

# PRIO



## DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS

# 2T23

### Teleconferência 2T23 3 de Agosto de 2023

Português 15h (BRA)  
Inglês 2 pm (NYC)

Webinar: [Clique aqui](#)

O link para o Webinar também está disponível no website de Relações com Investidores [ri.prio3.com.br](http://ri.prio3.com.br)

A teleconferência será realizada em português com tradução simultânea para inglês.



		FRADE	
ALBACORA LESTE		TBMT	
WAHOO		POLVO	



### Relação com Investidores

[www.prio3.com.br](http://www.prio3.com.br)  
[ri@prio3.com.br](mailto:ri@prio3.com.br)  
+55 21 3721-2129

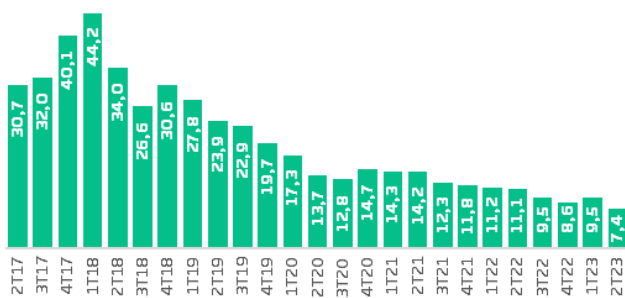
Rio de Janeiro, 2 de agosto de 2023 – A PRIO S.A. (“PRIO” ou “Companhia”) (B3: PRI03) apresenta seus resultados referentes ao segundo trimestre de 2023 (“2T23”). As informações financeiras e operacionais descritas a seguir, exceto onde indicado o contrário, são apresentadas em bases consolidadas e em dólar americano (US\$) de acordo com os padrões internacionais de demonstrações contábeis (IFRS), e incluem as subsidiárias diretas da Companhia: Petro Rio O&G Exploração e Produção de Petróleo Ltda., Petro Rio Internacional S.A., e suas respectivas subsidiárias e filiais.

Informações sobre a ação		Evolução PRI03 x Ibovespa 12 meses	
Ticker (B3)	PRI03		
# Ações emitidas ex-tesouraria	836.230.404		
Market Cap (30/06/2023) ex-tesouraria	R\$ 31.007.423.380		
Último preço (30/06/2023)	R\$ 37,08		
Variação de preço - 12 meses	68%		
Média diária de negociação - 90 dias	R\$ 457.357.548		

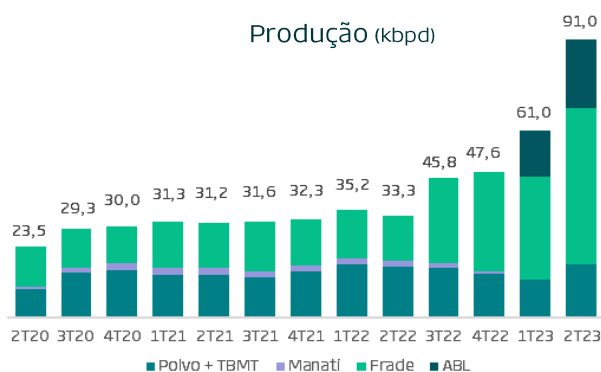
## DESTAQUES DO PERÍODO

- Produção média recorde de 91 mil de barris de óleo por dia
- Lifting cost recorde de US\$ 7,4/barril
- Início da produção do poço ODP5, em Frade, levando a PRIO em julho a uma produção diária de 100 kbpd
- Receita líquida de US\$ 532 milhões (aumento de 41% vs. 2T22)
- Lucro líquido (ex-IFRS 16) de US\$ 185 milhões (aumento de 32% vs. 2T22)
- EBITDA ajustado (ex-IFRS 16) de US\$ 333 milhões (aumento de 24% vs. 2T22)

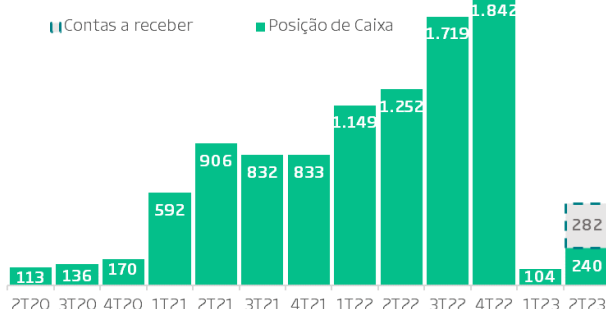
Lifting Cost (US\$/bbl)



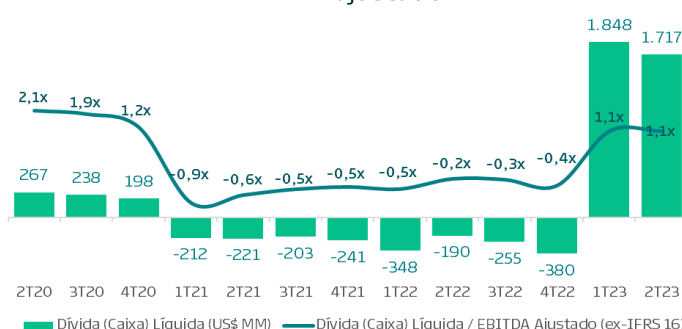
Produção (kbpd)



Posição de Caixa (US\$ MM)



Dívida Líquida (Caixa) / EBITDA ajustado



## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

É com satisfação que compartilhamos os resultados do segundo trimestre de 2023 da Companhia. Alcançamos o novo patamar de produção de 100 mil barris por dia (um dos objetivos perseguidos desde o início de nossas operações) com um custo médio de US\$ 7,4 por barril (*lifting cost*), sempre mantendo os mais altos padrões de segurança e respeito a sociedade e meio ambiente demonstrando a eficiência e o comprometimento da nossa equipe.

Dando sequência ao Plano de Revitalização de Frade, consolidamos a produção diária do campo em quase 60 mil barris por dia com a finalização, no início de julho, de mais um poço produtor, o ODP5 (F23P3), que adicionou 8 kbpd à nossa produção. Estamos contentes com os resultados alcançados. O sucesso do Plano de Revitalização de Frade é mais uma confirmação do nosso direcionamento estratégico de gerar valor em campos maduros através da revitalização dos mesmos.

Durante o segundo trimestre, concentramos também nossos esforços na estabilização da operação de Albacora Leste, que atualmente tem uma produção próxima a 25 mil barris por dia (participação da PRIO). Temos nos empenhado para aprimorar as condições e integridade do FPSO Forte, implementando melhorias que visam elevar os níveis de eficiência. Já conseguimos enxergar os primeiros frutos dos esforços sendo colhidos, com a produção apresentando maiores níveis de eficiência nos meses recentes, apesar de ainda termos um caminho a percorrer até atingirmos os níveis dos demais ativos da Companhia.

Diante do expressivo aumento da produção nos últimos meses, continuamos buscando a otimização da comercialização do óleo. Dessa forma, temos intensificado ainda mais a modalidade “entregue ao cliente”, na qual a logística de entrega é de nossa responsabilidade, com o intuito de ampliar a nossa base de clientes e conseguir melhores condições.

Na PRIO, acreditamos que a melhor proteção contra a volatilidade do preço do Brent é a melhora de nosso custo operacional. Nesse sentido, atingimos o *lifting cost* médio de US\$ 7,4/bbl, menor marca desde o início de nossas operações. Essa redução foi impulsionada pelo aumento da produção em Frade, pela normalização da produção no Cluster Polvo e TBMT e pela estabilização da produção e dos custos em Albacora Leste.

Como parte de nossa estratégia de identificar boas oportunidades de alocação de capital, ao longo do segundo trimestre de 2023, intensificamos a recompra de ações, acumulando em 2023 a recompra de aproximadamente 12 milhões de ações a um preço médio de R\$ 34,81 por ação. Essa iniciativa demonstra nosso compromisso em gerar valor para nossos acionistas, ao mesmo tempo em que mantemos estrutura de capital saudável, com baixa alavancagem, posição de caixa adequada e preparados para futuras oportunidades de M&A.

