

Resultados

4° Trimestre / 2024



Destques do Trimestre



Lucro líquido e ROE recordes no 4T24, atingindo 16,0%, com manutenção de métricas robustas de balanço

Crescimento do Lucro Líquido e ROE, com **expansão** da Carteira de Crédito

Lucro Líquido
Recorrente

R\$ 542 mm (4T24)

▲ 9,2% vs 3T24 ▲ 79,2% vs 4T23

302	321	363	496
4T23	1T24	2T24	3T24

(em R\$ milhões)

ROE
Recorrente

16,0% (4T24)

▲ 1,1 p.p. vs 3T24 ▲ 6,6 p.p. vs 4T23

9,4	10,0	11,1	15,0
4T23	1T24	2T24	3T24

(em %)

Carteira
de Crédito¹

R\$ 90,5 bi (4T24)

▲ 3,8% vs 3T24² ▲ 6,7% vs 4T23²

87,9	88,5	88,1	90,4
4T23	1T24	2T24	3T24

(em R\$ bilhões)

Mantendo o balanço **robusto** e gestão de **riscos eficiente**

Índice de
Inadimplência

4,4% (4T24)

≡ 0,0 p.p. vs 3T24 ▼ 0,9 p.p. vs 4T23

5,3	4,9	4,5	4,4
4T23	1T24	2T24	3T24

(em %)

Índice de
Cobertura

168% (4T24)

▼ 3 p.p. vs 3T24 ▲ 11 p.p. vs 4T23

157	161	167	172
4T23	1T24	2T24	3T24

(em %)

Índice de
Basileia

16,0% (4T24)

▼ 0,2 p.p. vs 3T24 ▲ 0,4 p.p. vs 4T23

15,6	15,5	15,6	16,2
4T23	1T24	2T24	3T24

(em %)

Importantes avanços no plano estratégico, com destaques em cada um dos pilares



Fortalecer e Sustentar o **Core Business**



12 anos na liderança
no Financiamento
de Veículos Leves Usados

Recorde em Financiamento Auto

R\$ 28,3 bilhões
em originação de *Auto Finance* em 2024
▲ **14% vs 2023**

1º FIDC BV Auto

R\$ 3,5 bilhões
maior emissão de FIDC do mercado
brasileiro nos últimos 3 anos



58% ESG

Recorde em DCM

R\$ 68 bilhões
em operações de DCM¹ em 2024
▲ **144% vs 2023**

2º em FIDC
no Ranking
Anbima²



Diversificar receitas alavancando nossos principais *capabilities*



Liderança no Financiamento
de **painéis solares** e **EGV³**

Recorde em prêmio de seguros

R\$ 1,7 bilhão
▲ **18% vs 2023**

Fortalecimento da **bankly**

▲ **22,5%**
nas receitas vs 2023



250 mil veículos anunciados

Um dos maiores *marketplaces*
de veículos do Brasil
▲ **90% vs 2023**



Fortalecimento da abordagem **Relacional** com nossos clientes PF

6,7 milhões
de clientes pessoas físicas

Maior engajamento

R\$ 2,7 bilhões
em concessão de crédito
via banco relacional
▲ **62% vs 2023**

▲ **164% vs 2023**
na base de
depósitos de
clientes PF

Maior satisfação dos clientes



Reputação
ÓTIMO
no Reclame Aqui



consumidor.gov.br
1º lugar na avaliação de
qualidade do consumidor

FIDC BV Auto, movimento estratégico que traz maior flexibilidade ao balanço do BV

Crescimento do Mercado de Capitais

Emissão de Renda Fixa¹
R\$ bilhões



Emissão de Títulos de Securitização¹²
R\$ bilhões



DCM Local como % de Dívida Corporativa



Maior Custo de Capital para os bancos

Evolução das Taxas prefixada (10 anos)
(%)



Oportunidade para **desalavancagem de balanço**, possibilitando **maior originação de crédito**

1º FIDC BV Auto

R\$ 3,5 bilhões

Maior emissão de FIDC do mercado brasileiro nos últimos 3 anos

R\$ 4,0 bilhões

demanda total da transação

180

Fundos alocados

Rating AAA

pela Moody's³

BV banco

Sólido desempenho nos core businesses e avanços na agenda de diversificação

78% das Receitas Totais

Carteira de Crédito

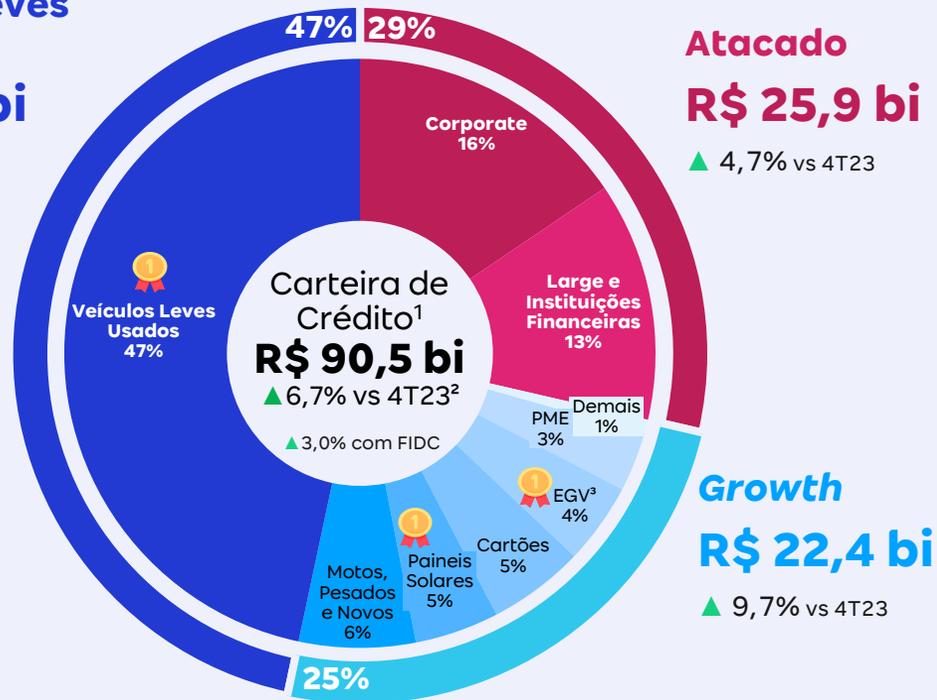
Veículos Leves Usados

R\$ 42,2 bi

▲ 6,6% vs 4T23²

▼ 1,2% vs 4T23
Com efeito FIDC BV Auto

Líder em financiamento de veículos leves usados por **12 anos consecutivos**

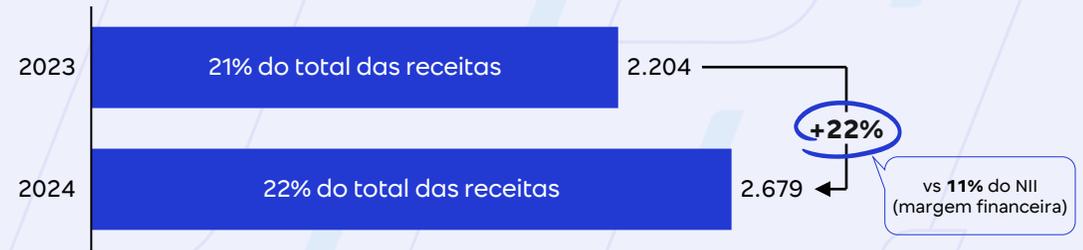


92% do portfólio do varejo colateralizado

Receitas de Serviços

22% das Receitas Totais

Receitas de Serviços (em R\$ milhões)



