



AMANDA
Corretora
Há 20 anos com a Porto

RESULTADOS

1T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

A EVOLUÇÃO DO CUIDADO

Nossa estratégia de futuro reflete a maneira como aprimoramos permanentemente o exercício do **Cuidado**, num mundo em constante transformação. Inovar, diversificar e ampliar nossa presença na vida do Cliente são estímulos que nos movem todos os dias. E que se transformam em resultados.



Índice



ALEXANDRE
Corretora
Há 23 anos com a Porto

Mensagem da Administração	03
Análise Gerencial e Resultado do Período	06
<hr/>	
Vertical Porto Seguro	07
Auto	09
Patrimonial	10
Vida	11
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Seguro	12
<hr/>	
Vertical Porto Saúde	13
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Saúde	16
<hr/>	
Vertical Porto Bank	17
Soluções Financeiras para Crédito	19
Consórcio	22
Soluções Financeiras para Locações e Garantia e Previdência	22
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Bank	24
<hr/>	
Vertical Porto Serviço	25
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Serviço	27
<hr/>	
Resultado Financeiro	29
Investimento e Capital Regulatório e Projeções	31
Indicadores de Mercado	32
Destaques Operacionais	33
Demonstrações Financeiras	34
ESG - Fatores Ambientais, Sociais e de Governança	40
Fortalecimento do Grupo Porto	41
Apêndice	43



Paulo Kakinoff
CEO do Grupo Porto

Nossa Mensagem

Lucro Líquido Total de R\$ 1,1 bilhão (+36%) e Lucro Líquido Recorrente de R\$ 958 milhões (+15%)¹

A Porto iniciou 2026 mantendo a trajetória de resultados consistentes, com crescimento de dois dígitos no lucro líquido recorrente pelo quinto trimestre consecutivo, alcançando R\$ 958 milhões (+15% vs. 1T25)¹. A Vertical de Seguros apresentou expansão de 49% no resultado, com ROAE de 34%. Mesmo com esse crescimento significativo, as demais verticais, de Saúde, Banco e Serviços, representaram 51% do resultado total, todas com ROAE acima de 22%. As receitas totais² atingiram 11 bilhões, um incremento de 10% frente ao mesmo período do ano anterior. Este desempenho evidencia o foco da nossa estratégia de diversificação e o contínuo fortalecimento do Grupo Porto.

Desempenho das Verticais, comparadas ao 1T25:

Porto Bank: a receita² avançou 24%, atingindo R\$ 1,9 bilhão, impulsionada pelo crescimento em Consórcio² (+32%); Cartão, Financiamento e Empréstimos (+22%); Capitalização (+12%) e; Riscos Financeiros (+13%). A diversificação entre negócios de crédito e *fee based*, aliada à melhora no índice de eficiência (27,7%; -1,4 p.p.), impulsionaram o resultado da vertical, num cenário de NIM ajustado ao risco menor (2,8%; -1,7 p.p.). **Assim, o lucro líquido alcançou R\$ 212 milhões, um aumento de 10% no período.**

Porto Saúde: a Porto Saúde apresentou crescimento de 15% na receita, alcançando R\$ 2,3 bilhões. A expansão foi impulsionada por um aumento de 22% em beneficiários de seguro Saúde, atingindo 858 mil vidas, e uma expansão de 17% de vidas no Odonto, alcançando 1,2 milhão. **A sinistralidade foi de 68,9%, uma melhora de 1 p.p., patamar que reflete a nossa estratégia de verticalização virtual, com Time Médico Porto, Parcerias Estratégicas, novos produtos e ações de combate a fraudes.** O lucro obtido no período foi de R\$ 216 milhões (+20%).

Porto Seguro: as receitas e prêmios totalizaram R\$ 5,7 bilhões (+6%), alavancados pelo crescimento em duplo dígito nos segmentos Patrimonial (+13%) e Vida (+12%). No segmento Auto, prêmios e frota segurada avançaram 3%, atingindo 6,3 milhões de veículos segurados. O índice combinado ampliado atingiu 85% — uma melhora de 4 p.p. — explicado principalmente pela **queda de 2,5 p.p. na sinistralidade (51%), reflexo da disciplina na precificação, e pelo ganho de eficiência operacional, com redução de 1 p.p. na soma das despesas administrativas e operacionais (D.A. e D.O.).** Como resultado, o lucro líquido do período alcançou R\$ 467 milhões (+49%). O ROAE permaneceu acima do patamar de 30% pelo quarto trimestre consecutivo, atingindo 34% no 1T26.

¹Ajustado por: i) reversão de imposto diferido de -R\$ 185 milhões oriundo da incorporação da ISAR, e ii) + R\$ 9,2 milhões de benefício caixa de redução de IR pela amortização de ágio da CDF.

²Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

Nossa Mensagem

Porto Serviço: a Porto Serviço registrou R\$ 674 milhões em receita (+1%), com **destaque para a evolução do segmento de produtos digitais (+70%)**. O resultado trimestral foi de R\$ 53 milhões (-1%). Mantemos o foco em estruturação e ampliação das parcerias estratégicas, ultrapassando 70 empresas clientes fora da Parceria Porto Seguro, com o objetivo de promover o aumento da diversificação dos ramos de atuação e seguimos intensificando as ações nos produtos digitais com lançamento de novos pacotes.

O resultado financeiro foi de R\$ 307 milhões no trimestre (-20%). A receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 408 milhões, o que representa 73% do CDI, explicado pelo desempenho da alocação em ações e exposição em títulos pré-fixados marcados a mercado.

O índice de eficiência operacional¹, que considera a soma das Despesas Administrativas em relação à Receita Total foi de 11,0%, uma melhora de 0,1 p.p. no trimestre, alinhado com nossos esforços para ganhos de eficiência.

Este início de ano evidencia a digitalização da Porto como um movimento estratégico que potencializa o Cuidado, elemento intrínseco à nossa identidade e à forma como atuamos. Entre os nossos 19 milhões de clientes, tivemos mais de 184 milhões de interações e atendimentos digitais no 1T26, com resolução completa de mais de 72% dos acionamentos via WhatsApp. O atendimento digital, através de jornadas fluídas que entregam qualidade e conveniência aos nossos Clientes, contribui para que os níveis de NPS sigam elevados, como no Porto Seguro Auto e Azul Auto (ambos com 82 pontos), Porto Seguro Residência (81 pontos), Cartão de Crédito (74 pontos) e Time Médico Porto (92 pontos).

O fechamento do 1T26 reflete os resultados da nossa estratégia, que mantém o Cuidado como Norte e busca inovar, diversificar e ampliar as maneiras como manifestamos essa essência.

Nosso agradecimento mais sincero a todos que constroem essa jornada conosco.

Paulo Kakinoff

¹Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

Destques

1T26

19 MI

Clientes (Mar/26)

5% YoY

R\$ 11 BI

Em receita total¹ (1T26)

+ 10% YoY

R\$ 958 MI

Resultado Recorrente² (1T26)

+ 15% YoY

24,7%

ROAE Recorrente² (1T26)

+ 0,8 p.p. YoY

¹Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

²Ajustado por: i) reversão de imposto diferido de -R\$ 185 milhões oriundo da incorporação da ISAR, e ii) + R\$ 9,2 milhões de benefício caixa de redução de IR pela amortização de ágio da CDF.

Análise Gerencial e Resultado do Período - 1T26

DRE Porto Seguro S.A.	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	10.583,9	9.729,1	8,8	10.398,7	1,8
Prêmio Retido	7.917,9	7.332,0	8,0	8.033,9	(1,4)
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	7.743,7	7.150,7	8,3	7.783,7	(0,5)
Receitas Não Seguros (a)	2.666,0	2.397,1	11,2	2.364,9	12,7
Sinistros Líquidos Retidos	(4.347,5)	(4.146,3)	4,9	(4.494,8)	(3,3)
Perdas de Crédito (b)	(725,8)	(503,1)	44,3	(710,6)	2,1
Despesa de Comercialização	(1.854,1)	(1.711,7)	8,3	(1.592,6)	16,4
Despesas com Tributos	(319,4)	(328,4)	(2,7)	(388,6)	(17,8)
Despesas Operacionais	(707,7)	(673,1)	5,1	(709,6)	(0,3)
Despesas Administrativas	(1.176,2)	(1.076,2)	9,3	(1.223,5)	(3,9)
Lucro Operacional	1.279,1	1.109,1	15,3	1.029,0	24,3
Resultado Financeiro e Patrimonial	306,9	382,6	(19,8)	288,7	6,3
Amortização do Intangível	(10,8)	(11,2)	(3,5)	(11,1)	(2,5)
LAIR	1.575,1	1.480,4	6,4	1.306,6	20,5
Imposto de Renda e Contribuição Social	(180,3)	(388,9)	(53,6)	(140,9)	28,0
Participação nos Resultados	(264,3)	(258,2)	2,34	(307,7)	(14,12)
Acionistas não controladores em controladas	(7,6)	(13,2)	(42,3)	(7,6)	0,0
Resultado Investidas e Controladas	14,3	(0,1)	-	(18,3)	(178,2)
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	1.137,2	820,0	38,7	832,2	36,7
Ajuste IFRS17 (c)	(3,2)	12,3	(126,1)	6,5	(149,3)
Lucro Líquido	1.134,0	832,3	36,3	838,7	35,2
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	13,8%	31,8%	-18,1	14,1%	-0,3
Patrimônio Líquido Médio	15.638,5	13.953,8	12,1	14.896,0	5,0
ROAE	29,0%	23,9%	5,1	22,5%	6,5
Eventos Extraordinários	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido do Período	1.134,0	832,3	36,3	838,7	35,2
Incorporação e Amortização de Intangíveis (d)	(175,9)	-	-	6,1	-
Rolagem de Títulos (e)	-	-	-	50,2	-
Lucro Líquido Recorrente	958,3	832,3	15,1	895,0	7,1%

Eficiência Operacional	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Despesas Administrativas	(1.176,2)	(1.076,2)	9,3	(1.223,5)	-3,9
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	10.667,0	9.729,1	9,6	10.674,7	-0,1
Índice de Eficiência Operacional Ajustado (f)	11,0%	11,1%	-0,1	11,5%	-0,4

- (a) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Total seria de R\$ 10,7 bilhões no 1T26 (+9,6% vs. 1T25) e de R\$ 10,7 bilhões no 4T25.
- (b) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.
- (c) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.
- (d) Ajustado por: i) reversão de imposto diferido de -R\$ 185 milhões oriundo da incorporação da ISAR, e ii) + R\$ 9,2 milhões de benefício caixa de redução de IR pela amortização de ágio da CDF.
- (e) Rolagem de títulos públicos para vencimentos mais longos e com taxas mais elevadas
- (f) Sem ajuste, incluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, o Índice de Eficiência Operacional foi de 11,1% no 1T26 (estável YoY) e de 11,8% no 4T25.

Resultado e ROAE Vertical Seguro	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Seguros	467,1	313,4	49,0	459,1	1,7
ROAE % Seguros	33,8%	22,6%	11,2	32,3%	1,5

Resultado e ROAE Vertical Saúde	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Saúde	215,7	179,6	20,1	169,7	27,1
ROAE % Saúde	36,5%	39,7%	-3,2	32,7%	3,7

Resultado e ROAE Vertical Bank	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Bank	211,5	192,1	10,1	219,4	(3,6)
ROAE % Bank	24,8%	27,0%	-2,2	28,4%	-3,6

Resultado e ROAE Vertical Serviço	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Serviço	53,0	53,6	(1,1)	83,5	(36,6)
ROAE % Serviços	22,8%	26,3%	-3,5	36,1%	-13,3

Resultado Controladora e Demais	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Controladora e Demais	186,8	93,5	99,7	(93,1)	(300,6)

Resultado e ROAE Consolidado	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Porto Seguro S.A.	1.134,0	832,3	36,3	838,7	35,2
ROAE % Porto Seguro S.A.	29,0%	23,9%	5,1	22,5%	6,5



1T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

Principais destaques

17,9 mi
de itens/vidas
(Mar/26) +3,2% e
+550 k YoY

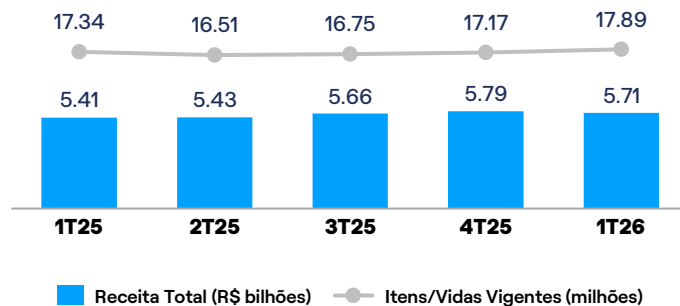
R\$ 5,7 bi
em receita total¹
(1T26) +5,5% YoY

Resultado de
R\$ 467,1 mi
(1T26) +49,0% YoY

ROAE de
33,8%
(1T26) +11,2 p.p. YoY

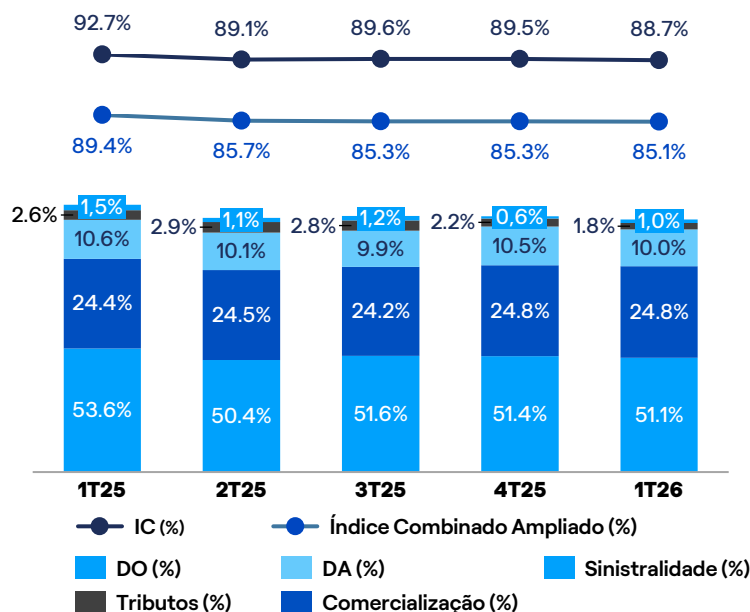
Por meio de ofertas mais segmentadas, a Porto Seguro segue avançando em inovação para aprimorar a experiência de seus clientes. A Companhia expandiu o portfólio de produtos de entrada, como o Azul Moto, Azul Seguro Compacto e Azul Proteção Combinada (seguro auto + residencial em uma única contratação) e, simultaneamente, reforçou sua atuação nos segmentos Premium e Private, garantindo uma oferta de serviços mais personalizada e exclusiva aos clientes de alta renda.

Além disso, evoluímos no digital, através de jornadas de compras mais fluídas.

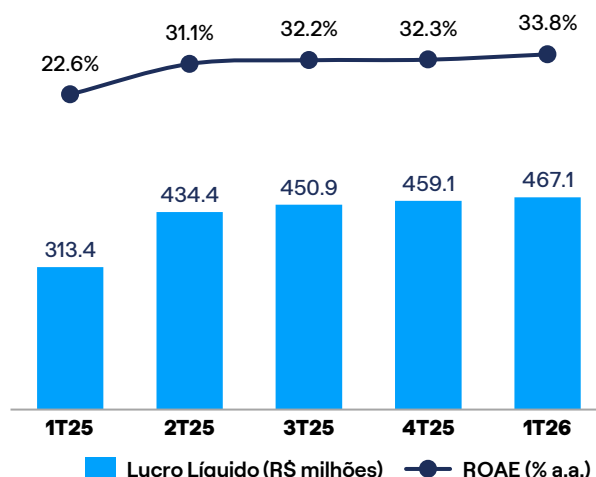


No trimestre, alcançamos 17,9 milhões de itens/vidas na Vertical Porto Seguro (+3,2% vs. 1T25), com destaque para o incremento de 214 mil pessoas no Vida (+3,4% vs. 1T25) e 183 mil veículos no Auto (+3,0% vs. 1T25).

Índice Combinado



Resultado e Rentabilidade



O resultado da Vertical Porto Seguro no primeiro trimestre de 2026 foi de R\$ 467,1 milhões (+49,0% vs. 1T25), enquanto o ROAE permaneceu acima de 30% pelo quarto trimestre consecutivo, atingindo 33,8% no período (+11,2 p.p. vs. 1T25). O Índice Combinado atingiu 88,7% no trimestre (-4,0 p.p. vs. 1T25), com destaque para a melhora de 2,5 p.p. na sinistralidade e de 1,1 p.p. nos índices de D.A. e D.O. somados, reflexo principalmente das iniciativas para aumento da eficiência operacional.

(1) Receita total é composta por prêmio retido + receitas.

