

# PRIO

4T24 &  
2024



## DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS



IBOVESPA B3

SMLL

IBRX

ITAG

IGC

IGC-NM

IGCT










IBRA



Esta apresentação contém declarações acerca de eventos futuros. Todas as declarações exceto aquelas relativas a fatos históricos contidas nesta apresentação são declarações acerca de eventos futuros, incluindo, mas não limitado a, declarações sobre planos de perfuração e aquisições sísmicas, custos operacionais, aquisição de equipamentos, expectativa de descobertas de óleo, a qualidade do óleo que esperamos produzir e nossos demais planos e objetivos. Os leitores podem identificar várias dessas declarações ao ler palavras como “estima”, “acredita”, “espera” e “fará” e palavras similares ou suas negativas. Apesar da administração acreditar que as expectativas representadas em tais declarações são razoáveis, não pode assegurar que tais expectativas se confirmarão. Por sua natureza, declarações acerca de eventos futuros exigem que façamos suposições e, assim, tais declarações são sujeitas a riscos inerentes e incertezas. Nós alertamos os leitores dessa apresentação a não depositarem confiança indevida nas nossas declarações de eventos futuros considerando que certos fatores podem causar futuras circunstâncias, resultados, condições, ações ou eventos que podem diferir significativamente dos planos, expectativas, estimativas ou intenções expressas nas declarações acerca de eventos futuros e as premissas que as suportam.

Os seguintes fatores de risco podem afetar nossa operação: os relatórios de avaliação de recursos contingentes e prospectivos envolvendo um significativo grau de incerteza e sendo baseados em projeções que podem não ser precisas; riscos inerentes à exploração e produção de óleo e gás natural; histórico limitado da operação como uma empresa de exploração e produção de óleo e gás natural; perfuração e outros problemas operacionais; quebras ou falhas de equipamentos ou processos; erros de contratos ou operadores; falha de execução de terceiros contratados; disputas trabalhistas, interrupções ou declínio na produtividade; aumento em custos de materiais ou pessoal; inatividade de atrair pessoal suficiente; exigências de intensivo capital para investimento e despesas de manutenção que a PRIO possa não estar apta a financiar; custos decorrentes de atrasos; exposição a flutuações da moeda e preços de commodity; condições econômicas no Brasil; leis complexas que possam afetar custos ou meio de conduzir o negócio; regulamentos relativos ao meio ambiente, segurança e saúde que possam se tornar mais rigorosos no futuro e levar a um aumento nos passivos e custos de capital, incluindo indenizações e penalidades por danos ao meio ambiente; término antecipado, não renovação e outras providências similares relativas aos contratos de concessão; e competição. Alertamos que essa lista de fatores não é completa e que, quando se basearem nas declarações acerca de eventos futuros para tomar decisões, investidores ou outros devem cuidadosamente considerar outras incertezas e eventos potenciais. As declarações acerca de eventos futuros aqui incluídas estão baseadas na premissa de que nossos planos e operação não serão afetados por tais riscos, mas que, se nossos planos e operação forem afetados por tais riscos, as declarações a cerca de eventos futuros podem se tornar imprecisas.

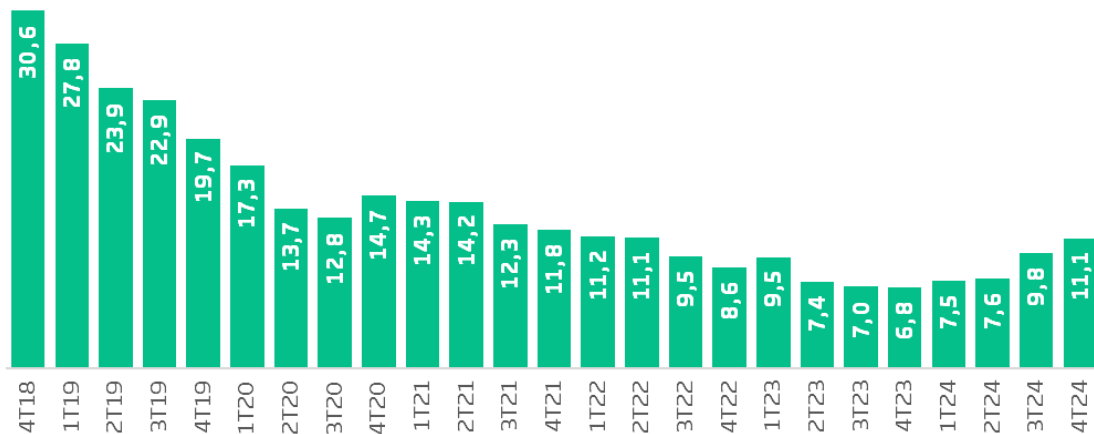
As declarações acerca de eventos futuros incluídas nesta apresentação são expressamente qualificadas em sua totalidade por este aviso legal. Tais declarações foram feitas na data desta apresentação. Não nos comprometemos a atualizar tais declarações acerca de eventos futuros, exceto quando exigido pela legislação de valores mobiliários aplicável.

-  Licença de Perfuração de Wahoo concedida em fevereiro de 2025
-  Aquisição de 40% de Peregrino
-  Decisão final no processo arbitral de Wahoo a favor da PRIO
-  Recompra de US\$ 164 milhões em ações
-  Publicação do segundo Relatório anual de Sustentabilidade
-  Terceira edição do Reação Offshore em parceria com o Instituto Reação e Todos na Luta
-  Receita total de US\$ 2,4 bilhões
-  EBITDA ajustado (ex-IFRS 16) de US\$ 1,6 bilhão
-  Lucro líquido (ex-IFRS 16) de US\$ 1,7 bilhão

