



Release de Resultados 2T25

18 de Agosto de 2025

XP Inc. Reporta Resultados Financeiros do 2T25

São Paulo, Brasil, 18 de Agosto de 2025 – XP Inc. (NASDAQ: XP) (XP” ou a “Companhia”), plataforma tecnológica referência e um dos principais provedores de produtos e serviços financeiros a baixo custo no Brasil, divulga hoje seu resultado para o segundo trimestre de 2025.

Sumário

Métricas Operacionais (não auditadas)	2T25	2T24	YoY	1T25	QoQ
Ativos Totais de Clientes (em R\$ bi)	1.372	1.204	14%	1.328	3%
Captação Líquida Total (em R\$ bi)	10	32	-70%	24	-59%
Take Rate de Varejo Anualizado	1,25%	1,29%	-4 bps	1,25%	0 bps
Clientes Ativos (em milhares)	4.720	4.626	2%	4.693	1%
Colaboradores (Fim de Período)	7.484	6.834	10%	7.356	2%
Assessores (em milhares)	18,2	18,3	0%	18,1	1%
DATs de Varejo (em milhões)	2,3	2,4	-4%	2,2	4%
Ativos de Clientes de Fundos de Previdência (em R\$ bi)	86	75	15%	83	3%
Volume Transacionado de Cartões (em R\$ bi)	12,4	11,5	8%	12,1	3%
Carteira de Crédito (em R\$ bi)	23,9	19,3	24%	22,2	8%
Prêmio Arrecadado (in R\$ mn)	444	307	45%	348	28%
Métricas Financeiras (em R\$ mi)	2T25	2T24	YoY	1T25	QoQ
Receita Bruta	4.669	4.503	4%	4.557	2%
Varejo	3.577	3.294	9%	3.441	4%
Institucional	343	346	-1%	344	0%
Grandes Empresas e Mercado de Capitais	547	629	-13%	562	-3%
Outras Receitas	202	233	-14%	210	-4%
Receita Líquida	4.455	4.219	6%	4.345	3%
Lucro Bruto	3.046	2.940	4%	2.915	5%
Margem Bruta	68,4%	69,7%	-130 bps	67,1%	128 bps
EBT	1.318	1.384	-5%	1.263	4%
Margem EBT	29,6%	32,8%	-321 bps	29,1%	52 bps
Lucro Líquido	1.321	1.118	18%	1.236	7%
Margem Líquida	29,7%	26,5%	316 bps	28,4%	121 bps
Lucro líquido por ação diluído (em R\$)	2,46	2,03	22%	2,29	7%
ROAE¹	24,4%	22,1%	223 bps	24,1%	31 bps
ROTE²	30,1%	27,2%	283 bps	30,2%	-9 bps

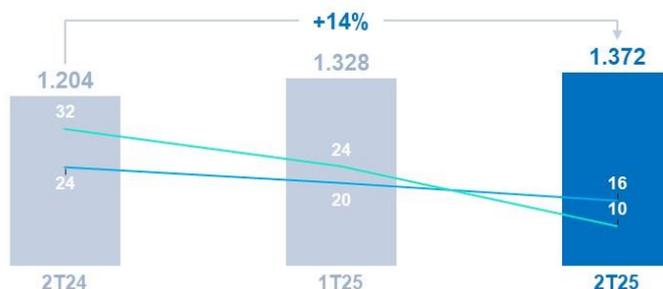
1 – Retorno sobre o Patrimônio Líquido anualizado.

2 - Retorno sobre o Patrimônio Líquido Tangível anualizado, Patrimônio Tangível exclui Intangíveis e Ágio.

