

# PRIO

## DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS



# 3 T 2 3

### Teleconferência 3T23 01 de Nov. de 2023

Português 15h (BRA)  
Inglês 2 pm (NYC)

Webinar: [clique aqui](#)

O link para o Webinar também está disponível no website de Relações com Investidores [ri.prio3.com.br](http://ri.prio3.com.br)

A teleconferência será realizada em português com tradução simultânea para inglês.



FRADE



WAHOO



TBMT



ALBACORA  
LESTE



POLVO



### Relação com Investidores

[www.prio3.com.br](http://www.prio3.com.br)  
[ri@prio3.com.br](mailto:ri@prio3.com.br)  
+55 21 3721-2129



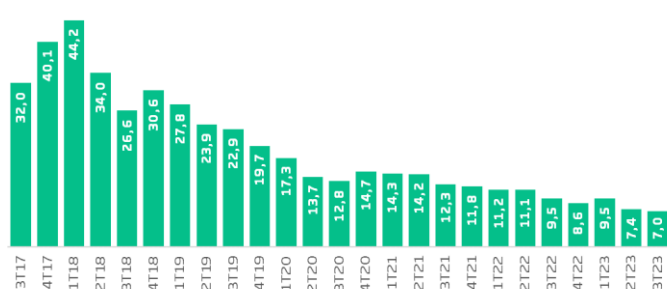
Rio de Janeiro, 31 de outubro de 2023 – A PRIO S.A. (“PRIO” ou “Companhia”) (B3: PRIO3) apresenta seus resultados referentes ao terceiro trimestre de 2023 (“3T23”). As informações financeiras e operacionais descritas a seguir, exceto onde indicado o contrário, são apresentadas em bases consolidadas e em dólar americano (US\$) de acordo com os padrões internacionais de demonstrações contábeis (IFRS), e incluem as subsidiárias diretas da Companhia: Petro Rio O&G Exploração e Produção de Petróleo Ltda., Petro Rio Internacional S.A., e suas respectivas subsidiárias e filiais.

Informações sobre a ação		Evolução PRIO3 x Ibovespa 12 meses	
Ticker (B3)		PRIO3	
# Ações emitidas ex-tesouraria		836.230.404	
Market Cap (30/09/2023) ex-tesouraria	R\$	39.336.278.204	
Último preço (30/09/2023)	R\$	47,04	
Variação de preço - 12 meses		63%	
Média diária de negociação - 90 dias	R\$	401.465.494	

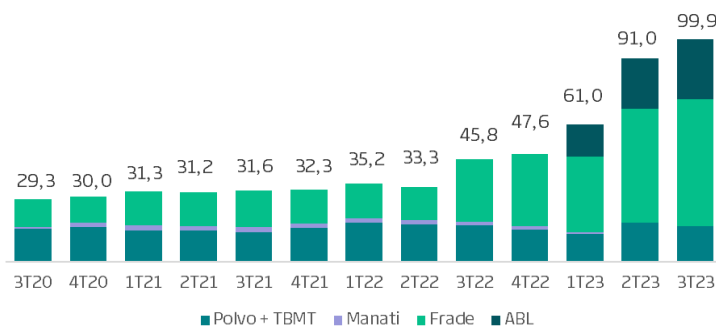
## DESTAQUES DO PERÍODO

- Produção média diária recorde, superando a marca de 100 mil barris de óleo por dia
- Lifting cost recorde de US\$ 7,0/barril
- Eficiência operacional de 80% em Albacora Leste
- Média de intensidade de carbono de 19 kgCO<sub>2</sub>e/boe
- Receita líquida recorde de US\$ 835 milhões (aumento de 121% vs. 3T22)
- EBITDA ajustado recorde (ex-IFRS 16) de US\$ 633 milhões (aumento de 121% vs. 3T22)
- Lucro líquido recorde (ex-IFRS 16) de US\$ 348 milhões (aumento de 126% vs. 3T22)

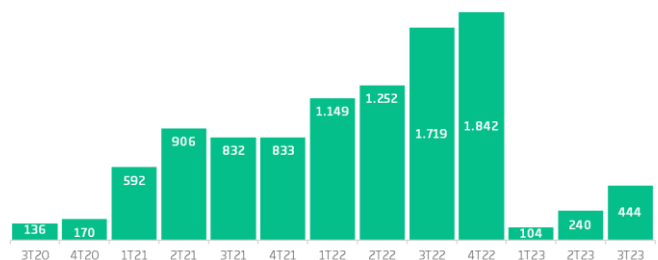
Lifting Cost (US\$/bbl)



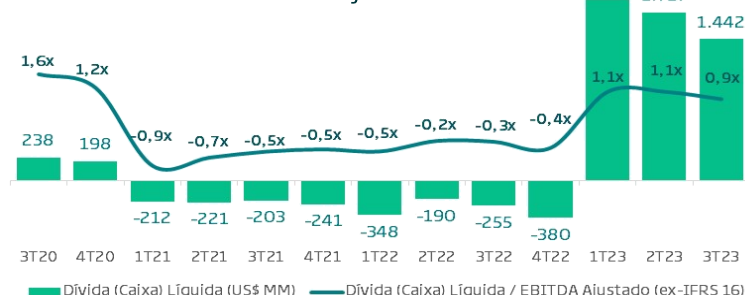
Produção (kbpd)



Posição de Caixa (US\$ MM)



Dívida líquida (Caixa) / EBITDA ajustado



## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

Encerramos o terceiro trimestre de 2023 com resultados sólidos em praticamente todos os aspectos, com destaque para a capacidade de execução da PRIO e nosso compromisso com os mais altos níveis de segurança, sustentabilidade e responsabilidade socioambiental. Chegamos a uma produção média de 99,9 mil barris por dia no trimestre e superamos os 100 mil barris por dia em setembro, atingindo um *lifting cost* de US\$ 7,0 por barril, nossa principal ferramenta contra a grande volatilidade do mercado de óleo, e uma “pegada de carbono” de 19 kgCO<sub>2</sub>e/boe. Tais marcas são reflexo direto de uma produção cada vez mais eficiente e segura, da bem-sucedida campanha de revitalização de Frade, da estabilidade operacional do Cluster Polvo/Tubarão Martelo e do início do *turn around* de Albacora Leste.

Ao longo do terceiro trimestre, foi possível enxergar os primeiros frutos dos esforços realizados para aprimorar as condições de segurança e integridade do FPSO Forte, com foco primário nos sistemas de geração de energia, injeção de água e compressão de gás, além das condições de trabalho. Apesar de ainda termos um bom caminho a percorrer até atingirmos os níveis de eficiência operacional dos demais ativos da Companhia, superamos os 80% de eficiência operacional no campo, o que nos permitiu reabrir os poços ABL-78 em setembro e ABL-44 no início de outubro. Atualmente, o campo está produzindo aproximadamente 31 mil barris por dia (participação PRIO). Isso demonstra que estamos caminhando na direção correta e nos deixa empolgados para os próximos passos.

Diante do expressivo aumento da produção, nesse trimestre, atingimos nosso maior nível de *offtakes*, 9,7 milhões de barris vendidos a descontos cada vez mais competitivos graças a nossa recém-criada PRIO Trading, que possibilita a execução de vendas na modalidade “entregue ao cliente”, utilizando navios de maior porte e otimizando nossa logística.

Assim, fechamos o trimestre com uma expressiva geração de caixa, reduzindo nossa alavancagem para 0,9x dívida líquida/EBITDA e com uma estrutura de capital saudável. Recebemos também upgrade do nosso *rating* global corporativo para BB pela Fitch, agência de *rating*, o que nos coloca em uma posição favorável para futuras operações.

Acreditamos que o sucesso de uma empresa vai além dos resultados operacionais e financeiros e que devemos atuar de forma responsável e sustentável. Por isso, trabalhamos sempre focados em um grande alinhamento entre a redução de pegada de carbono, ligada ao aumento de eficiência, consolidação de ativos e alongamento da vida dos campos, obtendo ao longo de 2023, redução em nossas emissões, com a média do 3T23 de 19 kgCO<sub>2</sub>e/boe.

Na frente social, estamos contentes em anunciar, entre outras, a segunda edição de um dos projetos que temos mais orgulho, o Reação Offshore. Com 1.700 inscrições, demos início ao programa estabelecido pelo Instituto Reação e Instituto Todos na Luta para capacitar técnicos e graduados do ensino médio para atuar no mercado *offshore*.

Internamente, continuamos incentivando e engajando nossos colaboradores em temas relacionados ao meio ambiente, segurança e responsabilidade social. Organizamos a Semana Interna de Prevenção de Acidentes no Trabalho (SIPAT), que incluiu palestras e um jogo interativo, o Escape Game de Segurança como forma de aprendizado para nossos colaboradores em termos de planejamento de atividades, gestão de tempo e trabalho em equipe.