→ Auto

6,3 mi
de veículos
(Mar/26)
+3,0 YoY

R\$ 4,1 bi
em prêmios emitidos
(1T26)
+2,9% YoY

- Participação de Mercado de 27,0% no 2M26¹
- 6,3 milhões de veículos na frota do 1T26 (+183 mil vs. 1T25)
- Sinistralidade de 58,5% no 1T26; melhora de 1,6 p.p. (vs. 1T25)

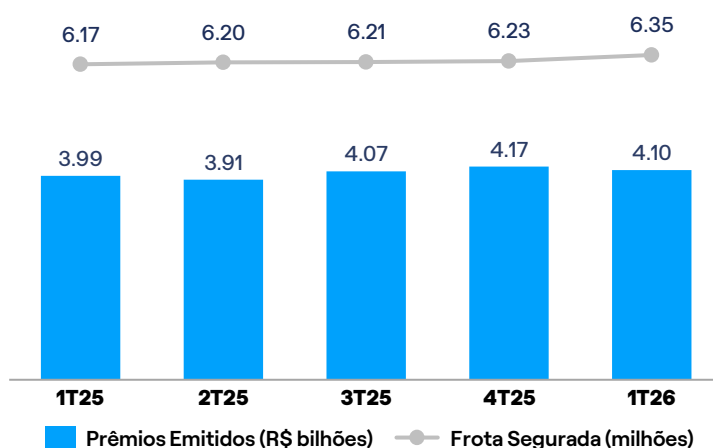
Prêmio Emitido e Frota Segurada

No 1T26, os prêmios emitidos do Auto atingiram R\$ 4,1 bilhões, um aumento de 2,9% (vs. 1T25), enquanto a frota segurada alcançou 6,3 milhões de veículos, crescimento de 183 mil itens (+3,0% vs. 1T25).

Mantivemos o foco na disciplina de precificação para preservar nossas margens, enquanto aprimoramos a experiência do cliente com benefícios personalizados e maior uso de tecnologia.

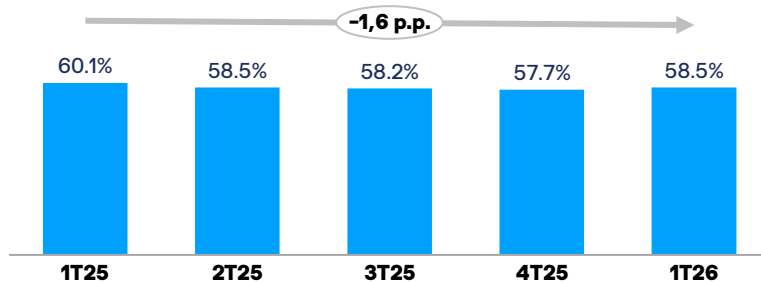
Nessa direção, nos segmentos de entrada, expandimos nosso portfólio com os produtos Azul Moto, Azul Seguro Compacto e Azul Proteção Combinada (Auto + Residencial), ampliando a oferta de coberturas segmentadas, o que fortalece nossa estratégia de inclusão securitária.

Ao mesmo tempo, reforçamos a atuação nos segmentos Premium e Private com ofertas exclusivas e personalizadas e seguimos capturando eficiências operacionais a partir da integração de nossas marcas.



Sinistralidade

A sinistralidade do Auto atingiu 58,5% no trimestre, melhora de 1,6 p.p. em relação ao primeiro trimestre de 2025, permanecendo dentro de patamares considerados saudáveis pela Companhia.



Visão de Mercado (2M26¹)

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	2,60	-3,3%	27,0%	-1,4 p.p.	56,2%	-6,4 p.p.
2º Maior	1,61	-0,1%	16,8%	-0,3 p.p.	59,0%	-2,8 p.p.
3º Maior	1,49	+4,5%	15,5%	+0,4 p.p.	61,5%	+0,7 p.p.
4º Maior	1,29	+10,3%	13,4%	+1,0 p.p.	65,9%	-5,9 p.p.
5º Maior	1,03	-0,3%	10,7%	-0,2 p.p.	58,2%	-0,6 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	7,02	+3,9%	-	-	61,2%	-1,5 p.p.

→ Patrimonial

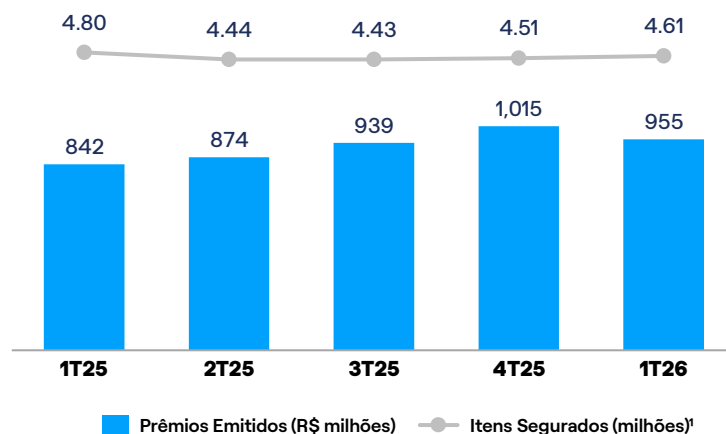
R\$ 955 mi
em prêmios emitidos (1T26)
+13,4% YoY

4,6 mi
de itens¹
(Mar/26)
-3,9% YoY

- Prêmio Emitido de R\$ 955 mi em prêmios no trimestre (+13,4% vs. 1T25)
- 24,6% de Participação de Mercado no Empresarial (+1,7 p.p.)
- 22,4% de Participação de Mercado no Residencial (+1,1 p.p.)
- Sinistralidade de 31,4% no 1T26; melhora de 4,0 p.p. (vs. 1T25)

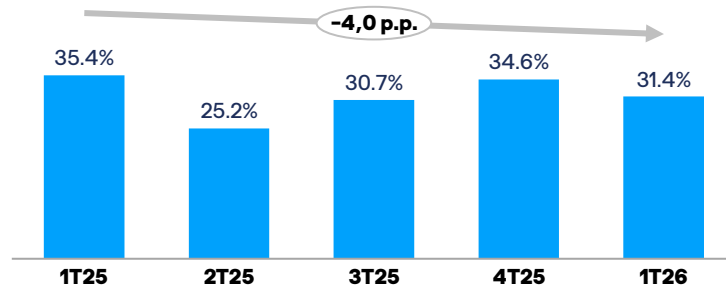
Prêmios Emitidos e Itens Segurados

Os Seguros Patrimoniais cresceram 13,4% vs. 1T25, com destaque para a expansão de 18,1% no Residencial e 6,6% no Empresarial. Em ambas as frentes, mantivemos a liderança consolidada com ganhos de 1,1 p.p. e 1,7 p.p. em market share, respectivamente. Esse avanço é potencializado por novas iniciativas no Residencial, como a Proteção Combinada na Azul e o reforço nos segmentos Premium e Private, garantindo abrangência em diferentes perfis de clientes.



Sinistralidade

A sinistralidade total dos produtos Patrimoniais foi de 31,4%, no 1T26, apresentando uma melhora de 4,0 p.p. em relação ao primeiro trimestre de 2025, decorrente principalmente da redução do impacto de eventos climáticos.



Visão de Mercado (2M26²)

Residencial

Empresa	Prêmio (R\$ mi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	256,5	+13,8%	22,4%	+1,1 p.p.	36,3%	-4,9 p.p.
2º Maior	181,3	-0,1%	15,8%	-1,4 p.p.	13,1%	-4,4 p.p.
3º Maior	165,6	+0,1%	14,4%	-1,2 p.p.	16,7%	-5,9 p.p.
4º Maior	99,4	+27,1%	8,7%	+1,3 p.p.	52,2%	-6,0 p.p.
5º Maior	99,3	+7,4%	8,7%	-0,1 p.p.	25,8%	-2,8 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	882,3	+6,0%	-	-	28,4%	-1,6 p.p.

Empresarial

Empresa	Prêmio (R\$ mi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	178,3	+4,5%	24,6%	+1,7 p.p.	23,7%	-15,0 p.p.
2º Maior	72,7	+19,2%	10,0%	+1,8 p.p.	44,4%	+2,5 p.p.
3º Maior	66,0	+5,6%	9,1%	+0,7 p.p.	71,3%	20,3 p.p.
4º Maior	55,3	+2,2%	7,6%	+0,4 p.p.	37,4%	-11,5 p.p.
5º Maior	53,8	-5,5%	7,4%	-0,2 p.p.	40,6%	-3,9 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	545,4	-4,9%	-	-	49,7%	+6,7 p.p.

(1) Ajustando o volume de itens pelo critério atual, que no segmento de seguro de conta digital contempla apenas as contas com movimentação financeira, o volume total de itens de seguros patrimoniais teriam crescido 7,3% no 1T26 (vs. 1T25). (2) Dados de mercado do acumulado de janeiro a fevereiro de 2026. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

→ Vida

6,6 mi

Vidas
(Mar/26)
+3,4% YoY

R\$ 484 mi

em prêmios no Vida
(1T26)
+12,2% YoY

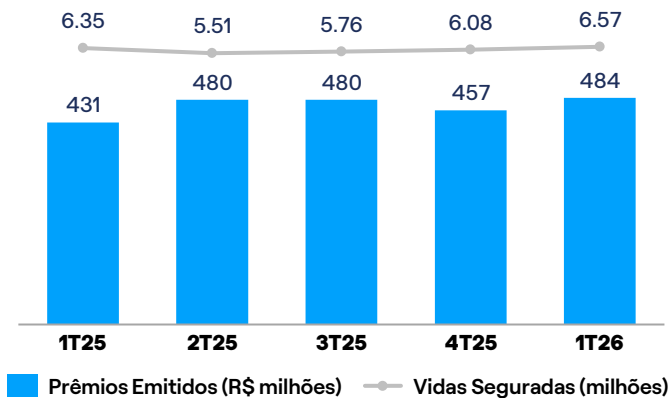
- Crescimento de 12,2% dos prêmios no 1T26 (vs. 1T25)
- Aumento de 213,8 mil vidas (vs. 1T25)
- Sinistralidade do Vida de 34,9% (-4,2 p.p. vs. 1T25)

Prêmios Emitidos e Vidas Seguradas

No 1T26, os prêmios do Vida aumentaram 12,2% e a quantidade de vidas seguradas cresceu 3,4% em comparação ao 1T25. A expansão observada no período é explicada principalmente pelo desempenho do Vida Prestamista e Vida Coletivo.

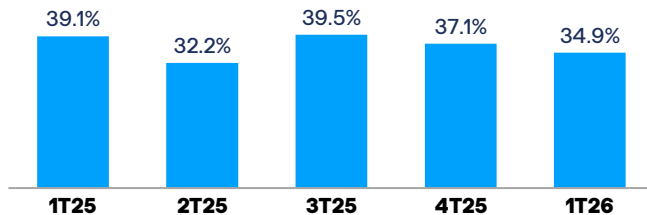
No Vida Prestamista, os prêmios trimestrais cresceram acima do mercado⁽¹⁾(+29,0% vs. 1T25), impulsionados por ações comerciais que expandiram a base de parceiros e ampliaram o avanço em vendas cruzadas, através dos produtos de Consórcio e de Crédito do Grupo Porto.

Já no Vida Coletivo, a expansão foi de +11,2% (vs. 1T25), ratificando a estratégia de crescimento no segmento de Pequenas e Médias Empresas, com destaque para o aumento do cross sell com as Verticais.



Sinistralidade - Vida

A sinistralidade do primeiro trimestre do Vida alcançou 34,9% no 1T26, melhora de 4,2 p.p. vs. 1T25 e 2,3 p.p. vs. 4T25, refletindo o aprimoramento no processo de subscrição.



Visão de Mercado (2M26²)

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
1º Maior	2,06	+0,5%	15,8%	-1,2 p.p.	35,8%	+2,4 p.p.
2º Maior	1,30	+6,8%	10,0%	-0,2 p.p.	54,1%	+8,2 p.p.
3º Maior	1,82	+19,9%	9,1%	+0,9 p.p.	18,7%	-1,5 p.p.
4º Maior	1,04	+3,9%	8,0%	-0,4 p.p.	20,1%	-0,3 p.p.
5º Maior	0,96	+14,8%	7,4%	+0,4 p.p.	28,9%	-6,7 p.p.
Grupo Porto Seguro (12º maior)	0,30	+6,8%	2,3%	0,0 p.p.	32,2%	-7,0 p.p.
Total Mercado	13,0	+8,4%	-	-	26,7%	-2,8 p.p.

(1) Dados do Vida Prestamista de janeiro a fevereiro com base na SUSEP, ramos 977 e 1377.

(2) Dados de mercado de Vida Coletivo, Individual, Prestamista e Viagem do acumulado de janeiro a fevereiro de 2026. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Seguro

Auto Consolidado	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	4.100,6	3.985,3	2,9%	4.168,3	-1,6%
Prêmio Ganho (R\$ milhões)	3.971,2	3.882,9	2,3%	4.061,9	-2,2%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	58,5%	60,1%	-1,6	57,7%	0,8
Veículos Segurados - Frota (mil)	6.348,9	6.165,8	3,0%	6.232,8	1,9%
Patrimoniais	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	955,0	841,8	13,4%	1.014,7	-5,9%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	890,3	787,6	13,0%	873,0	2,0%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	31,4%	35,4%	-4,0	34,6%	-3,3
Negócios (mil)	4.613,5	4.802,6	-3,9%	4.507,3	2,4%
Vida	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	484,0	431,2	12,2%	457,0	5,9%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	466,8	422,4	10,5%	463,5	0,7%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	34,9%	39,1%	-4,2	37,1%	-2,3
Negócios (mil)	6.568,7	6.354,8	3,4%	6.077,4	8,1%
Uruguay Seguros	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	216,5	191,3	13,2%	211,5	2,4%
Prêmio Ganho (R\$ milhões)	196,3	174,3	12,6%	195,2	0,5%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	28,7%	30,1%	-1,4	30,8%	-2,1
Receita de Serviços (R\$ milhões)	11,1	10,5	5,7%	10,9	1,8%
Negócios (mil) ¹	350,3	0,0	0,0%	344,0	1,9%
Demais Seguros	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receitas/Prêmios (R\$ milhões)	2,1	3,1	-32,2%	2,2	-3,5%
<i>Cosseguro, Rastreadores e Run Off (RCO e Demais Azul)</i>					
Resseguro	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Resseguro (R\$ milhões)	-61,7	-55,0	12,3%	-75,1	-17,8%
Total Porto Seguro	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas)	5.707,7	5.408,2	5,5%	5.789,5	-1,4%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	467,1	313,4	49,0%	459,1	1,7%
ROAE (%) - Var (p.p.)	33,8%	22,6%	11,2	32,3%	1,5

DRE Gerencial – Porto Seguro

DRE Porto Seguro	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas)	5.707,68	5.408,2	5,5	5.789,5	(1,4)
Prêmio Retido	5.694,5	5.394,6	5,6	5.776,4	(1,4)
Prêmio Ganho	5.524,6	5.267,2	4,9	5.593,6	(1,2)
Receitas	13,2	13,6	(3,0)	13,1	0,9
Sinistros Líquidos Retidos	(2.821,2)	(2.823,9)	(0,1)	(2.877,8)	(2,0)
Despesa Comercialização	(1.372,6)	(1.284,3)	6,9	(1.387,6)	(1,1)
Despesas Operacionais	(62,9)	(88,0)	(28,5)	(40,8)	54,2
Despesas com Tributos	(97,3)	(138,3)	(29,7)	(124,4)	(21,8)
Despesas Administrativas	(559,0)	(560,2)	(0,2)	(591,1)	(5,4)
Resultado Operacional	624,8	386,0	61,8	585,1	6,8
Resultado Financeiro	234,9	194,0	21,1	284,3	(17,4)
Amortização Intangível	(3,2)	(3,2)	-	(3,2)	-
Resultado antes dos Impostos	856,5	576,8	48,5	866,3	(1,1)
Imposto de Renda e Contribuição Social	(254,3)	(170,0)	49,6	(269,8)	(5,7)
Lucro Líquido antes das Participações	602,2	406,8	48,0	596,5	1,0
Participações	(135,6)	(93,0)	45,8	(137,4)	(1,3)
Resultado Investidas	0,5	(0,4)	(222,2)	0,0	-
Lucro Líquido	467,1	313,4	49,0	459,1	1,7
R.O.A.E. (%) - Var (p.p.)	33,8%	22,6%	11,2	32,3%	1,5
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	88,7%	92,7%	-4,0	89,5%	-0,9
Índice Combinado Ampliado (%) - Var (p.p.)	85,1%	89,4%	-4,3	85,3%	-0,2
Base Aplicações Financeiras	6.162,7	5.624,0	9,6	6.086,4	1,3



RENATA
Time Médico Porto Saúde
Há 3 anos com a Porto

1T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

→ Beneficiários e Receitas

R\$ 2,3 bi

em receitas no 1T26
(+15,1% vs. 1T25)

858 k Vidas

+156 k vidas no
Seguro Saúde
(+22,3% vs. 1T25)

R\$ 215,7 mi

de lucro líquido no 1T26
(+20,1% vs. 1T25)

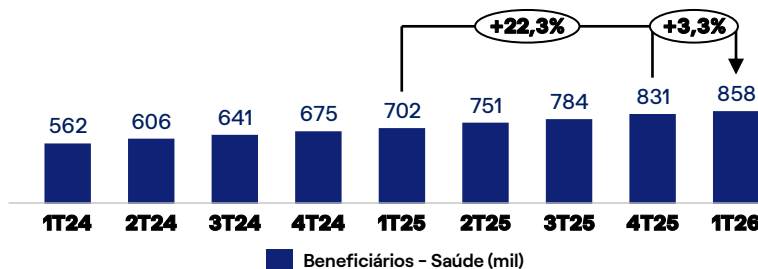
68,9%

de sinistralidade
Saúde + Odonto
(-0,9 p.p. vs. 1T25)

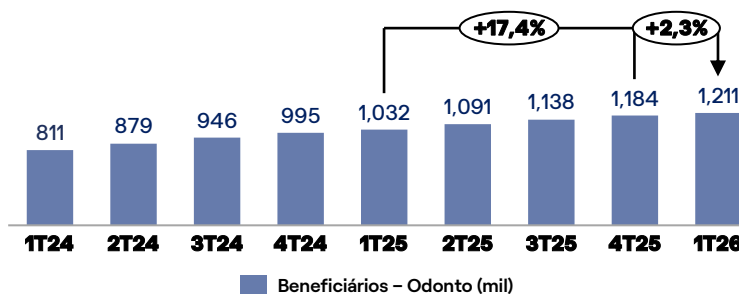
- **Atingimento de 858 mil de vidas no seguro saúde e 1,2 milhões de vidas no odontológico**
- **Receitas e Prêmios aumentaram R\$ 296,2 MM, +15,1% (vs. 1T25)**
- **Sinistralidade saúde + odonto no 1T26 foi melhor em 0,9 p.p.(vs. 1T25)**
- **Lucro líquido de R\$ 215,7 mi , crescimento de R\$ 36,1 mi (+20,1% vs. 1T25)**
- **ROAE de 36,5% no 1T26 (-3,2 p.p. vs. 1T25)**

Beneficiários

O Seguro Saúde atingiu 858 mil vidas, mantendo uma série de 22 trimestres consecutivos de crescimento. Aumentamos 156 mil vidas em relação ao 1T25 e 27 mil em comparação ao trimestre imediatamente anterior.

