



DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS 2T26



Esta apresentação contém declarações acerca de eventos futuros. Todas as declarações exceto aquelas relativas a fatos históricos contidas nesta apresentação são declarações acerca de eventos futuros, incluindo, mas não limitado a, declarações sobre planos de perfuração e aquisições sísmicas, custos operacionais, aquisição de equipamentos, expectativa de descobertas de óleo, a qualidade do óleo que esperamos produzir e nossos demais planos e objetivos. Os leitores podem identificar várias dessas declarações ao ler palavras como “estima”, “acredita”, “espera” e “fará” e palavras similares ou suas negativas. Apesar da administração acreditar que as expectativas representadas em tais declarações são razoáveis, não pode assegurar que tais expectativas se confirmarão. Por sua natureza, declarações acerca de eventos futuros exigem que façamos suposições e, assim, tais declarações são sujeitas a riscos inerentes e incertezas. Nós alertamos os leitores dessa apresentação a não depositarem confiança indevida nas nossas declarações de eventos futuros considerando que certos fatores podem causar futuras circunstâncias, resultados, condições, ações ou eventos que podem diferir significativamente dos planos, expectativas, estimativas ou intenções expressas nas declarações acerca de eventos futuros e as premissas que as suportam.

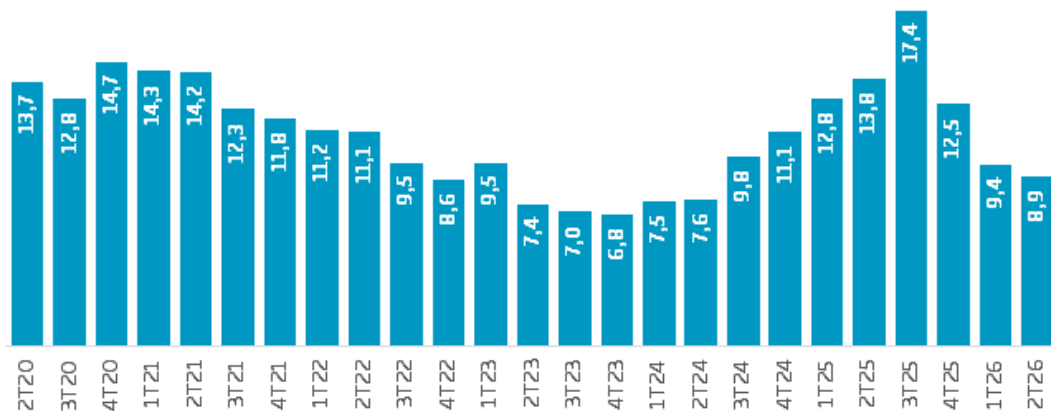
Os seguintes fatores de risco podem afetar nossa operação: os relatórios de avaliação de recursos contingentes e prospectivos envolvendo um significativo grau de incerteza e sendo baseados em projeções que podem não ser precisas; riscos inerentes à exploração e produção de óleo e gás natural; histórico limitado da operação como uma empresa de exploração e produção de óleo e gás natural; perfuração e outros problemas operacionais; quebras ou falhas de equipamentos ou processos; erros de contratos ou operadores; falha de execução de terceiros contratados; disputas trabalhistas, interrupções ou declínio na produtividade; aumento em custos de materiais ou pessoal; inatividade de atrair pessoal suficiente; exigências de intensivo capital para investimento e despesas de manutenção que a PRIO possa não estar apta a financiar; custos decorrentes de atrasos; exposição a flutuações da moeda e preços de commodity; condições econômicas no Brasil; leis complexas que possam afetar custos ou meio de conduzir o negócio; regulamentos relativos ao meio ambiente, segurança e saúde que possam se tornar mais rigorosos no futuro e levar a um aumento nos passivos e custos de capital, incluindo indenizações e penalidades por danos ao meio ambiente; término antecipado, não renovação e outras providências similares relativas aos contratos de concessão; e competição. Alertamos que essa lista de fatores não é completa e que, quando se basearem nas declarações acerca de eventos futuros para tomar decisões, investidores ou outros devem cuidadosamente considerar outras incertezas e eventos potenciais. As declarações acerca de eventos futuros aqui incluídas estão baseadas na premissa de que nossos planos e operação não serão afetados por tais riscos, mas que, se nossos planos e operação forem afetados por tais riscos, as declarações acerca de eventos futuros podem se tornar imprecisas.

As declarações acerca de eventos futuros incluídas nesta apresentação são expressamente qualificadas em sua totalidade por este aviso legal. Tais declarações foram feitas na data desta apresentação. Não nos comprometemos a atualizar tais declarações acerca de eventos futuros, exceto quando exigido pela legislação de valores mobiliários aplicável.