Também continuamos firmes com o nosso renomado programa de saúde e bem-estar, que completou 5 anos em setembro. Na PRIO, sabemos da importância do bem-estar físico, mas também, mental. Dessa forma, realizamos a Campanha do Setembro Amarelo, como forma de conscientização com o cuidado com a saúde mental e para reforçar as atividades oferecidas pela PRIO aos seus colaboradores. Na Companhia, consideramos que investir no desenvolvimento de nossos colaboradores alinhado à nossa cultura é parte relevante do nosso negócio. Por isso, ao longo do trimestre realizamos diversos treinamentos voltados principalmente para a formação da liderança e integração de novos colaboradores.



No terceiro trimestre, reforçamos ainda mais nossa presença em patrocínios musicais, peças e projetos sociais, de forma a apoiar e beneficiar as comunidades em que atuamos. Estamos felizes em comunicar o novo patrocínio da Companhia, o Teatro I ♥ PRIO.

Finalmente, agradecemos a todos os nossos colaboradores por sua dedicação, aos nossos acionistas e à sociedade em geral pelo apoio contínuo. Seguimos entusiasmados e prontos para impulsionar o sucesso da PRIO.

P – Pessoas

R – Resultados

I – Inconformismo

O – Ousadia

## DESEMPENHO OPERACIONAL

	3T22	4T22	1T23	2T23	3T23	3T23 X 3T22	3T23 X 2T23
Brent Médio	\$ 97,70	\$ 88,63	\$ 82,16	\$ 77,73	\$ 85,92	-12,1%	10,5%
Preço Médio Bruto de Venda	\$ 94,36	\$ 85,32	\$ 82,93	\$ 77,67	\$ 86,48	-8,4%	11,3%
Tx Câmbio Média	5,25	5,26	5,19	4,94	4,88	-6,9%	-1,2%
Tx Câmbio Final	5,41	5,29	5,06	4,79	5,03	-7,0%	5,1%
<b>Offtakes (kbbl)</b>							
Campo de Frade (100%)	2.252	1.495	4.334	4.126	5.278	134,4%	27,9%
Campo de Albacora Leste (90%)	n/a	n/a	1.409	1.428	3.028	n/a	112,1%
Cluster Polvo e TBMT (100%)	1.595	798	1.547	1.602	1.466	-8,1%	-8,5%
Total PRIO	3.847	2.293	7.290	7.156	9.773	154,0%	36,6%
<b>Produção (boepd)</b>							
Campo de Frade (100%)	28.006	32.254	33.833	50.825	56.643	102,3%	11,4%
Campo de Albacora Leste (90%)	n/a	n/a	14.731	22.651	27.113	n/a	19,7%
Cluster Polvo e TBMT (100%) <sup>1</sup>	16.302	14.634	12.475	17.617	16.154	-0,9%	-8,3%
Campo de Manati (10%)	1.458	733	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a
Total PRIO	45.766	47.621	61.039	91.094	99.910	118,3%	9,7%
<b>Lifting Cost (us\$/bbl)</b>							
PRIO	9,5	8,6	9,5	7,4	7,0	-26,5%	-5,4%

Dentre os principais destaques operacionais do trimestre, estão: (i) o *lifting cost*, que, mais uma vez, atingiu o menor patamar já registrado, apresentando uma redução de aproximadamente 5% e 26% quando comparado com o 2T23 e o 3T22, respectivamente. (ii) a produção média da Companhia, que superou os 99,9 kbpd, um aumento de 118% em comparação ao mesmo trimestre do ano anterior; e (iii) o volume de *offtakes* realizados no trimestre, representando um aumento de 154% em relação ao 3T22 e 37% comparado com o trimestre anterior, que combinado com o aumento do preço do *Brent*, contribuiu positivamente para a receita da Companhia no trimestre.

O volume produzido em **Frade** aumentou em 102% na comparação com o 3T22 e 11% na comparação com o trimestre anterior. O aumento contra o 2T23 é explicado pelo início da produção do poço ODP5, que entrou em produção em julho, fruto do Plano de Revitalização de **Frade**.

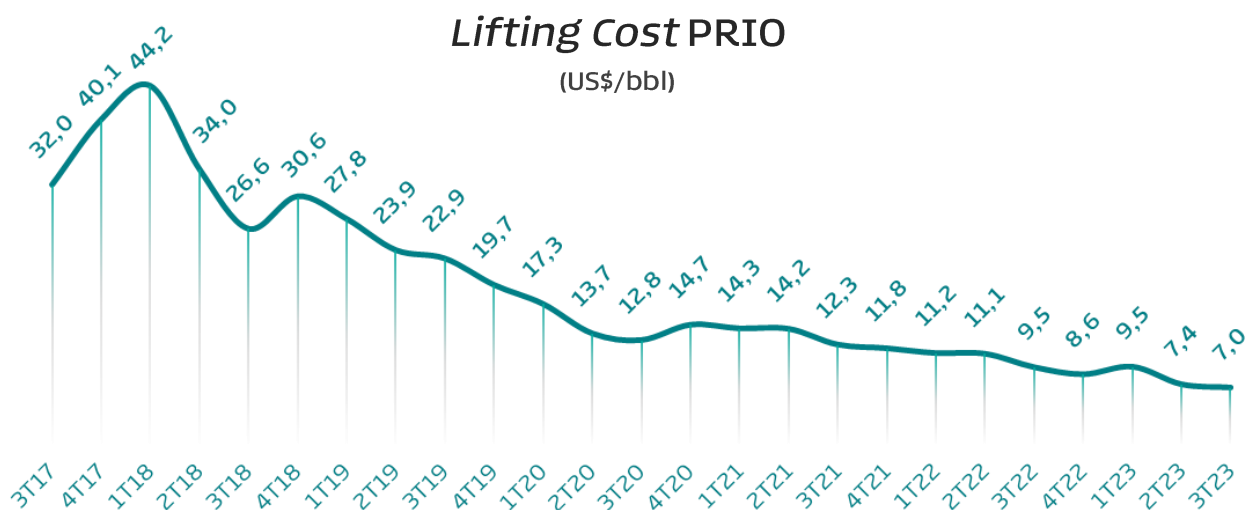
No **cluster Polvo e TBMT**, o volume produzido no trimestre foi 8% menor do que o registrado no trimestre anterior devido a interrupção da produção em setembro do poço POL-W, no campo de **Polvo** e, em linha com a produção apresentada no 3T22.

No campo de **Albacora Leste**, o volume produzido no trimestre aumentou 20% comparado com o trimestre anterior. O aumento apresentado é reflexo da melhoria da confiabilidade, integridade e eficiência operacional do ativo, o que permitiu a reabertura do ABL-78 em setembro.

Nesse trimestre, a PRIO realizou a venda de 9,7 milhões de barris, sendo 5,3 milhões de **Frade**, 1,4 milhões no cluster **Polvo e TBMT**, e 3,0 milhões em **Albacora Leste**. O preço médio bruto de venda foi de US\$ 86,48, aumento de 11% do valor registrado no 2T23, devido principalmente ao aumento da cotação do *Brent*.

Desde o início das operações da PRIO, que consolidou sua estratégia de crescimento através da aquisição e desenvolvimento de ativos em produção, a Companhia trabalha para aumentar seus níveis de produção e racionalizar seus custos, mantendo sempre os níveis de excelência em responsabilidade ambiental, segurança e eficiência operacional. A PRIO acredita que a melhor proteção contra a volatilidade do *Brent* é a redução de seu

*lifting cost* e esse continuará sendo um pilar dos atuais e futuros projetos. A Companhia apresenta, abaixo, a evolução do seu *lifting cost* desde 3T17.

