



Release de Resultados 4T24

18 de Fevereiro de 2025

XP Inc. Reporta Resultados Financeiros do 4T24

São Paulo, Brasil, 18 de fevereiro de 2025 – XP Inc. (NASDAQ: XP) (XP” ou a “Companhia”), plataforma tecnológica referência e um dos principais provedores de produtos e serviços financeiros a baixo custo no Brasil, divulga hoje seu resultado para o quarto trimestre de 2024.

Aos nossos acionistas,

Após encerrar 2024, faço questão de iniciar essa mensagem com um agradecimento a todos os nossos clientes, colaboradores e investidores pela confiança depositada na XP Inc. ao longo de mais um ano. Todos sabem que foi um período marcado por desafios econômicos, mas como uma empresa empreendedora e resiliente, enfrentamos cada um deles com a certeza de que fizemos o que era preciso para evoluirmos a companhia em todos os aspectos. Assim como transformamos o mercado financeiro nas últimas duas décadas com uma cultura forte e única, vejo que esse ainda é um dos nossos grandes diferenciais para continuarmos questionando o status quo e liderando as transformações que queremos ver no futuro.

Tenho orgulho de dizer que nós inovamos ao democratizar o acesso a produtos de investimentos de qualidade e ao oferecer uma assessoria exclusiva aos investidores brasileiros. Agora, queremos continuar indo além e iniciamos uma nova revolução na maneira como o brasileiro faz a gestão da sua vida financeira, com um planejamento financeiro holístico que considera muito mais do que apenas os investimentos. Vamos cuidar, também, de seu futuro de curto a longo prazo, sucessão, estrutura tributária e todas as necessidades em cada fase da sua vida. É assim que enxergamos nossos próximos passos e melhoramos a vida das pessoas: com a melhor e mais customizada experiência de atendimento e assessoria. E as nossas conquistas e evoluções ao longo de 2024 mostram que avançamos nesse caminho, utilizando toda a força do nosso ecossistema.

Nesse processo, posso garantir que continuamos – e continuaremos - focados na geração de valor sustentável e de longo prazo para os acionistas, clientes e parceiros. Com uma execução disciplinada e muita intensidade, conseguimos fortalecer nosso posicionamento competitivo, entregar crescimento sólido de receita e lucros, mantendo nosso DNA de eficiência operacional e controle de despesas.

Highlights 2024

Neste ano, entregamos sólidos resultados operacionais, crescendo nossos principais KPIs. Fechamos 2024 com 9% mais Client Assets, atingindo R\$1.2 trilhão, e reforçamos nosso protagonismo em termos a maior e mais qualificada rede de assessoria de investimentos no Brasil, com 18 mil assessores. Nossas receitas cresceram 15%, atingindo R\$18 bilhões, e nosso Lucro ajustado cresceu 17%, atingindo R\$4,5 bilhões, fruto de um recorde em nosso índice de eficiência, que atingiu 34,7%. Todos os números citados acima são recordes históricos, atingidos em um ano de muita volatilidade no cenário macro, e mostrando assim que as estratégias de diversificação de resultado, através de novos serviços e produtos, nos tornaram muito mais resilientes.

Estratégia

As decisões estratégicas tomadas nos últimos anos transformaram a XP. Tenho convicção que hoje somos uma empresa muito mais preparada, eficiente e capacitada para seguirmos nossa missão e entregarmos crescimento no longo prazo. Nossa estratégia é clara e focada em três frentes, que vou detalhar abaixo - Todas centradas em uma **cultura de qualidade** – que culmina na organização de uma companhia que fornece serviços premium, em escala, aos nossos clientes.

1. Liderança em Investimentos Para alcançar a liderança no mercado, nosso principal objetivo, precisamos manter e expandir nossos diferenciais, e assim seguir crescendo entre os diferentes segmentos de clientes investidores. Dentro desse pilar estratégico, as principais frentes são:

Plataforma de produto diferenciada

Investimento contínuo na evolução da nossa plataforma de investimentos, com foco em tecnologia e inovação. Em 2024, isso se tornou ainda mais evidente. Nosso compromisso com a modernização da plataforma de renda fixa, por exemplo, resultou no lançamento de novos produtos de liquidez e de crédito privado, conseguindo replicar a oferta dos bancos de produtos isentos de liquidez diária. Essas iniciativas nos fizeram chegar a cerca de 40 mil trades por dia em produtos de renda fixa, um CAGR de 38% comparado à 2020, e que nos coloca em uma posição cada vez mais única como formador de mercado.

Expansão e Diversificação dos nossos canais de distribuição

Nosso ecossistema de distribuição está maior, mais sofisticado e equipado com tecnologia de ponta. Desde 2020, desenvolvemos três novos canais — **Assessoria Interna, Gestores e Consultores** — que ganharam relevância e começam a mostrar retornos significativos.

Encerramos 2024 com quase três mil assessores internos e nos consolidamos como líderes no canal de Wealth Services (Gestores e Consultores), um segmento altamente escalável e baseado em tecnologia. A qualidade da nossa oferta é um diferencial inigualável no mercado. Como reflexo desse avanço, aproximadamente **60%** da captação líquida de varejo em 2024 já veio desses novos canais, evidenciando nossa capacidade de crescimento e diversificação.

Segmentação Inteligente e Eficiência Operacional

Reconstruímos o frame de segmentação da companhia, adequando diferentes perfis de clientes a diferentes modelos de servir, em pelo menos quatro dimensões diferentes: Modelo de assessoria, modelo de produto de investimentos, produtos de banking e pós-venda. Além disso, ao adequar melhor a proposta de valor para segmentos específicos, conseguimos adequar também o custo de servir, o que deveria refletir em melhores margens no futuro. Ainda mal começamos a colher os frutos dessa nova estrutura, mas já é notável a importância disso para seguirmos expandindo e ganhando Market share em diferentes segmentos de clientes.

Nesse contexto, vale destacar o nosso segmento Private, no qual investimos significativamente nos últimos anos e já começamos a colher os benefícios. A segmentação teve um papel importante nesse avanço, mas ainda há muito potencial a ser explorado. Nosso segmento Private já apresenta uma performance muito superior em captação e satisfação do cliente em comparação aos anos anteriores. Estamos animados com os resultados recentes e confiantes em um excelente 2025.

Serviços com alto valor agregado

A segmentação também desempenha um papel fundamental na forma como servimos cada perfil de cliente. Adaptamos nossa proposta de valor para atender diferentes necessidades: clientes de varejo contam com assessoria, clientes de alta renda têm acesso ao Financial Planning, e clientes Private são atendidos por meio do Wealth Planning.

O Financial Planning é um pilar fundamental da nossa estratégia. Somos a única instituição no Brasil a oferecer uma solução completa de Financial Planning para clientes com patrimônio acima de 300 mil reais. Esse diferencial não apenas aumenta a satisfação da nossa base de clientes, mas também fortalece sua fidelidade à nossa plataforma.

Os resultados iniciais são muito positivos. Clientes que utilizam Financial Planning demonstram maior engajamento, com o dobro de conversão na compra de seguros, um aumento na conversão de produtos de previdência de 30% para 41% e um volume de captação líquida 43% maior. Estamos no início de uma nova onda de transformação do mercado – e vamos liderá-la cada vez mais.

2. Oferta Complementar A partir das necessidades dos nossos clientes, estamos expandindo nossa oferta para atender às suas necessidades financeiras completas, com o objetivo de romper de uma vez por todas o vínculo dos investidores com os bancos tradicionais.

O crescimento da nossa oferta complementar tem sido uma peça-chave nessa estratégia. Hoje, entre 15 a 20% da nossa receita já vem de produtos que vão além dos investimentos, impulsionando share of wallet, satisfação do cliente (NPS) e redução do churn. Apesar dos avanços, ainda vemos uma penetração relativamente baixa desses produtos na nossa base de clientes, o que nos deixa confiantes no potencial de crescimento acelerado para os próximos anos.

