

# PRIO

## 2T24



## DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS



IBOVESPA B3

SMLL

IBRX

ITAG

IGC

IGC-NM

IGCT

IBRA



Esta apresentação contém declarações acerca de eventos futuros. Todas as declarações exceto aquelas relativas a fatos históricos contidas nesta apresentação são declarações acerca de eventos futuros, incluindo, mas não limitado a, declarações sobre planos de perfuração e aquisições sísmicas, custos operacionais, aquisição de equipamentos, expectativa de descobertas de óleo, a qualidade do óleo que esperamos produzir e nossos demais planos e objetivos. Os leitores podem identificar várias dessas declarações ao ler palavras como “estima”, “acredita”, “espera” e “fará” e palavras similares ou suas negativas. Apesar da administração acreditar que as expectativas representadas em tais declarações são razoáveis, não pode assegurar que tais expectativas se confirmarão. Por sua natureza, declarações acerca de eventos futuros exigem que façamos suposições e, assim, tais declarações são sujeitas a riscos inerentes e incertezas. Nós alertamos os leitores dessa apresentação a não depositarem confiança indevida nas nossas declarações de eventos futuros considerando que certos fatores podem causar futuras circunstâncias, resultados, condições, ações ou eventos que podem diferir significativamente dos planos, expectativas, estimativas ou intenções expressas nas declarações acerca de eventos futuros e as premissas que as suportam.

Os seguintes fatores de risco podem afetar nossa operação: os relatórios de avaliação de recursos contingentes e prospectivos envolvendo um significativo grau de incerteza e sendo baseados em projeções que podem não ser precisas; riscos inerentes à exploração e produção de óleo e gás natural; histórico limitado da operação como uma empresa de exploração e produção de óleo e gás natural; perfuração e outros problemas operacionais; quebras ou falhas de equipamentos ou processos; erros de contratos ou operadores; falha de execução de terceiros contratados; disputas trabalhistas, interrupções ou declínio na produtividade; aumento em custos de materiais ou pessoal; inatividade de atrair pessoal suficiente; exigências de intensivo capital para investimento e despesas de manutenção que a PRIO possa não estar apta a financiar; custos decorrentes de atrasos; exposição a flutuações da moeda e preços de commodity; condições econômicas no Brasil; leis complexas que possam afetar custos ou meio de conduzir o negócio; regulamentos relativos ao meio ambiente, segurança e saúde que possam se tornar mais rigorosos no futuro e levar a um aumento nos passivos e custos de capital, incluindo indenizações e penalidades por danos ao meio ambiente; término antecipado, não renovação e outras providências similares relativas aos contratos de concessão; e competição. Alertamos que essa lista de fatores não é completa e que, quando se basearem nas declarações acerca de eventos futuros para tomar decisões, investidores ou outros devem cuidadosamente considerar outras incertezas e eventos potenciais. As declarações acerca de eventos futuros aqui incluídas estão baseadas na premissa de que nossos planos e operação não serão afetados por tais riscos, mas que, se nossos planos e operação forem afetados por tais riscos, as declarações a cerca de eventos futuros podem se tornar imprecisas.

As declarações acerca de eventos futuros incluídas nesta apresentação são expressamente qualificadas em sua totalidade por este aviso legal. Tais declarações foram feitas na data desta apresentação. Não nos comprometemos a atualizar tais declarações acerca de eventos futuros, exceto quando exigido pela legislação de valores mobiliários aplicável.

 Licenciamento Ambiental de Wahoo e Anuências ainda em compasso de espera

 Produção média de 89,8 mil barris por dia

 *Lifting cost* de US\$ 7,6/barril

 *Offtakes* de 8,5 milhões de barris

 *PRIO Trading*

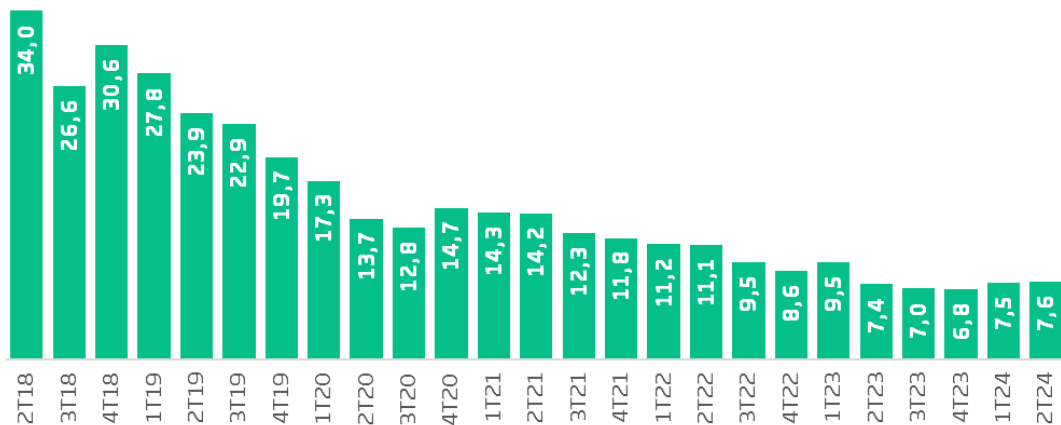
 EBITDA ajustado (ex-IFRS 16) de US\$ 546 milhões (aumento de 64% vs. 2T23)

