



Porto Seguro SA

Release de Resultados 2T22



Índice Brasil 100 **IBRX 100**

Índice do BM&FBovespa Financeiro **IFNC**

Índice BM&FBovespa MidLarge Cap **MLCX**

Índice de Ações com Tag Along Diferenciado **ITAG**

Índice Carbono Eficiente **ICO2**



 **apimec**

 **ibri**

 **abrasca**

Índice

Mensagem da Administração	03
Principais Destaques	03
Destaques Operacionais e Financeiros	04
Sumário dos Resultados	05
Porto Seguros	06
Auto	07
Patrimonial	08
Vida e Previdência	09
Porto Saúde	12
Porto Seguro Bank	17
Soluções Financeiras para Crédito.....	18
Consórcio	20
Soluções Financeiras para Locação e Garantia	21
Serviços	23
Resultado Financeiro	25
Investimentos e Capital Regulatório.....	26
Indicadores de Mercado	27
ASG – Fatores Ambientais, Sociais e de Governança	28
Demonstrações Financeiras	31
Receitas, Indicadores e Resultados	34
Apêndice	35

2 T 2 2

No segundo trimestre e primeiro semestre de 2022, alcançamos o maior crescimento da receita total em mais de 10 anos, decorrente da expansão de todas as verticais de negócios. O aumento expressivo trimestral de 36,8% (vs. 2T21) foi impulsionado pela elevação das vendas em produtos como o Empresarial, Vida, Saúde, Cartão de Crédito, Fiança Locatícia e Carro Fácil, alinhado à nossa estratégia de diversificação dos negócios, além dos esforços que temos realizado para a recomposição das margens, principalmente no seguro Auto. No semestre, o aumento da receita total foi de 29,2% (vs. 1S21).

Na Porto Seguros, o crescimento robusto de 32,1% nas receitas do trimestre (vs. 2T21) foi impulsionado principalmente pelo seguro de Auto, explicado por adequações de preços, e pelo seguro Empresarial, que incrementou em 14,8% o número de empresas seguradas com ampliação de 37,7% nos prêmios emitidos (vs. 2T21). No semestre, o crescimento das receitas da Porto Seguros foi de 24,1% (vs. 2T21). Temos uma seguradora líder em produtos relevantes e que é referência de mercado e estamos trabalhando para torná-la ainda mais próxima, moderna e presente na vida das pessoas.

O Índice Combinado da Porto Seguros seguiu impactado no 2T22 (98,9%), explicado principalmente pela sinistralidade do seguro Auto. Contudo os ajustes efetuados na subscrição e precificação já começaram a surtir efeitos, com melhora desses indicadores em relação ao primeiro trimestre do ano. O Vida obteve uma melhora expressiva na sinistralidade trimestral (-38,9 p.p. vs. 2T21), explicado pela redução do impacto do Covid-19. No semestre, o Índice Combinado da Porto Seguros atingiu 99,1% (+10,3 p.p. vs. 1S21).

Na Porto Saúde, as receitas do trimestre aumentaram 46,2%, em razão da expansão de 51,0% nos prêmios do seguro Saúde (vs. 2T21), o que representa um crescimento recorde desde a abertura de capital, com aumento de mais de 100 mil vidas em comparação ao mesmo período do ano anterior, nos aproximando das 400 mil vidas seguradas. No semestre, a Porto Saúde ampliou suas receitas em 41,8% (vs. 1S21). O desempenho observado é fruto da continuidade do trabalho de ativação de corretores, investimentos em tecnologia e da manutenção das taxas de renovação, permeado pelo nosso objetivo de ser um Porto Seguro para a saúde de sua empresa.

No Porto Seguro Bank, aumentamos as receitas em 32,5% (vs. 2T21), com ênfase para a expansão próxima de 40% nas Operações de Crédito, ainda que com cautela para enfrentar o cenário macroeconômico mais adverso, nível de incerteza do mercado e deterioração da capacidade de pagamento das famílias. Os produtos de Fiança Locatícia e Consórcio também apresentaram crescimento elevado no 2T22, com aumento acima de 20% em comparação ao mesmo período do ano anterior. A receita consolidada do Porto Seguro Bank aumentou 34,6% no primeiro semestre (vs. 1S21). Desta forma, seguimos unindo a confiança da Porto com soluções tecnológicas, através de um ecossistema com potencial para criar soluções para todas as necessidades dos clientes, e que passa a ser fortalecido e ampliado pela conta digital, que será escalada para funcionar como uma porta de entrada para a Companhia.

Em serviços, obtivemos um crescimento relevante de 80% nas receitas trimestrais do Carro Fácil e de 45% na Porto Faz e Reppara! (vs. 2T21). No semestre, o crescimento destes produtos foi de respectivamente 78,5% e 47,0% (vs. 1S21). Também concluímos a cisão dos serviços de assistência da operação de seguros para a “Porto Assistência”, que gera oportunidades de otimização da gestão da operação dentro do grupo, a ampliação da oferta de serviços para novos públicos, o desenvolvimento de novos serviços e ganhos de escala, com aumento da eficiência operacional.

Obtivemos uma redução de 2,2 p.p. no índice de despesas administrativas totais da Companhia, atingindo 13,5% no 2T22, dando continuidade ao aumento da eficiência operacional observado nos últimos anos.

Em junho, celebramos acordo com um fundo de investimentos para a venda de 45 imóveis, segregada em duas parcelas. A primeira parcela negociou 35 imóveis ao valor de R\$ 294,4 milhões, com compromisso entre as duas partes para envidar os melhores esforços para executar a segunda parcela no valor de R\$ 74,2 milhões. A maior parte desses imóveis localizados em São Paulo e em outros Estados, estavam inativos, já tendo sido ocupados pelas Sucursais e colocados a venda há algum tempo. A operação está alinhada a estratégia de elevar a eficiência no uso de capital e aumentar a liquidez de nossos ativos.

O resultado financeiro foi de R\$ 89,0 milhões no trimestre, o que representa uma rentabilidade das aplicações financeiras (ex-previdência) equivalente a 63% do CDI, impactado principalmente pelo desempenho das alocações em renda variável. No semestre o resultado financeiro alcançou R\$ 238,8 milhões, com uma rentabilidade das aplicações (ex previdência) equivalente a 72% do CDI.

A combinação dos resultados operacional e financeiro mencionados acima resultaram num lucro líquido de R\$ 131,5 milhões no 2T22, com rentabilidade anualizada sobre o patrimônio líquido médio de 5,6% no trimestre. No semestre, o lucro líquido foi de R\$ 306,6 milhões e o ROAE atingiu 6,5%.

Na agenda de ASG, demos mais um passo importante, através da adesão ao Pacto Global da ONU, nos comprometendo com os dez princípios universalmente aceitos nas áreas de direitos humanos, trabalho, meio ambiente e combate à corrupção, e com os 17 Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (ODS). Também aprovamos a criação de um Comitê de Sustentabilidade ligado ao Conselho de Administração, que terá como primeiro objetivo o acompanhamento de indicadores relacionados ao cumprimento dos ODS.

Além disso, a Merco (Monitor Empresarial de Reputação Corporativa) classificou a Porto na 1ª posição no ranking de Reputação Corporativa na categoria Seguros e na 17ª posição no ranking geral; e na 1ª posição do ranking de Responsabilidade ASG 2021 na categoria Seguros, e o 26º lugar no ranking geral entre 100 empresas. Também fomos certificados com um excelente lugar para se trabalhar pelo Great Place to Work Brasil. Receber essa certificação na primeira vez que nos inscrevemos é um reconhecimento pelo trabalho que realizamos para construir, cada vez mais, um ambiente empático, inclusivo e agradável para todos.

No 2T22, os nossos resultados foram impactados principalmente pela sinistralidade do auto, inadimplência da operação de CDC, custos do *funding* e pelo resultado financeiro. Contudo, seguimos confiantes nas medidas que temos adotado para a recomposição das margens a níveis compatíveis com o histórico robusto de rentabilidade de nossos negócios e no potencial das iniciativas para acelerar a ampliação da nossa base de clientes, com foco na qualidade dos produtos e serviços ofertados, rentabilidade e perenidade da Companhia, e assim gostaríamos de agradecer aos investidores, colaboradores, corretores, prestadores de serviço, fornecedores, clientes e todos os demais stakeholders pela confiança e dedicação, para seguimos firmes no propósito de oferecer experiências transformadoras e ser cada vez mais um Porto Seguro para as pessoas e seus sonhos.

PRINCIPAIS DESTAQUES 2 T 2 2 (v s . 2 T 2 1) 1

RECEITAS	VIDAS /ITENS	RESULTADO
Receita Total R\$ 6.774 mi +36,7%	Auto 5,7 mi +32,3k (+0,6%)	Lucro Líquido R\$ 89,4 mi -76,4%
Porto Seguros R\$ 4.527 mi +32,1%	Vida 4,8 mi +796k (+19,7%)	ROAE 3,8% -13,3 p.p.
Porto Saúde R\$ 789 mi +45,7%	Seguro Saúde 395k +103k (+35,2%)	Índice Combinado Porto Seguros² 98,9 +12,6 p.p.
Porto Seguro Bank R\$ 1.096 mi +32,5%	Cartão de Crédito 2,8 mi +198k (+7,6%)	Inadimplência Total³ 6,8% +2,8 p.p.
Serviços² R\$ 123 mi +44,8%	Patrimonial 2,4 mi +70k (+3,0%)	Sinistralidade Porto Seguros² 59,4% +13,9 p.p.

Porto Seguro S.A. - B3: PSSA3

Indicadores de Mercado
Cotação da Ação: R\$ 17,76 (jun/22)
Variação (últimos 12 meses)*: -30,4%
Ações em Circulação: 179.703.067
Valor de Mercado: R\$ 11,5 bi

Divulgação de Resultados 2T22: 04/ago/2022
(opó o fechamento do mercado)

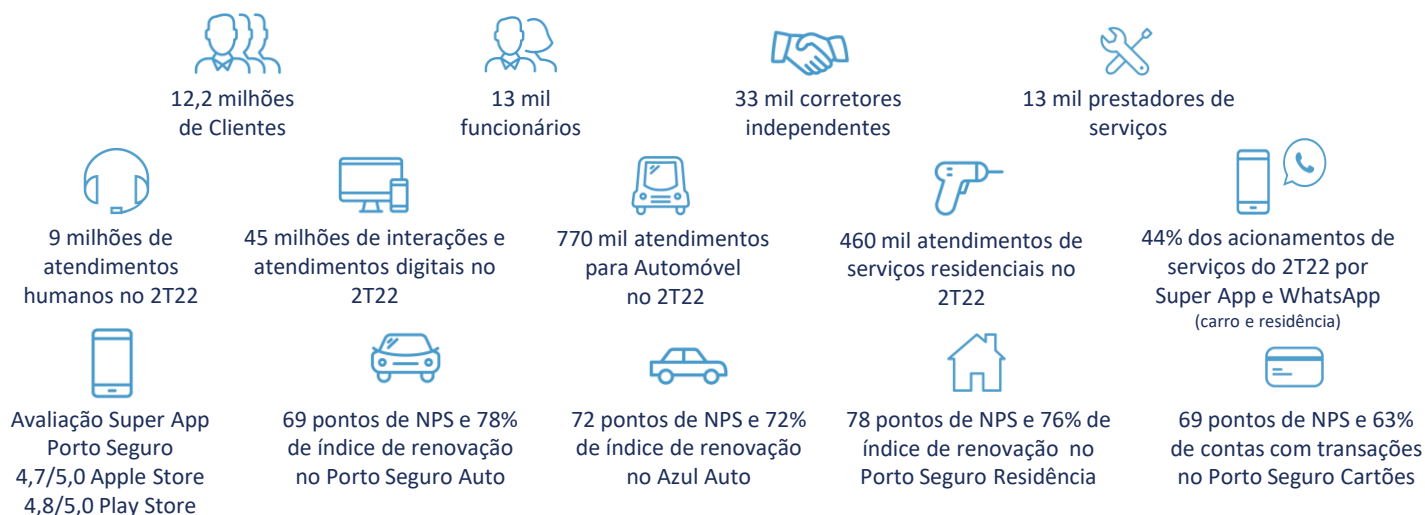
Teleconferência: 05/ago/2022
12h00 (BRT) | 11h00 (US EDT)
Em Português e Inglês
(com tradução simultânea)

Link para webcast:
https://tenmeetings.com.br/ten-events/#/webinar?evento=PortoSeguro2T22_463

*Preço ajustado conforme bonificação de uma nova ação para cada ação existente, aprovada na AGE realizada em 20/out/21

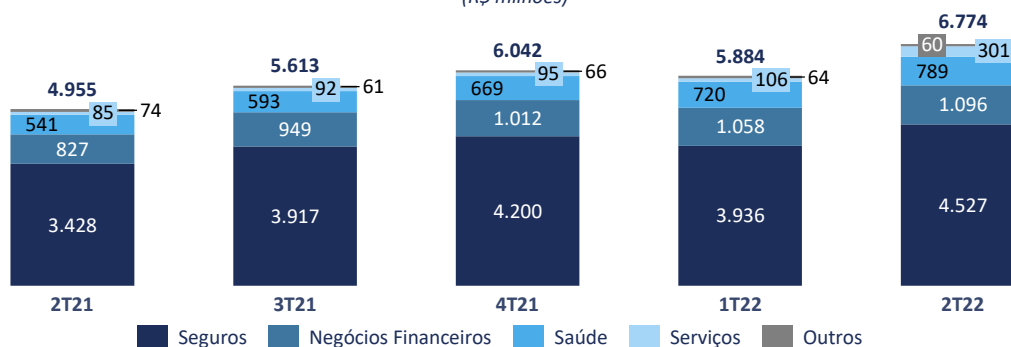
1 Resultados e rentabilidades considerando o Business Combination da transação com o Itaú, em relação aos resultados recorrentes./ 2 Excluindo as receitas da Porto Assistência, vide detalhamento na pagina 10. / 3 Refere-se aos produtos de Cartão de Crédito e Financiamento.

2 T 2 2



Receita Total

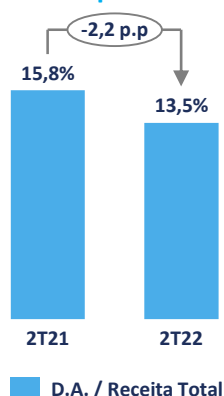
(R\$ milhões)



Despesas Administrativas

	2T22	2T21	Δ %	1T22	Δ %	1S22	1S21	Δ %
Despesas Administrativas								
Pessoal (ex - INSS s/ PLR adm)	(518,9)	(441,3)	17,6%	(462,7)	12,1%	(981,5)	(870,0)	12,8%
Serviços de terceiros	(225,5)	(200,6)	12,4%	(172,9)	30,4%	(398,4)	(362,1)	10,0%
Localização e funcionamento	(119,8)	(101,3)	18,3%	(101,9)	17,6%	(221,6)	(204,3)	8,5%
Publicidade	(34,8)	(27,2)	27,8%	(19,5)	78,5%	(54,3)	(47,0)	15,7%
Donativos e contribuições	(5,9)	(9,9)	-40,6%	(8,2)	-28,1%	(14,1)	(14,6)	-3,3%
Outras	(11,7)	(0,3)	-	(4,8)	0,0%	(16,4)	(3,5)	369,8%
Total Despesas Administrativas	(916,5)	(780,7)	17,4%	(769,9)	19,0%	(1.686,4)	(1.501,5)	12,3%
Despesas não Recorrentes relacionadas ao Covid-19	-	(0,4)	-100,0%	-	0,0%	-	(48,7)	-100,0%
Participação nos lucros	(22,6)	(107,4)	-79,0%	(42,3)	-46,7%	(64,8)	(174,7)	-62,9%
Total Despesas Administrativas (ex - eventos não recorrentes e PLR)	(939,0)	(888,4)	5,7%	(812,2)	15,6%	(1.751,2)	(1.724,9)	1,5%

Índice de Eficiência Operacional Recorrente*



* Exclui as despesas não recorrentes relacionadas ao Covid-19, PLR e INSS sobre PLR dos Administradores

Sumário dos Resultados Recorrentes e Não Recorrentes

Sumário dos Resultados Recorrentes (em R\$ milhões)	2T22	2T21	Δ %	1T22	Δ %	1S22	1S21	Δ %
Resultado Operacional	45,5	495,2	-90,8%	135,6	-66,4%	181,1	864,6	-79,1%
Resultado Financeiro	89,0	174,1	-48,9%	149,8	-40,6%	238,8	367,8	-35,1%
Lucro Antes de IR/CS e Participações	134,5	669,3	-79,9%	285,4	-52,9%	419,9	1.232,4	-65,9%
IR e CS	(22,6)	(182,5)	-87,6%	(68,0)	-66,8%	(90,6)	(383,6)	-76,4%
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos)	20,2%	32,5%	-12,3	28,0%	-7,8	25,3%	36,3%	-11,0
Participação nos Lucros	(22,5)	(107,4)	-79,1%	(42,3)	-46,8%	(64,8)	(174,7)	-62,9%
Lucro Líquido Recorrente	89,4	379,4	-76,4%	175,1	-48,9%	264,5	674,1	-60,8%
Patrimônio Líquido Médio	9.387,3	9.150,0	2,6%	9.330,6	0,6%	9.387,3	9.150,0	2,6%
ROAE	3,8%	17,1%	-13,3	7,5%	-3,7	5,7%	15,0%	-9,3

Eventos Extraordinários	2T22	2T21	Δ %	1T22	Δ %	1S22	1S21	Δ %
Lucro Líquido Recorrente	89,4	379,4	-76,4%	175,1	-48,9%	264,5	674,1	-60,8%
Benefício da lei de incentivo à pesquisa e desenvolvimento de inovação tecnológica (a)	-	124,6	-	-	-	-	124,6	-
Reconhecimento do valor justo da Petlove (b)	42,1	152,6	-	-	-	42,1	152,7	-
Lucro Líquido do Período	131,5	656,6	-80,0%	175,1	75,1%	306,6	951,4	-67,8%
ROAE	5,6%	29,2%	-23,6	7,5%	-1,9	6,5%	20,8%	-14,3

O lucro líquido ajustado do 2T21 na tabela acima considera:

- O reconhecimento dos benefícios relacionados aos projetos vinculados à lei de incentivo à pesquisa e desenvolvimento de inovação tecnológica (Lei 11.196/05), que gerou um impacto líquido de R\$ 124,6 milhões no resultado do 2T21;
- O reconhecimento do valor justo no acordo entre a Porto.Pet e a Petlove, que gerou um impacto líquido de R\$ 152,6 milhões no resultado do 2T21, sendo que no 2T22 tivemos atualização do valor justo da operação para a data-base do "closing" no valor de R\$ 42,1 milhões.

