

BoaVista

DIVULGAÇÃO
DE RESULTADOS

3T20





AVISO LEGAL

As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento da Boa Vista Serviços S.A. são meramente expectativas e, como tais, são baseadas exclusivamente em crenças e premissas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas à mudança sem aviso prévio. Todas as variações aqui apresentadas são calculadas com base nos números em milhares de reais, assim como os arredondamentos. Considerações futuras não são garantias de desempenho. Envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer. Investidores devem compreender que condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais, podem afetar os resultados futuros da empresa e conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.

Esta apresentação se baseia nos comentários de desempenho e inclui dados contábeis e não contábeis tais como operacionais, financeiros pro forma e expectativas da Administração da Companhia. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

DIRCEU GARDEL

CEO

LUCAS GUEDES

COO / Vice Presidente de Negócios

IPO – BOA VISTA (BOAS3)



IPO da Boa Vista Serviços movimentada R\$ 2,17 bilhões

Reuters



Ações da Boa Vista estreiam em alta na B3

Valor Econômico



Ação da Boa Vista (BOAS3) fecha em disparada de 15,16% em pregão de estreia na B3

Infomoney



Ação da Boa Vista dispara em estreia na B3

MoneyTimes



Liderança em soluções analíticas

- Foco em soluções analíticas versus dados brutos
- Soluções personalizadas e escaláveis
- Co-criação com clientes

Apoiar crescimento das empresas mais dinâmicas do mercado

- Soluções de análise de dados personalizadas para disruptores
- Alavancagem no alto crescimento do setor



Ser líder no Cadastro Positivo

- Novos produtos para clientes novos e atuais
- Maior precisão
- Alavancagem das informações híbridas
- Oportunidade de crescimento disruptivo

Ser o Player mais ágil do mercado

- Metodologia *Agile* em toda organização
- Infraestrutura 100% na nuvem
- Transformação de analógico para digital

FAMILIAS DE PRODUTOS

% DAS RECEITAS

CAGR

CRESCIMENTO

9M20

2017 a 2019

Alavancas de crescimento

9M20 vs. 9M19

Serviços de Decisão

(79,0% 9M19 vs. 84,3% 9M20)



Soluções analíticas

52,3%

44%

Impulsionar a adoção de soluções de Cadastro Positivo + Negativo. Aumento do preço e do uso de soluções analíticas suportado por um maior ROI do cliente. Apoiar as *Empresas dinâmicas*

22,2%



Relatórios de risco

25,9%

(10,0%)

Mudança completa para Soluções Analíticas

(22,8%)



Soluções de marketing

5,9%

38%

Capitalizar LGPD e Cadastro Positivo Expandir para mercados de soluções analíticas

(18,6%)



Soluções para o consumidor

0,1%

N.A.

Alavancar as oportunidades de soluções para o consumidor geradas através do Cadastro Positivo

N.A.

Serviços de Recuperação

(21,0% 9M19 vs. 15,7% 9M20)



Soluções digitais

7,1%

154%

Continuar a migração para o digital e acelerar o uso do componente analítico

29,5%



Soluções impressas e relatórios

8,6%

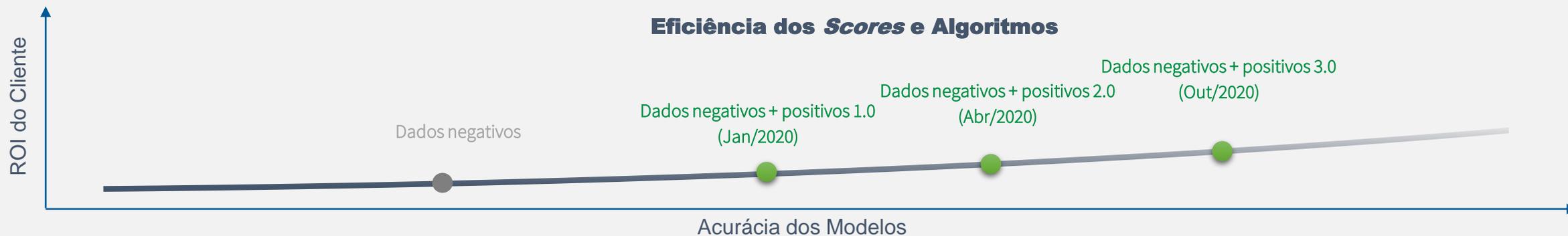
(22%)

Uso apenas se digital estiver indisponível

(48,3%)

