

Resultados

2° Trimestre / 2024



Destques do Trimestre

Evolução lucro líquido e no ROE impulsionados pela melhora na inadimplência

Crescimento do Lucro Líquido e ROE, com **expansão** da Carteira de Crédito

Lucro Líquido
Recorrente

R\$ 363 mm (2T24)

▲ 13,1% vs 1T24 ▲ 27,7% vs 2T23

284	285	302	321
2T23	3T23	4T23	1T24

(em R\$ milhões)

ROE
Recorrente

11,1% (2T24)

▲ 1,2 p.p. vs 1T24 ▲ 2,1 p.p. vs 2T23

9,0	9,0	9,4	10,0
2T23	3T23	4T23	1T24

(em %)

Carteira
de Crédito¹

R\$ 88,1 bi (2T24)

▼ 0,4% vs 1T24 ▲ 3,8% vs 2T23

84,9	85,3	87,9	88,5
2T23	3T23	4T23	1T24

(em R\$ bilhões)

Mantendo o balanço **robusto** e gestão de **riscos eficiente**

Índice de
Inadimplência

4,5% (2T24)

▼ 0,4 p.p. vs 1T24 ▼ 0,9 p.p. vs 2T23

5,4	5,5	5,3	4,9
2T23	3T23	4T23	1T24

(em %)

Índice de
Cobertura

167% (2T24)

▲ 5,7 p.p. vs 1T24 ▲ 13,1 p.p. vs 2T23

154	155	157	161
2T23	3T23	4T23	1T24

(em %)

Índice de
Basileia

15,6% (2T24)

▲ 0,1 p.p. vs 1T24 ▲ 1,0 p.p. vs 2T23

14,7	15,4	15,6	15,5
2T23	3T23	4T23	1T24

(em %)



Sólido desempenho no *core business* com avanços na diversificação e estratégia relacional

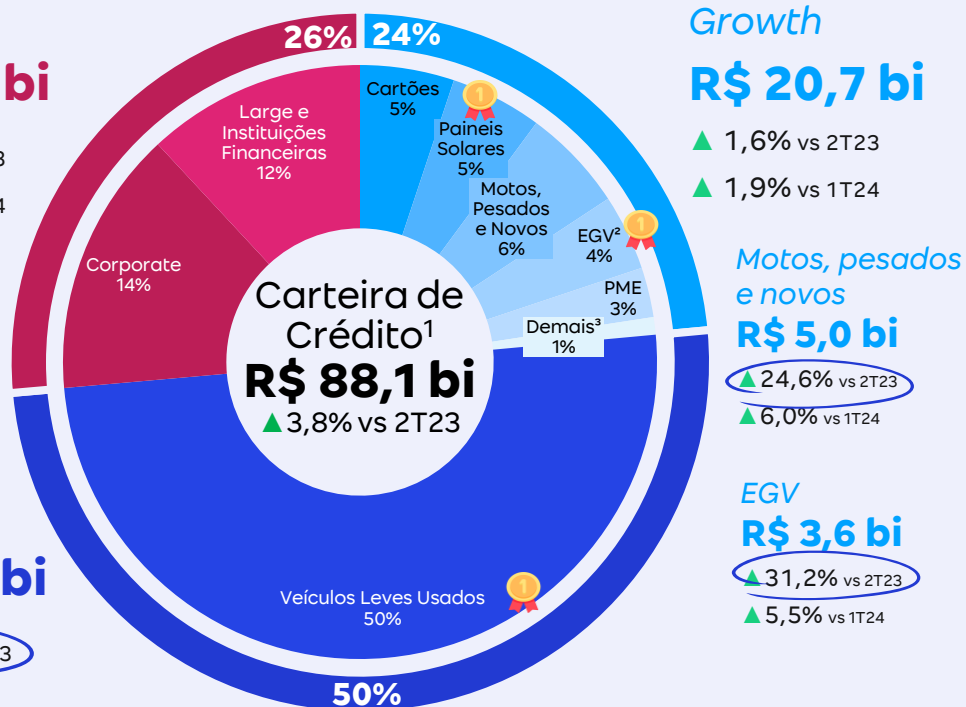
78% das Receitas Totais Carteira de Crédito

Atacado
R\$ 23,3 bi

▼ 9,2% vs 2T23
▼ 4,4% vs 1T24

Veículos Leves Usados
R\$ 44,1 bi

▲ 13,4% vs 2T23
▲ 0,7% vs 1T24



Growth
R\$ 20,7 bi

▲ 1,6% vs 2T23
▲ 1,9% vs 1T24

Motos, pesados e novos
R\$ 5,0 bi

▲ 24,6% vs 2T23
▲ 6,0% vs 1T24

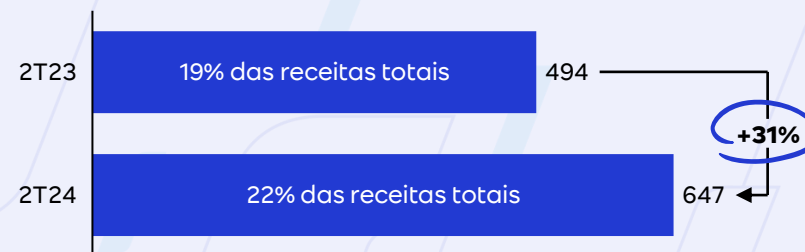
EGV
R\$ 3,6 bi

▲ 31,2% vs 2T23
▲ 5,5% vs 1T24

Líder em financiamento de veículos leves usados por mais de 11 anos consecutivos

22% das Receitas Totais Receitas de Serviços

Receitas de Serviços
(em R\$ milhões)



Corretora de Seguro Plataforma Bankly DCM NaPista



Uma das maiores Corretoras de Seguros do Brasil



Uma das principais plataformas de BaaS⁴ do Brasil



Posição de destaque no mercado de DCM no Brasil



Um dos principais marketplaces automotivos do país

92% do portfólio do varejo colateralizado

Shopping BV: já disponível para clientes

Avanços importantes na agenda estratégica no 1º semestre do ano



Fortalecer e Sustentar o **core business**

Liderança no segmento de financiamento de **veículos leves usados** por mais de 11 anos consecutivos

R\$ 13,6 bilhões

em Originação de Financiamento de Veículos no 1S24

Recorde na história do BV

▲ 23,1% vs 1S23

R\$ 32 bilhões

em operações de DCM coordenadas/distribuídas pelo BV no semestre

▲ 5x vs 1S23



Diversificar receitas alavancando nossos principais *capabilities*

Liderança nos segmentos de financiamento de **painéis solares** e **empréstimos com garantia de veículo**

BV corretora de seguros

Volume recorde em emissão de prêmios de seguros no semestre

R\$ 811 mm ▲ 30% vs 1S23

bankly

Plataforma BaaS registrou **R\$ 68 bi** em Volume Total de Pagamentos¹ (TPV) no 1S24

138 clientes consumindo nossos serviços



Fortalecimento da abordagem **Relacional** com nossos clientes PF

Encerramos o 2T24 com **5,8 milhões** de **clientes pessoas-físicas** (▲ 21% vs 2T23)

O Volume Total de Pagamentos¹ (TPV) somou

R\$ 16 bilhões no 1S24

▲ 14% vs 1S23

Evolução na satisfação dos clientes



Reputação ÓTIMO

no Reclame Aqui

Destaque na indústria financeira

Análise do Resultado

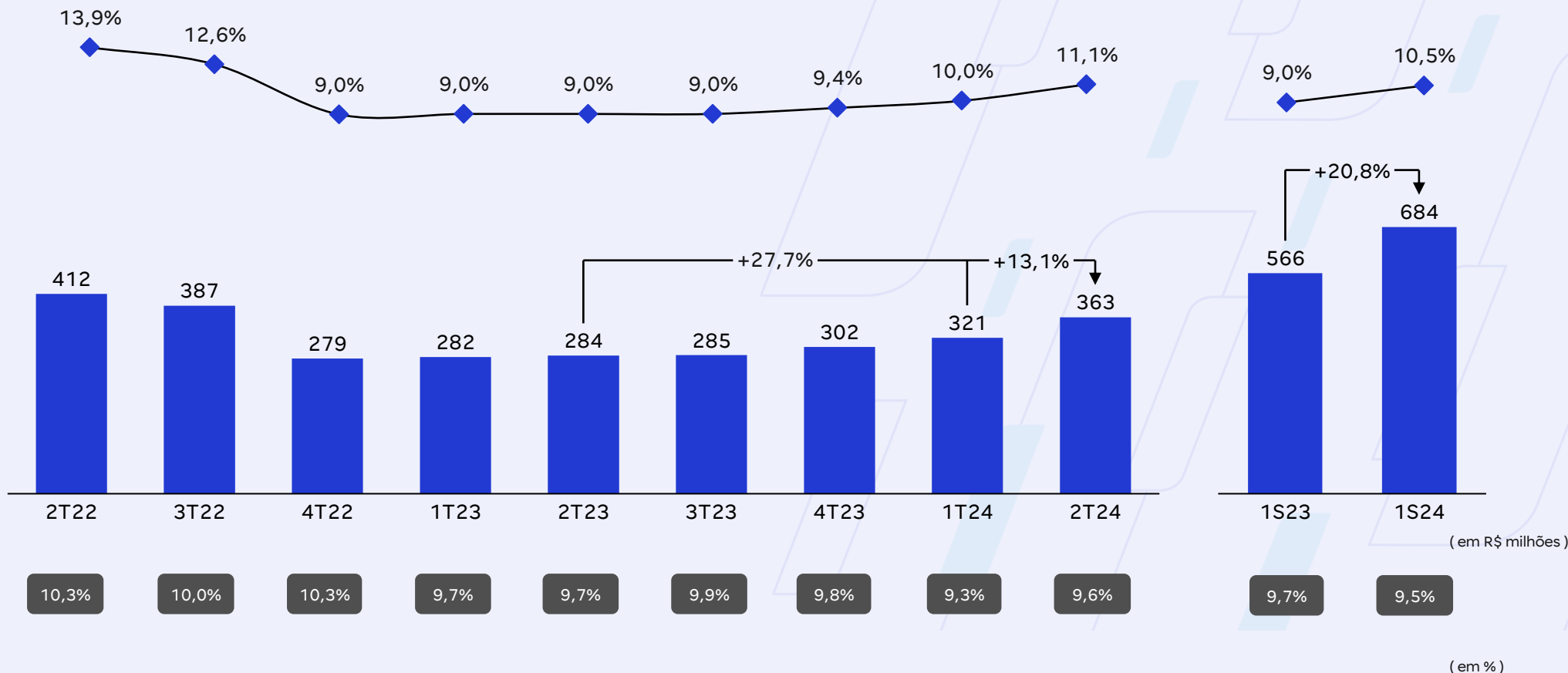


Lucro líquido cresceu 27,7% frente ao 2T23, para R\$ 363 milhões, com ROE em 11,1%

