

BOAS

B3 LISTED NM

Teleconferência de Resultados

1T23

Márcio Fabbris
CEO

Monica Simão
CFO e DRI

Fernanda Nogueira
Superintendente de RI

Aviso legal

As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento da Boa Vista Serviços S.A. são meramente expectativas e, como tais, são baseadas exclusivamente em crenças e premissas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas à mudança sem aviso prévio. Todas as variações aqui apresentadas são calculadas com base nos números em milhares de reais, assim como os arredondamentos. Considerações futuras não são garantias de desempenho. Envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer. Investidores devem compreender que condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais, podem afetar os resultados futuros da empresa e conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.

Esta apresentação se baseia nos comentários de desempenho e inclui dados contábeis e não contábeis tais como operacionais, financeiros pro forma e expectativas da Administração da Companhia. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.

1T23 x 1T22

**Crescimento de receita
resiliente, apesar do cenário
econômico desafiador**



As receitas apresentam crescimento ligeiramente positivo de +0,5%, apesar do cenário adverso.



Forte crescimento de 16% nos Serviços de Recuperação compensando o impacto nos serviços de decisão devido a maior restrição na concessão de crédito. Destaque também para o segmento de PMEs que cresceu 10,2% no período.



Revisão da Estratégia Comercial estabelecendo novas avenidas de crescimento para enfrenar situações adversas, criando os pilares de crescimento sustentável da Companhia para os próximos anos.