3. Atacado Queremos explorar plenamente a sinergia de uma oferta de Banco de Atacado com o universo de investimentos, aprofundando nosso relacionamento com os principais grupos econômicos do Brasil.

Nossa estratégia de atacado está evoluindo rapidamente, replicando o sucesso que construímos no varejo, agora voltado para empresas do segmento Middle e acima. Nosso diferencial está na combinação de produtos e modelo de atendimento onde temos vantagem competitiva: qualidade, agilidade, proximidade com o cliente e eficiência no custo de servir.

Diferente dos bancos tradicionais, nosso modelo é menos intensivo em capital. Não buscamos empilhar ativos, mas sim alavancar nossa capacidade única de distribuição para atender as empresas de forma mais eficiente. Essa abordagem nos permite operar com payout ratio e ROE superiores aos padrões da indústria, consolidando nossa posição como uma alternativa inovadora no mercado de atacado.

Rentabilidade Crescente e Nova Estrutura Societária

Ao longo do ano comunicamos ao mercado nossos avanços em direção à nossa reorganização societária, que teve suas principais etapas oficialmente concluídas em novembro de 2024. O resultado dessa nova estrutura é uma capacidade maior de retorno de capital **sustentável** aos nossos acionistas, dado maior potencial de alavancagem e eficiência de funding do Banco XP, beneficiando nossos negócios de Varejo e Atacado.

Em 2024, nós distribuímos 74% do Lucro Líquido do ano, através de dividendos e recompras de ações, alinhado à nossa disciplina de capital e oportunidades de crescimento.

Nesse contexto, é importante olharmos cada vez mais para nosso crescimento de EPS e expansão de ROE, dado que ambas métricas vão ser um melhor reflexo da geração de valor ao nosso acionista. Projetamos uma expansão **de EPS maior que a de Lucro para os próximos anos**, consequência dos nossos programas de recompra. Além disso, também acreditamos que o nível atual de ROE não reflete o retorno sobre nosso capital empregado marginal. Ainda carregamos excesso de capital e mal começamos a expandir nossa margem em direção aos níveis indicados em nosso Guidance para 2026.

Perspectivas para 2025

Acreditamos que o próximo ano será mais uma oportunidade para demonstrar a força anticíclica do nosso modelo de negócios. O ambiente de juros mais alto deverá beneficiar diretamente o crescimento de Client Assets, principal driver de receita dos principais produtos de investimento no Varejo. Adicionalmente, esperamos outro ano robusto para renda fixa, além de uma expansão do nosso market share em mercados estratégicos, como o de DCM.

As nossas novas verticais continuam a crescer acima da média, contribuindo para a diversificação e a resiliência de receitas. Ao mesmo tempo, mantemos agilidade na gestão de despesas, garantindo a capacidade de nos adaptarmos rapidamente às mudanças de ciclo econômico.

Seguimos muito confiantes na entrega de nosso Guidance de 2026, fornecido em nosso Investor Day em 2023, apesar das muitas mudanças que observamos no cenário macroeconômico.

Agradecimentos e visão para o futuro

Eu sempre falo que não se constrói um legado grandioso como o nosso sozinho. Todas as nossas conquistas e evoluções são um reflexo direto da confiança de cada um na nossa companhia e, sobretudo, do trabalho dos nossos colaboradores. Ter um time forte, com a nossa cultura e dividir o nosso sonho grande com nossos sócios foi essencial desde o início da nossa história e segue fazendo toda a diferença. Tenho certeza de que estamos no caminho certo, com as pessoas certas para alcançarmos as nossas ambições e continuarmos crescendo e gerando valor aos nossos acionistas. Esse ano completei dez anos de XP, e posso testemunhar como nossa cultura é extremamente importante para essa construção.

Para 2025 e nosso futuro, vejo uma oportunidade imensa pela frente para fazermos ainda mais do que já fizemos até aqui. Seguimos confiantes com a nossa estratégia e cada vez mais comprometidos em oferecer serviços de excelência aos nossos clientes, à medida em que investimos nas nossas pessoas e em tecnologias que garantem a escalabilidade do negócio com eficiência e foco no cliente. Acredito muito no potencial da nossa rede de assessores, já reconhecida, há seis anos consecutivos, como a melhor assessoria do país e seguimos evoluindo para estarmos onde os nossos clientes estão, ouvindo, entregando soluções cada vez melhores e acompanhando suas necessidades financeiras ao longo de sua vida.

O futuro da XP Inc. também é o futuro do mercado financeiro do Brasil e continuaremos nos reinventando para transformar o mercado e melhorar a vida das pessoas.

Thiago Maffra,

CEO XP Inc

Sumário

Métricas Operacionais (não auditadas)	4T24	4T23	YoY	3T24	QoQ	2024	2023	YoY
Ativos Totais de Clientes (em R\$ bi)	1.227	1.122	9%	1.213	1%	1.227	1.122	9%
Captação Líquida Total (em R\$ bi)	25	19	37%	31	-17%	103	105	-2%
Take Rate de Varejo Anualizado	1,33%	1,27%	6 bps	1,33%	0 bps	1,29%	1,28%	1 bps
Clientes Ativos (em milhares)	4.684	4.531	3%	4.659	1%	4.684	4.531	3%
Colaboradores (Fim de Período)	7.442	6.669	12%	7.241	3%	7.442	6.669	12%
Assessores (em milhares)	18,2	17,2	5%	18,4	-1%	18,2	17,2	5%
DATs de Varejo (em milhões)	2,4	2,2	9%	2,3	5%	2,3	2,4	-4%
Ativos de Clientes de Fundos de Previdência (em R\$ bi)	81	73	10%	78	3%	80,9	73,2	10%
Volume Transacionado de Cartões (em R\$ bi)	13,1	11,8	11%	12,0	9%	47,9	40,9	17%
Carteira de Crédito (em R\$ bi)	21,2	21,0	1%	20,1	6%	21,2	21,0	1%
Prêmio Arrecadado (in R\$ mn)	401	293	37%	362	11%	20,0	19,6	2%
Métricas Financeiras (em R\$ mi)	4T24	4T23	YoY	3T24	QoQ	2024	2023	YoY
Receita Bruta	4.725	4.309	10%	4.536	4%	18.035	15.726	15%
Varejo	3.569	3.152	13%	3.494	2%	13.489	11.791	14%
Institucional	332	413	-20%	340	-2%	1.373	1.516	-9%
Grandes Empresas e Mercado de Capitais	599	508	18%	552	9%	2.289	1.576	45%
Outras Receitas	224	236	-5%	150	49%	884	842	5%
Receita Líquida	4.487	4.046	11%	4.319	4%	17.078	14.860	15%
Lucro Bruto	3.109	2.753	13%	2.940	6%	11.726	10.100	16%
Margem Bruta	69,3%	68,1%	122 bps	68,1%	120 bps	68,7%	68,0%	69 bps
EBT	1.289	995	30%	1.212	6%	4.974	3.936	26%
Margem EBT	28,7%	24,6%	413 bps	28,1%	66 bps	29,1%	26,5%	263 bps
Lucro Líquido Ajustado¹	1.210	1.040	16%	1.187	2%	4.544	3.899	17%
Margem Líquida Ajustada	27,0%	25,7%	126 bps	27,5%	-51 bps	26,6%	26,2%	37 bps
Lucro líquido por ação diluído (em R\$) Ajustado	2,23	1,88	19%	2,18	2%	8,28	7,16	16%
ROAE² Ajustado	23,4%	21,1%	230 bps	23,0%	40 bps	23,0%	21,4%	164 bps
ROTE³ Ajustado	29,2%	25,6%	356 bps	28,4%	78 bps	28,7%	25,0%	376 bps

