

BOAS

B3 LISTED NM

Teleconferência de Resultados

1T22

Dirceu Gardel
CEO

Monica Simão
CFO e DRI

Lucas Guedes
CCO / VP de
Negócios

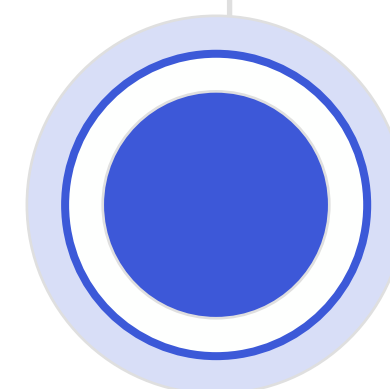
Flavio Bongiovanni
Gerente de RI

Mariana Gimenez
Analista de RI

Aviso legal

As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento da Boa Vista Serviços S.A. são meramente expectativas e, como tais, são baseadas exclusivamente em crenças e premissas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas à mudança sem aviso prévio. Todas as variações aqui apresentadas são calculadas com base nos números em milhares de reais, assim como os arredondamentos. Considerações futuras não são garantias de desempenho. Envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer. Investidores devem compreender que condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais, podem afetar os resultados futuros da empresa e conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.

Esta apresentação se baseia nos comentários de desempenho e inclui dados contábeis e não contábeis tais como operacionais, financeiros pro forma e expectativas da Administração da Companhia. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.

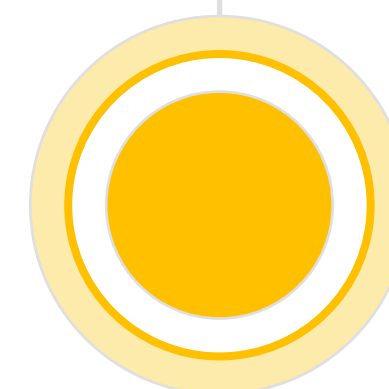


Fraud Day

Maior evento anti-fraude do Brasil realizado em 24 de março e contou com a participação de mais de 800 pessoas.

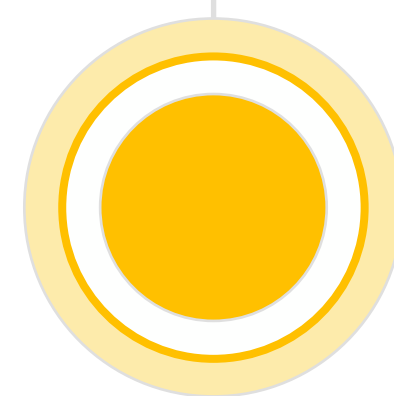
Premiação Agilidade Brasil 2022

A Boa Vista participou levando o case de transformação digital.





PEOPLE ON | ACADEMY

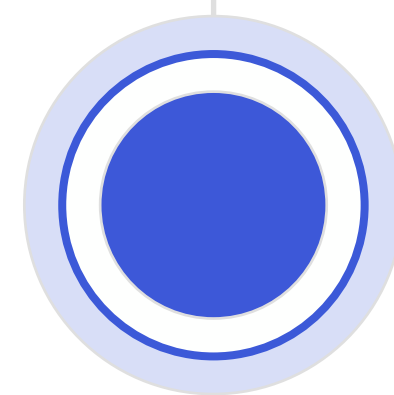


People On Academy

Nosso Learning Management System.

Cultura InteliGente

Nossa nova cultura quem somos, nosso propósito, posicionamento, missão, visão e os valores que acreditamos aqui na Boa Vista.



Valores

- Somos íntegros
- Confiamos nas pessoas
- Incentivamos a Diversidade
- Executamos com excelência
- Trabalhamos em equipe
- Buscamos as melhores soluções

#CulturainteliGente **BoaVista**

BoaVista
PowerScore 4

POWERED BY

Um poderoso modelo para resultados precisos

O novo modelo de concessão de crédito é o **Boa Vista PowerScore4**.

A principal ferramenta para avaliação de risco de inadimplência na concessão de crédito para pessoas físicas.

+ 3700

novas **variáveis preditoras**

+ 20

Fontes de **dados** (híbridos)

300 bi

observações na base

¹ Versus Boa Vista PowerScore3 ; ² Ganhos de aprovação para determinados públicos alvo, ponto máximo da amostra.

E quais são os avanços do nosso novo modelo de concessão?



Aumento de performance utilizando combinação dinâmica de dados.



Mais segmentações e melhor performance em diferentes públicos.



Novas variáveis preditoras.



Aperfeiçoamento de técnicas de machine learning.

