

RE SUL TA DOS

**CUIDAR É O QUE NOS TROUXE ATÉ AQUI.
E É O QUE NOS LEVARÁ ADIANTE.**

A Porto existe para cuidar.

É assim que construímos nossos 80 anos de história, um universo de 18 milhões de vidas confiando em nós todos os dias e resultados que vão além dos números: falam de relacionamentos, de presença e de futuro.

2T25

**DIVULGAÇÃO DE
RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.**

 **Porto**



Índice

Mensagem da Administração	03
Análise Gerencial e Resultado do Período	05
Vertical Porto Seguro	06
Auto	08
Patrimonial	09
Vida	10
Sumário Financeiro e DRE Gerencial – Seguro	11
Vertical Porto Saúde	12
Sumário Financeiro e DRE Gerencial – Saúde	15
Vertical Porto Bank	16
Soluções Financeiras para Crédito	18
Consórcio	20
Soluções Financeiras para Locação e Garantia e Previdência	21
Sumário Financeiro e DRE Gerencial – Bank	22
Vertical Porto Serviço	23
Sumário Financeiro e DRE Gerencial – Porto Serviço	25
Resultado Financeiro	27
Investimentos, Capital Regulatório e Projeções	29
Indicadores de Mercado	30
Destaques Operacionais	31
Demonstrações Financeiras	33
ESG – Fatores Ambientais, Sociais e de Governança	39
Fortalecimento do Ecossistema	40
Apêndice	42

A partir da edição do 4T24 do **Relatório de Resultados**, você passou a conhecer alguns dos nossos Colaboradores, Corretores e Prestadores. Os resultados são fruto do trabalho dessas mais de 60 mil pessoas que, todos os dias, cuidam dos 18 milhões de clientes que a Porto atende.

CAPA: Augusto – Corretor, 17 anos de Porto.

Nossa Mensagem



Receita de R\$ 10 bilhões e ROAE de 24,6% no trimestre

Fechado o segundo trimestre de 2025, os resultados mostram que seguimos com colheitas sólidas e positivas. Nossa receita no 2T25 foi de R\$ 10 bilhões (+12% vs. 2T24) e atingimos um lucro líquido de R\$ 878 milhões (+50% vs. 2T24), números gerados e sustentados pelas quatro verticais de negócios do Grupo Porto. Todas elas ultrapassaram o patamar de 21% de rentabilidade sobre o patrimônio, resultando num ROAE consolidado de 24,6% no trimestre.

Desempenho das Verticais, comparadas ao 2T24:

Seguro: as receitas e prêmios da Porto Seguro totalizaram R\$ 5,4 bilhões (+5%), sendo o maior crescimento originado pelo segmento de Vida (+17%), seguido pelo Patrimonial (+6%). No Auto, tanto os prêmios quanto a frota segurada avançaram 3%, com uma adição de 165 mil veículos no período. **O índice de sinistralidade da Vertical melhorou 2,1 p.p., tendo sido menor em todos os principais segmentos.** O Auto foi menos afetado pelos eventos climáticos, que impactaram de maneira importante o mesmo período do ano anterior.

Saúde: a Porto Saúde apresentou **crescimento de 24% no número de vidas do Seguro Saúde**, atingindo 751 mil beneficiários. No Odonto, a expansão verificada foi de 24%, nos levando a alcançar a marca de 1,1 milhão de vidas cobertas. Esses números contribuíram para o aumento de 27% na receita, que atingiu R\$ 2 bilhões no período. O Índice Combinado do trimestre foi de 93%, registrando melhora de 4 p.p.. O lucro obtido no período foi de R\$ 106 milhões (+45%).

Bank: a receita do Porto Bank avançou 30%, atingindo R\$ 1,8 bilhão, através principalmente do crescimento do Cartão, Financiamento e Empréstimos (+29%); Consórcio (+28%); Capitalização (+17%) e Riscos Financeiros (+15%). O NIM ajustado pelo risco aumentou 2 p.p., alcançando 4,7%, reflexo tanto da melhoria do *spread* quanto da mudança do reconhecimento de receita de juros (*accrua*/em 90 dias). O lucro líquido trimestral apresentou um crescimento de 31%, totalizando R\$ 204 milhões.

Serviço: a Porto Serviço registrou R\$ 624 milhões em receita (-2%), decorrente de um menor número de atendimentos provenientes da Parceria Porto em função da menor sinistralidade do período. Já as demais parcerias apresentaram crescimento de 1% no trimestre e de 12% no acumulado do ano, com **destaque para a evolução do segmento de produtos digitais (+112% no 2T25 e +120% no 1S25).** O resultado trimestral foi de R\$ 45 milhões (-7%).

O resultado financeiro foi de R\$ 376 milhões no trimestre (+121%). A receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 431 milhões, o que representa 86,4% do CDI. O retorno abaixo do CDI é explicado pelo desempenho das alocações em títulos indexados à inflação. Por outro lado, houve impacto positivo em renda variável.

O índice de eficiência operacional, que considera a soma das Despesas Administrativas em relação à Receita Total foi de 10,9%, uma melhora de 0,9 p.p., alinhado com nossos esforços para ganhos de eficiência.

Nossa Mensagem



A nossa cultura de excelência no atendimento contribuiu de forma especial para as conquistas adicionais do Grupo no segundo trimestre do ano: a Porto foi reconhecida como a terceira marca mais forte do Brasil, de acordo com a Brand Finance, e escalamos pela primeira vez o grupo das “top 15” entre as marcas mais bem sucedidas do Brasil, conforme o ranking produzido pela consultoria internacional Interbrand.

E num campo que nos é especialmente prioritário na Porto, o das pessoas, conquistamos pelo quarto ano consecutivo o selo de “excelente lugar para trabalhar” pelo índice Great Place to Work (GPTW). E um destaque especial foi sermos reconhecidos pela primeira vez, com o selo de “bem-estar emocional”, uma distinção que premia o nosso objetivo primordial de garantir a todos que constroem os resultados aqui apresentados, um ambiente de desenvolvimento constante, cada vez mais inclusivo e saudável.

Estamos vivendo um momento único gerado pela diversificação e fortalecimento das unidades de negócio do Ecossistema Porto, sempre com o foco direcionado ao atendimento e ao cuidado das 18 milhões de pessoas que nos escolhem e nos honram todos os dias.

Os desdobramentos dessa estratégia que carrega a essência dos 80 anos da Porto, e que segue orientando nossos movimentos de futuro, entregou resultados históricos neste ciclo, uma clara e direta consequência daquilo que buscamos fazer de melhor: cuidar, dedicando nossa energia integralmente para zelar pelo bem-estar, pela saúde e pelo patrimônio das pessoas.

Obrigado a todos que confiam, constroem e nos apoiam nesta jornada.

Paulo Kakinoff

Destaques – 2T25

31 mi

Negócios (Jun/25)

5% YoY

Resultado de

R\$ 878 mi (2T25)

+50% YoY

R\$ 10 bi

em receita total (2T25)

+12% YoY

ROAE

24,6% (2T25)

+6,2 p.p. YoY



Análise Gerencial e Resultado do Período

2T25



DRE Porto Seguro S.A.	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais)	10.047,6	8.975,9	11,9	9.900,6	1,5	19.948,2	17.618,3	13,2
Prêmio Retido	7.428,1	6.734,6	10,3	7.332,0	1,3	14.760,1	13.226,7	11,6
Prêmio Ganho (Vertical Seguro e Saúde)	7.417,8	6.778,6	9,4	7.150,7	3,7	14.568,6	13.328,1	9,3
Receitas Não Seguros	2.619,5	2.241,3	16,9	2.568,7	2,0	5.188,1	4.391,6	18,1
Sinistros Líquidos Retidos	(4.278,0)	(3.964,8)	7,9	(4.146,3)	3,2	(8.424,3)	(7.590,0)	11,0
Perdas de Crédito (a)	(520,2)	(433,6)	20,0	(503,1)	3,4	(1.023,3)	(879,2)	16,4
Despesa de Comercialização	(1.788,2)	(1.593,4)	12,2	(1.711,7)	4,5	(3.499,9)	(3.121,6)	12,1
Despesas com Tributos	(344,9)	(300,1)	14,9	(328,4)	5,0	(673,3)	(603,1)	11,6
Despesas Operacionais	(851,9)	(747,3)	14,0	(844,4)	0,9	(1.696,3)	(1.486,1)	14,1
Despesas Administrativas	(1.096,6)	(1.056,8)	3,8	(1.076,2)	1,9	(2.172,8)	(2.041,2)	6,4
Lucro Operacional	1.157,6	923,9	25,3	1.109,4	4,3	2.266,9	1.998,4	13,4
Resultado Financeiro e Patrimonial	376,0	170,0	121,2	382,6	(1,7)	758,6	397,1	91,0
Amortização do Intangível	(10,8)	(10,9)	(0,5)	(11,2)	(3,6)	(22,1)	(21,8)	1,4
LAIR	1.522,8	1.083,0	40,6	1.480,7	2,8	3.003,5	2.373,7	26,5
Imposto de Renda e Contribuição Social	(349,7)	(294,1)	18,9	(388,9)	(10,1)	(738,5)	(670,5)	10,1
Participação nos Resultados	(292,1)	(192,0)	52,1	(258,2)	13,1	(550,3)	(436,2)	26,2
Acionistas não controladores em controladas	(11,7)	(10,8)	7,6	(13,2)	(11,6)	(24,8)	(21,5)	15,8
Resultado Investidas e Controladas	(0,3)	(1,7)	(83,2)	(0,4)	(35,2)	(0,7)	(3,3)	(78,0)
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	869,1	584,3	48,7	820,0	6,0	1.689,1	1.242,4	36,0
Ajuste IFRS17 (b)	9,0	(0,3)	-	12,3	(27,0)	21,2	(7,4)	(388,4)
Lucro Líquido	878,1	584,0	50,4	832,3	5,5	1.710,3	1.235,0	38,5
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	28,4%	33,0%	-4,6	31,8%	-3,4	30,1%	34,6%	-4,5
Patrimônio Líquido Médio	14.266,5	12.656,4	12,7	13.953,8	2,2	14.266,5	12.656,4	12,7
ROAE	24,6%	18,5%	6,2	23,9%	0,8	24,0%	19,5%	4,5

Eventos Extraordinários	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Lucro Líquido do Período	878,1	584,0	50,4	832,3	5,5	1.710,3	1.235,0	38,5
Onco Clínicas (c)	-	(23,4)	-	-	-	-	(23,4)	-
Rolagem de Títulos (d)	-	19,4	-	-	-	-	19,4	-
Lucro Líquido Recorrente	878,1	580,0	51,4	832,3	5,5	1.710,3	1.231,0	38,9

- (a) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.
- (b) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.
- (c) Joint venture de serviços médicos oncológicos
- (d) Rolagem de títulos públicos para vencimentos mais longos e com taxas mais elevadas

Eficiência Operacional	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Despesas Administrativas	(1.096,6)	(1.056,8)	3,8	(1.076,2)	1,9	(2.172,8)	(2.041,2)	6,4
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais)	10.047,6	8.975,9	11,9	9.900,6	1,5	19.948,2	17.618,3	13,2
Índice de Eficiência Operacional	10,9%	11,8%	-0,9	10,9%	0,0	10,9%	11,6%	-0,7

Resultado e ROAE Vertical Seguro	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Seguro	434,4	373,3	16,3	313,4	38,6	747,8	772,1	(3,2)
ROAE % Seguro	31,1%	24,9%	6,2	22,6%	8,5	26,8%	25,7%	1,1

Resultado e ROAE Vertical Saúde	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Saúde	105,5	72,7	45,1	179,6	(41,3)	285,1	178,0	60,2
ROAE % Saúde	22,4%	22,2%	0,1	39,7%	-17,3	30,2%	27,2%	3,0

Resultado e ROAE Vertical Bank	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Bank	204,1	155,6	31,2	192,1	6,2	396,2	304,4	30,2
ROAE % Bank	27,6%	28,3%	-0,8	27,0%	0,6	26,8%	27,7%	-1,0

Resultado e ROAE Vertical Serviço	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Serviço	45,1	48,3	(6,5)	53,6	(15,8)	98,7	93,2	5,8
ROAE % Serviço	21,5%	22,0%	-0,5	26,3%	-4,8	23,5%	21,2%	2,2

Resultado Demais Negócios e Outros	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Demais Negócios e Outros	89,0	(66,0)	(234,8)	93,5	(4,9)	182,5	(112,8)	(261,9)

Resultado e ROAE Consolidado	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R\$ milhões) Porto Seguro S.A.	878,1	584,0	50,4	832,3	5,5	1.710,3	1.235,0	38,5
ROAE % Porto Seguro S.A.	24,6%	18,5%	6,2	23,9%	0,8	24,0%	19,5%	4,5



INGRID
Corretora
17 anos com a Porto

Porto Seguro

2T25

→ Principais destaques

16,5 mi

de itens/vidas

(Jun/25) +7,5% YoY¹

R\$ 5,4 bi

em receita total²

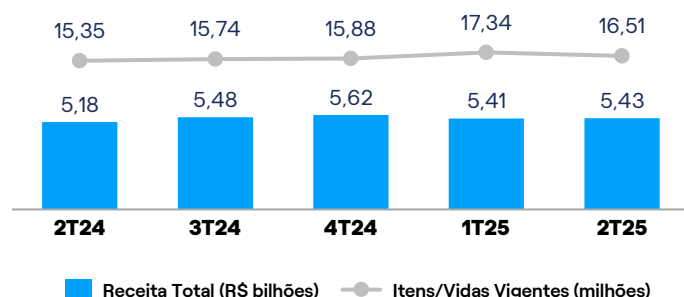
(2T25) +4,7% YoY

Resultado de

R\$ 434,4 mi

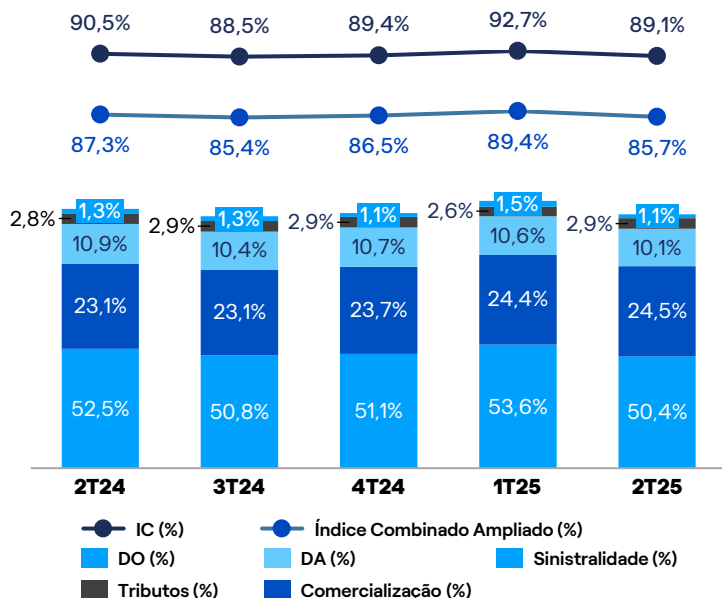
(2T25) +16,3% YoY

Encerramos o trimestre com 16,5 milhões de itens/vidas na Vertical Porto Seguro (+7,5% vs. 2T24)¹, com destaque para o incremento de 468 mil itens no seguro Patrimonial (+11,8% vs. 2T24)¹, 292 mil pessoas no Vida (+5,6% vs. 2T24)¹ e 165 mil veículos no Auto (+2,7% vs. 2T24).

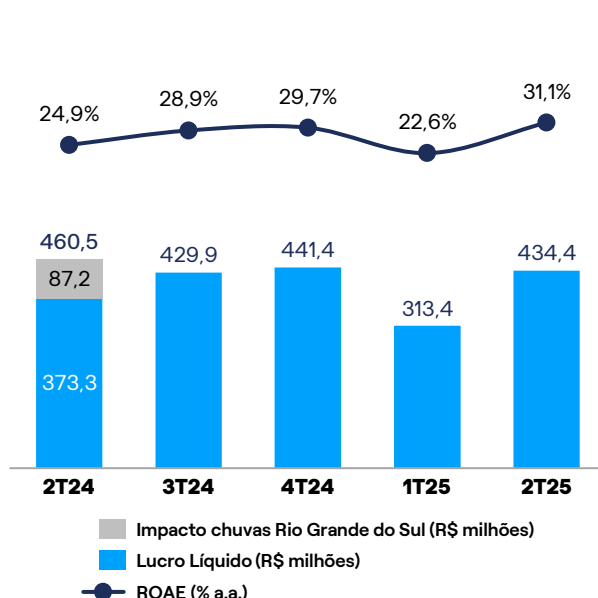


- Crescimento de 4,7% na receita total vs. 2T24
- Adição de 468 mil de itens no Patrimonial vs. 2T24¹
- Sinistralidade de 50,4% na Vertical; -2,1 p.p. vs. 2T24
- Resultado da Vertical de R\$ 434,4 milhões no 2T25; +16,3% vs. 2T24
- ROAE de 31,1%, +6,2 p.p. vs. 2T24

Índice Combinado



Resultado e Rentabilidade



O resultado da Vertical Porto Seguro no segundo trimestre de 2025 foi de R\$ 434,4 milhões (+16,3% vs. 2T24), enquanto o ROAE alcançou 31,1% no período (+6,2 p.p. vs. 2T24). O Índice Combinado atingiu 89,1% no trimestre (-1,5 p.p. vs. 2T24).

O crescimento do resultado do trimestre é explicado principalmente pela expansão do resultado operacional, com destaque para a melhora da sinistralidade em todos os principais produtos da Vertical e pelo aumento da eficiência operacional, refletindo na redução das despesas administrativas.

(1) Critério adotado a partir do 1T25 readequando os números do 1T24 em diante: dados de volumetria consideram apenas clientes identificáveis, itens ao invés de apólices e contabilização do volume no último dia do período, e a partir do 2T25, os itens da Porto Uruguay passaram a ser considerados.

(2) Receita total é composta por prêmio retido + receitas.

