

PRIO

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS



4T22 & 2022

Teleconferência 4T22

2 de Março de 2022

Português

15h00 (BRA)

Inglês

13h00 (NYC)

Webinar: [clique aqui](#)

O link para o Webinar também está disponível no website de Relações com Investidores: ri.prio3.com.br

A teleconferência será realizada em português com tradução simultânea para inglês.



FRADE



WAHOO



TBMT



ALBACORA
LESTE



POLVO



Relações com Investidores

www.prio3.com.br

ri@prio3.com.br

+55 21 3721-2129

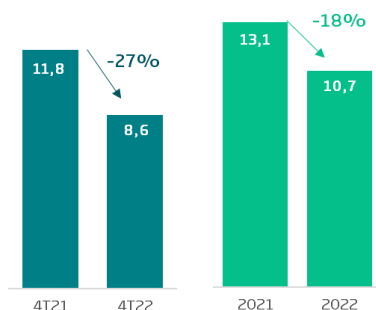
Rio de Janeiro, 1 de março de 2023 – A Petro Rio S.A. (“PRIO” ou “Companhia”) (B3: PRI03) apresenta seus resultados referentes ao quarto trimestre (“4T22”) e ano de 2022. As informações financeiras e operacionais descritas a seguir, exceto onde indicado o contrário, são apresentadas em bases consolidadas e em dólar americano (US\$) de acordo com os padrões internacionais de demonstrações contábeis (IFRS), e incluem as subsidiárias diretas da Companhia: Petro Rio O&G Exploração e Produção de Petróleo Ltda., Petro Rio Internacional S.A., PetroRioUSA Inc., e suas respectivas subsidiárias e filiais.

Informações sobre a ação		Evolução PRI03 x Ibovespa 12 meses	
Ticker (B3)		PRI03	
# Ações emitidas ex-tesouraria		843.893.615	
Market Cap (31/12/2022) ex-tesouraria	R\$	31.401.281.414	
Último preço (31/12/2022)	R\$	37,21	
Variação de preço - 12 meses		83%	
Média diária de negociação - 90 dias	R\$	437.693.597	

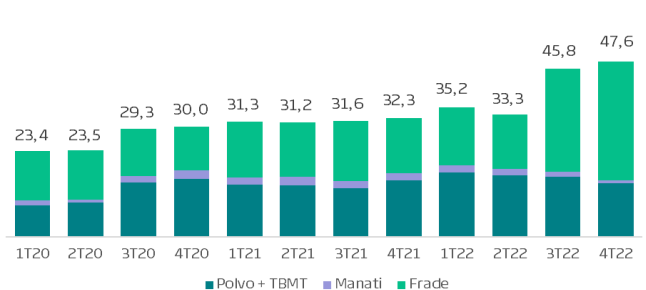
DESTAQUES DO ANO

- Receita líquida recorde de US\$ 1,2 bilhão (aumento de 54% vs.2021)
- Lucro líquido recorde (ex-IFRS 16) de US\$ 711 milhões (aumento de 193% vs. 2021)
- EBITDA ajustado (ex-IFRS 16) recorde de US\$ 900 milhões (aumento de 71% vs. 2021)
- Produção de 14,8 milhões de barris de óleo (média de 40,5 Mboepd)
- Lifting cost de US\$ 8,6 no 4T22, o menor já registrado
- Conclusão da bem-sucedida 1ª fase do Plano de Revitalização de Frade e início da 2ª fase
- Emissão de US\$ 370 milhões em Debêntures no mercado local
- Aquisição de Albacora Leste, da sonda Hunter Queen, de participação em Itaipu e incorporação da DOMMO
- Reação Offshore em parceria com o Instituto Reação e Todos na Luta com 240 pessoas treinadas e 81 contratados
- Elaboração do primeiro Relatório de Sustentabilidade da PRIO

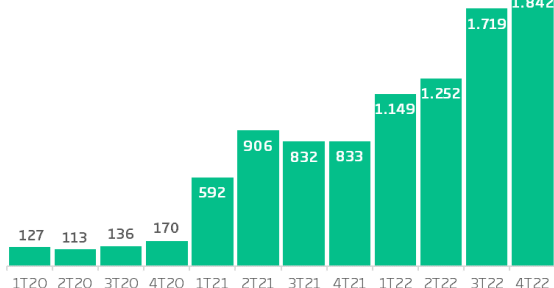
Lifting Cost (US\$/bbl)



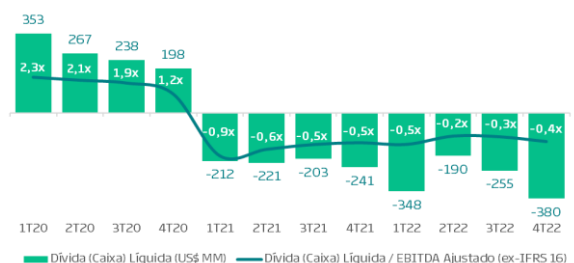
Produção (kbpd)



Posição de Caixa (US\$ MM)



Net Debt (Cash) / EBITDA ajustado



MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

O ano de 2022 foi marcado por conquistas importantes tanto no âmbito operacional quanto no âmbito de negócios. Agradecemos aos nossos colaboradores por toda a dedicação, que em mais um ano demonstraram excelência para atingir o sucesso nos ambiciosos projetos realizados em 2022.

O ano passado também foi um ano caracterizado por uma reestruturação global no mercado de petróleo, do ponto de vista logístico e geopolítico. Vimos forte volatilidade no preço do petróleo, que chegou a variar 68% entre o ponto mínimo e o máximo do ano, e um grande deslocamento nos descontos praticados nas vendas de petróleo. No cenário econômico mundial, vivenciamos um aumento global da inflação, que desencadeou em maiores taxas de juros, impactando o mercado de renda variável e captação de capital.

Mantivemos, tanto nas nossas operações como nos novos projetos, os mais altos padrões de segurança, zelando pelo meio ambiente e saúde dos nossos colaboradores. No final do ano, comemoramos a marca de mais de 4.300 dias sem acidentes com afastamento em nossos ativos, e conseguimos reduzir nossas emissões de CO2 em 15%.

Como já afirmamos no passado, é a nossa cultura, ao lado dos nossos colaboradores, que nos permite chegar cada vez mais longe. Assim, em 2022, também iniciamos um grande trabalho de conscientização da Cultura PRIO para que toda a Companhia possa refleti-la com mais assertividade. Consideramos fundamental que as histórias e aprendizados do passado sejam transmitidas para as novas gerações de colaboradores, uma vez que o conhecimento adquirido ao longo dos anos definiu quem a PRIO é hoje. Dentro da nossa Cultura PRIO, estabelecemos as energias fundamentais, que são Pessoas, Resultados, Inconformismo e Ousadia, além de virtudes que norteiam o nosso trabalho. Atualmente, a grande maioria dos nossos colaboradores são sócios da Companhia, através do programa de conversão de bônus em ações, o que demonstra a aderência à cultura PRIO.

Continuamos executando à risca a nossa estratégia de aquisição e revitalização de campos maduros, com busca incessante por maior eficiência operacional e menor custo de produção. Assim, ao somarmos nossa estratégia com os preços de petróleo realizados ao longo do ano, chegamos aos resultados recordes de produção, vendas, receita, EBITDA e lucro, ao mesmo tempo que diminuimos nosso *lifting cost* para US\$ 8,6 por barril, chegando ao mais baixo patamar da história da Companhia. Com a volatilidade na cotação do óleo vivenciada no ano, com variações que foram de US\$ 128/bbl no ponto máximo para US\$ 76/bbl no ponto mínimo, reafirmamos nosso princípio que um *lifting cost* baixo é a melhor estratégia de *hedge*.

A primeira fase do Plano de Revitalização de Frade, que nos trouxe resultados muito positivos, representou mais um marco operacional para a PRIO, com a primeira perfuração em águas profundas. Em julho, o primeiro poço perfurado, o ODP4, entrou em produção com 15 mil barris por dia, e foi executado com custo e tempo abaixo das nossas estimativas iniciais. Em seguida, executamos mais um poço produtor que entrou em produção com 3,5 mil barris por dia e outros dois poços injetores de água, também com custo e tempo de execução abaixo das estimativas originais.

Ainda em Frade, com o sucesso e o baixo custo e tempo de execução da primeira fase e já em posse dos equipamentos necessários, adiantamos a segunda fase, com mais dois poços produtores e um poço injetor, todos a serem entregues no primeiro trimestre de 2023. Após a finalização da segunda fase e com os dados coletados durante a execução, estamos estudando uma terceira fase no campo.

No âmbito dos novos negócios, concluímos a aquisição de Albacora Leste no primeiro trimestre de 2023, agregando uma produção de cerca de 30 mil barris de óleo por dia e mais de 240 milhões de barris de reserva provada, levando a PRIO a um novo patamar. A PRIO assumiu a operação do ativo após um minucioso programa de transição, garantindo a transferência de informações e conhecimento. Ao longo de 2022, mais de 100 colaboradores da PRIO embarcaram, conhecendo a rotina operacional e de segurança da unidade. Hoje, a PRIO está pronta para implementar seu modelo de gestão, sua cultura e os mais altos padrões de segurança no ativo, com capacidade técnica e operacional para assumir o campo, respeitando a regulamentação vigente e boas práticas da indústria.