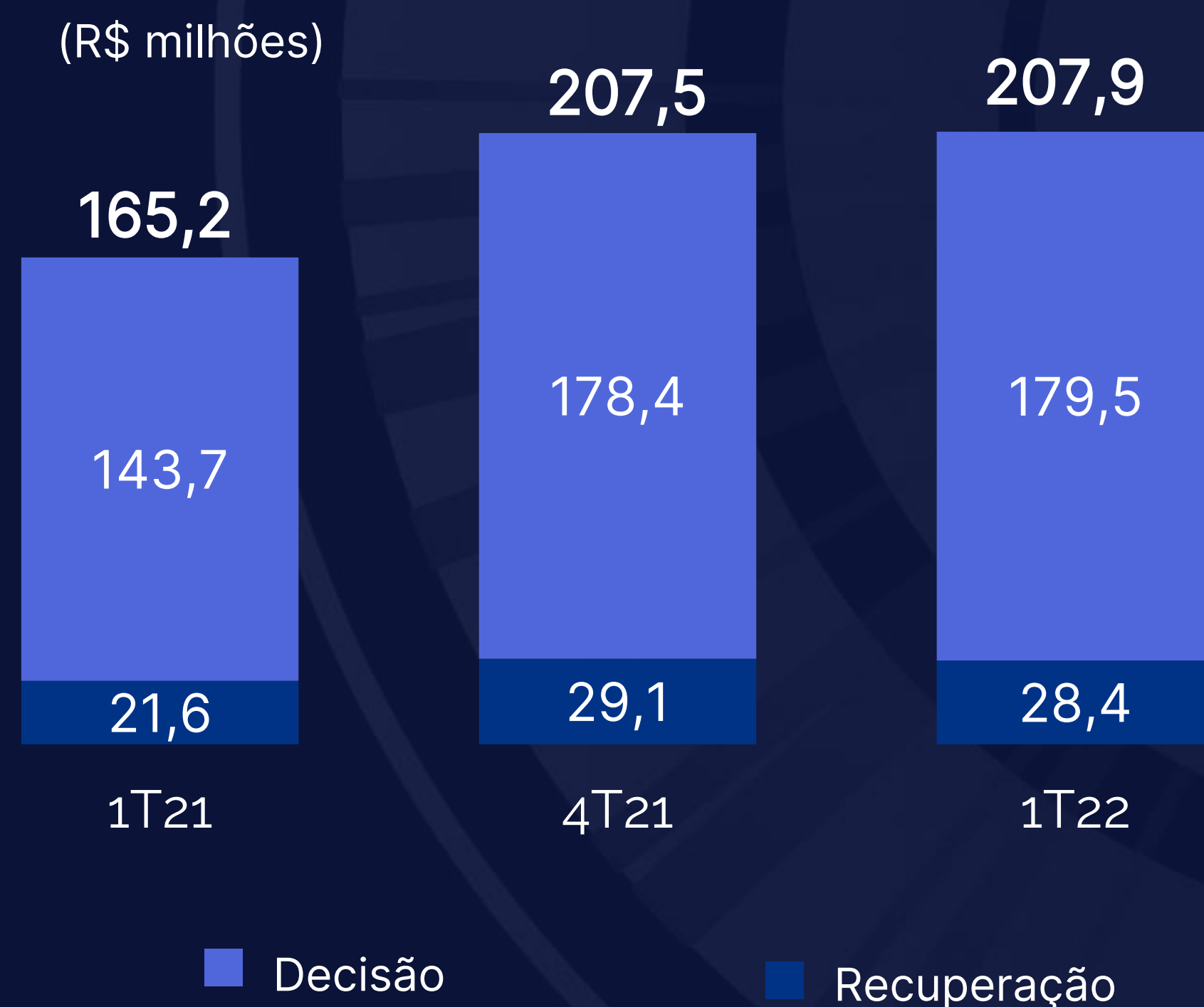
↑ **19%**

de ganho de KS do **Score P4**¹

↑ **150%**

de aumento na **aprovação** de clientes¹²₅

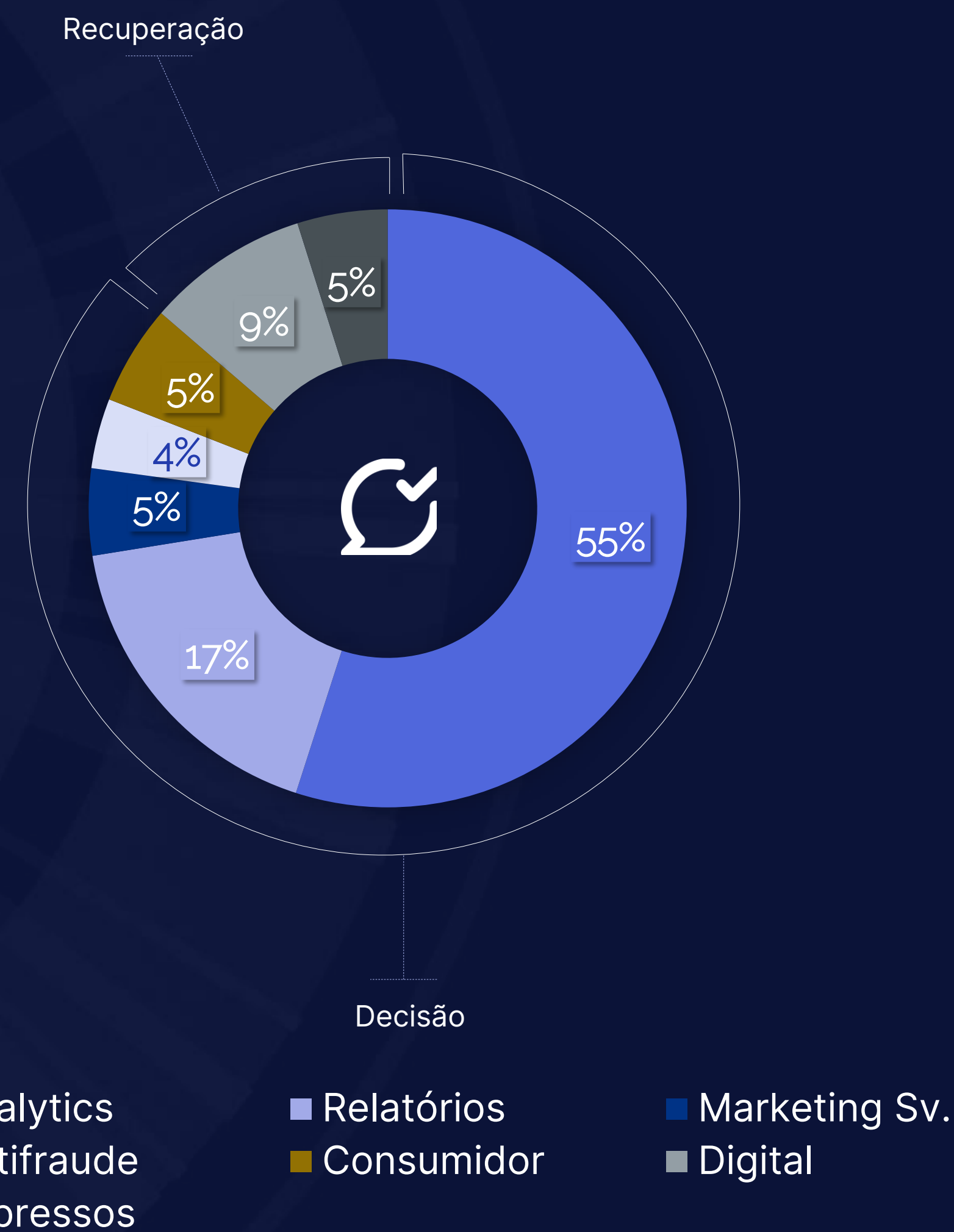
Apresentamos expressivo crescimento em ambas linhas de receita.