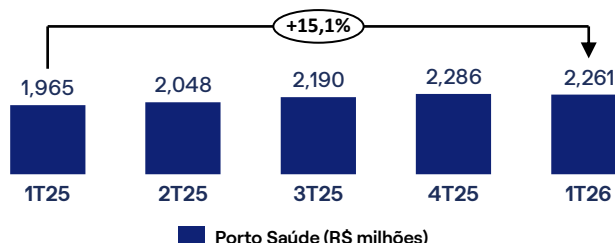
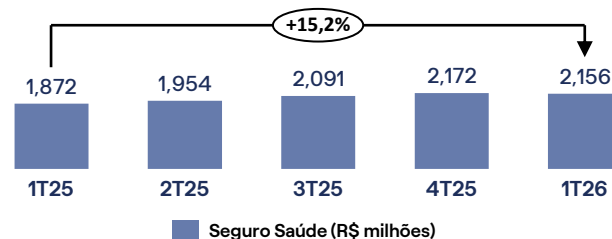


O Seguro Odonto atingiu 1.211 mil vidas, aumentando 179 mil vidas em relação ao 1T25 e 27 mil em comparação ao trimestre imediatamente anterior.



Receitas

As receitas da Porto Saúde cresceram R\$ 296,2 milhões (+15,1% vs. 1T25), atingindo R\$ 2,3 bilhões no trimestre.

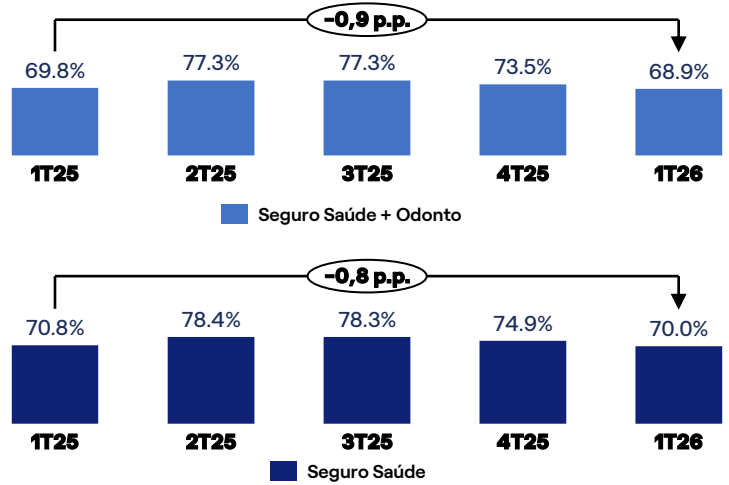


→ Sinistralidade e Resultado

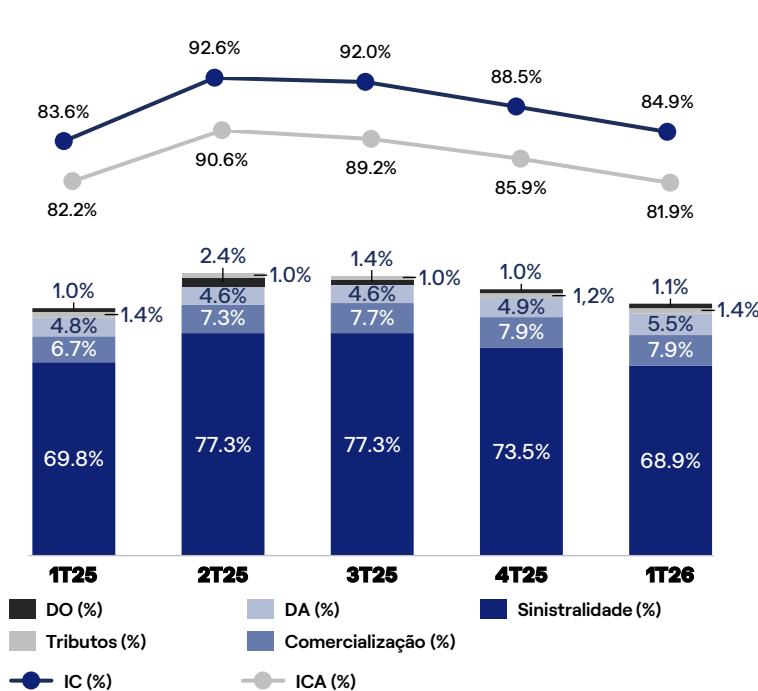
Sinistralidade

A sinistralidade do Seguro Saúde + Odonto fechou em 68,9%, (-0,9 p.p. vs 1T25).

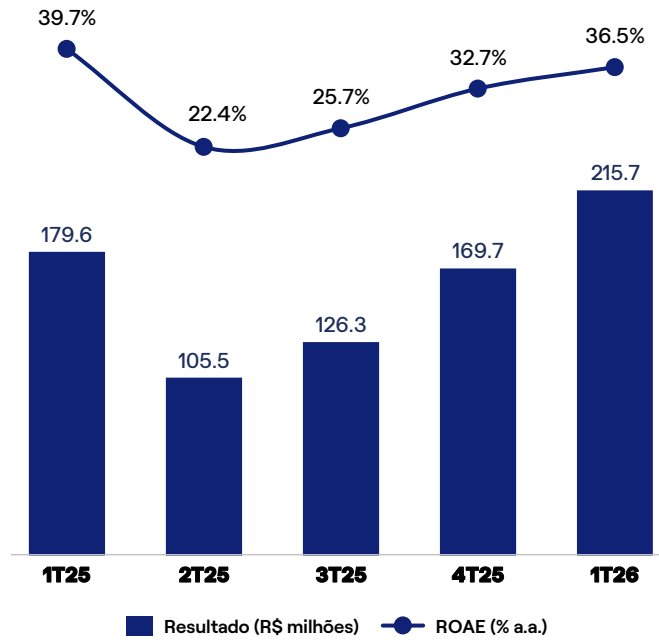
A sinistralidade do Seguro Saúde fechou em 70,0%, (-0,8 p.p. vs 1T25), reforçando mais uma vez os reflexos da nossa estratégia de verticalização virtual, com Time Médico Porto, Parcerias Estratégicas, novos produtos e ações de combate a fraudes.



Índice Combinado



Resultado e rentabilidade



Reforçamos a eficiência operacional observada no índice de sinistralidade -0,9 p.p. (vs. 1T25), refletindo a saúde da nossa carteira. O lucro líquido alcançou R\$ 215,7 milhões no 1T26 (+20,1% vs. 1T25). A lucratividade positiva resultou em um ROAE de 36,5% no trimestre (-3,2 p.p. vs. 1T25). O Índice Combinado da Porto Saúde aumentou 1,3 p.p. (vs. 1T25), impactado por efeitos pontuais favoráveis de despesa de comercialização no 1T25.

→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Saúde

Seguro Saúde	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	2.155,9	1.872,1	15,2%	2.171,9	-0,7%
Beneficiários - (mil)	858	702	22,3%	831	3,3%
Seguro Odontológico	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	66,2	55,0	20,5%	73,6	-10,0%
Beneficiários - (mil)	1.211	1.032	17,4%	1184	2,3%
Outros	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receitas (R\$ milhões)	38,6	37,5	3,0%	40,2	-3,9%
Cientes - (mil)	140	145	-3,4%	142	-1,5%
Total Porto Saúde	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receitas (R\$ milhões)	2.260,8	1.964,6	15,1%	2.285,7	-1,1%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	215,7	179,6	20,1%	169,7	27,1%
ROAE (%) - Var (p.p.)	36,5%	39,7%	-3,2	32,7%	3,8
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	84,9%	83,6%	1,3	88,5%	-4,1

DRE Gerencial – Porto Saúde

DRE Porto Saúde	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas)	2.260,8	1.964,6	15,1	2.285,7	-1,1
Prêmio Retido	2.222,1	1.927,1	15,3	2.245,5	-1,0
Prêmio Ganho	2.215,2	1.872,5	18,3	2.176,8	1,8
Receitas	38,6	37,5	3,0	40,2	-3,9
Sinistros Líquidos Retidos	(1.527,1)	(1.306,8)	16,9	(1.600,7)	-4,6
Despesa Comercialização	(175,3)	(126,2)	38,9	(171,4)	2,3
Despesas Operacionais	(46,5)	(38,2)	21,7	(44,4)	4,7
Despesas com Tributos	(34,5)	(28,7)	20,3	(29,7)	16,2
Despesas Administrativas	(130,6)	(97,3)	34,2	(113,9)	14,7
Resultado Operacional	339,9	312,8	8,7	256,9	32,3
Resultado Financeiro e Patrimonial ¹	81,3	34,2	137,7	67,4	20,5
Resultado antes dos Impostos	421,1	347,0	21,4	324,3	29,8
Imposto de Renda e Contribuição Social	(141,0)	(112,2)	25,7	(102,5)	37,6
Lucro Líquido antes das Participações	280,1	234,8	19,3	221,8	26,3
Participações	(64,4)	(55,2)	16,8	(52,1)	23,6
Lucro Líquido	215,7	179,6	20,1	169,7	27,1
R.O.A.E. (%) - Var (p.p.)	36,5%	39,7%	-3,2	32,7%	3,7
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	84,9%	83,6%	1,3	88,5%	-3,6
Índice Combinado Ampliado (%) - Var (p.p.)	81,9%	82,2%	-0,2	85,9%	-4,0
Base Aplicações Financeiras	2.291,4	1.017,4	125,2	1.614,5	41,9

(1) Em 2026, os resultados financeiros da Porto Saúde passam a ter a remuneração com base na posição de ativos de aplicações financeiras.



1T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

→ Principais destaques

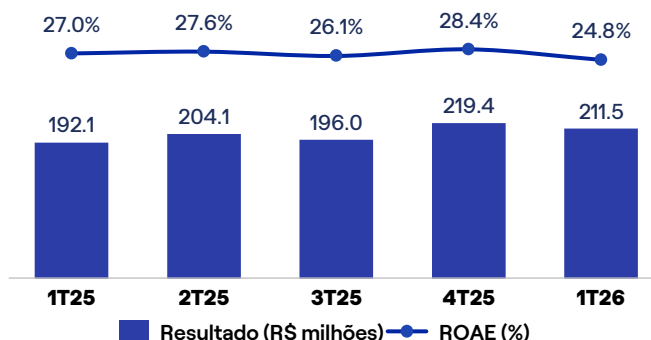
6,8 mi
de Negócios
(Mar/26)
+35,7% YoY

R\$ 1,9 bi
em Receitas
(1T26)
+24,5% YoY¹

- Lucro líquido de 211,5 milhões (+10,1% YoY), com ROAE de 24,8%
- Receita Total de R\$ 1,9 bi (+24,5% YoY)¹
- Índice de eficiência 27,7% (-1,4 p.p. YoY)²

O Porto Bank encerrou o 1T26 com crescimento de receita superior à expansão de despesas, melhora contínua do índice de eficiência e disciplina rigorosa na concessão de crédito. O Lucro Líquido de R\$ 211,5 milhões cresce 10,1% em relação ao 1T25, com ROAE de 24,8%, em um ambiente macroeconômico mais demandante.

Resultado e Rentabilidade



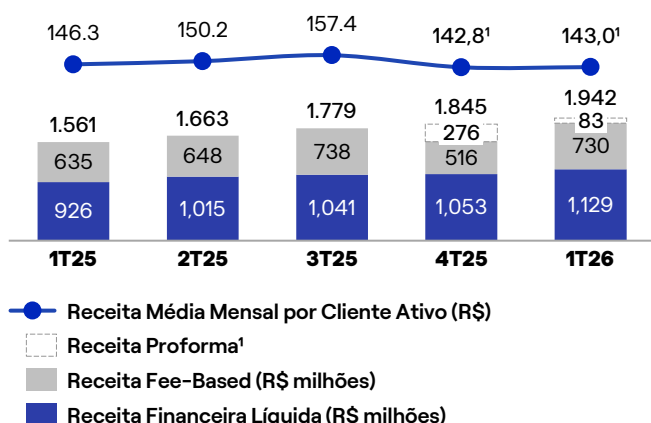
O 1T26 marca o quinto trimestre consecutivo em que entregamos a combinação que orienta nossa gestão: crescimento sustentável de receita, melhora contínua de eficiência e qualidade de portfólio compatível com o ciclo. Esses três vetores não se movimentam por acaso – são resultado de uma estratégia que vem sendo executada com consistência ao longo dos últimos trimestres.

A receita¹ avançou 24% no ano, com Fee-Based crescendo 28% e Margem Financeira 22%. A diversificação entre receita recorrente de serviços e receita de crédito é deliberada: busca-se uma estrutura de receita mais resiliente a ciclos de inadimplência, à medida que o Porto Bank consolida sua posição como banco transacional do ecossistema Porto.

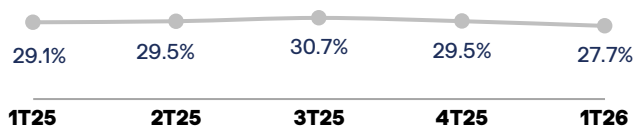
A Receita Média Mensal por Cliente Ativo fechou o trimestre em R\$ 143,0¹, em linha com o trimestre anterior. A leve compressão sobre os R\$ 146,3 do 1T25 reflete a adequação da metodologia de apuração do consórcio, em cenários comparáveis a receita estaria em linha.

Sobre eficiência: o índice de 27,7% no 1T26 é o melhor da nossa série e reflete o compromisso de não permitir que o crescimento dos negócios seja inflacionado por crescimento desproporcional de custos. Investimos fortemente em tecnologia estruturante, mas com retorno mensurável em produtividade e ganho de escala. Continuamos a perseguir patamares mais ambiciosos, sempre balanceados com o investimento necessário para sustentar a expansão do ecossistema digital.