→ Auto

6,2 mi
de veículos
(Jun/25)
+2,7% YoY

R\$ 3,9 bi
em prêmios emitidos
(2T25)
+2,9% YoY

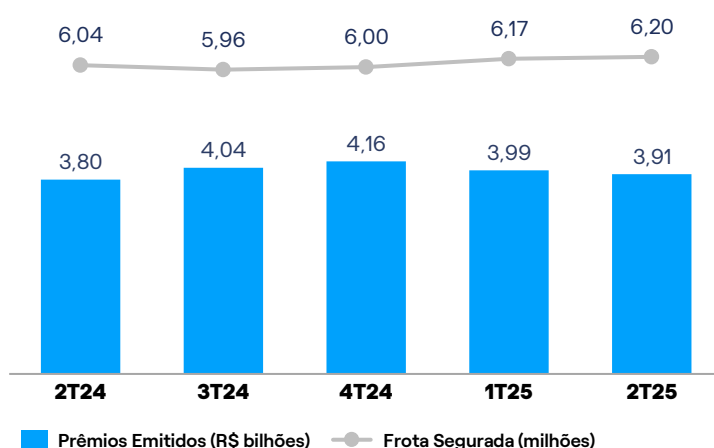
- Participação de Mercado de 27,8% no 5M25¹
- 6,2 milhões de veículos na frota do 2T25 (+165 mil vs. 2T24)
- Sinistralidade de 58,5% no 2T25; melhora de 0,5 p.p. (vs. 2T24)

Prêmio Emitido e Frota Segurada

Os prêmios emitidos totais apresentaram expansão de 2,9% no 2T25 (vs. 2T24), enquanto a frota segurada cresceu 2,7% (vs. 2T24), alcançando 6,2 milhões de veículos.

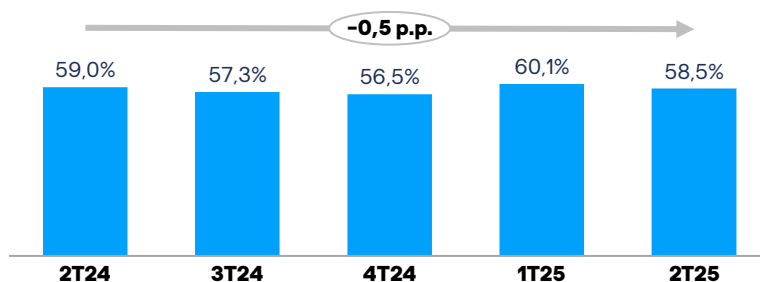
Seguimos focados na disciplina de precificação, visando a preservação das margens, ao mesmo tempo em que avançamos no aprimoramento da experiência do cliente, por meio de benefícios mais personalizados e do uso crescente de tecnologia nas interações com a Porto.

Além disso, continuamos capturando eficiências operacionais decorrente da integração das marcas e avançando na oferta de coberturas mais segmentadas, contribuindo para nossa estratégia de inclusão securitária.



Sinistralidade

A sinistralidade do Auto atingiu 58,5% no trimestre, redução de 0,5 p.p. em relação ao segundo trimestre de 2024 e de 1,6 p.p vs. 1T25. A melhora em ambos os períodos reflete, principalmente, a menor incidência de eventos climáticos – que haviam elevado a sinistralidade no mesmo período do ano anterior, devido às enchentes no Rio Grande do Sul, e também no primeiro trimestre deste ano, em função da sazonalidade típica do período.



Visão de Mercado (5M25¹)

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	6,67	+4,7%	27,8%	-0,3 p.p.	59,6%	+1,5 p.p.
2º Maior	4,24	-0,9%	17,7%	-1,2 p.p.	60,8%	-2,3 p.p.
3º Maior	3,30	+8,1%	13,7%	+0,3 p.p.	58,0%	-0,5 p.p.
4º Maior	3,13	+19,6%	13,0%	+1,5 p.p.	64,2%	-1,5 p.p.
5º Maior	2,76	+5,0%	11,5%	-0,1 p.p.	58,7%	+0,9 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	17,3	+6,3%	-	-	59,9%	-1,6 p.p.

→ Patrimonial

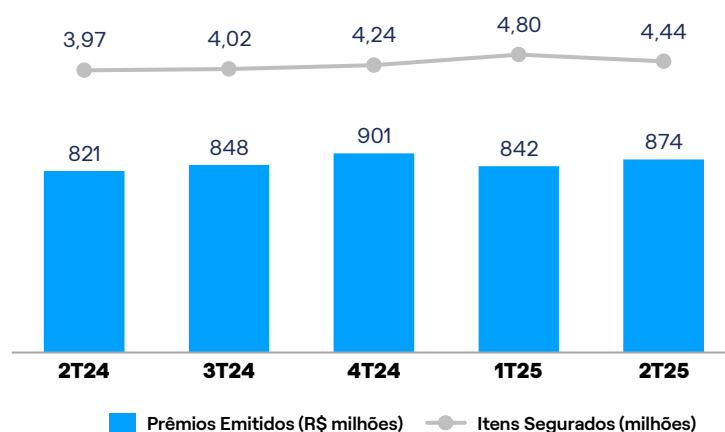
R\$ 873,6 mi
em prêmios emitidos
(2T25)
+6,5% YoY

4,4 mi
de itens
(Jun/25)
+11,8% YoY¹

- Crescimento de 6,5% dos prêmios no 2T25 (vs. 2T24)
- Aumento de 468 mil itens (vs. 2T24)¹
- Sinistralidade do Patrimonial melhorou 4,5 p.p. (vs. 2T24), alcançando 25,2% no trimestre.

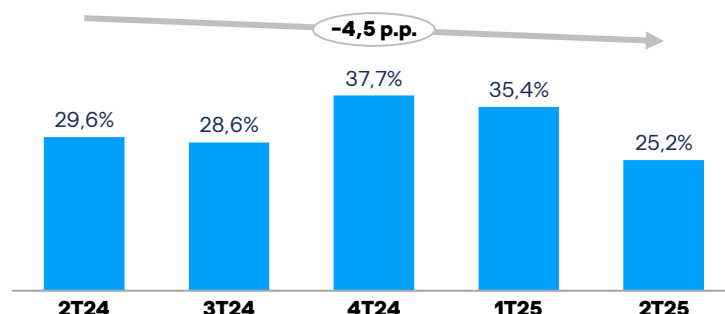
Prêmios Emitidos e Itens Segurados

Nossos prêmios de seguros Patrimoniais cresceram 6,5% em relação ao 2T24, sustentados principalmente pela expansão dos principais produtos, o Empresarial e o Residencial, este último sendo alavancado pelo aumento da oferta do Proteção Combinada — que reúne proteção para carro e residência em uma única contratação. Houve ainda um crescimento expressivo, superior a 15%, nos seguros Imobiliário e Celular, atraindo novos clientes para a Companhia.



Sinistralidade

A sinistralidade total dos produtos Patrimoniais foi de 25,2%, no 2T25, apresentando uma melhora de 4,5 p.p. em relação ao segundo trimestre de 2024, permanecendo em patamares considerados saudáveis pela Companhia.



Visão de Mercado (5M25²)

Residencial

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	0,55	+11,0%	21,3%	+0,8 p.p.	35,4%	-6,1 p.p.
2° Maior	0,44	+20,4%	17,1%	+2,0 p.p.	16,2%	-1,3 p.p.
3° Maior	0,42	+13,0%	16,2%	+0,9 p.p.	19,6%	-8,9 p.p.
4° Maior	0,22	-42,1%	8,6%	-7,3 p.p.	22,8%	-31,5 p.p.
5° Maior	0,20	+8,8%	7,5%	+0,1 p.p.	46,6%	-11,9 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	2,0	+5,1%	-	-	25,7%	-11,4 p.p.

Empresarial

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	0,47	+14,2%	24,9%	-0,2 p.p.	33,6%	-1,0 p.p.
2° Maior	0,18	+4,9%	9,3%	-0,9 p.p.	45,8%	+18,9 p.p.
3° Maior	0,16	+7,8%	8,2%	-0,6 p.p.	57,3%	+1,8 p.p.
4° Maior	0,16	+26,2%	8,2%	+0,7 p.p.	38,7%	-19,3 p.p.
5° Maior	0,15	+29,9%	8,0%	+0,9 p.p.	44,5%	+1,7 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	1,4	+15,6%	-	-	43,5%	-9,6 p.p.

(1) Critério adotado a partir do 1T25 readequando os números do 1T24 em diante: dados de volumetria consideram apenas clientes identificáveis, itens ao invés de apólices e contabilização do volume no último dia do período.

(2) Dados de mercado do acumulado de janeiro a maio de 2025. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

→ Vida

5,5 mi

Vidas
(Jun/25)

+5,6% YoY¹

R\$ 480,2 mi

em prêmios no Vida
(2T25)

+16,6% YoY

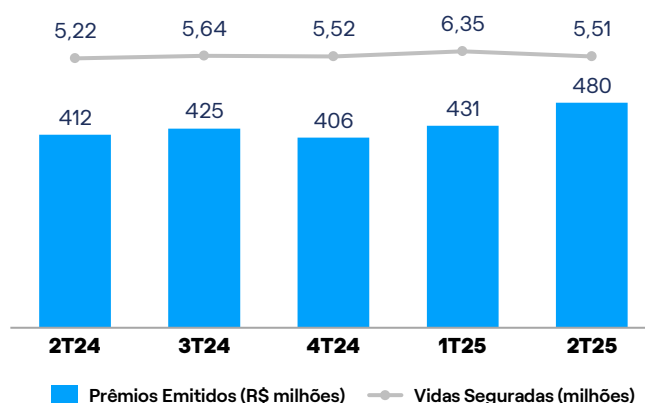
- Crescimento de 16,6% dos prêmios no 2T25 (vs. 2T24)
- Aumento de 292 mil vidas (vs. 2T24)¹
- Sinistralidade do Vida de 32,2%, melhora de 4,4 p.p. (vs. 2T24)

Prêmios Emitidos e Vidas Seguradas

No 2T25, os prêmios do Vida aumentaram 16,6% e a quantidade de vidas seguradas cresceu 5,6% em comparação ao 2T24¹. A expansão observada no período é explicada principalmente pelo desempenho do Vida Individual e do Prestamista.

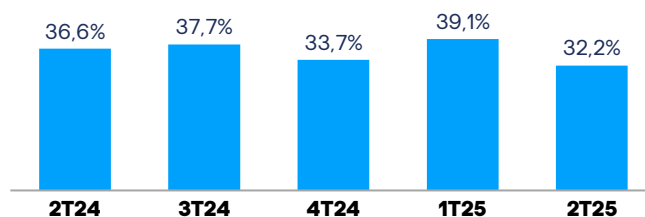
No Vida Individual, houve crescimento de 15,0% (vs. 2T24) em prêmios, a partir da reestruturação da jornada do produto, campanhas promocionais, fortalecimento dos canais de oferta e menores índices de cancelamento e inadimplência.

No Vida Prestamista, os prêmios trimestrais cresceram acima do mercado² (+35,0% vs. 2T24), impulsionados por ações comerciais que expandiram a base de corretores parceiros e ampliaram o avanço em vendas cruzadas dentro do Ecossistema Porto.



Sinistralidade - Vida

A sinistralidade trimestral do Vida alcançou 32,2% no 2T25, queda de 4,4 p.p., mantendo-se em patamares considerados favoráveis pela Companhia.


Visão de Mercado (5M25³)

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
1º Maior	5,24	+7,9%	17,1%	-0,1 p.p.	33,3%	+2,4 p.p.
2º Maior	2,94	+17,2%	9,6%	+0,7 p.p.	49,2%	-6,0 p.p.
3º Maior	2,60	-9,9%	8,5%	-1,7 p.p.	27,5%	-1,9 p.p.
4º Maior	2,52	-19,4%	8,2%	-2,8 p.p.	19,9%	1,7 p.p.
5º Maior	2,50	+22,6%	8,1%	+0,9 p.p.	20,0%	-2,5 p.p.
Grupo Porto Seguro (12º maior)	0,76	+13,3%	2,5%	+0,1 p.p.	37,0%	+1,5 p.p.
Total Mercado	30,7	+8,3%	-	-	28,8%	-1,3 p.p.

(1) Critério adotado a partir do 1T25: dados de volumetria consideram apenas vidas identificáveis desde o 1T24.

(2) Dados do Vida Prestamista do acumulado de abril a maio com base na SUSEP, ramos 977 e 1377.

(3) Dados de mercado do acumulado de janeiro a maio de 2025. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Seguro

Auto	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	3.911,7	3.800,1	2,9%	3.985,3	-1,8%	7.896,9	7.615,0	3,7%
Prêmio Ganho (R\$ milhões)	3.973,6	3.982,9	-0,2%	3.882,9	2,3%	7.856,5	7.916,6	-0,8%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	58,5%	59,0%	-0,5	60,1%	-1,6	59,3%	57,6%	1,7
Veículos Segurados - Frota (mil)	6.203,0	6.037,7	2,7%	6.165,8	0,6%	6.203,0	6.037,7	2,7%
Patrimoniais	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	873,6	820,7	6,5%	841,8	3,8%	1.715,4	1.585,1	8,2%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	827,3	746,8	10,8%	787,6	5,0%	1.614,9	1.460,7	10,6%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	25,2%	29,6%	-4,5	35,4%	-10,3	30,2%	32,8%	-2,6
Itens (mil)	4.439,6	3.971,1	11,8%	4.802,6	-7,6%	4.439,6	3.971,1	11,8%
Vida	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	480,2	411,9	16,6%	431,1	11,4%	911,2	784,3	16,2%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	427,9	372,2	15,0%	422,4	1,3%	850,3	730,6	16,4%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	32,2%	36,6%	-4,4	39,1%	-6,9	35,6%	35,5%	0,1
Vidas (mil)	5.511,8	5.220,2	5,6%	6.354,8	-13,3%	5.511,8	5.220,2	5,6%
Previdência¹	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Taxa de Administração Financeira (TAF) (R\$ milhões)	-	13,9	-	-	-	-	27,5	-
Taxa de Carregamento (R\$ milhões)	-	0,3	-	-	-	-	0,5	-
Prêmio Ganho (R\$ milhões)	-	10,6	-	-	-	-	20,3	-
Total Receita Efetiva (R\$ milhões)	-	24,8	-	-	-	-	48,3	-
Total de Participantes Ativos (mil)	-	109,8	-	-	-	-	109,8	-
Ativos sob Gestão (R\$ milhões)	-	5.667,5	-	-	-	-	5.667,5	-
Uruguay Seguros	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	185,1	152,6	21,4%	191,3	-3,2%	376,4	300,6	25,2%
Prêmio Ganho (R\$ milhões)	184,3	149,9	22,9%	174,3	5,7%	358,5	287,8	24,6%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	32,7%	35,7%	-3,1	30,1%	2,6	31,4%	33,2%	-1,8
Receita de Serviços (R\$ milhões)	10,2	10,0	1,8%	10,5	-2,7%	20,7	19,5	6,4%
Negócios (mil)²	350,1	-	-	-	-	350,1	-	-
Demais Seguros	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receitas/Prêmios (R\$ milhões) *	2,9	3,0	-6,1%	3,1	-7,8%	5,9	6,7	-11,4%
*Cosseguero, Rastreadores e Run Off (RCO e Demais Azul)								
Resseguro	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Resseguro (R\$ milhões)	-33,6	-38,0	-11,5%	-54,8	-38,7%	-88,5	-75,1	17,9%
Total Porto Seguro	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido+Receitas)	5.430,0	5.185,0	4,7%	5.408,1	0,4%	10.838,2	10.284,4	5,4%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	434,4	373,3	16,3%	313,4	38,6%	747,8	772,1	-3,2%
ROAE (%) - Var (p.p.)	31,1%	24,9%	6,2	22,6%	8,5	26,8%	25,7%	1,1

DRE Gerencial – Porto Seguro

DRE Porto Seguro	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido+Receitas)	5.430,0	5.185,0	4,7	5.408,1	0,4	10.838,2	10.284,4	5,4
Prêmio Retido	5.417,0	5.157,8	5,0	5.394,5	0,4	10.811,5	10.230,2	5,7
Prêmio Ganho	5.413,1	5.262,3	2,9	5.267,2	2,8	10.680,2	10.416,0	2,5
Receitas	13,1	27,2	(52,0)	13,6	(3,9)	26,6	54,2	(50,8)
Sinistros Líquidos Retidos	(2.729,6)	(2.762,0)	(1,2)	(2.823,9)	(3,3)	(5.553,5)	(5.395,3)	2,9
Despesa Comercialização	(1.316,2)	(1.216,4)	8,2	(1.284,3)	2,5	(2.600,5)	(2.400,5)	8,3
Despesas Operacionais	(68,3)	(73,4)	(7,1)	(88,0)	(22,4)	(156,3)	(155,3)	0,6
Despesas com Tributos	(155,5)	(147,9)	5,2	(138,3)	12,4	(293,8)	(294,9)	(0,4)
Despesas Administrativas	(553,3)	(577,3)	(4,1)	(560,2)	(1,2)	(1.113,5)	(1.126,0)	(1,1)
Resultado Operacional	603,3	512,6	17,7	386,0	56,3	989,3	1.098,3	(9,9)
Resultado Financeiro	217,1	202,0	7,5	194,0	12,0	411,1	375,1	9,6
Amortização Intangível	(3,2)	-	-	(3,2)	-	(6,3)	-	-
Resultado antes dos Impostos	817,3	714,6	14,4	576,8	41,7	1.394,1	1.473,4	(5,4)
Imposto de Renda e Contribuição Social	(253,6)	(220,6)	14,9	(170,0)	49,2	(423,6)	(459,6)	(7,8)
Lucro Líquido antes das Participações	563,7	494,0	14,1	406,8	38,6	970,5	1.013,8	(4,3)
Participações	(129,9)	(120,7)	7,6	(93,0)	39,6	(222,9)	(241,5)	(7,7)
Resultado Investidas	0,5	0,0	-	(0,4)	(229,2)	0,1	(0,2)	(162,1)
Lucro Líquido Total	434,4	373,3	16,3	313,4	38,6	747,8	772,1	(3,2)
R.O.A.E. (%) - Var (p.p.)	31,1%	24,9%	6,2	22,6%	8,5	26,8%	25,7%	1,1
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	89,1%	90,5%	-1,5	92,7%	-3,6	90,8%	89,7%	1,0
Índice Combinado Ampliado (%) - Var (p.p.)	85,7%	87,3%	-1,6	89,4%	-3,8	87,4%	86,6%	0,9
Base Aplicações Financeiras	5.967,7	5.653,8	5,6	5.624,0	6,1	5.967,7	5.653,8	5,6