Decisão
+24,9% vs. 1T21
+0,6% vs. 4T21

Recuperação
+31,9% vs. 1T21
-2,1% vs. 4T21

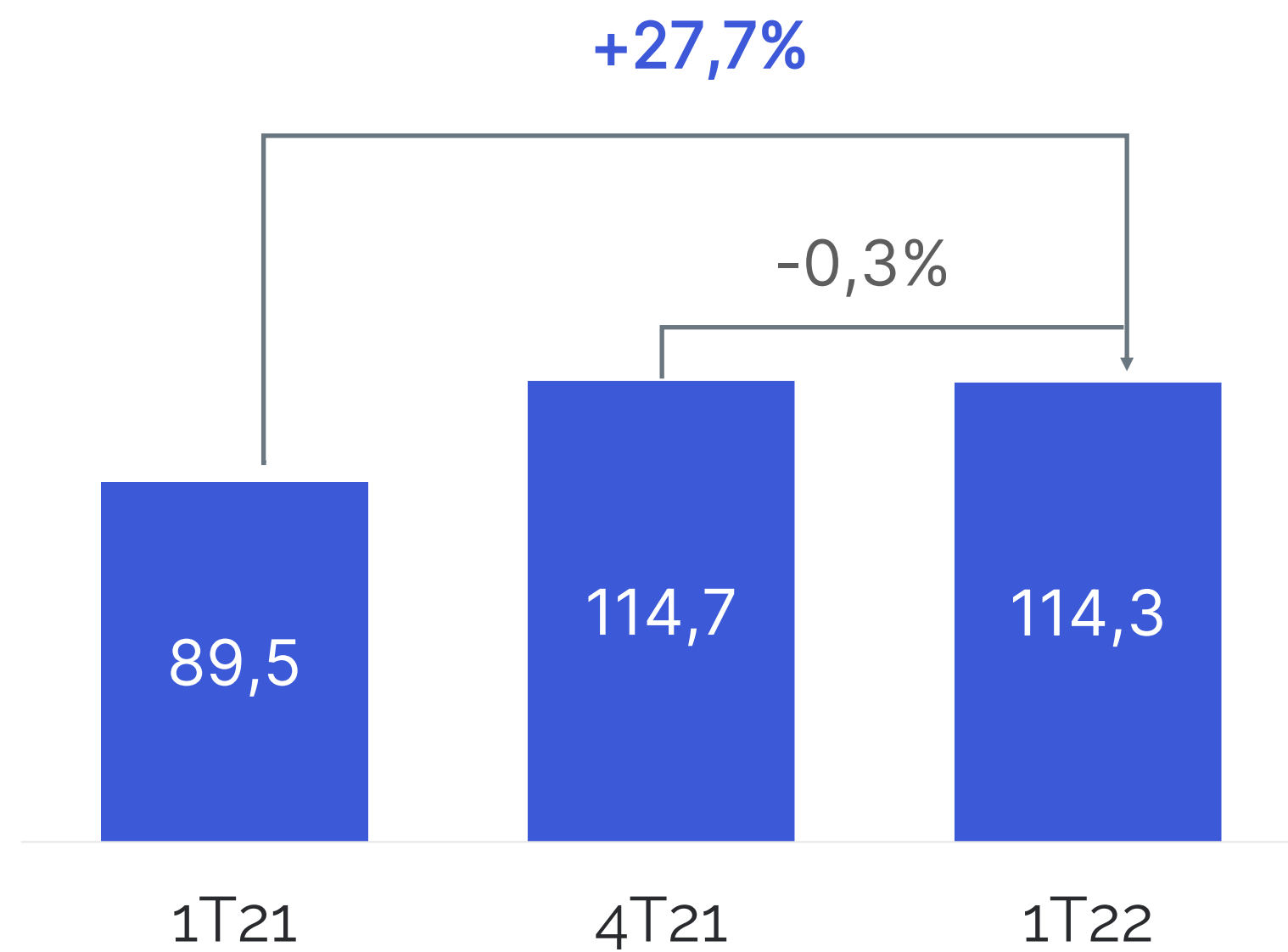
Total
+25,8% vs. 1T21
+0,2% vs. 4T21



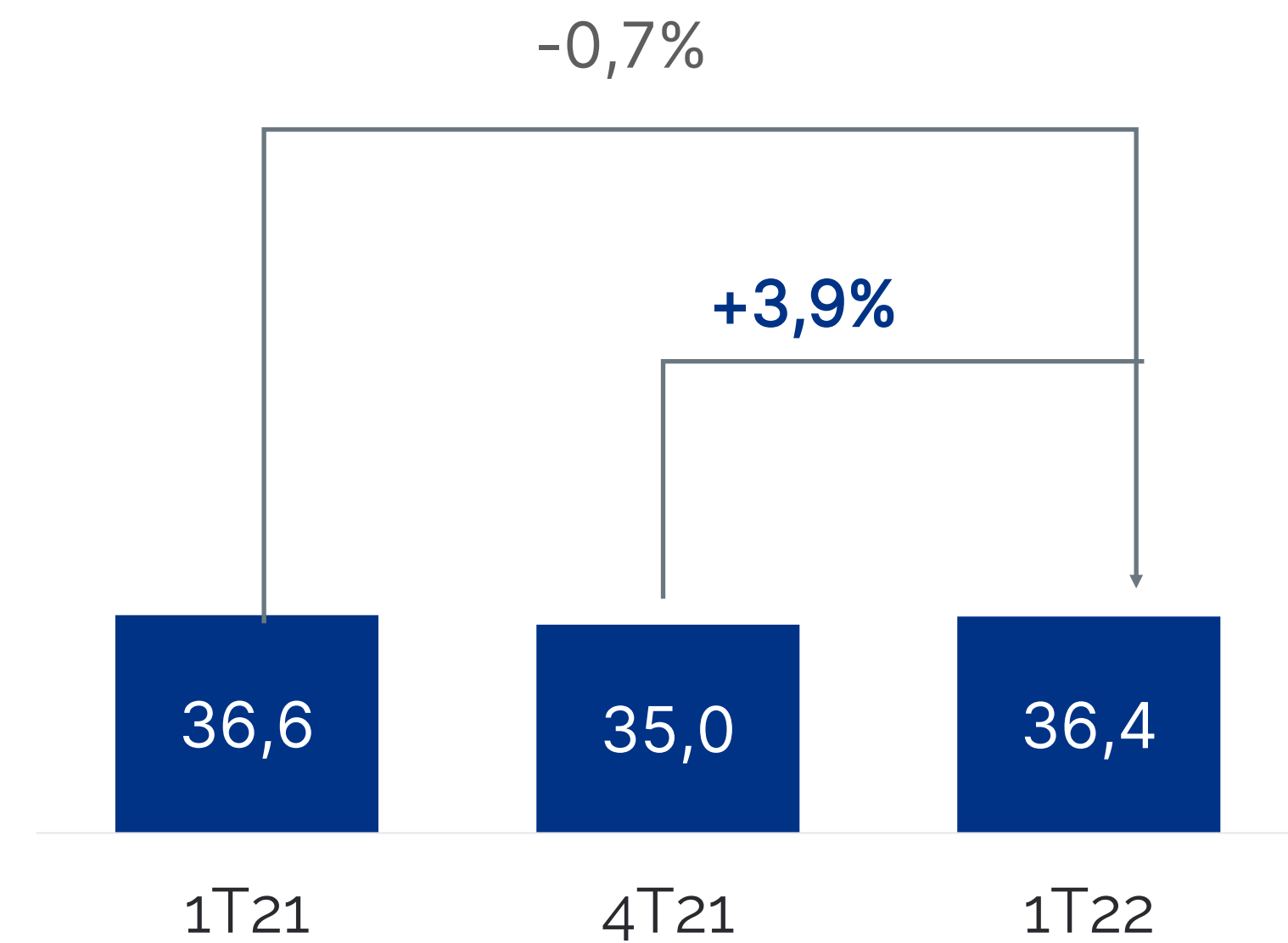
¹ % Sobre Receita Líquida

Foco nos produtos híbridos do Cadastro Positivo.

