0,7	3.731,4	3.223,5	15,8
Despesas com Tributos	(97,7)	(107,9)	(9,5)	(113,3)	(13,7)	(211,0)	(212,8)	(0,9)
Receita Líquida	1.774,3	1.554,7	14,1	1.746,1	1,6	3.520,5	3.010,7	16,9
Perdas de Crédito (ii)	(868,4)	(519,2)	67,3	(727,9)	19,3	(1.596,3)	(1.022,7)	56,1
Total Despesas	(657,3)	(645,0)	1,9	(648,2)	1,4	(1.305,5)	(1.239,4)	5,3
Despesas de Comercialização	(276,1)	(264,8)	4,3	(227,4)	21,4	(503,5)	(505,9)	(0,5)
Despesas Operacionais	(147,5)	(148,7)	(0,8)	(167,4)	(11,9)	(314,9)	(284,3)	10,8
Despesas Administrativas	(233,7)	(231,5)	0,9	(253,3)	(7,8)	(487,0)	(449,1)	8,4
Resultado antes dos Impostos	248,6	390,5	(36,3)	370,1	(32,8)	618,7	748,6	(17,4)
Imposto de Renda e Contribuição Social	(69,7)	(124,1)	(43,8)	(113,6)	(38,6)	(183,3)	(235,0)	(22,0)
Participação nos Resultados	(40,9)	(62,7)	(34,7)	(57,7)	(29,2)	(98,6)	(120,5)	(18,2)
Resultado Investidas	(0,2)	0,3	(164,3)	12,7	(101,7)	12,5	3,2	297,3
Lucro Líquido (R\$ milhões)	137,8	204,1	(32,5)	211,5	(34,8)	349,3	396,2	(11,8)
ROAE (%) - Var (p.p.)	16,3%	27,6%	-11,2	24,8%	-8,4	20,7%	26,8%	-6,0
Enquadramento do Segmento de Riscos Financeiros - DRE da Vertical Bank	2T26	2T25	Δ%	1T26	Δ%	1S26	1S25	Δ% / p.p.
(i) Prêmio Ganho embutido em Receitas Financeiras	273,2	238,7	14,4	258,0	5,9	531,1	466,5	13,8
(ii) Sinistros Retidos embutidos em Perda de Crédito	(120,4)	(90,8)	32,6	(109,3)	10,2	(229,6)	(184,1)	24,8
(i) Resultado Financeiro embutido em Receitas Financeiras	10,5	10,5	(0,4)	11,3	(7,2)	21,8	20,2	8,3

(1) A composição do Fee-Based é dada por: receitas de serviços/outras, receitas com prestação de serviços consórcio, receitas com títulos de capitalização e receita de demais serviços;

(2) Para o cálculo deste indicador, consideramos somente a PCLD e carteira até 360 dias de atraso, para manter a comparabilidade com o histórico;

(3) Receita ajustada excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio.

(4) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Fee-Based do Porto Bank seria de R\$ 839,6 milhões no 2T26 (+29,5% YoY) e R\$ 1,7 bilhão no semestre (+28,9% YoY).



JULIANA
Prestadora de Serviço
Há 6 anos com a Porto

2T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

Principais destaques

682 mil

Atendimentos para
automóvel no 2T26

684 mil

Atendimentos para residência
e empresa no 2T26

80 pts

NPS na Parceria Porto Seguro

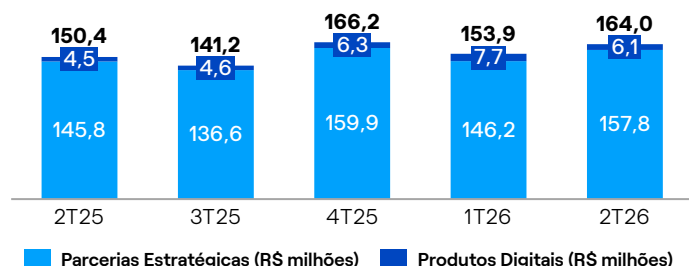
A Porto Serviço encerrou o 2T26 com uma receita de R\$ 659,0 milhões (+5,6% vs. 2T25), com destaque para o segmento de Parcerias Estratégicas, que obteve um crescimento de 8,2% e de 20,4% se desconsiderados os contratos não renovados por decisão da Companhia (vs. 2T25). Encerramos o período com mais de 10 montadoras clientes, ultrapassando 70 parceiros no total, que já representam um quarto do faturamento da vertical, reforçando o nosso objetivo de promover mais diversificação nos ramos de atuação. A vertical segue pavimentando os caminhos da parceria com os corretores, que têm utilizado a oferta de serviços para estreitar o relacionamento com seus clientes, sejam eles pessoas físicas ou jurídicas.

Nos Produtos Digitais, expandimos o faturamento em 34,3% no 2T26, impulsionado por ações no segmento com o lançamento de novos produtos, como o Casa em Dia, solução que permite resolver múltiplas manutenções residenciais em uma única visita, criado para simplificar a forma como as pessoas cuidam da manutenção residencial.

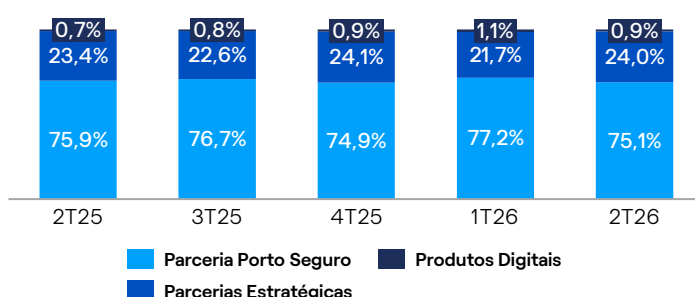
Na Parceria Porto, que obteve um crescimento de 4,5% na receita (vs. 2T25), houve uma redução no volume de atendimentos, reflexo de uma menor severidade e de mudanças no mix da operação de Seguro.

Por fim, no período, a Porto Serviço anunciou seu primeiro patrocínio proprietário: à CASACOR SP 2026, maior mostra de arquitetura e design das américas. Com o patrocínio, a Porto Serviço busca reforçar seu posicionamento como autoridade em cuidado e manutenção do lar.

Receita Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais



Distribuição da Receita



EBITDA e Margem EBITDA

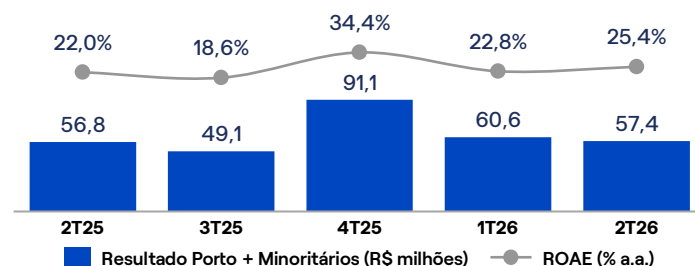
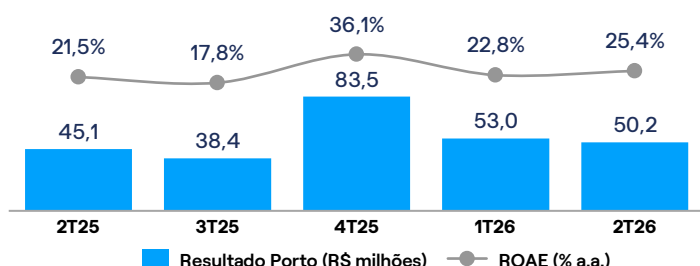
R\$ 95,2 mi
de EBITDA no 2T26

14,4% Margem EBITDA no 2T26

No segundo trimestre de 2026, atingimos lucro líquido de R\$ 50,2 milhões (+11,2% vs. 2T25), EBITDA de R\$ 95,2 milhões (-6,2% vs. 2T25), margem EBITDA de 14,4% (-1,8 p.p.) e o ROAE de 25,4% (+4,0 p.p.).

Mantemos o foco em estruturação e ampliação das parcerias e vendas de produtos digitais, buscando estender a prestação de serviços de reconhecida qualidade também a usuários que não somente os segurados da Companhia.

