 **PRIO**  
**DIVULGAÇÃO**  
**DE RESULTADOS**  
**4T25**  
**&**  
**2025**

IBOVESPA B3

SMLL

IBRX

ITAG

IGC

IGC-NM

IGCT










IBRA



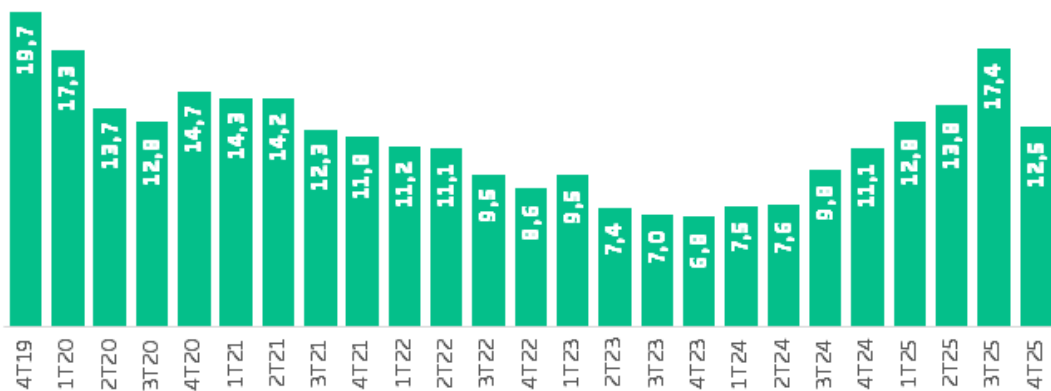
Esta apresentação contém declarações acerca de eventos futuros. Todas as declarações exceto aquelas relativas a fatos históricos contidas nesta apresentação são declarações acerca de eventos futuros, incluindo, mas não limitado a, declarações sobre planos de perfuração e aquisições sísmicas, custos operacionais, aquisição de equipamentos, expectativa de descobertas de óleo, a qualidade do óleo que esperamos produzir e nossos demais planos e objetivos. Os leitores podem identificar várias dessas declarações ao ler palavras como “estima”, “acredita”, “espera” e “fará” e palavras similares ou suas negativas. Apesar da administração acreditar que as expectativas representadas em tais declarações são razoáveis, não pode assegurar que tais expectativas se confirmarão. Por sua natureza, declarações acerca de eventos futuros exigem que façamos suposições e, assim, tais declarações são sujeitas a riscos inerentes e incertezas. Nós alertamos os leitores dessa apresentação a não depositarem confiança indevida nas nossas declarações de eventos futuros considerando que certos fatores podem causar futuras circunstâncias, resultados, condições, ações ou eventos que podem diferir significativamente dos planos, expectativas, estimativas ou intenções expressas nas declarações acerca de eventos futuros e as premissas que as suportam.

Os seguintes fatores de risco podem afetar nossa operação: os relatórios de avaliação de recursos contingentes e prospectivos envolvendo um significativo grau de incerteza e sendo baseados em projeções que podem não ser precisas; riscos inerentes à exploração e produção de óleo e gás natural; histórico limitado da operação como uma empresa de exploração e produção de óleo e gás natural; perfuração e outros problemas operacionais; quebras ou falhas de equipamentos ou processos; erros de contratos ou operadores; falha de execução de terceiros contratados; disputas trabalhistas, interrupções ou declínio na produtividade; aumento em custos de materiais ou pessoal; inatividade de atrair pessoal suficiente; exigências de intensivo capital para investimento e despesas de manutenção que a PRIO possa não estar apta a financiar; custos decorrentes de atrasos; exposição a flutuações da moeda e preços de commodity; condições econômicas no Brasil; leis complexas que possam afetar custos ou meio de conduzir o negócio; regulamentos relativos ao meio ambiente, segurança e saúde que possam se tornar mais rigorosos no futuro e levar a um aumento nos passivos e custos de capital, incluindo indenizações e penalidades por danos ao meio ambiente; término antecipado, não renovação e outras providências similares relativas aos contratos de concessão; e competição. Alertamos que essa lista de fatores não é completa e que, quando se basearem nas declarações acerca de eventos futuros para tomar decisões, investidores ou outros devem cuidadosamente considerar outras incertezas e eventos potenciais. As declarações acerca de eventos futuros aqui incluídas estão baseadas na premissa de que nossos planos e operação não serão afetados por tais riscos, mas que, se nossos planos e operação forem afetados por tais riscos, as declarações acerca de eventos futuros podem se tornar imprecisas.

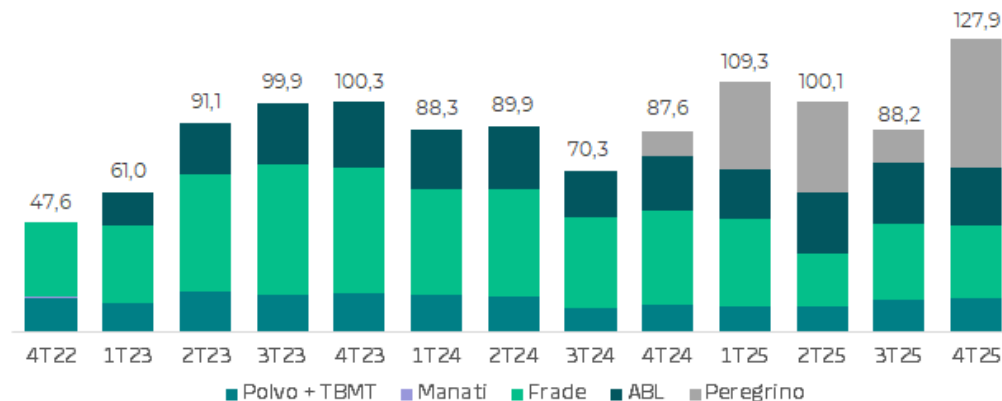
As declarações acerca de eventos futuros incluídas nesta apresentação são expressamente qualificadas em sua totalidade por este aviso legal. Tais declarações foram feitas na data desta apresentação. Não nos comprometemos a atualizar tais declarações acerca de eventos futuros, exceto quando exigido pela legislação de valores mobiliários aplicável.