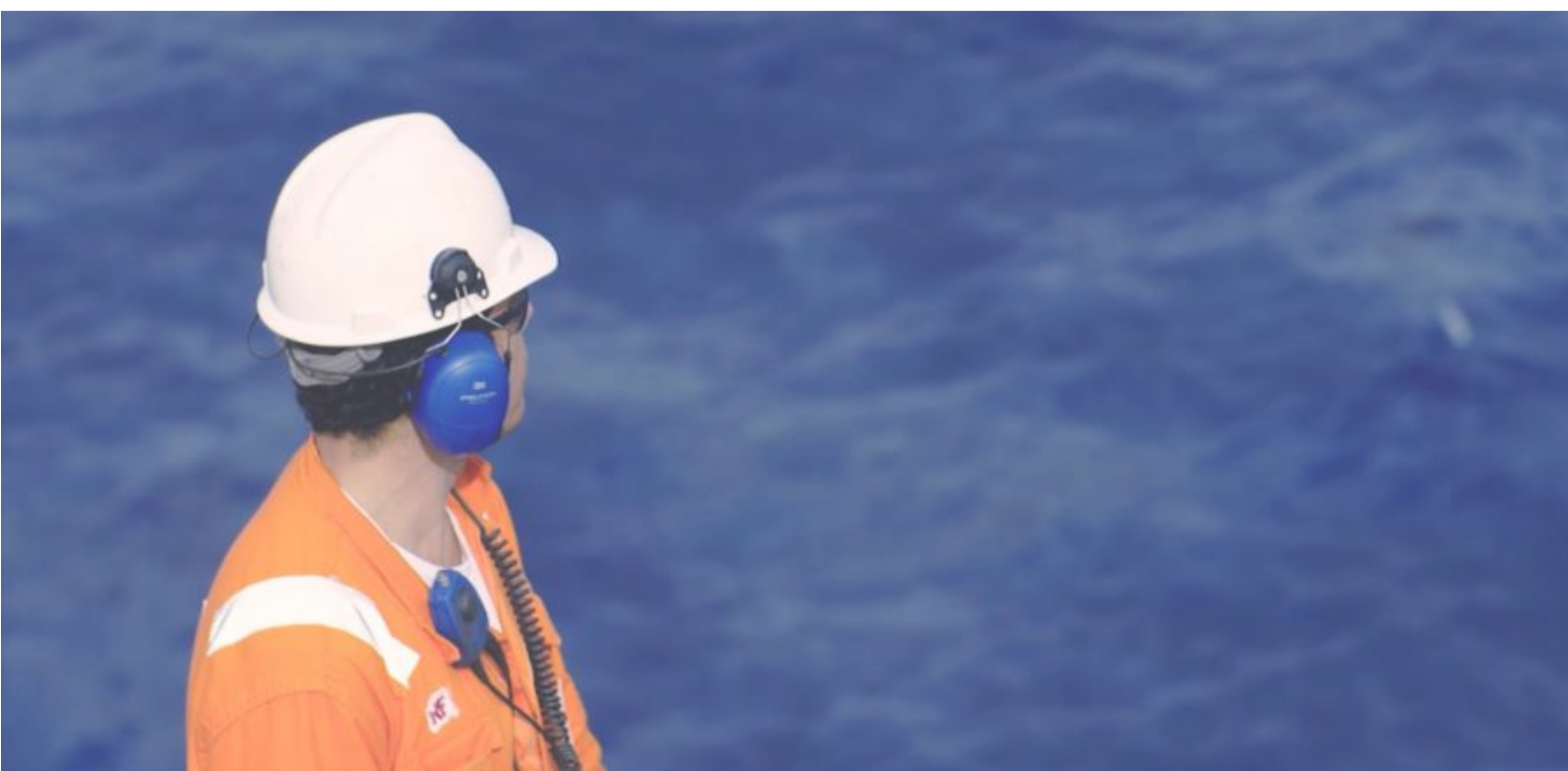


O *lifting cost* do 3T23, menor já registrado pela Companhia, representa uma redução de aproximadamente 26% comparado com o mesmo trimestre do ano anterior e 5% comparado com o 2T23. Essa redução se deve: (i) aumento da produção no campo de **Frade**; (ii) aumento da produção e redução de custos do campo de **Albacora Leste**.

## COMERCIALIZAÇÃO

No 3T23, a PRIO realizou a venda de 9,7 milhões de barris, maior nível realizado pela Companhia, representando um aumento de 154% quando comparado com a venda do 3T22 e 37% comparado com o 2T23.

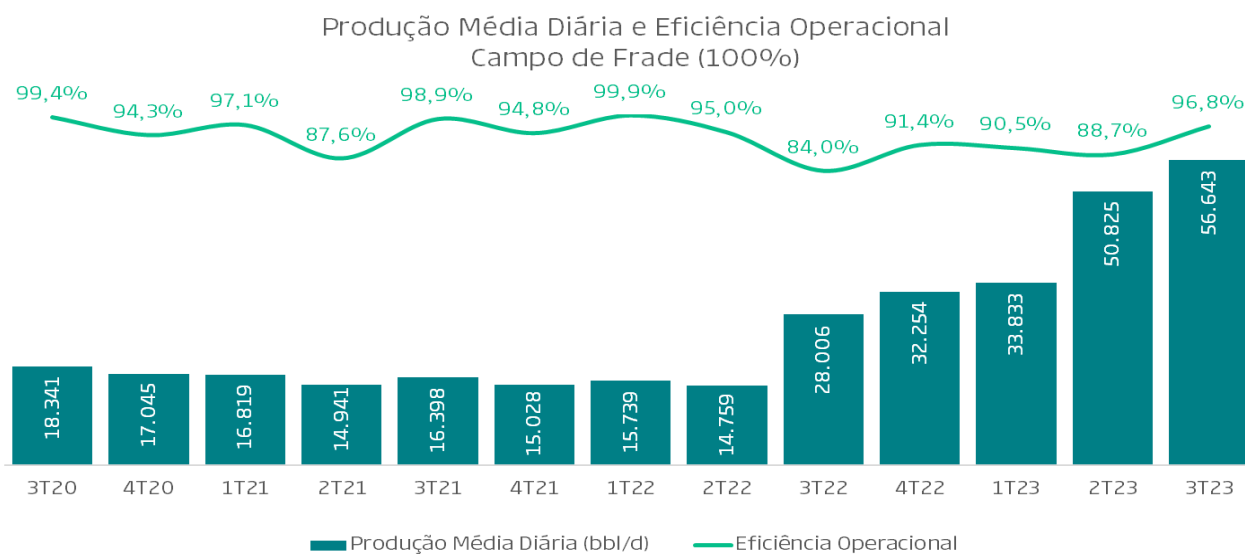
Tendo em vista o expressivo aumento de produção da Companhia, a PRIO busca, diferentes alternativas de comercialização do petróleo e obter melhores condições, apresentando uma melhoria crescente nos descontos praticados. Assim, quase metade das comercializações foram realizadas na modalidade “entrega ao cliente” (4,7 milhões de barris), visando uma ampliação no universo de clientes.



## CAMPO DE FRADE

A produção média do campo no trimestre foi de 56,6 kbpd, um aumento de aproximadamente 11% em relação ao trimestre anterior. Esse aumento se deve ao quinto poço produtor do Plano de Revitalização de **Frade**, o poço ODP5 (F23P3), que começou em julho, acrescentando 8 kbpd à produção do campo.

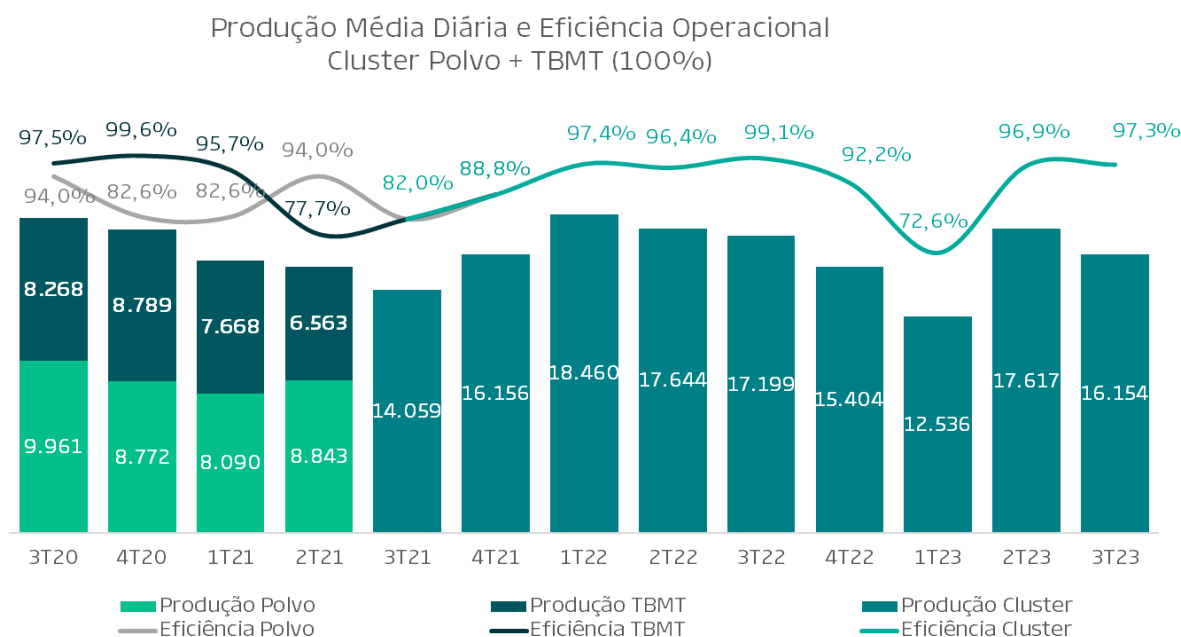
A eficiência operacional do ativo nesse trimestre foi de 96,8%, maior valor apresentado desde o início da Campanha de Revitalização de **Frade**. Nesse trimestre, a eficiência operacional do ativo foi impactada: (i) pelo poço MUP3A, que está realizando o *workover*, porém ainda não foi concluído; e (ii) paralisação temporária do poço ODP5 e OUP2 em agosto para comissionamento do *gas lift* (método de elevação artificial).