KPIs Operacionais

1. INVESTIMENTOS

Ativos de Clientes e Captação Líquida (em R\$ bilhões)



■ Ativos de Clientes — Captação Líquida - Varejo — Captação Líquida

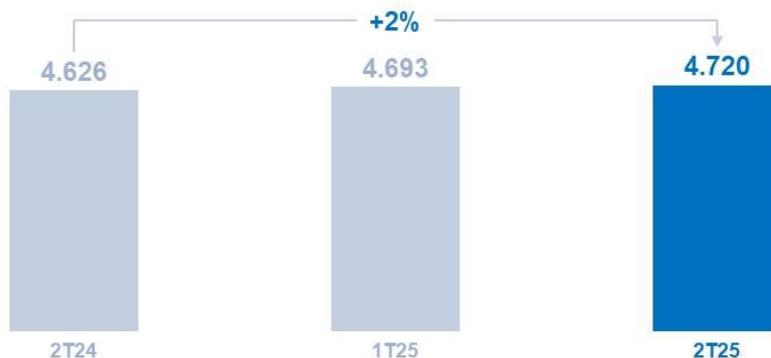
Os Ativos de Clientes totalizaram **R\$1,4 trilhão** no 2T25, um crescimento de 14% contra o mesmo período do ano anterior e de 3% versus o trimestre anterior. O crescimento anual é resultado de **R\$96 bilhões** de Captação Líquida e **R\$72 bilhões** de apreciação de mercado.

No 2T25, a Captação Líquida total foi de R\$10 bilhões, e a **Captação Líquida de Varejo** foi de **R\$16 bilhões**, 21% menor contra o trimestre anterior e 34% menor contra o mesmo período do ano anterior.

Desde 2025, e de forma retroativa até o 1T24, passamos a incluir em nosso total de ativos de clientes os ativos relacionados a clientes institucionais, que anteriormente não eram contabilizados. Além disso, também passamos a divulgar separadamente os números de ativos sob gestão e ativos sob administração. A soma do total de ativos de clientes com os ativos sob gestão e sob administração alcançou **R\$1,9 trilhão**, representando um crescimento de 17% em relação ao ano anterior.

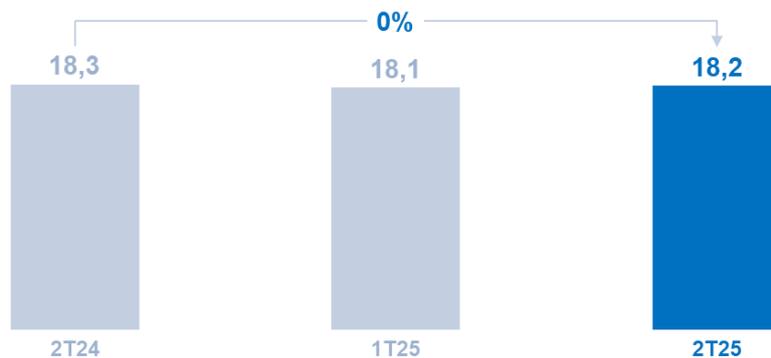
Importante destacar que a captação líquida apresentada se refere exclusivamente ao total de ativos de clientes, não incluindo os ativos sob gestão ou sob administração.

Cientes Ativos (em '000s)



Cientes Ativos cresceram 2% contra o mesmo período do ano anterior, totalizando **4,7 milhões** no 2T25.

Total de Assessores (em '000s)



O número de Total de Assessores ligados à Plataforma XP inclui (1) Assessores de Investimento, (2) funcionários XP que oferecem assessoria, (3) consultores e gestores de patrimônio, entre outros. O número total de assessores alcançou 18,2 mil no 2T25, ficando estável em comparação ao mesmo período do ano anterior.

Média de Negociações Diárias no Varejo (em milhões)



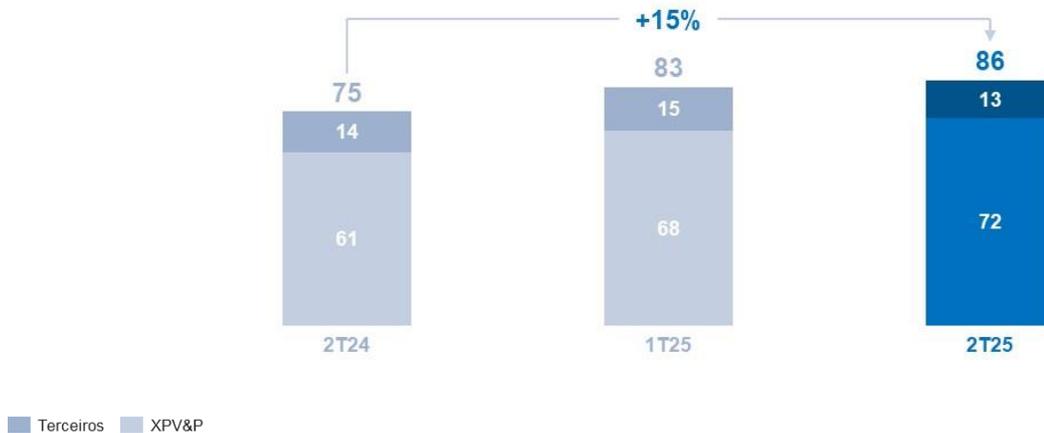
A Média de Negociações Diárias no Varejo foi de **2,3 milhões** no 2T25, uma redução de 4% contra o mesmo período do ano anterior e um aumento de 4% contra o trimestre anterior.