-  Licenciamento ambiental e desenvolvimento de Wahoo
-  Aquisição de 60% e *closing* de 40% do campo de Peregrino
-  Eficiência operacional de Albacora Leste
-  *Workovers* em Tubarão Martelo e início da 6ª Campanha de Perfuração em Polvo
-  Produção média recorde de 106,4 mil barris por dia e vendas recorde de 37,8 milhões de barris
-  Emissão de US\$ 700 milhões em *bonds* com *Tender Offer* dos *bonds* de 2026
-  Receita total de US\$ 2,5 bilhões
-  EBITDA ajustado (ex-IFRS 16) de US\$ 1,4 bilhão
-  Lucro líquido (ex-IFRS 16) de US\$ 405 milhões

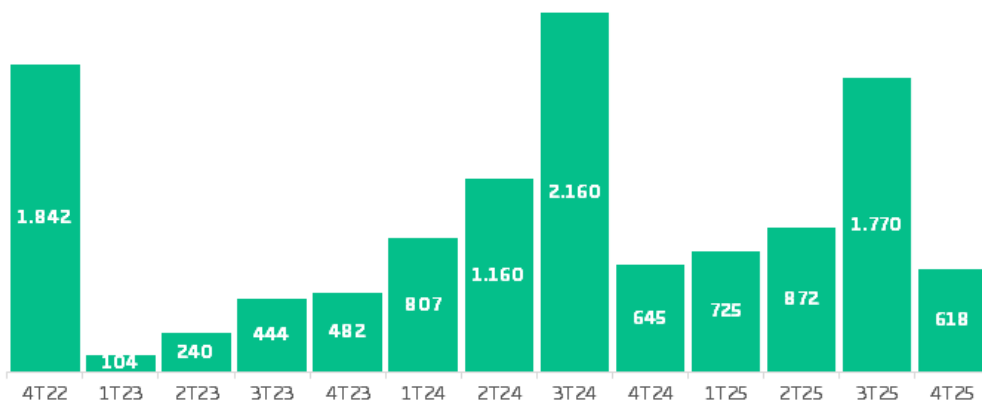
## Lifting Cost (US\$/bbl)



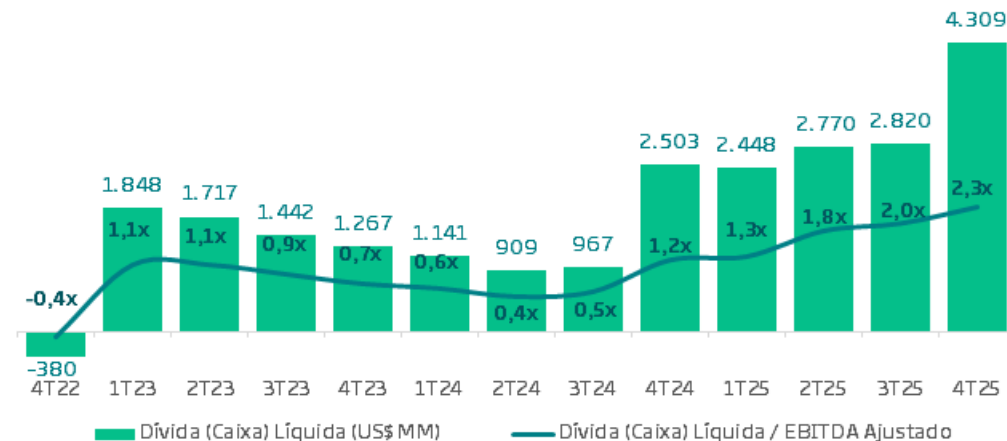
## Produção (boe/d)



