

RE SUL TA DOS

SE FOR PRECISO RESUMIR
EM APENAS UM VERBO, O
SENTIDO DA PORTO É
CUIDAR.

Toda a eficiência de gestão e a capacidade de inovar que desenvolvemos ao longo de 80 anos cabem nessa palavra. Mas pra que isso seja possível, ela precisa da companhia de uma outra, a confiança. Sem ela, não teríamos 18 milhões de clientes depositando em nós o que eles têm de mais importante: a própria saúde, suas famílias, suas casas, seus bens mais significativos, suas economias e patrimônios.

1T25

DIVULGAÇÃO DE
RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.





Índice

Mensagem da Administração	03
Análise Gerencial e Resultado do Período	05
Vertical Porto Seguro	06
Auto	08
Patrimonial	09
Vida	10
Sumário Financeiro e DRE Gerencial – Seguro	11
Vertical Porto Saúde	12
Sumário Financeiro e DRE Gerencial – Saúde	15
Vertical Porto Bank	16
Soluções Financeiras para Crédito	18
Consórcio	20
Soluções Financeiras para Locação e Garantia e Previdência	21
Sumário Financeiro e DRE Gerencial – Bank	22
Vertical Porto Serviço	23
Sumário Financeiro e DRE Gerencial – Porto Serviço	25
Resultado Financeiro	27
Investimentos, Capital Regulatório e Projeções	29
Indicadores de Mercado	30
Destaques Operacionais	31
Demonstrações Financeiras	33
ESG – Fatores Ambientais, Sociais e de Governança	38
Fortalecimento do Ecossistema	39
Apêndice	40

A partir da edição do 4T24 do **Relatório de Resultados**, você passou a conhecer alguns dos nossos Colaboradores, Corretores e Prestadores. Os resultados são fruto do trabalho dessas mais de 60 mil pessoas que, todos os dias, cuidam dos 18 milhões de clientes que a Porto atende.

CAPA: ROBSON – Gerente Comercial, 13 anos de Porto.

Nossa Mensagem



Resultado histórico, consistente e diversificado

Iniciamos o ano de 2025 com uma colheita importante. Nossa receita no primeiro trimestre foi de R\$ 9,9 bilhões (+15% vs. 1T24) e atingimos o maior resultado recorrente da nossa história: lucro líquido de R\$ 832,3 milhões (+28% vs. 1T24), impulsionado pela estratégia de diversificação e fortalecimento das quatro Verticais de negócio do Ecossistema Porto.

Os desdobramentos dessa estratégia, que segue orientando nossos movimentos de futuro, podem ser verificados também na evolução da contribuição de cada Vertical para a geração do resultado: a Porto Seguro¹ representou 42% do total (ante 57% no 1T24); seguido pelo Porto Bank¹, com 26% (21% no 1T24); Porto Saúde¹, com 24% (15% no 1T24) e Porto Serviço¹, com 7% (6% no 1T24). Todas as verticais superaram 22% de rentabilidade sobre o patrimônio, resultando num ROAE consolidado de 23,9% no trimestre.

Desempenho das Verticais, comparadas ao 1T24:

Seguro: receitas e prêmios da Porto Seguro totalizaram R\$ 5,4 bilhões (+6%), com ênfase para os segmentos Vida (+16%) e Patrimonial (+10%). No Auto, os prêmios avançaram 4% e a frota segurada expandiu 2%, com uma adição de 146 mil veículos no período. A sinistralidade da Vertical aumentou 2,5 p.p., impactada principalmente por uma frequência de eventos levemente maior no Auto e pela comparação com uma sinistralidade no 1T24 significativamente menor do que a média histórica para este período do ano. Assim, a maior sinistralidade no primeiro trimestre é sazonal e não altera nosso *Guidance*.

Saúde: a Porto Saúde apresentou **crescimento de 25% no número de vidas do Seguro Saúde**, atingindo 702 mil beneficiários; e expansão de 27% no Odonto, que superou a marca de 1 milhão de pessoas cobertas. **Esses números contribuíram para o aumento de 35% na receita, que alcançou R\$ 2,0 bilhões no período.** O Índice Combinado do trimestre foi de 84%, registrando melhora de 4 p.p.. O lucro obtido no período foi de R\$ 180 milhões (+71%).

Bank: a receita do Porto Bank avançou 29%, atingindo R\$ 1,7 bilhão, através principalmente do crescimento do Consórcio (+36%); Cartão, Financiamento e Empréstimos (+29%); Capitalização (+21%) e; Riscos Financeiros (+15%). A inadimplência das operações de crédito acima de 90 dias recuou para 6,0%, uma melhora de 0,5 p.p. frente ao 1T24 e de 0,1 p.p. em relação ao final de 2024², refletindo a evolução da qualidade do crédito. **Esse desempenho resultou em um crescimento de 29% no lucro líquido trimestral, totalizando R\$ 192 milhões.**

Serviços: A Porto Serviço registrou R\$ 670 milhões em receita (+9%), com destaque para o crescimento das vendas ao consumidor final (+129%) e parcerias estratégicas (+24%), que somadas já representaram 25% do faturamento. O resultado do período cresceu 19%, alcançando R\$ 54 milhões.

¹⁾ Não especifica os resultados dos demais negócios.

²⁾ Desconsiderando os efeitos da venda da carteira realizada no 4T24.

Nossa Mensagem



O resultado financeiro foi de R\$ 383 milhões no trimestre (+68%).

A receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 432,7 milhões, o que representa 99,4% do CDI. A despeito da alta do índice IBOV no trimestre, fomos ligeiramente impactados pelas alocações em ativos de renda variável, que tiveram desempenho abaixo do benchmark.

O índice de eficiência operacional, que leva em consideração a soma das Despesas Administrativas em relação à Receita Total foi de 10,9%, uma melhora de 0,5 p.p., alinhado com nossos esforços para ganhos de eficiência.

Nossa cultura de serviço e qualidade de atendimento são diferenciais que nos definem, nos fortalecem e nos levam a um futuro de crescimento compartilhado com os corretores, nossos principais parceiros de negócios. Com eles, chegamos à marca de 18,1 milhões de clientes (+6%) e 4 milhões de usuários do App Porto (+20%), que demonstram, por meio dos índices de satisfação em constante evolução, que estamos no caminho certo.

O primeiro trimestre deste ano entregou resultados históricos, que são consequência daquilo que buscamos fazer de melhor: cuidar do bem-estar, da saúde e do patrimônio das pessoas.

Obrigado a todos que confiam e nos acompanham nesta jornada.

Paulo Kakinoff

Destaques – 1T25

18,1 mi

Cientes (Mar/25)

+6,4% YoY

Resultado de

R\$ 832 mi (1T25)

+27,8% YoY

R\$ 9,9 bi

em receita total (1T25)

+14,6% YoY

ROAE

23,9% (1T25)

+3,0 p.p. YoY



Análise Gerencial e Resultado do Período

1T25



DRE Porto Seguro S.A.	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais)	9.900,6	8.642,4	14,6	9.835,0	0,7
Prêmio Retido	7.332,0	6.492,1	12,9	7.428,4	(1,3)
Prêmio Ganho (Vertical Seguro e Saúde)	7.150,7	6.549,6	9,2	7.163,8	(0,2)
Receitas Não Seguros	2.568,7	2.150,3	19,5	2.406,7	6,7
Sinistros Líquidos Retidos	(4.146,3)	(3.625,3)	14,4	(4.089,8)	1,4
Perdas de Crédito (a)	(503,1)	(445,6)	12,9	(495,4)	1,6
Despesa de Comercialização	(1.711,7)	(1.528,3)	12,0	(1.673,2)	2,3
Despesas com Tributos	(328,4)	(303,0)	8,4	(346,8)	(5,3)
Despesas Operacionais	(844,4)	(738,9)	14,3	(828,1)	2,0
Despesas Administrativas	(1.076,2)	(984,4)	9,3	(1.102,9)	(2,4)
Lucro Operacional	1.109,4	1.074,5	3,2	1.034,4	7,3
Resultado Financeiro e Patrimonial	382,6	227,1	68,4	271,6	40,9
Amortização do Intangível	(11,2)	(10,9)	3,3	(12,5)	(10,2)
LAIR	1.480,7	1.290,8	14,7	1.293,5	14,5
Imposto de Renda e Contribuição Social	(388,9)	(376,3)	3,3	(350,3)	11,0
Participação nos Resultados	(258,2)	(244,2)	5,8	(255,2)	1,2
Acionistas não controladores em controladas	(13,2)	(10,6)	24,2	(12,7)	4,2
Resultado Investidas e Controladas	(0,4)	(1,6)	(72,4)	(8,5)	(94,9)
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	820,0	658,0	24,6	666,8	23,0
Ajuste IFRS17 (b)	12,3	(7,0)	(274,5)	4,0	209,5
Lucro Líquido	832,3	651,0	27,8	670,8	24,1
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	31,8%	36,0%	-4,1	33,7%	-1,9
Patrimônio Líquido Médio	13.953,8	12.460,2	12,0	13.233,0	5,4
ROAE	23,9%	20,9%	3,0	20,3%	3,6

Eventos Extraordinários	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Lucro Líquido do Período	832,3	651,0	27,8	670,8	24,1
Onco Clínicas (c)	-	-	-	(15,6)	-
Baixas Investimentos (d)	-	-	-	41,0	-
Rolagem de Títulos (e)	-	-	-	14,2	-
Lucro Líquido Recorrente	832,3	651,0	27,8	710,4	17,2

- (a) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.
- (b) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.
- (c) joint venture de serviços médicos oncológicos
- (d) baixa de ativos de investimentos por mudança de estratégia
- (e) Rolagem de títulos públicos para vencimentos mais longos e com taxas mais elevadas

Eficiência Operacional	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Despesas Administrativas	(1.076,2)	(984,4)	9,3	(1.102,9)	-2,4
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais)	9.900,6	8.642,4	14,6	9.835,0	0,7
Índice de Eficiência Operacional	10,9%	11,4%	-0,5	11,2%	-0,3

Resultado e ROAE Vertical Seguro	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Lucro Líquido (R\$ milhões) Seguro	313,4	398,8	(21,4)	441,4	(29,0)
ROAE % Seguro	22,6%	26,9%	-4,3	29,7%	-7,1

Resultado e ROAE Vertical Saúde	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Lucro Líquido (R\$ milhões) Saúde	179,6	105,3	70,6	138,8	29,4
ROAE % Saúde	39,7%	33,2%	6,5	38,0%	1,6

Resultado e ROAE Vertical Bank	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Lucro Líquido (R\$ milhões) Bank	192,1	148,8	29,2	162,4	18,3
ROAE % Bank	27,0%	26,7%	0,2	26,7%	0,3

Resultado e ROAE Vertical Serviço	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Lucro Líquido (R\$ milhões) Serviço	53,6	45,0	19,1	58,9	(9,0)
ROAE % Serviço	26,3%	21,7%	4,6	25,8%	0,4

Resultado Demais Negócios e Outros	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Lucro Líquido (R\$ milhões) Demais Negócios e Outros	93,5	(46,8)	(300,0)	(130,7)	(171,6)

Resultado e ROAE Consolidado	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Lucro Líquido (R\$ milhões) Porto Seguro S.A.	832,3	651,0	27,8	670,8	24,1
ROAE % Porto Seguro S.A.	23,9%	20,9%	3,0	20,3%	3,6



Porto Seguro

PAMELLA
Corretora
18 anos com a Porto

1T25

→ Principais destaques

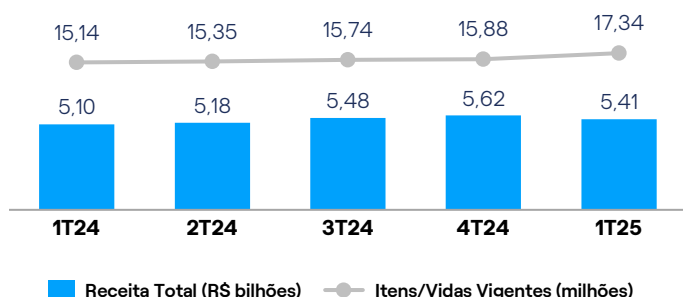
17,3 mi
de itens/vidas (Mar/25)
+14,5% YoY¹

R\$ 5,4 bi
em receita total²
(1T25) +6,1% YoY

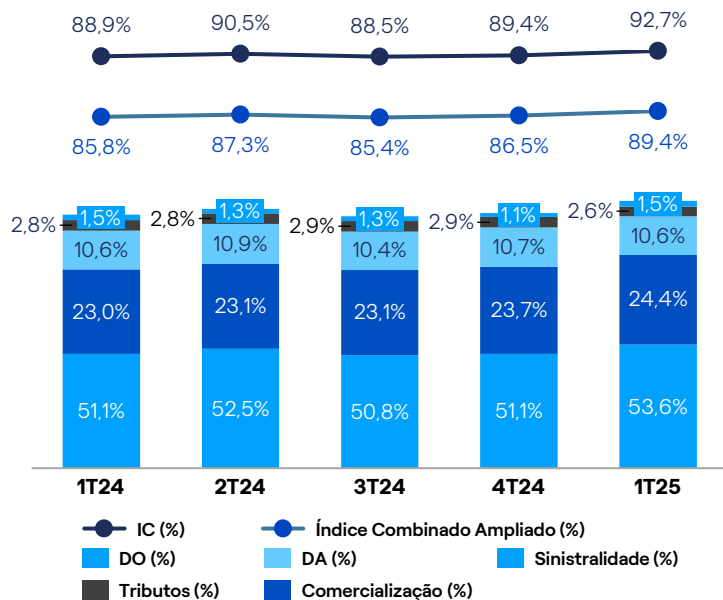
Resultado de
R\$ 313,4 mi
(1T25) -21,4% YoY

Encerramos o trimestre com 17,3 milhões de itens/vidas na Vertical Porto Seguro (+14,5% vs. 1T24)¹, com destaque para o incremento de 1,3 milhão de vidas no seguro de Vida (+25,0% vs. 1T24)¹ e 0,9 milhão no Patrimonial (+22,8% vs. 1T24)¹.

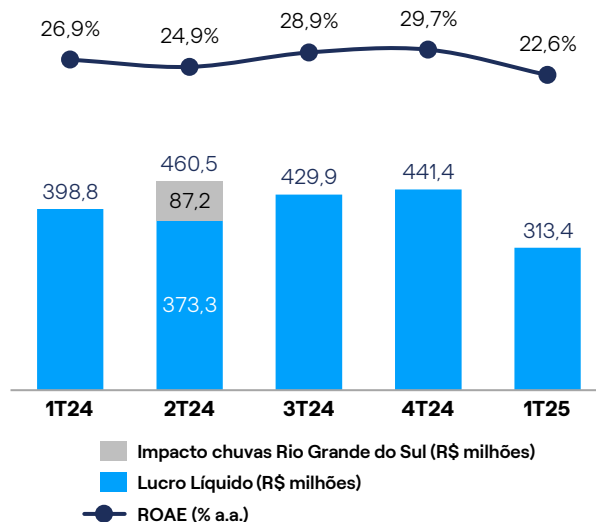
- Crescimento de 6,1% na receita total vs. 1T24
- Adição de 1,3 milhão de Vidas Seguradas no Seguro de Vida vs. 1T24¹
- Sinistralidade de 53,6% na Vertical; +2,5 p.p. vs. 1T24
- Resultado da Vertical de R\$ 313,4 milhões no 1T25; -21,4% vs. 1T24
- ROAE de 22,6%, -4,3 p.p. vs. 1T24



Índice Combinado



Resultado e Rentabilidade



O resultado da Vertical Porto Seguro no primeiro trimestre de 2025 foi de R\$ 313,4 milhões (-21,4% vs. 1T24), enquanto o ROAE alcançou 22,6% no período (-4,3 p.p. vs. 1T24)³. O Índice Combinado atingiu 92,7% no trimestre (+3,8 p.p. vs. 1T24).