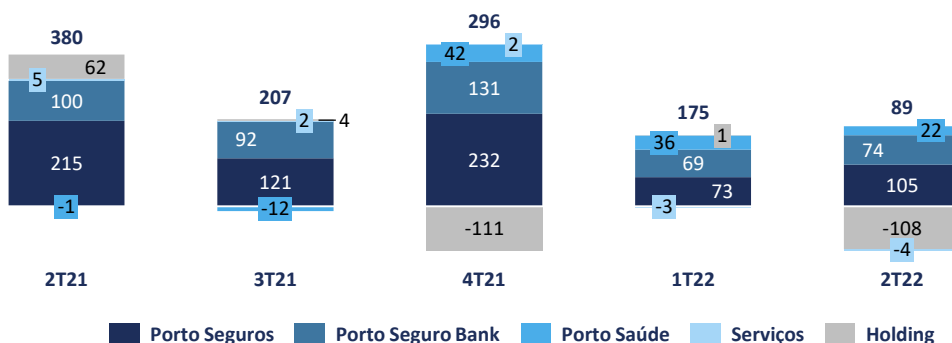
Lucro Líquido e Rentabilidade - Recorrente

(R\$ milhões)



Lucro Líquido por Negócio - Recorrente

(R\$ milhões)



2 T 2 2

Principais Destaques

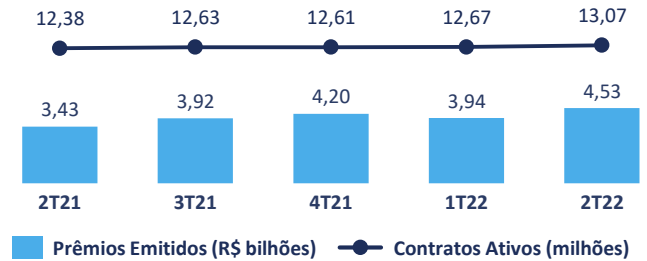
Queremos ser a seguradora mais presente na vida das pessoas, através de experiências encantadoras, soluções inovadoras e analytics profundo

Crescimento relevante dos principais produtos (vs. 2T21):

- Auto: +35,8% em prêmios e + 32 mil veículos
- Patrimonial: + 27,5% em prêmios e +71 mil itens
- Vida: +17,0% em prêmios e +796 mil vidas

13,1 milhões de contratos (Jun/22) **+5,6% YoY**

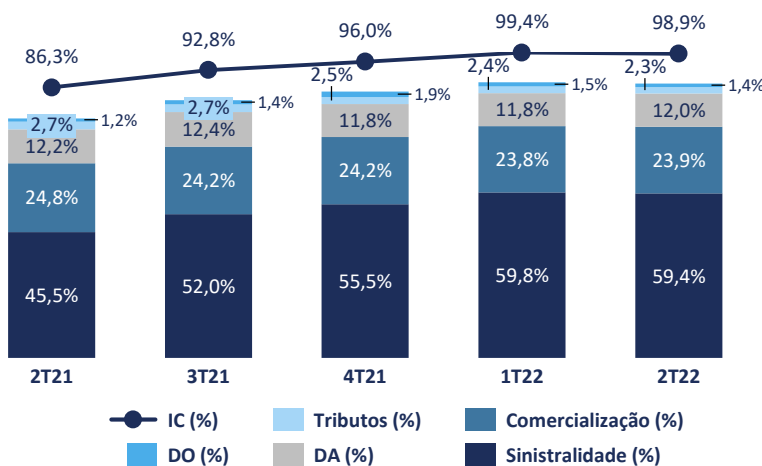
R\$ 4,5 bilhões em prêmios emitidos (2T22) **+32,1% YoY**



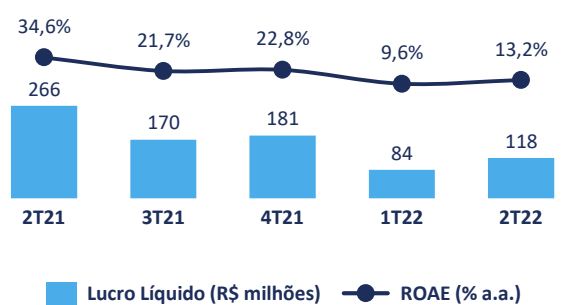
No segundo trimestre de 2022, apresentamos um crescimento expressivo nas receitas da Porto Seguros (+32,1% vs. 2T21), impulsionado pela adequação de preços no seguro Auto e pelo aumento do número de negócios nos seguros Patrimoniais e de Vida com incremento de 71 mil itens e 796 mil vidas seguradas, respectivamente. A expansão que temos alcançado em nossa base de clientes de seguros está alinhada ao objetivo de sermos cada vez mais a seguradora mais presente na vida das pessoas.

Seguimos avançando em iniciativas para aprimorar a oferta de soluções inovadoras, com preços mais acessíveis e processos de vendas mais simples, que permitam aumentar nossa competitividade e favorecer a inclusão securitária, contribuindo para manter o crescimento sustentável em seguros e explorar o imenso potencial do mercado brasileiro. Podemos citar como exemplos de novas iniciativa os lançamentos recentes de produtos como o Azul por assinatura, Vida On, Vida do seu Jeito, Vida Presente, seguros para bikes e o novo seguro para celular, que têm demonstrado potencial atrativo de crescimento.

Índice Combinado¹



Resultado e Rentabilidade²



O ROAE da Porto Seguros aumentou 3,6 p.p. em relação ao primeiro trimestre, beneficiado pela redução do Índice Combinado no período, que atingiu 98,9% (-0,5 p.p. vs. 1T22) e apresentou melhora após 5 trimestres de alta.

A rentabilidade da Porto Seguros seguiu impactada principalmente pela sinistralidade do seguro Auto, decorrente do forte aumento no valor dos veículos indenizados e das peças de reparação, além do aumento na circulação de veículos. Contudo, os ajustes realizados na subscrição e precificação já começaram a surtir efeitos, como é possível observar na melhora do índice de sinistralidade do segundo trimestre em relação ao 1T22, ainda mais evidente se excluirmos os efeitos da revisão da política de prazo médio de liquidação de sinistros (PME), que beneficiou a sinistralidade do Auto no 1T22 em 3,6 p.p..

¹ Índices gerenciais considerados para fins de gestão, vide detalhamento na página 10.

² Excluindo o resultado da Previdência.

2 T 2 2

Auto

5,7
milhões de
veículos
(Jun/22)
+0,6% YoY

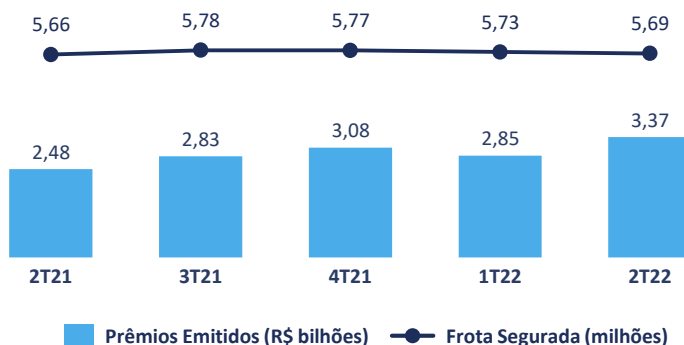
R\$ 3,4
bilhões em
prêmios emitidos
(2T22)
+35,8% YoY

- Crescimento expressivo de prêmios (+35,8% vs. 2T22)
- Preservação da frota segurada (+0,6% vs. 2T21), mesmo após adequações de preços
- Sinistralidade Auto atinge inflexão e se reduz em relação ao 1T22 e permanece significativamente abaixo do mercado (-11,7 p.p. vs. 1S21)

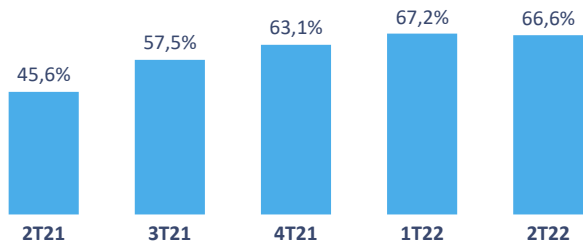
Prêmio Emitido e Frota Segurada

Os prêmios emitidos totais do Auto expandiram significativos 35,8% no trimestre (vs. 2T21) e 26,2% no semestre (vs. 1S21), explicado principalmente pelos reajustes de preços realizados como consequência da inflação de custos de mobilidade. A frota segurada total ratificou sua resiliência, registrando um aumento de 0,6% em relação ao mesmo período do ano anterior, mesmo diante das adequações de preços.

Na marca Porto Seguro, os prêmios trimestrais cresceram 38,3%, enquanto a frota segurada recuou 1,4% no período (vs. 2T21). Já na marca Azul, o crescimento dos prêmios foi de 30,9%, favorecido pelo reajuste de preços e pela expansão de 3,7% na frota segurada. Vale ressaltar que na Azul, houve uma mudança de mix no período, com maior foco da marca em veículos de menor preço.



Sinistralidade*



No 2T22, a sinistralidade do Auto* consolidado atingiu 66,6%. A elevação em relação ao mesmo período anterior (+21,0 p.p. vs. 2T21) é explicada principalmente pelo aumento nos custos de indenização e reparos e pelos efeitos decorrentes da maior circulação de veículos. Entretanto, observamos uma redução do índice de sinistralidade do segundo trimestre em relação ao 1T22 (-0,6 p.p.), o que fica ainda mais evidente se excluirmos os efeitos da revisão da política de prazo médio de liquidação de sinistros (PME) sobre a sinistralidade do primeiro trimestre, quando o indicador foi beneficiado em 3,6 p.p.

Realizamos ajustes na precificação e subscrição de riscos que deverão seguir refletindo gradativamente nos resultados, em decorrência do reconhecimento diferido dos prêmios ganhos, e aprofundamos a busca por melhorias operacionais para reduzir os custos de sinistros. Além disso, observamos um recuo nos preços de mercado dos carros que compõe a nossa frota segurada nos últimos 2 meses, o que reduz o impacto sobre os custos dos sinistros.

Visão de Mercado (1S22)

Nos 6 primeiros meses do ano*, a sinistralidade da indústria ficou pressionada pela inflação de custos da mobilidade. Foi a maior sinistralidade da indústria para um primeiro semestre em 10 anos. Mantivemos uma sinistralidade abaixo da média de mercado (-11,7 p.p.). Assim, temos mantido uma posição privilegiada no segmento de Auto, através de uma liderança consolidada e de resultados com fundamentos sólidos, que permanecem preservados estruturalmente.

Empresa	% Mercado	Prêmio (R\$ bi)	% Sinistralidade
Grupo Porto Seguro*	27,1%	6,18	66,6%
2º Maior	13,0%	2,96	87,0%
3º Maior	12,2%	2,79	69,3%
4º Maior	11,9%	2,71	76,6%
5º Maior	9,0%	2,04	72,5%
Total Mercado (ex - Porto)			78,3%

* Sinistralidade ajustada conforme detalhado na página 10.

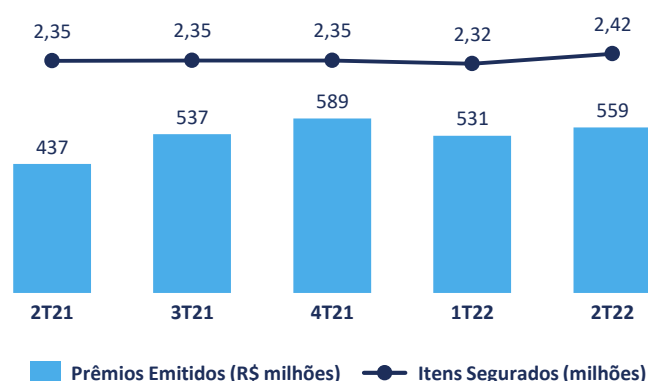
2,4
milhões de
itens
(Jun/22)
+3,0% YoY

R\$ 559
milhões em
prêmios emitidos
(2T22)
+27,9% YoY

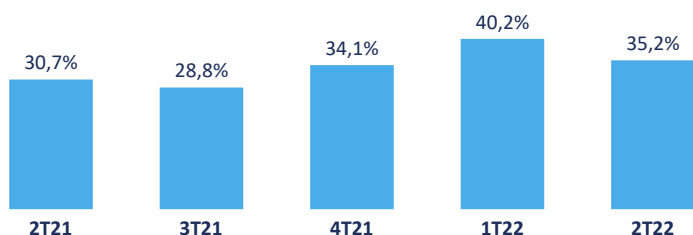
No 2T22, alcançamos resultados sólidos nos seguros patrimoniais, com crescimento de prêmios em duplo dígito; expansão da base segurada; e preservação da sinistralidade em patamares baixos.

Prêmios Emitidos e itens Segurados

Nos prêmios dos seguros patrimoniais e de transportes, crescemos 27,9% em comparação ao 2T21. O seguro Empresarial foi o que mais contribuiu para este crescimento (+37,7% vs. 2T21), beneficiado pelo aumento da atividade econômica e pelo nosso desempenho de vendas do período, reforçando a liderança da Porto neste segmento, com aumento de 5,9 p.p. na participação de mercado do primeiro semestre (vs. 1S21). Os prêmios do seguro Residencial aceleraram (+18,6% vs. 2T21), favorecidos pela elevação das vendas no canal bancário. Dentro da linha de "Outros", que cresceu 32,1% no período (vs. 2T21), os novos seguros seguiram com crescimento expressivo, com ênfase para os seguros para celulares/smartphones, seguro para bike e responsabilidade civil profissional. Destaque também para o recém lançado produto de Proteção Combinada, uma solução inovadora no mercado de seguros que oferece proteção para o carro e para a casa, na mesma contratação, e que tem demonstrado potencial atrativo de crescimento.



Sinistralidade



A sinistralidade total dos produtos patrimoniais e de transportes aumentou 7,6 p.p. no trimestre (vs. 2T21), decorrente principalmente do aumento de incêndios, impactando em maior parte o seguro Empresarial, além da inflação de custos em equipamentos eletroeletrônicos. Contudo, a sinistralidade apresentada permaneceu dentro dos patamares considerados adequados pela Companhia.

Visão de Mercado

(1S22)

Residencial

Empresa	% Mercado	Prêmio (R\$ milhões)	% Sinistralidade
Grupo Porto Seguro*	21,6%	444,6	32,3%
2º Maior	15,9%	326,8	31,0%
3º Maior	15,5%	319,8	14,8%
4º Maior	9,4%	192,5	23,5%
5º Maior	8,6%	176,7	48,0%
Total Mercado (ex- Porto)			32,7%

Empresarial

Empresa	% Mercado	Prêmio (R\$ milhões)	% Sinistralidade
Grupo Porto Seguro	22,6%	338,1	44,1%
2º Maior	9,4%	140,3	65,8%
3º Maior	9,1%	135,6	66,8%
4º Maior	8,7%	129,2	60,3%
5º Maior	7,0%	103,8	22,3%
Total Mercado (ex - Porto)			64,8%

* Sinistralidade ajustada conforme detalhado na página 10.

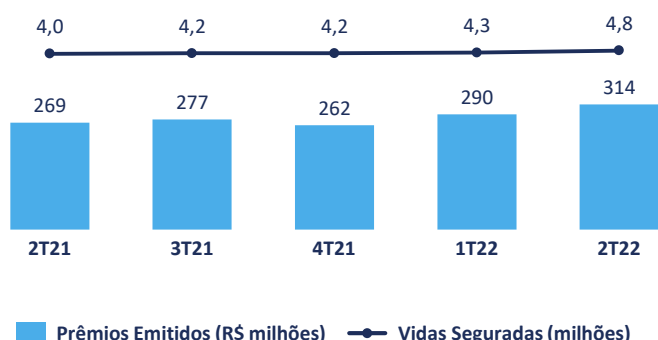
No 2T22 nosso seguro de Vida seguiu apresentando resultados expressivos, através de um crescimento robusto de prêmios e redução significativa da sinistralidade, além de um aumento de 549 mil vidas em 3 meses, impulsionados por clientes corporativos e grandes eventos.