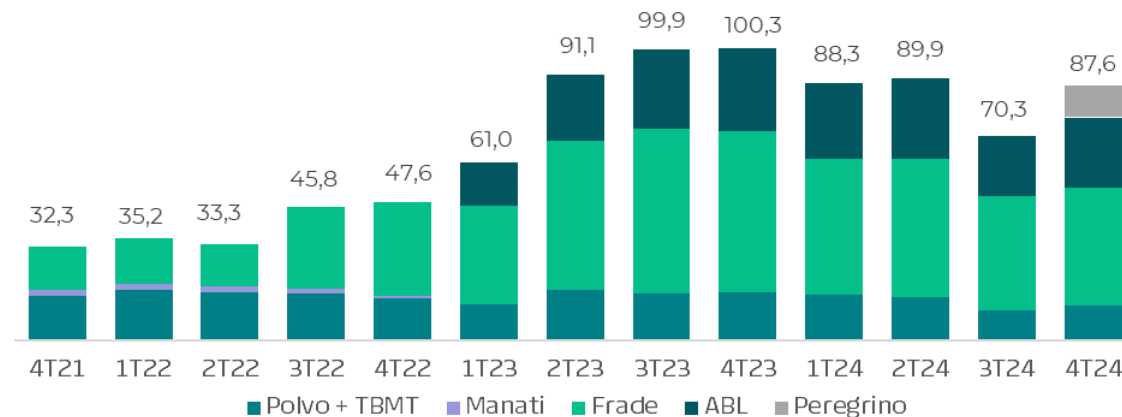
# DESTAQUES DO PERÍODO

**PRIO** 4T24

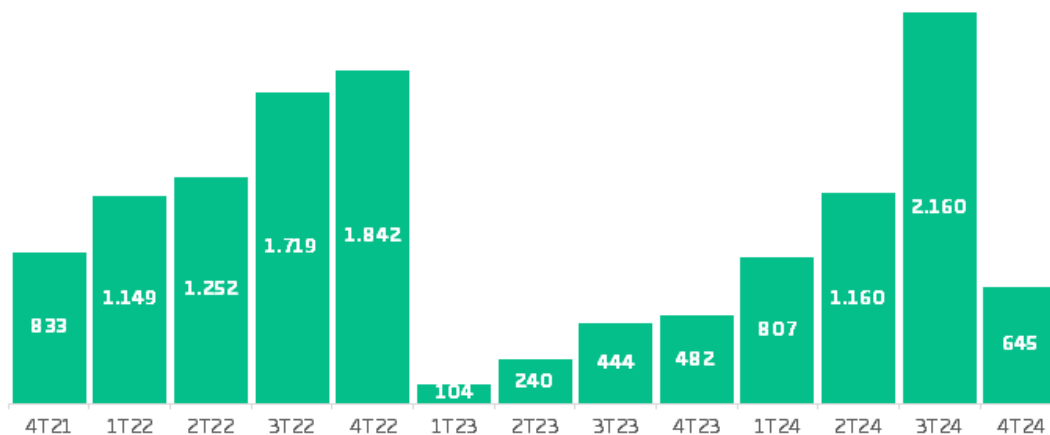
## Lifting Cost (US\$/bbl)



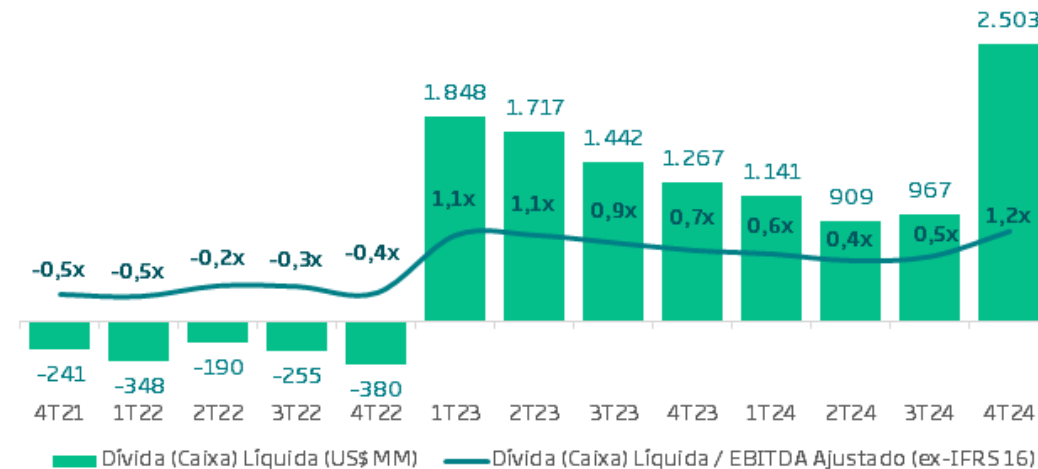
## Produção (boe/d)



## Posição de caixa (US\$ MM)



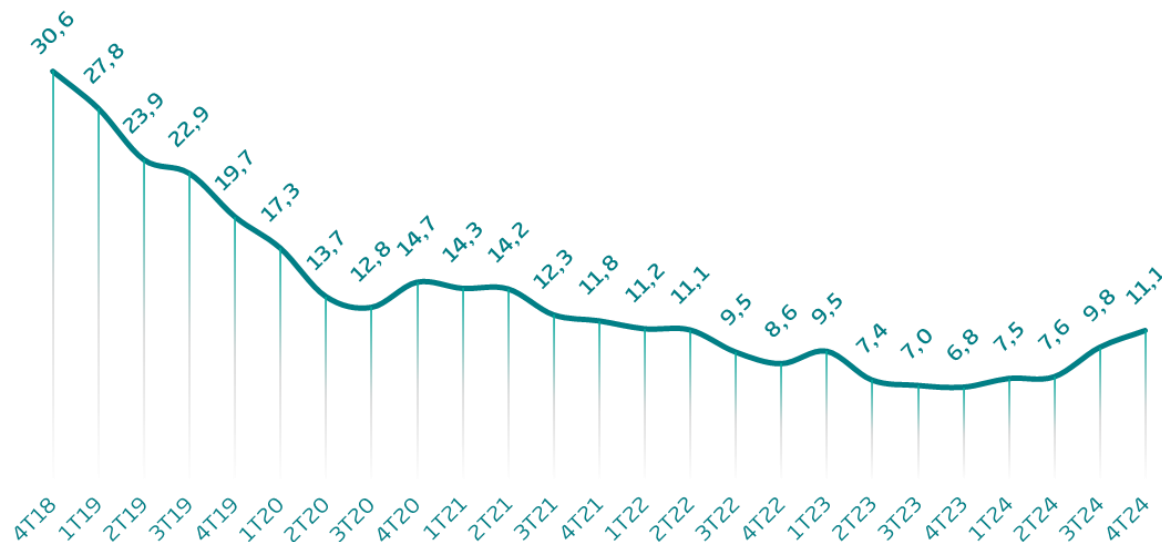
## Dívida Líquida (Caixa) / EBITDA ajustado