Recuperação na rentabilidade em 2024 reflete a melhora operacional, impactada sobretudo pelo movimento de estabilização dos indicadores macro de endividamento com reflexo positivo nos níveis de inadimplência no varejo

ROE
Recorrente
11,1%

Lucro Líquido
Recorrente
R\$ 363 milhões

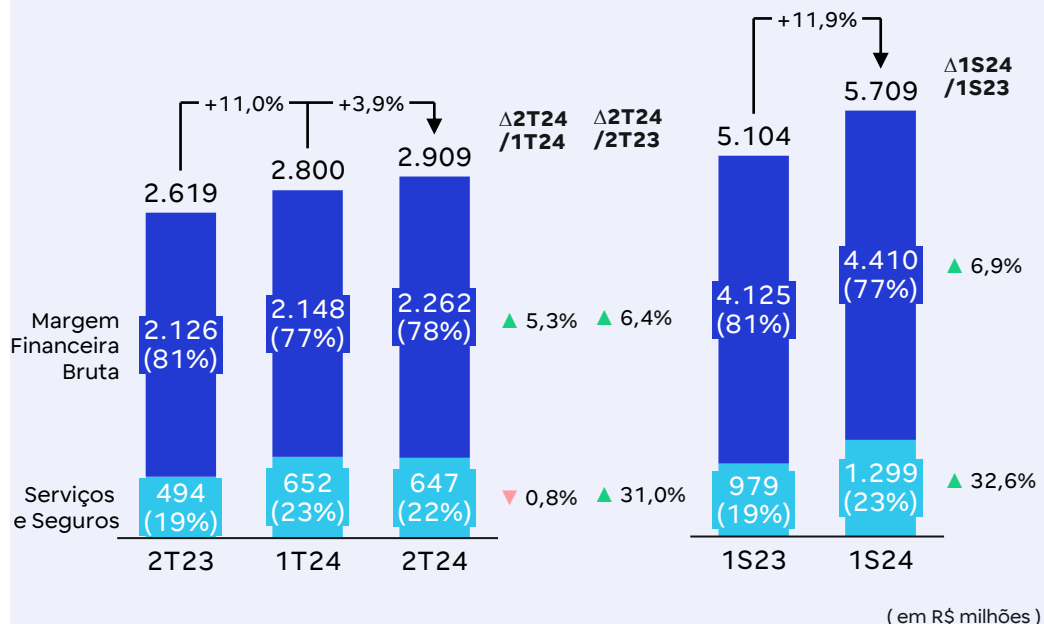


Nota: 1 - Net Interest Margin: Quociente entre a margem financeira bruta com Clientes e os ativos médios sensíveis à spreads. No 1T23, fizemos um ajuste na metodologia de cálculo do NIM com impacto marginal no NIM histórico.

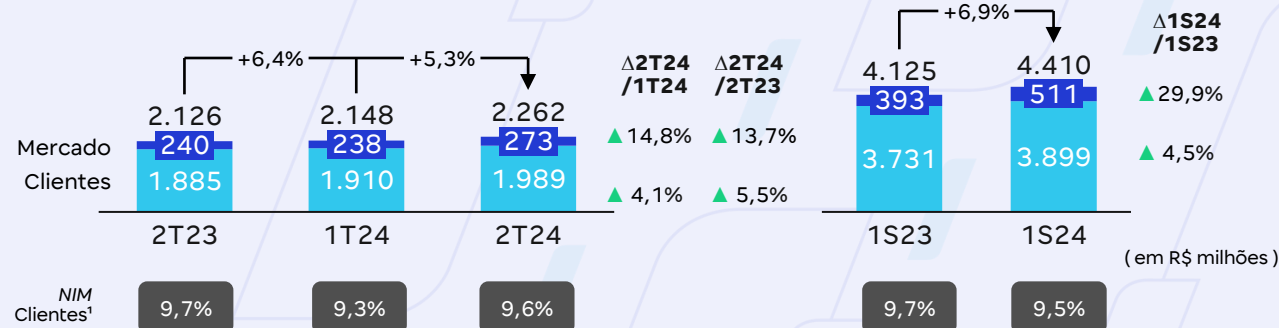
Resiliência na geração de receitas, com forte expansão em serviços

Evolução na margem clientes em linha com a estratégia de crescimento em produtos com garantia e melhor perfil de risco. Solidez na margem mercado reflete efetividade na gestão ALM. Forte alta em receita de serviços, principalmente, corretagem de seguros

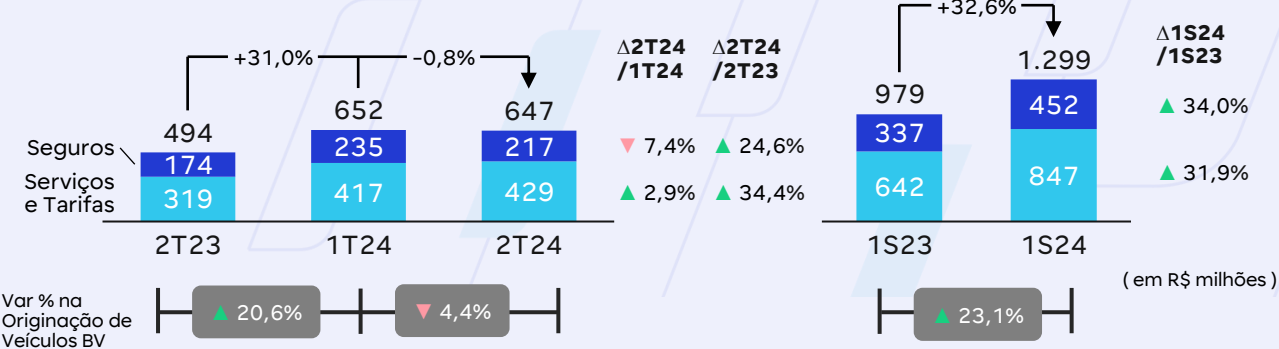
Receitas Totais R\$ 2,9 bilhões



Margem Financeira Bruta



Receitas de Serviços e Corretagem

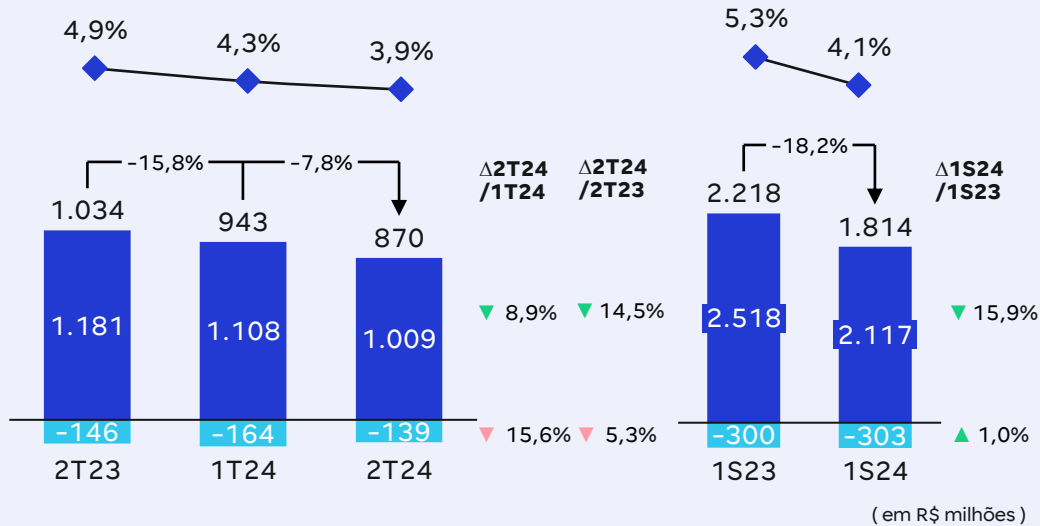


Nota: 1 - Net Interest Margin: Quociente entre a margem financeira bruta com Clientes e os ativos médios sensíveis à spreads. No 1T23, fizemos um ajuste na metodologia de cálculo do NIM com impacto marginal no NIM histórico.