Corretora de Seguros



Uma das maiores Corretoras de Seguros do Brasil

DCM



Posição de destaque no mercado de DCM no Brasil

Plataforma Bankly



Uma das principais plataformas de BaaS⁴ do Brasil

NaPista



Um dos maiores marketplaces automotivos do país

Análise do Resultado

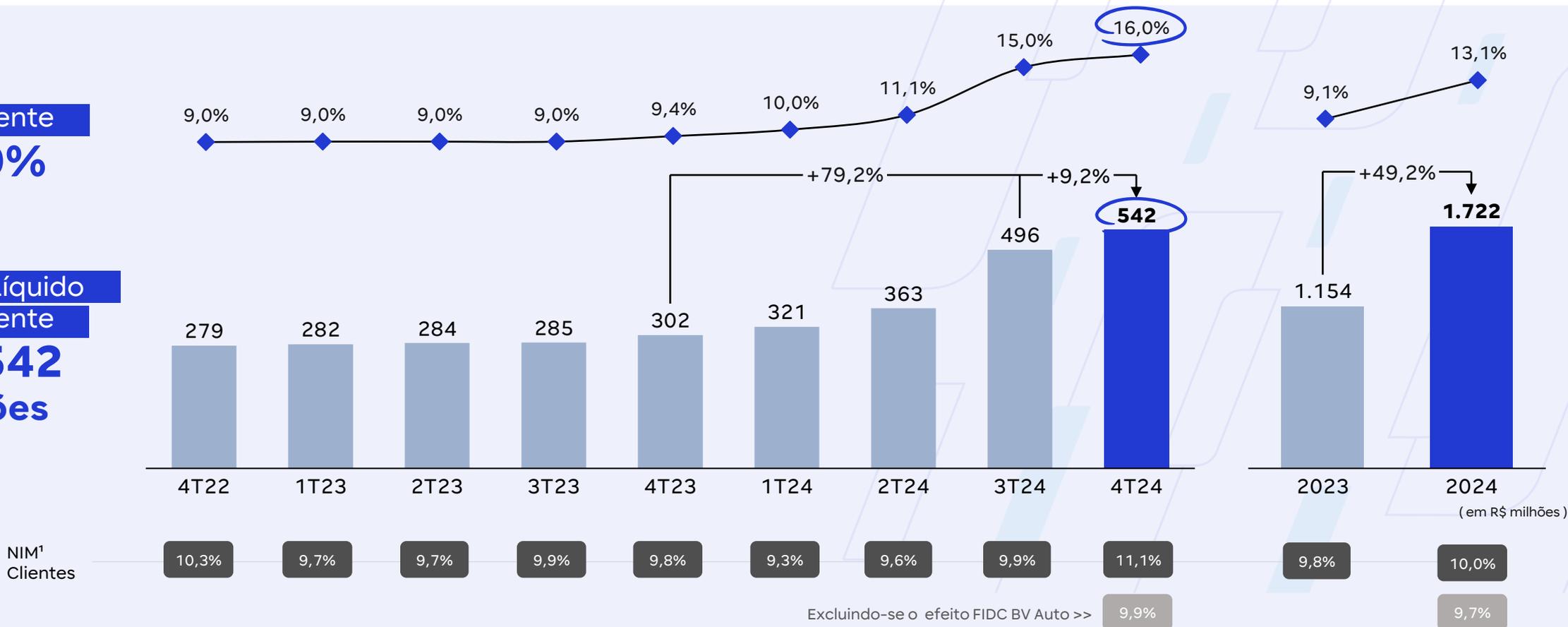


Lucro líquido recorde, com expansão de 79,2% frente ao 4T23, e ROE recorde de 16,0%

Melhora na rentabilidade em 2024 suportada pela maturidade operacional como reflexo da evolução de nosso plano estratégico, além da queda no custo de crédito devido à redução nos níveis de inadimplência no varejo

ROE
Recorrente
16,0%

Lucro Líquido
Recorrente
R\$ 542 milhões

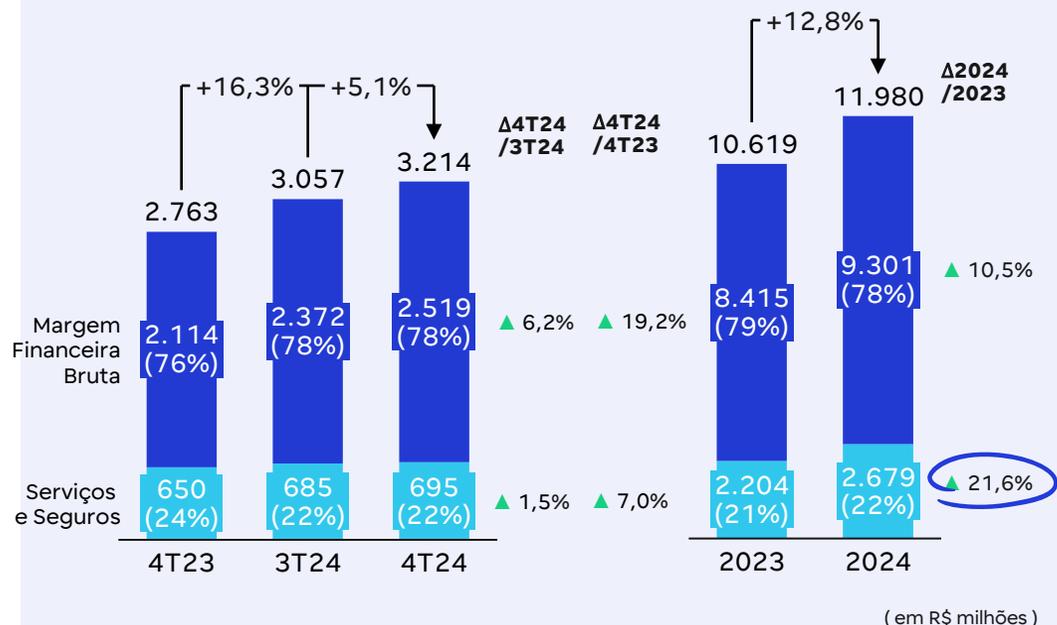


Nota: 1 - Net Interest Margin: Quociente entre a margem financeira bruta com Clientes e os ativos médios sensíveis à spreads.

Receitas cresceram 12,8% no ano, com destaque para a expansão de 21,6% em serviços

Evolução na margem clientes em linha com a estratégia de crescimento em produtos com garantia e melhor perfil de risco. Solidez na margem mercado reflete efetividade na gestão de riscos. Forte alta em receitas de serviços, principalmente corretagem de seguros

Receitas Totais R\$ 3,2 bilhões



Margem Financeira Bruta



Receitas de Serviços e Corretagem



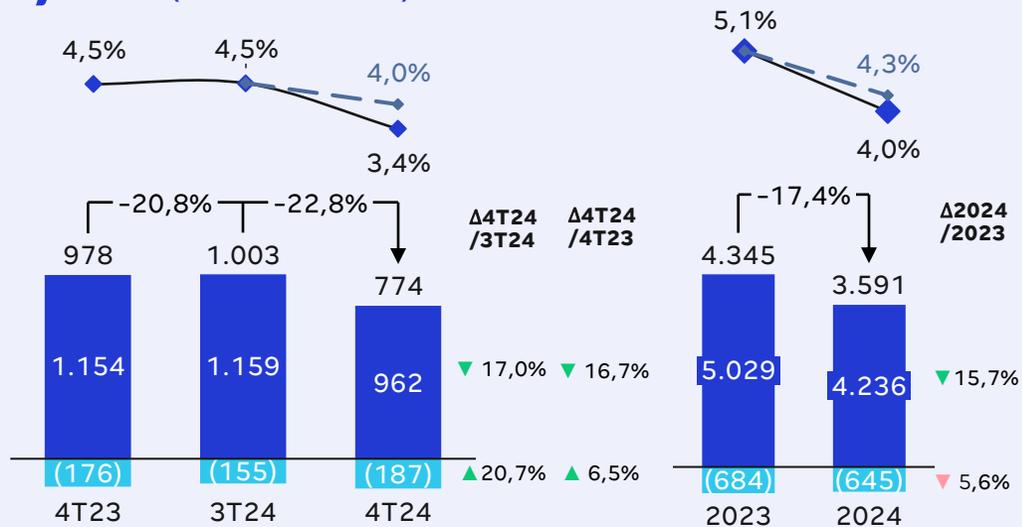
Nota: 1 - Net Interest Margin: Quociente entre a margem financeira bruta com Clientes e os ativos médios sensíveis à spreads. No 1T23, fizemos um ajuste na metodologia de cálculo do NIM com impacto marginal no NIM histórico.

Custo de crédito recuou 17,4% no ano, com melhora nos indicadores de inadimplência

Melhora no custo de crédito reflete a queda nos indicadores de inadimplência do Varejo, com ajustes na política de concessão, foco em produtos com garantia e melhor perfil de risco, além da solidez do portfólio do Atacado.

Custo de Crédito

3,4% (sobre carteira)



■ Provisões para crédito, impairment, descontos concedidos e garantias

■ Receitas de recuperação de crédito

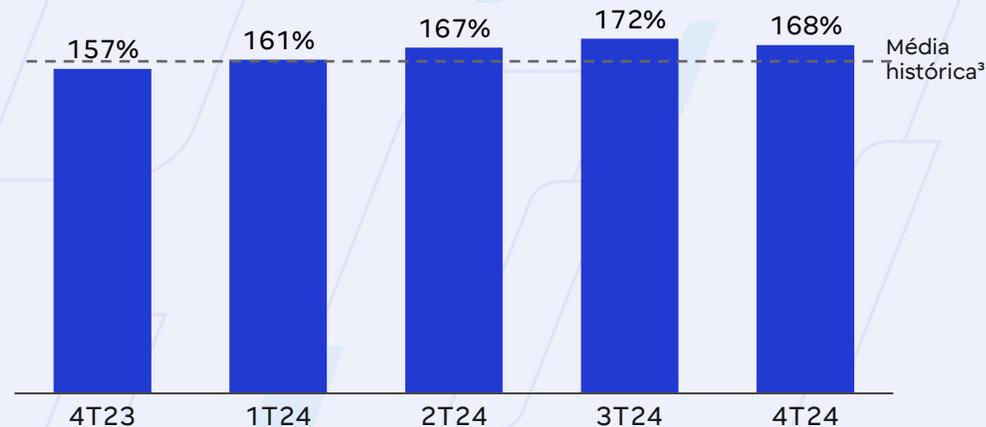
—◆— Custo de crédito / carteira de crédito¹

—◆— Excluindo-se efeito do FIDC BV Auto

(em R\$ milhões)

Índice de Cobertura 90 dias²

168%



Nota: 1 - Cálculo realizado sobre a carteira ampliada; 2 - Quociente entre o saldo de PDD e o saldo de operações de crédito vencidas há mais de 90 dias; inclui provisões para garantias prestadas; 3 - Média pré-pandemia de 2015 a 2019.