O resultado do trimestre foi impactado por um leve aumento nas frequências de sinistros no Auto, com efeitos sazonais esperados para o período e pela comparação com uma sinistralidade no 1T24 significativamente menor do que a média histórica para este período do ano.

(1) Critério adotado a partir do 1T25 readequando os números do 1T24 em diante: dados de volumetria consideram apenas clientes identificáveis, itens ao invés de apólices e contabilização do volume no último dia do período.
(2) Receita total é composta por prêmio retido + receitas.

→ Auto

6,2 mi
de veículos
(Mar/25)
+2,4% YoY

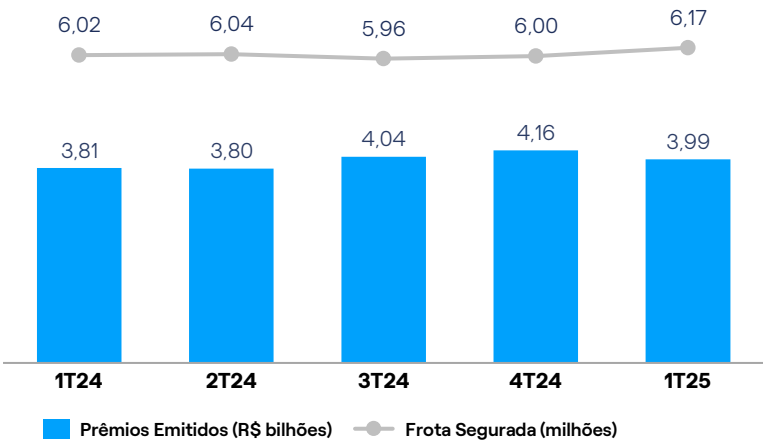
R\$ 4,0 bi
em prêmios emitidos
(1T25)
+4,5% YoY

- Participação de Mercado de 28,2% no 2M25¹
- 6,2 milhões de veículos na frota do 1T25 (+146 mil vs. 1T24)
- Sinistralidade de 60,1% no 1T25; aumento de 3,9 p.p. (vs. 1T24)

Prêmio Emitido e Frota Segurada

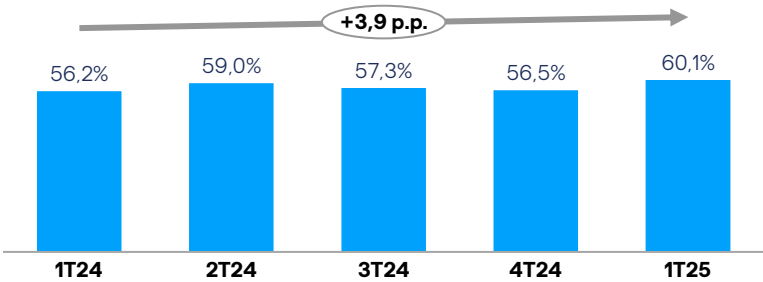
Os prêmios emitidos totais do Auto apresentaram expansão de 4,5% (vs. 1T24), enquanto a frota segurada cresceu 2,4% (vs. 1T24).

Nos últimos meses, seguimos avançando na integração das marcas (Porto Seguro, Azul, Itaú e Mitsui Sumitomo), capturando eficiências operacionais e ampliando a oferta de coberturas mais segmentadas. Esse movimento contribui para a nossa estratégia de inclusão securitária, ao mesmo tempo em que aprimora a experiência do cliente, por meio de benefícios mais personalizados e do uso crescente de tecnologia nas interações com a Porto.



Sinistralidade

A sinistralidade do Auto atingiu 60,1% no trimestre, um aumento de 3,9 p.p. em relação ao ano anterior. A sinistralidade do trimestre foi impactada por uma frequência levemente maior de eventos e pela comparação com uma sinistralidade no 1T24 significativamente menor do que a média histórica para este período do ano.



Visão de Mercado (2M25¹)

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	2,70	4,8%	28,2%	-0,8 p.p.	62,6%	4,6 p.p.
2º Maior	1,61	-1,6%	16,8%	-1,6 p.p.	62,4%	4,7 p.p.
3º Maior	1,43	17,4%	14,9%	1,2 p.p.	60,8%	5,5 p.p.
4º Maior	1,17	21,9%	12,2%	1,4 p.p.	71,9%	7,0 p.p.
5º Maior	1,04	6,1%	10,9%	-0,2 p.p.	58,8%	4,2 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	6,86	8,8%			62,5%	4,5 p.p.

(1) Dados de mercado do acumulado de janeiro a fevereiro de 2025. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

→ Patrimonial

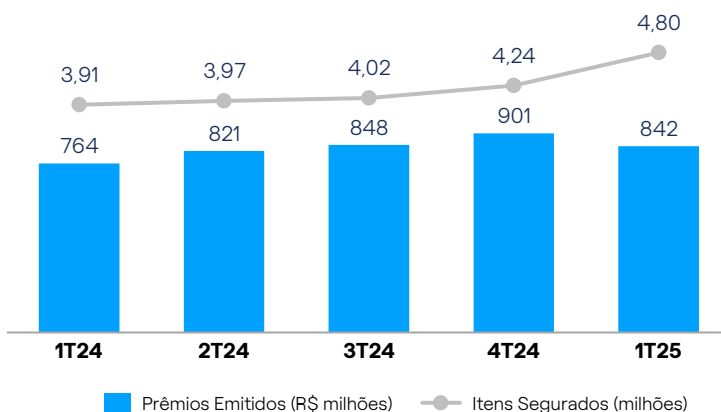
R\$ 841,8 mi
em prêmios emitidos
(1T25)
+10,1% YoY

4,8 mi
de itens
(Mar/25)
+22,8% YoY¹

- Crescimento de 10,1% dos prêmios no 1T25 (vs. 1T24)
- Aumento de 893 mil itens (vs. 1T24)¹
- Sinistralidade do Patrimonial melhorou 0,6 p.p. (vs. 1T24), alcançando 35,4% no trimestre.

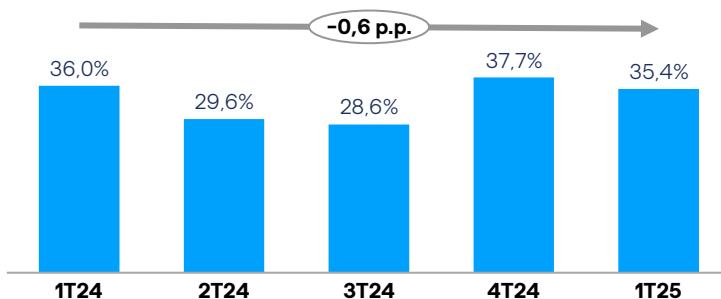
Prêmios Emitidos e Itens Segurados

Nossos prêmios de seguros Patrimoniais cresceram 10,1% em relação ao 1T24, impulsionados principalmente pela expansão do seguro Residencial. Destaca-se o aumento na oferta do Proteção Combinada — que reúne proteção para carro e residência em uma única contratação — e do seguro Empresarial. Houve ainda um crescimento expressivo, superior a 20%¹, nos seguros Imobiliário, Celular e Condomínio, atraindo novos clientes para a Companhia.



Sinistralidade

A sinistralidade total dos produtos Patrimoniais foi de 35,4%, apresentando uma melhora de 0,6 p.p. em relação ao primeiro trimestre de 2024, permanecendo em patamares considerados saudáveis pela Companhia.



Visão de Mercado (2M25²)

Residencial

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	0,23	16,2%	21,2%	1,6 p.p.	41,3%	-4,9 p.p.
2º Maior	0,18	30,0%	17,0%	3,0 p.p.	17,5%	-3,0 p.p.
3º Maior	0,17	14,8%	15,5%	1,0 p.p.	22,4%	-3,2 p.p.
4º Maior	0,09	47,3%	8,6%	-9,0 p.p.	29,3%	-5,7 p.p.
5º Maior	0,08	12,7%	7,4%	0,3 p.p.	57,7%	-2,3 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	0,84	5,3%			29,7%	-8,0 p.p.

Empresarial

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	0,17	15,9%	23,7%	0,1 p.p.	39,6%	3,0 p.p.
2º Maior	0,07	-1,3%	10,8%	-1,6 p.p.	90,4%	47,0 p.p.
3º Maior	0,06	27,6%	7,9%	0,8 p.p.	68,2%	-16,4 p.p.
4º Maior	0,06	0,9%	9,2%	-1,2 p.p.	44,2%	-8,1 p.p.
5º Maior	0,06	75,2%	5,2%	2,7 p.p.	24,3%	-25,9 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	0,55	15,3%			76,3%	-6,5 p.p.

(1) Critério adotado a partir do 1T25 readequando os números do 1T24 em diante: dados de volumetria consideram apenas clientes identificáveis, itens ao invés de apólices e contabilização do volume no último dia do período.

(2) Dados de mercado do acumulado de janeiro a fevereiro de 2025. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

→ Vida

6,4 mi

Vidas
(Mar/25)

+25,0% YoY¹

R\$ 431,1 mi

em prêmios no Vida
(1T25)

+15,8% YoY

- Crescimento de 15,8% dos prêmios no 1T25 (vs. 1T24)
- Aumento de 1,3 milhão de vidas (vs. 1T24)¹
- Sinistralidade do Vida de 39,1%, aumento de 4,7 p.p. (vs. 1T24)

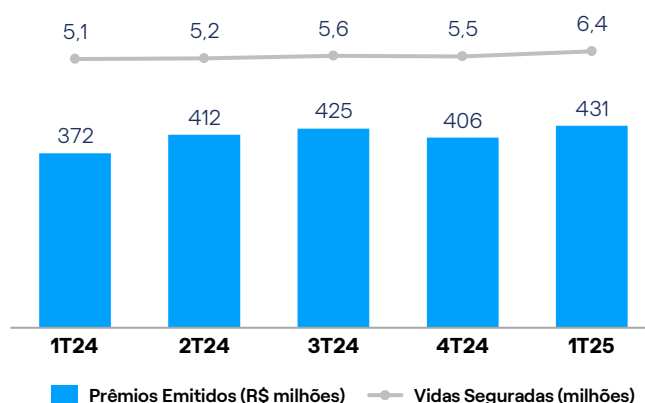
Prêmios Emitidos e Vidas Seguradas

No 1T25, os prêmios do Vida aumentaram 15,8% e a quantidade de vidas seguradas cresceu 25,0% em comparação ao 1T24¹. A expansão observada no período é explicada principalmente pelo desempenho do Vida Prestamista, do Vida Coletivo, Viagem e do Vida Individual.

No Vida Prestamista, os prêmios trimestrais cresceram acima do mercado² (+40,6% vs. 1T24), impulsionados por ações comerciais que expandiram a base de corretores parceiros, além do incremento em vendas pelo avanço dentro do Ecossistema Porto.

Já no Vida Coletivo, a expansão foi de +13,1% (vs. 1T24) ratificando a estratégia de crescimento no segmento de Pequenas e Médias Empresas e a ampliação da parceria com a Porto Saúde através do Proteção Turbinada, uma solução integrada de seguro Saúde e Vida para empresas.

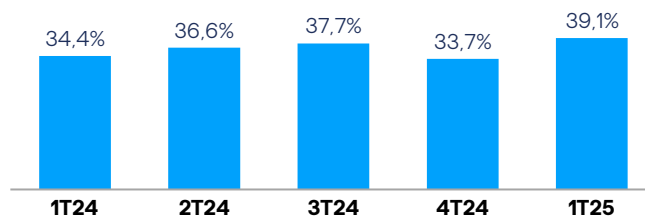
No Vida Individual, houve crescimento de 7,2% (vs. 1T24) em prêmios, a partir da reestruturação da jornada do produto, fortalecimento dos canais de oferta e menores índices de cancelamento.



Sinistralidade - Vida

A sinistralidade trimestral do Vida alcançou 39,1% no 1T25, aumento de 4,7 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior.

O aumento da sinistralidade é explicado principalmente pela mudança de mix de produtos e sazonalidade no Viagem, em razão do período de alta temporada.



Visão de Mercado (2M25³)

Empresa	Prêmio (R\$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
1º Maior	1,13	-8,8%	12,1%	-2,1 p.p.	28,9%	4,5 p.p.
2º Maior	1,01	-20,0%	10,9%	-3,7 p.p.	19,8%	1,8 p.p.
3º Maior	1,01	34,5%	10,8%	2,2 p.p.	20,3%	0,1 p.p.
4º Maior	0,79	16,6%	8,5%	0,7 p.p.	33,8%	-14,2 p.p.
5º Maior	0,65	15,9%	7,0%	0,5 p.p.	36,4%	-2,1 p.p.
Grupo Porto Seguro (10º maior)	0,29	21,7%	3,1%	0,4 p.p.	37,7%	3,8 p.p.
Total Mercado	9,33	7,1%			28,5%	0,9 p.p.

(1) Critério adotado a partir do 1T25: dados de volumetria consideram apenas vidas identificáveis desde o 1T24.

(2) Dados do Vida Prestamista acumulados de janeiro a fevereiro com base na SUSEP, ramos 977 e 1377.

(3) Dados de mercado do acumulado de janeiro a fevereiro de 2025. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Seguro

Auto	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	3.985,3	3.814,9	4,5%	4.160,8	-4,2%
Prêmio Ganho (R\$ milhões)	3.882,9	3.933,7	-1,3%	3.967,3	-2,1%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	60,1%	56,2%	3,9	56,5%	3,6
Veículos Segurados - Frota (mil)	6.165,8	6.019,5	2,4%	6.000,4	2,8%
Patrimoniais	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	841,8	764,4	10,1%	901,0	-6,6%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	787,6	713,9	10,3%	794,8	-0,9%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	35,4%	36,0%	-0,6	37,7%	-2,2
Itens (mil)	4.802,6	3.909,8	22,8%	4.235,9	13,4%
Vida	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	431,1	372,4	15,8%	406,0	6,2%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	422,4	358,4	17,9%	417,4	1,2%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	39,1%	34,4%	4,7	33,7%	5,4
Vidas (mil)	6.354,8	5.083,6	25,0%	5.516,7	15,2%
Previdência¹	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Taxa de Administração Financeira (TAF) (R\$ milhões)	-	13,6	-	14,1	-
Taxa de Carregamento (R\$ milhões)	-	0,3	-	0,2	-
Prêmio Ganho (R\$ milhões)	-	9,7	-	11,6	-
Total Receita Efetiva (R\$ milhões)	-	23,6	-	25,9	-
Total de Participantes Ativos (mil)	-	109,8	-	107,6	-
Ativos sob Gestão (R\$ milhões)	-	5.691,8	-	5.861,6	-
Uruguay Seguros	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	191,3	148,1	29,2%	182,9	4,6%
Prêmio Ganho (R\$ milhões)	174,3	137,9	26,4%	169,9	2,6%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	30,1%	30,4%	-0,3	34,7%	-4,6
Receita de Serviços (R\$ milhões)	10,5	9,4	11,2%	9,6	9,9%
Demais Seguros	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Receitas/Prêmios (R\$ milhões) *	3,1	3,7	-15,9%	2,7	12,9%
*Cosseguro, Rastreadores e Run Off (RCO e Demais Azul)					
Resseguro	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Resseguro (R\$ milhões)	-54,8	-37,1	48,0%	-69,6	-21,2%
Total Porto Seguro	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Receita Total (Prêmio Retido+Receitas)	5.408,1	5.099,4	6,1%	5.619,4	-3,8%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	313,4	398,8	-21,4%	441,4	-29,0%
ROAE (%) - Var (p.p.)	22,6%	26,9%	-4,3	29,7%	-7,1

DRE Gerencial – Porto Seguro

DRE Porto Seguro	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Receita Total (Prêmio Retido+Receitas)	5.408,1	5.099,4	6,1	5.619,4	(3,8)
Prêmio Retido	5.394,5	5.072,4	6,4	5.592,5	(3,5)
Prêmio Ganho	5.267,2	5.153,7	2,2	5.361,0	(1,8)
Receitas	13,6	27,0	(49,6)	26,8	(49,4)
Sinistros Líquidos Retidos	(2.823,9)	(2.633,3)	7,2	(2.740,6)	3,0
Despesa Comercialização	(1.284,3)	(1.184,1)	8,5	(1.270,2)	1,1
Despesas Operacionais	(88,0)	(81,8)	7,6	(64,0)	37,6
Despesas com Tributos	(138,3)	(147,1)	(6,0)	(153,8)	(10,1)
Despesas Administrativas	(560,2)	(548,7)	2,1	(576,4)	(2,8)
Resultado Operacional	386,0	585,7	(34,1)	582,9	(33,8)
Resultado Financeiro	194,0	173,1	12,0	153,8	26,1
Amortização Intangível	(3,2)	-	-	-	-
Resultado antes dos Impostos	576,8	758,8	(24,0)	736,6	(21,7)
Imposto de Renda e Contribuição Social	(170,0)	(239,0)	(28,9)	(163,9)	3,7
Lucro Líquido antes das Participações	406,8	519,8	(21,7)	572,7	(29,0)
Participações	(93,0)	(120,8)	(23,0)	(131,1)	(29,0)
Resultado Investidas	(0,4)	(0,2)	75,9	(0,2)	142,1
Lucro Líquido Total	313,4	398,8	(21,4)	441,4	(29,0)
R.O.A.E. (%) - Var (p.p.)	22,6%	26,9%	-4,3	29,7%	-7,1
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	92,7%	88,9%	3,8	89,4%	3,3
Índice Combinado Ampliado (%) - Var (p.p.)	89,4%	85,8%	3,6	86,5%	2,9
Base Aplicações Financeiras	5.624,0	5.783,0	(2,7)	5.397,5	4,2

(1) A partir do 1T25, o produto Previdência deixou de ser contabilizado na Vertical Porto Seguro e passou a integrar a Vertical Porto Bank.