 Dívida líquida / Ebitda ajustado de 0,4x

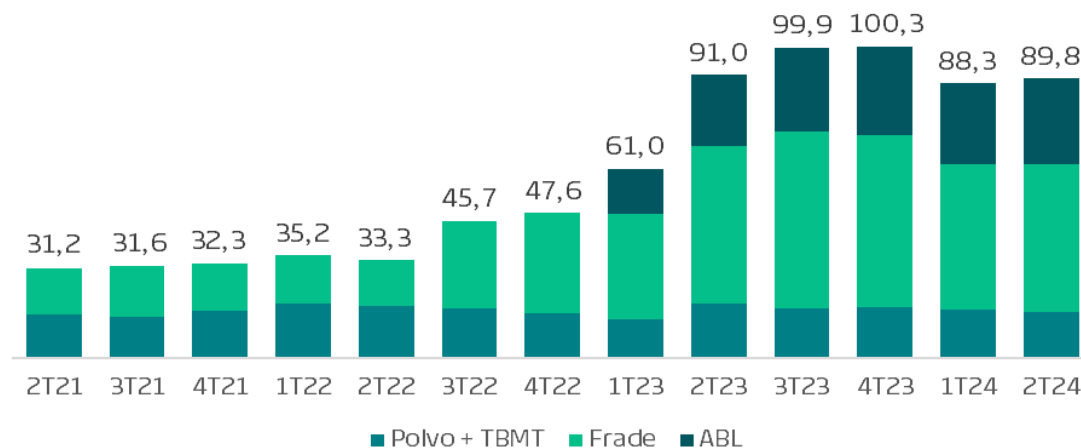
# DESTAQUES DO PERÍODO

**PRIO 2T24**

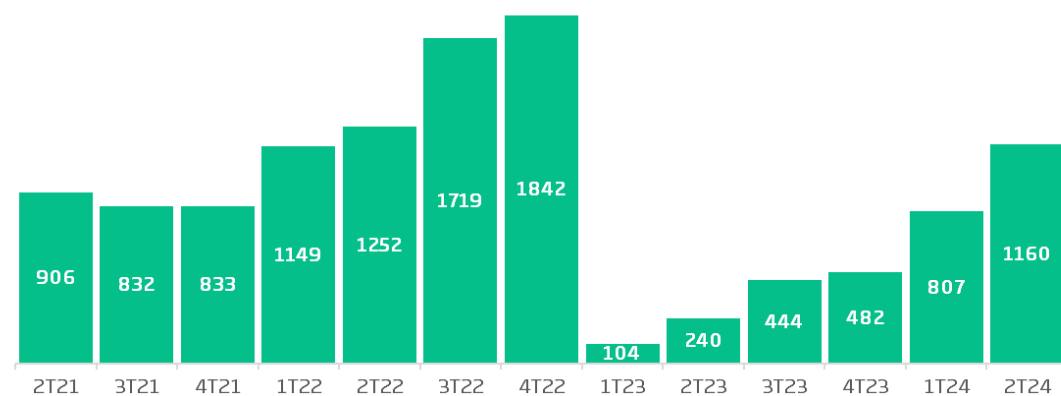
## Lifting Cost (US\$/bbl)



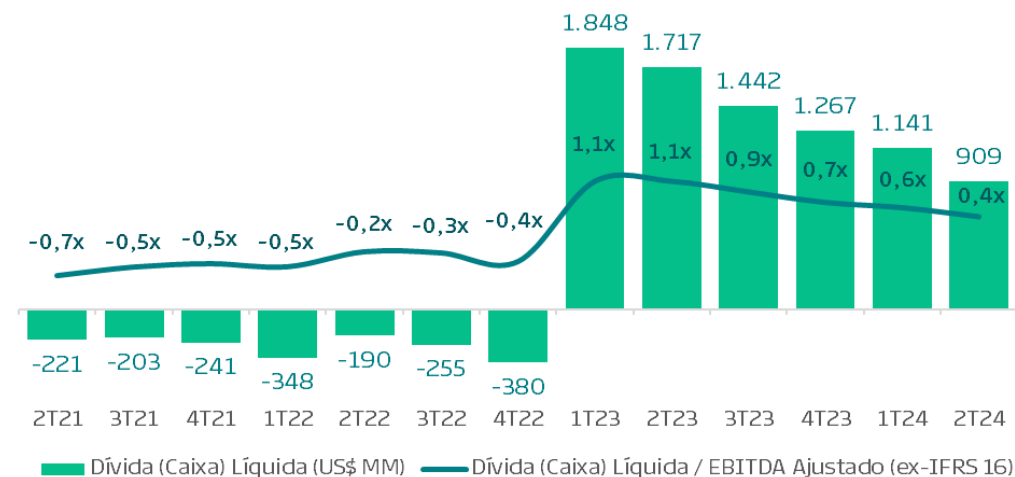
## Produção (boe/d)