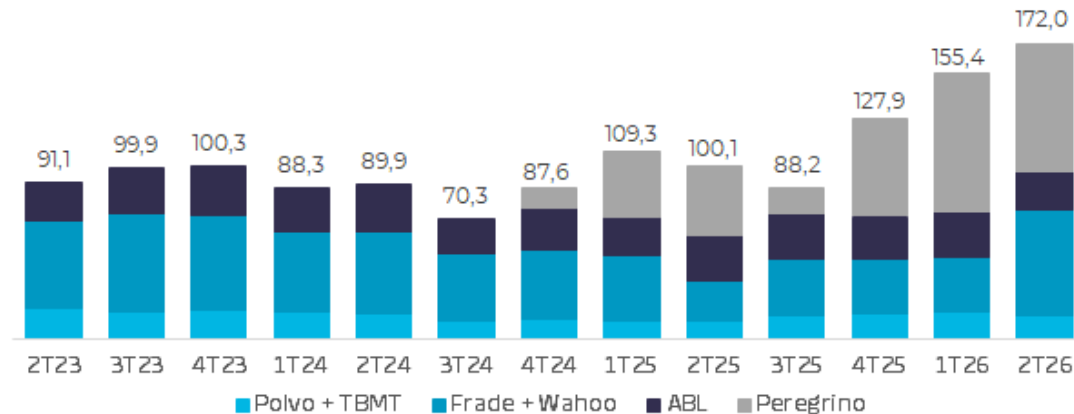
-  Conclusão do desenvolvimento de Wahoo, alcançando o marco de 40kbpd no campo
-  Início de produção do poço A-15, no Isolado, em Peregrino
-  Produção recorde de 172 mil barris por dia e venda recorde de 15,3 milhões de barris
-  *Lifting cost* de US\$ 8,9 por barril
-  Publicação do quarto Relatório Anual de Sustentabilidade
-  Recompra de 9,3 milhões de ações
-  Alavancagem de 1,5x Dívida Líquida/EBITDA
-  Receita total de US\$ 1,4 bilhão (aumento de 184% vs. 2T25)
-  EBITDA ajustado (ex-IFRS 16) de US\$ 879 milhões (aumento de 218% vs. 2T25)
-  Lucro líquido (ex-IFRS 16) de US\$ 413 milhões (aumento de 169% vs. 2T25)

DESTAQUES DO PERÍODO

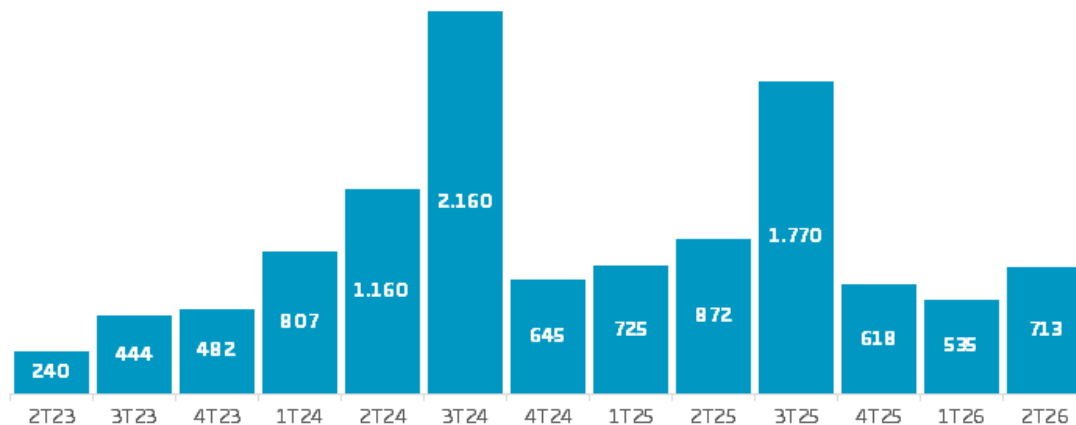
Lifting Cost (US\$/bbl)



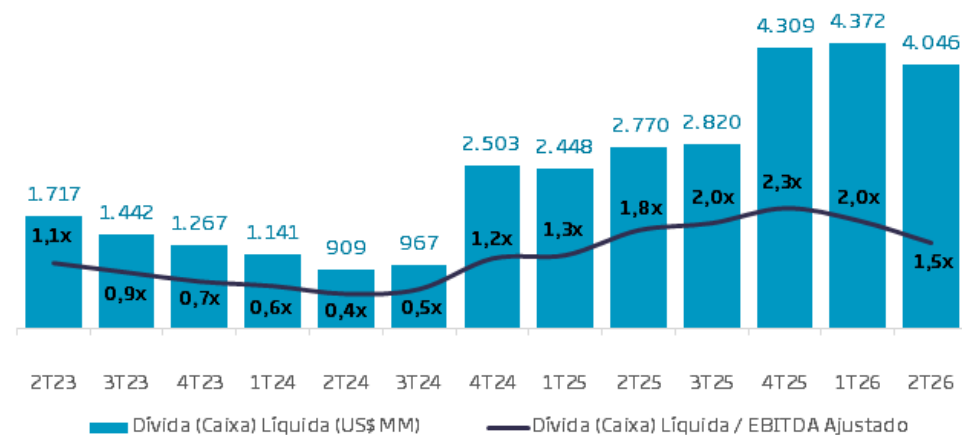
Produção (boe/d)

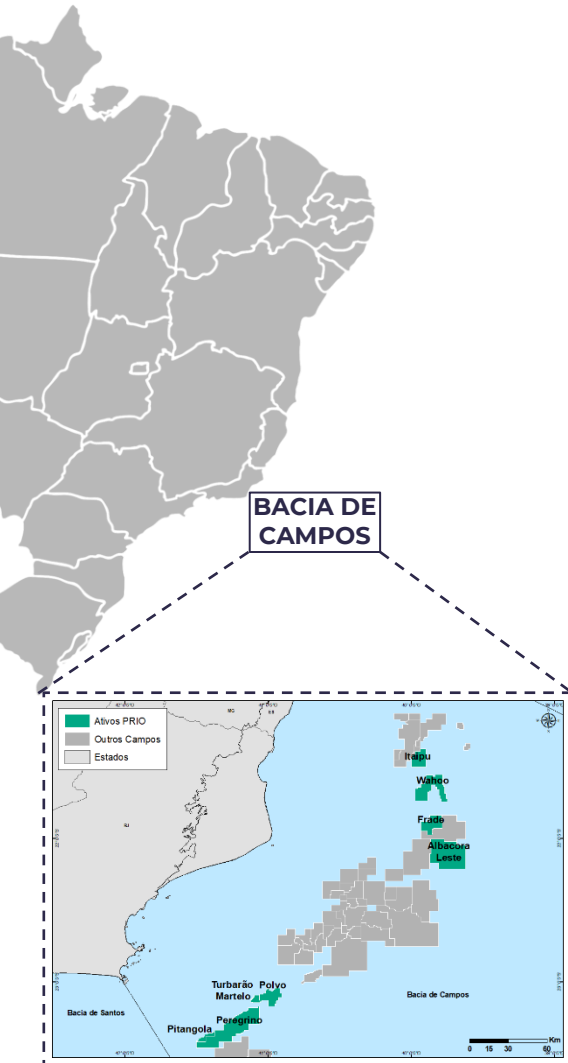


Posição de caixa (US\$ MM)



