

PRIO

1T24









DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS

Esta apresentação contém declarações acerca de eventos futuros. Todas as declarações exceto aquelas relativas a fatos históricos contidas nesta apresentação são declarações acerca de eventos futuros, incluindo, mas não limitado a, declarações sobre planos de perfuração e aquisições sísmicas, custos operacionais, aquisição de equipamentos, expectativa de descobertas de óleo, a qualidade do óleo que esperamos produzir e nossos demais planos e objetivos. Os leitores podem identificar várias dessas declarações ao ler palavras como “estima”, “acredita”, “espera” e “fará” e palavras similares ou suas negativas. Apesar da administração acreditar que as expectativas representadas em tais declarações são razoáveis, não pode assegurar que tais expectativas se confirmarão. Por sua natureza, declarações acerca de eventos futuros exigem que façamos suposições e, assim, tais declarações são sujeitas a riscos inerentes e incertezas. Nós alertamos os leitores dessa apresentação a não depositarem confiança indevida nas nossas declarações de eventos futuros considerando que certos fatores podem causar futuras circunstâncias, resultados, condições, ações ou eventos que podem diferir significativamente dos planos, expectativas, estimativas ou intenções expressas nas declarações acerca de eventos futuros e as premissas que as suportam.

Os seguintes fatores de risco podem afetar nossa operação: os relatórios de avaliação de recursos contingentes e prospectivos envolvendo um significativo grau de incerteza e sendo baseados em projeções que podem não ser precisas; riscos inerentes à exploração e produção de óleo e gás natural; histórico limitado da operação como uma empresa de exploração e produção de óleo e gás natural; perfuração e outros problemas operacionais; quebras ou falhas de equipamentos ou processos; erros de contratos ou operadores; falha de execução de terceiros contratados; disputas trabalhistas, interrupções ou declínio na produtividade; aumento em custos de materiais ou pessoal; inatividade de atrair pessoal suficiente; exigências de intensivo capital para investimento e despesas de manutenção que a PRIO possa não estar apta a financiar; custos decorrentes de atrasos; exposição a flutuações da moeda e preços de commodity; condições econômicas no Brasil; leis complexas que possam afetar custos ou meio de conduzir o negócio; regulamentos relativos ao meio ambiente, segurança e saúde que possam se tornar mais rigorosos no futuro e levar a um aumento nos passivos e custos de capital, incluindo indenizações e penalidades por danos ao meio ambiente; término antecipado, não renovação e outras providências similares relativas aos contratos de concessão; e competição. Alertamos que essa lista de fatores não é completa e que, quando se basearem nas declarações acerca de eventos futuros para tomar decisões, investidores ou outros devem cuidadosamente considerar outras incertezas e eventos potenciais. As declarações acerca de eventos futuros aqui incluídas estão baseadas na premissa de que nossos planos e operação não serão afetados por tais riscos, mas que, se nossos planos e operação forem afetados por tais riscos, as declarações a cerca de eventos futuros podem se tornar imprecisas.

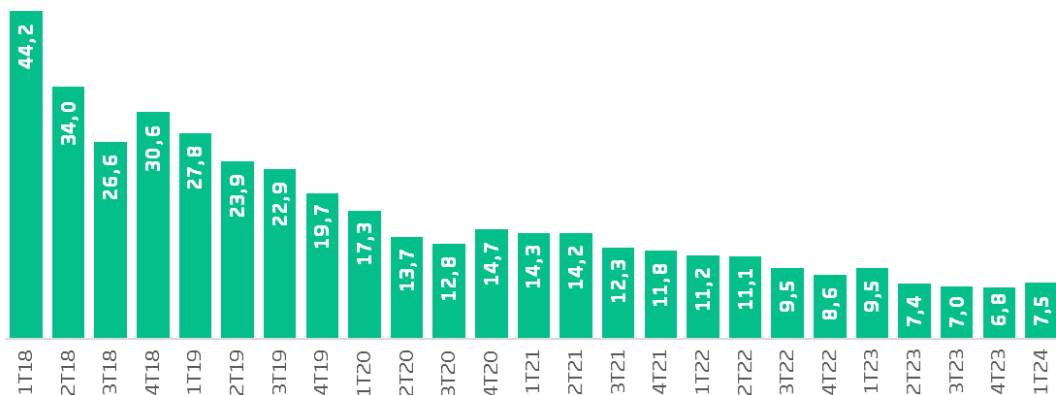
As declarações acerca de eventos futuros incluídas nesta apresentação são expressamente qualificadas em sua totalidade por este aviso legal. Tais declarações foram feitas na data desta apresentação. Não nos comprometemos a atualizar tais declarações acerca de eventos futuros, exceto quando exigido pela legislação de valores mobiliários aplicável.

-  Produção média de 88,3 mil barris por dia
-  *Lifting cost* de US\$ 7,5/barril
-  Emissão de duas novas debêntures, totalizando o valor de aproximadamente US\$ 656 milhões
-  Decisão final no processo arbitral de Wahoo a favor da PRIO
-  Receita líquida de US\$ 639 milhões (aumento de 13% vs. 1T23)
-  EBITDA ajustado (ex-IFRS 16) de US\$ 467 milhões (aumento de 23% vs. 1T23)