Resultado e Rentabilidade



Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional

Parceria Porto Seguro	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	495,1	474,0	4,5%	520,0	-4,8%	1.015,1	979,1	3,7%
Negócios (mil)	1.101,0	1.110,8	-0,9%	1.089,7	1,0%	2.190,7	2.244,6	-2,4%
Parcerias Estratégicas	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	157,8	145,8	8,2%	146,2	8,0%	304,0	305,9	-0,6%
Negócios (mil)	5.213,5	5.079,5	2,6%	5.419,5	-3,8%	5.213,5	5.079,5	2,6%
Produtos Digitais	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	6,1	4,5	34,3%	7,7	-20,6%	13,8	9,1	51,9%
Negócios (mil)	7,5	4,8	58,2%	8,4	-10,0%	7,5	4,8	58,2%
Total Serviço	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	659,0	624,4	5,6%	673,9	-2,2%	1.332,9	1.294,1	3,0%
Lucro Líquido antes de Minoritários (R\$ milhões)	57,4	56,8	1,1%	60,6	-5,3%	118,0	123,5	-4,5%
Minoritários (R\$ milhões)	-7,2	-11,7	-38,2%	-7,6	-5,3%	-14,8	-24,8	-40,3%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	50,2	45,1	11,2%	53,0	-5,3%	103,2	98,7	4,5%
EBITDA (R\$ milhões)	95,2	101,4	-6,2%	101,3	-6,0%	196,4	215,1	-8,7%
Margem EBITDA (%) - Var (p.p.)	14,4%	16,2%	-1,8	15,0%	-0,6	14,7%	16,6%	-1,9
ROAE (%) - Var (p.p.)	25,4%	21,5%	4,0	22,8%	2,6	26,1%	23,5%	2,7

DRE Gerencial

Porto Serviço	2T26	2T25	Δ% / p.p.	1T26	Δ% / p.p.	1S26	1S25	Δ% / p.p.
Receitas com Serviços	659,0	624,4	5,6	673,9	(2,2)	1.332,9	1.294,1	3,0
Custo dos Serviços Prestados	(394,6)	(373,3)	5,7	(418,0)	(5,6)	(812,5)	(772,1)	5,2
Despesas com Tributos	(33,1)	(29,1)	13,7	(31,6)	4,9	(64,8)	(59,1)	9,6
Despesas de Comercialização	(40,4)	(44,7)	(9,6)	(37,3)	8,2	(77,8)	(98,5)	(21,1)
Despesas Operacionais	(9,2)	(11,3)	(18,1)	(4,2)	117,0	(13,5)	(17,1)	(21,4)
Resultado antes das Despesas Administrativas	181,7	165,9	9,5	182,7	(0,5)	364,4	347,3	4,9
Despesas Administrativas	(70,7)	(50,0)	41,5	(64,7)	9,3	(135,4)	(96,5)	40,3
Resultado Operacional	111,0	116,0	(4,3)	118,0	(5,9)	229,0	250,7	(8,7)
Resultado Financeiro	2,2	0,4	-	2,9	(23,9)	5,1	8,1	(37,1)
Amortização do Intangível	(7,7)	(7,7)	0,1	(7,7)	0,0	(15,4)	(15,7)	(2,4)
Resultado antes dos Impostos	105,5	108,6	(2,9)	113,2	(6,8)	218,8	243,1	(10,0)
Imposto de Renda e Contribuição Social	(31,0)	(36,4)	(14,8)	(34,6)	(10,3)	(65,6)	(81,6)	(19,7)
Lucro antes das Participações	74,5	72,3	3,1	78,7	(5,3)	153,2	161,5	(5,1)
Participação nos Resultados	(17,1)	(15,5)	10,7	(18,1)	(5,3)	(35,2)	(38,0)	(7,2)
Lucro antes de Minoritários	57,4	56,8	1,1	60,6	(5,3)	118,0	123,5	(4,5)
Minoritários	(7,2)	(11,7)	(38,2)	(7,6)	(5,3)	(14,8)	(24,8)	(40,3)
Lucro Líquido	50,2	45,1	11,2	53,0	(5,3)	103,2	98,7	4,5
EBITDA (R\$ milhões)	95,2	101,4	(6,2)	101,3	(6,0)	196,4	215,1	(8,7)
Margem EBITDA (%) - Var (p.p.)	14,4%	16,2%	-1,8	15,0%	-0,6	14,7%	16,6%	-1,9
ROAE (%) - Var (p.p.)	25,4%	21,5%	4,0	22,8%	2,6	26,1%	23,5%	2,7



2T26

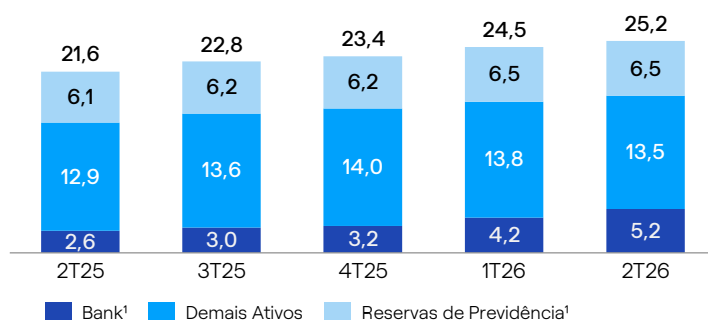
DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.



Resultado Financeiro | 2T26

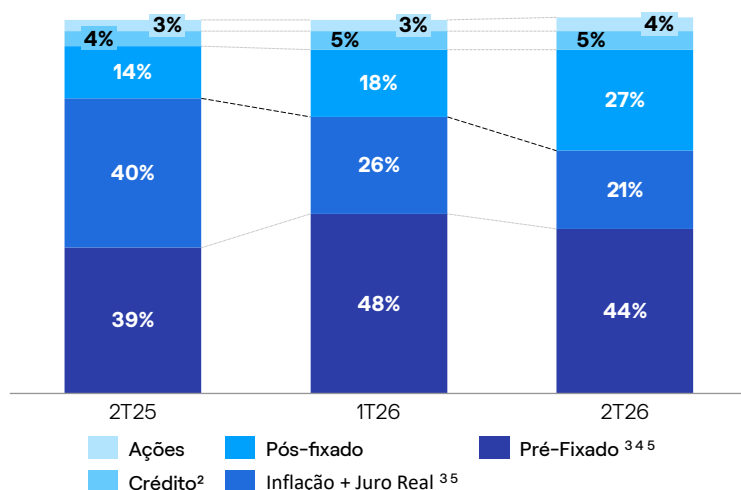
R\$ 25,2 bi
Carteira de Investimento
(Jun/26)

Carteiras de Investimentos (R\$ bi)



(1) Retorno das aplicações alocadas na Vertical Porto Bank

Abertura e Rentabilidade da Carteira de Investimentos



Benchmark Retorno por classe de ativo

Benchmark	2T26	1T26	2T25
Ibovespa	-8,2%	16,3%	8,3%
JGP Idex-CDI	5,2%	1,8%	4,6%
IPCA Acum.	1,4%	1,9%	2,0%

2) Alocação majoritariamente em pós-fixados.

3) Alocação majoritariamente marcada na curva.

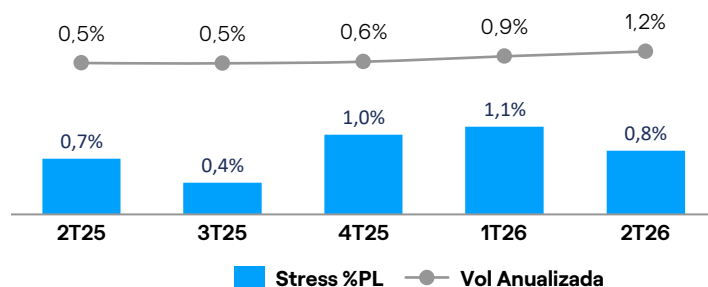
4) A partir do 1T26, tivemos um incremento na duration dos títulos pré-fixados através de derivativos, apesar da redução da exposição em percentual do patrimônio.

5) Através da venda de DAPs, reduzimos a exposição em IPCAs para o ano de 2026.

Rentabilidade das Aplicações Financeiras vs. CDI

	Ex-previdência	% do CDI	Ex-previdência, rolagens e ALM	% do CDI
Últimos 3 m	2,9%	87,5%	3,0%	89,9%
Últimos 12 m	10,1%	68,4%	11,6%	78,4%
Últimos 60 m	57,5%	74,4%	59,8%	77,3%

Indicadores de Risco da Carteira de Investimentos



Posição em: 30/06/2026

Resultado Financeiro | 2T26

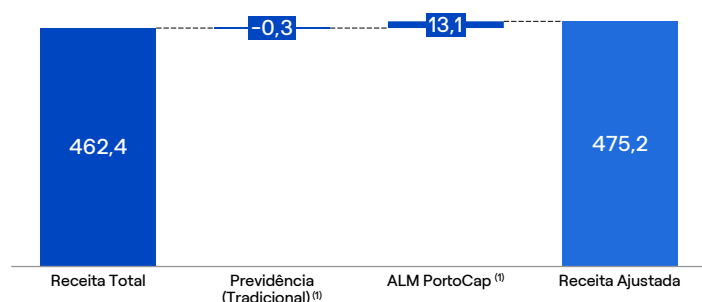
O Resultado Financeiro foi de R\$ 387,1 milhões no 2T26 (+3,0% vs. 2T25).

A Receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM Porto Cap), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 475,2 milhões no 2T26, o que representa 89,9% do CDI. Os resultados do 2T26 foram impactados majoritariamente pela alocação em renda variável, apesar da melhor performance quando comparado ao IBOV.

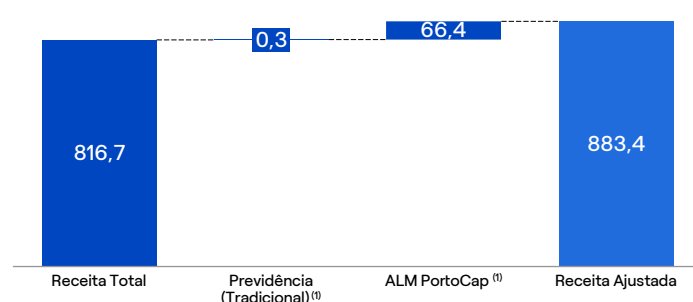
A carteira total de aplicações financeiras, que inclui recursos dos participantes de previdência atingiu R\$ 25,2 bilhões. Excluindo os recursos de reservas técnicas previdenciárias, a carteira total de aplicações financeiras totalizou R\$ 18,7 bilhões e obteve um rendimento de 2,9% no trimestre (87,5% do CDI).

A Companhia considera a busca pela preservação do capital um objetivo relevante dentro da estratégia de alocação da carteira de aplicações financeiras em razão, por exemplo, da necessidade de proteção das operações diante de componentes inflacionários (ex: inflação de peças, que gera impacto sobre o custo das indenizações do seguro Auto, dissídio, dentre outros). E para isso, incorpora outras classes de ativos em sua alocação de portfólio, podendo resultar em um descolamento em relação ao CDI.

Composição da Carteira Nominal – 2T26 (R\$ mi)



Composição da Carteira Nominal – 1S26 (R\$ mi)



Receitas e Rentabilidade (ex. Previdência)

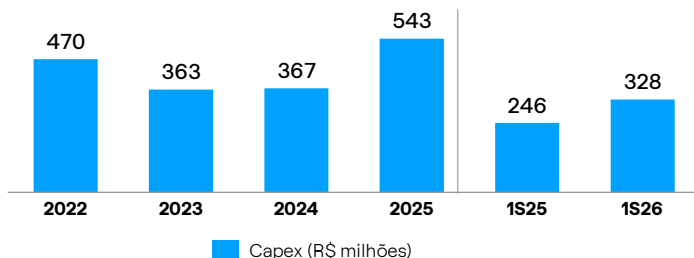
Resultado de Aplicações Financeiras	2T26	2T25	Δ %	1T26*	Δ %	1S26	1S25	Δ %
Receita Recursos Geridos pela Tesouraria	475,2	431,2	10,2	408,0	16,5	883,4	863,9	22,6
Impacto ALM, Previdência e Rolagem (vs. CDI)	(12,8)	(22,0)	(41,8)	(53,8)	(76,2)	(66,7)	(34,9)	91,1
Receita Total de Aplicações Financeiras	462,4	409,2	13,0	354,2	30,5	816,7	829,0	(14,8)
Resultado de Alocações de negócios no Porto Bank e recursos não geridos pela Tesouraria	(77,1)	(63,1)	22,2	(49,1)	57,0	(126,3)	(123,1)	2,6
Resultado de Aplicações Financeiras ²	385,3	346,1	11,3	305,1	26,3	690,4	705,9	(2,2)
Adicional de Fracionamento ³	40,5	38,2	6,1	41,2	(1,7)	81,8	76,1	7,5
Juros sobre Empréstimos	(13,3)	(12,1)	10,5	(13,1)	2,1	(26,4)	(20,1)	31,2
Outros Resultados Financeiros	(25,3)	3,9	-	(26,5)	(4,4)	(51,8)	(3,2)	-
Resultado Financeiro Total	387,1	376,0	3,0	306,8	26,2	694,0	758,6	(8,5)

* No 1T26, a carteira de ALM Porto Cap foi impactada em R\$ 33,9 milhões devido à rolagens de títulos que serão recuperados ao longo do ano devido às novas taxas contratadas.

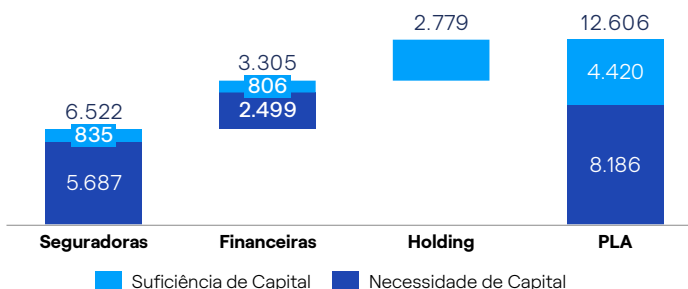
(1) Resultado gerado sobre recursos investidos pela Companhia para mitigar o descasamento entre ativos e passivos (ALM) das operações de Previdência Tradicional (produto cuja venda foi descontinuada), Operações de Crédito (Porto Bank) e Capitalização (PortoCap). (2) A diferença entre a receita total da tesouraria (R\$ 475,2 mi no 2T26) e o resultado das aplicações financeiras (R\$ 385,3 mi no 2T26) é explicado por adequações de alocações entre linhas de resultado provenientes de serviços financeiros que passaram a ser realocados principalmente no Porto Bank e por recursos não geridos pela tesouraria. (3) Resultado referente ao pagamento parcelado das apólices da vertical de Seguros.

Investimento, Capital e Projeções 2T26

Investimentos (CAPEX) – (R\$ milhões)



Capital Regulatório* – (R\$ milhões)



Temos realizado investimentos (CAPEX) relevantes em projetos de inovação e transformação digital, tais como nosso **Hub de Vendas**, que permite numa única Plataforma digital a compra de produtos Porto; o **Projeto R3**, com a finalidade de incorporação da Azul, com diversos benefícios esperados de sinergia e desligamento de sistemas; o **Projeto de conta PJ do Porto Bank**, que viabiliza o atendimento à diversos stakeholders dentro e fora do ecossistema Porto; o Projeto Orquestrador, que centraliza toda a tecnologia e política de meio de pagamento; o **Projeto de adequação à Reforma Tributária**; além dos investimentos recorrentes em segurança da informação, desenvolvimento de sistemas, aquisição de licenças de software e infraestrutura de hardware, como servidores e notebooks, destinados ao aprimoramento e controle de processos de renovação tecnológica da Companhia.

Patrimônio Líquido Ajustado (PLA): Patrimônio Líquido ajustado por adições e exclusões, conforme regulamentação da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;

Necessidade de capital: capital mínimo requerido de acordo com os modelos regulatórios da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;

Suficiência de Capital: diferença entre o PLA e a necessidade de capital.

(*) O capital regulatório requerido não reflete, necessariamente, o capital regulatório das verticais e sim o contábil.

Projeções 2026¹

Projeções para o ano de 2026 sobre a evolução de indicadores considerados relevantes pela companhia:

Porto Seguro	Range	Revisão
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2025)	+3% a +7%	mantido
Sinistralidade Vertical	50,5% a 54,5%	50% a 54%
Índice de G&A Vertical	10,0% a 10,6%	mantido
Porto Bank	Range	Revisão
Receita Total Vertical ²	7,5 a 7,9 bi	7,7 a 8,1
Perdas de Crédito (R\$ bi)	-2,7 a -3,1 bi	-3,1 a -3,5
Índice de Eficiência ³	27% a 31%	24% a 28%

Porto Saúde	Range	Revisão
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2025)	+14% a +22%	mantido
Sinistralidade Vertical	72% a 77%	mantido
Índice de G&A Vertical	4,7% a 5,7%	mantido
Porto Serviço	Range	Revisão
Receita Total Vertical (R\$ bi)	2,6 a 2,9	mantido
Índice de G&A Vertical	9% a 10%	mantido

Porto	Range	Revisão
Resultado Financeiro (R\$ bi)	1,4 a 1,8	mantido
Taxa efetiva ⁴	24% a 28%	23% a 27%

¹A Companhia esclarece que as projeções divulgadas refletem as expectativas da Administração com relação aos negócios da Companhia e não representa, portanto, promessa de desempenho ou resultado. A concretização dessas expectativas dependerá de diversos fatores, muitos deles externos à Companhia, podendo os resultados efetivos diferirem das projeções apresentadas. As projeções serão acompanhadas e revisadas pela Companhia, nos termos da regulação aplicável.