Custo de crédito recuou 15,8% vs 2T23, com melhora nos indicadores de inadimplência

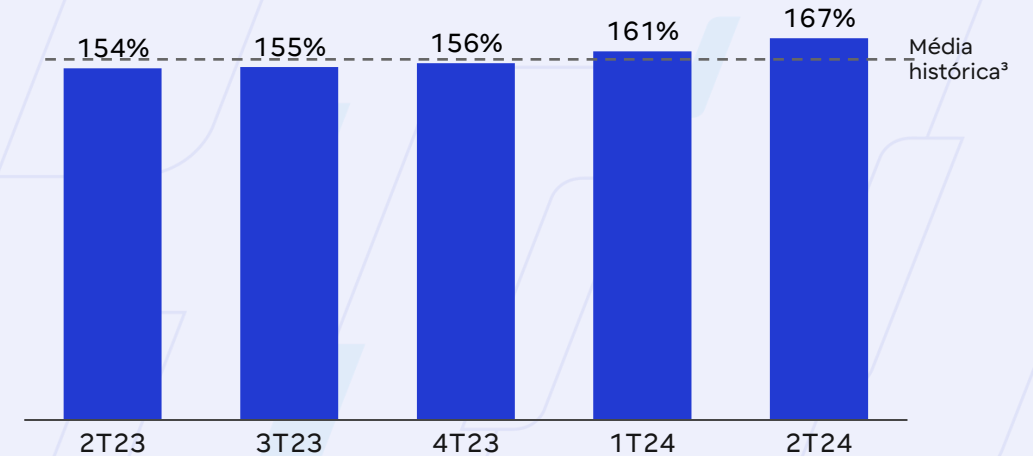
Além do movimento de estabilização dos indicadores de endividamento das famílias, queda no custo de crédito reflete também a eficiência na gestão do portfólio

Custo de Crédito R\$ 870 milhões



- Provisões para crédito, impairment, descontos concedidos e garantias
- Receitas de recuperação de crédito
- ◆ Custo de crédito / carteira de crédito¹

Índice de Cobertura 90 dias² 167%



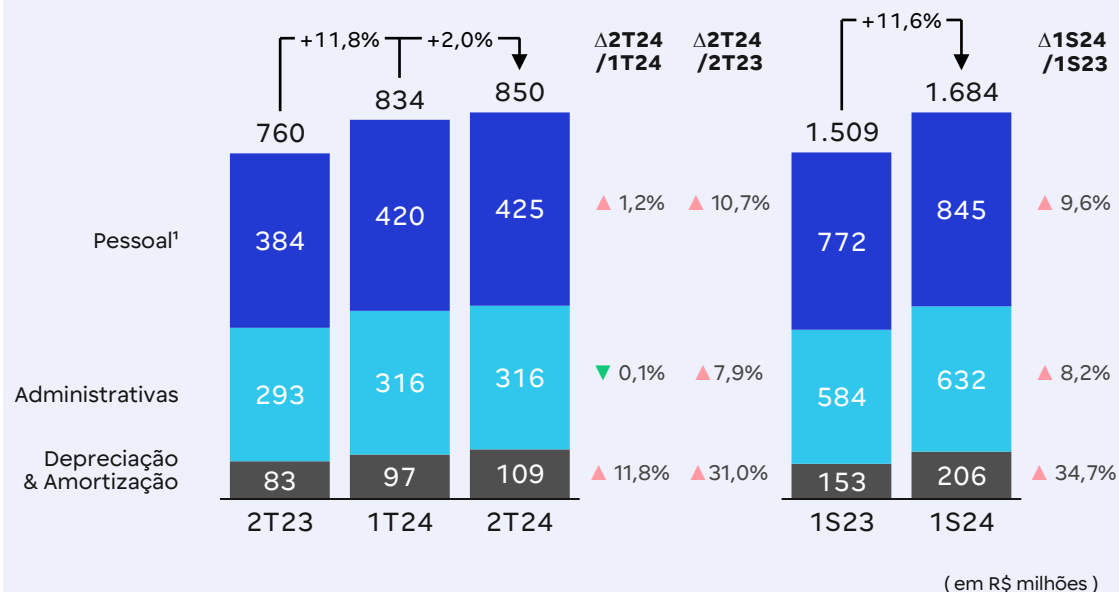
Nota: 1 –Cálculo realizado sobre a carteira ampliada; 2 - Quociente entre o saldo de PDD e o saldo de operações de crédito vencidas há mais de 90 dias; inclui provisões para garantias prestadas; 3 – Média 2015 a 2019.

Índice de Eficiência encerrou o trimestre em 37,5%, em linha com o ano anterior

Na comparação anual, despesas foram impactadas pela consolidação de Bankly³, além dos efeitos do acordo coletivo realizado em set/23, e do aumento nas despesas com participação nos resultados. Crescimento nas receitas, sobretudo serviços, compensaram tais efeitos

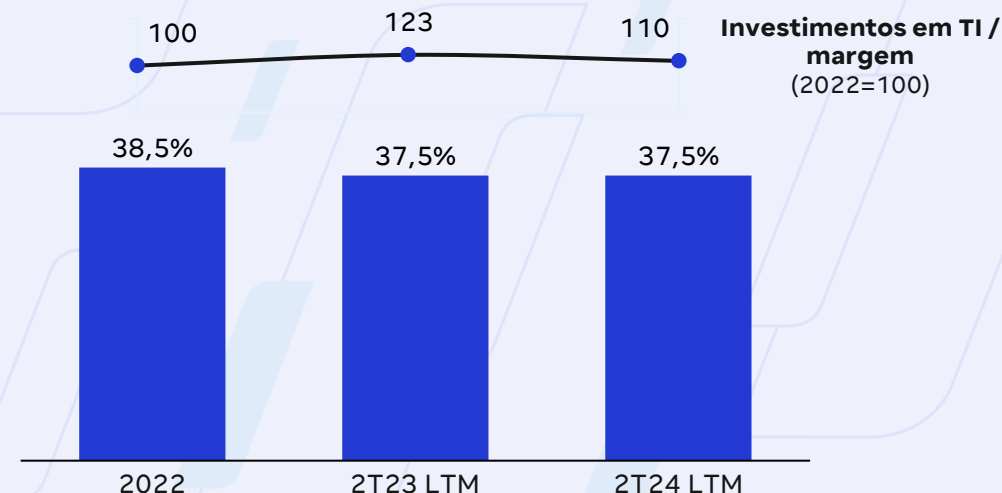
Despesas de Pessoal e Administrativas

R\$ 850 milhões



Índice de Eficiência²

Em patamar de estabilidade ainda com reflexo dos maiores investimentos em tecnologia

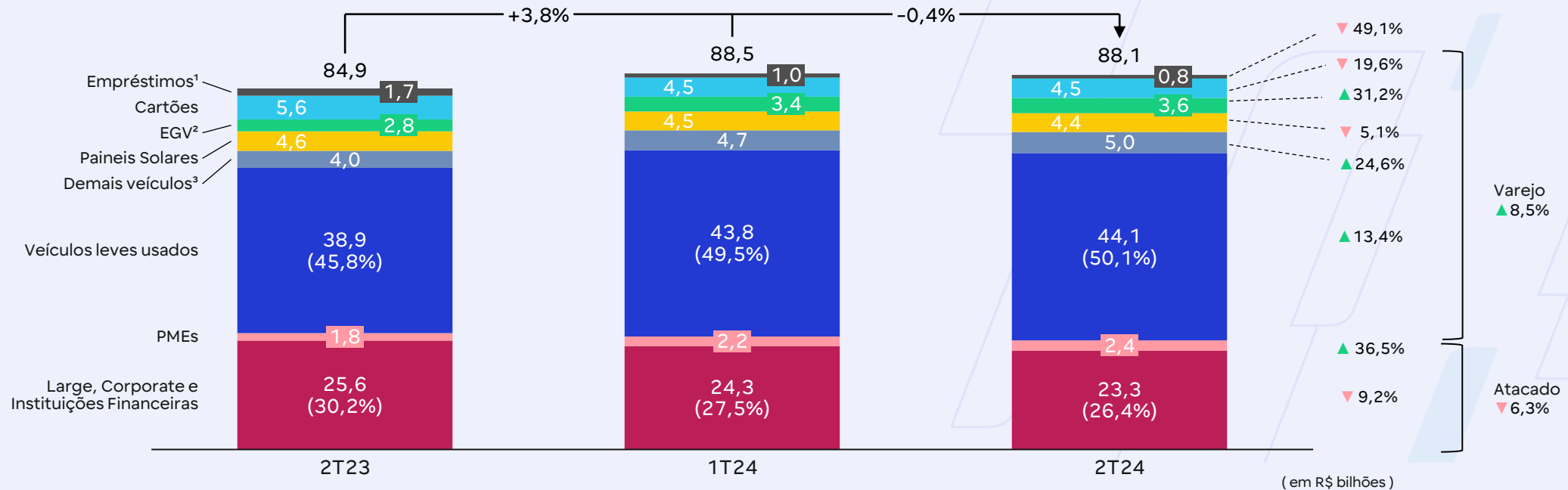


Nota: 1. Considera despesas com PLR; 2. Não considera demandas trabalhistas, últimos 12 meses; 3. Empresa que oferece serviços de *banking as a service*, adquirida pelo BV em novembro/23.

Carteira de crédito cresceu 3,8% vs 2T23, com sólido desempenho em veículos

Crescimento na carteira do Varejo foi impulsionado principalmente pelo financiamento de veículos leves usados, além de avanços na agenda de diversificação, com destaque para o EGV (+31,2%), Demais veículos (+24,6%) e PME (+36,5%)