4,8
milhões de
segurados no Vida
(Jun/22)
+19,7% YoY

R\$ 314
milhões em prêmios no
Vida (2T22)
+17,0% YoY

R\$ 5
bilhões AUM
Previdência (Jun/22)
+4,1% YoY

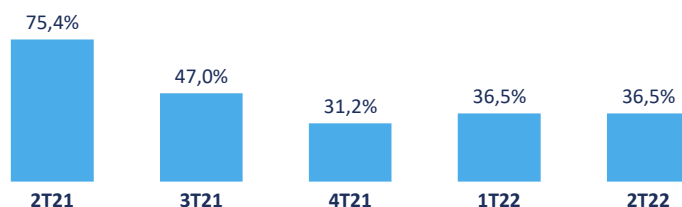
Prêmios Emitidos e Vidas Seguradas - Vida



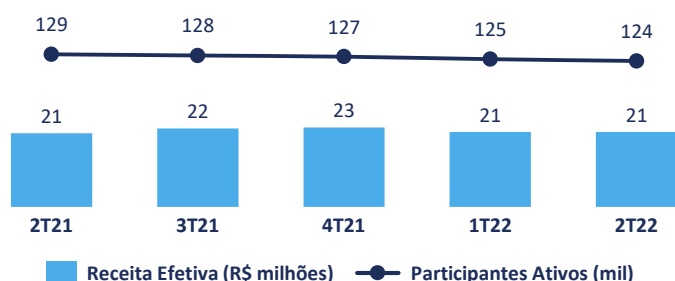
No 2T22, alcançamos 4,8 milhões de vidas seguradas, um incremento de aproximadamente 800 mil vidas em relação ao 2T21, contribuindo para um aumento de 17,0% nos prêmios de Vida (vs. 2T21). Assim, os prêmios do produto de Vida Coletivo (+23,9% vs. 2T21) expandiram impulsionados pelas vendas novas, aumento da contratação de colaboradores por empresas que já são clientes e o retorno de grandes eventos cuja audiência é assegurada pela Porto. Já o Seguro viagem seguiu com crescimento expressivo em relação ao mesmo período do ano anterior, em decorrência da retomada das viagens internacionais.

Sinistralidade - Vida

A sinistralidade trimestral do Vida melhorou 38,9 p.p. (vs. 2T21), atingindo 36,5% no período, decorrente da redução substancial no impacto do Covid-19 em relação ao mesmo período do ano anterior conforme o avanço da vacinação no país.



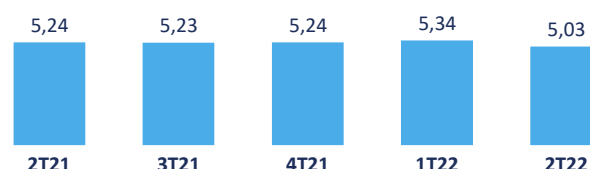
Receita Efetiva e Participantes Ativos - Previdência



Temos adotado medidas para intensificar a retenção de clientes e atrair novas captações para o Previdência, através do lançamento de novos produtos, ampliação dos canais de venda e da oferta de uma arquitetura aberta de fundos, dentre os quais, alternativas de investimentos com estratégia para o atual momento, além da melhoria de ferramentas e serviços para corretores e clientes.

Ativos sob Gestão - Previdência

Os ativos sob gestão do Previdência decresceram 4,1% em relação ao 2T21, atingindo o montante de R\$ 5,0 bilhões no encerramento do trimestre. A captação líquida ficou negativa em R\$ 96 milhões no 2T22, impactada principalmente pelos resgates em busca de maior liquidez tanto na Porto Seguro quanto no mercado.



Impacto Porto Assistência na Sinistralidade – Principais Produtos

Sinistralidade - Auto	2T22	2T21	Var p.p	1T22	Var p.p	1S22	1S21	Var p.p
Sinistralidade Contábil (Susep)	67,5	44,1	23,4	65,3	2,2	66,4	47,1	19,3
D.O Porto Assistência	-	1,5	(1,5)	1,9	(1,9)	0,8	1,6	(0,8)
Efeito Rebate - Porto Assistência*	(0,9)	-	(0,9)	-	(0,9)	(0,5)	-	(0,5)
Sinistralidade Gerencial	66,6	45,6	21,0	67,2	(0,6)	66,7	48,7	18,0

Sinistralidade - Residência	2T22	2T21	Var p.p	1T22	Var p.p	1S22	1S21	Var p.p
Sinistralidade Contábil (Susep)	33,8	29,9	3,9	38,9	(5,1)	36,4	33,9	2,5
D.O Porto Assistência	-	3,0	(3,0)	3,5	(3,5)	1,7	3,1	(1,4)
Efeito Rebate - Porto Assistência*	(1,5)	-	(1,5)	-	(1,5)	(0,8)	-	(0,8)
Sinistralidade Gerencial	32,3	32,9	(0,6)	42,4	(10,1)	37,3	37,0	0,3

(*) O efeito rebate refere-se a compensação para a Porto Seguros decorrente da escala gerada à operação da Porto Assistência, respondendo por mais de 90% dos serviços prestados.

No 2T22, a Porto Seguro Assistência e Serviços S.A. (“Porto Assistência”) passou a incorporar as atividades de assistência cindidas da operação da Porto Seguro Cia de Seguros Gerais (“Porto Cia”). Apesar de não causar impacto material no lucro líquido consolidado do grupo Porto, a reestruturação dessa operação, envolvendo duas controladas da Porto Seguro S.A., tem efeito em algumas linhas das demonstrações financeiras das empresas que compõem a vertical de negócios de seguros, impactando principalmente os indicadores de Outras Despesas Operacionais, Sinistralidade e Índice Combinado.

Com a incorporação das atividades de assistência pela Porto Assistência, as despesas de atividades como guinchos, prestadores de serviços, dentre outras, que eram contabilizadas parte como “sinistros retidos” e parte como “outras despesas operacionais”, passaram a ser contabilizadas nas seguradoras em uma única linha de “sinistros retidos”, visto que a empresa de serviços, Porto Assistência, passou a ser responsável por toda esta operação, faturando esses serviços diretamente contra as empresas de seguro controladas pela Porto Seguro S.A.. Esta operação resulta em uma mudança entre linhas, com redução no índice de “outras despesas operacionais de seguros” e aumento proporcional na “sinistralidade”. A sinistralidade também é impactada pelas despesas de assistência de seguros, em razão da margem de mercado aplicada sobre os serviços prestados pela Porto Assistência, esta última mudança com impacto também sobre o índice combinado.

Índices Porto Seguros	2T22	2T21	Var p.p	1T22	Var p.p	1S22	1S21	Var p.p
Sinistralidade Formato anterior (1)	58,0	44,1	13,9	58,2	(0,2)	58,1	46,2	11,9
D.O Porto Assistência (2)	1,4	1,4	-	1,6	(0,2)	1,5	1,1	0,4
Sinistralidade Incorporando D.O porto Assistência (1+2)	59,4	45,5	13,9	59,8	(0,4)	59,6	47,3	12,3
D.O Outros (já transferindo D.O. Porto Assistência) (3)	1,4	1,2	0,2	1,5	(0,1)	1,5	1,2	0,3
D.O Formato anterior (D.O Porto Assistência + D.O. Outros) (2+3)	2,8	2,6	0,2	3,1	(0,3)	3,0	2,3	0,7

Assim, os indicadores das operações de seguros são impactados da seguinte forma: redução do índice de outras despesas operacionais (D.O.); aumento do índice de sinistralidade; e aumento do índice combinado.

Essa contabilização passou a ocorrer de forma integral a partir de junho de 2022. Portanto, para permitir uma comparabilidade histórica com os dados mensais divulgados pela SUSEP, os percentuais de sinistralidade de junho de 2022 reportados para a SUSEP e os números ajustados, excluindo os efeitos da cisão da operação de assistência da seguradora Porto Cia de Seguros Gerais para a empresa de serviços Porto Assistência, são indicados nesta página.

	2T22	2T21	Δ % / p.p.	1T22	Δ % / p.p.	1S22	1S21	Δ % / p.p.
Automóvel								
Porto Seguro Auto								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	2.284,6	1.652,4	38,3%	1.858,2	22,9%	4.142,8	3.204,8	29,3%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	1.914,2	1.649,1	16,1%	1.796,3	6,6%	3.710,5	3.248,4	14,2%
Sinistralidade	63,6%	40,1%	23,5	60,4%	3,2	62,0%	43,7%	18,3
Veículos Segurados - Frota (mil)	3.379	3.429	-1,4%	3.422	-1,3%	3.379	3.429	-1,4%
Azul								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	1.085,0	828,8	30,9%	994,2	9,1%	2.079,2	1.724,8	20,5%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	981,9	863,7	13,7%	921,8	6,5%	1.903,7	1.688,7	12,7%
Sinistralidade	75,1%	51,2%	23,9	74,7%	0,4	74,9%	53,8%	21,1
Veículos Segurados - Frota (mil)	2.310	2.228	3,7%	2.309	0,1%	2.310	2.228	3,7%
Auto Consolidado								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	3.369,6	2.481,2	35,8%	2.852,4	18,1%	6.222,0	4.929,6	26,2%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	2.896,1	2.512,8	15,3%	2.718,1	6,5%	5.614,2	4.937,1	13,7%
Sinistralidade	67,5%	44,1%	23,4	65,3%	2,2	66,4%	47,1%	19,3
Veículos Segurados - Frota (mil)	5.689	5.657	0,6%	5.731	-0,7%	5.689	5.657	0,6%
Patrimonial								
Empresarial Porto Seguro								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	178,7	129,8	37,7%	159,3	12,2%	338,0	246,8	37,0%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	159,4	122,5	30,1%	146,6	8,7%	306,0	243,0	25,9%
Sinistralidade	44,6%	31,6%	13,0	43,5%	1,1	44,1%	35,8%	8,3
Itens Segurados (mil)	231	202	14,8%	243	-4,6%	231	202	14,8%
Residência								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	215,7	181,9	18,6%	228,9	-5,8%	444,6	406,2	9,5%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	218,1	212,5	2,6%	214,3	1,8%	432,4	423,3	2,1%
Sinistralidade	33,8%	29,9%	3,9	38,9%	(5,1)	36,4%	33,9%	2,5
Itens Segurados (mil)	1.568	1.599	-1,9%	1.679	-6,6%	1.568	1.599	-1,9%
Transportes								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	72,5	55,6	30,4%	59,0	22,9%	131,5	106,6	23,4%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	57,1	52,8	8,1%	61,8	-7,6%	118,9	102,5	16,0%
Sinistralidade	34,3%	18,0%	16,3	29,1%	5,2	31,6%	20,9%	10,7
Itens Segurados (mil)	9	9	2,2%	9	-1,4%	9	9	2,2%
Outros Patrimonial								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	91,7	69,4	32,1%	83,6	9,7%	175,3	136,2	28,7%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	82,0	62,6	31,0%	76,8	6,8%	158,8	124,5	27,6%
Sinistralidade	30,9%	31,2%	(0,3)	34,9%	(4,0)	32,8%	35,8%	(3,0)
Itens Segurados (mil)	611	540	13,2%	596	2,4%	611	540	13,2%
Total Patrimonial								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	558,6	436,7	27,9%	530,8	5,2%	1.089,4	895,8	21,6%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	516,6	450,4	14,7%	499,5	3,4%	1.016,1	893,3	13,7%
Sinistralidade	36,7%	29,1%	7,6	38,5%	(1,8)	37,6%	33,2%	4,4
Itens Segurados (mil)	2.419	2.348	3,0%	2.527	-4,3%	2.419	2.348	3,0%
Outros								
Prêmios Emitidos de Outros Seguros (R\$ milhões)	164,2	120,8	35,9%	149,3	10,0%	313,5	253,3	23,8%
Outras Receitas Operacionais (R\$ milhões)	15	14	4,2%	13	11,2%	28	26	10,1%
Vida e Previdência								
Vida Individual								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	161	160	0,3%	152	6,1%	313	297	5,4%
Vida Coletivo								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	94	76	23,9%	86	9,4%	180	149	20,5%
Outros - Vida e Previdência								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	59	32	83,8%	52	14,3%	111	62	78,0%
Total Vida								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	314,2	268,5	17,0%	289,5	8,5%	603,7	508,4	18,7%
Prêmios Ganhos (R\$ milhões)	276,3	238,1	16,0%	275,9	0,1%	552,2	467,1	18,2%
Sinistralidade	36,5%	75,4%	(38,9)	36,5%	-	36,5%	60,1%	(23,6)
Vidas Seguradas (mil)	4.835	4.039	19,7%	4.289	12,7%	4.835	4.039	19,7%
Previdência								
Captação Bruta (R\$ milhões)	118,8	139,3	-14,7%	115,6	2,8%	234,4	254,7	-8,0%
Captação Líquida (R\$ milhões)	(96,0)	(75,0)	27,9%	(67,6)	41,9%	(163,5)	(143,5)	14,0%
Ativos sob Gestão (R\$ milhões)	5.031	5.244	-4,1%	5.336	-5,7%	5.031	5.244	-4,1%
Total de Participantes Ativos	124	129	-4,4%	125	-1,2%	124	129	-4,4%
Total Vertical Seguros								
Prêmios Emitidos e Outras Receitas (R\$ milhões)	4.527,2	3.427,5	32,1%	3.935,7	15,0%	8.462,9	6.819,6	24,1%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	105,0	214,8	-51,1%	73,3	43,3%	178,2	363,2	-50,9%
ROAE (% a.a.)	10,7%	25,3%	(14,6)	7,6%	3,1	9,1%	21,4%	(12,3)
Índice Combinado (% a.a.)	98,9%	86,3%	14,6%	99,4%	-0,5%	99,1%	88,8%	11,6%

A Vertical Saúde manteve resultados positivos, atingindo o 7º trimestre consecutivo com crescimento de faturamento (+45,7% vs. 2T21) e vidas (+100k vs. 2T21).

Fizemos o lançamento do Time Médico Porto, um pilar fundamental para a qualidade dos serviços prestados. Além disso, os investimentos em tecnologia já trouxeram impactos positivos para a jornada dos beneficiários.

+100k
aumento de Vidas
no Seguro Saúde
(Jun/22 vs. Jun/21)

R\$ 789
milhões em
receitas
(+45,7% vs. 2T21)

R\$ 22,1MM
Lucro Líquido
(+R\$ 23,4 MM vs. 2T21)

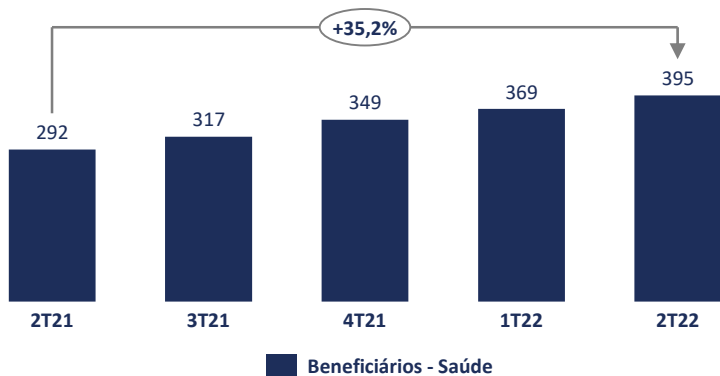
Manutenção do forte crescimento de vidas e faturamento

- +100k vidas Saúde (+35,2%) e +45,7% de faturamento YoY

Lucro de R\$ 22,1MM, +R\$ 23,4 MM acima do segundo trimestre 2021

- Sinistralidade no trimestre de 82,7% no seguro Saúde

Beneficiários (mil)



No Seguro Saúde tivemos um crescimento de **+35,2% YoY (+103K vidas)**, chegando a 395k vidas.

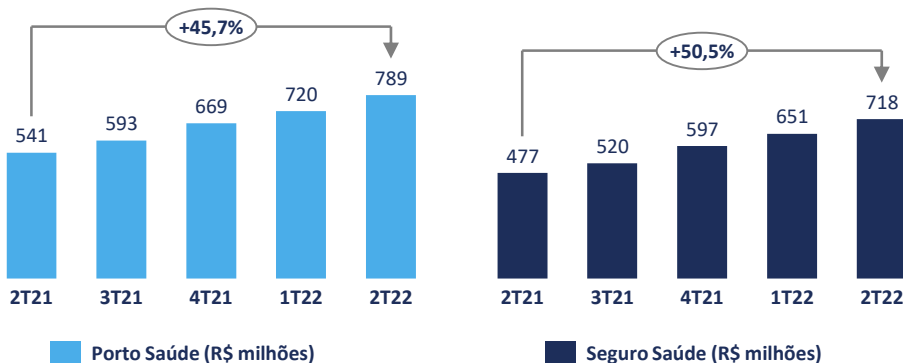
No 2T22, a **nossa base de clientes cresceu +26 mil vidas** em relação ao 1T22, reflexo da continuidade do trabalho de ativação de corretores (+141%) e da manutenção das taxas de renovação.

Receitas

As receitas tiveram forte crescimento em relação ao mesmo período do ano de 2021: +R\$ 248MM (+45,7%).

O Seguro Saúde foi o principal responsável pelo crescimento, resultado do acréscimo de 103 mil beneficiários comparado ao ano anterior.

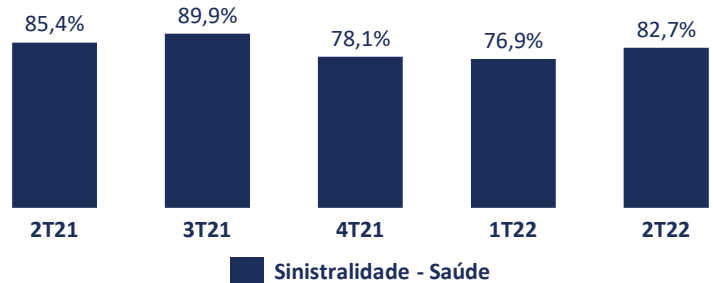
Os demais produtos do portfólio da Vertical contribuíram para o crescimento da Vertical, somando R\$ 71 MM no trimestre.