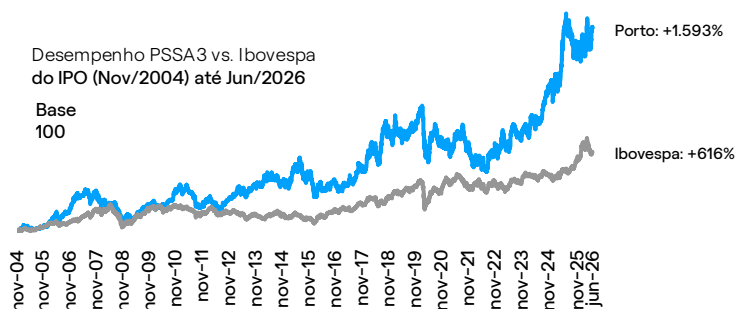
²Receita Total Porto Bank: Receita impactada por aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio e agora líquida de despesas com Rewards e bandeiras.

³Novo Índice de Eficiência Porto Bank: Novo cálculo do Índice de Eficiência Porto Bank: (Despesas Operacionais e Administrativas líquidas de Rewards e bandeiras) / (Receita líquida de tributos, Rewards e bandeiras – Despesa de Comercialização). Despesas como Rewards e bandeiras deixam de integrar despesas operacionais e passam a ser redutoras de receita em 2026.

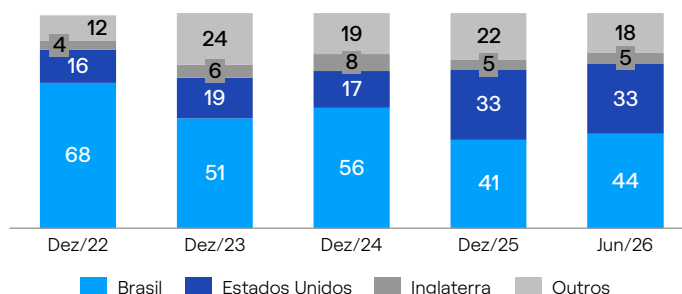
⁴Taxa Efetiva: Revisão da Taxa Efetiva decorrente da reversão de impostos diferidos sobre a mais-valia da aquisição de subsidiária após sua incorporação.

Indicadores de Mercado | 2T26

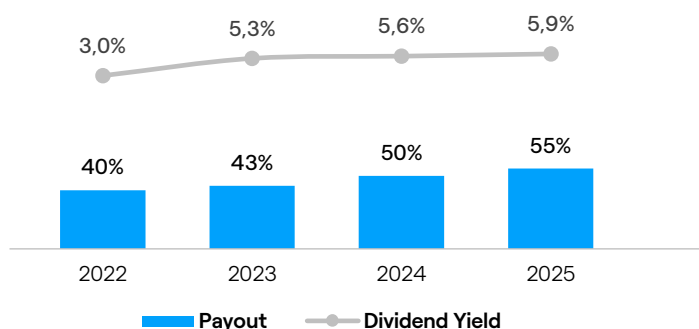
Indicadores de Mercado



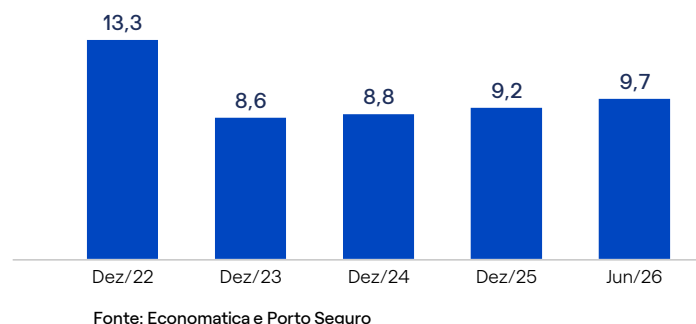
Abertura Geográfica das Ações em Circulação (%)



Payout & Dividend Yield



Preço/Lucro



Porto Seguro S.A. – B3: PSSA3

Indicadores de Mercado: Cotação da Ação: R\$ 52,92 (Jun/26) | Variação (últimos 12 meses): -4,1% | Ações em Circulação: 183.108.545 | Valor de Mercado: R\$ 34,2 bi

Divulgação de Resultados do 2T26: 07/08/2026 (antes da abertura do mercado)

Teleconferência: 07/08/2026 – 09h (BRT) / 08h (US EDT) – Em Português e Inglês (com tradução simultânea)

Link para webcast: https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_6otMCCyxSa69rwDLqC9VJg#/registration

Destaques Operacionais

2T26



Pessoas



Operação



Avaliação



Premiação

19,0 MI

Clientes

13,7 k

Funcionários

44,6 k

Corretores
Independentes¹
13,6 k

Prestadores de
Serviços

5,6 MI

Usuários nos Apps²
1,6 MI

Seguidores no
LinkedIn³
180 MI

Interações e
atendimentos digitais

682 k

Atendimentos
para automóvel

684 k

Atendimentos de
serviços residenciais e
empresariais

73%

de interações totalmente
digitais com Clientes

8,5 MI

Atendimentos
humanos

4,8

Rating do App Porto na
Apple Store e 4,6 na
Google Play³
83 pts

NPS no Porto Seguro
Auto

82 pts

NPS no Azul Seguro
Auto

81 pts

NPS Porto Seguro
Residencial

72 pts

NPS e 50% dos clientes
de Cartão resgataram
pontos em produtos
Porto

**Marca Mais
Forte -**
Brand Finance

1º marca mais forte
do país

**ESG - Brand
Finance**

Única empresa no top
3 nos três pilares ESG

Top of Mind

1º lugar na categoria
Seguros (Brasil)

Interbrand

Top 15 marcas mais
valiosas do país

GPTW

Top 7 melhores
empresas para se
trabalhar



CAROLINA
Divulgação Contábil
Há 15 anos na Porto

2T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

DRE Gerencial – Composição 2T26 e 2T25

2T26

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Controladora e Demais	2T26
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	5.888,9	2.343,3	1.872,0	659,0	139,9	10.903,2
Prêmio Retido	5.874,8	2.303,1	-	-	1,7	8.179,6
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	5.643,5	2.281,2	-	-	4,9	7.929,6
Receitas Não Seguros (a)	14,1	40,2	1.872,0	659,0	138,2	2.723,6
Sinistros Líquidos Retidos	(2.768,7)	(1.753,5)	-	-	(1,7)	(4.523,8)
Perdas de Crédito (b)	-	-	(868,4)	-	1,2	(867,2)
Despesa de Comercialização	(1.456,2)	(185,4)	(276,1)	(40,4)	(22,4)	(1.980,5)
Despesas com Tributos	(150,7)	(25,6)	(97,7)	(33,1)	(26,3)	(333,4)
Despesas Operacionais	(78,2)	(44,9)	(147,5)	(403,8)	(12,7)	(687,0)
Despesas Administrativas	(575,0)	(122,6)	(233,7)	(70,7)	(163,8)	(1.165,7)
Lucro Operacional	628,9	189,5	248,6	111,0	(82,5)	1.095,5
Resultado Financeiro e Patrimonial	236,3	88,3	-	2,2	60,3	387,1
Amortização do Intangível	(3,2)	-	-	(7,7)	0,0	(10,8)
LAIR	862,0	277,9	248,6	105,5	(22,1)	1.471,8
Imposto de Renda e Contribuição Social	(274,0)	(91,0)	(69,7)	(31,0)	125,2	(340,5)
Participação nos Resultados	(132,2)	(43,0)	(40,9)	(17,1)	(50,6)	(283,8)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(7,2)	-	(7,2)
Resultado Investidas e Controladas	0,0	-	(0,2)	-	0,5	0,3
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	455,8	143,9	137,8	50,2	53,0	840,6
Ajuste IFRS17 (c)	-	-	-	-	38,8	38,8
Lucro Líquido	455,8	143,9	137,8	50,2	91,8	879,4
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR (c)	37,5%	38,7%	33,6%	35,1%	-	28,7%
Patrimônio Líquido Médio	5.541,1	2.395,8	3.373,4	790,2	-	15.933,8
ROAE	32,9%	24,0%	16,3%	25,4%	-	22,1%