Receitas



Índice de Eficiência²



(1) Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

(2) Metodologia de cálculo: (Despesas Operacionais e Administrativas) / (Receita líquida de tributos - Despesa de Comercialização - Rewards)

Soluções Financeiras para Crédito

Receita

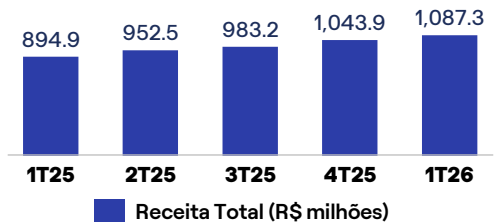
R\$ 1,1 bi
+21,5% YoY

Cartões

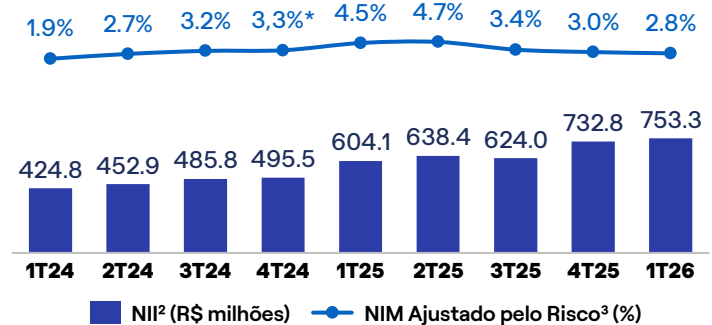
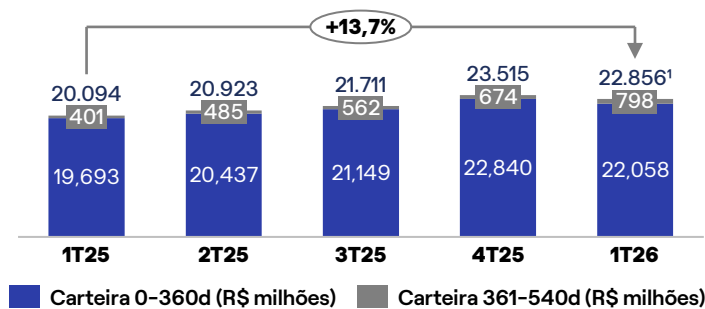
R\$ 925,5 mi
+23,8% YoY

Empréstimos e Financiamentos

R\$ 161,7 mi
+9,8% YoY



Carteira de Crédito



*Considerando os efeitos da venda de carteira realizada no 4T24, o NII Ajustado ao Risco foi 1,9%.

Em um cenário de juros estruturalmente altos e seletividade do mercado de crédito, optamos por priorizar rentabilidade. A carteira de crédito foi de R\$ 22,9 bilhões (+13,7% frente ao 1T25), com expansão do Crédito com Garantia de Veículo, e à digitalização do canal direto via App Porto. Essa estratégia preserva spreads, melhora a previsibilidade da perda esperada e protege a base de clientes.

Sobre Margem Financeira, o NII consolidado atingiu R\$ 753,3 milhões no 1T26 (24,7% YoY). O NIM Ajustado pelo Risco fechou em 2,8%, em patamar comparável ao 4T25 (3,0%) e que consolida uma base de comparação já normalizada – livre dos efeitos não-recorrentes de stop accrual observados em trimestres anteriores e da venda de carteira realizada no 4T24.

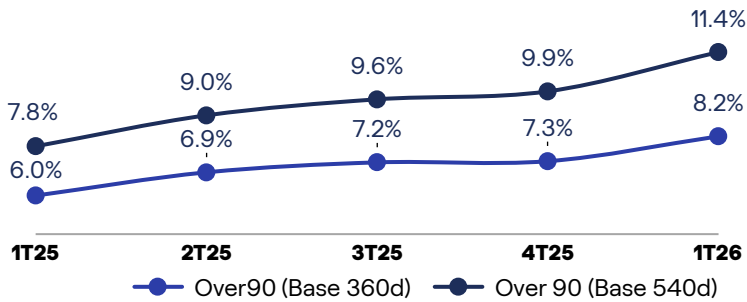
Reforçamos as ações de cobrança e ajustamos políticas de concessão, com o entendimento de que preservação da qualidade do ativo é condição indispensável para o crescimento dos próximos ciclos. Mantemos as prioridades: crescimento seletivo da carteira com viés de garantia e cross-sell no ecossistema Porto; aceleração das frentes digitais, com o App Porto como hub do relacionamento com cliente PF e os pilotos PJ ganhando escala; continuidade da alavancagem operacional via tecnologia.

(1) Contempla baixa realizada no 1T26 de R\$ 953 milhões na carteira, já provisionada.
 (2) NII = Receita Financeira - Despesas Financeira - Comissão de Operações de Crédito.
 (3) NIM Ajustado pelo Risco = (NII - Perda x 4) / Carteira Média Sensível a Spread.

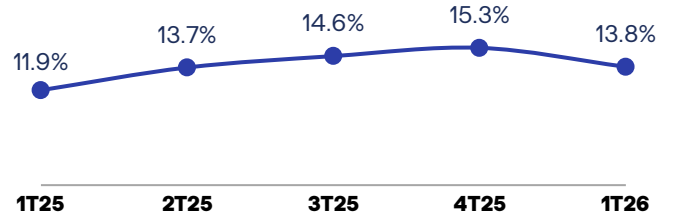
Qualidade de Crédito e Custo de Crédito

Índice de Inadimplência %

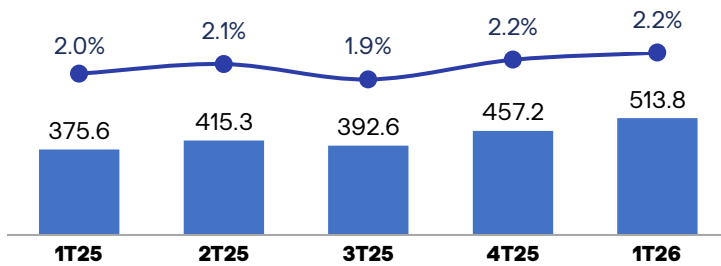
(atrasos acima de 90 dias)



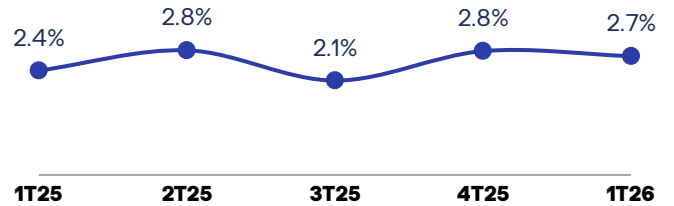
Representatividade Carteira Estágio 3 %



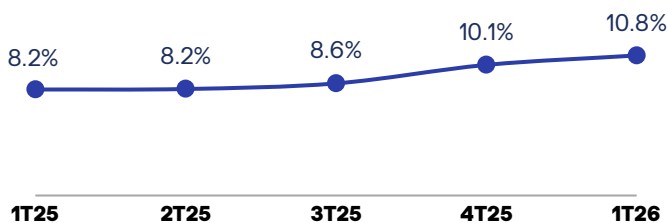
NPL Formation¹ %



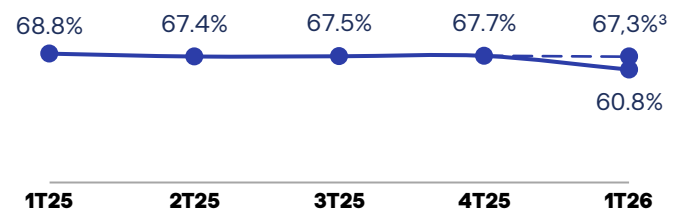
NPL Formation¹ Estágio 3 %



Custo de Crédito² %



Cobertura Estágio 3 %

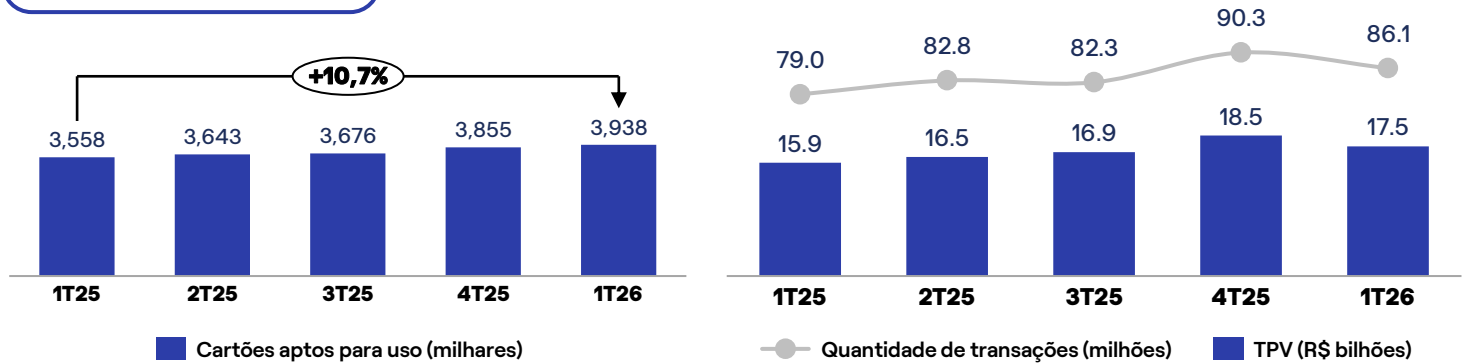


O índice over-90 (base 360 dias) avançou de 7,3% no 4T25 para 8,2%, refletindo o ciclo de crédito mais adverso do mercado. O Estágio 3 passou de 11,9% no 1T25 para 13,8% no 1T26, acompanhando o ciclo de crédito do mercado. A cobertura do estágio 3 reduziu de 68,8% 1T25 para 60,8% 1T26, com antecipação de baixa de carteira (provisionada) com menor expectativa de recuperação, sem impacto em resultado e dentro do guidance. Nosso foco se mantém em 2 pilares: (i) seletividade na concessão e (ii) gestão ativa de cobrança.

(1) NPL Formation = (Perdas esperadas + Baixas para prejuízo líquidas de recuperação) / Carteira
 (2) Custo de Crédito = Perdas de Crédito / Carteira de Crédito Média
 (3) Contempla baixa realizada no 1T26 de R\$ 953 milhões na carteira, já provisionada.

→ Soluções Financeiras para Crédito

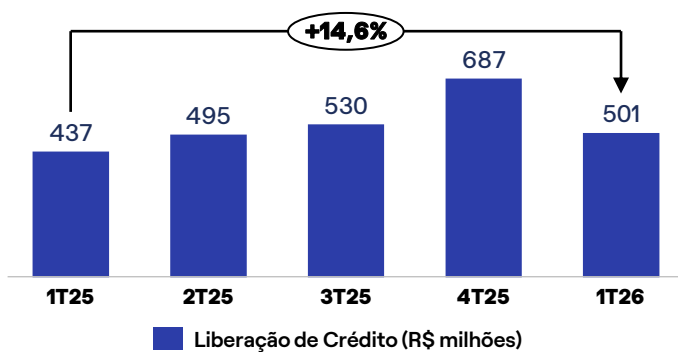
Cartão de Crédito



O Porto Bank encerrou o 1T26 com 3,94 milhões de cartões de crédito aptos para uso, alta de 10,7% sobre o 1T25, sustentada pelo crescimento das jornadas digitais, do App Porto e da capilaridade de oferta no Grupo Porto.

O Volume Total Transacionado (TPV) cresceu 10,0% YoY, atingindo R\$ 17,5 bilhões, com 86,1 milhões de transações (+8,9% YoY). O ticket médio por transação manteve-se estável (+0,9%), padrão consistente com a expansão do uso transacional cotidiano do cartão e maior penetração do produto na rotina do cliente.

Empréstimo e Financiamento (E&F)



No 1T26, E&F apresentou liberação de crédito de R\$ 501 milhões no 1T26 (+14,6% YoY), com receita total de R\$ 161,7 milhões (+9,8% YoY). O foco continua sendo produtos com garantia, em particular Crédito com Garantia de Veículo (CGV), segmento em que o ecossistema Porto fornece vantagens informacionais únicas (base instalada de seguros e financiamentos automotivos). Nossa política de crédito está mais seletiva e permanecemos com foco no ecossistema Porto.

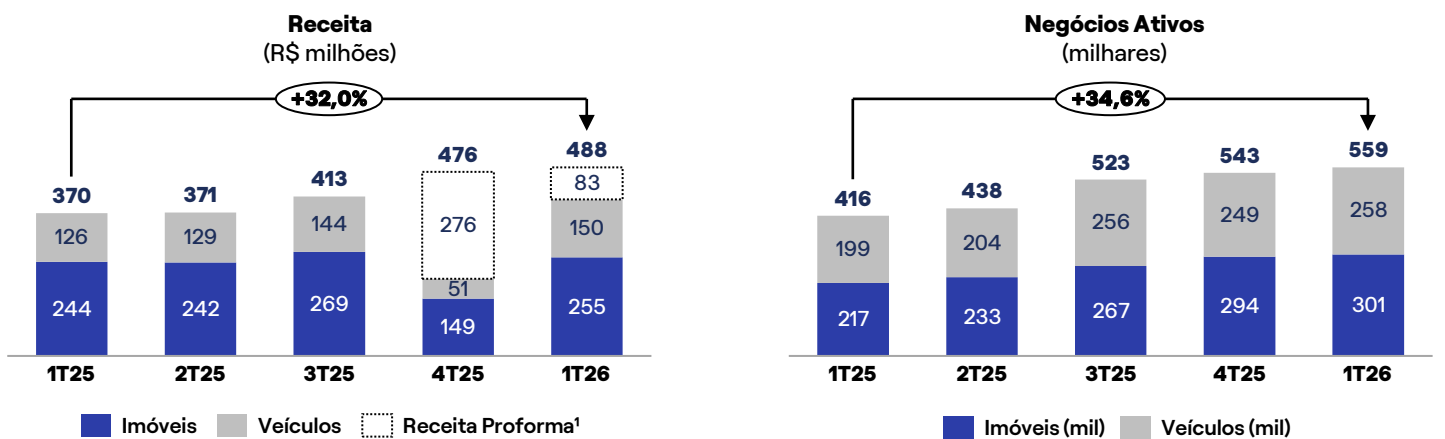
→ Consórcio

Receita Ajustada
R\$ 488,0 mi
 +32,0% YoY¹

Carteira Administrada
R\$ 113,3 bi
 +39,5% YoY

O Consórcio é um pilar de receita previsível, baixa volatilidade e capital regulatório eficiente, que fortalece a tese de banco com receita diversificada e resiliente a ciclos. O Porto Bank tem vantagem competitiva estrutural, dada a marca, capilaridade de distribuição e potencial de expansão na base Porto.

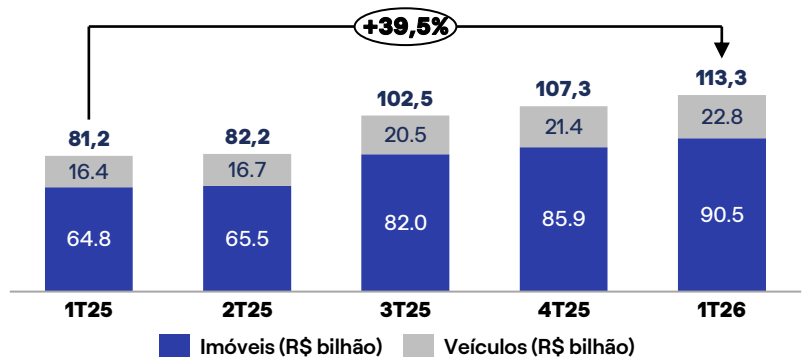
A Receita de Consórcio foi de R\$ 404,9 milhões no 1T26 (+9,5% YoY). No critério antigo e em bases comparáveis, a receita seria de R\$ 488,0 milhões no 1T26 crescendo +32,0% YoY.



A base de Negócios Ativos chegou a 559 mil cotas (+34,6% YoY), distribuídas em 301 mil em Imóveis e 258 mil em Veículos.

Carteira Administrada

A Carteira de Crédito Administrada pelo Consórcio do Porto Bank atingiu R\$ 113,3 bilhões no 1T26, expansão de 39,5% YoY, com performance equilibrada entre Veículos (+39,0%) e Imóveis (+39,6%).



Gestão de Grupos

Os consórcios administrados pelo Porto Bank tiveram desempenho positivo no 1T26, com destaque para o aumento expressivo nas contemplações e melhora na qualidade da carteira. Mais de 8,5 mil cotas contempladas (R\$ 1,7 bilhão de concessões em cartas de crédito) um aumento de 58,1% YoY.²

(1) Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.
 (2) Bacen: Dados atualizados até Fev/2026.

Soluções Financeiras para Locação e Garantia

Receita

R\$ 321,5 mi

+13,1% YoY

Contratos de Garantia Locatícia

483,6 k

+9,4% YoY

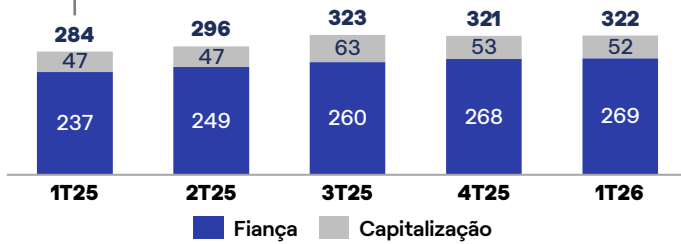
Carteira de Capitalização

R\$ 2,5 bi

+15,5% YoY

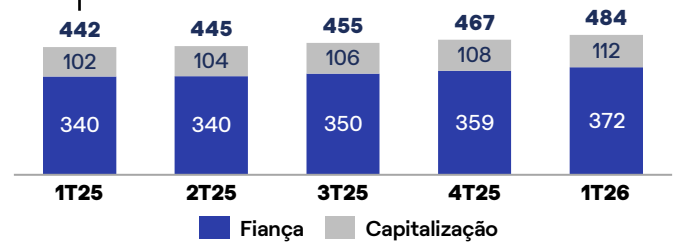
Receita (R\$ milhões)

+13,1%

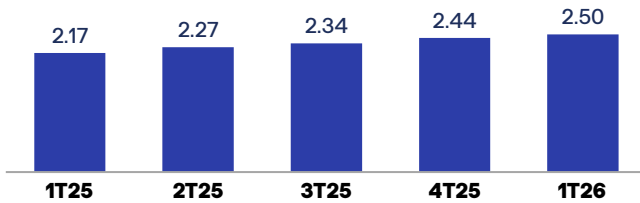


Contratos Ativos (milhares)

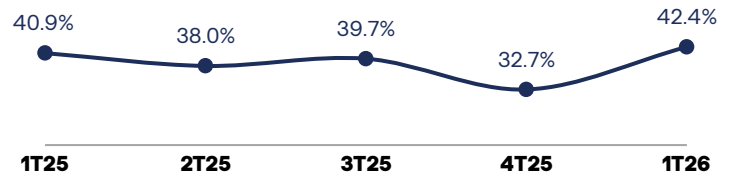
+9,4%



Carteira de Capitalização (R\$ bilhões)



Perdas com Crédito



A receita do Fiança Locatícia totalizou R\$ 269,3 milhões no 1T26, com crescimento de 13,4% na comparação anual. O produto segue consolidado na liderança do mercado de locações, 54,3% de participação, reforçando sua relevância e competitividade.