ADOÇÃO ACELERADA DE ANALÍTICOS

HÍBRIDOS DE ALTO ROI



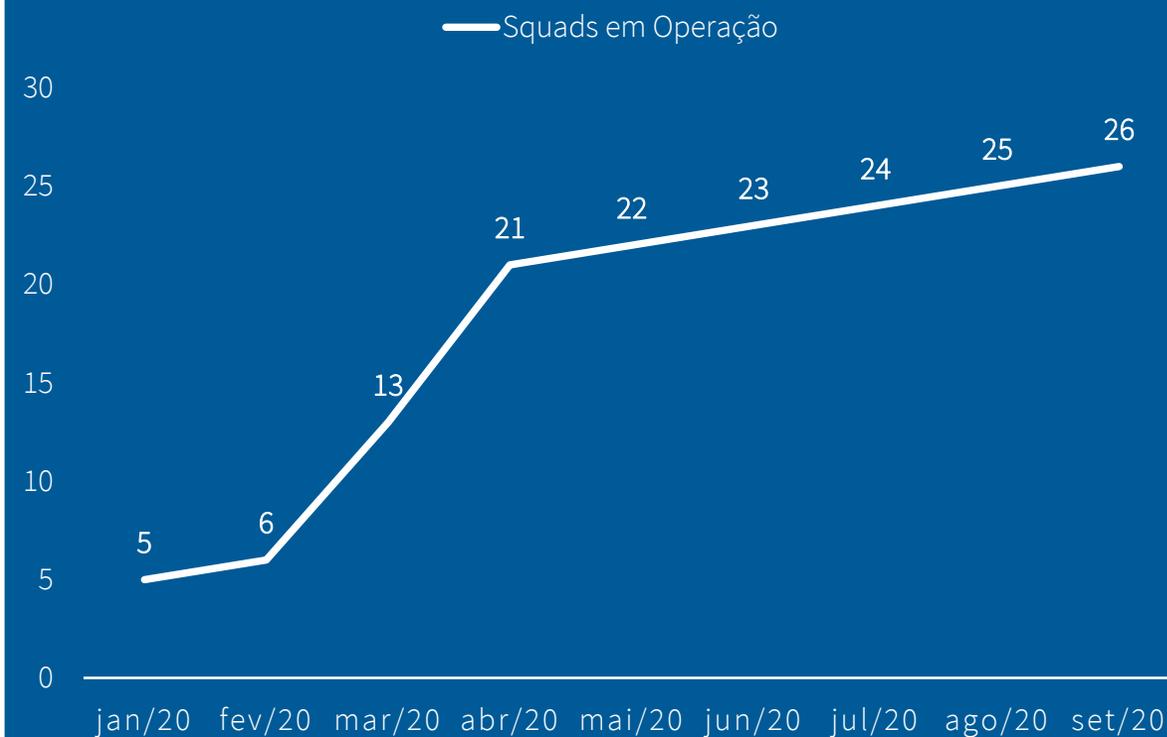
100%
dos
produtos

PESSOAS EM SQUADS

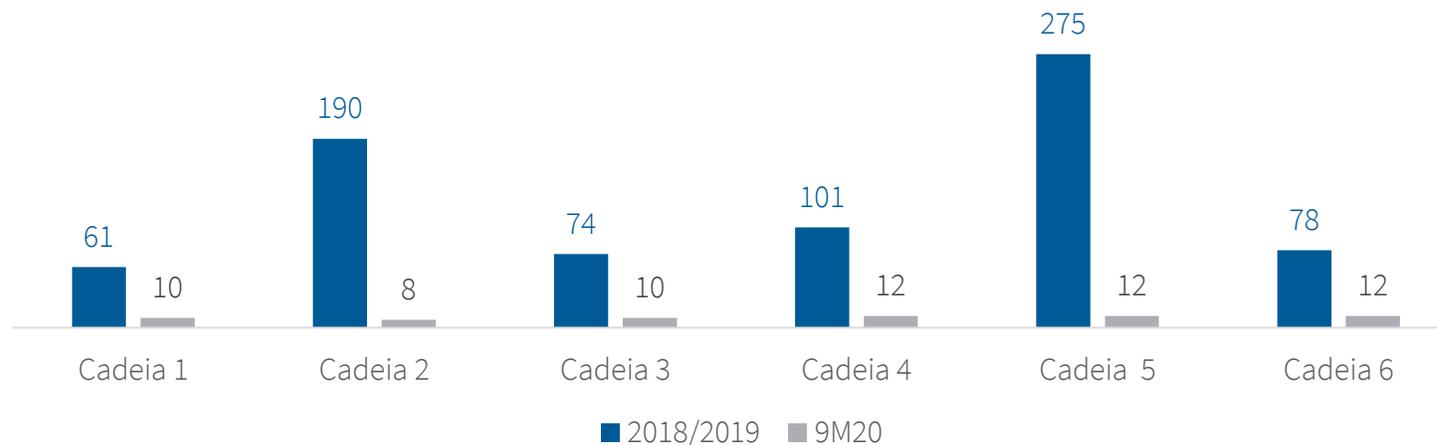


Expandindo
p/ outras
áreas

SQUADS



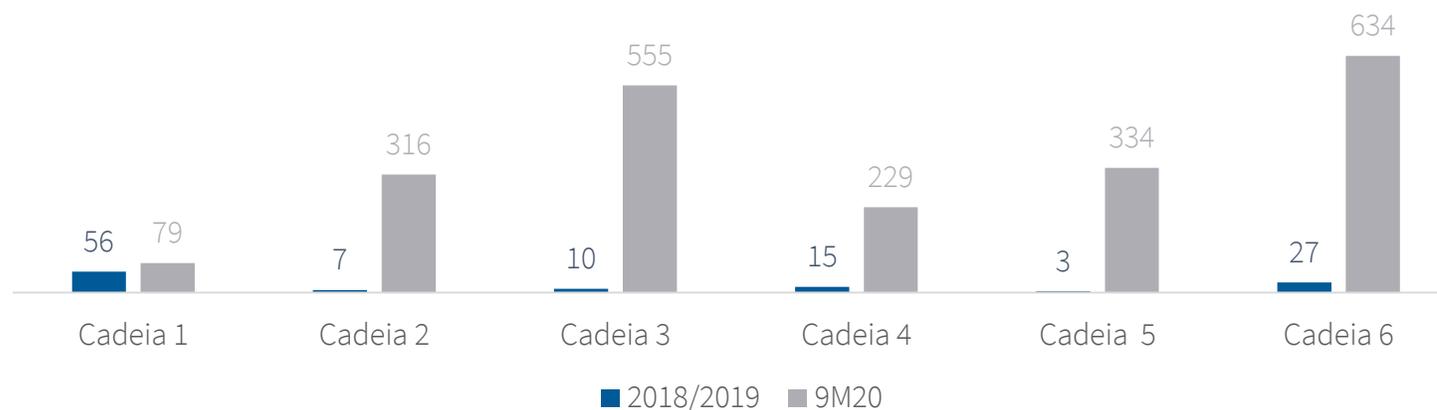
TEMPO DE ENTREGA POR CADEIA DE VALOR (em dias)



Tempo para uma entrega de **125 dias** para **10 dias**

12x mais rápido

VAZÃO POR CADEIA DE VALOR (em entregas)



Departamental:
2018 e 2019
• **5 projetos/mês**

AGILE:
Jan a Set/20
• **238 entregas/mês**

48x mais entregas

Calculo de modelos até **20x mais rápidos** (1petabyte de dados de analytics)