## CLUSTER POLVO E TBMT

No 3T23, o poço POL-Q, no campo de **Polvo**, entrou em operação com produção estabilizada em aproximadamente 1kbpd. No entanto, no trimestre, o cluster **Polvo** e **TBMT** apresentou média de produção diária 8% inferior à registrada no trimestre anterior. Essa redução se deve à: (i) retomada da produção dos poços TBMT-4H e TBMT-8H em abril que, retornaram à produção com uma pressão maior, devido a interrupção da operação dos poços, impactando positivamente a produção média diária apresentada no 2T23 e (ii) paralisação temporária da produção do poço POL-W em setembro que retomou a produção em outubro.

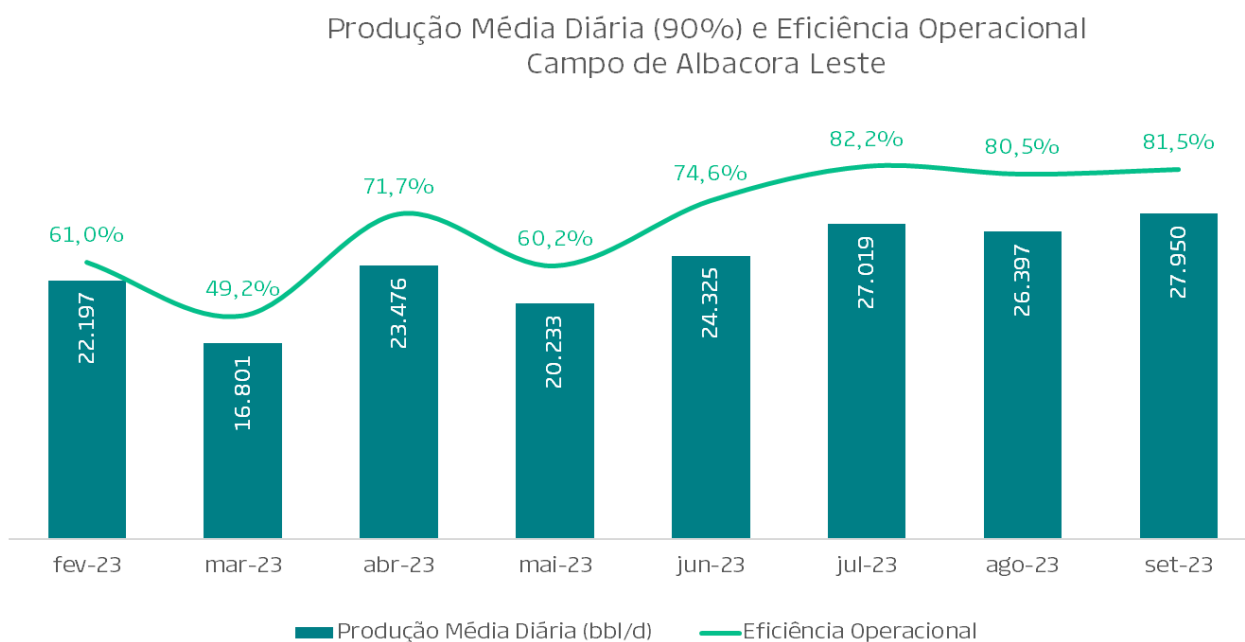
A eficiência operacional do cluster no trimestre foi de 97,3%. O gráfico abaixo ilustra a produção e a eficiência dos campos desde o 3T20:





No trimestre, o Campo de **Albacora Leste** teve uma produção média diária de aproximadamente 27 mil barris por dia (participação PRIO) e uma eficiência operacional de 81,4% vs 68,8% no 2T23. A melhora significativa mês a mês pode ser explicada pela manutenção corretiva e substituição dos equipamentos na unidade operacional, melhorando a confiabilidade do ativo. Com isso, em setembro, um dos poços que estavam fechados foi reaberto, o poço ABL-78, atingindo uma produção no final do mês de 30 mil barris por dia na participação da PRIO. No início do mês de outubro, o poço ABL- 44 foi reaberto.

A Companhia segue focando na substituição de equipamentos e melhoria da confiabilidade, integridade e eficiência operacional do ativo de forma a atingir os patamares dos demais ativos da PRIO.



## CAMPO DE WAHOO

No terceiro trimestre de 2023, a PRIO se manteve focada em finalizar a aquisição de equipamentos necessários ao projeto, reforçar o diligenciamento dos processos de fabricação, importação e entrega, aprofundar as revisões técnicas das análises de escoamento e especificações do *tieback*, bem como em congelar as premissas do projeto para os escopos de poços, *topside* e *subsea*, de modo a cumprir o cronograma do primeiro óleo de **Wahoo** no primeiro semestre de 2024.

No mês de setembro, a Companhia organizou o evento DWOP (*Drill Well on Paper*), com o propósito de detalhar o processo de perfuração do poço produtor de **Wahoo** no Pré-Sal. Durante o evento, foram abordados tópicos essenciais, como equipamentos, recursos humanos, avaliação de riscos, planos de contingência e possíveis melhorias. Participaram aproximadamente 250 pessoas, incluindo membros das equipes de poços, geologia, sondas e parceiros técnicos.

Por fim, os próximos passos do desenvolvimento de **Wahoo** são:

- 1) Aprovação do Licenciamento Ambiental para perfuração e produção do Campo de **Wahoo**;
- 2) Início da campanha de perfuração;
- 3) Início das atividades de preparação para lançamento e construção submarina;
- 4) Construção submarina de interligação entre o Campo de **Wahoo** e o FPSO Valente;
- 5) 1º Óleo de **Wahoo**.



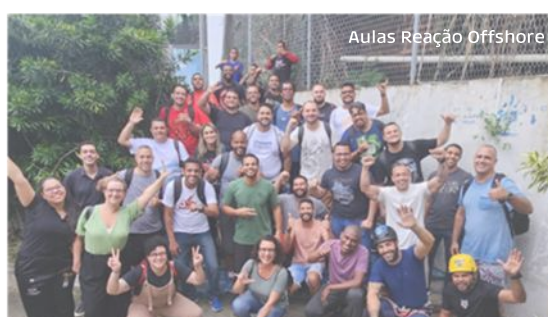
Acreditando que a redução da pegada de carbono está alinhada com sua estratégia operacional, focada na melhoria da eficiência e na extensão da vida de seus campos, a PRIO segue empenhando esforços para obter redução em suas emissões<sup>1</sup>. No 3T23<sup>2</sup>, a Companhia alcançou uma média de emissões relativas de 19 kgCO<sub>2</sub>e/boe, em comparação com 21 kgCO<sub>2</sub>e/boe no 2T23<sup>2</sup>. Essa redução é resultado de uma série de melhorias que a Companhia vem implementando em seus ativos para aprimorar a eficiência de suas instalações.

No âmbito social, a PRIO apresentou os projetos do TAC Frade no III Seminário de Socioeconomia do Licenciamento Ambiental Federal de Petróleo e Gás, conduzido pelo IBAMA. Além disso, como parte das iniciativas do TAC Frade, a PRIO realizou uma visita à APA (Área de Proteção Ambiental) Guapimirim, na região dos manguezais na Baía de Guanabara, no Quilombo do Feital, em Magé (RJ). A Companhia também apoiou oficinas de gestão colaborativa e educação financeira em 22 comunidades pesqueiras no estado do Rio de Janeiro e participou da formatura de jovens monitores ambientais no projeto de Turismo de Base Comunitária na APA de Cairuçu, uma área de forte apelo turístico.

Nesse trimestre, a Companhia lançou a segunda edição do Reação Offshore, com o Instituto Reação e Todos na Luta, em parceria com o SENAI, um programa educacional que visa mudar a vida e trilhar um caminho de sucesso dos jovens participantes na indústria de óleo e gás. Esse programa, reforça a crença da PRIO no poder transformacional da educação e do esporte na formação de futuros profissionais.

A Companhia acredita que mais segurança resulta em maior eficiência e, portanto, promove iniciativas para fortalecer esse pilar. No terceiro trimestre, a PRIO realizou vários treinamentos para colaboradores envolvidos em atividades críticas e para a liderança offshore, abordando temas como detecção e monitoramento de gases, área classificada e ventilação em espaços confinados.

Em setembro, a PRIO organizou a Semana Interna de Prevenção de Acidentes no Trabalho (SIPAT), que incluiu palestras e um jogo interativo, o Escape Game de Segurança, abordando conceitos relacionados ao planejamento de atividades, gestão de tempo e trabalho em equipe. Durante a SIPAT, a Companhia também disponibilizou uma equipe de médicos no escritório para realizar avaliações de saúde dos colaboradores.