## Posição de caixa (US\$ MM)



## Dívida líquida / EBITDA ajustado

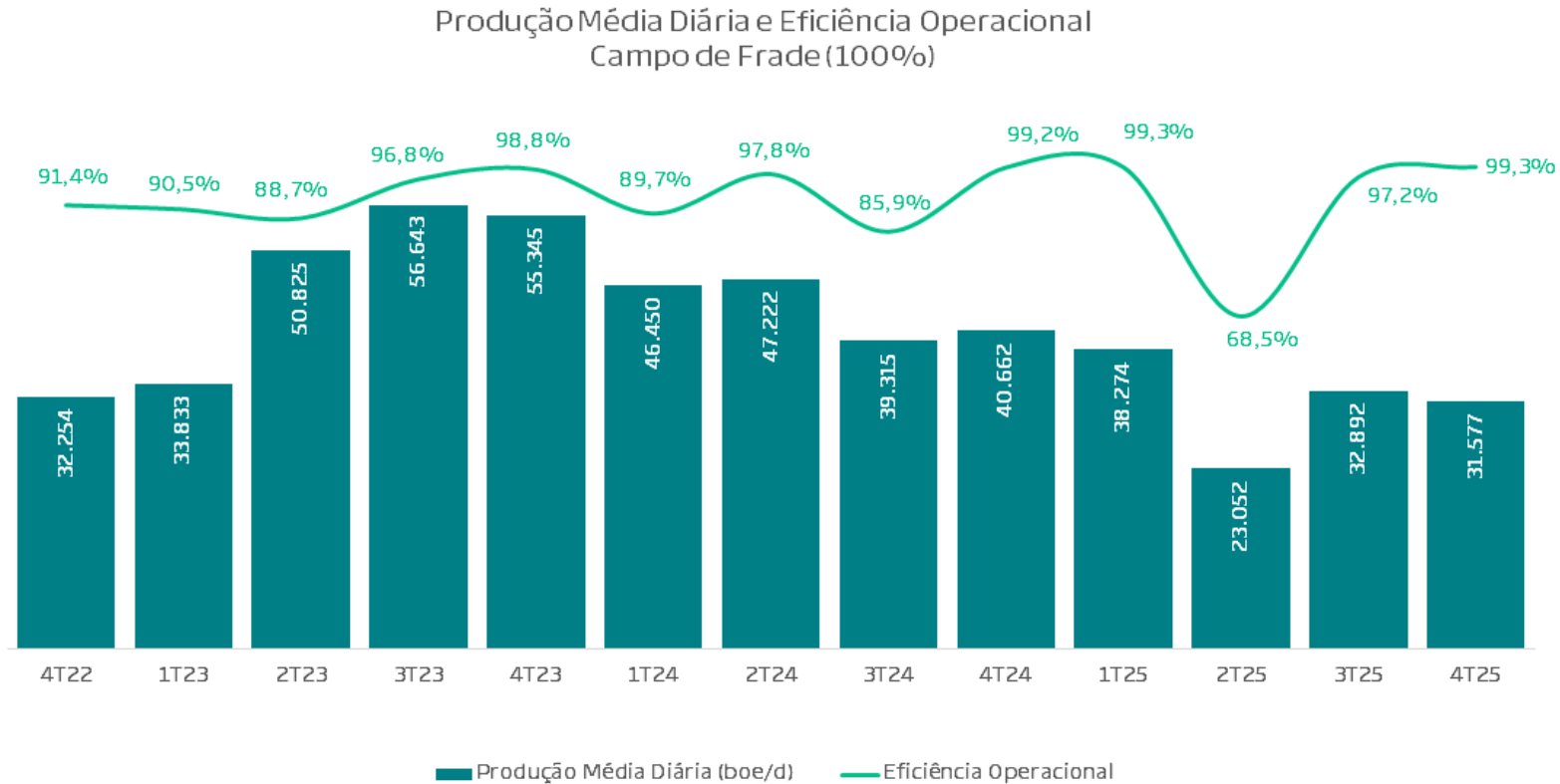




	4T24	2024	1T25	2T25	3T25	4T25	2025	4T25 X 4T24	4T25 X 3T25	2025 X 2024
Brent Médio	\$ 74,01	\$ 79,86	\$ 74,98	\$ 66,71	\$ 68,17	\$ 63,08	\$ 68,19	-14,8%	-7,5%	-14,6%
Preço Médio Brent de Referência	\$ 75,13	\$ 80,88	\$ 74,68	\$ 65,84	\$ 68,32	\$ 63,22	\$ 68,07	-15,9%	-7,5%	-15,8%
Tx Câmbio Média	\$ 5,84	\$ 5,39	\$ 5,85	\$ 5,66	\$ 5,45	\$ 5,40	\$ 5,59	-7,6%	-1,0%	3,6%
Tx Câmbio Final	\$ 6,17	\$ 6,17	\$ 5,71	\$ 5,43	\$ 5,32	\$ 5,47	\$ 5,47	-11,3%	2,9%	-11,3%
<b>Offtakes (kbb)</b>										
Campo de Frade (100%)	3.586	15.525	2.750	2.359	2.827	2.865	10.801	-20,1%	1,4%	-30,4%
Campo de Albacora Leste (90%)	1.876	9.098	2.626	1.397	3.237	1.644	8.904	-12,4%	-49,2%	-2,1%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	945	4.453	1.267	780	1.342	1.321	4.711	39,8%	-1,5%	5,8%
Campo de Peregrino (80%)	710	710	3.574	3.635	1.430	4.782	13.421	573,8%	234,4%	1791,1%
Total PRIO	7.117	29.785	10.217	8.172	8.835	10.612	37.837	49,1%	20,1%	27,0%
<b>Produção (boepd)</b>										
Campo de Frade (100%)	40.662	43.412	38.274	23.052	32.892	31.577	31.448	-22,3%	-4,0%	-27,6%
Campo de Albacora Leste (90%)	24.062	24.573	21.926	26.810	26.769	25.197	25.176	4,7%	-5,9%	2,5%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	11.878	13.287	10.847	11.019	13.870	14.812	12.637	24,7%	6,8%	-4,9%
Campo de Peregrino (80%)	10.978	2.745	38.246	39.215	14.637	56.358	37.114	413,4%	285,0%	1252,2%
Total PRIO	87.581	84.017	109.292	100.095	88.168	127.944	106.375	46,1%	45,1%	26,6%
<b>Lifting Cost (US\$/bbl)</b>										
PRIO	11,1	9,0	12,8	13,8	17,4	12,5	13,9	12,9%	-28,0%	55,3%

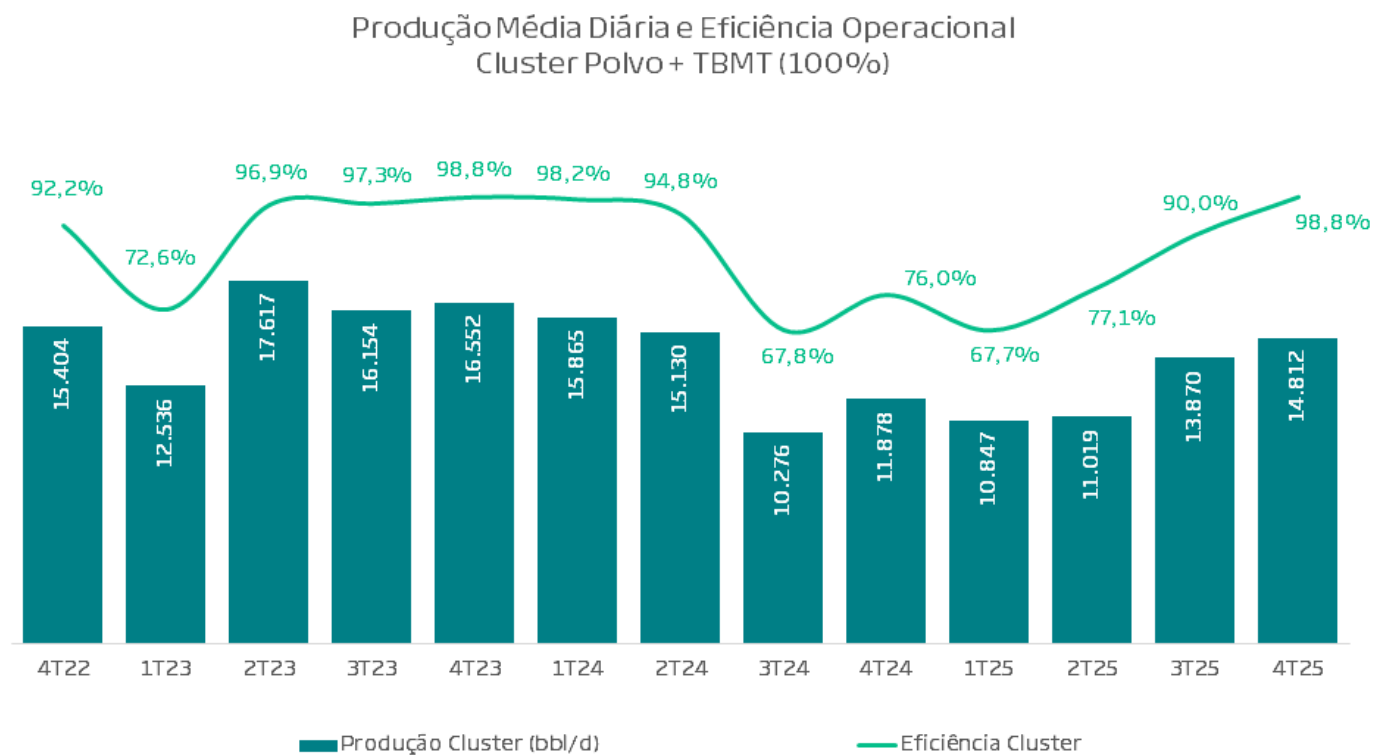





Produção do campo no 4T25 totalizou 31,6 kbpd, 4% abaixo do 3T25, em função do declínio do campo. No ano, a produção caiu 28% em relação a 2024, devido à parada programada em abril e à falha no sistema de compressão de gás após o retorno das operações.