Seguimos fortalecendo o nosso plano estratégico com a manutenção dos investimentos em tecnologia, expansão do perímetro ágil e crescimento dos negócios

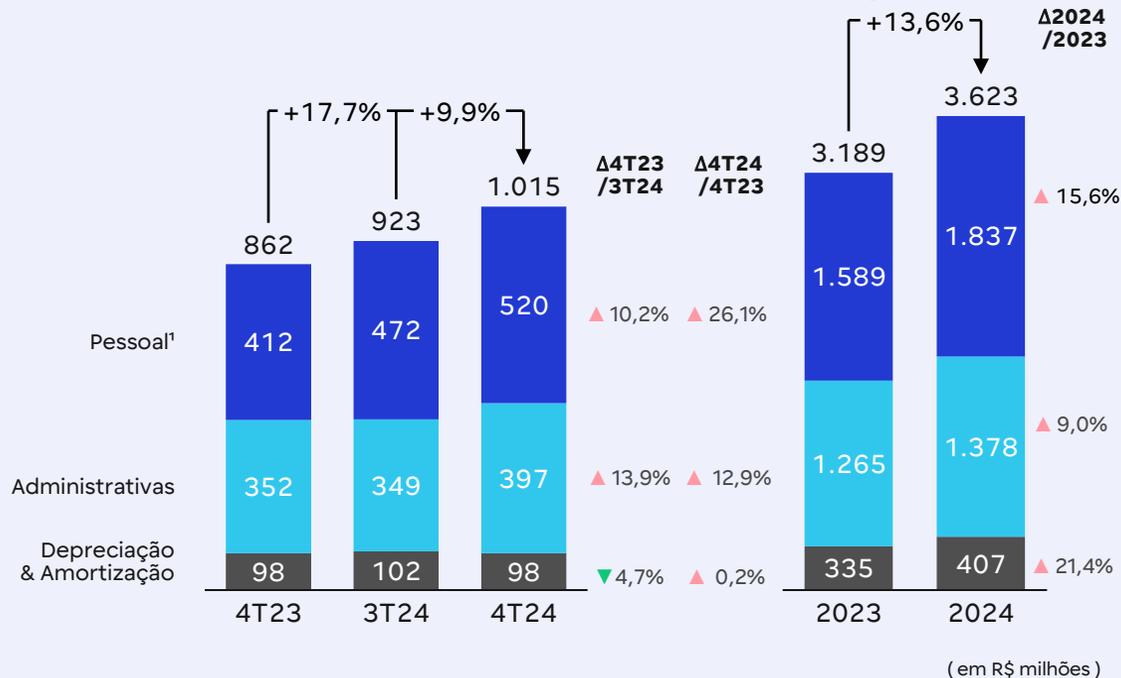
Maiores investimentos em tecnologias para oferecer a melhor experiência aos nossos clientes, além de maiores gastos com adequações regulatórias, dissídio e maiores despesas com remuneração variável

Despesas de Pessoal e Administrativas

Despesas Core crescendo abaixo da inflação

Aumento explicado principalmente por:

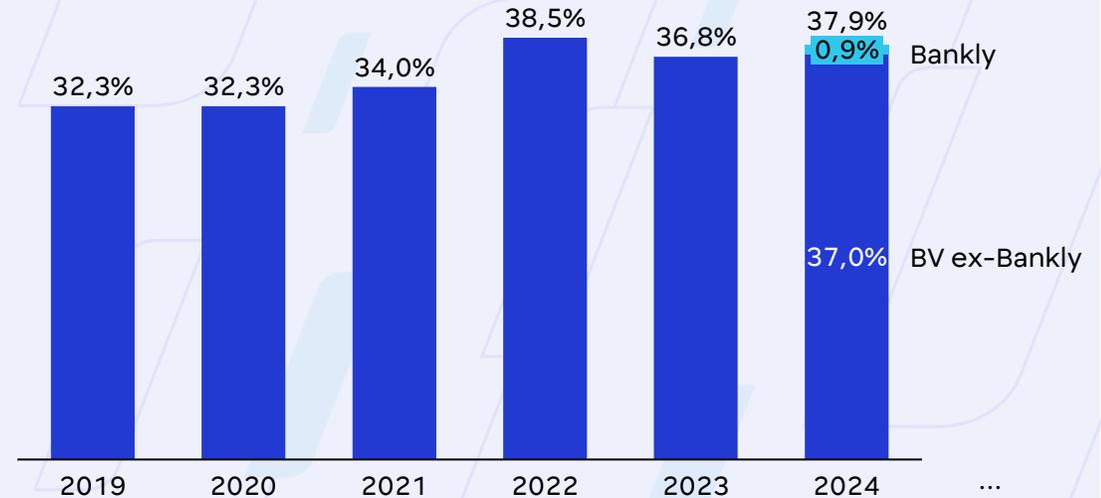
- Novas tecnologias
- Expansão perímetro ágil
- Expansão dos negócios (ex. Bankly)



Índice de Eficiência² (IE)

37,0% (ex-Bankly)

O impacto da Bankly no IE será diluído no tempo, pois além do crescimento acelerado nas receitas, a empresa gerará sinergias e otimizará a estrutura de custos, resultando em importantes ganhos de eficiência para o BV



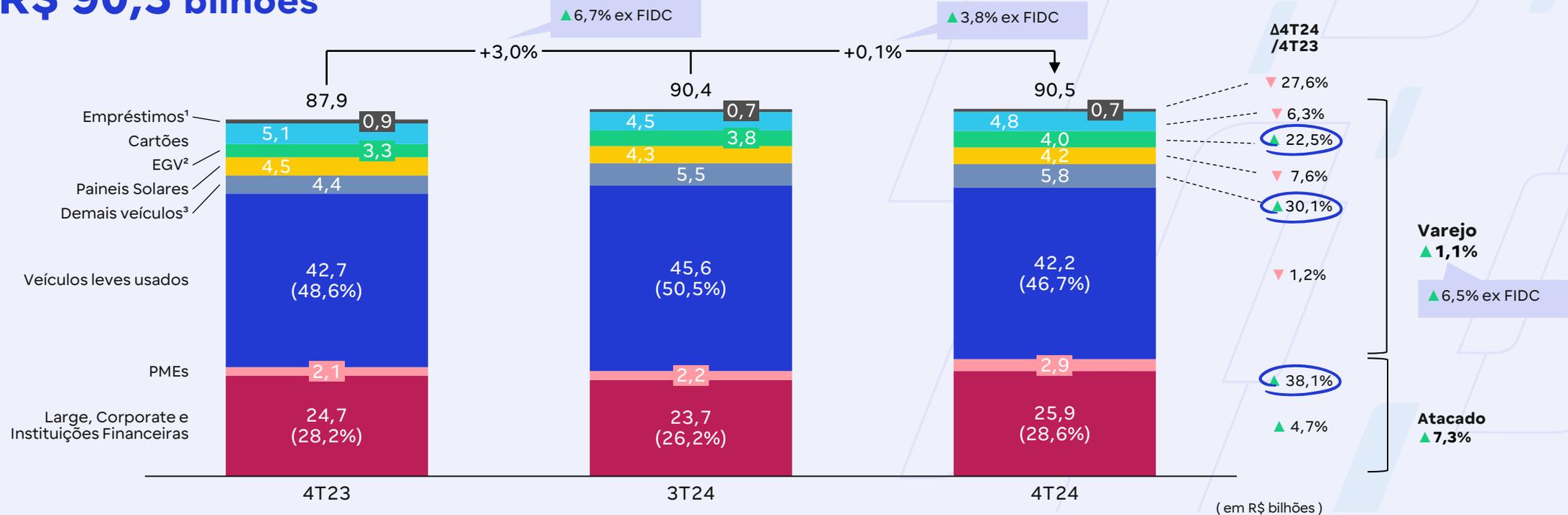
Nota: 1. Considera despesas com PLR; 2. Não considera demandas trabalhistas, últimos 12 meses



Expansão de 6,7% na carteira de crédito com destaques no *core business* e na agenda de diversificação

Crescimento na carteira impulsionado principalmente por avanços na agenda de diversificação, com destaque para demais veículos³, EGV² e PME

Carteira de Crédito Ampliada R\$ 90,5 bilhões



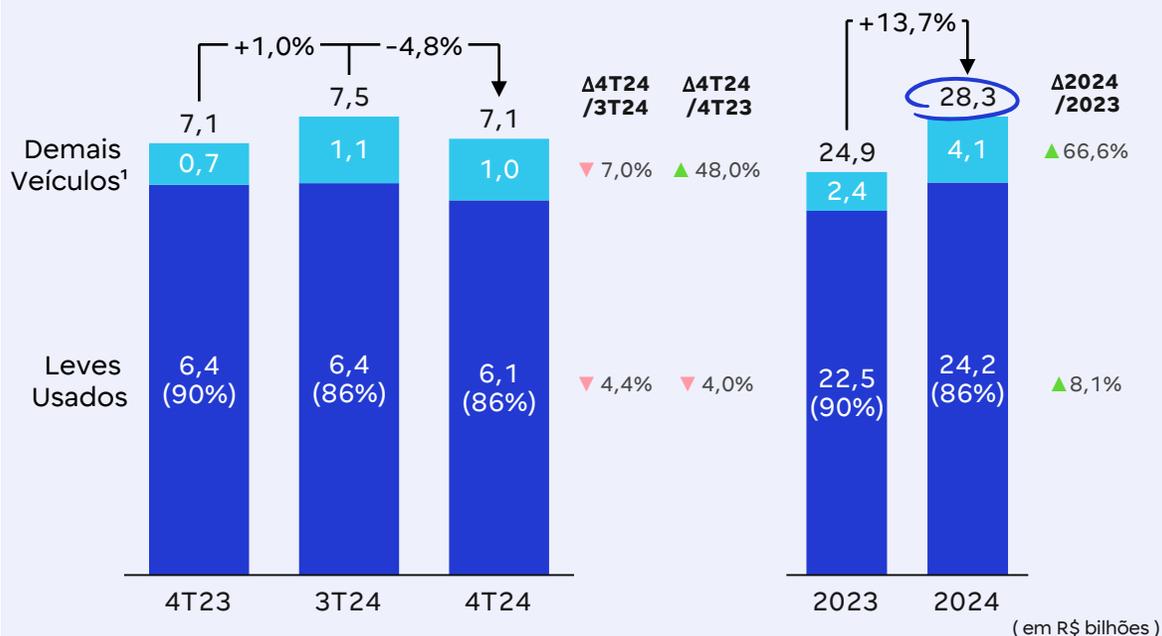
Nota: 1 - Carteira composta por consignado privado, financiamento saúde, crédito pessoal; 2 - Empréstimo com Garantia de Veículo; 3 - Motocicletas, pesados e veículos novos