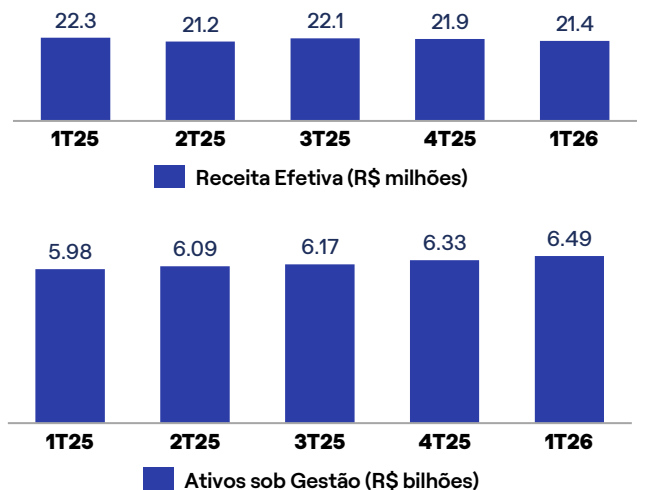
O aumento marginal da perda de crédito do produto (de 40,9% no 1T25 para 42,4% no 1T26) refletiu maior frequência de sinistros. Essa dinâmica está dentro da margem técnica esperada e não muda nossa visão sobre a rentabilidade estrutural do produto.

A arrecadação com títulos de Capitalização atingiu R\$ 475,7 milhões, avanço de 8,1% em relação ao 1T25, refletindo o fortalecimento contínuo da solução no portfólio da companhia.

O desempenho dos dois produtos evidencia a eficácia da estratégia de investimento em parcerias com imobiliárias e reforçam a importância de uma gestão responsável e regulada deste modelo de negócio.

Previdência

Os Ativos sob Gestão (AUM) de Previdência Privada encerraram o 1T26 em R\$ 6,49 bilhões, com Receita Efetiva de R\$ 21,4 milhões. Além das sessões com gestores e das carteiras personalizadas, destacamos como avanço na frente de distribuição a disponibilização da Previdência no App Porto durante o 1T26. Este novo canal visa potencializar a captação e estreitar o relacionamento com os clientes, aproveitando a oferta consolidada do Porto Bank



→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Bank

	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Cartão de Crédito e Financiamento					
Receitas Financeiras Líquida	788,0	651,0	21,0%	751,3	4,9%
Receita Financeira Bruta	899,2	735,0	22,3%	864,1	4,1%
Despesa Financeira	-111,2	-84,0	32,5%	-112,8	-1,4%
Receita Fee-Based (1)	299,3	243,8	22,8%	292,6	2,3%
Total de Receitas (R\$ milhões)	1.087,3	894,9	21,5%	1.043,9	4,2%
PCLD - var p.p. (2)	6,8%	8,3%	-1,5	9,7%	-2,9
Contratos de Empréstimos e Financiamentos (milhares de unidades)	109,4	114,0	-4,1%	113,6	-3,8%
Cartão de Crédito (milhares de unidades)	3.937,8	3.557,8	10,7%	3.855,1	2,1%
Despesas de Comercialização	38,2	48,2	-20,8%	30,8	23,8%
Perdas de Crédito	615,7	406,9	51,3%	590,9	4,2%
Carteira de Crédito Média Sensível a Spread	19.788,4	17.424,9	13,6%	19.183,0	3,2%
Baixa Para Prejuízo Líquida de Recuperações	361,3	184,2	96,1%	322,0	12,2%
Riscos Financeiros	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receitas Financeiras Líquida (R\$ milhões)	269,3	237,5	13,4%	267,7	0,6%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	258,0	227,9	13,2%	255,6	0,9%
Resultado Financeiro (R\$ milhões)	11,3	9,6	17,9%	12,2	-7,0%
Perda de Crédito (%) - Var (p.p.)	42,4%	40,9%	1,4	32,7%	9,7
Contratos de Riscos Financeiros (mil)	372,1	339,6	9,6%	359,4	3,5%
Capitalização	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	52,2	46,8	11,6%	52,9	-1,3%
Receita Fee-Based (R\$ milhões)	30,4	26,0	17,1%	30,3	0,4%
Receita Financeira Líquida (R\$ milhões)	21,8	20,8	4,8%	22,6	-3,6%
Títulos Vigentes de Capitalização (mil)	111,6	102,3	9,0%	108,1	3,2%
Consórcio	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	404,9	369,8	9,5%	200,1	102,4%
Receita Fee-Based (R\$ milhões)	388,9	349,4	11,3%	172,5	125,4%
Receita Financeira Líquida (R\$ milhões)	15,9	20,3	-21,6%	27,6	-42,2%
Negócios Ativos (mil)	559,5	415,7	34,6%	543,3	3,0%
Demais Produtos	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receita Demais Produtos (R\$ milhões)	45,8	12,0	282,7%	4,1	-
Total Porto Bank	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	1.859,4	1.560,9	19,1%	1.568,8	18,5%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	211,5	192,1	10,1%	219,4	-3,6%
ROAE (%) - Var (p.p.)	24,8%	27,0%	-2,2	28,4%	-3,6
Índice de Eficiência (%) - Var (p.p.)	27,7%	29,1%	-1,4	29,5%	-1,8

DRE Gerencial – Porto Bank

	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Total Porto Bank					
Fee-Based (3) (4)	730,3	634,6	15,1	515,6	41,6
Receitas Financeiras Líquida (i)	1.129,1	926,3	21,9	1.053,2	7,2
Total Receitas	1.859,4	1.560,9	19,1	1.568,8	18,5
Despesas com Tributos	(113,3)	(104,9)	8,0	(106,4)	6,5
Receita Líquida	1.746,1	1.456,0	19,9	1.462,4	19,4
Perdas de Crédito (ii)	(727,9)	(503,5)	44,6	(687,2)	5,9
Total Despesas	(648,2)	(594,4)	9,1	(380,5)	70,3
Despesas de Comercialização	(227,4)	(241,1)	(5,7)	72,0	(415,7)
Despesas Operacionais (4)	(167,4)	(135,6)	23,5	(188,0)	(11,0)
Despesas Administrativas	(253,3)	(217,6)	16,4	(264,5)	(4,2)
Resultado antes dos impostos	370,1	358,1	3,3	394,7	(6,2)
Imposto de Renda e Contribuição Social	(113,6)	(110,9)	2,4	(109,4)	3,9
Participação nos Resultados	(57,7)	(57,9)	(0,2)	(64,2)	(10,0)
Resultado Investidas	12,7	2,8	352,8	(1,7)	-
Lucro Líquido (R\$ milhões)	211,5	192,1	10,1	219,4	(3,6)
ROAE (%) - Var (p.p.)	24,8%	27,0%	-2,2	28,4%	-3,6

Enquadramento do Seguimento de Riscos Financeiros – DRE da Vertical Bank					
	1T26	1T25	Δ%	4T25	Δ%
(i) Prêmio Ganho embutido em Receitas Financeiras	258,0	227,9	13,2	255,6	0,9
(ii) Sinistros Retidos embutidos em Perda de Crédito	(109,3)	(93,3)	17,1	(83,4)	31,0
(i) Resultado Financeiro embutido em Receitas Financeiras	11,3	9,6	17,9	12,2	(7,0)

- (1) A composição do Fee-Based é dada por: receitas de serviços/outras, receitas com prestação de serviços consórcio, receitas com títulos de capitalização e receita de demais serviços;
- (2) Para o cálculo deste indicador, consideramos somente a PCLD e carteira até 360 dias de atraso, para manter a comparabilidade com o histórico;
- (3) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Fee-Based do Porto Bank seria de R\$ 813,4 milhões no 1T26.
- (4) A partir do 1T26, despesas como *rewards* e bandeiras deixaram de integrar despesas operacionais e passaram a ser redutoras de receita. Excluindo os efeitos desta mudança de contabilização, a Receita Fee-Based seria de R\$ 806,1 milhões e as Despesas Operacionais seriam de R\$ 306,9 milhões no 1T25.



CLEITON
Prestador de Serviços
Há 13 anos com a Porto

CARLOS
Prestador de Serviços
Há 16 anos com a Porto

MURILO
Prestador de Serviços
Há 13 anos com a Porto

1T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

730 k

atendimentos para automóvel no 1T26

721 k

atendimentos para residência e empresa no 1T26

79

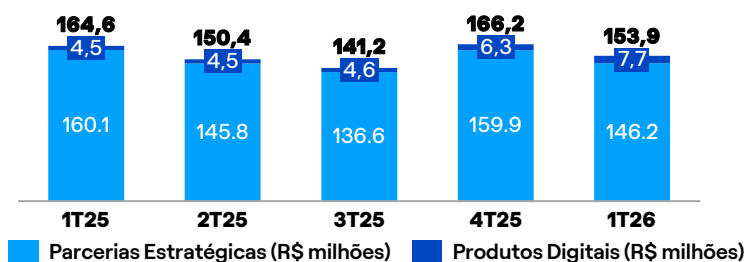
NPS na Parceria Porto Seguro

No 1T26, a Porto Serviço seguiu ampliando a quantidade de parcerias estratégicas, ultrapassando 70 empresas clientes fora da Parceria Porto Seguro com o objetivo de promover o aumento da diversificação dos ramos de atuação.

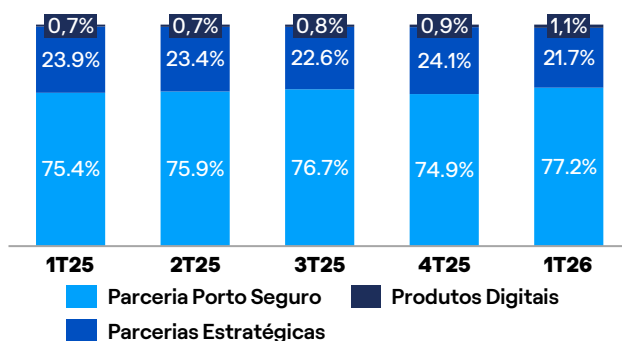
Já na linha de Produtos Digitais, seguimos intensificando as ações no segmento com lançamento de novos pacotes, visando expandir esta linha de negócio através de iniciativas com ofertas digitais.

A Porto Serviço encerrou o 1T26 com uma receita de R\$ 673,9 milhões (+0,6% vs. 1T25). Observou-se uma redução no volume de atendimentos derivados da Parceria Porto, reflexo de uma menor severidade e de mudanças no mix da operação de Seguros. Por outro lado, o segmento de produtos digitais consolidou um crescimento de 69,6% no faturamento do 1T26, impulsionado por um portfólio mais amplo de serviços quando comparado aos benefícios tradicionais das apólices de seguro, pelo lançamento de novos combos de serviços e pela intensificação das campanhas de mídia.

Receita Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais

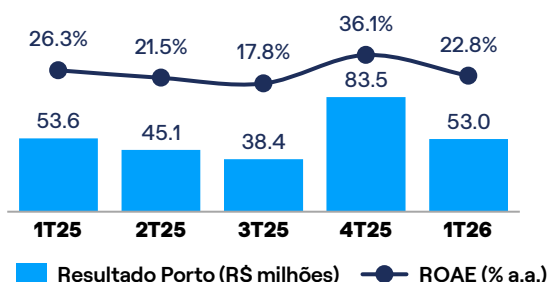


Distribuição da Receita

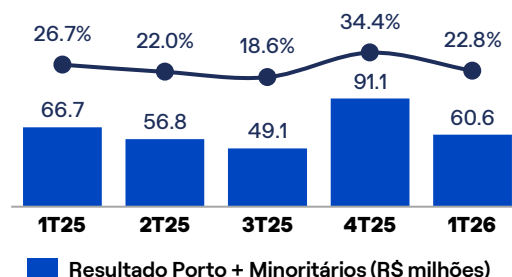


EBITDA e Margem EBITDA

R\$ 101,3 mi
de EBITDA no 1T26
15,0% Margem EBITDA no 1T26



Resultado e Rentabilidade



No primeiro trimestre de 2026, atingimos lucro líquido de R\$ 53,0 milhões (-1,1% vs. 1T25), EBITDA de R\$ 101,3 milhões (-10,9% vs. 1T25), margem EBITDA de 15,0% (-1,9 p.p.) e o ROAE de 22,8% (-3,5 p.p.).

Mantemos o foco em estruturação e ampliação das parcerias e vendas de produtos digitais, buscando estender a prestação de serviços de reconhecida qualidade também a usuários que não somente os segurados da Companhia.

→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Serviço

Parceria Porto Seguro	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	520,0	505,1	3,0%	496,8	4,7%
Negócios (mil)	1.089,7	1.133,8	-3,9%	1.096,0	-0,6%
Parcerias Estratégicas	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	146,2	160,1	-8,7%	159,9	-8,6%
Negócios (mil)	5.419,5	5.540,7	-2,2%	5.536,6	-2,1%
Produtos Digitais	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	7,7	4,5	69,6%	6,3	22,7%
Negócios (mil)	8,4	6,1	38,5%	11,6	-27,6%
Total Serviço	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	673,9	669,7	0,6%	662,9	1,7%
Lucro Líquido antes de Minoritários (R\$ milhões)	60,6	66,7	-9,2%	91,1	-33,5%
Minoritários (R\$ milhões)	-7,6	-13,2	-42,3%	-7,6	0,0%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	53,0	53,6	-1,1%	83,5	-36,6%
EBITDA (R\$ milhões)	101,3	113,6	-10,9%	108,2	-6,4%
Margem EBITDA (%) - Var (p.p.)	15,0%	17,0%	-1,9	16,3%	-1,3
ROAE (%) - Var (p.p.)	22,8%	26,3%	-3,5	36,1%	-13,3

DRE Gerencial – Porto Serviço

Porto Serviço	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receitas com Serviços	673,9	669,7	0,6	662,9	1,7
Custo dos Serviços Prestados	(418,0)	(398,8)	4,8	(404,0)	3,5
Despesas com Tributos	(31,6)	(29,9)	5,6	(35,0)	(9,6)
Despesas de Comercialização	(37,3)	(53,8)	(30,6)	(42,1)	(11,3)
Despesas Operacionais	(4,2)	(5,9)	(27,6)	(4,2)	1,6
Resultado antes das Despesas Administrativas	182,7	181,3	0,8	177,7	2,8
Despesas Administrativas	(64,7)	(46,5)	39,0	(42,4)	52,5
Resultado Operacional	118,0	134,8	(12,5)	135,2	(12,7)
Resultado Financeiro	2,9	7,8	(62,6)	(2,4)	(220,0)
Amortização do Intangível	(7,7)	(8,1)	(4,9)	(8,0)	(3,5)
Resultado antes dos Impostos	113,2	134,5	(15,8)	124,8	(9,3)
Imposto de Renda e Contribuição Social	(34,6)	(45,3)	(23,6)	(5,7)	-
Lucro antes das Participações	78,7	89,2	(11,8)	119,1	(34,0)
Participação nos Resultados	(18,1)	(22,5)	(19,5)	(28,0)	(35,3)
Lucro antes de Minoritários	60,6	66,7	(9,2)	91,1	(33,5)
Minoritários	(7,6)	(13,2)	(42,3)	(7,6)	0,0
Lucro Líquido	53,0	53,6	(1,1)	83,5	(36,6)
EBITDA (R\$ milhões)	101,3	113,6	(10,9)	108,2	(6,4)
Margem EBITDA (%) - Var (p.p.)	15,0%	17,0%	-1,9	16,3%	-1,3
ROAE (%) - Var (p.p.)	22,8%	26,3%	-3,5	36,1%	-13,3



1T26

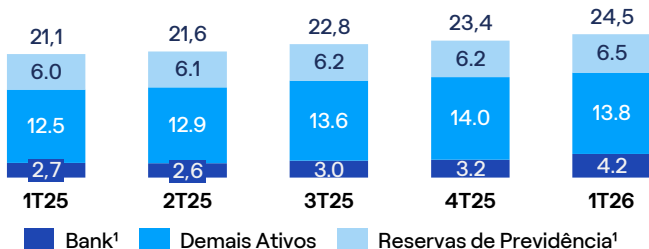
DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

➔ Resultado Financeiro | 1T26

R\$ 24,5 bi

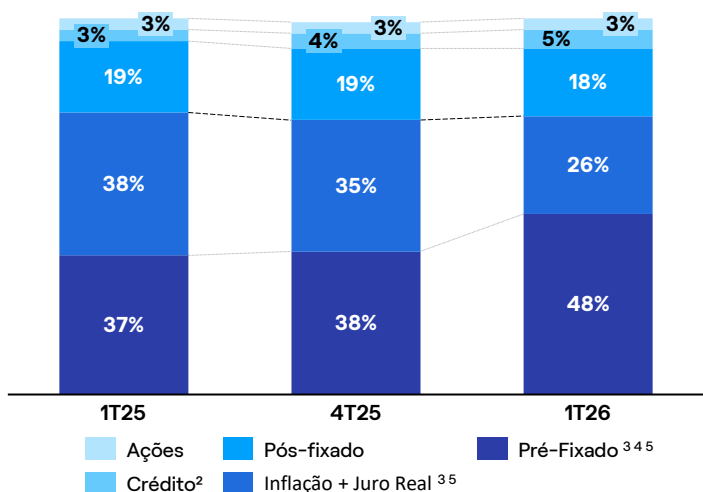
Carteira de Investimento
(Mar/26)

Carteira de Investimentos
(R\$ bi)



(1) Retorno das aplicações alocadas na Vertical Porto Bank

Abertura e Rentabilidade da Carteira de Investimentos



2) Alocação majoritariamente em pós-fixados.
3) Alocação majoritariamente marcada na curva.
4) A partir do 4T25, tivemos um incremento na duration dos títulos pré-fixados através de derivativos, apesar da redução da exposição em percentual do patrimônio.
5) Através da venda de DAPs, reduzimos a exposição em IPCAs para o ano de 2026.