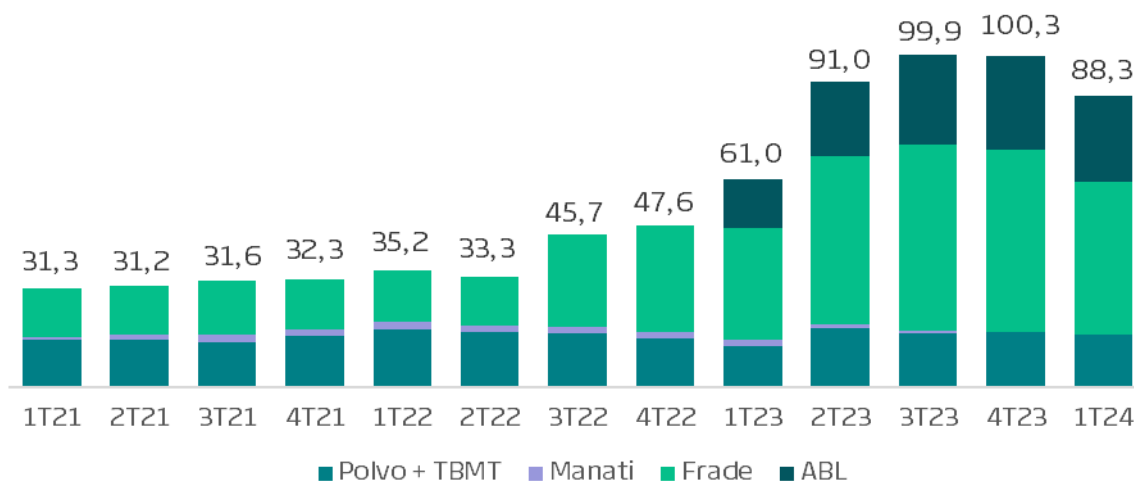
DESTAQUES DO PERÍODO

PRIO 1T24

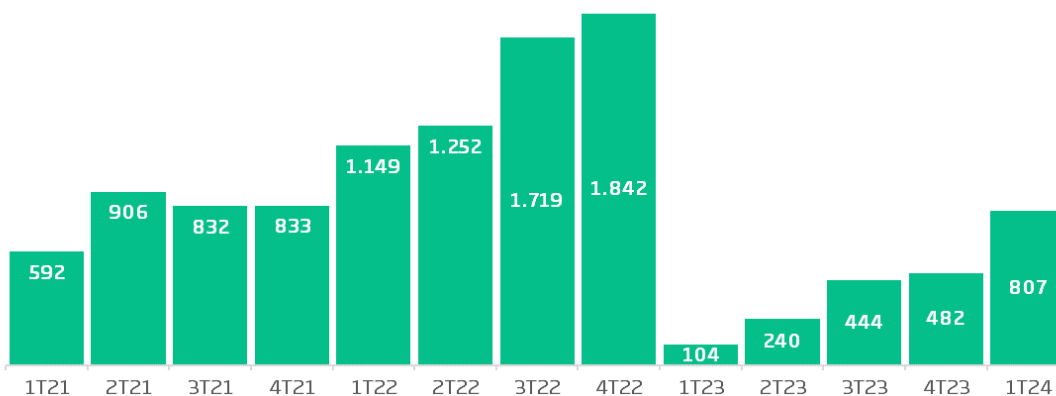
Lifting Cost (US\$/bbl)



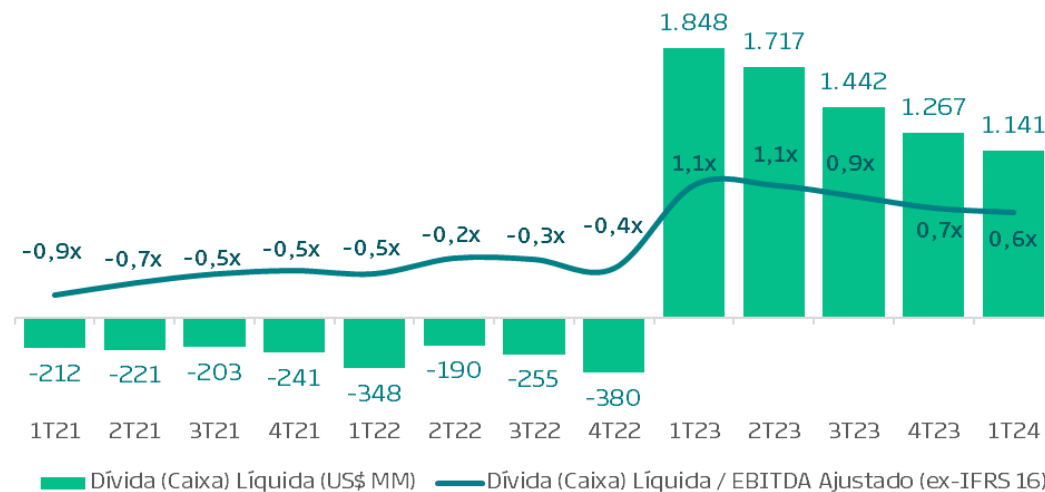
Produção (boe/d)

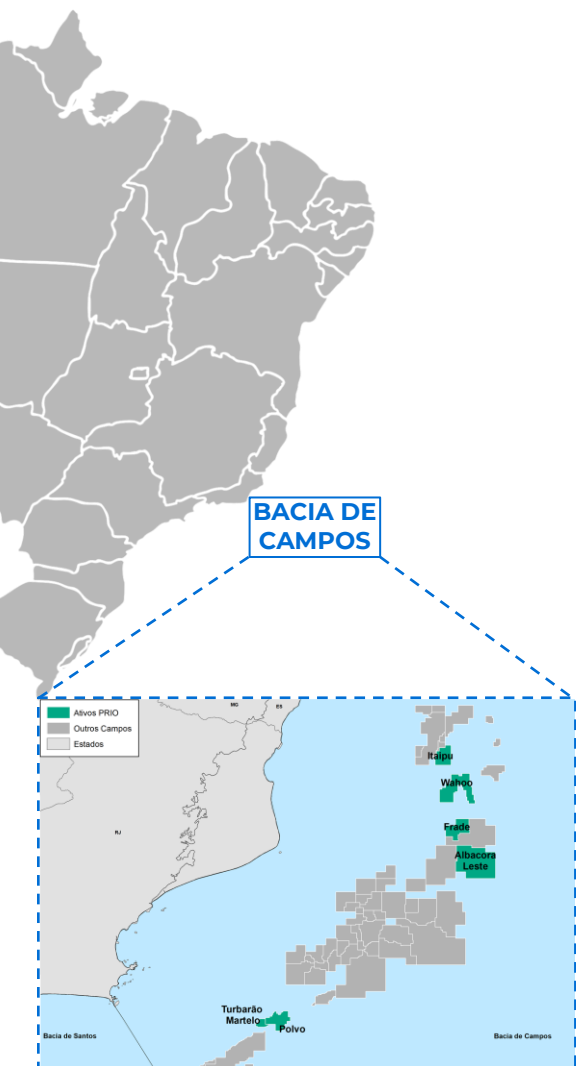


Posição de caixa (US\$ MM)