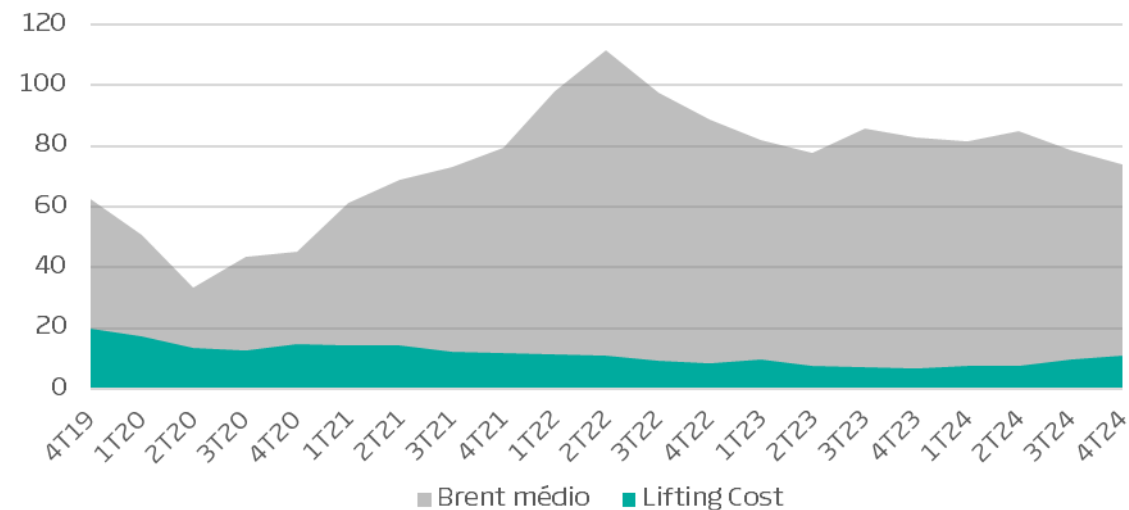
	4T23	2023	1T24	2T24	3T24	4T24	2024	4T24 X 4T23	4T24 X 3T24	2024 X 2023
Brent Médio	\$ 82,86	\$ 82,18	\$ 81,76	\$ 85,03	\$ 78,71	\$ 74,01	\$ 79,86	-10,7%	-6,0%	-2,8%
Preço Médio Brent de Referência	\$ 77,39	\$ 81,41	\$ 85,06	\$ 85,35	\$ 76,43	\$ 75,13	\$ 80,88	-2,9%	-1,7%	-0,7%
Tx Câmbio Média	\$ 4,96	\$ 4,99	\$ 4,95	\$ 5,22	\$ 5,55	\$ 5,84	\$ 5,39	17,8%	5,3%	8,1%
Tx Câmbio Final	\$ 4,85	\$ 4,85	\$ 5,01	\$ 5,59	\$ 5,45	\$ 6,17	\$ 6,17	27,2%	13,3%	27,2%
<b>Offtakes (kbbl)</b>										
Campo de Frade (100%)	4.762	18.500	4.169	4.027	3.743	3.586	15.525	-24,7%	-4,2%	-16,1%
Campo de Albacora Leste (90%)	1.828	7.693	2.409	2.948	1.865	1.876	9.098	2,6%	0,6%	18,3%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	1.843	6.459	1.014	1.575	918	945	4.453	-48,7%	2,9%	-31,1%
Campo de Peregrino (40%)	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	710	710	n/a	n/a	n/a
Total PRIO	8.433	32.652	7.591	8.550	6.526	7.117	29.785	-15,6%	9,1%	-8,8%
<b>Produção (boepd)</b>										
Campo de Frade (100%)	55.345	49.161	46.450	47.222	39.315	40.662	43.412	-26,5%	3,4%	-11,7%
Campo de Albacora Leste (90%)	28.412	23.227	26.011	27.535	20.682	24.062	24.573	-15,3%	16,3%	5,8%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	16.552	15.700	15.865	15.130	10.276	11.878	13.287	-28,2%	15,6%	-15,4%
Campo de Peregrino (40%)	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	10.978	10.978	n/a	n/a	n/a
Total PRIO	100.308	88.088	88.326	89.886	70.273	87.581	84.017	-12,7%	24,6%	-4,6%
<b>Lifting cost (US\$/bbl)</b>										
PRIO	6,8	7,5	7,5	7,6	9,8	11,1	9,0	62,2%	12,9%	19,6%

## Lifting cost PRIO (US\$/bbl)



- Declínio natural da produção dos campos.
- Eficiência operacional em Albacora Leste.
- IBAMA (Wahoo e TBMT).
- Aquisição de 40% de Peregrino em dezembro.

## Brent vs. Lifting Cost (US\$/bbl)



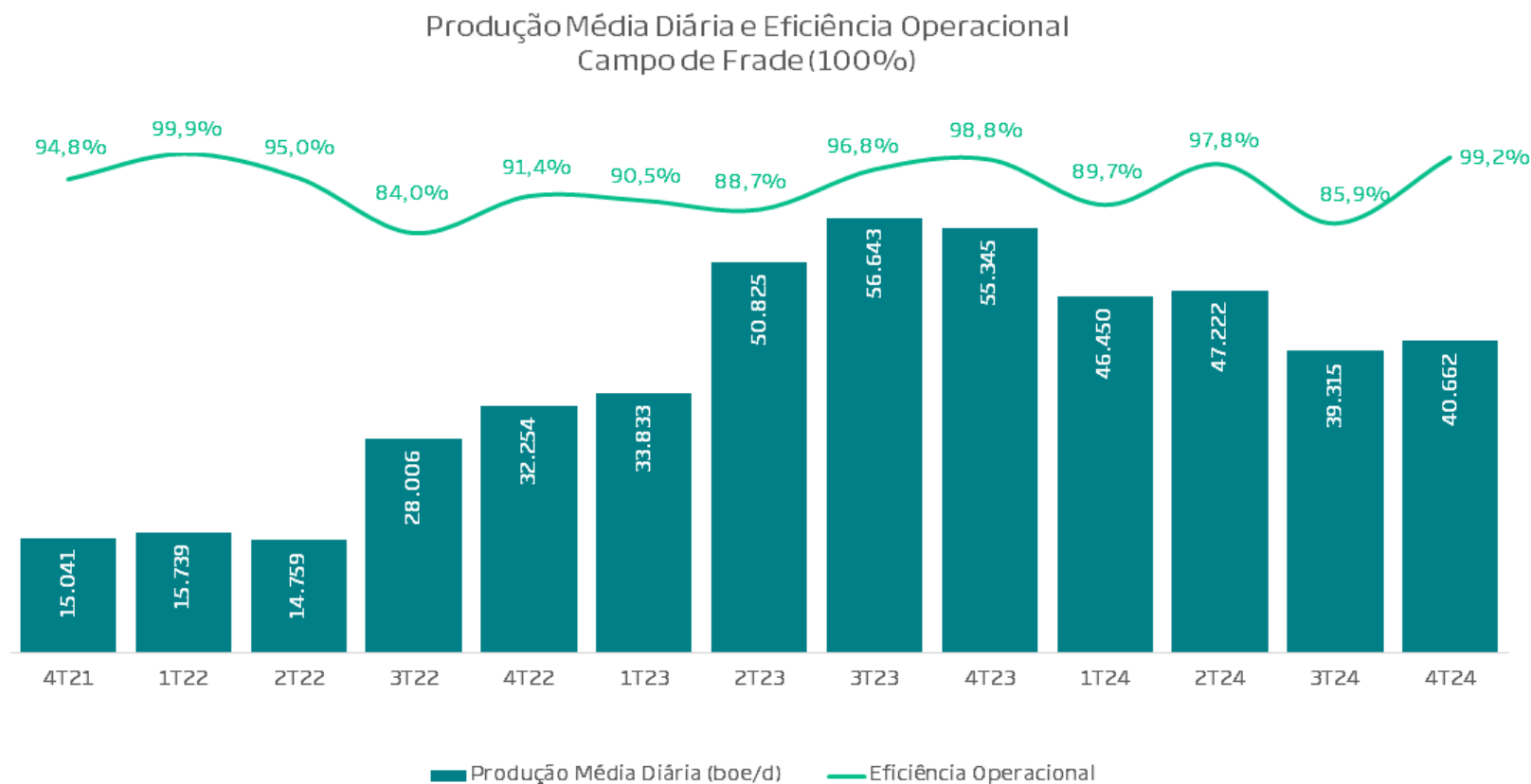
**Lifting cost controlado é a melhor e mais importante estratégia de proteção contra a volatilidade do Brent.**



A produção de 2024 foi afetada por: (i) a parada do poço ODP3, que permanece aguardando a anuência do IBAMA para iniciar o *workover*; e (ii) declínio natural da produção.