DANILO
Corretor
2 anos com a Porto

Porto Saúde

1T25

→ Beneficiários e Receitas

R\$ 2,0 bi

em receitas no 1T25
(+35,2% vs. 1T24)

702k Vidas

+139k vidas no
Seguro Saúde
(+24,7% vs. 1T24)

R\$ 180 mi

de lucro líquido no 1T25
(+70,6% vs. 1T24)

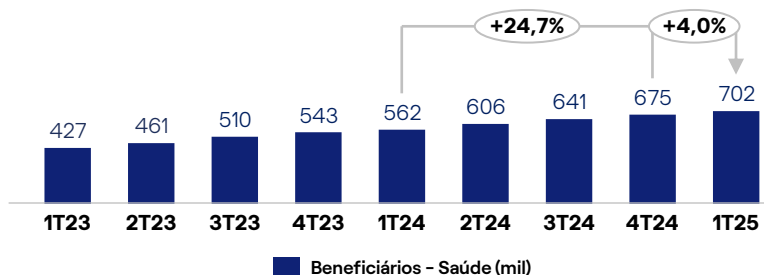
39,7%

ROAE
(+6.5 p.p. vs. 1T24)

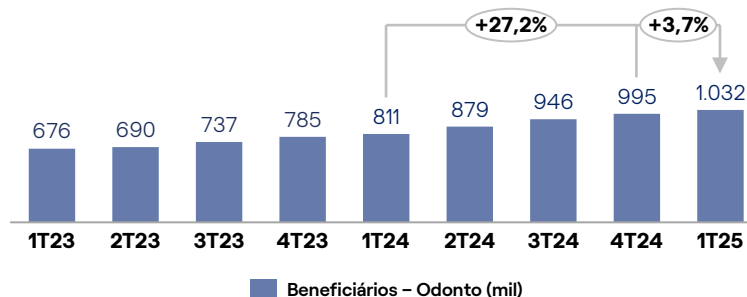
- Atingimento de +700 mil de vidas no seguro saúde e +1 milhão de vidas no odontológico
- Receitas e Prêmios aumentaram R\$ 511,8 mi, +35,2% (vs. 1T24)
- Sinistralidade saúde + odonto no 1T25 foi melhor em 1.6 p.p.(vs. 1T24)
- Lucro líquido de R\$ 179,6 mi, crescimento de R\$ 74,3 mi (+70,6% vs. 1T24)
- ROAE de 39,7% no 1T25 (+6,5 p.p. vs. 1T24)

Beneficiários

O Seguro Saúde atingiu 702 mil vidas, mantendo uma série de 18 trimestres consecutivos de crescimento. Houve um aumento de +139 mil vidas em relação ao 1T24.

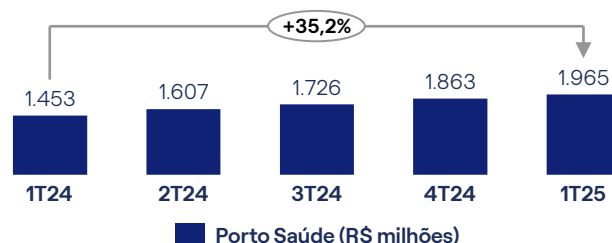
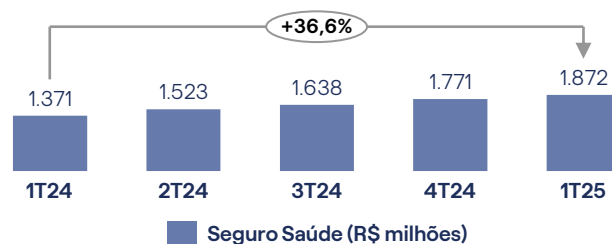


Já no Seguro Odonto atingiu 1.032 mil vidas, aumentando +221 mil vidas em relação ao 1T24.



Receitas

As receitas da Porto Saúde cresceram +R\$ 511,8 milhões (+35,2%) em relação ao mesmo período do ano anterior, atingindo R\$ 2 bilhões no trimestre.

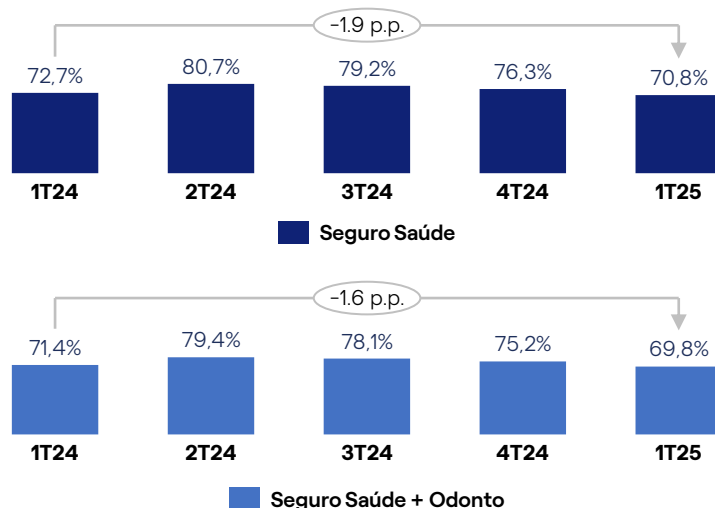


→ Sinistralidade e Resultado

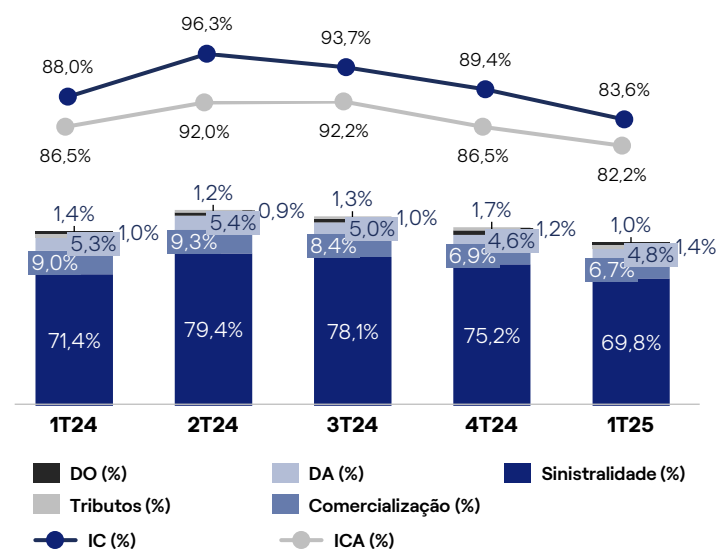
Sinistralidade

A sinistralidade do Seguro Saúde fechou em 70,8%, -1,9 p.p. em relação ao 1T24, reforçando mais uma vez os reflexos da nossa estratégia de verticalização virtual, com Time Médico Porto, Parcerias e ações de combate a fraudes.

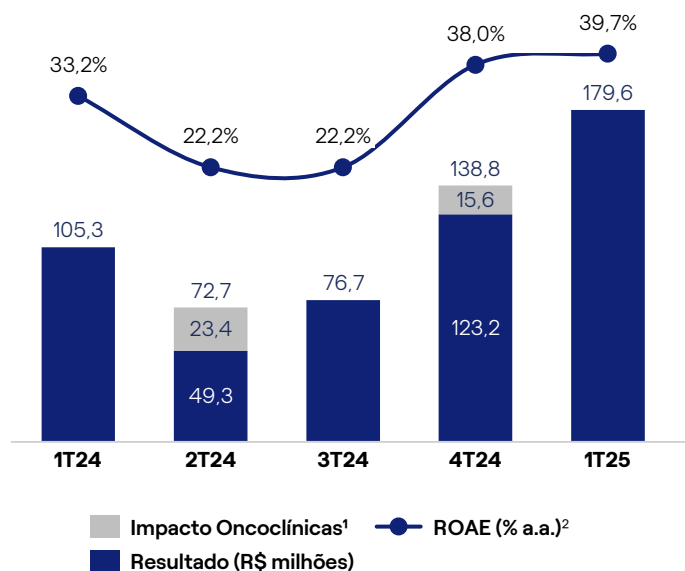
Já a sinistralidade do Seguro Saúde + Odonto no 1T25 foi de 69,8%, apresentando uma melhora de 1,6 p.p. em comparação ao 1T24.



Índice Combinado



Resultado e rentabilidade



O Índice Combinado da Porto Saúde melhorou 4,3 p.p. (vs. 1T24), atingindo 83,6% no trimestre, refletindo a menor sinistralidade, eficiência nas despesas administrativas e redução nas despesas de comercialização. O lucro líquido atingiu R\$ 179,6 milhões no 1T25 (+70,6% vs. 1T24). A lucratividade positiva refletiu no ROAE de 39,7% no trimestre (+6,5 p.p. vs. 1T24).

Em relação à despesa de comercialização, em setembro de 2024 foi feito um ajuste no diferimento das comissões decorrente de estudos atuariais, que demonstraram um aumento do tempo médio de permanência dos clientes no Seguro Saúde. No 1T25, a alteração gerou um impacto de 2,3 p.p. no índice de comercialização, correspondente a R\$ 42,1 milhões nas despesas de comercialização ou R\$ 19,3 milhões no lucro líquido.

(1) Impacto não recorrente de R\$ 15,6 milhões no 4T24 e 23,4 milhões no 2T24 referente a transação com a Oncoclínicas.

→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Saúde

Seguro Saúde	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	1.872,1	1.370,6	36,6%	1.771,1	5,7%
Beneficiários - (mil)	702	562	24,7%	675	4,0%
Seguro Odontológico	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	55,0	48,3	13,8%	53,2	3,4%
Beneficiários - (mil)	1.032	811	27,2%	995	3,7%
Outros	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
Receitas (R\$ milhões)	37,5	33,9	10,8%	38,9	-3,7%
Clientes - (mil)	145	149	-2,8%	145	0,1%
Total Porto Saúde	1T25	1T24	Δ% / p.p.	4T24	Δ% / p.p.
Receitas (R\$ milhões)	1.964,6	1.452,8	35,2%	1.863,2	5,4%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	179,6	105,3	70,6%	138,8	29,4%
ROAE (%) - Var (p.p.)	39,7%	33,2%	6,5	38,0%	1,6
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	83,6%	88,0%	-4,3	89,4%	-5,8

DRE Gerencial – Porto Saúde

DRE Porto Saúde	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
Receita Total (Prêmio Retido+Receitas)	1.964,6	1.452,8	35,2	1.863,2	5,4
Prêmio Retido	1.927,1	1.418,9	35,8	1.824,3	5,6
Prêmio Ganho	1.872,5	1.393,8	34,3	1.799,7	4,0
Receitas	37,5	33,9	10,8	38,9	(3,7)
Sinistros Líquidos Retidos	(1.306,8)	(995,0)	31,3	(1.352,9)	(3,4)
Despesa Comercialização	(126,2)	(126,1)	0,1	(123,6)	2,1
Despesas Operacionais	(38,2)	(32,3)	18,4	(51,2)	(25,4)
Despesas com Tributos	(28,7)	(21,6)	32,9	(24,1)	19,0
Despesas Administrativas	(97,3)	(80,5)	20,8	(89,9)	8,3
Resultado Operacional	312,8	172,2	81,7	197,0	58,8
Resultado Financeiro e Patrimonial	34,2	24,0	42,2	60,8	(43,8)
Resultado antes dos Impostos	347,0	196,2	76,9	257,8	34,6
Imposto de Renda e Contribuição Social	(112,2)	(63,7)	76,1	(81,5)	37,6
Lucro Líquido antes das Participações	234,8	132,5	77,2	176,3	33,2
Participações	(55,2)	(27,2)	103,2	(37,5)	47,3
Lucro Líquido	179,6	105,3	70,6	138,8	29,4
ROAE (%) - Var (p.p.)	39,7%	33,2%	6,5	38,0%	1,6
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	83,6%	88,0%	-4,3	89,4%	-5,8
Índice Combinado Ampliado (%) - Var (p.p.)	82,2%	86,5%	-4,3	86,6%	-4,4
Base aplicações financeiras	1.017,4	768,8	32,3	956,4	6,4



Porto Bank

1T25

INGRID
Corretora
17 anos com a Porto

→ Principais destaques

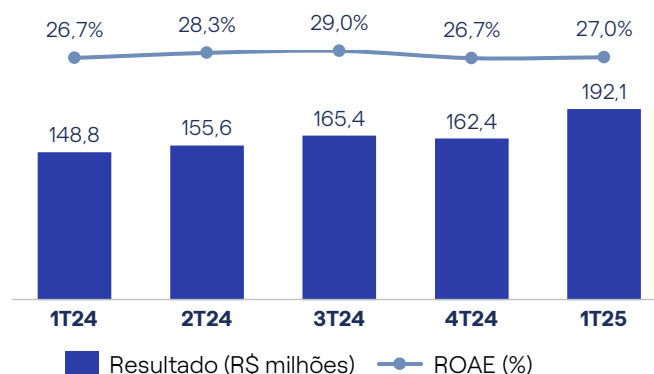
5,0 mi
de Negócios
(Mar/25)
+25,6% YoY

R\$ 1,7 bi
em Receitas
(1T25)
+29,0% YoY

- Lucro líquido de 192,1 MM +29,2% YoY, com ROAE de 27,0%
- Receitas de R\$ 1,732 bi (+29,0% YoY)
- Melhora da inadimplência YoY com queda de 11,8 p.p. no índice de perda sobre receita financeira dos produtos de crédito e queda de 0,5 p.p. no over 90. Nos produtos de Fiança e Garantia houve redução do risco de 5.4 p.p.
- Crescimento do portfólio da Conta Digital PF com 347 mil contas ao final do 1T25.