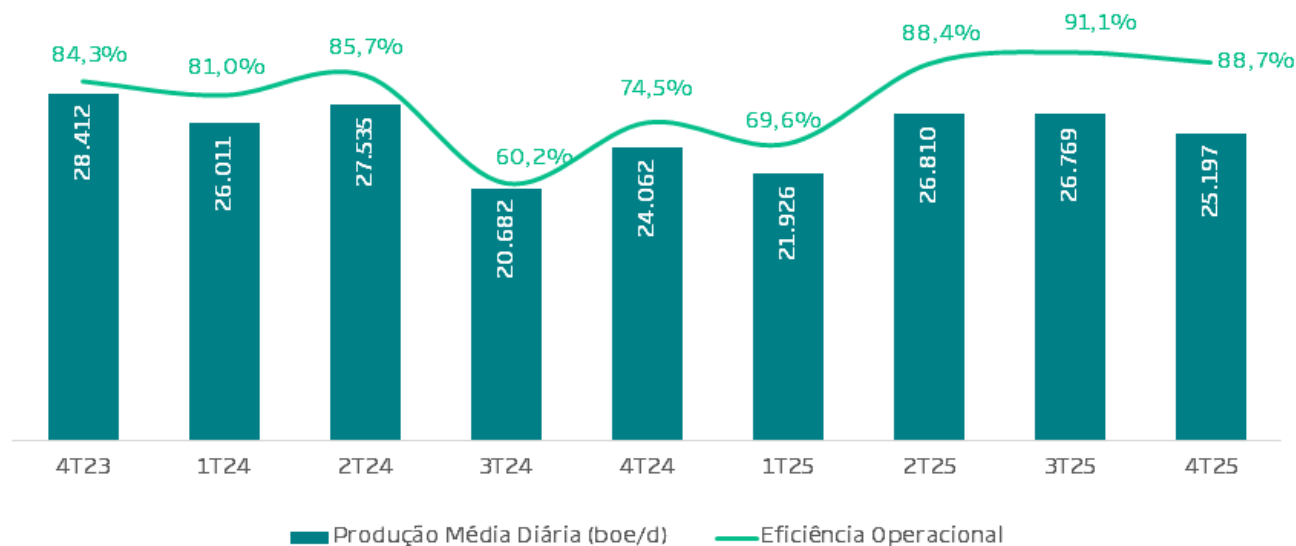
Produção no trimestre foi 7% superior ao 3T25 devido à retomada do poço TBMT-6H, parado desde julho por falha nas Bombas Centrífugas Submersas (BCS), e à perfuração do poço POL-GY, que entrou em produção em dezembro.


Em relação ao 4T24, apresentou aumento de 25%, pela retomada dos poços TBMT-10H e TBMT-4H, cuja produção havia sido interrompida no 2T24 devido a falhas nas Bombas Centrífugas Submersas (BCS), e foi reestabelecida após os *workovers*.




- 
 Produção média diária de 25,2 mil barris (net PRIO), 5% superior ao 4T24, refletindo a troca de duas turbinas e a manutenção do sistema de compressão de gás que afetaram a produção no 4T24.
- 
 Em relação ao 3T25, a produção recuou em 6%, devido a uma falha no sistema de compressão de gás, normalizada em dezembro com a instalação do segundo compressor.
- 
 Ao longo de 2025, o campo passou a apresentar maior estabilidade operacional, alcançando, desde o 2T25, níveis de eficiência operacional superiores a 88%, refletindo os resultados dos esforços implementados.

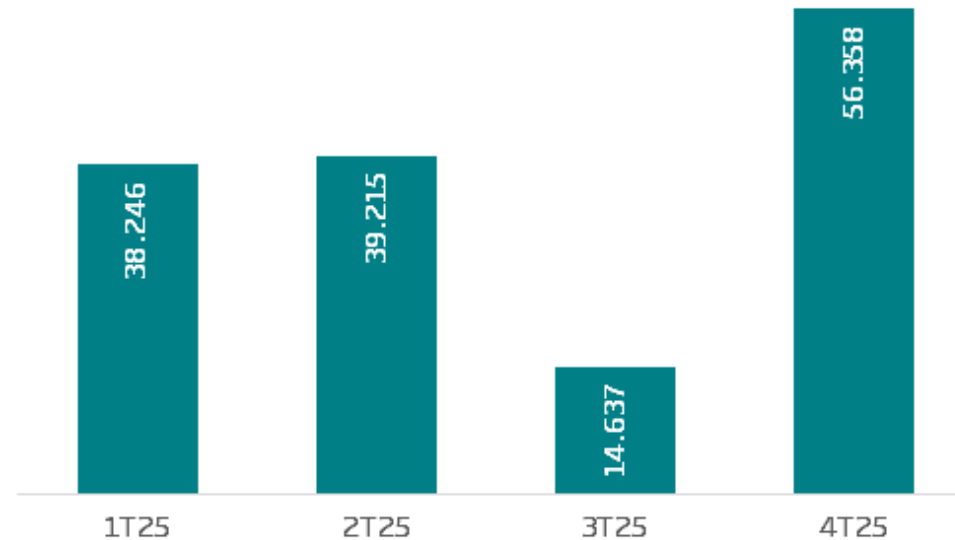
Produção Média Diária (90%) e Eficiência Operacional  
Campo de Albacora Leste



 Produção média diária de 56,4 mil barris (net PRIO), aumento de 413% em relação ao 3T25 explicado pela retomada da produção em outubro, após interdição do FPSO em agosto e o *closing* da aquisição de 40% da participação e da operação em novembro.

 Em dezembro, a Companhia realizou o *workover* do poço B-21 e a perfuração do poço C-2, que iniciou a produção em fevereiro.

Produção Média Diária (80%)  
Campo de Peregrino





Ao longo do 4T25, a Companhia avançou na perfuração dos poços produtores de Wahoo, concluindo três dos quatro poços previstos e finalizando as instalações submarinas e a interligação ao FPSO de Frade.