ELENILDA

Corretora
23 anos com a Porto

Porto Saúde

2T25

→ Beneficiários e Receitas

R\$ 2,0 bi

em receitas no 2T25
(+27,4% vs. 2T24)

751k Vidas

+145k vidas no
Seguro Saúde
(+24,0% vs. 2T24)

R\$ 105,5 mi

de lucro líquido no 2T25
(+45,1% vs. 2T24 e
+60,2% vs 1S24)

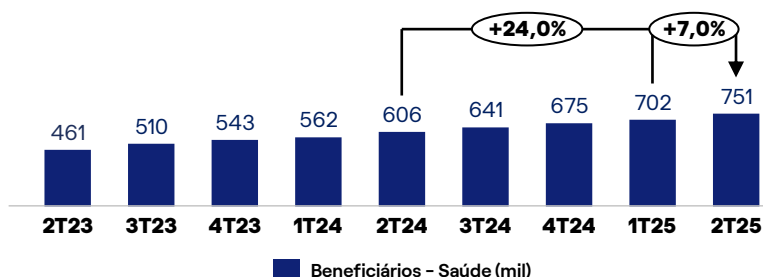
22,4%

ROAE
(+0,1 p.p. vs. 2T24)

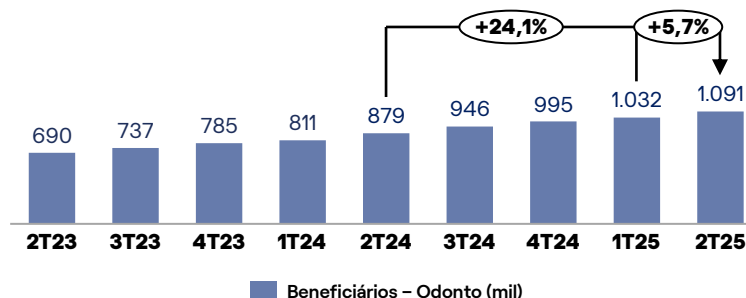
- **Atingimento de 751 mil de vidas no seguro saúde**
- **Receitas e Prêmios aumentaram R\$ 440,5MM, +27,4% (vs. 2T24)**
- **Sinistralidade saúde + odonto no 2T25 foi melhor em 2,1 p.p. (vs. 2T24)**
- **Lucro líquido de R\$ 105,5 mi (+45,1% vs. 2T24) e R\$ 285,1 mi no 1S25 (+60,2% vs 1S24)**
- **Lucro recorrente¹ cresceu 113,9% (vs. 2T24)**
- **ROAE de 22,4% no 2T25 (+0,1 p.p. vs. 2T24) e 30,2% no 1S25 (+3,0% vs 1S24)**

Beneficiários

O Seguro Saúde atingiu 751 mil vidas, mantendo uma série de 19 trimestres consecutivos de crescimento. Aumentamos 145 mil vidas em relação ao 2T24 e 49 mil em comparação ao trimestre imediatamente anterior.

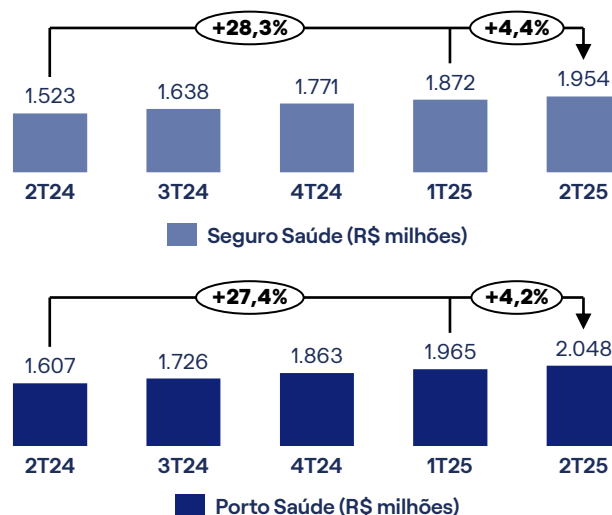


Já o Seguro Odonto atingiu 1.091 mil vidas, aumentando 212 mil vidas em relação ao 2T24 e 59 mil em comparação ao trimestre imediatamente anterior.



Receitas

As receitas da Porto Saúde cresceram R\$ 440 milhões (+27,4% vs. 2T24) e R\$ 83 milhões no trimestre (+4,2% vs. 1T25), atingindo R\$ 2 bilhões no 2T25.

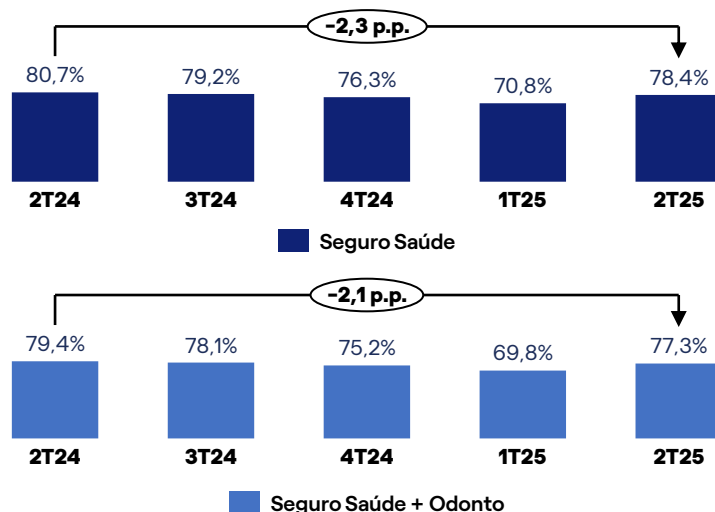


Sinistralidade e Resultado

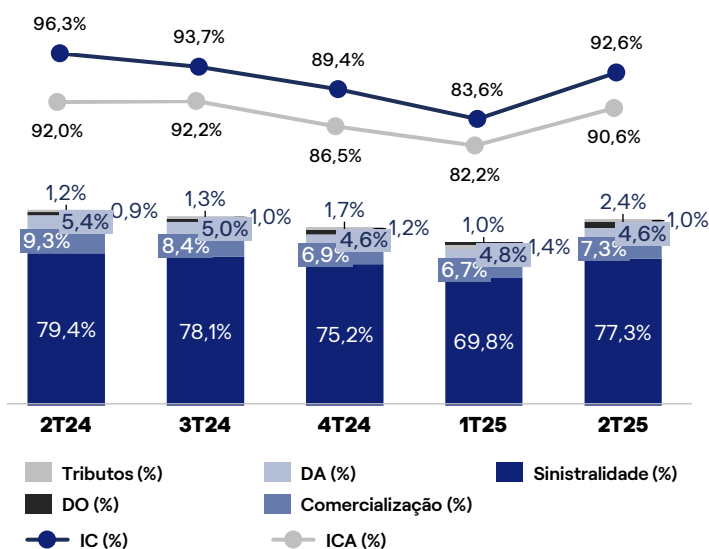
Sinistralidade

A sinistralidade do Seguro Saúde fechou em 78,4%, (-2,3 p.p. vs 2T24), reforçando mais uma vez os reflexos da nossa estratégia de verticalização virtual, com Time Médico Porto, Parcerias, novos produtos e ações de combate a fraudes.

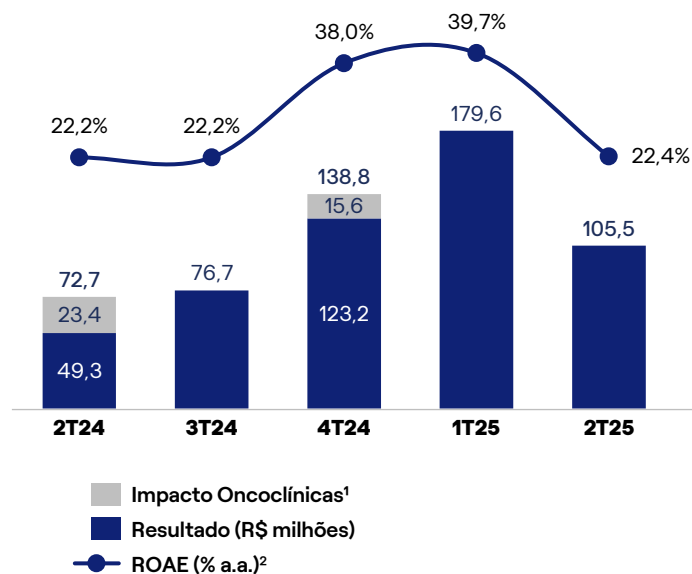
Já a sinistralidade do Seguro Saúde + Odonto no 2T25 foi de 77,3% (-2,1 p.p. vs 2T24).



Índice Combinado



Resultado e rentabilidade



O Índice Combinado da Porto Saúde melhorou 3,7 p.p. (vs. 2T24), atingindo 92,6% no trimestre, refletindo a menor sinistralidade, eficiência nas despesas administrativas e redução nas despesas de comercialização. O lucro líquido atingiu R\$ 105,5 milhões no 2T25 (+45,1% vs. 2T24) e R\$ 285,1 no semestre (+60,2% vs 1S24). A lucratividade positiva refletiu no ROAE de 22,4% no trimestre (+0,1 p.p. vs. 2T24) e 30,2% no semestre (+3,0 p.p. vs 1S24).

Em relação à despesa de comercialização, em setembro de 2024 foi feito um ajuste no diferimento das comissões decorrente de estudos atuariais, que demonstraram um aumento do tempo médio de permanência dos clientes no Seguro Saúde. No 2T25, a alteração gerou um impacto positivo de 2,2 p.p. no índice de comercialização, correspondente a R\$ 43,9 milhões nas despesas de comercialização ou R\$ 20,1 milhões no lucro líquido do 2T25.

→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Saúde

Seguro Saúde	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	1.953,6	1.523,1	28,3%	1.872,1	4,4%	3.825,7	2.893,7	32,2%
Beneficiários - (mil)	751	606	24,0%	702	7,0%	751	606	24,0%
Seguro Odontológico	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	56,4	49,4	14,1%	55,0	2,5%	111,3	97,7	13,9%
Beneficiários - (mil)	1.091	879	24,1%	1.032	5,7%	1.091	879	24,1%
Outros	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receitas (R\$ milhões)	37,7	34,8	8,4%	37,5	0,6%	75,3	68,7	9,6%
Clientes - (mil)	145	149	-3,0%	145	-0,2%	145	149	-3,0%
Total Porto Saúde	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receitas (R\$ milhões)	2.047,8	1.607,3	27,4%	1.964,6	4,2%	4.012,3	3.060,1	31,1%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	105,5	72,7	45,1%	179,6	-41,3%	285,1	178,0	60,2%
ROAE (%) - Var (p.p.)	22,4%	22,2%	0,1	39,7%	-17,3	30,2%	27,2%	3,0
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	92,6%	96,3%	-3,7	83,63%	8,9	88,2%	92,3%	-4,0

DRE Gerencial – Porto Saúde

DRE Porto Saúde	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas)	2.047,8	1.607,3	27,4	1.964,6	4,2	4.012,3	3.060,1	31,1
Prêmio Retido	2.010,0	1.572,5	27,8	1.927,1	4,3	3.937,1	2.991,4	31,6
Prêmio Ganho	1.999,3	1.513,7	32,1	1.872,5	6,8	3.871,8	2.907,4	33,2
Receitas	37,7	34,8	8,4	37,5	0,6	75,3	68,7	9,6
Sinistros Líquidos Retidos	(1.545,3)	(1.202,1)	28,5	(1.306,8)	18,3	(2.852,1)	(2.197,1)	29,8
Despesa Comercialização	(145,6)	(141,4)	3,0	(126,2)	15,4	(271,8)	(267,5)	1,6
Despesas Operacionais	(70,7)	(37,9)	86,6	(38,2)	85,1	(108,9)	(70,2)	55,2
Despesas com Tributos	(22,4)	(16,3)	37,6	(28,7)	(21,7)	(51,1)	(37,9)	34,9
Despesas Administrativas	(99,8)	(90,2)	10,7	(97,3)	2,6	(197,1)	(170,7)	15,5
Resultado Operacional	153,1	60,6	152,6	312,8	(51,1)	465,9	232,8	100,2
Resultado Financeiro e Patrimonial	45,3	70,5	(35,7)	34,2	32,6	79,5	94,5	(15,9)
Resultado antes dos Impostos	198,4	131,1	51,3	347,0	(42,8)	545,4	327,3	66,6
Imposto de Renda e Contribuição Social	(60,5)	(37,4)	61,6	(112,2)	(46,1)	(172,7)	(101,2)	70,7
Lucro Líquido antes das Participações	137,9	93,7	47,3	234,8	(41,2)	372,7	226,1	64,8
Participações	(32,4)	(21,0)	54,7	(55,2)	(41,2)	(87,6)	(48,1)	82,1
Lucro Líquido	105,5	72,7	45,1	179,6	(41,3)	285,1	178,0	60,2
R.O.A.E. (%) - Var (p.p.)	22,4%	22,2%	0,1	39,7%	-17,3	30,2%	27,2%	3,0
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	92,6%	96,3%	-3,7	83,6%	8,9	88,2%	92,3%	-4,0
Índice Combinado Ampliado (%) - Var (p.p.)	90,6%	92,0%	-1,4	82,2%	8,4	86,5%	89,4%	-2,9
Base Aplicações Financeiras	1.207,4	839,1	43,9	1.017,4	18,7	1.207,4	839,1	43,9



Porto Bank

2T25

ADILSON

Corretor

7 anos com a Porto

→ Principais destaques

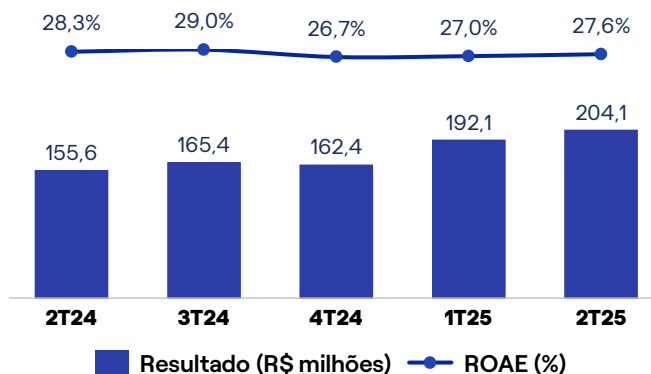
5,3 mi
de Negócios
(Jun/25)
+28,0% YoY

R\$ 1,8 bi
em Receitas
(2T25)
+29,7% YoY

- Lucro líquido de 204,1 milhões (+31,2% YoY), com ROAE de 27,6%
- Receita Total de R\$ 1,83 bi (+29,7% YoY), com crescimento de 11,2% YoY no ARPAC.
- Crescimento sustentável do NIM de +0,4 p.p QoQ e + 2,2 p.p YoY
- Superação de 500 mil contas digitais para pessoas físicas.

A diversificação de receitas e a complementaridade entre os produtos do Porto Bank fortalecem a rentabilidade por cliente. Esse desempenho reflete a eficácia das estratégias implementadas com foco no ecossistema Porto, evidenciando o potencial de rentabilização e lucratividade, além das oportunidades de expansão do cross-sell. Essa estrutura integrada de produtos contribui para a resiliência do portfólio.

Resultado e Rentabilidade



O Porto Bank encerrou o 2T25 com 5,3 milhões de negócios, crescimento de 28,0% YoY, impulsionado pela expansão das frentes digitais e maior integração ao ecossistema Porto.

Novas funcionalidades foram implementadas para fortalecer a experiência digital e a proposta de valor, como: parcelamento de fatura com entrada, antecipação de compra parcelada, parcelamento de compra a vista, manutenção do benefício de IOF zero nas compras internacionais e a nova jornada digital para financiamento de veículos.

Destaque para o App Porto, impulsionando o crescimento da produção no canal digital para Empréstimos e Financiamentos, que neste trimestre representou 50% do crédito liberado, um crescimento de 10,6 p.p vs. 1T25.

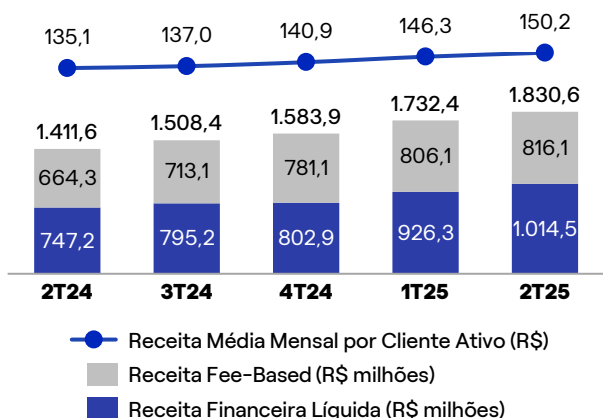
Alcançamos R\$ 1,83 bilhão de receitas no trimestre, um crescimento de 5,7% QoQ e 29,7% YoY.

A receita média por cliente ativo (ARPAC) apresentou evolução de 11,2% em relação ao 2T24, atingindo R\$ 150,2, combinado com a melhora de performance do NIM, diante do aumento da receita financeira líquida, que contribuiu para o aumento da lucratividade do portfólio.

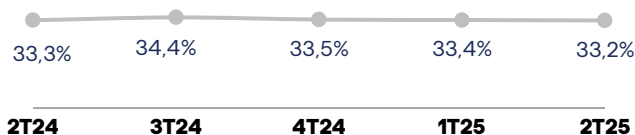
A carteira de crédito registrou crescimento de 17,8% frente ao 2T24, totalizando R\$ 20,9 bilhões. Já a carteira administrada de Consórcio cresceu 29,2% na comparação anual, alcançando R\$ 82,2 bilhões, mantendo a liderança no share da carteira administrada no segmento de imóveis.