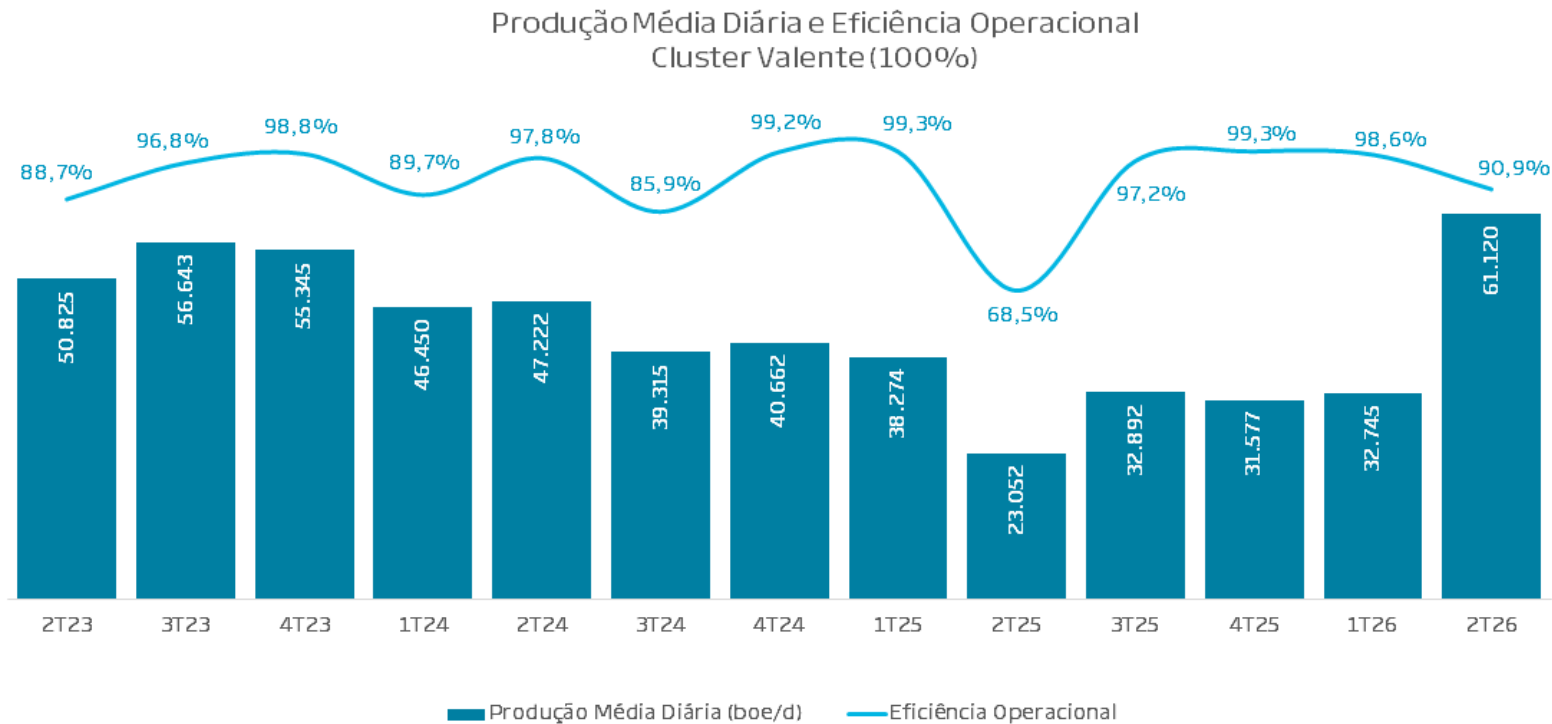
Dívida líquida / EBITDA ajustado





	2T25	3T25	4T25	1T26	2T26	2T26 X 2T25	2T26 X 1T26
Brent Médio	\$ 66,71	\$ 68,17	\$ 63,08	\$ 78,38	\$ 96,68	44,9%	23,3%
Preço Médio Brent de Referência	\$ 65,84	\$ 68,32	\$ 63,22	\$ 83,50	\$ 94,60	43,7%	13,3%
Tx Câmbio Média	\$ 5,66	\$ 5,45	\$ 5,40	\$ 5,26	\$ 5,05	-10,8%	-4,0%
Tx Câmbio Final	\$ 5,43	\$ 5,32	\$ 5,47	\$ 5,18	\$ 5,16	-4,9%	-0,4%
Offtakes (kbbbl)							
Cluster Valente (100%)	2.359	2.827	2.865	3.271	5.062	114,6%	54,8%
Campo de Albacora Leste (90%)	1.397	3.237	1.644	3.226	2.361	69,0%	-26,8%
Cluster Bravo (100%)	780	1.342	1.321	1.120	1.451	85,9%	29,6%
Peregrino Field (80%)	3.635	1.430	4.782	7.232	6.378	75,4%	-11,8%
Total PRIO	8.172	8.835	10.612	14.849	15.252	86,6%	2,7%
Produção (boepd)							
Cluster Valente (100%)	23.052	32.892	31.577	32.745	61.120	165,1%	86,7%
Campo de Albacora Leste (90%)	26.810	26.769	25.197	26.427	22.114	-17,5%	-16,3%
Cluster Bravo (100%)	11.019	13.870	14.812	15.839	14.325	30,0%	-9,6%
Campo de Peregrino (80%)	39.215	14.637	56.358	80.343	74.457	89,9%	-7,3%
Total PRIO	100.095	88.168	127.944	155.355	172.016	71,9%	10,7%
Lifting Cost (US\$/bbl)							
PRIO	13,8	17,4	12,5	9,4	8,9	-35,5%	-5,3%

- Produção média de 61,1 kbpd no 2T26, aumento de 87% em relação ao 1T26, impulsionado pela entrada em operação do terceiro e quarto poços de Wahoo, em abril e junho, respectivamente, levando a produção do campo a 40 kbpd.
- Em Frade, uma falha na linha de *gas lift* no início de maio interrompeu temporariamente a produção de três poços. A substituição da linha foi concluída em julho, com a produção normalizada.