TOTAL DA MIGRAÇÃO



Provisionamento de novos ambientes de **meses** para **minutos**

Redução média de **30%** em **custos de infra**

UTILIZAÇÃO DOS RECURSOS

ESTRATÉGIA E EXECUÇÃO



RESULTADOS DO 3T20

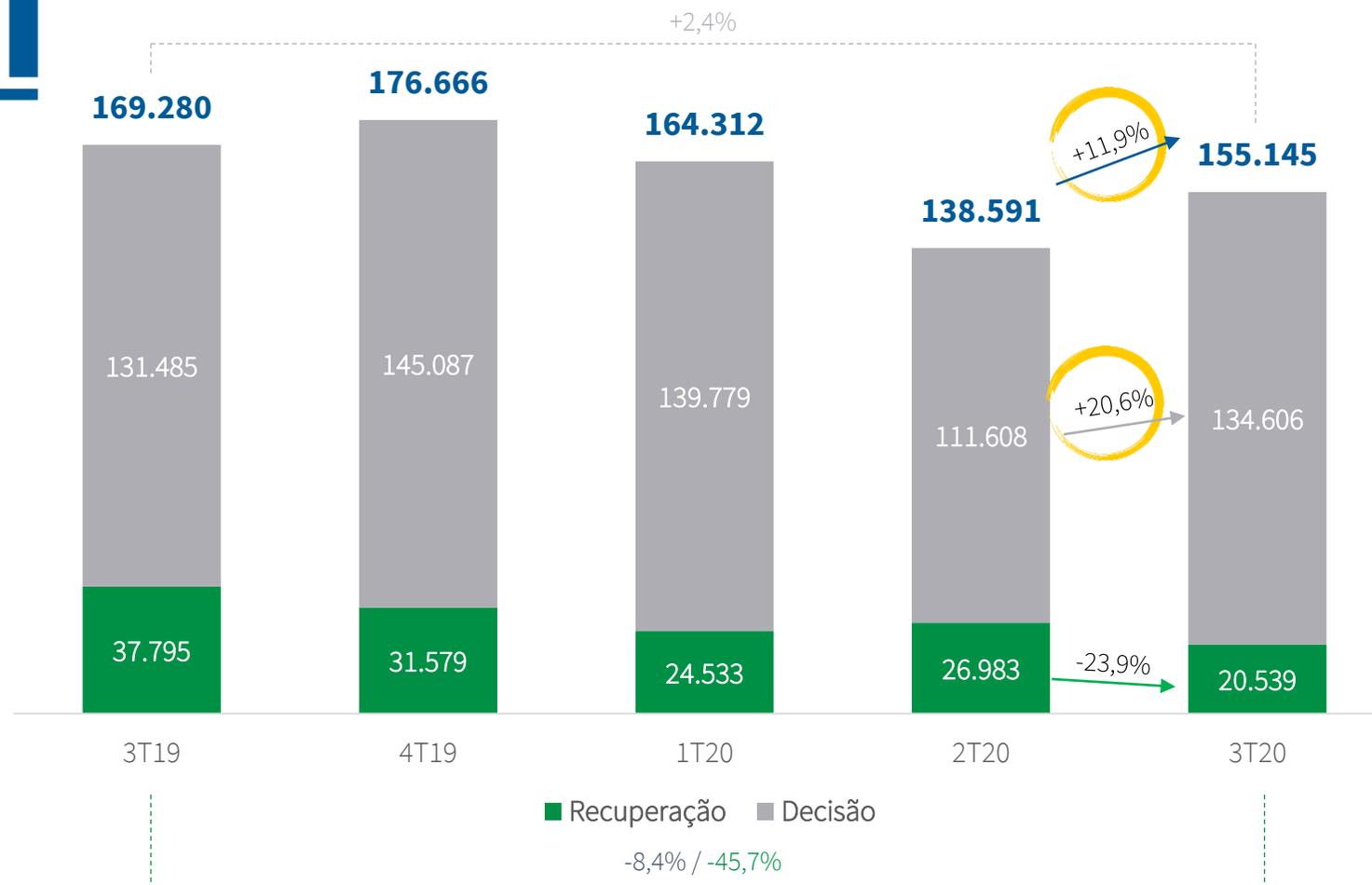
SCHONE

Isolirio Schoneborn

CFO

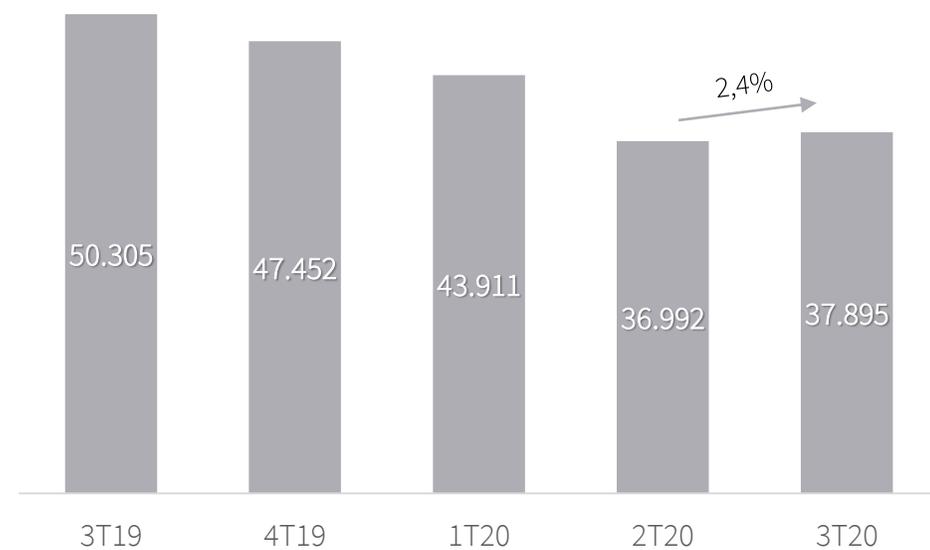
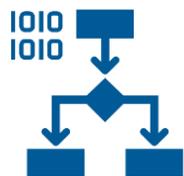
RESULTADOS DO 3T20