Com o crescimento do portfólio o índice de eficiência se manteve estável em 33,2% (-0,1 p.p YoY e -0,2 p.p QoQ).

Receitas



Índice de Eficiência*



Soluções Financeiras para Crédito

Receita

R\$ 1,1 bi

+29,4% YoY

Cartões

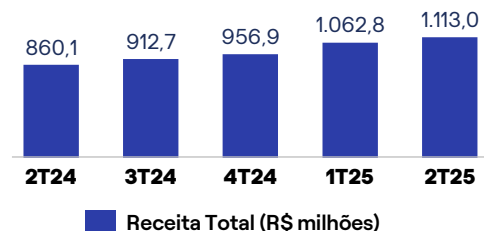
R\$ 959,1 mi

+30,2% YoY

Empréstimos e
Financiamentos

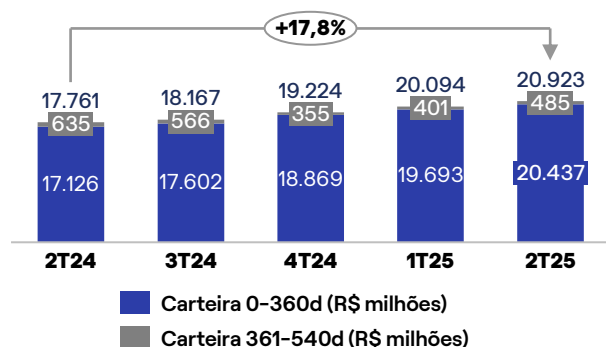
R\$ 153,9 mi

+24,4% YoY

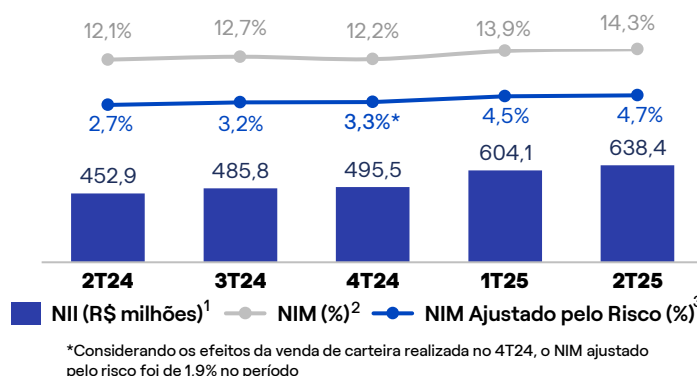


Receita Total (R\$ milhões)

Carteira de Crédito



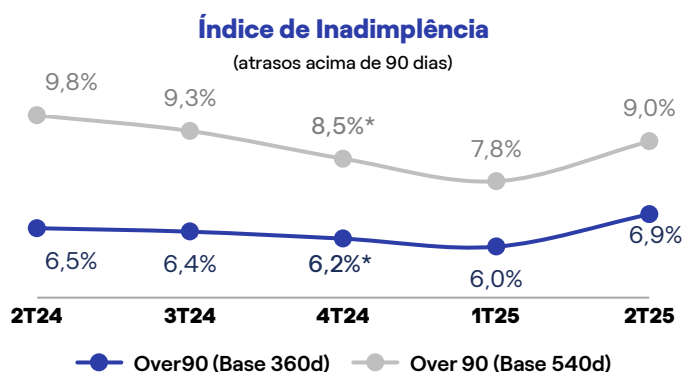
■ Carteira 0-360d (R\$ milhões)
■ Carteira 361-540d (R\$ milhões)



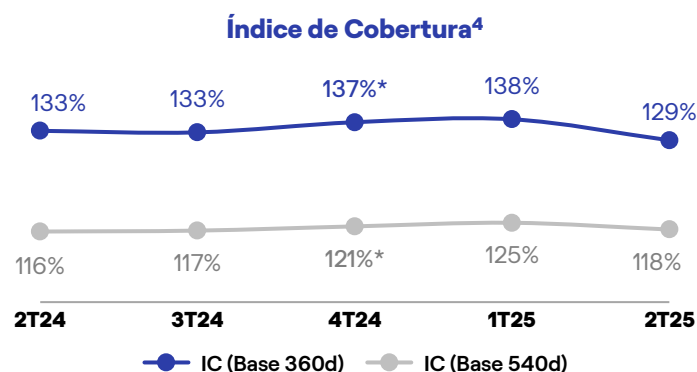
■ NII (R\$ milhões)¹ — NIM (%)² — NIM Ajustado pelo Risco (%)³

A estratégia demonstra eficiência com crescimento e rentabilidade em ambiente de maior seletividade. O Cartão de Crédito com uma carteira de R\$ 18,2 bilhões (+19,3% vs. 2T24), consolidando-se como principal motor de crescimento da operação financeira e Empréstimo e Financiamento com uma carteira de R\$ 2,8 bilhões, com foco em produtos com garantia.

O NIM ajustado ao risco voltou a expandir nesse trimestre como consequência da mudança de reconhecimento de receita de juros (*accrua*) para 90 dias, vs 60 dias anteriormente, além de melhora de mix de produtos e melhores safras originadas.



*Considerando os efeitos da venda de carteira realizada no 4T24, o Índice de Inadimplência na base até 360 dias foi 5,2% e na base até 540 dias foi 6,9%.



*Considerando os efeitos da venda de carteira realizada no 4T24, o Índice de Cobertura na base até 360 dias foi 148% e na base até 540 dias foi 131%

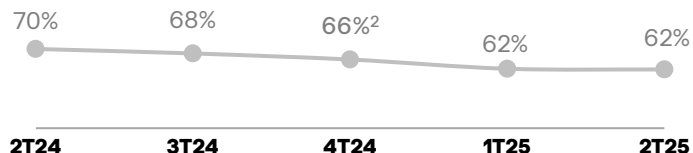
O Índice de Inadimplência acima de 90 dias (base 360 dias) da Porto aumentou 0,9 p.p. vs. o 1T25. Essa curva acompanhou a piora de inadimplência do mercado que no mesmo período cresceu 0,9 p.p. (equalizando a curva de inadimplência com o mesmo perfil do portfólio Porto Bank). Outro fator importante é a mudança do stop *accrua* de 60 para 90 dias, o que elevou o saldo em carteira dos clientes em atraso.

Na visão de inadimplência a curto prazo, o over 15-90 do 2T25 foi de 4,2%, um redução de 0,25 p.p vs. 1T25. A performance das novas safras (over 30 mob3) melhoraram e continuam em patamares satisfatórios com tendência de maior rentabilidade.

(1) NII = Receita Financeira - Despesas Financeira - Comissão de Operações de Crédito.
(2) NIM = (NII x 4) / Carteira Média Sensível a Spread.
(3) NIM Ajustado pelo Risco = (NII - Perda x 4) / Carteira Média Sensível a Spread.
(4) Índice de Cobertura = PCLD / Saldo da carteira com atrasos acima de 90 dias.

Soluções Financeiras para Crédito

Custo de Risco (Perda de Crédito sobre Receita Financeira Líquida)¹



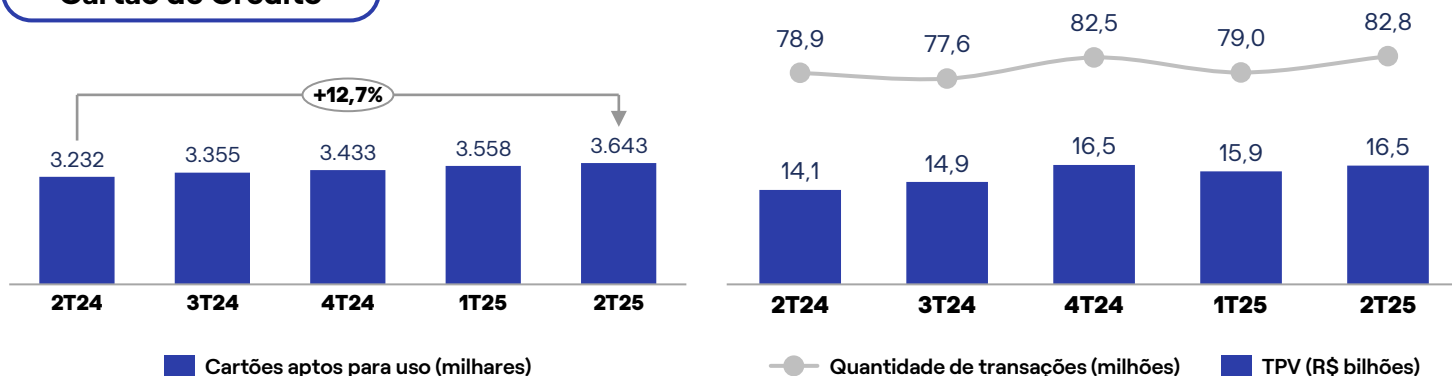
● Perdas de Crédito / Receita Financeira Líquida

(1) Perda de Crédito sobre Receita Líquida = Despesa com Perdas de Crédito (IFRS) / Resultado de Intermediação Financeira.

(2) Considerando os efeitos da venda de carteira realizada no 4T24, o Custo de Risco foi 78%

O custo de risco apresentou uma melhora significativa de 7,8 p.p. em relação ao 2T24, estando em 62% no trimestre.

Cartão de Crédito

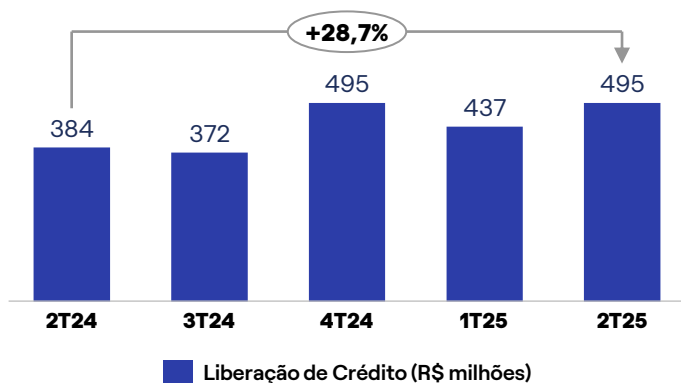


O número total de cartões de crédito atingiu 3,64 milhões no 2T25, crescimento de 12,7% em relação ao 2T24.

O volume total transacionado (TPV) cresceu 16,6% no 2T25 em relação ao 2T24, atingindo R\$ 16,5 bilhões. O valor médio transacionado por cartão teve aumento de 11,2%, enquanto o número de transações alcançou 82,8 milhões, 4,9% acima do mesmo período do ano anterior.

Destaque para o crescimento de 120% nas transações internacionais (YoY), reforçando a assertividade da manutenção do benefício de IOF Zero para os nossos clientes e o fortalecimento do Cartão Porto como solução completa para uso no Brasil e no exterior.

Empréstimo e Financiamento (E&F)



No 2T25, o volume de crédito liberado alcançou R\$ 495 milhões, crescimento de 28,7% em relação ao 2T24.

As evoluções e melhorias realizadas nas jornadas de contratação digital, especialmente no App Porto, foram fundamentais para o crescimento de vendas, que nesse trimestre respondeu por 50% do crédito liberado.

Os resultados reforçam o foco da Porto em digitalizar com inteligência, mantendo a proximidade e a confiança que o corretor representa, porém acrescentando um modelo de distribuição adicional, de forma direta. Isso fortalece o portfólio de crédito, permitindo uma base de clientes mais resiliente e alinhado ao ecossistema Porto.

→ Consórcio

Receita

R\$ 377,3 mi

+28,3% YoY

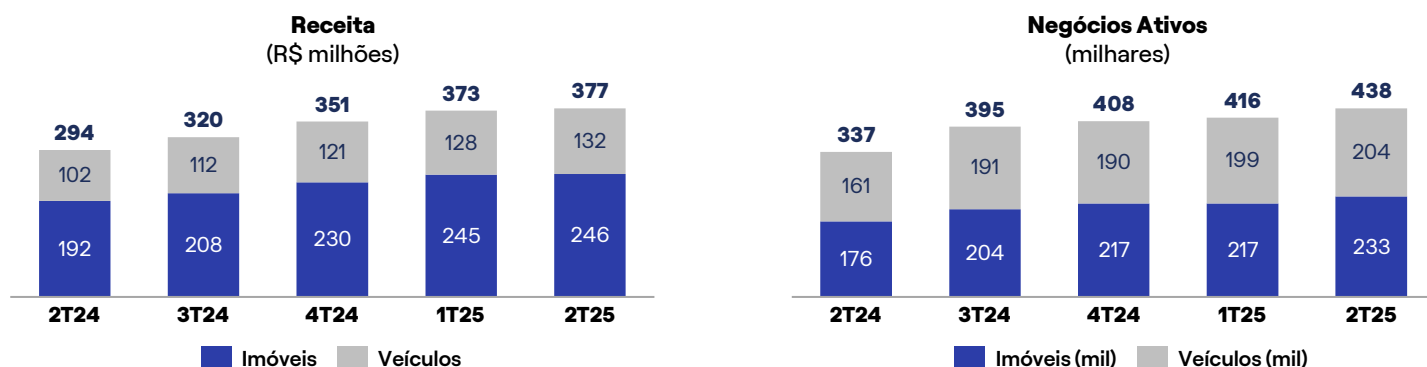
Carteira Administrada

R\$ 82,2 bi

+29,2% YoY

A Carteira de Crédito Administrado pelo Consórcio alcançou R\$ 82,2 bilhões (+29,2% YoY), com crescimento de 35,2% no segmento de veículos e 27,8% na modalidade de imóveis. O índice de inadimplência do segmento apresentou queda, saindo de 11,1% no 2T24 para 9,8%, ficando inclusive abaixo da média de mercado que foi de 10,8%.

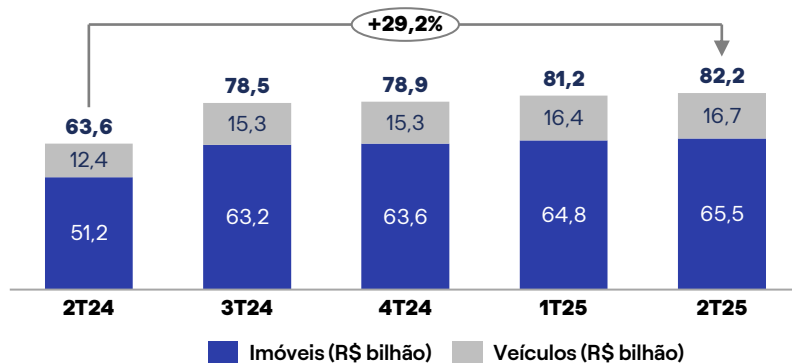
As novas iniciativas de produto (como a utilização de parte do crédito imobiliário para aquisição de móveis planejados) e a força de vendas impulsionaram a receita para R\$ 377,3 milhões no 2T25, com R\$ 7,2 bilhões em crédito vendido. No segmento de Imóveis, alcançamos uma participação de mercado de 11,9% e, em Automóveis, 4,2%*.



O segmento de Consórcio do Porto Bank manteve crescimento sustentável no segundo trimestre de 2025, com receitas de R\$ 377,3 milhões, +28,3% na comparação anual. Este resultado foi impulsionado pelo aumento de 27,9% nas receitas da carteira de imóveis e de 29,0% no segmento de veículos em relação ao 2T24. A base de negócios ativos alcançou 438 mil cotas (+29,9% YoY).

Carteira Administrada

A Carteira de Crédito Administrado pelo Consórcio atingiu R\$ 82,2 bilhões no 2T25, um avanço de 29,2% em relação ao mesmo período do ano anterior. O destaque ficou para o crescimento de 35,2% no segmento de veículos e 27,8% na modalidade de imóveis. O desempenho robusto reflete a gestão eficiente dos grupos administrados e a estratégia bem-sucedida de vendas e captação de novos clientes.



Gestão dos Grupos

Os consórcios administrados pelo Porto Bank teve desempenho positivo no 2T25, com destaque para o aumento expressivo nas contemplações e melhora na qualidade da carteira. Mais de 42 mil cotas contempladas (R\$ 1,8 bilhões de concessões em cartas de crédito) um aumento de 46% YoY. A inadimplência geral registrou queda, saindo de 11,1% no 2T24 para 9,8% no 2T25, o que representa uma melhora de 1,3 p.p., ficando inclusive abaixo da média de mercado, que foi de 10,8%.

Soluções Financeiras para Locação e Garantia

Receita

R\$ 296,7 mi

+15,4% YoY

Contratos de Garantia
Locatícia

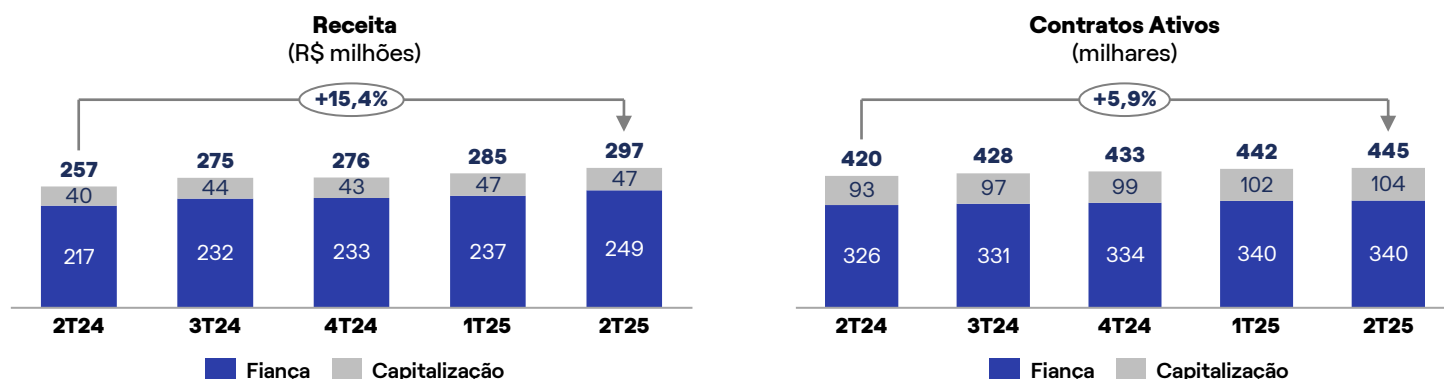
444,6 k

+5,9% YoY

Carteira de Capitalização

R\$ 2,3 bi

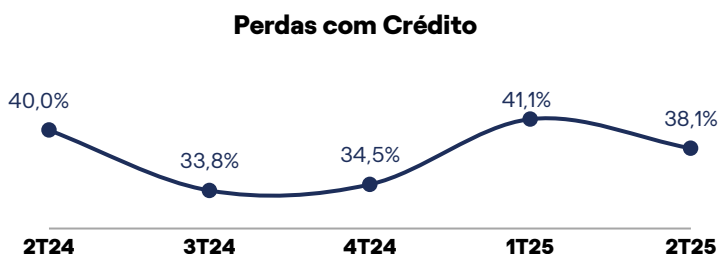
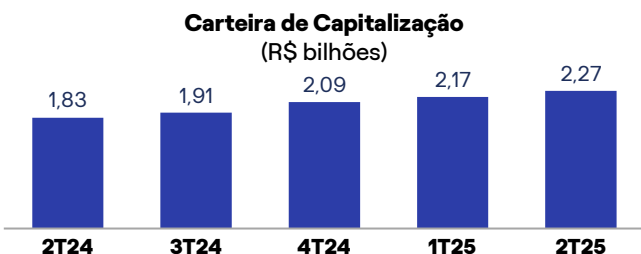
+24,1% YoY



A receita do Fiança Locatícia totalizaram R\$ 249 milhões no 2T25, com crescimento de 15,1% na comparação anual e ticket médio de R\$ 6.020 (+7,3% YoY). O produto segue consolidado na liderança do mercado de locações, com 58,8% de participação, reforçando sua relevância e competitividade.