2T25

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Controladora e Demais	2T25
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	5.430,0	2.047,8	1.662,7	624,4	114,9	9.879,7
Prêmio Retido	5.416,9	2.010,0	-	-	1,2	7.428,1
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	5.413,1	1.999,3	-	-	5,5	7.417,8
Receitas Não Seguros (a)	13,1	37,7	1.662,7	624,4	113,7	2.451,5
Sinistros Líquidos Retidos	(2.729,6)	(1.545,3)	-	-	(3,1)	(4.278,0)
Perdas de Crédito (b)	-	-	(519,2)	-	(1,0)	(520,2)
Despesa de Comercialização	(1.316,2)	(145,6)	(264,8)	(44,7)	(16,9)	(1.788,2)
Despesas com Tributos	(155,5)	(22,4)	(107,9)	(29,1)	(29,9)	(344,9)
Despesas Operacionais	(68,3)	(70,7)	(148,7)	(384,6)	(12,0)	(684,3)
Despesas Administrativas	(553,3)	(99,8)	(231,5)	(50,0)	(161,9)	(1.096,6)
Lucro Operacional	603,3	153,1	390,5	116,0	(105,6)	1.157,3
Resultado Financeiro e Patrimonial	217,1	45,3	-	0,4	113,2	376,0
Amortização do Intangível	(3,2)	-	-	(7,7)	0,0	(10,8)
LAIR	817,3	198,4	390,5	108,6	7,6	1.522,5
Imposto de Renda e Contribuição Social	(253,6)	(60,5)	(124,1)	(36,4)	124,9	(349,7)
Participação nos Resultados	(129,9)	(32,4)	(62,7)	(15,5)	(51,7)	(292,1)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(11,7)	-	(11,7)
Resultado Investidas e Controladas	0,5	-	0,3	-	(0,8)	0,0
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	434,4	105,5	204,1	45,1	80,0	869,1
Ajuste IFRS17 (c)	-	-	-	-	9,0	9,0
Lucro Líquido	434,4	105,5	204,1	45,1	89,0	878,1
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR (c)	36,9%	36,4%	37,8%	39,1%	-	28,4%
Patrimônio Líquido Médio	5.579,1	1.886,3	2.961,9	841,4	-	14.266,5
ROAE	31,1%	22,4%	27,6%	21,5%	-	24,6%

(a) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Total seria de R\$ 11,0 bilhões no 2T26 (+11% vs. 2T25) e de R\$ 21,6 bilhões no 1S26 (+10% vs. 1S25).

(b) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.

(c) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.

DRE Gerencial – Composição 1S26 e 1S25

1S26

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Controladora e Demais	1S26
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	11.596,5	4.604,1	3.731,4	1.332,9	222,1	21.487,1
Prêmio Retido	11.569,3	4.525,3	-	-	2,9	16.097,5
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	11.168,1	4.496,4	-	-	8,8	15.673,3
Receitas Não Seguros (a)	27,3	78,8	3.731,4	1.332,9	219,1	5.389,6
Sinistros Líquidos Retidos	(5.589,9)	(3.280,5)	-	-	(0,9)	(8.871,3)
Perdas de Crédito (b)	-	-	(1.596,3)	-	3,3	(1.593,0)
Despesa de Comercialização	(2.828,8)	(360,7)	(503,5)	(77,8)	(63,9)	(3.834,6)
Despesas com Tributos	(248,0)	(60,1)	(211,0)	(64,8)	(69,0)	(652,8)
Despesas Operacionais	(141,1)	(91,4)	(314,9)	(826,0)	(21,2)	(1.394,7)
Despesas Administrativas	(1.134,0)	(253,1)	(487,0)	(135,4)	(332,4)	(2.341,9)
Lucro Operacional	1.253,7	529,4	618,7	229,0	(256,2)	2.374,6
Resultado Financeiro e Patrimonial	471,2	169,6	-	5,1	48,1	694,0
Amortização do Intangível	(6,3)	-	-	(15,4)	0,0	(21,7)
LAIR	1.718,5	699,0	618,7	218,8	(208,0)	3.046,9
Imposto de Renda e Contribuição Social	(528,3)	(232,0)	(183,3)	(65,6)	488,4	(520,8)
Participação nos Resultados	(267,8)	(107,4)	(98,6)	(35,2)	(39,0)	(548,1)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(14,8)	-	(14,8)
Resultado Investidas e Controladas	0,5	-	12,5	-	1,6	14,6
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	922,9	359,6	349,3	103,2	243,0	1.977,9
Ajuste IFRS17 (c)	-	-	-	-	35,6	35,6
Lucro Líquido	922,9	359,6	349,3	103,2	278,5	2.013,4
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR (c)	36,4%	39,2%	35,2%	35,7%	-	20,8%
Patrimônio Líquido Médio	5.541,1	2.395,8	3.373,4	790,2	-	15.933,8
ROAE	33,3%	30,0%	20,7%	26,1%	-	25,3%

1S25

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Controladora e Demais	1S25
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	10.838,2	4.012,3	3.223,5	1.294,1	240,6	19.608,8
Prêmio Retido	10.811,5	3.937,1	-	-	11,5	14.760,1
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	10.680,2	3.871,8	-	-	16,6	14.568,6
Receitas Não Seguros (a)	26,6	75,3	3.223,5	1.294,1	229,1	4.848,6
Sinistros Líquidos Retidos	(5.553,5)	(2.852,1)	-	-	(18,7)	(8.424,3)
Perdas de Crédito (b)	-	-	(1.022,7)	-	(0,6)	(1.023,3)
Despesa de Comercialização	(2.600,5)	(271,8)	(505,9)	(98,5)	(23,1)	(3.499,9)
Despesas com Tributos	(293,8)	(51,1)	(212,8)	(59,1)	(56,5)	(673,3)
Despesas Operacionais	(156,3)	(108,9)	(284,3)	(789,2)	(18,7)	(1.357,4)
Despesas Administrativas	(1.113,5)	(197,1)	(449,1)	(96,5)	(316,4)	(2.172,8)
Lucro Operacional	989,3	465,9	748,6	250,7	(188,3)	2.266,3
Resultado Financeiro e Patrimonial	411,1	79,5	-	8,1	259,9	758,6
Amortização do Intangível	(6,3)	-	-	(15,7)	0,0	(22,1)
LAIR	1.394,1	545,4	748,6	243,1	71,6	3.002,9
Imposto de Renda e Contribuição Social	(423,6)	(172,7)	(235,0)	(81,6)	174,4	(738,5)
Participação nos Resultados	(222,9)	(87,6)	(120,5)	(38,0)	(81,4)	(550,3)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(24,8)	-	(24,8)
Resultado Investidas e Controladas	0,1	-	3,2	-	(3,4)	(0,1)
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	747,8	285,1	396,2	98,7	161,3	1.689,1
Ajuste IFRS17 (c)	-	-	-	-	21,2	21,2
Lucro Líquido	747,8	285,1	396,2	98,7	182,5	1.710,3
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR (c)	36,2%	37,7%	37,4%	39,8%	-	30,1%
Patrimônio Líquido Médio	5.579,1	1.886,3	2.961,9	841,4	-	14.266,5
ROAE	26,8%	30,2%	26,8%	23,5%	-	24,0%

(a) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Total seria de R\$ 11,0 bilhões no 2T26 (+11% vs. 2T25) e de R\$ 21,6 bilhões no 1S26 (+10% vs. 1S25).

(b) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.

(c) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.