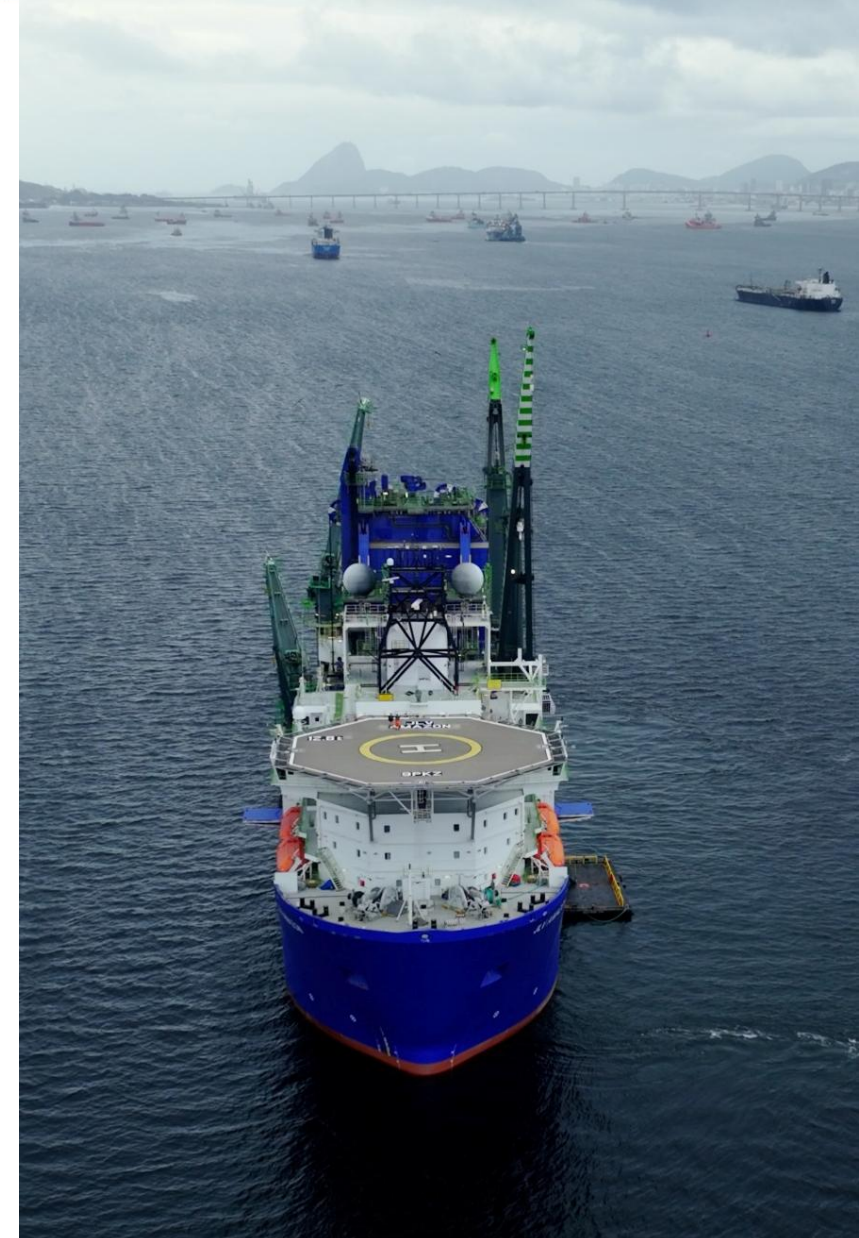
Em 3 de março de 2026, a PRIO recebeu a Licença de Operação do campo de Wahoo, última etapa do processo de licenciamento antes do início da produção.

## Em andamento:

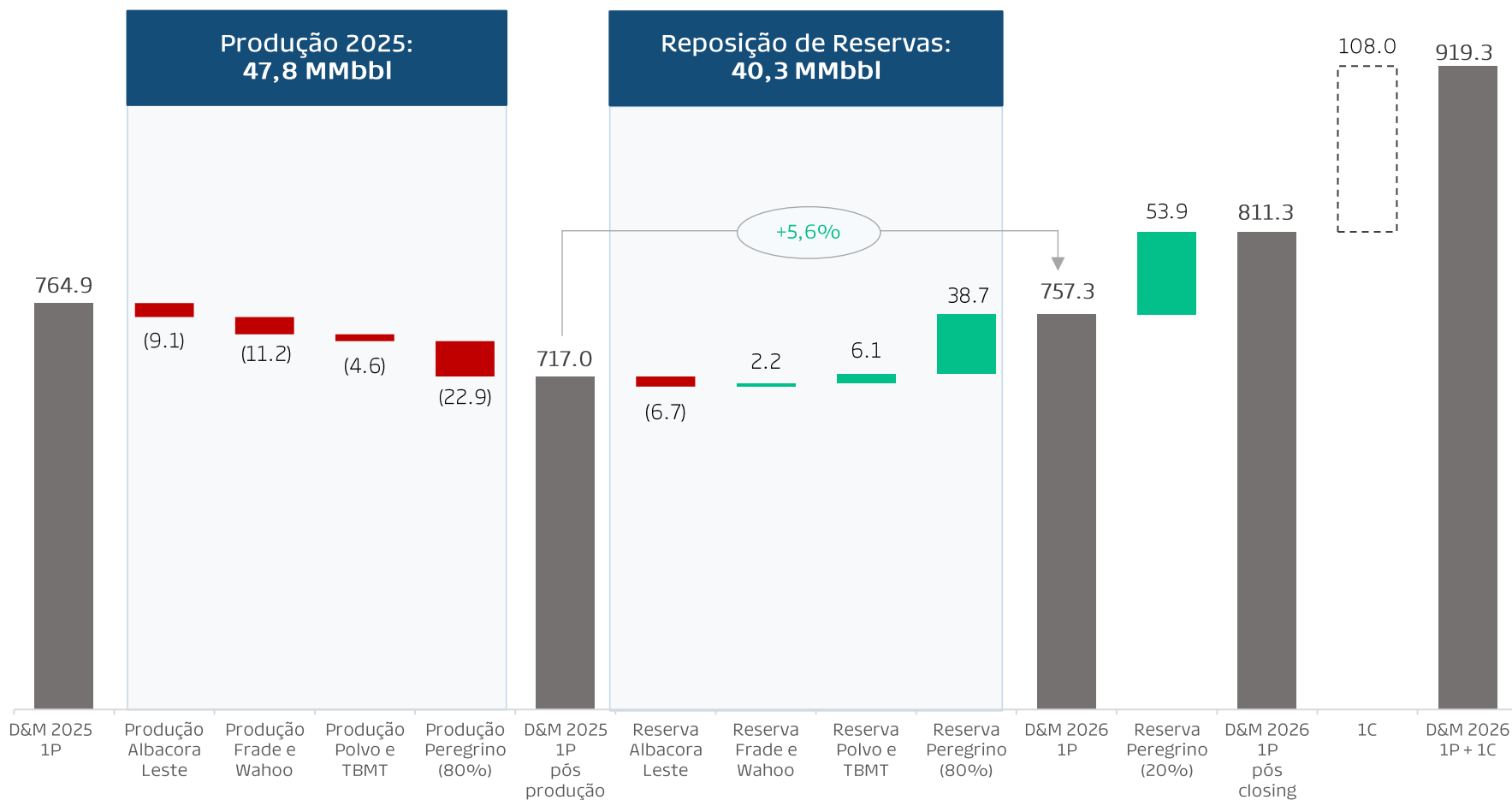
- Fase final de comissionamento.
- Conexão do terceiro poço produtor.
- Perfuração do quarto poço.