NPS

Nosso NPS, uma metodologia de pesquisa amplamente utilizada para medir a satisfação do cliente, foi **72** no 2T25. Manter um alto NPS é uma das prioridades da XP, isso porque nosso modelo de negócio é construído pela experiência do cliente. O cálculo do NPS em uma determinada data reflete as pontuações médias nos seis meses anteriores.

2. FUNDOS DE PREVIDÊNCIA

Ativos de Clientes em Fundos de Previdência (em R\$ bilhões)



Conforme dados publicados pela Susep, a XPV&P manteve 5,0% de participação no mercado para pessoas físicas (PGBL e VGBL). Os Ativos de Clientes foram de **R\$86 bilhões** no 2T25, um crescimento de 15% contra o mesmo período do ano anterior. Ativos da XPV&P, nossa seguradora, cresceram 19% contra o mesmo período do ano anterior, chegando a **R\$72 bilhões**.

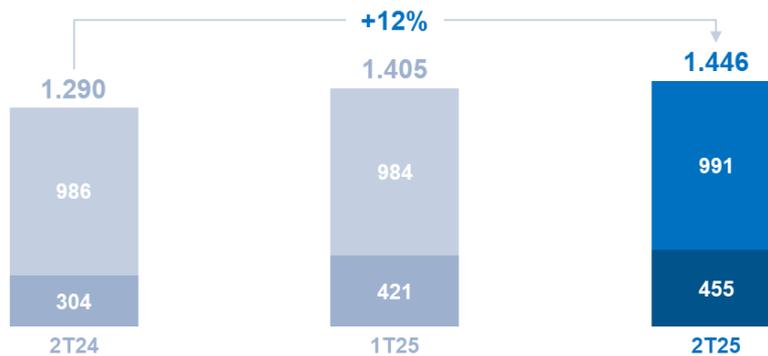
3. CARTÕES

Volume Transacionado de Cartões (em R\$ bilhões)



No 2T25, o TPV total foi de **R\$12,4 bilhões**, um crescimento de 8% contra o mesmo período do ano anterior, e 3% maior que o trimestre anterior.

Cartões Ativos (em '000s)

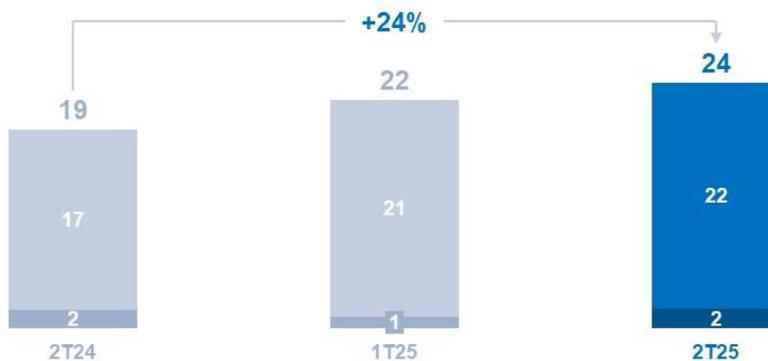


■ Crédito ■ Débito

O total de cartões ativos no 2T25 foi de **1,4 milhão**, um crescimento de 12% contra o mesmo período do ano anterior e de 3% contra o trimestre anterior, sendo **1,0 milhão de Cartões de Crédito** e 0,5 milhão de Cartões de Débito.