1 – Reconciliação de Lucro Líquido ajustado no anexo

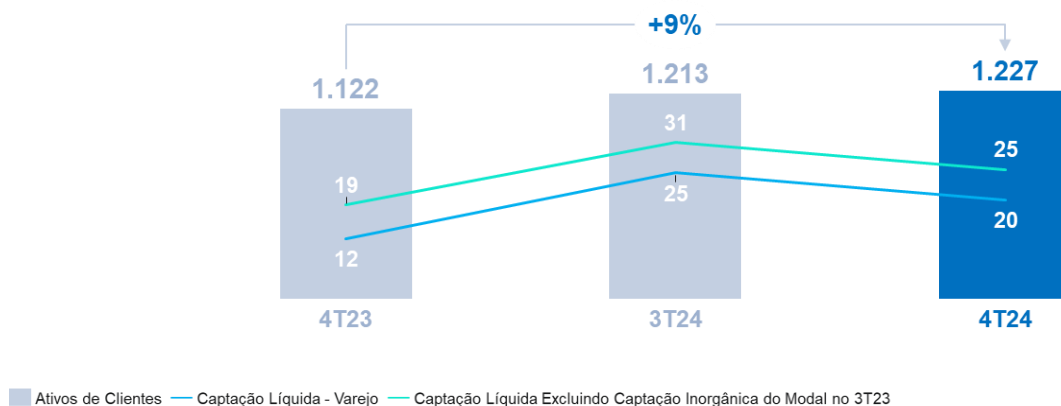
2 – Retorno sobre o Patrimônio Líquido anualizado.

3 - Retorno sobre o Patrimônio Líquido Tangível anualizado, Patrimônio Tangível exclui Intangíveis e Ágio.

KPIs Operacionais

1. INVESTIMENTOS

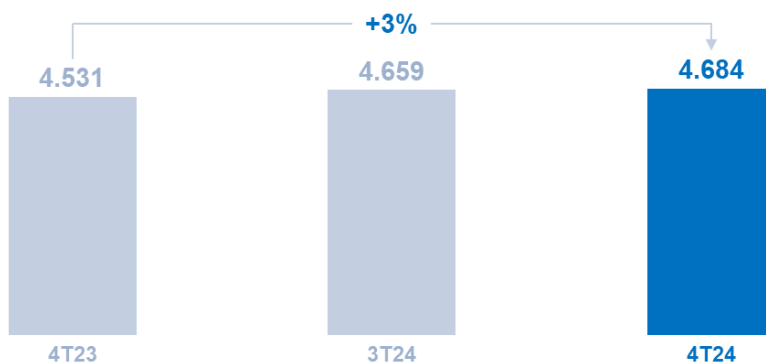
Ativos de Clientes e Captação Líquida (em R\$ bilhões)



Os Ativos de Clientes totalizaram **R\$1,2 trilhão** no 4T24, um crescimento de 9% contra o mesmo período do ano anterior e de 1% versus o trimestre anterior. O crescimento anual foi impactado por **R\$103 bilhões** de Captação Líquida e **R\$2 bilhões** de apreciação de mercado.

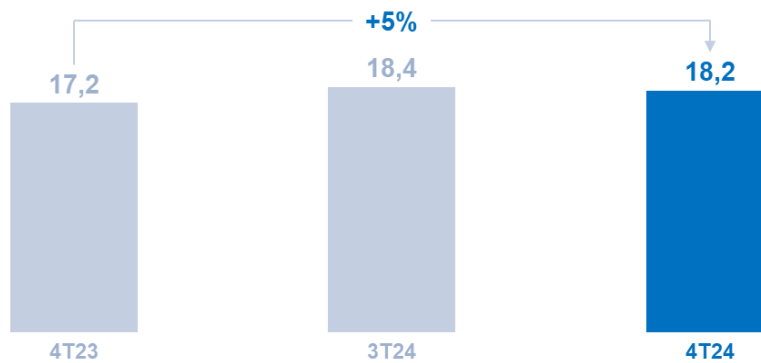
No 4T24, a Captação Líquida total foi de R\$25 bilhões, e a Captação Líquida de Varejo foi de **R\$25 bilhões**, 21% menor contra o trimestre anterior e 63% maior contra o mesmo período do ano anterior. A Captação Líquida acumulada de varejo para o ano completo de 2024 foi de **R\$81 bilhões**, ou 34% maior do que em 2023, ao excluirmos o efeito da captação inorgânica pela aquisição do Modal.

Clientes Ativos (em '000s)



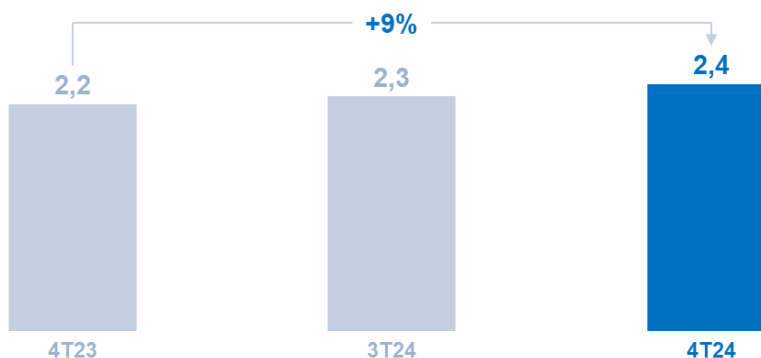
Clientes Ativos cresceram 3% contra o mesmo período do ano anterior, e 1% contra o trimestre anterior, totalizando **4,7 milhões** no 4T24.

Total de Assessores (em '000s)



O número de Total de Assessores ligados à Plataforma XP inclui (1) Assessores de Investimento, (2) funcionários XP que oferecem assessoria, (3) consultores e gestores de patrimônio, entre outros. O número total de assessores alcançou 18,2 mil, um aumento de 5% contra o mesmo período do ano anterior.

Média de Negociações Diárias no Varejo (em milhões)



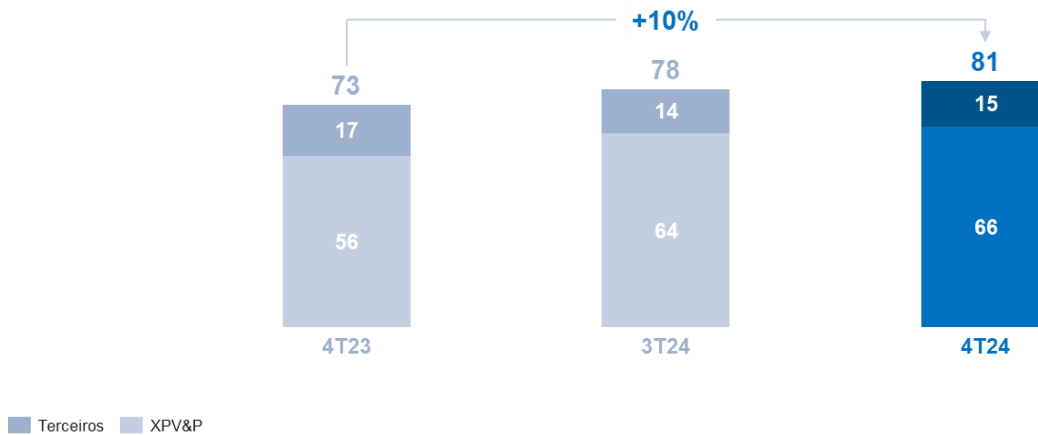
A Média de Negociações Diárias no Varejo foi de **2,4 milhões** no 4T24, um aumento de 9% contra o mesmo período do ano anterior e uma queda de 5% contra o trimestre anterior. As DATs de varejo em 2024 foram de **2,3 milhões**, 4% menores contra o mesmo período do ano anterior.