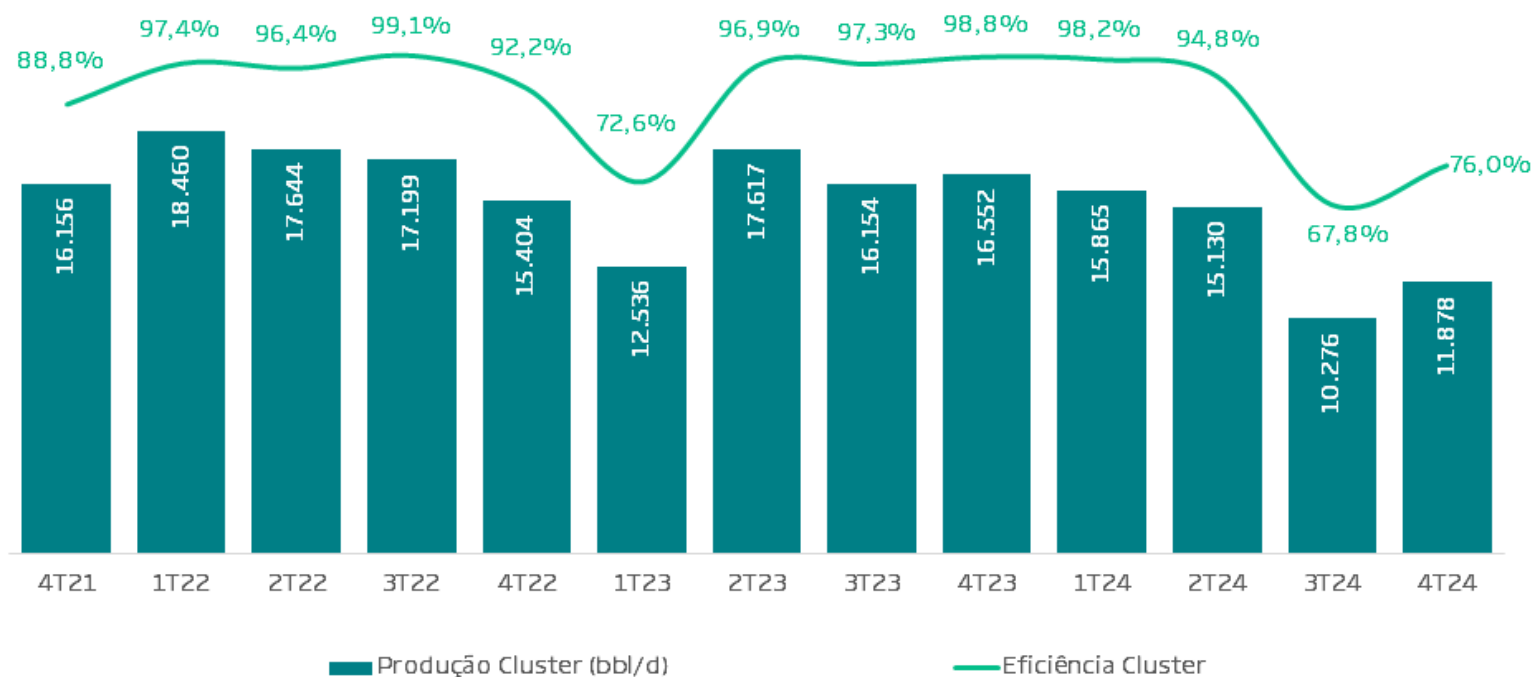
Com relação ao 3T24, a produção do 4T24 foi 3% maior, reflexo da manutenção programada na torre de amina em agosto e da parada da produção por cinco dias para reparo na linha de *offtake* em setembro.



Produção afetada pela interrupção temporária do poço TBMT-10H e TBMT-4H devido à falha na Bomba Centrífuga Submersa (BCS), que seguem aguardando a anuência do IBAMA para iniciar o *workover*.

Na comparação com o 3T24, a produção foi positivamente afetada pela conclusão do *workover* do poço TBMT-8H, que recebeu anuência em agosto e retomou a produção em setembro.

Produção Média Diária e Eficiência Operacional  
Cluster Polvo + TBMT (100%)

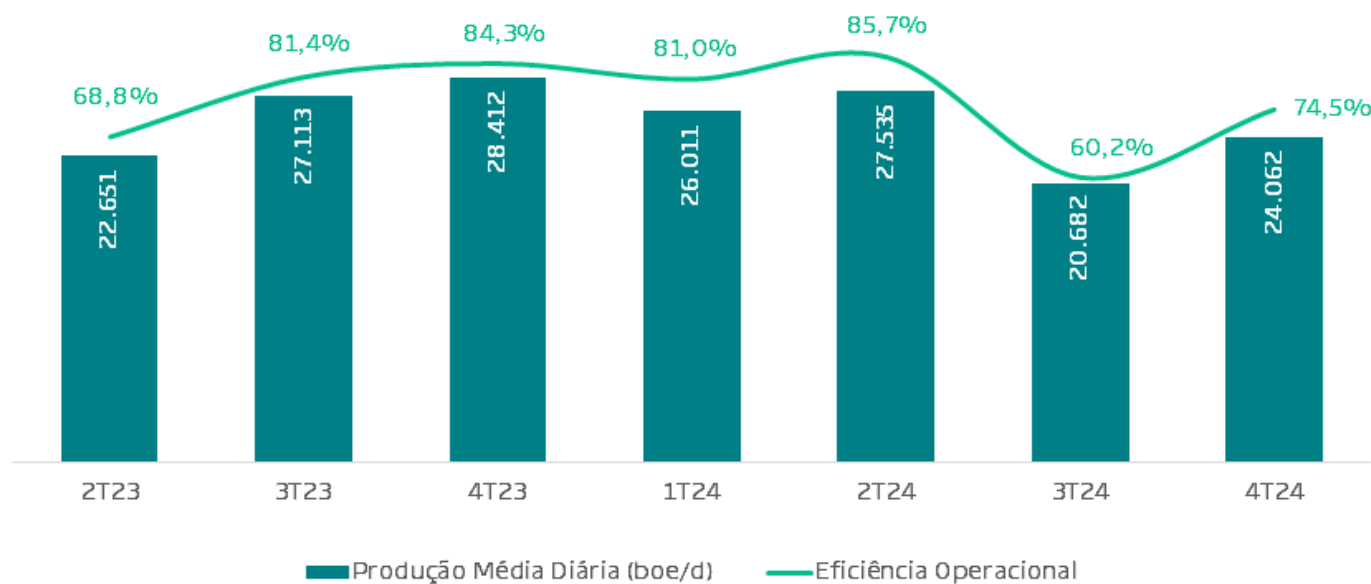




Produção média diária de aproximadamente 24,0 mil barris (participação PRIO) no trimestre, afetada por troca de duas turbinas totalmente reformadas e uma falha no sistema de compressão de gás do campo em dezembro.

Além da troca das duas turbinas concluídas em novembro de 2024 e janeiro de 2025, a Companhia está realizando a troca de um compressor totalmente reformado com expectativa de conclusão em março.

Produção Média Diária (90%) e Eficiência Operacional  
Campo de Albacora Leste



Foco constante na melhoria da confiabilidade, integridade e eficiência operacional do ativo.