Ao todo, a Companhia aumentou sua produção (considerando já a participação em Albacora Leste) em mais de 2 vezes entre os primeiros meses de 2022 e os primeiros meses de 2023, fruto do trabalho duro e persistência dos nossos colaboradores, que sempre zelam por atingir estes marcos com os mais altos padrões de segurança.

Ainda em 2022, incorporamos a Dommo, que detinha os direitos econômicos sobre 5% da receita dos campos de Polvo e Tubarão Martelo, adquirimos os 40% restantes do campo de Itaipu e também adquirimos a Hunter Queen, uma sonda semissubmersível de sexta geração, que vai nos trazer flexibilidade e um ainda maior controle de custos nas futuras campanhas de perfuração.

No ano, também foi negociada a alienação da participação não-operadora de 10% no campo de gás natural de Manati, que gerou um retorno de mais de 3,4 vezes o capital investido quando adquirimos essa participação, em 2017. Atualmente, nosso maior foco é a gestão dos nossos ativos operados, que compõem o cerne do nosso negócio.

Para financiar todas estas iniciativas, além da forte geração de caixa da Companhia, contamos com uma emissão de aproximadamente US\$ 400 milhões em debêntures locais, em condições melhores do que eram encontradas no mercado internacional na época. Realizamos um swap de moeda para transformar a dívida, que era em reais, para dólares, eliminando o risco cambial e adequando essa dívida às nossas receitas, custos e demais dívidas, todos dolarizados. Assim, alongamos o perfil de dívida da PRIO a custos competitivos, uma meta que continua para o futuro.

Respeitando a sociedade e o meio ambiente, demos início a um robusto trabalho de mensuração e certificação das nossas emissões de CO₂, que apresentaram redução de 31,4 kgCO₂/bbl em 2021 para 26,8 kgCO₂/bbl em 2022, um decréscimo de aproximadamente 15%. Junto a esse trabalho, esperamos divulgar em breve o nosso primeiro Relatório de Sustentabilidade, apresentando ainda mais informações sobre emissões, uso de água, tratamento de resíduos e apresentando nossos projetos focados em meio ambiente e biodiversidade.

A nossa essência é traduzida pela busca incansável da eficiência e da segurança, e isso é refletido em nosso modelo de negócios, que busca a extensão da vida útil de campos maduros. Transformamos campos que seriam abandonados e deixariam de contribuir com a sociedade em campos que, através de estudos e investimentos, podem produzir por muito mais tempo, gerando mais empregos, impostos, tecnologia e desenvolvimento para a economia. Somente em 2022, investimos cerca de US\$ 250 milhões nos nossos campos, divididos entre o Plano de Revitalização de Frade, início do CAPEX do Wahoo, *workovers* no cluster de Polvo e Tubarão Martelo e reformas nas nossas sondas.

Tão importante quanto olhar para dentro da Companhia é olhar para fora e devolver à sociedade. Nossas iniciativas em 2022 continuaram focando em contribuições sociais, culturais, ambientais e esportivas, com escopos cada vez maiores e mais abrangentes. Os Institutos Reação e Todos na Luta, com nosso apoio, desenvolveram o programa Reação Offshore, capacitando 240 pessoas para o trabalho na indústria offshore. Também firmamos e mantivemos parcerias com a Orquestra Sinfônica Brasileira, que dá apoio a polos de educação musical na cidade do Rio de Janeiro, com aulas gratuitas de instrumentos musicais sinfônicos; o Favela Brass, programa de educação musical gratuita e de qualidade para crianças e jovens de escolas públicas do Rio de Janeiro e criamos o Time Paralímpico PRIO, projeto de patrocínio para montagem de um time Paralímpico com praticantes de destaque de diferentes modalidades esportivas. Seguimos também com o apoio a outros projetos, cujas informações podem ser visualizadas através dos QR Codes contidos no final deste documento.

Continuamos também incentivando programas voltados a engajar os nossos colaboradores em temas relacionados ao meio ambiente e responsabilidade social, como o Donation Matching, programa que promove ações voluntárias e de doação entre os colaboradores e teve mais de 6 mil pessoas alcançadas; a plantação da Floresta Corporativa da PRIO em parceria com a ONG Saving the Amazon; o projeto Hortas no Mar, iniciativa com o objetivo de sensibilizar o time sobre a importância da reconexão com a natureza; e a implementação de um programa de voluntariado focado em empreendedorismo e educação financeira, além das habituais atividades oferecidas no escopo do programa de saúde e bem-estar, que continuam a todo vapor.



Agradecemos aos nossos colaboradores, investidores, órgãos reguladores e à sociedade por nos apoiarem em nosso caminho até aqui, mas sabemos que ainda há muito trabalho pela frente. Com uma carteira robusta de projetos em nossas mãos, é preciso manter a disciplina operacional e financeira para transformar nossos sonhos em realidade. Para agregar ainda mais valor em 2023, pretendemos continuar desafiando convenções e experimentando novas abordagens, mantendo sempre a serenidade. Com essa mentalidade e o apoio de todos os envolvidos, estamos confiantes de que 2023 será promissor e repleto de possibilidades.

DESEMPENHO OPERACIONAL

	4T21	2021	1T22	2T22	3T22	4T22	2022	4T22 X 4T21	4T22 X 3T22	2022 X 2021
Brent Médio	\$ 79,66	\$ 72,19	\$ 97,90	\$ 111,70	\$ 97,70	\$ 88,63	\$ 99,04	11,3%	-9,3%	37,2%
Preço Médio Bruto de Venda	\$ 83,19	\$ 74,19	\$ 110,28	\$ 108,37	\$ 94,36	\$ 85,32	\$ 100,12	2,6%	-9,6%	34,9%
Tx Câmbio Média	5,59	5,14	5,00	5,11	5,25	5,26	5,17	-5,8%	0,3%	0,4%
Tx Câmbio Final	5,58	5,58	5,38	5,35	5,41	5,29	5,29	-5,3%	-2,4%	-5,3%
Offtakes (kbbbl)										
Campo de Frade (100%)	2.000	5.537	1.649	1.503	2.252	1.495	6.900	-25,3%	-33,6%	24,6%
Cluster Polvo e TBMT (95%) ¹	1.827	5.539	1.149	1.844	1.595	798	5.386	-56,3%	-50,0%	-2,8%
Total PRIO	3.827	11.076	2.798	3.347	3.847	2.293	12.286	-40,1%	-40,4%	10,9%
Produção (boepd)										
Campo de Frade (100%)	15.028	15.363	15.739	14.759	28.006	32.254	22.689	114,6%	15,2%	47,7%
Cluster Polvo e TBMT (95%) ¹	15.347	14.236	17.537	16.762	16.302	14.634	16.309	-4,6%	-10,2%	14,6%
Campo de Manati (10%)	1.924	2.017	1.913	1.783	1.458	733	1.472	-61,9%	-49,7%	-27,0%
Total PRIO	32.299	31.616	35.189	33.304	45.766	47.621	40.470	47,4%	4,1%	28,0%
Lifting Cost (US\$/bbl)										
PRIO	11,8	13,1	11,2	11,1	9,5	8,6	10,7	-27,2%	-9,2%	-18,5%

Dentre os principais destaques operacionais do ano, estão: (i) a produção, que atingiu média de 40,4 kbpd ao longo do ano e 47,6 kbpd durante o quarto trimestre, 47,4% e 28% maiores em comparação ao ano anterior, respectivamente; e (ii) o *lifting cost*, que, mais uma vez, alcançou o menor patamar já registrado, apresentando uma redução de 18% na comparação com ano anterior.

No trimestre, a PRIO realizou a venda de 2,3 milhões de barris, sendo dois em **Frade** e dois no **cluster Polvo e TBMT**, totalizando vendas de 12,3 milhões de barris no ano, com preço médio bruto de venda de US\$ 100,12, 35% acima do registrado em 2021, devido principalmente à alta da cotação do *Brent* e os custos reduzidos de comercialização no primeiro semestre do ano.