## Próximos passos:

- *First oil* do campo nos próximos dias com dois poços.
- Início de produção do terceiro poço nas próximas semanas.
- Início de produção do quarto poço até o final de abril.



## Evolução nas Reservas (MMbbl)



### Principais variações

#### Albacora Leste

Curva 1P revisada conforme expectativa de licenças ambientais e 1 poço reclassificado do PUD para 1C.

#### Frade

1 novo poço infill em 2026 e 1 poço PDNP reclassificado para 1C.

#### Wahoo

Certificação atualizada para incorporar o cronograma mais recente do projeto.

#### Cluster Polvo e TBMT

Novo poço POL-GY adicionou 2,3 MMbbl e a curva 1P foi revisada para refletir menor declínio.

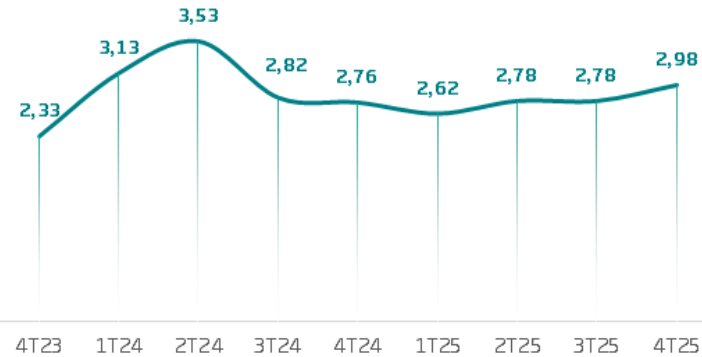
#### Peregrino

Redução de OPEX pela PRIO estendeu vida útil resultando em um aumento de 19,3 MMbbl na curva 1P e 29,0 MMbbl referentes a parte das reservas da área do “isolado”.

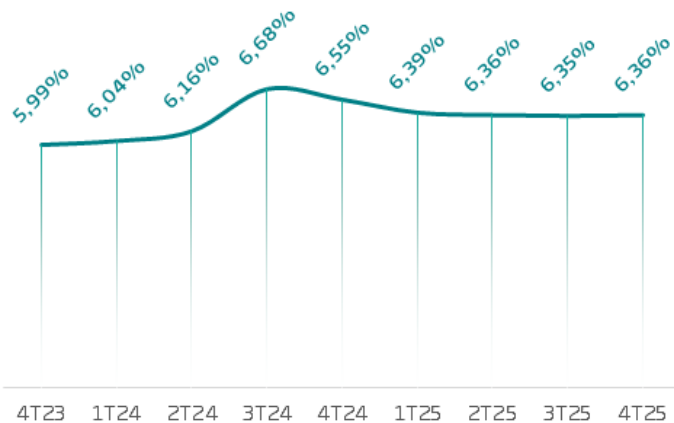
	Ex-IFRS 16			Acumulado - Ex-IFRS 16			Inclui IFRS 16		
	4T24	4T25	Δ	2024	2025	Δ	2024	2025	Δ
<b>Receita Total</b>	<b>536.017</b>	<b>642.411</b>	<b>20%</b>	<b>2.400.624</b>	<b>2.484.372</b>	<b>3%</b>	<b>2.400.624</b>	<b>2.484.372</b>	<b>3%</b>
Resultado de comercialização	(23.558)	(53.592)	127%	(96.924)	(150.955)	56%	(96.924)	(150.955)	56%
<b>Receita Total - FOB</b>	<b>512.459</b>	<b>588.819</b>	<b>15%</b>	<b>2.303.700</b>	<b>2.333.417</b>	<b>1%</b>	<b>2.303.700</b>	<b>2.333.417</b>	<b>1%</b>
Impostos de venda interna e exportação	(23.602)	(2.680)	-89%	(27.347)	(22.303)	-18%	(27.347)	(22.303)	-18%
<b>Receita Líquida</b>	<b>488.857</b>	<b>586.139</b>	<b>20%</b>	<b>2.276.353</b>	<b>2.311.114</b>	<b>2%</b>	<b>2.276.353</b>	<b>2.311.114</b>	<b>2%</b>
Custos de Produto Vendido	(88.045)	(146.289)	66%	(296.577)	(537.347)	81%	(246.996)	(481.037)	95%
Royalties e Participação Especial	(51.146)	(65.959)	29%	(225.996)	(271.243)	20%	(225.996)	(271.243)	20%
<b>Resultado das Operações</b>	<b>349.666</b>	<b>373.892</b>	<b>7%</b>	<b>1.753.780</b>	<b>1.502.525</b>	<b>-14%</b>	<b>1.803.361</b>	<b>1.558.835</b>	<b>-14%</b>
Despesas gerais e administrativas	(27.359)	(32.513)	19%	(90.961)	(118.523)	30%	(90.960)	(118.523)	30%
Outras receitas (despesas) operacionais	(20.595)	(17.147)	-17%	12.215	(68.755)	-663%	12.215	(68.755)	-663%
<b>EBITDA</b>	<b>301.712</b>	<b>324.232</b>	<b>7%</b>	<b>1.675.034</b>	<b>1.315.247</b>	<b>-21%</b>	<b>1.724.616</b>	<b>1.371.557</b>	<b>-20%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>62%</b>	<b>55%</b>	<b>-7 p.p.</b>	<b>74%</b>	<b>57%</b>	<b>-17 p.p.</b>	<b>76%</b>	<b>59%</b>	<b>-16 p.p.</b>
Depreciação e amortização	(127.439)	(306.241)	140%	(463.087)	(979.826)	112%	(499.066)	(1.033.446)	107%
Resultado financeiro	(8.088)	(89.068)	1001%	(69.857)	(338.517)	385%	(97.463)	(364.207)	274%
Receita Financeira	1.354.840	333.051	-75%	1.856.661	1.351.358	-27%	1.314.102	1.351.358	3%
Despesa Financeira	(1.362.928)	(422.119)	-69%	(1.926.518)	(1.689.876)	-12%	(1.411.565)	(1.715.565)	22%
Imposto de renda e contribuição social	908.229	(114.321)	-113%	594.060	407.892	-31%	594.060	407.892	-31%
<b>Lucro (Prejuízo) do Período</b>	<b>1.074.414</b>	<b>(185.398)</b>	<b>-117%</b>	<b>1.736.150</b>	<b>404.795</b>	<b>-77%</b>	<b>1.722.148</b>	<b>381.795</b>	<b>-78%</b>
<b>EBITDA ajustado*</b>	<b>322.307</b>	<b>341.378</b>	<b>6%</b>	<b>1.662.819</b>	<b>1.384.002</b>	<b>-17%</b>	<b>1.712.401</b>	<b>1.440.312</b>	<b>-16%</b>
<b>Margem EBITDA ajustada</b>	<b>66%</b>	<b>58%</b>	<b>-8 p.p.</b>	<b>73%</b>	<b>60%</b>	<b>-13 p.p.</b>	<b>75%</b>	<b>61%</b>	<b>-14 p.p.</b>