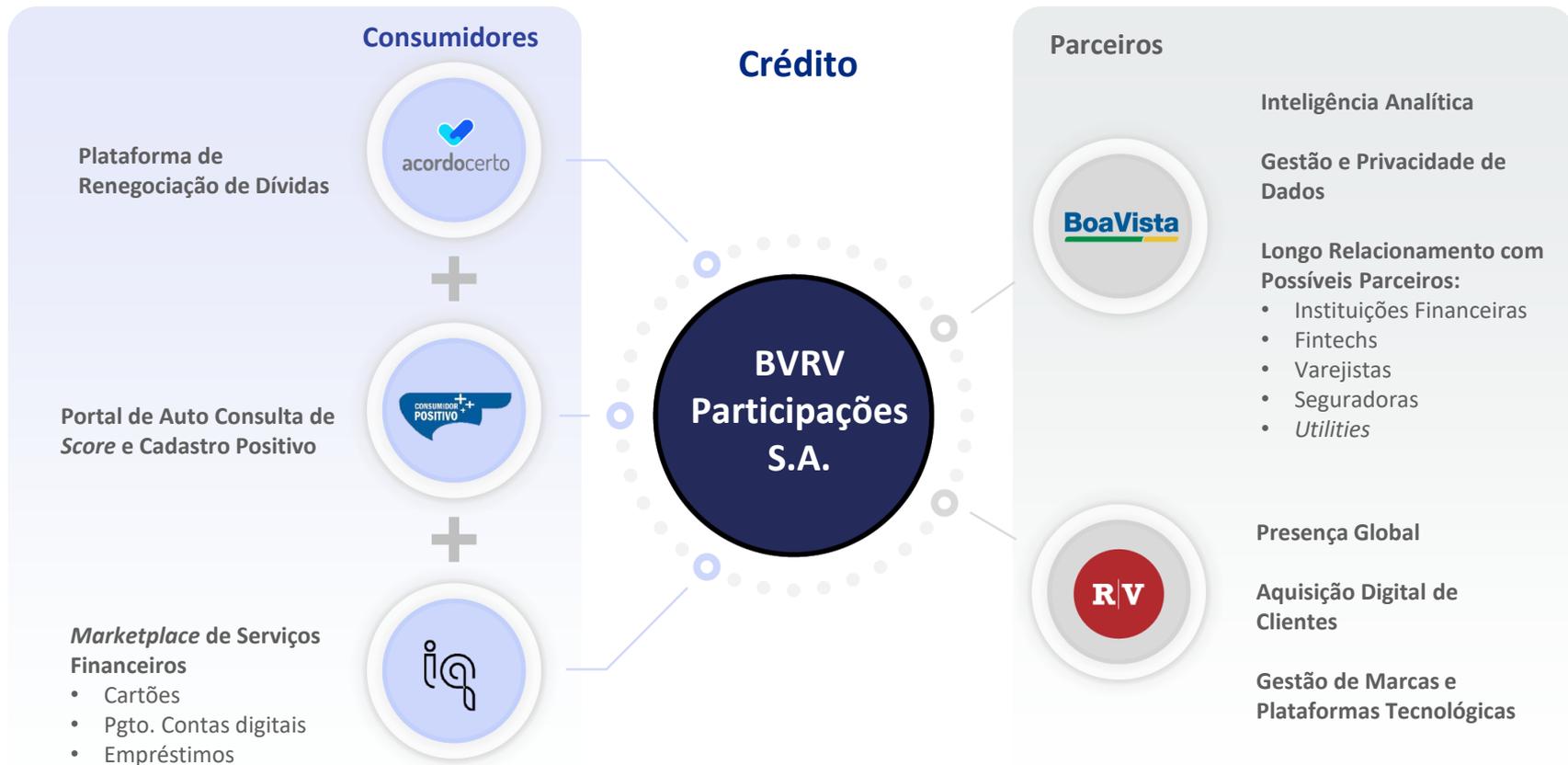


Lançamento do novo modelo PowerScore 5 (P5).
Breve lançamento de mais dois novos produtos de antifraude: Validação cadastral de clientes e cartões.



Forte posição de caixa e contínua geração de caixa permitindo à Companhia atravessar momentos de baixa liquidez com segurança e sem necessidade de redução no seu orçamento de capital.

Criação de um ecossistema de serviços financeiros





Avanços do novo modelo de concessão



Utilização de todo o leque de informações disponíveis na Boa Vista (cadastro positivo, cadastro negativo, bases alternativas, etc).



Mais segmentações e melhor performance em diferentes públicos.

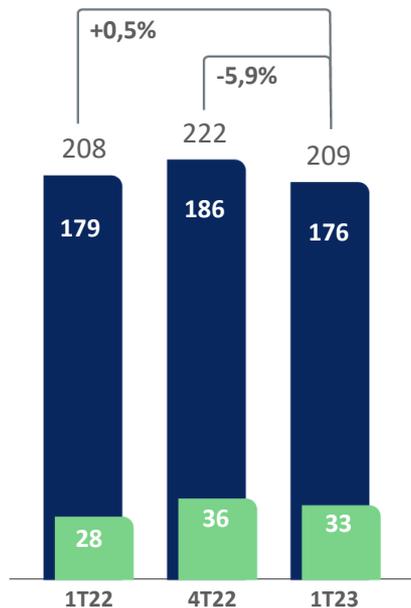


Construção e utilização de novas variáveis preditoras.



Aperfeiçoamento de técnicas de machine learning.