Conclusão da aquisição de 40% do campo de Peregrino em dez/24, tornando-se parte do consórcio ao lado da Equinor, operadora e detentora dos 60% restantes do ativo.



Uma das principais sinergias identificadas está na comercialização do óleo do campo.



Em dezembro de 2024, a produção do campo foi de 37,2 mil barris (participação PRIO). Dado que o *closing* ocorreu no dia 5 de dezembro, a produção proporcional para a PRIO foi de 32,6 mil barris por dia.



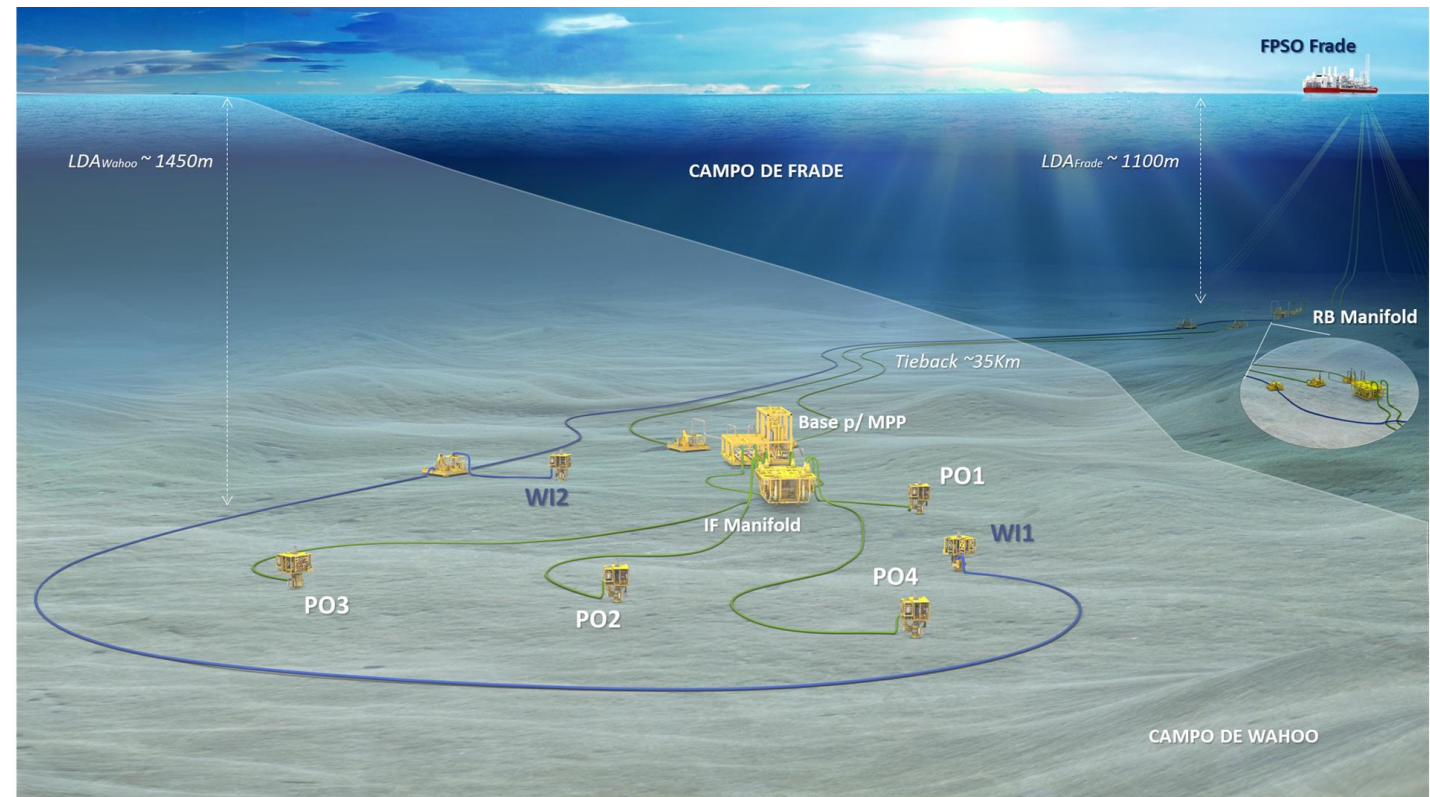
Em 28 de fevereiro de 2025, a Companhia obteve o Licenciamento Ambiental de Perfuração e, assim, a PRIO iniciou a Campanha de Perfuração de Wahoo.

## Em andamento:

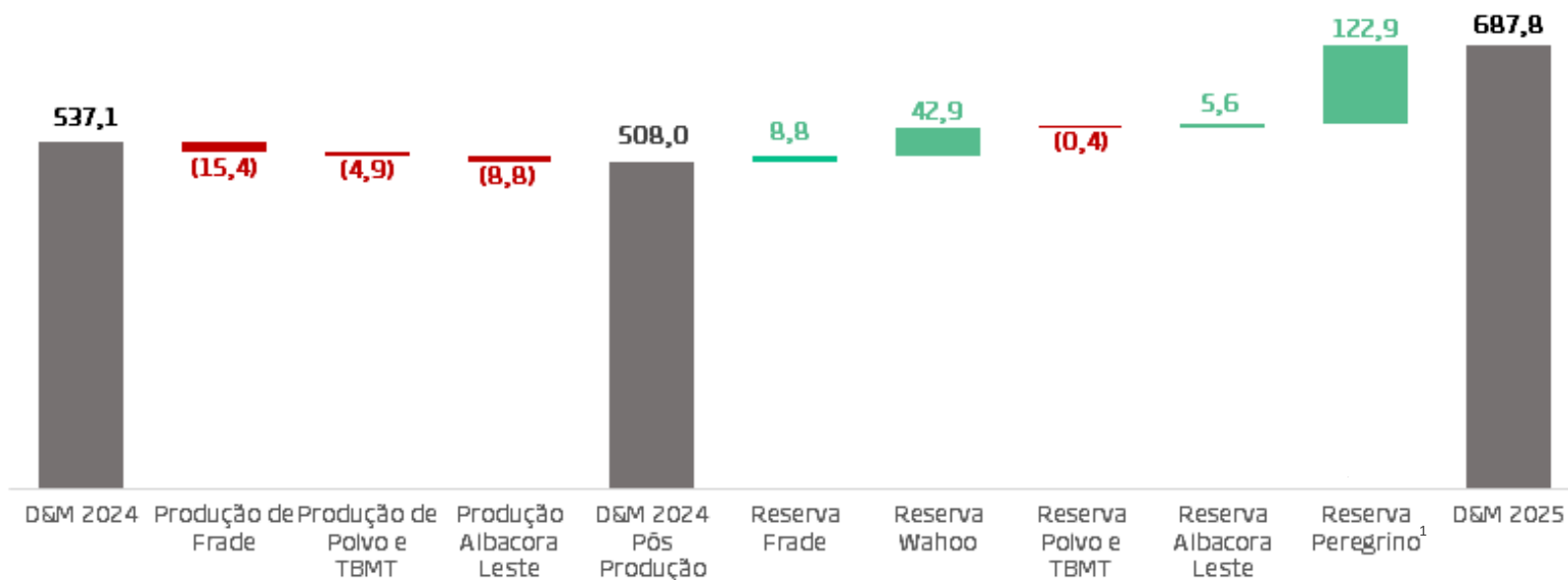
- Perfuração dos poços produtores.
- Obras de adequação do FPSO Frade.