A arrecadação com títulos de Capitalização atingiu R\$ 411,3 milhões, avanço de 21,9% em relação ao 2T24, refletindo o fortalecimento contínuo da solução no portfólio da companhia.

O desempenho dos dois produtos evidencia a eficácia da estratégia de investimento em parcerias com imobiliárias, que registraram aumento de 32,3% na base de parceiros ativos no período, e reforçam a importância de uma gestão responsável e regulada deste modelo de negócio.



A sinistralidade do produto fiança apresentou queda de 1,8 p.p. em relação ao 2T24.

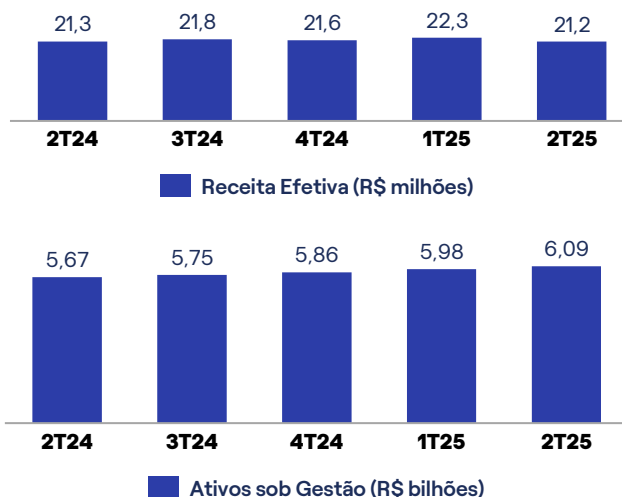
Previdência

Receita Efetiva e Participantes Ativos

Temos focado em ações com o objetivo de melhorar a captação de recursos. Adicionalmente, evoluímos em ações de relacionamento com clientes e corretores como, por exemplo, sessões mensais com gestores de fundos, elaboração de carteira sugerida, dentre outras iniciativas.

Ativos sob Gestão

Os ativos sob gestão do Previdência atingiram o montante de R\$ 6,09 bilhões no encerramento do trimestre.



→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Bank

Cartão de Crédito e Financiamento	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receitas Financeiras Líquida	689,4	503,9	36,8%	651,0	5,9%	1340,5	979,3	36,9%
Receita Financeira Bruta	785,1	581,6	35,0%	735,0	6,8%	1.520,1	1.147,2	32,5%
Despesa Financeira	-95,6	-77,7	23,2%	-84,0	13,9%	-179,6	-168,0	6,9%
Receita Fee-Based (1)	423,6	356,2	18,9%	411,8	2,9%	835,4	704,3	18,6%
Total de Receitas (R\$ milhões)	1.113,0	860,1	29,4%	1.062,8	4,7%	2.175,8	1.683,6	29,2%
PCLD – var p.p. (2)	8,9%	8,5%	0,3	8,3%	0,6	8,9%	8,5%	0,3
Contratos de Empréstimos e Financiamentos (milhares de unidades)	121,7	116,6	4,4%	114,0	6,8%	121,7	116,6	4,4%
Cartão de Crédito (milhares de unidades)	3.643,4	3.231,8	12,7%	3.557,8	2,4%	3.643,4	3.231,8	12,7%
Despesas de Comercialização	51,0	51,0	0,1%	47,0	8,6%	98,0	101,5	-3,4%
Perdas de Crédito	429,0	352,8	21,6%	406,9	5,4%	835,9	706,0	18,4%
Carteira de Crédito Média Sensível a Spread	17.915,5	15.014,3	19,3%	17.424,9	2,8%	17.915,5	15.014,3	19,3%
Baixa Para Prejuízo Líquida de Recuperações	189,0	205,0	-7,8%	184,2	2,6%	189,0	205,0	-7,8%
Riscos Financeiros	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receitas Financeiras Líquida (R\$ milhões)	249,2	216,6	15,1%	237,5	4,94%	486,7	423,3	15,0%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	238,7	204,6	16,7%	227,9	4,74%	466,5	401,5	16,2%
Resultado Financeiro (R\$ milhões)	10,5	12,0	-12,2%	9,6	9,88%	20,2	21,8	-7,6%
Perda de Crédito (%) – Var (p.p.)	38,0%	40,5%	-2,4	40,9%	-2,9	39,5%	43,4%	-3,9
Contratos de Riscos Financeiros (mil)	340,3	326,4	4,3%	333,6	2,0%	340,3	326,4	4,3%
Capitalização	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	47,4	40,5	17,2%	47,5	-0,1%	94,9	79,6	19,2%
Receita Fee-Based (R\$ milhões)	28,2	23,1	22,1%	26,7	5,8%	54,9	45,0	22,0%
Receita Financeira Líquida (R\$ milhões)	19,2	17,4	10,7%	20,8	-7,7%	40,0	34,6	15,5%
Títulos Vigentes de Capitalização (mil)	104,2	93,3	11,8%	102,3	1,9%	104,2	93,3	11,8%
Consórcio	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	377,3	294,2	28,3%	372,7	1,3%	750,0	567,3	32,2%
Receita Fee-Based (R\$ milhões)	349,3	284,9	22,6%	352,3	-0,9%	701,7	546,7	28,3%
Receita Financeira Líquida (R\$ milhões)	28,0	9,4	199,6%	20,3	37,8%	48,4	20,6	135,1%
Negócios Ativos (mil)	437,7	337,0	29,9%	415,7	5,3%	437,7	337,0	29,9%
Demais Produtos	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receita Demais Produtos (R\$ milhões) (3)	43,6	0,2	-	11,9	265,1%	55,5	0,6	-
Total Porto Bank	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões) (4)	1.830,6	1.411,6	29,7%	1.732,4	5,7%	3.563,0	2.754,3	29,4%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	204,1	155,6	31,2%	192,1	6,2%	396,2	304,4	30,2%
ROAE (%) – Var (p.p.)	27,6%	28,3%	-0,8	27,0%	0,6	26,8%	27,7%	-1,0
Índice de Eficiência (%) – Var (p.p.) (5)	33,2%	33,3%	-0,1	33,4%	-0,2	33,3%	32,2%	1,1

DRE Gerencial – Porto Bank

DRE Porto Bank	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Fee Based	816,1	664,3	22,8	806,1	1,2	1.622,2	1.296,6	25,1
Receitas Financeiras Líquida (i)	1.014,5	747,2	35,8	926,3	9,5	1.940,8	1.457,7	33,1
Total Receitas	1.830,6	1.411,6	29,7	1.732,4	5,7	3.563,0	2.754,3	29,4
Despesas com Tributos	(107,9)	(85,6)	26,1	(104,9)	2,9	(212,8)	(165,7)	28,4
Receita Líquida	1.722,6	1.325,9	29,9	1.627,5	5,8	3.350,2	2.588,6	29,4
Perdas de Crédito (ii)	(519,2)	(434,5)	19,5	(503,5)	3,1	(1.022,7)	(880,1)	16,2
Total Despesas	(812,6)	(608,5)	33,5	(765,6)	6,1	(1.578,2)	(1.161,7)	35,9
Despesas de Comercialização	(264,8)	(191,6)	38,2	(241,1)	9,8	(505,9)	(370,7)	36,5
Despesas Operacionais	(316,3)	(236,6)	33,7	(306,9)	3,1	(623,2)	(445,2)	40,0
Despesas Administrativas	(231,5)	(180,3)	28,4	(217,6)	6,4	(449,1)	(345,8)	29,9
Resultado antes dos Impostos	390,8	283,0	38,1	358,4	9,0	749,2	546,8	37,0
Imposto de Renda e Contribuição Social	(124,1)	(87,4)	41,9	(110,9)	11,9	(235,0)	(168,3)	39,7
Participação nos Resultados	(62,7)	(42,8)	46,6	(57,9)	8,3	(120,5)	(80,1)	50,5
Resultado Investidas	0,0	2,8	(99,0)	2,5	(98,9)	2,5	5,9	(57,0)
Lucro Líquido (R\$ milhões)	204,1	155,6	31,2	192,1	6,2	396,2	304,4	30,2
ROAE (%) – Var (p.p.)	27,6%	28,3%	-0,8	27,0%	0,6	26,8%	27,7%	-1,0
Enquadramento do Seguimento de Riscos Financeiros – DRE da Vertical Bank	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
(i) Prêmio Ganho embutido em Receitas Financeiras	238,7	204,6	16,7	227,9	4,7	466,5	401,5	16,2
(ii) Sinistros Retidos embutidos em Perda de Crédito	(90,8)	(82,8)	9,6	(93,3)	(2,7)	(184,1)	(174,1)	5,8
(i) Resultado Financeiro embutido em Receitas Financeiras	10,5	12,0	(12,2)	9,6	9,9	20,2	21,8	(7,6)

(1) A composição do fee-based é dada por: receitas de serviços/outras, receitas com prestação de serviços consórcio, receitas com títulos de capitalização e receita de demais serviços;

(2) Para o cálculo deste indicador, consideramos somente a PCLD e carteira até 360 dias de atraso, para manter a comparabilidade com o histórico;

(3) A partir do 1T25, o produto Previdência passou a ser contabilizado na Vertical Porto Bank. Anteriormente o produto se encontrava na Vertical Porto Seguro;

(4) Riscos Financeiros considera Prêmio Ganho + Receitas Financeiras;

(5) Índice de Eficiência Nova Metodologia = (Despesas Operacionais e Administrativas – Rewards) / (Receita líquida de tributos – Despesa de Comercialização – Rewards).



Porto Serviço

LUANA
Socorrista
9 anos com a Porto

2T25

704 K

atendimentos para automóvel no 2T25

668 K

atendimentos para residência e empresa no 2T25

82

NPS de Serviços

A Porto Serviço opera em três segmentos: Parceria Porto Seguro, Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais, contando com um amplo portfólio de serviços de mobilidade (como guincho, troca de pneus e outros) e para residências e empresas (como instalação e manutenção de eletrodomésticos e assistência de hidráulica e elétrica, dentre outros).

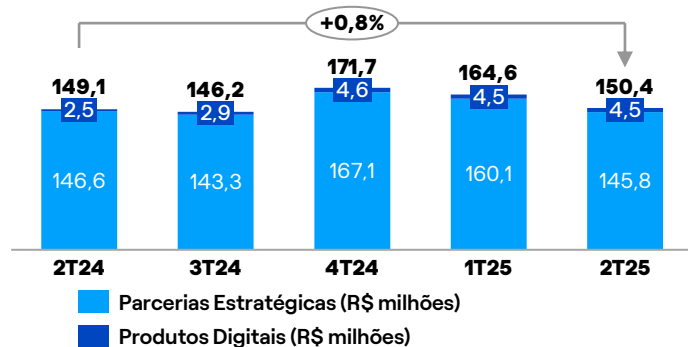
A Porto Serviço, através da Parceria Porto Seguro, oferta serviços para os clientes Porto, inclusos nas apólices de seguros. Enquanto a linha de Parcerias Estratégicas conta com serviços ofertados no modelo B2B2C, como por exemplo, assistência automotiva para clientes de montadoras, locadoras e seguradoras e serviços de instalação de eletrodomésticos, TVs e helpdesk para clientes de grandes varejistas do país, além de serviços para empresas de utilities, telecom e meio de pagamentos.

A Vertical está constantemente aumentando a quantidade de parcerias estratégicas com clientes fora da Parceria Porto Seguro, o que tem impactado positivamente a receita e contribuído para o aumento da diversificação.

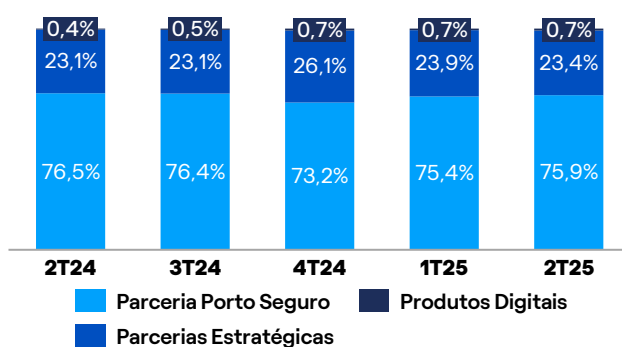
Já a linha de Produtos Digitais conta com serviços de assistência ofertados até para quem não é cliente Porto. Estamos intensificando as ações no segmento Produtos Digitais, visando expandir esta linha de negócio, através de iniciativas com corretores parceiros, como a ampliação das vendas de serviços nos condomínios residenciais por meio da estruturação de ofertas digitais.

A Porto Serviço registrou R\$ 624 milhões em receita (-1,8% vs. 2T24), decorrente de um menor número de atendimentos provenientes da Parceria Porto. Já as receitas fora do ecossistema Porto cresceram 0,8% no trimestre (vs. 2T24) e de 12,3% no semestre (vs. 1S24), com destaque para a evolução do segmento de produtos digitais (+112,1% vs. 2T24 e +120,2% vs. 1S24).

Receita Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais

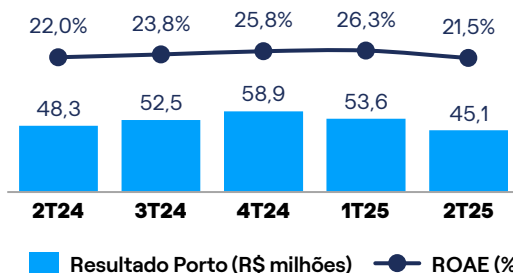


Distribuição da Receita

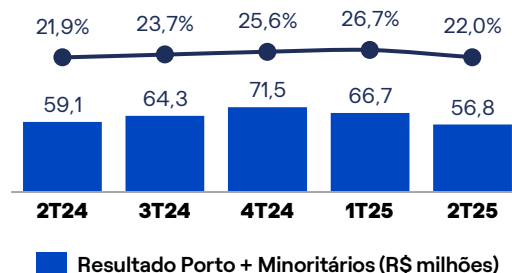


EBITDA e Margem EBITDA

R\$ 101 mi
de EBITDA no 2T25
16,2% Margem EBITDA no 2T25



Resultado e Rentabilidade*



No segundo trimestre de 2025, atingimos lucro líquido de R\$ 45,1 milhões (-6,5% vs. 2T24), EBITDA de R\$ 101,3 milhões (-5,9% vs. 2T24), margem EBITDA de 16,2% (-0,7 p.p.) e o ROAE de 21,5% (-0,5 p.p.).

Mantemos o foco em estruturação e ampliação das parcerias e vendas de produtos digitais, buscando estender a prestação de serviços de reconhecida qualidade também a usuários que não somente os segurados da Companhia.

