

Resultados

1° Trimestre / 2024



Destques do Trimestre

Evolução no lucro líquido e no ROE impulsionados pela melhora na inadimplência

Crescimento do Lucro Líquido e ROE, com **expansão** da Carteira de Crédito

Lucro Líquido
Recorrente

R\$ 321 mm (1T24)

▲ 6,3% 1T24 vs 4T23 ▲ 14,1% 1T24 vs 1T23

282	284	285	302
1T23	2T23	3T23	4T23

(em R\$ milhões)

ROE
Recorrente

10,0% (1T24)

▲ 0,6 p.p. 1T24 vs 4T23 ▲ 1,0 p.p. 1T24 vs 1T23

9,0	9,0	9,0	9,4
1T23	2T23	3T23	4T23

(em %)

Carteira
de Crédito¹

R\$ 88,0 bi (1T24)

▲ 0,5% 1T24 vs 4T23 ▲ 4,3% 1T24 vs 1T23

84,4	84,8	85,0	87,6
1T23	2T23	3T23	4T23

(em R\$ bilhões)

Mantendo o balanço **robusto** e gestão de **riscos eficiente**

Índice de
Cobertura

161% (1T24)

▲ 4,0 p.p. 1T24 vs 4T23 ▼ 0,9 p.p. 1T24 vs 1T23

162	154	155	157
1T23	2T23	3T23	4T23

(em %)

Índice de
Inadimplência

4,9% (1T24)

▼ 0,4 p.p. 1T24 vs 4T23 ▼ 0,3 p.p. 1T24 vs 1T23

5,2	5,4	5,5	5,3
1T23	2T23	3T23	4T23

(em %)

Índice de
Basileia

15,5% (1T24)

▼ 0,1 p.p. 1T24 vs 4T23 ▲ 1,3 p.p. 1T24 vs 1T23

14,2	14,7	15,4	15,6
1T23	2T23	3T23	4T23

(em %)



Sólido desempenho no *core business* com avanços na diversificação e estratégia relacional

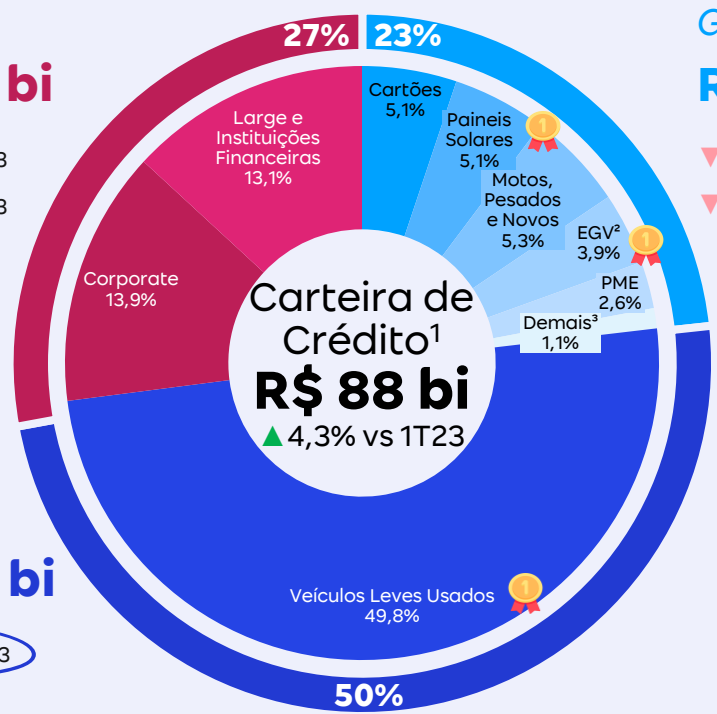
77% das Receitas Totais | Carteira de Crédito

Atacado
R\$ 23,8 bi

▼ 6,4% vs 1T23
▼ 2,6% vs 4T23

Veículos Leves Usados
R\$ 43,8 bi

▲ 15,0% vs 1T23
▲ 2,6% vs 4T23



Growth
R\$ 20,4 bi

▼ 2,4% vs 1T23
▼ 0,2% vs 4T23

Motos, pesados e novos
R\$ 4,7 bi

▲ 21,9% vs 1T23
▲ 5,4% vs 4T23

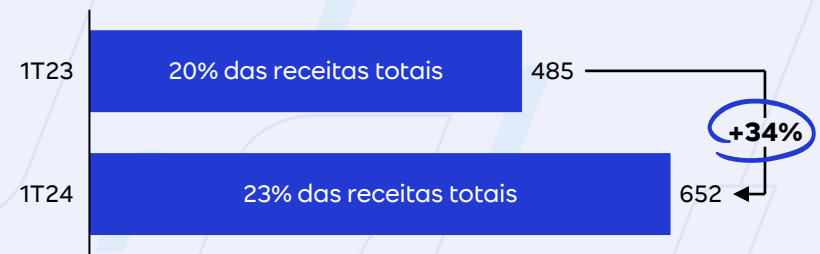
EGV
R\$ 3,4 bi

▲ 46,0% vs 1T23
▲ 4,8% vs 4T23

Líder em financiamento de veículos leves usados por mais de 11 anos consecutivos

23% das Receitas Totais | Receitas de Serviços

Receitas de Serviços
(em R\$ milhões)



Corretora de Seguros | Plataforma BaaS | DCM



Uma das maiores
Corretoras de Seguros do Brasil



Uma das principais
plataformas de BaaS do Brasil



2º maior em operações realizadas de FIDC e **7º** em produtos gerais⁴

92% do portfólio do varejo colateralizado

Shopping BV: já disponível para clientes

Nossa estratégia de crescimento sustentada por três pilares chaves



Fortalecer e Sustentar o **core business**

Liderança no segmento de financiamento de **veículos leves usados** por mais de 11 anos consecutivos

R\$ 7,0 bilhões

em Originação de Financiamento de Veículos no 1T24

Segundo maior nível da história do BV

▲ 25,6% vs 1T23

Atingimos **R\$ 5,8 bilhões**

emitidos em operações coordenadas/distribuídas pelo BV no mercado de distribuição de dívidas (DCM)

▲ 170% vs 1T23



Diversificar receitas alavancando nossos principais *capabilities*

Liderança nos segmentos de financiamento de **painéis solares** e **empréstimos com garantia de veículo**

BV corretora de seguros

Alcançamos **volume recorde** em emissão de prêmios de seguros, que somaram

R\$ 419 mm no 1T24 (▲ 34,0% vs 1T23)

bankly

Plataforma BaaS registrou **R\$ 36,1 bi** em Volume Total de Pagamentos¹ (TPV) com

143 clientes consumindo nossos serviços



Fortalecimento da abordagem **Relacional** com nossos clientes PF

Encerramos o 1T24 com **5,5 milhões** de **clientes pessoas-físicas** (▲ 16,4% vs 1T23)

O Volume Total de Pagamentos¹ (TPV) somou

R\$ 10,4 bilhões no 1T24

▲ 24,9% vs 1T23

Lançamento do **Shopping BV** em parceria com a Méliuz, reforçando nosso compromisso de oferecer serviços financeiros inovadores e experiências de consumo excepcionais aos nossos clientes



Lançamos o Shopping BV, dentro da estratégia de atração e engajamento de clientes

Estamos ainda mais completos para servir aos nossos clientes, fortalecendo a nossa transformação para um banco relacional

Lançamos o **Shopping BV**, com muito cashback e que já conta com **mais de 600 lojas** ativas na plataforma