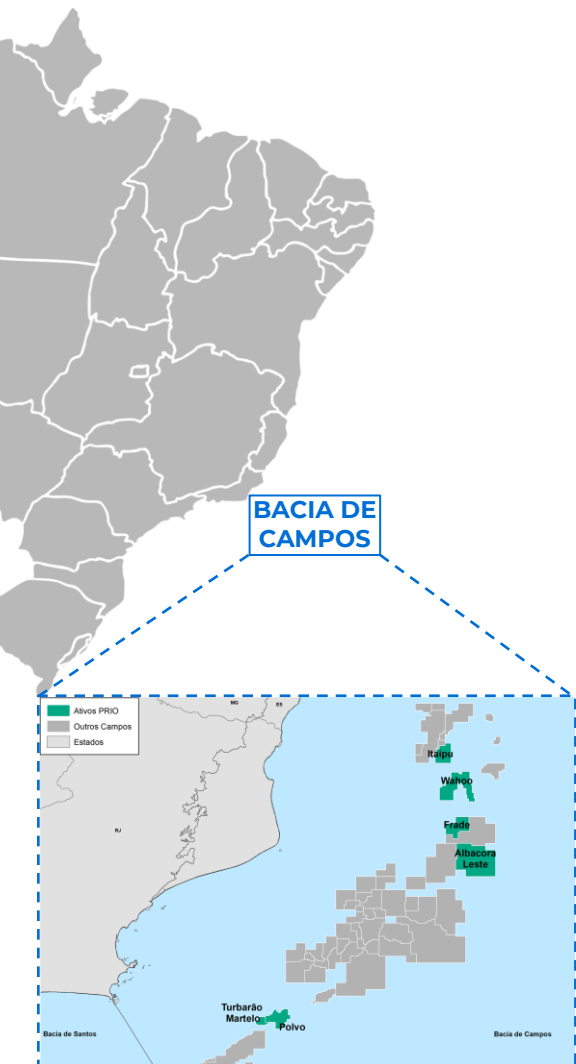


## Posição de caixa (US\$ MM)



## Dívida Líquida (Caixa) / EBITDA ajustado

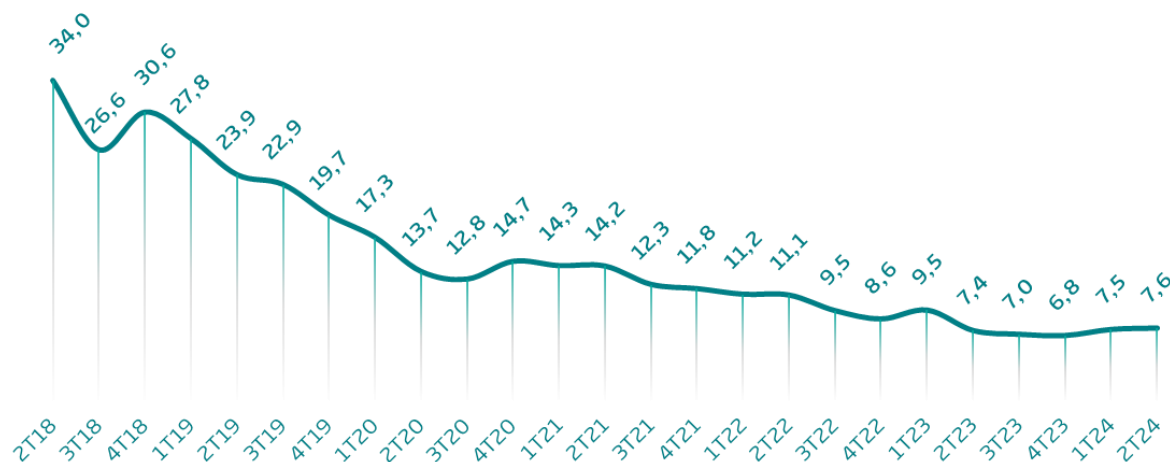




|                                 | 2T23     | 3T23     | 4T23     | 1T24     | 2T24     | 2T24 X 2T23 | 2T24 X 1T24 |
|---------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|-------------|-------------|
| Brent Médio                     | \$ 77,73 | \$ 85,92 | \$ 82,86 | \$ 81,76 | \$ 85,03 | 9,4%        | 4,0%        |
| Preço Médio Brent de Referência | \$ 77,67 | \$ 86,48 | \$ 77,39 | \$ 85,06 | \$ 85,35 | 9,9%        | 0,3%        |
| Tx Câmbio Média                 | 4,94     | 4,88     | 4,96     | 4,95     | 5,22     | 5,5%        | 5,3%        |
| Tx Câmbio Final                 | 4,79     | 5,03     | 4,85     | 5,01     | 5,59     | 16,8%       | 11,6%       |
| <b>Offtakes (kbbi)</b>          |          |          |          |          |          |             |             |
| Campo de Frade (100%)           | 4.126    | 5.278    | 4.762    | 4.169    | 4.027    | -2,4%       | -3,4%       |
| Campo de Albacora Leste (90%)   | 1.428    | 3.028    | 1.828    | 2.409    | 2.948    | 106,4%      | 22,4%       |
| Cluster Polvo e TBMT (100%)     | 1.602    | 1.466    | 1.843    | 1.014    | 1.575    | -1,7%       | 55,4%       |
| Total PRIO                      | 7.156    | 9.773    | 8.433    | 7.591    | 8.550    | 19,5%       | 12,6%       |
| <b>Produção (boepd)</b>         |          |          |          |          |          |             |             |
| Campo de Frade (100%)           | 50.825   | 56.643   | 55.345   | 46.450   | 47.222   | -7,1%       | 1,7%        |
| Campo de Albacora Leste (90%)   | 22.651   | 27.113   | 28.412   | 26.011   | 27.535   | 21,6%       | 5,9%        |
| Cluster Polvo e TBMT (100%)     | 17.617   | 16.154   | 16.552   | 15.865   | 15.130   | -14,1%      | -4,6%       |
| Total PRIO                      | 91.094   | 99.910   | 100.308  | 88.326   | 89.886   | -1,3%       | 1,8%        |
| <b>Lifting Cost (US\$/bbl)</b>  |          |          |          |          |          |             |             |
| PRIO                            | 7,4      | 7,0      | 6,8      | 7,5      | 7,6      | 3,4%        | 1,8%        |

Destaque para os *offtakes* na comparação com o trimestre anterior.

### Lifting cost PRIO (US\$/bbl)

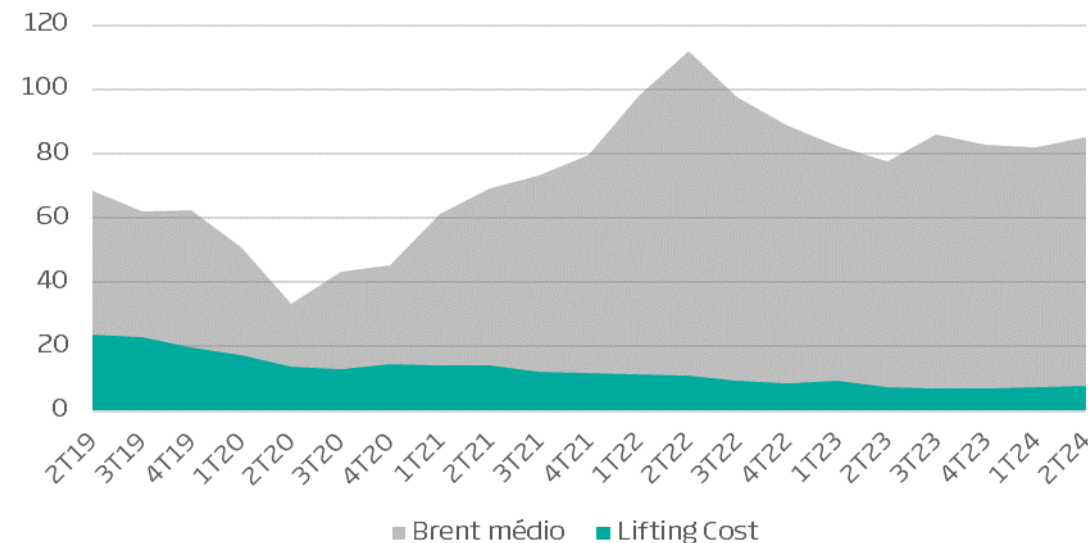


Aumento do *lifting cost* de 3% no 2T24 em relação ao 2T23 e aumento de 2% em comparação com o trimestre anterior.



O aumento pode ser explicado principalmente pela redução da produção na comparação com o 2T23.