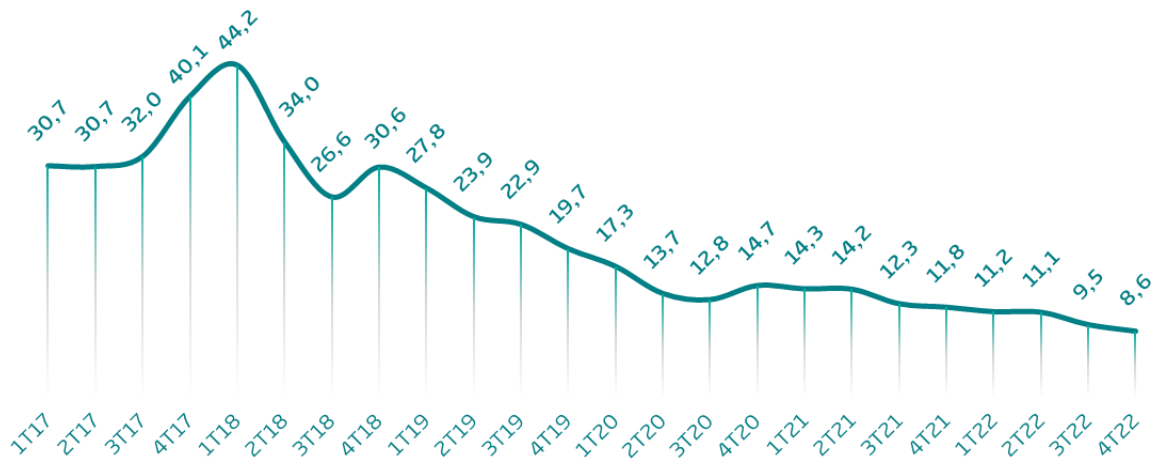
O volume produzido em **Frade** aumentou em 115% na comparação com o 4T21 e 48% na comparação com o ano anterior. O aumento é explicado, em sua maior parte, pelo início de produção do poço ODP4, fruto do Plano de Revitalização de **Frade**, que entrou em produção em julho e praticamente dobrou a produção do campo.

No **cluster Polvo e TBMT**, o volume produzido no ano foi 15% maior que o registrado no ano anterior, devido à alta eficiência operacional ao longo do ano. A queda de 15% no 4T22 em comparação com o 3T22 pode ser explicada por falhas nos poços TBMT-4H e TBMT-8H, em novembro e dezembro, respectivamente.

Desde o início do *turnaround* da Companhia, que consolidou sua estratégia de crescimento através da aquisição e desenvolvimento de ativos em produção, a PRIO trabalha para aumentar seus níveis de produção e racionalizar seus custos, mantendo sempre os níveis de excelência em responsabilidade ambiental, segurança e eficiência operacional. A PRIO acredita que a melhor proteção contra a volatilidade do *Brent* é a redução de seu *lifting cost* e esse continuará sendo um pilar dos atuais e futuros projetos. A Companhia apresenta, abaixo, a evolução do seu *lifting cost* desde o início de 2017.

Lifting Cost PRIO

(US\$/bbl)



O *lifting cost* do 4T22, o menor já registrado pela Companhia, representa uma queda de aproximadamente 27% quando comparado ao mesmo trimestre do ano anterior e 9% abaixo do 3T22. O resultado positivo se deve, principalmente, a ser o primeiro trimestre completo que conta com a produção resultante do Plano de Revitalização de **Frade**, que adicionou mais de 15 kbpd à produção do campo, dobrando a produção do campo sem acrescentar custos adicionais no OPEX do ativo. O Plano de Revitalização de **Frade** representa mais um marco operacional para a PRIO, que concluiu com sucesso sua primeira perfuração em águas profundas.

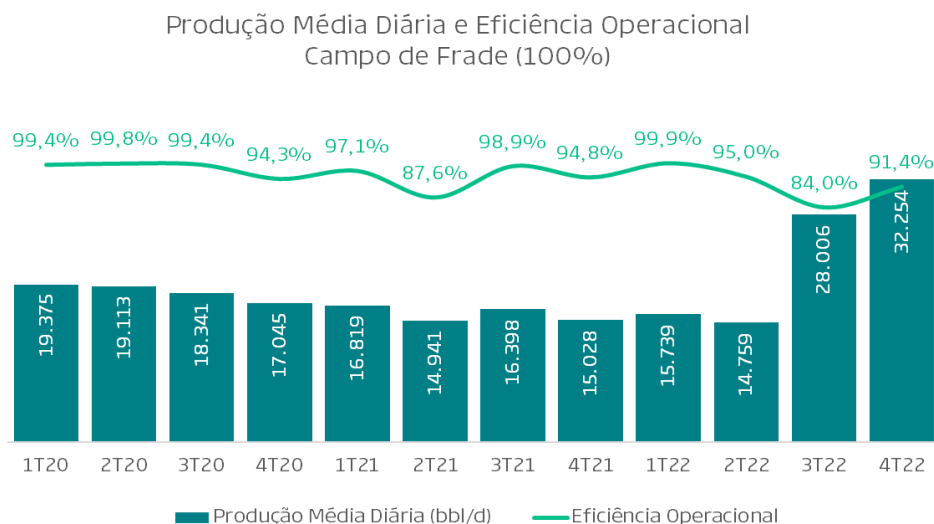


COMERCIALIZAÇÃO

No último trimestre do ano, a Companhia viu um crescimento expressivo no valor do desconto aplicado nas vendas de óleo (custos de comercialização), composto por dois fatores: (i) a qualidade do óleo em relação a densidade e nível de enxofre, e (ii) custo do frete para a entrega da carga ao comprador.

Tendo em vista o expressivo crescimento do custo de frete marítimo gerado principalmente pelo redesenho dos fluxos de comercialização do óleo russo, a Companhia decidiu vender um volume significativamente inferior à sua produção do trimestre. Por isso, a quantidade de barris vendidos no ano, apesar de ser 11% maior que no ano anterior, não reflete todo o potencial de vendas do ano. Para comportar grande parte do óleo produzido em dezembro, a PRIO contratou capacidade externa de estoque para 2 milhões de barris em US Virgin Islands, que serão comercializados ainda no primeiro trimestre de 2023, com condições de desconto melhores do que as apresentadas em dezembro, mas ainda consideradas fora do padrão pela Companhia.

A produção média do campo no trimestre foi de 32,2 kbpd, um aumento de 15% em relação ao trimestre anterior, em função do início de produção dos poços ODP4 e MUP3A, que por sua vez, apresentou uma falha prematura de completação, reduzindo um pouco os níveis normais de eficiência operacional média do campo. O gráfico abaixo ilustra o histórico da média de produção diária e a eficiência operacional dos últimos trimestres:



O poço ODP4, implementado em julho, tem produção de aproximadamente 15.000 barris de óleo por dia, bastante superior às previsões iniciais. Tendo em vista o sucesso da primeira fase do Plano de Revitalização de **Frade** tanto pela ótica da produção como pela ótica da otimização de custos, a PRIO decidiu antecipar a segunda fase do plano e iniciou, durante o quarto trimestre, a perfuração de mais 2 poços produtores com expectativa de conclusão ainda no primeiro trimestre e em seguida mais 1 poço injetor.

Além disso, após a finalização da segunda fase e com os dados coletados durante a execução, a PRIO estuda uma terceira fase do Plano de Revitalização do campo de **Frade**.

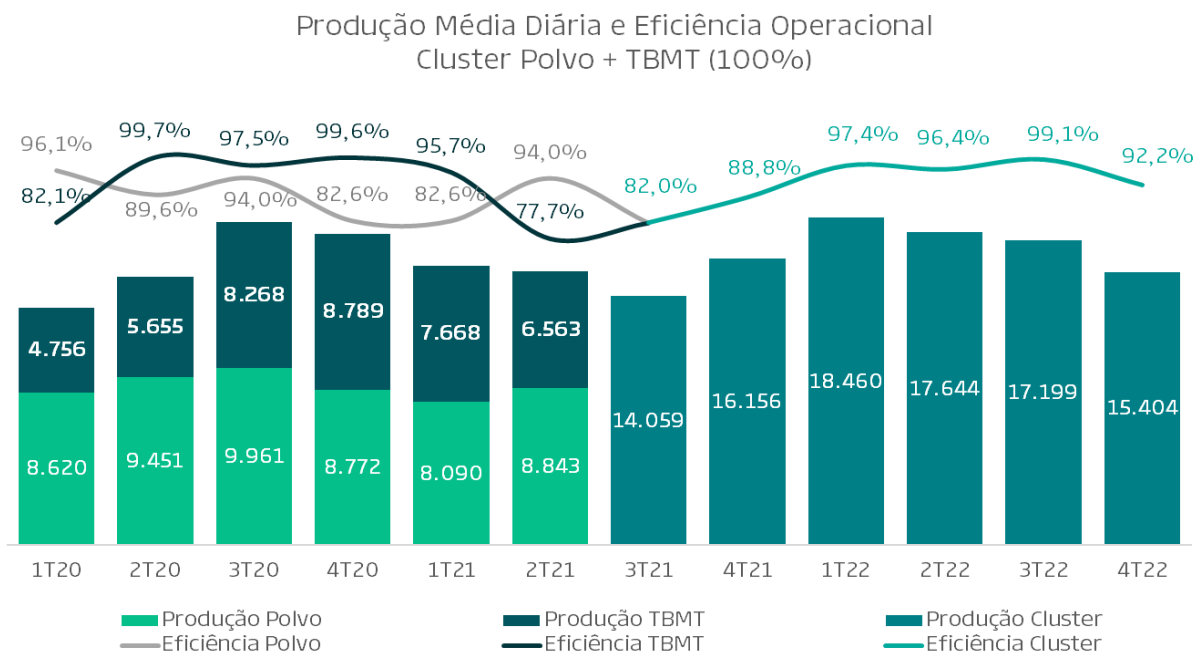
O Plano de Revitalização do Campo de **Frade** busca aumentar o fator de recuperação do ativo e atende às condições da ANP para a extensão da concessão até 2041, como divulgado na aprovação do Plano de Desenvolvimento do Campo pela ANP.