Originação de financiamento de veículos **recorde** no ano, com **12 anos na liderança** em leves usados

Originação cresceu 13,7% vs 2023, para R\$ 28,3 bilhões. Seguimos na liderança no segmento de leves usados por 12 anos consecutivos. Também avançamos em motos e pesados com ganhos de *market share* em ambos os segmentos

Originação de Financiamentos de Veículos

R\$ 7,1 bilhões



41%

% médio de entrada

49 meses

prazo médio de financiamento



1 - Motos, pesados e novos; 2 - Calculado sobre valor informado do bem

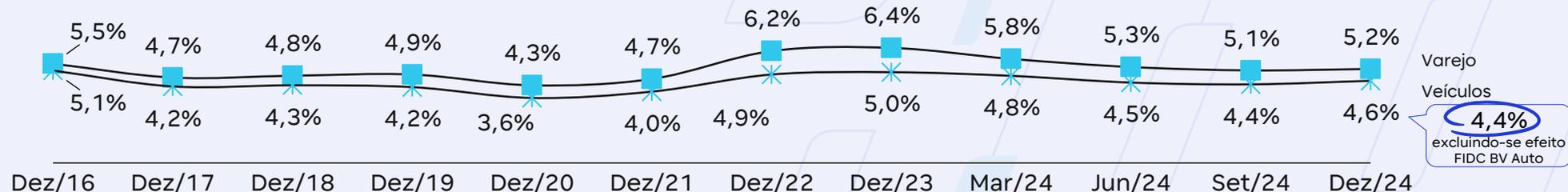
Over-90 em 4,4%, com estabilidade no indicador no Varejo e redução no Atacado

Melhora no indicador do Varejo em 2024 reflete os ajustes implementados na política de crédito com maior foco em produtos com garantia e melhor perfil de risco. Indicador do Atacado é reflexo da solidez do portfólio após bem sucedido reposicionamento do portfólio

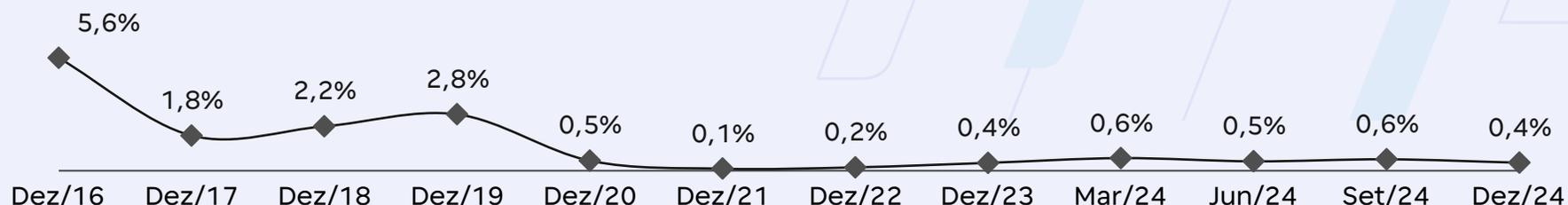
Over-90 Total



Over-90 Varejo



Over-90 Atacado

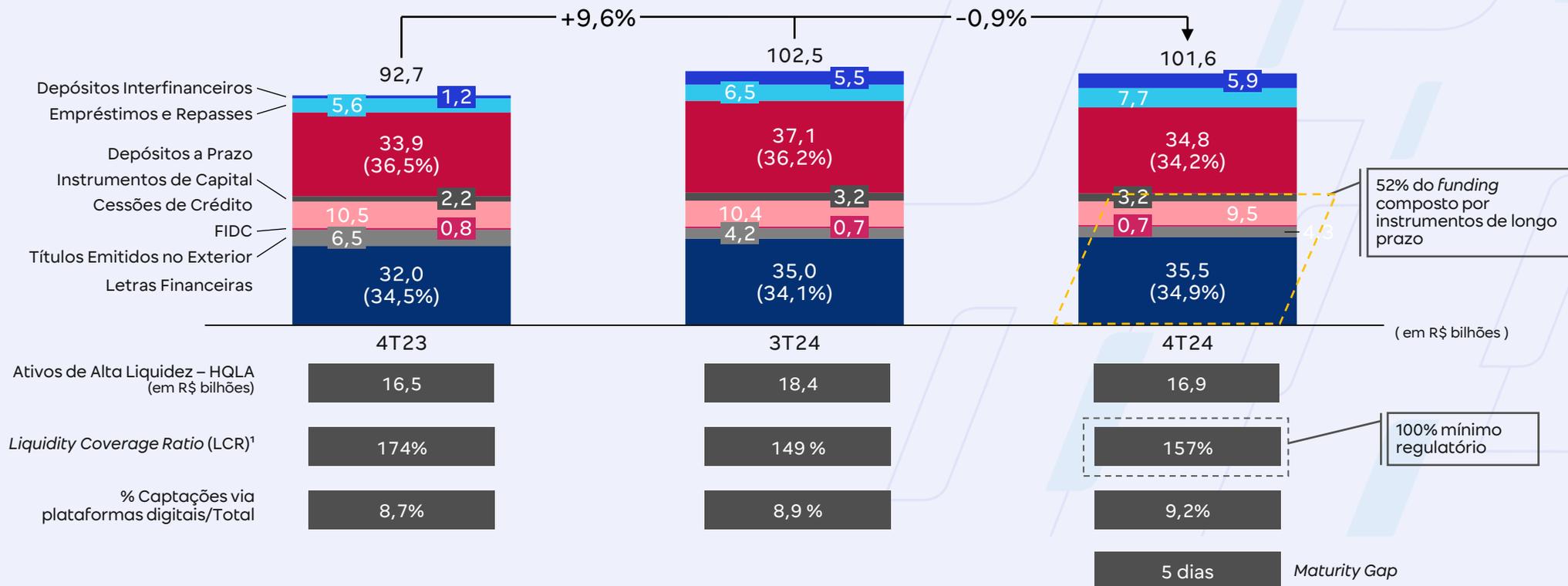


Base de *funding* segue bastante diversificada e Liquidez permanece robusta com LCR em 157%

Instrumentos estáveis de captação representavam 52% do *funding* total

Funding Total

R\$ 101,6 bilhões



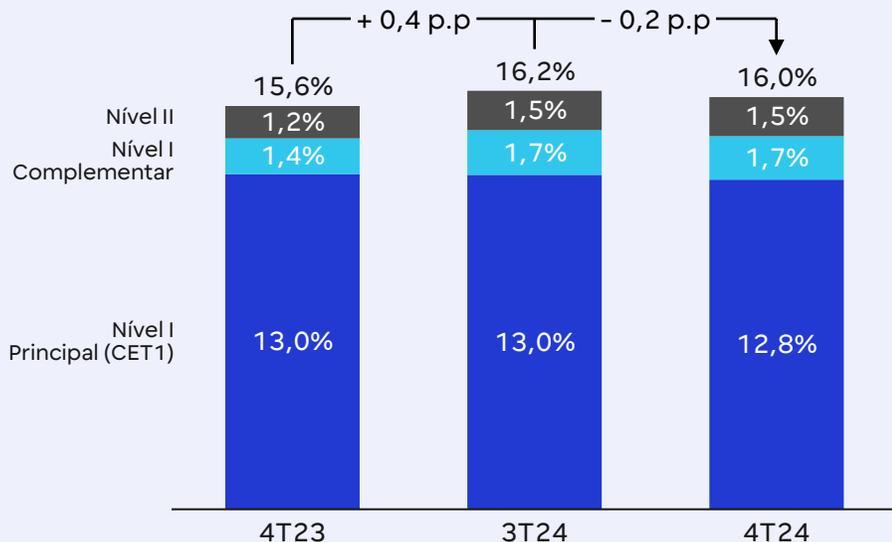
1 - Razão entre o "HQLA" e o total de saídas líquidas de caixa previstas para um período de 30 dias em um cenário de estresse, sendo o mínimo regulatório de 100%. Não considera linha de crédito junto ao BB