Financiamento auto

Investimentos

Conta Digital

Empréstimos

Cartão de Crédito

Pix

Empréstimo FGTS

Pagamentos

EGV¹

Open Finance

Seguros

Débito automático

Construído em parceria com a Méliuz



Lançamento do Shopping BV em parceria com a Méliuz

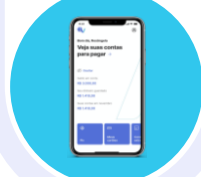


Rebranding e criação de uma nova Diretoria Executiva de Clientes



2019

Lançamento da Conta Digital



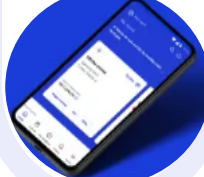
2020

Lançamento do Novo Portfolio de Cartões



2021

Lançamento de novos produtos e novas features no app



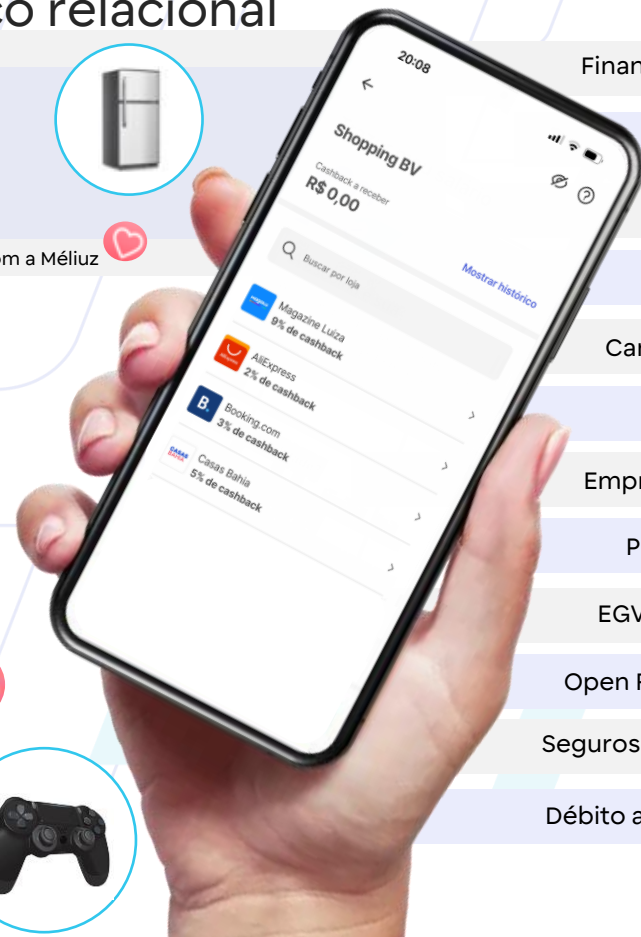
2022

Upgrade no App, melhor UX e novos produtos



2023

2024



Análise do Resultado

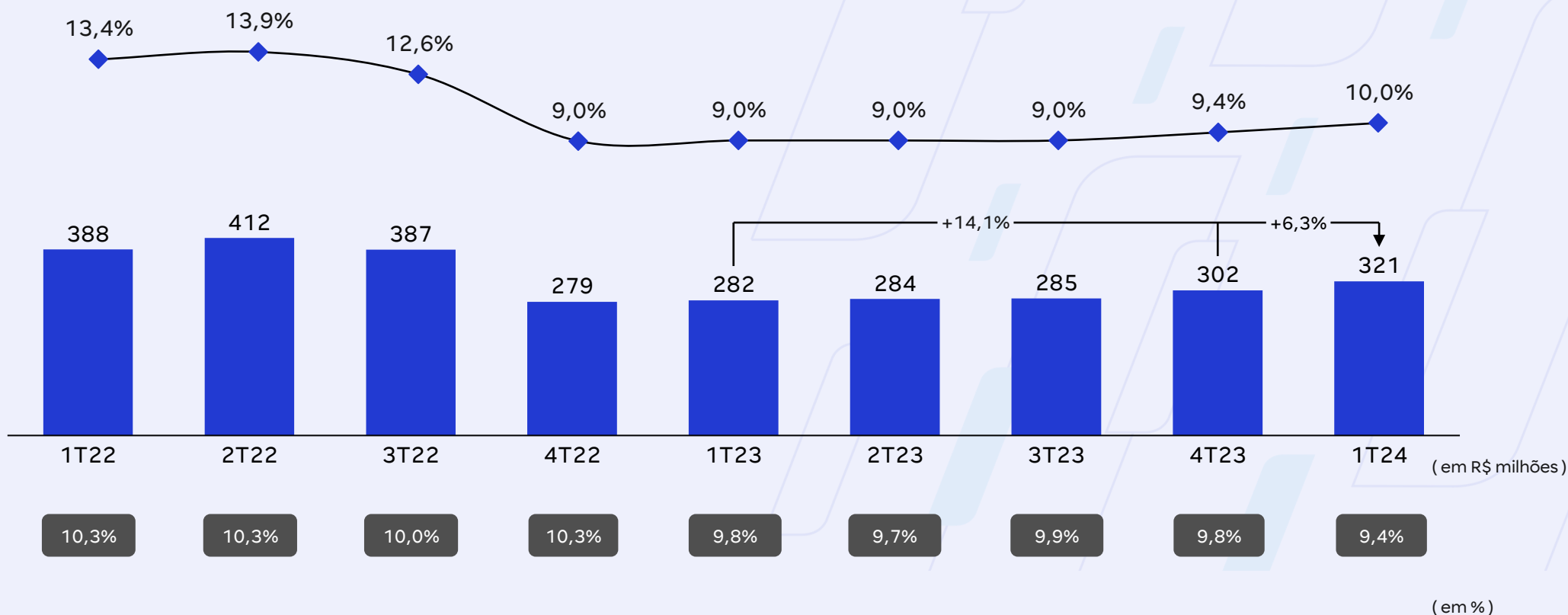


Lucro líquido cresceu 14,1% frente ao 1T23, para R\$ 321 milhões

Mantivemos nossa prudência na concessão de crédito, avançando em nossa estratégia de expansão, com foco em produtos com garantia e melhor perfil de risco, com reflexo positivo na qualidade da carteira que será refletido na melhora gradual da rentabilidade

ROE
Recorrente
10,0%

Lucro Líquido
Recorrente
R\$ 321 milhões



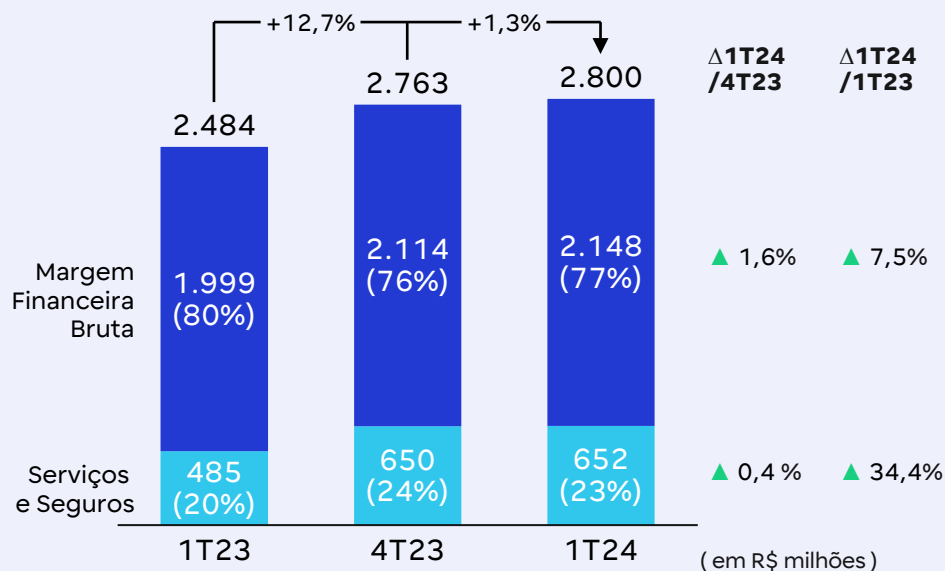
Nota: 1 - Net Interest Margin: Quociente entre a margem financeira bruta com Clientes e os ativos médios sensíveis à spreads. No 1T23, fizemos um ajuste na metodologia de cálculo do NIM com impacto marginal no NIM histórico.

Resiliência na geração de receitas, com expansão na margem financeira e serviços

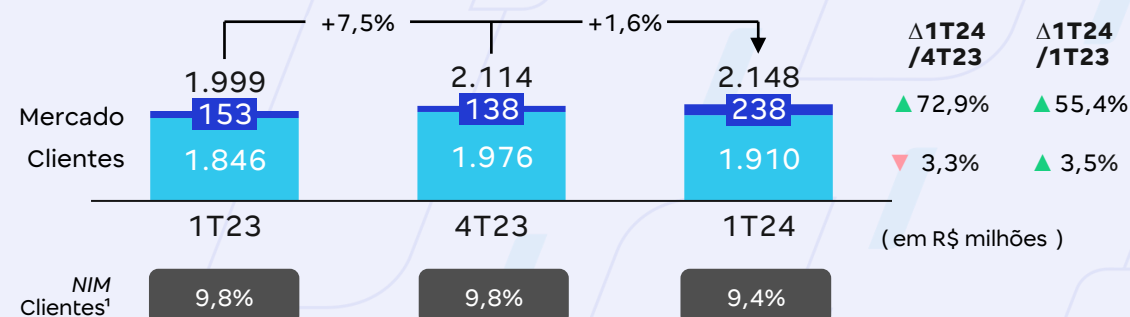
Evolução na margem clientes em linha com a estratégia de crescimento em produtos com garantia e melhor perfil de risco. Solidez na margem mercado reflete efetividade na gestão ALM. Forte alta em receita de serviços, principalmente, corretagem de seguros

Receitas Totais

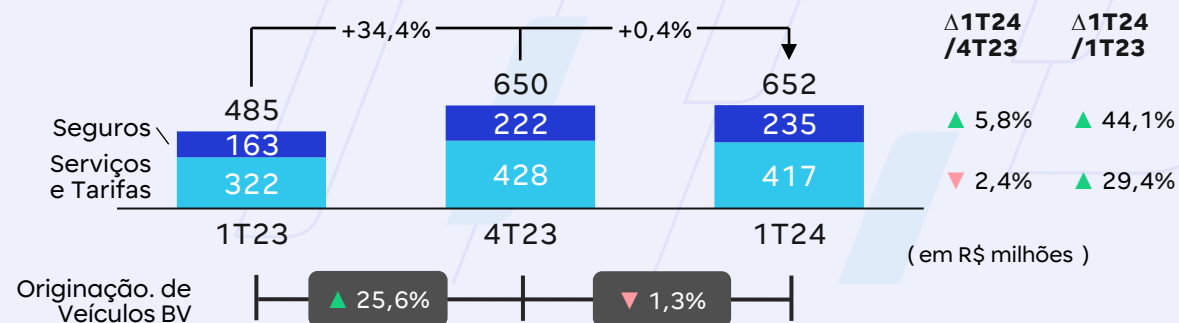
R\$ 2,8 bilhões



Margem Financeira Bruta



Receitas de Serviços e Corretagem



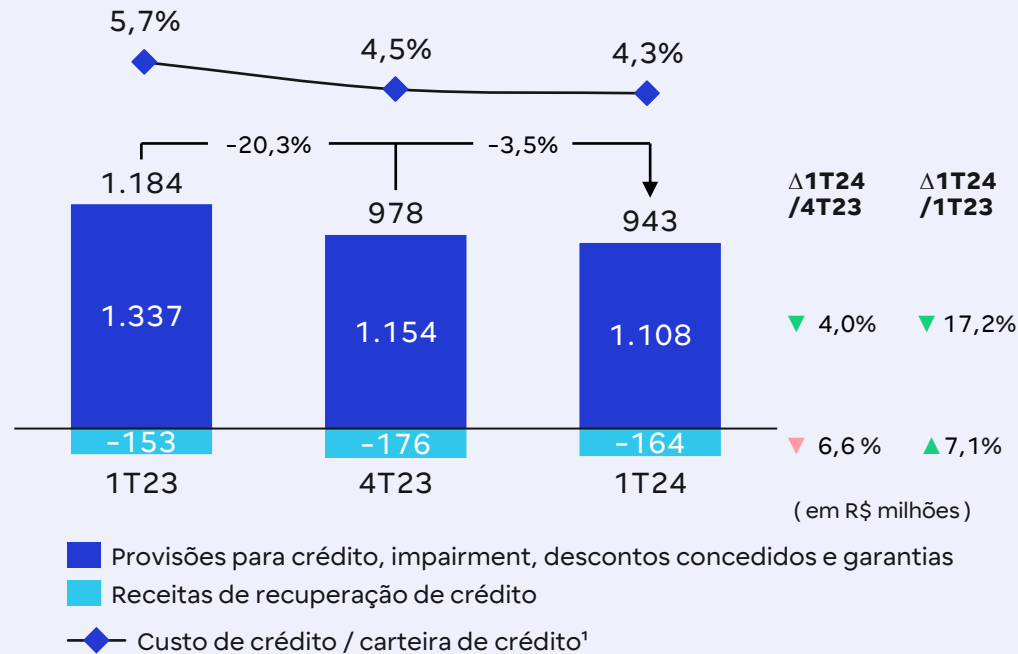
Nota: 1 - Net Interest Margin: Quociente entre a margem financeira bruta com Clientes e os ativos médios sensíveis à spreads. No 1T23, fizemos um ajuste na metodologia de cálculo do NIM com impacto marginal no NIM histórico.