CLUSTER POLVO E TBMT

No 4T22, o *cluster Polvo e TBMT* apresentou média de produção diária 10% inferior à registrada no trimestre anterior, em consequência de interrupções em dois poços: (i) o poço TBMT-4H, que teve sua produção interrompida devido a uma falha na Bomba Centrífuga Submersa (BCS), que atualmente se encontra em processo de *workover*, e (ii) o poço TBMT-8H, que teve sua produção interrompida por uma falha elétrica no sistema *subsea*. Na comparação anual, o *cluster* apresentou média de produção 15% superior ao ano anterior, devido à alta eficiência operacional atingida nos três primeiros trimestres do ano.

A eficiência operacional do *cluster* no trimestre foi de aproximadamente 92%, em função das falhas nos poços mencionadas acima. O gráfico abaixo ilustra a produção e a eficiência dos campos desde 2020:



Em 9 de janeiro de 2023, a PRIO incorporou a Dommo Energia S.A. (“Dommo”), que detinha direito a 5% da receita do *cluster* de **Polvo** e **Tubarão Martelo**. A partir desta data, a PRIO passou a deter direito à 100% da receita do *cluster*.



Em 17 de junho e 8 de julho de 2021, a PRIO anunciou a conclusão das aquisições de participações de 35,7% e 28,6% no Campo de **Wahoo**, respectivamente.

Com as transações, a PRIO passou a deter 64,3% do Campo, e visa a criação de um segundo *cluster* de produção através da interligação (*tieback*) de **Wahoo** a **Frade** dando sequência a estratégia de otimização operacional dos seus ativos. O primeiro óleo de **Wahoo** está previsto para o início de 2024.

Wahoo, com descoberta de óleo em 2008 e teste de formação realizado em 2010, tem potencial para produzir aproximadamente 126 milhões de barris 1P (100% do campo), de acordo com o Relatório de Certificação de Reservas da DeGolyer & MacNaughton (“D&M”). A Companhia estimou uma produtividade média inicial de aproximadamente 10.000 barris por dia por poço e uma produção total que alcançará os 40.000 barris por dia, de acordo com os resultados do teste de formação realizado em poço exploratório.

O projeto base de **Wahoo** contempla a perfuração de quatro poços produtores e dois poços injetores, assim como a conexão desses poços ao *tieback* de 35km entre o campo e o FPSO **Valente**. O CAPEX estimado inicialmente do projeto como um todo é dividido em US\$ 300 milhões para o *tieback*, US\$ 310 milhões para a perfuração e completação dos poços, US\$ 150 milhões para equipamentos *subsea* e US\$ 40 milhões para adequações do FPSO **Valente** para o recebimento da produção do novo campo.

No dia 22 de dezembro de 2021, a PRIO protocolou a Declaração de Comercialidade da descoberta de **Wahoo** (localizada no Bloco C-M-101) e o Plano de Desenvolvimento em regime de operação exclusiva junto à ANP, que estão sob análise no momento.

Atualmente, a PRIO está focada em finalizar a aquisição de equipamentos necessários ao projeto, reforçar o diligenciamento dos processos de fabricação, importação e entrega, aprofundar as revisões técnicas das análises de escoamento e especificações do *tieback*, bem como em congelar as premissas do projeto para os escopos de poços, *topside* e *subsea*, de modo a cumprir o cronograma do primeiro óleo de **Wahoo** no primeiro semestre de 2024.

Por fim, os próximos passos do desenvolvimento de **Wahoo** são:

- 1) Aprovação do licenciamento ambiental para perfuração e produção do Campo de **Wahoo**;
- 2) Início da campanha de perfuração;
- 3) Início das atividades de preparação para lançamento e construção submarina;
- 4) Construção submarina de interligação entre o Campo de **Wahoo** e o FPSO **Valente**;
- 5) 1º Óleo de **Wahoo**.

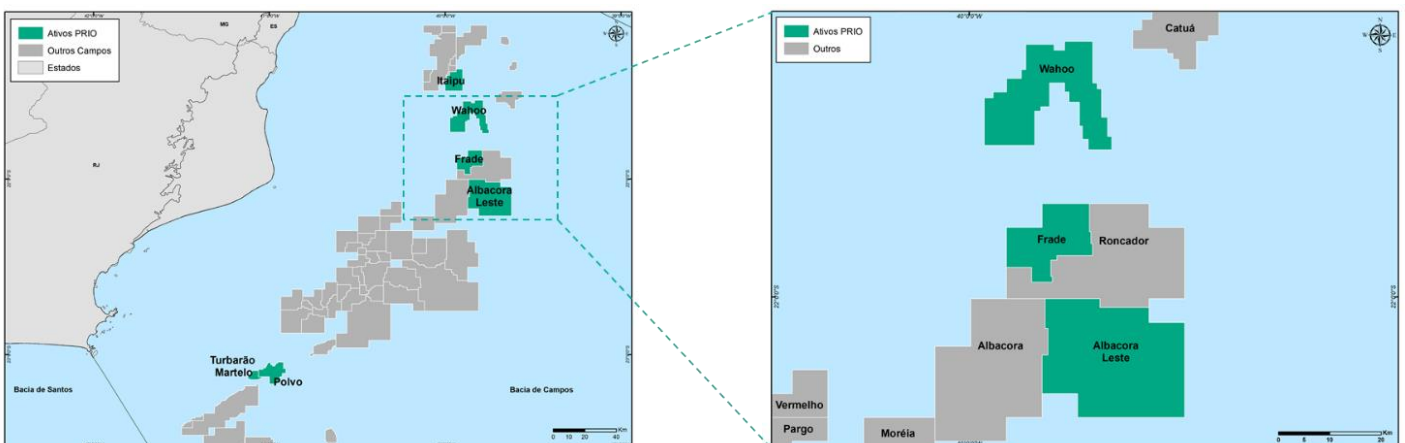


Em 28 de abril de 2022, a PRIO assinou Contrato de Compra e Venda com a Petróleo Brasileiro S.A. (“Petrobras”) para a aquisição de participação de 90% e operação do Campo de **Albacora Leste**. Em 26 de janeiro de 2023, após cumprimento das condições precedentes, a PRIO assumiu a operação do ativo, após um minucioso programa de transição realizado por uma equipe multidisciplinar formada por profissionais da operadora anterior e colaboradores da PRIO. Desde a assinatura da transação, 16 grupos de trabalho viabilizaram a transferência de informações e conhecimento. Nesse período, mais de 100 colaboradores da PRIO embarcaram, conhecendo a rotina operacional e de segurança da unidade.

A parcela fixa da transação foi de US\$ 1.951 milhões, sendo US\$ 293 milhões pagos na assinatura do contrato, em 28 de abril de 2022, e o remanescente pago na data do *closing*, corrigido pelos devidos ajustes de preço. Adicionalmente, poderá ser feito um pagamento adicional (earnout) de até US\$ 250 milhões, a depender das cotações futuras do petróleo tipo *brent*, conforme descrito no Fato Relevante de 28 de abril de 2022.

Albacora Leste fica localizado em lâmina d’água de 1.200 metros, no norte da Bacia de Campos, a 23 km do campo de **Frade**. Descoberto em 1986, o campo teve seu *first oil* em 1998 e atualmente conta com uma produção de aproximadamente 32 kbbl/d (média dos últimos 30 dias), sendo 27,2 kbbl/d líquidos para a PRIO, de API 19º e com baixo teor de enxofre, através de seus 10 poços produtores e 6 poços injetores em operação atualmente.

De acordo com a Certificação de Reservas, solicitada pela PRIO e elaborada pela DeGolyer & MacNaughton (“D&M”), na data base de outubro de 2022, o campo possuía uma reserva economicamente recuperável 1P de aproximadamente 280 milhões de barris, sendo, líquido para a PRIO, uma reserva superior a 240 milhões de barris, com previsão de abandono posterior a 2050. As estimativas consideram uma cotação de longo prazo de US\$ 60 por barril de petróleo.



CAMPO DE GÁS NATURAL DE MANATI

O volume de gás líquido vendido no 4T22 foi de 733 boepd, 62% abaixo do registrado no mesmo trimestre de 2021 e 50% que no 3T22. A produção menor se deve à venda da participação da PRIO no ativo, que teve seu *effective date* em 01 de dezembro de 2022. O custo de operação, composto por custos diretos excluindo a depreciação, foi de US\$ 726 mil no 4T22, referentes aos meses de outubro e novembro.

