

1T22

Apresentação de Resultados (B3: VLID3)

11 de Maio de 2022
10h00 (BRT) / 9h00 (US ET) /
14h00 (Londres)

**Acesso à
videoconferência:**
[clique aqui](#)

Valid



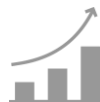
Aviso legal



Esta apresentação contém declarações prospectivas que refletem crenças e expectativas atuais em relação aos resultados financeiros futuros e outros aspectos das atividades.



Os analistas e investidores são advertidos a não depositar indevida confiança nessas crenças e expectativas, que se referem apenas à data desta apresentação. A Valid não assume nenhuma obrigação de divulgar publicamente os resultados de quaisquer revisões dessas crenças e Expectativas.



Tais crenças e expectativas não são garantias de desempenho futuro e envolvem riscos e incertezas. Os resultados reais podem diferir materialmente daqueles projetados como resultado de vários fatores.



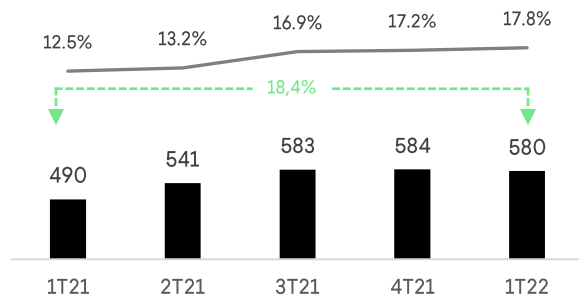
Os Resultados Financeiros são apresentados considerando os impactos da adoção do IFRS 16.

Principais mensagens do 1T22

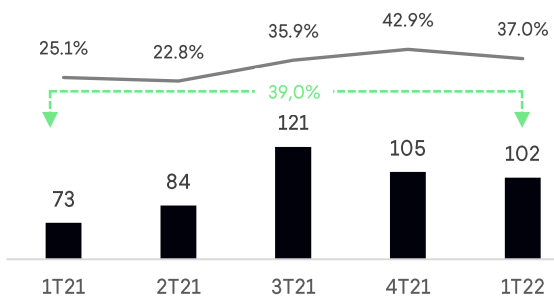
- 1.** Receita de R\$580MM no 1T22.
Maior EBITDA da história para um trimestre (R\$103 MM) pelo 3º período consecutivo.
Margem EBITDA de **18%** no trimestre.
- 2.** No segmento VGS, tivemos **39%** de crescimento nas receitas e **105%** de EBITDA no 1T22.
Mais um trimestre com estabilidade na volumetria de documentos.
- 3.** O segmento VBS teve crescimento de **17%** no 1T22 e margem de **13%**, apoiado na **contínua demanda por smartcards.**
- 4.** Em VDS, o **trimestre encerra com crescimento de 24% em receitas.**
Receita acumulada nos 12 meses já supera os R\$200MM.
- 5.** Nos negócios internacionais, Telco Global foi o grande destaque, atingindo R\$39MM de EBITDA, com crescimento de 30% e **margem EBITDA de 25%.**
- 6.** Nosso indicador **DL/EBITDA recuou para 1,5x**, propiciando condições favoráveis para renegociações das dívidas, alcançando melhores spreads e prazos.

Crescimento de Receita em todos os segmentos de atuação frente ao 1T21

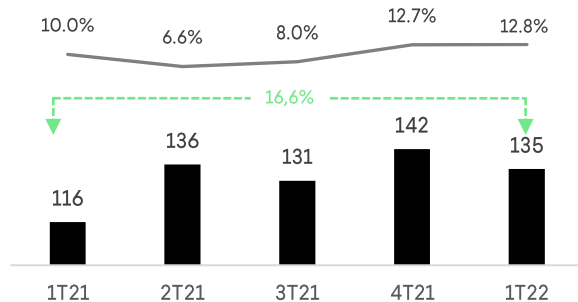
Valid Consolidado



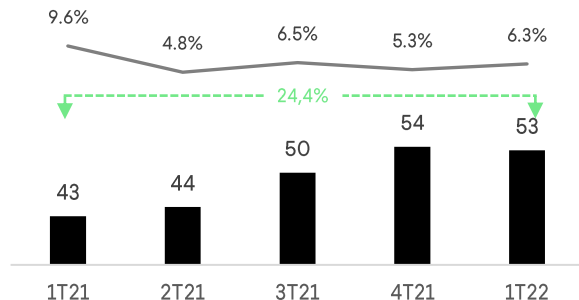
Valid Government Solutions (VGS)