## Próximos passos:

- Aprovação do licenciamento ambiental de instalação.
- Lançamento de linhas e instalação de equipamentos submarinos.
- Primeiro óleo de Wahoo.



## Evolução nas Reservas 1P (bbl)



### Frade:

- Reservas revisadas considerando a performance dos poços existentes, reduzindo 4 milhões de barris.
- 1 novo poço *infill* produtor no reservatório N570, adicionando 12,8 milhões de barris.
- Maracanã e ODP6 permanecem classificados como 1C.

### Wahoo:

- Reservas ajustadas para considerar 100% PRIO decorrente do resultado da arbitragem.

### Cluster Polvo e TBMT:

- 1 novo poço produtor no campo de Polvo em 2025 e 1 novo poço produtor em 2026.

### Albacora Leste:

- Curva de produção ajustada considerando a performance dos reservatórios e postergação da curva de produção.

### Peregrino:

- As reservas e recursos de Peregrino referem-se à certificação divulgada em 27 de setembro de 2024, descontando a produção do ano de 2024.

# DESEMPENHO FINANCEIRO

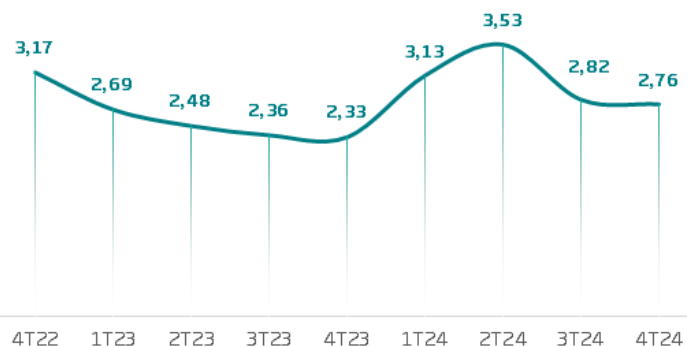
(milhares de US\$)

# PRIO 4T24

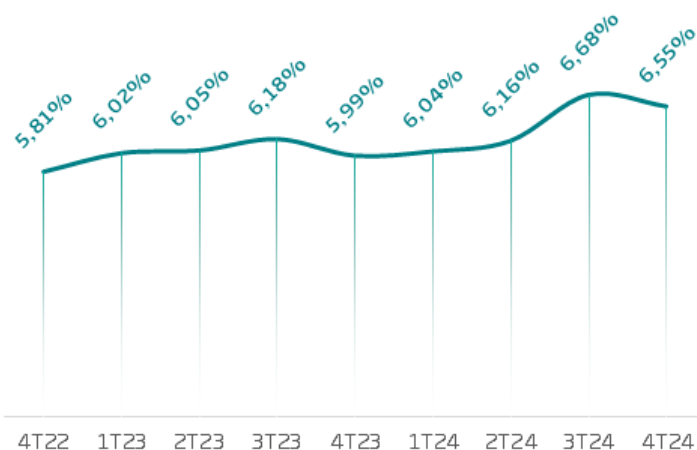
	Ex-IFRS 16			Acumulado - Ex - IFRS16			Inclui IFRS 16		
	4T23	4T24	Δ	2023	2024	Δ	2023	2024	Δ
<b>Receita Total</b>	<b>690.652</b>	<b>536.017</b>	<b>-22%</b>	<b>2.623.111</b>	<b>2.400.624</b>	<b>-8%</b>	<b>2.623.111</b>	<b>2.400.624</b>	<b>-8%</b>
Resultado de comercialização	(52.366)	(23.558)	-55%	(137.278)	(96.924)	-29%	(137.278)	(96.924)	-29%
<b>Receita Total - FOB</b>	<b>638.285</b>	<b>512.459</b>	<b>-20%</b>	<b>2.485.832</b>	<b>2.303.700</b>	<b>-7%</b>	<b>2.485.833</b>	<b>2.303.700</b>	<b>-7%</b>
Impostos de venda interna e exportação	(4.521)	(23.602)	422%	(84.868)	(27.347)	-68%	(84.868)	(27.347)	-68%
<b>Receita Líquida</b>	<b>633.765</b>	<b>488.857</b>	<b>-23%</b>	<b>2.400.965</b>	<b>2.276.353</b>	<b>-5%</b>	<b>2.400.965</b>	<b>2.276.353</b>	<b>-5%</b>
Custos de Produto Vendido	(57.230)	(88.045)	54%	(273.641)	(296.577)	8%	(230.925)	(246.996)	7%
Royalties	(75.587)	(51.146)	-32%	(230.551)	(225.996)	-2%	(230.551)	(225.996)	-2%
<b>Resultado das Operações</b>	<b>500.948</b>	<b>349.666</b>	<b>-30%</b>	<b>1.896.772</b>	<b>1.753.780</b>	<b>-8%</b>	<b>1.939.489</b>	<b>1.803.361</b>	<b>-7%</b>
Despesas gerais e administrativas	(38.882)	(27.359)	-30%	(90.563)	(90.961)	0%	(89.096)	(90.960)	2%
Outras receitas (despesas) operacionais	47.269	(20.595)	-144%	5.297	12.215	131%	5.297	12.215	131%
<b>EBITDA</b>	<b>509.335</b>	<b>301.712</b>	<b>-41%</b>	<b>1.811.507</b>	<b>1.675.034</b>	<b>-8%</b>	<b>1.855.690</b>	<b>1.724.616</b>	<b>-7%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>80%</b>	<b>62%</b>	<b>-18 p.p.</b>	<b>75%</b>	<b>74%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>77%</b>	<b>76%</b>	<b>-1 p.p.</b>
Depreciação e amortização	(57.117)	(127.439)	123%	(357.258)	(463.087)	30%	(394.727)	(499.066)	26%
Resultado financeiro	(55.511)	(8.088)	-85%	(178.472)	(69.858)	-61%	(212.705)	(97.463)	-54%
Receita Financeira	155.704	1.354.840	770%	319.961	1.856.661	480%	319.961	1.856.661	480%
Despesa Financeira	(211.215)	(1.362.928)	545%	(498.433)	(1.926.518)	287%	(532.666)	(1.954.124)	267%
Imposto de renda e contribuição social	(72.492)	908.229	-1353%	(189.056)	594.060	-414%	(189.056)	594.060	-414%
<b>Lucro (Prejuízo) do Período</b>	<b>324.215</b>	<b>1.074.414</b>	<b>231%</b>	<b>1.086.720</b>	<b>1.736.149</b>	<b>60%</b>	<b>1.059.203</b>	<b>1.722.148</b>	<b>63%</b>
<b>EBITDA ajustado*</b>	<b>462.066</b>	<b>322.307</b>	<b>-30%</b>	<b>1.806.210</b>	<b>1.662.819</b>	<b>-8%</b>	<b>1.850.393</b>	<b>1.712.401</b>	<b>-7%</b>
<b>Margem EBITDA ajustada</b>	<b>73%</b>	<b>66%</b>	<b>-7 p.p.</b>	<b>75%</b>	<b>73%</b>	<b>-2 p.p.</b>	<b>77%</b>	<b>75%</b>	<b>-2 p.p.</b>

\*O EBITDA Ajustado é calculado semelhante ao EBITDA, desconsiderando a linha composta com efeitos não recorrentes "Outras Receitas e Despesas".