Custo de crédito recuou 20,3% vs 1T23, com melhora nos indicadores de inadimplência

Queda no custo de crédito reflete eficiência na gestão do portfólio combinada com a melhora no ciclo de crédito

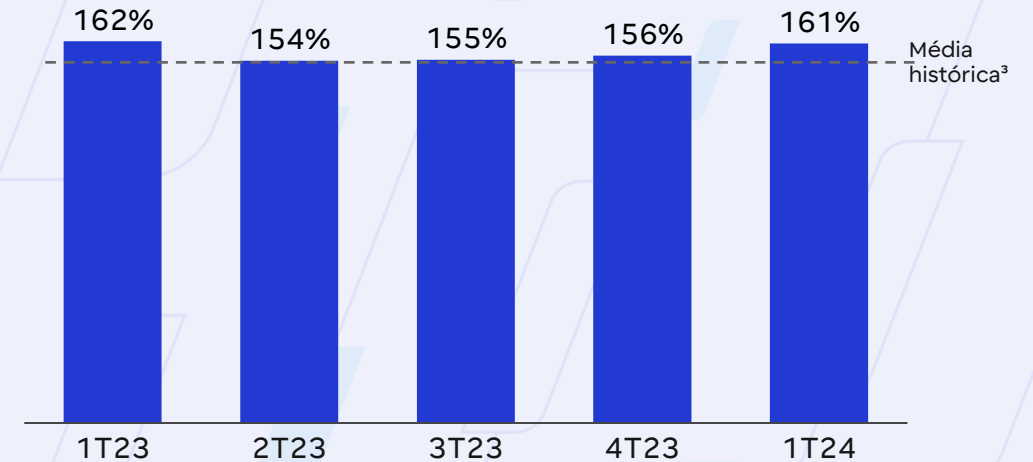
Custo de Crédito

R\$ 943 milhões



Índice de Cobertura 90 dias²

161%



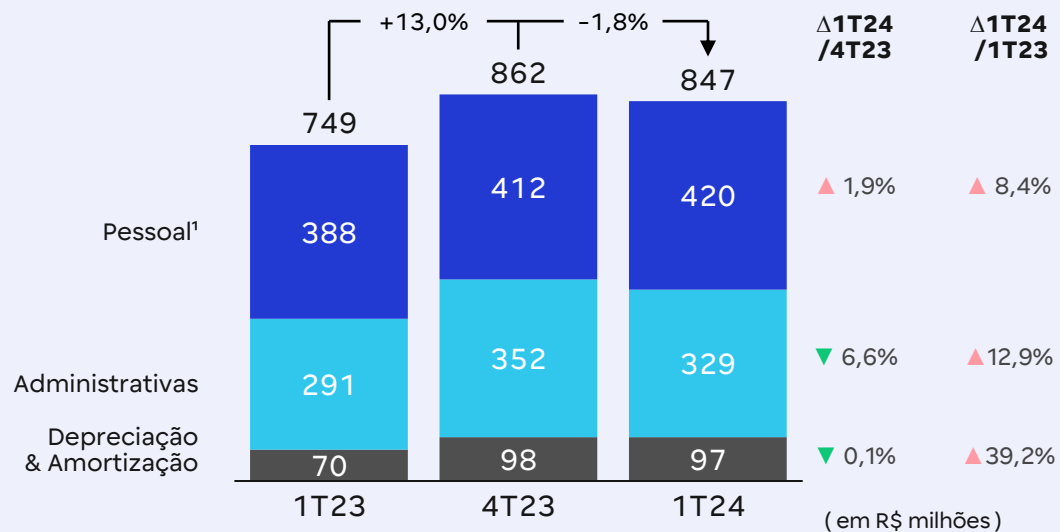
Nota: 1 –Cálculo realizado sobre a carteira ampliada; 2 - Quociente entre o saldo de PDD e o saldo de operações de crédito vencidas há mais de 90 dias; inclui provisões para garantias prestadas; 3 – Média 2015 a 2019.

Despesas operacionais recuaram 1,8% na comparação com o trimestre anterior

Índice de Eficiência com melhora de 1,3 p.p. sobre o 4T22, reflexo da agenda de eficiência que inclui investimentos em tecnologia, além da expansão das receitas, principalmente, oriundas de serviços e corretagem

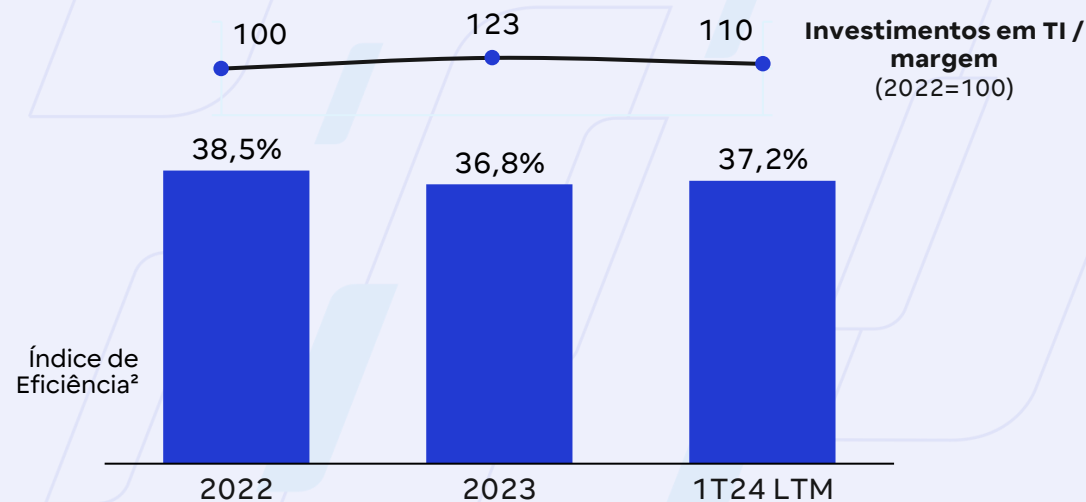
Despesas de Pessoal e Administrativas

R\$ 847 milhões



Investimentos em tecnologia

viabilizaram índice de eficiência melhor que a média de mercado



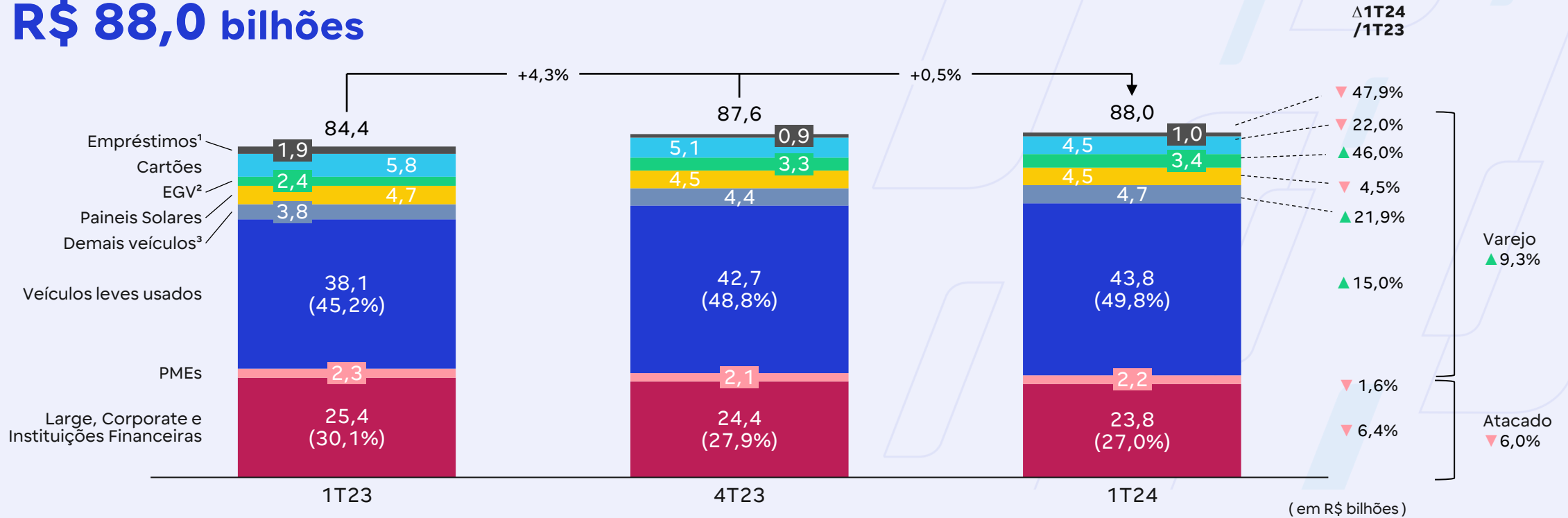
Nota: 1- Considera despesas com PLR; 2 - Não considera demandas trabalhistas, últimos 12 meses

Carteira de crédito cresceu 4,3% vs 1T23, com sólido desempenho em veículos

Crescimento na carteira do Varejo foi impulsionado principalmente pelo financiamento de veículos, além de avanços na agenda de diversificação, com destaque para o crescimento de 46,0% em empréstimos com garantia de veículo (EGV)

Carteira de Crédito Ampliada R\$ 88,0 bilhões

R\$ 88,0 bilhões



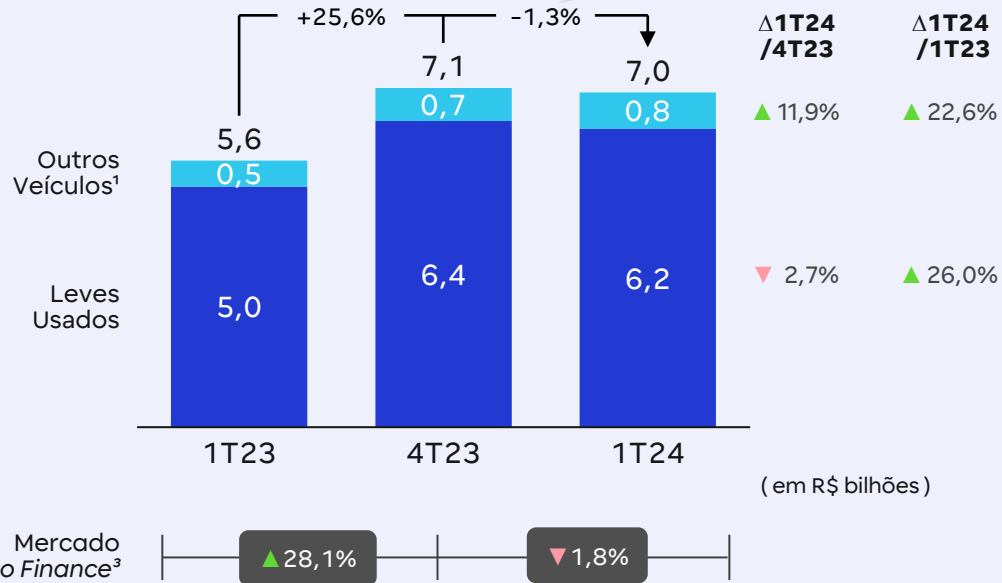
Nota: 1 - Carteira composta por empréstimo FGTS, consignado privado, financiamento saúde, crédito pessoal; 2 - Empréstimo com Garantia de Veículo; 3 - Motocicletas, pesados e veículos novos