NPS

Nosso NPS, uma metodologia de pesquisa amplamente utilizada para medir a satisfação do cliente, foi **70** no 4T24. Obter um alto NPS é uma das prioridades da XP, isso porque nosso modelo de negócio é construído pela experiência do cliente. O cálculo do NPS em uma determinada data reflete as pontuações médias nos seis meses anteriores.

2. FUNDOS DE PREVIDÊNCIA

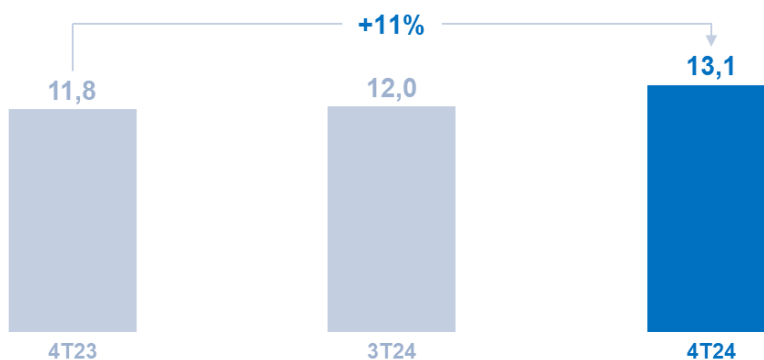
Ativos de Clientes em Fundos de Previdência (em R\$ bilhões)



Conforme dados publicados pela Susep, a XPV&P manteve 4,9% de participação no mercado para pessoas físicas (PGBL e VGBL). Os Ativos de Clientes foram de **R\$81 bilhões** no 4T24, um crescimento de 10% contra o mesmo período do ano anterior. Ativos da XPV&P, nossa seguradora proprietária, cresceram 17% contra o mesmo período do ano anterior, chegando a **R\$66 bilhões**.

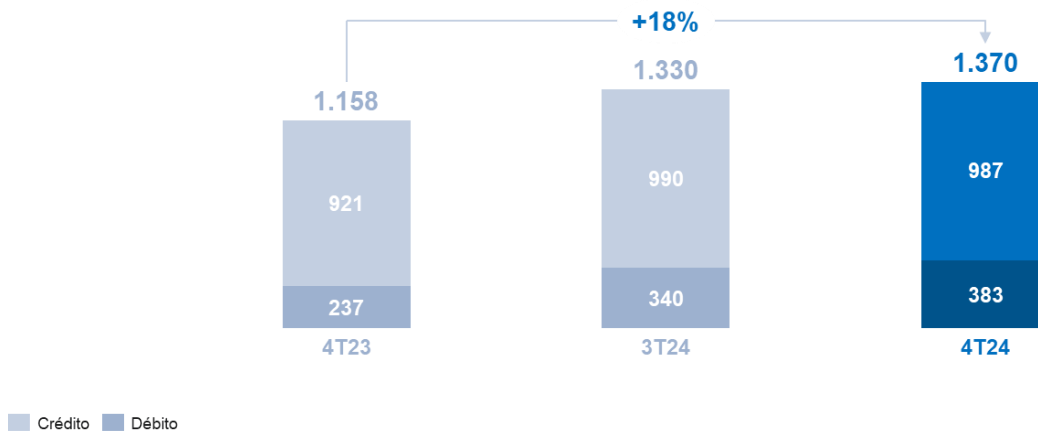
3. CARTÕES

Volume Transacionado de Cartões (em R\$ bilhões)



No 4T24, o TPV total foi de **R\$13,1 bilhões**, um crescimento de 11% contra o mesmo período do ano anterior, e de 9% contra o trimestre anterior. Para o ano completo de 2024, o TPV total foi de **R\$47,9 bilhões**, 17% maior que 2023.

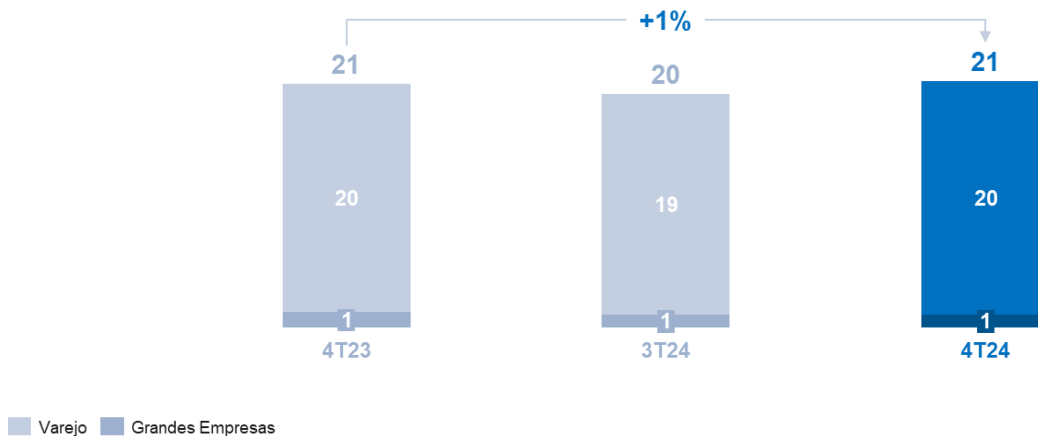
Cartões Ativos (em '000s)



O total de cartões ativos no 4T24 foi de **1,4 milhão**, um crescimento de 18% contra o mesmo período do ano anterior e de 3% contra o trimestre anterior, sendo **1,0 milhão Cartões de Crédito** e 0,4 milhão Cartões de Débito.

4. CRÉDITO⁴

Carteira de Crédito (em R\$ bilhões)

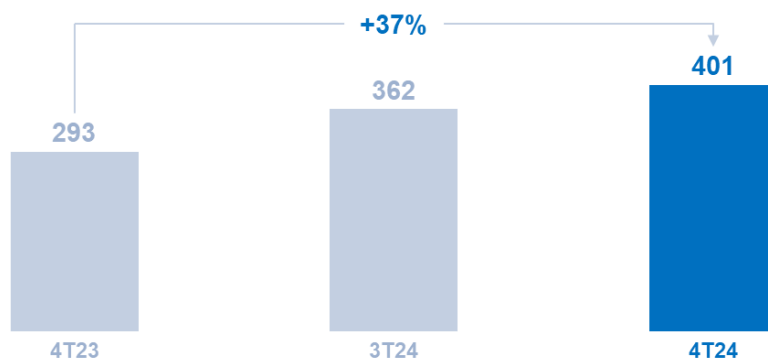


A carteira de crédito totalizou **R\$21 bilhões** no 4T24, um aumento de **1%** contra o mesmo período do ano anterior e de **6%** contra o trimestre anterior. Atualmente, **81%** dessa carteira de crédito tem garantias em investimentos.

4 - A partir do 3T22, a carteira de crédito é divulgada bruta (versus anteriormente líquida) de provisões para perdas com empréstimos, também retroativamente, e não inclui créditos Intercompany ou relacionados à operação de Cartões de Crédito.

5. SEGUROS

Prêmio Arrecadado (em R\$ milhões)



Os Prêmios Arrecadados referem-se ao total de receita de prêmios que a XPs emitiu ou vendeu durante um determinado período de relatório antes das deduções para provisões, resseguro e outras despesas. Esta cifra representa os prêmios totais que os clientes concordaram em pagar por apólices de seguro de vida emitidas pela empresa, ou vendidas pela empresa e emitidas por seguradoras terceirizadas, incluindo tanto novas apólices quanto renovações. É uma métrica crucial para avaliar o volume total de negócios de uma companhia de seguros ou corretor de seguros dentro desse período.

No 4T24, o Total de Prêmios Arrecadados cresceu **37%** contra o mesmo período do ano anterior e **11%** contra o trimestre anterior.