Dívida Líquida (Caixa) / EBITDA ajustado

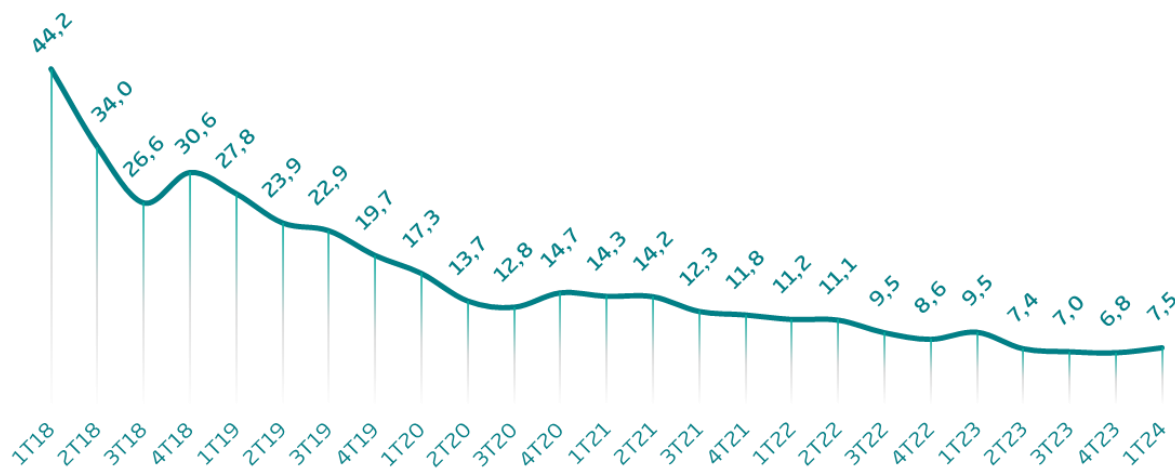




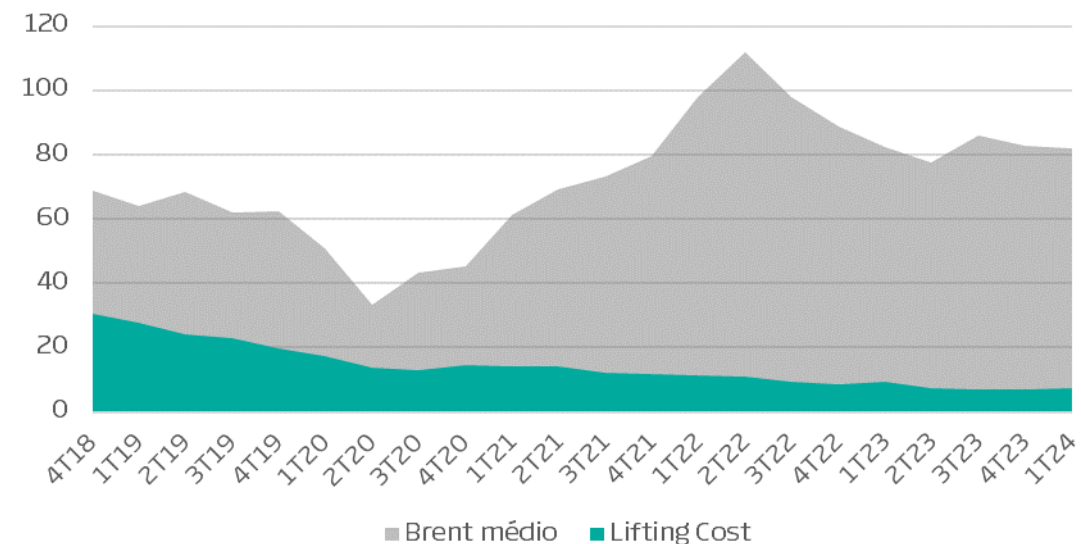
	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24	1T24 X 1T23	1T24 X 4T23
Brent Médio	\$ 82,16	\$ 77,73	\$ 85,92	\$ 82,86	\$ 81,76	-0,5%	-1,3%
Preço Médio Brent de Referência	\$ 82,93	\$ 77,67	\$ 86,48	\$ 77,39	\$ 85,06	2,6%	9,9%
Tx Câmbio Média	5,19	4,94	4,88	4,96	4,95	-4,6%	-0,2%
Tx Câmbio Final	5,06	4,79	5,03	4,85	5,01	-1,0%	3,3%
Offtakes (kbbi)							
Campo de Frade (100%)	4.334	4.130	5.278	4.762	4.169	-3,8%	-12,5%
Campo de Albacora Leste (90%)	1.409	1.432	3.028	1.828	2.409	70,9%	31,8%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	1.547	1.602	1.466	1.843	1.014	-34,5%	-45,0%
Total PRIO	7.290	7.164	9.773	8.433	7.591	4,1%	-10,0%
Produção (boepd)							
Campo de Frade (100%)	33.833	50.825	56.643	55.345	46.450	37,3%	-16,1%
Campo de Albacora Leste (90%)	14.731	22.651	27.113	28.412	26.011	76,6%	-8,4%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	12.475	17.617	16.154	16.552	15.865	27,2%	-4,1%
Total PRIO	61.039	91.094	99.910	100.308	88.326	44,7%	-11,9%
Lifting cost (us\$/bbi)							
PRIO	9,5	7,4	7,0	6,8	7,5	-21,5%	9,5%

Destaque para a produção e *lifting cost* na comparação com o mesmo trimestre do ano anterior

Lifting cost PRIO (US\$/bbl)



Brent vs. Lifting Cost (US\$/bbl)



Redução de 21% do *lifting cost* no 1T24 em comparação ao mesmo trimestre do ano anterior e um aumento de 9% com relação ao 4T23.