Equilíbrio dos resultados em tempos de crescimento limitado



- Serviços de Decisão
- Serviços de Recuperação

| Decisão

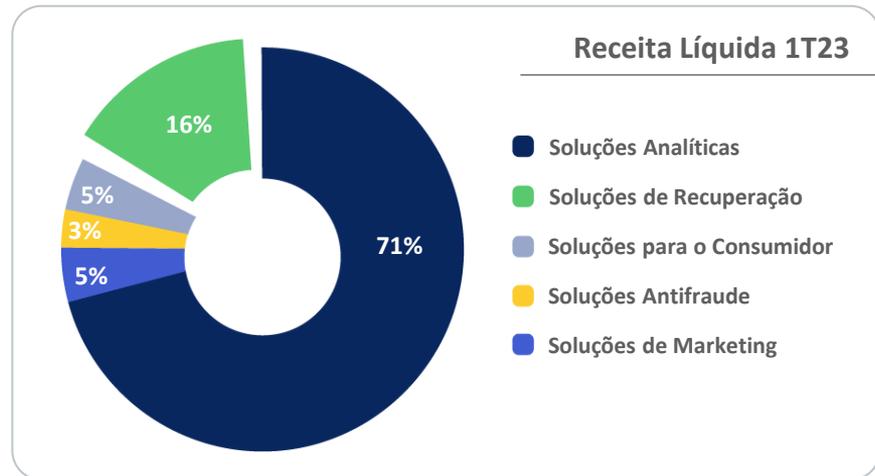
-2,0% vs. 1T22

-5,6% vs. 4T22

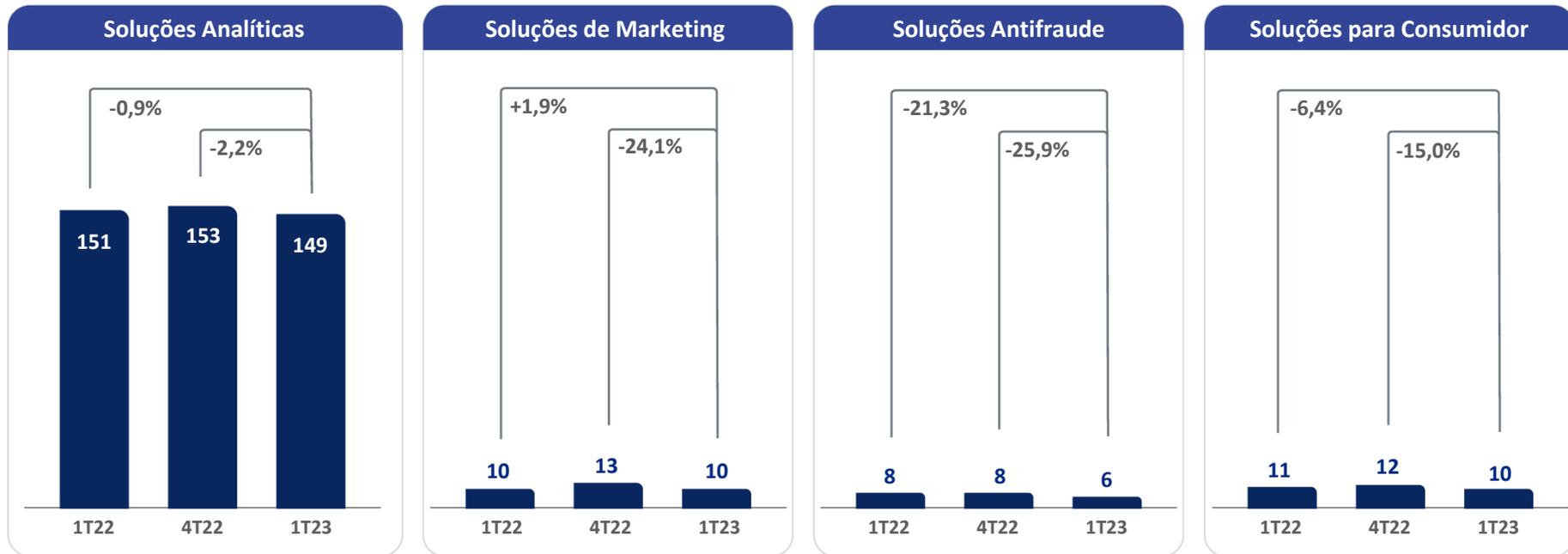
| Recuperação

+16,3% vs. 1T22

-7,4% vs. 4T22

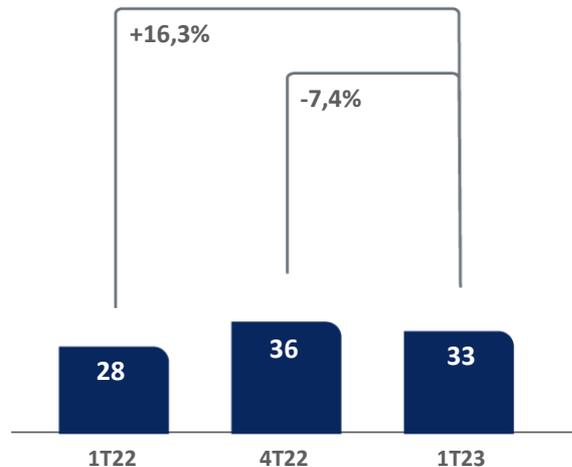


Os **Serviços de Decisão** sofreram maior impacto devido a maior restrição na concessão de crédito