Sinistralidade

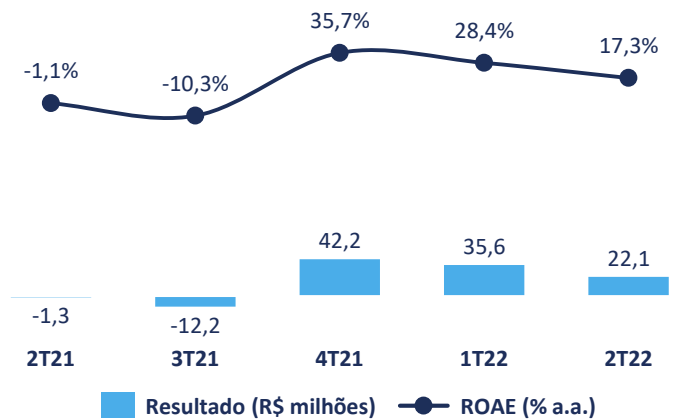
A sinistralidade no 2T22 foi de 82,7%, acumulando 79,9% no primeiro semestre. O Índice foi controlado, principalmente, pelas práticas adequadas de aceitação, atuação do time de precificação e renovações com custos compatíveis ao risco.

No período, seguimos com impactos importantes do Covid na sinistralidade, dada a manutenção da Omicron.



Resultado e Rentabilidade

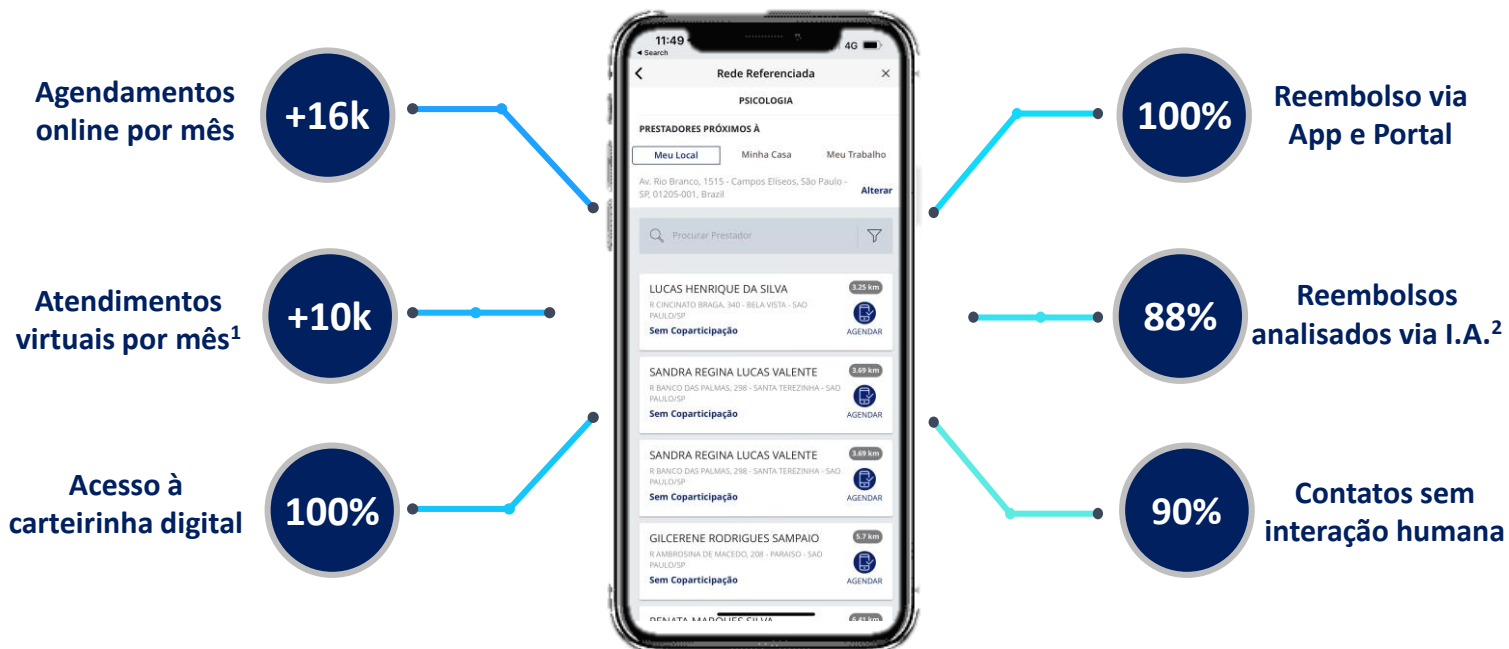
O ROAE da Vertical Saúde reflete o bom momento de crescimento e as ações de controle de despesa e sinistralidade. No 2T22 chegamos a 17,3%, o que representa bons números para o setor e valores superiores à média observada em trimestres e anos anteriores.



Sumário Financeiro e Operacional

	2T22	2T21	Δ % / p.p.	1T22	Δ % / p.p.	1S22	1S21	Δ % / p.p.
Seguro Saúde								
Receitas (R\$ milhões)	717,5	476,7	50,5%	650,3	10,3%	1.367,8	930,7	47,0%
Sinistralidade (%)	82,7%	85,4%	(2,7)	76,9%	5,8	79,9%	79,0%	0,9
Beneficiários (mil)	395	292	35,2%	369	7,0%	395	292	35,2%
Seguro Odontológico								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	37,8	34,0	11,2%	37,3	1,3%	75,1	71,6	4,9%
Sinistralidade (%)	47,1%	42,6%	4,5	43,4%	3,7	45,3%	42,2%	3,1
Beneficiários (mil)	650	660	-1,5%	650	0,0%	650	660	-1,5%
Outros								
Prêmios Emitidos (R\$ milhões)	33,7	30,7	9,8%	32,4	4,0%	66,1	63,0	4,9%
Beneficiários (mil)	155	160	-3,4%	156	-1,0%	155	160	-3,4%
Total Porto Saúde								
Receitas (R\$ milhões)	789,0	541,4	45,7%	720,0	9,6%	1.509,0	1.065,3	41,7%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	22,1	(1,3)	-	35,6	-37,9%	57,7	27,3	111,4%
ROAE (% a.a.)	17,3%	-1,1%	18,4	28,4%	(11,1)	22,6%	11,5%	11,1
IC (%)	97,9%	101,7%	(3,8)	93,0%	4,9	95,6%	95,7%	(0,1)

Estamos atuando com foco na tecnologia para oferecer aos nossos beneficiários e prestadores um ambiente mais prático e eficiente, com aumento de nossas interações digitais.



3x
Mais rápida

Uso de emissão digital de apólices

100%

Cotações PME online

+80

Conteúdos digitais de bem estar e saúde

¹ Atendimento virtual composto por orientações médicas por videochamada
² Reembolsos de NF de jan a mar 22

Lançamento Time Médico Porto Saúde:

Um pilar fundamental para a qualidade dos serviços prestados

16 mil agendamentos em julho



49

Especialidades e subespecialidades médicas

+210

Profissionais

240

Endereços na Grande São Paulo

6

Grupos de terapias

100%

Isenção em Coparticipação



Agendamento Online



Médicos conceituados



Prontuário Eletrônico



Parcerias com grandes redes hospitalares



Acesso ao Alô Saúde



Coleta domiciliar

Queremos ampliar o nosso ecossistema, agregando valor aos clientes, para fazer cada vez mais parte da vida das pessoas

3,6
milhões de
Negócios
(Jun/22)

+10% YoY

R\$ 1,1
bilhão em
Receitas
(2T22)

+32,5% YoY

- Aumento de 10% no número de negócios (+317 mil vs. 2T21)
- Acréscimo de 33% na receita do trimestre (vs. 2T21)
- ROAE de 20,3% no trimestre, mesmo com o investimento em novos produtos

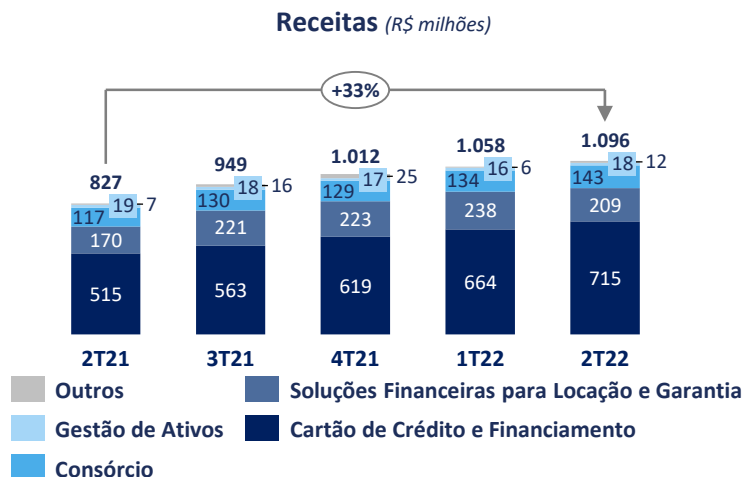
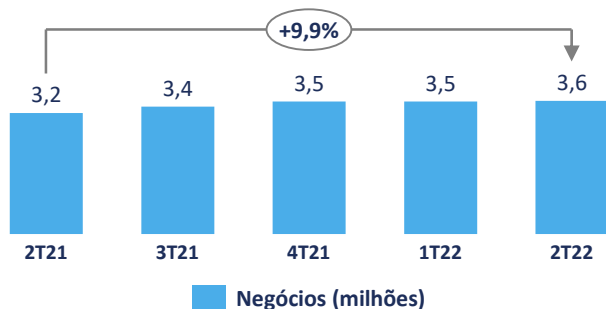
Negócios e Receitas

No segundo trimestre e primeiro semestre de 2022, o Porto Bank seguiu com crescimento expressivo, atingindo uma receita de R\$ 1,1 bilhão no 2T22 (+32,5% vs. 2T21) e de R\$ 2,2 bilhões no 1S22 (+34,6% vs. 1S21). Mesmo com maior restrições nas liberações de novos créditos para fazer frente ao cenário macroeconômico.

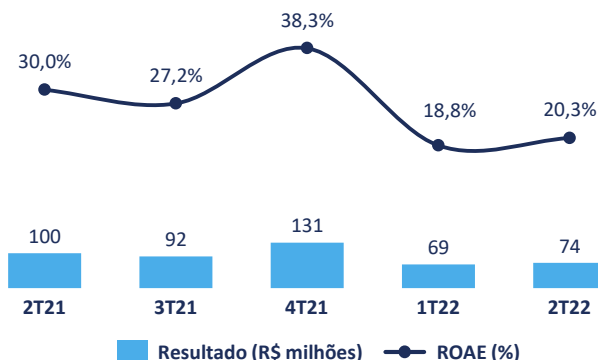
Nas operações de crédito, as receitas trimestrais aumentaram 47,6%, com incremento de aproximadamente 200 mil unidades de cartão de crédito. As soluções financeiras para locação alcançaram um incremento de 23,3% em receitas e um aumento de 83 mil contratos no período. Já no Consórcio, o crescimento de receitas foi de 21,9% com adição de 27 mil contratos (vs. 2T21).

A carteira de operações de crédito manteve o crescimento em duplo dígito, alcançando R\$ 14,3 bilhões (+24,5% vs. 2T21) e a carteira de crédito administrado do consórcio avançou em ritmo ainda mais acelerado, atingindo R\$ 36,4 bilhões (+30,5% vs. 2T21).

Desta forma, seguimos unindo a confiança da Porto com soluções tecnológicas, através de um ecossistema com potencial para criar soluções para todas as necessidades dos clientes.



Resultado e Rentabilidade



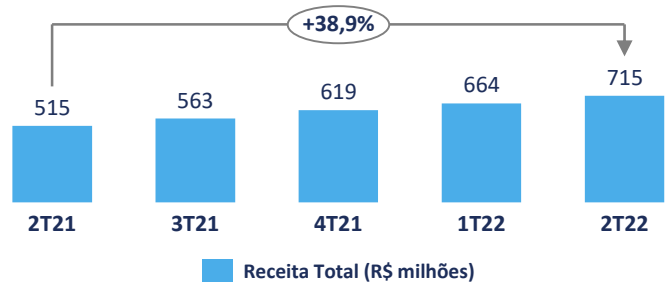
O resultado do Porto Seguro Bank foi de R\$ 74,0 milhões no trimestre e o ROAE ficou em 20,3%. O trimestre foi impactado por despesas com provisões de perdas, dado o cenário macroeconômico, e crescimento do custo de captação no período, em especial no financiamento, além de investimentos em tecnologia. No comparativo com o primeiro trimestre o resultado já demonstra evolução de 6,8%.

Cartão de Crédito e Financiamento

Receita
R\$ 715 M
 +38,9% YoY

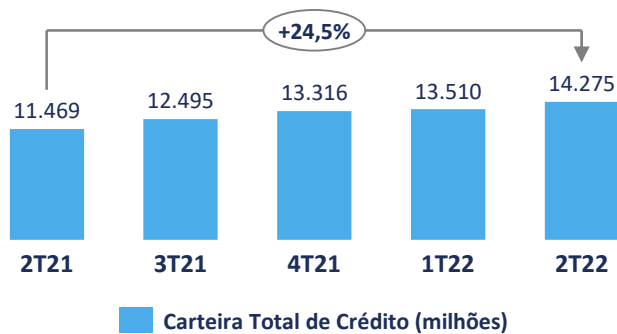
Cartões
2,8 M
 +10,0% YoY

Financiamentos
121,8 mil
 +8,1% YoY



Seguimos crescendo em ritmo expressivo nas operações de Cartão de Crédito e Financiamento, mesmo com ajustes nas políticas de liberação de novos créditos para fazer frente ao cenário macroeconômico.

Carteira de Crédito

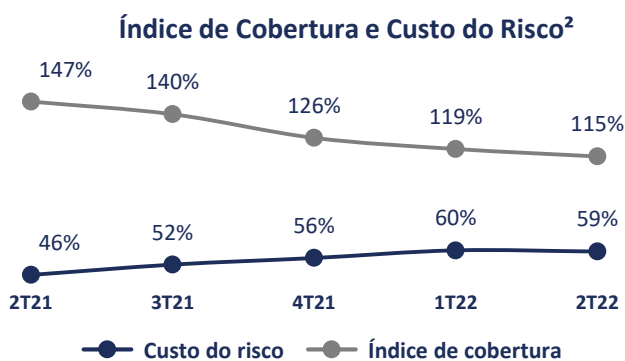


A carteira de crédito total atingiu R\$ 14,3 bilhões (+24,5% vs. 2T21), com aceleração positiva tanto na carteira de Cartão de Crédito quanto na carteira de Financiamentos.

No Cartão de Crédito, a carteira atingiu R\$ 11,5 bilhões ao final do 2T22, apresentando crescimento anual de 28,5% (vs. 2T21).

Na operação de empréstimos e financiamentos, linhas que tiveram as maiores restrições de crédito, a carteira alcançou R\$ 2,8 bilhões ao final do trimestre, sendo 82% em produtos com garantia. A carteira dobrou de tamanho nos últimos 3 anos, tendo crescido 10,0% no comparativo com ano anterior (vs. 2T21).

Qualidade e Custo do Crédito¹

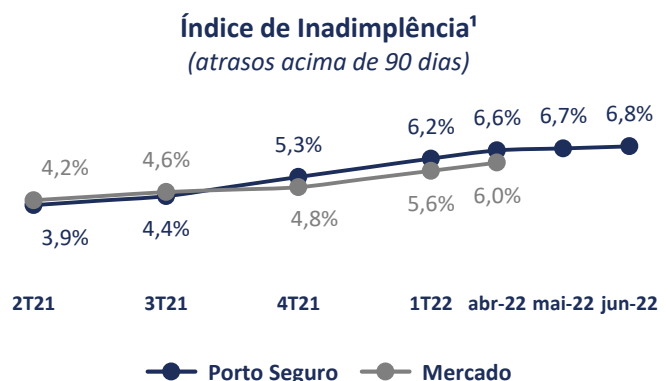


Para financiamentos, o indicador de inadimplência recuou pelo terceiro mês consecutivo devido sobretudo à desaceleração do crescimento da carteira e nova política de crédito que proporciona um mix de clientes com menor risco.

Ao longo dos últimos trimestres, percebemos uma redução gradual do índice de cobertura, após o aumento observado na pandemia, necessário devido à incerteza daquele momento. Após ajustes no mix de liberação, chegamos ao final do 2T22 com 115%, retornando a patamares de 2019, e que consideramos adequado ao nível de risco da carteira.

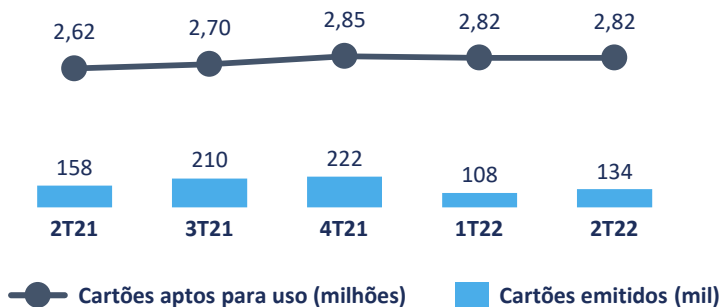
O Índice de Inadimplência acima de 90 dias está em 6,8%, um aumento de 2,9 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior e apresenta sinais de estabilização após ajustes nas políticas de concessão, privilegiando o crédito para clientes com relacionamento da Companhia e novos instrumentos de cobrança que elevou em 47% a recuperação de clientes devedores em relação ao 1T22, movimentos efetuados considerando o cenário macroeconômico desafiador.

No caso do Cartão de Crédito, a inadimplência permanece abaixo dos níveis pré-pandemia, e na comparação com a última posição disponibilizada pelo Bacen (abril22) estamos 0,4p.p. inferior à média do mercado.



¹ Alteramos a forma de cálculo do Índice de Cobertura a partir de 2T21, considerando somente a PCLD para atrasos até 360 dias, de forma a manter a comparabilidade com o histórico.