A diversificação de receitas e a complementaridade entre os produtos do Porto Bank fortalecem a rentabilidade por cliente. Esse desempenho reflete a eficácia das estratégias implementadas com foco no ecossistema Porto, evidenciando o potencial de rentabilização e lucratividade, além das oportunidades de expansão do cross-sell. Essa estrutura integrada de produtos contribui para a resiliência do portfólio.

Resultado e Rentabilidade



O Porto Bank encerrou o primeiro trimestre de 2025 com uma marca de 5 milhões de negócios, que representa um aumento de 25,6% em relação ao 1T24. Esse movimento evidencia o sucesso da estratégia de expansão na integração ao Ecossistema Porto.

Na constante busca de aumentar a relevância do Porto Bank junto aos clientes Porto foram implementadas novas funcionalidades como: antecipação de compras parceladas; "buy now, pay later"; IOF zero nas compras internacionais; revitalização portfólio de cartões e; nova jornada digital do produto Car Equity. Tais diferenciais fortalecem a presença digital e consolidam a proposta de valor diferenciada para os clientes.

A Conta Digital PF Porto Bank contribui diretamente para esse objetivo trazendo presença no dia a dia para os clientes do portfólio, complementando a oferta de meios de pagamento Porto Bank.

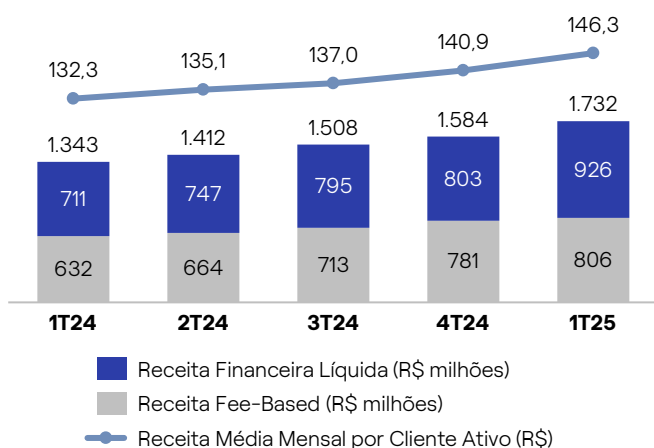
A receita média por cliente ativo (ARPAC) apresentou evolução de 10,6% em relação ao 1T24, atingindo R\$ 146,26, demonstrando a capacidade de geração de receita do cliente do ecossistema Porto.

Este desempenho contribuiu significativamente para que as receitas totais alcançassem R\$ 1,7 bilhão no trimestre, um aumento de 29% na comparação anual.

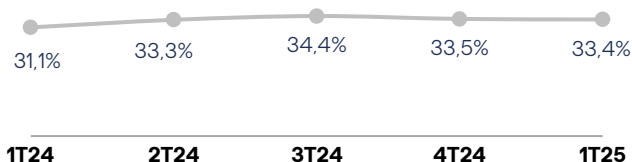
A carteira de crédito registrou crescimento de 14,4% frente ao 1T24, totalizando R\$ 20,1 bilhões. O índice de inadimplência acima de 90 dias recuou 0,5 ponto percentual, atingindo 6,0%, demonstrando assertividade na estratégia de focar no ecossistema Porto e a disciplina na execução de uma gestão de risco eficiente e de políticas de concessão aprimoradas.

Outro destaque é o desempenho da carteira administrada de Consórcio, que cresceu 35,6% em relação ao mesmo período do ano anterior, alcançando R\$ 81,2 bilhões, mantendo a liderança no share da carteira administrada no segmento de imóveis.

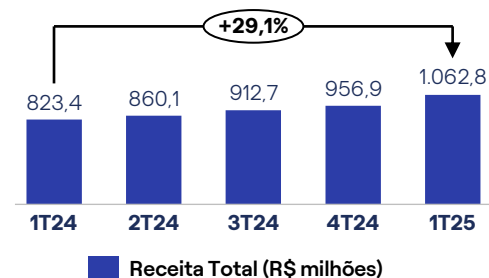
Receitas



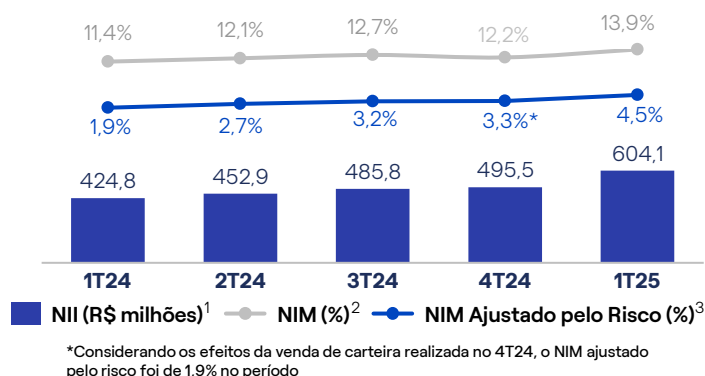
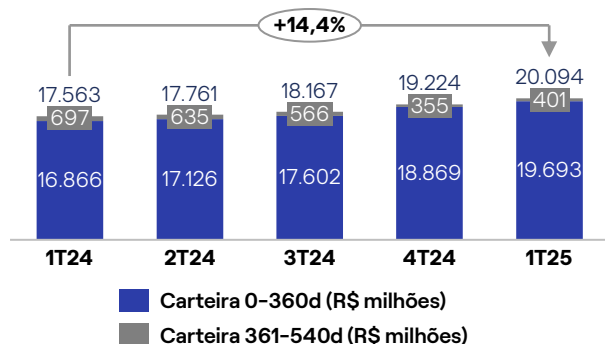
Índice de Eficiência*



Soluções Financeiras para Crédito

Receita
R\$ 1,1 bi
+29,1% YoY
Cartões
R\$ 913,3 mi
+27,7% YoY
**Empréstimos e
Financiamentos**
R\$ 149,5 mi
+38,1% YoY


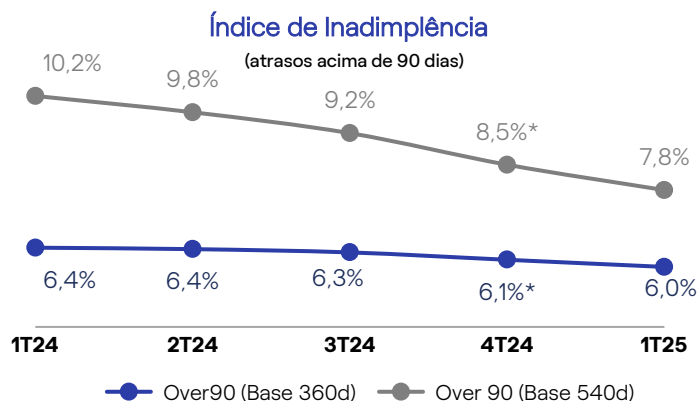
Carteira de Crédito



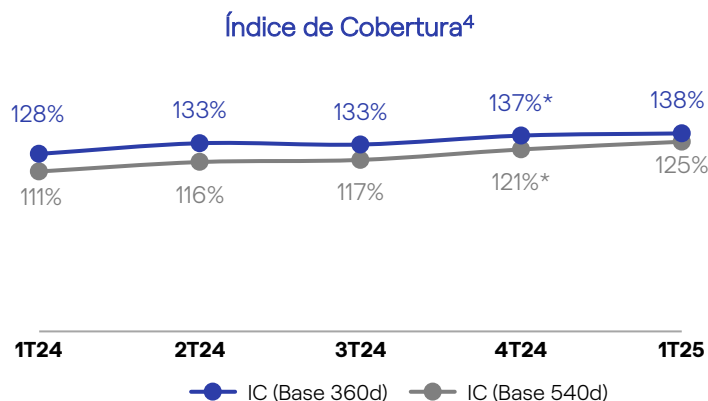
*Considerando os efeitos da venda de carteira realizada no 4T24, o NIM ajustado pelo risco foi de 1,9% no período

A estratégia demonstra eficiência com crescimento e rentabilidade em ambiente de maior seletividade. Cartão de Crédito: R\$ 17,4 bilhões (+16,2% vs. 1T24), consolidando-se como principal motor de crescimento da operação financeira e Empréstimo e Financiamento: R\$ 2,6 bilhões, com foco em produtos com garantia.

Os indicadores de rentabilidade apresentam um crescimento sólido do NIM, evidenciando uma tendência positiva. Esse avanço reflete tanto a elevação do *spread* quanto a melhoria na performance de crédito, fatores essenciais para a sustentação e o fortalecimento dos resultados financeiros.



*Considerando os efeitos da venda de carteira realizada no 4T24, o Índice de Inadimplência na base até 360 dias foi 5,2% e na base até 540 dias foi 6,9%.



*Considerando os efeitos da venda de carteira realizada no 4T24, o Índice de Cobertura na base até 360 dias foi 148% e na base até 540 dias foi 131%

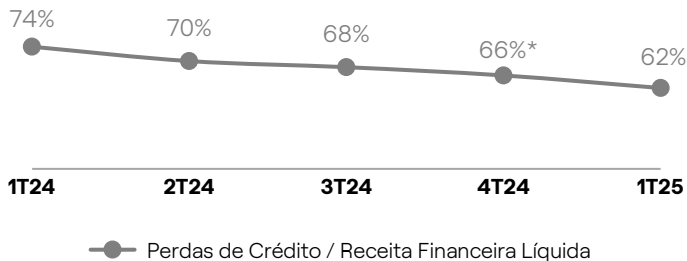
O Índice de Inadimplência acima de 90 dias (base 360 dias) da Porto segue tendência de queda com redução de 0,5 p.p. em relação ao 1T24 e 0,1 p.p. vs. 4T24 ajustado, atingindo 6,0% no 1T25.

No 1T25, o índice de cobertura alcançou 138% (base 360 dias), reforçando a robustez da estrutura de provisões frente à carteira de crédito.

(1) NII = Receita Financeira - Despesas Financeira - Comissão de Operações de Crédito.
 (2) NIM = (NII x 4) / Carteira Média Sensível a Spread.
 (3) NIM Ajustado pelo Risco = (NII - Perda x 4) / Carteira Média Sensível a Spread.
 (4) Índice de Cobertura = PCLD / Saldo da carteira com atrasos acima de 90 dias.

→ Soluções Financeiras para Crédito

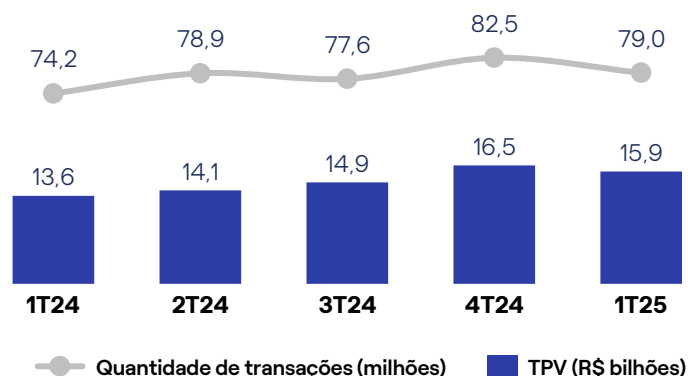
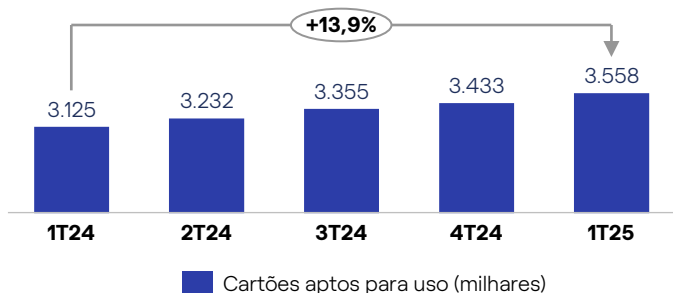
Custo de Risco (Perda de Crédito sobre Receita Financeira Líquida)*



*Considerando os efeitos da venda de carteira realizada no 4T24, o Custo de Risco foi 78%

O custo de risco apresentou uma redução significativa de 11,5 p.p. em relação ao 1T24, atingindo 62% no trimestre e demonstrado melhora consistente a cada trimestre.

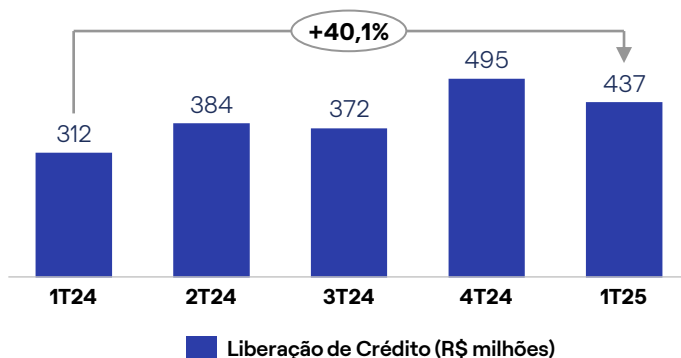
Cartão de Crédito



O número total de cartões de crédito atingiu 3,6 milhões no 1T25, crescimento de 13,9% em relação ao 1T24 e de 3,7% frente ao trimestre anterior. No 1T25 foram vendidas 155 mil unidades.

O volume total transacionado (TPV) cresceu 17,1% no 1T25 (vs. 1T24), atingindo R\$ 15,9 bilhões. O valor médio transacionado por cartão teve aumento de 2,8% vs. 1T24, enquanto o número de transações foi de 79,0 milhões, 6,5% acima do mesmo período do ano anterior.

Empréstimo e Financiamento (E&F)



No 1T25, o volume de crédito liberado alcançou R\$ 437 milhões, crescimento de 40,1% em relação ao 1T24. O desempenho com foco na oferta de produtos com garantias, alinhados à estratégia de construção de um portfólio mais rentável e resiliente, demonstra a capacidade de crescimento dentro do ecossistema Porto.

As evoluções e melhorias realizadas nas jornadas de contratação digital do produto Car Equity, especialmente no App Porto, foram fundamentais para o crescimento de vendas, que apresentou expansão de 126,9% em comparação ao mesmo período do ano anterior, e totalizaram R\$ 172,3 milhões de crédito.

→ Consórcio

Receita

R\$ 372,7 mi

+36,5% YoY

Carteira Administrada

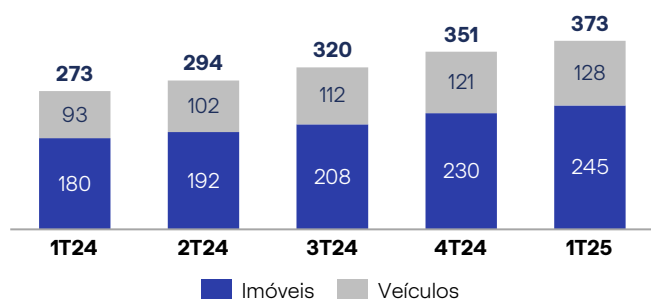
R\$ 81,2 bi

+35,6% YoY

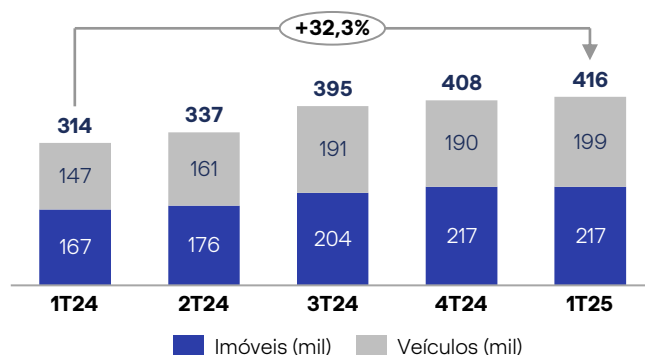
A Carteira de Crédito Administrado pelo Consórcio alcançou R\$ 81,2 bilhões, um crescimento de 35,6% em comparação ao 1T24. Destacamos um crescimento de 45,8% no segmento de veículos e um acréscimo de 33,2% na modalidade de imóveis, o que consolida nossa liderança de mercado.