Em 3 de novembro de 2022, a PRIO anunciou assinatura de contrato com a Gas Bridge Storage S.A. para a venda de sua participação de 10% no Campo de **Manati**. O valor total da transação é de R\$ 124 milhões, sendo 10% pago na assinatura, e o restante na conclusão da operação. A conclusão está sujeita às condições precedentes usuais, como aprovação pelo CADE e pela ANP. Ao contrário da transação anterior, assinada em 05/11/2020 e que não foi concluída, esta não depende de nenhuma transação da contraparte com outros consorciados. A data efetiva da transação foi em 1 de dezembro de 2022. Até a conclusão da transação, a PRIO continuará recebendo receita e contribuindo com os custos do ativo, valores que serão utilizados como ajuste de preço no pagamento final no *closing*.

A participação no Campo de **Manati** foi adquirida em 2017 por R\$ 140 milhões, gerou R\$ 350 milhões de caixa até o presente momento e na conclusão da transação terá retornado 3,4 vezes o capital investido.

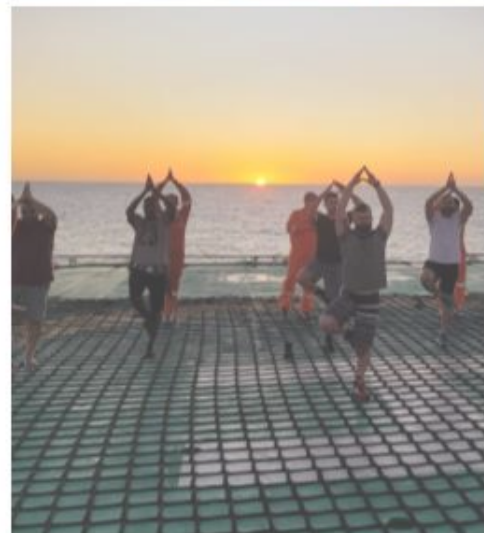
Este movimento faz parte da estratégia de geração de valor da Companhia através de uma gestão dinâmica de seu portfólio de ativos, e reforça o foco da PRIO nos ativos operados que compõem o cerne do seu negócio.



Em 2022 a PRIO deu um importante passo em sua jornada de sustentabilidade e iniciou uma estruturação em prol da agenda ESG. Com total envolvimento da alta liderança e em parceria com a NINT, maior empresa de consultoria em ESG na América Latina, a PRIO realizou um diagnóstico das suas práticas ESG e um estudo de percepção com os diferentes *stakeholders* que levaram a um profundo entendimento do momento ESG atual da companhia, do posicionamento de seus pares, tendências, riscos e oportunidades de mercado.

A companhia também definiu uma matriz de materialidade, de acordo com *frameworks* reconhecidos, como o GRI e SASB, e passou por uma avaliação de maturidade nesses temas materiais, o que permitiu a definição de um plano de ação para continuar no aprimoramento contínuo da jornada ESG da PRIO. Algumas das ações desse plano já foram executadas, como o inventário de emissões de carbono elaborado em 2022 em conjunto com a Witt O'Brien's e certificado posteriormente pela KPMG.

Os temas materiais foram identificados e integrados de forma transversal ao modelo de negócio, conduzindo a PRIO a um novo processo de definição e desenvolvimento que guiará a estratégia e a comunicação da empresa para o próximo ciclo de relato. A Companhia se pauta no equilíbrio e transparência das informações dessa publicação como forma de evoluir perante o desempenho dos seus temas materiais prioritários. O resultado desse estudo será apresentado no Relatório de Sustentabilidade da PRIO.



O ano de 2022 também foi importante pelo resultado positivo do projeto Reação Offshore, dos Institutos Reação e Todos na Luta, em parceria com o SENAI, que ao longo de 04 meses capacitou 240 pessoas que tiveram treinamentos sobre Mecânica, Elétrica, QSMS e demais temas relevantes ao trabalho *offshore*, além de conteúdo socioemocional ao longo de todo o programa. Ao final dos treinamentos, 81 pessoas foram contratadas pela PRIO para trabalhar em posições de base no *offshore*.

Ainda no âmbito social, acreditando no poder de retornar para a sociedade, a Companhia apoia diversos projetos como a Casa Irmã Dulce, a Orquestra Neojiba, o projeto Favela Brass e a restauração do Hospital Umberto Primo, além do Instituto Todos na Luta, uma ONG que leva o ensino das aulas de boxe para crianças e jovens em situação de vulnerabilidade, reforçando a crença da PRIO no poder transformacional da educação e do esporte na formação de futuros profissionais.

Internamente, a PRIO segue encorajando seus colaboradores a participarem de seu extenso programa de Saúde e Bem-Estar, reforçando, a cada trimestre, a oferta de atividades, como participação em corridas de rua (Circuito das Estações, Corrida Juntos), PRIO Trekking (caminhadas em grupos nas trilhas naturais do Rio de Janeiro), sessões de alongamento e fisioterapia, aulas de meditação e yoga e sessões de shiatsu (tanto no escritório quanto nas plataformas), melhorias nas instalações de bem-estar *offshore*, além do programa de telenutrição e psicologia online.



Colaboradores contratados pelo Reação Offshore embarcados no FPSO P-50

DESEMPENHO FINANCEIRO

A PRIO apresenta abaixo o desempenho financeiro com e sem o impacto das mudanças no IFRS 16, e representações dos lançamentos contábeis não-caixa e não recorrentes e seus impactos nas demonstrações quando ilustradas em dólares.

Resultados do Período

(Em milhares de US\$)

	Ex-IFRS 16			Acumulado - Ex-IFRS16			Acumulado - Inclui IFRS 16		
	4T21	4T22	Δ	2021	2022	Δ	2021	2022	Δ
Receita Total	318.352	184.492	-42%	810.882	1.249.659	54%	810.882	1.249.659	54%
<i>Despesa de Comercialização</i>	-	(9.795)	n/a	-	(9.795)	n/a	-	(9.795)	n/a
Receita Total - FOB	318.352	174.697	-45%	810.882	1.239.864	53%	810.882	1.239.864	53%
Custos de Produto Vendido	(62.414)	(30.595)	-51%	(187.258)	(191.544)	2%	(148.217)	(168.902)	14%
Royalties	(22.748)	(15.098)	-34%	(59.376)	(97.188)	64%	(59.376)	(97.188)	64%
Resultado das Operações	233.190	129.004	-45%	564.248	951.133	69%	603.289	973.775	61%
Despesas gerais e administrativas	(11.984)	(12.204)	2%	(38.847)	(50.888)	31%	(37.780)	(49.385)	31%
Outras receitas (despesas) operacionais	(1.593)	51.885	n/a	(12.075)	26.885	n/a	(12.075)	26.885	n/a
EBITDA	219.613	168.685	-23%	513.325	927.129	81%	553.434	951.275	72%
Margem EBITDA	69%	97%	+28 p.p.	63%	74%	+11 p.p.	68%	77%	+9 p.p.
Depreciação e amortização	(48.643)	(25.165)	-48%	(135.585)	(129.892)	-4%	(163.099)	(145.355)	-11%
Resultado financeiro	(22.636)	(1.445)	-94%	(102.796)	(40.040)	-61%	(114.453)	(44.007)	-62%
<i>Receita Financeira</i>	<i>27.887</i>	<i>(6.734)</i>	<i>n/a</i>	<i>177.477</i>	<i>176.741</i>	<i>0%</i>	<i>177.477</i>	<i>176.741</i>	<i>0%</i>
<i>Despesa Financeira</i>	<i>(50.523)</i>	<i>5.289</i>	<i>n/a</i>	<i>(280.273)</i>	<i>(216.781)</i>	<i>-23%</i>	<i>(291.930)</i>	<i>(220.748)</i>	<i>-24%</i>
Imposto de renda e contribuição social	11.761	47.745	306%	(32.068)	(45.656)	42%	(32.068)	(45.656)	42%
Lucro (Prejuízo) do Período	160.095	189.819	19%	242.877	711.542	193%	243.814	716.257	194%
	4T21	4T22	Δ	2021	2022	Δ	2021	2022	Δ
EBITDA ajustado*	221.206	116.801	-47%	525.401	900.244	71%	565.509	924.389	63%
Margem EBITDA ajustada	69%	67%	-2 p.p.	65%	73%	+8 p.p.	70%	75%	+5 p.p.

*O EBITDA Ajustado é calculado semelhante ao EBITDA, desconsiderando a linha composta com efeitos não recorrentes "Outras Receitas e Despesas".

**Para efeito comparativo, os resultados anteriores à 1 de janeiro de 2022, quando a Moeda Funcional da Companhia foi substituída pelo dólar americano, foram convertidos através da média do câmbio trimestral.