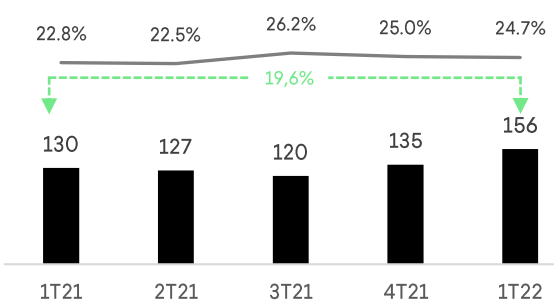
Valid Business Solutions (VBS)



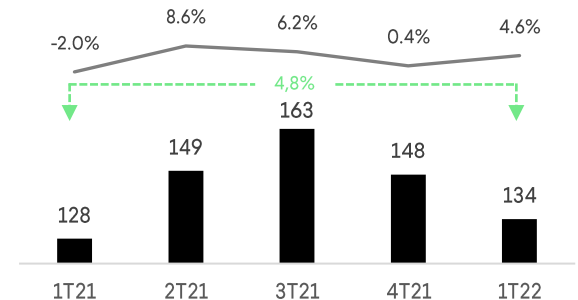
Valid Digital Solutions (VDS)



Telecom



Estados Unidos



A Valid teve crescimento de Receita de 18% com todos os segmentos contribuindo positivamente. Tivemos, pelo terceiro trimestre consecutivo, o Maior EBITDA trimestral

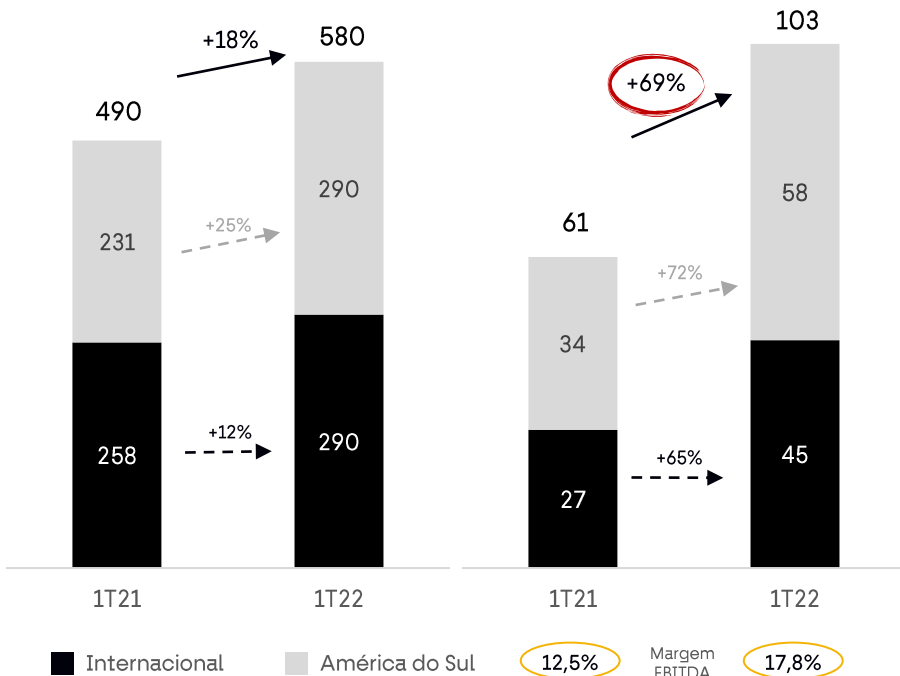
Receita Líquida (R\$ MM)

EBITDA (R\$ MM)

Margem EBITDA (%)

Destaques do 1T22

- Emissão de documentos: +57% A/A
- Produção de smartcards no Brasil: +18% A/A
- Faturamento na Argentina: +46% A/A
- Faturamento do VDS: +24% A/A
- Faturamento Telco Global: +20% A/A
- Ganhos de EBITDA no trimestre em diversas frentes, levaram a Valid a alcançar margem de 18%, superiores às do período pré-pandemia.