As novas iniciativas de produto (como a utilização de parte do crédito imobiliário para aquisição de móveis planejados) e a força de vendas impulsionaram a receita para R\$ 372,7 milhões no 1T25, com R\$ 5,5 bilhões em crédito vendido. As cotas comercializadas cresceram 33,0% em 2025, enquanto o mercado cresceu 26,0%. Ganhamos 0,5 p.p. de participação no segmento de imóveis, atingindo 12,8% (2M25 vs. 2M24), e 0,6 p.p. em automóveis, chegando a 3,6% (12M24 vs. 12M23), reforçando a eficácia das estratégias adotadas e o fortalecimento da nossa presença no mercado.*

Receita (R\$ milhões)



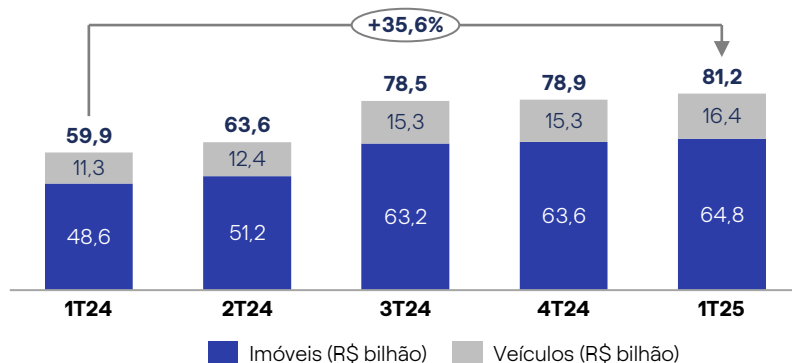
Negócios Ativos (milhares)



O segmento de Consórcio do Porto Bank manteve crescimento sustentável no primeiro trimestre de 2025, com receitas de R\$ 372,7 milhões, +36,5% na comparação anual. Este resultado foi impulsionado pelo aumento de 36,1% nas receitas da carteira de imóveis e de 37,2% no segmento de veículos em relação ao 1T24. A base de negócios ativos alcançou a marca de 416 mil cotas, expansão de 32,3% YoY.

Carteira Administrada

A carteira administrada atingiu o montante de R\$ 81,2 bilhões, representando elevação de 35,6% em comparação ao 1T24. Este desempenho reflete a gestão eficiente dos grupos administrados e a estratégia assertiva de vendas e captação de novos negócios.



Gestão dos Grupos

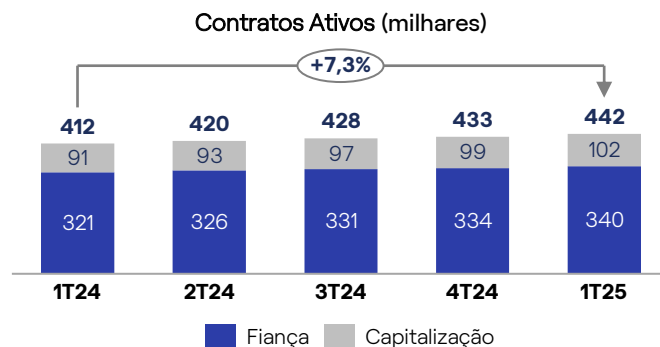
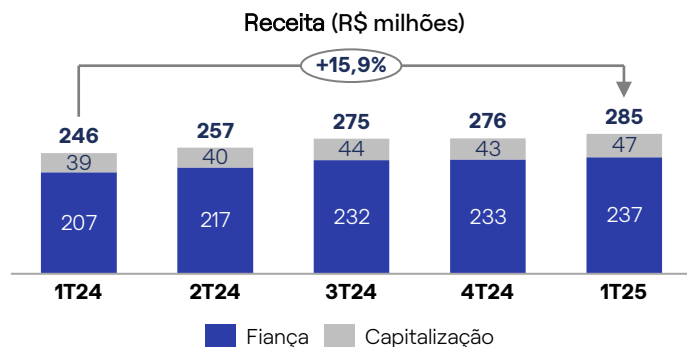
Os consórcios administrados pelo Porto Bank mantiveram indicadores de saúde financeira superiores à média do mercado, com baixos níveis de inadimplência e crescimento expressivo nas contemplações, que evoluíram 35% no 1T25. No período foram disponibilizados R\$ 1,5 bilhão em crédito para aquisição de bens móveis e imóveis, um aumento de 42% YoY.

Soluções Financeiras para Locação e Garantia

Receita
R\$ 285,0 mi
+15,9% YoY

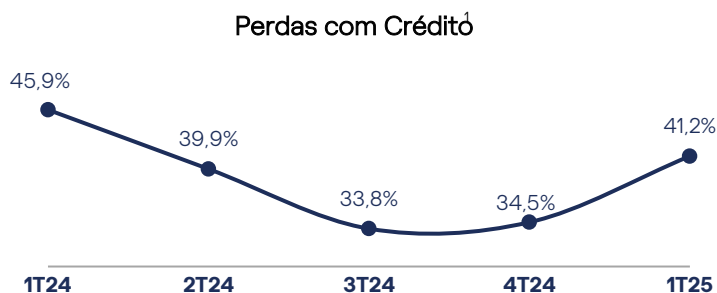
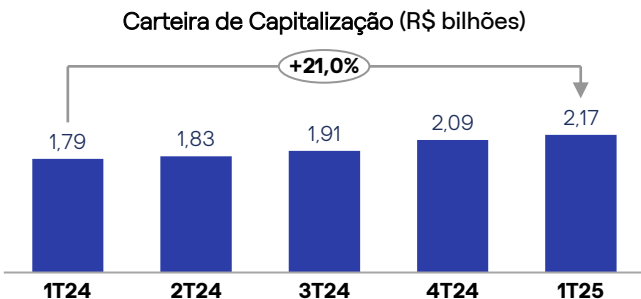
Contratos de Garantia
Locatícia
441,9 k
+7,3% YoY

Carteira de Capitalização
R\$ 2,7 bi
+21% YoY



Os produtos do portfólio de soluções financeiras para locação e garantia atingiram R\$ 285 mi de receita ao final do 1T25, crescimento de 15,9% (vs. 1T24). O volume de contratos ativos de Fiança e Capitalização atingiu 442 mil no 1T25, crescimento de 7,3% em relação ao 1T24.

A busca crescente do mercado imobiliário por garantias profissionais impulsionou a expansão dos produtos de Fiança Locatícia e Garantia de aluguel através de Capitalização. O resultado evidencia a eficácia da estratégia de fortalecimento do portfólio de garantias e consolida a Porto como referência no segmento.



A sinistralidade do produto fiança apresentou queda de 4,7 p.p. em relação ao 1T24, com o aumento no comparativo trimestral sendo um movimento sazonal já esperado.

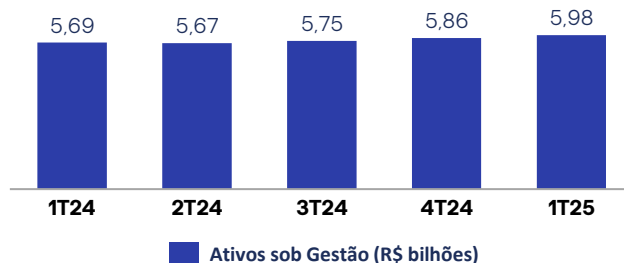
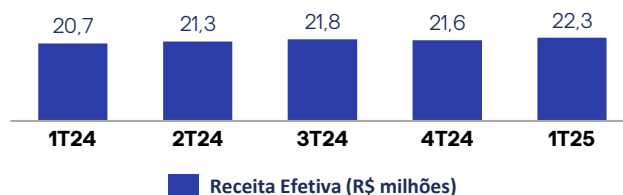
Previdência

Receita Efetiva e Participantes Ativos

Temos focado em ações com o objetivo de melhorar a captação de recursos. Adicionalmente, evoluímos em ações de relacionamento com clientes e corretores como, por exemplo, sessões mensais com gestores de fundos, elaboração de carteira sugerida, dentre outras iniciativas.

Ativos sob Gestão

Os ativos sob gestão do Previdência atingiram o montante de R\$ 5,98 bilhões no encerramento do trimestre.



→ Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Bank

Cartão de Crédito e Financiamento	1T25	1T24	Δ% / p.p.	4T24	Δ% / p.p.
Receitas Financeiras Líquida	651,0	475,3	37,0%	542,3	20,0%
Receita Financeira Bruta	735,0	565,7	29,9%	617,7	19,0%
Despesa Financeira	-84,0	-90,3	-7,1%	-75,3	11,4%
Receita Fee-Based (1)	411,8	348,1	18,3%	414,5	-0,7%
Total de Receitas (R\$ milhões)	1.062,8	823,4	29,1%	956,9	11,1%
PCLD / Carteira (Base 360d)	8,3%	8,3%	0,0	7,7%	0,6
PCLD / Carteira (Base 540d)	9,8%	11,3%	-1,5	9,1%	0,7
Contratos de Empréstimos e Financiamentos (milhares de unidades)	114,0	117,0	-2,6%	108,0	5,6%
Cartão de Crédito (milhares de unidades)	3.557,8	3.124,8	13,9%	3.432,5	3,7%
Despesas de Comercialização	47,0	50,5	-7,0%	46,6	0,8%
Carteira de Crédito Média Sensível a Spread	17.424,9	14.921,4	16,8%	16.190,1	7,6%
Riscos Financeiros	1T25	1T24	Δ% / p.p.	4T24	Δ% / p.p.
Receitas Financeiras Líquida (R\$ milhões)	237,5	206,7	14,9%	232,7	2,07%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	227,9	196,9	15,7%	223,6	1,92%
Resultado Financeiro (R\$ milhões)	9,6	9,8	-1,9%	9,1	5,86%
Perda de Crédito (%) - Var (p.p.)	40,9%	46,3%	-5,4	34,3%	6,7
Contratos de Riscos Financeiros (mil)	339,6	320,9	5,8%	333,6	1,8%
Capitalização	1T25	1T24	Δ% / p.p.	4T24	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	47,5	39,2	21,3%	43,4	9,3%
Receita Fee-Based (R\$ milhões)	26,7	21,9	22,0%	25,8	3,4%
Receita Financeira Líquida (R\$ milhões)	20,8	17,3	20,4%	17,6	17,9%
Títulos Vigentes de Capitalização (mil)	102,3	90,8	12,7%	99,5	2,9%
Consórcio	1T25	1T24	Δ% / p.p.	4T24	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões)	372,7	273,1	36,5%	350,8	6,2%
Receita Fee-Based (R\$ milhões)	352,3	261,8	34,6%	340,2	3,6%
Receita Financeira Líquida (R\$ milhões)	20,3	11,2	81,3%	10,6	91,7%
Negócios Ativos (mil)	415,7	314,2	32,3%	407,6	2,0%
Demais Produtos	1T25	1T24	Δ% / p.p.	4T24	Δ% / p.p.
Receita Demais Produtos (R\$ milhões) (2)	11,9	0,4	-	0,2	-
Total Porto Bank	1T25	1T24	Δ% / p.p.	4T24	Δ% / p.p.
Total de Receitas (R\$ milhões) (3)	1.732,4	1.342,8	29,0%	1.583,9	9,4%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	192,1	148,8	29,2%	162,4	18,3%
ROAE (%) - Var (p.p.)	27,0%	26,7%	0,2	26,7%	0,3
Índice de Eficiência (%) - Var (p.p.) (4)	33,4%	31,1%	2,3	33,5%	-0,2
Índice de Eficiência (%) - Var (p.p.) (5)	47,0%	43,8%	3,2	47,5%	-0,4

DRE Gerencial – Porto Bank

DRE Porto Bank	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
Fee Based	806,1	632,2	27,5	781,1	3,2
Receitas Financeiras Líquida (i)	926,3	710,5	30,4	802,9	15,4
Total Receitas	1.732,4	1.342,8	29,0	1.583,9	9,4
Despesas com Tributos	(104,9)	(80,1)	31,0	(108,0)	(2,9)
Receita Líquida	1.627,5	1.262,7	28,9	1.475,9	10,3
Perdas de Crédito (ii)	(503,5)	(445,6)	13,0	(497,1)	1,3
Total Despesas	(765,6)	(553,2)	38,4	(700,7)	9,3
Despesas de Comercialização	(241,1)	(179,1)	34,6	(222,8)	8,2
Despesas Operacionais	(306,9)	(208,6)	47,1	(274,4)	11,8
Despesas Administrativas	(217,6)	(165,5)	31,5	(203,5)	6,9
Resultado antes dos Impostos	358,4	263,8	35,8	278,2	28,9
Imposto de Renda e Contribuição Social	(110,9)	(80,8)	37,2	(75,2)	47,5
Participação nos Resultados	(57,9)	(37,3)	55,1	(42,9)	34,8
Resultado Investidas	2,5	3,1	(18,4)	2,4	6,3
Lucro Líquido (R\$ milhões)	192,1	148,8	29,2	162,4	18,3
ROAE (%) - Var (p.p.)	27,0%	26,7%	0,2	26,7%	0,3
Enquadramento do Segmento de Riscos Financeiros - DRE do Bank	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
(i) Prêmio Ganho embutido em Receitas Financeiras	227,9	196,9	15,7	223,6	1,9
(ii) Sinistros Retidos embutidos em Perda de Crédito	(93,3)	(91,3)	2,2	(76,6)	21,8
(i) Resultado Financeiro embutido em Receitas Financeiras	9,6	9,8	(1,9)	9,1	5,9

(1) A composição do fee-based é dada por: receitas de serviços/outras, receitas com prestação de serviços consórcio, receitas com títulos de capitalização e receita de demais serviços.

(2) A partir do 1T25, o produto Previdência passou a ser contabilizado na Vertical Porto Bank. Anteriormente o produto se encontrava na Vertical Porto Seguro.

(3) Riscos Financeiros considera Prêmio Ganho + Receitas Financeiras.

(4) Índice de Eficiência Nova Metodologia = (Despesas) / (Receita Líquida - Rewards - Despesa de Comercialização).

(5) Índice de Eficiência Anterior = Total de Despesas / Receita Líquida



Porto Serviço

LIA
Corretora
15 anos com a Porto

1T25

731 K

 atendimentos para
automóvel no 1T25

693 K

 atendimentos para
residência e empresa
no 1T25

80

 NPS
de Serviços

A Porto Serviço opera em três segmentos: Parceria Porto Seguro, Parcerias Estratégicas e B2C, contando com um amplo portfólio de serviços de mobilidade (como guincho, troca de pneus e outros) e para residências e empresas (como instalação e manutenção de eletrodomésticos e assistência de hidráulica e elétrica, dentre outros).

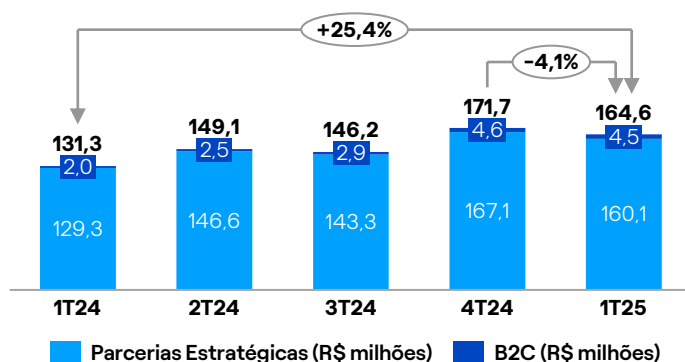
A Porto Serviço, através da Parceria Porto Seguro, oferta serviços para os clientes Porto, inclusos nas apólices de seguros. Enquanto a linha de Parcerias Estratégicas conta com serviços ofertados no modelo B2B2C, como por exemplo, assistência automotiva para clientes de montadoras, locadoras e seguradoras e serviços de instalação de eletrodomésticos, TVs e helpdesk para clientes de grandes varejistas do país, além de serviços para empresas de utilities, telecom e meio de pagamentos.

