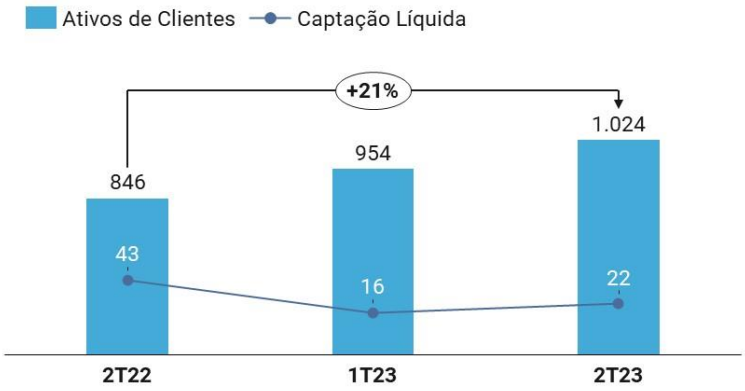
XP Inc. reporta prévia operacional do 2T23

São Paulo, Brasil, 19 de julho de 2023 – XP Inc. (Nasdaq: XP), plataforma tecnológica referência e um dos principais provedores de produtos e serviços financeiros a baixo custo no Brasil, anunciou hoje sua prévia operacional para o 2T23. Maiores detalhes e históricos se encontram na nossa planilha no site de RI.

1. INVESTIMENTOS

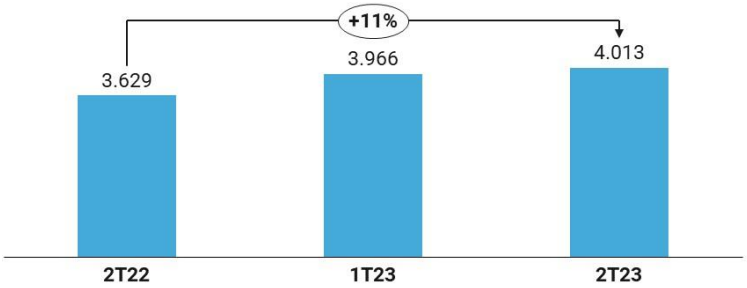
Ativos de Clientes e Captação Líquida (em R$ bilhões)



Os Ativos de Clientes totalizaram R$1,0 trilhões em 30 de junho, um crescimento de 21% YoY e 7% QoQ. O crescimento na comparação anual foi gerado por R$104 bilhões de captação líquida e R$73 bilhões de apreciação de mercado.

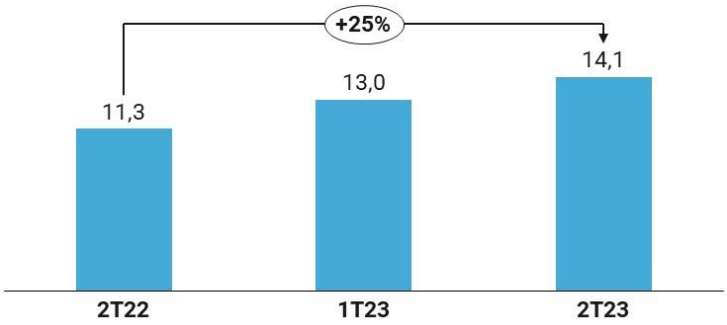
No 2T23, a captação líquida total foi de R$22 bilhões, um crescimento de 36% QoQ e queda de 49% YoY. A captação líquida de Varejo foi de R$18,4 bilhões, enquanto a captação líquida de Grandes Empresas foi de R$3,7 bilhões.

Clientes Ativos (em '000s)



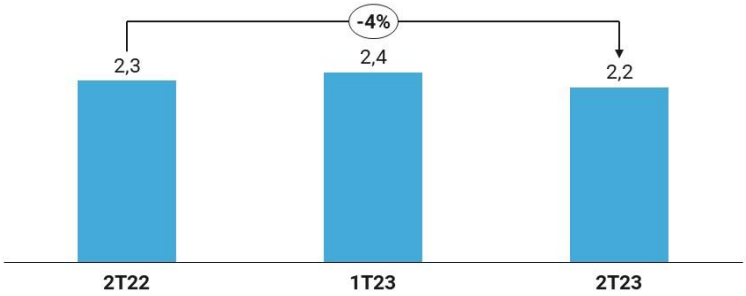
Nossa base de clientes ativos cresceu 1% QoQ e 11% YoY, totalizando 4,0 milhões no 2T23.

Rede de Agentes Autônomos de Investimentos (em '000s)



Nossa rede de assessores chegou a 14,1 mil profissionais no 2T23, crescendo 9% QoQ e 25% YoY.