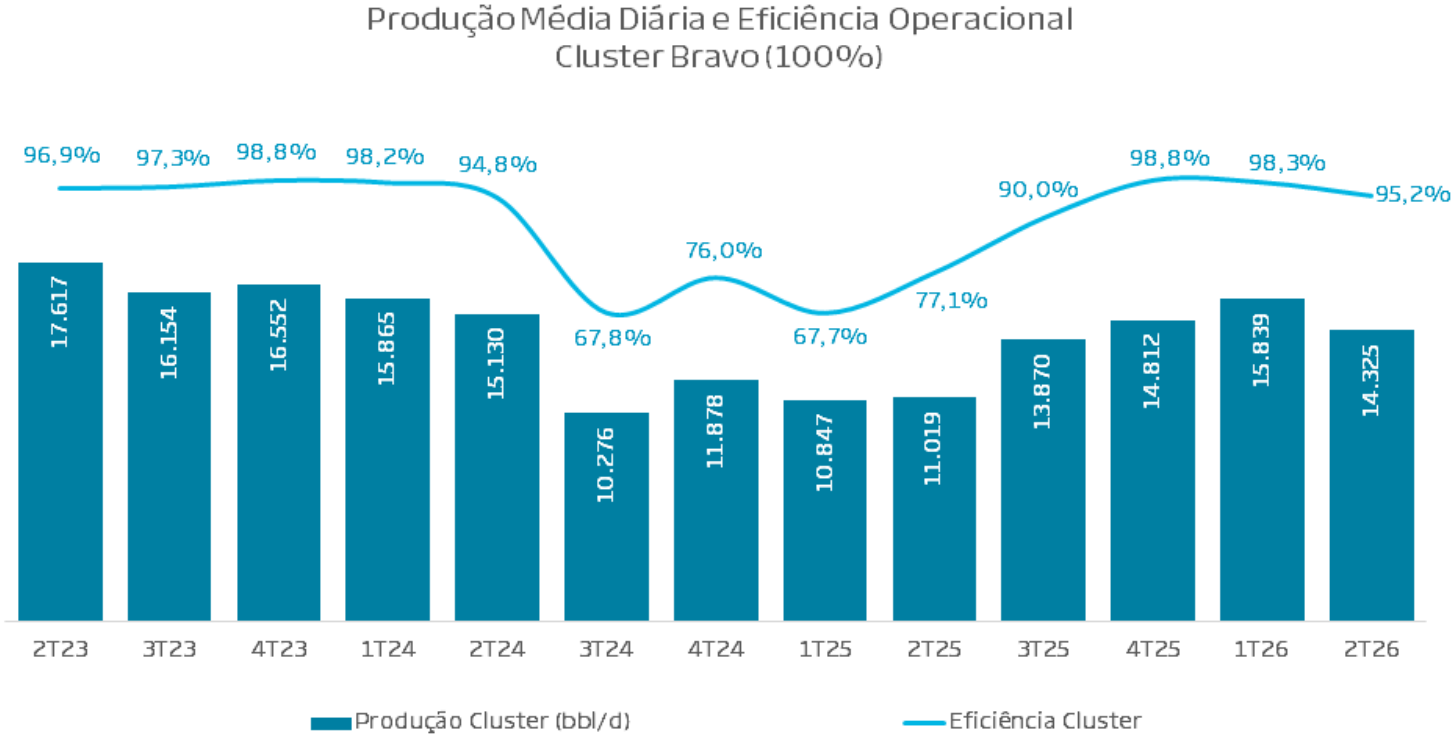




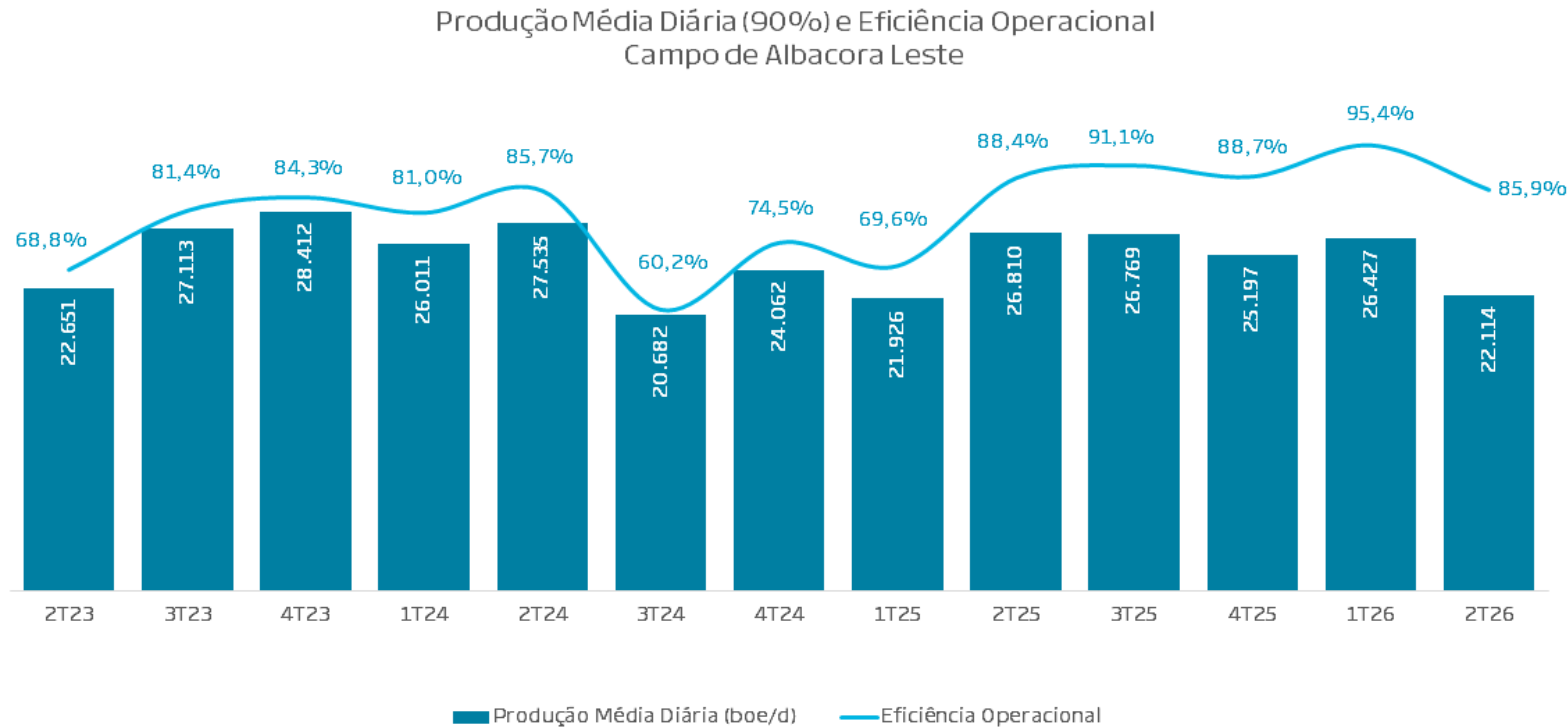
Produção média de 14,3 kbpd no 2T26, aumento de 30% comparado ao 2T25, refletindo: (i) a retomada dos poços TBMT-10H e TBMT-4H após *workovers* concluídos em junho de 2025; e (ii) entrada dos poços POL-GY e Well-B, em dezembro de 2025 e fevereiro de 2026, respectivamente.



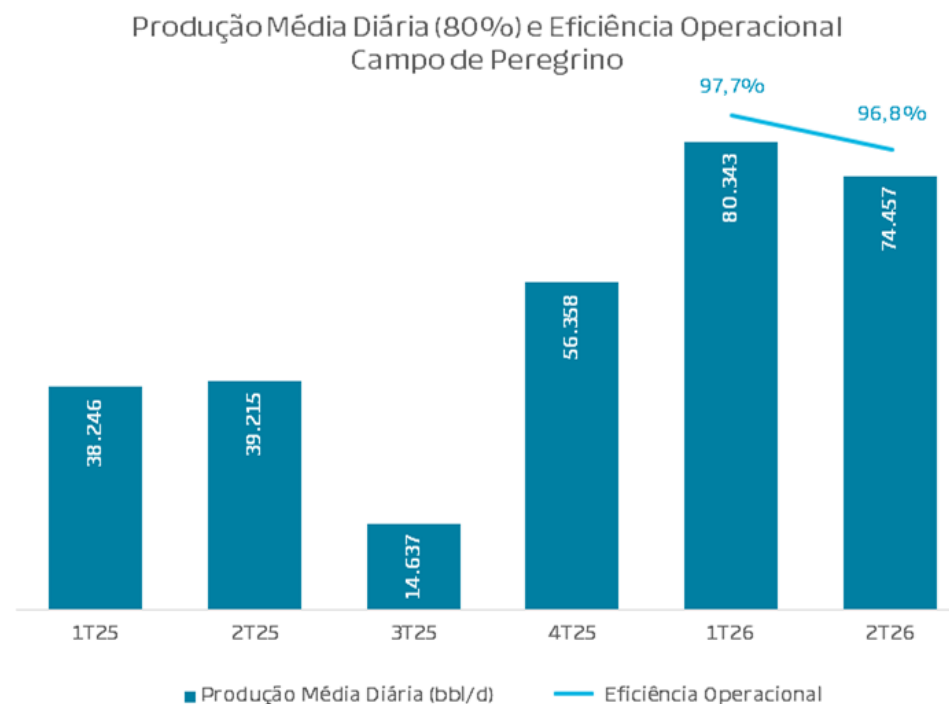
Em relação ao 1T26, a produção reduziu 10%, refletindo a interrupção temporária do poço OGX-44HP por falha na BCS no final de março, com *workover* concluído em maio.



-  Produção média de 22,1 kbpd (net PRIO) no 2T26, redução de 16% e 18% em relação ao 1T26 e ao 2T25, respectivamente, refletindo a interrupção do poço ABL-68 por formação de hidrato em abril, normalizada em julho, e uma parada de alguns poços por 3 dias para manutenção do sistema de resfriamento realizada em junho.
-  Eficiência operacional de 85,9% no trimestre.



-  Produção média de 74,5 kbpd (net PRIO) no 2T26, 7% abaixo do 1T26, refletindo principalmente a parada do poço C-26 por falha na BCS, com *workover* concluído em abril.
-  Início do desenvolvimento do reservatório Isolado, com a entrada em operação do poço A-15 em maio, retornando a produção do campo a um patamar superior a 100 kbpd.
-  Avanço das iniciativas de redução do OPEX, com a conclusão do reparo do duto de importação de gás, atualmente em fase final de recomissionamento, que permitirá reduzir os custos operacionais e a pegada de carbono do campo.