Originação de financiamento de veículos cresceu 25,6% vs 1T23, para R\$ 7,0 bilhões

Sólido desempenho no *core business* (leves usados), mantendo a liderança no segmento. Além da retomada observada no mercado, crescimento também reflete ganhos de *market share* em motos e veículos pesados

Originação de Financiamentos de Veículos R\$ 7,0 bilhões

Apesar do efeito sazonal (4T mais forte), mantivemos originação praticamente estável no trimestre

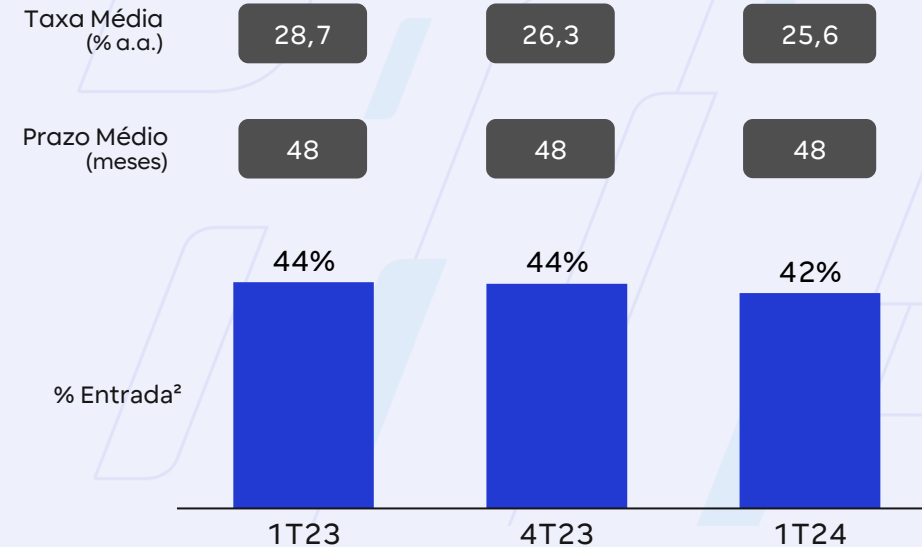


42%

% médio de entrada

48 meses

prazo médio de financiamento

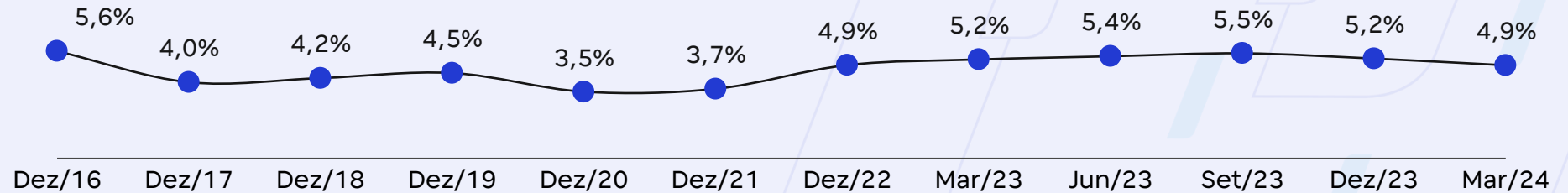


1 - Motos, pesados e novos; 2 - Calculado sobre valor informado do bem; 3 - Variação da concessão de financiamento de veículos PF + PJ. Fonte: Bacen

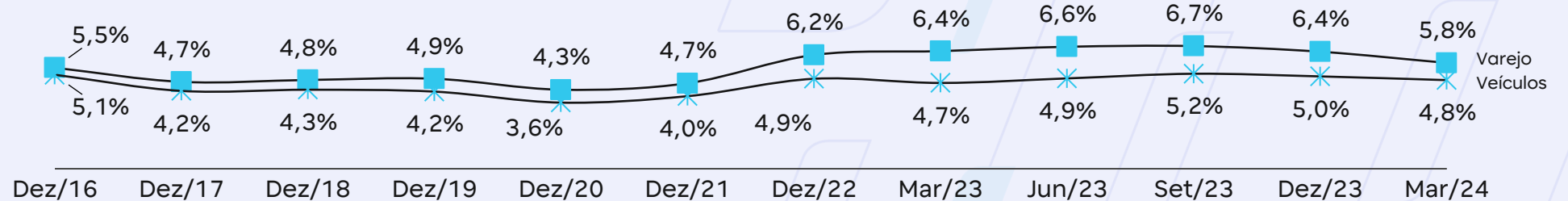
Inadimplência recuou 0,3 p.p. vs o trimestre anterior, encerrando em 4,9%

Melhora de 0,6 p.p. no indicador do Varejo reflete a maior representatividade das safras mais recentes, de melhor qualidade. Inadimplência do Atacado em 0,6%, abaixo da média histórica do segmento

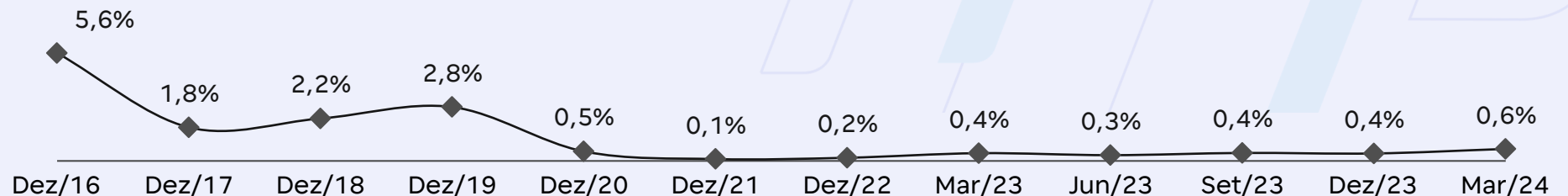
Over-90 Total



Over-90 Varejo



Over-90 Atacado

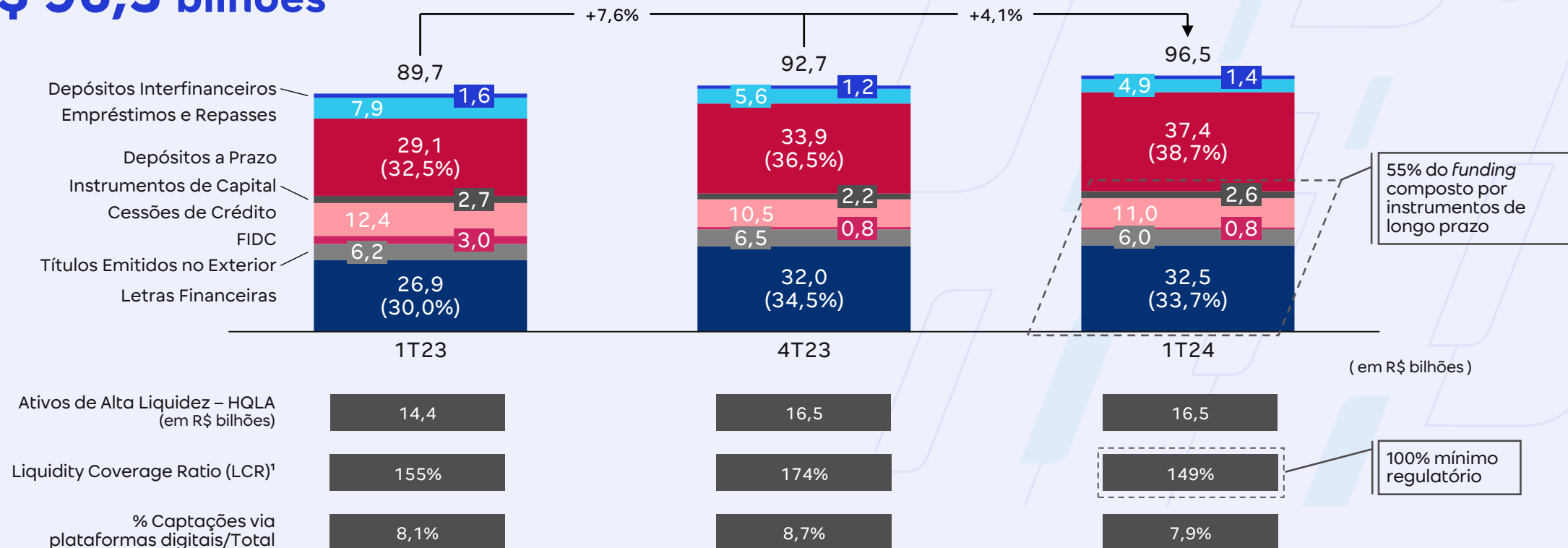


Base de *funding* diversificada e liquidez robusta

LCR (indicador de liquidez de curto prazo) encerrou o 1T24 em 149%

Funding Total

R\$ 96,5 bilhões

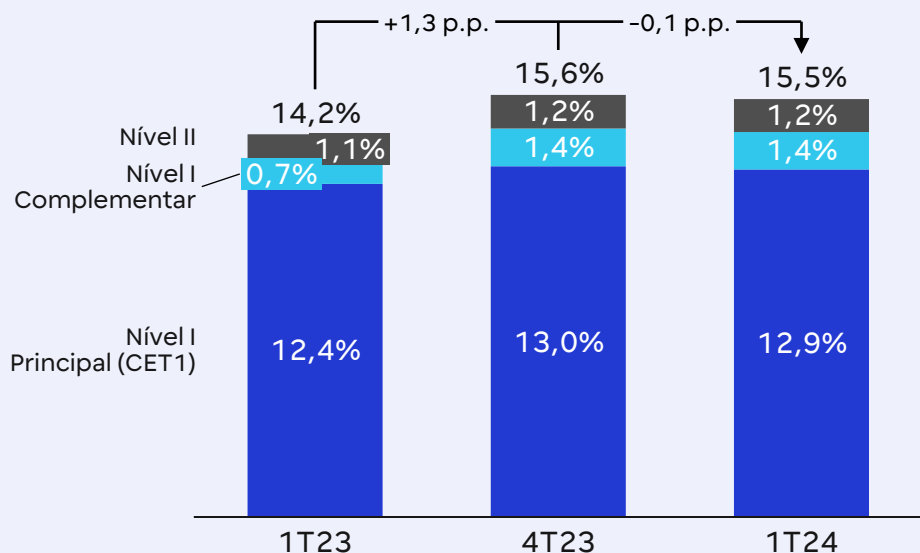


1 - Razão entre o "HQLA" e o total de saídas líquidas de caixa previstas para um período de 30 dias em um cenário de estresse, sendo o mínimo regulatório de 100%. Não considera linha de crédito junto ao BB