Discussão dos Resultados

Receita Bruta Total¹

A Receita Bruta total foi de **R\$4,7 bilhões** no 4T24, aumento de 4% contra o trimestre anterior e 10% contra o mesmo período do ano anterior. Para o ano completo de 2024, a Receita Bruta foi de **R\$18,0 bilhões**, um aumento de 15% contra o ano anterior. Tanto o crescimento trimestral quanto o anual foram impulsionados principalmente pelos nossos Serviços de Varejo e Grandes Empresas & Mercado de Capitais.

Receita de Varejo

(em R\$ mi)	4T24	4T23	YoY	3T24	QoQ	2024	2023	YoY
Receita de Varejo	3.569	3.152	13%	3.494	2%	13.489	11.791	14%
Renda Variável	1.001	1.180	-15%	1.059	-5%	4.303	4.444	-3%
Renda Fixa	985	690	43%	938	5%	3.447	2.318	49%
Plataforma de Fundos	364	334	9%	354	3%	1.390	1.311	6%
Fundos de Previdência	103	94	10%	100	2%	396	365	8%
Cartões	333	306	9%	302	10%	1.245	1.001	24%
Crédito	81	46	79%	75	9%	266	180	48%
Seguros	58	46	27%	55	5%	210	149	41%
Outros	645	457	41%	611	6%	2.232	2.023	10%
<i>Take Rate de Varejo Anualizado</i>	<i>1,33%</i>	<i>1,27%</i>	<i>6 bps</i>	<i>1,33%</i>	<i>0 bps</i>	<i>1,29%</i>	<i>1,28%</i>	<i>1 bps</i>

A Receita de Varejo foi de **R\$3.569 milhões** no 4T24, 2% maior contra o trimestre anterior e 13% contra o mesmo período do ano anterior. Esse crescimento sequencial foi impulsionado por mais um forte desempenho trimestral em Renda Fixa, que cresceu 5% em relação ao trimestre anterior, e pela sazonalidade positiva da receita de Cartões no 4T24, que foi 10% maior em relação ao trimestre anterior. No entanto, isso foi parcialmente compensado por uma queda de 5% na receita de Ações.

A receita de varejo para 2024 foi de R\$13,489 milhões, representando um crescimento de 14% YoY, impulsionado principalmente por:

1. **Renda Fixa**, que cresceu 49% apoiada por uma forte atividade primária e secundária, atingindo volumes recordes.
2. **Cartões**, impulsionados por um crescimento de 17% no Volume Total de Pagamentos (TPV).
3. **Outros**, impulsionados por transações de câmbio e crescimento da Conta Digital.

Take Rate

O Take Rate anualizado de varejo foi de 1,33% no 4T24, estável contra o trimestre anterior. Em 2024, o Take Rate foi de 1,29%, 1 bps maior contra o ano anterior.

Receita Institucional

A receita Institucional foi de R\$332 milhões no 4T24, uma queda de 2% contra o trimestre anterior e de 20% contra o mesmo período do ano anterior. Para o ano completo de 2024, a receita Institucional foi de R\$ 1,373 milhões, 9% menor do que o ano anterior.

Receita de Grandes Empresas & Mercado de Capitais

A receita de Grandes Empresas & Mercado de Capitais totalizou R\$599 milhões no 4T24, um aumento de 9% contra o trimestre anterior e 18% contra o mesmo período do ano anterior, com mais uma forte contribuição trimestral do DCM. Para o ano completo de 2024, a receita de Grandes Empresas & Mercado de Capitais foi de **R\$2.289 milhões**, 45% maior do que em 2023. Isso reforça nossa estratégia de diversificar nossa fonte de receita através do nosso Banco de Atacado e demonstra que a XP está bem-posicionada para continuar se beneficiando da atividade do DCM no Brasil. Além disso, após as mudanças em nossa estrutura corporativa, agora temos um ecossistema bancário mais competitivo para as atividades de Varejo e Atacado.

Outras Receitas

Outras receitas foram de R\$224 milhões no 4T24, 49% maiores contra o trimestre anterior e 5% menores contra o mesmo período do ano anterior. Para o ano completo de 2024, outras receitas foram de **R\$2.232 milhões**, 10% maiores em comparação a 2023.

Custos Operacionais e Margem Bruta¹

A margem bruta foi de 69,3% no 4T24 contra 68,1% no 4T23 e 68,1% no 3T24. O aumento sequencial na margem bruta foi principalmente relacionado à mistura de receita entre produtos e canais no trimestre. Para o ano completo de 2024, a margem bruta foi de 68,7%, 69 bps maior do que em 2023.

Despesas Administrativas Gerais¹

(em R\$ mi)	4T24	4T23	YoY	3T24	QoQ	2024	2023	YoY
Despesas Administrativas Gerais⁵	(1.577)	(1.553)	2%	(1.515)	4%	(5.927)	(5.391)	10%
Despesas de Pessoal	(1.087)	(1.022)	6%	(984)	10%	(4.056)	(3.728)	9%
Salários e Encargos	(390)	(393)	-1%	(444)	-12%	(1.664)	(1.510)	10%
Bônus	(582)	(462)	26%	(405)	44%	(1.844)	(1.705)	8%
Share Based Compensation	(115)	(166)	-31%	(135)	-15%	(548)	(513)	7%

5 - Despesas administrativas gerais excluem receitas de incentivos de Tesouro Direto e B3.

6 - Índice de remuneração é calculado como Despesas de Pessoal (salários e encargos, bônus e *Share Based Compensation*) dividido por receita líquida.

7 - Índice de eficiência é calculado como despesas administrativas gerais excluindo receitas de incentivos de Tesouro Direto e B3 dividido por receita líquida.

Outras Despesas	(490)	(532)	-8%	(530)	-8%	(1.871)	(1.663)	13%
LTM Índice de Remuneração ⁶	23,7%	25,1%	-134 bps	24,0%	-24 bps	23,7%	25,1%	-134 bps
LTM Índice de Eficiência ⁷	34,7%	36,3%	-157 bps	35,5%	-78 bps	34,7%	36,3%	-157 bps
Colaboradores (Fim de Período)	7.442	6.669	12%	7.241	3%	7.442	6.669	12%

As Despesas Administrativas Gerais totalizaram **R\$1,6 bilhão** no 4T24, **4%** maior contra o trimestre anterior e **2%** contra o mesmo período do ano anterior. Para o ano completo de 2024, as Despesas Administrativas Gerais foram de **R\$5,9 bilhões**, 10% maiores em comparação a 2023.

Nosso índice de remuneração dos últimos doze meses⁶ no 4T24 foi de **23,7%**, uma melhora versus 25,1% no 4T23 e 24,0% no 3T24. Além disso, nosso índice de eficiência dos últimos doze meses⁶ foi de **34,7%** no 4T24, o menor patamar desde o IPO, reforçando mais uma vez nosso foco em disciplina de custos.

Lucro Antes dos Impostos¹

Nosso Lucro Antes dos Impostos (EBT), foi de **R\$1.289 milhões** no 4T24, com um aumento de 6% contra o trimestre anterior e crescimento 30% contra o mesmo período do ano anterior. A margem EBT foi de **28,7%**. Nossa margem EBT foi 66 bps menor contra o trimestre anterior e 413 bps maior contra o mesmo período do ano anterior. Para o ano completo de 2024, o EBT foi de **R\$4.974 milhões**, um aumento de 26% contra o ano anterior, e a margem EBT foi de **29,1%**, 263 bps maior do que em 2023.

Lucro Líquido e Lucro Líquido por Ação¹

No 4T24, nosso Lucro Líquido Ajustado foi de **R\$1,2 bilhão**, aumento de 2% contra o trimestre anterior e um crescimento de 16% contra o mesmo período do ano anterior. O Lucro Líquido por Ação Básico Ajustado foi de R\$2,25, refletindo um aumento de 2% contra o trimestre anterior e um crescimento de 18% contra o mesmo período do ano anterior. O Lucro Líquido por Ação Diluído Ajustado ajustado para o trimestre foi de R\$2,23, um aumento de 19% contra o trimestre anterior e um crescimento de 2% contra o mesmo período do ano anterior.