A Vertical está constantemente aumentando a quantidade de parcerias estratégicas com clientes fora da Parceria Porto Seguro, o que tem impactado positivamente a receita e contribuído para o aumento da diversificação.

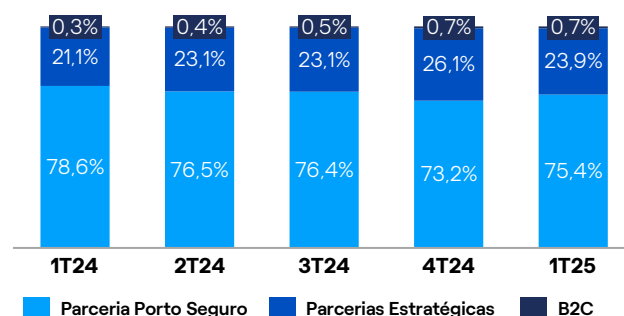
Já a linha de serviços B2C conta com serviços de assistência ofertados até para quem não é cliente Porto. Estamos intensificando as ações no segmento B2C, visando expandir esta linha de negócio, através de iniciativas com corretores parceiros, como a ampliação das vendas de serviços nos condomínios residenciais por meio da estruturação de ofertas digitais.

No trimestre, as receitas de parcerias estratégicas atingiram R\$ 160,1 milhões (+23,8% vs. 1T24) e as receitas de B2C foram R\$ 4,5 milhões (+129,0% vs. 1T24).

Receita Parcerias Estratégicas e B2C



Distribuição da Receita

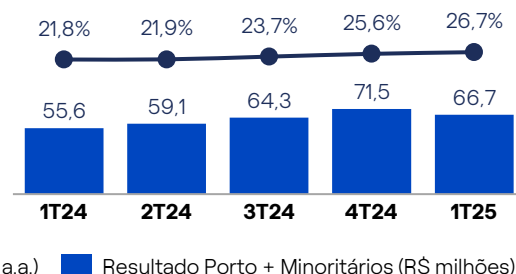


EBITDA e Margem EBITDA

R\$ 113 mi
de EBITDA no 1T25
16,9% Margem
EBITDA no 1T25



Resultado e Rentabilidade*



No 1T25, os principais indicadores de rentabilidade da Porto Serviço cresceram no comparativo com o mesmo período do ano anterior, com destaque para o aumento de 19,1% no lucro líquido, alcançando R\$ 53,6 milhões, a expansão de 19,4% no EBITDA, atingindo R\$ 113,5 milhões, o aumento de 1,4 p.p. na margem EBITDA, alcançando 16,9% e a elevação de 4,6 p.p. no ROAE, fechando o trimestre em 26,3%.

Mantemos o foco em estruturação, ampliação das parcerias e vendas B2C, buscando estender a prestação de serviços de reconhecida qualidade também a usuários que não somente os segurados da Companhia.

→ Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional – Porto Serviço

Parceria Porto Seguro	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	505,1	481,1	5,0%	469,6	7,6%
Negócios (mil)	1.133,8	1.134,6	-0,1%	1.113,8	1,8%
Parcerias Estratégicas	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	160,1	129,3	23,8%	167,1	-4,2%
Negócios (mil)	5.540,7	5.352,5	3,5%	6.192,3	-10,5%
B2C	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	4,5	2,0	129,0%	4,6	-0,3%
Negócios (mil)	6,1	2,8	118,8%	7,3	-17,2%
Total Serviço	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
Total de Receitas (R\$ milhões)	669,7	612,4	9,4%	641,2	4,4%
Lucro Líquido antes de Minoritários (R\$ milhões)	66,7	55,6	20,1%	71,5	-6,7%
Minoritários (R\$ milhões)	-13,2	-10,6	24,2%	-12,7	4,2%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	53,6	45,0	19,1%	58,9	-9,0%
EBITDA (R\$ milhões)	113,5	95,1	19,4%	103,0	10,2%
Margem EBITDA (%) - Var (p.p.)	16,9%	15,5%	1,4	16,1%	0,9
ROAE (%) - Var (p.p.)*	26,3%	21,7%	4,6	25,8%	0,4
Dívida Líquida (R\$ milhões)	-	2,0	-	-	-

DRE Gerencial – Porto Serviço

Porto Serviço	1T25	1T24	Δ%	4T24	Δ%
Receitas com Serviços	669,7	612,4	9,4	641,2	4,4
Custo dos Serviços Prestados	(398,8)	(368,6)	8,2	(363,7)	9,6
Despesas com Tributos	(29,9)	(32,4)	(7,8)	(31,3)	(4,5)
Despesas de Comercialização	(53,8)	(44,6)	20,7	(51,0)	5,7
Despesas Operacionais	(5,9)	(5,6)	4,8	(14,7)	(60,0)
Resultado antes das Despesas Administrativas	181,3	161,1	12,5	180,6	0,4
Despesas Administrativas	(46,5)	(50,3)	(7,4)	(58,1)	(19,8)
Resultado Operacional	134,8	110,9	21,6	122,5	10,0
Resultado Financeiro	7,8	(2,0)	(486,1)	5,4	44,0
Amortização do Intangível	(8,1)	-	-	-	-
Resultado antes dos Impostos	134,5	108,9	23,5	127,9	5,1
Imposto de Renda e Contribuição Social	(45,3)	(35,9)	26,2	(36,3)	24,5
Lucro antes das Participações	89,2	73,0	22,2	91,6	(2,6)
Participação nos Resultados	(22,5)	(17,4)	28,9	(20,1)	12,1
Lucro antes de Minoritários	66,7	55,6	20,1	71,5	(6,7)
Minoritários	(13,2)	(10,6)	24,2	(12,7)	4,2
Lucro Líquido	53,6	45,0	19,1	58,9	(9,0)
EBITDA (R\$ milhões)	113,5	95,1	19,4	103,0	10,2
Margem EBITDA (%) - Var (p.p.)	16,9%	15,5%	1,4	16,1%	0,9
ROAE (%) - Var (p.p.)*	26,3%	21,7%	4,6	25,8%	0,4
Dívida Líquida (R\$ milhões)	-	2,0	-	-	-

*O Patrimônio Líquido no 1T25 sofreu redução de R\$ 130,7 milhões com consequente benefício para o ROAE, decorrente da aquisição de 6,7% de ações de minoritários pela Porto Assistência, controlada que compõe o DRE da Porto Serviço.



Porto

1T25

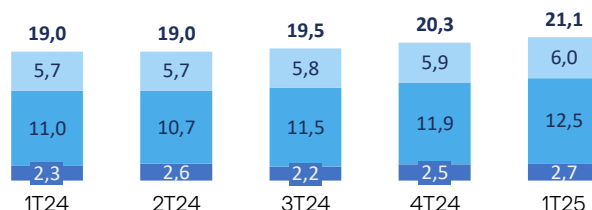
ADRIANA
Especialista de Relacionamento e Negócio
21 anos de Porto

→ Resultado Financeiro | 1T25

R\$ 21,1 bi

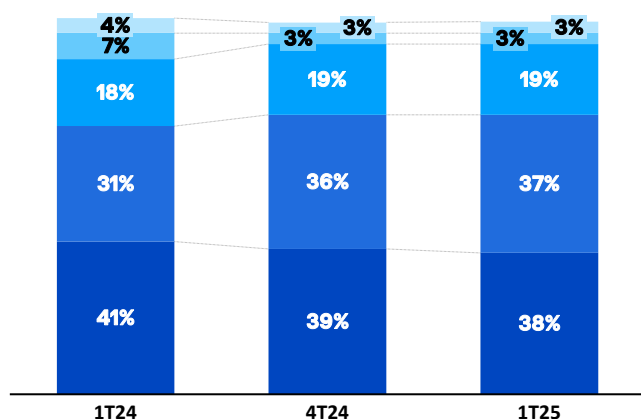
Carteira de Investimento
(Mar/25)

Carteira de Investimentos (R\$ bi)



Bank¹ Demais Ativos Reservas de Previdência¹

Abertura e Rentabilidade da Carteira de Investimentos



Retorno por classe de ativo

	Benchmark	1T25	4T24	1T24
Ações	Ibovespa	8,3%	-8,7%	-4,5%
Crédito	JGP Idex-CDI¹)	4,6%	1,2%	4,0%
Pós-fixado				
Juro Nominal²				
Juro Real²	IPCA Acum.	2,0%	1,5%	1,4%

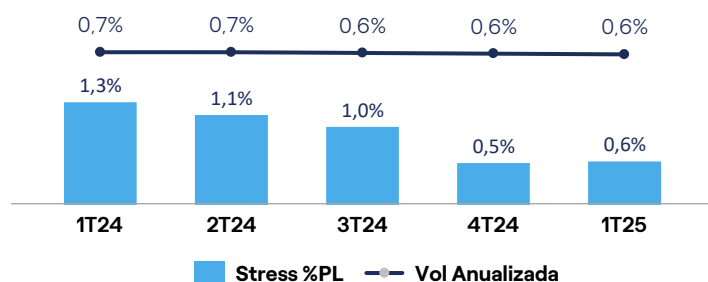
1) Índice que visa refletir a variação de preços do mercado local de Debêntures DI.
2) Alocação majoritariamente marcado na curva.

Rentabilidade das Aplicações Financeiras vs. CDI

	Ex-previdência	% do CDI
Últimos 3 m	2,9%	96,1%
Últimos 12 m	8,9%	78,7%
Últimos 60 m	60,7%	112,4%

Posição em: 31/03/2025

Indicadores de Risco da Carteira de Investimentos



→ Resultado Financeiro | 1T25

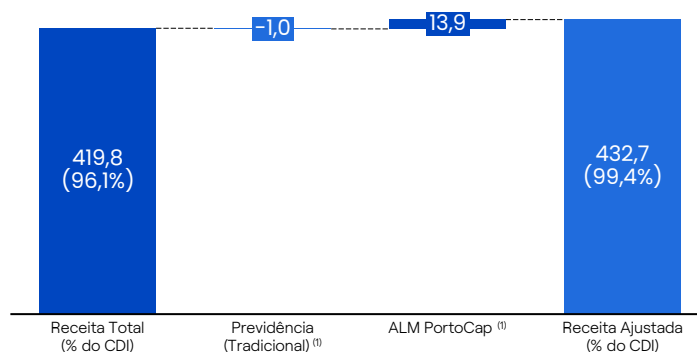
O resultado financeiro foi de R\$ 382,6 no 1T25 (+60,8% vs 1T24).

A Receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R\$ 432,7 milhões no 1T25, o que representa 99,4% do CDI. A despeito da alta do índice IBOV no trimestre, fomos ligeiramente impactados pelas alocações em ativos de renda variável, que tiveram desempenho abaixo do benchmark.

A carteira total de aplicações financeiras, que inclui recursos dos participantes de previdência atingiu R\$ 21,1 bilhões. Excluindo os recursos de reservas técnicas previdenciárias, a carteira total de aplicações financeiras totalizou R\$ 15,1 bi e obteve um rendimento de 2,87% no trimestre (96,1% do CDI).

A Companhia considera a busca pela preservação do capital um objetivo relevante dentro da estratégia de alocação da carteira de aplicações financeiras em razão, por exemplo, da necessidade de proteção das operações diante de componentes inflacionários (ex: inflação de peças, que gera impacto sobre o custo das indenizações do seguro Auto, dissídio, dentre outros). E para isso, incorpora outras classes de ativos em sua alocação de portfólio, podendo resultar em um descolamento em relação ao CDI.

Composição da Carteira Nominal – 1T25 (R\$ mi)



Receitas e Rentabilidade vs. CDI (ex. Previdência)

Resultado de Aplicações Financeiras	1T25	1T24	Δ / %	4T24	Δ / %
Receita Recursos Geridos pela Tesouraria¹	432,7	316,2	36,8	346,6	24,8
Impacto ALM, Previdência e Rolagem	(12,9)	6,0	-	(36,6)	(64,8)
Receita Total de Aplicações Financeiras	419,8	322,2	30,3	310,0	35,4
Resultado de Alocações de negócios no Porto Bank e Recursos não Geridos pela Tesouraria	(60,0)	(62,0)	6,6	(59,1)	1,5
Resultado de Aplicações Financeiras ²	359,8	260,2	38,3	250,9	43,4
Adicional de Fracionamento ³	37,9	43,5	(13,0)	40,7	(7,0)
Juros sobre Empréstimos	(8,1)	(17,9)	(54,9)	(20,8)	(61,3)
Outros Resultados Financeiros	(7,0)	(47,9)	(85,3)	26,1	(126,9)
Resultado Financeiro Ex-Previdência	382,6	238,0	60,8	296,8	28,9
Resultado Financeiro de Operações de Previdência ⁴	-	(10,9)	-	(25,2)	-
Resultado Financeiro Total	382,6	227,1	68,4	271,6	40,9

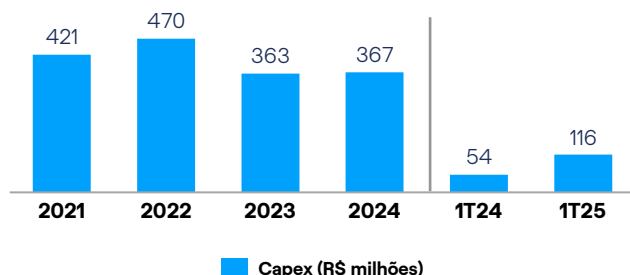
(1) Resultado gerado sobre recursos investidos pela Companhia para mitigar o descasamento entre ativos e passivos (ALM) das operações de Previdência Tradicional (produto cuja venda foi descontinuada), Operações de Crédito (Porto Bank) e Capitalização (PortoCap). (2) A diferença entre a receita total da tesouraria (R\$ 432,7 mi no 1T25) e o resultado das aplicações financeiras (R\$ 359,8 mi no 1T25) é explicado por adequações de alocações entre linhas de resultado provenientes de serviços financeiros que passaram a ser realocados principalmente no Porto Bank e por recursos não geridos pela tesouraria. (3) Resultado referente ao pagamento parcelado das apólices da Vertical de Seguros. (4) A partir do 1T25, o resultado das operações de previdência passaram a ser alocados nas receitas financeiras da Porto Bank.



Investimentos, Capital Regulatório e Projeções

Investimentos e Capital Regulatório

Investimentos (CAPEX) - (R\$ milhões)



Temos realizado investimentos (CAPEX) relevantes em projetos de inovação e transformação digital, tais como nosso **Hub de Vendas**, que permite numa única Plataforma digital a compra de produtos Porto; o **Projeto R3**, com a finalidade de incorporação da Azul, com diversos benefícios esperados de sinergia e desligamento de sistemas; o **Projeto de conta PJ do Porto Bank**, que viabilizará o atendimento à diversos stakeholders dentro e fora do ecossistema Porto; o **Projeto de adequação à Reforma Tributária**; além dos investimentos recorrentes em segurança da informação, desenvolvimento de sistemas, aquisição de licenças de software e infraestrutura de hardware, como servidores e notebooks, destinados ao aprimoramento e controle de processos de renovação tecnológica da Companhia.

Capital Regulatório* - (R\$ milhões)



Patrimônio Líquido Ajustado (PLA): Patrimônio Líquido ajustado por adições e exclusões, conforme regulamentação da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;
Necessidade de capital: capital mínimo requerido de acordo com os modelos regulatórios da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;
Suficiência de Capital: diferença entre o PLA e a necessidade de capital.
 (*) O capital regulatório requerido não reflete, necessariamente, o capital regulatório das verticais e sim o contábil.