A PRIO acredita em um grande alinhamento entre a redução de pegada de carbono, ligada ao aumento de eficiência, consolidação de ativos e alongamento da vida dos campos, obtendo ao longo de 2023, redução em suas emissões, com média no 2T23 de 21 kgCO<sub>2</sub>e/boe (17 kgCO<sub>2</sub>e/boe excluindo Albacora Leste), enquanto no 4T22 esse número foi de 22 kgCO<sub>2</sub>e/boe. Continuamos também incentivando e engajando nossos colaboradores em temas relacionados ao meio ambiente, segurança e responsabilidade social. Por isso, realizamos no segundo trimestre de 2023, a semana de sustentabilidade para maior conscientização de nossos colaboradores acerca dos impactos ambientais e sustentáveis, bem como o mês da saúde e segurança, realizando diversas dinâmicas para maior conscientização sobre a segurança no trabalho.

Acreditamos também que o sucesso de uma empresa vai além dos resultados financeiros e que devemos atuar de forma sustentável. Nesse sentido, reforçamos ainda mais nossa presença em patrocínios de musicais, peças, projetos sociais, time paralímpico, Projeto de Educação Ambiental da PRIO (PEA), Favela Brass, Todos na luta, entre outros, de forma a apoiar e beneficiar as comunidades em que atuamos.



Internamente, intensificamos o nosso bem-sucedido programa de saúde e bem-estar, oferecendo diversas opções de programas voltados ao cuidado pessoal de nossos colaboradores e estamos iniciando um novo e amplo ciclo de treinamento, visando principalmente a formação de novas lideranças dentro da cultura empresarial PRIO.

Por fim, agradecemos novamente a todos os nossos colaboradores por sua dedicação e garra, aos nossos investidores e à sociedade em geral pelo apoio contínuo. Estamos confiantes de que alcançaremos novos marcos importantes e continuaremos a impulsionar o sucesso da PRIO.



## DESEMPENHO OPERACIONAL

	2T22	3T22	4T22	1T23	2T23	2T23 X 2T22	2T23 X 1T23
Brent Médio	\$ 111,70	\$ 97,70	\$ 88,63	\$ 82,16	\$ 77,73	-30,4%	-5,4%
Preço Médio Bruto de Venda	\$108,37	\$ 94,36	\$ 85,32	\$ 82,93	\$ 77,67	-28,3%	-6,3%
Tx Câmbio Média	5,11	5,25	5,26	5,19	4,94	-3,3%	-4,8%
Tx Câmbio Final	5,35	5,41	5,29	5,06	4,79	-10,5%	-5,5%
<b>Offtakes (kbbl)</b>							
Campo de Frade (100%)	1.503	2.252	1.495	4.334	4.126	174,5%	-4,8%
Campo de Albacora Leste (90%)	n/a	n/a	n/a	1.409	1.428	n/a	1,3%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	1.844	1.595	798	1.547	1.602	-13,1%	3,5%
Total PRIO	3.347	3.847	2.293	7.290	7.156	113,8%	-1,8%
<b>Produção (boepd)</b>							
Campo de Frade (100%)	14.759	28.006	32.254	33.833	50.825	244,4%	50,2%
Campo de Albacora Leste (90%)	n/a	n/a	n/a	14.731	22.651	n/a	53,8%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	16.762	16.302	14.634	12.475	17.617	5,1%	41,2%
Campo de Manati (10%)	1.783	1.458	733	n/a	n/a	n/a	n/a
Total PRIO	33.304	45.766	47.621	61.039	91.094	173,5%	49,2%
<b>Lifting Cost (US\$/bbl)</b>							
PRIO	11,1	9,5	8,6	9,5	7,4	-33,8%	-22,7%

Dentre os principais destaques operacionais do trimestre, estão: (i) a produção média da Companhia, que superou os 91 kbpd, um aumento de 174% em comparação ao mesmo trimestre do ano anterior; (ii) o volume de *offtakes* realizados no trimestre, representando um aumento de 114% em relação ao 2T22; e (iii) o *lifting cost*, apresentando uma redução de aproximadamente 23% e 34% quando comparado com o 1T23 e o 2T22, respectivamente.

O volume produzido em **Frade** aumentou em 244% na comparação com o 2T22 e 50% na comparação com o trimestre anterior. O aumento contra o 1T23 é explicado pela estabilização de produção do poço MUP5, que entrou em produção em março e início da produção do poço N5P2, que entrou em produção em abril. Ambos os poços são frutos do Plano de Revitalização de **Frade**.

No cluster **Polvo e TBMT**, o volume produzido no trimestre foi 41% maior que o registrado no trimestre anterior, devido à parada programada para manutenção realizada no cluster em março, o que impactou a produção do 1T23.

Nesse trimestre, a PRIO realizou a venda de 7,1 milhões de barris, sendo 4,1 milhões de **Frade**, 1,6 milhões no cluster **Polvo e TBMT**, e 1,4 milhões em **Albacora Leste**. O preço médio bruto de venda foi de US\$ 77,67, redução de 28% do valor registrado no 2T22, devido principalmente à queda da cotação do Brent.

Desde o início das operações da PRIO, que consolidou sua estratégia de crescimento através da aquisição e desenvolvimento de ativos em produção, a Companhia trabalha para aumentar seus níveis de produção e racionalizar seus custos, mantendo sempre os níveis de excelência em responsabilidade ambiental, segurança e eficiência operacional. A PRIO acredita que a melhor proteção contra a volatilidade do Brent é a redução de seu *lifting cost* e esse continuará sendo um pilar dos atuais e futuros projetos. A Companhia apresenta, abaixo, a evolução do seu *lifting cost* desde 2T17.

## Lifting Cost PRIO

(US\$/bbl)



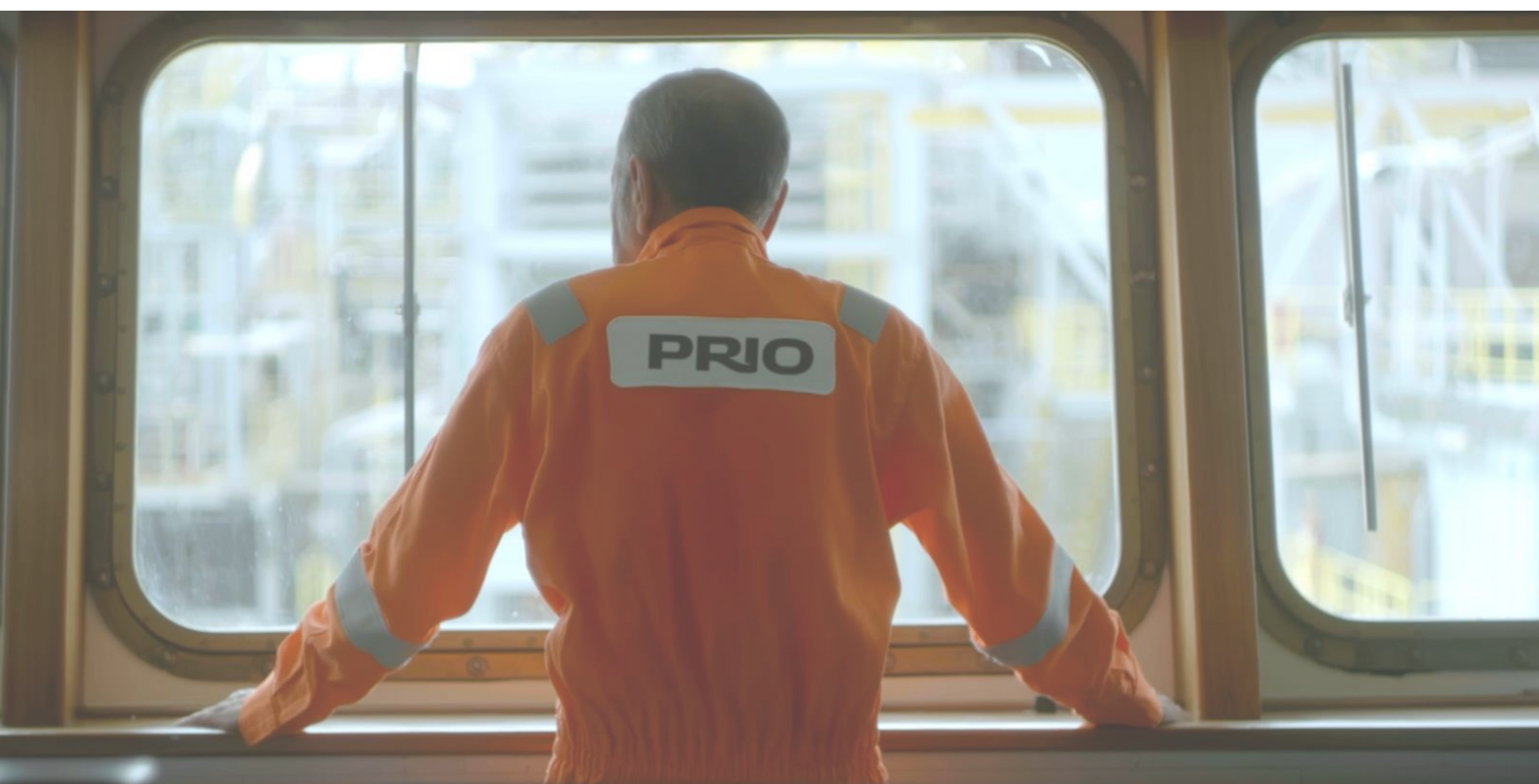
O *lifting cost* consolidado apresentado no 2T23 representa a menor marca desde o início das operações da Companhia. Essa redução se deve: (i) aumento da produção no campo de **Frade**; (ii) normalização na produção do cluster **Polvo e TBMT** (ii) estabilização dos custos de OPEX e da produção do campo **Albacora Leste**.