DESEMPENHO FINANCEIRO

Milhares de US\$



	Ex-IFRS 16			Acumulado - Ex-IFRS 16			Inclui IFRS 16		
	2T25	2T26	Δ	6M25	6M26	Δ	2T25	2T26	Δ
Receita Total	508.068	1.441.142	184%	1.234.732	2.654.476	115%	508.068	1.441.142	184%
Resultado de comercialização	(30.547)	(103.679)	239%	(56.882)	(198.210)	248%	(30.547)	(103.679)	239%
Receita Total - FOB	477.522	1.337.464	180%	1.177.850	2.456.265	109%	477.522	1.337.464	180%
Impostos de venda interna e exportação	(7.096)	(113.952)	1506%	(10.491)	(117.666)	1022%	(7.096)	(113.952)	1506%
Receita Líquida	470.426	1.223.512	160%	1.167.359	2.338.600	100%	470.426	1.223.512	160%
Custos de Produto Vendido	(116.576)	(132.304)	13%	(245.493)	(293.062)	19%	(106.162)	(109.547)	3%
Royalties e Participação Especial	(54.329)	(179.434)	230%	(141.838)	(251.077)	77%	(54.329)	(179.434)	230%
Resultado das Operações	299.520	911.774	204%	780.029	1.794.461	130%	309.934	934.531	202%
Despesas gerais e administrativas	(23.555)	(33.222)	41%	(57.447)	(63.604)	11%	(44.086)	(33.222)	-25%
Outras receitas (despesas) operacionais	(26.383)	(31.396)	19%	(40.770)	(61.663)	51%	(5.852)	(31.396)	436%
EBITDA	249.582	847.156	239%	681.812	1.669.194	145%	259.996	869.913	235%
Margem EBITDA	53%	69%	16 p.p.	58%	71%	13 p.p.	55%	71%	16 p.p.
Depreciação e amortização	(215.777)	(284.774)	32%	(471.844)	(651.658)	38%	(223.516)	(315.522)	41%
Resultado financeiro	(55.000)	(120.078)	118%	(140.894)	(248.135)	76%	(88.937)	(132.720)	49%
Receita Financeira	944.447	55.846	-94%	989.456	184.275	-81%	944.447	55.846	-94%
Despesa Financeira	(999.447)	(175.924)	-82%	(1.130.350)	(432.410)	-62%	(1.033.384)	(188.566)	-82%
Imposto de renda e contribuição social	174.975	(28.975)	-117%	429.449	103.920	-76%	174.975	(28.975)	-117%
Lucro (Prejuízo) do Período	153.780	413.328	169%	498.523	873.321	75%	122.518	392.695	221%
EBITDA ajustado*	275.965	878.552	218%	722.582	1.730.857	140%	265.848	901.309	239%
Margem EBITDA ajustada	59%	72%	13 p.p.	62%	74%	12 p.p.	57%	74%	17 p.p.

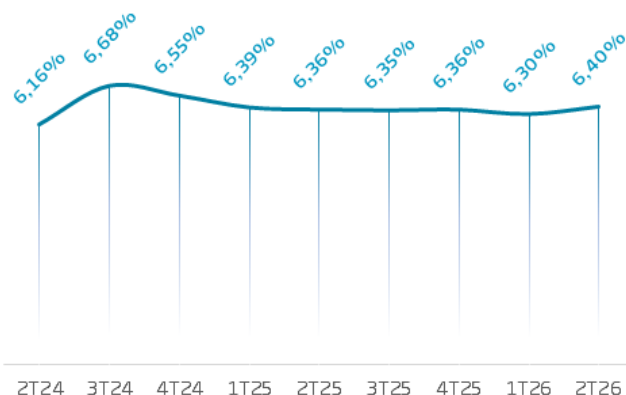
*O EBITDA Ajustado é calculado semelhante ao EBITDA, desconsiderando a linha composta com efeitos não recorrentes "Outras Receitas e Despesas".



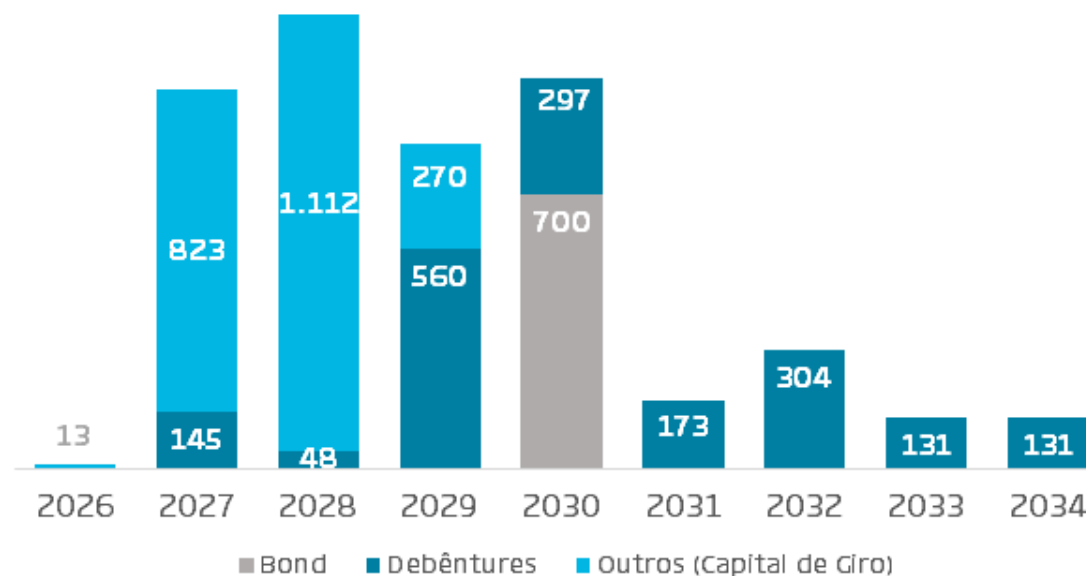
Duration (em anos)