→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Serviço

Parceria Porto Seguro	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	474,0	486,8	-2,6%	505,1	-6,2%	979,1	967,9	1,2%
Negócios (mil)	1.110,8	1.125,7	-1,3%	1.133,8	-2,0%	1.110,8	1.125,7	-1,3%
Parcerias Estratégicas	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	145,8	147,0	-0,8%	160,1	-8,9%	305,9	276,3	10,7%
Negócios (mil)	5.079,5	6.058,9	-16,2%	5.540,7	-8,3%	5.079,5	6.058,9	-16,2%
Produtos Digitais	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	4,5	2,1	112,1%	4,5	0,2%	9,1	4,1	120,2%
Negócios (mil)	4,8	3,3	45,2%	6,1	-21,2%	4,8	3,3	45,2%
Total Serviço	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	624,4	635,9	-1,8%	669,7	-6,8%	1.294,1	1.248,3	3,7%
Lucro Líquido antes de Minoritários (R\$ milhões)	56,8	59,1	-3,9%	66,7	-14,9%	123,5	114,7	7,7%
Minoritários (R\$ milhões)	-11,7	-10,8	7,6%	-13,2	-11,6%	-24,8	-21,5	15,8%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	45,1	48,3	-6,5%	53,6	-15,8%	98,7	93,2	5,8%
EBITDA (R\$ milhões)	101,3	107,6	-5,9%	113,5	-10,8%	214,7	202,6	6,0%
Margem EBITDA (%) - Var (p.p.)	16,2%	16,9%	-0,7	16,9%	-0,7	16,6%	16,2%	0,4
ROAE (%) - Var (p.p.)	21,5%	22,0%	-0,5	26,3%	-4,8	23,5%	21,2%	2,2
Dívida Líquida (R\$ milhões)	0,0	138,7	-	0,0	-	0,0	138,7	-

DRE Gerencial – Porto Serviço

Total Serviço	2T25	2T24	Δ% / p.p.	1T25	Δ% / p.p.	1S25	1S24	Δ% / p.p.
Receitas com Serviços	624,4	635,9	(1,8)	669,7	(6,8)	1.294,1	1.248,3	3,7
Custo dos Serviços Prestados	(373,3)	(362,1)	3,1	(398,8)	(6,4)	(772,1)	(730,7)	5,7
Despesas com Tributos	(29,1)	(29,1)	0,1	(29,9)	(2,6)	(59,1)	(61,6)	(4,0)
Despesas de Comercialização	(44,7)	(52,8)	(15,3)	(53,8)	(16,9)	(98,5)	(97,4)	1,2
Despesas Operacionais	(11,3)	(7,5)	49,7	(5,9)	91,8	(17,1)	(13,1)	30,5
Resultado antes das Despesas Administrativas	165,9	184,4	(10,0)	181,3	(8,5)	347,3	345,5	0,5
Despesas Administrativas	(50,0)	(59,4)	(15,9)	(46,5)	7,4	(96,5)	(109,7)	(12,0)
Resultado Operacional	116,0	125,0	(7,2)	134,8	(14,0)	250,7	235,8	6,3
Resultado Financeiro	0,4	(12,1)	(103,0)	7,8	(95,4)	8,1	(14,1)	(157,6)
Amortização do Intangível	(7,7)	-	-	(8,1)	(5,0)	(15,7)	-	-
Resultado antes dos Impostos	108,6	112,9	(3,7)	134,5	(19,2)	243,1	221,7	9,6
Imposto de Renda e Contribuição Social	(36,4)	(36,1)	0,8	(45,3)	(19,6)	(81,6)	(72,0)	13,4
Lucro antes das Participações	72,3	76,8	(5,9)	89,2	(19,0)	161,5	149,8	7,8
Participação nos Resultados	(15,5)	(17,7)	(12,3)	(22,5)	(31,1)	(38,0)	(35,1)	8,2
Lucro antes de Minoritários	56,8	59,1	(3,9)	66,7	(14,9)	123,5	114,7	7,7
Minoritários	(11,7)	(10,8)	7,6	(13,2)	(11,6)	(24,8)	(21,5)	15,8
Lucro Líquido	45,1	48,3	(6,5)	53,6	(15,8)	98,7	93,2	5,8
EBITDA (R\$ milhões)	101,3	107,6	(5,9)	113,5	(10,8)	214,7	202,6	6,0
Margem EBITDA (%) - Var (p.p.)	16,2%	16,9%	-0,7	16,9%	-0,7	16,6%	16,2%	0,4
ROAE (%) - Var (p.p.)	21,5%	22,0%	-0,5	26,3%	-4,8	23,5%	21,2%	2,2
Dívida Líquida (R\$ milhões)	-	138,7	-	-	-	-	138,7	-

*O Patrimônio Líquido no 1T25 sofreu redução de R\$ 130,7 milhões com consequente benefício para o ROAE, decorrente dos seguintes fatores: (i) aquisição de 6,7% de ações de minoritários pela Porto Assistência, controlada que compõe o DRE da Porto Serviço e (ii) distribuição de dividendos.



Porto

MICHELE

Analista de Produtos
8 anos de Porto

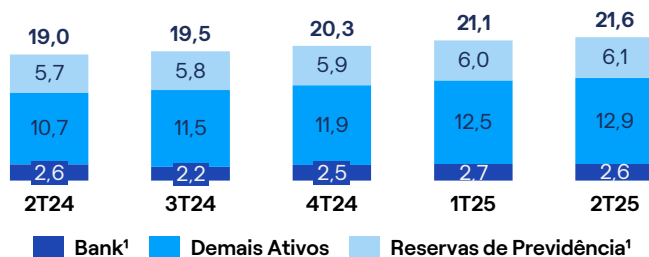
2T25

Resultado Financeiro | 2T25

R\$ 21,6 bi

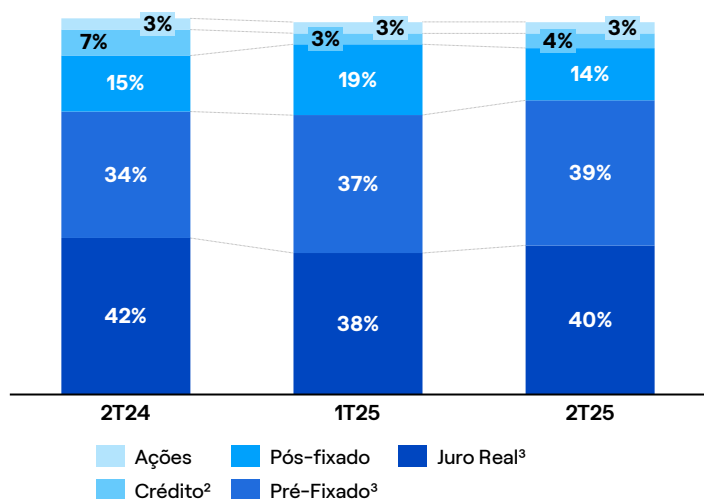
Carteira de Investimento
(Jun/25)

Carteira de Investimentos (R\$ bi)



(1) Retorno das aplicações alocadas na Vertical Porto Bank

Abertura e Rentabilidade da Carteira de Investimentos



2) Alocação majoritariamente em pós-fixados.
3) Alocação majoritariamente marcada na curva.

Benchmark Retorno por classe de ativo

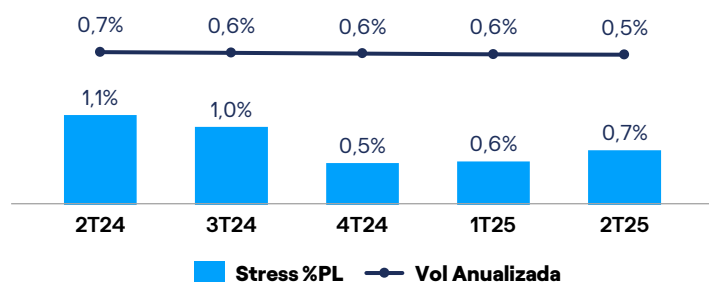
Benchmark	2T25	1T25	2T24
Ibovespa	6,6%	8,3%	-3,3%
JGP Idex-CDI	4,0%	4,6%	3,1%
IPCA Acum.	0,9%	2,0%	1,0%

Rentabilidade das Aplicações Financeiras vs. CDI

	Ex-previdência	% do CDI	Ex-previdência e ALM	% do CDI
Últimos 3 m	2,8%	83,9%	2,9%	86,4%
Últimos 12 m	10,4%	85,5%	10,7%	88,6%
Últimos 60 m	56,9%	98,1%	57,8%	99,7%

Posição em: 30/06/2025

Indicadores de Risco da Carteira de Investimentos



→ Resultado Financeiro | 2T25

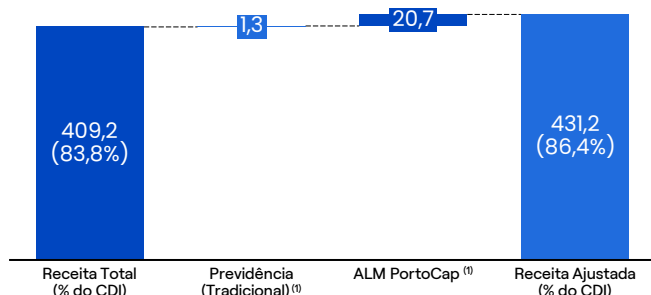
O resultado financeiro foi de R\$ 376 milhões no 2T25 (+121,2% vs 2T24).

A Receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 431,2 milhões no 2T25, o que representa 86,4% do CDI. No trimestre, quando comparados ao CDI, fomos impactados pelas alocações em títulos indexados à inflação. Por outro lado, houve impacto positivo em renda variável.

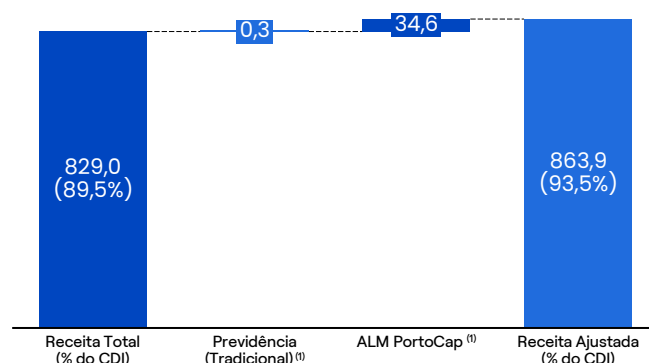
A carteira total de aplicações financeiras, que inclui recursos dos participantes de previdência atingiu R\$ 21,6 bilhões. Excluindo os recursos de reservas técnicas previdenciárias, a carteira total de aplicações financeiras totalizou R\$ 15,5 bi e obteve um rendimento de 2,8% no trimestre (83,8% do CDI).

A Companhia considera a busca pela preservação do capital um objetivo relevante dentro da estratégia de alocação da carteira de aplicações financeiras em razão, por exemplo, da necessidade de proteção das operações diante de componentes inflacionários (ex: inflação de peças, que gera impacto sobre o custo das indenizações do seguro Auto, dissídio, dentre outros). E para isso, incorpora outras classes de ativos em sua alocação de portfólio, podendo resultar em um descolamento em relação ao CDI.

Composição da Carteira Nominal – 2T25 (R\$ mi)



Composição da Carteira Nominal – 1S25 (R\$ mi)



Receitas e Rentabilidade vs. CDI (ex. Previdência)

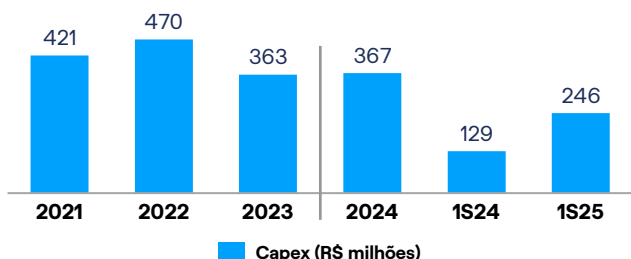
Resultado de Aplicações Financeiras	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %	1S25	1S24	Δ %
Receita Recursos Geridos pela Tesouraria¹	431,2	224,7	91,9	432,7	(0,3)	863,9	546,9	58,0
Impacto ALM, Previdência e Rolagem	(22,0)	(45,4)	(51,5)	(12,9)	70,5	(34,9)	(51,4)	(32,1)
Receita Total de Aplicações Financeiras	409,2	179,3	128,2	419,8	(2,5)	829,0	495,5	67,3
Resultado de Alocações de negócios no Porto Bank e recursos não geridos pela Tesouraria	(63,1)	(57,4)	9,9	(60,0)	5,2	(123,1)	(113,4)	8,6
Resultado de Aplicações Financeiras²	346,1	121,9	183,9	359,8	(3,8)	705,9	382,1	84,7
Adicional de Fracionamento ³	38,2	42,4	(10,0)	37,9	0,9	76,1	85,9	(11,5)
Juros sobre Empréstimos	(6,7)	(17,3)	(60,9)	(8,1)	(16,3)	(14,8)	(35,1)	(57,9)
Outros Resultados Financeiros	(1,5)	19,1	(107,7)	(7,0)	(79,1)	(8,5)	(28,8)	(70,5)
Resultado Financeiro Ex-Previdência	376,0	166,1	126,4	382,6	(1,7)	758,6	404,1	87,7
Resultado Financeiro de Operações de Previdência ⁴	-	3,8	(100,0)	-	-	-	(7,0)	(100,0)
Resultado Financeiro Total	376,0	170,0	121,2	382,6	(1,7)	758,6	397,1	91,0

(1) Resultado gerado sobre recursos investidos pela Companhia para mitigar o descasamento entre ativos e passivos (ALM) das operações de Previdência Tradicional (produto cuja venda foi descontinuada), Operações de Crédito (Porto Bank) e Capitalização (PortoCap). (2) A diferença entre a receita total da tesouraria (R\$ 431,2 mi no 2T25) e o resultado das aplicações financeiras (R\$ 376,0 mi no 2T25) é explicado por adequações de alocações entre linhas de resultado provenientes de serviços financeiros que passaram a ser realocados principalmente no Porto Bank e por recursos não geridos pela tesouraria. (3) Resultado referente ao pagamento parcelado das apólices da vertical de Seguros. (4) A partir do 1T25, o resultado das operações de previdência passaram a ser alocados nas receitas financeiras da Porto Bank.

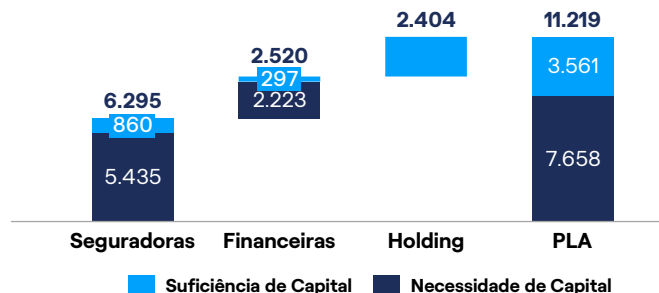
→ Capital, Projeções e Indicadores de Mercado | 2T25

Investimentos e Capital Regulatório

Investimentos (CAPEX) - (R\$ milhões)



Capital Regulatório* - (R\$ milhões)



Temos realizado investimentos (CAPEX) relevantes em projetos de inovação e transformação digital, tais como nosso **Hub de Vendas**, que permite numa única Plataforma digital a compra de produtos Porto; o **Projeto R3**, com a finalidade de incorporação da Azul, com diversos benefícios esperados de sinergia e desligamento de sistemas; o **Projeto de conta PJ do Porto Bank**, que viabilizará o atendimento a diversos stakeholders dentro e fora do ecossistema Porto; o **Projeto de adequação à Reforma Tributária**; além dos investimentos recorrentes em segurança da informação, desenvolvimento de sistemas, aquisição de licenças de software e infraestrutura de hardware, como servidores e notebooks, destinados ao aprimoramento e controle de processos de renovação tecnológica da Companhia.

Patrimônio Líquido Ajustado (PLA): Patrimônio Líquido ajustado por adições e exclusões, conforme regulamentação da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;
Necessidade de capital: capital mínimo requerido de acordo com os modelos regulatórios da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;
Suficiência de Capital: diferença entre o PLA e a necessidade de capital.
 (*) O capital regulatório requerido não reflete, necessariamente, o capital regulatório das verticais e sim o contábil.

Projeções 2025

Dentre as projeções divulgadas no 4T24 sobre a evolução de indicadores considerados relevantes para o ano de 2025, os ranges de sinistralidade da Vertical Porto Saúde, de crescimento de receita e índice de eficiência da Vertical Porto Bank e a taxa efetiva do Consolidado foram atualizados neste trimestre (2T25), enquanto os demais foram mantidos. Segue abaixo a tabela contemplando as projeções que refletem a visão atual da Companhia sobre o ano de 2025:

*A Companhia esclarece que as projeções divulgadas refletem as expectativas da Administração com relação aos negócios da Companhia e não representa, portanto, promessa de desempenho ou resultado. A concretização dessas expectativas dependerá de diversos fatores, muitos deles externos à Companhia, podendo os resultados efetivos diferirem das projeções apresentadas. As projeções serão acompanhadas e revisadas pela Companhia, nos termos da regulação aplicável

Porto Seguro			Porto Saúde		
	Range	Revisão		Range	Revisão
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2024)	+2% a +5%	mantido	Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2024)	+25% a +40%	mantido
Sinistralidade Vertical	51% a 55%	mantido	Sinistralidade Vertical	75% a 80%	73% a 78%
Índice de G&A Vertical	10,3% a 11,2%	mantido	Índice de G&A Vertical	4,5% a 5,5%	mantido

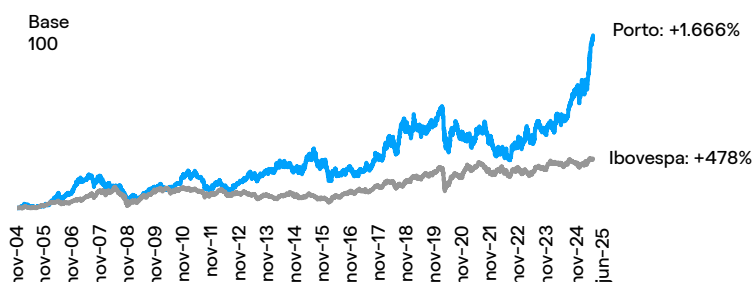
Porto Bank			Porto Serviço		
	Range	Revisão		Range	Revisão
Var. Receita Total Vertical (vs. 2024)	+14% a +22%	+20% a +28%	Receita Total Vertical (R\$ bi)	2,5 a 2,8	mantido
Perdas de Crédito (R\$ bi)	-1,9 a -2,3	-2,0 a -2,3	Índice de G&A Vertical	8,0% a 9,0%	mantido
Índice de Eficiência	32,5% a 35%	32% a 34%			

Porto		
	Range	Revisão
Resultado Financeiro (R\$ bi)	1,2 a 1,4	mantido
Taxa efetiva	30% a 34%	28% a 32%

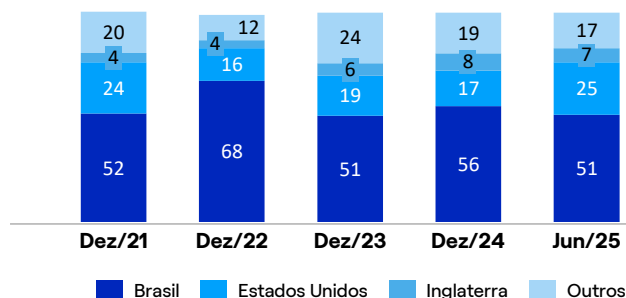
→ Capital, Projeções e Indicadores de Mercado | 2T25

Indicadores de Mercado

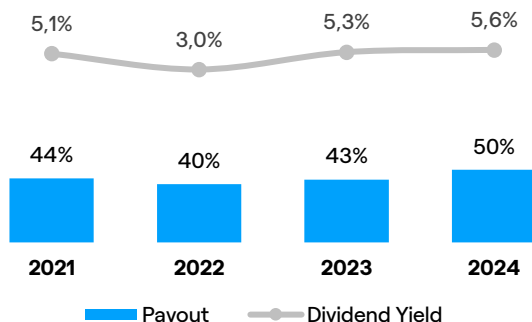
Desempenho PSSA3 vs. Ibovespa
do IPO (Nov/2004) até Jun/2025