Carteira de Crédito Ampliada R\$ 88,1 bilhões



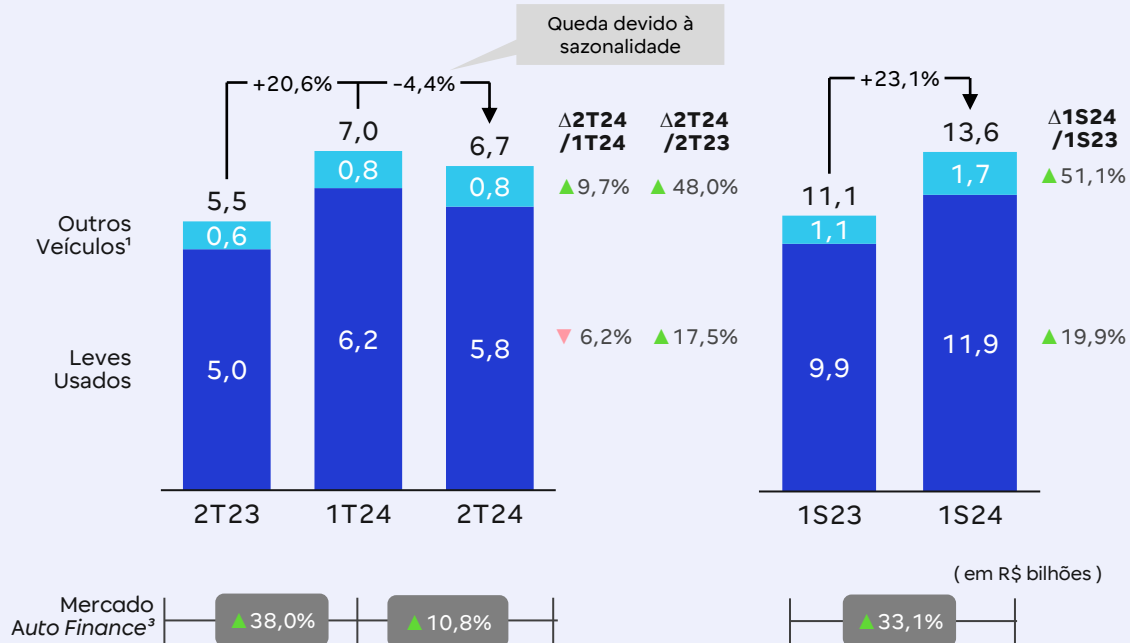
Nota: 1 - Carteira composta por empréstimo FGTS, consignado privado, financiamento saúde, crédito pessoal; 2 - Empréstimo com Garantia de Veículo; 3 - Motocicletas, pesados e veículos novos



Originação de financiamento de veículos cresceu 20,6% vs 2T23, para R\$ 6,7 bilhões

Registramos originação recorde no semestre, mantendo a liderança no segmento de leves usados. Sólido desempenho em motos e pesados com ganhos de *market share* em ambos

Originação de Financiamentos de Veículos R\$ 6,7 bilhões

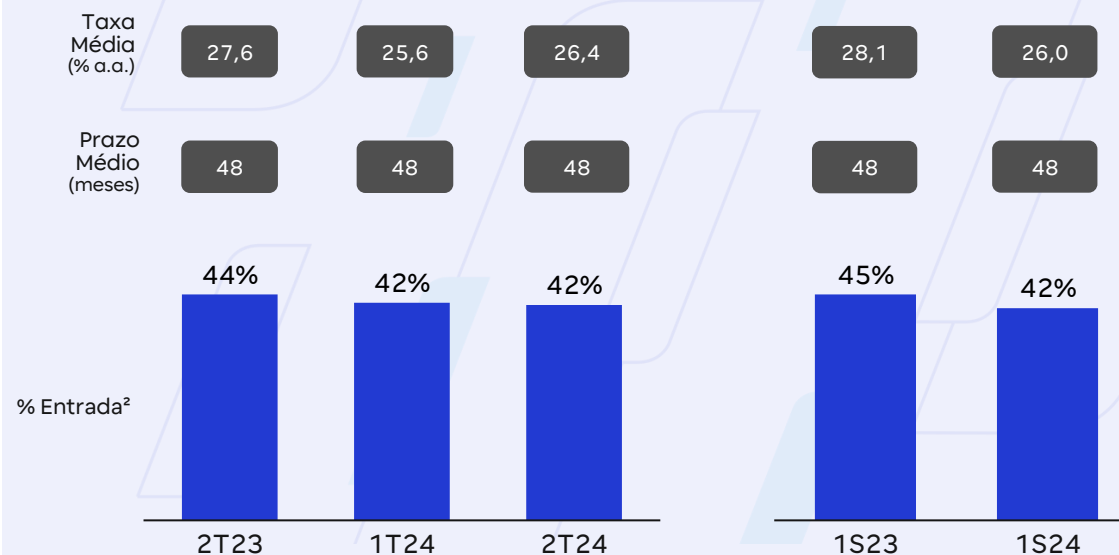


42%

% médio de entrada

48 meses

prazo médio de financiamento

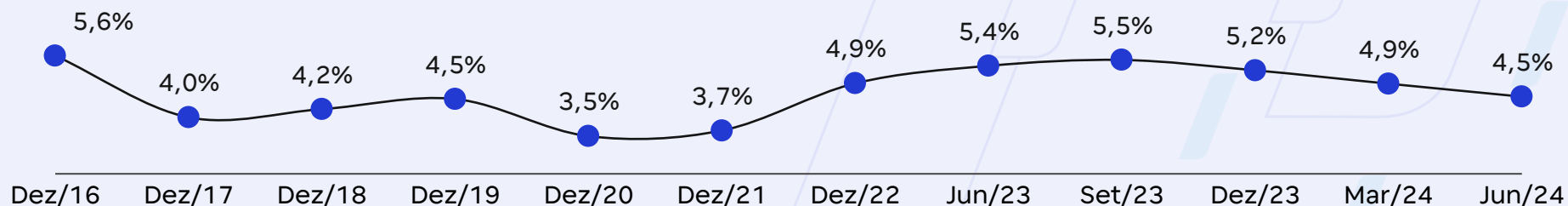


1 - Motos, pesados e novos; 2 - Calculado sobre valor informado do bem; 3 - Variação da concessão de financiamento de veículos PF + PJ. Fonte: Bacen

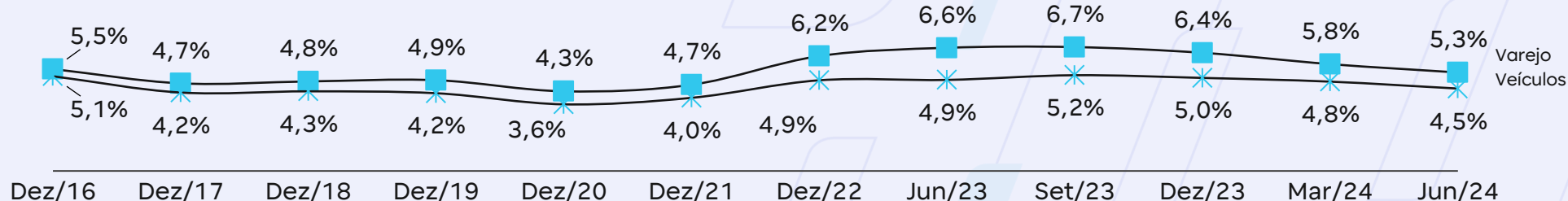
Inadimplência recuou 0,4 p.p. vs o trimestre anterior, para 4,5%

Melhora de 0,5 p.p. no indicador do Varejo reflete a maior representatividade das safras mais recentes, de melhor qualidade. Inadimplência do Atacado em 0,5%, abaixo da média histórica do segmento

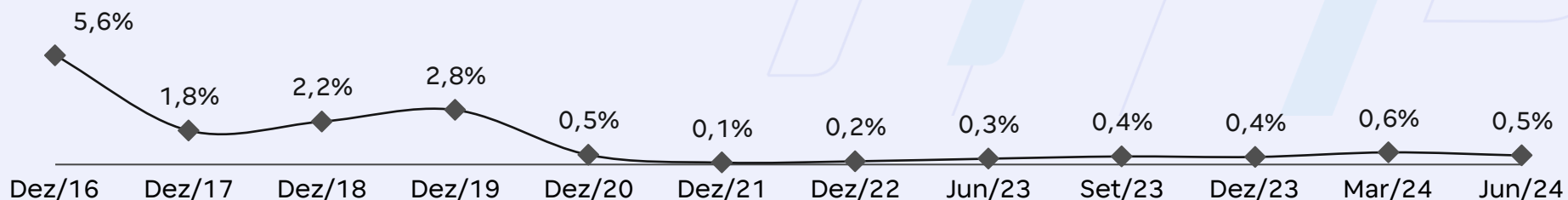
Over-90 Total



Over-90 Varejo



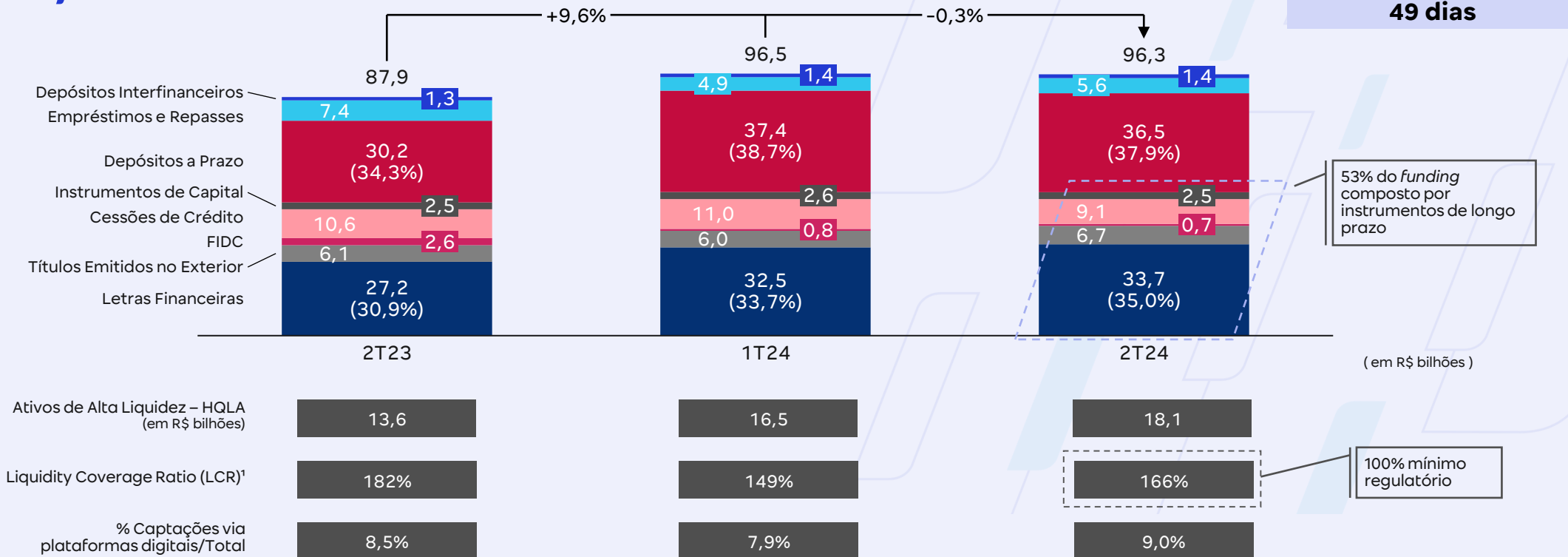
Over-90 Atacado



Funding total de R\$ 96 bilhões, com base diversificada

LCR (indicador de liquidez de curto prazo) encerrou o 2T24 em 166% (mínimo regulatório = 100%)