Balanço Patrimonial – IFRS17

Porto Seguro SA e controladas Balanços patrimoniais em 30 de junho de 2026 e 2025

(valores expressos em milhões de reais)

	30/06/2026	30/06/2025
Ativo		
Circulante	36.148,9	33.320,3
Caixa e equivalentes de caixa	1.821,8	1.897,9
Instrumentos financeiros		
Mensurados ao valor justo por meio do resultado	9.217,1	8.783,7
Mensurados ao custo amortizado	3.447,5	1.753,1
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	17.070,1	16.654,6
Ativos do contrato de resseguro	108,6	82,1
Recebíveis de prestação de serviços	722,6	718,3
Ativos fiscais a recuperar	1.090,2	959,3
Bens à venda	187,4	140,3
Custos de aquisição diferidos	916,1	931,1
Instrumentos financeiros derivativos	96,9	104,1
Outros ativos	1.470,6	1.295,8
Não circulante	22.772,0	22.544,7
Realizável a longo prazo		
Instrumentos financeiros		
Mensurados ao valor justo por meio do resultado	3,1	2,9
Mensurados ao valor justo por meio de outros resultados abrangentes	1.981,4	1.966,7
Mensurados ao custo amortizado	8.776,4	9.198,0
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	1.039,0	1.052,1
Ativos do contrato de resseguro	13,0	17,3
Ativos fiscais diferidos	1.670,9	1.378,3
Ativos fiscais a recuperar		
Custos de aquisição diferidos	2.074,3	1.875,9
Depósitos judiciais	1.523,2	1.511,3
Outros ativos	104,3	79,6
Investimentos		
Participações em coligadas e entidades controladas em conjunto	289,8	251,1
Outros investimentos	43,0	40,5
Propriedades para investimentos	207,0	242,0
Imobilizado	916,4	936,3
Intangível	4.044,2	3.911,8
Ativo de direito de uso	86,0	80,9
Total do Ativo	58.920,9	55.865,0
Passivo e Patrimônio líquido		
Circulante	28.116,1	26.585,5
Passivos do contrato de seguro	6.396,3	6.112,5
Passivos financeiros	17.196,5	15.630,7
Passivos fiscais a recolher	596,4	654,4
Dividendos e JCP a pagar	1.073,1	731,3
Instrumentos financeiros derivativos	0,1	—
Passivo de arrendamento	30,1	20,1
Outros passivos	2.823,5	3.436,5
Não circulante	14.581,4	13.408,3
Passivos do contrato de seguro	5.053,9	4.894,6
Passivos financeiros	6.533,0	5.600,5
Passivos fiscais diferidos	806,1	692,3
Passivo de arrendamento	107,9	110,5
Provisões judiciais	1.456,5	1.420,8
Outros passivos	624,0	689,5
Patrimônio líquido	16.223,4	15.871,2
Capital social	8.500,0	8.500,0
Reservas de lucros:		
(-) Ações em tesouraria	5.752,3	5.777,8
Reservas de lucros - demais	(173,2)	(198,0)
Reservas de capital	5.925,5	5.975,8
Dividendos adicionais propostos	639,3	639,3
Outros resultados abrangentes	—	885,8
Lucros acumulados	(102,7)	(61,7)
Participação dos acionistas não controladores	1.337,5	—
	97,0	130,0
Total do Passivo e Patrimônio líquido	58.920,9	55.865,0

DRE Societária IFRS17 e DRE Gerencial de Demais Negócios

DRE Societária IFRS17

(valores expressos em milhões de reais)

	2T26	2T25	Δ % / p.p.	1T26	Δ % / p.p.	1S26	1S25	Δ % / p.p.
Receitas								
Receita de contrato de seguro	8.468,0	7.989,0	6,0	8.325,6	1,7	16.793,7	15.697,5	7,0
Receita de operações de crédito	1.320,1	1.156,3	14,2	1.320,2	(0,0)	2.640,5	2.254,4	17,1
Receita de prestação de serviços	1.045,2	874,7	19,5	957,8	9,1	2.003,1	1.747,5	14,6
Receita com títulos de capitalização	33,9	27,9	21,6	30,9	9,9	64,8	54,3	19,4
Outras receitas operacionais	131,0	72,0	81,8	109,7	19,4	240,7	141,1	70,5
Equivalência patrimonial	11,4	14,7	(22,2)	27,3	(58,0)	38,7	32,4	19,3
	11.009,7	10.134,6	8,6	10.771,5	2,2	21.781,3	19.927,3	9,3
Despesas								
Despesa de contrato de seguro	(6.525,2)	(6.194,6)	5,3	(6.341,5)	2,9	(12.866,7)	(12.189,1)	5,6
Despesa líquida com contratos de resseguros/retrocessões	(5,7)	(30,6)	(81,3)	(13,5)	(57,7)	(19,2)	(37,1)	(48,3)
Custos de aquisição – outros	(124,6)	(208,1)	(40,1)	(141,5)	(12,0)	(264,9)	(420,3)	(37,0)
Despesa administrativa	(1.552,7)	(1.498,4)	3,6	(1.526,6)	1,7	(3.079,3)	(2.926,5)	5,2
Despesa com tributos	(289,9)	(293,0)	(1,1)	(280,9)	3,2	(570,8)	(570,6)	0,0
Custo dos serviços prestados	(127,4)	(88,1)	44,6	(70,5)	80,7	(197,9)	(167,4)	18,2
Outras despesas operacionais	(1.601,3)	(1.001,4)	59,9	(1.441,5)	11,1	(3.044,1)	(1.958,9)	55,4
	(10.226,7)	(9.314,2)	9,8	(9.816,1)	4,2	(20.043,0)	(18.269,9)	9,7
Lucro operacional antes do resultado financeiro	783,0	820,4	(4,6)	955,4	(18,0)	1.738,4	1.657,4	4,9
Receita financeira	658,2	506,5	29,9	540,7	21,7	1.198,9	1.024,9	17,0
Despesa financeira	(213,2)	(94,1)	126,6	(171,8)	24,1	(385,0)	(200,4)	92,1
	445,0	412,5	7,9	368,9	20,7	813,9	824,5	(1,3)
Lucro operacional	1.228,0	1.232,9	(0,4)	1.324,3	(7,3)	2.552,3	2.481,8	2,8
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	1.228,0	1.232,9	(0,4)	1.324,3	(7,3)	2.552,3	2.481,8	2,8
Imposto de renda e contribuição social	(341,4)	(343,2)	(0,5)	(182,7)	86,9	(524,0)	(746,7)	(29,8)
Corrente	(270,0)	(604,4)	(55,3)	(428,9)	(37,0)	(699,0)	(901,0)	(22,4)
Diferido	(71,3)	261,3	(127,3)	246,3	(129,0)	175,0	154,4	13,3
Lucro líquido do período	886,6	889,7	(0,3)	1.141,6	(22,3)	2.028,3	1.735,2	16,9
Atribuível a:								
- Acionistas da Companhia	879,4	878,1	0,2	1.134,0	(22,5)	2.013,4	1.710,3	17,7
- Acionistas não controladores em controladas	7,2	11,7	(38,2)	7,6	(5,2)	14,8	24,8	(40,3)
Taxa efetiva IR e CS sobre o resultado antes dos impostos	27,8%	27,8%	(0,0)	13,8%	101,5	20,5%	30,1%	(9,6)

DRE – Controladora e Demais

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Controladora e Demais	2T26	2T25	Δ % / p.p.	1T26	Δ % / p.p.	1S26	1S25	Δ % / p.p.
Prêmio Retido	1,7	1,2	38,7	1,3	32,1	2,9	11,5	(74,7)
Prêmio Ganho	4,9	5,5	(11,7)	3,9	23,4	8,8	16,6	(46,8)
Receitas Não Seguros	138,2	113,7	21,6	80,9	70,8	219,1	229,1	(4,3)
Sinistros Líquidos Retidos	(1,7)	(3,1)	(46,4)	0,8	(319,6)	(0,9)	(18,7)	(95,2)
Perdas de Crédito	1,2	(1,0)	(225,6)	2,1	(42,7)	3,3	(0,6)	-
Despesa de Comercialização	(22,4)	(16,9)	32,9	(41,5)	(45,9)	(63,9)	(23,1)	177,1
Despesas com Tributos	(26,3)	(29,9)	(12,1)	(42,8)	(38,6)	(69,0)	(56,5)	22,2
Despesas Operacionais	(12,7)	(12,0)	5,1	(8,6)	47,3	(21,2)	(18,7)	13,6
Despesas Administrativas	(163,8)	(161,9)	1,1	(168,6)	(2,8)	(332,4)	(316,4)	5,0
Resultado Operacional	(82,5)	(105,6)	(21,9)	(173,7)	(52,5)	(256,2)	(188,3)	36,1
Resultado Financeiro e Patrimonial	60,3	113,2	(46,7)	(12,2)	-	48,1	259,9	(81,5)
LAIR	(22,1)	7,6	(390,3)	(185,9)	(88,1)	(208,0)	71,6	(390,4)
Imposto de Renda e Contribuição Social	125,2	124,9	0,3	363,2	(65,5)	488,4	174,4	180,1
Participação nos Resultados	(50,6)	(51,7)	(2,0)	11,6	-	(39,0)	(81,4)	(52,1)
Resultado Investidas e Controladas	0,5	(0,8)	(162,6)	1,0	(49,0)	1,6	(3,4)	(146,1)
Resultado (Ex-adoção do IFRS 17)	53,0	80,0	(33,8)	190,0	(72,1)	243,0	161,3	50,7
Ajuste IFRS17	38,8	9,0	333,0	(3,2)	-	35,6	21,2	67,7
Resultado	91,8	89,0	3,2	186,8	(50,9)	278,5	182,5	52,6