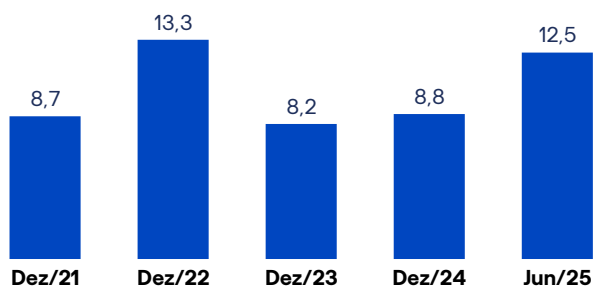
Abertura Geográfica das Ações em Circulação (%)



Payout & Dividend Yield



Preço/Lucro



Fonte: Economática, Itaú Custódia e Porto Seguro

Porto Seguro S.A. – B3: PSSA3

Indicadores de Mercado: Cotação da Ação: R\$ 55,2 (Jun/25) | Variação (últimos 12 meses): +78,4%
Ações em Circulação: 185.752.924 | Valor de Mercado: R\$ 35,7 bi

Divulgação de Resultados do 2T25: 13/08/2025 (antes da abertura do mercado)

Teleconferência: 13/08/2025 – 09h30 (BRT) / 08h30 (US EDT) – Em Português e Inglês (com tradução simultânea)

Link para webcast: https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_XizZxZT6Tt2E3L3C_QvOrw#/registration

→ Destaques Operacionais | 2T25

Pessoas



Clientes¹

17,7 M



Funcionários

13,8 mil



Corretores independentes²

46,4 mil



Prestadores de Serviços

13 mil



Usuários no App³

4,2 M



Seguidores no LinkedIn⁴

1,4 M

Operação



Interações e atendimentos digitais no 2T25

89 M



Atendimentos para automóvel no 2T25

704 mil



Atendimentos de serviços para residência e empresas no 2T25

668 mil



Acionamentos de serviços do 2T25 por App e WhatsApp (carro e residência)

55%



Atendimentos humanos no 2T25

9,1M

Avaliação



4,8

Rating do App Porto na Apple Store e 4,7 na Google Play⁴



81 pts

de NPS no Porto Seguro Auto



80 pts

de NPS no Azul Seguro Auto



82 pts

de NPS no Porto Seguro Residência



76 pts

de NPS e 59% dos clientes de Cartão resgataram pontos em produtos Porto

Premiação



Brand Finance

3ª marca mais forte do país



Top of mind

1º lugar na categoria Seguros (Brasil)



Melhores do ESG exame

Na categoria Serviços Financeiros



Interbrand

Top 15 marcas mais valiosas do país



GPTW

Top 10 melhores empresas para se trabalhar



Porto

ROBSON

Gerente Comercial
13 anos de Porto

2T25

→ DRE Gerencial – Composição 2T25 e 2T24

2T25

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Demais	2T25
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais)	5.430,0	2.047,8	1.830,6	624,4	114,9	10.047,6
Prêmio Retido	5.417,0	2.010,0	-	-	1,2	7.428,1
Prêmio Ganho (Vertical Seguro e Saúde)	5.413,1	1.999,3	-	-	5,5	7.417,8
Receitas Não Seguros	13,1	37,7	1.830,6	624,4	113,7	2.619,5
Sinistros Líquidos Retidos	(2.729,6)	(1.545,3)	-	-	(3,1)	(4.278,0)
Perdas de Crédito (a)	-	-	(519,2)	-	(1,0)	(520,2)
Despesa de Comercialização	(1.316,2)	(145,6)	(264,8)	(44,7)	(16,9)	(1.788,2)
Despesas com Tributos	(155,5)	(22,4)	(107,9)	(29,1)	(29,9)	(344,9)
Despesas Operacionais	(68,3)	(70,7)	(316,3)	(384,6)	(12,0)	(851,9)
Despesas Administrativas	(553,3)	(99,8)	(231,5)	(50,0)	(161,9)	(1.096,6)
Lucro Operacional	603,3	153,1	390,8	116,0	(105,6)	1.157,6
Resultado Financeiro e Patrimonial	217,1	45,3	-	0,4	113,2	376,0
Amortização do Intangível	(3,2)	-	-	(7,7)	0,0	(10,8)
LAIR	817,3	198,4	390,8	108,6	7,6	1.522,8
Imposto de Renda e Contribuição Social	(254)	(60,5)	(124,1)	(36,4)	124,9	(349,7)
Participação nos Resultados	(130)	(32,4)	(62,7)	(15,5)	(51,7)	(292,1)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(11,7)	-	(11,7)
Resultado Investidas e Controladas	0,5	-	0,0	-	(0,8)	(0,3)
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	434,4	105,5	204,1	45,1	80,0	869,1
Ajuste IFRS17 (b)	-	-	-	-	9,0	9,0
Lucro Líquido	434,4	105,5	204,1	45,1	89,0	878,1
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	36,9%	36,4%	37,8%	39,1%	-	28,4%
Patrimônio Líquido Médio	5.579,1	1.886,3	2.961,9	841,4	-	14.266,5
ROAE	31,1%	22,4%	27,6%	21,5%	-	24,6%

2T24

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Demais	2T24
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais)	5.185,0	1.607,3	1.411,6	635,9	136,1	8.975,9
Prêmio Retido	5.157,8	1.572,5	-	-	4,4	6.734,6
Prêmio Ganho (Vertical Seguro e Saúde)	5.262,3	1.513,7	-	-	2,6	6.778,6
Receitas Não Seguros	27,2	34,8	1.411,6	635,9	131,7	2.241,3
Sinistros Líquidos Retidos	(2.762,0)	(1.202,1)	-	-	(0,7)	(3.964,8)
Perdas de Crédito (a)	-	-	(434,5)	-	0,9	(433,6)
Despesa de Comercialização	(1.216,4)	(141,4)	(191,6)	(52,8)	8,8	(1.593,4)
Despesas com Tributos	(147,9)	(16,3)	(85,6)	(29,1)	(21,3)	(300,1)
Despesas Operacionais	(73,4)	(37,9)	(236,6)	(369,6)	(29,7)	(747,3)
Despesas Administrativas	(577,3)	(90,2)	(180,3)	(59,4)	(149,6)	(1.056,8)
Lucro Operacional	512,6	60,6	283,0	125,0	(57,2)	923,9
Resultado Financeiro e Patrimonial	202,0	70,5	-	(12,1)	(90,5)	170,0
Amortização do Intangível	-	-	-	-	(10,9)	(10,9)
LAIR	714,6	131,1	283,0	112,9	(158,6)	1.083,0
Imposto de Renda e Contribuição Social	(220,6)	(37,4)	(87,4)	(36,1)	87,4	(294,1)
Participação nos Resultados	(120,7)	(21,0)	(42,8)	(17,7)	10,1	(192,0)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(10,8)	-	(10,8)
Resultado Investidas e Controladas	0,0	-	2,8	-	(4,6)	(1,7)
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	373,3	72,7	155,6	48,3	(65,6)	584,3
Ajuste IFRS17 (b)	-	-	-	-	(0,3)	(0,3)
Lucro Líquido	373,3	72,7	155,6	48,3	(66,0)	584,0
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	37,1%	34,0%	36,4%	-	-	33,0%
Patrimônio Líquido Médio	5.997,3	1.307,8	2.196,9	878,9	-	12.656,4
ROAE	24,9%	22,2%	28,3%	22,0%	-	18,5%

(a) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.

(b) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.

→ DRE Gerencial – Composição 1S25 e 1S24

(valores expressos em milhões de reais)

1S25	DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Demais	1S25
	Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais)	10.838,2	4.012,3	3.563,0	1.294,1	240,6	19.948,2
	Prêmio Retido	10.811,5	3.937,1	-	-	11,5	14.760,1
	Prêmio Ganho (Vertical Seguro e Saúde)	10.680,2	3.871,8	-	-	16,6	14.568,6
	Receitas Não Seguros	26,6	75,3	3.563,0	1.294,1	229,1	5.188,1
	Sinistros Líquidos Retidos	(5.553,5)	(2.852,1)	-	-	(18,7)	(8.424,3)
	Perdas de Crédito (a)	-	-	(1.022,7)	-	(0,6)	(1.023,3)
	Despesa de Comercialização	(2.600,5)	(271,8)	(505,9)	(98,5)	(23,1)	(3.499,9)
	Despesas com Tributos	(293,8)	(51,1)	(212,8)	(59,1)	(56,5)	(673,3)
	Despesas Operacionais	(156,3)	(108,9)	(623,2)	(789,2)	(18,7)	(1.696,3)
	Despesas Administrativas	(1.113,5)	(197,1)	(449,1)	(96,5)	(316,4)	(2.172,8)
	Lucro Operacional	989,3	465,9	749,2	250,7	(188,3)	2.266,9
	Resultado Financeiro e Patrimonial	411,1	79,5	-	8,1	259,9	758,6
	Amortização do Intangível	(6,3)	-	-	(15,7)	0,0	(22,1)
	LAIR	1.394,1	545,4	749,2	243,1	71,6	3.003,5
	Imposto de Renda e Contribuição Social	(423,6)	(172,7)	(235,0)	(81,6)	174,4	(738,5)
	Participação nos Resultados	(222,89)	(87,60)	(120,51)	(38,0)	(81,38)	(550,3)
	Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(24,8)	-	(24,8)
	Resultado Investidas e Controladas	0,1	-	2,5	-	(3,4)	(0,7)
	Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	747,8	285,1	396,2	98,7	161,3	1.689,1
	Ajuste IFRS17 (b)	-	-	-	-	21,2	21,2
	Lucro Líquido	747,8	285,1	396,2	98,7	182,5	1.710,3
	Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	36,2%	37,7%	37,4%	39,8%	-	30,1%
	Patrimônio Líquido Médio	5.579,1	1.886,3	2.961,9	841,4	-	14.266,5
	ROAE	26,8%	30,2%	26,8%	23,5%	-	24,0%

(valores expressos em milhões de reais)

1S24	DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Demais	1S24
	Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais)	10.284,4	3.060,1	2.754,3	1.248,3	271,2	17.618,3
	Prêmio Retido	10.230,2	2.991,4	-	-	5,1	13.226,7
	Prêmio Ganho (Vertical Seguro e Saúde)	10.416,0	2.907,4	-	-	4,7	13.328,1
	Receitas Não Seguros	54,2	68,7	2.754,3	1.248,3	266,1	4.391,6
	Sinistros Líquidos Retidos	(5.395,3)	(2.197,1)	-	-	2,3	(7.590,0)
	Perdas de Crédito (a)	-	-	(880,1)	-	0,9	(879,2)
	Despesa de Comercialização	(2.400,5)	(267,5)	(370,7)	(97,4)	14,5	(3.121,6)
	Despesas com Tributos	(294,9)	(37,9)	(165,7)	(61,6)	(43,1)	(603,1)
	Despesas Operacionais	(155,3)	(70,2)	(445,2)	(743,8)	(71,7)	(1.486,1)
	Despesas Administrativas	(1.126,0)	(170,7)	(345,8)	(109,7)	(289,0)	(2.041,2)
	Lucro Operacional	1.098,3	232,8	546,8	235,8	(115,3)	1.998,4
	Resultado Financeiro e Patrimonial	375,1	94,5	-	(14,1)	(58,5)	397,1
	Amortização do Intangível	-	-	-	-	(21,8)	(21,8)
	LAIR	1.473,4	327,3	546,8	221,7	(195,5)	2.373,7
	Imposto de Renda e Contribuição Social	(459,6)	(101,2)	(168,3)	(72,0)	130,5	(670,5)
	Participação nos Resultados	(241,51)	(48,12)	(80,1)	(35,1)	(31,38)	(436,2)
	Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(21,5)	-	(21,5)
	Resultado Investidas e Controladas	(0,2)	-	5,9	-	(9,0)	(3,3)
	Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	772,1	178,0	304,4	93,2	(105,4)	1.242,4
	Ajuste IFRS17 (b)	-	-	-	-	(7,4)	(7,4)
	Lucro Líquido	772,1	178,0	304,4	93,2	(112,8)	1.235,0
	Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	37,3%	36,2%	36,1%	-	-	34,6%
	Patrimônio Líquido Médio	5.997,3	1.307,8	2.196,9	878,9	-	12.656,4
	ROAE	25,7%	27,2%	27,7%	21,2%	-	19,5%

(a) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.

(b) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.

→ Balanço Patrimonial – IFRS17

Porto Seguro SA e controladas Balanços patrimoniais em 30 de junho de 2025 e de 2024

(valores expressos em milhões de reais)

	2025	2024
Ativo		
Circulante	28.063,3	26.288,8
Caixa e equivalentes de caixa	2.063,3	2.191,5
Aplicações financeiras		
Aplicações financeiras mensuradas ao valor justo por meio do resultado	7.532,7	7.414,6
Aplicações financeiras mensuradas ao custo amortizado	357,8	-
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	14.982,2	13.829,7
Ativos do contrato de resseguro	81,5	98,3
Recebíveis de prestação de serviços	664,8	598,6
Impostos e contribuições a recuperar	356,3	295,6
Bens à venda	212,9	190,0
Custos de aquisição diferidos	580,0	509,0
Instrumentos financeiros derivativos	91,6	160,2
Outros ativos	1.140,4	1.001,3
Não circulante	22.881,7	21.624,9
Realizável a longo prazo		
Aplicações financeiras		
Aplicações financeiras a valor justo por meio do resultado	104,0	2,6
Aplicações financeiras a valor justo por meio de outros resultados abrangentes	2.153,2	2.024,6
Aplicações financeiras mensuradas ao custo amortizado	9.639,9	8.986,4
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	1.018,2	1.026,9
Ativos do contrato de resseguro	8,2	2,7
Imposto de renda e contribuição social diferidos	1.794,5	1.553,4
Impostos e contribuições a recuperar	1,5	1,5
Custos de aquisição diferidos	1.142,5	1.033,4
Depósitos judiciais	1.553,9	1.519,5
Outros ativos	92,4	105,0
Investimentos		
Participações em coligadas e entidades controladas em conjunto	247,9	226,9
Outros investimentos	33,5	32,8
Propriedades para investimentos	244,7	273,5
Imobilizado	930,1	930,5
Intangível	3.828,5	3.817,9
Ativo de direito de uso	88,7	87,2
Total do Ativo	50.945,0	47.913,7
Passivo e Patrimônio líquido		
Circulante	24.858,0	22.875,0
Passivos do contrato de seguro	6.461,9	5.806,9
Passivos financeiros	14.821,6	13.664,2
Impostos e contribuições a recolher	620,2	545,3
Dividendos e JCP a pagar	987,9	606,7
Instrumentos financeiros derivativos	3,3	0,7
Passivo de arrendamento	20,2	20,2
Outros passivos	1.943,1	2.230,9
Não circulante	11.550,2	10.893,3
Passivos do contrato de seguro	4.655,3	4.621,9
Passivos financeiros	4.008,0	3.560,0
Impostos de renda e contribuição social diferidos	592,4	534,4
Instrumentos financeiros derivativos	0,4	11,3
Passivo de arrendamento	118,3	114,3
Provisões judiciais	1.574,5	1.431,5
Outros passivos	601,4	620,0
Patrimônio líquido	14.536,8	14.145,4
Capital social	8.500,0	8.500,0
Reservas de lucros:		
(-) Ações em tesouraria	4.120,7	4.241,5
Reservas de lucros – demais	(167,7)	(155,6)
Reservas de capital	4.288,4	4.397,1
Dividendos adicionais propostos	808,3	808,3
Outros resultados abrangentes	-	559,3
Lucros acumulados	(68,3)	(58,4)
Participação dos acionistas não controladores	1.121,5	-
	54,6	94,6
Total do Passivo e Patrimônio líquido	50.945,0	47.913,7



DRE Societária IFRS17 e DRE Gerencial de Demais Negócios

DRE Societária IFRS17

(valores expressos em milhões de reais)

	2T25	2T24	Δ % / p.p.	1T25	Δ % / p.p.	1S25	1S24	Δ % / p.p.
Receitas								
Receita de contrato de seguro	7.989,0	7.291,5	9,6	7.708,6	3,6	15.697,5	14.345,7	9,4
Receita de operações de crédito	1.156,3	902,8	28,1	1.098,1	5,3	2.254,4	1.787,1	26,1
Receita de prestação de serviços	874,7	766,4	14,1	872,8	0,2	1.747,5	1.475,8	18,4
Receita com títulos de capitalização	27,9	23,1	20,9	26,4	5,7	54,3	44,9	20,9
Outras receitas operacionais	72,0	89,3	(19,3)	69,1	4,3	141,1	125,0	12,9
Equivalência patrimonial	14,7	7,5	95,5	17,7	(16,9)	32,4	14,7	120,7
	10.134,6	9.080,6	11,6	9.792,7	3,5	19.927,3	17.793,1	12,0
Despesas								
Despesa de contrato de seguro	(6.194,6)	(5.717,8)	8,3	(5.994,5)	3,3	(12.189,1)	(11.105,7)	9,8
Despesa líquida com contratos de resseguros/retrocessões	(30,6)	(16,5)	85,8	(6,5)	367,4	(37,1)	(34,3)	8,3
Custos de aquisição – outros	(208,1)	(170,7)	21,9	(212,2)	(1,9)	(420,3)	(329,7)	27,5
Despesa administrativa	(1.498,4)	(1.287,2)	16,4	(1.428,1)	4,9	(2.926,5)	(2.548,8)	14,8
Despesa com tributos	(293,0)	(260,5)	12,5	(277,7)	5,5	(570,6)	(512,4)	11,4
Custo dos serviços prestados	(88,1)	(71,9)	22,6	(79,3)	11,2	(167,4)	(142,9)	17,1
Outras despesas operacionais	(1.001,4)	(784,9)	27,6	(957,5)	4,6	(1.958,9)	(1.589,6)	(39,8)
	(9.314,2)	(8.309,5)	12,1	(8.955,7)	4,0	(18.269,9)	(16.263,4)	12,3
Lucro operacional antes do resultado financeiro	820,4	771,1	6,4	836,9	(2,0)	1.657,4	1.529,7	(45,3)
Receita financeira	506,5	306,1	65,5	518,4	(2,3)	1.024,9	731,8	(29,2)
Despesa financeira	(94,1)	(190,9)	(50,7)	(106,4)	(11,6)	(200,4)	(342,7)	(69,0)
	412,5	115,2	258,0	412,0	0,1	824,5	389,2	5,9
Lucro operacional	1.232,9	886,3	39,1	1.249,0	(1,3)	2.481,8	1.918,9	29,3
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	1.232,9	886,3	39,1	1.249,0	(1,3)	2.481,8	1.918,9	29,3
Imposto de renda e contribuição social	(343,2)	(291,5)	17,7	(403,5)	(15,0)	(746,7)	(662,4)	12,7
Corrente	(604,4)	(467,2)	29,4	(296,6)	103,8	(901,0)	(772,7)	(61,6)
Diferido	261,3	175,7	48,7	(106,9)	(344,4)	154,4	110,3	(197,0)
Resultado líquido do período	889,7	594,8	49,6	845,4	5,2	1.735,2	1.256,4	38,1
Atribuível a:								
- Acionistas da Companhia	878,1	584,0	50,4	832,3	5,5	1.710,3	1.235,0	38,5
- Acionistas não controladores em controladas	11,7	10,8	7,6	13,2	(11,6)	24,8	21,5	15,8
Taxa efetiva IR e CS sobre o resultado antes dos Impostos	27,8 %	32,9 %	(5,1)	32,3 %	(4,5)	30,1 %	34,5 %	(4,4)