Funding Total
R\$ 96,3 bilhões



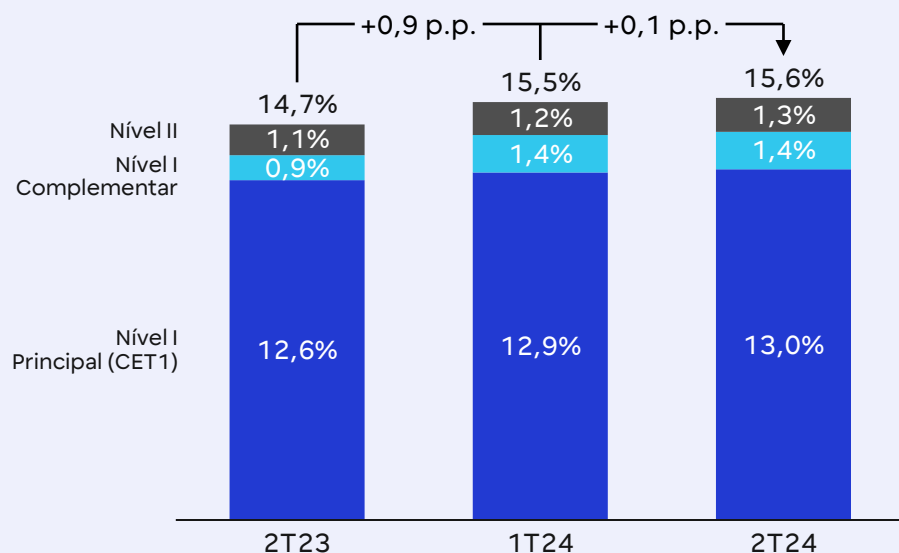
¹ - Razão entre o "HQLA" e o total de saídas líquidas de caixa previstas para um período de 30 dias em um cenário de estresse, sendo o mínimo regulatório de 100%. Não considera linha de crédito junto ao BB

Basileia em 15,6% com CET1 em 13,0% no 2T24

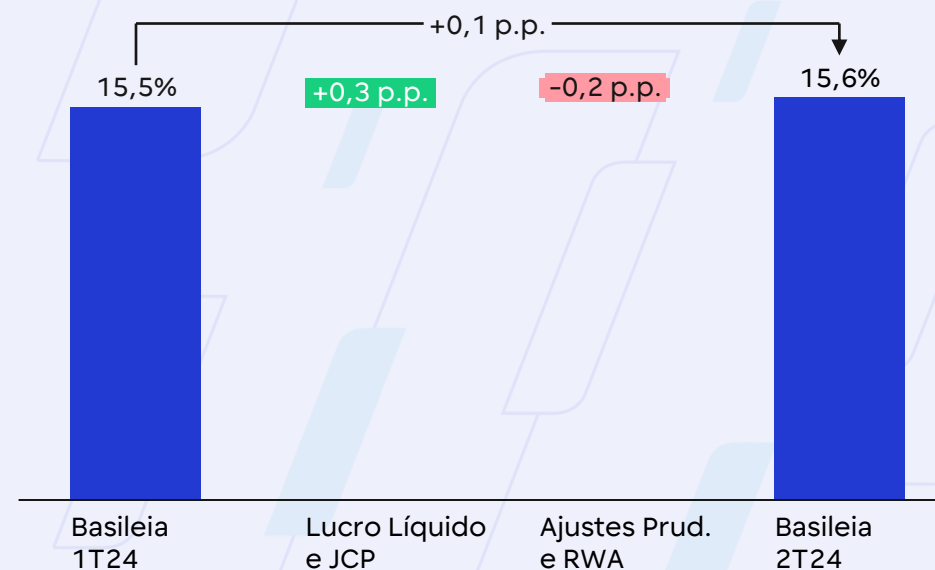
Gestão eficiente de capital com Índice de Basileia robusto. CET1 mínimo regulatório é de 7,0%

Índice de Basileia

15,6%



Bridge Basileia 2T24 vs 1T24



Nota: No final do 2T24, o requerimento mínimo regulatório de capital era de 10,5% de Índice de Basileia, 8,5% de Capital Nível I e 7,0% de CET1.

Anexo

2° Trimestre / 2024

Compromissos 2030 para um futuro mais leve

Em maio de 2021, anunciamos o “Pacto BV para um futuro mais leve”, onde assumimos 5 compromissos públicos em ações ESG a serem atingidos até 2030. Tais compromissos estão alinhados com os Objetivos de Desenvolvimento Sustentável da ONU

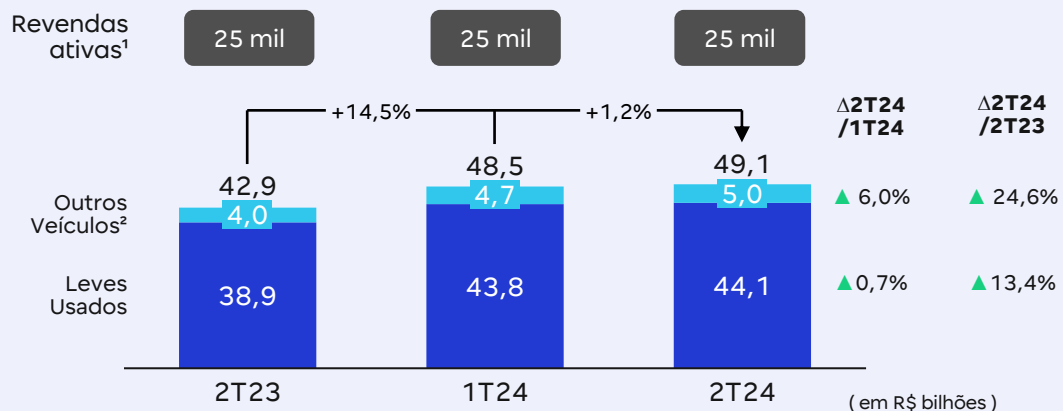
01 Neutralizar nosso impacto ambiental	02 Acelerar a inclusão social	03 Mobilizar recursos para fomentar negócios sustentáveis
 <ol style="list-style-type: none">1. Efetuar 100% da compensação de CO₂ do nosso principal negócio, o financiamento de veículos usados2. Compensar 100% das emissões de GEE¹ diretas do BV	 <ol style="list-style-type: none">3. Atingir 50% de cargos de liderança ocupados por pessoas que se identifiquem com o gênero feminino4. Garantir a participação de 35% de negros no quadro de colaboradores do BV	 <ol style="list-style-type: none">5. Financiar e distribuir em mercado de capitais R\$ 80 bilhões para negócios ESG

1 – Gases do Efeito Estufa

Varejo: Posição de destaque em veículos e corretagem de seguros

Veículos

Carteira de Crédito de
R\$ 49,1 bilhões



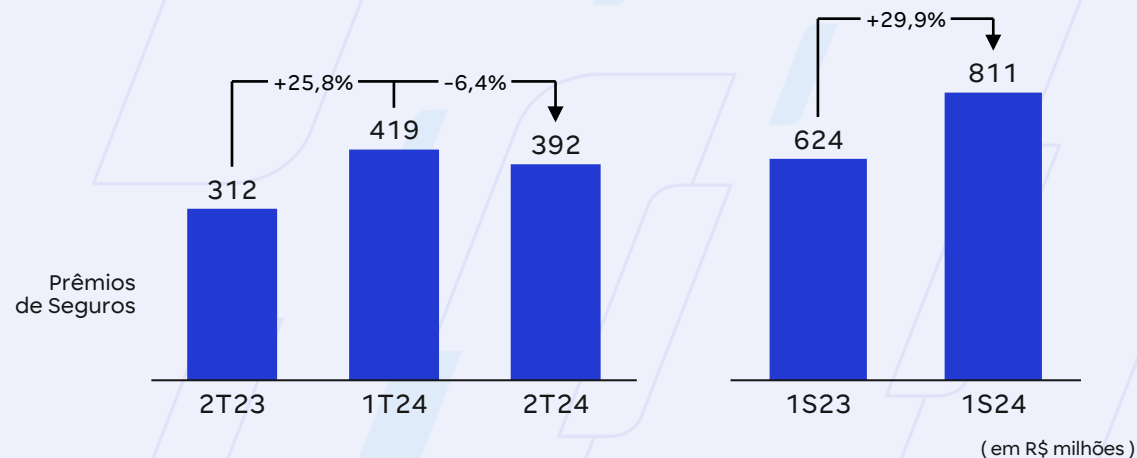
Principais diferenciais competitivos BV:

Expertise	Agilidade	Transformação Digital	Capilaridade	Originação Digital
Contínuo aprimoramento, utilização de ciência de dados e inovação	95% de resposta automática de crédito	Digitalização da esteira de financiamento end-to-end	+25 mil revendas em todo o país	Site BV, NaPista

Nota: 1 - Nos últimos 6 meses; 2 - Leves novos, vans, motos e pesados.