4. CRÉDITO

Carteira de Crédito (em R\$ bilhões)

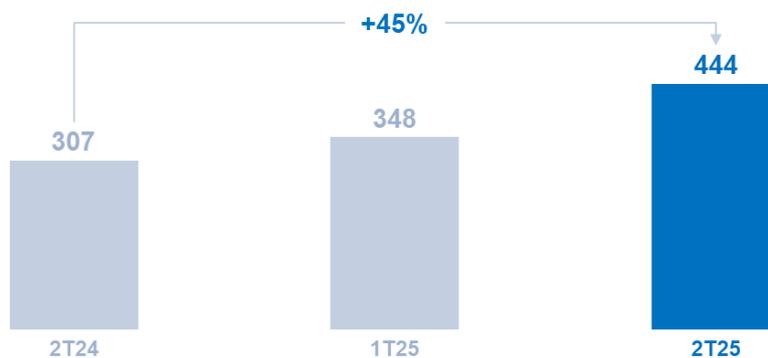


■ Varejo ■ Grandes Empresas

A carteira de crédito totalizou **R\$24 bilhões** no 2T25, um aumento de **24%** contra o mesmo período do ano anterior e um aumento de **8%** contra o trimestre anterior. Atualmente, **72%** dessa carteira de crédito tem garantias em investimentos.

5. SEGUROS

Prêmio Arrecadado (em R\$ milhões)



Os Prêmios Arrecadados referem-se ao total de receita de prêmios que a XPs emitiu ou vendeu durante um determinado período de relatório antes das deduções para provisões, resseguro e outras despesas. Esta cifra representa os prêmios totais que os clientes concordaram em pagar por apólices de seguro de vida emitidas pela empresa, ou vendidas pela empresa e emitidas por seguradoras terceirizadas, incluindo tanto novas apólices quanto renovações. É uma métrica crucial para avaliar o volume total de negócios de uma companhia de seguros ou corretor de seguros dentro desse período.

No 2T25, o Total de Prêmios Arrecadados cresceu **45%** contra o mesmo período do ano anterior e **28%** contra o trimestre anterior.

Discussão dos Resultados

Receita Bruta Total

A Receita Bruta total foi de **R\$4,7 bilhões** no 2T25, crescimento de 2% contra o trimestre anterior e crescimento de 4% contra o mesmo período do ano anterior. O crescimento anual foi impulsionado principalmente pelo Varejo.

Receita de Varejo

(em R\$ mi)	2T25	2T24	YoY	1T25	QoQ
Receita de Varejo	3.577	3.294	9%	3.441	4%
Renda Variável	1.030	1.115	-8%	959	7%
Renda Fixa	988	820	20%	1.015	-3%
Plataforma de Fundos	341	357	-4%	322	6%
Fundos de Previdência	115	97	18%	107	8%
Cartões	323	313	3%	319	1%
Crédito	82	54	51%	82	0%
Seguros	65	51	26%	53	22%
Outros	634	485	31%	584	9%
<i>Take Rate de Varejo Anualizado</i>	<i>1,25%</i>	<i>1,29%</i>	<i>-4 bps</i>	<i>1,25%</i>	<i>0 bps</i>

A Receita de Varejo foi de **R\$3.577 milhões** no 2Q25, 4% maior quando comparada ao trimestre anterior e 9% maior contra o mesmo período do ano anterior. O crescimento ano contra ano foi impulsionado por (1) mais um trimestre forte em Renda Fixa, que cresceu 20% e (2) Outras Receitas do Varejo, que incluem float, câmbio, conta digital, consórcio, investimentos globais, entre outros, que cresceram 31%.

Take Rate

O Take Rate anualizado de varejo foi de 1,25% no 2T25, ficando estável contra o trimestre anterior e 4 bps menor que o mesmo período do ano anterior.

Receita Institucional

A receita Institucional foi de R\$343 milhões no 2T25, representando uma estabilidade contra o trimestre anterior e uma queda de 1% contra o mesmo período do ano anterior.

Receita de Grandes Empresas & Mercado de Capitais

A receita de Grandes Empresas & Mercado de Capitais totalizou R\$547 milhões no 2T25, uma queda de 3% contra o trimestre anterior e de 13% contra o mesmo período do ano anterior.