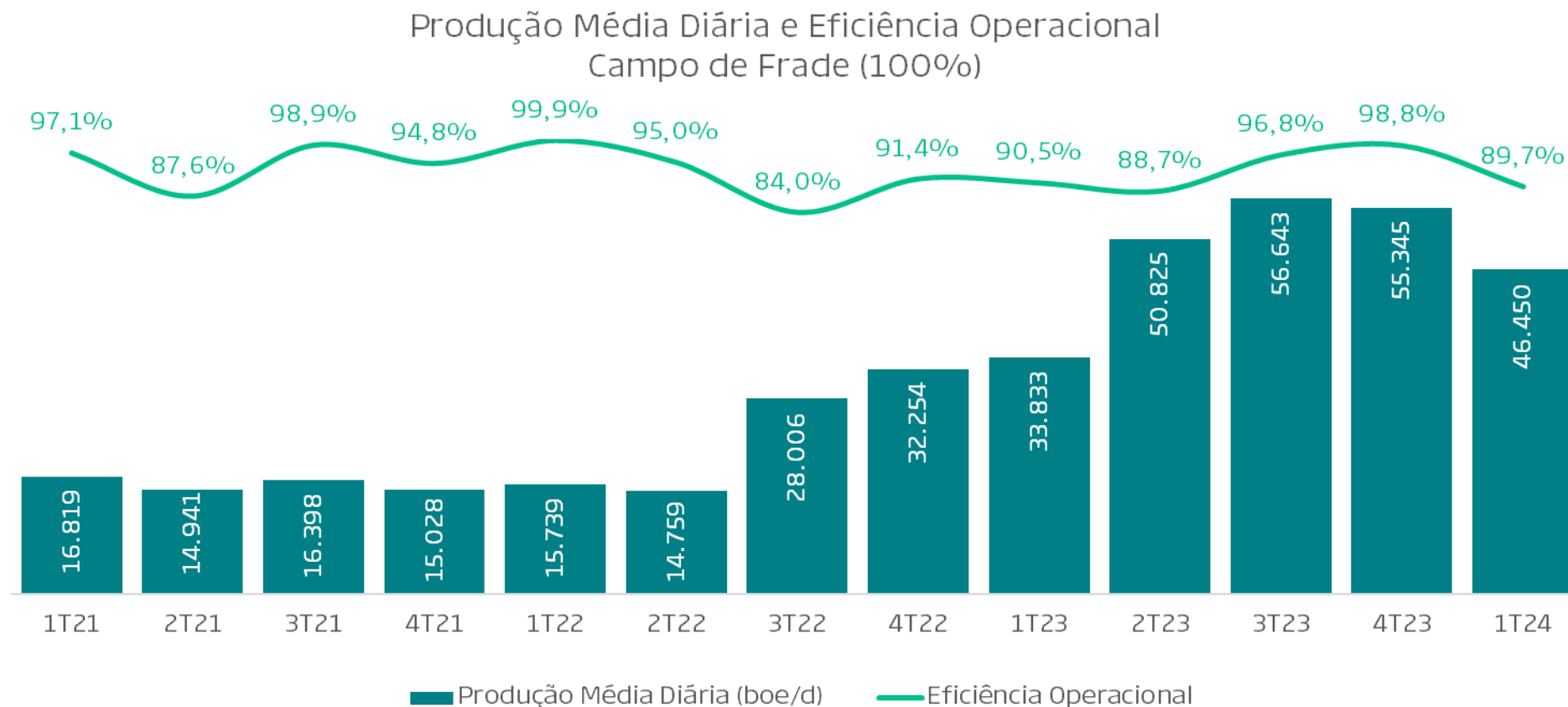


O resultado é explicado principalmente pelo aumento da produção quando comparado com o 1T23 e queda na produção quando comparado com o 4T23.

Redução do *lifting cost* é a melhor e mais importante estratégia de proteção contra a volatilidade do *brent*