<sup>1</sup> Emissões escopo 1 e 2

<sup>2</sup> As informações de 2023 se referem ao Inventário parcial, ainda não certificado e pode sofrer pequenas alterações

# PRIO

No tema de Saúde e Bem-estar, no 3T23, a Companhia ampliou ainda mais as atividades oferecidas como o PRIO Trekking (caminhadas em grupos nas trilhas do Rio de Janeiro), treinos para corridas, patrocínio das corridas SK21 e Circuito das Estações, campeonatos de Squash e outros, incentivando constantemente os colaboradores a participarem. Em setembro, o programa de *Wellness* da Companhia completou 5 anos, e para comemorar, a PRIO realizou a Semana *Wellness*, oferecendo aulas especiais, como aula de funcional, boxe e corrida. A PRIO também valoriza a saúde mental e nutricional, fornecendo serviços de telenutrição e psicologia online. Em setembro, a Companhia promoveu a Campanha do Setembro Amarelo, reforçando a importância do cuidado com a saúde mental e divulgando as frentes de apoio disponíveis para seus colaboradores. Tudo isso reflete o compromisso da PRIO com sua equipe.

A Companhia compreende a importância de valorizar não apenas o bem-estar, mas também o investimento em seus colaboradores. Ao longo do terceiro trimestre, a PRIO realizou treinamentos focados no desenvolvimento da liderança, incluindo o PRIO OPS e o Dojo de Liderança, além do *Onboarding* para que novos colaboradores se familiarizem com as áreas e a cultura da Companhia assim que ingressam. Também foram realizados treinamentos voltados para as operações, como o treinamento de turbinas.

A PRIO também apoia projetos por meio de incentivos fiscais ou investimentos diretos. No terceiro trimestre de 2023, a PRIO patrocinou um dos principais festivais de música do Rio de Janeiro, I ♥ PRIO Festival de Inverno, que contou com a presença de artistas renomados. Além disso, a Companhia patrocinou o festival Meca – Festival de Música no Inhotim, um festival em meio ao maior museu a céu aberto no mundo. Buscando gerar valor e deixar um legado, em setembro, a PRIO inaugurou o teatro I ♥ PRIO, que receberá grandes nomes do teatro, da comédia e da música.

No trimestre, a Companhia também patrocinou o evento ArtRio, reconhecido como um dos principais eventos de arte da América Latina, além de outras exposições (Banksy e Frida Kahlo), musicais e peças (Mamma Mia, Bárbara, Circo Turma da Mônica) e conferências (Fronteiras do Pensamento). A PRIO também é patrocinadora da Equipe Paralímpica.

A Companhia, segue comprometida em liderar o caminho para um futuro melhor, mantendo um compromisso contínuo com a sociedade e o meio ambiente.



## DESEMPENHO FINANCEIRO

A PRIO apresenta abaixo o desempenho financeiro com e sem o impacto das mudanças no IFRS 16, e representações dos lançamentos contábeis não-caixa e não recorrentes e seus impactos nas demonstrações quando ilustradas em dólares.

### Resultados do Período

(Em milhares de US\$)

	Ex-IFRS 16			Acumulado - Ex - IFRS16			Inclui IFRS 16		
	3T22	3T23	Δ	9M22	9M23	Δ	3T22	3T23	Δ
<b>Receita Total</b>	<b>378.155</b>	<b>835.253</b>	<b>121%</b>	<b>1.065.167</b>	<b>1.932.459</b>	<b>81%</b>	<b>378.155</b>	<b>835.253</b>	<b>121%</b>
Impostos de venda interna e exportação	-	(11.161)	n/a	-	(80.347)	n/a	-	(11.161)	n/a
Despesa de Comercialização	-	(32.303)	n/a	-	(84.912)	n/a	-	(32.303)	n/a
<b>Receita Total - FOB</b>	<b>378.155</b>	<b>791.788</b>	<b>109%</b>	<b>1.065.167</b>	<b>1.767.200</b>	<b>66%</b>	<b>378.155</b>	<b>791.789</b>	<b>109%</b>
Custos de Produto Vendido	(52.596)	(72.584)	38%	(160.949)	(215.335)	34%	(44.736)	(62.922)	41%
Royalties	(27.018)	(63.993)	137%	(82.090)	(154.597)	88%	(27.018)	(63.993)	137%
<b>Resultado das Operações</b>	<b>298.540</b>	<b>655.211</b>	<b>119%</b>	<b>822.129</b>	<b>1.397.268</b>	<b>70%</b>	<b>306.400</b>	<b>664.874</b>	<b>117%</b>
Despesas gerais e administrativas	(12.235)	(22.332)	83%	(38.685)	(51.680)	34%	(11.713)	(21.949)	87%
Outras receitas (despesas) operacionais	(988)	(13.243)	1240%	(25.000)	(41.972)	68%	(988)	(13.243)	1240%
<b>EBITDA</b>	<b>285.317</b>	<b>619.636</b>	<b>117%</b>	<b>758.444</b>	<b>1.303.616</b>	<b>72%</b>	<b>293.699</b>	<b>629.681</b>	<b>114%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>75%</b>	<b>78%</b>	<b>+ 3 p.p.</b>	<b>71%</b>	<b>74%</b>	<b>+ 3 p.p.</b>	<b>78%</b>	<b>80%</b>	<b>+ 2 p.p.</b>
Depreciação e amortização	(44.171)	(155.744)	253%	(104.726)	(300.141)	187%	(47.974)	(162.724)	239%
Resultado Financeiro	(1.720)	(17.216)	901%	(38.595)	(122.961)	219%	(5.184)	(23.091)	345%
Receita Financeira	141.056	(53.671)	-138%	183.475	164.257	-10%	141.056	(53.671)	-138%
Despesa Financeira	(142.777)	36.456	-126%	(222.070)	(287.219)	29%	(146.241)	30.580	-121%
Imposto de renda e contribuição social	(85.691)	(98.628)	15%	(93.401)	(116.565)	25%	(85.691)	(98.628)	15%
<b>Lucro (Prejuízo) do Período</b>	<b>153.735</b>	<b>348.049</b>	<b>126%</b>	<b>521.722</b>	<b>763.949</b>	<b>46%</b>	<b>154.850</b>	<b>345.238</b>	<b>123%</b>

	3T22	3T23	Δ	9M22	9M23	Δ	3T22	3T23	Δ
<b>EBITDA ajustado*</b>	<b>286.305</b>	<b>632.879</b>	<b>121%</b>	<b>783.444</b>	<b>1.345.588</b>	<b>72%</b>	<b>294.687</b>	<b>642.924</b>	<b>118%</b>
<b>Margem EBITDA ajustada</b>	<b>76%</b>	<b>80%</b>	<b>+ 4 p.p.</b>	<b>74%</b>	<b>76%</b>	<b>+ 2 p.p.</b>	<b>78%</b>	<b>81%</b>	<b>+ 3 p.p.</b>

\*O EBITDA Ajustado é calculado semelhante ao EBITDA, desconsiderando a linha composta com efeitos não recorrentes "Outras Receitas e Despesas".

<b>Estoque de óleo</b>	<b>3T22</b>	<b>2T23</b>	<b>3T23</b>	<b>3T23 X 3T22</b>	<b>3T23 X 2T23</b>
<b>Saldo em barris (kbbi)</b>	<b>1.156</b>	<b>2.274</b>	<b>1.527</b>	<b>32,10%</b>	<b>-32,80%</b>
Campo de Frade	564	866	599	6,2%	-30,8%
Albacora Leste	-	494	-	n/a	n/a
Cluster Polvo e TBMT	592	864	878	48,30%	1,6%
Estocagem em US Virgin Islands	-	50	50	n/a	n/a
<b>Custo do Estoque (US\$ mil)</b>	<b>31.784</b>	<b>75.365</b>	<b>51.658</b>	<b>62,50%</b>	<b>-31,50%</b>
Campo de Frade	13.587	29.543	19.804	45,8%	-33,0%
Albacora Leste	-	23.780	-	n/a	n/a
Cluster Polvo e TBMT	18.197	19.233	29.356	61,3%	52,6%
Estocagem em US Virgin Islands	-	2.809	2.498	n/a	-11,1%

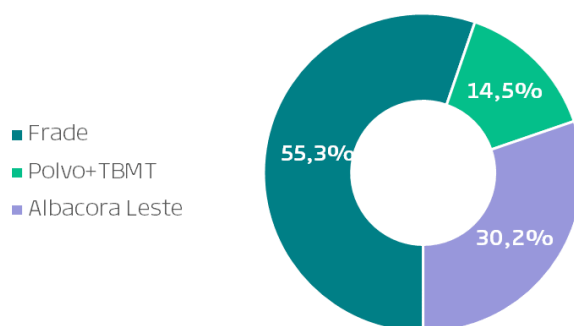
No 3T23, a PRIO registrou uma receita líquida de US\$ 835 milhões, representando um aumento de 121% do valor registrado no 3T22, e um EBITDA Ajustado (ex-IFRS-16) de US\$ 633 milhões, um aumento de 121% quando comparado ao 3T22. Esse crescimento é reflexo do aumento na produção e nas vendas, que cresceram 118% e 154%, respectivamente, em comparação ao mesmo trimestre do ano anterior.