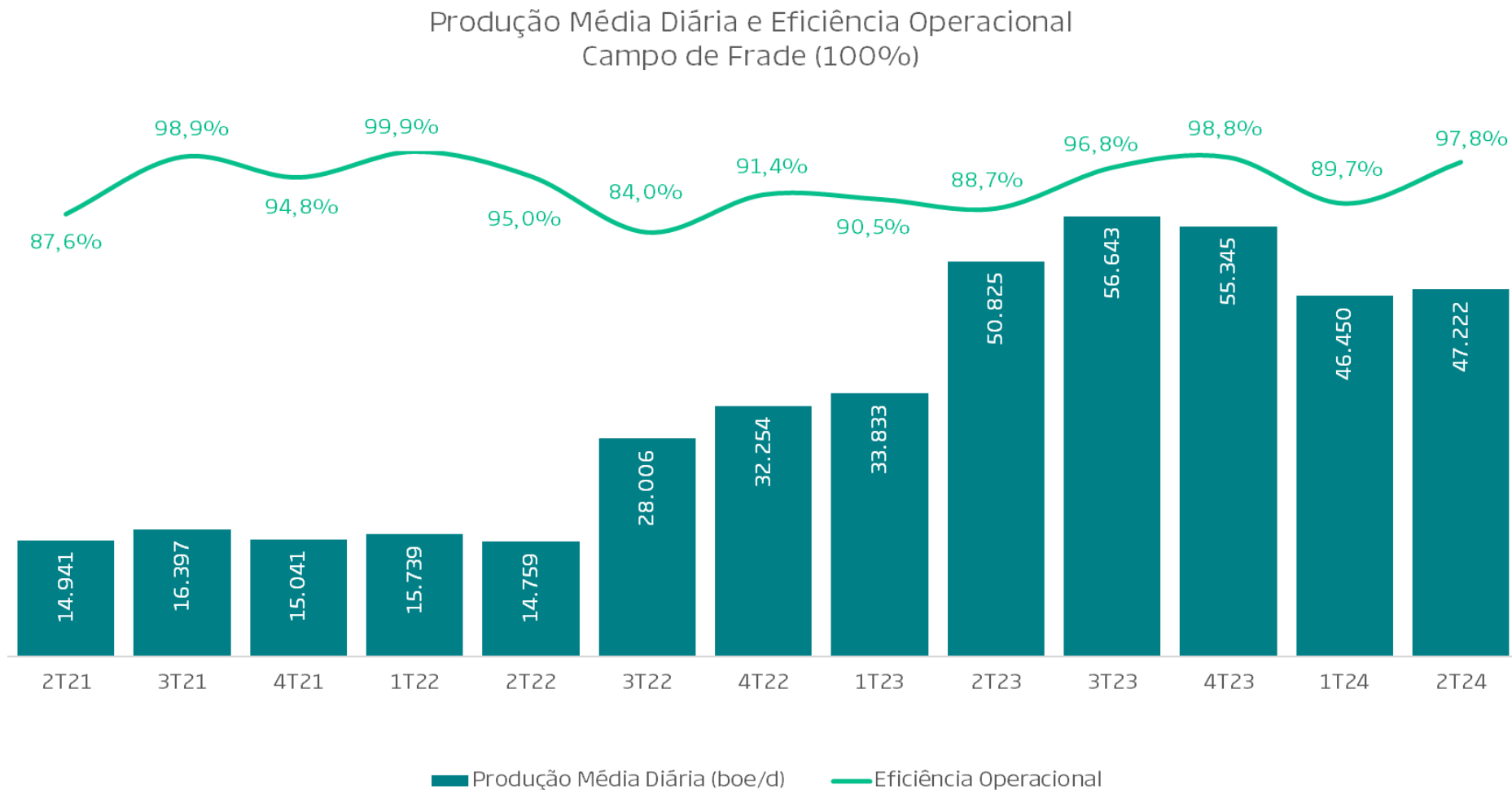
### Brent vs. Lifting Cost (US\$/bbl)




Redução do *lifting cost* é a melhor e mais importante estratégia de proteção contra a volatilidade do *Brent*.



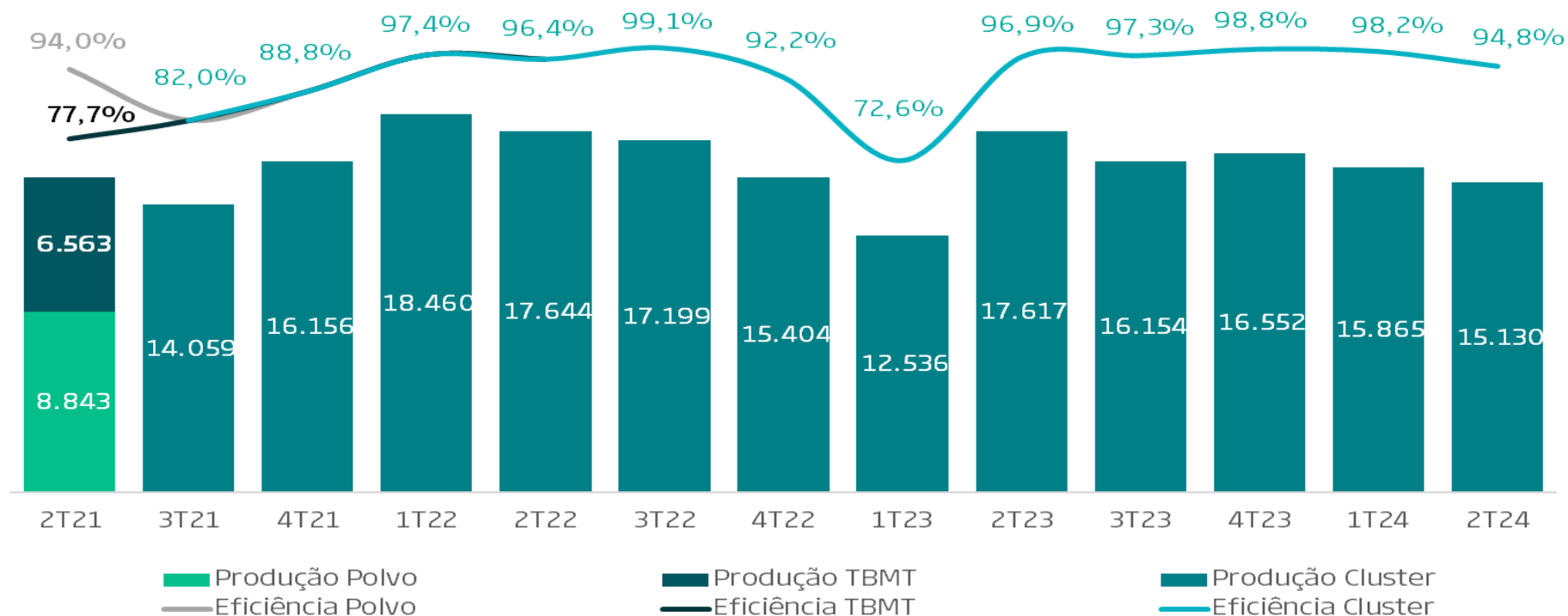
Produção impactada no trimestre em função da parada do poço ODP3, que está aguardando a anuência do IBAMA para iniciar o *workover*.



 Eficiência operacional de 94,8% no trimestre.

 Produção afetada pela interrupção temporária do poço TBMT-8H, TBMT-10H e TBMT-4H devido à falha na Bomba Centrífuga Submersa (BCS). Os poços permanecem aguardando a anuência do IBAMA para iniciar o *workover*.

Produção Média Diária e Eficiência Operacional  
Cluster Polvo + TBMT (100%)