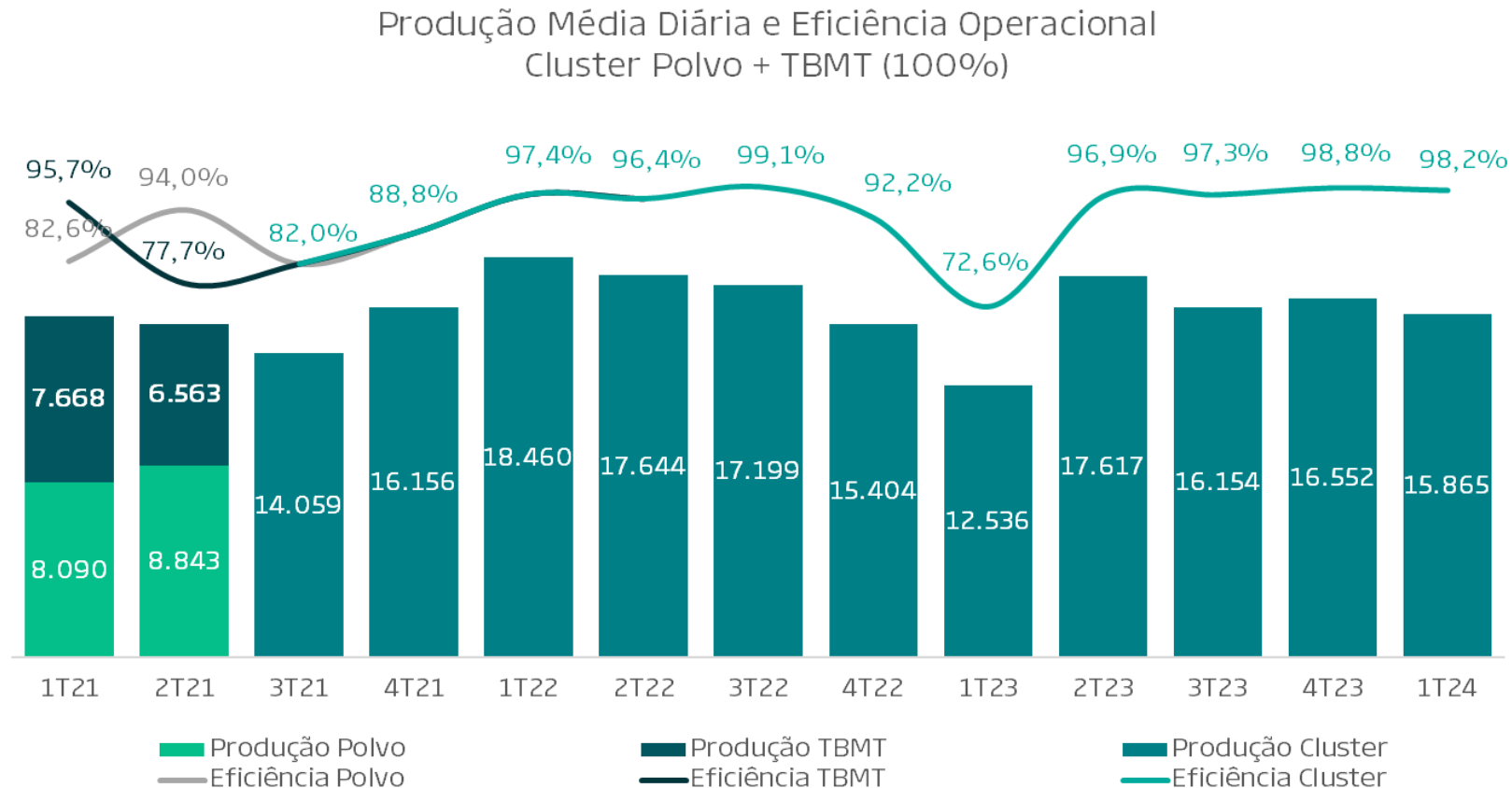


Eficiência operacional de 89,7% no 1T24 devido à falha no sistema de compressão de gás em fevereiro que levou ao fechamento temporário dos poços que necessitam de *gas lift* para produzir, impactando a produção e eficiência no trimestre.



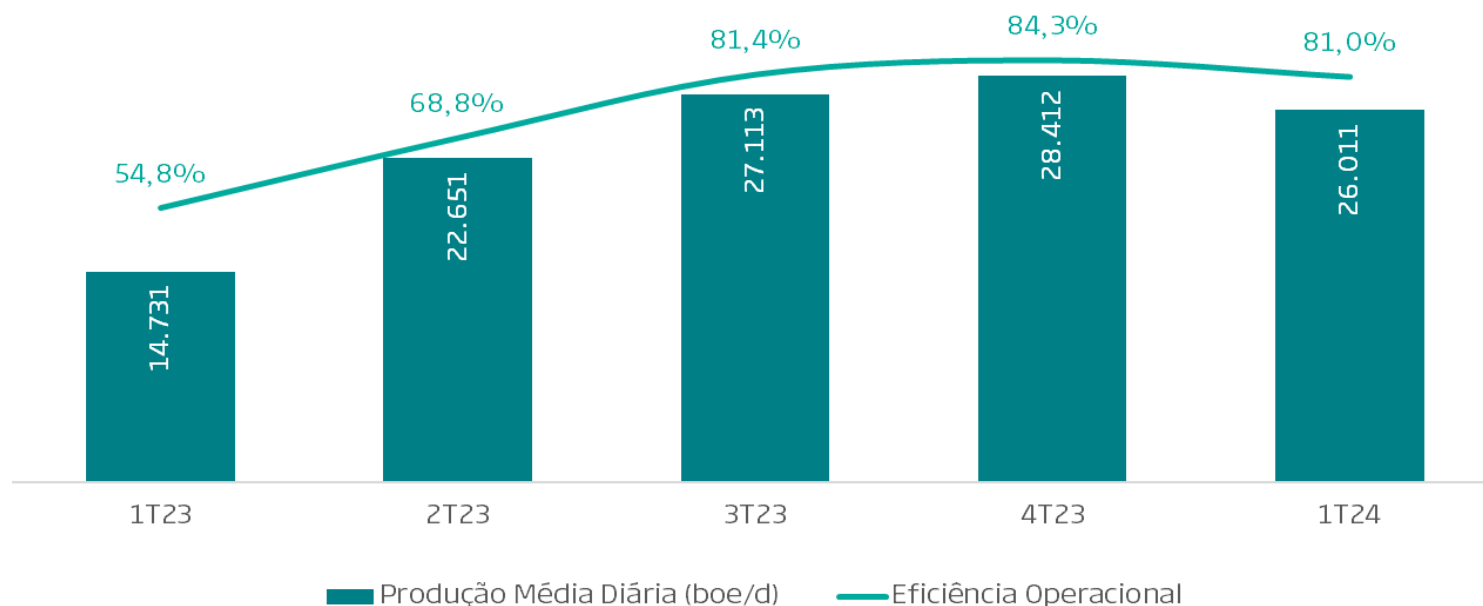
✿ Eficiência operacional de 98,2% no trimestre.

✿ Na comparação com o 1T23, o cluster apresentou média de produção diária 37% superior à registrada no mesmo trimestre do ano anterior, devido a interrupções e parada programada, que impactaram a média de produção do ativo no 1T23.



- Produção média diária do ativo no 1T24 foi de aproximadamente 26,0 mil barris por dia (participação PRIO) e uma eficiência operacional de 81,0%.
- A produção e a eficiência operacional foram impactadas por uma falha no turbogerador, o que reduziu a capacidade do sistema de geração de energia, limitando a injeção de água no campo.