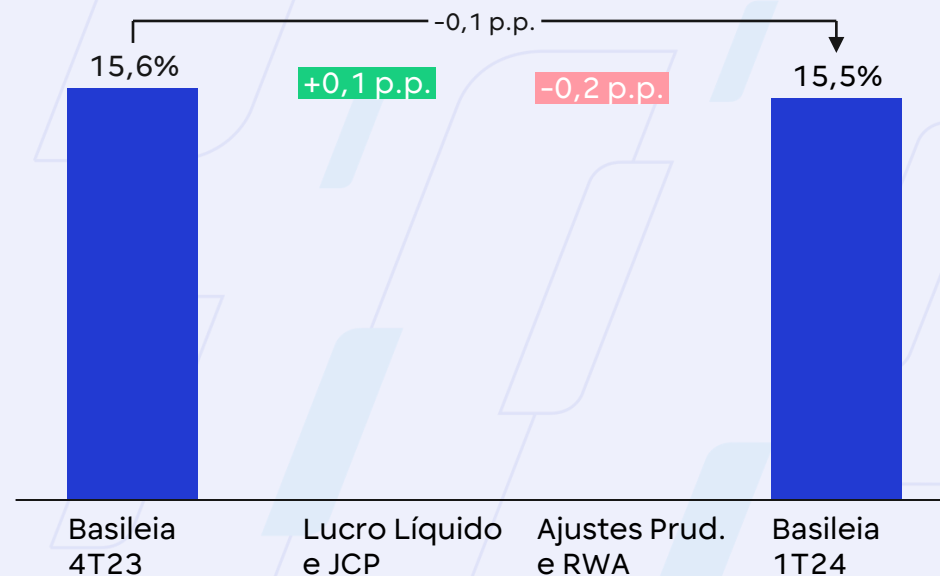
Gestão eficiente de capital com Índice de Basileia robusto

Índice de Basileia encerrou o 1T24 em 15,5%, com CET1 em 12,9%, 1,4% de Capital Complementar e 1,2% de Capital Nível II

Índice de Basileia 15,5%



Bridge Basileia 1T24 vs 4T23



Nota: No final do 1T24, o requerimento mínimo regulatório de capital era de 10,5% de Índice de Basileia, 8,5% de Capital Nível I e 7,0% de CET1.

Anexo

1° Trimestre / 2024

Compromissos 2030 para um futuro mais leve

Em maio de 2021, anunciamos o “Pacto BV para um futuro mais leve”, onde assumimos 5 compromissos públicos em ações ESG a serem atingidos até 2030. Tais compromissos estão alinhados com os Objetivos de Desenvolvimento Sustentável da ONU

01 Neutralizar nosso impacto ambiental	02 Acelerar a inclusão social	03 Mobilizar recursos para fomentar negócios sustentáveis
<div data-bbox="397 719 703 851"> </div> <ol style="list-style-type: none"> Efetuar 100% da compensação de CO₂ do nosso principal negócio, o financiamento de veículos usados Compensar 100% das emissões de GEE¹ diretas do BV 	<div data-bbox="1105 719 1411 851"> </div> <ol style="list-style-type: none"> Atingir 50% de cargos de liderança ocupados por pessoas que se identifiquem com o gênero feminino Garantir a participação de 35% de negros no quadro de colaboradores do BV 	<div data-bbox="1773 719 2232 851"> </div> <ol style="list-style-type: none"> Financiar e distribuir em mercado de capitais R\$ 80 bilhões para negócios ESG

1 – Gases do Efeito Estufa

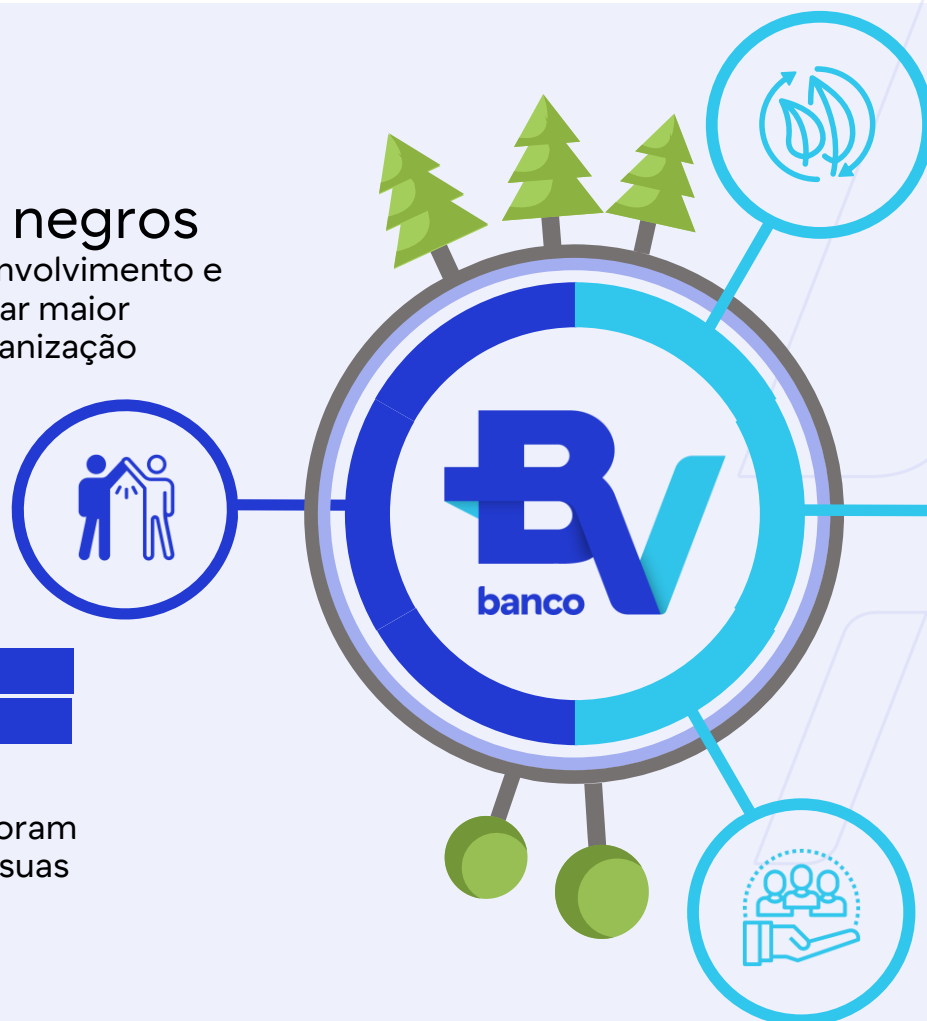
Nossa cultura direciona a forma como fazemos negócios e geramos resultados

Programa Eleve Raízes

75 profissionais negros em um programa de desenvolvimento e aceleração para impulsionar maior representatividade na organização

Academia de Liderança Feminina

100 mulheres em pipeline de liderança foram capacitadas para acelerar suas carreiras



Compensamos 100% do CO₂ emitido pelos que veículos financiamos

4,5 mm ton CO₂ compensadas desde 2021

Negócios Sustentáveis

R\$ 24,5 bi financiados e distribuídos para negócios ESG

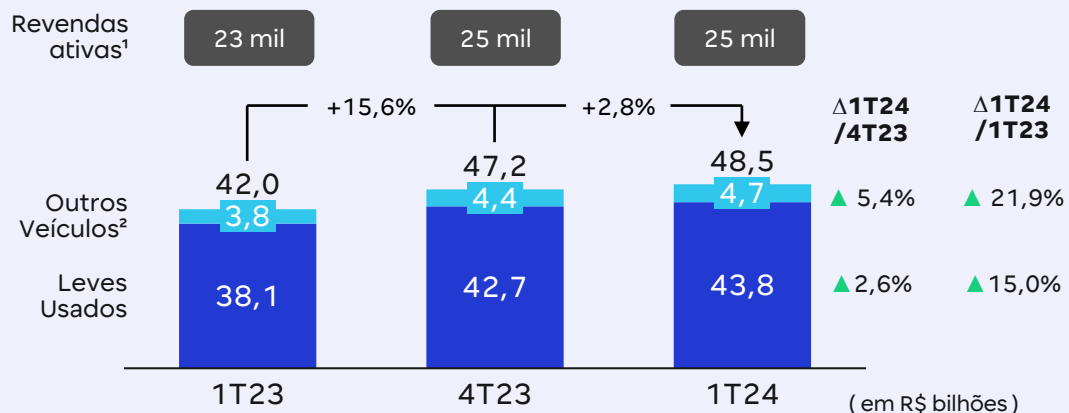
Instituto Sandro Dias

novo instituto parceiro oferecerá aulas gratuitas de skate para cerca de 100 crianças e adolescentes

Varejo: Posição de destaque em veículos e corretagem de seguros

Veículos

Carteira de Crédito de
R\$ 48,5 bilhões

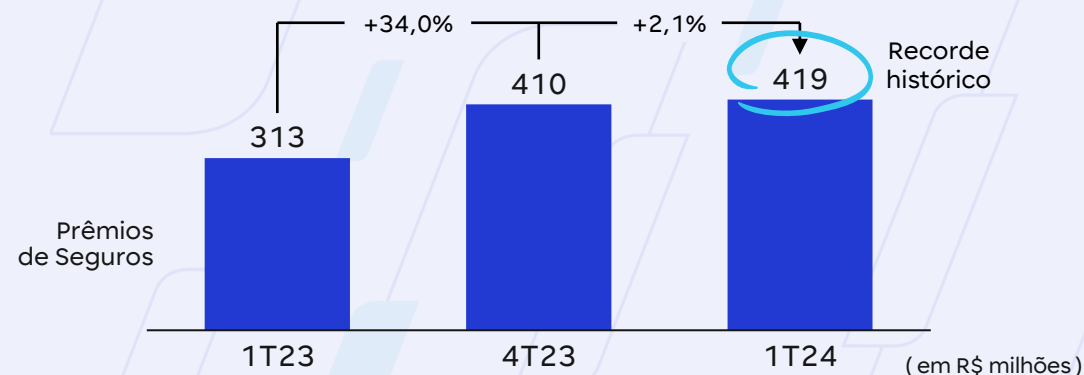


Principais diferenciais competitivos BV:

Expertise	Agilidade	Transformação Digital	Capilaridade	Originação Digital
Contínuo aprimoramento, utilização de ciência de dados e inovação	95% de resposta automática de crédito	Digitalização da esteira de financiamento end-to-end	+25 mil revendas em todo o país	Site BV, NaPista e SoCarrão

Corretora de Seguros

Prêmios de Seguros totalizaram
R\$ 419 milhões



Somos uma das **maiores corretoras de seguros do Brasil**, com opções que vão desde **seguro auto completo, prestamista, residencial, vida e acidentes pessoais**, até **assistências para animais de estimação e funeral**, em parceria com as principais seguradoras em operação no país

+ de 10 seguradoras parceiras
com ampla oferta de produtos

Nota: 1 - Nos últimos 6 meses; 2 - Leves novos, vans, motos e pesados.