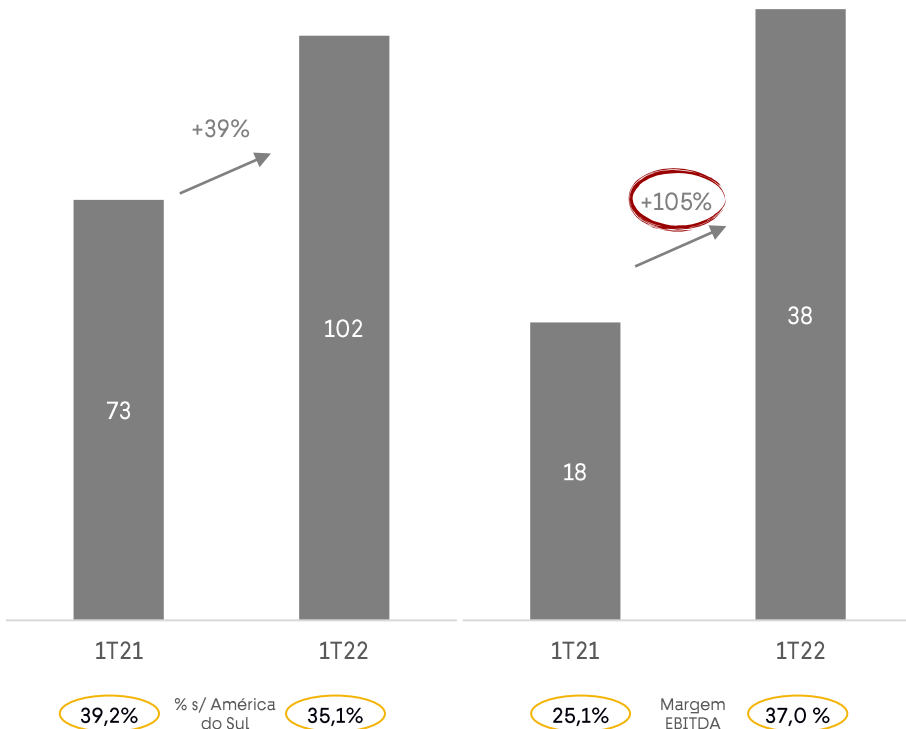


VGS: emissão de documentos se manteve forte ainda que em um trimestre com sazonalidade negativa

Receita Líquida (R\$ MM)

EBITDA (R\$ MM)

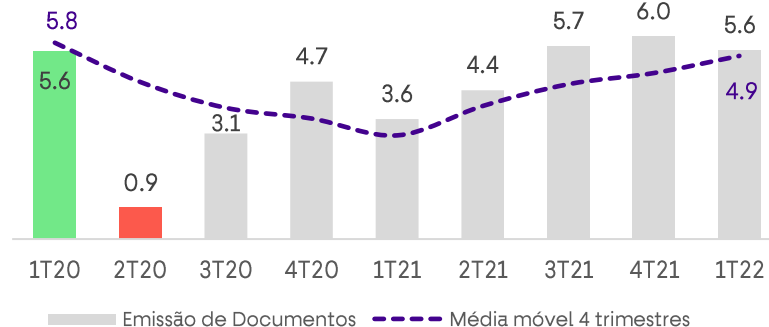
Margem EBITDA (%)



Destaques do 1T22

- Volume de emissão de documentos: + 57% A/A.
- Aumento de margem EBITDA frente ao 1T21 (+12,0p.p.), fruto da crescente retomada de volumetria, visto que no início de 2021 havia forte impacto da COVID-19.
- No 1T22 renovamos contratos importantes com Detran/RS e IGP/RS.
- Iniciamos a operação no Piauí e Espírito Santo. Minas Gerais está prevista para o final do 2T22.

ValidID - Documentos físicos (BR - MM de un.)