Projeções 2025

Mantivemos inalteradas nossas projeções para 2025

Porto Seguro

	Range
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2024)	+2% a +5%
Sinistralidade Vertical	51% a 55%
Índice de G&A Vertical	10,3% a 11,2%

Porto Bank

	Range
Var. Receita Total Vertical (vs. 2024)	+14% a +22%
Perdas de Crédito (R\$ bi)	-1,9 a -2,3
Índice de Eficiência	32,5% a 35%

Porto Saúde

	Range
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2024)	+25% a +40%
Sinistralidade Vertical	75% a 80%
Índice de G&A Vertical	4,5% a 5,5%

Porto Serviço

	Range
Receita Total Vertical (R\$ bi)	2,5 a 2,8
Índice de G&A Vertical	8,0% a 9,0%

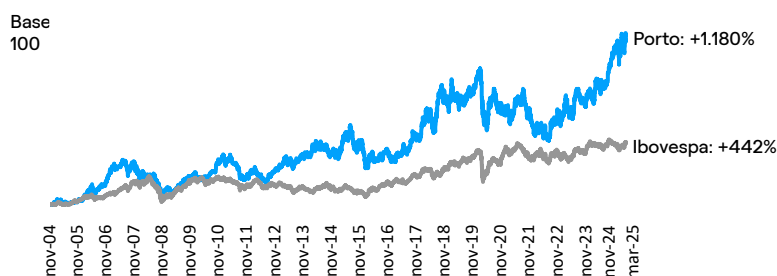
Porto

	Range
Resultado Financeiro (R\$ bi)	1,2 a 1,4
Taxa efetiva	30% a 34%

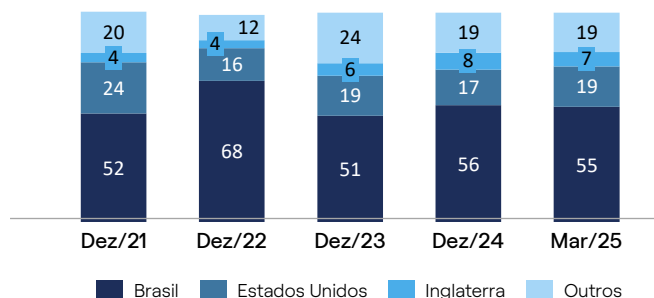
→ Indicadores de Mercado

Indicadores de Mercado

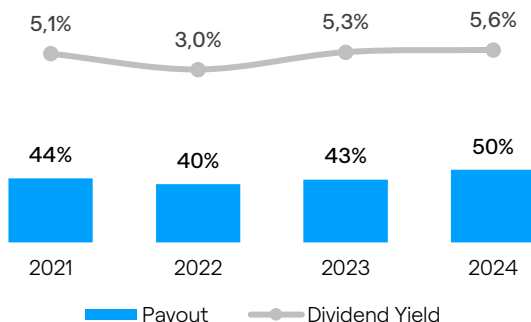
Desempenho PSSA3 vs. Ibovespa
do IPO (Nov/2004) até Mar/2025



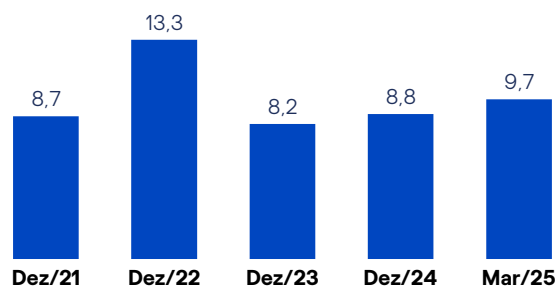
Abertura Geográfica das Ações em Circulação (%)



Payout* & Dividend Yield



Preço/Lucro



Fonte: Economática, Itaú Custódia e Porto Seguro

Porto Seguro S.A.-B3: PSSA3

Indicadores de Mercado: Cotação da Ação: R\$ 40,00 (Mar/25) | Variação (últimos 12 meses): +27,9% | Ações em Circulação: 184.098.759 | Valor de Mercado: R\$ 25,8 bi

Divulgação de Resultados do 1T25: 09/05/2025 (antes da abertura do mercado)

Teleconferência: 09/05/2025 - 08h30 (BRT) / 07h30 (US EDT) - Em Português e Inglês (com tradução simultânea)

Link para webcast: https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_lo6LgajWQ3KaWAdWtu2HnA#/registration

*Payout considera o proventos brutos de IR.

→ Destaques Operacionais

Pessoas



Clientes¹

18,1 M



Funcionários

13,7 mil



Corretores independentes²

45,8 mil



Prestadores de Serviços

13 mil



Usuários no App³

4,0 M



Seguidores no LinkedIn⁴

1,4 M

Operação



Interações e atendimentos digitais no 1T25

72 M



Atendimentos para automóvel no 1T25

731 mil



Atendimentos de serviços para residência e empresas no 1T25

693 mil



Acionamentos de serviços do 1T25 por App e WhatsApp (carro e residência)

56%



Atendimentos humanos no 1T25

9,9 M

Avaliação



4,8

Rating do App Porto na Apple Store & Google Play⁴



82 pts

de NPS no Porto Seguro Auto



80 pts

de NPS no Azul Seguro Auto



80 pts

de NPS no Porto Seguro Residência



74 pts

de NPS e 57% dos clientes de Cartão registaram pontos em produtos Porto

Premiação



Brand Finance

2ª marca mais forte do país



Top of mind

1º lugar na categoria Seguros (Brasil)



Melhores do ESG exame

Na categoria Serviços Financeiros



Interbrand

16ª marca mais valiosa do país



GPTW

Top 10 melhores empresas para se trabalhar



Porto

1T25

NICOLAS
Analista de Comunicação
3 anos de Porto

→ DRE Gerencial – Composição 1T25 e 1T24

1T25	DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Demais	1T25
	Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais)	5.408,1	1.964,6	1.732,4	669,7	125,8	9.900,6
	Prêmio Retido	5.394,5	1.927,1	-	-	10,4	7.332,0
	Prêmio Ganho (Vertical Seguro e Saúde)	5.267,2	1.872,5	-	-	11,1	7.150,7
	Receitas Não Seguros	13,6	37,5	1.732,4	669,7	115,4	2.568,7
	Sinistros Líquidos Retidos	(2.823,9)	(1.306,8)	-	-	(15,6)	(4.146,3)
	Perdas de Crédito (a)	-	-	(503,5)	-	0,4	(503,1)
	Despesa de Comercialização	(1.284,3)	(126,2)	(241,1)	(53,8)	(6,2)	(1.711,7)
	Despesas com Tributos	(138,3)	(28,7)	(104,9)	(29,9)	(26,6)	(328,4)
	Despesas Operacionais	(88,0)	(38,2)	(306,9)	(404,7)	(6,7)	(844,4)
	Despesas Administrativas	(560,2)	(97,3)	(217,6)	(46,5)	(154,5)	(1.076,2)
	Lucro Operacional	386,0	312,8	358,4	134,8	(82,7)	1.109,4
	Resultado Financeiro e Patrimonial	194,0	34,2	-	7,8	146,7	382,6
	Amortização do Intangível	(3,2)	-	-	(8,1)	-	(11,2)
	LAIR	576,8	347,0	358,4	134,5	64,0	1.480,7
	Imposto de Renda e Contribuição Social	(170,0)	(112,2)	(110,9)	(45,3)	49,5	(388,9)
	Participação nos Resultados	(93,0)	(55,2)	(57,9)	(22,5)	(29,7)	(258,2)
	Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(13,2)	-	(13,2)
	Resultado Investidas e Controladas	(0,4)	-	2,5	-	(2,5)	(0,4)
	Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	313,4	179,6	192,1	53,6	81,3	820,0
	Ajuste IFRS17 (b)	-	-	-	-	12,3	12,3
	Lucro Líquido	313,4	179,6	192,1	53,6	93,5	832,3
	Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	35,1%	38,5%	36,9%	40,4%	-	31,8%
	Patrimônio Líquido Médio	5.539,3	1.810,6	2.851,2	815,2	-	13.953,8
	ROAE	22,6%	39,7%	27,0%	26,3%	-	23,9%

1T24	DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Demais	1T24
	Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais)	5.099,4	1.452,8	1.342,8	612,4	135,1	8.642,4
	Prêmio Retido	5.072,4	1.418,9	-	-	0,7	6.492,1
	Prêmio Ganho (Vertical Seguro e Saúde)	5.153,7	1.393,8	-	-	2,1	6.549,6
	Receitas Não Seguros	27,0	33,9	1.342,8	612,4	134,4	2.150,3
	Sinistros Líquidos Retidos	(2.633,3)	(995,0)	-	-	3,0	(3.625,3)
	Perdas de Crédito (a)	-	-	(445,6)	-	(0,0)	(445,6)
	Despesa de Comercialização	(1.184,1)	(126,1)	(179,1)	(44,6)	5,6	(1.528,3)
	Despesas com Tributos	(147,1)	(21,6)	(80,1)	(32,4)	(21,8)	(303,0)
	Despesas Operacionais	(81,8)	(32,3)	(208,6)	(374,2)	(42,0)	(738,9)
	Despesas Administrativas	(548,7)	(80,5)	(165,5)	(50,3)	(139,3)	(984,4)
	Lucro Operacional	585,7	172,2	263,8	110,9	(58,0)	1.074,5
	Resultado Financeiro e Patrimonial	173,1	24,0	-	(2,0)	32,0	227,1
	Amortização do Intangível	-	-	-	-	(10,9)	(10,9)
	LAIR	758,8	196,2	263,8	108,9	(37,0)	1.290,8
	Imposto de Renda e Contribuição Social	(239,0)	(63,7)	(80,8)	(35,9)	43,1	(376,3)
	Participação nos Resultados	(120,8)	(27,2)	(37,3)	(17,4)	(41,5)	(244,2)
	Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(10,6)	-	(10,6)
	Resultado Investidas e Controladas	(0,2)	-	3,1	-	(4,4)	(1,6)
	Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	398,8	105,3	148,8	45,0	(39,7)	658,0
	Ajuste IFRS17 (b)	-	-	-	-	(7,0)	(7,0)
	Lucro Líquido	398,8	105,3	148,8	45,0	(46,8)	651,0
	Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	37,5%	37,7%	35,7%	39,2%	-	36,0%
	Patrimônio Líquido Médio	5.922,2	1.268,5	2.224,8	830,0	-	12.460,2
	ROAE	26,9%	33,2%	26,7%	21,7%	-	20,9%

(a) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.

(b) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.

→ Balanço Patrimonial – IFRS17

Porto Seguro SA e controladas Balanços patrimoniais em 31 de março de 2025 e de 2024

(valores expressos em milhões de reais)

	2025	2024
Ativo		
Circulante	27.417,3	26.288,8
Caixa e equivalentes de caixa	2.033,5	2.191,5
Aplicações financeiras		
Aplicações financeiras mensuradas ao valor justo por meio do resultado	7.897,3	7.414,6
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	14.492,0	13.829,7
Ativos do contrato de resseguro	97,1	98,3
Recebíveis de prestação de serviços	587,9	598,6
Impostos e contribuições a recuperar	360,9	295,6
Bens à venda	193,2	190,0
Custos de aquisição diferidos	539,9	509,0
Instrumentos financeiros derivativos	116,8	160,2
Outros ativos	1.098,7	1.001,3
Não circulante	22.049,6	21.624,9
Realizável a longo prazo		
Aplicações financeiras		
Aplicações financeiras a valor justo por meio do resultado	2,6	2,6
Aplicações financeiras a valor justo por meio de outros resultados abrangentes	2.045,1	2.024,6
Aplicações financeiras mensuradas ao custo amortizado	9.376,6	8.986,4
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	1.013,6	1.026,9
Ativos do contrato de resseguro	10,0	2,7
Imposto de renda e contribuição social diferidos	1.555,7	1.553,4
Impostos e contribuições a recuperar	1,5	1,5
Custos de aquisição diferidos	1.067,9	1.033,4
Depósitos judiciais	1.534,7	1.519,5
Outros ativos	97,7	105,0
Investimentos		
Participações em coligadas e entidades controladas em conjunto	239,2	226,9
Outros investimentos	33,7	32,8
Propriedades para investimentos	256,0	273,5
Imobilizado	922,9	930,5
Intangível	3.810,0	3.817,9
Ativo de direito de uso	82,3	87,2
Total do Ativo	49.466,8	47.913,7
Passivo e Patrimônio líquido		
Circulante	24.293,4	22.875,0
Passivos do contrato de seguro	5.936,6	5.806,9
Passivos financeiros	14.357,7	13.664,2
Impostos e contribuições a recolher	528,3	545,3
Dividendos e JCP a pagar	1.400,8	606,7
Instrumentos financeiros derivativos	—	0,7
Passivo de arrendamento	15,1	20,2
Outros passivos	2.054,9	2.230,9
Não circulante	11.273,6	10.893,3
Passivos do contrato de seguro	4.894,1	4.621,9
Passivos financeiros	3.573,7	3.560,0
Impostos de renda e contribuição social diferidos	550,0	534,4
Instrumentos financeiros derivativos	—	11,3
Passivo de arrendamento	115,5	114,3
Provisões judiciais	1.535,3	1.431,5
Outros passivos	604,8	620,0
Patrimônio líquido	13.899,9	14.145,4
Capital social	8.500,0	8.500,0
Reservas de lucros:		
(-) Ações em tesouraria	(231,3)	(155,6)
Reservas de lucros – demais	4.303,4	4.397,1
Reservas de capital	808,3	808,3
Dividendos adicionais propostos	—	559,3
Outros resultados abrangentes	(78,1)	(58,4)
Lucros acumulados	554,5	—
Participação dos acionistas não controladores	43,1	94,6
Total do Passivo e Patrimônio líquido	49.466,8	47.913,7

→ DRE Societária IFRS17 e DRE Gerencial de Demais Negócios

DRE Societária IFRS17

	1T25	1T24	Δ % / p.p.	4T24	Δ % / p.p.
Receitas					
Receita de contrato de seguro	7.708,6	7.054,2	9,3	6.426,7	19,9
Receita de operações de crédito	1.098,1	884,3	24,2	969,6	13,3
Receita de prestação de serviços	872,8	709,4	23,0	828,8	5,3
Receita com títulos de capitalização	26,4	21,8	21,0	25,8	2,1
Outras receitas operacionais	69,1	35,7	93,8	82,2	(16,0)
Equivalência patrimonial	17,7	7,2	147,2	9,3	91,1
	9.792,7	8.712,5	12,4	8.342,4	17,4
Despesas					
Despesa de contrato de seguro	(5.994,5)	(5.388,0)	11,3	(4.662,1)	28,6
Despesa líquida com contratos de resseguros/retrocessões	(6,5)	(17,8)	(63,3)	(9,7)	(32,2)
Custos de aquisição – outros	(212,2)	(158,9)	33,5	(257,1)	(17,5)
Despesa administrativa	(1.428,1)	(1.261,6)	13,2	(1.416,2)	0,8
Despesa com tributos	(277,7)	(251,9)	10,2	(270,2)	2,8
Custo dos serviços prestados	(79,3)	(71,0)	11,6	(41,9)	89,2
Outras despesas operacionais	(957,5)	(804,7)	19,0	(934,7)	2,4
	(8.955,7)	(7.953,9)	12,6	(7.591,8)	18,0
Lucro operacional antes do resultado financeiro	836,9	758,6	10,3	750,6	11,5
Receita financeira	712,8	506,9	40,6	373,4	90,9
Despesa financeira	(300,8)	(233,0)	29,1	(126,1)	138,6
	412,0	273,9	50,4	247,3	66,6
Lucro operacional	1.249,0	1.032,6	21,0	997,9	25,2
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	1.249,0	1.032,6	21,0	997,9	25,2
Imposto de renda e contribuição social	(403,5)	(370,9)	8,8	(314,5)	28,3
Corrente	(296,6)	(305,5)	(2,9)	(334,3)	(11,3)
Diferido	(106,9)	(65,5)	63,3	19,8	(640,3)
Resultado líquido do período	845,4	661,6	27,8	683,4	23,7
Atribuível a:					
- Acionistas da Companhia	832,3	651,0	27,8	670,8	24,1
- Acionistas não controladores em controladas	13,2	10,6	24,2	12,7	4,2
Taxa efetiva IR e CS sobre o resultado antes dos Impostos	32,3 %	35,9 %	(3,6)	31,5 %	0,8