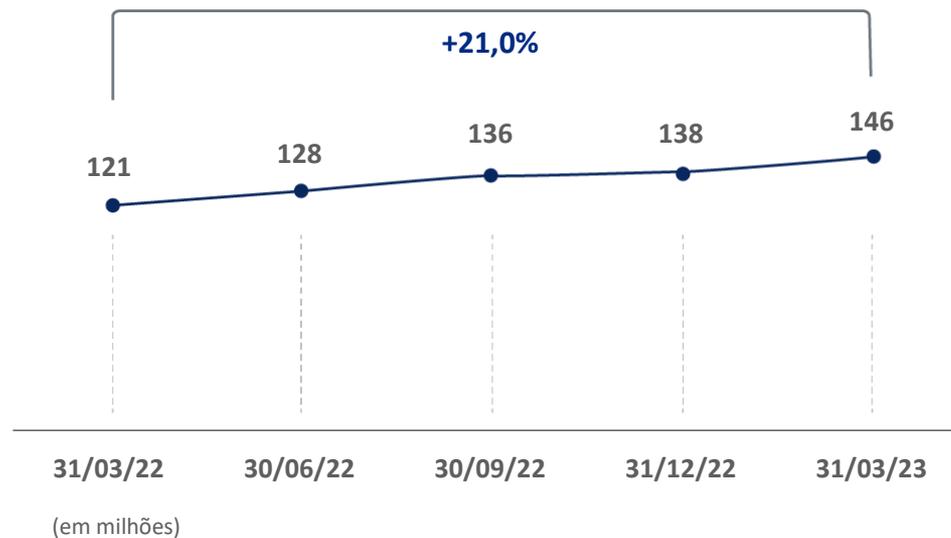


Inadimplência segue alta, impulsionando o volume de **Negativações**

Serviços de Recuperação

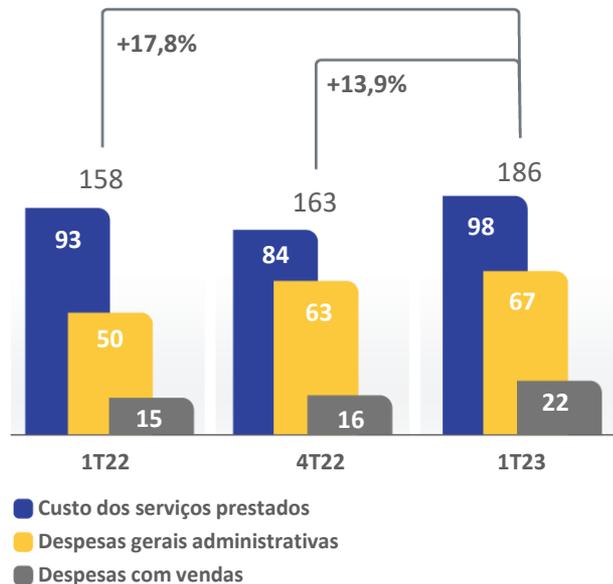


Negativações Registros Ativos PJ + PF



Crescimento de **Custo e Despesas** superior ao da **Receita** levou a redução de margem **EBITDA ajustado**