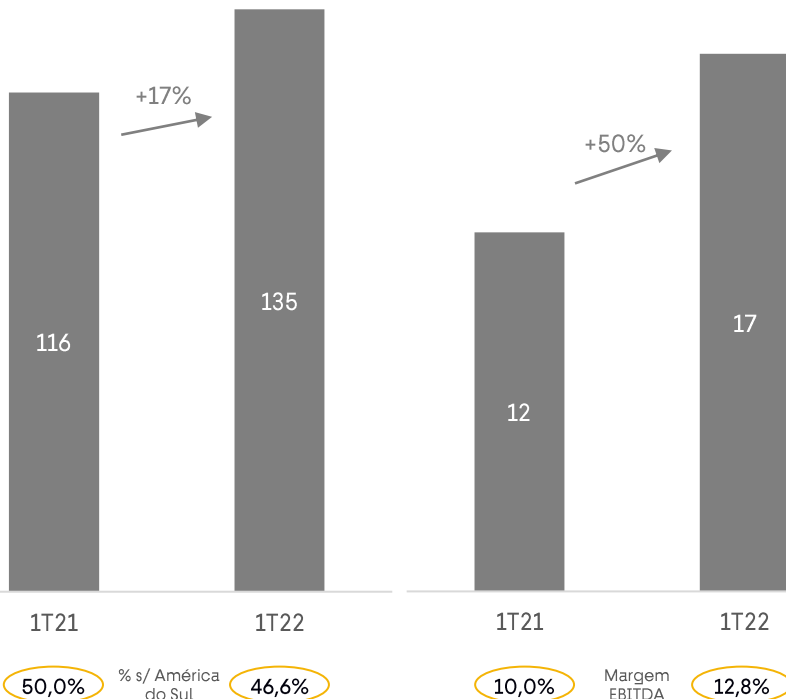


VBS: trimestre marcado pela contínua forte demanda por smartcards. Aumento de margens em função de melhor mix e ganhos de eficiência

Receita Líquida (R\$ MM)

EBITDA (R\$ MM)

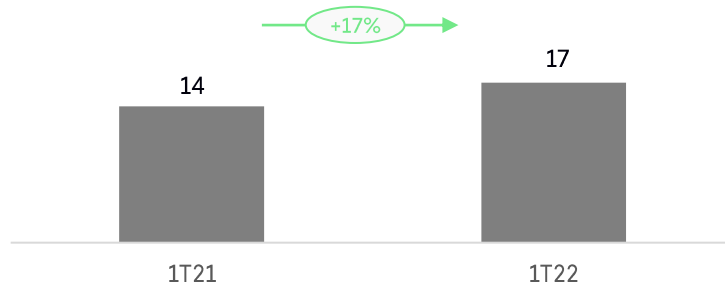
Margem EBITDA (%)



Destaques do 1T22

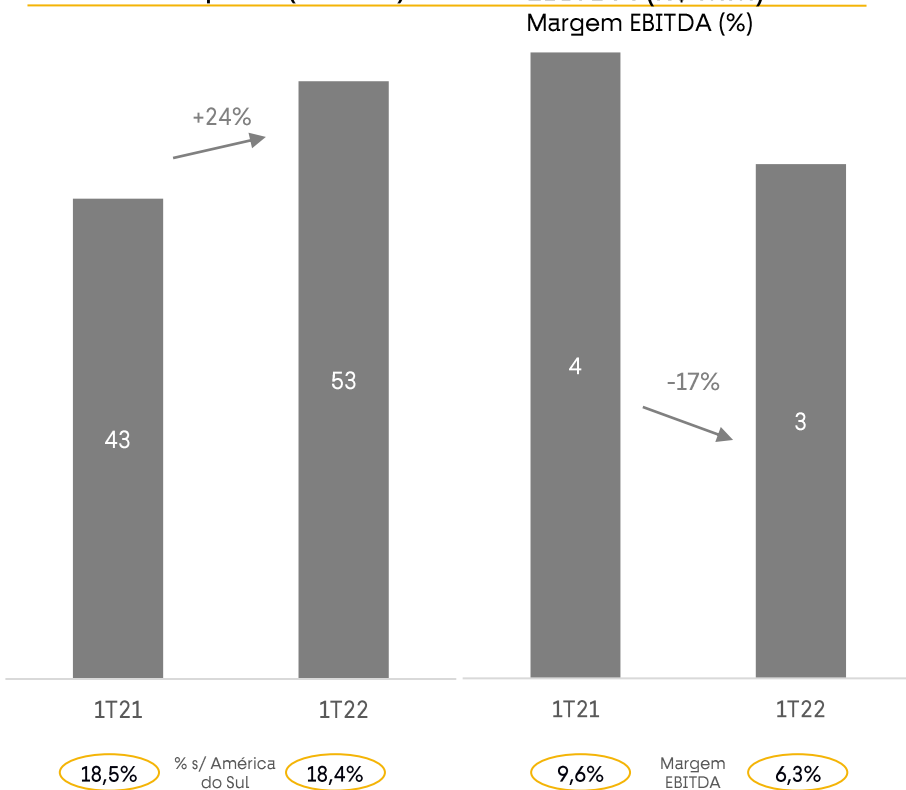
- Principais alavancas de crescimento no segmento se deram em função das fortes vendas de cartões no Brasil e retomada dos negócios na Argentina.
- No Brasil, a Valid tem expandido sua base de clientes, melhorado as condições comerciais, com destaque para preço e volume negociados, e se beneficiado das iniciativas de otimização fabril.
- Aumento da Margem EBITDA (+ 2,8 p.p A/A).