Soluções Analíticas

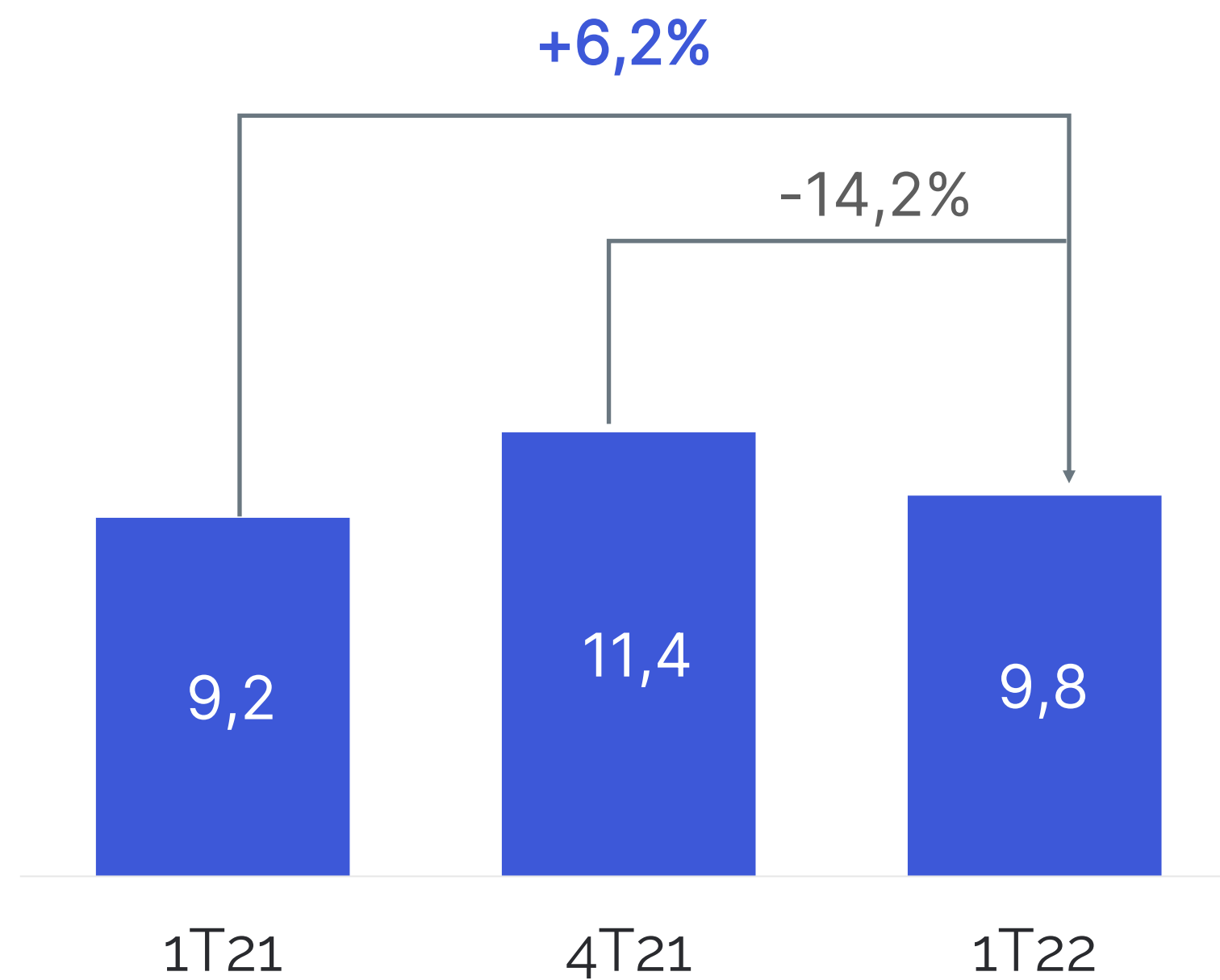


Relatórios de risco

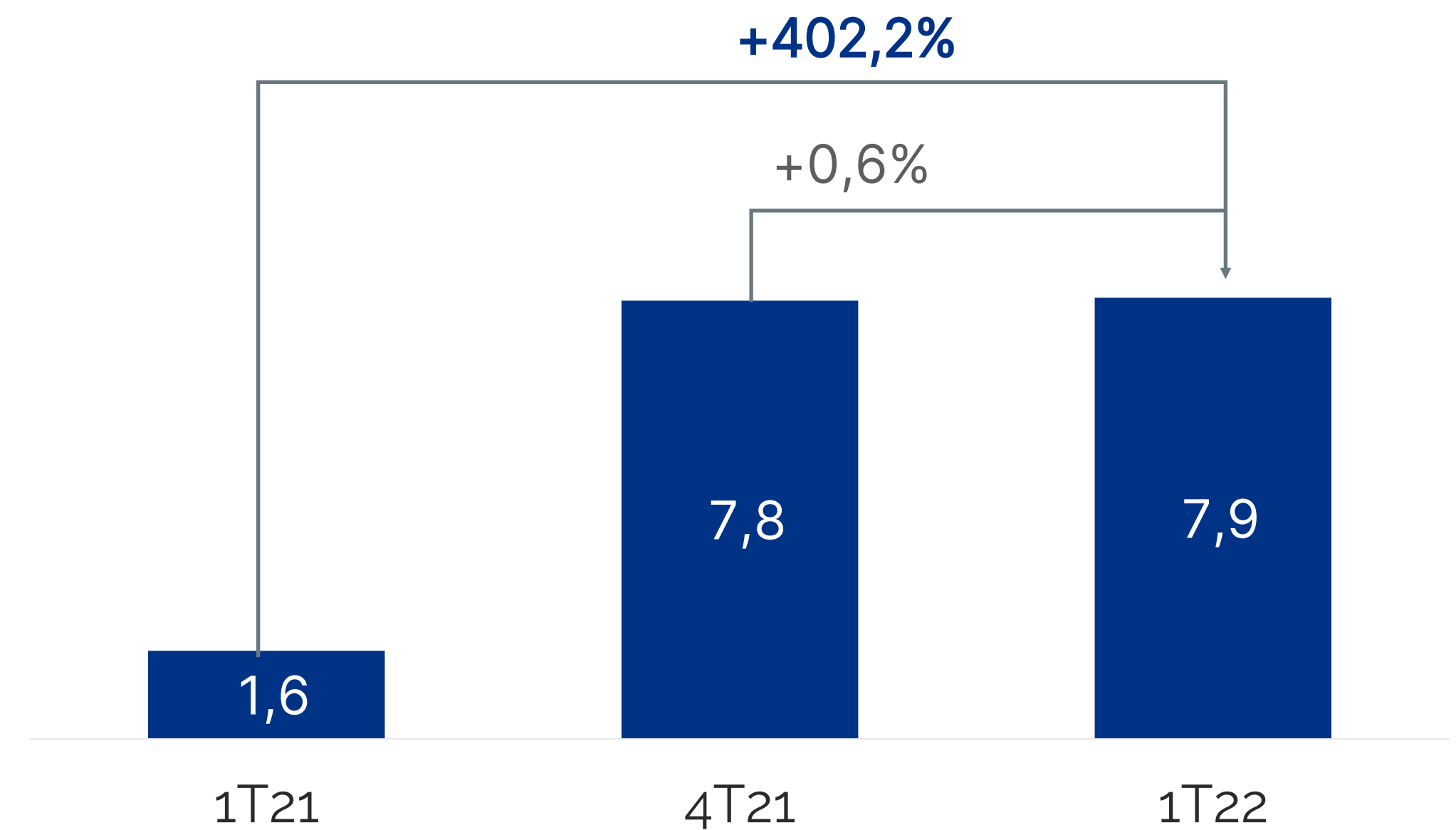


Crescimento no Boa Vista Bluebox, consolidação e crescimento da Konduto.