## COMERCIALIZAÇÃO

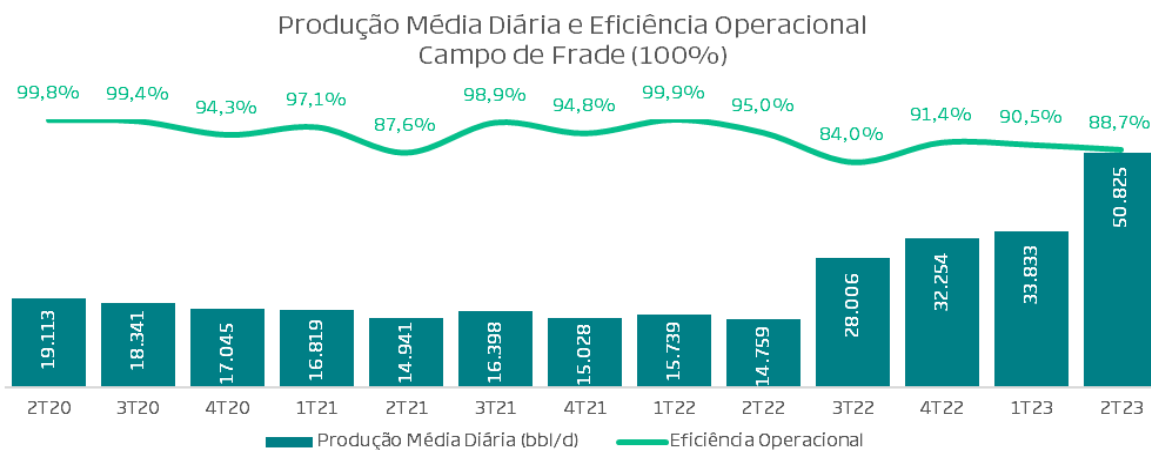
No 2T23, a Companhia realizou a venda de 7,1 milhões de barris, um aumento de 114% quando comparado com a venda do 2T22.

Tendo em vista o expressivo aumento de produção da Companhia, a PRIO busca, diferentes alternativas para otimizar a comercialização do petróleo e obter melhores condições. Assim, uma parte crescente das comercializações foram realizadas na modalidade “entrega ao cliente” (5,0 milhões de barris), na qual a logística é responsabilidade da PRIO, visando uma ampliação no universo de clientes.



A produção média do campo no trimestre foi de 50,8 kbpd, um aumento de aproximadamente 50% em relação ao trimestre anterior. Esse aumento se deve ao poço MUP5 (F23P1) que começou em março, acrescentando 8 kbpd à produção do campo e ao início da produção do poço N5P2 (F23P2), acrescentando aproximadamente 11 kbpd.

Os níveis de eficiência operacional do ativo no trimestre foram impactados por: (i) parada programada para manutenção por 3 dias no início do mês de maio, e (ii) o poço MUP3A, que iniciou o *workover* e está realizando os ajustes necessários, porém ainda não concluídos.



Adicionalmente, em julho, foi implementado o quinto poço produtor do Plano de Revitalização de **Frade**, o poço ODP5 (F23P3), com produção inicial estabilizada em aproximadamente 8.000 barris de óleo por dia. O ODP5 é o primeiro poço da terceira fase da campanha de redesarvolvimento de **Frade**, e está posicionado no mesmo reservatório do poço ODP4, primeiro poço produtor dessa campanha.

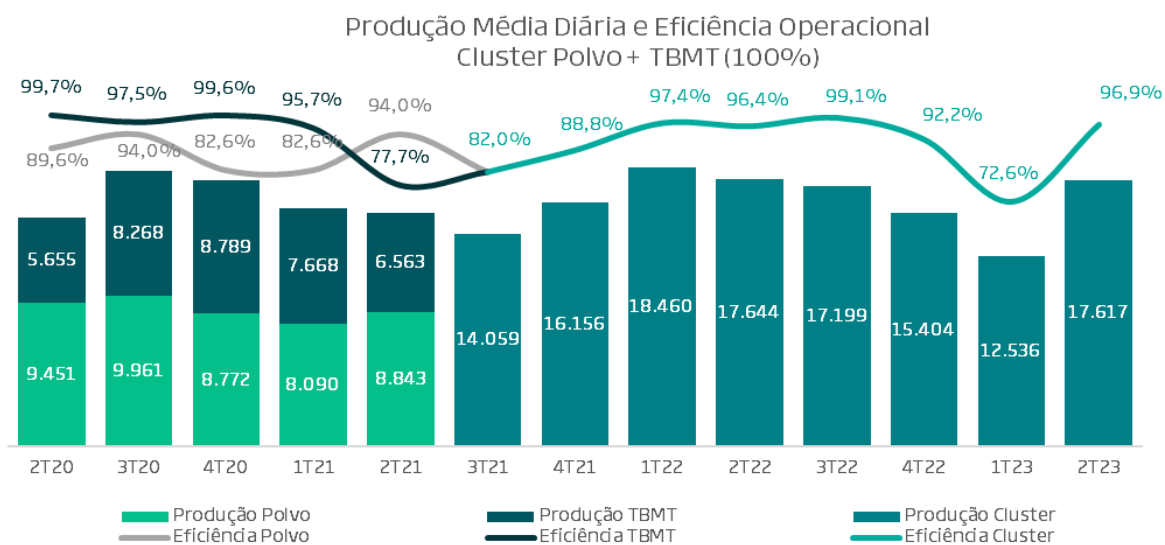




## CLUSTER POLVO E TBMT

No 2T23, o cluster **Polvo** e **TBMT** apresentou média de produção diária 41% superior à registrada no trimestre anterior. Esse aumento pode ser explicado devido à: (i) a parada programada para manutenção de 8 dias em março, que impactou a média de produção diária do ativo e a eficiência operacional no 1T23 e (ii) interrupções dos poços TBMT-4H e TBMT-8H que retomaram a produção em março e abril.

A eficiência operacional do cluster no trimestre foi de aproximadamente 97%. O gráfico abaixo ilustra a produção e a eficiência dos campos desde o 2T20:



No 1T23, a PRIO incorporou a Dommo Energia S.A. (“Dommo”), que detinha direito a 5% da receita do *cluster* de **Polvo** e **Tubarão Martelo**. Dessa forma, a PRIO passou a deter direito à 100% da receita do *cluster*.