Produção Média Diária (90%) e Eficiência Operacional
Campo de Albacora Leste



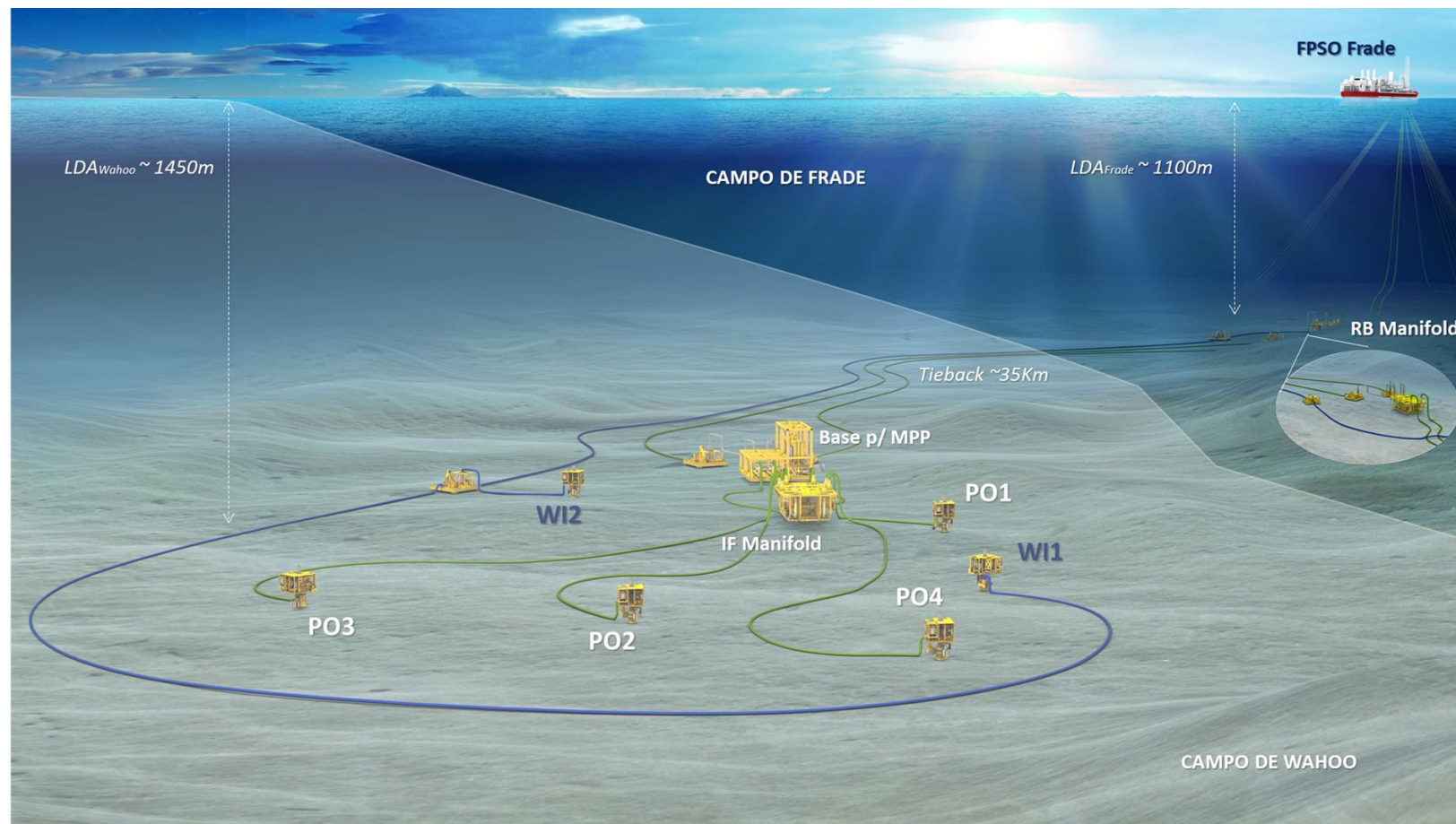
Foco constante na melhoria da confiabilidade, integridade e eficiência operacional do ativo

Em andamento:

- Processo de fabricação de equipamentos.
- Obras de adaptação do *topside* do FPSO Valente.

Próximos passos:

- Aprovação do licenciamento ambiental.
- Início da campanha de perfuração.
- Lançamento de linhas e instalação de equipamentos submarinos.
- Primeiro óleo de Wahoo.



DESEMPENHO FINANCEIRO

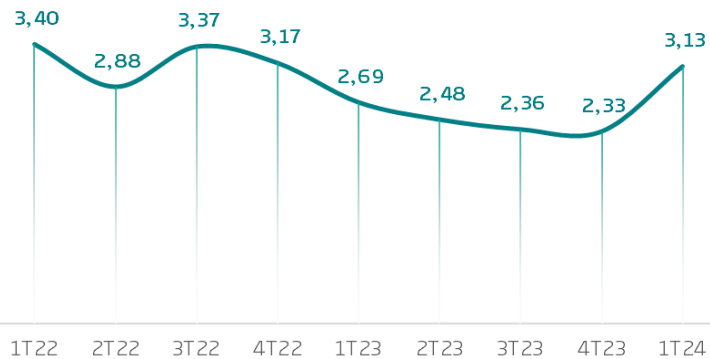
(milhares de US\$)

PRIO 1T24

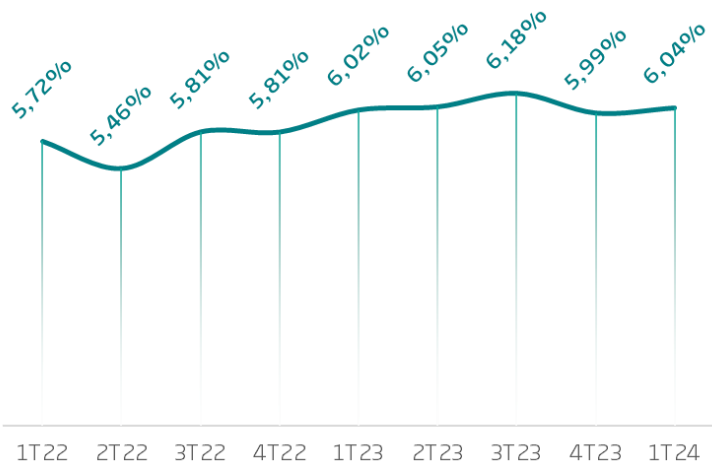
	Ex-IFRS 16			Inclui IFRS 16		
	1T23	1T24	Δ	1T23	1T24	Δ
Receita Total ⁽¹⁾	564.716	639.373	13%o	564.716	639.373	13%o
<i>Impostos de venda interna e exportação</i>	(21.550)	-	-100%	(21.550)	-	-100%
<i>Resultado de Comercialização</i>	(18.567)	(33.457)	80%	(18.567)	(33.457)	80%
Receita Total - FOB	524.598	605.916	16%o	524.598	605.916	16%o
Custos de Produto Vendido	(88.529)	(63.108)	-29%	(78.990)	(52.332)	-34%
Royalties	(44.328)	(56.970)	29%	(44.328)	(56.970)	29%
Resultado das Operações	391.742	485.838	24%o	401.281	496.614	24%o
Despesas gerais e administrativas	(12.381)	(19.021)	54%	(12.033)	(19.021)	58%
Outras receitas (despesas) operacionais	(27.246)	201	-101%	(27.246)	201	-101%
EBITDA	352.115	467.018	33%o	362.001	477.794	32%o
Margem EBITDA	67%o	77%o	+10 p.p.	69%o	79%o	+10 p.p.
Depreciação e amortização	(59.145)	(115.299)	95%	(69.086)	(123.437)	79%
Resultado financeiro	(42.639)	(31.578)	-26%	(52.130)	(40.549)	-22%
<i>Receita Financeira</i>	56.499	77.682	37%	56.499	77.682	37%
<i>Despesa Financeira</i>	(99.138)	(109.260)	10%	(108.629)	(118.231)	9%
Imposto de renda e contribuição social	(19.002)	(96.093)	406%	(19.002)	(96.093)	406%
Lucro (Prejuízo) do Período	231.329	224.048	-3%o	221.784	217.715	-2%o
EBITDA ajustado*	379.361	466.817	23%o	389.247	477.593	23%o
Margem EBITDA ajustada	72%o	77%o	+5 p.p.	74%o	79%o	+5 p.p.