Para o ano completo de 2024, o Lucro Líquido Ajustado também atingiu um recorde de **R\$4,5 bilhões**, marcando um crescimento de 17% contra o ano anterior. O Lucro Líquido por Ação Básico Ajustado foi de R\$8,39, um aumento de 16% em relação ao ano anterior, enquanto o Líquido por Ação Diluído Ajustado foi de R\$8,28, também 16% maior em relação ao ano anterior.

ROTE^{1,7} e ROAE^{1,8}

Agora também apresentamos o Retorno sobre o Patrimônio Tangível, o qual exclui ativos intangíveis e ágio. Acreditamos que esse indicador permite uma comparação mais assertiva com outros concorrente.

No 4T24, ROTE⁷ foi de **29,2%**, um aumento de 78 bps contra o trimestre anterior e um crescimento de 356 bps contra o mesmo período do ano anterior. Nosso Retorno sobre o Patrimônio Médio (ROAE, da sigla em inglês)⁸ no 4T24 foi de 23,4%, um aumento de 40 bps contra o trimestre anterior e um crescimento de 230 bps contra o mesmo período do ano anterior.

Para o ano completo de 2024, nosso ROTE⁷ Ajustado foi de 28,7%, 376 bps maior do que em 2023. Nosso ROAE⁸ Ajustado foi de 23,0%, ou 164 bps maior que o ano anterior.

Gestão de Capital⁹

Estamos aprimorando nossas divulgações financeiras para incluir importantes indicadores de gestão de capital, como o Índice de Basileia e os Ativos Ponderados pelo Risco (RWA). Esses novos indicadores substituirão as métricas anteriores de Ativos Financeiros Brutos Ajustados e Valor Patrimonial Líquido (NAV), que deixaram de ser relevantes para refletir nossas atividades empresariais atuais.

No 4T24, após nosso retorno de capital de R\$2,1 bilhões por meio de dividendos e recompra de ações, nosso Índice de Basileia foi **17,7%**, uma diminuição de 376 bps contra o trimestre anterior e 249 bps menor contra o mesmo período do ano anterior. Enquanto isso, nosso RWA total foi de **R\$105,8 bilhões**, representando um aumento de 12% contra o trimestre anterior e 35% contra o mesmo período do ano anterior.

7 – Retorno Anualizado sobre o Patrimônio Tangível, calculado como Lucro Líquido anualizado sobre Patrimônio Tangível, que exclui intangíveis e ágio.

8 – Retorno Anualizado sobre o Patrimônio Médio.

9 – O Índice de Basileia gerencial é calculado utilizando a mesma metodologia aplicada ao Índice de Basileia do nosso Conglomerado Prudencial. No entanto, é baseada no total de ativos e no patrimônio do grupo inteiro.

Outras Informações

Informações sobre o Webcast de Resultados

Nossa conferência para discussão dos resultados será na terça-feira, 18 de fevereiro de 2025, às 19h, horário de Brasília. Para participar da conferência, se inscreva em [4T24 Webcast de Resultados](#). O replay ficará disponível no site de relações com investidores em <https://investors.xpinc.com/>

Investor Relations Contact

ir@xpi.com.br

Contato Relações com Investidores

relacoes.investidores@xpi.com.br

Comunicado Importante

Ao rever as informações contidas neste comunicado, você está concordando em respeitar os termos desta divulgação. Esta informação está sendo disponibilizada a cada destinatário apenas para sua informação e está sujeita a emendas. Este comunicado é preparado pela XP Inc. (a "Companhia", "nós" ou "nosso"), apenas para fins informativos. Este comunicado não constitui um prospecto e não constitui uma oferta de venda ou a solicitação de uma oferta para compra de quaisquer valores mobiliários. Além disso, este documento e quaisquer materiais distribuídos em conexão com este comunicado não são direcionados ou destinados à distribuição ou uso por qualquer pessoa ou entidade que seja cidadão ou residente ou localizada em qualquer localidade, estado, país ou outra jurisdição onde tal distribuição, publicação, disponibilidade ou uso seja contrário à lei ou regulamento, ou que requeira qualquer registro ou licenciamento dentro de tal jurisdição.

Este comunicado foi preparado pela Companhia. Nem a Companhia nem qualquer de suas afiliadas, diretores, funcionários ou agentes, fazem qualquer representação ou garantia, expressa ou implícita, em relação à equidade, razoabilidade, adequação, precisão ou completude das informações, declarações ou opiniões, qualquer que seja sua fonte, contidas neste comunicado ou qualquer informação oral fornecida em conexão com este comunicado, ou quaisquer dados que ele gere e não aceita qualquer responsabilidade, obrigação ou sujeição (seja direta ou indireta, em contrato, ato ilícito ou quaisquer outras circunstâncias) em relação a qualquer de tais informações. As informações e opiniões contidas neste comunicado são fornecidas na data deste comunicado, estão sujeitas a alterações sem aviso prévio e não pretendem conter todas as informações que possam ser necessárias para avaliar a Companhia. As informações contidas neste comunicado estão na forma de rascunho e não foram verificadas independentemente. A Companhia e suas afiliadas, diretores, funcionários e agentes renunciam expressamente a toda e qualquer responsabilidade que possa ser baseada neste comunicado e quaisquer erros nela contidos ou omissões dela decorrentes. Nem a Companhia nem qualquer de suas afiliadas, diretores, funcionários ou agentes faz qualquer representação ou garantia, expressa ou implícita, quanto à realização ou razoabilidade de projeções futuras, metas gerenciais, estimativas, perspectivas ou retornos, se houver.

As informações contidas neste comunicado não pretendem ser abrangentes e não foram sujeitas a qualquer auditoria ou revisão independente. Algumas das informações financeiras de e para os períodos findos em 30 de setembro de 2021 e em 31 de dezembro de 2020, 2019, 2018 e 2017, foram derivadas de demonstrações financeiras auditadas e todas as outras informações financeiras foram derivadas de demonstrações financeiras interinas não auditadas. Uma parte significativa das informações contidas neste comunicado baseia-se em estimativas ou expectativas da Companhia, e não pode haver garantia de que essas estimativas ou expectativas sejam ou

venham a ser exatas. As estimativas internas da Companhia não foram verificadas por um especialista externo, e a Companhia não pode garantir que um terceiro, usando métodos diferentes para organizar, analisar ou computar informações e dados de mercado obtenham ou gerem os mesmos resultados.