RECEITA LÍQUIDA



RESULTADOS DO 3T20

SERVIÇOS PARA DECISÃO – ANALITICOS E RELATÓRIOS



■ Analytics

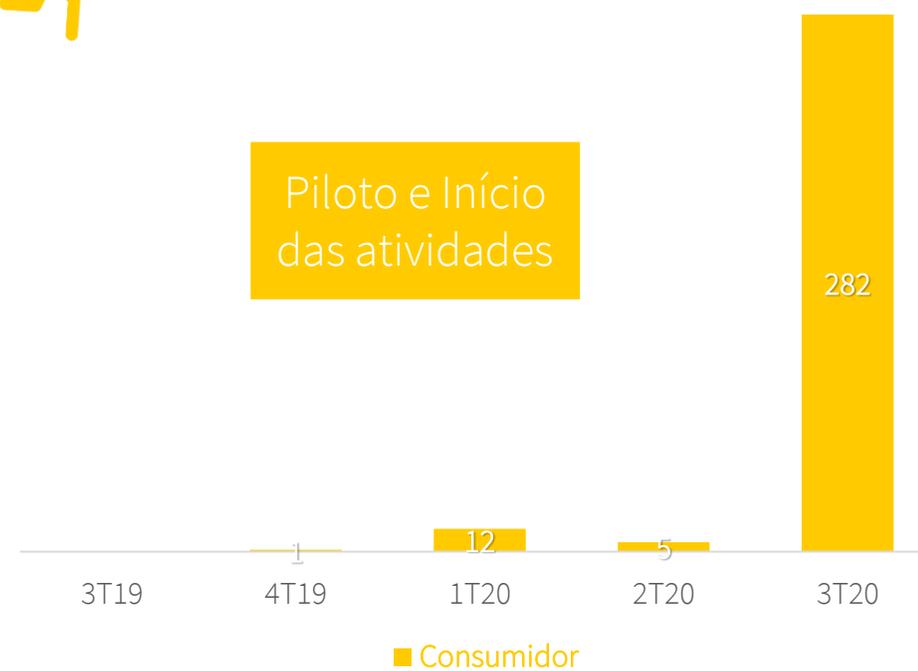
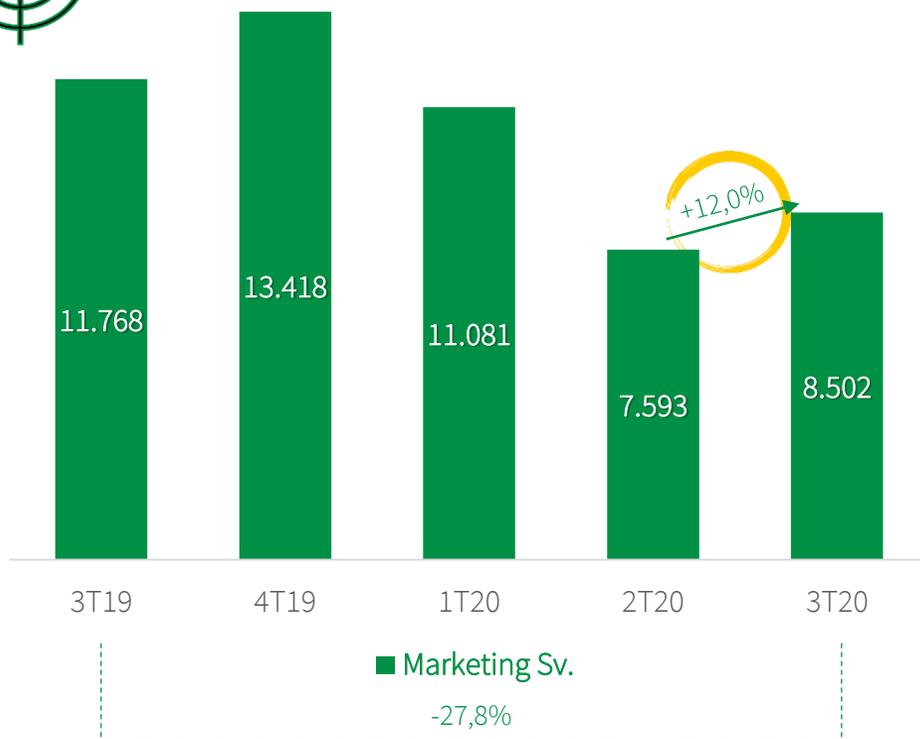
■ Relatórios