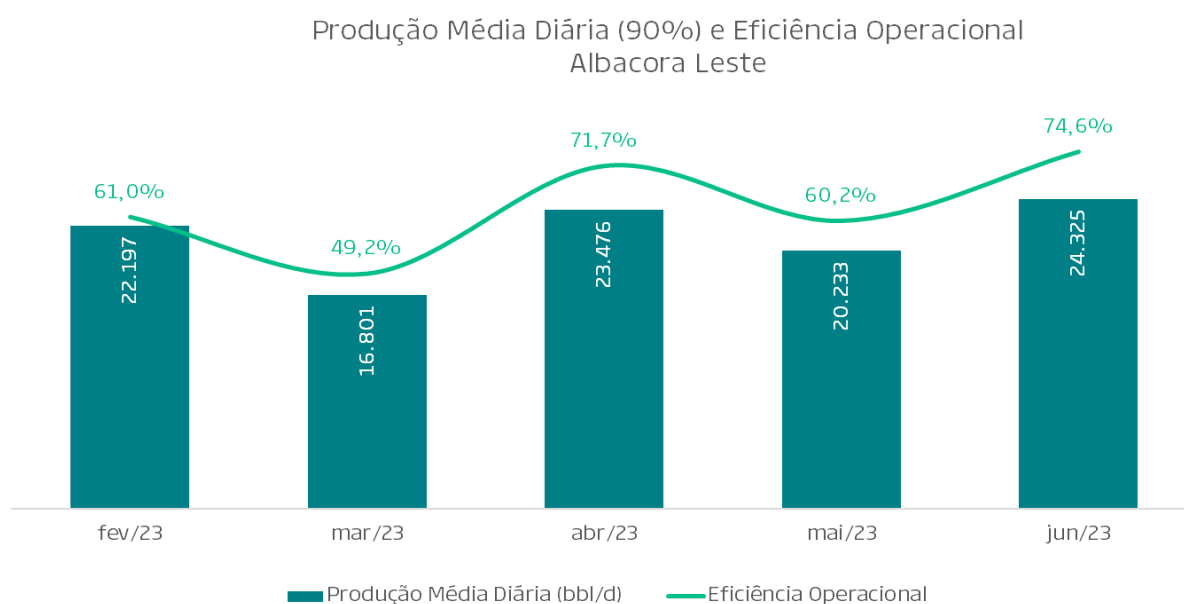




## CAMPO DE ALBACORA LESTE

No trimestre, o Campo de **Albacora Leste** teve uma produção média diária de cerca de 23 mil barris por dia (participação PRIO) e uma eficiência operacional de 68,8% vs 54,8% no 1T23, com viés de melhora mas ainda impactada por falhas nos sistemas de geração, compressão de gás e injeção de água, e por uma parada programada em maio para manutenção corretiva nos sistemas de refrigeração e geração de energia do FPSO.

A PRIO está trabalhando na manutenção corretiva e substituição de diversos equipamentos da unidade operacional que apresentavam falhas, focando na melhoria da confiabilidade, integridade e eficiência operacional do ativo.



## CAMPO DE WAHOO

Em 17 de junho e 8 de julho de 2021, a PRIO anunciou a conclusão das aquisições de participações de 35,7% e 28,6% no Campo de **Wahoo**, respectivamente.

Com as transações, a PRIO passou a deter 64,3% do Campo, e visa a criação de um segundo *cluster* de produção através da interligação (*tieback*) de **Wahoo** a **Frade** dando sequência a estratégia de otimização operacional dos seus ativos. O primeiro óleo de **Wahoo** está previsto para o início de 2024.

**Wahoo**, com descoberta de óleo em 2008 e teste de formação realizado em 2010, tem potencial para produzir aproximadamente 126 milhões de barris 1P (100% do campo), de acordo com o Relatório de Certificação de Reservas da DeGolyer & MacNaughton (“D&M”). A Companhia estimou uma produtividade média inicial de aproximadamente 10.000 barris por dia por poço e uma produção total que alcançará os 40.000 barris por dia, de acordo com os resultados do teste de formação realizado em poço exploratório.

O projeto base de **Wahoo** contempla a perfuração de quatro poços produtores e dois poços injetores, assim como a conexão desses poços ao *tieback* de 35km entre o campo e o FPSO **Valente**. O CAPEX estimado inicialmente do projeto como um todo é dividido em US\$ 330 milhões para o *tieback*, US\$ 310 milhões para a perfuração e completação dos poços, US\$ 150 milhões para equipamentos *subsea* e US\$ 40 milhões para adequações do FPSO **Valente** para o recebimento da produção do novo campo.

No dia 22 de dezembro de 2021, a PRIO protocolou a Declaração de Comercialidade da descoberta de Wahoo (localizada no Bloco C-M-101) e o Plano de Desenvolvimento em regime de operação exclusiva junto à ANP que, em 25 de maio de 2023, foi aprovado.

Com isso, no segundo trimestre de 2023, a PRIO se manteve focada em finalizar a aquisição de equipamentos necessários ao projeto, reforçar o diligenciamento dos processos de fabricação, importação e entrega, aprofundar as revisões técnicas das análises de escoamento e especificações do *tieback*, bem como em congelar as premissas do projeto para os escopos de poços, *topside* e *subsea*, de modo a cumprir o cronograma do primeiro óleo de **Wahoo** no primeiro semestre de 2024.

Por fim, os próximos passos do desenvolvimento de **Wahoo** são:

- 1) Aprovação do Licenciamento Ambiental para perfuração e produção do Campo de **Wahoo**;
- 2) Início da campanha de perfuração;
- 3) Início das atividades de preparação para lançamento e construção submarina;
- 4) Construção submarina de interligação entre o Campo de **Wahoo** e o FPSO Valente;
- 5) 1º Óleo de **Wahoo**.





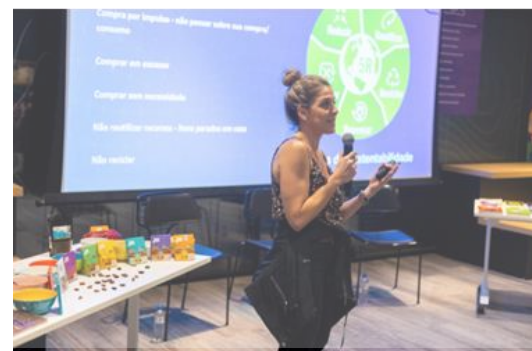
A PRIO acredita em um alinhamento entre a redução de pegada de carbono e sua estratégia operacional. Por isso, ao longo de 2023, vem empenhando esforços para obter redução em suas emissões<sup>1</sup>. A média de emissões relativas da PRIO no 2T23<sup>2</sup> foi de 21 kgCO<sub>2</sub>e/boe (17 kgCO<sub>2</sub>e/boe excluindo-se Albacora Leste) em contrapartida essa média no 4T22 foi de 22 kgCO<sub>2</sub>e/boe. Essa redução se deve a uma série de melhorias que a Companhia vem realizando em seus ativos visando melhorar a eficiência de suas instalações.

Na frente social, em maio, a PRIO lançou o [site](#) da TAC Frade, onde é possível acessar todas as informações, resultados, notícias e agendas dos mais de 80 projetos realizados sob a responsabilidade da PRIO. Durante o ano de 2023, destacam-se algumas conquistas, como:

- A Reserva Extrativista Marinha do Arraial do Cabo (RESEX Arraial), após 26 anos, terá sede própria com centro de visitantes, alojamento e espaço expositivo, fortalecendo o monitoramento e presença do ICMBio no município;
- Representantes de seis iniciativas dos projetos Conservação dos Manguezais se reuniram no 2º Seminário do Projeto Pesquisa Marinha, fortalecendo parcerias e trocando conhecimentos para a proteção desse ecossistema tão relevante para a biodiversidade e para as comunidades extrativistas;
- Início dos projetos de fomento a maricultura que irão promover o desenvolvimento sustentável desta atividade, no estado do Rio de Janeiro, através da regularização, diversificação e desenvolvimento de tecnologias.

Em 2023, ocorreu também o Fórum Anual do PEA Rede Observação (Projeto de Educação Ambiental da PRIO), que contempla 11 municípios na Bacia de Campos e atua com processos formativos junto a grupos sociais de pescadores artesanais, marisqueiras, agricultores familiares e quilombolas. O Fórum contou com mais de 200 participantes.

A PRIO tem um grande compromisso com a sociedade, buscando sempre contribuir ativamente. Dessa forma, a Companhia busca conscientizar e engajar seus colaboradores em temas relacionados à sustentabilidade e segurança. Por isso, no segundo trimestre de 2023, a PRIO realizou a semana da sustentabilidade voltada para conscientizar os colaboradores acerca dos dados ambientais da Companhia e do setor, bem como reforçar os temas considerados materiais para a Companhia. Durante a semana de sustentabilidade, foram abordados também os temas sobre segurança alimentar, alinhado com o proposto pelo projeto hortas e sobre o consumo consciente e as formas de reduzir a geração de resíduos. Por fim, a semana da sustentabilidade ainda promoveu uma visita ao projeto do Boto Cinza, onde os colaboradores puderam observar o animal em seu habitat natural e trocar experiências com os quilombolas da Ilha da Marambaia.