Soluções de Marketing

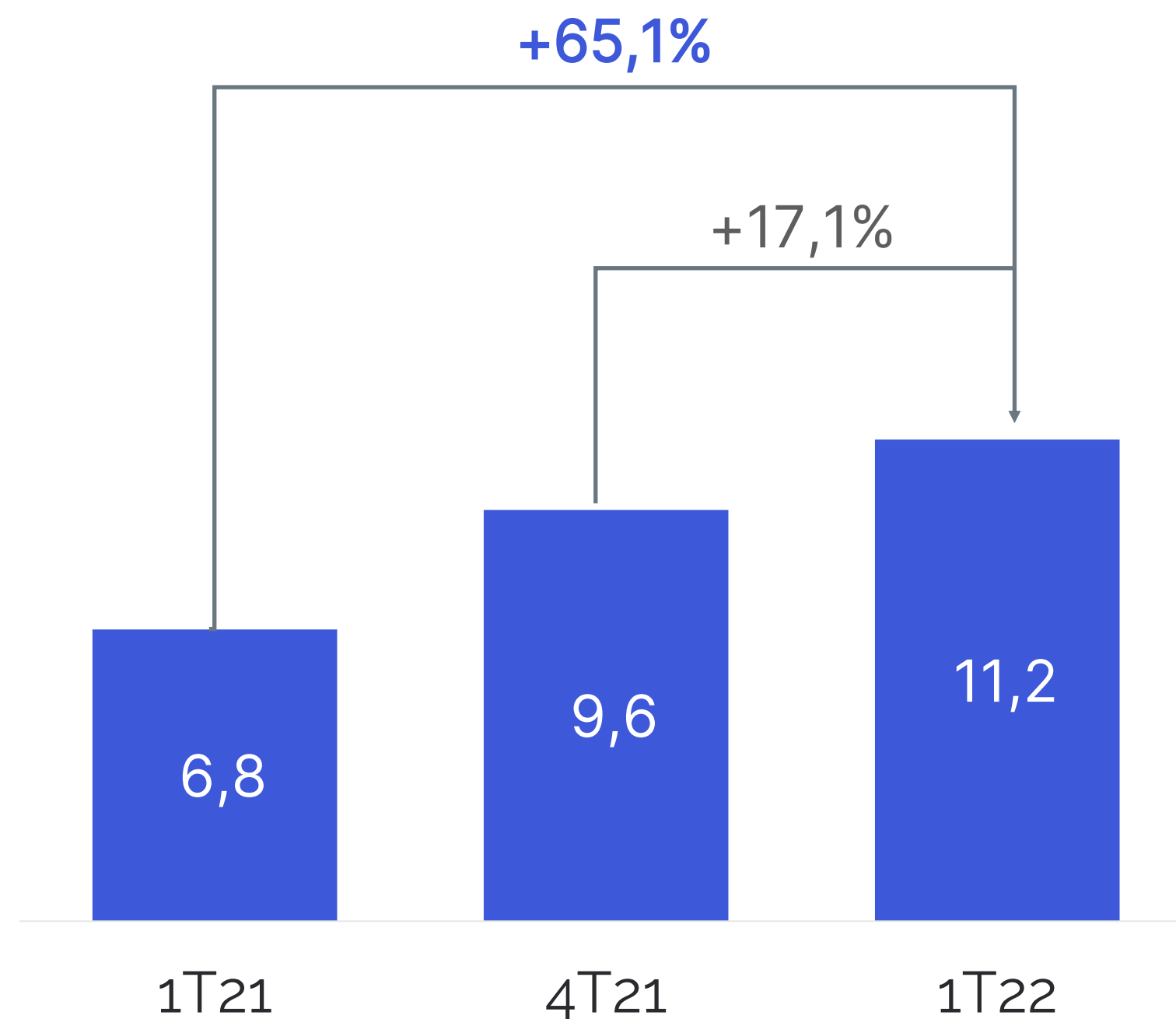


Soluções Antifraude



Monetização adicional da plataforma

Soluções para consumidor



+ Acordos

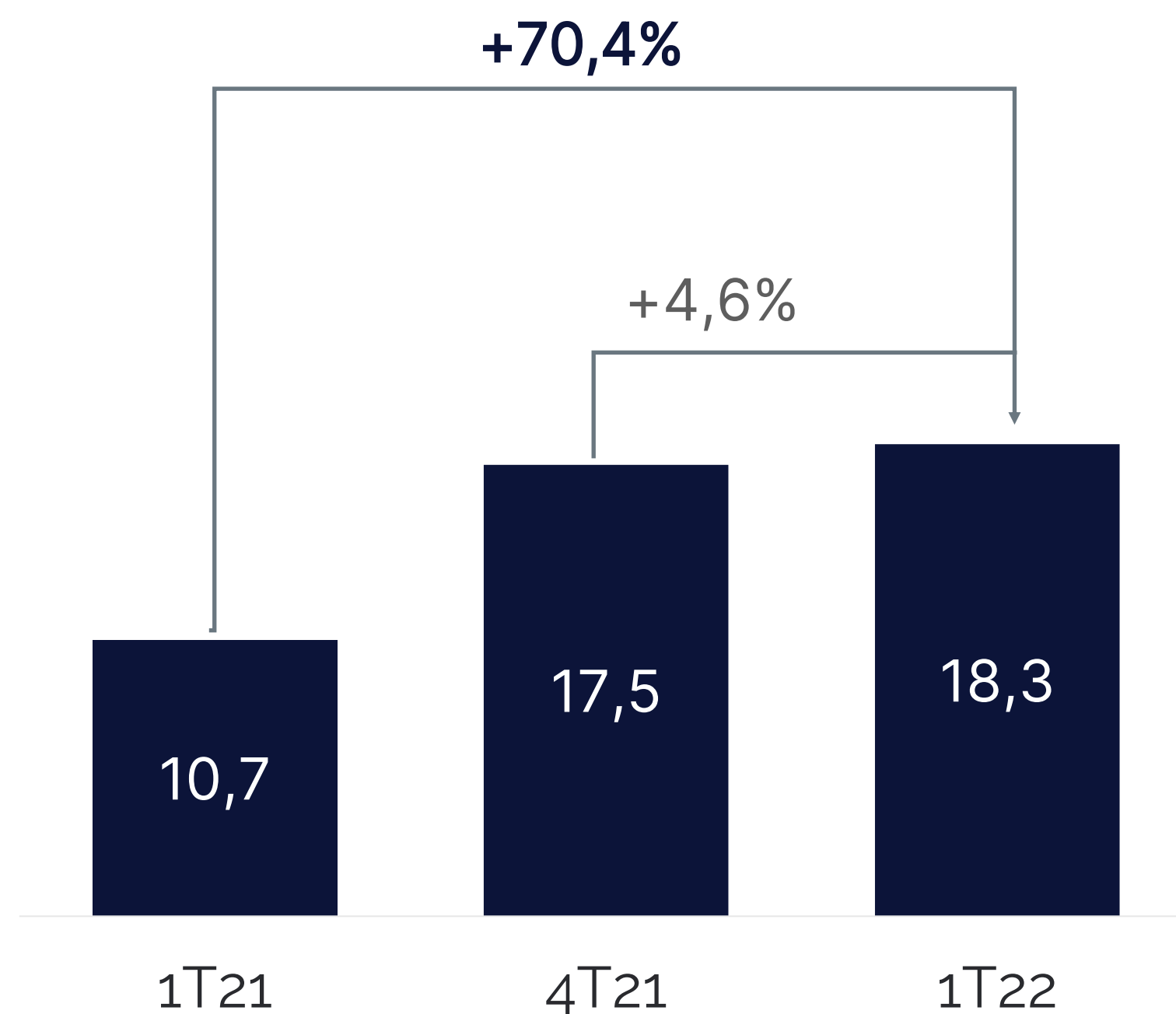
+ Leads

↑ 65%

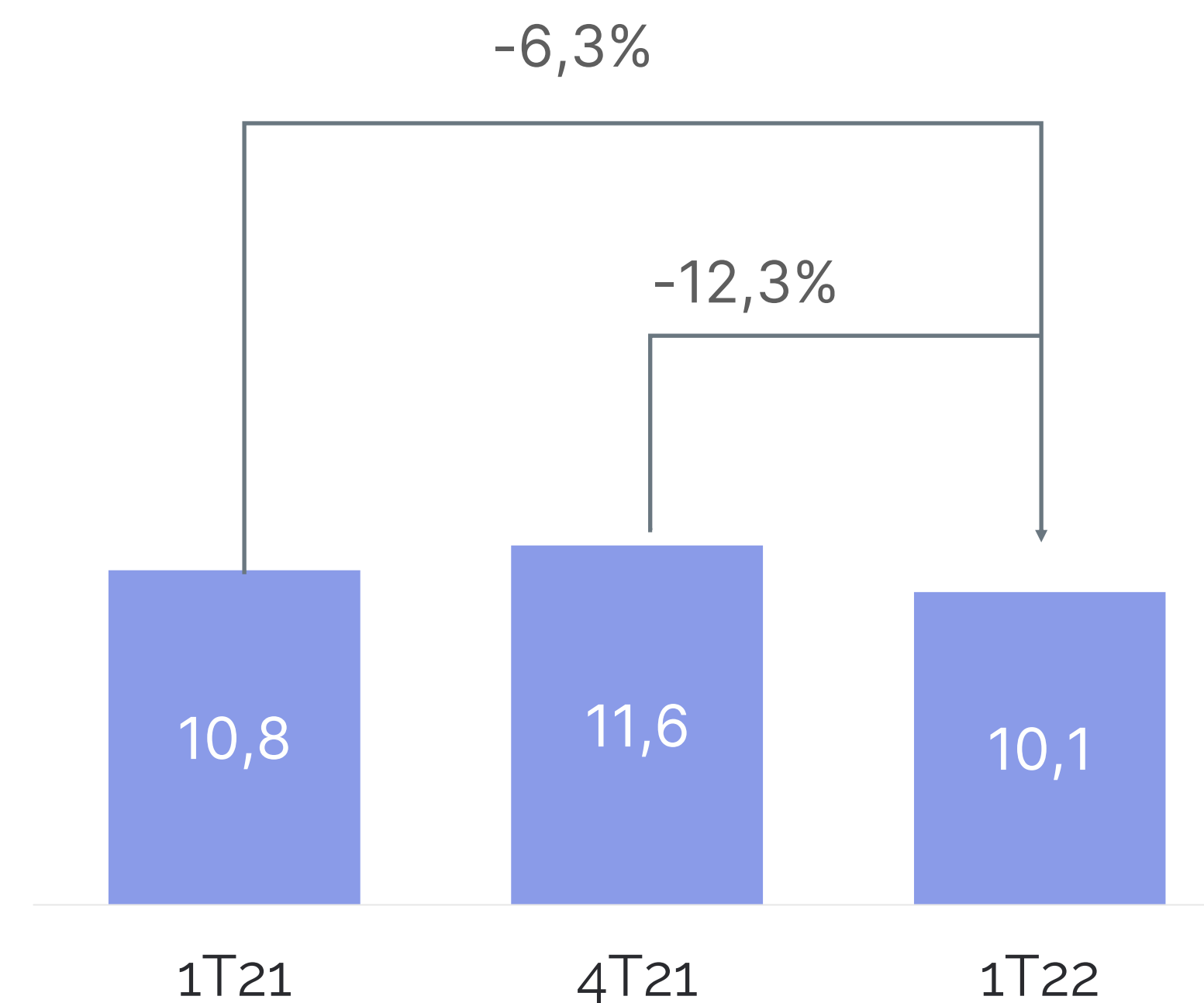
vs 1T21

Retomada da inadimplência e alteração nas tratativas de negociação decorrentes da pandemia da Covid 19