Digitalização do *core business*

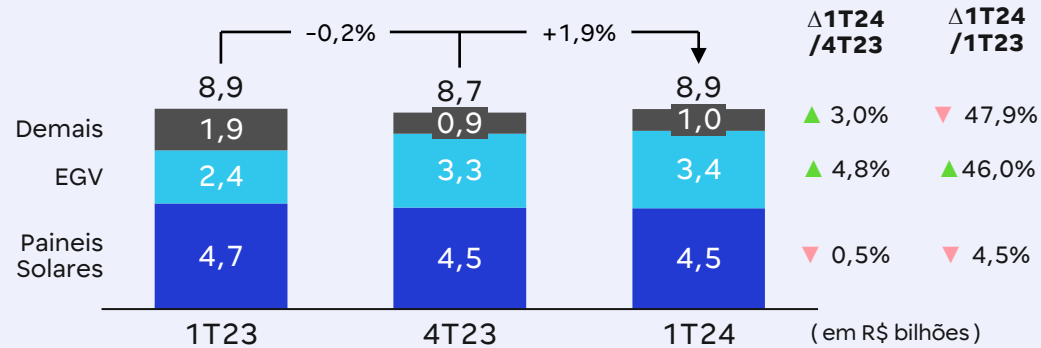
Nossa esteira de financiamento de veículos é 100% digital. Além dos canais de originação próprios: site BV e o novo portal NaPista, contamos com o parceiro SoCarrão



Empréstimos e Cartões: diversificação e expansão sobre a base de clientes auto

Empréstimos

Carteira de Crédito de
R\$ 8,9 bilhões



Empréstimos varejo complementam nosso portfólio:

Financiamento de Painéis Solares

O BV é líder no segmento residencial. Parceria com Portal Solar e Meu Financiamento Solar (parceiro de origemação digital)

Empréstimo com Garantia de Veículo (EGV)

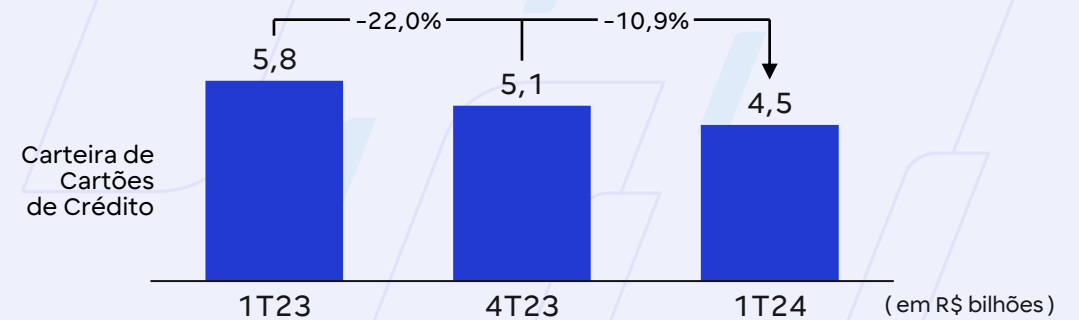
O BV é líder no segmento. Opção de crédito que permite o cliente usar seu veículo quitado como garantia

Demais Empréstimos

Empréstimo FGTS, empréstimo consignado privado, empréstimo pessoal

Cartões de Crédito

Carteira de Crédito de
R\$ 4,5 bilhões



O BV oferece várias opções de cartões de crédito de acordo com o perfil do cliente

Portfólio de cartões: **BV Livre**, **BV Mais** e **BV Único**

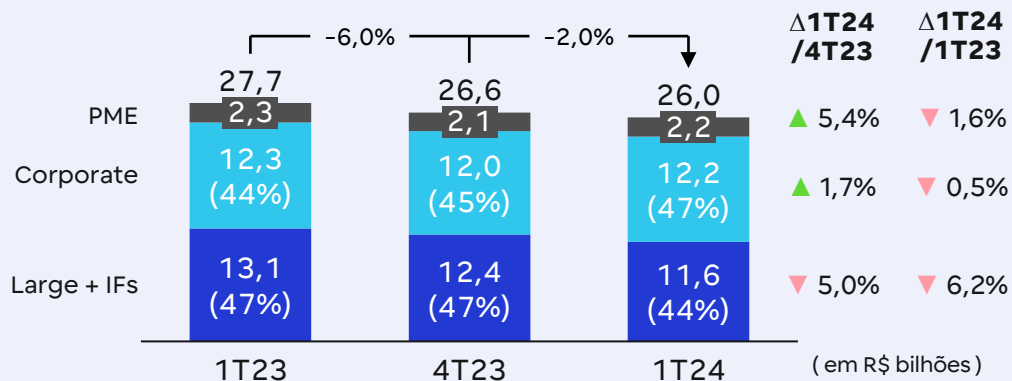
Benefícios diferenciados programa de pontos, cashback, desconto em anuidade e assistência veicular

App de cartões integrado com os serviços de conta digital e financiamento de veículos

Atacado: foco na expansão no segmento Corporate e PME

CIB

Carteira de Crédito Ampliada de **R\$ 26,0 bilhões**



Large Corporate (faturamento anual acima de R\$ 4,0 bilhões) + Instituições Financeiras (IFs)

- **Foco estratégico:** Atuação seletiva alavancando produtos onde temos reconhecida vantagem competitiva como DCM local (mercado de capitais)

Corporate (faturamento anual de R\$ 300 milhões a R\$ 4,0 bilhões)

- **Foco estratégico:** Expansão da carteira

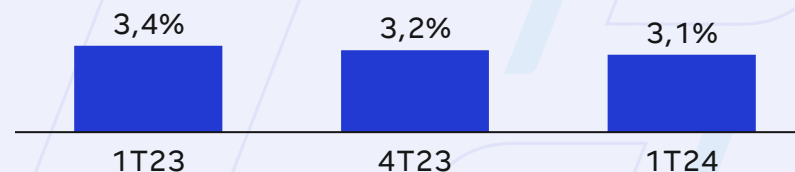
PME (Pequenas e Médias Empresas)

- **Foco estratégico:** Antecipação de recebíveis por meio da penetração na cadeia de valor dos nossos clientes do CIB

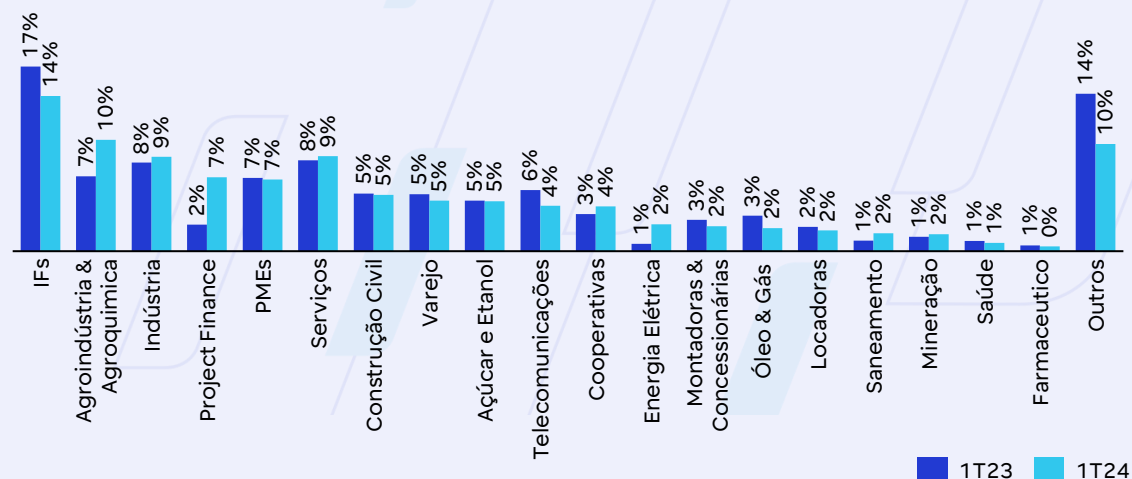
Ampla oferta de produtos como cash management, estruturação financeira, garantias (fianças), capital de giro, hedge, FX, mercado de capitais e M&A

3,1%

Representação dos 10 maiores clientes na Carteira de Crédito Total



Exposição da Carteira do Atacado por Setor



Balanço Patrimonial

Ativos (em R\$ milhões)	1T23	4T23	1T24
Caixa e equivalentes de caixa	1.328	680	519
Ativos financeiros	120.661	129.988	123.403
Aplicações Interfinanceiras de Liquidez	2.594	4.784	4.506
Títulos e Valores Mobiliários	42.909	49.929	39.941
Instrumentos Financeiros Derivativos	2.909	1.376	1.775
Relações Interfinanceiras	2.567	3.231	3.830
Operações de Crédito	71.710	74.272	74.906
Provisão para Devedores Duvidosos	(5.843)	(5.975)	(5.704)
Outros Ativos Financeiros	3.814	2.372	4.148
Ativos não financeiros mantidos para venda	225	251	261
Ativos fiscais	8.187	8.886	8.903
Investimentos em participações em coligadas e controladas	254	243	230
Imobilizado de Uso	82	68	62
Intangível	1.096	1.508	1.568
Outros ativos	1.128	1.034	1.293
TOTAL DO ATIVO	132.961	142.657	136.238