Benchmark Retorno por classe de ativo

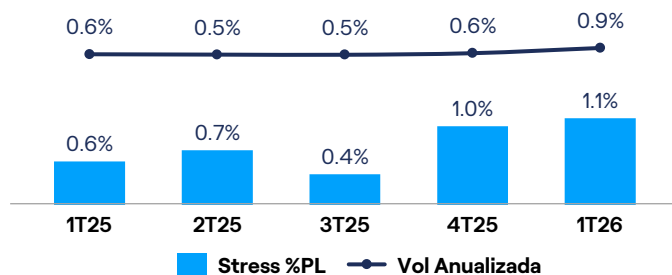
Benchmark	1T26	4T25	1T25
Ibovespa	16,3%	10,2%	8,3%
JGP Idex-CDI	1,8%	3,4%	4,6%
IPCA Acum.	1,9%	0,6%	2,0%

Rentabilidade das Aplicações Financeiras vs. CDI

	Ex-previdência	% do CDI	Ex-previdência, rolagens e ALM	% do CDI
Últimos 3 m	2,2%	63,1%	2,5%	72,7%
Últimos 12 m	10,0%	67,5%	11,6%	78,2%
Últimos 60 m	56,5%	77,4%	58,6%	80,3%

Posição em: 31/03/2026

Indicadores de Risco da Carteira de Investimentos



→ Resultado Financeiro | 1T26

O Resultado Financeiro foi de R\$ 306,8 milhões no 1T26 (-19,8% vs. 1T25).

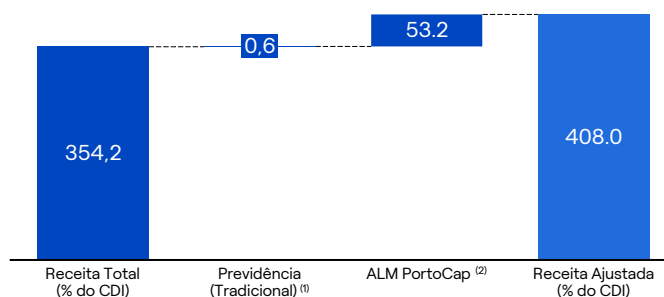
A Receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM Porto Cap), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 408,0 milhões no 1T26, o que representa 72,7% do CDI. Os resultados do 1T26 foram impactados majoritariamente pela alocação em renda variável (carteira vs. Ibov) e exposição em títulos pré-fixados marcados a mercado.

A carteira total de aplicações financeiras, que inclui recursos dos participantes de previdência atingiu R\$ 24,5 bilhões. Excluindo os recursos de reservas técnicas previdenciárias, a carteira total de aplicações financeiras totalizou R\$ 18,0 bilhões e obteve um rendimento de 2,2% no trimestre (63,1% do CDI).

Vale destacar que parte importante do resultado apresentado no ALM é fruto de uma nova rolagem, que deverá ser compensada ao longo dos próximos trimestres. Sendo assim, mantemos nosso *guidance* com relação ao resultado financeiro para o ano de 2026.

A Companhia considera a busca pela preservação do capital um objetivo relevante dentro da estratégia de alocação da carteira de aplicações financeiras em razão, por exemplo, da necessidade de proteção das operações diante de componentes inflacionários (ex: inflação de peças, que gera impacto sobre o custo das indenizações do seguro Auto, dissídio, dentre outros). E para isso, incorpora outras classes de ativos em sua alocação de portfólio, podendo resultar em um descolamento em relação ao CDI.

Composição da Carteira Nominal – 1T26 (R\$ mi)



Receitas e Rentabilidade (ex. Previdência¹)

Resultado de Aplicações Financeiras	1T26	1T25	Δ %	4T25	Δ %
Receita Recursos Geridos pela Tesouraria	408,0	432,7	(5,7)	472,9	(13,7)
Impacto ALM, Previdência e Rolagem (vs. CDI)*	(53,8)	(12,9)	317,0	(136,9)	(60,7)
Receita Total de Aplicações Financeiras	354,2	419,8	(15,6)	336,0	5,4
Resultado de Alocações de negócios no Porto Bank e recursos não geridos pela Tesouraria	(49,1)	(60,0)	(18,1)	(78,3)	(37,3)
Resultado de Aplicações Financeiras ³	305,1	359,8	(15,2)	257,7	18,4
Adicional de Fracionamento ⁴	41,2	37,9	8,9	39,5	4,5
Juros sobre Empréstimos	(13,1)	(8,1)	62,1	(13,6)	(3,8)
Outros Resultados Financeiros	(26,5)	(7,0)	277,2	5,1	-
Resultado Financeiro Total	306,8	382,6	(19,8)	288,7	6,3

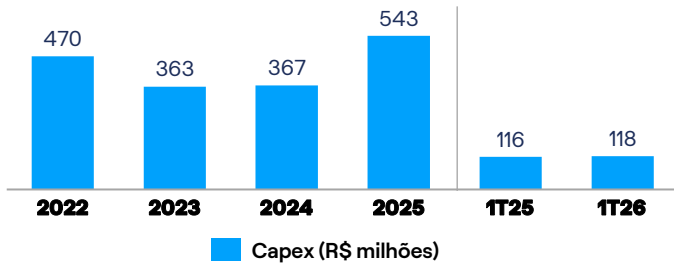
* No 1T26, a carteira de ALM Porto Cap foi impactada em R\$ 33,9 milhões devido à rolagens de títulos que serão recuperados ao longo do ano devido às novas taxas contratadas.

(1) A partir do 1T25, o resultado das operações de previdência passaram a ser alocados nas receitas financeiras da Porto Bank. (2) Resultado gerado sobre recursos investidos pela Companhia para mitigar o descasamento entre ativos e passivos (ALM) das operações de Previdência Tradicional (produto cuja venda foi descontinuada), Operações de Crédito (Porto Bank) e Capitalização (PortoCap). (3) A diferença entre a receita total da tesouraria (R\$ 354,2 mi no 1T26) e o resultado das aplicações financeiras (R\$ 305,1 mi no 1T26) é explicado por adequações de alocações entre linhas de resultado provenientes de serviços financeiros que passaram a ser realocados principalmente no Porto Bank e por recursos não geridos pela tesouraria. (4) Resultado referente ao pagamento parcelado das apólices da vertical de Seguros.

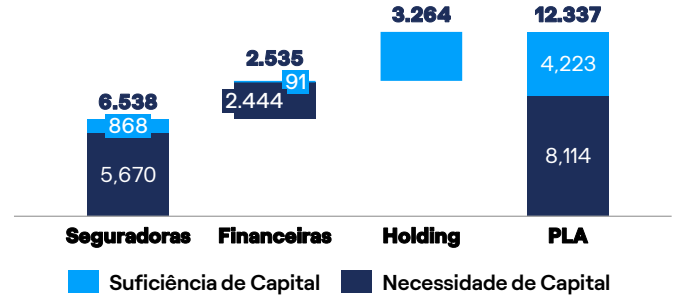
→ Capital, Projeções e indicadores de Mercado | 1T26

Investimentos e Capital Regulatório

Investimentos (CAPEX) - (R\$ milhões)



Capital Regulatório* - (R\$ milhões)



Temos realizado investimentos (CAPEX) relevantes em projetos de inovação e transformação digital, tais como nosso **Hub de Vendas**, que permite numa única Plataforma digital a compra de produtos Porto; o **Projeto R3**, com a finalidade de incorporação da Azul, com diversos benefícios esperados de sinergia e desligamento de sistemas; o **Projeto de conta PJ do Porto Bank**, que viabiliza o atendimento à diversos stakeholders dentro e fora do ecossistema Porto; o **Projeto Orquestrador**, que centraliza toda a tecnologia e política de meio de pagamento; o **Projeto de adequação à Reforma Tributária**; além dos investimentos recorrentes em segurança da informação, desenvolvimento de sistemas, aquisição de licenças de software e infraestrutura de hardware, como servidores e notebooks, destinados ao aprimoramento e controle de processos de renovação tecnológica da Companhia.

Patrimônio Líquido Ajustado (PLA): Patrimônio Líquido ajustado por adições e exclusões, conforme regulamentação da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;
Necessidade de capital: capital mínimo requerido de acordo com os modelos regulatórios da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;
Suficiência de Capital: diferença entre o PLA e a necessidade de capital.
 (*) O capital regulatório requerido não reflete, necessariamente, o capital regulatório das verticais e sim o contábil.

Projeções 2026¹

Projeções para o ano de 2026 sobre a evolução de indicadores considerados relevantes pela companhia:

Porto Seguro			Porto Saúde		
	Range	Revisão		Range	Revisão
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2025)	+3% a +7%	mantido	Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2025)	+14% a +22%	mantido
Sinistralidade Vertical	50,5% a 54,5%	mantido	Sinistralidade Vertical	72% a 77%	mantido
Índice de G&A Vertical	10,0% a 10,6%	mantido	Índice de G&A Vertical	4,7% a 5,7%	mantido
Porto Bank			Porto Serviço		
	Range	Revisão		Range	Revisão
Receita Total Vertical ²	7,5 a 7,9 bi	mantido	Receita Total Vertical (R\$ bi)	2,6 a 2,9	mantido
Perdas de Crédito (R\$ bi)	-2,7 a -3,1 bi	mantido	Índice de G&A Vertical	9% a 10%	mantido
Índice de Eficiência ³	27% a 31%	mantido			
Porto				Range	Revisão
Resultado Financeiro (R\$ bi)				1,4 a 1,8	mantido
Taxa efetiva ⁴				28% a 32%	24% a 28%

¹A Companhia esclarece que as projeções divulgadas refletem as expectativas da Administração com relação aos negócios da Companhia e não representa, portanto, promessa de desempenho ou resultado. A concretização dessas expectativas dependerá de diversos fatores, muitos deles externos à Companhia, podendo os resultados efetivos diferirem das projeções apresentadas. As projeções serão acompanhadas e revisadas pela Companhia, nos termos da regulação aplicável.

²**Receita Total Porto Bank:** Receita impactada por aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio e agora líquida de despesas com Rewards e bandeiras.

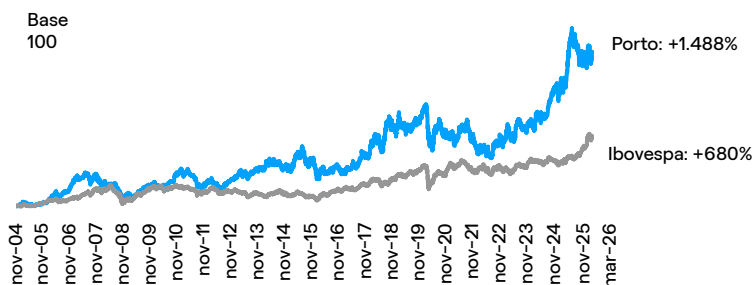
³**Novo Índice de Eficiência Porto Bank:** Novo cálculo do Índice de Eficiência Porto Bank: (Despesas Operacionais e Administrativas Líquidas de Rewards e bandeiras) / (Receita Líquida de tributos, Rewards e bandeiras - Despesa de Comercialização). Despesas como Rewards e bandeiras deixam de integrar despesas operacionais e passam a ser redutoras de receita em 2026.

⁴**Taxa Efetiva:** Revisão da Taxa Efetiva decorrente da reversão de impostos diferidos sobre a mais-valia da aquisição de subsidiária após sua incorporação.

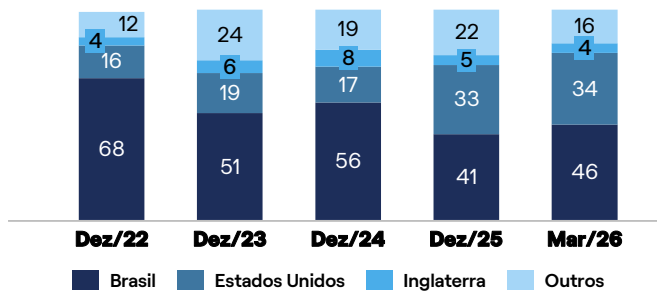
→ Indicadores de Mercado | 1T26

Indicadores de Mercado

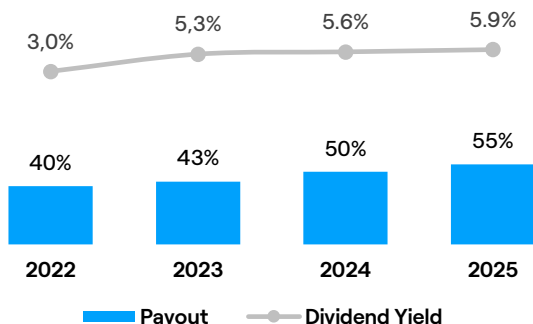
Desempenho PSSA3 vs. Ibovespa do IPO (Nov/2004) até Dez/2025



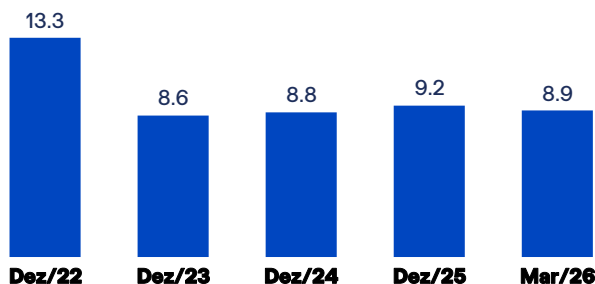
Abertura Geográfica das Ações em Circulação (%)



Payout & Dividend Yield



Preço/Lucro



Fonte: Economática e Porto Seguro

Porto Seguro S.A. - B3: PSSA3

Indicadores de Mercado: Cotação da Ação: R\$ 49,62 (Mar/26) | Variação (últimos 12 meses): +31,7% | Ações em Circulação: 182.438.140 | Valor de Mercado: R\$ 32,1 bi

Divulgação de Resultados do 1T26: 07/05/2026 (antes da abertura do mercado)

Teleconferência: 07/05/2026 - 09h00 (BRT) / 08h00 (US EDT) - Em Português e Inglês (com tradução simultânea)

Link para webcast: https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_UGligg6XSOKjVzWexELd0w#/registration

Destaques Operacionais

1T26



19,0 MI

Clientes

13,7 k

Funcionários

44,3 k

Corretores Independentes¹

13,5 k

Prestadores de Serviços

4,8 MI

Usuários no App²

1,6 MI

Seguidores no LinkedIn³

184 MI

Interações e atendimentos digitais

730 k

Atendimentos para automóvel

721 k

Atendimentos de serviços residenciais e empresariais

72%

de interações totalmente digitais com Clientes

9,1 MI

Atendimentos humanos

4,8

Rating do App Porto na Apple Store e 4,7 na Google Play⁴

82 pts

NPS no Porto Seguro Auto

82 pts

NPS no Azul Seguro Auto

81 pts

NPS Porto Seguro Residencial

74 pts

NPS e 55% dos clientes de Cartão resgataram pontos em produtos Porto

Brand Finance

3º marca mais forte do país

Top of Mind

1º lugar na categoria Seguros (Brasil)