	4T22	PRIO	Dommo
Quantidade vendida - MMbbl	2.336	2.233	103
Receita Total	174.697	163.678	7.367
Custos de produto vendido	(30.595)	(22.661)	(7.093)
Royalties	(15.098)	(14.839)	-
Resultado das Operações	129.004	126.178	274
G&G e G&A	(12.204)	(12.204)	-
Margem EBITDA ajustada	67%	70%	4%

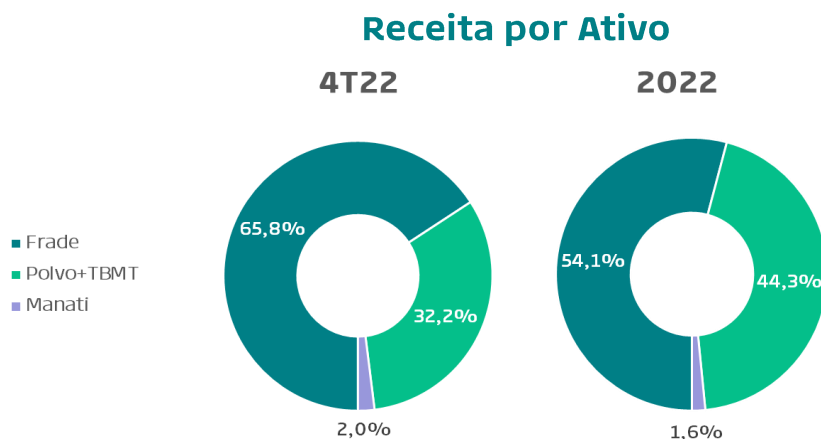
*A tabela acima mostra o resultado da PRIO excluindo os efeitos da compra de óleo para revenda da Dommo, uma vez que esta possui 20% de participação no Campo de Tubarão Martelo e o acordo financeiro entre a PRIO e a Dommo determina que a PRIO tem direito à 95% da receita do cluster.

Estoque de óleo	4T21	3T22	4T22	4T22 X 4T21	4T22 X 3T22
Saldo em barris (kbbbl)	1.287	970	3.109	141,6%	220,5%
Campo de Frade	687	287	675	-1,7%	135,2%
Cluster Polvo e TBMT	600	683	439	-26,8%	-35,7%
Estocagem em US Virgin Islands	-	-	1.995	n/a	n/a
Custo do Estoque (US\$ mil)	189.477	27.741	344.727	81,9%	1142,7%
Campo de Frade	79.852	7.666	44.570	-44,2%	481,4%
Cluster Polvo e TBMT	109.625	20.075	72.387	-34,0%	260,6%
Estocagem em US Virgin Islands	-	-	227.770	n/a	n/a

No ano, o principal fator que impactou o desempenho financeiro da PRIO foi o aumento da receita, reflexo do aumento na produção e nas vendas, e da alta do preço do *Brent*, que cresceu 37% na comparação das médias anuais. Assim, a PRIO registrou no ano uma receita líquida de US\$ 1,2 bilhão, representando um aumento de 54%, e um EBITDA Ajustado (ex-IFRS-16) de US\$ 900 milhões, 71% maior, ambos refletindo o crescimento de preço e *offtakes*.

No trimestre, a PRIO registrou receita 42% menor que no 4T21, devido ao impacto da menor quantidade de barris vendidos no 4T22 e da queda de 9% no preço do *brent* em comparação com o trimestre anterior. A quantidade de barris vendidos foi afetada por um aumento no custo de frete marítimo gerado principalmente pela imposição do "*price cap*" sobre o óleo russo. Por isso, em dezembro, a Companhia decidiu vender um volume significativamente inferior à sua produção e contratou capacidade externa de estoque para 2 milhões de barris em US Virgin Islands, que foram vendidos no primeiro trimestre de 2023.

Analisando a receita trimestral, o campo de **Frade** e o *cluster* de **Polvo e TBMT** foram responsáveis por 66% e 32% da receita total da Companhia, respectivamente, e o ativo de gás natural **Manati**, por sua vez, contribuiu com receita líquida que representa 2% do total, referente à participação de 10% da PRIO no consórcio de gás natural. Na receita anual, o campo de **Frade** contribuiu em 54% e o *cluster* de **Polvo e TBMT** contribuiu em 44%, enquanto **Manati** contribuiu em 1,6% da receita total da Companhia. No gráfico abaixo, pode ser verificada a representatividade de cada ativo no total da receita líquida da Companhia:



Os Custos dos Produtos Vendidos (“CPV”) somaram US\$ 192 milhões no ano, em linha com o registrado no ano anterior mesmo com um volume maior de vendas no ano, demonstrando uma redução no custo unitário de produção. No trimestre, o CPV ficou 51% menor que no 4T21, devido ao menor volume de barris vendidos.

A Companhia reconheceu no ano um Resultado Operacional (ex-IFRS 16) de US\$ 961 milhões, 70% superior ao registrado no ano anterior, em função das maiores receitas de **Frade** e **Polvo e TBMT**, devido ao aumento do preço do petróleo e incremento na produção e nas vendas. Na comparação trimestral, o resultado 40% inferior reflete a redução da receita do trimestre, impactada pela menor quantidade de *offtakes*.

As despesas gerais e administrativas, que incluem gastos com M&A, pessoal, projetos, geologia e geofísica, ficaram em linha com o registrado no 4T21 e acumularam aumento de 31% na comparação anual, somando US\$ 51 milhões, devido a aumento de despesas com pessoal, patrocínios de projetos sociais e ampliação do escritório.

A linha de outras receitas e despesas operacionais somou US\$ 51 milhões no trimestre, impactada positivamente pela redução da provisão de abandono de **Frade** devido ao aumento da vida útil do campo, efeito do Plano de

Revitalização de **Frade**. No resultado anual, tal linha somou US\$ 27 milhões, impactada negativamente no segundo trimestre por despesas com devolução do Bloco Ceará.

A Companhia registrou EBITDA ajustado anual (ex-IFRS 16) de US\$ 900 milhões, 71% superior frente ao do ano anterior, que foi impulsionado pelo expressivo crescimento do Resultado Operacional. Na comparação trimestral, tal indicador resultou em uma redução de 47%, reflexo do menor resultado operacional do período.

O resultado financeiro (ex-IFRS 16) da Companhia foi negativo em US\$ 40 milhões vs. 103 milhões negativos registrados no ano anterior, impactado negativamente por juros sob empréstimos e financiamentos.

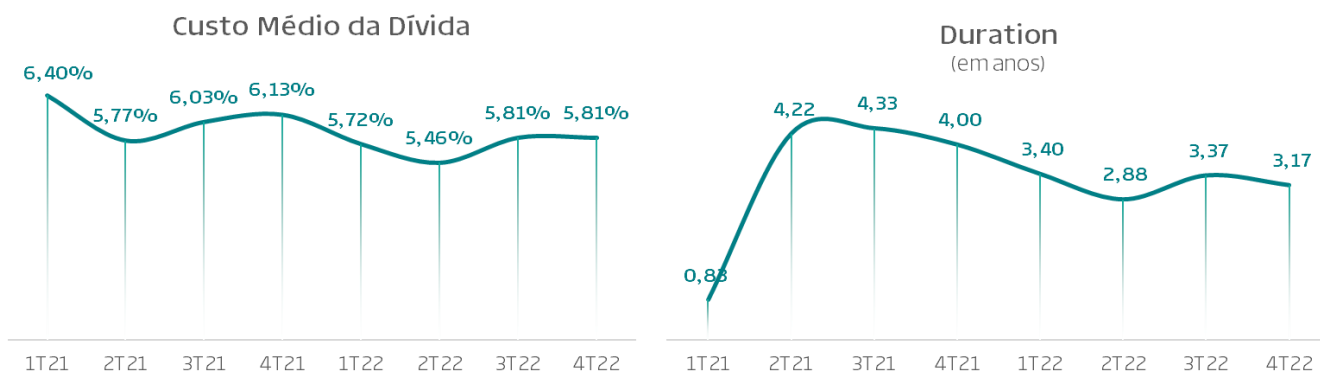
O lucro líquido (ex-IFRS 16) do ano foi positivo em US\$ 711 milhões, um aumento de 193% versus o registrado no ano anterior, impulsionado pela maior quantidade de produção, vendas e preço do *brent* no ano. No trimestre, a despeito da redução na receita, a Companhia registrou lucro 19% superior ao 4T21, fortemente impactado pelo imposto diferido, no qual foram reconhecidos créditos de prejuízos fiscais com base nas novas curvas de produção, uma vez que o campo de **Frade** está produzindo além das expectativas.