Custos e Despesas



| Custos

+4,9% vs. 1T22
 +15,7% vs. 4T22

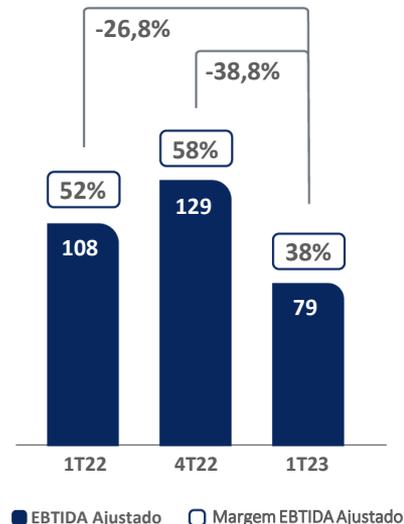
| Despesas Gerais e Adm.

+33,9% vs. 1T22
 +6,0% vs. 4T22

| Despesas de Vendas

+44,0% vs. 1T22
 +35,9% vs. 4T22

EBITDA Ajustado Margem EBITDA Ajustado



Aumento dos investimentos em Cartórios e Juntas e criação de novas squads (antifraude e credit services)

Capex Total



- Dados
- Produtos
- T.I. e Outros

Dados

+10,2% vs. 1T22

+9,8% vs. 4T22

Produtos

+12,9% vs. 1T22

+9,3% vs. 4T22

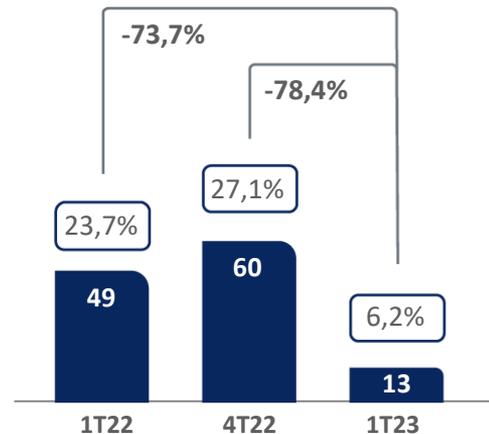
T.I. e Outros*

+18,4% vs. 1T22

-32,8% vs. 4T22

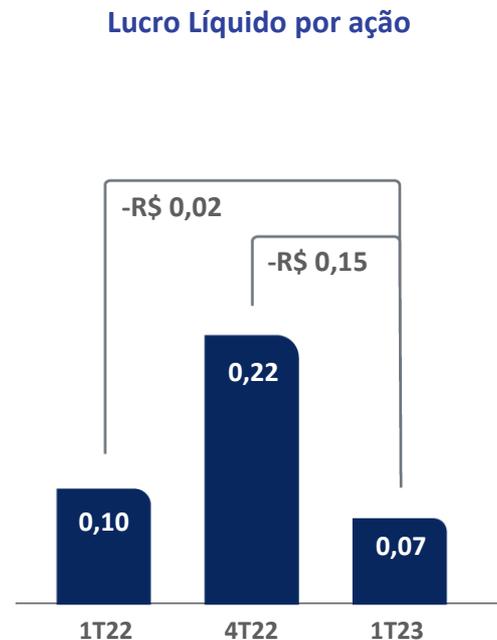
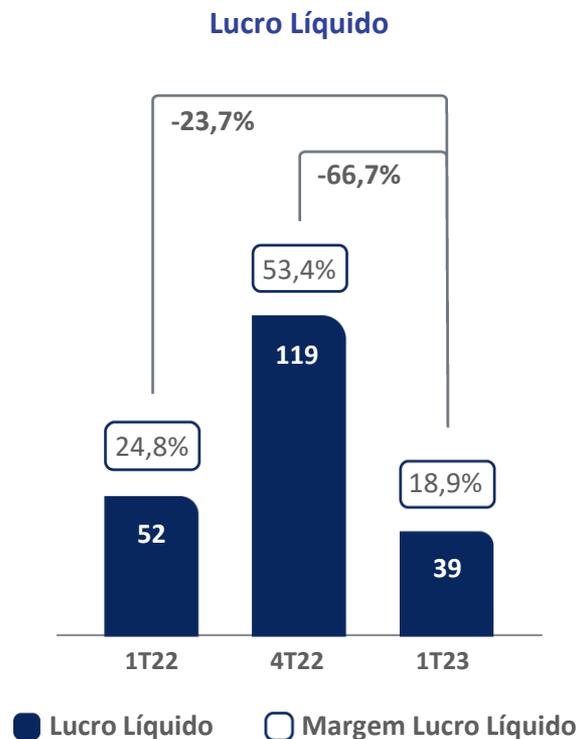
*Inclui CAPEX de Imobilizado