*O EBITDA Ajustado é calculado semelhante ao EBITDA, desconsiderando a linha composta com efeitos não recorrentes "Outras Receitas e Despesas".

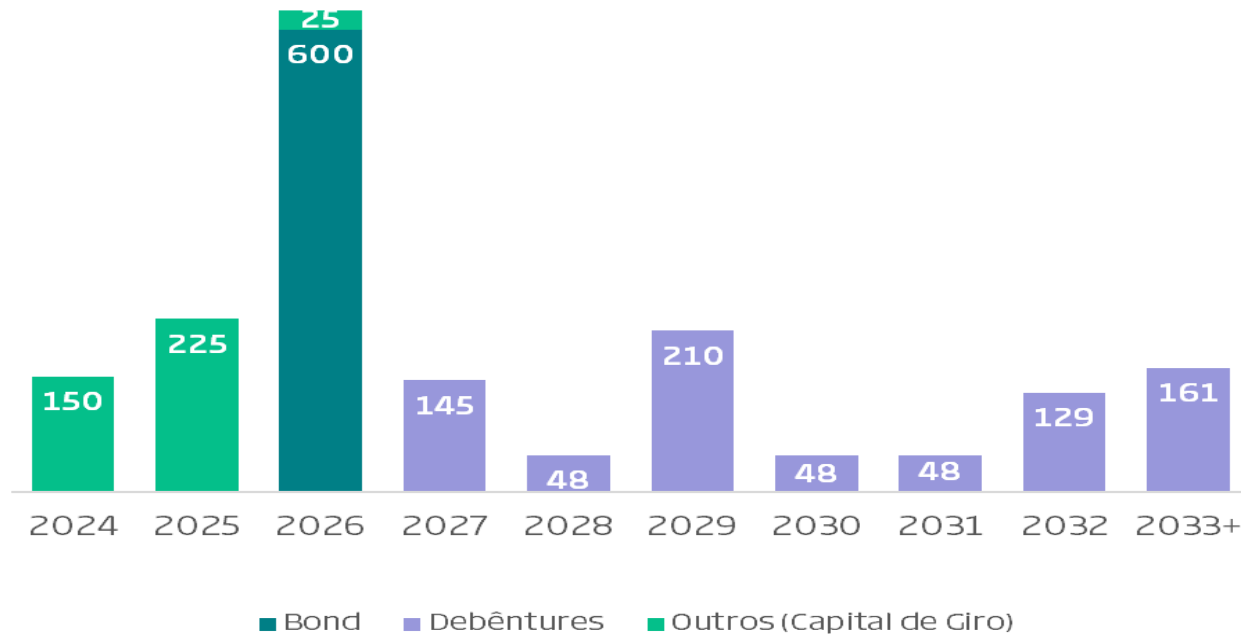
Duration (em anos)



Custo médio da dívida



Cronograma de amortização (US\$ MM)

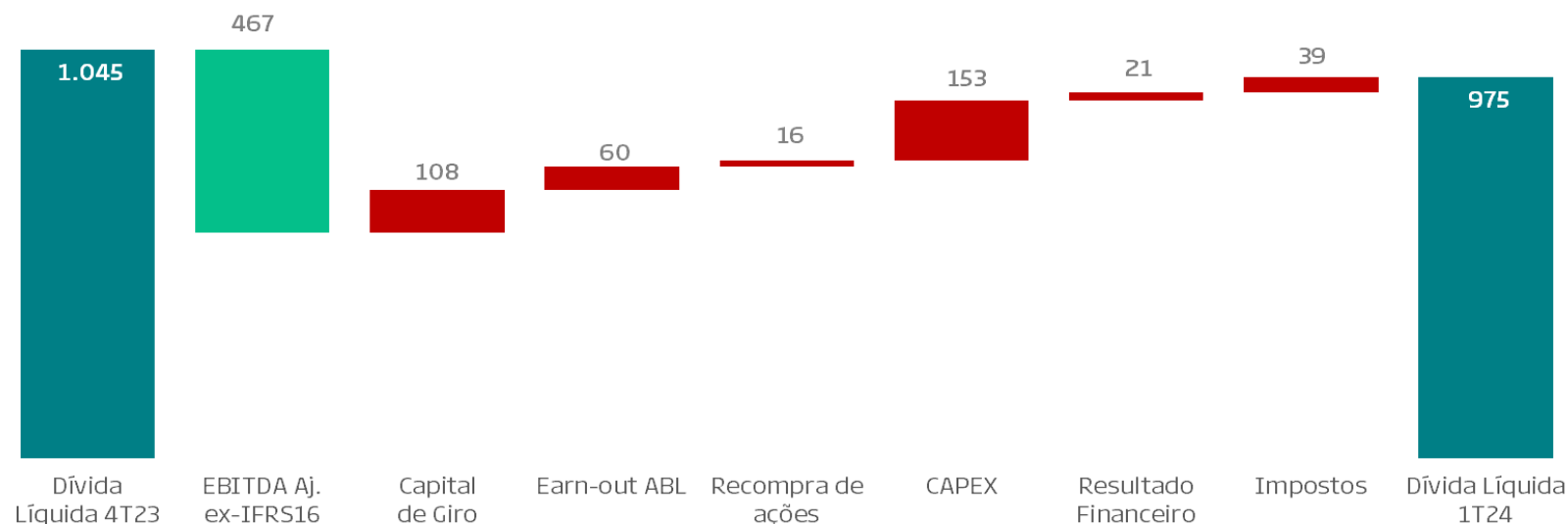


Amortização de dívidas com principal de US\$ 136 milhões e 2º emissão de debêntures de infraestrutura no valor total de R\$ 2 bilhões.