CAIXA, DÍVIDA E FINANCIAMENTOS

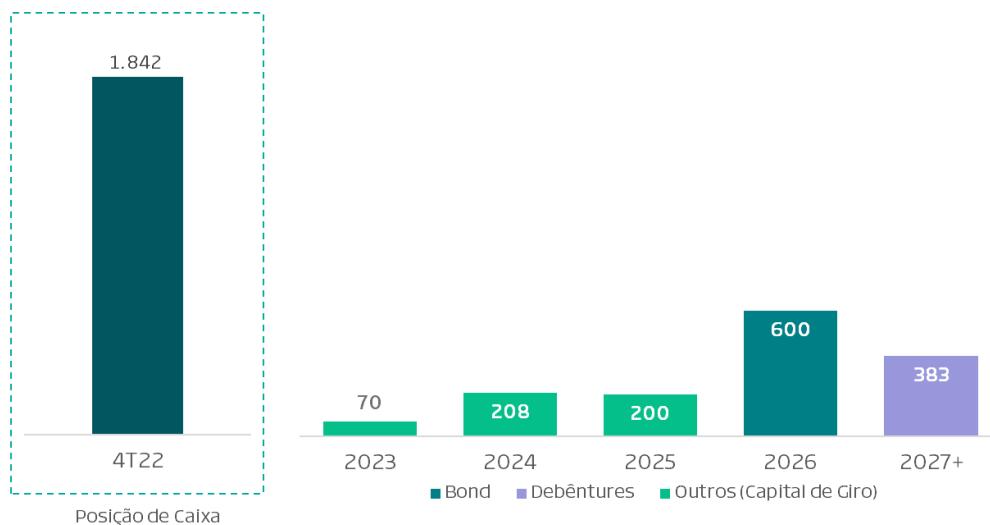
A PRIO vem, consistentemente, monitorando sua liquidez e seu grau de alavancagem. No ano de 2022, a Companhia emitiu uma debênture no valor de R\$ 2 bilhões (US\$ 370 milhões) com *duration* média ponderada de 5,5 anos e custo médio dolarizado de 6,8%, além de oito novas dívidas de capital de giro, no valor total de US\$ 478 milhões. O objetivo de captar a debênture e dívidas de capital de giro é de chegar a uma posição de maior liquidez, frente aos investimentos necessários para o Plano de Redesenvolvimento de **Frade**, o desenvolvimento de **Wahoo**, à aquisição de **Albacora Leste** e de potenciais novos ativos.

A PRIO continua buscando reforçar a posição de caixa e robustez de sua estrutura de capital. As dívidas emitidas ao longo de 2022 ajudaram a aumentar a *duration* média da dívida, enquanto mantêm o custo médio da dívida em patamares adequados para os futuros projetos da Companhia. Essa estratégia de planejamento financeiro deixa a Companhia mais preparada para o crescimento inorgânico, um importante pilar de crescimento. Assim, a Companhia continua reforçando a posição de caixa para seus investimentos futuros.



Cronograma de amortização

(em US\$ MM)



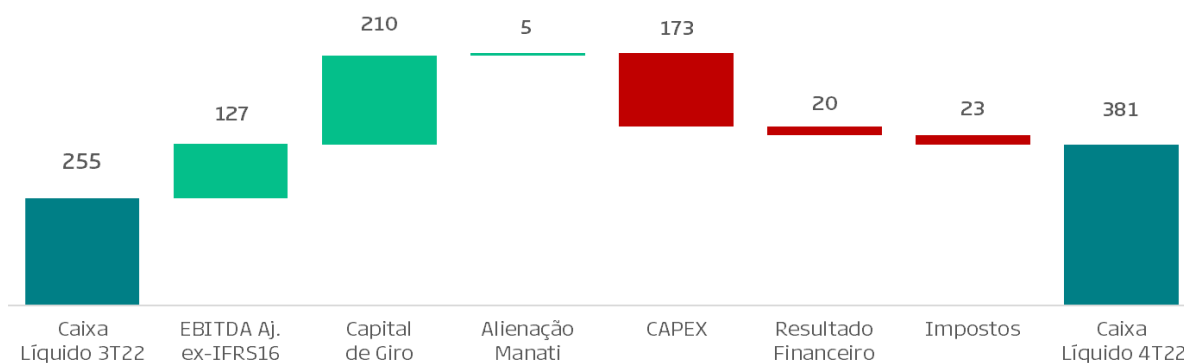
CAIXA LÍQUIDO E ALAVANCAGEM

No quarto trimestre de 2022, a posição de caixa líquido da PRIO aumentou em US\$ 125 milhões, impactado pelas seguintes variações:

- Capital de Giro referente a redução de recebíveis, aumento de fornecedores, redução de consumíveis e aumento em adiantamentos para a operação.
- CAPEX: gastos com o Plano de Revitalização de **Frade**, *workover* no *cluster Polvo e TBMT* e adiantamentos para **Wahoo**.

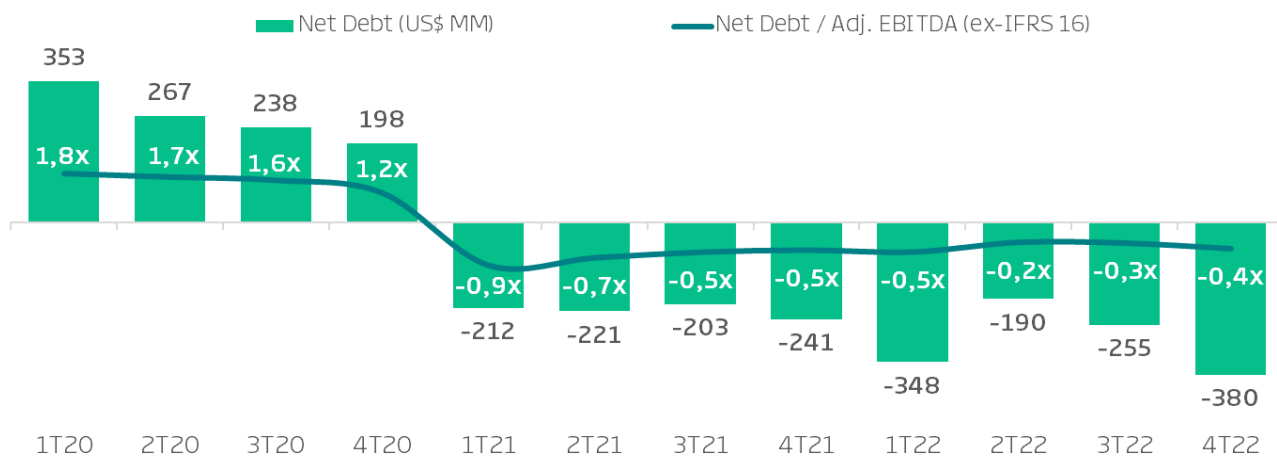
Variação do Caixa Líquido

(US\$ MM)



Net Debt (Cash) / EBITDA ajustado (ex-IFRS 16)

(em US\$ MM)



ANEXO 1

IFRS 16

Em 1º de janeiro de 2019 a Companhia incorporou a mudança de regra do IFRS 16. A mudança unifica o tratamento de arrendamentos operacionais e financeiros, impactando significativamente o balanço da Companhia, principalmente através do fretamento das embarcações de apoio utilizadas nas operações, que representa o maior contrato de arrendamento:

Ativos de direito de uso	Saldo
Embarcações de Apoio	1.065.300
Helicópteros	190.089
Edificações/Bases de Apoio	104.532
Equipamentos	111.051
Total	1.470.973

Conforme anunciado no dia 2 de fevereiro de 2020, a Companhia adquiriu o FPSO **Bravo**, que é utilizado no sistema de produção do Campo de **Polvo** e **Tubarão Martelo**, no lugar do FPSO que era afretado e utilizado antes do projeto do *tieback* entre os dois campos ser concluído. Os contratos em dólar vigentes desde o início foram descontados com taxas de 5,63% a.a., recalculados para 5,90% a.a. quando do aumento da vida útil do Campo de **Polvo**. Os contratos em reais são descontados pela taxa de 10% a.a. Para um contrato em dólar de embarcação que entrou em 2020, em dólar, a taxa de desconto utilizada foi de 8,95% a.a., e para dois contratos que entraram no primeiro trimestre de 2022, ambos em dólar, a taxa utilizada foi a de 4,45% a.a., média dos empréstimos contratados no período.

	Ativo	Passivo
Saldo em 31 de dezembro de 2020	369.836	(626.100)
Adições/reversões	181.835	(81.543)
Atualização cambial	-	(35.464)
Atualização monetária	-	(45.000)
Pagamentos efetuados	-	194.735
Amortização	(125.804)	-
Saldo em 31 de dezembro de 2021	425.867	(593.372)
Adições/reversões	1.099.323	(1.022.892)
Atualização cambial	-	49.225
Atualização monetária	-	(56.957)
Pagamentos efetuados	-	122.620
Amortização	(93.615)	-
Ajuste de conversão	39.398	17
Saldo em 31 de dezembro de 2022	1.470.973	(1.501.358)
Circulante	-	(64.547)
Não Circulante	1.470.973	(1.436.811)

*Fator de conversão: câmbio de fechamento os períodos para os saldos e média do período para as movimentações

Maiores detalhes podem ser encontrados nas notas explicativas 19 das Demonstrações Financeiras de 2022.