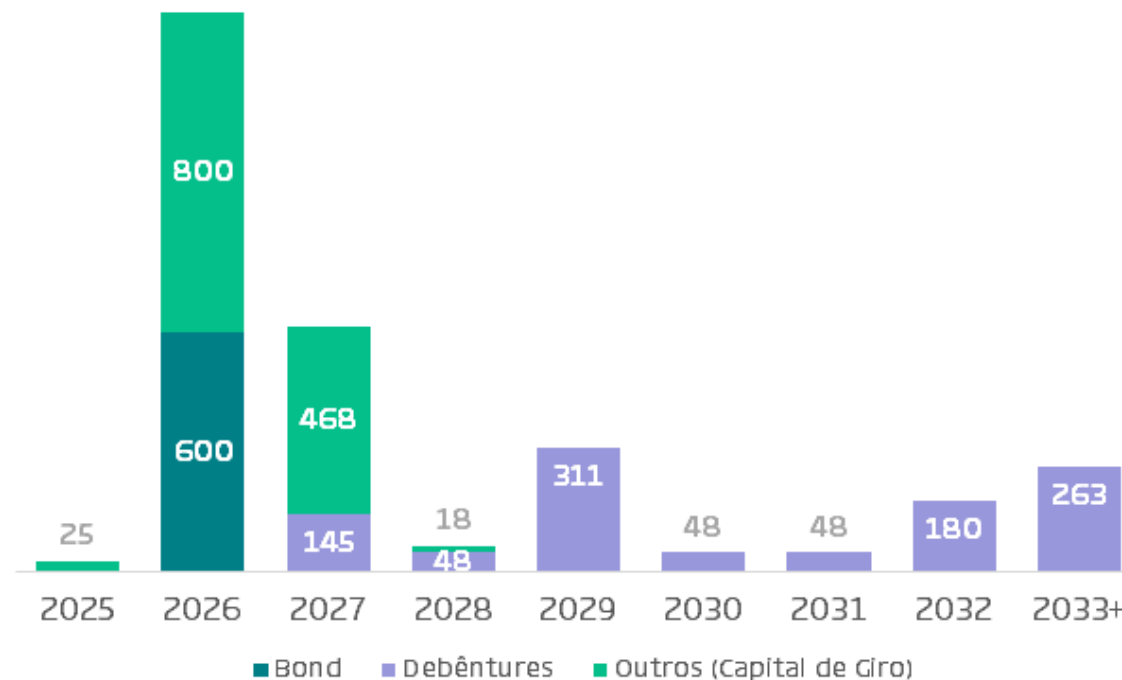
## Duration (em anos)



## Custo médio da dívida



## Cronograma de amortização (US\$ MM)

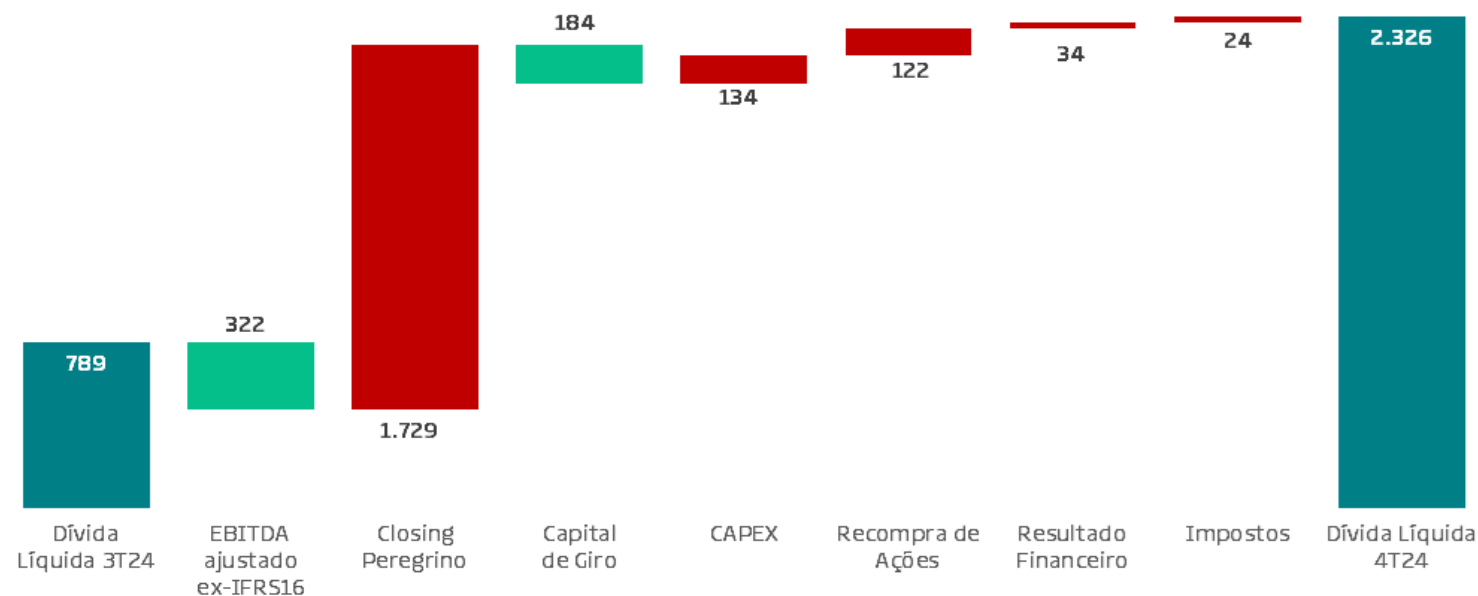


Emissão de US\$ 25 milhões em dívidas bilaterais, com amortização de US\$ 15 milhões no 4T24.



A PRIO mantém o custo e *duration* das dívidas em patamares competitivos.