Custo médio da dívida



Cronograma de amortização (US\$ MM)

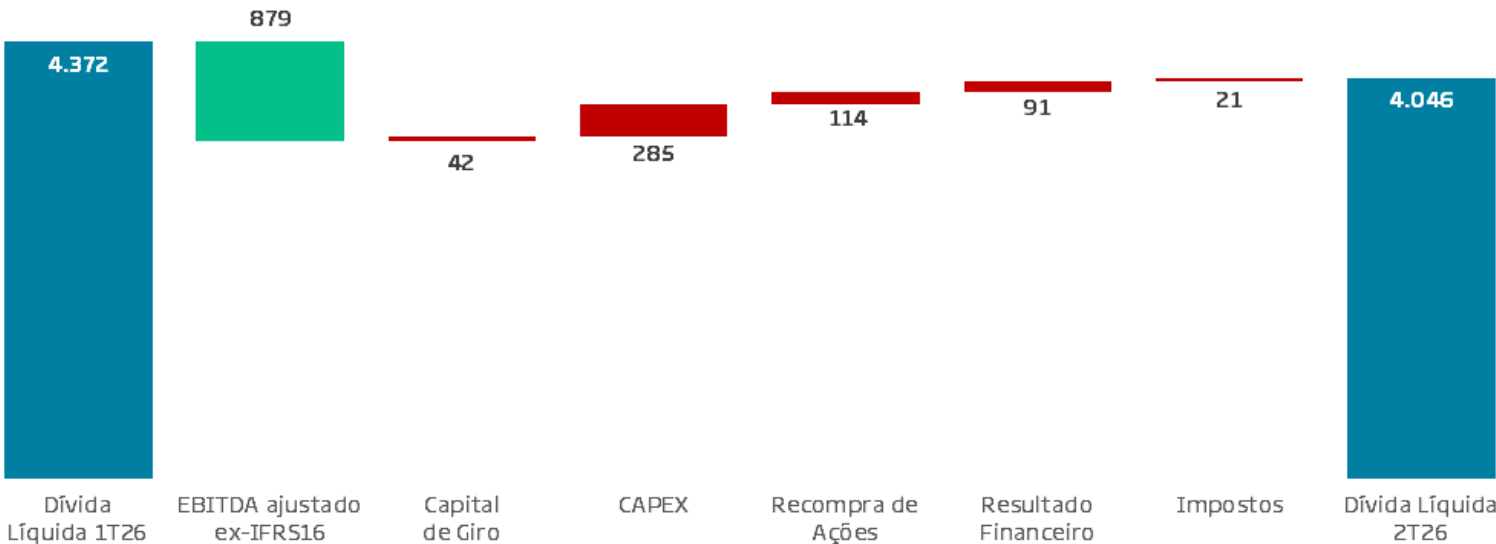


Liquidação integral do saldo remanescente do *bond* com vencimento em 2026, no valor de US\$ 168,7 milhões, e rolagem de US\$ 354,1 milhões em dívidas bilaterais de 2027 para 2028 e 2029.



Aumento do custo médio da dívida, em função da liquidação do *bond* (6,125% a.a.) e da elevação da SOFR, impactando os financiamentos bilaterais indexados a taxas flutuantes.

Variação da Dívida Líquida (US\$ MM)



Capital de giro

Impactado principalmente pela redução de fornecedores.