Cartão de Crédito

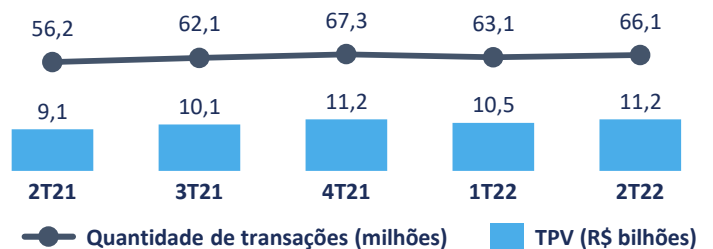


O número total de Cartões de Crédito alcançou 2,8 milhões de unidades no trimestre (+7,6% vs. 2T21), com crescimento de 9,7% nos cartões ativos no período vs. 2T21 (cartões com transações no mês). O crescimento na base de clientes em relação ao ano anterior tem sido impulsionado pelo fortalecimento no posicionamento de marketing, reforçando os benefícios do produto.

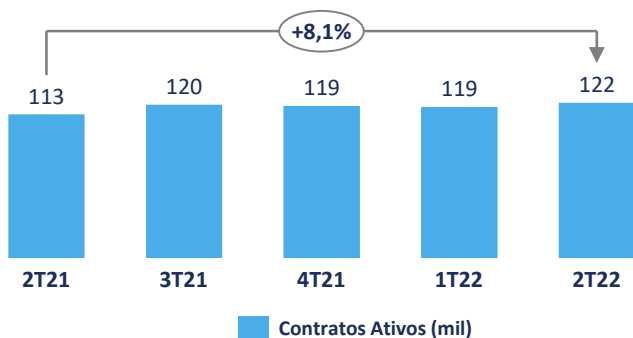
Foram emitidos 134 mil cartões, uma leve desaceleração em relação ao mesmo período do ano anterior, refletindo a implementação de políticas mais conservadoras na aceitação de clientes sem relacionamento, de forma a manter o risco da carteira dentro dos parâmetros esperados, apesar do crescimento da inadimplência no mercado em geral.

O volume total transacionado (TPV) cresceu 23,1% no 2T22 (vs. 2T21), atingindo R\$ 11,2 bilhões. O valor médio transacionado por cartão teve aumento de 14,1% vs 2T21, enquanto a quantidade de transações foi de 66,1 milhões, 17,6% acima do mesmo período do ano anterior.

Este crescimento está associado a uma gestão eficaz dos limites de crédito, o que tem permitido extrairmos benefício da retomada do consumo nos últimos meses.



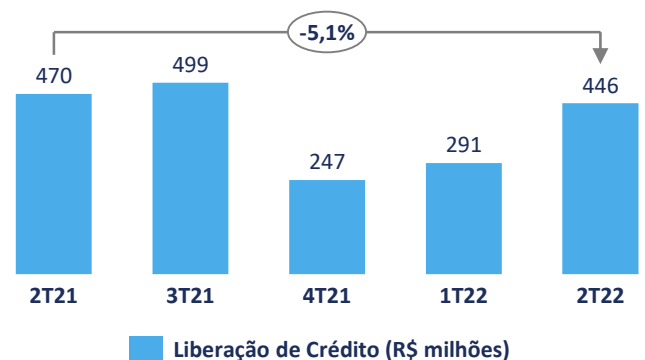
Empréstimos e Financiamentos



O volume de contratos ativos cresceu 8,1% (vs. 1T22), alcançando 122 mil ao final do período.

Este crescimento foi impulsionado pelo avanço dos canais de venda, aperfeiçoamento dos processos de aprovação de crédito e pelo aumento da diversificação das receitas em produtos com maior margem. Destaque para as carteira de financiamento de veículos, capital de giro e empréstimos pessoais que sustentaram este crescimento mesmo com uma política de crédito mais conservadora, reforçando o diferencial da empresa em prover soluções integradas para seu ecossistema.

Desde 4T21, foi reduzida a exposição para clientes de mar aberto, de forma a manter o risco dentro do patamar esperado, o que gerou uma desaceleração no volume de liberações no 2T22 (-5,1% vs 2T21). Em comparação com o trimestre anterior, porém, houve crescimento de 53% no valor liberado, refletindo ações de otimização de políticas de crédito para o público com relacionamento.



Receita

R\$ 143 M

+21,9% YoY

Negócios Ativos

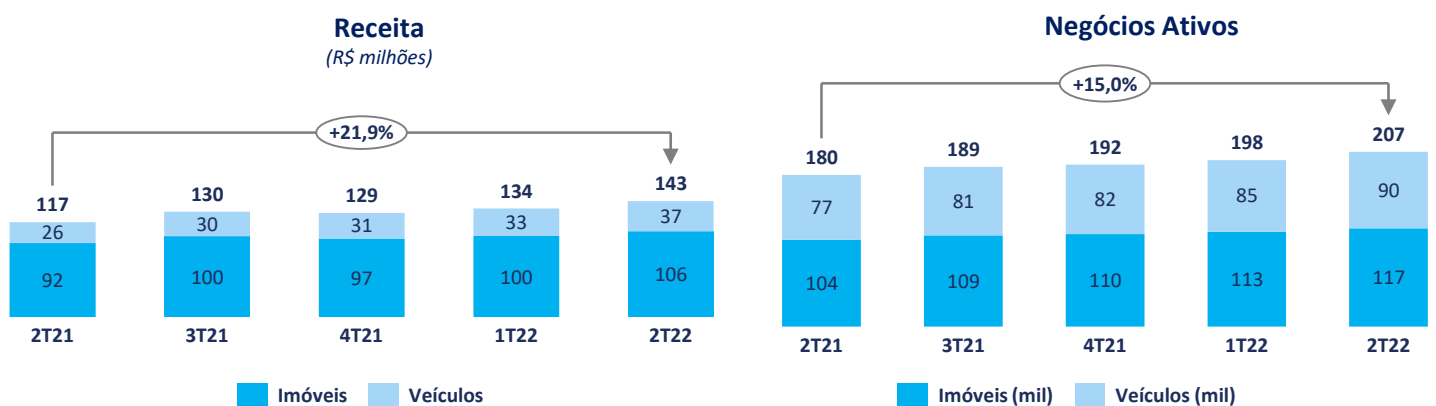
207 mil

+15,0% YoY

A Carteira de Crédito Administrado do Consórcio do Porto Seguro Bank cresceu 31% nos últimos 12 meses, atingindo R\$ 36 bilhões, impulsionada pelo bom volume de vendas, mantendo a saúde financeira dos grupos.

Ação

- ❖ **Movimento comercial** proporcionando um crescimento no volume de vendas impulsionado por ações entre produtos e canais, provendo facilidades na comercialização do produto ao cliente.

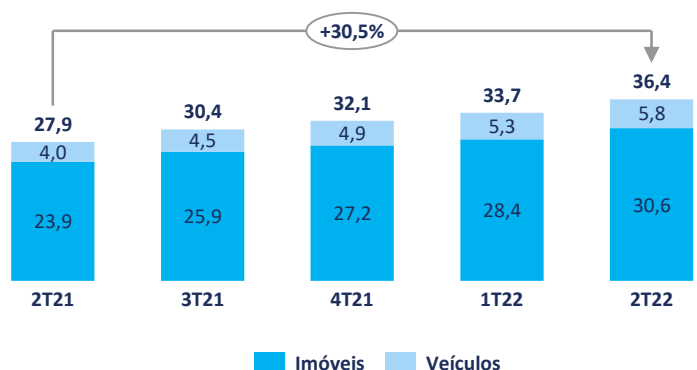


No segundo trimestre de 2022 as receitas tiveram um expansão de 21,9% (vs. 2T21) alavancadas principalmente pelo crescimento da carteira de crédito administrado, resultado de uma performance consistente de vendas nos últimos trimestres. O volume de negócios ativos expandiu 15% (vs. 2T21), atingindo 207,3 mil cotas ativas.

Carteira de Crédito Administrado

A carteira de crédito administrado permanece crescendo, atingindo R\$ 36,4 bilhões no 2T22 (+30,5% vs. 2T21).

As vendas de cotas seguem em patamares superiores aos do ano anterior, com um aumento de 38,9% no 1S22 comparado ao 1S21. O crescimento do volume de crédito foi de 35,1% (vs. 1S21), mantendo a tendência de crescimento dos últimos trimestres. Em negócios ativos, as carteiras de imóveis e veículos também apresentaram crescimento consistente: imóveis (+13,0% vs. 2T21) e veículos (+17,7% vs. 2T21).



Qualidade do Crédito

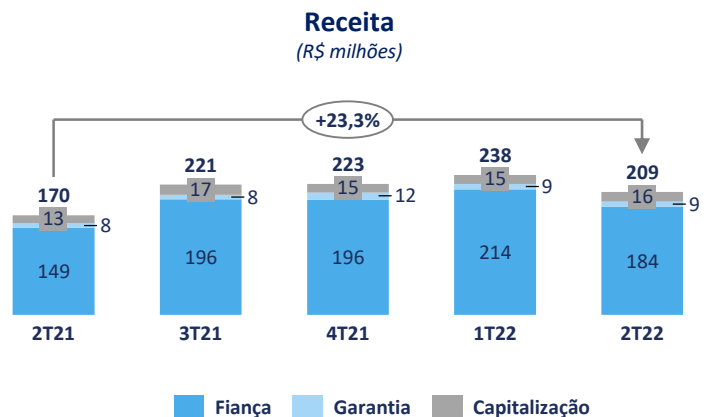
Os grupos administrados pela Porto Seguro permanecem saudáveis, com indicadores de inadimplência controlados e com crescimento significativo de contemplações, ambos melhores que a média do mercado.

O número de contemplações continua crescendo, de janeiro a maio/22 a Porto Seguro contemplou 10,8% a mais do que no mesmo período anterior enquanto o mercado cresceu + 2,0% (Fonte: Bacen). Com relação à inadimplência, as carteiras do consórcio Porto mantiveram-se abaixo da média de mercado, registrando 8,3% diante de um índice de 10,4% do segmento (Fonte: Bacen).

2 T 2 2 — Soluções Financeiras para Locação e Garantia



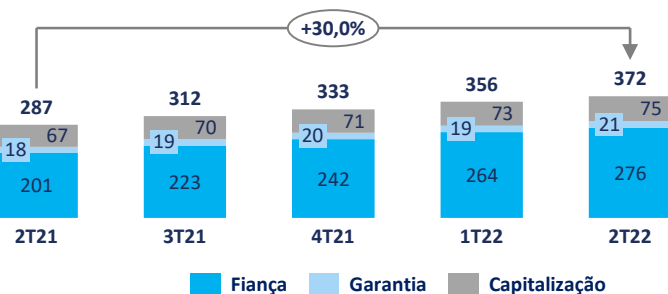
- Olho Mágico alcançou 150 mil anúncios ativos;
- 30% de crescimento de contratos ativos;
- Ampliação do canal de distribuição, atingindo 20,7 mil imobiliárias parceiras, o que representa um crescimento de 19% comparado com o 1T21.



As receitas apresentam crescimento no segundo trimestre de 23,3% vs. 2T21, impulsionadas pelo volume vendas.

A expansão da base de imobiliárias parceiras, processos de comercialização mais digitais, simples e ágeis, impulsionam principalmente a comercialização do Fiança Locatícia que apresentou um crescimento de 59,8% em cotações em relação ao 2T21 e aumento de 13,4% em vendas. (41,4 mil 2T22 x 36,6 mil 2T21).

Contratos Ativos (milhares)

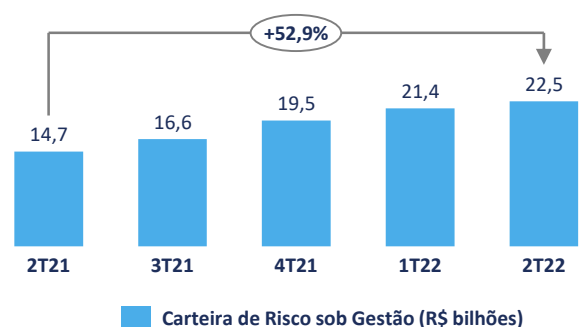


Os produtos do portfólio de soluções financeiras para locação e garantia atingiram a marca de 372 mil contratos vigentes ao final do 2T22, crescimento de 30,0% (vs 2T21). São mais de 720 mil clientes, entre segurados e tomadores com mais de 20,7 mil imobiliárias parceiras.

A carteira total atingiu R\$ 22,5 bilhões de risco sob gestão, com destaque para o Fiança Locatícia que ultrapassou a marca de R\$ 19,6 bilhões em alugueis garantidos, com crescimento de 59,3% (vs. 2T21)

O produto Capitalização obteve um aumento de 11,7% na quantidade de títulos vigentes (vs. 2T21), como reflexo do volume de vendas e ampliação do prazo de vigência médio dos títulos.

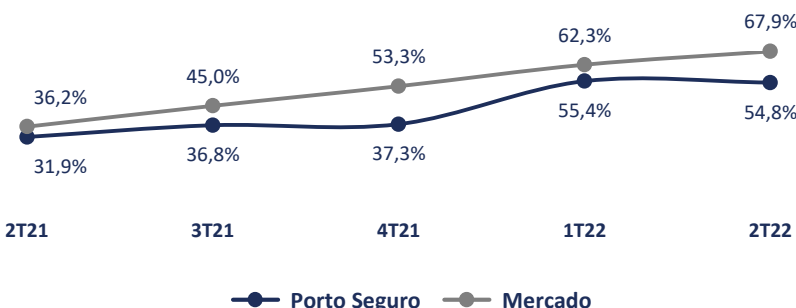
Carteira de Risco sob Gestão (R\$ bilhões)



Ainda que superior à sinistralidade observada no 2T21, o resultado desse trimestre (54,8%) melhora 0.6 p.p. em relação ao 1T22, enquanto o mercado segue apresentando tendência de alta.

As ações de aprimoramento das ferramentas, modelos de aceitação de novos riscos e do processo de gestão de sinistros, implementadas para contenção dos impactos do cenário macroeconômico adverso, já começam a refletir positivamente sobre o resultado do 2T22.

Sinistralidade (Riscos Financeiros)



2 T 2 2
Sumário Financeiro e Operacional

	2T22	2T21	Δ % / p.p.	1T22	Δ % / p.p.	2022	2021	Δ % / p.p.
Soluções Financeiras para Crédito								
Resultado de Intermediação Financeira (ex-impacto IFRS)	467,3	316,7	47,6%	437,6	6,8%	904,9	548,5	65,0%
<i>Impacto IFRS</i>	-	150,6	--	-	--	-	205,4	--
Resultado de Intermediação Financeira	467,3	467,3	0,0%	437,6	6,8%	904,9	753,9	20,0%
Receita de Serviços	244,7	195,6	25,1%	224,4	9,1%	469,1	384,8	21,9%
Outras Receitas	2,5	2,2	0,0%	2,5	0,0%	4,9	3,7	32,0%
Total de Receitas Crédito e Financiamento	714,5	665,1	7,4%	664,4	7,5%	1.378,9	1.142,5	20,7%
Total de Receitas de Crédito e Financiamento (ex-impacto IFRS)	714,5	514,5	38,9%	664,4	7,5%	1.378,9	937,1	47,1%
PCLD (Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa/ Carteira Total) - var p.p. (1)	7,1	5,8	22,4%	7,4	-4,1%	7,1	5,8	22,4%
Clientes de Financiamento (milhares de unidades)	122	113	8,1%	119	2,7%	122	113	8,1%
Cartão de Crédito (milhares de unidades)	2.819	2.621	7,6%	2.826	-0,3%	2.819	2.621	7,6%
Soluções Financeiras para Locação e Garantia								
Prêmios Emitidos de Riscos Financeiros (R\$ milhões)	193,0	155,5	24,1%	222,5	-13,3%	415,5	351,8	18,1%
Receitas com Títulos de Capitalização (R\$ milhões)	16,2	14,1	14,9%	15,3	5,9%	31,5	27,4	15,0%
Total Riscos Financeiros + Capitalização (R\$ milhões)	209,2	169,6	23,3%	237,8	-12,0%	447,0	379,2	17,9%
Contratos de Fiança Locatícia (mil)	276	201	37,4%	264	4,8%	276	201	37,4%
Títulos Vigentes de Capitalização (mil)	75	67	11,7%	73	2,5%	75	67	11,7%
Consórcio								
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	142,8	117,1	21,9%	133,8	6,7%	276,6	228,5	21,1%
Negócios Ativos (mil)	207	180	15,0%	198	4,9%	207	180	15,0%
Outros								
Outras Receitas Operacionais da Vertical Negócios Financeiros	29,6	25,8	14,7%	22,4	32,1%	52,0	56,5	-8,0%
Total Vertical Negócios Financeiros								
Total de Receitas (R\$ milhões)	1.096,1	827,0	32,5%	1.058,4	3,6%	2.154,5	1.601,3	34,5%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	74,0	100,4	-30,0%	69,3	6,8%	143,3	199,5	-28,2%
ROAE (% a.a.)	20,3%	30,0%	(9,7)	18,8%	1,5	19,7%	29,8%	(10,1)

1 Para o cálculo deste indicador, consideramos somente a PCLD e carteira até 360 dias de atraso, para manter a comparabilidade com o histórico.

Temos acelerado o crescimento da nossa base de clientes de serviços por assinatura ao mesmo tempo em que buscamos ampliar a oferta de serviços de assistência para novos públicos.

- ❖ **Serviços de Assistência** – A Porto Assistência nasce abrigoando os serviços de assistência para os segurados da Companhia, clientes do Repara e da Porto Faz, e com potencial de ampliar a oferta para novos públicos
- ❖ **Carro Fácil** – Crescimento de 79,5% na receita trimestral de assinatura, impulsionada por um crescimento de 45,3% na nossa base de contratos ativos.