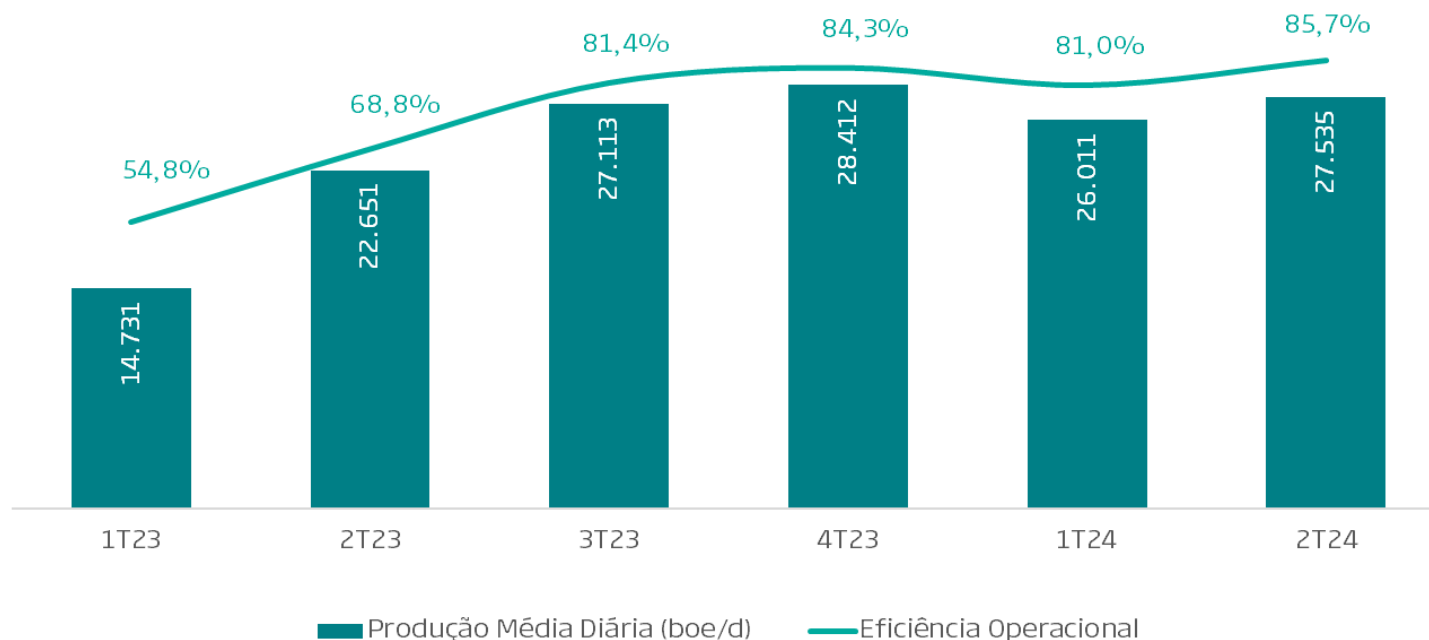




Produção média diária de aproximadamente 27,5 mil barris por dia (participação PRIO) no trimestre e uma eficiência operacional de 85,7%.

Na comparação com o trimestre anterior, o aumento da produção pode ser explicado pela reabertura em junho dos poços ABL-11 e ABL-68 e por uma falha no turbogerador que impactou a produção no 1T24. Em relação ao 2T23, a melhora se deve a melhorias na integridade e confiabilidade do ativo.

Produção Média Diária (90%) e Eficiência Operacional  
Campo de Albacora Leste



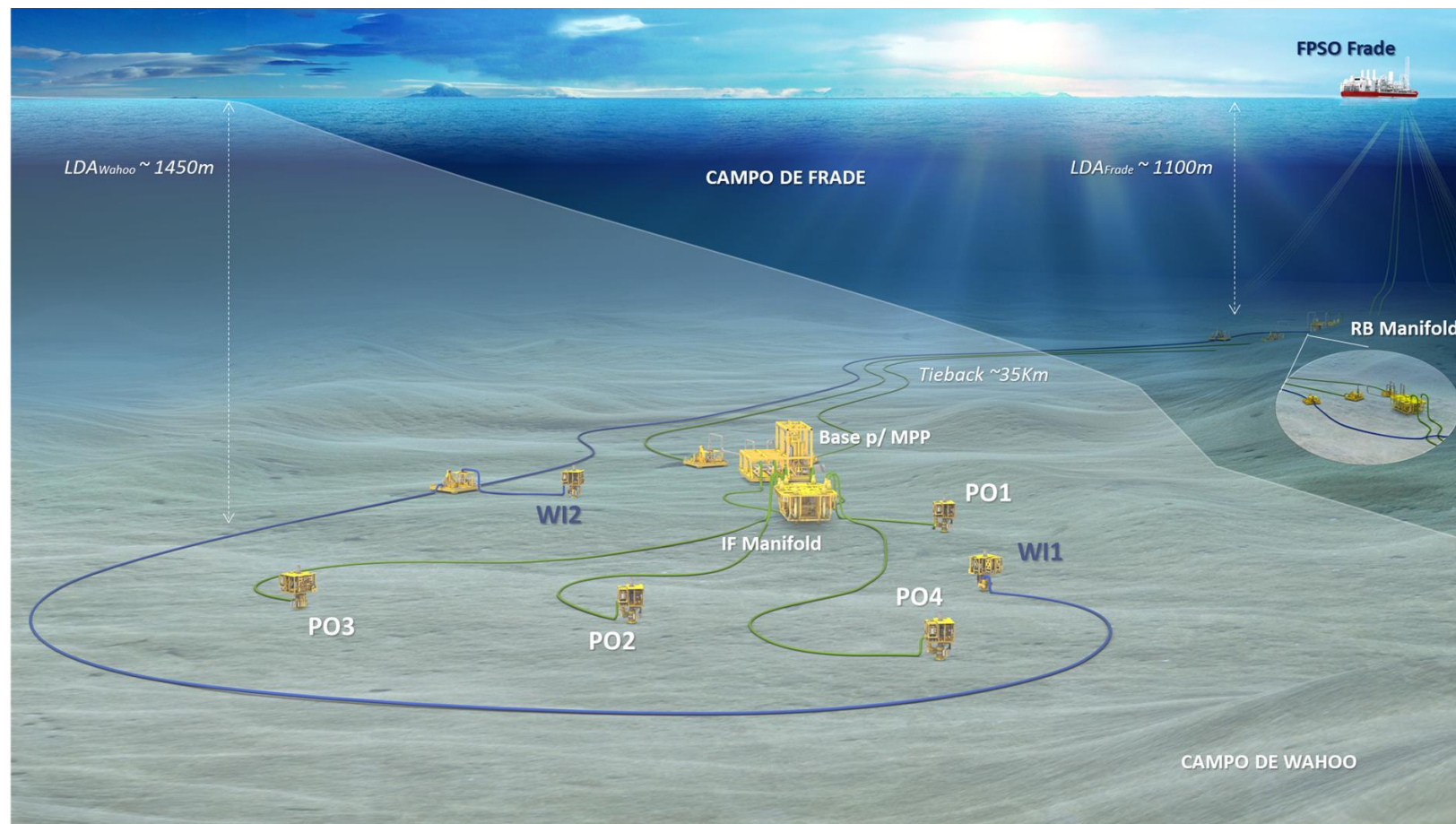
Foco constante na melhoria da confiabilidade, integridade e eficiência operacional do ativo.

## Em andamento:

- Processo de aquisição de materiais e equipamentos.
- Obras de adaptação do *topside* do FPSO Valente.

## Próximos passos:

- Aprovação do licenciamento ambiental.
- Início da campanha de perfuração.
- Lançamento de linhas e instalação de equipamentos submarinos.
- Primeiro óleo de Wahoo.