BALANÇO PATRIMONIAL

(Em milhares de US\$)

ATIVO	Dez/21	Dez/22
Caixa e equivalentes de caixa	173.942	1.842.375
Títulos e Valores Mobiliários	659.472	-
Contas a receber	163.970	34.532
Estoque de Óleo	33.953	66.069
Estoque de Consumíveis	5.028	20.833
Instrumentos financeiros Derivativos	6.274	-
Tributos a recuperar	15.382	14.568
Adiantamentos a fornecedores	15.055	35.723
Adiantamentos a parceiros	5.952	3.743
Despesas antecipadas	1.749	2.072
Outros créditos	92	61
Total Ativo Circulante	1.080.869	2.019.975
Ativo disponível para venda	13.351	11.858
	1.094.220	2.031.833
Adiantamentos a Fornecedores	-	-
Depósitos e cauções	1.908	2.016
Tributos a recuperar	1.534	5.160
Tributos diferidos	67.858	132.640
Direito de Uso (Leasing CPC 06.R2/IFRS 16)	76.313	305.393
Imobilizado	635.973	893.970
Intangível	312.217	543.548
Total Não circulante	1.095.802	1.882.728
Total do Ativo	2.190.022	3.914.561

PASSIVO	Dez/21	Dez/22
Fornecedores	52.362	110.767
Obrigações trabalhistas	23.560	26.449
Tributos e contribuições sociais	32.914	30.418
Instrumentos financeiros Derivativos	-	-
Debêntures com Swap	-	7.765
Empréstimos e financiamentos	99	75.370
Encargos Contratuais (Leasing CPC06.R2/IFRS 16)	18.978	10.067
Contas a pagar - Aquisição Wahoo	67.500	-
Outras obrigações	-	8.324
Total Passivo Circulante	195.412	269.160
Passivos mantidos para venda	(807)	(2.519)
	194.606	266.641
Fornecedores	72	288
Empréstimos e financiamentos	592.665	1.005.828
Debêntures com swap	-	373.768
Marcação a mercado - swap	-	17.117
Provisão para abandono de instalações	124.055	51.367
Provisão para contingências	4.889	4.475
Encargos Contratuais (Leasing CPC06.R2/IFRS 16)	87.352	298.846
Outras obrigações	65	373
Total Não circulante	809.098	1.752.061
Participações minoritárias	-	-
Capital Social Realizado	950.389	953.380
Reservas de Capital	62.519	68.214
Reserva de Lucro	45.763	45.763
Outros resultados abrangentes	127.648	112.244
Resultado acumulado do período	-	716.257
Total Patrimônio líquido	1.186.318	1.895.858
Total do Passivo	2.190.022	3.914.560

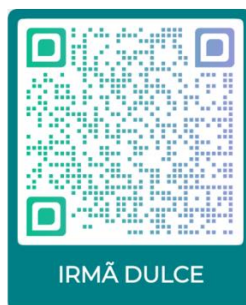
DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADO
(Em milhares de US\$)

	2021	2022
Receita Total	810.882	1.249.659
Custos de Produto Vendido	(148.217)	(168.902)
Depreciação e amortização	(163.099)	(145.355)
Royalties	(59.376)	(97.188)
Resultado Bruto	440.190	838.215
Receitas (despesas) operacionais	(49.856)	(32.295)
Geologia e geofísica	(2.103)	(2.901)
Despesas com pessoal	(21.250)	(23.248)
Despesas gerais e administrativas	(4.599)	(9.094)
Despesas com serviços de terceiros	(8.785)	(11.864)
Impostos e taxas	(1.043)	(2.279)
Outras receitas (despesas) operacionais	(12.075)	17.090
Resultado financeiro	(114.453)	(44.007)
<i>Receita Financeira</i>	177.477	176.741
<i>Despesa Financeira</i>	(291.930)	(220.748)
Resultado antes do Imposto de renda e contribuição social	275.882	761.913
<i>Imposto de renda e contribuição social - Corrente</i>	(63.751)	(105.154)
<i>Imposto de renda e contribuição social - Diferido</i>	31.683	59.498
Lucro (Prejuízo) do Período	243.814	716.257

DEMONSTRAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA (Em milhares de US\$)

	2021	2022
Fluxos de caixa das atividades operacionais		
Resultado do período (antes de impostos)	291.421	761.913
Depreciação e amortização	171.315	156.961
Receita financeira	(62.799)	(86.103)
Despesa financeira	166.571	112.821
Remuneração com base em plano de ações	5.351	6.929
Provisão para contingências/perdas/P&D	17.188	7.767
Alteração da provisão do abandono/Contratos de IFRS 16	(29.780)	(71.034)
Provisão de impairment	-	-
	559.266	889.254
(Aumento) redução nos ativos		
Contas a receber	(97.894)	132.410
Tributos a recuperar	(1.675)	8.306
Despesas antecipadas	3.144	(206)
Adiantamento a fornecedores	(7.163)	(20.668)
Estoque de óleo	(5.855)	(32.114)
Estoque de consumíveis	(4.066)	(15.804)
Adiantamento a parceiros em operações de E&P	8.694	1.519
Depósito e cauções	1.882	(453)
Outros créditos	(100)	439
Aumento (redução) nos passivos		
Fornecedores	12.377	70.309
Obrigações trabalhistas	14.865	(422)
Tributos e contribuições sociais	(38.277)	(117.803)
Partes relacionadas	-	-
Contingências	(20.576)	-
Outras obrigações	(116)	284
Caixa líquido (aplicado nas) gerado das atividades operacionais	424.507	915.051
Fluxos de caixa das atividades de investimento		
(Aplicação) Resgate de Títulos e Valores Mobiliários	(672.879)	668.486
(Aplicação) Resgate em Caixa Restrito	6.508	-
(Aplicação) Resgate em Fundo de Abandono	(541)	883
(Compra) venda de ativo imobilizado	(122.915)	(368.804)
(Compra) venda de ativo intangível	(71.722)	(165)
(Aquisição) de ativos de óleo e gás	(60.528)	(360.150)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado das atividades de investimento	(922.077)	(59.750)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento		
Captações de empréstimos	814.719	478.000
Pagamento de principal sobre empréstimos	(577.962)	-
Juros pagos sobre empréstimos	(52.013)	(44.062)
Encargos contratuais Leasing IFRS 16 - Principal	(27.006)	33.058
Encargos contratuais Leasing IFRS 16 - Juros	(8.748)	(56.957)
Captação de Debêntures	-	397.520
Operação com derivativos	(22.371)	6.274
(Compra) venda de ações da própria Companhia (mantidas em tesouraria)	(129)	(3.571)
(Redução) Integralização de capital	384.269	2.991
Caixa líquido (aplicado nas) gerado das atividades de financiamento	510.759	813.253
Ajuste de conversão	15.735	(121)
Aumento (redução) líquido no caixa e equivalentes de caixa	28.924	1.668.433
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	145.018	173.942
Caixa e equivalente de caixa no final do período	173.942	1.842.375
Aumento (redução) líquido no caixa e equivalentes de caixa	28.924	1.668.433

PROJETOS SOCIAIS E AMBIENTAIS



Sobre a PRIO

A PRIO é a maior empresa independente de produção de óleo e gás natural do Brasil. A cultura corporativa da Companhia busca o aumento de produção por meio da aquisição de novos ativos em produção, redensolvimento, maior eficiência operacional e redução dos custos de produção e das despesas corporativas. Seu objetivo maior é a criação de valor para seus acionistas com alta disciplina financeira e preservação da sua liquidez, com total respeito à segurança e ao meio ambiente. Para mais informações acesse o site: www.prio3.com.br.

Aviso Legal

Todas as declarações exceto aquelas relativas a fatos históricos contidas neste documento são declarações acerca de eventos futuros, incluindo, mas não limitado a declarações sobre planos de perfuração e aquisições sísmicas, custos operacionais, aquisição de equipamentos, expectativa de descobertas de óleo, a qualidade do óleo que esperamos produzir e nossos demais planos e objetivos. Os leitores podem identificar várias dessas declarações ao ler palavras como “estima”, “acredita”, “espera” e “fará” e palavras similares ou suas negativas. Apesar de a administração acreditar que as expectativas representadas em tais declarações são razoáveis, não pode assegurar que tais expectativas se confirmarão. Por sua natureza, declarações acerca de eventos futuros exigem que façamos suposições e, assim, tais declarações são sujeitas a riscos inerentes e incertezas. Alertamos os leitores desse documento a não depositarem confiança indevida nas nossas declarações de eventos futuros considerando que certos fatores podem causar resultados, condições, ações ou eventos que podem diferir significativamente dos planos, expectativas, estimativas ou intenções expressas nas declarações acerca de eventos futuros e as premissas que as suportam. As declarações acerca de eventos futuros aqui incluídas estão baseadas na premissa de que nossos planos e operação não serão afetados por tais riscos, mas que, se nossos planos e operação forem afetados por tais riscos, as declarações acerca de eventos futuros podem se tornar imprecisas. As declarações acerca de eventos futuros incluídas neste documento são expressamente qualificadas em sua totalidade por este aviso legal. Tais declarações foram feitas na data deste documento. Não nos comprometemos a atualizar tais declarações acerca de eventos futuros, exceto quando exigido pela legislação de valores mobiliários aplicável.