Passivos (em R\$ milhões)	1T23	4T23	1T24
Passivos financeiros	115.552	125.514	119.410
Depósitos	24.115	27.363	31.062
Captações no Mercado Aberto	20.061	28.368	17.529
Recursos de Aceites e Emissão de Títulos	37.969	43.236	43.222
Relações Interfinanceiras	3.269	3.034	2.922
Obrigações por Empréstimos e Obrigações por Repasses do País	7.892	5.614	4.932
Instrumentos Financeiros Derivativos	3.684	2.640	2.164
Dívidas subordinadas e Instrumentos de dívidas elegíveis a capital	2.657	2.652	2.558
Outros Passivos Financeiros	15.904	12.606	15.020
Passivos fiscais	281	517	375
Provisões para contingências	591	577	586
Outros passivos	2.387	2.070	1.842
Patrimônio Líquido	14.151	13.980	14.026
Patrimônio Líquido dos Acionistas Controladores	12.766	13.431	13.462
Participações de não controladores ¹	1.385	548	563
TOTAL DO PASSIVO	132.961	142.657	136.238

1 - A partir de 2022, a posição das cotas de fundos de investimentos controlados detidas por terceiros passaram a ser apresentadas como componente do patrimônio líquido. Mais detalhes na Nota Explicativa 3C

Demonstração de Resultados Gerencial (BRGAAP)

DRE Gerencial (em R\$ milhões)	1T23	4T23	1T24	Variação %	
				1T24/4T23	1T24/1T23
Receitas Totais (i + ii)	2.484	2.763	2.800	1,3	12,7
Margem Financeira Bruta (i)	1.999	2.114	2.148	1,6	7,5
Margem Financeira com Clientes	1.846	1.976	1.910	-3,3	3,5
Margem Financeira com Mercado	153	138	238	72,9	55,4
Receita de Prestação de Serviços e Corretagem (ii)	485	650	652	0,4	34,4
Custo de crédito	(1.184)	(978)	(943)	-3,5	-20,3
Outras Receitas/Despesas	(1.108)	(1.542)	(1.506)	-2,3	36,0
Despesas de Pessoal e Administrativas	(749)	(862)	(847)	-1,8	13,0
Despesas Tributárias	(142)	(186)	(165)	-11,0	16,2
Outras Receitas (Despesas)	(216)	(494)	(494)	0,0	128,3
Resultado antes da Tributação sobre o Lucro	193	243	351	44,1	81,7
Imposto de Renda e Contribuição Social	145	79	(12)	-115,5	-108,4
Participação de Não Controladores	(57)	(20)	(17)	-13,9	-69,9
Lucro Líquido Recorrente	282	302	321	6,3	14,1

Demonstração de Resultados (IFRS)

DRE IFRS

(em R\$ milhões)

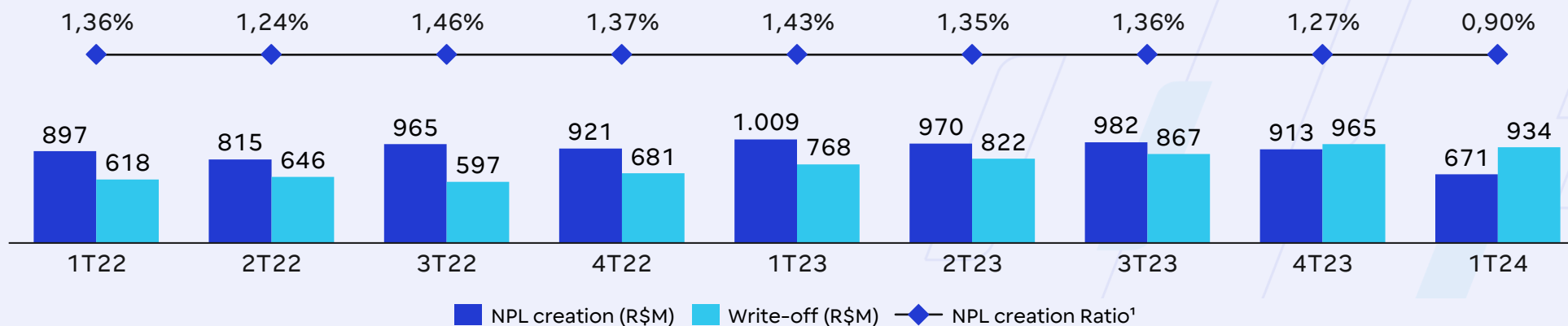
	1T23	4T23	1T24	Variação %	
				1T24/4T23	1T24/1T23
Receitas de juros	4.607	4.773	4.888	2,4	6,1
Despesas de juros	(2.983)	(2.640)	(3.437)	30,2	15,2
Margem Financeira	1.624	2.134	1.451	-32,0	-10,6
Resultado Líquido de Serviços e Comissões	256	367	376	2,5	46,7
Resultado com instrumentos financeiros ao valor justo por meio do resultado	383	507	(273)	-153,8	-171,3
Resultado com instrumentos financeiros ao valor justo por meio de outros resultados abrangentes	52	47	44	-6,3	-16,3
Resultado com instrumentos financeiros derivativos	(395)	(683)	462	-167,7	-216,9
Outros resultados operacionais	119	(21)	(56)	160,3	-146,8
Resultado Bruto de Intermediação Financeira	2.039	2.350	2.004	-14,7	-1,7
Resultado de perdas por redução ao valor recuperável	(1.085)	(1.150)	(636)	-44,7	-41,4
Despesas de pessoal	(439)	(453)	(448)	-1,3	1,9
Outras despesas administrativas	(211)	(275)	(203)	-26,3	-4,0
Despesas de depreciação e amortização	(76)	(103)	(102)	-0,8	34,9
Despesas tributárias	(142)	(186)	(165)	-11,0	16,2
Resultado de participações em coligadas e entidades controladas em conjunto	(1)	(5)	(10)	118,7	936,3
Resultado com ativos não financeiros mantidos para venda	163	(26)	(8)	-69,5	-104,9
Resultado antes de Impostos e Contribuições sobre o Lucro	248	152	432	184,0	74,2
Impostos correntes	(54)	(121)	(121)	0,0	123,0
Impostos diferidos	149	232	64	-72,5	-57,2
Lucro Líquido	343	263	375	42,6	9,5
ROE ajustado (%)	11,0%	8,3%	11,7%	3,4 p.p.	0,7 p.p.

Qualidade da Carteira de Crédito – NPL Creation

NPL Creation

(em R\$ milhões)

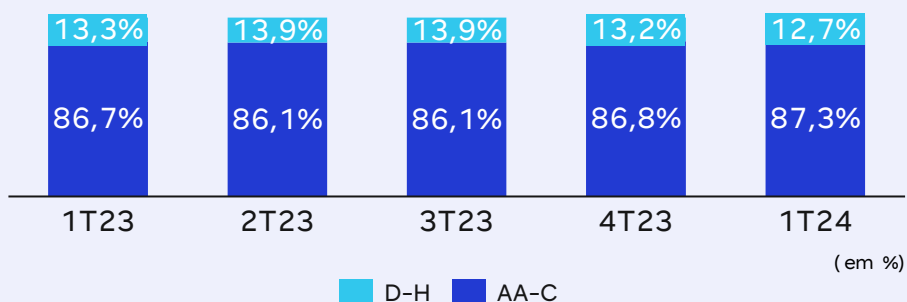
	1T22	2T22	3T22	4T22	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24
Carteira de Crédito Gerenciada (A)	65.688	66.084	67.379	70.318	71.710	72.016	71.957	74.272	74.906
Saldo em atraso + 90 dias (NPL)	2.683	2.852	3.220	3.461	3.702	3.849	3.965	3.912	3.650
Variação trimestral NPL (B)	278	169	368	241	241	147	116	-52	-262
Write-off (C)	618	646	597	681	768	822	867	965	934
NPL Creation (D=B+C)	897	815	965	921	1.009	970	982	913	671
NPL Creation Ratio ¹ (D/A)	1,36%	1,24%	1,46%	1,37%	1,43%	1,35%	1,36%	1,27%	0,90%



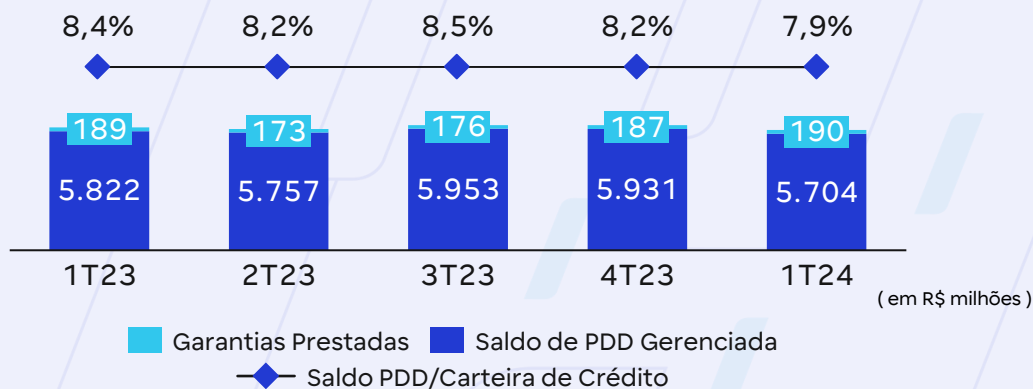
1. Variação no saldo em atraso acima de 90 dias (NPL) + baixas para prejuízo no trimestre (write-off), dividido pela carteira final do trimestre imediatamente anterior