Corretora de Seguros

Prêmios de Seguros totalizaram
R\$ 392 milhões



Somos uma das **maiores corretoras de seguros do Brasil**, com opções que vão desde **seguro auto completo, prestamista, residencial, vida e acidentes pessoais**, até **assistências para animais de estimação e funeral**, em parceria com as principais seguradoras em operação no país

+ de 30 seguradoras parceiras com ampla oferta de produtos

Digitalização do *core business*

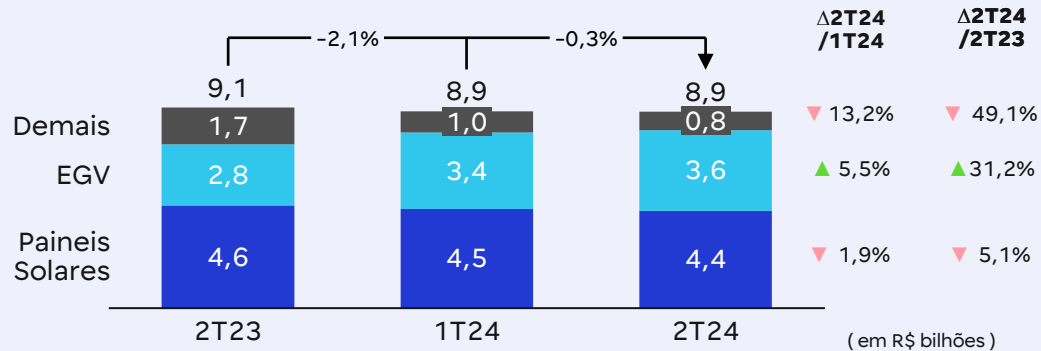
Nossa esteira de financiamento de veículos é 100% digital. Canais de originação incluem nosso site BV e o novo portal NaPista



Empréstimos e Cartões: diversificação e expansão sobre a base de clientes auto

Empréstimos

Carteira de Crédito de
R\$ 8,9 bilhões



Empréstimos varejo complementam nosso portfólio:

Financiamento de Painéis Solares

O BV é líder no segmento residencial. Parceria com Portal Solar e Meu Financiamento Solar (parceiro de origemação digital)

Empréstimo com Garantia de Veículo (EGV)

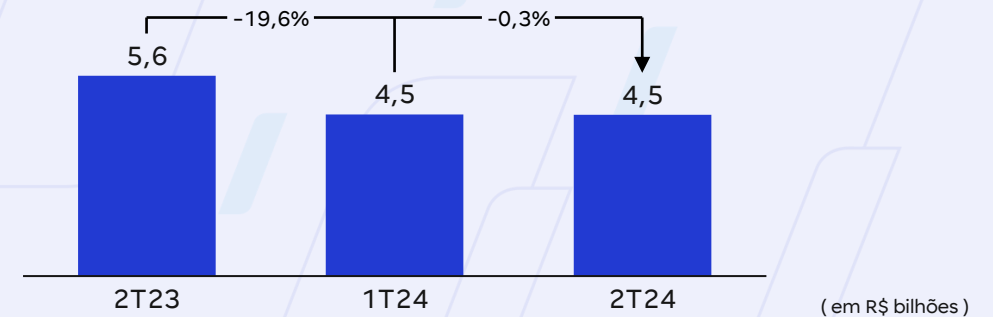
O BV é líder no segmento. Opção de crédito que permite o cliente usar seu veículo quitado como garantia

Demais Empréstimos

Empréstimo FGTS, empréstimo consignado privado, empréstimo pessoal

Cartões de Crédito

Carteira de Crédito de
R\$ 4,5 bilhões



O BV oferece várias opções de cartões de crédito de acordo com o perfil do cliente

Portfólio de cartões: **BV Livre**, **BV Mais** e **BV Único**

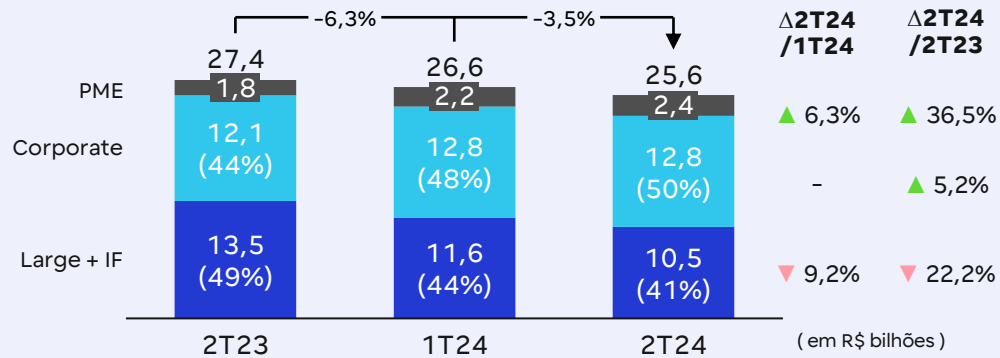
Benefícios diferenciados programa de pontos, cashback, desconto em anuidade e assistência veicular

App de cartões integrado com os serviços de conta digital e financiamento de veículos

Atacado: foco na expansão no segmento Corporate e PME

CIB

Carteira de Crédito Ampliada de **R\$ 25,6 bilhões**



Large Corporate (faturamento anual acima de R\$ 4,0 bilhões) + Instituições Financeiras (IF)

- **Foco estratégico:** Atuação seletiva alavancando produtos onde temos reconhecida vantagem competitiva como DCM local (mercado de capitais)

Corporate (faturamento anual de R\$ 300 milhões a R\$ 4,0 bilhões)

- **Foco estratégico:** Expansão da carteira

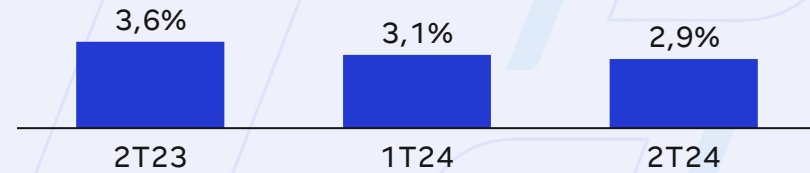
PME (Pequenas e Médias Empresas)

- **Foco estratégico:** Antecipação de recebíveis por meio da penetração na cadeia de valor dos nossos clientes do CIB

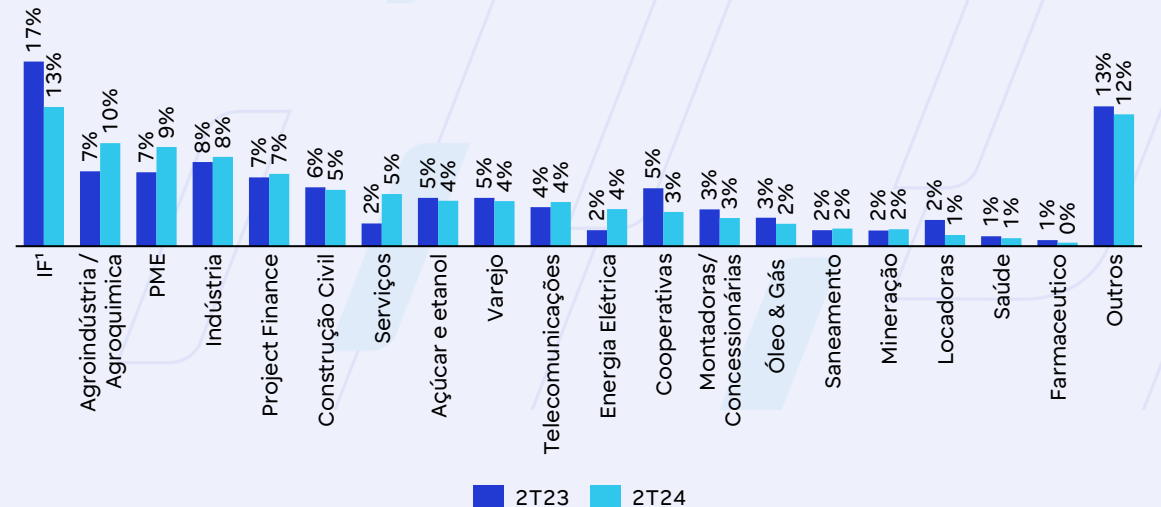
Ampla oferta de produtos como cash management, estruturação financeira, garantias (fianças), capital de giro, hedge, FX, mercado de capitais e M&A

2,9%

Representação dos 10 maiores clientes na Carteira de Crédito Total



Exposição da Carteira do Atacado por Setor



1. Instituições Financeiras

Balanço Patrimonial

Ativos (em R\$ milhões)	2T23	1T24	2T24
Caixa e equivalentes de caixa	1.663	519	818
Ativos financeiros	125.435	123.403	121.048
Aplicações Interfinanceiras de Liquidez	1.496	4.506	3.823
Títulos e Valores Mobiliários	45.713	39.941	40.014
Instrumentos Financeiros Derivativos	4.756	1.775	1.884
Relações Interfinanceiras	2.279	3.830	3.436
Operações de Crédito	72.016	74.906	74.173
Provisão para Devedores Duvidosos	(5.785)	(5.704)	(5.511)
Outros Ativos Financeiros	4.959	4.148	3.230
Ativos não financeiros mantidos para venda	220	261	253
Ativos fiscais	8.471	8.903	9.117
Investimentos em participações em coligadas e controladas	256	230	214
Imobilizado de Uso	75	62	61
Intangível	1.180	1.568	1.521
Outros ativos	1.119	1.293	1.284
TOTAL DO ATIVO	138.418	136.238	134.316

Passivos (em R\$ milhões)	2T23	1T24	2T24
Passivos financeiros	121.417	119.410	117.074
Depósitos	23.738	31.062	31.811
Captações no Mercado Aberto	24.810	17.529	16.267
Recursos de Aceites e Emissão de Títulos	38.450	43.222	44.149
Relações Interfinanceiras	3.146	2.922	2.891
Obrigações por Empréstimos e Obrigações por Repasses do País	7.442	4.932	5.583
Instrumentos Financeiros Derivativos	5.971	2.164	1.878
Dívidas subordinadas e Instrumentos de dívidas elegíveis a capital	2.523	2.558	2.514
Outros Passivos Financeiros	15.337	15.020	11.982
Passivos fiscais	453	375	473
Provisões para contingências	567	586	565
Outros passivos	2.208	1.842	2.010
Patrimônio Líquido	13.773	14.026	14.194
Patrimônio dos Acionistas Controladores	12.904	13.462	13.619
Participações de não controladores ¹	869	563	575
TOTAL DO PASSIVO	138.418	136.238	134.316