No 2T24, nós tivemos a maior receita em Mercado de Capitais da nossa história. Apesar do bom volume de ofertas no 2T25, a receita foi 30% menor em comparação ao mesmo trimestre do ano anterior, atingindo os R\$268 milhões e representando uma redução de 5% contra o último trimestre.

Em contrapartida, nossa área responsável pelo relacionamento com Grandes Empresas apresentou um sólido crescimento, com receita 14% maior frente ao mesmo período de 2024, atingindo R\$279 milhões, queda de 1% contra o trimestre anterior. Este desempenho se deve a nossa habilidade de oferecer uma ampla gama de soluções aos nossos clientes, especialmente em derivativos e energia.

Outras Receitas

Outras receitas foram de R\$202 milhões no 2T25, 4% menor contra o trimestre anterior e 14% menor contra o mesmo período do ano anterior.

Custos Operacionais e Margem Bruta

A margem bruta foi de 68,4% no 2T25 contra 69,7% no 2T24 e 67,1% no 1T25.

Despesas Administrativas Gerais

(em R\$ mi)	2T25	2T24	YoY	1T25	QoQ
Despesas Administrativas Gerais	(1.562)	(1.420)	10%	(1.417)	10%
Despesas de Pessoal	(1.014)	(978)	4%	(970)	5%
Salários e Encargos	(417)	(399)	5%	(439)	-5%
Bônus	(435)	(446)	-2%	(383)	14%
Share Based Compensation	(163)	(133)	22%	(148)	10%
Outras Despesas	(548)	(442)	24%	(447)	22%
LTM Índice de Remuneração ³	23,0%	24,6%	-161 bps	23,1%	-10 bps
LTM Índice de Eficiência ⁴	34,5%	36,1%	-161 bps	34,1%	35 bps
Colaboradores (Fim de Período)	7.484	6.834	10%	7.356	2%

As Despesas Administrativas Gerais totalizaram **R\$1,6 bilhão** no 2T25, **10%** maior contra o mesmo período do ano anterior.

3 - Índice de remuneração é calculado como Despesas de Pessoal (salários e encargos, bônus e *Share Based Compensation*) dividido por receita líquida.

4 - Índice de eficiência é calculado como despesas administrativas gerais excluindo receitas de incentivos de Tesouro Direto e B3 dividido por receita líquida.

Nosso índice de remuneração dos últimos doze meses³ no 2T25 foi de **23,0%**, uma melhora versus 24,6% no 2T24 e 23,1% no 1T25. Além disso, nosso índice de eficiência dos últimos doze meses⁴ foi de **34,5%** no 2T25, reforçando mais uma vez nosso foco em disciplina de custos e uma eficiente gestão de despesas. Neste trimestre, tivemos um aumento em Outras Despesas, que cresceram 24% contra o mesmo período do ano anterior e 22% frente a 1T25. Este aumento se deve principalmente a iniciativas de marketing e investimentos em tecnologia.

Lucro Antes dos Impostos

Nosso Lucro Antes dos Impostos (EBT), foi de **R\$1.318 milhões** no 2T25, com um aumento de 4% contra o trimestre anterior e uma redução de 5% contra o mesmo período do ano anterior. A margem EBT foi de **29,6%**, representando um aumento de 52 bps contra o trimestre anterior e uma redução de 321 bps contra o mesmo período do ano anterior.

Lucro Líquido e Lucro Líquido por Ação

No 2T25, nosso Lucro Líquido Ajustado foi de **R\$1,3 bilhão, um novo recorde**, representando aumento de 7% contra o trimestre anterior e um crescimento de 18% contra o mesmo período do ano anterior. O Lucro Líquido por Ação Básico Ajustado foi de R\$2,50, refletindo um aumento de 8% contra o trimestre anterior e um crescimento de 22% contra o mesmo período do ano anterior. O Lucro Líquido por Ação Diluído Ajustado ajustado para o trimestre foi de R\$2,46, um aumento de 7% contra o trimestre anterior e um crescimento de 22% contra o mesmo período do ano anterior. O Lucro Líquido por Ação crescer mais rapidamente em relação ao Lucro Líquido é uma consequência dos programas de recompra de ações que executamos.