Média de Negociações Diárias no Varejo [1] (em milhões)



A Média de Negociações Diárias no Varejo foi de 2,2 milhões no 2T23, uma queda de 4% YoY e de 8% QoQ, refletindo volumes mais fracos, especialmente em futuros.

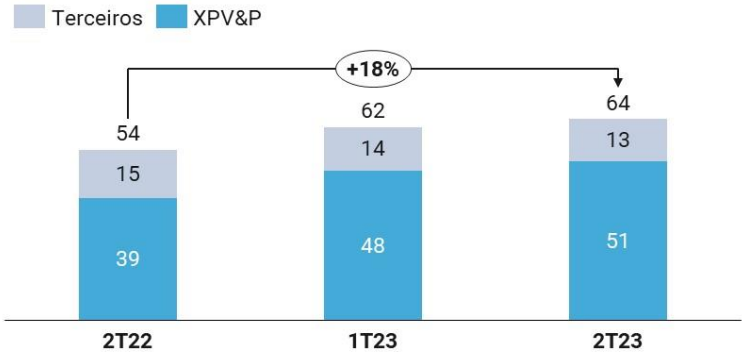
NPS (Net Promoter Score)

Nosso NPS, uma metodologia de pesquisa amplamente utilizada para medir a satisfação do cliente, foi 76 no 2T23. O cálculo do NPS em uma determinada data reflete as pontuações médias nos seis meses anteriores.

1 Média de Negociações Diárias, incluindo Ações, Fundos Listados, Opções e Futuros.

2. FUNDOS DE PREVIDÊNCIA

Ativos de Clientes em Fundos de Previdência [2] (em R$ bilhões)

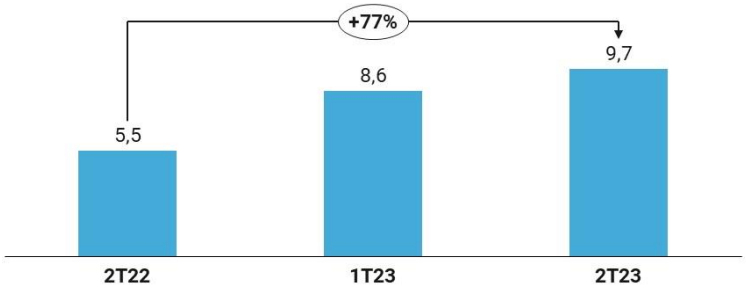


Conforme dados publicados pela Susep, a XPV&P continuou sendo a líder em portabilidade líquida para planos individuais de aposentadoria em 2023, até maio, representando ainda apenas 4,0% do mercado total, e 4,6% do mercado para indivíduos (PGBL e VGBL). Os Ativos Totais atingiram R$64 bilhões no 2T23, um crescimento de 18% YoY. Ativos da XPV&P, nossa seguradora proprietária, cresceram 30% YoY, chegando a R$51 bilhões.

2 Ativos Totais de Fundos de Previdência inclui os ativos da XP Vida e Previdência e de fundos de terceiros distribuídos em nossa plataforma.

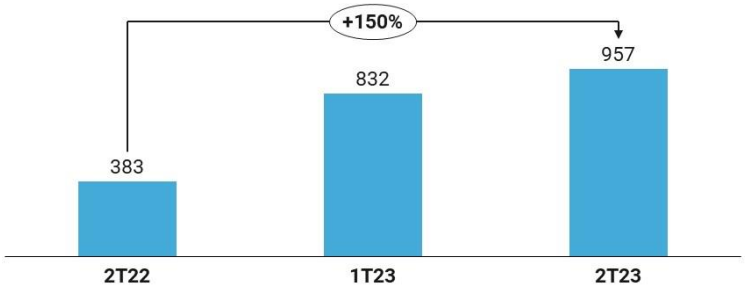
3. CARTÕES[3]

Volume Transacionado de Cartões (em R$ bilhões)



No 2T23, o TPV total foi de R$9,7 bilhões, um crescimento de 77% YoY e 13% versus 1T23.

Cartões Ativos (em '000s)

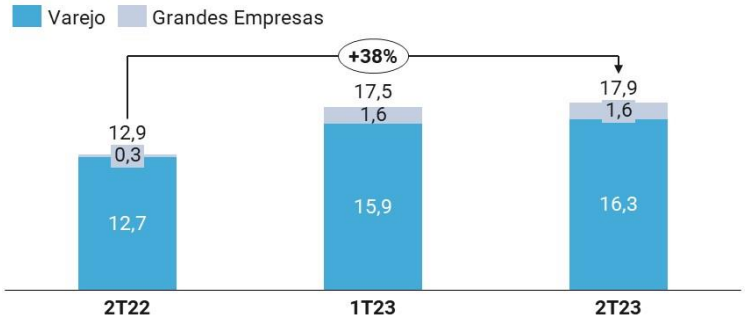


O total de cartões ativos no 2T23 foi de 957 mil, um crescimento de 15% QoQ e 150% YoY. Terminamos o trimestre com 741 mil contas digitais ativas, representando uma penetração de 18% em clientes ativos.