# DESEMPENHO FINANCEIRO

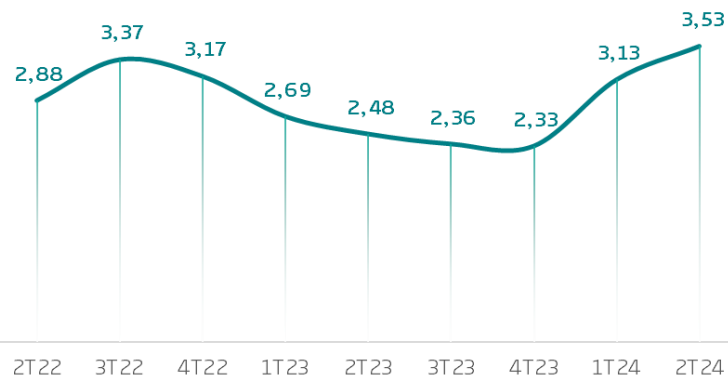
(milhares de US\$)

## PRIO 2T24

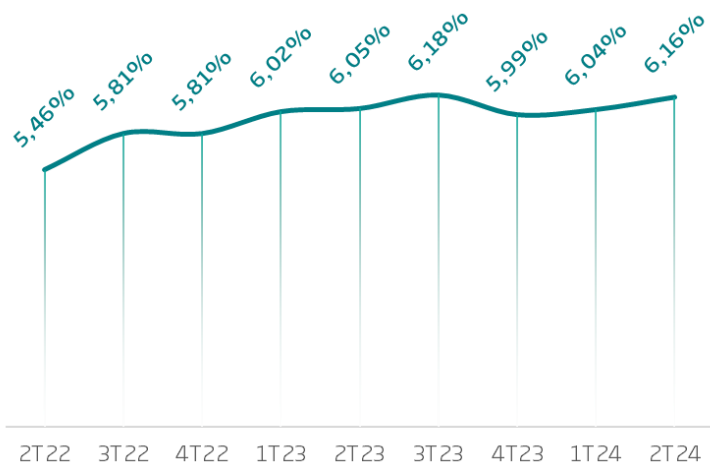
|   | Ex-IFRS 16     |                |                | Acumulado - Ex - IFRS16 |                  |                 | Inclui IFRS 16 |                |                 |
|---|----------------|----------------|----------------|-------------------------|------------------|-----------------|----------------|----------------|-----------------|
|   | 2T23           | 2T24           | Δ              | 6M23                    | 6M24             | Δ               | 2T23           | 2T24           | Δ               |
| <b>Receita Total</b>                          | <b>532.490</b> | <b>727.560</b> | <b>37%</b>     | <b>1.097.206</b>        | <b>1.357.540</b> | <b>24%</b>      | <b>532.490</b> | <b>727.560</b> | <b>37%</b>      |
| <i>Impostos de venda interna e exportação</i> | (47.635)       | -              | -100%          | (69.186)                | -                | -100%           | (47.635)       | -              | -100%           |
| <i>Resultado de Comercialização</i>           | (34.042)       | (27.685)       | -19%           | (52.609)                | (61.142)         | 16%             | (34.042)       | (27.685)       | -19%            |
| <b>Receita Total - FOB</b>                    | <b>450.813</b> | <b>699.875</b> | <b>55%</b>     | <b>975.412</b>          | <b>1.305.792</b> | <b>34%</b>      | <b>450.813</b> | <b>699.875</b> | <b>55%</b>      |
| Custos de Produto Vendido                     | (53.854)       | (73.073)       | 36%            | (142.383)               | (136.181)        | -4%             | (45.156)       | (59.514)       | 32%             |
| Royalties                                     | (46.643)       | (57.405)       | 23%            | (90.971)                | (114.375)        | 26%             | (46.643)       | (57.405)       | 23%             |
| <b>Resultado das Operações</b>                | <b>350.315</b> | <b>569.397</b> | <b>63%</b>     | <b>742.057</b>          | <b>1.055.236</b> | <b>42%</b>      | <b>359.013</b> | <b>582.956</b> | <b>62%</b>      |
| Despesas gerais e administrativas             | (16.968)       | (23.314)       | 37%            | (29.348)                | (42.335)         | 44%             | (16.610)       | (23.314)       | 40%             |
| Outras receitas (despesas) operacionais       | (1.483)        | 38.705         | -2710%         | (28.729)                | 38.906           | -235%           | (1.483)        | 38.705         | -2710%          |
| <b>EBIT DA</b>                                | <b>331.865</b> | <b>584.788</b> | <b>76%</b>     | <b>683.980</b>          | <b>1.051.806</b> | <b>54%</b>      | <b>340.921</b> | <b>598.347</b> | <b>76%</b>      |
| <b>Margem EBITDA</b>                          | <b>74%</b>     | <b>84%</b>     | <b>+9 p.p.</b> | <b>70%</b>              | <b>81%</b>       | <b>+10 p.p.</b> | <b>76%</b>     | <b>85%</b>     | <b>+16 p.p.</b> |
| Depreciação e amortização                     | (85.252)       | (119.364)      | 40%            | (144.398)               | (234.663)        | 63%             | (95.526)       | (129.009)      | 35%             |
| Resultado financeiro                          | (63.107)       | (2.834)        | -96%           | (105.746)               | (34.412)         | -67%            | (69.672)       | (13.063)       | -81%            |
| <i>Receita Financeira</i>                     | 161.429        | 409.895        | 154%           | 217.928                 | 487.577          | 124%            | 161.429        | 409.895        | 154%            |
| <i>Despesa Financeira</i>                     | (224.536)      | (412.729)      | 84%            | (323.674)               | (521.989)        | 61%             | (231.101)      | (422.958)      | 83%             |
| Imposto de renda e contribuição social        | 1.065          | (189.734)      | -17908%        | (17.937)                | (285.827)        | 1494%           | 1.065          | (189.734)      | -17908%         |
| <b>Lucro (Prejuízo) do Período</b>            | <b>184.571</b> | <b>272.857</b> | <b>48%</b>     | <b>415.900</b>          | <b>496.904</b>   | <b>19%</b>      | <b>176.788</b> | <b>266.542</b> | <b>51%</b>      |
| <b>EBITDA ajustado*</b>                       | <b>333.348</b> | <b>546.083</b> | <b>64%</b>     | <b>712.709</b>          | <b>1.012.900</b> | <b>42%</b>      | <b>342.404</b> | <b>559.642</b> | <b>63%</b>      |
| <b>Margem EBITDA ajustada</b>                 | <b>74%</b>     | <b>78%</b>     | <b>+4 p.p.</b> | <b>73%</b>              | <b>78%</b>       | <b>+5 p.p.</b>  | <b>76%</b>     | <b>80%</b>     | <b>+4 p.p.</b>  |

\*O EBITDA Ajustado é calculado semelhante ao EBITDA, desconsiderando a linha composta com efeitos não recorrentes "Outras Receitas e Despesas".