EBITDA Ajustado (-) Capex Total

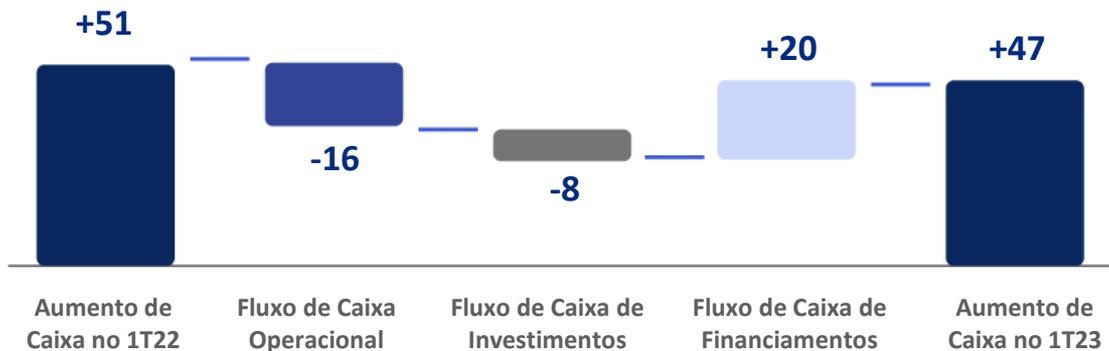


- EBITDA Ajustado (-) Capex Total
- Margem EBITDA Ajustado (-) Capex Total

Redução de Margem Líquida, devido majoritariamente a queda de Ebitda



Geração de Caixa Consistente



Fluxo de Caixa Operacional

Menor geração de caixa operacional.

Fluxo de Caixa de Investimentos

Aumento no volume de capex de dados, produtos e TI no 1T23.

Fluxo de Caixa de Financiamentos

Aumento pela redução de gastos com pagamento de dívida.

Mensagem Final

Revisão da Estratégia

Diversificação
de atuação



Menor exposição aos
ciclos econômicos

Inovação e diversificação do
portfolio



Aprimoramento da
experiência do cliente

Busca por
Eficiência



Otimização da
estrutura

Construindo os pilares para um crescimento
sustentável

Q&A



Para fazer perguntas, clique no ícone #Q&A# na parte inferior de sua tela e escreva sua #PERGUNTA#, para entrar na fila. Ao ser anunciado, uma solicitação para ativar seu microfone aparecerá na tela e, então, você deve ativar o seu microfone para fazer perguntas.



Para participantes via telefone, disque *9 (levantar a mão), assim que a sua pergunta for anunciada, dique *6 para ativar/silenciar o áudio.



Se você preferir enviar sua pergunta apenas por escrito e que o operador a leia, por favor indique sua preferencia em sua pergunta.

BOAS

B3 LISTED NM

Relações com Investidores

🌐 ri.boavistascpc.com.br

✉️ ri@boavista.com.br