<sup>1</sup> Emissões escopo 1 e 2

<sup>2</sup> As informações de 2023 se referem ao Inventário parcial, ainda não certificado e pode sofrer pequenas alterações



A Companhia acredita que a segurança de seus colaboradores é a maior prioridade em todas as atividades. Para fomentar o engajamento dos colaboradores, a PRIO promoveu em abril, o mês mundial da saúde e segurança, uma imersão por meio de atividades, palestras e dinâmicas, aos assuntos relacionados à segurança no trabalho de forma a conscientizar os colaboradores *onshore* e *offshore* acerca da relevância do tema.

A PRIO se destaca por seu programa de Saúde e Bem-estar, oferecendo uma variedade de atividades e incentivando a participação dos colaboradores. A cada trimestre são oferecidas ainda mais opções, dentre elas corrida de rua (Night Run), treinos e campeonatos de vôlei, PRIO Trekking (caminhadas em grupos nas trilhas do Rio de Janeiro), PRIO Zen Outdoor (meditação outdoor), Canoa Havaiana (aulas de canoagem), sessões de alongamento e fisioterapia, aulas de meditação e yoga e sessões de shiatsu. A companhia também valoriza a saúde mental e nutricional, fornecendo serviços de telenutrição e psicologia online. Tudo isso demonstra o compromisso da PRIO com o bem-estar integral de sua equipe.

A empresa também apoia projetos por meio de incentivos fiscais ou aporte direto. No 2T23, a PRIO investiu em patrocínios culturais como prêmios (PRIO do Humor), musicais e peças (Mamma Mia, Gargalhada Selvagem e O Astronauta) e conferências (Fronteiras do Pensamento). Além disso, a Companhia ainda investiu em projetos esportivos, patrocinando a Equipe Paralímpica e projetos sociais como Squashinhos e ONG Zoé.



## DESEMPENHO FINANCEIRO

A PRIO apresenta abaixo o desempenho financeiro com e sem o impacto das mudanças no IFRS 16, e representações dos lançamentos contábeis não-caixa e não recorrentes e seus impactos nas demonstrações quando ilustradas em dólares.

### Resultados do Período

(Em milhares de US\$)

	Ex-IFRS 16			Acumulado - Ex-IFRS16			Inclui IFRS 16		
	2T22	2T23	Δ	6M22	6M23	Δ	2T22	2T23	Δ
<b>Receita Total</b>	<b>377.337</b>	<b>532.490</b>	<b>41%</b>	<b>687.012</b>	<b>1.097.206</b>	<b>60%</b>	<b>377.337</b>	<b>532.490</b>	<b>41%</b>
<i>Impostos de venda interna e exportação</i>	-	(47.635)	n/a	-	(69.186)	n/a	-	(47.635)	n/a
<i>Despesa de Comercialização</i>	-	(34.042)	n/a	-	(52.609)	n/a	-	(34.042)	n/a
<b>Receita Total - FOB</b>	<b>377.337</b>	<b>450.813</b>	<b>19%</b>	<b>687.012</b>	<b>975.412</b>	<b>42%</b>	<b>377.337</b>	<b>450.813</b>	<b>19%</b>
Custos de Produto Vendido	(62.884)	(53.854)	-14%	(107.990)	(142.383)	32%	(55.444)	(45.156)	-19%
Royalties	(31.598)	(46.643)	48%	(53.929)	(90.971)	69%	(31.598)	(46.643)	48%
<b>Resultado das Operações</b>	<b>282.855</b>	<b>350.315</b>	<b>24%</b>	<b>525.093</b>	<b>742.057</b>	<b>41%</b>	<b>290.295</b>	<b>359.013</b>	<b>24%</b>
Despesas gerais e administrativas	(13.567)	(16.968)	25%	(27.016)	(29.348)	9%	(13.231)	(16.610)	26%
Outras receitas (despesas) operacionais	(20.039)	(1.483)	-93%	(23.445)	(28.729)	23%	(20.039)	(1.483)	-93%
<b>EBITDA</b>	<b>249.248</b>	<b>331.865</b>	<b>33%</b>	<b>474.632</b>	<b>683.980</b>	<b>44%</b>	<b>257.024</b>	<b>340.921</b>	<b>33%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>66%</b>	<b>74%</b>	<b>+ 8 p.p.</b>	<b>69%</b>	<b>62%</b>	<b>- 7p.p.</b>	<b>68%</b>	<b>76%</b>	<b>+ 8 p.p.</b>
Depreciação e amortização	(31.295)	(85.252)	172%	(61.504)	(144.398)	135%	(37.350)	(95.526)	156%
Resultado financeiro	(35.737)	(63.107)	77%	(37.185)	(105.746)	184%	(36.124)	(69.672)	93%
<i>Receita Financeira</i>	(23.208)	200.313	-963%	42.419	256.812	505%	(23.208)	200.313	-963%
<i>Despesa Financeira</i>	(12.529)	(263.420)	2003%	(79.604)	(362.558)	355%	(12.916)	(269.985)	1990%
Imposto de renda e contribuição social	(42.279)	1.065	n/a	(7.710)	(17.937)	133%	(42.279)	1.065	-103%
<b>Lucro (Prejuízo) do Período</b>	<b>139.936</b>	<b>184.571</b>	<b>32%</b>	<b>368.232</b>	<b>415.900</b>	<b>13%</b>	<b>141.270</b>	<b>176.788</b>	<b>25%</b>
	2Q22	2Q23	Δ	6M22	6M23	Δ	2Q22	2Q23	Δ
<b>EBITDA ajustado*</b>	<b>269.287</b>	<b>333.348</b>	<b>24%</b>	<b>498.077</b>	<b>712.709</b>	<b>43%</b>	<b>277.063</b>	<b>342.404</b>	<b>24%</b>
<b>Margem EBITDA ajustada</b>	<b>71%</b>	<b>74%</b>	<b>+ 3 p.p.</b>	<b>72%</b>	<b>73%</b>	<b>+ 1 p.p.</b>	<b>73%</b>	<b>76%</b>	<b>+ 3 p.p.</b>

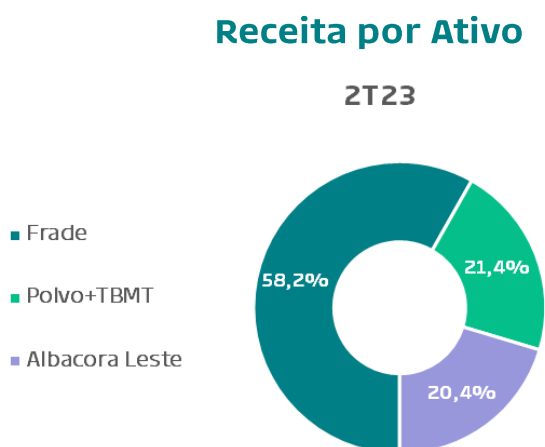
\*O EBITDA Ajustado é calculado semelhante ao EBITDA, desconsiderando a linha composta com efeitos não recorrentes "Outras Receitas e Despesas".

<b>Estoque de óleo</b>	<b>2T22</b>	<b>1T23</b>	<b>2T23</b>	<b>2T23 X 2T22</b>	<b>2T23 X 1T23</b>
<b>Saldo em barris (kbbbl)</b>	<b>970</b>	<b>1.435</b>	<b>2.274</b>	<b>134,4%</b>	<b>58,5%</b>
Campo de Frade	287	555	866	201,7%	56,0%
Albacora Leste	-	-	494	n/a	n/a
Cluster Polvo e TBMT	683	830	864	26,5%	4,1%
Estocagem em US Virgin Islands	-	50	50	n/a	n/a
<b>Custo do Estoque (US\$ mil)</b>	<b>27.741</b>	<b>45.519</b>	<b>75.365</b>	<b>171,7%</b>	<b>65,6%</b>
Campo de Frade	7.666	14.387	29.543	285,4%	105,3%
Albacora Leste	-	-	23.780	n/a	n/a
Cluster Polvo e TBMT	20.075	27.250	19.233	-4,2%	-29,4%
Estocagem em US Virgin Islands	-	3.882	2.809	n/a	-27,6%

No 2T23, a PRIO registrou uma receita líquida de US\$ 532 milhões, representando um aumento de 41% vs 2T22, e um EBITDA Ajustado (ex-IFRS-16) de US\$ 333 milhões, um aumento de 24% quando comparado ao 2T22. Esse crescimento é reflexo do aumento na produção e nas vendas, que cresceram 174% e 114%, respectivamente, em comparação ao mesmo trimestre do ano anterior. No entanto, aproximadamente 2 milhões de barris que foram produzidos no 2T23, foram vendidos no início de julho, impactando a receita registrada nesse trimestre.