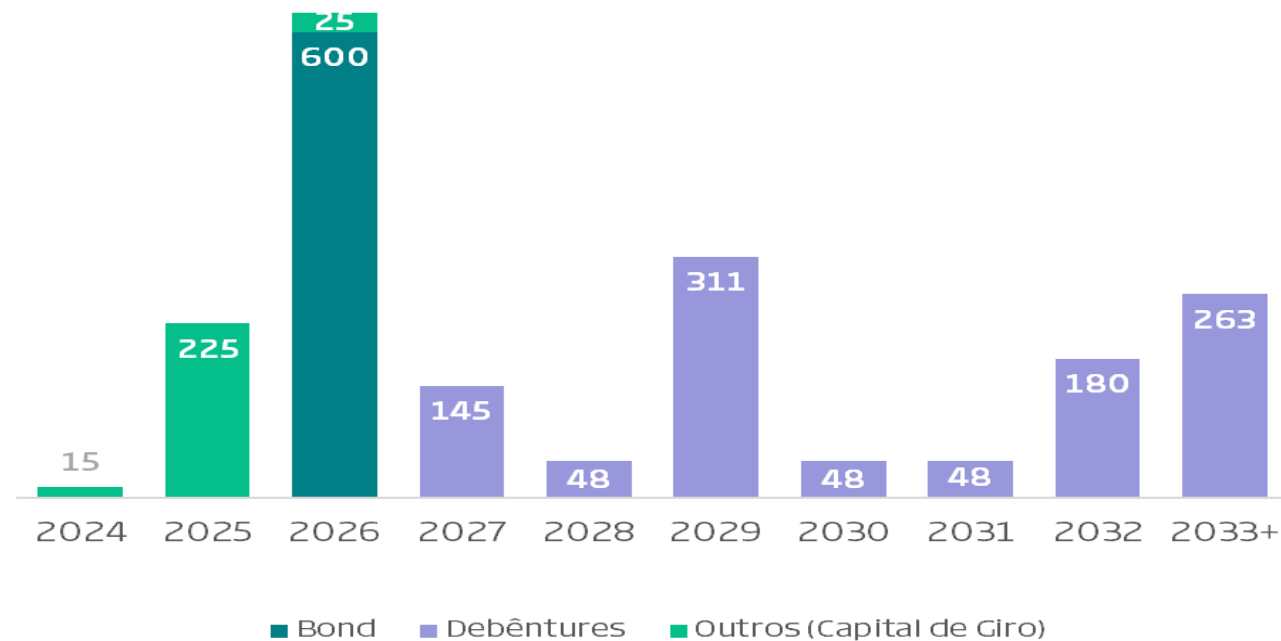
## Duration (em anos)



## Custo médio da dívida



## Cronograma de amortização (US\$ MM)

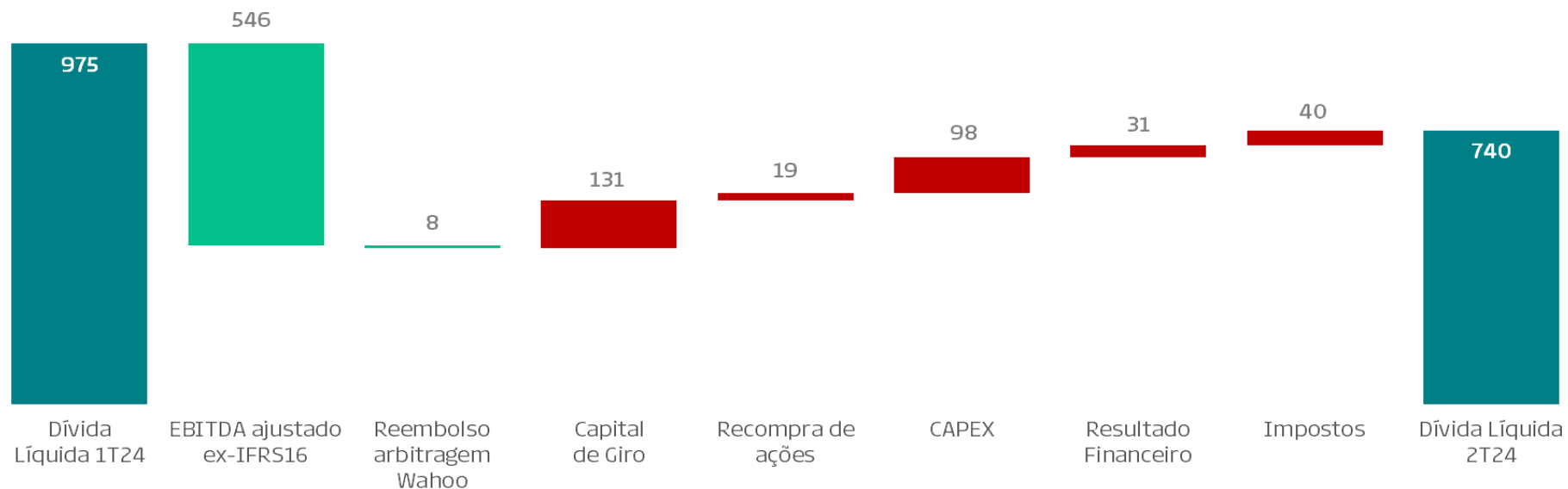


Amortização de dívidas com principal de US\$ 135 milhões e 2º emissão de debêntures de infraestrutura no valor total de R\$ 2 bilhões.




A PRIO mantém o custo e *duration* das dívidas em patamares competitivos.