DRE – Demais Negócios e Outros

DRE Outros e Demais	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Prêmio Retido	10,4	0,7	-	11,6	(10,2)
Prêmio Ganho	11,1	2,1	430,3	3,1	253,3
Receitas Não Seguros	115,4	134,4	(14,1)	115,7	(0,3)
Sinistros Líquidos Retidos	(15,6)	3,0	-	3,7	-
Perdas de Crédito	0,4	(0,0)	-	1,7	(76,3)
Despesa de Comercialização	(6,2)	5,6	(209,6)	(5,6)	9,9
Despesas com Tributos	(26,6)	(21,8)	22,1	(29,5)	(9,9)
Despesas Operacionais	(6,7)	(42,0)	(84,2)	(60,1)	(88,9)
Despesas Administrativas	(154,5)	(139,3)	10,9	(175,1)	(11,8)
Resultado Operacional	(82,7)	(58,0)	42,5	(146,1)	(43,4)
Resultado Financeiro e Patrimonial	146,7	32,0	358,9	51,6	184,1
Amortização do Intangível*	-	(10,9)	(100,0)	(12,5)	(100,0)
LAIR	64,0	(37,0)	(273,2)	(107,0)	(159,8)
Imposto de Renda e Contribuição Social	49,5	43,1	14,9	6,7	-
Participação nos Resultados	(29,7)	(41,5)	(28,3)	(23,7)	25,6
Resultado Investidas e Controladas	(2,5)	(4,4)	(42,7)	(10,7)	(76,3)
Resultado (Ex-adoção do IFRS 17)	81,3	(39,7)	(304,5)	(134,7)	(160,4)
Ajuste IFRS17	12,3	(7,0)	(274,5)	4,0	209,5
Resultado	93,5	(46,8)	(300,0)	(130,7)	(171,6)

* A partir do 1T25, a amortização do intangível será alocada em cada Vertical.

→ Demonstrações do Fluxo de Caixa – IFRS17

Demonstrações dos fluxos de caixa para os períodos findos em 31 de março de 2025 e 2024

(em milhões de reais)

	2025	2024
Caixa líquido atividades operacionais	109,9	690,9
Caixa gerado nas operações	1.310,2	950,6
Resultado líquido do período	832,3	661,6
Depreciações	24,3	31,5
Amortizações	83,8	68,6
Equivalência patrimonial	(17,7)	(7,2)
Perda por redução ao valor recuperável dos ativos	287,4	154,8
Provisões judiciais	109,0	32,7
Resultado na venda de imobilizado	(8,9)	8,6
Variações nos ativos e passivos	(837,0)	(71,6)
Aplicações financeiras mensuradas ao valor justo por meio do resultado	(482,8)	654,4
Aplicações financeiras – demais categorias	(410,6)	(409,8)
Ativos de contratos de seguros e resseguros	(6,1)	(4,6)
Empréstimos e recebíveis	(863,2)	(61,1)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(26,6)	4,6
Impostos e contribuições a recuperar	(65,3)	(81,5)
Bens à venda	(17,7)	(13,4)
Custos de aquisição diferidos	(65,4)	(66,8)
Depósitos judiciais	(15,2)	(19,5)
Outros ativos	(76,1)	(197,8)
Operações de arrendamentos	0,9	1,9
Passivo de contratos de seguros e resseguros	402,0	59,7
Passivos financeiros	857,9	(167,7)
Instrumentos financeiros derivativos	31,4	1,4
Impostos e contribuições a recolher	235,8	171,8
Pagamento de provisões judiciais	(5,1)	(4,0)
Outros passivos	(330,8)	60,9
Outros	(363,4)	(188,0)
Outros resultados abrangentes	(19,7)	(20,2)
Participação dos acionistas não controladores	(62,1)	(23,0)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(252,8)	(121,8)
Juros sobre captação de recursos pagos	(28,8)	(23,0)
Caixa líquido atividades de investimento	(83,7)	121,2
Alienação de imobilizado e intangível	32,0	174,8
Aquisição de imobilizado	(43,7)	(8,1)
Aquisição de intangível	(72,0)	(45,6)
Caixa líquido atividades de financiamento	(184,2)	(256,3)
Recompras – ações em tesouraria	(62,3)	(76,7)
Captação de recursos	490,6	618,1
Pagamento de empréstimos e arrendamentos (exceto juros)	(612,5)	(797,8)
Aumento/(redução) de caixa e equivalentes de caixa	(158,0)	555,8
Saldo inicial de caixa e equivalentes de caixa	2.191,5	1.105,4
Saldo final de caixa e equivalentes de caixa	2.033,5	1.661,2



MICHELE
Analista de Produtos
8 anos de Porto

ESG e Fortalecimento de Ecossistema

1T25

→ ESG | Ambiental, Social e Governança

Principais Indicadores Socioambientais

R\$ 344 MI

Receita e prêmios de
Negócios Sustentáveis¹
(1T25)

251 Mil

Volume de Produtos e
Negócios Sustentáveis
Vendidos¹
(1T25)

Buscando aprimorar o processo de acompanhamento dos indicadores ESG e estar alinhado com as melhores práticas e tendências (como IFRS S1 e S2), realizamos o processo de dupla materialidade na nossa gestão. Além de definir metas 10 metas corporativas para os principais pilares da nossa estratégia. Mais informações estão disponíveis no seguinte link: <https://www.portoseguro.com.br/sustentabilidade>

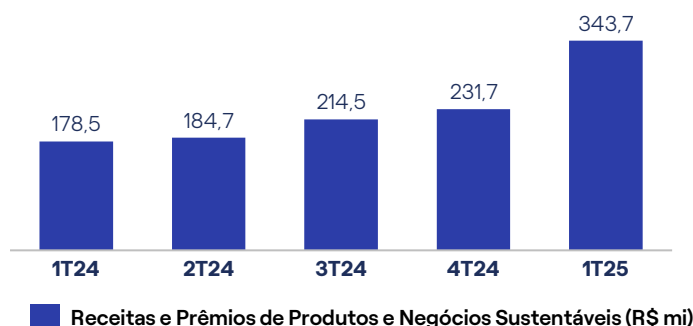
Ao oferecer produtos acessíveis, personalizáveis e de contratação simplificada, impulsionamos a democratização dos seguros. Assim, expandimos nosso mercado e reforçamos nosso papel como agentes de transformação social, levando proteção a um número cada vez maior de brasileiros.

Dentre os produtos e serviços sustentáveis, um dos destaques são os produtos acessíveis e inclusivos, como o Azul por Assinatura.

azul
seguro
por
assinatura

Azul por Assinatura: modelo inovador de seguro auto, baseado em mensalidades fixas, sem a necessidade de um contrato anual, permitindo flexibilidade e acesso simplificado para diferentes perfis de motoristas.

Evolução de Receita e Prêmios de Produtos e Negócios Sustentáveis¹



Instituto Porto e Iniciativas

50 mil

Itens doados ao
Instituto no 1T25

45

Ações de voluntariado
iniciadas no 1T25

Iniciativas de Inclusão Produtiva²:

- Iniciaram: 125 pessoas (1T25)
- Formados: 119 pessoas

Iniciativas de Educação: Instituto Porto

- Atendimentos psicológicos e pedagógicos: 369
- Alunos ativos: 171 pessoas

Associação Crescer Sempre³

- Alunos ativos: 390

Associação Campos Elíseos + Gentil



Associação Campos Elíseos + Gentil: Reunião do bairro na Biblioteca Porto, com moradores e comerciantes.

Iniciativas de manutenção, limpeza e conservação:

- 57 alertas e protocolos de manutenção e limpeza
- 1.487 atendimentos à comunidade

(1) Considera os produtos e serviços Seguro Auto por Assinatura, Seguro Auto para Carros Elétricos e Híbridos, Seguro Auto Compacto, Seguro Auto Leve, Seguro Auto Roubo, Seguro Essencial e Empréstimo e Financiamento para empresa com CNAES de impacto socioambiental positivo. / (2) Compilam as iniciativas de: cursos Profissionalizantes + Aprendiz + Pré-Formação. (3) Considerando os alunos ativos da educação infantil, ensino fundamental e ensino médio



Plataforma de Ativação

No primeiro trimestre de 2025, reforçamos nossa presença de marca e nosso ecossistema de produtos e serviços nos territórios de ativação:

Cultura do Automóvel

Tivemos a abertura da temporada 2025 da Porsche Cup, que marca a chegada da Porto como nova patrocinadora oficial da competição pelas próximas três temporadas. A nossa presença no maior campeonato de GT da América Latina reforça ainda mais a conexão da companhia com o universo automotivo, destacando seu compromisso em oferecer proteção e tranquilidade aos apaixonados por carros.

Para marcar a estreia de Gabriel Bortoleto e o retorno de um brasileiro ao grid de largada da Fórmula 1, lançamos um filme inspiracional para mostrar o poder dos sonhos e do cuidado de quem sempre esteve ao lado do piloto durante sua trajetória no automobilismo: a avó de Bortoleto. A peça, que foi narrada por ela, foi exibida na Band e nas redes sociais da Porto, consolidando a companhia como a marca que cuida dos sonhos das pessoas.

Bem-estar

No território de bem-estar, a Porto anunciou com entusiasmo o patrocínio e os naming rights do Track&Field Experience, que, a partir de agora, passa a ser Porto Track&Field Experience. A companhia se dedica de forma genuína à saúde e ao cuidado e, com essa iniciativa, busca atingir diferentes perfis de pessoas em todo o Brasil, com o objetivo de promover novas modalidades esportivas e incentivar a prática de atividades ao ar livre.

Além disso, o Blue Run, nosso Circuito Porto de Corridas, realizado em Porto Alegre, reuniu apaixonados pela corrida de rua em prol da saúde e da qualidade de vida. Também tivemos a primeira etapa do Rock Mountain Games, em Atibaia, e oferecemos ainda os espaços Porto Saúde no Arena de Verão Mix, com aulas de Yoga voltadas para os nossos corretores e colaboradores.

Entretenimento

O premiado musical Wicked está de volta a São Paulo e a Porto é patrocinadora da temporada de 2025 do espetáculo, em cartaz no Teatro Renault, em São Paulo.

Em março anunciamos a última prorrogação de vendas do nosso maior sucesso: Rita Lee - Uma Autobiografia Musical. O espetáculo já atraiu mais de

75 mil espectadores para o Teatro Porto e desde a estreia, o musical tem conquistado o público, com sessões esgotadas e quatro prorrogações de temporada, totalizando mais de 155 apresentações até o final de abril.

Educação

A Porto participou do Brasesul - Congresso Sul Brasileiro dos Corretores de Seguros, o maior encontro do mercado segurador no sul do Brasil. O evento reuniu milhares de corretores do Rio Grande do Sul, Santa Catarina e Paraná, além de executivos de seguradoras, especialistas do setor e grandes

lideranças. Como parte de seu compromisso com os corretores, a Porto esteve presente com um estande exclusivo e participou ativamente das discussões, fortalecendo a conexão com o mercado segurador.

Institucional

Além disso, a Porto anunciou sua participação como empoderadora da Casa do Seguro, iniciativa da Confederação Nacional das Seguradoras (CNseg). O projeto foi criado para posicionar o setor segurador como ator fundamental da transição climática. A Casa

do Seguro funcionará durante toda a COP30, em Belém (PA), como um espaço de conteúdo e relacionamento empresarial.

→ Apêndice

- Vertical Porto Seguro (pág. 6): composto por Auto, Patrimonial, Vida e Uruguai
- Patrimonial (pág. 9): composto principalmente por Empresarial, Residencial, Imobiliária, Condomínio, Transportes, Rural, Responsabilidades, Eventos, Máquinas e Equipamentos, Celular e Bike
- Porto Saúde (pág. 12): composto por Saúde Empresarial, Seguro Odontológico, Portomed, Planos Administrados e Saúde Ocupacional
- Porto Bank (pág. 16): composto por Cartão de Crédito e Financiamento, Riscos Financeiros, Consórcio, Gestão de Ativos, Capitalização e Previdência
- Carteira do Crédito (pág. 18 e 19):
 - NII: Receita Financeira – Despesas Financeira – Comissão de Operações de Crédito
 - NIM: $(NII \times 4) / \text{Carteira Média Sensível a Spread}$
 - NIM Ajustado pelo Risco: $(NII - \text{Perda} \times 4) / \text{Carteira Média Sensível a Spread}$
 - Índice de Cobertura: $PCLD / \text{Saldo da carteira com atrasos acima de 90 dias}$
 - Perda de Crédito sobre Receita Líquida: Despesa com Perdas de Crédito (IFRS) / Resultado de Intermediação Financeira
- Valores e índices pró-forma excluindo os impactos do refinamento do modelo de IFRS9 (págs. 18 a 23):
 - Carteira de Crédito (até 360 dias de atraso): R\$ 20,1 bilhões no 1T25 e R\$ 17,6 bilhões no 1T24
 - PCLD – Perdas/Provisões para Créditos de Liquidação Duvidosa (até 360 dias de atraso): R\$ 1.625 milhões no 1T25 e R\$ 1.393 milhões no 1T24
 - Sumários Financeiros e Operacionais – Porto Bank – Soluções Financeiras para Crédito (pág. 21):
 - Efeito IFRS9: Em agosto/23, foram implementados novos modelos de provisionamento IFRS9 para os produtos de crédito, considerando prazo de write-off de 540 dias (os modelos anteriores consideravam prazos de write-off de 1.890 dias para Cartão de Crédito e 1.620 dias para Empréstimos e Financiamentos).
 - Receita Financeira (Margem Financeira): Receitas principalmente de juros de parcelamento da fatura e rotativo do cartão e receitas de juros de financiamentos e empréstimos (E&F), descontando despesas financeira (custo de captação).
 - Outras Receitas (Fee-Based): Receitas principalmente de interchange, anuidade do cartão, taxas e tarifas do consórcio
- Previdência (pág. 21):
 - Receita Efetiva: rendas de contribuições de previdência (acumulação + risco) + prêmios de VGBL
 - Ativos sob Gestão: considera somente recursos dos participantes
- Porto Serviço (pág. 23): segmentada entre Porto Assistência, Parcerias e B2C, ofertando principalmente serviços de assistência para residências, empresas e veículos.
- Resultado Financeiro (pág. 27 a 28):
 - Resultado Financeiro de Operações de Previdência: Resultado principalmente da atualização monetária dos passivos de previdência
- Investimentos/Capex (pág. 29): “Desenvolvimento de Sistemas e Outros Intangíveis”, “Hardware e Software”, “Móveis, Equipamentos e Veículos” e “Imóveis”
- Proventos (pág. 30):
 - Payout: Total de proventos distribuídos (dividendos e juros sobre o capital próprio) / Lucro Líquido
 - Dividend Yield: Total de proventos distribuídos no período (por ação) / Preço da ação no último dia do período

Contato

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP

<https://ri.portoseguro.com.br>

gri@portoseguro.com.br