As declarações no comunicado, incluindo aquelas referentes ao possível ou assumido desempenho futuro ou outro desempenho da Companhia ou de sua indústria ou outras projeções de tendências, constituem declarações prospectivas. Essas declarações são geralmente identificadas pelo uso de palavras como "antecipar", "acreditar", "poderia", "esperar", "deve", "planeja", "pretende", "estima" e "potencial", entre outras. Por sua natureza, as declarações prospectivas estão necessariamente sujeitas a um alto grau de incerteza e envolvem riscos conhecidos e desconhecidos, incertezas, suposições e outros fatores, porque se relacionam a eventos e dependem de circunstâncias que ocorrerão no futuro, estejam ou não fora do controle da Companhia. Tais fatores podem causar resultados reais, desempenho ou desenvolvimentos materialmente diferentes daqueles expressos ou implícitos por tais declarações prospectivas e não há garantia de que tais declarações prospectivas sejam corretas. Esses riscos e incertezas incluem fatores relacionados a: (1) condições gerais econômicas, financeiras, políticas, demográficas e comerciais no Brasil, bem como em quaisquer outros países que possamos servir no futuro e seu impacto em nossos negócios; (2) flutuações nas taxas de juros, inflação e câmbio no Brasil e em quaisquer outros países que possamos servir no futuro; (3) concorrência no setor de serviços financeiros; (4) nossa capacidade de implementar nossa estratégia comercial; (5) nossa capacidade de adaptação ao ritmo acelerado das mudanças tecnológicas na indústria de serviços financeiros; (6) a confiabilidade, desempenho, funcionalidade e qualidade de nossos produtos e serviços e o desempenho dos fundos de investimento administrados por terceiros ou por nossos administradores de carteira; (7) a disponibilidade de autorizações governamentais em termos e condições e dentro de períodos aceitáveis para nós; (8) nossa capacidade de continuar atraindo e mantendo novos funcionários adequadamente qualificados; (9) nossa capitalização e nível de endividamento; (10) os interesses de nossos acionistas controladores; (11) mudanças nas regulamentações governamentais aplicáveis à indústria de serviços financeiros no Brasil e em outros lugares; (12) nossa capacidade de competir e conduzir nossos negócios no futuro; (13) o sucesso das iniciativas operacionais, incluindo esforços publicitários e promocionais e desenvolvimento de novos produtos, serviços e conceitos por nós e por nossos concorrentes; (14) mudanças nas demandas dos consumidores com relação a produtos financeiros, experiência do cliente relacionada a investimentos e avanços tecnológicos, e nossa capacidade de inovar para responder a tais mudanças; (15) mudanças na mão-de-obra, distribuição e outros custos operacionais; (16) nosso cumprimento e mudanças nas leis governamentais, regulamentos e assuntos tributários que atualmente se aplicam a nós; (17) outros fatores que podem afetar nossa condição financeira, liquidez e resultados de operações. Portanto, você não deve depositar confiança indevida em declarações prospectivas. As declarações prospectivas aqui incluídas falam apenas na data deste comunicado e a Companhia não assume nenhuma obrigação de atualizar estas declarações prospectivas. O desempenho passado não garante ou prevê o desempenho futuro. Além disso, a Companhia e suas afiliadas, diretores, funcionários e agentes não assumem qualquer obrigação de rever, atualizar ou confirmar expectativas ou estimativas ou liberar quaisquer revisões de quaisquer declarações prospectivas para refletir eventos que ocorram ou circunstâncias que surjam em relação ao conteúdo deste comunicado. Você está advertido a não confiar indevidamente em tais declarações prospectivas ao avaliar as informações apresentadas, e não temos a intenção de atualizar qualquer uma dessas declarações prospectivas.

Os dados de mercado e as informações da indústria utilizados ao longo deste comunicado são baseados no conhecimento da indústria e nas estimativas de boa-fé da administração. A Companhia também confiou, na medida do possível, na análise da administração de pesquisas e publicações do setor e outras informações disponíveis ao público preparadas por diversas fontes terceirizadas. Todos os dados de mercado e informações do setor usados neste comunicado envolvem uma série de suposições e limitações, e você está advertido a não dar peso indevido a tais estimativas. Embora a Companhia acredite que essas fontes sejam confiáveis, não pode haver garantia quanto à precisão ou integridade dessas informações, e a Companhia não verificou essas informações de forma independente.

O conteúdo deste documento não deve ser interpretado como recomendação de investimento, aconselhamento legal, fiscal ou outro tipo de aconselhamento e você deve consultar seus próprios consultores quanto a questões legais, comerciais, fiscais e outros assuntos relacionados a um investimento na Companhia. A Companhia não está agindo em seu nome e não o considera como um consumidor ou cliente. Ela não será responsável pelo fornecimento de proteção devida a clientes ou pelo aconselhamento sobre a transação relevante.

Este comunicado inclui nosso Ajustes ao Lucro Líquido Reportado, que são informações financeiras não-GAAP. Acreditamos que tais informações são relevantes e úteis para a compreensão das atividades e métricas comerciais das operações da Companhia. Também acreditamos que essas medidas financeiras não-GAAP refletem uma forma adicional de visualizar aspectos dos negócios da Companhia que, quando vistos junto aos nossos resultados preparados de acordo com os International Financial Reporting Standards (IFRS), conforme emitidos pelo International Accounting Standards Board, proporcionam uma compreensão mais completa dos fatores e tendências que afetam os negócios da Companhia. Além disso, os investidores utilizam regularmente em medidas financeiras não-GAAP para avaliar o desempenho operacional e tais medidas podem destacar tendências nos negócios da Companhia que poderiam não ser aparentes se utilizadas apenas medidas financeiras calculadas de acordo com as IFRS. Também acreditamos que certas medidas financeiras não-GAAP são frequentemente utilizadas por analistas, investidores e outras partes interessadas na avaliação de I.c. Companhias abertas no setor, muitas das quais apresentam essas medidas ao apresentarem seus resultados. As informações financeiras não-GAAP são apresentadas para fins informativos e para melhorar a compreensão das demonstrações financeiras IFRS. As medidas não-GAAP devem ser consideradas junto aos resultados preparados de acordo com as IFRS, mas não como um substituto para ou superior aos resultados preparados de acordo com as IFRS. Como outras Companhias podem definir ou calcular essas informações financeiras não-GAAP de forma diferente, a utilidade dessas medidas para fins comparativos é limitada. Uma reconciliação de tais medidas financeiras não-GAAP com a medida GAAP mais próxima está incluída neste comunicado.

Disclaimer:

Documentos em português são traduções livres. O investidor deve se basear nas versões em inglês dos documentos antes de tomar qualquer decisão de investimento. Em caso de eventuais divergências entre as versões português e inglês, a versão em inglês deve prevalecer.

Demonstração de Resultado Gerencial Não Auditada (em R\$ mi)

Demonstração do Resultado Gerencial	4T24	4T23	YoY	3T24	QoQ	2024	2023	YoY
Receita Bruta Total	4.725	4.309	10%	4.536	4%	18.035	15.726	15%
Varejo	3.569	3.152	13%	3.494	2%	13.489	11.791	14%
Renda Variável	1.001	1.180	-15%	1.059	-5%	4.303	4.444	-3%
Renda Fixa	985	690	43%	938	5%	3.447	2.318	49%
Plataforma de Fundos	364	334	9%	354	3%	1.390	1.311	6%
Fundos de Previdência	103	94	10%	100	2%	396	365	8%
Cartões	333	306	9%	302	10%	1.245	1.001	24%
Crédito	81	46	79%	75	9%	266	180	48%
Seguros	58	46	27%	55	5%	210	149	41%
Outros	645	457	41%	611	6%	2.232	2.023	10%
Institucional	332	413	-20%	340	-2%	1.373	1.516	-9%
Grandes Empresas e Mercado de Capitais	599	508	18%	552	9%	2.289	1.576	45%
Outras Receitas	224	236	-5%	150	49%	884	842	5%
Receita Líquida	4.487	4.046	11%	4.319	4%	17.078	14.860	15%
Custos Operacionais	(1.378)	(1.292)	7%	(1.378)	0%	(5.352)	(4.760)	12%
Lucro Bruto	3.109	2.753	13%	2.940	6%	11.726	10.100	16%
Margem Bruta	69,3%	68,1%	122 bps	68,1%	120 bps	68,7%	68,0%	69 bps
Despesas Administrativas Gerais	(1.567)	(1.539)	2%	(1.454)	8%	(5.755)	(5.368)	7%
Despesas de Pessoal	(1.087)	(1.022)	6%	(984)	10%	(4.056)	(3.728)	9%
Outras Despesas	(480)	(517)	-7%	(470)	2%	(1.699)	(1.639)	4%
Depreciação e Amortização	(60)	(82)	-28%	(72)	-17%	(265)	(252)	5%
Despesas de Juros	(196)	(167)	17%	(198)	-1%	(780)	(617)	26%
Resultado de participações em controladas, coligadas e joint ventures	2	30	-92%	(3)	-72%	47	74	-36%
EBT	1.289	995	30%	1.212	6%	4.974	3.936	26%
Margem EBT	28,7%	24,6%	413 bps	28,1%	66 bps	29,1%	26,5%	263 bps
Imposto de Renda e Contribuição Social (Contábil)	(79)	45	-276%	(26)	206%	(430)	(37)	1063%
Impostos (Come-cotas¹)	(185)	(175)	6%	(154)	20%	(613)	(659)	-7%
Taxa efetiva de imposto (Normalizado)	(17,9%)	(11,1%)	-678 bps	(13,2%)	-474 bps	(18,7%)	(15,1%)	-352 bps
Lucro Líquido Ajustado	1.210	1.040	16%	1.187	2%	4.544	3.899	17%
Margem Líquida Ajustada	27,0%	25,7%	126 bps	27,5%	-51 bps	26,6%	26,2%	37 bps

9 - Ajustes de Impostos são relacionados a despesas de impostos retidas na fonte (come-cotas) que já são reconhecidas líquidas na nossa receita bruta.