Melhores do ESG

Na categoria Serviços, pela Exame

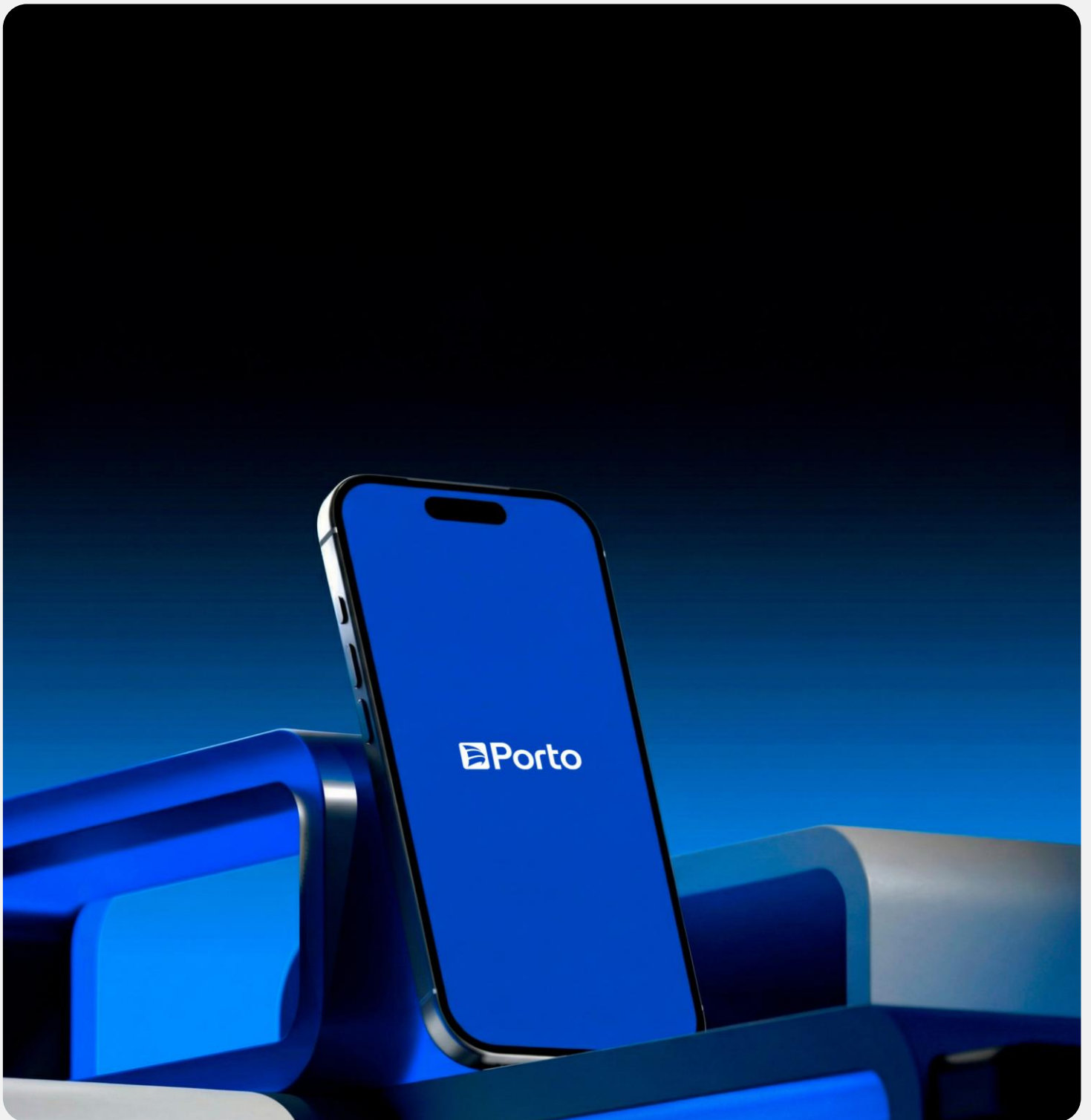
Interbrand

Top 15 marcas mais valiosas do país

GPTW

Top 7 melhores empresas para se trabalhar

Notas: (1) A quantidade de corretores considera todos os corretores que tiveram pelo menos uma venda nos últimos 12 meses. A partir do 1T26, tal quantidade de abrange corretores distintos, desconsiderando vendas de produtos massificados e considerando na Porto Serviço apenas vendas através de link enviado pelo corretor (2) A partir do 3T23 passamos a adotar o conceito de utilização do app nos últimos 12 meses / (3) Posição de 25 de abril de 2026 / (4) Posição de 16 de abril de 2026



1T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

→ DRE Gerencial – Composição 1T26 e 1T25

1T26

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Controladora e Demais	1T26
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	5.707,7	2.260,8	1.859,4	673,9	82,2	10.583,9
Prêmio Retido	5.694,5	2.222,1	-	-	1,3	7.917,9
Prêmio Ganho (Vertical Seguro e Saúde)	5.524,6	2.215,2	-	-	3,9	7.743,7
Receitas Não Seguros (a)	13,2	38,6	1.859,4	673,9	80,9	2.666,0
Sinistros Líquidos Retidos	(2.821,2)	(1.527,1)	-	-	0,8	(4.347,5)
Perdas de Crédito (b)	-	-	(727,9)	-	2,1	(725,8)
Despesa de Comercialização	(1.372,6)	(175,3)	(227,4)	(37,3)	(41,5)	(1.854,1)
Despesas com Tributos	(97,3)	(34,5)	(113,3)	(31,6)	(42,8)	(319,4)
Despesas Operacionais	(62,9)	(46,5)	(167,4)	(422,2)	(8,6)	(707,7)
Despesas Administrativas	(559,0)	(130,6)	(253,3)	(64,7)	(168,6)	(1.176,2)
Lucro Operacional	624,8	339,9	370,1	118,0	(173,7)	1.279,1
Resultado Financeiro e Patrimonial	234,9	81,3	-	2,9	(12,2)	306,9
Amortização do Intangível	(3,2)	-	-	(7,7)	-	(10,8)
LAIR	856,5	421,1	370,1	113,2	(185,9)	1.575,1
Imposto de Renda e Contribuição Social	(254,3)	(141,0)	(113,6)	(34,6)	363,2	(180,3)
Participação nos Resultados	(135,6)	(64,4)	(57,7)	(18,1)	11,6	(264,3)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(7,6)	-	(7,6)
Resultado Investidas e Controladas	0,5	-	12,7	-	1,0	14,3
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	467,1	215,7	211,5	53,0	190,0	1.137,2
Ajuste IFRS17 (c)	-	-	-	-	(3,2)	(3,2)
Lucro Líquido	467,1	215,7	211,5	53,0	186,8	1.134,0
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR (c)	35,3%	39,5%	36,4%	36,3%	-	13,8%
Patrimônio Líquido Médio	5.528,3	2.366,7	3.414,5	931,2	-	15.638,5
ROAE	33,8%	36,5%	24,8%	22,8%	-	29,0%

1T25

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Controladora e Demais	1T25
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	5.408,2	1.964,6	1.560,9	669,7	125,8	9.729,1
Prêmio Retido	5.394,6	1.927,1	-	-	10,3	7.332,0
Prêmio Ganho (Vertical Seguro e Saúde)	5.267,2	1.872,5	-	-	11,1	7.150,7
Receitas Não Seguros (a)	13,6	37,5	1.560,9	669,7	115,4	2.397,1
Sinistros Líquidos Retidos	(2.823,9)	(1.306,8)	-	-	(15,6)	(4.146,3)
Perdas de Crédito (b)	-	-	(503,5)	-	0,4	(503,1)
Despesa de Comercialização	(1.284,3)	(126,2)	(241,1)	(53,8)	(6,2)	(1.711,7)
Despesas com Tributos	(138,3)	(28,7)	(104,9)	(29,9)	(26,6)	(328,4)
Despesas Operacionais	(88,0)	(38,2)	(135,6)	(404,7)	(6,7)	(673,1)
Despesas Administrativas	(560,2)	(97,3)	(217,6)	(46,5)	(154,5)	(1.076,2)
Lucro Operacional	386,0	312,8	358,1	134,8	(82,7)	1.109,1
Resultado Financeiro e Patrimonial	194,0	34,2	-	7,8	146,7	382,6
Amortização do Intangível	(3,2)	-	-	(8,1)	-	(11,2)
LAIR	576,8	347,0	358,1	134,5	64,0	1.480,4
Imposto de Renda e Contribuição Social	(170,0)	(112,2)	(110,9)	(45,3)	49,5	(388,9)
Participação nos Resultados	(93,0)	(55,2)	(57,9)	(22,5)	(29,7)	(258,2)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(13,2)	-	(13,2)
Resultado Investidas e Controladas	(0,4)	-	2,8	-	(2,5)	(0,1)
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	313,4	179,6	192,1	53,6	81,3	820,0
Ajuste IFRS17 (c)	-	-	-	-	12,3	12,3
Lucro Líquido	313,4	179,6	192,1	53,6	93,5	832,3
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR (c)	35,1%	38,5%	36,9%	40,4%	-	31,8%
Patrimônio Líquido Médio	5.539,3	1.810,6	2.851,2	815,2	-	13.953,8
ROAE	22,6%	39,7%	27,0%	26,3%	-	23,9%

(a) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Total seria de R\$ 10,7 bilhões no 1T26 (+9,6% vs. 1T25) e de R\$ 10,7 bilhões no 4T25.

(b) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.

(c) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.

Balanço Patrimonial – IFRS17
Porto Seguro SA e controladas
Balancos patrimoniais em 31 de março de 2026 e 2025

(valores expressos em milhões de reais)

	31/03/2026	31/03/2025
Ativo		
Circulante	34.082,7	33.320,3
Caixa e equivalentes de caixa	1.993,2	1.897,9
Aplicações financeiras		
Aplicações financeiras mensuradas ao valor justo por meio do resultado	9.240,4	8.783,7
Aplicações financeiras mensuradas ao custo amortizado	1.807,4	1.753,1
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	16.776,3	16.654,6
Ativos do contrato de resseguro	104,9	82,1
Recebíveis de prestação de serviços	687,9	718,3
Impostos e contribuições a recuperar	1.112,2	959,3
Bens à venda	216,1	140,3
Custos de aquisição diferidos	875,3	931,1
Instrumentos financeiros derivativos	119,4	104,1
Outros ativos	1.149,5	1.295,8
Não circulante	23.391,7	22.544,7
Aplicações financeiras		
Aplicações financeiras a valor justo por meio do resultado	3,0	2,9
Aplicações financeiras a valor justo por meio de outros resultados abrangentes	1.514,8	1.966,7
Aplicações financeiras mensuradas ao custo amortizado	10.188,5	9.198,0
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	1.025,8	1.052,1
Ativos do contrato de resseguro	14,0	17,3
Imposto de renda e contribuição social diferidos	1.613,0	1.378,3
Custos de aquisição diferidos	1.952,9	1.875,9
Depósitos judiciais	1.516,2	1.511,3
Outros ativos	105,1	79,6
Investimentos		
Participações em coligadas e entidades controladas em conjunto	278,4	251,1
Outros investimentos	41,0	40,5
Propriedades para investimentos	209,9	242,0
Imobilizado		
Intangível	3.948,3	3.911,8
Ativo de direito de uso	76,4	80,9
Total do Ativo	57.474,4	55.865,0
Passivo e Patrimônio Líquido		
Circulante	27.448,6	26.585,5
Passivos do contrato de seguro	6.525,0	6.112,5
Passivos financeiros	15.591,3	15.630,7
Impostos e contribuições a recolher	773,7	654,4
Dividendos e JCP a pagar	1.903,4	731,3
Instrumentos financeiros derivativos	0,5	-
Passivo de arrendamento	16,1	20,1
Outros passivos	2.638,7	3.436,5
Não circulante	14.352,4	13.408,3
Passivos do contrato de seguro	4.976,8	4.894,6
Passivos financeiros	6.422,5	5.600,5
Impostos de renda e contribuição social diferidos	745,1	692,3
Passivo de arrendamento	110,3	110,5
Provisões judiciais	1.443,7	1.420,8
Outros passivos	653,9	689,5
Patrimônio Líquido	15.673,4	15.871,2
Capital social	8.500,0	8.500,0
Reservas de lucros:		
(-) Ações em tesouraria	(333,7)	(328,7)
Reservas de lucros - demais	5.896,2	5.975,8
Reservas de capital	770,0	770,0
Dividendos adicionais propostos	-	885,8
Outros resultados abrangentes	(83,3)	(61,7)
Lucros acumulados	786,8	-
Participação dos acionistas não controladores	137,5	130,0
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	57.474,4	55.865,0

→ DRE Societária IFRS17 e DRE Gerencial de Demais Negócios

DRE Societária IFRS17

(valores expressos em milhões de reais)

	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Receitas					
Receita de contrato de seguro	8.325,6	7.708,6	8,0	8.585,7	(3,0)
Receita de operações de crédito	1.320,2	1.100,1	20,0	1.258,7	4,9
Receita de prestação de serviços	957,8	872,8	9,7	766,4	25,0
Receita com títulos de capitalização	30,9	26,4	16,9	31,2	(1,1)
Outras receitas operacionais	109,7	69,1	58,7	119,8	(8,5)
Equivalência patrimonial	27,3	17,7	53,8	18,9	44,0
	10.771,5	9.794,8	10,0	10.780,8	(0,1)
Despesas					
Despesa de contrato de seguro	(6.341,5)	(5.994,5)	5,8	(6.671,8)	(5,0)
Despesa líquida com contratos de resseguros/retrocessões	(13,5)	(6,5)	106,2	(18,6)	(27,2)
Custos de aquisição - outros	(141,5)	(212,2)	(33,3)	(105,7)	34,0
Despesa administrativa	(1.526,6)	(1.428,1)	6,9	(1.544,3)	(1,1)
Despesa com tributos	(280,9)	(263,3)	6,7	(356,0)	(21,1)
Custo dos serviços prestados	(70,5)	(79,3)	(11,1)	(93,1)	(24,3)
Outras despesas operacionais	(1.441,5)	(959,6)	50,2	(1.371,0)	5,1
	(9.816,1)	(8.943,4)	9,8	(10.160,3)	(3,4)
Lucro operacional antes do resultado financeiro	955,4	851,3	12,2	620,4	54,0
Receita financeira	540,7	504,0	7,3	507,9	6,5
Despesa financeira	(171,8)	(106,4)	61,5	(167,7)	2,5
	368,9	397,6	(7,2)	340,2	8,4
Lucro operacional	1.324,3	1.249,0	6,0	960,6	-
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	1.324,3	1.249,0	6,0	960,6	-
Imposto de renda e contribuição social	(182,7)	(403,5)	(54,7)	(114,4)	-
Corrente	(428,9)	(296,6)	44,6	556,0	-
Diferido	246,3	(106,9)	(330,4)	(670,4)	-
Lucro líquido do período	1.141,6	845,4	35,0	846,3	-
Atribuível a:					
- Acionistas da Companhia	1.134,0	832,3	36,3	838,7	-
- Acionistas não controladores em controladas	7,6	13,2	(42,3)	7,6	-
Taxa efetiva IR e CS sobre o resultado antes dos Impostos	13,8%	32,3%	(18,5)	11,9%	15,9

DRE – Controladora e Demais

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Controladora e Demais	1T26	1T25	Δ% / p.p.	4T25	Δ% / p.p.
Prêmio Retido	1,3	10,3	(87,8)	11,9	(89,4)
Prêmio Ganho	3,9	11,1	(64,4)	13,2	(70,2)
Receitas Não Seguros	80,9	115,4	(29,9)	79,9	1,3
Sinistros Líquidos Retidos	0,8	(15,6)	(104,9)	(16,3)	(104,6)
Perdas de Crédito	2,1	0,4	423,7	(23,4)	(109,0)
Despesa de Comercialização	(41,5)	(6,2)	-	(63,5)	(34,7)
Despesas com Tributos	(42,8)	(26,6)	60,7	(93,2)	(54,1)
Despesas Operacionais	(8,6)	(6,7)	29,1	(28,1)	(69,4)
Despesas Administrativas	(168,6)	(154,5)	9,1	(211,5)	(20,3)
Resultado Operacional	(173,7)	(82,7)	110,1	(343,0)	(49,4)
Resultado Financeiro e Patrimonial	(12,2)	146,7	(108,3)	(60,6)	(79,9)
Amortização do Intangível	-	-	-	-	-
LAIR	(185,9)	64,0	(390,4)	(403,5)	(53,9)
Imposto de Renda e Contribuição Social	363,2	49,5	-	346,5	4,8
Participação nos Resultados	11,6	(29,7)	(139,2)	(26,0)	(144,7)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	-	-
Resultado Investidas e Controladas	1,0	(2,5)	(140,7)	(16,5)	(106,3)
Resultado (Ex-adoção do IFRS 17)	190,0	81,3	133,7	(99,6)	(290,7)
Ajuste IFRS17	(3,2)	12,3	(126,1)	6,5	(149,3)
Resultado	186,8	93,5	99,7	(93,1)	(300,6)

Demonstrações do Fluxo de Caixa – IFRS17
Demonstrações dos fluxos de caixa para os períodos findos em 31 de março de 2026 e 2025