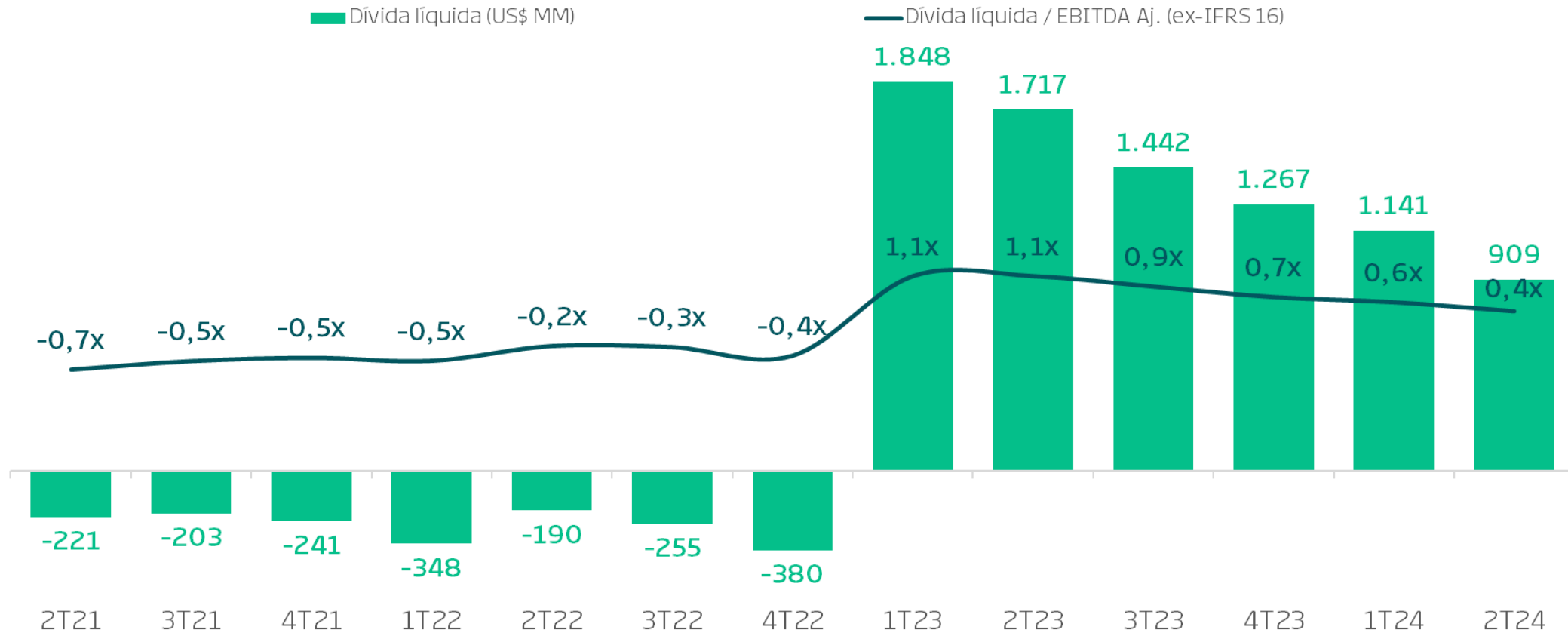
### Variação da Dívida Líquida (US\$ MM)



 **Capital de giro:** majoritariamente devido ao aumento de recebíveis, estoques e de tributos a recuperar.

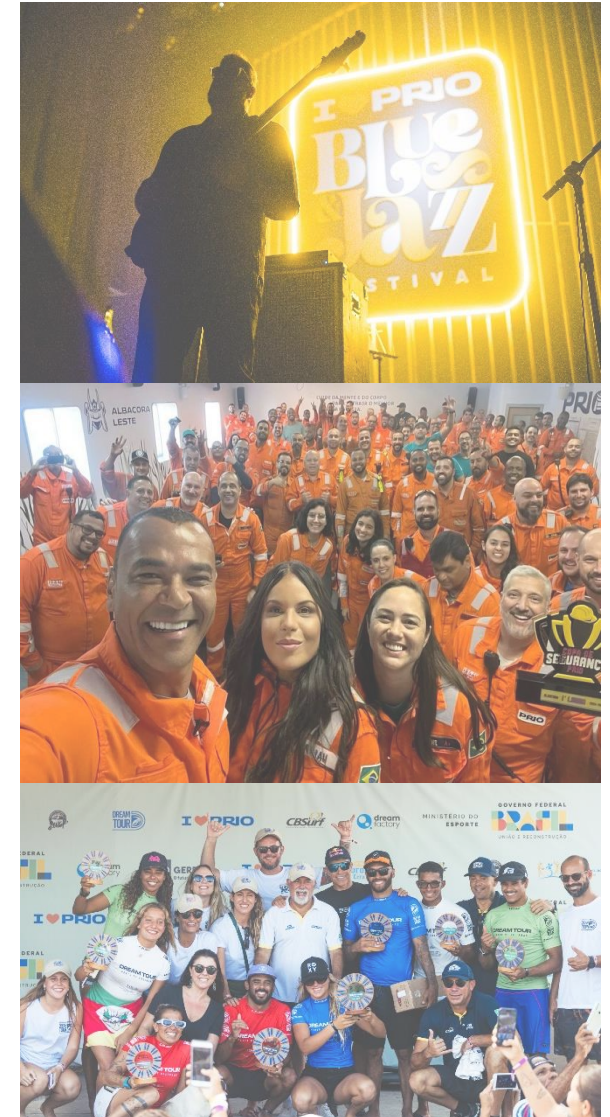
 **CAPEX:** compra de materiais majoritariamente para o desenvolvimento de Wahoo, bem como aquisição de materiais para Albacora Leste e perfuração em Polvo.







## Dívida Líquida (Cash) / EBITDA ajustado (US\$ MM)<sup>1</sup>



<sup>1</sup>No cálculo do indicador, foi considerado um possível *earn-out* de ABL no valor de US\$ 150 milhões.

- Taxa de emissões:** emissões médias relativas<sup>1</sup> de 21,9 kgCO<sub>2</sub>e/boe no 2T24<sup>2</sup>, uma melhora de 9% em relação ao 1T24. Em relação ao 2T23, houve um aumento de 5% explicado pela menor produção no trimestre.
- Segurança, saúde e bem-estar:** a PRIO promoveu o Mês da Segurança e realizou o Dia D da Segurança, com o objetivo de conscientizar e reforçar as políticas e princípios associados ao tema. A Companhia segue promovendo atividades de yoga, campeonato de vôlei, aulas de artes e o já conhecido PRIO Trekking. Nesse trimestre, a PRIO foi reconhecida pela excelência no programa interno de gestão de saúde e bem-estar no evento Bem-Estar Brasil.
- Patrocínios:** no 2T24, a Companhia reforçou a presença da sua assinatura I♥️PRIO por meio do patrocínio dos eventos I♥️PRIO Blue & Jazz, a 1º Etapa do Dream Tour, Night Run, Argus Conference, entre outros, com o objetivo de compartilhar com a sociedade o seu crescimento.
- Reação Offshore:** a PRIO lançou a 3º Edição do Reação Offshore, um programa educacional voltado à transformação da vida de jovens profissionais por meio de capacitação gratuita para atuação na indústria de óleo e gás. Nesta nova edição, a Companhia disponibilizou 180 vagas para cursos de qualificação técnica e socioemocional. O Reação Offshore reforça a crença da PRIO no poder da educação na vida de jovens.



-  Foco contínuo em segurança e a saúde dos nossos colaboradores e terceiros
-  Perfuração em Polvo
-  Licenciamento Ambiental de Wahoo e Anuências para workover
-  Eficiência operacional de Albacora Leste
-  Campanha de Revitalização de Albacora Leste
-  Prospecção de novas oportunidades de M&A



# PRIO

## Q&A



## INVESTOR RELATIONS

☎ +55 21 3721 2129

✉ [RI@PRIO3.COM.BR](mailto:RI@PRIO3.COM.BR)

🌐 [RI.PRIO3.COM.BR](http://RI.PRIO3.COM.BR)