Analisando a receita trimestral, o campo de **Frade** foi responsável por 55,3% das receitas, uma vez que atualmente é o maior campo produtor da Companhia. O campo de **Albacora Leste** foi responsável por 30,2% das receitas e o cluster **Polvo e TBMT** foi responsável por 14,5% das receitas.

No gráfico abaixo, pode ser verificada a representatividade de cada ativo no total da receita líquida da Companhia:

## Receita por Ativo

3T23



No trimestre, o resultado foi impactado por despesas de comercialização, correspondentes a custos de frete, armazenagem e navio aliviador, e imposto de venda interna, devido à venda realizada para o mercado nacional.

Os Custos dos Produtos Vendidos (“CPV”) somaram US\$ 73 milhões no trimestre, 38% acima do registrado no mesmo período do ano anterior, porém, a quantidade de barris vendidos no trimestre foi 154% acima, demonstrando uma redução do custo unitário por produto vendido.

A Companhia reconheceu um Resultado Operacional (ex-IFRS 16) de US\$ 655 milhões, 119% acima do registrado no 3T22, em função das maiores receitas geradas pela maior produção no trimestre.

As despesas gerais e administrativas, que incluem gastos com M&A, pessoal, projetos, geologia e geofísica, somaram US\$ 22 milhões no período, incremento de 83% do registrado no 3T22. Esse crescimento se deve, principalmente, ao aumento na linha de despesas com pessoal e serviços de terceiros.

A linha de outras receitas e despesas operacionais somou US\$ 13 milhões no trimestre, referente ao ajuste contábil (efeito não-caixa) de mais valia sobre materiais adquiridos na compra da participação de 30% do Campo de **Frade**.

A PRIO registrou EBITDA Ajustado (ex-IFRS 16) de US\$ 633 milhões, 121% acima do registrado no 3T22, impulsionado pelo expressivo crescimento do Resultado Operacional. A margem EBITDA no trimestre foi de 80%.

No 3T23, a linha de depreciação e amortização somou US\$ 156 milhões negativos, crescimento de 253% comparado com o 3T22 em decorrência, principalmente, do aumento de produção dos campos de **Albacora Leste** e **Frade**.

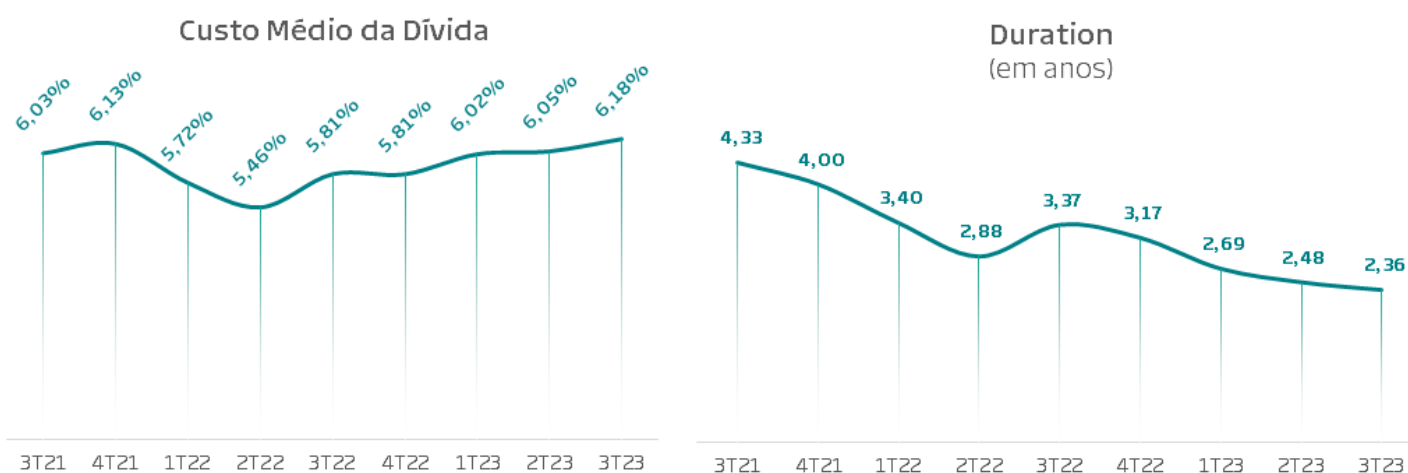
O resultado financeiro (ex-IFRS 16) da Companhia foi negativo em US\$ 17 milhões vs. US\$ 1,7 milhões negativo registrado no 3T22, impactado negativamente por juros de empréstimos e financiamentos considerando a maior posição de dívidas no 3T23, redução da receita financeira em consequência da menor posição de caixa comparado com o mesmo trimestre do ano anterior e pagamentos de prêmio devido à contratação de hedges de Brent.

O lucro líquido (ex-IFRS 16) do período foi positivo em US\$ 348 milhões, 126% acima do registrado no 3T22.



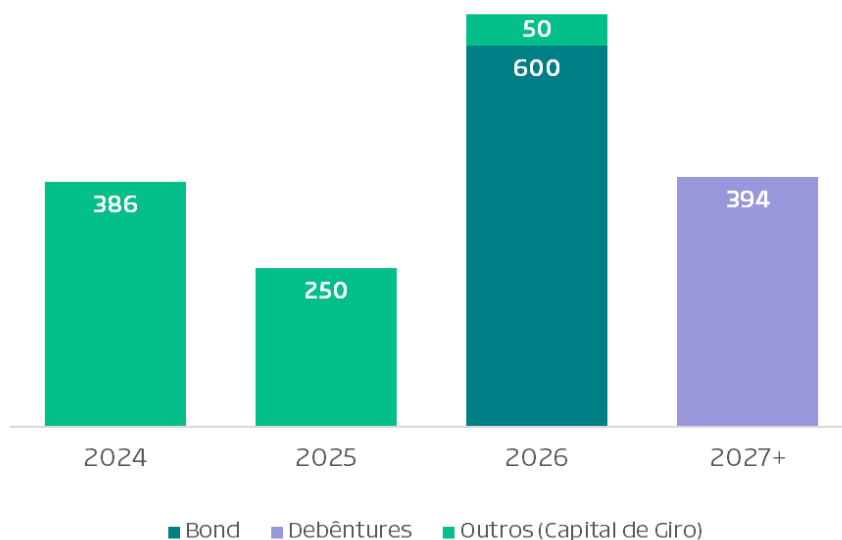
## CAIXA, DÍVIDA E FINANCIAMENTOS

No terceiro trimestre de 2023, não houve emissão de novas dívidas. Dessa forma, o custo médio da dívida da Companhia no trimestre foi de 6,18% com *duration* de 2,36 anos. A PRIO mantém o custo e *duration* das dívidas em patamares considerados adequados pela Companhia e segue monitorando o mercado nacional e internacional buscando oportunidades de forma a manter sua estrutura de capital robusta. Uma linha de dívida no valor de US\$ 70 milhões venceu em agosto de 2023 e devido à forte geração de caixa atual, a Companhia optou por não rolar o financiamento.