1 - A partir de 2022, a posição das cotas de fundos de investimentos controlados detidas por terceiros passaram a ser apresentadas como componente do patrimônio líquido. Mais detalhes na Nota Explicativa 3C

Demonstração de Resultados Gerencial (BRGAAP)

DRE Gerencial (em R\$ milhões)	2T23	1T24	2T24	1S23	1S24	Variação %		
						2T24/1T24	2T24/2T23	1S24/1S23
Receitas Totais (i + ii)	2.619	2.800	2.909	5.104	5.709	3,9	11,0	11,9
Margem Financeira Bruta (i)	2.126	2.148	2.262	4.125	4.410	5,3	6,4	6,9
Margem Financeira com Clientes	1.885	1.910	1.989	3.731	3.899	4,1	5,5	4,5
Margem Financeira com Mercado	240	238	273	393	511	14,8	13,7	29,9
Receita de Prestação de Serviços e Corretagem (ii)	494	652	647	979	1.299	-0,8	31,0	32,6
Custo de crédito	(1.034)	(943)	(870)	(2.218)	(1.814)	-7,8	-15,8	-18,2
Outras Receitas/Despesas	(1.204)	(1.506)	(1.528)	(2.311)	(3.034)	1,5	26,9	31,3
Despesas de Pessoal e Administrativas	(760)	(847)	(850)	(1.509)	(1.684)	0,4	11,9	11,6
Despesas Tributárias	(133)	(165)	(131)	(276)	(296)	-21,0	-2,2	7,3
Outras Receitas (Despesas)	(310)	(494)	(547)	(527)	(1.054)	10,7	76,4	100,1
Resultado antes da Tributação sobre o Lucro	381	351	511	574	861	45,6	33,9	49,9
Imposto de Renda e Contribuição Social	(61)	(12)	(131)	85	(143)	968,5	116,0	-268,8
Participação de Não Controladores	(36)	(17)	(17)	(93)	(34)	-4,3	-54,0	-63,3
Lucro Líquido Recorrente	284	321	363	566	684	13,1	27,7	20,8

Demonstração de Resultados (IFRS)

DRE IFRS (versão condensada)

(em R\$ milhões)

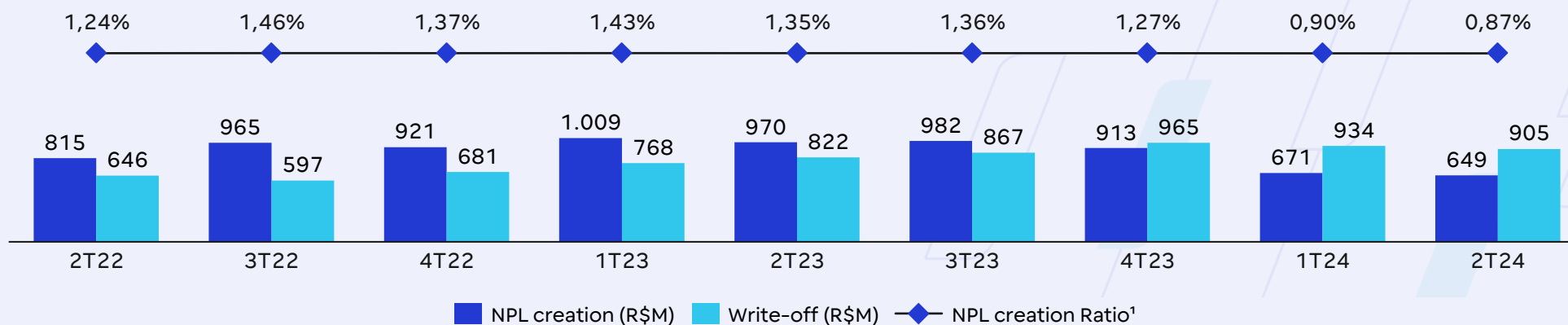
Informações de Resultado (em R\$ milhões)	2T23	1T24	2T24	1S23	1S24	Variação %	
						2T24/2T23	1S24/1S23
Receita total	1.849	2.004	1.522	3.888	3.526	-17,7	-9,3
Margem financeira líquida	1.579	1.628	1.148	3.362	2.776	-27,3	-17,4
Resultado líquido de serviços e comissões	270	376	374	526	750	38,6	42,6
Perdas por redução ao valor recuperável	(911)	(636)	(440)	(1.996)	(1.076)	-51,7	-46,1
Despesas de pessoal e administrativas	(742)	(752)	(794)	(1.468)	(1.546)	6,9	5,3
Despesas tributárias	(133)	(165)	(131)	(276)	(296)	-2,2	7,3
Outras receitas (despesas)	2	(18)	(16)	164	(34)	-991,5	-120,8
Resultado antes da tributação sobre o Lucro	63	432	141	312	574	122,7	84,1
Imposto de renda e contribuição social	66	(57)	28	161	(29)	-57,7	-118,1
Lucro líquido contábil	129	375	169	472	545	30,8	15,3

Qualidade da Carteira de Crédito – NPL Creation

NPL Creation

(em R\$ milhões)

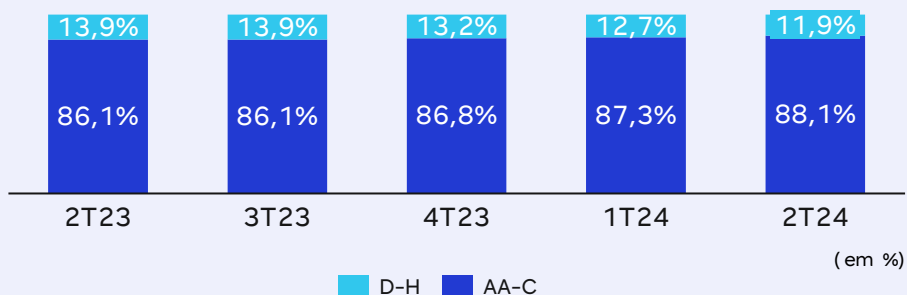
	2T22	3T22	4T22	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24	2T24
Carteira de Crédito Gerenciada (A)	66.084	67.379	70.318	71.710	72.016	71.957	74.272	74.906	74.173
Saldo em atraso + 90 dias (NPL)	2.852	3.220	3.461	3.702	3.849	3.965	3.912	3.650	3.394
Variação trimestral NPL (B)	169	368	241	241	147	116	-52	-262	-256
Write-off (C)	646	597	681	768	822	867	965	934	905
NPL Creation (D=B+C)	815	965	921	1.009	970	982	913	671	649
NPL Creation Ratio ¹ (D/A)	1,24%	1,46%	1,37%	1,43%	1,35%	1,36%	1,27%	0,90%	0,87%



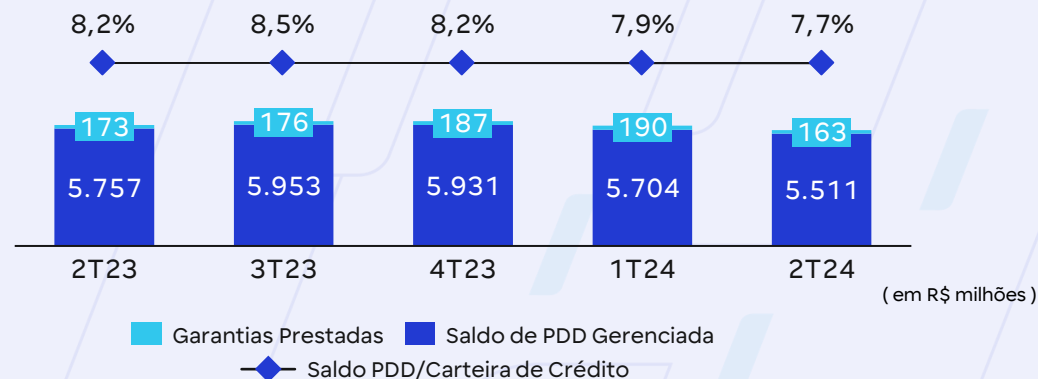
1. Variação no saldo em atraso acima de 90 dias (NPL) + baixas para prejuízo no trimestre (write-off), dividido pela carteira final do trimestre imediatamente anterior