59,7
Mil contratos
de assinatura
+71,9% YoY

2,4 
milhões serviços
prestados – 1S22
+9,8% YoY

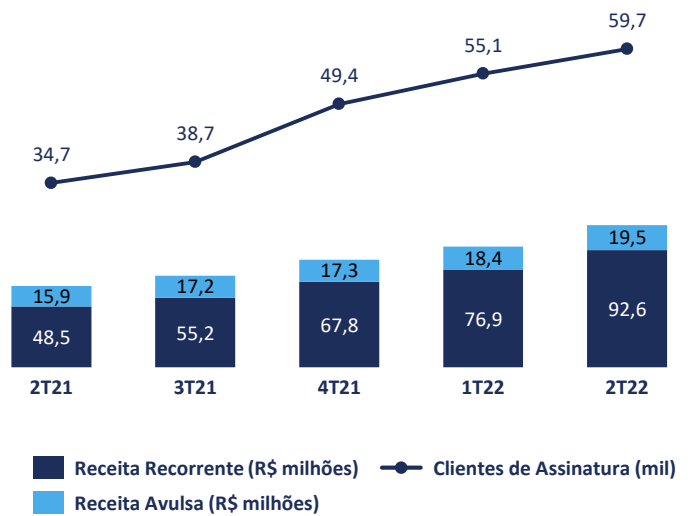
Realizamos 2,4 milhões de assistências para residências e veículos no primeiro semestre do ano e estamos buscando alavancar o crescimento de Serviços através da otimização da gestão e oferta de serviços também para terceiros, através da operação de assistência, que a partir deste trimestre migrou da estrutura de seguros para serviços.

Receitas e Clientes

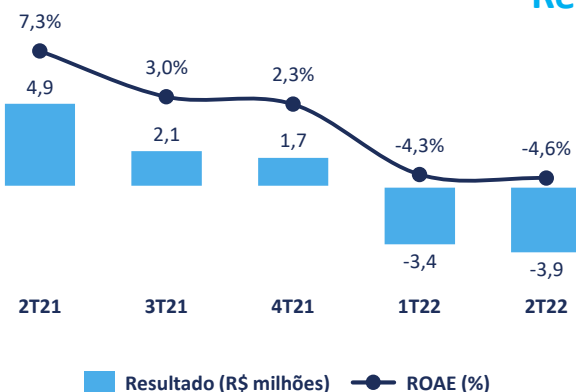
Concluimos a cisão dos serviços de assistência da operação de seguros para a “Porto Assistência”, que gera oportunidades de otimização da gestão da operação dentro do grupo, a ampliação da oferta de serviços para novos públicos, o desenvolvimento de novos serviços e ganhos de escala, com aumento da eficiência operacional.

Alcançamos no Carro Fácil, um aumento de 79,5% nas receitas trimestrais, decorrente da elevação de 45,3% no número de contratos ativos, mesmo diante das restrições para compra de veículos novos em função da falta de peças, e do aumento do ticket médio, em razão do reposicionamento do público alvo. Estamos focados no crescimento com qualidade da carteira de clientes, para aproveitar as oportunidade deste nicho de mercado que está em expansão e que migra de uma relação de propriedade para uma relação de experiência.

Seguimos avançando nas operações business to business, na venda de assinaturas de celular para clientes Porto e estamos trabalhando para ampliar a oferta de produtos de assinatura de bens. Assim, seguimos confiantes na estratégia de ofertar produtos com potencial elevado de crescimento, recorrência de receitas e perenidade atrativas, através da prestação de serviços com o padrão de alta qualidade da Porto Seguro.



Resultado e Rentabilidade



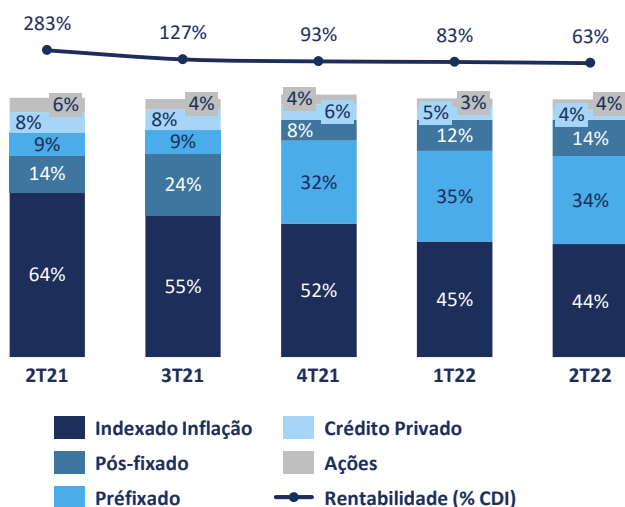
O resultado do primeiro trimestre foi de -R\$ 3,9 milhões, muito influenciado pelos ajustes necessários no produto Carro Fácil em função da baixa entrega de veículos 0km oriundos das montadoras, que só vieram a se regularizar em meados de março/22. Vale ressaltar que a Vertical de Serviços mantém a estratégia de crescimento na base de clientes não segurados Porto, e busca aumentar a oferta de serviços em prol de atender todo o ecossistema da companhia. Investimentos significativos em tecnologia para ganho de escala e melhoria de usabilidade tendem a acelerar, nos próximos períodos, o crescimento da vertical.

	2T22	2T21	Δ % / p.p	1T22	Δ % / p.p	1S22	1S21	Δ % / p.p
Porto Assistência								
Receita de Assistência (R\$ milhões)	177,9	-	-	-	-	177,9	-	-
Carro Fácil								
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	71,8	40,0	79,5%	60,8	18,1%	132,6	74,3	78,5%
Contratos Ativos (mil)	12	8	45,7%	11	9,3%	12	8	45,7%
Porto Faz e Reppara!								
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	21,8	15,0	45,3%	19,5	11,8%	41,3	28,1	47,0%
Qtd. Serviços Prestados - Porto Faz (mil)	23	23	1,7%	27	-13,3%	23	23	1,7%
Qtd. Contratos Ativos - Reppara! (mil)	26	12	115,7%	23	15,0%	26	12	115,7%
Tech Fácil								
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	9,5	1,3	-	6,2	53,2%	15,7	1,7	-
Contratos Ativos (mil)	9	2	309,5%	9	0,0%	9	2	309,5%
Outros Serviços								
Receita com Prestação de Serviços (R\$ milhões)	20,1	28,8	-30,1%	19,3	4,1%	39,4	59,0	-33,2%
Total - Vertical Serviços								
Total Receita de Serviços (R\$ milhões)	301,1	85,1	253,8%	105,8	184,6%	406,9	163,1	149,5%
Lucro Líquido (R\$ milhões)	(3,9)	4,9	-179,6%	(3,4)	14,7%	(7,3)	6,0	-221,7%
ROAE (%)	-4,6%	7,3%	(11,9)	-4,3%	(0,3)	-4,4%	4,5%	(8,9)

2 T 2 2

R\$ 15,2 bi
Carteira de Investimento
(Jun/22)

Abertura e Rentabilidade da Carteira de Investimentos



Desempenho da Carteira de Investimentos (ex-Previdência)

Rentabilidade das Aplicações Financeiras vs. CDI

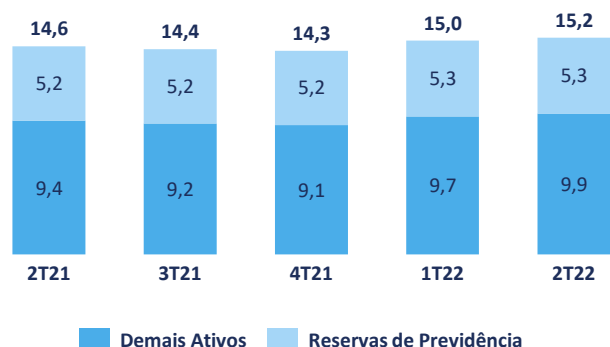
	Ex previdência	% do CDI
Últimos 3 m	1,82 %	62,6%
Últimos 12 m	7,30%	84,3%
Últimos 60 m	56,27%	172,0%

Posição em: 30/06/2022

	2T22	2T21	Var.%	1T22	Var.%	1S22	1S21	Var.%
Resultado Financeiro (ex. previdência)								
Resultado de Aplicações Financeiras	176,7	209,7	(15,7)	200,8	(12,0)	377,5	438,9	(14,0)
Adicional de Fracionamento	37,5	36,4	3,0	37,5	-	75,0	74,0	1,4
Atualização monetária e juros sobre empréstimos	(69,6)	(18,6)	274,2	(50,5)	37,8	(120,1)	(36,1)	232,7
Atualização monetária de passivos de seguros	(27,7)	(25,0)	10,8	(26,1)	6,1	(53,8)	(53,0)	1,5
Outros Resultados Financeiros	(0,5)	8,0	(106,3)	0,5	(200,0)	-	16,9	(100,0)
Total (ex previdência)	116,4	210,5	(44,7)	162,2	(28,2)	278,6	440,7	(36,8)
Resultado Financeiro de Operações de Previdência								
Resultado de Aplicações Financeiras	68,3	133,1	(48,7)	171,7	(60,2)	240,0	161,4	48,7
Atualização monetária - PGBL e VGBL	(36,0)	(59,5)	(39,5)	(116,6)	(69,1)	(152,6)	(43,3)	252,4
Atualização monetária - passivos de previdência	(59,7)	(110,0)	(45,7)	(67,5)	(11,6)	(127,2)	(191,0)	(33,4)
Total de Operações de Previdência	(27,4)	(36,4)	(24,7)	(12,4)	121,0	(39,8)	(72,9)	(45,4)
Resultado Financeiro Total	89,0	174,1	(48,9)	149,8	(40,6)	238,8	367,8	(35,1)

Carteira de Investimentos

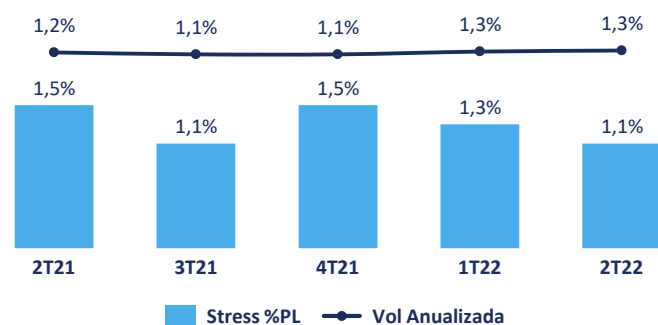
(R\$ bilhões)



O resultado financeiro foi de R\$ 89,0 milhões no 2T22 (-48,9% vs. 2T21) e de R\$ 238,8 milhões no 1S22 (-35,1% vs. 1S21).

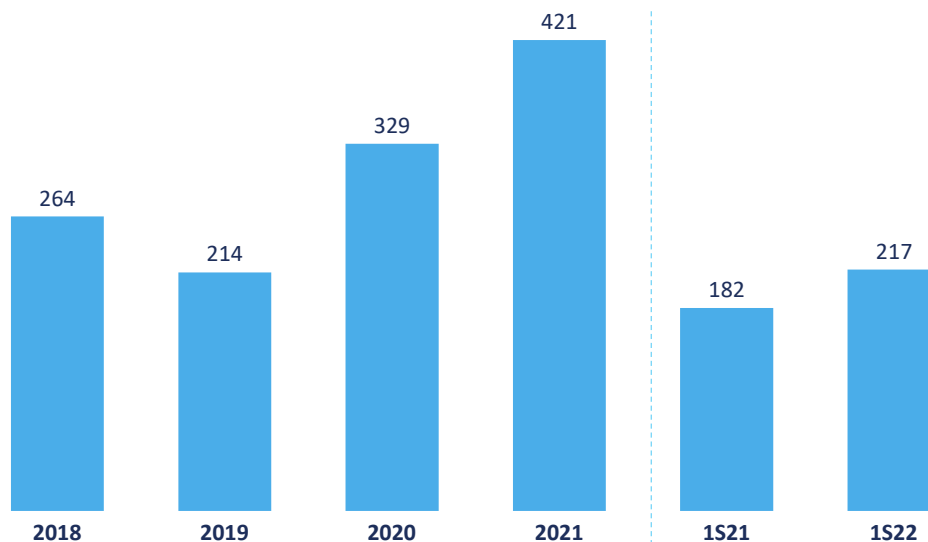
A carteira total de aplicações financeiras atingiu R\$ 15,2 bilhões, e obteve um rendimento de 1,99% no trimestre (68% do CDI) e de 4,32% no semestre (80% do CDI). Excluindo-se os recursos de provisões técnicas previdenciárias, a carteira de aplicações financeiras (R\$ 9,9 bilhões) obteve um rendimento de 1,82% no trimestre (63% do CDI) e de 3,88% no semestre (72% do CDI). O resultado do trimestre foi impactado principalmente pelo desempenho das alocações em renda variável.

Indicadores de Risco da Carteira de Investimentos



Investimentos (CAPEX)

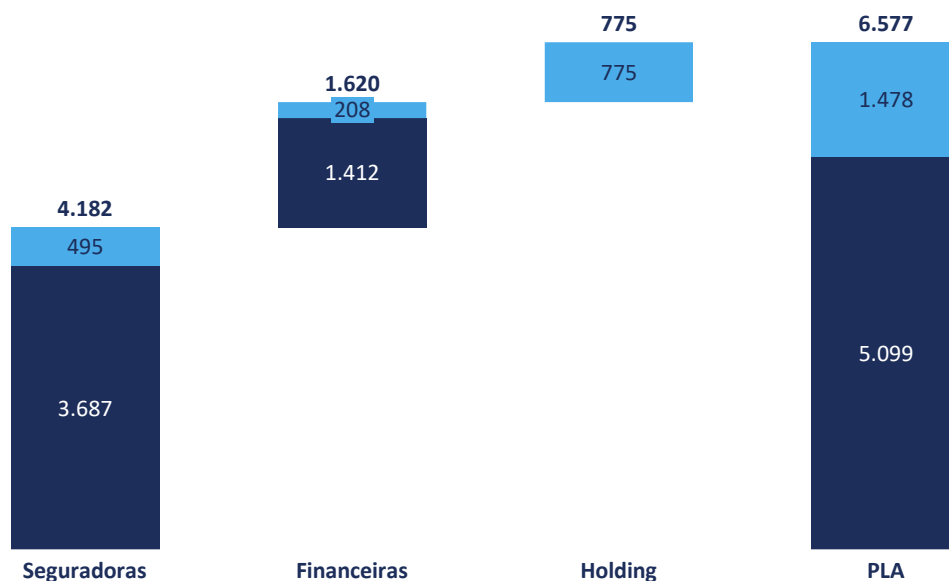
(R\$ milhões)



Temos realizado investimentos (CAPEX) relevantes em projetos de inovação e transformação digital, tais como Auto 2.0, que simplifica o processo de cotação de seguros, o desenvolvimento do Super App, que já está operando com os produtos mais relevantes, além dos investimentos recorrentes em desenvolvimento de sistemas, aquisição de licenças de software e infraestrutura de hardware, como servidores e notebooks, destinados ao aprimoramento e controle de processos de renovação tecnológica da Companhia.

Capital Regulatório

(R\$ milhões)



■ Suficiência de Capital ■ Necessidade de Capital

Patrimônio Líquido Ajustado (PLA): Patrimônio Líquido ajustado por adições e exclusões, conforme regulamentação da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;

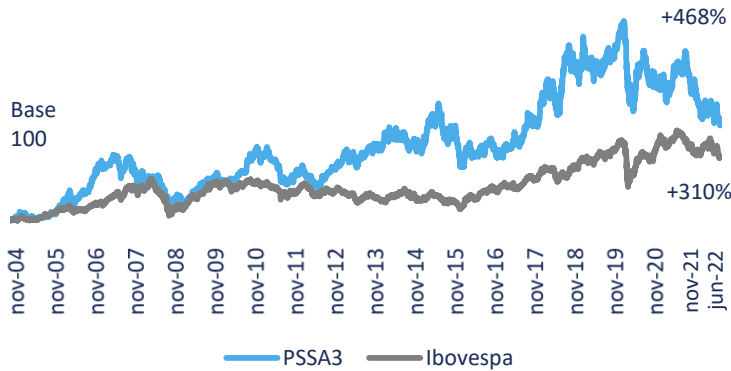
Necessidade de capital: capital mínimo requerido de acordo com os modelos regulatórios da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;

Capital Excedente: diferença entre o PLA e a necessidade de capital.