DRE – Demais Negócios e Outros

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Outros e Demais	2T25	2T24	Δ % / p.p.	1T25	Δ % / p.p.	1S25	1S24	Δ % / p.p.
Prêmio Retido	1,2	4,4	(73,6)	10,4	(88,8)	11,5	5,1	125,8
Prêmio Ganho	5,5	2,6	110,6	11,1	(50,2)	16,6	4,7	252,5
Receitas Não Seguros	113,7	131,7	(13,7)	115,4	(1,5)	229,1	266,1	(13,9)
Sinistros Líquidos Retidos	(3,1)	(0,7)	376,7	(15,6)	(80,1)	(18,7)	2,3	-
Perdas de Crédito	(1,0)	0,9	(209,0)	0,4	(338,9)	(0,6)	0,9	(163,4)
Despesa de Comercialização	(16,9)	8,8	(290,9)	(6,2)	172,4	(23,1)	14,5	(259,2)
Despesas com Tributos	(29,9)	(21,3)	40,6	(26,6)	12,3	(56,5)	(43,1)	31,2
Despesas Operacionais	(12,0)	(29,7)	(59,5)	(6,7)	80,9	(18,7)	(71,7)	(73,9)
Despesas Administrativas	(161,9)	(149,6)	8,2	(154,5)	4,8	(316,4)	(289,0)	9,5
Resultado Operacional	(105,6)	(57,2)	84,6	(82,7)	27,7	(188,3)	(115,3)	63,4
Resultado Financeiro e Patrimonial	113,2	(90,5)	(225,1)	146,7	(22,8)	259,9	(58,5)	-
Amortização do Intangível*	0,0	(10,9)	(100,1)	-	-	0,0	(21,8)	(100,0)
LAIR	7,6	(158,6)	(104,8)	64,0	(88,1)	71,6	(195,5)	(136,6)
Imposto de Renda e Contribuição Social	124,9	87,4	42,9	49,5	152,2	174,4	130,5	33,6
Participação nos Resultados	(51,7)	10,1	-	(29,7)	73,9	(81,4)	(31,4)	159,3
Resultado Investidas e Controladas	(0,8)	(4,6)	(81,5)	(2,5)	(66,9)	(3,4)	(9,0)	(62,4)
Resultado (Ex-adoção do IFRS 17)	80,0	(65,6)	(221,9)	81,3	(1,6)	161,3	(105,4)	(253,0)
Ajuste IFRS17	9,0	(0,3)	-	12,3	(27,0)	21,2	(7,4)	(388,4)
Resultado	89,0	(66,0)	(234,8)	93,5	(4,9)	182,5	(112,8)	(261,9)

→ Demonstrações do Fluxo de Caixa – IFRS17

Demonstrações dos fluxos de caixa para os períodos findos em 30 de junho de 2025 e 2024

(valores expressos em milhões de reais)

	2025	2024
Caixa líquido atividades operacionais	609,2	671,6
Caixa gerado nas operações	2.631,3	1.671,5
Resultado líquido do período	1.735,2	1.256,4
Depreciações	49,8	63,7
Amortizações	164,9	138,3
Equivalência patrimonial	(32,4)	(14,7)
Perda por redução ao valor recuperável dos ativos	567,6	173,7
Provisões judiciais	174,5	62,0
Resultado na venda de imobilizado	(28,3)	(7,8)
Variações nos ativos e passivos	(1.251,5)	(479,5)
Aplicações financeiras mensuradas ao valor justo por meio do resultado	(219,6)	427,7
Aplicações financeiras - demais categorias	(1.139,8)	(875,2)
Ativos de contratos de seguros e resseguros	11,3	7,5
Empréstimos e recebíveis	(1.611,1)	(252,1)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(252,1)	(171,2)
Impostos e contribuições a recuperar	(60,7)	(50,8)
Bens à venda	(33,9)	33,8
Custos de aquisição diferidos	(180,1)	(157,4)
Depósitos judiciais	(34,3)	(31,5)
Outros ativos	(173,5)	(122,4)
Operações de arrendamentos	2,4	0,0
Passivo de contratos de seguros e resseguros	688,4	(236,0)
Passivos financeiros	1.474,2	506,7
Instrumentos financeiros derivativos	60,3	(46,0)
Impostos e contribuições a recolher	702,6	616,9
Pagamento de provisões judiciais	(31,5)	(8,4)
Outros passivos	(454,2)	(121,0)
Outros	(770,6)	(520,4)
Outros resultados abrangentes	(9,9)	2,2
Participação dos acionistas não controladores	(64,9)	(23,1)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(627,8)	(450,9)
Juros sobre captação de recursos pagos	(67,9)	(48,6)
Caixa líquido atividades de investimento	(196,5)	197,5
Alienação de imobilizado e intangível	49,2	326,6
Aquisição de imobilizado	(78,2)	(28,1)
Aquisição de intangível	(167,5)	(101,0)
Caixa líquido atividades de financiamento	(540,9)	(1.112,5)
Recompras - ações em tesouraria	(89,7)	(152,3)
Captação de recursos	1.154,5	1.377,3
Pagamento de empréstimos e arrendamentos (exceto juros)	(955,3)	(1.719,8)
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	(650,4)	(617,7)
Aumento/(redução) de caixa e equivalentes de caixa	(128,2)	(243,3)
Saldo inicial de caixa e equivalentes de caixa	2.191,5	1.105,4
Saldo final de caixa e equivalentes de caixa	2.063,3	862,1



LUCIANO

Analista de Governança de TI
15 anos de Porto

ESG e Fortalecimento de Ecossistema

2T25

→ ESG | Ambiental, Social e Governança

Principais Indicadores Socioambientais

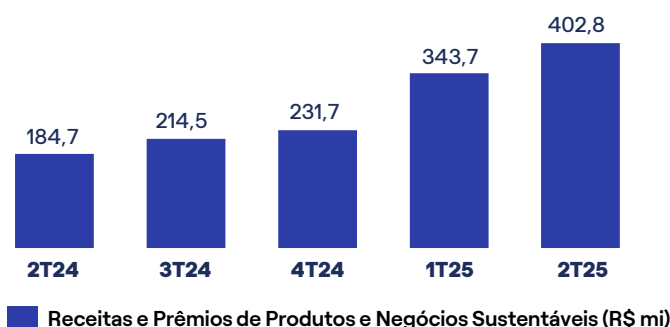
R\$ 746 mi

Receita e prêmios de Negócios Sustentáveis¹ (1S25)

512 mil

Volume de Produtos e Negócios Sustentáveis Vendidos¹ (1S25)

Evolução de Receita e Prêmios de Produtos e Negócios Sustentáveis¹



Porto Apresenta Regenera, sua estratégia de Sustentabilidade

A Porto, em seus 80 anos de história, lança a estratégia de sustentabilidade "Regenera", que posiciona a Sustentabilidade no centro de nossos negócios. Esta iniciativa visa integrar a sustentabilidade ao core da companhia, aprimorando a resiliência empresarial e gerando valor de longo prazo para investidores, sociedade e meio ambiente. Nosso compromisso é com a gestão proativa de riscos e oportunidades, alinhando-nos às melhores práticas de mercado e contribuindo para resultados financeiros sustentáveis.

Compreendemos que a sustentabilidade como parte da estratégia da companhia é fundamental para a longevidade e valorização da Porto, bem como regenerar o ecossistema que está inserida. Acreditamos que a interconexão entre capital humano, social e natural impulsiona a resiliência e a prosperidade econômica. Nossa estratégia Regenera reflete essa visão sistêmica, buscando equilibrar crescimento e responsabilidade. Ao investir em iniciativas que promovem o bem-estar social e ambiental, fortalecemos nossa base de negócios, mitigamos os riscos emergentes e futuros e geramos retornos sustentáveis para nossos investidores.

Pilares do Regenera



Valorização do Capital Humano e Impacto Social



Estratégia Climática e Circularidade



Produtos e Soluções Sustentáveis



Engajamento da Cadeia de Valor

Conheça mais sobre a nossa estratégia de sustentabilidade: <https://www.portoseguro.com.br/sustentabilidade/relatorio>

Instituto Porto e Iniciativas

71 mil

Itens doados ao Instituto e distribuídos às instituições parceiras no 2T25

47

Ações de voluntariado Realizadas em todo Brasil

Iniciativas de Inclusão Produtiva²:

- Iniciaram: 280 pessoas (2T25)
- Formados: 298 pessoas

Iniciativas de Educação: Instituto Porto

- atendimentos psicológicos e pedagógicos: 959
- Alunos ativos: 182 pessoas

Associação Crescer Sempre³

- Alunos ativos: 570

Associação Campos Elíseos + Gentil



Associação Campos Elíseos + Gentil: Reunião do bairro na Biblioteca Porto, com moradores e comerciantes.

Iniciativas de manutenção, limpeza e conservação:

- 224 alertas e protocolos de manutenção e limpeza
- 3,9 mil atendimentos à comunidade
- 50% de taxa de resolubilidade referente aos protocolos abertos

Plataforma de Ativação

No segundo trimestre de 2025, reforçamos nossa presença de marca e nosso ecossistema de produtos e serviços nos territórios de ativação:

Cultura do Automóvel

Demos início às vendas para a Arquibancada Porto, espaço exclusivo da marca no Grande Prêmio de São Paulo 2025, com ingressos esgotados em menos de cinco minutos. As vendas foram exclusivas para clientes do Cartão de Crédito Porto Bank, que além de benefícios exclusivos, tiveram a chance de adquirir ingressos para o evento com 15% de desconto.

Tivemos também mais três etapas da Porsche Cup Brasil no período. A Porto é patrocinadora oficial da competição pelas próximas três temporadas e a nossa presença no maior campeonato de GT da América Latina reforça ainda mais a conexão da companhia com os apaixonados por carros.

Anunciamos com orgulho a participação da Porto Seguro como parceira oficial de divulgação do filme "F1® O Filme" no Brasil, novo longa de automobilismo que estreou em junho nos cinemas brasileiros. Mais do que associar sua marca a uma superprodução internacional, a Porto Seguro utiliza a afinidade temática com o universo das corridas para estreitar laços com públicos estratégicos, consolidando sua presença no universo automotivo. Esse movimento marca o lançamento da nova tagline: "Onde tem paixão por carros, tem Porto Seguro" – um conceito que guiará ações de marca voltadas para quem enxerga o carro como mais do que um meio de transporte.



Educação

Temos orgulho em anunciar que a Porto é a apresentadora oficial do Fronteiras do Pensamento 2025, um evento que promove ciclos de palestras, conectando arte, ciência, filosofia e sociedade em encontros inspiradores e transformadores. Com essa parceria, reforçamos nosso compromisso com a cultura, a educação e os debates que contribuem para uma sociedade mais consciente.

Bem-estar

No território de bem-estar, a Porto promoveu eventos marcados por muita energia, movimento e cuidado com a saúde. Realizamos edições da Porto Saúde Track&Field Experience Running, em várias cidades do estado de São Paulo, além da Porto Saúde Track&Field Experience com aulas de yoga, crossfit, beach tennis, entre outras modalidades, em diversas regiões do Brasil.

Também demos a largada para a primeira etapa da Blue Run 2025, o Circuito Porto de Corridas, em Niterói (RJ), e levamos o circuito a Jundiaí (SP), reunindo apaixonados pela corrida de rua.

Por meio dessas iniciativas, a companhia busca alcançar diferentes perfis de pessoas em todo o Brasil, incentivando o esporte e a prática de atividades ao ar livre.



Plataforma de Ativação

No segundo trimestre de 2025, reforçamos nossa presença de marca e nosso ecossistema de produtos e serviços nos territórios de ativação:

Institucional

Além disso, a Porto segue na preparação para participar da Casa do Seguro, que funcionará durante toda a COP30, em Belém (PA), como um espaço de conteúdo e relacionamento empresarial.

Essa é uma iniciativa da Confederação Nacional das Seguradoras (CNseg) e foi criada para posicionar o setor segurador como ator fundamental da transição climática.

Entretenimento

O Teatro Porto, que em maio completou 10 anos no coração de São Paulo, recebe agora o espetáculo A Última Entrevista de Marília Gabriela. A comédia dramática retorna à capital paulista após passar por diversas cidades, somando mais de 32 mil espectadores. Com o sucesso de público também no Teatro Porto, a temporada foi prorrogada até 31 de agosto.

Como parte da nossa estratégia de regionalização, a Porto Seguro marcou presença no Nordeste com o patrocínio ao São João de Campina Grande. Aproveitamos essa oportunidade para fortalecer o relacionamento com nossos clientes e corretores parceiros na região, além de valorizar a cultura em um dos maiores eventos populares do país.



→ Apêndice

- **Vertical Porto Seguro (pág. 6):** composto por Auto, Patrimonial, Vida e Uruguai
- **Patrimonial (pág. 9):** composto principalmente por Empresarial, Residencial, Imobiliária, Condomínio, Transportes, Rural, Responsabilidades, Eventos, Máquinas e Equipamentos, Celular e Bike
- **Porto Saúde (pág. 12):** composto por Saúde Empresarial, Seguro Odontológico, Portomed, Planos Administrados e Saúde Ocupacional
- **Porto Bank (pág. 16):**
 - Composto por Cartão de Crédito e Financiamento, Riscos Financeiros, Consórcio, Gestão de Ativos, Capitalização e Previdência
 - **Índice de Eficiência: (Novo Critério):** (Despesas Operacionais e Administrativas – Rewards) / (Receita líquida de tributos – Despesa de Comercialização – Rewards)
- **Carteira do Crédito (pág. 18 e 19):**
 - **NII:** Receita Financeira – Despesas Financeira – Comissão de Operações de Crédito
 - **NIM:** $(NII \times 4) / \text{Carteira Média Sensível a Spread}$
 - **NIM Ajustado pelo Risco:** $(NII - \text{Perda} \times 4) / \text{Carteira Média Sensível a Spread}$
 - **Índice de Cobertura:** PCLD / Saldo da carteira com atrasos acima de 90 dias
 - **Perda de Crédito sobre Receita Líquida:** Despesa com Perdas de Crédito (IFRS) / Resultado de Intermediação Financeira
- **Valores e índices pró-forma excluindo os impactos do refinamento do modelo de IFRS9 (págs. 17 a 22):**
 - **Carteira de Crédito (até 360 dias de atraso):** R\$ 20,4 bilhões no 2T25 e R\$ 17,1 bilhões no 2T24
 - **PCLD – Perdas/Provisões para Créditos de Liquidação Duvidosa (até 360 dias de atraso):** R\$ 1.813 milhões no 2T25 e R\$ 1.463 milhões no 2T24
 - **Sumários Financeiros e Operacionais – Porto Bank – Soluções Financeiras para Crédito (pág. 21):**
 - **Efeito da Resolução 4.966:** Diante da nova resolução, houve o ajuste no modelo da metodologia do stop accrual de 60 para 90 dias.
 - **Efeito IFRS9:** Em agosto/23, foram implementados novos modelos de provisionamento IFRS9 para os produtos de crédito, considerando prazo de write-off de 540 dias (os modelos anteriores consideravam prazos de write-off de 1.890 dias para Cartão de Crédito e 1.620 dias para Empréstimos e Financiamentos).
 - **Receita Financeira (Margem Financeira):** Receitas principalmente de juros de parcelamento da fatura e rotativo do cartão e receitas de juros de financiamentos e empréstimos (E&F), descontando despesas financeira (custo de captação).
 - **Outras Receitas (Fee-Based):** Receitas principalmente de interchange, anuidade do cartão, taxas e tarifas do consórcio
- **Previdência (pág. 21):**
 - **Receita Efetiva:** rendas de contribuições de previdência (acumulação + risco) + prêmios de VGBL
 - **Ativos sob Gestão:** considera somente recursos dos participantes
- **Porto Serviço (pág. 23):** segmentada entre Parceria Porto Seguro, Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais, ofertando principalmente serviços de assistência para residências, empresas e veículos.
- **Resultado Financeiro (pág. 27 a 28):**
 - **Resultado Financeiro de Operações de Previdência:** Resultado principalmente da atualização monetária dos passivos de previdência
- **Investimentos/Capex (pág. 29):** “Desenvolvimento de Sistemas e Outros Intangíveis”, “Hardware e Software”, “Móveis, Equipamentos e Veículos” e “Imóveis”
- **Proventos (pág. 30):**
 - **Payout:** Total de proventos distribuídos (dividendos e juros sobre o capital próprio) / Lucro Líquido
 - **Dividend Yield:** Total de proventos distribuídos no período (por ação) / Preço da ação no último dia do período

Contato

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP

<https://ri.portoseguro.com.br>

gri@portoseguro.com.br