(valores expressos em milhões de reais)

	31/03/2026	31/03/2025
Caixa líquido atividades operacionais	89,3	109,9
Caixa gerado nas operações	467,3	1.283,6
Lucro líquido do período	1.141,6	832,3
Depreciações	26,0	24,3
Amortizações	82,4	83,8
Equivalência patrimonial	(27,3)	(17,7)
Perda por redução ao valor recuperável dos ativos	(515,0)	287,4
Provisões judiciais	74,9	109,0
Resultado na venda de imobilizado	1,0	(8,9)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(316,5)	(26,6)
Variações nos ativos e passivos	(58,4)	(810,3)
Aplicações financeiras mensuradas ao valor justo por meio do resultado	(456,8)	(482,8)
Aplicações financeiras - demais categorias	(592,9)	(410,6)
Ativos de contratos de seguros e resseguros	(19,5)	(6,1)
Empréstimos e recebíveis	559,4	(863,2)
Impostos e contribuições a recuperar	(152,9)	(65,3)
Bens à venda	(72,3)	(17,7)
Custos de aquisição diferidos	(21,1)	(65,4)
Depósitos judiciais	(4,9)	(15,2)
Outros ativos	174,2	(76,1)
Operações de arrendamentos	0,2	0,9
Passivo de contratos de seguros e resseguros	494,7	402,0
Passivos financeiros	287,4	857,9
Instrumentos financeiros derivativos	(14,8)	31,4
Impostos e contribuições a recolher	366,1	235,8
Pagamento de provisões judiciais	(52,0)	(5,1)
Outros passivos	(553,1)	(330,8)
Outros	(319,6)	(363,4)
Outros resultados abrangentes	(21,6)	(19,7)
Participação dos acionistas não controladores	(0,1)	(62,1)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(246,8)	(252,8)
Juros sobre captação de recursos pagos	(51,1)	(28,8)
Caixa líquido atividades de investimento	(114,3)	(83,7)
Alienação de imobilizado e intangível	4,0	32,0
Aquisição de imobilizado	(2,3)	(43,7)
Aquisição de intangível	(115,9)	(72,0)
Caixa líquido atividades de financiamento	120,3	(184,2)
Recompras - ações em tesouraria	(139,2)	(62,3)
Captação de recursos	755,5	490,6
Pagamento de empréstimos e arrendamentos (exceto juros)	(209,2)	(612,5)
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	(286,8)	-
Aumento/(redução) de caixa e equivalentes de caixa	95,3	(158,0)
Saldo inicial de caixa e equivalentes de caixa	1.897,9	2.191,5
Saldo final de caixa e equivalentes de caixa	1.993,2	2.033,5



ESG e Fortalecimento de Ecossistema

1T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

→ ESG | Ambiental, Social e Governança

Principais Indicadores Socioambientais

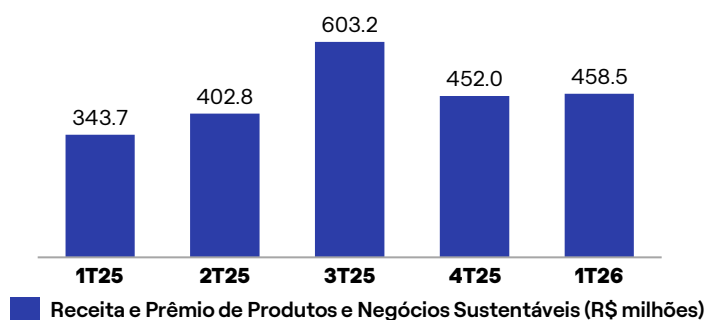
R\$ 458 mi

Receita e prêmios de Negócios Sustentáveis¹ (1T26)

896 k

Volume de Produtos e Negócios Sustentáveis Vendidos¹ (1T26)

Evolução de Receita e Prêmios de Produtos e Negócios Sustentáveis¹



Avanços na Agenda de Produtos e Soluções Sustentáveis

No primeiro trimestre de 2026, a Porto reafirmou a **Inclusão securitária** como um pilar estratégico fundamental, buscando democratizar o acesso à proteção para diferentes perfis da sociedade. Um dos principais marcos dessa agenda foi o lançamento de seguros voltados para **motoristas de aplicativos** em todo o Brasil. Reunindo as soluções Azul Compacto, Azul Auto Roubo, Itaú Compacto e Itaú Assistência 24, a companhia passou a aliar coberturas confiáveis a preços competitivos. Essa iniciativa amplia o acesso à proteção patrimonial e financeira para uma classe de trabalhadores em expansão, consolidando o papel da Porto como vetor de inclusão securitária.

Em sinergia com a **agenda de adaptação climática e o fomento à transição para uma economia de baixo carbono**, a Porto também consolidou seu ecossistema de proteção para a mobilidade elétrica. O grande destaque do período foi o lançamento de um seguro inédito e específico para **carregadores de carros elétricos**, atendendo tanto pessoas físicas quanto jurídicas. O produto protege equipamentos de recarga AC e DC instalados em residências, condomínios e empresas contra danos elétricos, incêndios, roubo e eventos climáticos severos, além de contemplar a responsabilidade civil.

Com esse portfólio completo, que acompanha o cliente desde a infraestrutura de recarga até a circulação do veículo híbrido ou elétrico, a companhia impulsiona a eletrificação no país de forma segura e resiliente.



Instituto Porto e Iniciativas

26,4 mil

Itens doados ao Instituto e distribuídos às instituições parceiras

49

Ações de voluntariado em andamento

Iniciativas de Inclusão Produtiva²:

Instituto Porto

- Iniciaram: 210 pessoas
- Formados: 149 pessoas

Associação Crescer Sempre³

- Iniciados: 203
- Formados: 18

Iniciativas de Educação:

Instituto Porto

- Atendimentos psicológicos e pedagógicos: 481
- Alunos ativos: 175 pessoas

Associação Crescer Sempre⁴

- Alunos ativos: 690
- Atendimento em psicoterapia: 80



As crianças e adolescentes do projeto Ação Educa do Instituto Porto em atividade

Uma das metodologias do Programa Ação Educa, adota a abordagem biopsicossocial, integrando o cuidado às crianças e adolescentes em três pilares: biológico, psicológico e social. Esse modelo promove um olhar integrativo que apoia o desenvolvimento da criança atendida.

Para viabilizar esse suporte é oferecido consultas e exames médicos gratuitos, acompanhamento com psicólogos e suporte assistencial que contribui para o fortalecimento de vínculos junto a família e a inclusão social.

(1) Considera os produtos e serviços Seguro Auto por Assinatura, Seguro Auto para Carros Elétricos e Híbridos, Seguro Auto Compacto, Seguro Auto Leve, Seguro Auto Roubo, Seguro Essencial e Empréstimo e Financiamento para empresa com CNAES de impacto socioambiental positivo desde início de 2025 que é quando iniciou-se o Regenera. / (2) Compilam as iniciativas de Cursos Profissionalizantes, Aprendiz e Pré-Formação do Instituto Porto. / (3) Compilam dados dos cursos profissionalizantes da Crescer Sempre (cursos de assistência, marketing, estética e beleza, elétrica e hidráulica e inglês). / (4) Considerando os alunos ativos da educação infantil, ensino fundamental e ensino médio.

→ Fortalecimento do Grupo Porto

Plataforma de Ativação

No primeiro trimestre de 2026, reforçamos a estratégia de relacionamento e proximidade com clientes e corretores, expandindo a força de marca do nosso ecossistema de produtos e serviços nos territórios de atuação:

Cultura do Automóvel

Tivemos a abertura da temporada 2026 da **Porsche Cup Brasil**, que marca a continuação da Porto como patrocinadora oficial da competição. A nossa presença no maior campeonato de GT da América Latina reforça ainda mais a conexão da companhia com o universo automotivo, destacando seu compromisso em oferecer proteção e tranquilidade aos apaixonados por carros.

Com muito orgulho, acompanhamos de perto a estreia de **Gabriel Bortoleto** na temporada de 2026 da F1, jovem talento brasileiro que a Porto patrocina desde a F3, reforçando o seu compromisso de longo prazo com o piloto e com o esporte. Na temporada 2026, a companhia atua como a única marca brasileira patrocinadora do Gabriel.



A Porto Seguro preparou uma campanha especial para o período de **volta às aulas**, com foco na segurança no trânsito. A ação combinou mídia OOH e ativação educativa sobre a necessidade de cuidado no trânsito. Além de mídia em relógios de rua, posicionada próximo às instituições escolares da capital paulista, a companhia também distribuiu um livro de atividades para colorir, com dicas de segurança no trânsito, para crianças de escolas locais e do Instituto Porto, além de outros públicos como prestadores de serviços e Centros Automotivos Porto.

Entretenimento

Sucesso de público e crítica, o musical **Ney Matogrosso – Homem com H** encerrou sua temporada no **Teatro Porto**, após seis meses em cartaz. Durante o primeiro trimestre, também tivemos o show **“Meditações sobre Gilberto Gil”**, de **Gaia Wilmer Large Ensemble**, com participação de Mônica Salmaso, em uma celebração emocionante da música brasileira.

E também anunciamos a volta do **espetáculo Rita Lee, uma autobiografia musical**, em abril, no Teatro Porto. Clientes do Cartão Porto Bank com acompanhante têm 50% de desconto no ingresso para o espetáculo.

Por meio do patrocínio ao **Blue Note**, o Porto Bank manteve sua presença em importantes polos culturais como São Paulo e Rio de Janeiro. A parceria não apenas fortalece o posicionamento da marca nestas regiões, mas também traduz o compromisso da instituição em oferecer experiências diferenciadas e benefícios exclusivos aos clientes.

Este ano o Porto Bank apresenta o **Taste São Paulo**, um dos maiores festivais gastronômicos do mundo. Em março, os clientes do Cartão Porto Bank também tiveram acesso a uma pré-venda exclusiva para aquisição de ingresso.

Bem-estar e Saúde

Reforçando o pilar de bem-estar, a Porto Saúde – em parceria com a MUDE – oferece aulas gratuitas semanalmente no Rio de Janeiro. Para celebrar o **Dia da Saúde Integral**, levou uma experiência completa de cuidado à Praia do Leblon, com yoga, HIIT e massagens. A ação reuniu mais de 100 pessoas e consolidou a presença da **Linha Porto Bairros** na região.

Ampliando a nossa presença e participação em todo o país, a Porto Saúde também realizou por meio da **Track & Field Experience** diversas corridas de rua e aulas de práticas esportivas em São Paulo, Rio de Janeiro, entre outras regiões do Brasil.



Educação

Abrindo a temporada 2026, demos seguimento ao patrocínio do **Fronteiras do Pensamento**, desta vez concentrando esforços na edição 2026 do **Festival Fronteiras São Paulo**. O evento reuniu um elenco conceituado para debater os dilemas contemporâneos, contando com a participação de nomes como Monja Coen, Fernando Gabeira, Fabrício Carpinejar, Mirian Leitão, Bárbara Paz e Luiz Felipe Pondé. Clientes do Cartão Porto Bank tiveram vantagens exclusivas na compra de ingressos.

A Porto, em parceria com a Flint, lançou a temporada 2026 do **Programa Corretor Influenciador**. A iniciativa, que já contou com mais de 3 mil participantes, foca em dar protagonismo e ajudar o corretor a crescer dentro do universo digital.

Também anunciamos a **Fábrica de Conteúdo**, uma plataforma que oferece materiais prontos e personalizados para as redes sociais dos corretores. Já registramos mais de 5 mil acessos, 2 mil downloads dos vídeos e mais de 200 vídeos publicados.

A partir de uma parceria inédita com o Domingão com Huck, com merchans aos domingos, o **Porto Bank** passou a investir em escala nacional para transformar o consórcio em uma alternativa cada vez mais presente no cotidiano dos brasileiros, com protagonismo em educação financeira, fortalecimento da marca e expansão em novas regiões.



Institucional

A Porto realizou a **2ª edição da Convenção de Vendas, a Evolution 2026**. Pela primeira vez, reuniu 100% da força de vendas de todo o Brasil, com mais de 1,2 mil colaboradores das quatro verticais de negócios: Porto Bank, Porto Saúde, Porto Seguro e Porto Serviço.

A Porto levou ao **ConsegnnE 2026** uma agenda de debates sobre inovação, tecnologia e novos modelos de negócios no mercado de seguros, com foco na evolução do papel do corretor.

Também promoveu edições do evento **'A Porto Tá por Porto'** no interior paulista, em Salvador e no Rio de Janeiro. A iniciativa integra a estratégia da companhia de aproximação com os corretores e fortalecimento da atuação regional.

Divulgamos em fevereiro que o **Porto Serviço** bateu o seu recorde histórico de operações. Foram 23 mil atendimentos em um único dia. O número impressiona, mas o que ele representa é ainda maior: a confiança que os clientes têm na Porto.



→ Apêndice

- **Vertical Porto Seguro (pág. 7):** composto por Auto, Patrimonial, Vida e Uruguai
- **Patrimonial (pág. 10):** composto principalmente por Empresarial, Residencial, Imobiliária, Condomínio, Transportes, Rural, Responsabilidades, Eventos, Máquinas e Equipamentos, Celular e Bike
- **Porto Saúde (pág. 13):** composto por Saúde Empresarial, Seguro Odontológico, Portomed, Planos Administrados e Saúde Ocupacional
- **Porto Bank (pág. 17):**
 - Composto por Cartão de Crédito e Financiamento, Riscos Financeiros, Consórcio, Gestão de Ativos, Capitalização e Previdência
 - **Índice de Eficiência:** (Despesas Operacionais e Administrativas – Rewards) / (Receita líquida de tributos – Despesa de Comercialização – Rewards)
 - **Receita Financeira (Margem Financeira):** Receitas principalmente de juros de parcelamento da fatura e rotativo do cartão e receitas de juros de financiamentos e empréstimos (E&F), descontando despesas financeira (custo de captação)
 - **Outras Receitas (Fee-Based):** Receitas principalmente de interchange, anuidade do cartão, taxas e tarifas do consórcio
- **Carteira do Crédito (pág. 19 a 21):**
 - **NII:** Receita Financeira – Despesas Financeira – Comissão de Operações de Crédito
 - **NIM:** (NII x 4) / Carteira Média Sensível a Spread
 - **NIM Ajustado pelo Risco:** (NII – Perda x 4) / Carteira Média Sensível a Spread
 - **Índice de Inadimplência (Over 90):** Razão entre o saldo da carteira em atraso acima de 90 dias e o saldo total da carteira (limitada a atrasos de até 360 ou 540 dias)
 - **Estágio 3:** Aplicável aos ativos com problemas de recuperação de crédito, evidenciados pelo atraso superior a 90 dias no pagamento de principal ou de encargos ou pelo indicativo de que a respectiva obrigação não será integralmente honrada.
 - **NPL Formation:** (Perdas esperadas + Baixas para prejuízo líquidas de recuperação) / Saldo total da carteira
 - **Custo de Crédito:** Perdas de crédito / Carteira de crédito média
 - **Índice de Cobertura:** PCLD / Saldo da carteira em atraso
 - **Perda de Crédito sobre Receita Líquida:** Despesa com Perdas de Crédito (IFRS) / Resultado de Intermediação Financeira
 - **PCLD – Perdas/Provisões para Créditos de Liquidação Duvidosa (até 360 dias de atraso):** R\$ 1.490 milhões no 1T26 e R\$ 1.625 milhões no 1T25
- **Sumários Financeiro e Operacional – Porto Bank (pág. 24):**
 - **Efeito da Resolução 4.966:** Diante da nova resolução, houve o ajuste no modelo da metodologia do stop accrual de 60 para 90 dias
 - **Efeito IFRS9:** Em agosto/23, foram implementados novos modelos de provisionamento IFRS9 para os produtos de crédito, considerando prazo de write-off de 540 dias (os modelos anteriores consideravam prazos de write-off de 1.890 dias para Cartão de Crédito e 1.620 dias para Empréstimos e Financiamentos)
- **Previdência (pág. 23):**
 - **Receita Efetiva:** rendas de contribuições de previdência (acumulação + risco) + prêmios de VGBL
 - **Ativos sob Gestão:** considera somente recursos dos participantes
- **Porto Serviço (pág. 25):** segmentada entre Parceria Porto Seguro, Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais, ofertando principalmente serviços de assistência para residências, empresas e veículos
- **Resultado Financeiro (pág. 29 e 30):**
 - **Resultado Financeiro de Operações de Previdência:** Resultado principalmente da atualização monetária dos passivos de previdência
- **Investimentos/Capex (pág. 31):** “Desenvolvimento de Sistemas e Outros Intangíveis”, “Hardware e Software”, “Móveis, Equipamentos e Veículos” e “Imóveis”
- **Proventos (pág. 32):**
 - **Payout:** Total de proventos distribuídos (dividendos e juros sobre o capital próprio) / Lucro Líquido
 - **Dividend Yield:** Total de proventos distribuídos no período (por ação) / Preço da ação no último dia do período

Contato

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP

<https://ri.portoseguro.com.br>

gri@portoseguro.com.br