ValidPay - Cartões (BR - MM de un.)



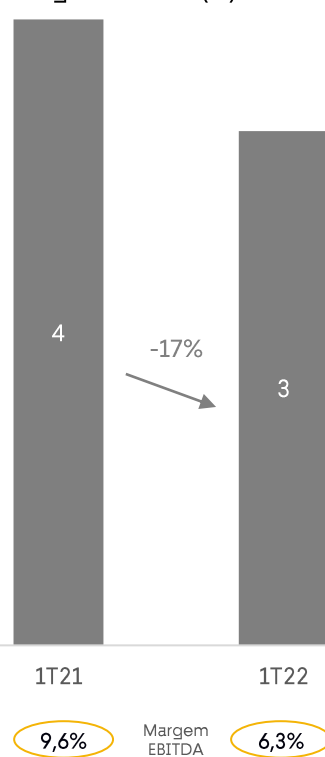
VDS: iniciativas digitais seguem ganhando força e já superam R\$200MM em faturamento nos últimos 12 meses

Receita Líquida (R\$ MM)



EBITDA (R\$ MM)

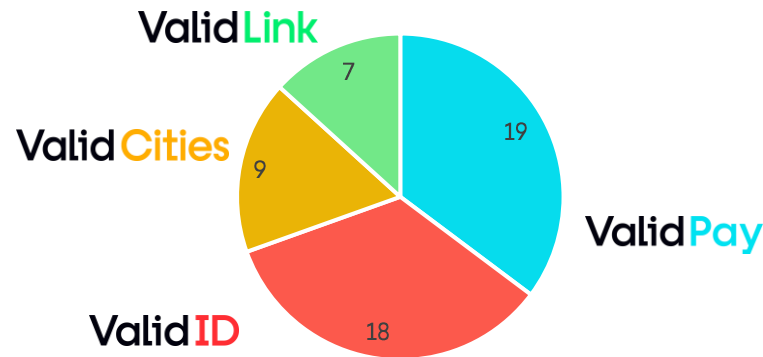
Margem EBITDA (%)



Destaques do 1T22

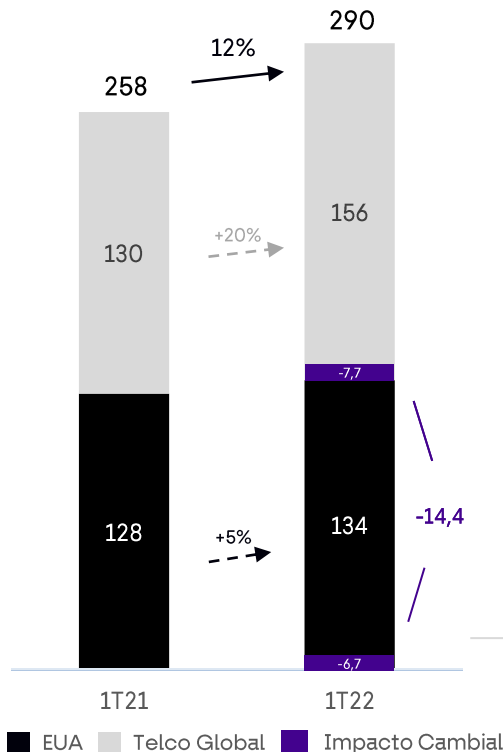
- Diferentes frentes de negócios apresentaram crescimento no trimestre.
- Principal alavanca de crescimento no segmento foi em função do ValidPay, gerando um aumento de R\$ 5,5MM A/A na receita, destaque para a frente de soluções para bancos e fintechs, bem como o crescimento expressivo nas entregas da Colômbia.
- O segmento de ValidCities apresentou um crescimento de R\$ 3,9MM frente ao 1T21.