\*O EBITDA Ajustado é calculado semelhante ao EBITDA, desconsiderando a linha composta com efeitos não recorrentes "Outras Receitas e Despesas".

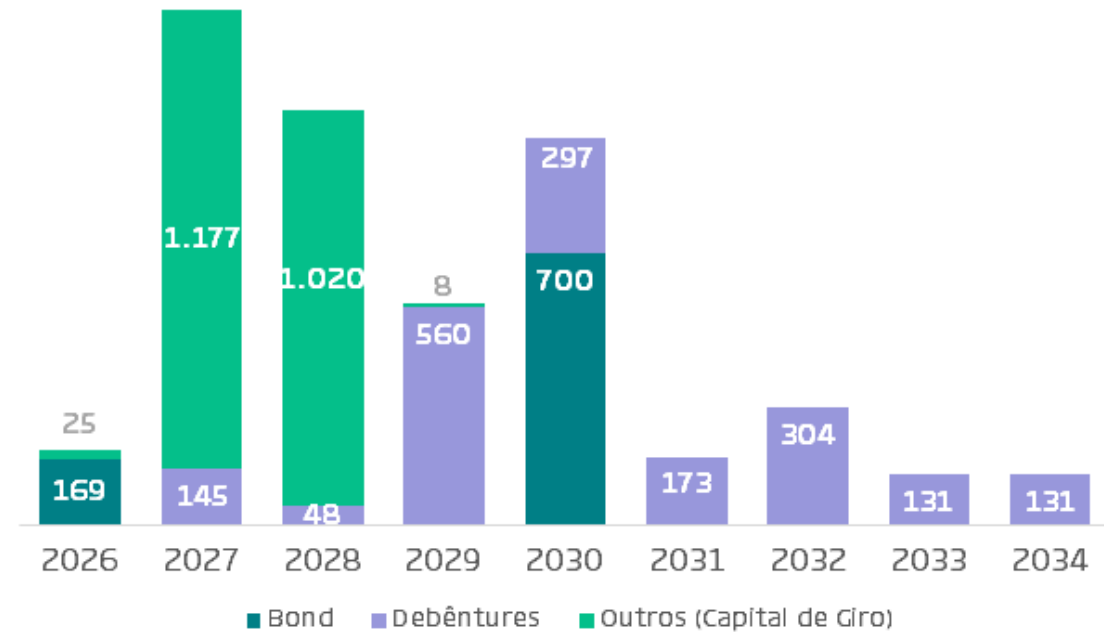
## Duration (em anos)



## Custo médio da dívida



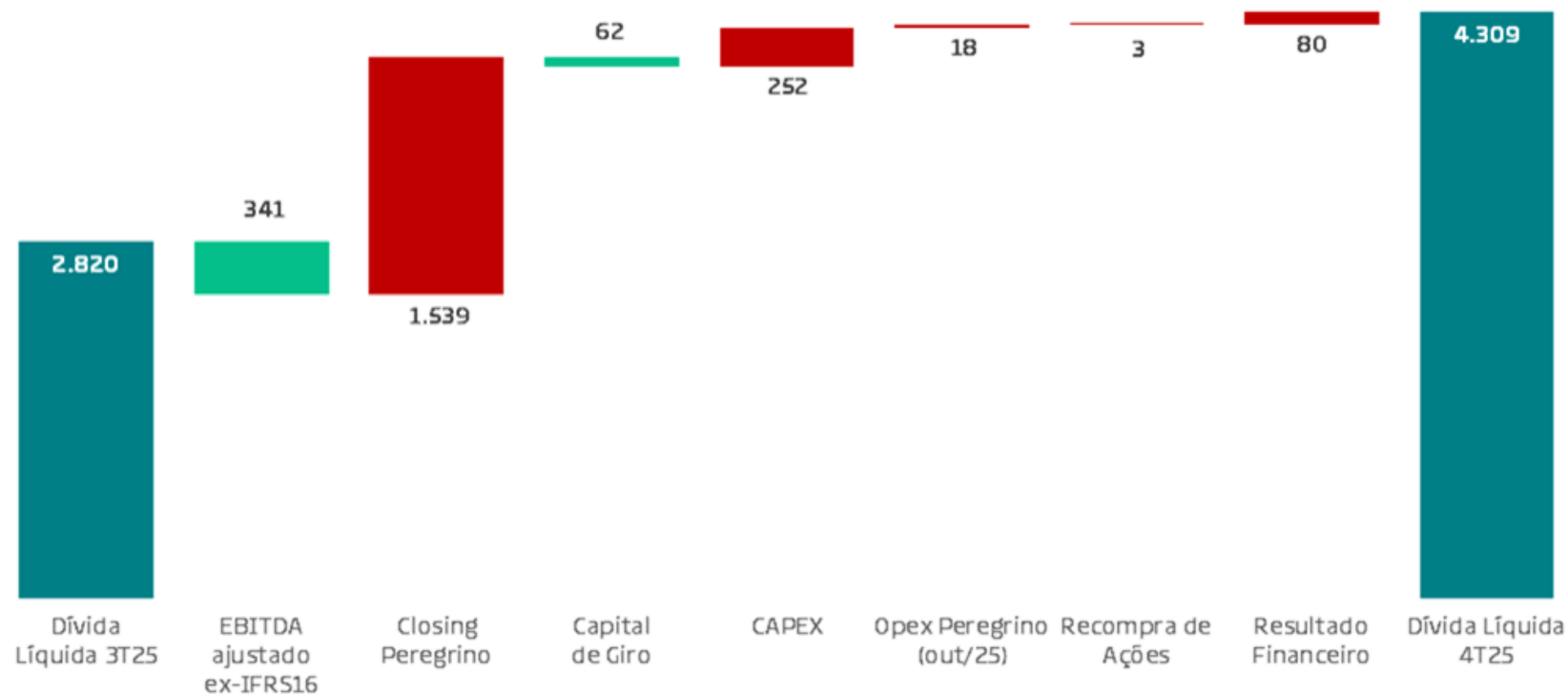
## Cronograma de amortização (US\$ MM)



No 4T25, a Companhia emitiu US\$ 700 milhões em *bonds*, na forma de *Senior Notes* com prazo de cinco anos, a uma taxa de 6,75% ao ano e lançou a *Tender Offer* dos *bonds* que venciam em 2026, recomprando um montante de US\$ 431.267.000,00.