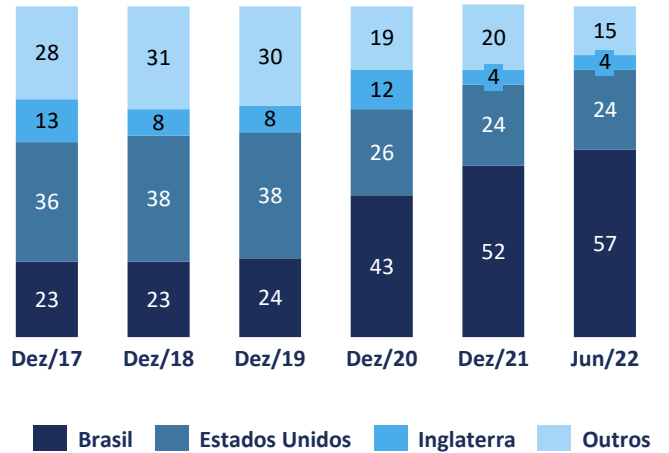
2 T 2 2

Desempenho PSSA3 vs. Ibovespa

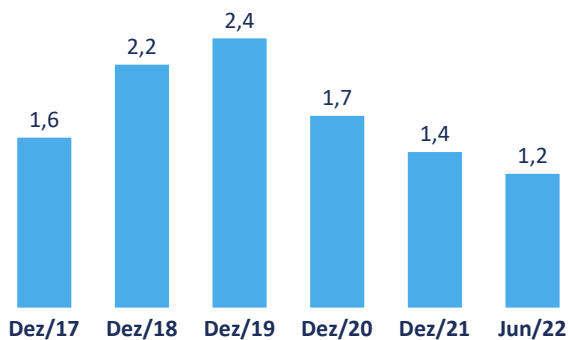
Do IPO (Nov/2004) até Jun/2022



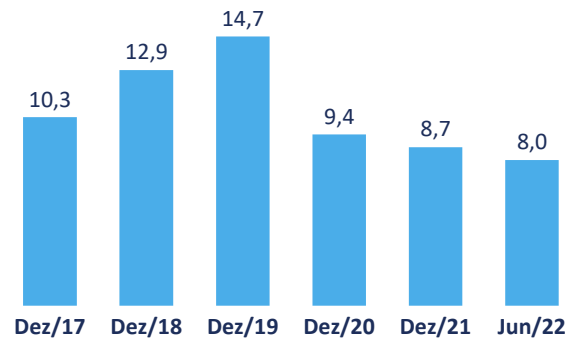
Abertura Geográfica das Ações em Circulação (%)



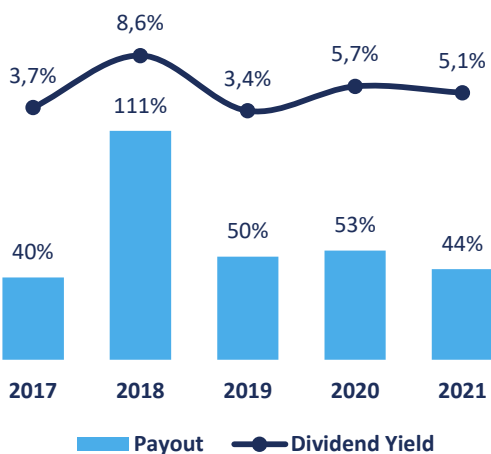
Preço / Valor Patrimonial



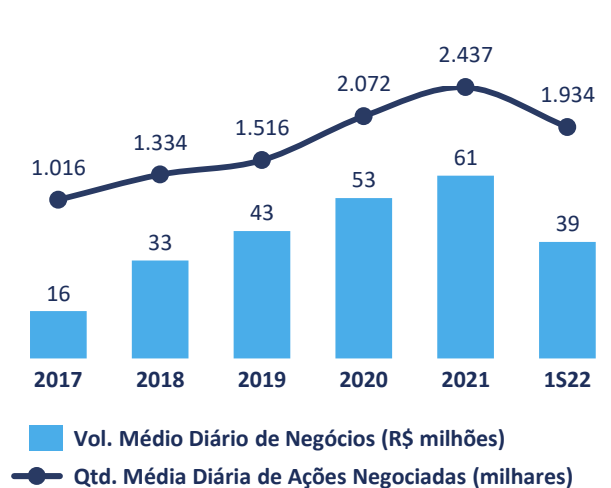
Preço / Lucro



Payout & Dividend Yield



Negociabilidade



INGRESSO DA PORTO SEGURO NO PACTO GLOBAL



Pacto Global
Rede Brasil

Agora, a Porto é integrante do Pacto Global da ONU. Isso significa que a Companhia se compromete publicamente com os dez princípios universalmente aceitos nas áreas de direitos humanos, trabalho, meio ambiente e combate à corrupção, além dos 17 Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (ODS) com metas até 2030.

Junto com os outros integrantes da iniciativa, ampliaremos as ações que contribuem para a redução da pobreza e da fome, ofereceremos educação de qualidade para todos, protegeremos o planeta e promoveremos sociedades pacíficas e inclusivas, entre outras iniciativas. Há mais de 20 anos, a Porto já têm iniciativas que colaboram com a maioria dos ODS, que fazemos de forma espontânea porque esse sempre foi o nosso jeito: ser um porto seguro para a vida das pessoas. A assinatura do pacto, então, corrobora e potencializa o nosso compromisso com o desenvolvimento social e com o meio ambiente. Também aprovamos a criação de um Comitê de Sustentabilidade ligado ao Conselho de Administração, que terá como primeiro objetivo o acompanhamento de indicadores relacionados ao cumprimento dos ODS.

PORTO VOLUNTÁRIO – 1º CICLO DE 2022 ENCERRADO

No primeiro semestre o Programa de Voluntariado da Porto realizou 36 ações com a atuação de 383 funcionários Brasil, beneficiando 18 instituições e gerando mais de 3 mil atendimentos. Quando consideradas as ações de todo Brasil, 56% delas foram realizadas à distância e 44% foram ações presenciais. 100% das ações estão vinculadas aos Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (ODS), destacando os seguintes:



CERTIFICADO GREAT PLACE TO WORK



#somosgreatplacetowork
Mais uma conquista do nosso time!

A Porto foi eleita como um excelente lugar para se trabalhar pela Great Place to Work Brasil (GPTW). Os nossos colaboradores são uma prioridade, e investimos na saúde integral e na qualidade de vida dos times, proporcionando um ambiente agradável, respeitoso e cada vez mais inclusivo, para que todos possam ser quem realmente são. Por isso, esse resultado confirma o nosso propósito de ser cada vez mais um porto seguro para as pessoas e os seus sonhos.

RANKINGS ESG E REPUTAÇÃO CORPORATIVA MERCO

A Porto Seguro ficou na 1ª posição do ranking Merco (Monitor Empresarial de Reputação Corporativa) de Responsabilidade ESG 2021 na categoria Seguros, e em 26º lugar no ranking geral – entre as 100 empresas com melhor desempenho nas áreas de ESG.

Também ocupou a 1ª posição no ranking MERCO de Reputação Corporativa na categoria Seguros e a 17ª posição no ranking geral – entre as 100 empresas com a melhor reputação no mercado. Estes reconhecimentos salientam o comprometimento da Companhia com o meio ambiente, sociedade, colaboradores e mercado como um todo.



TEMPORADA DE SUSTENTABILIDADE 2022



Nesta temporada destacamos os seguintes objetivos:

- Reforçar nosso compromisso coletivo com o planeta através da adesão do Pacto Global;
- Ampliar nosso conhecimento sobre essa temática através da Jornada da Sustentabilidade e ASG, uma trilha de educação e aprendizagem para colaboradores(as) que ampliará o repertório sobre a temática, através de 5 fases e diferentes formatos como: podcast, vídeo pílulas, artigos, lives e muito mais.

EXPERIÊNCIAS DE EDUCAÇÃO SOCIOAMBIENTAL

Através de atividades práticas que proporcionam uma vivência em temas relacionados à sustentabilidade, foram realizadas expedições socioambientais com a turma de trainees, a área de riscos e jovens aprendizes, contando com a participação de 59 funcionários. Tivemos a ação da Horta Comunitária com os dias de plantio e colheita recebendo o Instituto Porto, com a participação de 31 funcionários e a produção de mais de 500 alimentos.



OUTRAS INICIATIVAS

Instituto Porto – Curso de Reforço para o ENEM: O Instituto Porto abriu vagas para um curso de reforço para o ENEM, buscando apoiar pessoas que têm interesse em ingressar no ensino superior. Por meio da plataforma “Descomplica” o aluno poderá estudar diversas matérias de forma gratuita, além de se conectar com palestras e orientações de profissionais. Até agora 272 pessoas já se inscreveram.



Instituto Porto – Campanha de Saúde Bucal: A Campanha de Saúde Bucal busca apoiar com a avaliação da saúde bucal das crianças e adolescentes atendidos no Instituto Porto e encaminhamento dos casos para Clínicas parceiras, para os tratamentos necessários, além de orientação sobre higiene bucal. Foram 51 voluntários e 140 crianças beneficiadas pelo programa.



Campos Elíseos + Gentil – Carroça Elétrica: O Projeto piloto foi implantado esse ano com o objetivo de inovar a principal ferramenta de trabalho dos catadores do bairro, contribuindo com a qualidade de vida e aumento de geração de renda dos mesmos e colaborando nas ações de zeladoria e no impacto ao meio ambiente. Em três meses de projeto os dois catadores juntos coletaram 5,7 toneladas de materiais recicláveis, representando um aumento de 160% na quantidade de materiais coletados por eles sem usar o carrinho.

PRINCIPAIS INDICADORES SOCIOAMBIENTAIS

	2017	2018	2019	2020	2021	1S21	1S22	
Ambiental	Consumo de água absoluto (milhares de m³)	N.D.	59,2	89,8	26,1	27,6	11,7	47,4
	Consumo de energia absoluto (milhões de kWh)	44,2	33,7	33,2	17,6	19,3	9,0	14,0
	Total de resíduos (orgânico + reciclável) gerados (toneladas)	1.075	857	760	213	302	146,0	202,7
	Eficiência do descarte dos resíduos gerados	57%	76%	68%	69%	75%	74%	79%
Educação Socioambiental	Quantidade de ações de Educação Socioambiental Corporativa	47	42	57	302	420	169	33
	Quantidade de participações	5.256	2.103	2.396	17.568	46.787	11.264	9.910
Voluntariado	Quantidade de voluntários	607	616	847	728	611	314	383
	Quantidade de alunos em formação para capacitação profissional	1.069	1.193	823	707	792	339	275
Instituto Porto Seguro	Retenção dos alunos	80%	83%	85%	84%	79%	89%	65%
	Quantidade de crianças assistidas pelo Programa Ação Educa	205	220	189	165	173	168	167
Associação Campos Elíseos + Gentil	Quantidade de protocolos abertos de limpeza e manutenção do bairro	1.132	1.150	1.126	470	483	256	317
	Resolubilidade dos protocolos junto aos órgãos públicos	84%	73%	84%	68%	83%	77%	72%

PORTO SEGURO S.A. E CONTROLADAS
BALANÇOS PATRIMONIAIS EM 30 DE JUNHO DE 2022 E 31 DE DEZEMBRO DE 2021
 (Valores expressos em milhares de reais)

	Jun/22	Jun/21
ATIVO		
Circulante	29.363.270	27.311.577
Caixa e equivalentes de caixa	2.258.370	1.400.834
Ativos financeiros		
Aplicações financeiras avaliadas ao valor justo por meio do resultado	7.149.852	7.477.041
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	9.726.583	9.382.483
Prêmios a receber de segurados	6.183.894	5.550.561
Recebíveis de prestação de serviços	192.050	80.400
Ativos de resseguro	164.857	159.734
Impostos e contribuições a recuperar	277.958	218.243
Bens à venda	354.508	208.844
Custos de aquisição diferidos	2.425.902	2.218.715
Instrumentos financeiros derivativos	-	18.022
Outros ativos	629.296	596.700
Não circulante	16.569.340	15.561.321
Realizável a longo prazo		
Ativos financeiros		
Aplicações financeiras a valor justo por meio do resultado	1.910	1.808
Aplicações financeiras a valor justo por meio de outros resultados abrangentes	3.297.022	3.718.693
Aplicações financeiras mensuradas ao custo amortizado	3.209.459	2.352.016
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	1.120.781	1.142.828
Prêmios a receber de segurados	358.557	301.708
Ativos de resseguro	10.067	13.779
Imposto de renda e contribuição social diferidos	1.109.350	926.965
Impostos e contribuições a recuperar	2.316	2.295
Custos de aquisição diferidos	214.078	166.862
Depósitos judiciais	1.494.316	1.541.862
Outros ativos	17.361	39.769
Investimentos		
Participações em coligadas e entidades controladas em conjunto	281.417	579.447
Outros investimentos	46.739	34.982
Propriedades para investimentos	213.424	103.203
Imobilizado	2.287.283	2.158.579
Intangível	2.812.807	2.378.685
Ativo de direito de uso	92.453	97.840
TOTAL DO ATIVO	45.932.610	42.872.898
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
Circulante	26.641.756	24.959.484
Passivos de contratos de seguro e previdência complementar	11.773.561	10.670.728
Débitos de operações de seguro e resseguro	643.723	615.783
Passivos financeiros	12.265.634	11.658.869
Impostos e contribuições a recolher	632.374	660.563
Dividendos e JCP a pagar	285.502	357.970
Instrumentos financeiros derivativos	3.417	-
Passivo de arrendamento	13.110	12.894
Outros passivos	1.024.435	982.677
Não circulante	9.881.281	8.548.686
Passivos de contratos de seguro e previdência complementar	5.859.423	5.758.977
Passivos financeiros	1.847.847	755.193
Impostos de renda e contribuição social diferidos	346.094	312.849
Impostos e contribuições a recolher	24.591	20.640
Passivo de arrendamento	115.879	118.814
Provisões judiciais	1.356.643	1.396.597
Outros passivos	330.804	185.616
Patrimônio líquido	9.409.573	9.364.728
Capital social	8.500.000	8.500.000
Reservas de lucros	803.214	793.395
(-) Ações em tesouraria	(202.794)	(205.493)
Reservas de lucros - demais	1.006.008	998.888
Dividendos adicionais propostos	-	261.729
Outros resultados abrangentes	(199.763)	(190.565)
Lucros acumulados	306.497	-
Participação dos acionistas não controladores	(375)	169
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	45.932.610	42.872.898

2 T 2 2

PORTO SEGURO S.A. E CONTROLADAS
DEMONSTRAÇÕES DOS RESULTADOS
(Valores expressos em milhares de reais)

	2T22	2T21	Δ % / p.p.	1T22	Δ % / p.p.	1S22	1S21	Δ % / p.p.
RECEITAS								
Prêmios de seguros emitidos e contraprestações líquidas	5.425.250	4.042.972	34,2	4.797.062	13,1	10.222.312	8.078.686	26,5
(-) Prêmios de resseguros cedidos	(24.401)	(30.990)	(21,3)	(30.530)	(20,1)	(54.931)	(52.282)	5,1
(=) Prêmios e contraprestações, líquidos de resseguro	5.400.849	4.011.982	34,6	4.766.532	13,3	10.167.381	8.026.404	26,7
Receitas de operações de crédito	714.513	514.472	38,9	664.434	7,5	1.378.947	937.020	47,2
Receitas de prestação de serviços	555.197	324.453	71,1	351.446	58,0	906.643	641.318	41,4
Contribuições de planos de previdência	35.517	36.953	(3,9)	35.417	0,3	70.934	70.537	0,6
Receita com títulos de capitalização	16.227	14.105	15,0	15.312	6,0	31.539	27.390	15,1
Outras receitas operacionais - seguros e operadora	6.943	6.453	7,6	5.621	23,5	12.564	14.171	(11,3)
Outras receitas operacionais - outros	94.420	255.715	(63,1)	24.441	286,3	118.861	285.576	(58,4)
Equivalência patrimonial	(7.058)	-	-	(12.174)	(42,0)	(19.232)	-	-
	6.816.608	5.164.133	32,0	5.851.029	16,5	12.667.637	10.002.416	26,6
DESPESAS								
Variação das provisões técnicas - seguros	(673.063)	(79.881)	742,6	(327.602)	105,5	(1.000.665)	(286.594)	249,2
Variação das provisões técnicas - previdência	(30.594)	(41.022)	(25,4)	(30.913)	(1,0)	(61.507)	(66.950)	(8,1)
(=) Total de variação das provisões técnicas	(703.657)	(120.903)	482,0	(358.515)	96,3	(1.062.172)	(353.544)	200,4
Sinistros retidos bruto	(3.379.468)	(2.266.922)	49,1	(3.124.140)	8,2	(6.503.608)	(4.523.781)	43,8
(-) Recuperações de resseguradoras	17.972	34.759	(48,3)	18.523	(3,0)	36.495	69.430	(47,4)
(-) Recuperações de salvados e ressarcimentos	376.854	312.226	20,7	398.431	(5,4)	775.285	611.655	26,8
Benefícios de planos de previdência	(580)	(3.606)	(83,9)	(39)	1.387,2	(619)	(4.318)	(85,7)
(=) Despesas com sinistros e benefícios, líquidas	(2.985.222)	(1.923.543)	55,2	(2.707.225)	10,3	(5.692.447)	(3.847.014)	48,0
Custos de aquisição - seguros	(1.016.034)	(911.816)	11,4	(951.390)	6,8	(1.967.424)	(1.818.057)	8,2
Custos de aquisição - outros	(99.969)	(89.595)	11,6	(83.036)	20,4	(183.005)	(179.383)	2,0
Despesas administrativas - seguros	(623.650)	(543.267)	14,8	(539.222)	15,7	(1.162.872)	(1.096.552)	6,0
Despesas administrativas - outros	(315.363)	(345.169)	(8,6)	(272.991)	15,5	(588.354)	(628.306)	(6,4)
Despesas com tributos - seguros	(102.602)	(104.574)	(1,9)	(102.265)	0,3	(204.867)	(207.924)	(1,5)
Despesas com tributos - outros	(60.037)	(46.556)	29,0	(52.595)	14,1	(112.632)	(90.103)	25,0
Custos dos serviços prestados	(203.516)	(45.095)	351,3	(52.330)	288,9	(255.846)	(99.014)	158,4
Outras despesas operacionais - seguros	(81.183)	(85.934)	(5,5)	(107.848)	(24,7)	(189.031)	(172.869)	9,3
Outras despesas operacionais - outros	(560.326)	(327.643)	71,0	(530.260)	5,7	(1.090.586)	(587.501)	85,6
	(6.751.559)	(4.544.095)	48,6	(5.757.677)	17,3	(12.509.236)	(9.080.267)	37,8
LUCRO OPERACIONAL ANTES DO RESULTADO FINANCEIRO	65.049	620.038	(89,5)	93.352	(30,3)	158.401	922.149	(82,8)
Receitas financeiras - seguros	335.405	325.827	2,9	377.340	(11,1)	712.745	623.409	14,3
Receitas financeiras - outros	79.871	85.370	(6,4)	143.745	(44,4)	223.616	152.950	46,2
Despesas financeiras - seguros	(205.864)	(207.437)	(0,8)	(276.219)	(25,5)	(482.083)	(335.435)	43,6
Despesas financeiras - outros	(120.422)	(29.682)	307,3	(95.096)	26,6	(215.518)	(73.145)	195,6
	88.990	174.078	(48,9)	149.770	(40,6)	238.760	367.784	(35,1)
LUCRO OPERACIONAL	154.039	794.116	(80,6)	243.122	(36,6)	397.161	1.289.933	(69,2)
LUCRO ANTES DO IMPOSTO DE RENDA E DA CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	154.039	794.116	(80,6)	243.122	(36,6)	397.161	1.289.933	(69,2)
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL	(22.584)	(137.452)	(83,6)	(68.017)	(66,8)	(90.601)	(338.598)	(73,2)
Corrente	(106.277)	(257.138)	(58,7)	(133.464)	(20,4)	(239.741)	(541.153)	(55,7)
Diferido	83.693	119.686	(30,1)	65.447	27,9	149.140	202.555	(26,4)
LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO	131.455	656.664	(80,0)	175.105	(24,9)	306.560	951.335	(67,8)
Atribuível a:								
- Acionistas da Companhia	131.394	656.670	(80,0)	175.103	(25,0)	306.497	951.339	(67,8)
- Acionistas não controladores em controladas	61	(6)	(1.116,7)	2	2.950,0	63	(4)	(1.675,0)
Taxa efetiva IR e CS sobre o resultado antes dos impostos	14,7%	17,3%	(2,6)	28,0%	(13,3)	22,8%	26,2%	(3,4)
	(22,6)	(137,5)	(83,6)	(68,0)	(66,8)	(90,6)	(338,6)	(73,2)