Breakdown – Receitas Digitais 1T22 (R\$ MM)



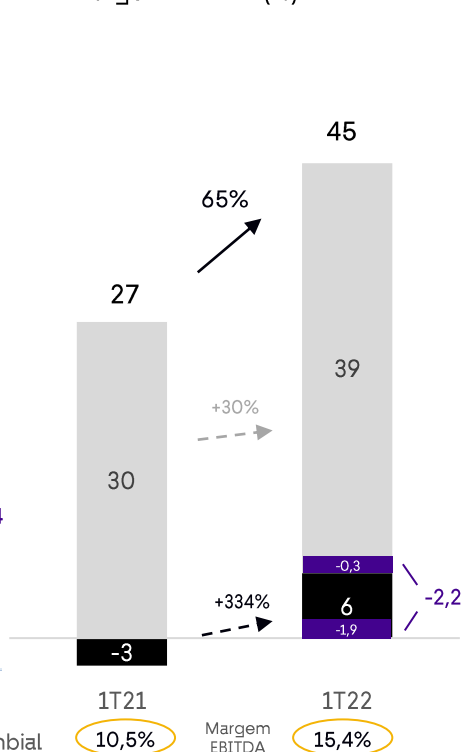
Internacional: Telco Global com contínuo crescimento de receita e EBITDA. Nos USA, trimestre marcado pela recuperação de EBITDA

Receita Líquida (R\$ MM)



EBITDA (R\$ MM)

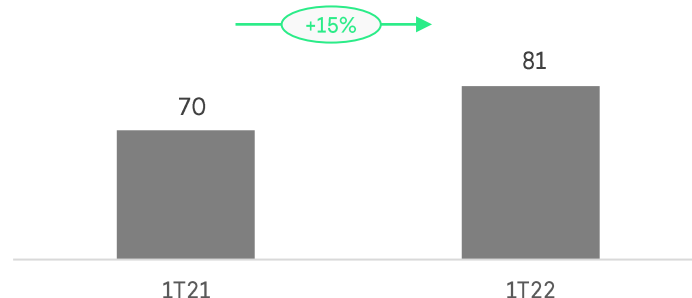
Margem EBITDA (%)



Destaques do 1T22

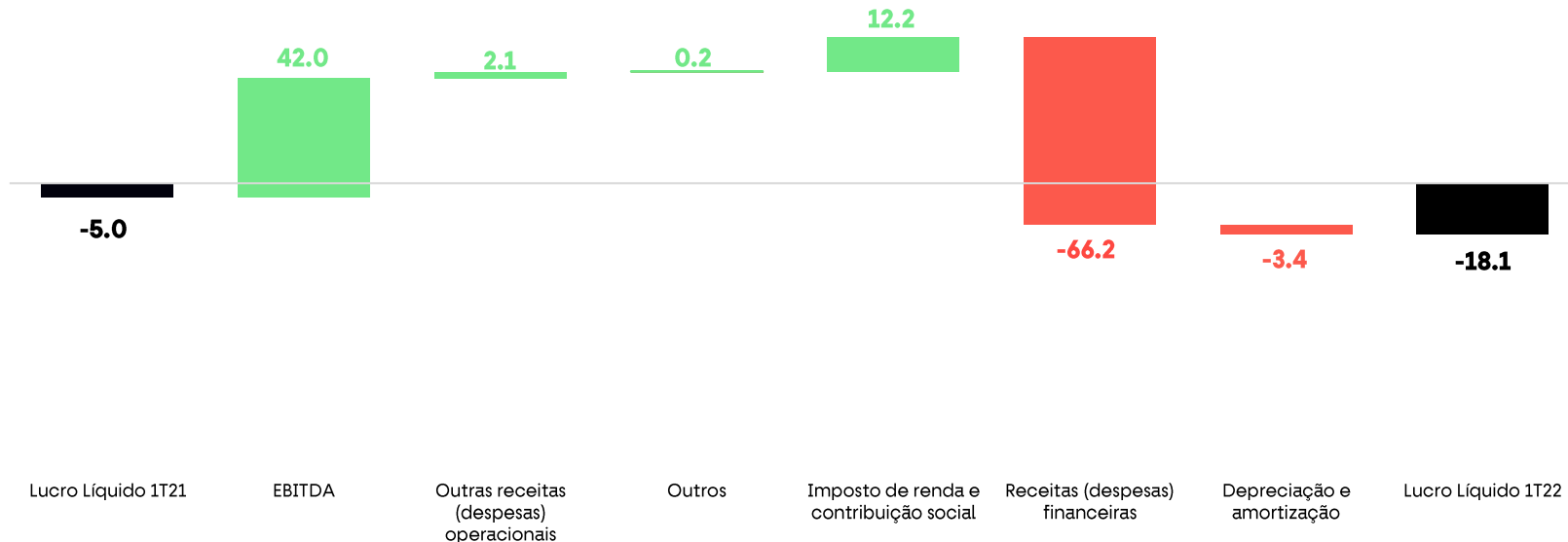
- Aumento de +20% na receita, devido ao maior volume de vendas de SIM Card, além do foco em mercados com produtos de maior ticket médio e melhores margens.
- Telco tem mantido margens no range de 20%-25% por 7 trimestres consecutivos.
- Vendas nos USA apresentaram crescimento de 5% A/A, com destaque para a retomada das vendas de Gift Cards.