ROTE e ROAE

Agora também apresentamos o Retorno sobre o Patrimônio Tangível, o qual exclui ativos intangíveis e ágio. Acreditamos que esse indicador permite uma comparação mais assertiva com outros concorrente.

No 2T25, o ROTE foi de **30,1%**, uma redução de 9 bps contra o trimestre anterior e um crescimento de 283 bps contra o mesmo período do ano anterior. Nosso Retorno sobre o Patrimônio Médio anualizado (ROAE, da sigla em inglês) no 2T25 foi de 24,4%, um aumento de 31 bps contra o trimestre anterior e um crescimento de 223 bps contra o mesmo período do ano anterior.

Gestão de Capital⁵

⁵ – O Índice de Basileira Gerencial é calculado utilizando a mesma metodologia aplicada ao Índice de Basileia do nosso Conglomerado Prudencial. No entanto, é baseada no total de ativos e no patrimônio do grupo inteiro.

No 2T25 nosso Índice de Basileia foi **20,1%**, um aumento de 115 bps contra o trimestre anterior e 38 bps menor contra o mesmo período do ano anterior, enquanto o nosso RWA foi de R\$100,9 bilhões, uma queda de 1% contra o trimestre anterior e um aumento de 10% frente ao mesmo período do ano passado. O nosso CET1 se manteve no nível confortável de **18,5%**. Nesta primeira metade do ano, executamos nosso programa de recompra de ações no montante de **R\$915 milhões**. Adicionalmente, nosso programa de recompra de ações no valor de R\$1 bilhão se mantém aberto e é executado recorrentemente como parte do nosso plano de distribuição de capital, e alinhado com o nosso Índice de Basileia target entre 16% e 19% em 2026.

Outras Informações

Informações sobre o Webcast de Resultados

Nossa conferência para discussão dos resultados será na terça-feira, 18 de agosto de 2025, às 18h, horário de Brasília. Para participar da conferência, se inscreva em [2T25 Webcast de Resultados](#). O replay ficará disponível no site de relações com investidores em <https://investors.xpinc.com/>

Investor Relations Contact

ir@xpi.com.br

Contato Relações com Investidores

relacoes.investidores@xpi.com.br

Comunicado Importante

Ao rever as informações contidas neste comunicado, você está concordando em respeitar os termos desta divulgação. Esta informação está sendo disponibilizada a cada destinatário apenas para sua informação e está sujeita a emendas. Este comunicado é preparado pela XP Inc. (a "Companhia", "nós" ou "nosso"), apenas para fins informativos. Este comunicado não constitui um prospecto e não constitui uma oferta de venda ou a solicitação de uma oferta para compra de quaisquer valores mobiliários. Além disso, este documento e quaisquer materiais distribuídos em conexão com este comunicado não são direcionados ou destinados à distribuição ou uso por qualquer pessoa ou entidade que seja cidadão ou residente ou localizada em qualquer localidade, estado, país ou outra jurisdição onde tal distribuição, publicação, disponibilidade ou uso seja contrário à lei ou regulamento, ou que requeira qualquer registro ou licenciamento dentro de tal jurisdição.

Este comunicado foi preparado pela Companhia. Nem a Companhia nem qualquer de suas afiliadas, diretores, funcionários ou agentes, fazem qualquer representação ou garantia, expressa ou implícita, em relação à equidade, razoabilidade, adequação, precisão ou completude das informações, declarações ou opiniões, qualquer que seja sua fonte, contidas neste comunicado ou qualquer informação oral fornecida em conexão com este comunicado, ou quaisquer dados que ele gere e não aceita qualquer responsabilidade, obrigação ou sujeição (seja direta ou indireta, em contrato, ato ilícito ou quaisquer outras circunstâncias) em relação a qualquer de tais informações. As informações e opiniões contidas neste comunicado são fornecidas na data deste comunicado, estão sujeitas a alterações sem aviso prévio e não pretendem conter todas as informações que possam ser necessárias para avaliar a Companhia. As informações contidas neste comunicado estão na forma de rascunho e não foram verificadas independentemente. A Companhia e suas afiliadas, diretores, funcionários e agentes renunciam expressamente a toda e qualquer responsabilidade que possa ser baseada neste comunicado e quaisquer erros nela contidos ou omissões dela decorrentes. Nem a Companhia nem qualquer de suas afiliadas, diretores, funcionários ou agentes faz qualquer representação ou garantia, expressa ou implícita, quanto à realização ou razoabilidade de projeções futuras, metas gerenciais, estimativas, perspectivas ou retornos, se houver.