## Variação da Dívida Líquida (US\$ MM)



### Closing Peregrino

Pagamento da aquisição de 40% e operação do campo.

### Capital de giro

Redução de recebíveis e aumento de fornecedores.

### CAPEX

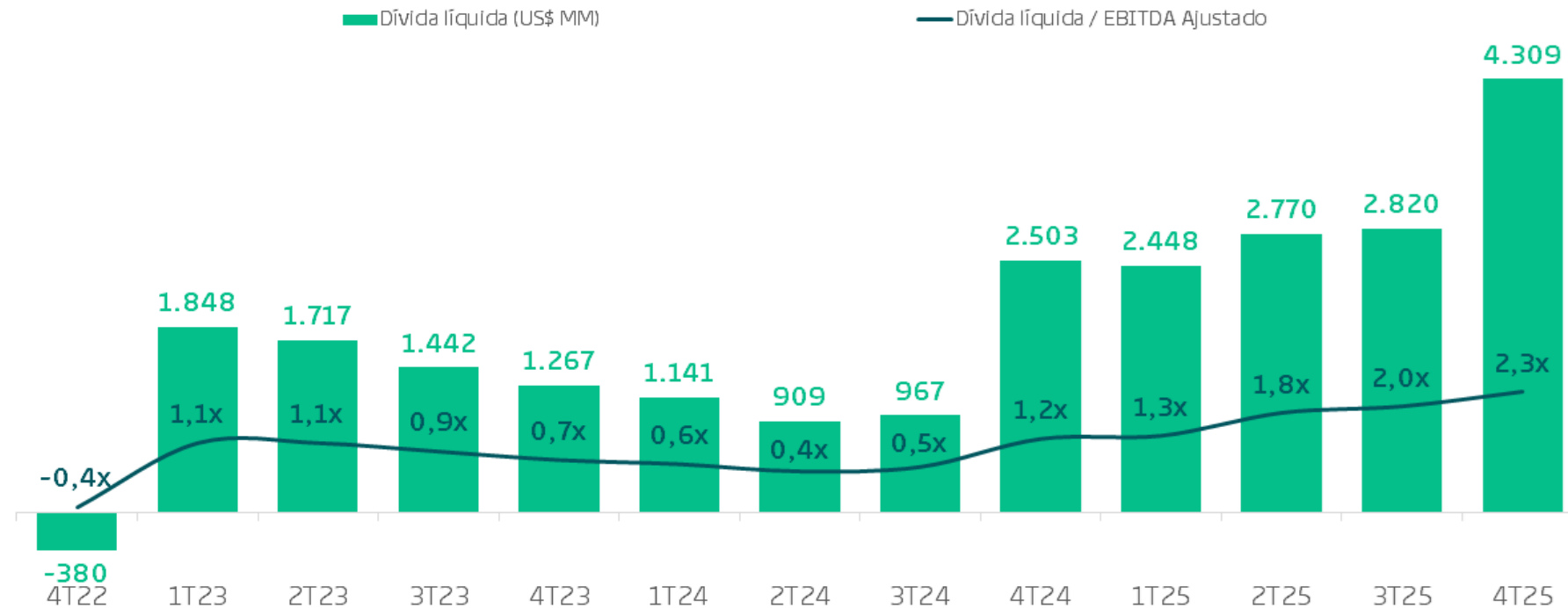
Desenvolvimento de Wahoo, perfuração e *workover* em Peregrino, perfuração em Polvo e manutenção em ABL.

### OPEX Peregrino





*Cash call* referente ao OPEX do mês de outubro de Peregrino.

### Recompra de ações

Recompra de 425.500 ações no trimestre.

**Dívida Líquida / EBITDA Ajustado (US\$ MM)**


\*Para fins de cálculo dos *covenants* financeiros, o EBITDA utilizado considera os efeitos do IFRS 16, conforme definição estabelecida nos respectivos contratos de financiamento, bem como o EBITDA LTM referente à participação de 40% no campo de Peregrino, adquirida em novembro de 2025.

-  **Sustentabilidade:** Em 2025, a Companhia criou o Instituto PRIO, voltado ao apoio a iniciativas ligadas à biodiversidade, educação ambiental e economia do mar e lançou o Impulso I ❤️ PRIO, um programa de voluntariado corporativo. Neste ano, a PRIO lançou também o terceiro relatório anual Relatório Anual de Sustentabilidade, consolidando os avanços ambientais, sociais e de governança.
-  **Segurança:** Neste ano, a PRIO reforçou também a cultura de segurança operacional, com destaque para a redução dos indicadores TESP1 e TESP2, e concluiu com êxito o ciclo de auditorias internas dos sistemas SGS0, SGSS e SGIP no 4T25.
-  **Saúde e Bem-estar:** Em dezembro, a Companhia foi reconhecida pela sua iniciativa de saúde e bem-estar, recebendo o Prêmio Nacional de Qualidade de Vida na categoria Prata. Durante o ano, seguiu também investindo na saúde dos colaboradores com consultas cardiológicas preventivas e iniciativas voltadas à qualidade de vida, como o PRIO Trekking.
-  **Patrocínios:** No 4T25, a Companhia fortaleceu a presença da plataforma I ❤️ PRIO em eventos culturais e esportivos, como Carandaí, XTerra Búzios e Paranoel. No campo social, em dezembro a Companhia realizou o Natal Solidário I ❤️ PRIO, iniciativa com a participação de colaboradores da Companhia para gerar impacto real na vida de crianças e adolescentes.



 Foco contínuo em segurança e na saúde dos nossos colaboradores e terceiros

 *First oil* de Wahoo

 Política de remuneração aos acionistas

 Perfuração em Frade

 Eficiência de Albacora Leste

 *Closing* dos 20% remanescentes de Peregrino

 Prospecção de novas oportunidades de M&A



# Q&A



Relações com Investidores  
[ri.prio3.com.br](http://ri.prio3.com.br) / [ri@prio3.com.br](mailto:ri@prio3.com.br) / +55 21 3721-2129