Índice de Basileia robusto no 4T24, em 16,0%, com CET1 em 12,8%

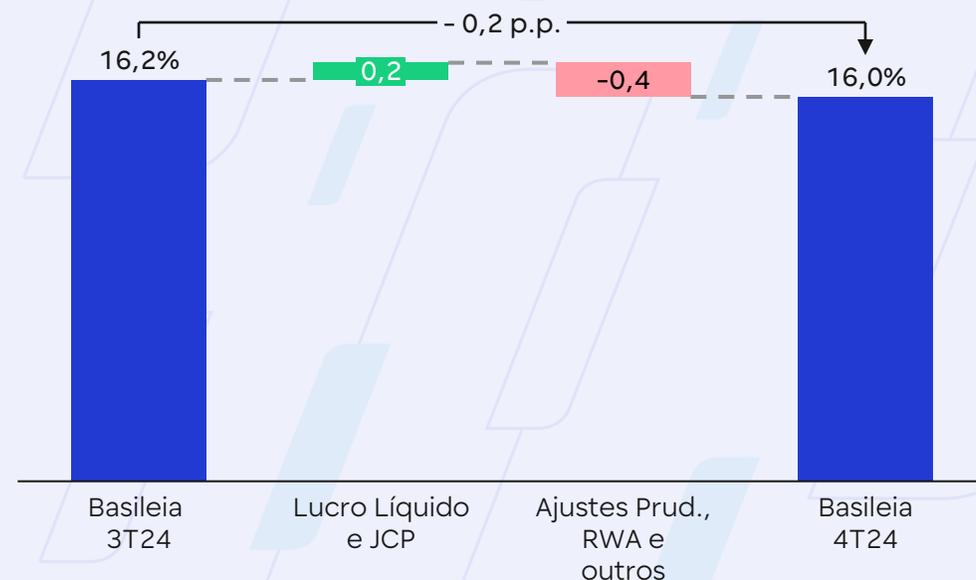
Gestão eficiente de capital com Índice de Basileia robusto. CET1 mínimo regulatório é de 7,0%

Índice de Basileia

16,0%



Bridge Basileia 4T24 vs 3T24



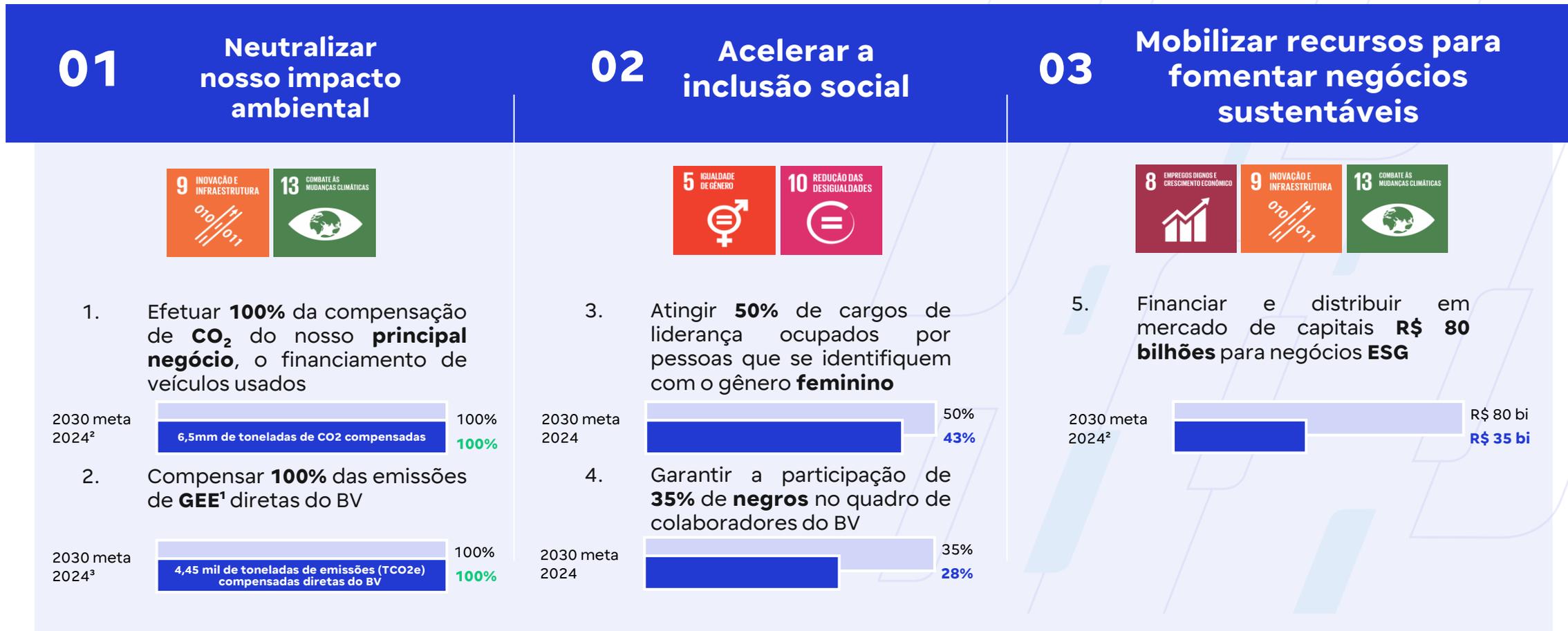
Nota: No final do 4T24, o requerimento mínimo regulatório de capital era de 10,5% de Índice de Basileia, 8,5% de Capital Nível I e 7,0% de CET1.

Anexo

4° Trimestre / 2024

Compromissos 2030 para um futuro mais leve

Em maio de 2021, anunciamos o “Pacto BV para um futuro mais leve”, onde assumimos 5 compromissos públicos em ações ESG a serem atingidos até 2030. Tais compromissos estão alinhados com os Objetivos de Desenvolvimento Sustentável da ONU. Abaixo, os 5 compromissos assumidos e os resultados parciais

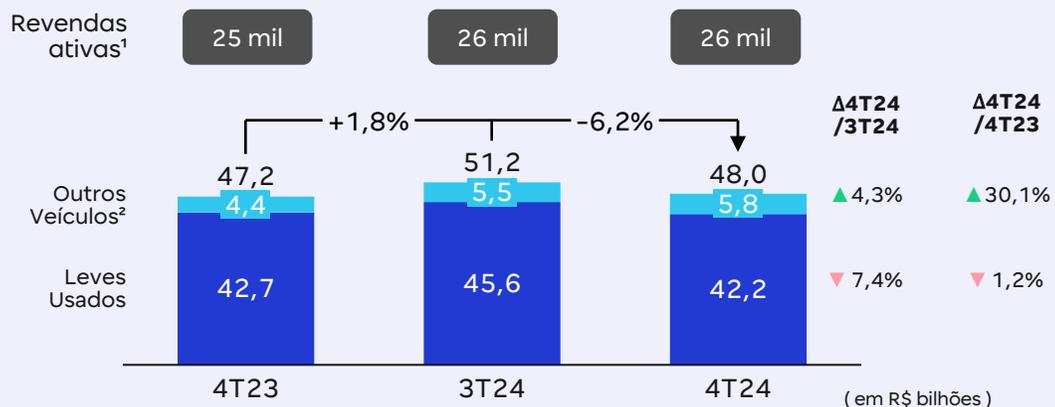


1. Gases do Efeito Estufa; 2. Acumulado desde o início de compromisso em maio de 2021; 3. Escopos 1,2 e 3, sendo que Escopo 3 não contempla a Categoria 15 (emissões financiadas)

Varejo: Posição de destaque em veículos e corretagem de seguros

Veículos

Carteira de Crédito de
R\$ 48,0 bilhões



Principais diferenciais competitivos BV:

Crédito	Eficiência	Tecnologia	Capilaridade	Canais
Contínuo aprimoramento, utilização de ciência de dados e inovação	95% de resposta automática de crédito	Digitalização da esteira de financiamento end-to-end	26 mil revendas em todo o país	Além dos canais físicos, também contamos com site BV e o portal NaPista

Nota: 1 - Nos últimos 6 meses; 2 - Leves novos, vans, motos e pesados.

Corretora de Seguros

Prêmios de Seguros totalizaram
R\$ 419,8 milhões

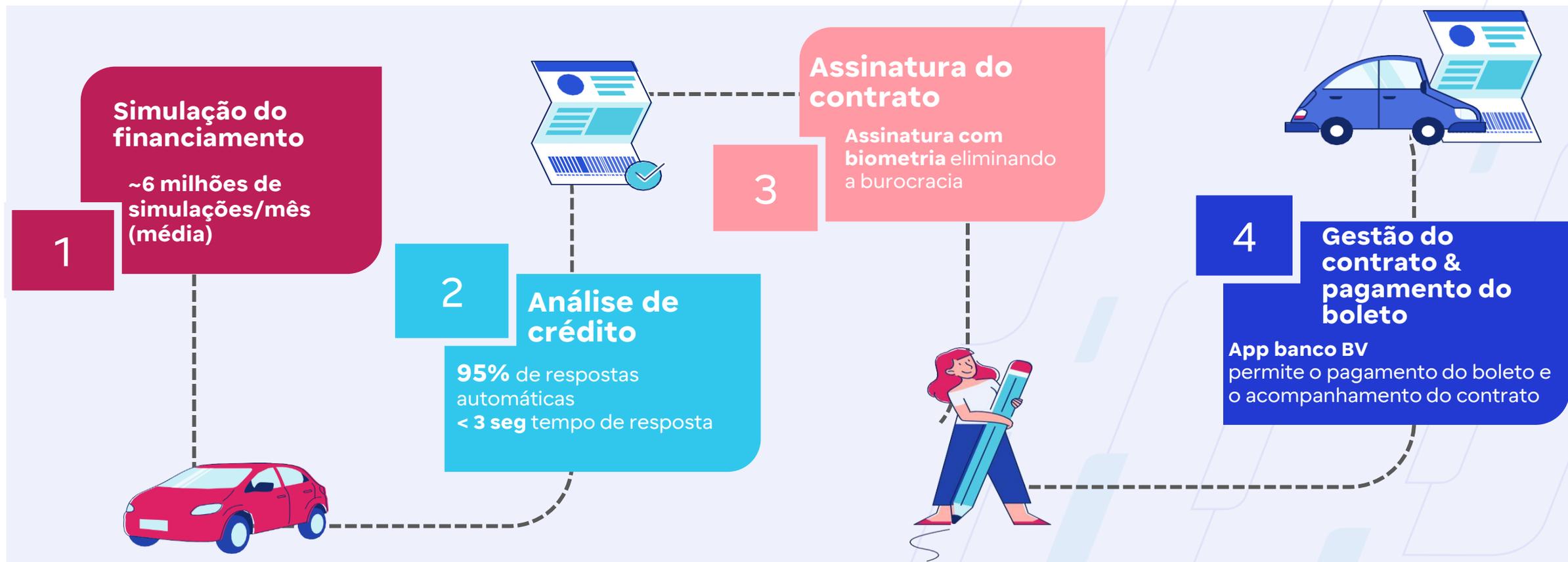


Somos uma das **maiores corretoras de seguros do Brasil**, com opções que vão desde **seguro auto completo, prestamista, residencial, vida e acidentes pessoais, etc.**, em parceria com as principais seguradoras em operação no país. Em 2024, passamos a atuar no segmento de **riscos corporativos** incluindo soluções em crédito, riscos cibernéticos, climáticos, agrícolas, proteção para cadeia logística e seguros patrimoniais, entre outros