Demonstrações do Fluxo de Caixa – IFRS17

Demonstrações dos fluxos de caixa para os períodos findos em 30 de junho de 2026 e 2025

(valores expressos em milhões de reais)

	30/06/2026	30/06/2025
Caixa líquido gerado / consumido atividades operacionais	1.232,4	609,2
Caixa gerado nas operações	1.951,7	2.379,2
Resultado líquido do período	2.028,3	1.735,2
Depreciações	52,1	49,8
Amortizações	165,1	164,9
Equivalência patrimonial	(38,7)	(32,4)
Perda por redução ao valor recuperável dos ativos	(262,3)	567,6
Provisões judiciais	72,7	174,5
Resultado na venda de imobilizado	0,6	(28,3)
Ativos / passivos fiscais diferidos	66,1	252,1
Variações nos ativos e passivos	53,6	(999,4)
Instrumentos financeiros mensurados ao valor justo por meio do resultado	(433,6)	(219,6)
Instrumentos financeiros - demais categorias	406,9	(1.139,8)
Ativos de contratos de seguros e resseguros	(22,2)	11,3
Empréstimos e recebíveis	(1.711,8)	(1.611,1)
Ativos fiscais a recuperar	(423,5)	(60,7)
Bens à venda	(38,2)	(33,9)
Custos de aquisição diferidos	(183,4)	(180,1)
Depósitos judiciais	(11,9)	(34,3)
Outros ativos	(123,0)	(173,5)
Operações de arrendamentos	2,2	2,4
Passivo de contratos de seguros e resseguros	443,1	688,4
Passivos financeiros	2.271,8	1.474,2
Instrumentos financeiros derivativos	7,3	60,3
Passivos fiscais a recolher	517,6	702,6
Pagamento de provisões judiciais	(36,9)	(31,5)
Outros passivos	(610,8)	(454,2)
Outros	(772,9)	(770,6)
Outros resultados abrangentes	(41,0)	(9,9)
Participação dos acionistas não controladores	(47,8)	(64,9)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(575,6)	(627,8)
Juros sobre captação de recursos pagos	(108,6)	(67,9)
	-	-
Caixa líquido atividades de investimento	(330,4)	(196,5)
Alienação de imobilizado e intangível	(2,5)	49,2
Aquisição de imobilizado	(39,3)	(78,2)
Aquisição de intangível	(288,6)	(167,5)
Caixa líquido atividades de financiamento	(978,2)	(540,9)
Recompras - ações em tesouraria	(217,9)	(89,7)
Captação de recursos	1.492,0	1.154,5
Pagamento de empréstimos e arrendamentos (exceto juros)	(1.157,0)	(955,3)
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	(1.095,3)	(650,4)
Aumento/(redução) de caixa e equivalentes de caixa	(76,2)	(128,2)
Saldo inicial de caixa e equivalentes de caixa	1.897,9	2.191,5
Saldo final de caixa e equivalentes de caixa	1.821,8	2.063,3



GABRIEL BORTOLETO

ESG e Fortalecimento de Ecossistema

2T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

Principais indicadores socioambientais

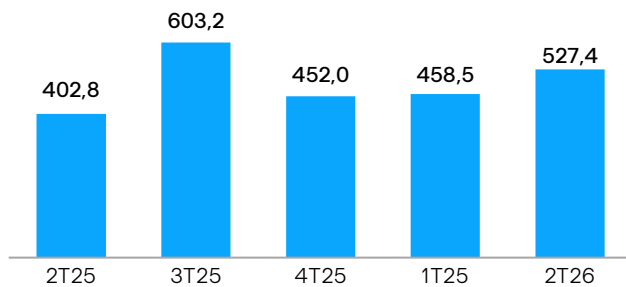
R\$ 985 Mi

Receita e prêmios de
Negócios Sustentáveis¹
(1S26)

523 K

Volume de Produtos e
Negócios Sustentáveis
Vendidos¹
(1S26)

Evolução de Receita e Prêmios de Produtos e Negócios Sustentáveis¹



Receita e Prêmio de Produtos e Negócios Sustentáveis (R\$ milhões)

Estratégia Climática e Circularidade

No pilar de Estratégia Climática e Circularidade do Regenera (Estratégia de Sustentabilidade da Porto), tivemos a **expansão da Renova Ecopeças**, pioneira na reciclagem automotiva.

A recicladora, que em 2025 já atingiu o recorde de 3,4 mil veículos desmontados e 70 mil itens reaproveitados, inaugurou uma nova estrutura operacional de 9,5 mil m² e dobrou a capacidade de seu estoque para armazenar mais de 40 mil peças, além de possibilitar desmontar mais de 10 mil veículos por ano.

A iniciativa dá sequência ao amadurecimento do modelo de negócio. Conheça mais sobre o momento da Renova, assim como seus resultados e meta no [Relatório e Caderno de Sustentabilidade 2025](#).

Produtos e Soluções Sustentáveis

Paralelamente, os reflexos de fenômenos como o El Niño e o aumento de eventos extremos evidenciam a necessidade de focar no pilar de Produtos e Soluções Sustentáveis. Diante de um cenário nacional em que cerca de 91% dos R\$ 184 bilhões em prejuízos por desastres climáticos recentes ficaram sem seguro, a Porto assumiu um papel ativo na mitigação dessas vulnerabilidades.

A companhia vem adaptando e ampliando seu portfólio de produtos para cobrir cada vez mais riscos climáticos e assegurar maior proteção patrimonial e capacidade de recuperação para clientes e empresas. Essa frente de atuação contribui diretamente para a meta do Regenera de **comercializar R\$ 13 bilhões em produtos de impacto socioambiental positivo até 2030**.

No final de abril, divulgamos nosso **Relatório de Sustentabilidade**, com os principais avanços da agenda em 2025. Para acessá-lo, visite o site: <https://ri.portoseguro.com.br/governanca-corporativa/sustentabilidade/>

Instituto Porto e Iniciativas

52,1 mil

Itens doados ao Instituto
e distribuídos às
instituições parceiras
(1S26)

636

Voluntários em 60
ações diferentes
(1S26)


Iniciativas de Inclusão Produtiva (1S26)²:

[Instituto Porto](#)

- Iniciaram: 416 pessoas
- Formados: 339 pessoas
- Empregados: 131 pessoas

[Associação Crescer Sempre³](#)

- Iniciados: 144
- Formados: 144

Inclusão Produtiva | Instituto Porto

Em parceria estratégica entre a Porto (área de sinistro), Sindirepa MG, Senai MG, Akzo Nobel e ASSPROM, o **Instituto Porto** iniciou o curso de Montador Automotivo em Belo Horizonte.

Com carga horária total de 188 horas, o projeto gratuito e com recursos de alimentação e transporte aos alunos, une formação técnica de excelência do Senai e o acompanhamento comportamental fundamentado na Cultura Porto. Visando a inclusão produtiva de pessoas em vulnerabilidade social, o projeto propõe formar 20 pessoas e incluí-las no mercado automotivo do ecossistema Porto.

Iniciativas de Educação (1S26):

[Instituto Porto](#)

- Atendimentos psicológicos e pedagógicos: 578
- Educandos ativos: 180 pessoas

[Associação Crescer Sempre⁴](#)

- Alunos ativos: 690
- Atendimento em psicoterapia: 81 pessoas

(1) Considera os produtos e serviços Seguro Auto por Assinatura, Seguro Auto para Carros Elétricos e Híbridos, Seguro Auto Compacto, Seguro Auto Leve, Seguro Auto Roubo, Seguro Essencial e Empréstimo e Financiamento para empresa com CNAES de impacto socioambiental positivo desde início de 2025 que é quando iniciou-se o Regenera. / (2) Compilam as iniciativas de Cursos Profissionalizantes, Aprendiz e Pré-Formação do Instituto Porto. / (3) Compilam dados dos cursos profissionalizantes da Crescer Sempre (cursos de assistência, marketing, estética e beleza, elétrica e hidráulica e inglês). / (4) Considerando os alunos ativos da educação infantil, ensino fundamental e ensino médio.

Fortalecimento do Grupo Porto

Plataforma de Ativação

No segundo trimestre de 2026, reforçamos a estratégia de relacionamento e proximidade com clientes e corretores, expandindo a força de marca do nosso ecossistema de produtos e serviços nos territórios de atuação:

Cultura do Automóvel

Com o início da temporada 2026 da Fórmula 1, reforçamos a nossa presença no principal palco do automobilismo mundial. Celebramos a continuidade do nosso patrocínio ao GP São Paulo, apoiado por nós desde 2022, e a parceria desde 2024 com o piloto Gabriel Bortoleto. Tivemos o orgulho de ser a única marca brasileira a apoiá-lo, em um movimento que consolidou a nossa estratégia de valorização da cultura do automóvel.