3 Cartões de débito e crédito (débito a partir do 3T22).

4. CRÉDITO

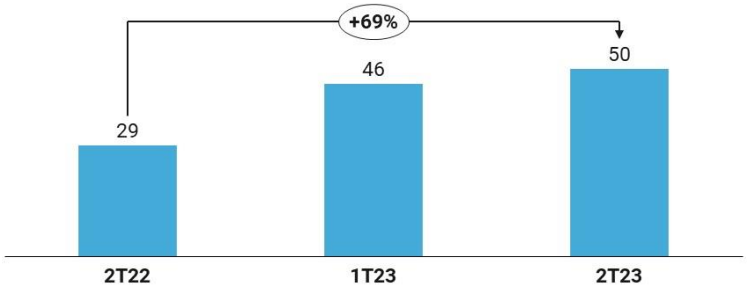
Carteira de Crédito[4] (em R$ bilhões)



A carteira de crédito atingiu R$17,9 bilhões em junho de 2023, um aumento de 3% QoQ e 38% YoY. O vencimento médio da nossa carteira foi de 2,9 anos, com 0,1% de inadimplência superior a 90 dias.

5. SEGUROS

Apólices Ativas (em '000s)



A partir deste trimestre, passamos a publicar apólices ativas, que incluem seguros de vida inteiros e temporários distribuídos em nossa plataforma. No 2T23, as apólices ativas totalizaram 50 mil, um aumento de 69% YoY e de 9% QoQ.

4 A partir do 3T22, a carteira de crédito é divulgada bruta (versus anteriormente líquida) de provisões para perdas com empréstimos, também retroativamente, e não inclui créditos Intercompany ou relacionados à operação de Cartões de Crédito.

Sobre a XP

A XP é a plataforma tecnológica líder e um dos maiores fornecedores de produtos e serviços financeiros a baixo custo no Brasil. Nosso propósito é transformar o mercado financeiro para melhorar a vida das pessoas através de:

- Educação de novas classes de investidores;
- Democratizar o acesso a uma gama mais ampla de serviços financeiros;
- Criação de novos produtos financeiros e tecnologias para empoderar nossos clientes;
- Atendimento de qualidade e melhor experiência do cliente.

A XP atua através duas principais frentes: (i) assessoria de investimentos para clientes do varejo no Brasil, clientes de alta renda, clientes internacionais, clientes *corporate* e institucionais; e (ii) uma plataforma aberta de produtos financeiros com acesso a mais de 800 produtos de investimento, incluindo ações, renda fixa, fundos de investimento, vida ou previdência privada, FIIs e outros produtos da XP, seus parceiros e competidores.

Declarações Prospectivas

Este comunicado contém "declarações prospectivas" dentro do significado das disposições de "*safe harbor*" do *Private Securities Litigation Reform Act* de 1995. Estas declarações prospectivas são feitas a partir da data em que foram emitidas pela primeira vez e foram baseadas nas expectativas, estimativas, previsões e projeções atuais, assim como nas crenças e presunções da administração. Palavras como "esperar", "antecipar", "deve", "acreditar", "esperar", "apontar", "alvo", "projeto", "metas", "estimar", "potencial", "prever", "poderá", "irá", "poderá", "poderia", "poderia", "pretende", variações destes termos ou as expressões negativas destes termos e expressões similares são destinadas a identificar estas declarações. As declarações prospectivas estão sujeitas a uma série de riscos e incertezas, muitos dos quais envolvem fatores ou circunstâncias que estão além do controle da XP Inc. Os resultados reais da XP Inc. podem diferir materialmente daqueles declarados ou implícitos nas declarações prospectivas devido a vários fatores, incluindo, mas não limitados a: concorrência, mudança nos clientes, medidas regulatórias, uma mudança nas forças externas, entre outros fatores.

Disclaimer

Documentos em português são traduções livres. O investidor deve se basear nas versões em inglês dos documentos antes de tomar qualquer decisão de investimento. Em caso de eventuais divergências entre as versões português e inglês, a versão em inglês deve prevalecer.

Em caso de dúvidas, entre em contato:

E-mail RI: relacoes.investidores@xpi.com.br
Site RI: investors.xpinc.com