**+ de 30 seguradoras parceiras
com ampla oferta de produtos**

Digitalização do *core business*

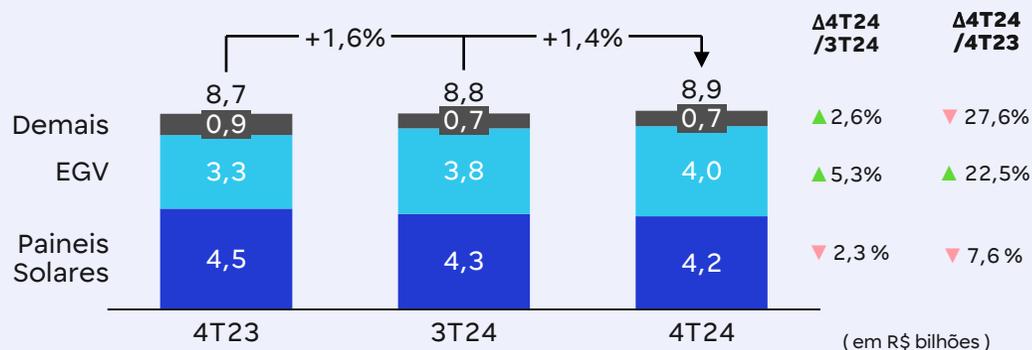
Nossa esteira de financiamento de veículos é 100% digital. Canais de originação incluem nosso site BV e o portal NaPista



Varejo: Diversificação em financiamento solar, EGV, cartões, outros veículos

Empréstimos

Carteira de Crédito de
R\$ 8,9 bilhões



Empréstimos varejo complementam nosso portfólio:

Financiamento de Painéis Solares

O BV é líder no segmento residencial. Parceria com Portal Solar e Meu Financiamento Solar (parceiro de origemação digital)

Empréstimo com Garantia de Veículo (EGV)

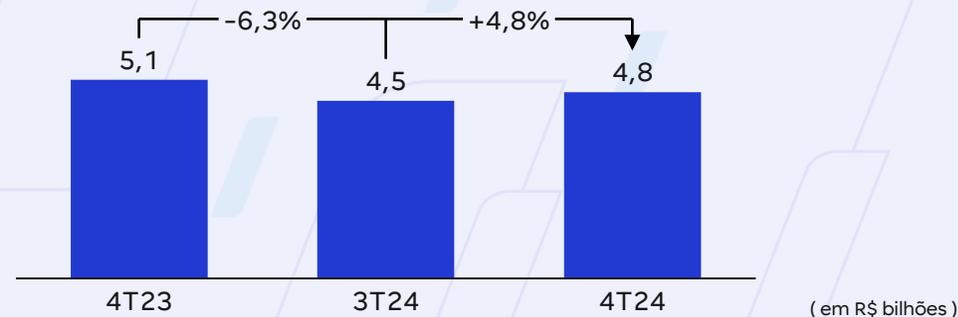
O BV é líder no segmento. Opção de crédito que permite o cliente usar seu veículo quitado como garantia

Demais Empréstimos

Empréstimo consignado privado, empréstimo pessoal, procedimentos de saúde

Cartões de Crédito

Carteira de Crédito de
R\$ 4,8 bilhões



O BV oferece várias opções de cartões de crédito de acordo com o perfil do cliente

Portfólio de cartões: **BV Livre**, **BV Mais** e **BV Único**

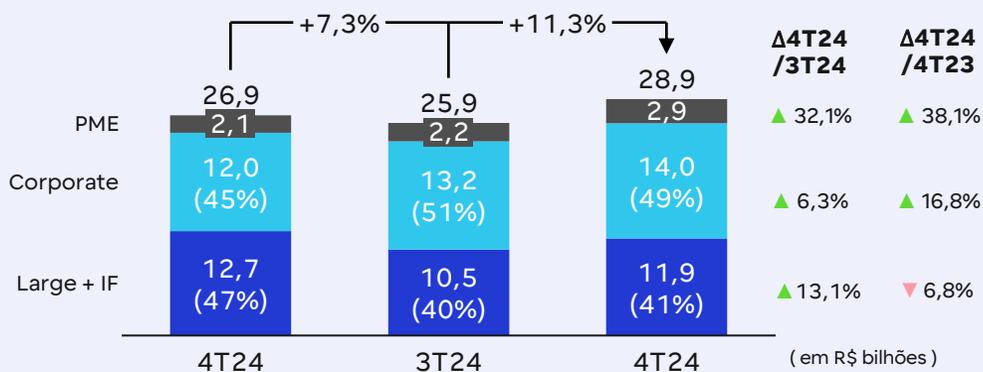
Benefícios diferenciados programa de pontos, cashback, desconto em anuidade e assistência veicular

App de cartões integrado com os serviços de conta digital e financiamento de veículos

Atacado: Reposicionamento estratégico bem sucedido. Maior diversificação e rentabilização do portfólio

CIB

Carteira de Crédito Ampliada de **R\$ 28,9 bilhões**



Large Corporate (faturamento anual acima de R\$ 4,0 bilhões) + Instituições Financeiras (IF)

- **Foco estratégico:** Manter o sólido relacionamento para alavancar produtos onde temos reconhecida vantagem competitiva como DCM local (mercado de capitais)

Corporate (faturamento anual de R\$ 300 milhões a R\$ 4,0 bilhões)

- **Foco estratégico:** Expansão da carteira e cross-sell com maior proximidade e customização para os clientes

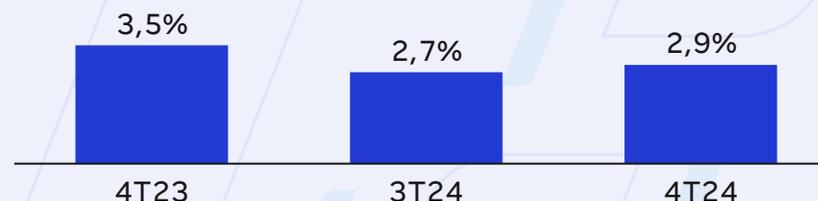
PME (Pequenas e Médias Empresas)

- **Foco estratégico:** Antecipação de recebíveis por meio da penetração na cadeia de valor dos nossos clientes do CIB

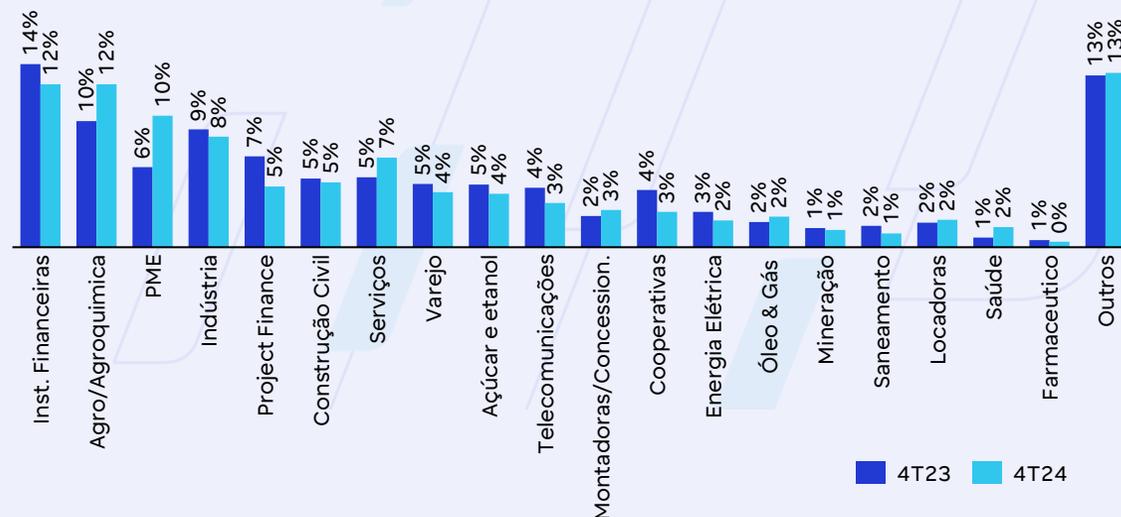
Ampla oferta de produtos como cash management, estruturação financeira, garantias (fianças), capital de giro, hedge, FX, mercado de capitais local de dívida (DCM)