**DEMONSTRAÇÕES DOS FLUXOS DE CAIXA
PARA OS PERÍODOS FINDOS EM 30 DE JUNHO DE 2022 E 2021
(Em milhares de reais)**

	2022	2021
CAIXA LÍQUIDO DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS	2.366.861	461.624
Caixa gerado nas operações	1.828.721	763.251
Lucro líquido do período	306.560	951.335
Depreciações - imobilizado	62.870	49.820
Amortizações	69.091	61.413
Resultado de equivalência patrimonial	19.232	-
Perda (Reversão de perdas) por redução ao valor recuperável dos ativos	505.237	204.887
Passivos de contratos de seguros e de previdência complementar	1.022.062	(514.609)
Provisões judiciais	(27.349)	19.891
Resultado na venda de imobilizado	(128.982)	(9.486)
Variações nos ativos e passivos	827.700	121.899
Aplicações financeiras a valor justo por meio do resultado	327.087	823.919
Aplicações financeiras - demais categorias	(435.772)	(271.976)
Prêmios a receber de segurados	(686.977)	(76.738)
Empréstimos e recebíveis	(799.072)	(1.375.711)
Ativos de resseguro	(1.411)	6.376
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(164.963)	(162.595)
Impostos e contribuições a recuperar	(59.736)	(90.830)
Bens à venda	(154.666)	(6.633)
Custos de aquisição diferidos	(254.403)	(62.370)
Depósitos judiciais	47.546	4.831
Outros ativos	28.383	(95.962)
Operações de arrendamentos	2.668	1.975
Pagamento de passivos de seguros e de previdência complementar	181.217	149.051
Débitos de operações de seguros e resseguros	27.940	3.032
Passivos financeiros	2.397.297	1.238.806
Instrumentos financeiros derivativos	21.439	(5.595)
Impostos e contribuições a recolher	157.109	346.633
Pagamento de provisões judiciais	(12.604)	(6.962)
Outros passivos	206.618	(297.352)
Outros	(289.560)	(423.526)
Outros resultados abrangentes	(9.198)	(148.273)
Participação dos acionistas não controladores	(607)	14
Imposto de renda e contribuição social pagos	(181.347)	(223.893)
Juros sobre captação de recursos pagos	(98.408)	(51.374)
CAIXA LÍQUIDO DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTO	(565.802)	(248.249)
Alienação de imobilizado e intangível	468.522	94.480
Aquisição de imobilizado	(531.992)	(211.138)
Aquisição de intangível	(502.332)	(131.591)
CAIXA LÍQUIDO DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTO	(943.523)	(550.373)
Captação de recursos	1.340.162	549.028
Pagamento de empréstimos e arrendamentos (exceto juros)	(1.939.632)	(550.760)
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	(344.053)	(548.641)
AUMENTO/(REDUÇÃO) DE CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	857.536	(336.998)
Saldo inicial de caixa e equivalentes de caixa	1.400.834	915.881
Saldo final de caixa e equivalentes de caixa	2.258.370	578.883

2 T 2 2

RECEITAS (valores em R\$ milhões)

PRÊMIOS EMITIDOS DE SEGUROS, RECEITAS DE PREVIDÊNCIA E CAPITALIZAÇÃO	2T22	2T21	Var.%	1S22	1S21	Var.%	1T22	Var.%
Auto	3.369,6	2.481,3	35,8	6.222,0	4.929,6	26,2	2.852,4	18,1
Patrimonial	486,0	381,1	27,5	957,8	789,2	21,4	471,8	3,0
Vida	314,1	268,5	17,0	603,6	508,4	18,7	289,5	8,5
Previdência	105,7	106,0	(0,3)	206,0	206,8	(0,4)	100,3	5,4
Porto Seguro Uruguai	114,6	93,8	22,2	229,9	200,0	15,0	115,3	(0,6)
Transportes	72,5	55,6	30,4	131,5	106,6	23,4	59,0	22,9
Outros Seguros	49,6	26,9	84,4	83,6	53,2	57,1	34,0	45,9
Outras Receitas Operacionais de Seguros	14,9	14,3	4,2	28,3	25,7	10,1	13,4	11,2
Total Vertical Porto Seguros	4.527,0	3.427,5	32,1	8.462,7	6.819,5	24,1	3.935,7	15,0
Cartão de Crédito e Financiamento	714,5	514,5	38,9	1.378,9	937,0	47,2	664,4	7,5
Riscos Financeiros e Capitalização	209,2	169,6	23,3	447,0	379,2	17,9	237,8	(12,0)
Consórcio	142,8	117,1	21,9	276,6	228,5	21,1	133,8	6,7
Gestão de ativos	17,7	18,7	(5,3)	34,1	36,9	(7,6)	16,4	7,9
Outras Receitas Operacionais de Negócios Financeiros e Serviços	11,9	7,1	67,6	17,9	19,6	(8,7)	6,0	98,3
Total Vertical Porto Seguro Bank	1.096,1	827,0	32,5	2.154,5	1.601,2	34,6	1.058,4	3,6
Saúde Empresarial	717,5	476,7	50,5	1.367,8	930,7	47,0	650,3	10,3
Odonto	37,8	34,0	11,2	75,1	71,6	4,9	37,3	1,3
Serviços Médicos e Saúde Ocupacional	33,5	30,1	11,3	65,7	61,5	6,8	32,2	4,0
Portomed	0,2	0,5	(60,0)	0,3	1,3	(76,9)	0,1	100,0
Outras Receitas Operacionais de Saúde	-	0,1	(100,0)	0,1	0,2	(50,0)	0,1	(100,0)
Total Vertical Porto Saúde	789,0	541,4	45,7	1.509,0	1.065,3	41,7	720,0	9,6
Serviços de Assistência	177,9	-	-	177,9	-	-	-	-
Carro Fácil	71,8	40,0	79,5	132,6	74,3	78,5	60,8	18,1
Porto Faz e Repara!	21,8	15,0	45,3	41,3	28,1	47,0	19,5	11,8
Monitoramento	3,0	2,5	20,0	6,0	4,9	22,4	3,0	-
Outros Serviços	26,6	27,6	(3,6)	49,1	55,8	(12,0)	22,5	18,2
Outras Receitas Operacionais de Serviços	-	-	-	-	-	-	-	-
Total Vertical Serviços	301,1	85,1	253,8	406,9	163,1	149,5	105,8	184,6
Total de Prêmios Ganhos	4.730,2	3.932,1	20,3	9.168,6	7.739,8	18,5	4.438,4	6,6
Atendimento	60,1	62,3	(3,5)	123,5	124,5	(0,8)	63,4	(5,2)
Porto.Pet	-	11,1	(100,0)	-	26,8	(100,0)	-	-
Receita com Imóveis	0,3	0,5	(40,0)	1,0	1,2	(16,7)	0,7	(57,1)
Receita Total	6.773,6	4.954,9	36,7	12.657,6	9.801,6	29,1	5.884,0	15,1
RESULTADO FINANCEIRO	2T22	2T21	Var.%	1S22	1S21	Var.%	1T22	Var.%
Resultado Financeiro - Seguros	129,6	118,2	9,6	230,7	287,7	(19,8)	101,1	28,2
Resultado Financeiro - Outros (Negócios Financeiros / Serviços / Controladora)	(40,6)	55,9	(172,6)	8,1	80,1	(89,9)	48,7	(183,4)
Resultado Financeiro Total	89,0	174,1	(48,9)	238,8	367,8	(35,1)	149,8	(40,6)
ÍNDICES (%)	2T22	2T21	Var.%	1S22	1S21	Var.%	1T22	Var.%
INADIMPLÊNCIA	2T22	2T21	Var.%	1S22	1S21	Var.%	1T22	Var.%
Atrasos acima de 90 dias	6,8	3,9	2,9	6,8	3,9	2,9	6,2	0,6
SINISTRALIDADE	2T22	2T21	Var.%	1S22	1S21	Var.%	1T22	Var.%
Auto	67,5	44,1	23,4	66,4	47,1	19,3	65,3	2,2
Saúde + Odonto	80,9	82,5	(1,6)	78,1	76,8	1,3	75,1	5,8
Patrimonial	36,7	29,1	7,6	37,6	33,2	4,4	38,5	(1,8)
Vida	36,5	75,4	(38,9)	36,5	60,1	(23,6)	36,5	-
Riscos Financeiros	54,8	31,9	22,9	55,1	31,2	23,9	55,4	(0,6)
Sinistralidade Total	63,1	48,8	14,3	62,1	49,6	12,5	61,0	2,1
DESPESA DE COMERCIALIZAÇÃO	2T22	2T21	Var.%	1S22	1S21	Var.%	1T22	Var.%
Custos de aquisição - Seguros	21,5	23,2	(1,7)	21,5	23,5	(2,0)	21,4	0,1
DESPESAS ADMINISTRATIVAS / OPERACIONAIS / TRIBUTOS	2T22	2T21	Var.%	1S22	1S21	Var.%	1T22	Var.%
Despesas Administrativas - Seguros	13,2	13,8	(0,6)	12,7	14,2	(1,5)	12,1	1,1
Outras Receitas/Desp. Operacionais - Seguros	1,6	2,0	(0,4)	1,9	2,1	(0,2)	2,4	(0,8)
Total de Despesas Administrativas e Operacionais	14,8	15,8	(1,0)	14,6	16,3	(1,7)	14,5	0,3
Despesas Tributos - Seguros	2,2	2,7	(0,5)	2,2	2,6	(0,4)	2,3	(0,1)
MARGEM E RENTABILIDADE	2T22	2T21	Var.%	1S22	1S21	Var.%	1T22	Var.%
Índice Combinado - Seguros var. p.p.	101,6	90,5	11,1	100,4	92,0	8,4	99,2	2,4
Índice Combinado Ampliado - Seguros var. p.p.	98,8	87,9	10,9	97,9	88,7	9,2	97,0	1,8
Patrimônio Líquido s/ Business Combination R\$ milhões var.%	8.670,0	8.585,7	1,0	8.670,0	8.585,7	1,0	8.554,8	1,3
Patrimônio Líquido c/ Business Combination - R\$ milhões var.%	9.409,9	9.333,2	0,8	9.409,9	9.333,2	0,8	9.296,6	1,2
Lucro Líquido s/ Business Combination - R\$ milhões var.%	133,3	658,5	(79,8)	310,3	955,1	(67,5)	177,0	(24,7)
Lucro Líquido c/ Business Combination - R\$ milhões var.%	131,4	656,6	(80,0)	306,5	951,3	(67,8)	175,1	(25,0)
Rentabilidade do Patrimônio (ROAE%) s/ Business Combination var. p.p.	6,2	31,9	(25,7)	7,2	22,7	(15,5)	8,2	(2,0)
Rentabilidade do Patrimônio (ROAE%) c/ Business Combination var. p.p.	5,6	29,2	(23,6)	6,5	20,8	(14,3)	7,5	(1,9)
Lucro por Ação s/ Business Combination - R\$ var.%	0,21	2,04	(89,7)	0,48	2,96	(83,8)	0,27	(22,2)
Lucro por Ação c/ Business Combination - R\$ var.%	0,20	2,04	(90,2)	0,48	2,95	(83,7)	0,27	(25,9)
Quantidade de Ações (média ponderada) - milhares var. %	644.151	322.179	99,9	644.151	322.179	99,9	644.138	0,0
Quantidade de Ações em Tesouraria - milhares var.%	8.735	3.369	159,3	8.735	3.369	159,3	8.735	-

PRINCIPAIS ÍNDICES AJUSTADOS ¹	2T22	2T21	Var.%	1S22	1S21	Var.%	1T22	Var.%
Sinistralidade Auto	66,6	44,1	22,5	65,9	47,1	18,8	65,3	1,3
Sinistralidade Patrimonial	35,9	29,1	6,8	37,2	33,2	4,0	38,5	(2,6)
Sinistralidade Total	62,8	48,8	14,0	61,9	49,6	12,3	61,0	1,8
Índice Combinado - Seguros var. p.p.	100,9	90,5	10,4	100,1	92,0	8,1	99,2	1,7
Índice Combinado Ampliado - Seguros var. p.p.	98,2	87,9	10,3	97,6	88,7	8,9	97,0	1,2

(1) excluindo efeitos Porto Assistência

- **Destaques Operacionais e Financeiros (pág. 4):**
 - **Receita Total:** Prêmios Emitidos de Seguros + Receitas de Negócios Financeiros e Serviços + Outras Receitas Operacionais
 - O Net Promoter Score (**NPS**) é um indicador que mede, numa escala de -100 a 100, a disposição do cliente em recomendar os produtos ou serviços de uma empresa a terceiros, refletindo sua satisfação e lealdade à marca.
- **Porto Seguros (pág. 6):** composto por Auto, Patrimoniais, Vida, Previdência, Uruguai, Transportes, Rural e Responsabilidades
 - **Índice Combinado:** Índice recorrente, que exclui despesas não recorrentes relacionadas à pandemia (doações adicionais e incentivos a programas sociais, incluindo o programa “Meu Porto Seguro”), no 1T21
- **Previdência (pág. 9):**
 - **Captação Bruta:** total de contribuições + aportes + portabilidades entrada
 - **Captação Líquida:** captação Bruta – resgates – portabilidades saída
 - **Receita Total:** rendas de contribuições de previdência (acumulação + risco) + prêmios de VGBL
 - **Ativos sob Gestão:** considera somente recursos dos participantes
- **Porto Saúde (pág. 12):** composto por Saúde Empresarial, Seguro Odontológico, Serviços Médicos, Saúde Ocupacional e Portomed
- **Porto Seguro Bank (pág. 17):** composto por Cartão de Crédito e Financiamento, Riscos Financeiros, Consórcio, Gestão de Ativos e Capitalização
- **Cartão de Crédito e Financiamento (pág. 18):**
 - **Receita de Intermediação Financeira:** Receitas principalmente de juros de parcelamento da fatura do cartão e resultado de empréstimos (CDC)
 - **Receitas de Serviços:** Receitas principalmente de interchange e anuidade do cartão
 - **Outras Receitas:** Juros e encargos de mora por pagamentos em atraso das operação de CDC
 - **Índice de Cobertura:** Saldo de provisões / Saldo de Inadimplência
 - **Custo do Risco:** (Despesas de provisões + Perdas de crédito) / Resultado da Intermediação Financeira
- **Efeitos IFRS9 (pág. 22):** O refinamento do modelo de IFRS9, com efeito a partir de mar/21, causou impacto na carteira de crédito, nas receitas de intermediação financeira (através da reversão relacionada ao *accrual* de juros sobre atrasos acima de 60 dias) e nas provisões (que lançavam a prejuízo atrasos acima de 360 dias e que agora passaram a lançar para um prazo acima de 1.890 dias para operações com cartão de crédito e 1.620 dias para operações de CDC).
- **Valores e índices pró-forma excluindo os impactos do refinamento do modelo de IFRS9 (pág. 18):**
 - **Carteira de Crédito:** R\$ 13,6 bilhões no 2T22 e R\$ 11,3 bilhões no 2T21
 - **PCLD - Perdas/Provisões para Créditos de Liquidação Duvidosa:** R\$ 1.055 milhões no 2T22 e R\$ 649 milhões no 2T21
- **Serviços (pág. 23):** composto por, Carro Fácil, Tech Fácil, Porto Faz, Reppara!, Renova, Monitoramento de Veículos, dentre outros serviços
- **Resultado Financeiro (pág. 25):**
 - **Outros Resultados Financeiros:**
 - **Ex-previdência:** Resultado principalmente do adicional de fracionamento de prêmios de seguros, atualização monetária dos passivos de seguros, dentre outros
 - **Previdência:** Resultado principalmente da atualização monetária dos passivos de previdência
- **Investimentos/Capex (pág. 26):** “Desenvolvimento de Sistemas e Outros Intangíveis”, “Hardware e Software”, “Móveis, Equipamentos e Veículos” e “Imóveis”
- **Proventos (pág. 27):**
 - **Payout:** Total de proventos distribuídos (dividendos e juros sobre o capital próprio) / Lucro Líquido
 - **Dividend Yield:** Total de proventos distribuídos no período (por ação) / Preço da ação no último dia do período



EQUIPE DE RI

Roberto Santos - CEO e DRI

Aleksandro Borges - Coordenador

Eduardo Marcelo - Analista

Gustavo Scarnera - Analista

CONTATO

Alameda Barão de Piracicaba, 740 - 11º Andar - São Paulo, SP

<https://ri.portoseguro.com.br>

gri@portoseguro.com.br



 **Porto Seguro SA**