As informações contidas neste comunicado não pretendem ser abrangentes e não foram sujeitas a qualquer auditoria ou revisão independente. Algumas das informações financeiras de e para os períodos findos em 30 de setembro de 2021 e em 31 de dezembro de 2020, 2019, 2018 e 2017, foram derivadas de demonstrações financeiras auditadas e todas as outras informações financeiras foram derivadas de demonstrações financeiras interinas não auditadas. Uma parte significativa das informações contidas neste comunicado baseia-se em estimativas ou expectativas da Companhia, e não pode haver garantia de que essas estimativas ou expectativas sejam ou

venham a ser exatas. As estimativas internas da Companhia não foram verificadas por um especialista externo, e a Companhia não pode garantir que um terceiro, usando métodos diferentes para organizar, analisar ou computar informações e dados de mercado obtenham ou gerem os mesmos resultados.

As declarações no comunicado, incluindo aquelas referentes ao possível ou assumido desempenho futuro ou outro desempenho da Companhia ou de sua indústria ou outras projeções de tendências, constituem declarações prospectivas. Essas declarações são geralmente identificadas pelo uso de palavras como "antecipar", "acreditar", "poderia", "esperar", "deve", "planeja", "pretende", "estima" e "potencial", entre outras. Por sua natureza, as declarações prospectivas estão necessariamente sujeitas a um alto grau de incerteza e envolvem riscos conhecidos e desconhecidos, incertezas, suposições e outros fatores, porque se relacionam a eventos e dependem de circunstâncias que ocorrerão no futuro, estejam ou não fora do controle da Companhia. Tais fatores podem causar resultados reais, desempenho ou desenvolvimentos materialmente diferentes daqueles expressos ou implícitos por tais declarações prospectivas e não há garantia de que tais declarações prospectivas sejam corretas. Esses riscos e incertezas incluem fatores relacionados a: (1) condições gerais econômicas, financeiras, políticas, demográficas e comerciais no Brasil, bem como em quaisquer outros países que possamos servir no futuro e seu impacto em nossos negócios; (2) flutuações nas taxas de juros, inflação e câmbio no Brasil e em quaisquer outros países que possamos servir no futuro; (3) concorrência no setor de serviços financeiros; (4) nossa capacidade de implementar nossa estratégia comercial; (5) nossa capacidade de adaptação ao ritmo acelerado das mudanças tecnológicas na indústria de serviços financeiros; (6) a confiabilidade, desempenho, funcionalidade e qualidade de nossos produtos e serviços e o desempenho dos fundos de investimento administrados por terceiros ou por nossos administradores de carteira; (7) a disponibilidade de autorizações governamentais em termos e condições e dentro de períodos aceitáveis para nós; (8) nossa capacidade de continuar atraindo e mantendo novos funcionários adequadamente qualificados; (9) nossa capitalização e nível de endividamento; (10) os interesses de nossos acionistas controladores; (11) mudanças nas regulamentações governamentais aplicáveis à indústria de serviços financeiros no Brasil e em outros lugares; (12) nossa capacidade de competir e conduzir nossos negócios no futuro; (13) o sucesso das iniciativas operacionais, incluindo esforços publicitários e promocionais e desenvolvimento de novos produtos, serviços e conceitos por nós e por nossos concorrentes; (14) mudanças nas demandas dos consumidores com relação a produtos financeiros, experiência do cliente relacionada a investimentos e avanços tecnológicos, e nossa capacidade de inovar para responder a tais mudanças; (15) mudanças na mão-de-obra, distribuição e outros custos operacionais; (16) nosso cumprimento e mudanças nas leis governamentais, regulamentos e assuntos tributários que atualmente se aplicam a nós; (17) outros fatores que podem afetar nossa condição financeira, liquidez e resultados de operações. Portanto, você não deve depositar confiança indevida em declarações prospectivas. As declarações prospectivas aqui incluídas falam apenas na data deste comunicado e a Companhia não assume nenhuma obrigação de atualizar estas declarações prospectivas. O desempenho passado não garante ou prevê o desempenho futuro. Além disso, a Companhia e suas afiliadas, diretores, funcionários e agentes não assumem qualquer obrigação de rever, atualizar ou confirmar expectativas ou estimativas ou liberar quaisquer revisões de quaisquer declarações prospectivas para refletir eventos que ocorram ou circunstâncias que surjam em relação ao conteúdo deste comunicado. Você está advertido a não confiar indevidamente em tais declarações prospectivas ao avaliar as informações apresentadas, e não temos a intenção de atualizar qualquer uma dessas declarações prospectivas.