ValidLink - SIM Cards (Global - MM de un.)



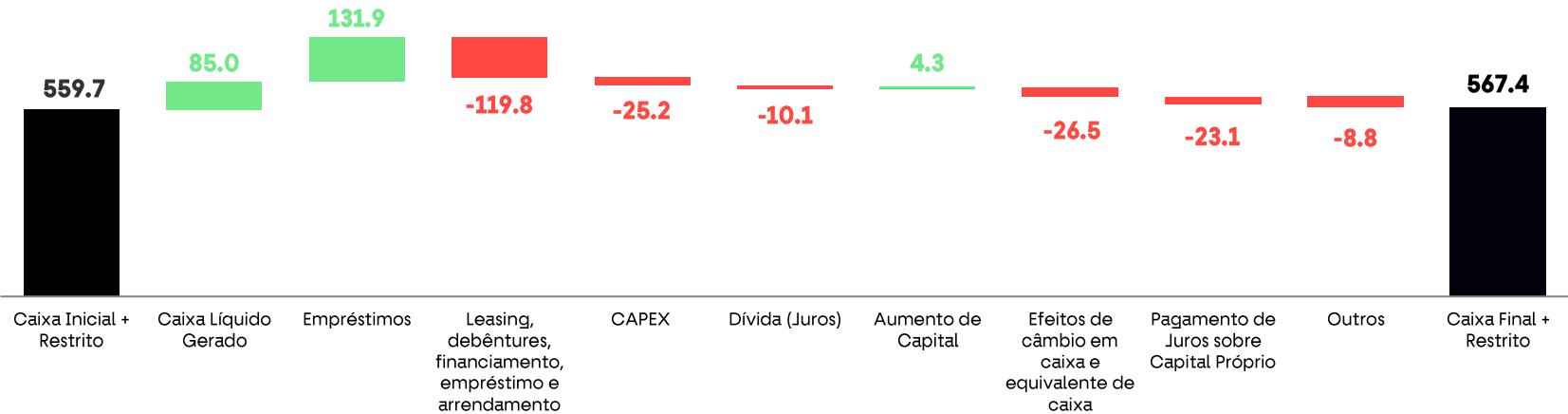
Apesar do crescimento do EBITDA quando comparado ao 1T21, última linha foi impactada pela valorização do real no período, que impacta a linha de mútuos intercompany. Esse efeito não impactou o caixa da companhia

R\$ MM



FC 1T22: Obtivemos Geração de Caixa Operacional de R\$ 85 MM vs **R\$ -68 MM** no 1T21. Ao longo do 1T22 realizamos renegociação de dívidas e o pagamento de JCP