Para seguir reforçando este pilar, lançamos uma **campanha** protagonizada por **Gabriel Bortoleto** e seu irmão, Enzo. O filme, que estreou em TV aberta, destacou como o cuidado, nosso principal pilar, esteve presente em cada etapa da trajetória do piloto e de sua família.

Também ampliamos o nível de cuidado com os nossos clientes. Em mais um passo da nossa estratégia de expansão, aprimoramos o serviço de assistência já oferecido na madrugada e levamos a garantia de atendimento em até 15 minutos para São Caetano do Sul. Com isso, nossos clientes do Seguro Auto passaram a contar com a chegada do prestador em até 15 minutos, entre 22h e 5h, garantindo mais segurança e agilidade diante de imprevistos nas ruas.



Entretenimento

Em maio e junho, o Porto Bank marcou presença como patrocinador master do **Taste São Paulo**, um dos maiores festivais gastronômicos do mundo. Mais de 80 mil pessoas passaram pelo espaço da Porto durante os 10 dias de evento e os clientes contaram com uma série de vantagens, como 25% de desconto na compra de ingressos, entrada exclusiva com fast pass, brindes exclusivos, ativações em restaurantes e espaços reservados em aulas e experiências de conteúdo.

A vertical ainda promoveu uma aula especial com **Do Pão ao Caviar no Fire Pit by Gastronomia Porto Bank** e um pocket show da atriz Mel Lisboa, protagonista do espetáculo **Rita Lee, uma autobiografia musical**, que segue em cartaz no Teatro Porto.

O Porto Bank segue com o patrocínio ao **Blue Note**, reforçando sua presença em importantes polos culturais como São Paulo e Rio de Janeiro e o compromisso em oferecer experiências diferenciadas e exclusivas aos clientes.



Institucional

Com muito orgulho, anunciamos que fomos eleitos **a marca mais forte do Brasil e da América Latina** pelo ranking da Brand Finance. Também subimos posições entre as mais valiosas, conquistando o 29º lugar. Além disso, a Porto também foi a única empresa a figurar entre as primeiras posições dos três pilares ESG avaliados pela Brand Finance, reforçando sua atuação consistente em temas relacionados à sustentabilidade e governança corporativa. Esses reconhecimentos, vindo de um dos levantamentos mais conceituados do mercado, refletem o quanto o nosso posicionamento é percebido na prática por clientes, corretores, colaboradores, parceiros, prestadores e acionistas.

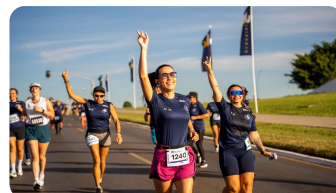
A Porto também realizou a segunda edição do **Porto Day** no Teatro Porto, evento voltado a acionistas, investidores e analistas do mercado financeiro. Durante a agenda, Bruno Garfinkel, presidente do Conselho de Administração, Paulo Kakinoff, CEO do grupo Porto e executivos da companhia apresentaram os principais indicadores, as projeções e os planos da companhia para o público presente.

Na frente de relacionamento, realizamos a cerimônia de premiação da campanha **Fecha com a Porto**, reunindo mais de 90 corretores de todo o Brasil em uma celebração única no Rio de Janeiro. Ainda com foco em nossa força de vendas, promovemos mais uma etapa **da Fecha Regional** para reconhecer os corretores com os melhores desempenhos. Proporcionamos a eles uma experiência VIP **na Festa do Peão de Americana**, um dos principais eventos do calendário sertanejo do país, e também marcamos presença no **maior São João do Mundo**, em Campina Grande, transformando o nosso cuidado em experiências inesquecíveis para os nossos parceiros.



Bem-estar e Saúde

Como parte das nossas iniciativas de saúde e bem-estar, demos a largada na **temporada 2026 da Blue Run** em Brasília, levando o circuito posteriormente para São Paulo e Piracicaba. Estas corridas materializaram nossa estratégia de saúde preventiva, conectando a marca ao público por meio do incentivo ao bem-estar.



Apêndice

- Vertical Porto Seguro (pág. 7): composto por Auto, Patrimonial, Vida e Uruguai
- Patrimonial (pág. 10): composto principalmente por Empresarial, Residencial, Imobiliária, Condomínio, Transportes, Rural, Responsabilidades, Eventos, Máquinas e Equipamentos, Celular e Bike
- Porto Saúde (pág. 13): composto por Saúde Empresarial, Seguro Odontológico, Portomed, Planos Administrados e Saúde Ocupacional
- Porto Bank (pág. 17):
 - Composto por Cartão de Crédito e Financiamento, Riscos Financeiros, Consórcio, Gestão de Ativos, Capitalização e Previdência
 - Índice de Eficiência: $(\text{Despesas Operacionais e Administrativas} - \text{Rewards}) / (\text{Receita Líquida de tributos} - \text{Despesa de Comercialização} - \text{Rewards})$
 - Receita Financeira (Margem Financeira): Receitas principalmente de juros de parcelamento da fatura e rotativo do cartão e receitas de juros de financiamentos e empréstimos (E&F), descontando despesas financeira (custo de captação)
 - Outras Receitas (Fee-Based): Receitas principalmente de interchange, anuidade do cartão, taxas e tarifas do consórcio
- Carteira do Crédito (pág. 19 a 21):
 - NII: Receita Financeira – Despesas Financeira – Comissão de Operações de Crédito
 - NIM: $(\text{NII} \times 4) / \text{Carteira Média Sensível a Spread}$
 - NIM Ajustado pelo Risco: $(\text{NII} - \text{Perda} \times 4) / \text{Carteira Média Sensível a Spread}$
 - Índice de Inadimplência (Over 90): Razão entre o saldo da carteira em atraso acima de 90 dias e o saldo total da carteira (limitada a atrasos de até 360 ou 540 dias)
 - Estágio 3: Aplicável aos ativos com problemas de recuperação de crédito, evidenciados pelo atraso superior a 90 dias no pagamento de principal ou de encargos ou pelo indicativo de que a respectiva obrigação não será integralmente honrada.
 - NPL Formation: $(\text{Perdas esperadas} + \text{Baixas para prejuízo líquidas de recuperação}) / \text{Saldo total da carteira}$
 - Custo de Crédito: $\text{Perdas de crédito} / \text{Carteira de crédito média}$
 - Índice de Cobertura: $\text{PCLD} / \text{Saldo da carteira em atraso}$
 - Perda de Crédito sobre Receita Líquida: $\text{Despesa com Perdas de Crédito (IFRS)} / \text{Resultado de Intermediação Financeira}$
 - PCLD – Perdas/Provisões para Créditos de Liquidação Duvidosa (até 360 dias de atraso): R\$ 1.647 milhões no 2T26 e R\$ 1.813 milhões no 2T25
- Sumários Financeiro e Operacional – Porto Bank (pág. 24):
 - Efeito da Resolução 4.966: Diante da nova resolução, houve o ajuste no modelo da metodologia do stop accrual de 60 para 90 dias
 - Efeito IFRS9: Em agosto/23, foram implementados novos modelos de provisionamento IFRS9 para os produtos de crédito, considerando prazo de write-off de 540 dias (os modelos anteriores consideravam prazos de write-off de 1.890 dias para Cartão de Crédito e 1.620 dias para Empréstimos e Financiamentos)
- Previdência (pág. 23):
 - Receita Efetiva: rendas de contribuições de previdência (acumulação + risco) + prêmios de VGBL
 - Ativos sob Gestão: considera somente recursos dos participantes
- Porto Serviço (pág. 25): segmentada entre Parceria Porto Seguro, Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais, ofertando principalmente serviços de assistência para residências, empresas e veículos
- Resultado Financeiro (pág. 29 e 30):
 - Resultado Financeiro de Operações de Previdência: Resultado principalmente da atualização monetária dos passivos de previdência
- Investimentos/Capex (pág. 31): “Desenvolvimento de Sistemas e Outros Intangíveis”, “Hardware e Software”, “Móveis, Equipamentos e Veículos” e “Imóveis”
- Proventos (pág. 32):
 - Payout: Total de proventos distribuídos (dividendos e juros sobre o capital próprio) / Lucro Líquido
 - Dividend Yield: Total de proventos distribuídos no período (por ação) / Preço da ação no último dia do período

Contato

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP

<https://ri.portoseguro.com.br>

gri@portoseguro.com.br