Qualidade da Carteira de Crédito

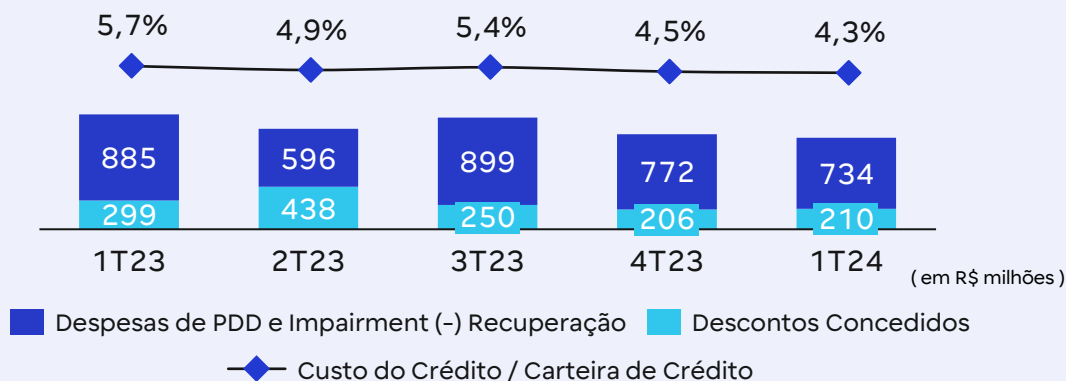
Carteira de crédito por nível de risco



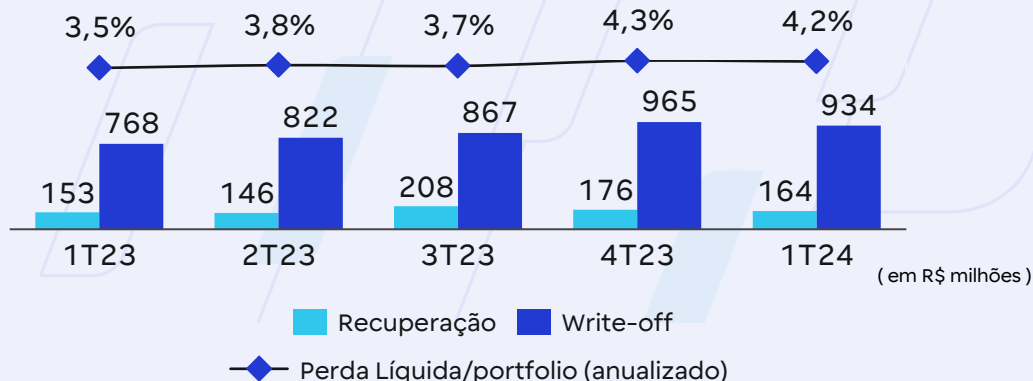
Saldo PDD



Resultado com PDD, Garantias Prestadas e Impairment



Perda Líquida¹

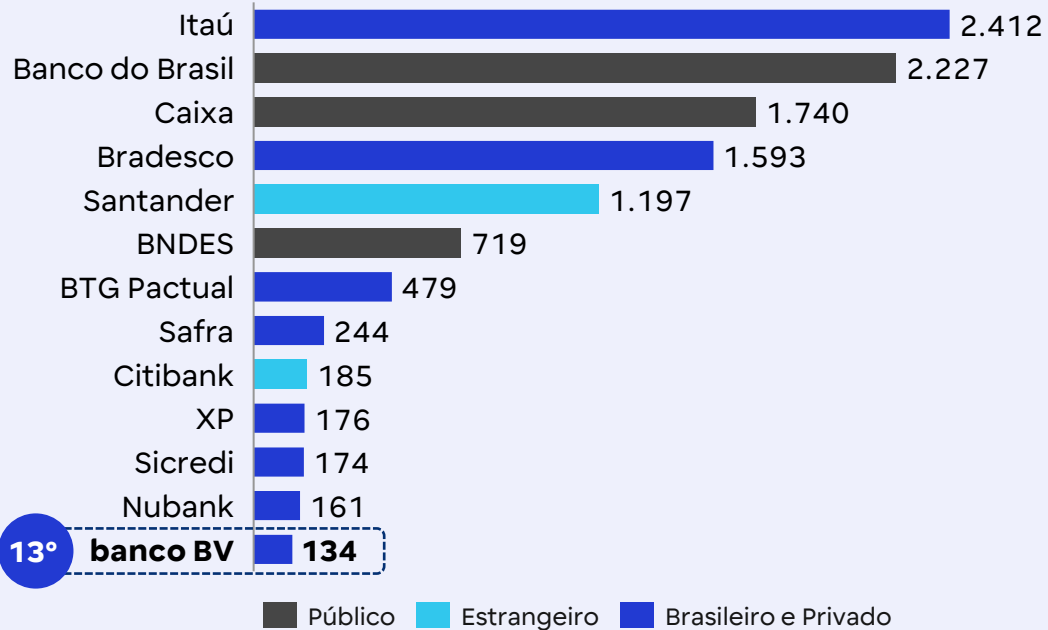


1. Perda líquida = Baixas para prejuízo + receitas de recuperação de crédito

Banco BV é um dos principais bancos do Brasil...

Maiores bancos em Ativos...

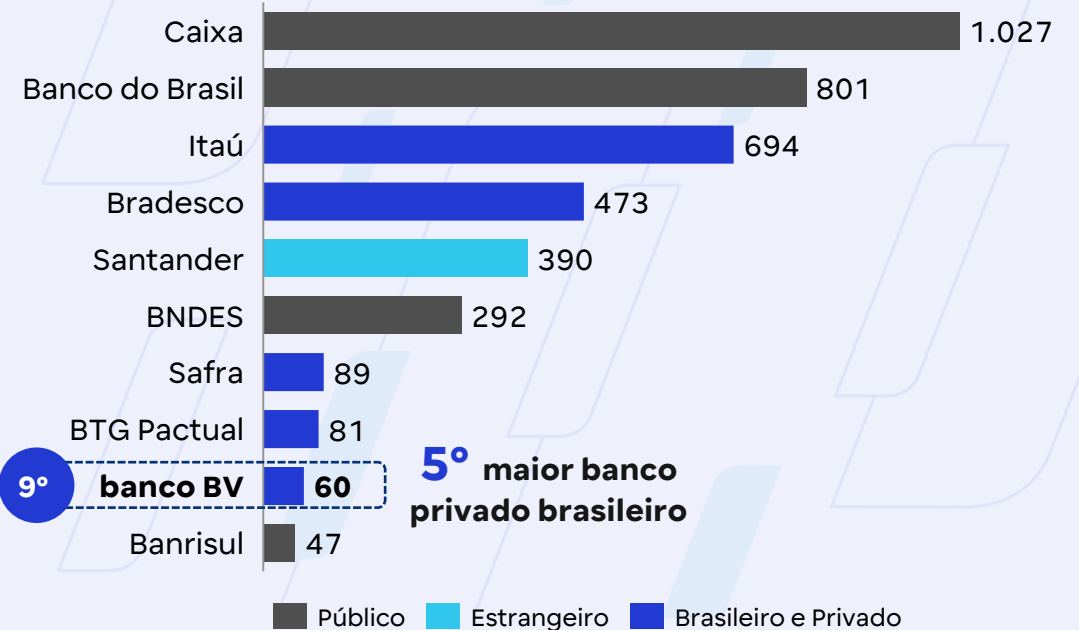
(Set/23 – em R\$ bilhões)



... e em

Carteira de Crédito¹

(Set/23 – em R\$ bilhões)



1 - Carteira classificada pela Resolução 2.682



... com acionistas fortes e robusta governança corporativa

Governança do BV está alinhada às melhores práticas de mercado, comprometendo-se com os princípios de transparência, equidade, prestação de contas e de responsabilidade corporativa

Estrutura Societária

VOTORANTIM

Votorantim
Finanças S.A.

Total: 50%

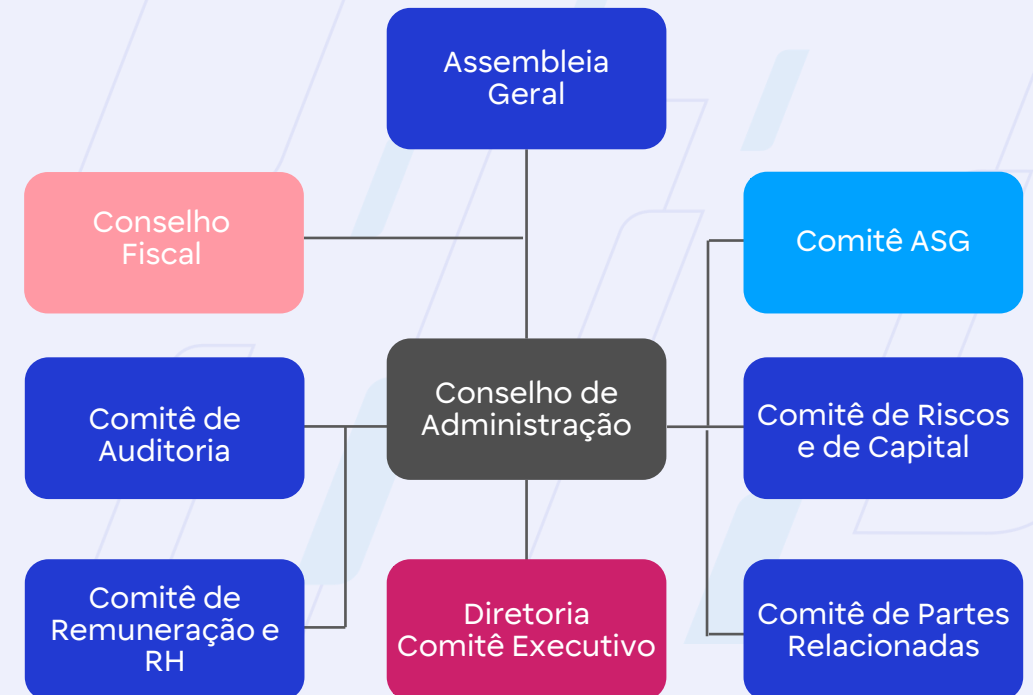


Banco
do Brasil

Total: 50%



Órgãos de Governança Corporativa





Rating

Rating global do BV é limitado pelo rating soberano, atualmente em Ba2 (Moody's) e BB (S&P)

Agências de Rating		Escala Global		Escala Nacional
		Moeda Local	Moeda Estrangeira	Moeda Local
Moody's	Longo Prazo	Ba2 (estável)	Ba2	AA.Br
	Curto Prazo	NP	NP	A-1.br
Standard & Poor's	Longo Prazo	BB (estável)		brAAA
	Curto Prazo	B		brA-1+



Apresentação de Resultados / 1T24

Aviso Importante: esta apresentação faz referências e declarações sobre expectativas, sinergias planejadas, estimativas de crescimento, projeções de resultados e estratégias futuras sobre o banco BV, suas subsidiárias, coligadas e controladas. Embora essas referências e declarações reflitam o que os administradores acreditam, as mesmas envolvem imprecisões e riscos difíceis de se prever, podendo, dessa forma, haver consequências ou resultados diferentes daqueles aqui antecipados e discutidos. Estas expectativas são altamente dependentes das condições do mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais. O banco BV não se responsabiliza em atualizar qualquer estimativa contida nesta apresentação.



LinkedIn



ri@bv.com.br