2,9%

Representação dos 10 maiores clientes na Carteira de Crédito Total



Exposição da Carteira do Atacado por Setor



Balanço Patrimonial

Ativos (em R\$ milhões)	4T23	3T24	4T24
Caixa e equivalentes de caixa	680	4.285	518
Ativos financeiros	129.988	126.620	128.205
Aplicações Interfinanceiras de Liquidez	4.784	6.735	13.616
Títulos e Valores Mobiliários	49.929	39.648	35.903
Instrumentos Financeiros Derivativos	1.376	2.767	2.546
Relações Interfinanceiras	3.231	4.180	3.575
Operações de Crédito	74.272	75.785	74.533
Provisão para Devedores Duvidosos	(5.975)	(5.648)	(5.596)
Outros Ativos Financeiros	2.372	3.153	3.627
Ativos não financeiros mantidos para venda	251	243	216
Ativos fiscais	8.886	9.364	10.073
Investimentos em participações em coligadas e controladas	243	202	126
Imobilizado de Uso	68	59	56
Intangível	1.508	1.538	1.500
Outros ativos	1.034	1.352	1.037
TOTAL DO ATIVO	142.657	143.662	141.731

Passivos (em R\$ milhões)	4T23	3T24	4T24
Passivos financeiros	125.514	125.619	123.836
Depósitos	27.363	35.957	33.659
Captações no Mercado Aberto	28.368	17.440	17.174
Recursos de Aceites e Emissão de Títulos	43.236	43.605	44.131
Relações Interfinanceiras	3.034	2.911	3.348
Obrigações por Empréstimos e Obrigações por Repasses do País	5.614	6.498	7.737
Instrumentos Financeiros Derivativos	2.640	2.909	2.269
Dívidas subordinadas e Instrumentos de dívidas elegíveis a capital	2.652	3.161	3.189
Outros Passivos Financeiros	12.606	13.137	12.328
Passivos fiscais	517	630	915
Provisões para contingências	577	546	508
Outros passivos	2.070	2.326	2.001
Patrimônio Líquido	13.980	14.542	14.470
Patrimônio dos Acionistas Controladores	13.431	13.956	13.858
Participações de não controladores ¹	548	586	612
TOTAL DO PASSIVO	142.657	143.662	141.731

1 - A partir de 2022, a posição das cotas de fundos de investimentos controlados detidas por terceiros passaram a ser apresentadas como componente do patrimônio líquido. Mais detalhes na Nota Explicativa 3C

Demonstração de Resultados Gerencial (BRGAAP)

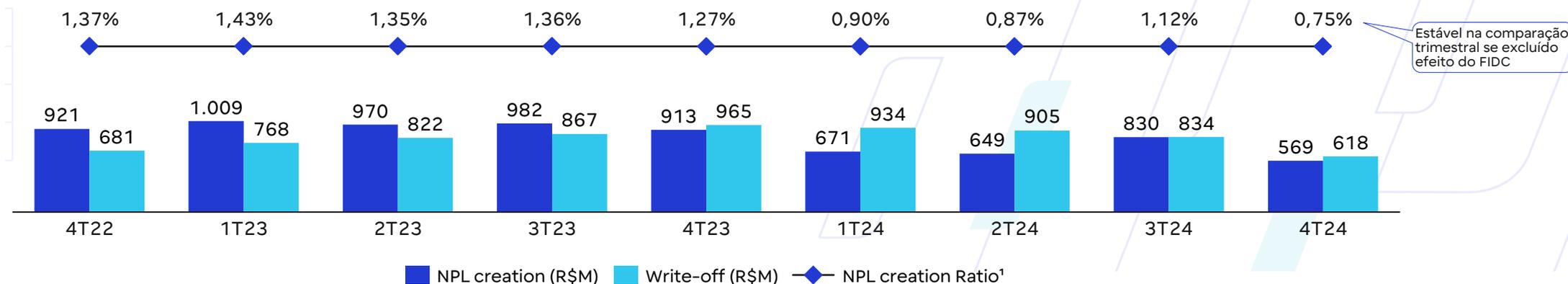
DRE Gerencial (em R\$ milhões)	4T23	3T24	4T24	2023	2024	Variação %		
						4T24/3T24	4T24/4T23	2024/2023
Receitas Totais (i + ii)	2.763	3.057	3.214	10.619	11.980	5,1	16,3	12,8
Margem Financeira Bruta (i)	2.114	2.372	2.519	8.415	9.301	6,2	19,2	10,5
Margem Financeira com Clientes	1.976	2.088	2.367	7.665	8.353	13,4	19,8	9,0
Margem Financeira com Mercado	138	284	152	750	947	-46,7	10,2	26,3
Receita de Serviços e Corretagem (ii)	650	685	695	2.204	2.679	1,5	7,0	21,6
Custo de crédito	(978)	(1.003)	(776)	(4.345)	(3.593)	-22,7	-20,7	-17,3
Outras Receitas/Despesas	(1.542)	(1.608)	(1.963)	(5.218)	(6.605)	22,1	27,3	26,6
Despesas de Pessoal e Administrativas	(862)	(923)	(1.015)	(3.189)	(3.623)	10,0	17,8	13,6
Despesas Tributárias	(186)	(188)	(185)	(612)	(668)	-1,4	-0,3	9,2
Outras Receitas (Despesas)	(494)	(497)	(762)	(1.417)	(2.313)	53,4	54,3	63,3
Resultado antes da impostos sobre o Lucro	243	445	476	1.056	1.782	6,8	95,5	68,7
Imposto de Renda e Contribuição Social	79	67	82	232	7	22,7	4,5	-97,2
Participação de Não Controladores	(20)	(17)	(16)	(135)	(67)	-1,6	-17,9	-50,3
Lucro Líquido Recorrente	302	496	542	1.154	1.722	9,2	79,2	49,2

Qualidade da Carteira de Crédito – NPL Creation

NPL Creation

(em R\$ milhões)

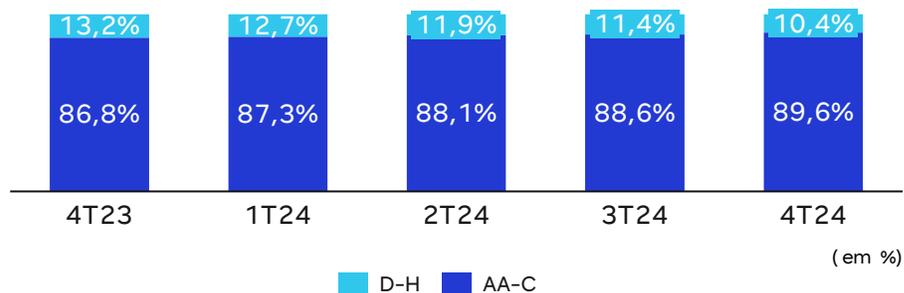
	4T22	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24	2T24	3T24	4T24
Carteira de Crédito Gerenciada (A)	70.318	71.710	72.016	71.957	74.272	74.906	74.173	75.785	74.533
Saldo em atraso + 90 dias (NPL)	3.461	3.702	3.849	3.965	3.912	3.650	3.394	3.389	3.340
Variação trimestral NPL (B)	241	241	147	116	-52	-262	-256	-5	-49
Write-off (C)	681	768	822	867	965	934	905	834	618
NPL Creation (D=B+C)	921	1.009	970	982	913	671	649	830	569
NPL Creation Ratio¹ (D/A)	1,37%	1,43%	1,35%	1,36%	1,27%	0,90%	0,87%	1,12%	0,75%



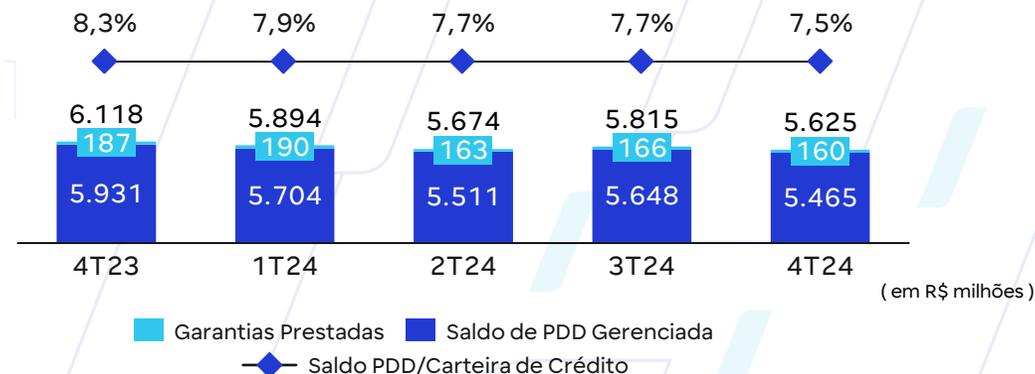
1. Variação no saldo em atraso acima de 90 dias (NPL) + baixas para prejuízo no trimestre (write-off), dividido pela carteira final do trimestre imediatamente anterior