Soluções Digitais

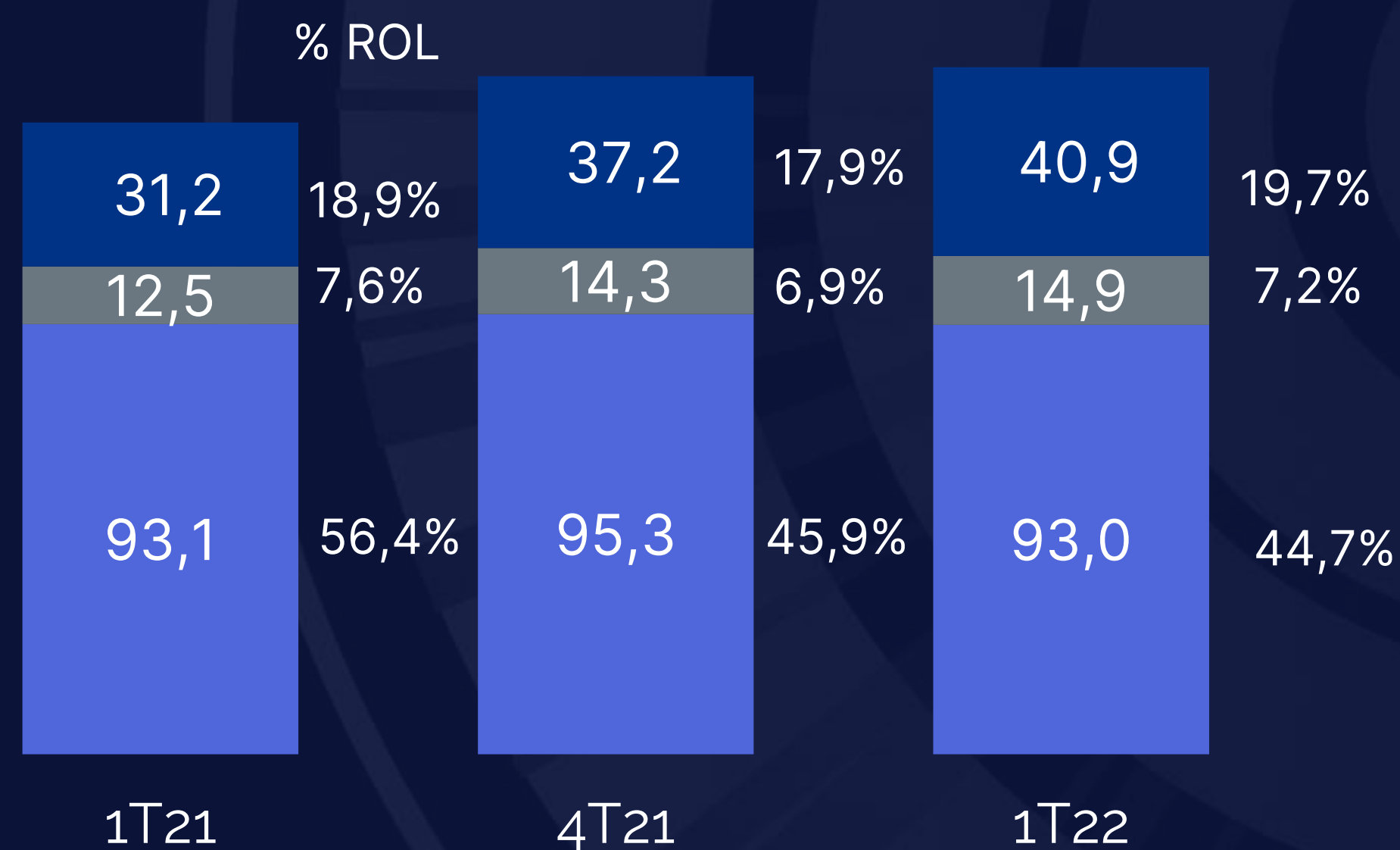


Soluções Impressas

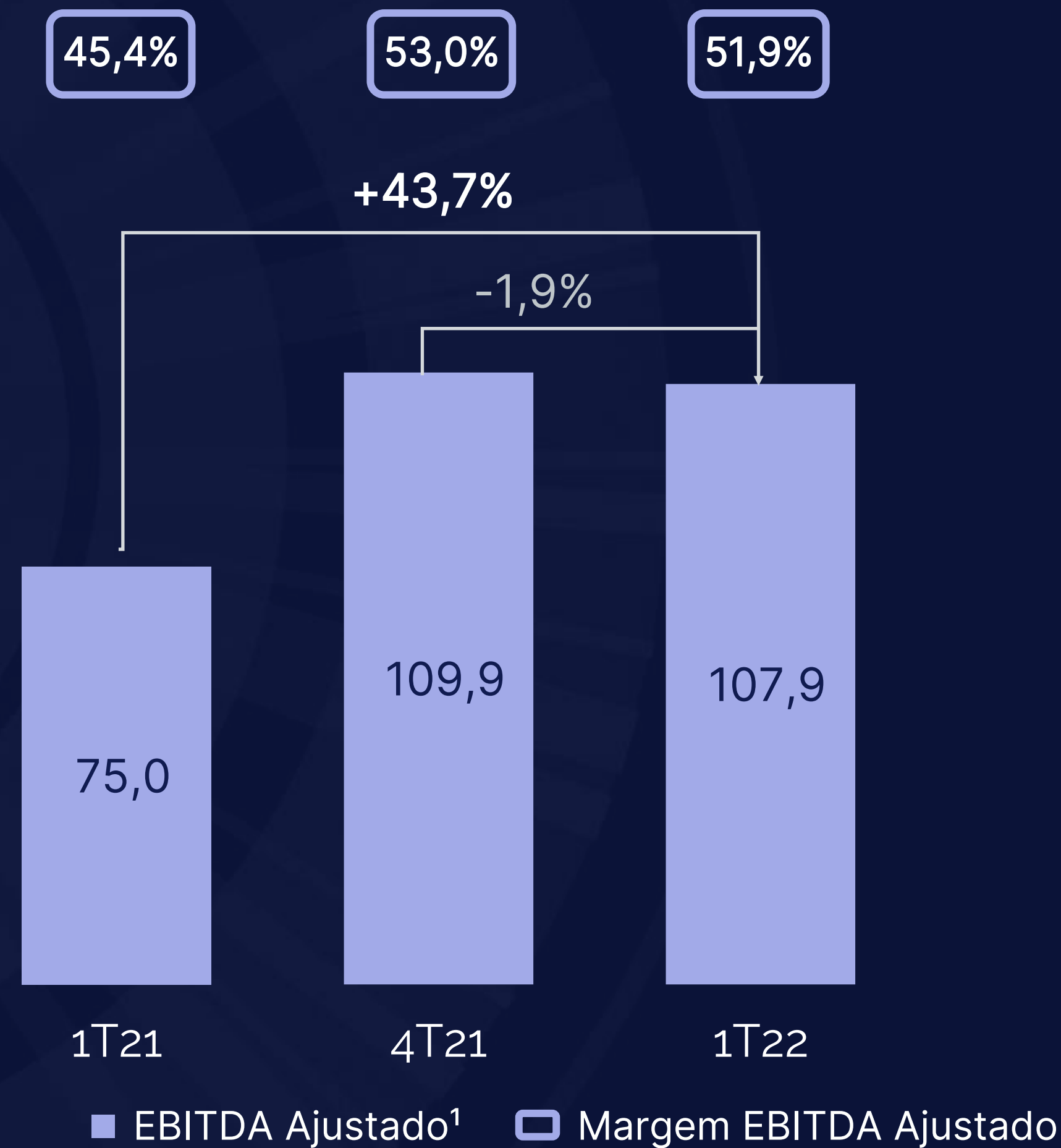


Otimização de custos e padronização das adquiridas, com expansão de margem