+26,7%

-24,7%

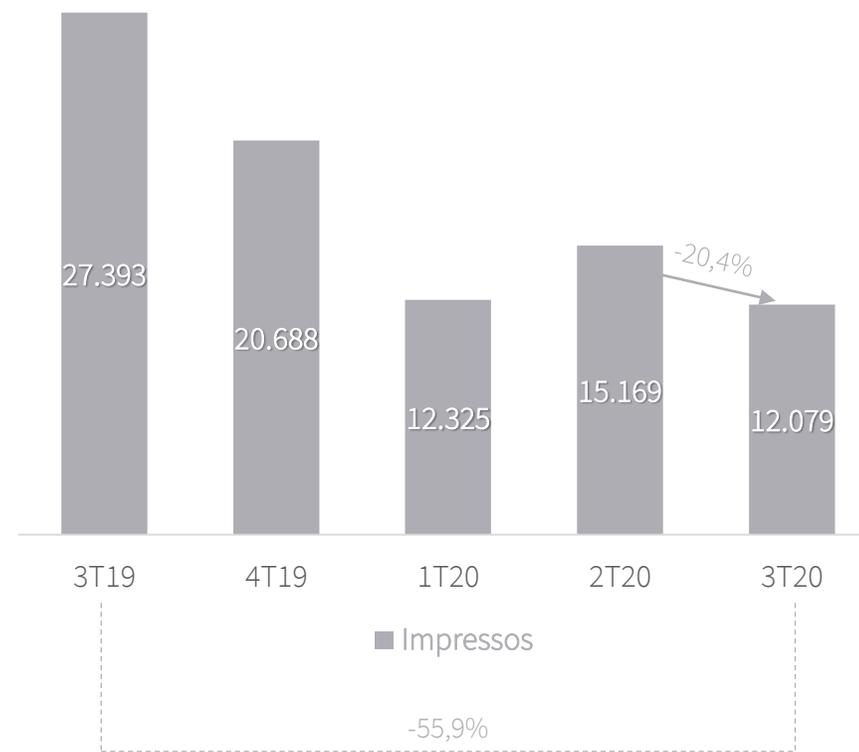
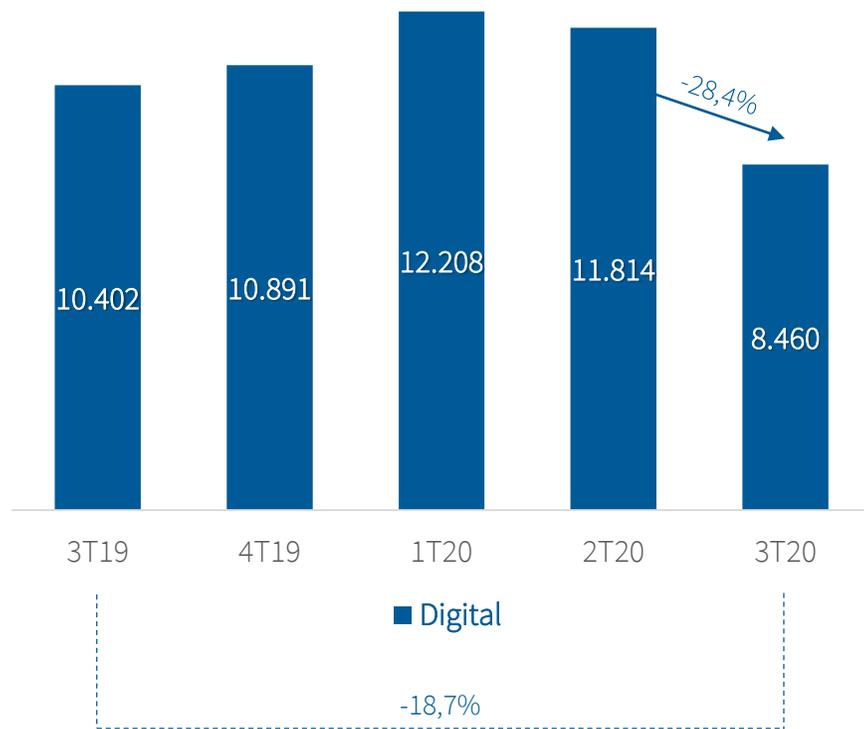
RESULTADOS DO 3T20