Qualidade da Carteira de Crédito

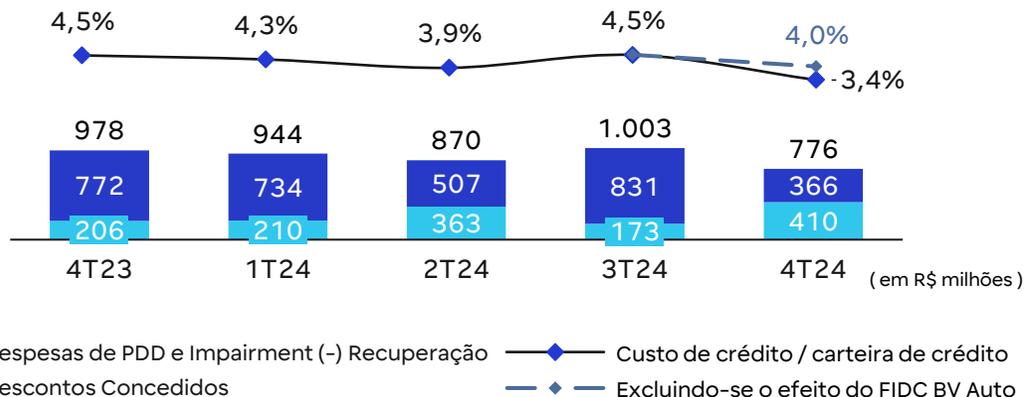
Carteira de crédito por nível de risco



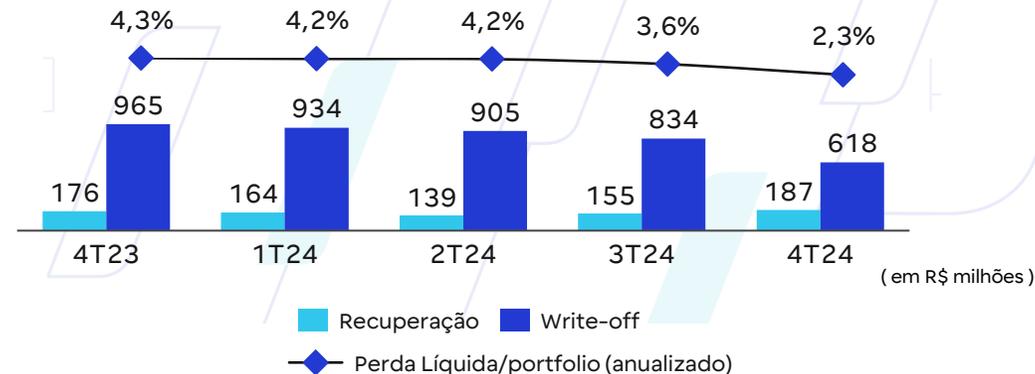
Saldo PDD



Resultado com PDD, Garantias Prestadas e Impairment



Perda Líquida¹



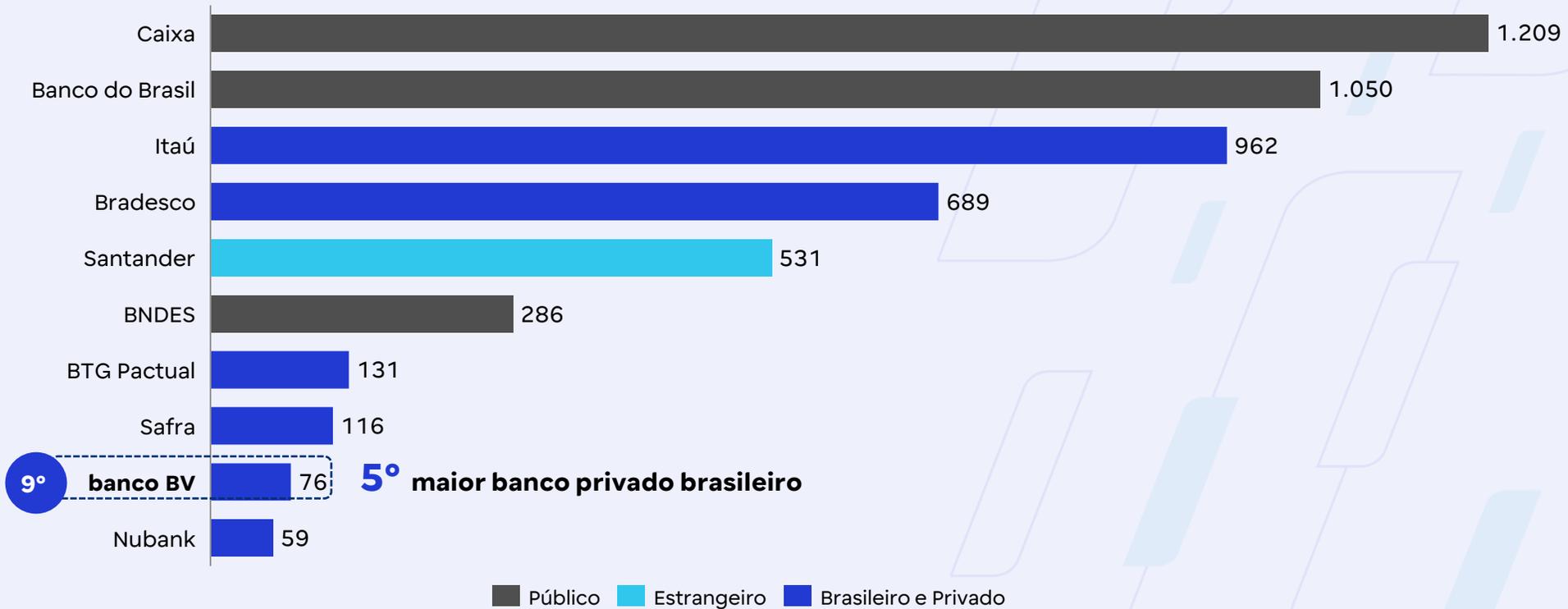
1. Perda líquida = Baixas para prejuízo + receitas de recuperação de crédito



Banco BV é um dos maiores bancos do Brasil em carteira de crédito...

Carteira de Crédito¹

(Set/24 – em R\$ bilhões)



1 - Carteira classificada pela Resolução 2.682



... com acionistas fortes e robusta governança corporativa

Governança do BV está alinhada às melhores práticas de mercado, comprometendo-se com os princípios de transparência, equidade, prestação de contas e de responsabilidade corporativa

Estrutura Societária

VOTORANTIM

Votorantim
Finanças S.A.

Total: 50%

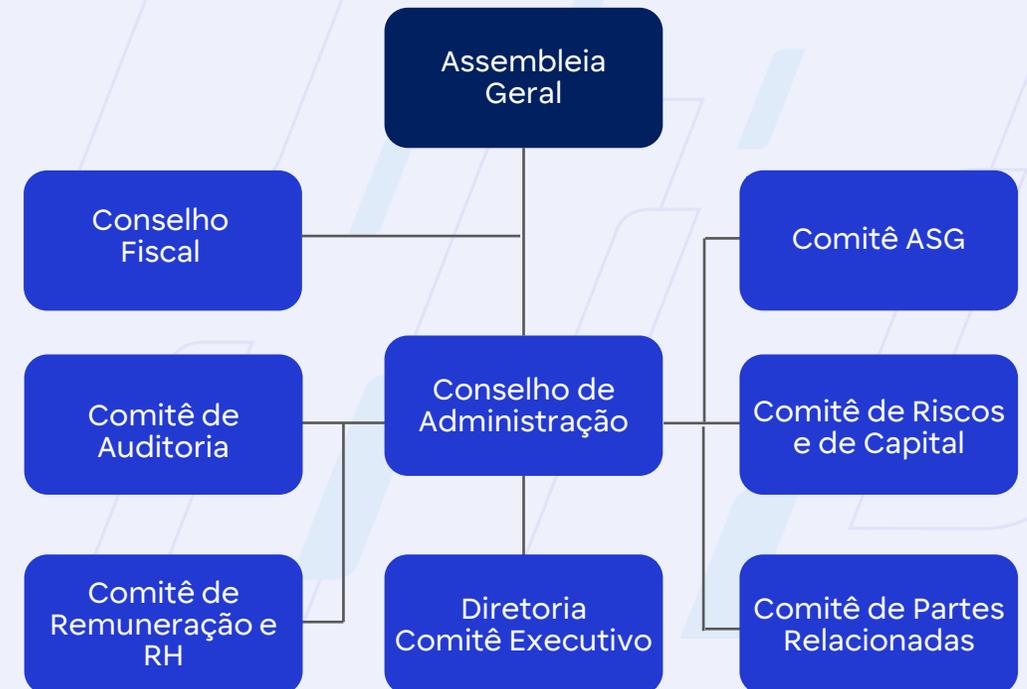


Banco
do Brasil

Total: 50%



Órgãos de Governança Corporativa





Rating

Rating global do BV é limitado pelo rating soberano, atualmente em Ba1 (Moody's) e BB (S&P)

Agências de Rating		Escala Global		Escala Nacional
		Moeda Local	Moeda Estrangeira	Moeda Local
Moody's	Longo Prazo	Ba2 (estável)	Ba2	AA+.Br
	Curto Prazo	NP	NP	A-1.br
Standard & Poor's	Longo Prazo	BB (estável)		brAAA
	Curto Prazo	B		brA-1+



Apresentação de Resultados / 4T24

Aviso Importante: esta apresentação faz referências e declarações sobre expectativas, sinergias planejadas, estimativas de crescimento, projeções de resultados e estratégias futuras sobre o banco BV, suas subsidiárias, coligadas e controladas. Embora essas referências e declarações reflitam o que os administradores acreditam, as mesmas envolvem imprecisões e riscos difíceis de se prever, podendo, dessa forma, haver consequências ou resultados diferentes daqueles aqui antecipados e discutidos. Estas expectativas são altamente dependentes das condições do mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais. O banco BV não se responsabiliza em atualizar qualquer estimativa contida nesta apresentação.



LinkedIn



ri@bv.com.br