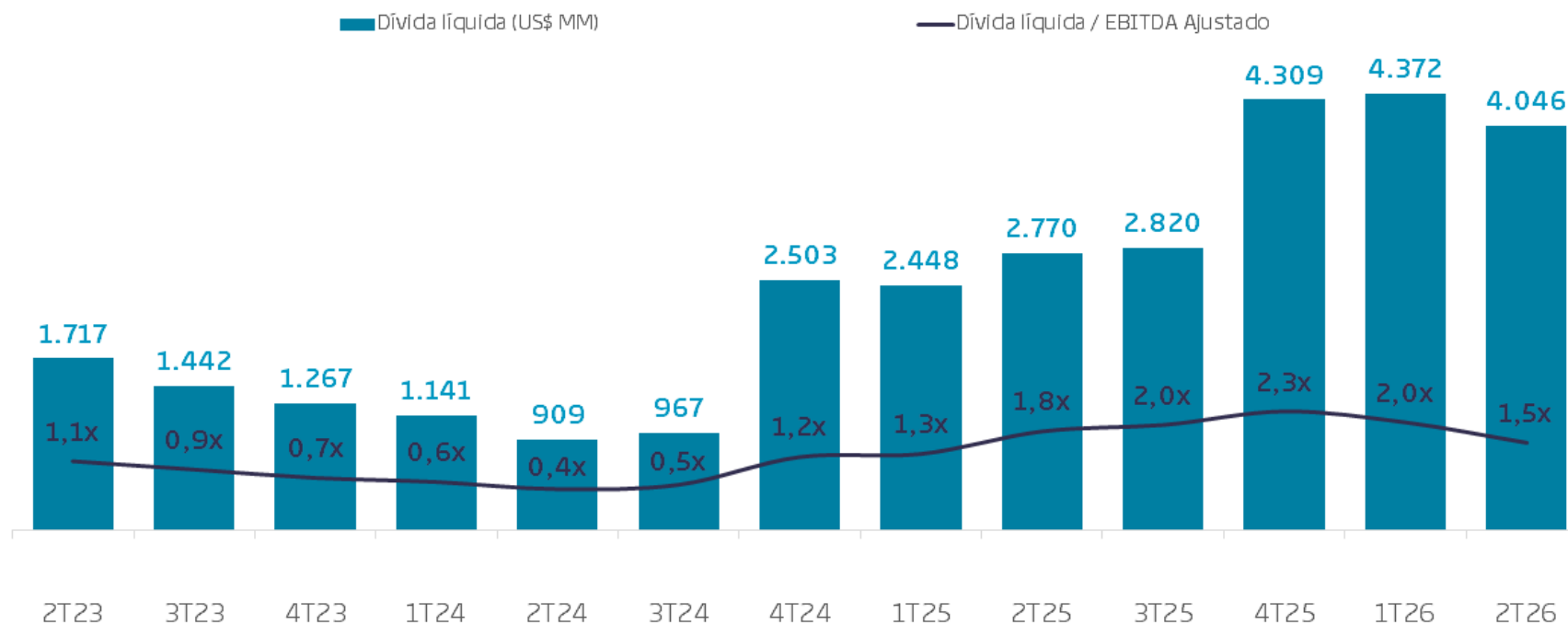
CAPEX

Conclusão dos poços produtores de Wahoo, perfuração de poços e reparo do Gasoduto em Peregrino, início do desenvolvimento de Arapuã em Albacora Leste e perfuração de poços em Frade.

Recompra de ações

Recompra de 9,3 milhões de ações no trimestre.

Dívida Líquida / EBITDA ajustado (US\$ MM)

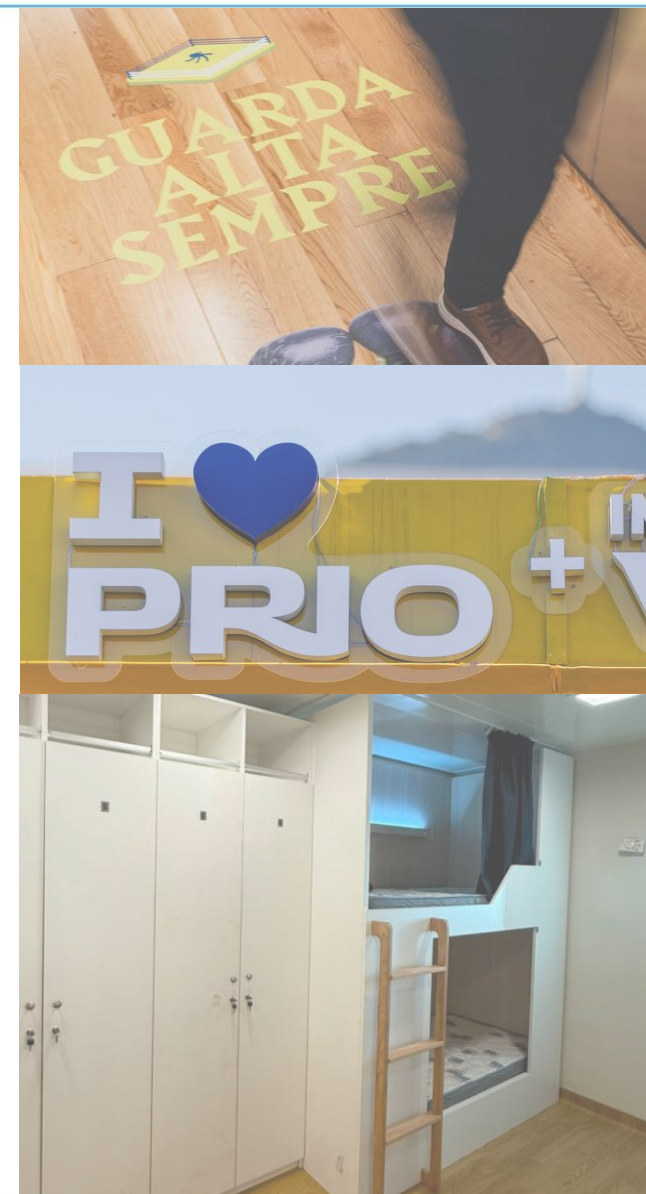


*Para fins de cálculo dos *covenants* financeiros, o EBITDA utilizado considera os efeitos do IFRS 16, conforme definição estabelecida nos respectivos contratos de financiamento, bem como o EBITDA LTM referente à participação de 40% no campo de Peregrino, adquirida em novembro de 2025.

-  **Segurança, saúde e bem-estar:** Modernização das acomodações do FPSO Forte, em Albacora Leste, com a construção e reforma de casarios, além de melhorias em áreas comuns e de circulação. No trimestre, a PRIO também realizou o Dia D da Segurança, sob o lema “Guarda Alta Sempre”, mobilizando mais de 1.000 colaboradores.
-  **Emissões relativas:** No 2T26, a Companhia alcançou uma média de emissões relativas¹ de 21,7 kgCO₂e/boe², 16% e 44% abaixo do 1T26 e 4T25, respectivamente.
-  **Sustentabilidade:** No trimestre, a PRIO publicou seu quarto Relatório de Sustentabilidade, referente a 2025, elaborado em conformidade com as Normas GRI, com reporte de indicadores SASB e alinhado às recomendações da TCFD.
-  **Cultura e Desenvolvimento:** Conclusão das turmas do Reação Offshore de 2025 e abertura das inscrições para a edição de 2026.
-  **Patrocínios:** Por meio da plataforma I ❤️ PRIO, a Companhia seguiu apoiando iniciativas de esporte, cultura e lazer, como a Maratona do Rio e a SP-Arte.

¹ Emissões escopo 1 e 2.

² As informações de 2026 se referem ao inventário parcial, ainda não certificado e pode sofrer pequenas alterações.



 Foco contínuo em segurança e a saúde dos nossos colaboradores e terceiros

 Poços produtores de Frade

 Eficiência operacional de Albacora Leste

 *Closing* dos 20% remanescentes de Peregrino

 Política de remuneração aos acionistas

 Prospeção de novas oportunidades de M&A



Q&A

Relações com Investidores

ri.prio3.com.br

ri@prio3.com.br

+55 21 3721-2135