## Cronograma de amortização

(em US\$ MM)





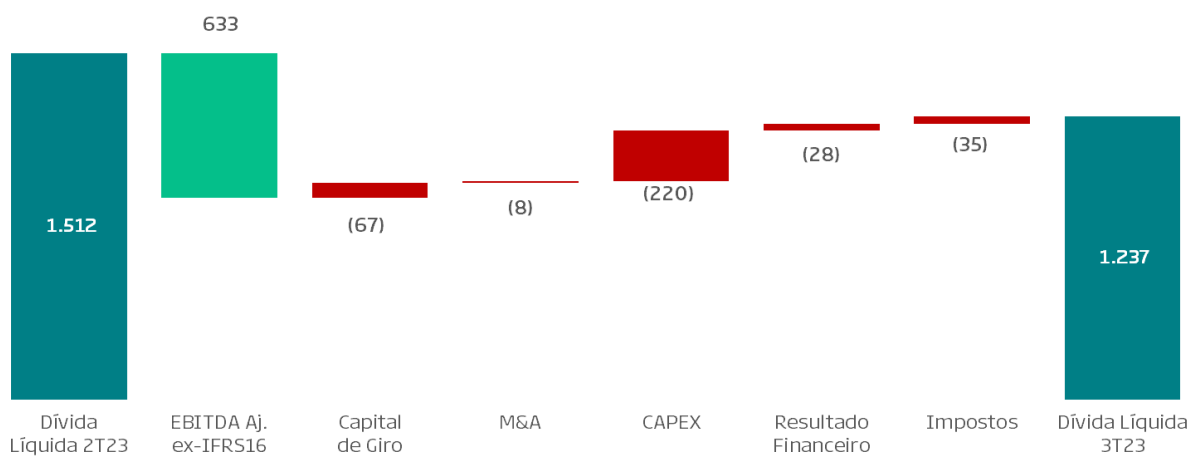
## VARIAÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA

No terceiro trimestre de 2023, a posição de dívida líquida da PRIO reduziu em aproximadamente US\$ 275 milhões comparado com o 2T23, explicada pelas seguintes variações:

- **Capital de Giro:** principalmente devido ao aumento de recebíveis no 3T23
- **CAPEX:** majoritariamente desembolsos para o desenvolvimento de Wahoo, seguido por Frade e integridade de Albacora Leste

### Variação da Dívida Líquida

(US\$ MM)







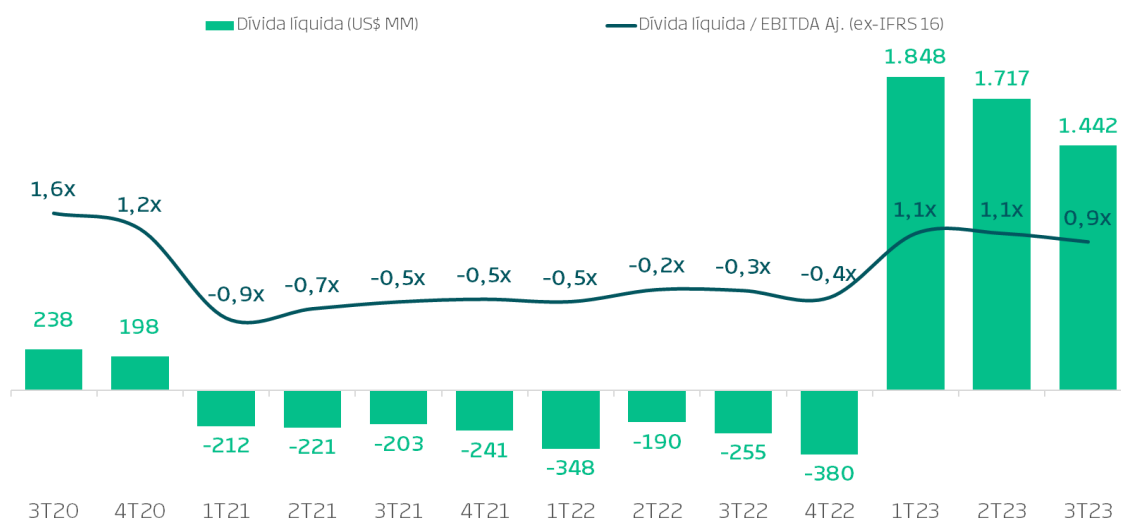
## ALAVANCAGEM

No 3T23, a Companhia intensificou o CAPEX principalmente para o campo de Wahoo. Com isso, a PRIO encerrou o terceiro trimestre de 2023 em posição de dívida líquida, conforme gráfico abaixo.

O índice de alavancagem foi calculado de acordo com os *covenants* estabelecidos no âmbito da emissão de notas representativas da dívida (“*bonds*”) e da emissão das debêntures, ou seja, foi considerado um possível pagamento adicional referente à aquisição de Albacora Leste (“*earn-outs*”) e foi incluída uma estimativa do EBITDA ajustado gerado pelo ativo de 01 de outubro de 2022 a 26 de janeiro de 2023, de forma a considerar o EBITDA ajustado gerado pelo ativo nos últimos 12 meses.

### Dívida Líquida / EBITDA ajustado (ex-IFRS 16)

(em US\$ MM)



## IFRS 16

Em 1º de janeiro de 2019 a Companhia incorporou a mudança de regra do IFRS 16. A mudança unifica o tratamento de arrendamentos operacionais e financeiros, impactando significativamente o balanço da Companhia, principalmente através do fretamento das embarcações de apoio utilizadas nas operações, que representa o maior contrato de arrendamento:

<b>Ativos de direito de uso</b>	<b>Saldo</b>
Embarcações de Apoio	1.535.820
Helicópteros	201.936
Edificações/Bases de Apoio	116.512
Equipamentos	158.950
<b>Total</b>	<b>2.013.218</b>

Conforme anunciado no dia 2 de fevereiro de 2020, a Companhia adquiriu o FPSO **Bravo**, que é utilizado no sistema de produção do Campo de **Polvo** e **Tubarão Martelo**, no lugar do FPSO que era afretado e utilizado antes do projeto do *tieback* entre os dois campos ser concluído. Os contratos em dólar vigentes desde o início foram descontados com taxas de 5,63% a.a., recalculados para 5,90% a.a. quando do aumento da vida útil do Campo de **Polvo**. Os contratos em reais são descontados pela taxa de 10% a.a. No contrato de embarcação que entrou em 2020, em dólar, a taxa de desconto utilizada foi de 8,95% a.a., e em dois contratos que entraram no primeiro trimestre de 2022, a parcela em dólar utilizou a taxa de 4,45% a.a., e a parcela em reais, CDI+2,05% a.a., média dos empréstimos contratados no período. Adicionalmente, foi incluído um novo contrato em dólar de afretamento de aeronave utilizando a taxa de 6,93% a.a.

Conforme divulgado na nota explicativa Base de preparação e apresentação das informações trimestrais, a nova estimativa da reserva do Campo de Frade, com o alongamento da curva de produção, alterou as taxas de desconto do arrendamento, sendo, CDI+2,05% a.a. para os contratos em reais e 7,14% a.a. para os contratos em dólar, mesmas taxas utilizadas para os contratos de Albacora Leste.

No primeiro trimestre de 2023, com a entrada de Albacora Leste, houve a inclusão de uma embarcação de apoio à operação (R\$ 222.027) e um equipamento de produção de água doce em unidade estacionária de produção (R\$ 3.241).

Adicionalmente, no segundo trimestre de 2023 houve a substituição de um contrato em dólar de embarcação de apoio à operação, sendo descontado à taxa de 7,14% a.a.

No terceiro trimestre de 2023, houve a substituição de um contrato de embarcação de apoio à operação, sendo descontado à taxa de 7,14% a.a. para a parcela em dólar e à taxa de 14% para a parcela em reais.

Em decorrência dos novos contratos incluídos no período e da atualização da estimativa das reservas de Frade e de Albacora Leste, o ativo aumentou em R\$ 595.703, o passivo aumentou em R\$ 676.494 e a diferença foi registrada no resultado, na linha de outras receitas e despesas operacionais.

Os efeitos apresentados no período foram:

	<b>Ativo</b>	<b>Passivo</b>
<b>Saldo em 31 de dezembro de 2022</b>	<b>1.470.973</b>	<b>(1.501.358)</b>
Adições/reversões**	595.703	(676.494)
Atualização cambial	-	2.808
Atualização monetária	-	(101.416)
Pagamentos efetuados	-	137.380
Amortização	(80.207)	-
Ajuste de conversão	26.749	37.914
<b>Saldo em 30 de setembro de 2023</b>	<b>2.013.218</b>	<b>(2.101.166)</b>
Circulante	-	<b>(207.118)</b>
Não Circulante	<b>2.013.218</b>	<b>(1.894.048)</b>

\*Fator de conversão: câmbio de fechamento os períodos para os saldos e média do período para as movimentações

\*\*As reversões referem-se a contratos encerrados antecipadamente e outras alterações nos contratos existentes

Maiores detalhes podem ser encontrados nas notas explicativas 15 das Informações Trimestrais do 3T23.