Analisando a receita trimestral, o campo de **Frade** foi responsável por 58,2% das receitas, uma vez que atualmente é o maior campo produtor da Companhia. Já o cluster **Polvo e TBMT** foi responsável por 21,4% das receitas e o

campo de **Albacora Leste** foi responsável por 20,4% das receitas. No gráfico abaixo, pode ser verificada a representatividade de cada ativo no total da receita líquida da Companhia:



É importante ressaltar que, no trimestre, o resultado foi impactado por despesas de comercialização, correspondentes a custos de frete, armazenagem e navio aliviador, e imposto de exportação, uma vez que no 2T23, 100% da receita foi impactada pelo imposto sobre exportação de petróleo.

Os Custos dos Produtos Vendidos (“CPV”) somaram US\$ 54 milhões no trimestre, 14% abaixo do registrado no mesmo período do ano anterior, demonstrando o compromisso da Companhia em eficiência operacional e redução de custo.

A Companhia reconheceu um Resultado Operacional (ex-IFRS 16) de US\$ 350 milhões, 24% acima do registrado no 2T22, em função das maiores receitas geradas pela maior produção no 2T23 e redução dos custos.

As despesas gerais e administrativas, que incluem gastos com M&A, pessoal, projetos, geologia e geofísica, somaram US\$ 17 milhões no período, incremento de 25% do registrado no 2T22, devido ao aumento da despesa com serviços de terceiros e variação cambial, uma vez que grande parte das despesas registradas são em real.

A linha de outras receitas e despesas operacionais somou US\$ 1,5 milhões negativos no trimestre, impactada por gastos com *fees* de arbitragem.

A Companhia registrou EBITDA ajustado (ex-IFRS 16) de US\$ 333 milhões, 24% superior frente ao registrado no 2T22, impulsionado pelo expressivo crescimento do Resultado Operacional. A margem EBITDA no trimestre foi de 74%.

O resultado financeiro (ex-IFRS 16) da Companhia foi negativo em US\$ 63 milhões vs. US\$ 35 milhões negativo registrado no 2T22, impactado negativamente por juros de empréstimos e financiamentos considerando a maior posição de dívidas no 2T23, redução na receita financeira em consequência da menor posição de caixa e pagamentos de prêmio devido à contratação de hedges de Brent.

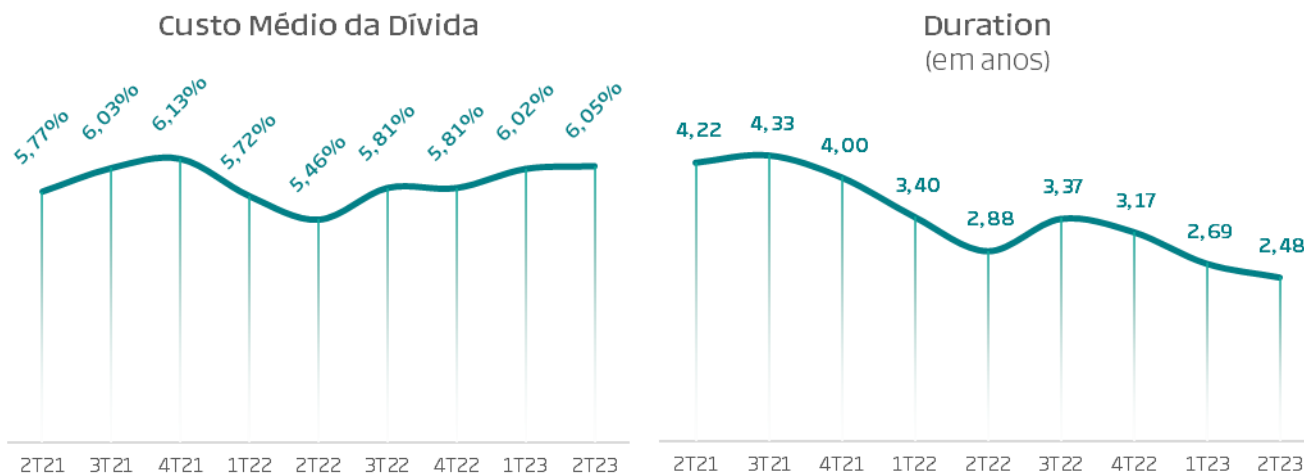
O lucro líquido (ex-IFRS 16) do período foi positivo em US\$ 184 milhões, 32% acima do registrado no 2T22, refletindo o aumento da produção e das vendas da Companhia.





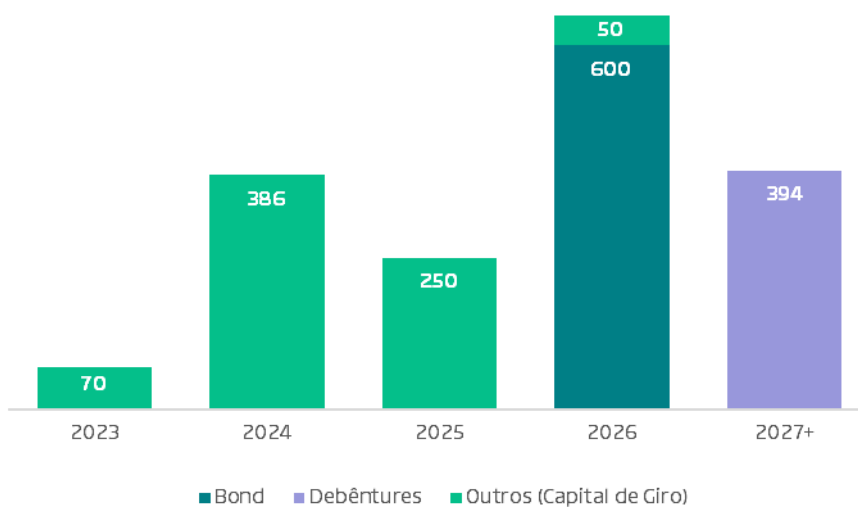
## CAIXA, DÍVIDA E FINANCIAMENTOS

No segundo trimestre de 2023, não houve emissão de novas dívidas. Dessa forma, o custo médio da dívida da Companhia no trimestre foi de 6,05% com *duration* de 2,48 anos. A PRIO mantém o custo e *duration* das dívidas em patamares considerados adequados pela Companhia e segue monitorando o mercado nacional e internacional buscando oportunidades de forma a manter sua estrutura de capital robusta.



## Cronograma de amortização

(em US\$ MM)





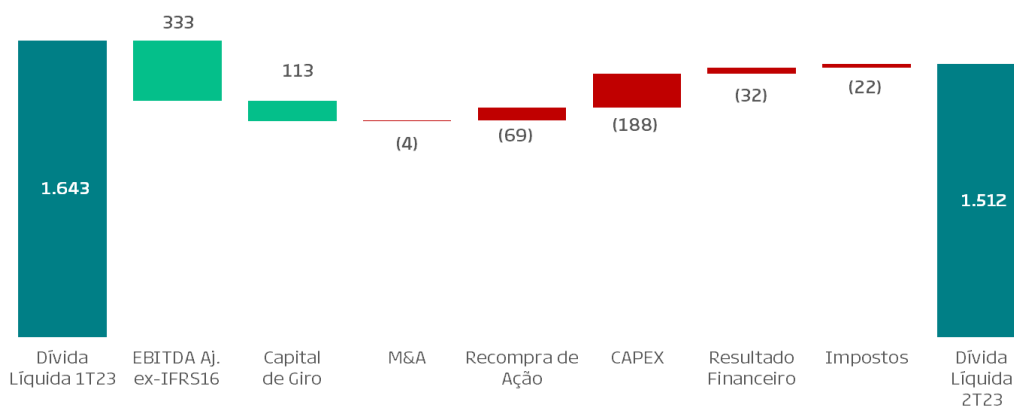
## VARIAÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA

No segundo trimestre de 2023, a posição de dívida líquida da PRIO reduziu em aproximadamente US\$ 131 milhões comparado com o 1T23, explicada pelas seguintes variações:

- **Capital de Giro:** o capital de giro foi afetado pela entrada de caixa devido aos recebíveis do final do 1T23, e pelos estoques mais elevados no final do 2T23
- **CAPEX:** majoritariamente desembolsos para o desenvolvimento de Wahoo, seguido pelos poços de Frade e integridade de Albacora Leste

### Variação da Dívida Líquida

(US\$ MM)





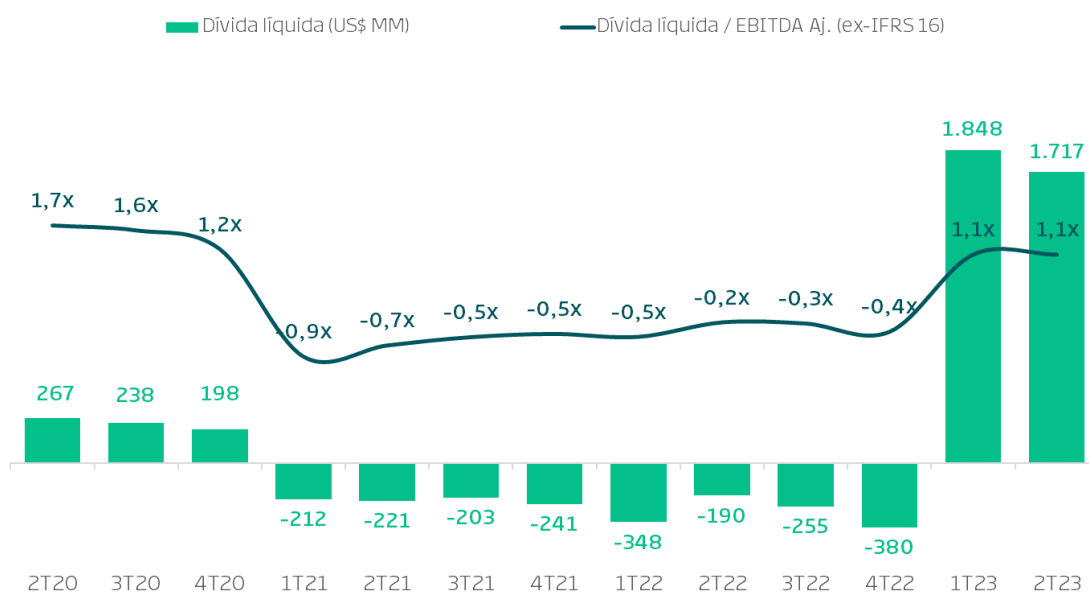
## ALAVANCAGEM

No 2T23, a Companhia intensificou o seu programa de recompra de ações, visando agregar valor para seus acionistas. Dessa forma, realizou o pagamento de aproximadamente US\$ 69 milhões referentes à aquisição de cerca de 10 milhões de ações, bem como intensificou o CAPEX principalmente para os campos de Wahoo e Albacora Leste. Com isso, a Companhia encerrou o segundo trimestre de 2023 em posição de dívida líquida, conforme gráfico abaixo.

O índice de alavancagem foi calculado de acordo com os covenants estabelecidos no âmbito da emissão de notas representativas da dívida ("bonds") e da emissão das debêntures, ou seja, foi considerado um possível pagamento adicional referente à aquisição de Albacora Leste ("earn-outs") e foi incluída uma estimativa do EBITDA ajustado gerado pelo ativo de 01 de julho de 2022 a 26 de janeiro de 2023, de forma a considerar o EBITDA ajustado gerado pelo ativo nos últimos 12 meses.

### Dívida Líquida / EBITDA ajustado (ex-IFRS 16)

(em US\$ MM)





**ANEXO 1**

**IFRS 16**

Em 1º de janeiro de 2019 a Companhia incorporou a mudança de regra do IFRS 16. A mudança unifica o tratamento de arrendamentos operacionais e financeiros, impactando significativamente o balanço da Companhia, principalmente através do fretamento das embarcações de apoio utilizadas nas operações, que representa o maior contrato de arrendamento:

<b>Ativos de direito de uso</b>	<b>Saldo</b>
Embarcações de Apoio	1.234.873
Helicópteros	204.677
Edificações/Bases de Apoio	119.304
Equipamentos	155.931
<b>Total</b>	<b>1.714.785</b>

Conforme anunciado no dia 2 de fevereiro de 2020, a Companhia adquiriu o FPSO **Bravo**, que é utilizado no sistema de produção do Campo de **Polvo** e **Tubarão Martelo**, no lugar do FPSO que era afretado e utilizado antes do projeto do *tieback* entre os dois campos ser concluído. Os contratos em dólar vigentes desde o início foram descontados com taxas de 5,63% a.a., recalculados para 5,90% a.a. quando do aumento da vida útil do Campo de **Polvo**. Os contratos em reais são descontados pela taxa de 10% a.a.. No contrato de embarcação que entrou em 2020, em dólar, a taxa de desconto utilizada foi de 8,95% a.a., e em dois contratos que entraram no primeiro trimestre de 2022, a parcela em dólar utilizou a taxa de 4,45% a.a., e a parcela em reais, CDI+2,05% a.a., média dos empréstimos contratados no período. Adicionalmente, foi incluído um novo contrato em dólar de afretamento de aeronave utilizando a taxa de 6,93% a.a.

	<b>Ativo</b>	<b>Passivo</b>
<b>Saldo em 31 de dezembro de 2022</b>	<b>1.470.973</b>	<b>(1.501.358)</b>
Adições/reversões	435.897	(435.897)
Atualização cambial	-	(8.879)
Atualização monetária	-	(51.831)
Pagamentos efetuados	-	60.835
Amortização	(57.631)	-
Ajuste de conversão	(134.454)	131.018
<b>Saldo em 30 de junho de 2023</b>	<b>1.714.785</b>	<b>(1.806.112)</b>
Circulante	-	<b>(177.407)</b>
Não Circulante	<b>1.714.785</b>	<b>(1.628.705)</b>

\*Fator de conversão: câmbio de fechamento os períodos para os saldos e média do período para as movimentações

Maiores detalhes podem ser encontrados nas notas explicativas 17 das Informações Trimestrais do 2T23.

## BALANÇO PATRIMONIAL

(Em milhares de US\$)

ATIVO	Dez/22	Jun/23
Caixa e equivalentes de caixa	1.842.375	239.719
Títulos e Valores Mobiliários	-	-
Contas a receber	31.873	281.768
Estoque de Óleo	66.069	75.365
Estoque de Consumíveis	20.833	75.946
Instrumentos financeiros Derivativos	-	123
Tributos a recuperar	14.568	41.338
Adiantamentos a fornecedores	35.722	28.604
Adiantamentos a parceiros	6.235	376
Despesas antecipadas	2.072	2.894
Outros créditos	60	119
Ativo disponível para venda		
<b>Total Ativo Circulante</b>	<b>2.019.807</b>	<b>746.251</b>
<b>Ativo disponível para venda</b>	<b>12.291</b>	<b>14.093</b>
	<b>2.032.098</b>	<b>760.343</b>
Adiantamentos a Fornecedores	-	-
Depósitos e cauções	2.016	6.742
Tributos a recuperar	5.160	1.369
Tributos diferidos	132.640	154.543
Direito de Uso (Leasing CPC 06.R2/IFRS 16)	281.920	355.824
Imobilizado	894.111	1.584.043
Intangível	543.141	2.508.160
<b>Total Não circulante</b>	<b>1.858.988</b>	<b>4.610.682</b>
<b>Total do Ativo</b>	<b>3.891.086</b>	<b>5.371.025</b>