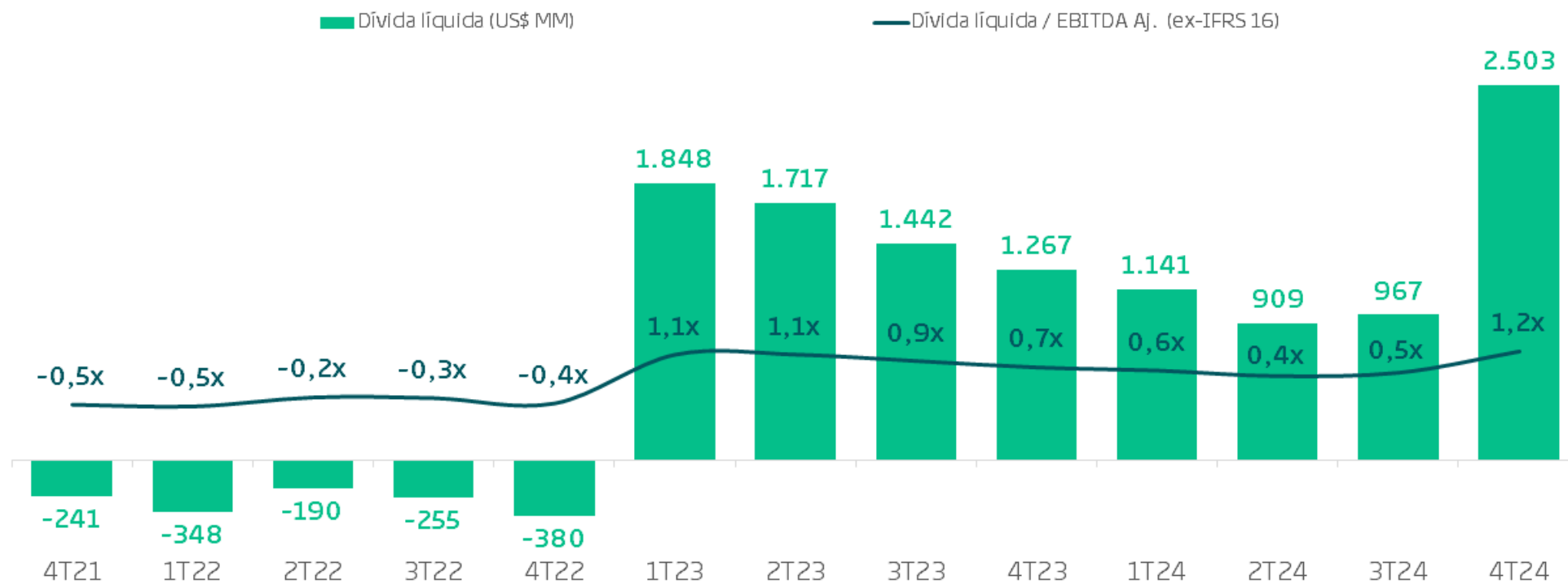
## Variação da Dívida Líquida (US\$ MM)



**Closing Peregrino:** pagamento final da aquisição de 40% do campo de Peregrino, considerando o ajuste de geração de caixa do *effective date* até o *closing*, US\$ 63 milhões de correção monetária e aquisição do *net working capital* no valor de US\$ 240 milhões da companhia adquirida.

**Capital de Giro:** majoritariamente devido à redução de recebíveis, incluindo recebíveis da companhia adquirida.

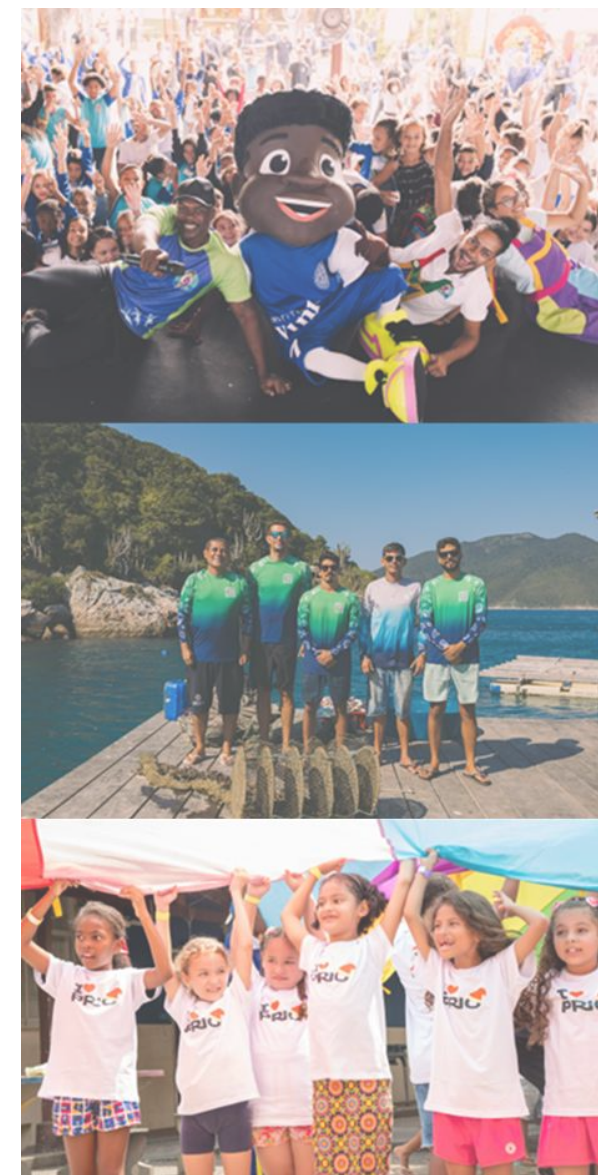
**CAPEX:** compra de materiais majoritariamente para o desenvolvimento de Wahoo, bem como aquisição de materiais para Albacora Leste.






Dívida Líquida (Cash) / EBITDA ajustado (US\$ MM)<sup>1</sup>

<sup>1</sup>No cálculo do indicador, foi considerado um possível *earn-out* de ABL.



- Emissões relativas:** devido à menor produção no período e a falta da anuência para *workover* dos poços TBMT-10H e TBMT-4H (maiores produtores de gás do campo), a Companhia registrou uma média de emissões<sup>1</sup> relativas de 25kgCO<sub>2</sub>e/boe<sup>2</sup> em 2024, um aumento de 17% em relação a 2023.
- Segurança:** a PRIO promove diversos programas e ações de forma a fortalecer esse pilar. No 4T24, a Companhia promoveu a Semana Interna de Prevenção de Acidentes (SIPAT), com o tema "Cuidar de Si é Cuidar de Todos".
- Saúde e Bem-estar:** a Companhia segue incentivando e disponibilizando diversas atividades para seus colaboradores e foi reconhecida no nível Bronze no Prêmio Nacional de Qualidade de Vida da Associação Brasileira de Qualidade de Vida. Entre as iniciativas deste trimestre, destaca-se o tradicional PRIO Trekking, com trilhas no Morro do Corcovado e a Travessia das Praias Selvagens, e a participação em corridas de rua, com a segunda etapa da corrida Night Run e o XTerra – Búzios.
- Patrocínios:** a Companhia reforçou a presença da sua assinatura I♥PRIO patrocinando dentre outras, o Natal Solidário, os musicais A Noviça Rebelde e Tom Jobim. Nesse trimestre, a Companhia promoveu ainda o primeiro *TEDx Rio Women*, além de eventos como Ela Verão e Fronteiras do Pensamento.



-  Foco contínuo em segurança e a saúde dos nossos colaboradores e terceiros
-  Licenciamento ambiental de instalação de Wahoo e anuências para *workover*
-  Implementação do projeto de Wahoo
-  Eficiência operacional de Albacora Leste
-  Prospecção de novas oportunidades de M&A

# PRIO

## Q&A



## INVESTOR RELATIONS

☎ +55 21 3721 2129

✉ [RI@PRIO3.COM.BR](mailto:RI@PRIO3.COM.BR)

🌐 [RI.PRIO3.COM.BR](http://RI.PRIO3.COM.BR)