SERVIÇOS PARA DECISÃO – MARKETING E CONSUMIDOR



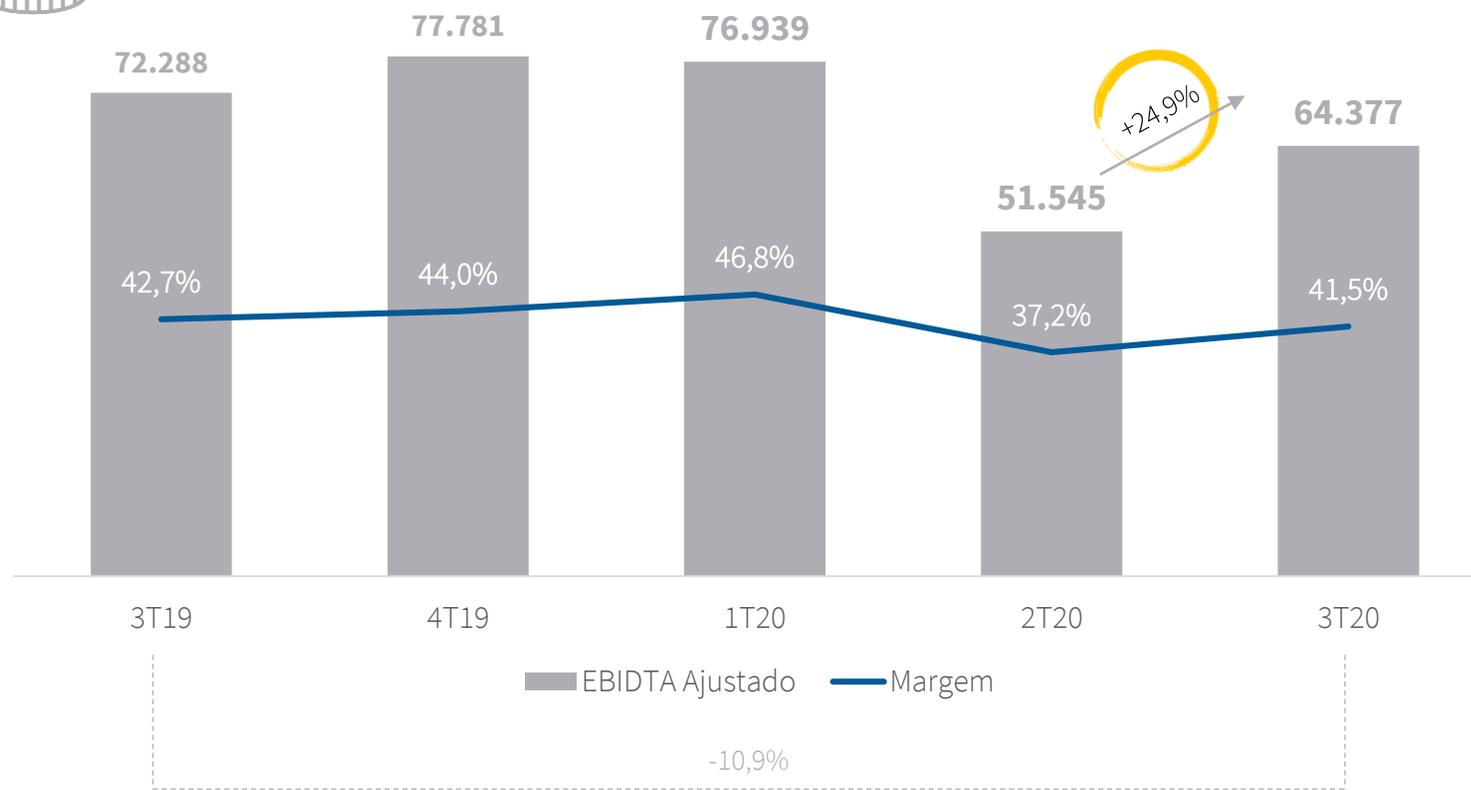
RESULTADOS DO 3T20

SERVIÇOS DE RECUPERAÇÃO



RESULTADOS DO 3T20

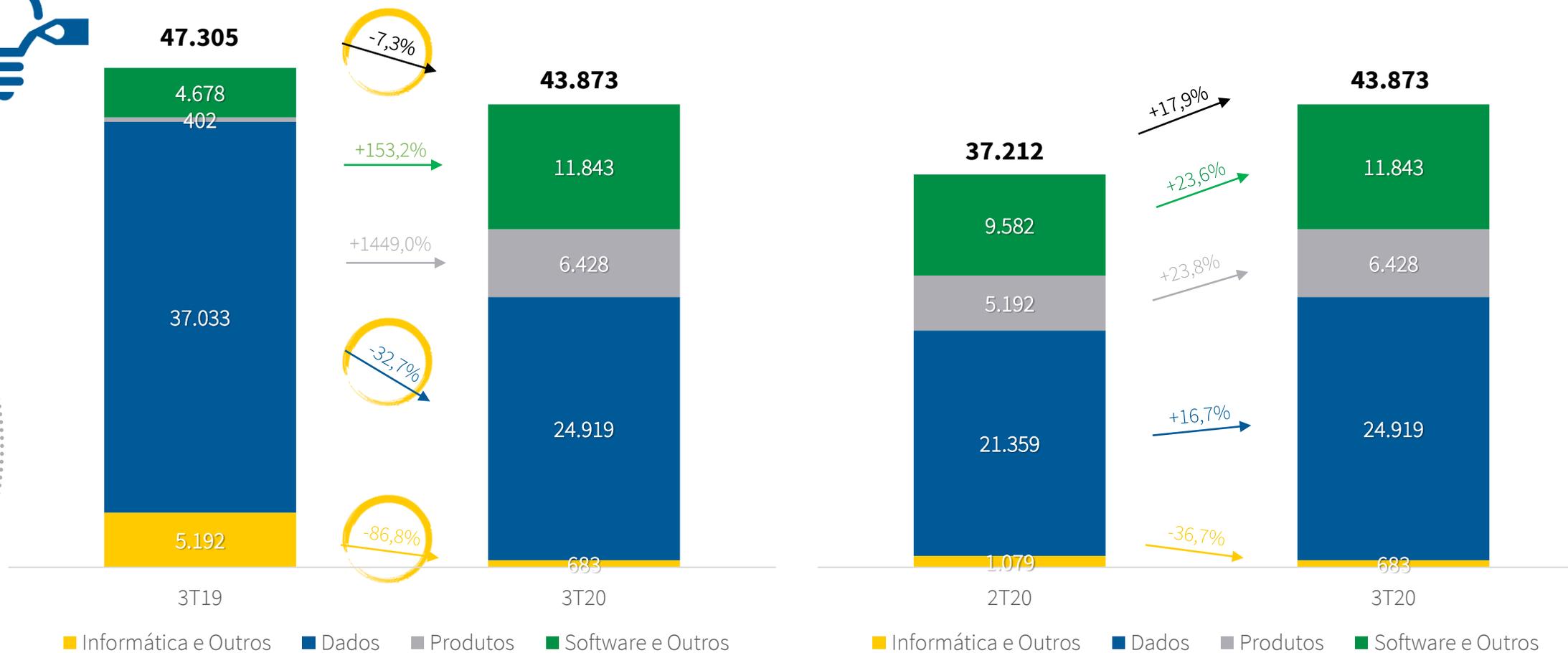
EBITDA Ajustado¹



¹Desconsidera despesas de eventos não caixa e não recorrente do IPO

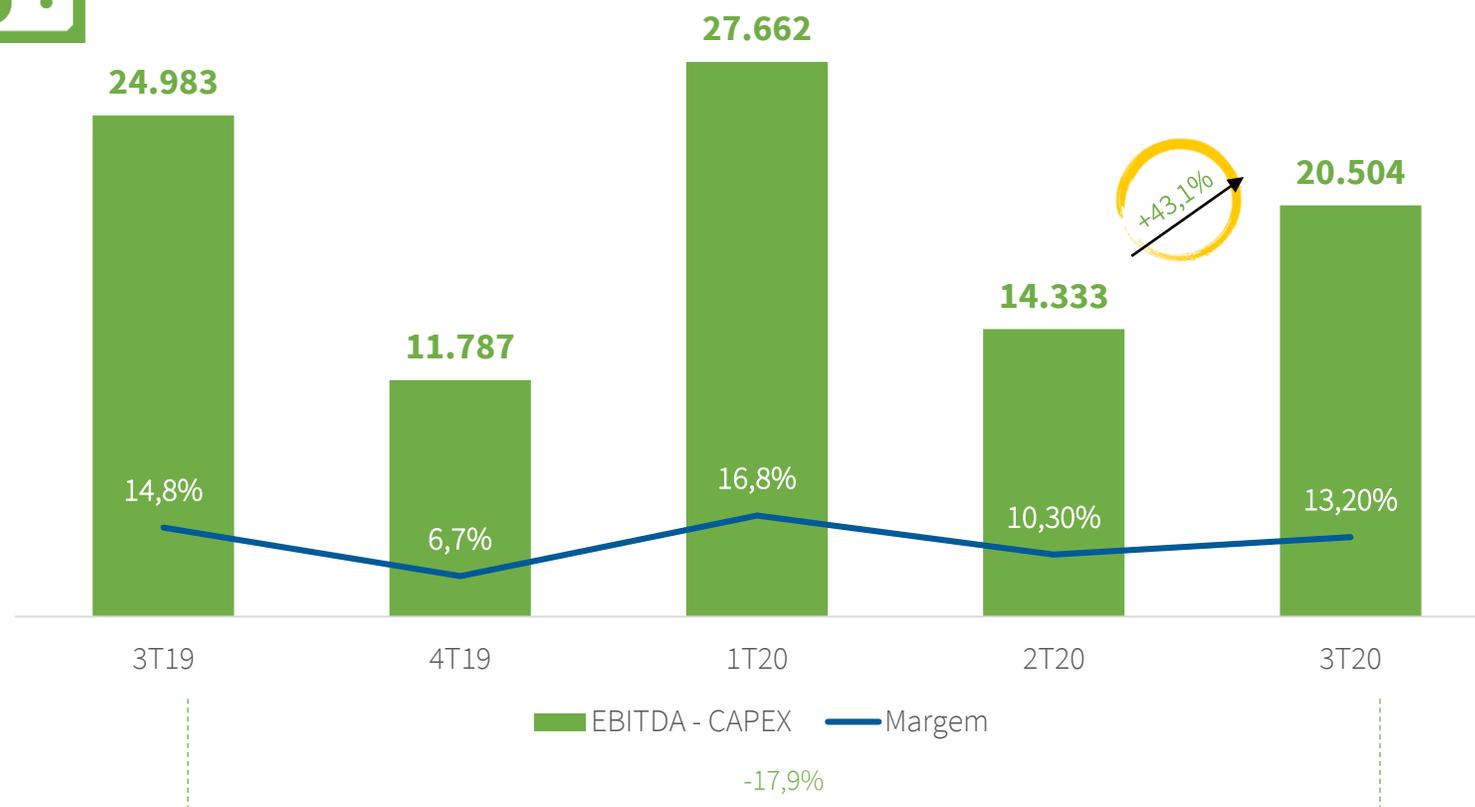
RESULTADOS DO 3T20

CAPEX



RESULTADOS DO 3T20

EBITDA Ajustado (-) CAPEX Total



¹Desconsidera despesas de eventos não caixa e não recorrente do IPO

CONSIDERAÇÕES FINAIS



Estratégia

Ênfase em Soluções analíticas

- Mercados Dinâmicos
- Novo diretor de Analytics

Migração para Meios Digitais

- Comunicados digitais
- Inadimplência

Cadastro Positivo

- Soluções Híbridas
- Recebimento de dados de novas fontes

Transformação Digital e Migração para Nuvem

- Agilidade no desenvolvimento
- Pioneirismo e Estado da arte da tecnologia

Aquisições

- Pipeline robusto



OBRIGADO!

Relações com investidores

<http://ri.boavistascp.com.br>

ri@boavista.com.br

+55 (11) 4734-3666

Isolirio SchoneBorn
CFO e DRI

Flavio Bongiovanni F. Lima
Gerente de RI

BOAS
B3 LISTED NM