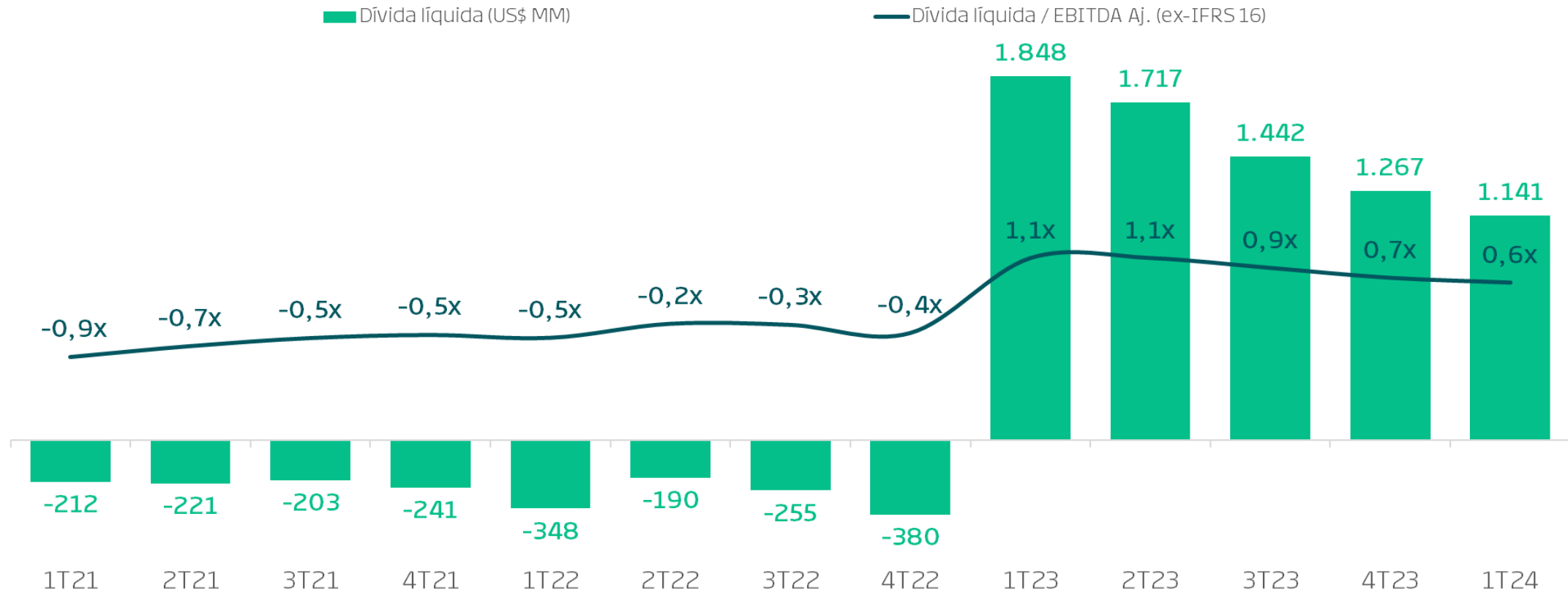
A PRIO mantém o custo e *duration* das dívidas em patamares competitivos.

Variação da Dívida Líquida (US\$ MM)



- Capital de giro: majoritariamente devido à redução de recebíveis, aumento de estoques e redução de fornecedores.
- Earn out Albacora Leste: pagamento de *earn out* após a confirmação do preço do petróleo em 2023.
- CAPEX: pagamento da embarcação Gênesis, compra de materiais majoritariamente para o desenvolvimento de Wahoo, bem como materiais para Albacora Leste e Frade.






Dívida Líquida (Cash) / EBITDA ajustado (US\$ MM)¹



¹No cálculo do indicador, foi considerado um possível *earn-out* de ABL no valor de US\$ 150 milhões.

- Redução de emissões:** média de emissões¹ relativas de 24 kgCO₂e/boe no 1T24², uma melhora de 7% comparado aos 26 kgCO₂e/boe no 1T23. O aumento na comparação com o 4T23 é explicado pela menor produção do 1T24.
- Segurança, saúde e bem-estar:** a Companhia promove diversas atividades e campanhas de forma a conscientizar a importância dos temas de segurança, saúde e bem-estar. Como a campanha dos princípios de segurança de forma a promover a disciplina operacional, contribuindo para uma cultura de trabalho seguro. No 1T24, a Companhia também realizou o 6º Campeonato interno de vôlei, além de promover o tradicional PRIO Trekking com trilhas ao redor do Rio de Janeiro, atividades de yoga ao ar livre.
- Patrocínios:** no 1T24, a Companhia seguiu promovendo projetos e iniciativas, através da sua assinatura I♥️PRIO, com intuito de compartilhar com a sociedade o seu crescimento. Assim, ao longo do trimestre, a Companhia promoveu a premiação I♥️PRIO do Humor, iniciou o patrocínio ao Instituto Vini Jr, apoiou a exposição Mundo Zira, uma homenagem ao cartunista Ziraldo, além de continuar com o suporte a diversos outros eventos.



-  Foco contínuo em segurança e a saúde dos nossos colaboradores e terceiros
-  Licenciamento Ambiental de Wahoo
-  Eficiência operacional de Albacora Leste
-  Campanha de Revitalização de Albacora Leste/Perfuração em Polvo
-  Prospecção de novas oportunidades de M&A

PRIO

Q&A



INVESTOR RELATIONS

☎ +55 21 3721 2129

✉ RI@PRIO3.COM.BR

🌐 RI.PRIO3.COM.BR