PASSIVO	Dez/22	Jun/23
Fornecedores	108.463	157.155
Obrigações trabalhistas	26.449	37.538
Tributos e contribuições sociais	30.418	89.918
Instrumentos financeiros Derivativos	-	-
Debêntures com Swap	7.765	8.063
Empréstimos e financiamentos	75.370	457.817
Encargos Contratuais (Leasing CPC06.R2/IFRS 16)	12.371	36.813
Contas a pagar - Aquisição Ativos	-	55.001
Outras obrigações	8.324	5.146
<b>Total Passivo circulante</b>	<b>269.160</b>	<b>847.450</b>
<b>Passivos mantidos para venda</b>	<b>(2.519)</b>	<b>(3.448)</b>
	<b>266.641</b>	<b>844.001</b>
Fornecedores	288	-
Empréstimos e financiamentos	1.005.828	910.892
Debêntures com swap	373.768	375.331
Marcação a mercado - swap	17.117	(22.392)
Provisão para abandono de instalações	51.367	334.899
Provisão para contingências	4.475	207.477
Encargos Contratuais (Leasing CPC06.R2/IFRS 16)	275.372	337.962
Contas a pagar - Aquisição Ativos	-	150.000
Outras obrigações	373	1.386
<b>Total Não circulante</b>	<b>1.728.588</b>	<b>2.295.556</b>
<b>Participações minoritárias</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
Capital Social Realizado	953.380	959.899
Reservas de Capital	68.214	47.346
Reserva de Lucro	45.763	676.372
Outros resultados abrangentes	112.243	149.279
Resultado acumulado do período	716.257	398.572
<b>Total Patrimônio líquido</b>	<b>1.895.857</b>	<b>2.231.467</b>
<b>Total do Passivo</b>	<b>3.891.086</b>	<b>5.371.025</b>

**DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADO**  
(Em milhares de US\$)

	2T22	2T23
<b>Receita Total</b>	<b>377.337</b>	<b>484.855</b>
Custos de Produto Vendido	(55.444)	(45.156)
Depreciação e amortização	(37.350)	(95.526)
Royalties	(31.598)	(46.643)
<b>Resultado Bruto</b>	<b>252.944</b>	<b>297.529</b>
<b>Receitas (despesas) operacionais</b>	<b>(33.271)</b>	<b>(52.134)</b>
Despesa com vendas	-	(34.042)
Geologia e geofísica	(1.414)	(225)
Despesas com pessoal	(7.199)	(8.306)
Despesas gerais e administrativas	(3.013)	(3.251)
Despesas com serviços de terceiros	(460)	(3.443)
Impostos e taxas	(1.145)	(1.384)
Outras receitas (despesas) operacionais	(20.039)	(1.483)
Resultado financeiro	(36.124)	(69.672)
<i>Receita Financeira</i>	(23.208)	200.313
<i>Despesa Financeira</i>	(12.916)	(269.985)
<b>Resultado antes do Imposto de renda e contribuição social</b>	<b>183.549</b>	<b>175.722</b>
<i>Imposto de renda e contribuição social - Corrente</i>	(37.797)	(22.037)
<i>Imposto de renda e contribuição social - Diferido</i>	(4.481)	23.102
<b>Lucro (Prejuízo) do Período</b>	<b>141.270</b>	<b>176.788</b>



**DEMONSTRAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA**  
(Em milhares de US\$)

	2T22	2T23
<b>Fluxos de caixa das atividades operacionais</b>		
Resultado do período (antes de impostos)	<b>183.549</b>	<b>175.723</b>
Depreciação e amortização	37.350	103.810
Receita financeira	36.945	(55.036)
Despesa financeira	(12.777)	100.782
Remuneração com base em plano de ações	1.015	4.923
Provisão para contingências/perdas/P&D	10.981	(10.201)
Alteração da provisão do abandono/Contratos de IFRS 16	1.723	(8.773)
Provisão de impairment	5.619	6.672
Deságio na aquisição de Albacora Leste	-	3.230
	<b>264.405</b>	<b>321.130</b>
<b>(Aumento) redução nos ativos</b>		
Contas a receber	8.303	157.226
Tributos a recuperar	(475)	(19.875)
Despesas antecipadas	576	(1.846)
Adiantamento a fornecedores	(6.830)	13.778
Estoque de óleo	10.556	(22.945)
Estoque de consumíveis	(4.298)	(3.251)
Adiantamento a parceiros em operações de E&P	616	(225)
Depósito e cauções	230	118
Outros créditos	200	177
<b>Aumento (redução) nos passivos</b>		
Fornecedores	10.963	24.168
Obrigações trabalhistas	5.325	(1.490)
Tributos e contribuições sociais	(18.193)	4.058
Partes relacionadas	-	-
Contingências	-	-
Outras obrigações	(6)	(3.691)
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado das atividades operacionais</b>	<b>271.372</b>	<b>467.332</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de investimento</b>		
(Aplicação) Resgate de Títulos e Valores Mobiliários	(148.510)	-
(Aplicação) Resgate em Caixa Restrito	-	-
(Aplicação) Resgate em Fundo de Abandono	(1.249)	3.113
(Compra) venda de ativo imobilizado	(70.213)	(278.949)
(Compra) venda de ativo intangível	(292.650)	-
(Aquisição) de ativos de óleo e gás	(37.500)	15.987
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado das atividades de investimento</b>	<b>(550.122)</b>	<b>(259.849)</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de financiamento</b>		
Captações de empréstimos	265.000	-
Pagamento de principal sobre empréstimos	-	-
Juros pagos sobre empréstimos	(18.375)	(24.216)
Encargos contratuais Leasing IFRS 16 - Principal	(5.598)	(460)
Encargos contratuais Leasing IFRS 16 - Juros	(2.616)	(6.204)
Captação de Debêntures	-	-
Juros pagos sobre debêntures	-	1.780
Operação com derivativos	(2.615)	27.122
(Compra) venda de ações da própria Companhia (mantidas em tesouraria)	-	(69.860)
(Redução) Integralização de capital	-	-
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado das atividades de financiamento</b>	<b>235.796</b>	<b>(71.838)</b>
Ajuste de conversão	69	307
<b>Aumento (redução) líquido no caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>(42.885)</b>	<b>135.952</b>
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	652.542	-
Caixa e equivalente de caixa no final do período	609.657	135.952
<b>Aumento (redução) líquido no caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>(42.885)</b>	<b>135.952</b>

## PROJETOS SOCIAIS E AMBIENTAIS



### Sobre a PRIO

A PRIO é a maior empresa independente de produção de óleo e gás natural do Brasil. A cultura corporativa da Companhia busca o aumento de produção por meio da aquisição de novos ativos em produção, redensolvimento, maior eficiência operacional e redução dos custos de produção e das despesas corporativas. Seu objetivo maior é a criação de valor para seus acionistas com alta disciplina financeira e preservação da sua liquidez, com total respeito à segurança e ao meio ambiente. Para mais informações acesse o site: [www.prio3.com.br](http://www.prio3.com.br).

### Aviso Legal

Todas as declarações exceto aquelas relativas a fatos históricos contidas neste documento são declarações acerca de eventos futuros, incluindo, mas não limitado a declarações sobre planos de perfuração e aquisições sísmicas, custos operacionais, aquisição de equipamentos, expectativa de descobertas de óleo, a qualidade do óleo que esperamos produzir e nossos demais planos e objetivos. Os leitores podem identificar várias dessas declarações ao ler palavras como “estima”, “acredita”, “espera” e “fará” e palavras similares ou suas negativas. Apesar de a administração acreditar que as expectativas representadas em tais declarações são razoáveis, não pode assegurar que tais expectativas se confirmarão. Por sua natureza, declarações acerca de eventos futuros exigem que façamos suposições e, assim, tais declarações são sujeitas a riscos inerentes e incertezas. Alertamos os leitores desse documento a não depositarem confiança indevida nas nossas declarações de eventos futuros considerando que certos fatores podem causar resultados, condições, ações ou eventos que podem diferir significativamente dos planos, expectativas, estimativas ou intenções expressas nas declarações acerca de eventos futuros e as premissas que as suportam. As declarações acerca de eventos futuros aqui incluídas estão baseadas na premissa de que nossos planos e operação não serão afetados por tais riscos, mas que, se nossos planos e operação forem afetados por tais riscos, as declarações acerca de eventos futuros podem se tornar imprecisas. As declarações acerca de eventos futuros incluídas neste documento são expressamente qualificadas em sua totalidade por este aviso legal. Tais declarações foram feitas na data deste documento. Não nos comprometemos a atualizar tais declarações acerca de eventos futuros, exceto quando exigido pela legislação de valores mobiliários aplicável.