(R\$ milhões)



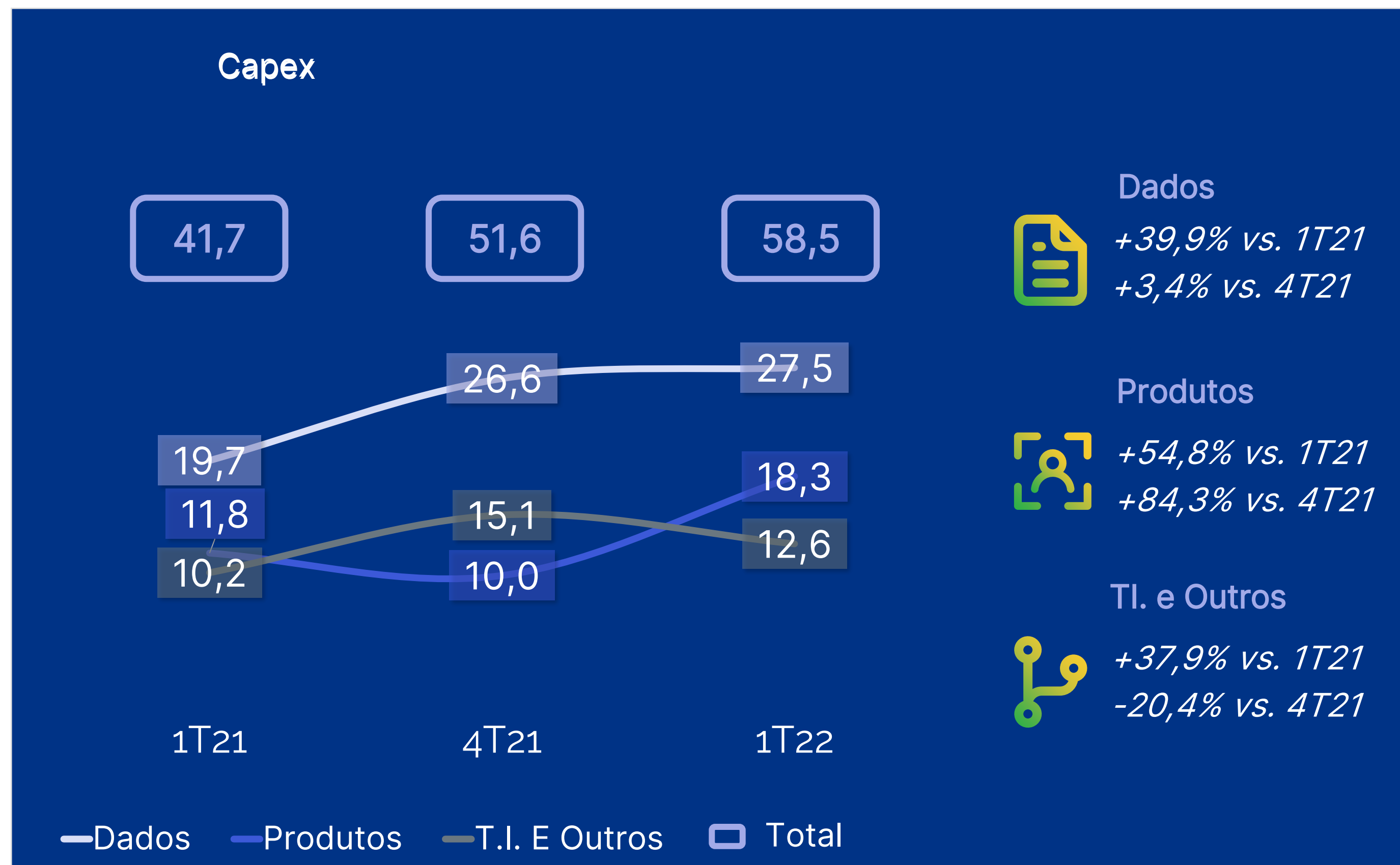
■ Custos ■ Despesas de Vendas ■ Despesas Gerais e Administrativas



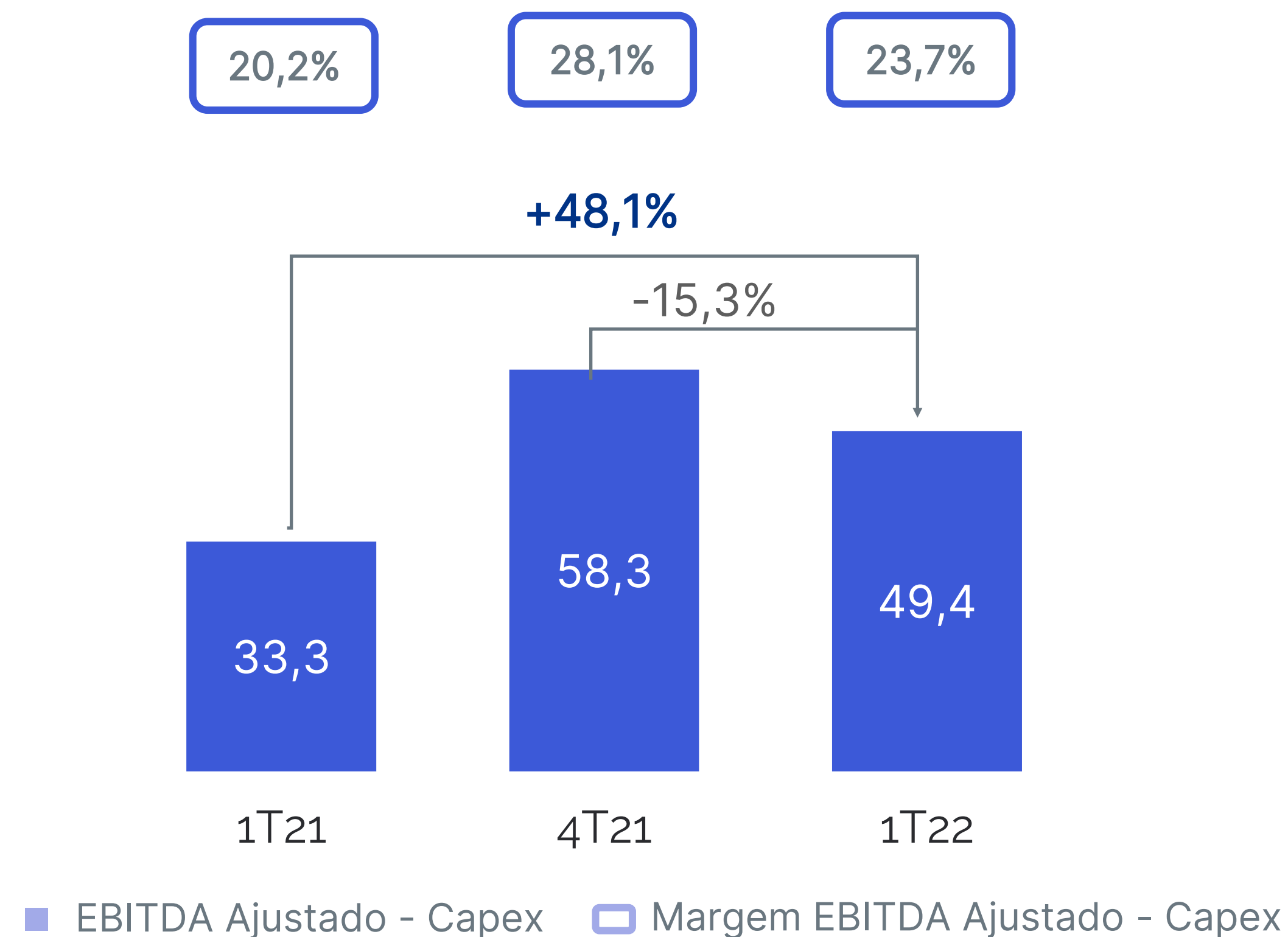
■ EBITDA Ajustado¹ □ Margem EBITDA Ajustado