## BALANÇO PATRIMONIAL

(Em milhares de US\$)

ATIVO	Dez/22	Set/23
Caixa e equivalentes de caixa	1.842.375	444.376
Títulos e Valores Mobiliários	-	-
Contas a receber	31.873	322.264
Estoque de Óleo	66.069	51.658
Estoque de Consumíveis	20.833	80.634
Instrumentos financeiros Derivativos	-	5.557
Tributos a recuperar	14.568	52.413
Adiantamentos a fornecedores	35.722	35.983
Adiantamentos a parceiros	6.235	682
Despesas antecipadas	2.072	6.203
Outros créditos	60	(392)
<b>Total Ativo Circulante</b>	<b>2.019.807</b>	<b>999.378</b>
<b>Ativo disponível para venda</b>	<b>12.291</b>	<b>16.019</b>
	<b>2.032.098</b>	<b>1.015.397</b>
Adiantamentos a Fornecedores	-	-
Depósitos e cauções	2.016	6.321
Tributos a recuperar	5.160	955
Tributos diferidos	132.640	84.998
Direito de Uso (Leasing CPC 06.R2/IFRS 16)	281.920	402.033
Imobilizado	894.111	1.725.392
Intangível	543.141	2.438.922
<b>Total Não circulante</b>	<b>1.858.988</b>	<b>4.658.622</b>
<b>Total do Ativo</b>	<b>3.891.086</b>	<b>5.674.018</b>

PASSIVO	Dez/22	Set/23
Fornecedores	108.463	127.414
Obrigações trabalhistas	26.449	39.733
Tributos e contribuições sociais	30.418	100.699
Instrumentos financeiros Derivativos	-	-
Debêntures com Swap	7.765	1.606
Empréstimos e financiamentos	75.370	395.125
Encargos Contratuais (Leasing CPC06.R2/IFRS 16)	12.371	41.361
Contas a pagar - Aquisição Ativos	-	55.001
Outras obrigações	8.324	11.160
<b>Total Passivo Circulante</b>	<b>269.160</b>	<b>772.099</b>
<b>Passivos mantidos para venda</b>	<b>(2.519)</b>	<b>(3.448)</b>
	<b>266.641</b>	<b>768.650</b>
Fornecedores	288	-
Empréstimos e financiamentos	1.005.828	911.100
Debêntures com swap	373.768	373.723
Marcação a mercado - swap	17.117	(19.134)
Provisão para abandono de instalações	51.367	326.748
Provisão para contingências	4.475	202.695
Encargos Contratuais (Leasing CPC06.R2/IFRS 16)	275.372	378.235
Contas a pagar - Aquisição Ativos	-	150.000
Outras obrigações	373	5.697
<b>Total Não circulante</b>	<b>1.728.588</b>	<b>2.329.063</b>
<b>Participações minoritárias</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
Capital Social Realizado	953.380	959.899
Reservas de Capital	68.214	52.009
Reserva de Lucro	45.763	676.372
Outros resultados abrangentes	112.243	144.217
Resultado acumulado do período	716.257	743.809
<b>Total Patrimônio líquido</b>	<b>1.895.857</b>	<b>2.576.305</b>
<b>Total do Passivo</b>	<b>3.891.086</b>	<b>5.674.018</b>

**DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADO**  
(Em milhares de US\$)

	3T22	3T23
<b>Receita Total</b>	<b>378.155</b>	<b>824.092</b>
Custos de Produto Vendido	(44.736)	(62.922)
Depreciação e amortização	(47.974)	(162.724)
Royalties	(27.018)	(63.993)
<b>Resultado Bruto</b>	<b>258.426</b>	<b>534.452</b>
<b>Receitas (despesas) operacionais</b>	<b>(12.701)</b>	<b>(67.495)</b>
Despesa com vendas	-	(32.303)
Geologia e geofísica	(47)	(259)
Despesas com pessoal	(4.906)	(10.769)
Despesas gerais e administrativas	(2.174)	(3.966)
Despesas com serviços de terceiros	(4.153)	(4.876)
Impostos e taxas	(433)	(2.079)
Outras receitas (despesas) operacionais	(988)	(13.243)
Resultado financeiro	(5.184)	(23.091)
<i>Receita Financeira</i>	141.056	(53.671)
<i>Despesa Financeira</i>	(146.241)	30.580
<b>Resultado antes do Imposto de renda e contribuição social</b>	<b>240.540</b>	<b>443.866</b>
<i>Imposto de renda e contribuição social - Corrente</i>	(47.256)	(37.409)
<i>Imposto de renda e contribuição social - Diferido</i>	(38.435)	(61.219)
<b>Lucro (Prejuízo) do Período</b>	<b>154.850</b>	<b>345.238</b>

**DEMONSTRAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA**  
(Em milhares de US\$)

	3T22	3T23
<b>Fluxos de caixa das atividades operacionais</b>		
Resultado do período (antes de impostos)	<b>240.541</b>	<b>443.865</b>
Depreciação e amortização	47.519	162.494
Receita financeira	(79.311)	20.604
Despesa financeira	86.908	23.847
Remuneração com base em plano de ações	2.126	4.662
Provisão para contingências/perdas/P&D	(12.483)	23.445
Alteração da provisão do abandono/Contratos de IFRS 16	2.314	6.352
Provisão de impairment	(5.619)	-
	<b>281.995</b>	<b>685.269</b>
<b>(Aumento) redução nos ativos</b>	-	-
Contas a receber	(29.683)	(40.821)
Tributos a recuperar	9.894	(37.928)
Despesas antecipadas	1.622	(3.436)
Adiantamento a fornecedores	(32.094)	(7.380)
Estoque de óleo	1.215	12.233
Estoque de consumíveis	(5.936)	(4.688)
Adiantamento a parceiros em operações de E&P	2.841	10.967
Depósito e cauções	(662)	53
Outros créditos	(358)	282
<b>Aumento (redução) nos passivos</b>	-	-
Fornecedores	10.180	(37.075)
Obrigações trabalhistas	(3.827)	3.890
Tributos e contribuições sociais	(49.619)	(21.729)
Outras obrigações	(281)	4.728
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado das atividades operacionais</b>	<b>185.287</b>	<b>564.365</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de investimento</b>		
(Aplicação) Resgate de Títulos e Valores Mobiliários	467.673	-
(Aplicação) Resgate em Fundo de Abandono	2.170	(3.142)
(Compra) venda de ativo imobilizado	(106.886)	(213.125)
(Compra) venda de ativo intangível	292.650	8.629
(Aquisição) de ativos de óleo e gás	(292.650)	(18.285)
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado das atividades de investimento</b>	<b>362.957</b>	<b>(225.923)</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de financiamento</b>		
Captações de empréstimos	15.000	-
Pagamento de principal sobre empréstimos	-	(70.000)
Juros pagos sobre empréstimos	(5.090)	(12.415)
Encargos contratuais Leasing IFRS 16 - Principal	30.249	(14.137)
Encargos contratuais Leasing IFRS 16 - Juros	(39.007)	-
Captação de Debêntures	377.908	-
Juros pagos sobre debêntures	-	(24.227)
Operação com derivativos	10.739	(8.413)
(Redução) Integralização de capital	(105)	-
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado das atividades de financiamento</b>	<b>389.694</b>	<b>(129.192)</b>
Ajuste de conversão	(836)	(22)
<b>Aumento (redução) líquido no caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>937.102</b>	<b>209.228</b>
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	609.657	-
Caixa e equivalente de caixa no final do período	1.546.759	204.657
<b>Aumento (redução) líquido no caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>937.102</b>	<b>204.657</b>

## PROJETOS SOCIAIS E AMBIENTAIS



### Sobre a PRIO

A PRIO é a maior empresa independente de produção de óleo e gás natural do Brasil. A cultura corporativa da Companhia busca o aumento de produção por meio da aquisição de novos ativos em produção, redensolvimento, maior eficiência operacional e redução dos custos de produção e das despesas corporativas. Seu objetivo maior é a criação de valor para seus acionistas com alta disciplina financeira e preservação da sua liquidez, com total respeito à segurança e ao meio ambiente. Para mais informações acesse o site: [www.prio3.com.br](http://www.prio3.com.br).

### Aviso Legal

Todas as declarações exceto aquelas relativas a fatos históricos contidas neste documento são declarações acerca de eventos futuros, incluindo, mas não limitado a declarações sobre planos de perfuração e aquisições sísmicas, custos operacionais, aquisição de equipamentos, expectativa de descobertas de óleo, a qualidade do óleo que esperamos produzir e nossos demais planos e objetivos. Os leitores podem identificar várias dessas declarações ao ler palavras como “estima”, “acredita”, “espera” e “fará” e palavras similares ou suas negativas. Apesar de a administração acreditar que as expectativas representadas em tais declarações são razoáveis, não pode assegurar que tais expectativas se confirmarão. Por sua natureza, declarações acerca de eventos futuros exigem que façamos suposições e, assim, tais declarações são sujeitas a riscos inerentes e incertezas. Alertamos os leitores desse documento a não depositarem confiança indevida nas nossas declarações de eventos futuros considerando que certos fatores podem causar resultados, condições, ações ou eventos que podem diferir significativamente dos planos, expectativas, estimativas ou intenções expressas nas declarações acerca de eventos futuros e as premissas que as suportam. As declarações acerca de eventos futuros aqui incluídas estão baseadas na premissa de que nossos planos e operação não serão afetados por tais riscos, mas que, se nossos planos e operação forem afetados por tais riscos, as declarações acerca de eventos futuros podem se tornar imprecisas. As declarações acerca de eventos futuros incluídas neste documento são expressamente qualificadas em sua totalidade por este aviso legal. Tais declarações foram feitas na data deste documento. Não nos comprometemos a atualizar tais declarações acerca de eventos futuros, exceto quando exigido pela legislação de valores mobiliários aplicável.