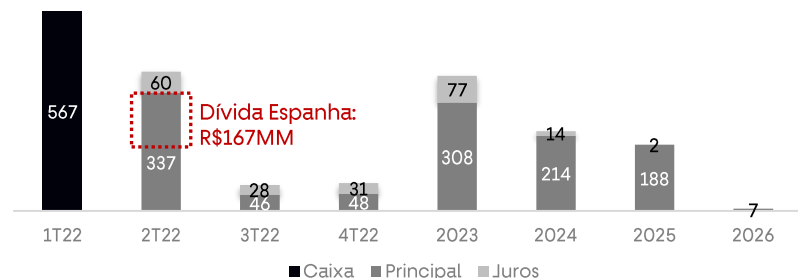
R\$ MM



Endividamento: contínuo movimento de redução de alavancagem em função da geração de caixa operacional. Tivemos importantes avanços no liability management

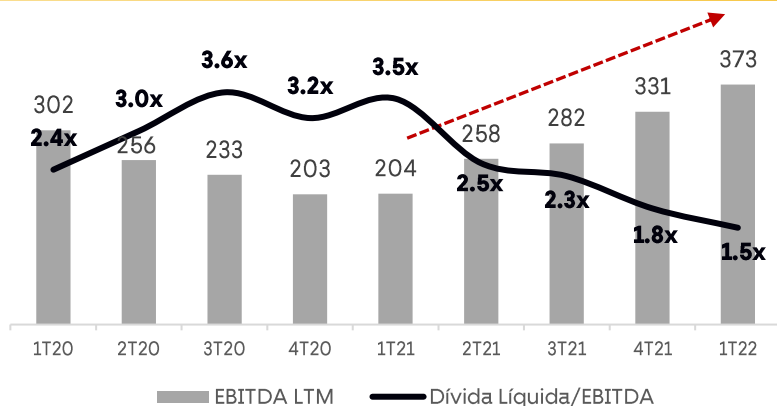
Cronograma de Amortização Atual – Trimestral (R\$ MM)

Destaques do 1T22



- Foco do management no equilíbrio da estrutura de capital da companhia, realizando o alongamento de algumas dívidas que tinham vencimento para o 2T22.
- Em todos os casos, os reperfilamentos ocorreram junto aos antigos credores que ofereceram à Valid melhores condições em termos de prazo e spread frente às operações passadas.
- Após o encerramento do trimestre, obtivemos o sucesso do alongamento dos vencimentos da Dívida na Espanha.
- Dívida Bruta consolidada de R\$ 1.149 MM e Dívida Líquida de R\$ 582 MM, sendo 80% em moeda nacional.

Alavancagem (Dívida Líquida / EBITDA 12M)



Eventos subsequentes

Alongamento das Dívidas

- Santander (Espanha):
EUR 13 MM – 3 anos
EUR 4,4 MM – 3 anos
USD 7,1 MM – 3 anos
- Itaú (Espanha):
USD 7,8 MM – 3 anos
- 9ª emissão de Debêntures:
R\$ 250 MM – 5 anos

Realização da AGOE em 20/04

Programa de Recompra de Ações

- Encerramento do programa aprovado em out/21, tendo realizado a recompra de 2MM de ações
- Abertura do Novo programa de recompra de até 1MM de ações

Exercício do Bônus de Subscrição

- 2º vencimento: set/22

Principais mensagens do 1T22



ENTREGAS

- Maior EBITDA trimestral da história da Valid
- Destaque para evolução da margem operacional, atingindo ~18% no 1T22
- Consistência na entrega de resultados



ESTRUTURA DE CAPITAL

- Redução expressiva da alavancagem
- Reperfilamento da dívida, com alongamento de prazo e redução de taxa

Valid

TRANSFORMAÇÃO CULTURAL

- Foco nas atividades core da cia com muita atenção para o futuro e evolução das verticais de negócio
- Retomada do pagamento de PPR/Bônus para as equipes (orgulho em pertencer!)
- Atração de novos talentos + retenção dos bons talentos que conhecem profundamente a cia

Ivan Murias
CEO

Renato Tyszler
CFO e IRO

Olavo Vaz
Head de Finanças Corporativas

Julia Araujo
Supervisora de Fin. Corporativas e RI

Bruno Teixeira
Analista de RI

Felipe Dias
Estagiário de RI

Relações com Investidores

www.Valid.com/ri
ri@Valid.com



Acesse nosso site!

Perguntas e Respostas

Obrigado por participar!