Demonstração de Resultado Contábil (em R\$ mi)

Demonstração do Resultado Contábil	4T24	4T23	YoY	3T24	QoQ	2024	2023	YoY
Receita líquida de prestação de serviços	1.912	1.881	2%	1.940	-1%	7.425	6.532	14%
Corretagem	522	485	8%	576	-9%	2.133	1.992	7%
Colocação de Títulos	540	687	-21%	570	-5%	2.285	1.979	15%
Taxa de gestão e performance	444	414	7%	446	0%	1.743	1.628	7%
Comissões de seguros	58	48	20%	61	-4%	219	175	25%
Comissões	317	220	44%	211	50%	997	790	26%
Outros serviços	218	214	2%	241	-10%	734	589	25%
Impostos sobre Prestação de Serviços	(186)	(187)	0%	(163)	15%	(687)	(622)	10%
Resultado de instrum. finan. ao custo amortizado e ao valor justo por meio de ORA	(887)	311	-386%	(861)	3%	(1.766)	1.573	n.a.
Resultado de instrumentos financeiros a valor justo por meio do resultado	3.415	1.854	84%	3.239	5%	11.372	6.756	68%
Receita e resultado total	4.440	4.046	10%	4.319	3%	17.031	14.860	15%
Custos operacionais	(1.276)	(1.169)	9%	(1.332)	-4%	(5.063)	(4.399)	15%
Despesas com Vendas	(41)	(59)	-30%	(43)	-3%	(149)	(169)	-12%
Despesas administrativas	(1.528)	(1.547)	-1%	(1.565)	-2%	(6.001)	(5.461)	10%
Outras receitas/(despesas) operacionais	3	(14)	n.a.	81	-96%	189	11	n.a.
Perdas de crédito esperadas	(102)	(124)	-17%	(47)	120%	(288)	(361)	-20%
Despesas de Juros	(196)	(167)	17%	(198)	-1%	(780)	(617)	26%
Resultado de participações	2	30	n.a.	(3)	-175%	47	74	-36%
Resultado antes da tributação sobre o lucro	1.301	995	31%	1.212	7%	4.986	3.936	27%
Imposto de renda e contribuição social	(121)	45	-369%	(26)	366%	(471)	(37)	n.a.
Lucro Líquido do Período	1.181	1.040	14%	1.187	0%	4.515	3.899	16%

Balanço Patrimonial (em R\$ mi)

Ativos	4T24	3T24
Disponibilidades	5.611	4.626
Ativos financeiros	321.698	291.996
Valor justo por meio do resultado	196.185	167.489
Instrumentos financeiros	149.985	133.717
Instrumentos financeiros derivativos	46.200	33.773
Valor justo por meio de outros resultados abrangentes	50.880	50.552
Instrumentos financeiros	50.880	50.552
Avaliados ao custo amortizado	74.633	73.955
Instrumentos financeiros	2.836	3.152
Aplicações interfinanceiras de liquidez	22.057	26.153
Negociação e intermediação de valores	6.499	2.934
Contas a Receber	779	958
Operações de Crédito	29.228	27.512
Outros ativos financeiros	13.233	13.246
Outros ativos	10.657	10.743
Impostos e contribuições a compensar	453	523
Direito de uso de arrendamento	313	347
Despesas antecipadas	4.363	4.479
Outros ativos	5.528	5.394
Ativo fiscal diferido	2.888	2.572
Investimentos	3.519	3.431
Imobilizado de Uso	450	435
Ágio e Ativos Intangíveis	2.634	2.596
Total do Ativo	347.457	316.400

Passivos	4T24	3T24
Passivos financeiros	257.965	228.018
Valor justo por meio do resultado	55.301	51.216
Instrumentos financeiros	15.253	18.602
Instrumentos financeiros derivativos	40.048	32.614
Avaliados ao custo amortizado	202.664	176.802
Obrigações por operações compromissadas	71.780	51.135
Negociação e intermediação de valores	18.475	20.040
Instrumentos de financiamento a pagar	95.248	90.589
Fornecedores	763	806
Empréstimos	1.666	-
Outros Passivos financeiros	14.731	14.231
Outros passivos	69.179	66.781
Obrigações sociais e estatutárias	1.311	751
Obrigações fiscais e previdenciárias	418	508
Passivo de Previdência Privada	66.224	64.126
Provisões e contingências passivas	146	135
Outros passivos	1.080	1.262
Passivo fiscal diferido	265	243
Total do Passivo	327.410	295.042
Patrimônio Líquido atribuível aos controladores	20.044	21.353
Capital social	0	0
Reservas de Capital	20.940	18.401
Outros resultados abrangentes	(674)	(265)
Ações em Tesouraria	(222)	(117)
Lucros acumulados	-	3.333
Participação dos não-controladores	4	5
Total do Patrimônio Líquido	20.047	21.358
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	347.457	316.400

Reconciliação do Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado é uma métrica financeira que reflete o lucro líquido da empresa, excluindo determinados itens não recorrentes ou não-caixa que a administração considera não representarem o desempenho operacional da companhia. No período atual, isso inclui ajustes relacionados a encargos sociais e ativos fiscais diferidos associados a Performance Stock Units (PSUs) que expiraram sem serem emitidas.

Esses ajustes eliminam o impacto de lançamentos contábeis que não geram saída de caixa ou que introduzem volatilidade sem relação com os lucros recorrentes da empresa. Ao excluir esses efeitos, o Lucro Líquido Ajustado oferece uma visão mais clara da lucratividade operacional da companhia.

Além disso, a Receita Ajustada (+R\$49mm) e as Despesas Administrativas Gerais (SG&A) Ajustadas (-R\$59mm) também resultaram em um EBT Ajustado. Essas métricas financeiras excluem determinados itens que a administração considera não refletirem o desempenho operacional recorrente da empresa. Esses ajustes estão relacionados a impactos pontuais decorrentes do hedge de encargos sociais associados a despesas com remuneração baseada em ações.

Ao remover esses efeitos, a Receita Ajustada e as Despesas Ajustadas proporcionam uma visão mais precisa dos resultados operacionais recorrentes da empresa, facilitando a comparabilidade entre os períodos de divulgação.

(em R\$ mi)	4T24	4T23	YoY	3T24	QoQ	2024	2023	YoY
Lucro Líquido	1.181	1.040	14%	1.187	-1%	4.515	3.899	16%
Hedge de Encargos Trabalhistas	47	-	-	-	-	47	-	-
Encargos Trabalhistas / Hedge de Encargos Trabalhistas	(59)	-	-	-	-	(59)	-	-
Impostos	41	-	-	-	-	41	-	-
Lucro Líquido Ajustado	1.210	1.040	16%	1.187	2%	4.544	3.899	17%