Qualidade da Carteira de Crédito

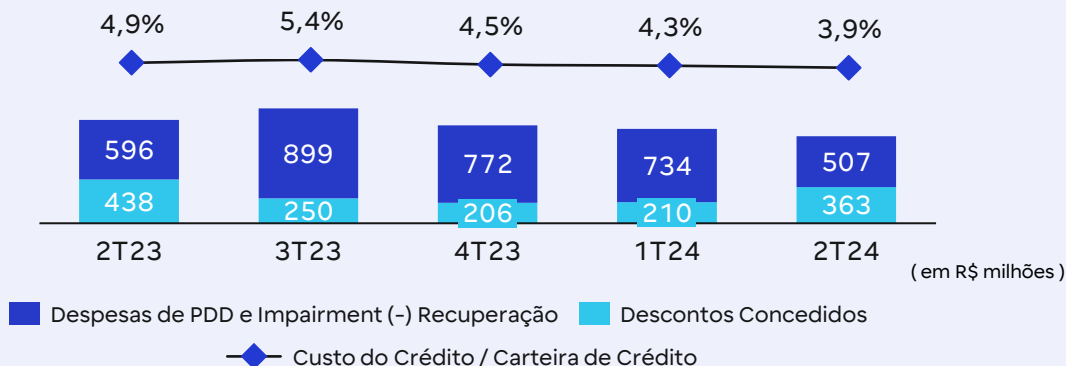
Carteira de crédito por nível de risco



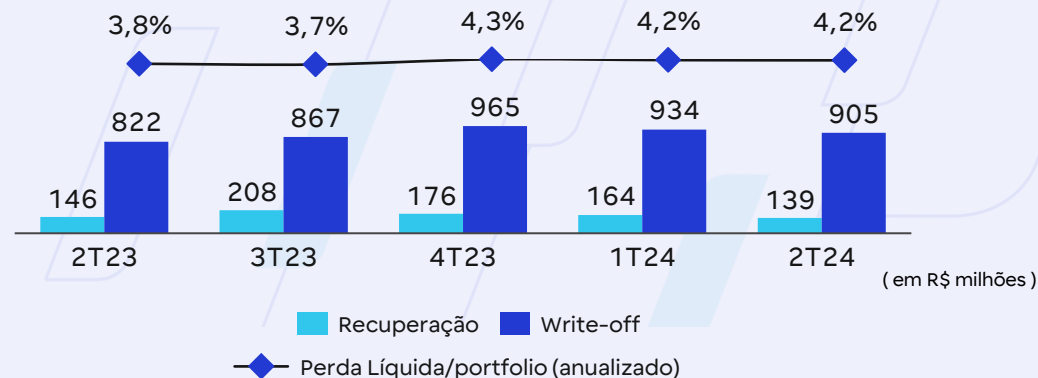
Saldo PDD



Resultado com PDD, Garantias Prestadas e Impairment



Perda Líquida¹

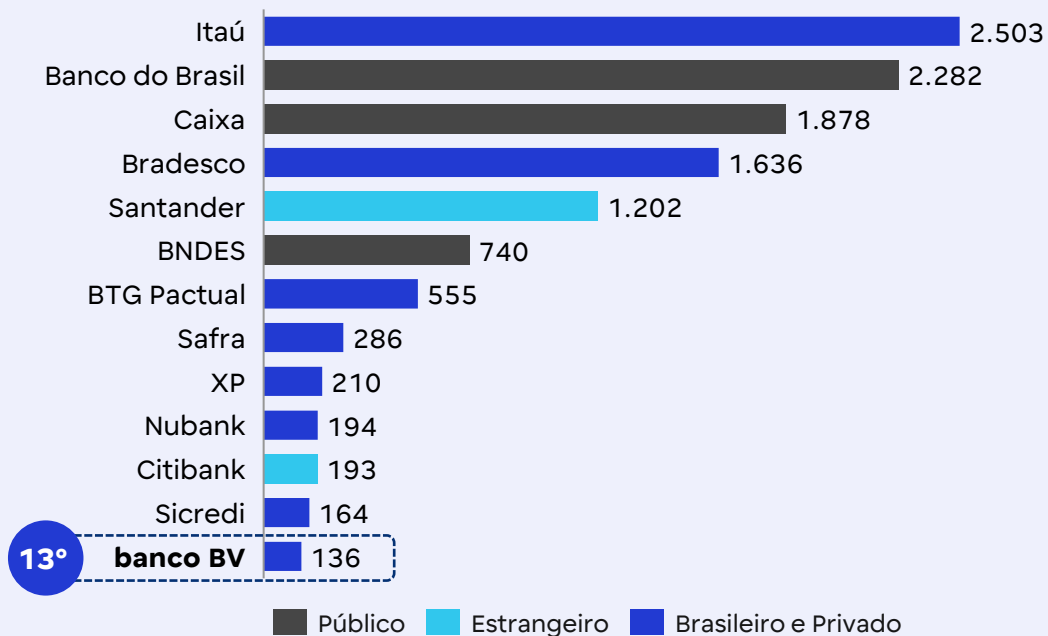


1. Perda líquida = Baixas para prejuízo + receitas de recuperação de crédito

Banco BV é um dos principais bancos do Brasil...

Maiores bancos em Ativos

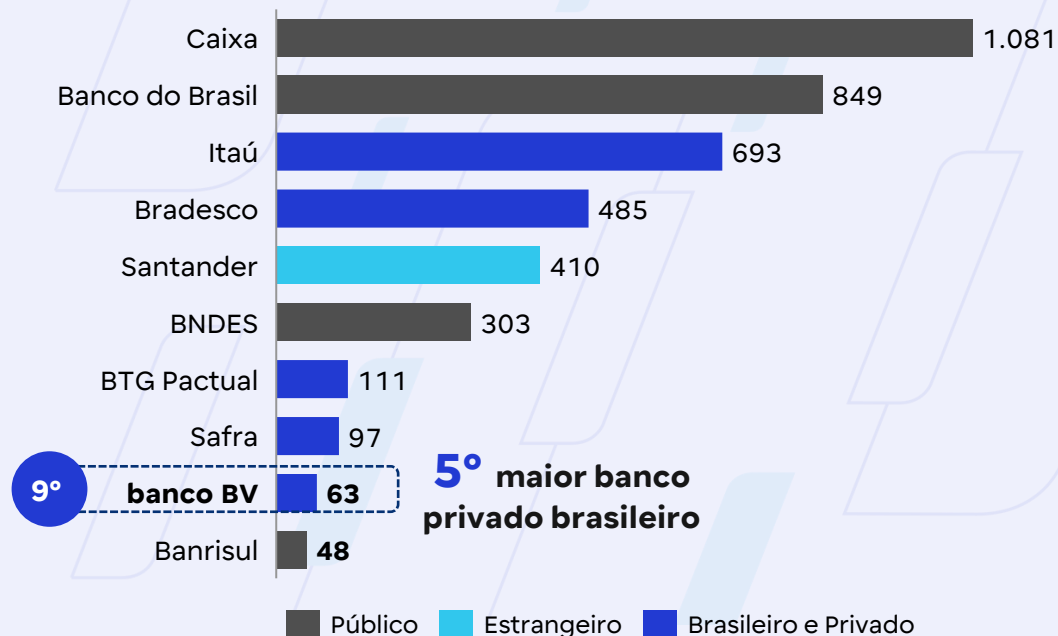
(Mar/24 – em R\$ bilhões)



em

Carteira de Crédito¹

(Mar/24 – em R\$ bilhões)



1 - Carteira classificada pela Resolução 2.682



... com acionistas fortes e robusta governança corporativa

Governança do BV está alinhada às melhores práticas de mercado, comprometendo-se com os princípios de transparência, equidade, prestação de contas e de responsabilidade corporativa

Estrutura Societária

VOTORANTIM

Votorantim
Finanças S.A.

Total: 50%

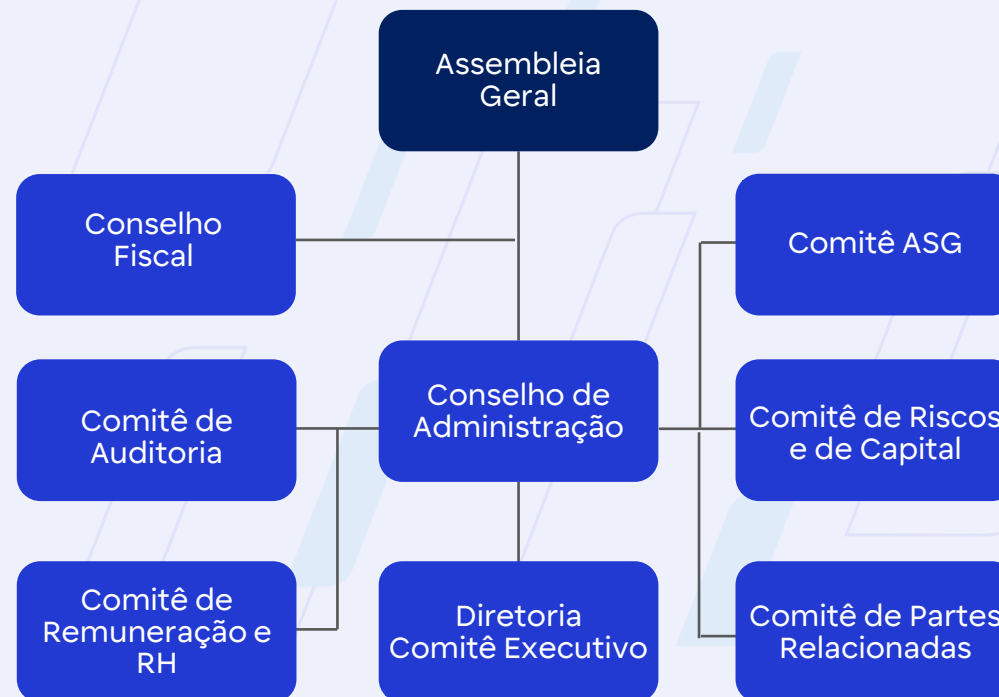


Banco
do Brasil

Total: 50%



Órgãos de Governança Corporativa





Rating

Rating global do BV é limitado pelo rating soberano, atualmente em Ba2 (Moody's) e BB (S&P)

Agências de Rating		Escala Global		Escala Nacional
		Moeda Local	Moeda Estrangeira	Moeda Local
Moody's	Longo Prazo	Ba2 (estável)	Ba2	AA+.Br
	Curto Prazo	NP	NP	A-1.br
Standard & Poor's	Longo Prazo	BB (estável)		brAAA
	Curto Prazo	B		brA-1+



Apresentação de Resultados / 2T24

Aviso Importante: esta apresentação faz referências e declarações sobre expectativas, sinergias planejadas, estimativas de crescimento, projeções de resultados e estratégias futuras sobre o banco BV, suas subsidiárias, coligadas e controladas. Embora essas referências e declarações reflitam o que os administradores acreditam, as mesmas envolvem imprecisões e riscos difíceis de se prever, podendo, dessa forma, haver consequências ou resultados diferentes daqueles aqui antecipados e discutidos. Estas expectativas são altamente dependentes das condições do mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais. O banco BV não se responsabiliza em atualizar qualquer estimativa contida nesta apresentação.



LinkedIn



ri@bv.com.br