¹Exclui eventos não recorrentes para fins de comparabilidade com os períodos anteriores.

Investimentos recorrentes, eficiência e aumento da geração de caixa

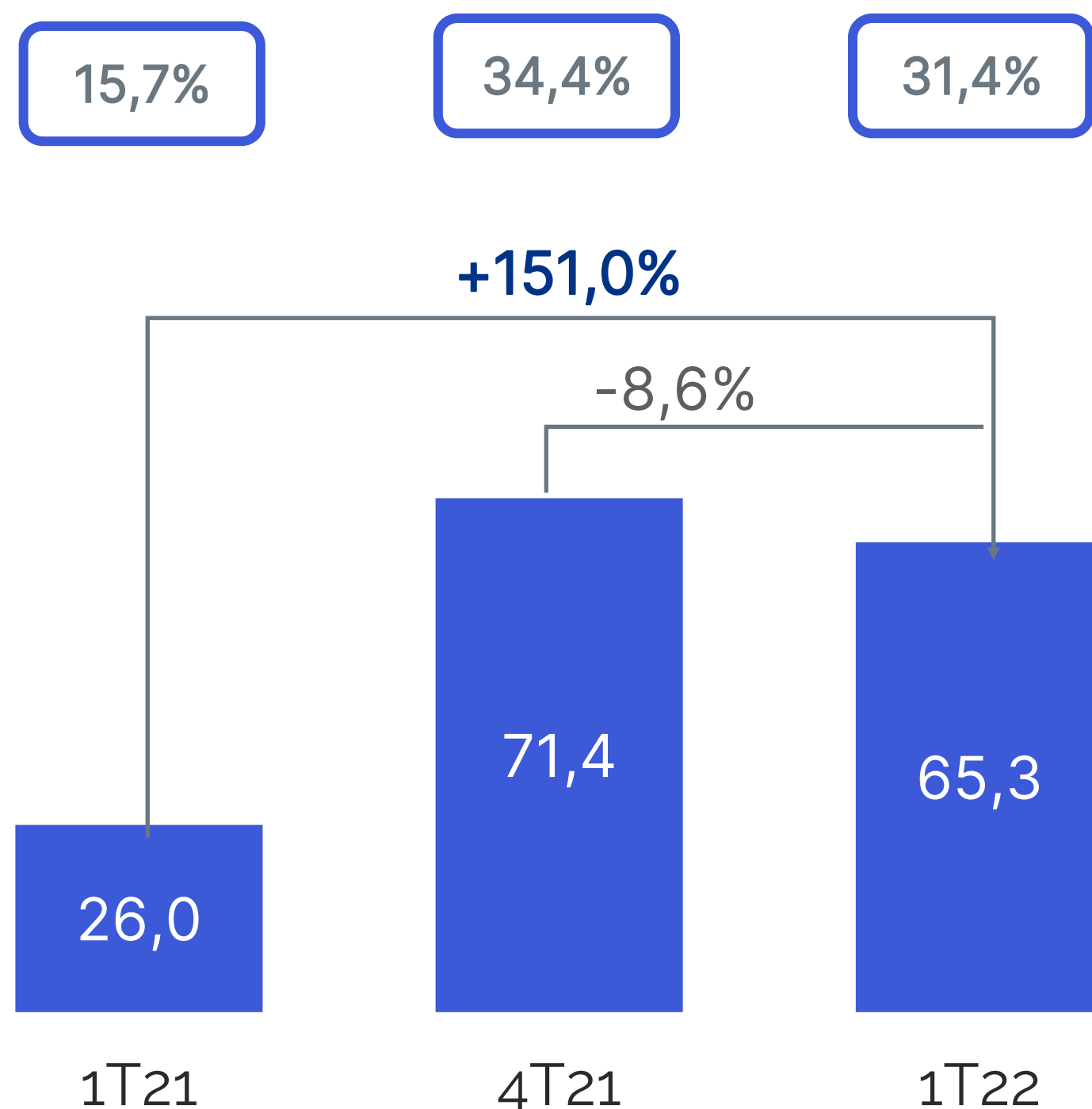


EBITDA Ajustado - Capex



Crescimento de 15,7 p.p em Margem Líquida e aumento de R\$0,07 por ação

Lucro Líquido Ajustado



■ Lucro Líquido Ajustado □ Margem Lucro Ajustado

31,4%

de Margem Lucro Líquido Ajustado no 1T22

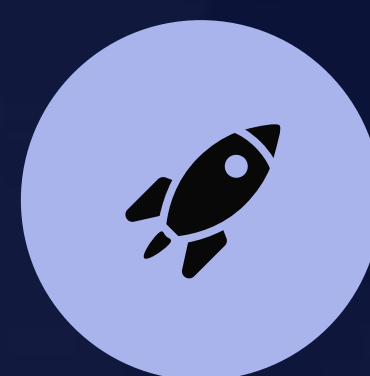
↑ 151%

De crescimento do Lucro Líquido Ajustado vs 1T21

¹Exclui eventos não recorrentes ao resultado e efeitos contábeis adicionais de aquisições (efeitos de amortização de mais valia, despesas financeiras de marcação a mercado e seus efeitos em impostos) para fins de comparabilidade com os períodos anteriores. Não representa o lucro orgânico.

Mensagem Final

Continuar
executando
com Excelência



Crescimento
Sustentável

Q&A



Para fazer perguntas, clique no ícone #Q&A# na parte inferior de sua tela e escreva o seu #IDIOMA# e sua #PERGUNTA#, para entrar na fila. Ao ser anunciado, uma solicitação para ativar seu microfone aparecerá na tela e, então, você deve ativar o seu microfone para fazer perguntas.



Ao ser anunciado, uma solicitação para ativar seu microfone aparecerá na tela. Para participantes via telefone, disque *9 (levantar a mão), assim que a sua pergunta for anunciada, dique *6 para ativar/silenciar o áudio.



Para enviar perguntas por escrito via ícone de Q&A, no botão inferior de suas telas, orientamos realizá-las indicando o seu NOME, EMPRESA e IDIOMA e escreva a sua pergunta.

BOAS

B3 LISTED NM

Relações com Investidores

 ri.boavistascp.com.br

 ri@boavista.com.br