Os dados de mercado e as informações da indústria utilizados ao longo deste comunicado são baseados no conhecimento da indústria e nas estimativas de boa-fé da administração. A Companhia também confiou, na medida do possível, na análise da administração de pesquisas e publicações do setor e outras informações disponíveis ao público preparadas por diversas fontes terceirizadas. Todos os dados de mercado e informações do setor usados neste comunicado envolvem uma série de suposições e limitações, e você está advertido a não dar peso indevido a tais estimativas. Embora a Companhia acredite que essas fontes sejam confiáveis, não pode haver garantia quanto à precisão ou integridade dessas informações, e a Companhia não verificou essas informações de forma independente.

O conteúdo deste documento não deve ser interpretado como recomendação de investimento, aconselhamento legal, fiscal ou outro tipo de aconselhamento e você deve consultar seus próprios consultores quanto a questões legais, comerciais, fiscais e outros assuntos relacionados a um investimento na Companhia. A Companhia não está agindo em seu nome e não o considera como um consumidor ou cliente. Ela não será responsável pelo fornecimento de proteção devida a clientes ou pelo aconselhamento sobre a transação relevante.

Este comunicado inclui nosso Ajustes ao Lucro Líquido Reportado, que são informações financeiras não-GAAP. Acreditamos que tais informações são relevantes e úteis para a compreensão das atividades e métricas comerciais das operações da Companhia. Também acreditamos que essas medidas financeiras não-GAAP refletem uma forma adicional de visualizar aspectos dos negócios da Companhia que, quando vistos junto aos nossos resultados preparados de acordo com os International Financial Reporting Standards (IFRS), conforme emitidos pelo International Accounting Standards Board, proporcionam uma compreensão mais completa dos fatores e tendências que afetam os negócios da Companhia. Além disso, os investidores utilizam regularmente em medidas financeiras não-GAAP para avaliar o desempenho operacional e tais medidas podem destacar tendências nos negócios da Companhia que poderiam não ser aparentes se utilizadas apenas medidas financeiras calculadas de acordo com as IFRS. Também acreditamos que certas medidas financeiras não-GAAP são frequentemente utilizadas por analistas, investidores e outras partes interessadas na avaliação de I.c. Companhias abertas no setor, muitas das quais apresentam essas medidas ao apresentarem seus resultados. As informações financeiras não-GAAP são apresentadas para fins informativos e para melhorar a compreensão das demonstrações financeiras IFRS. As medidas não-GAAP devem ser consideradas junto aos resultados preparados de acordo com as IFRS, mas não como um substituto para ou superior aos resultados preparados de acordo com as IFRS. Como outras Companhias podem definir ou calcular essas informações financeiras não-GAAP de forma diferente, a utilidade dessas medidas para fins comparativos é limitada. Uma reconciliação de tais medidas financeiras não-GAAP com a medida GAAP mais próxima está incluída neste comunicado.

Disclaimer:

Documentos em português são traduções livres. O investidor deve se basear nas versões em inglês dos documentos antes de tomar qualquer decisão de investimento. Em caso de eventuais divergências entre as versões português e inglês, a versão em inglês deve prevalecer.

Demonstração de Resultado Gerencial Não Auditada (em R\$ mi)

Demonstração do Resultado Gerencial	2T25	2T24	YoY	1T25	QoQ
Receita Bruta Total	4.669	4.503	4%	4.557	2%
Varejo	3.577	3.294	9%	3.441	4%
Renda Variável	1.030	1.115	-8%	959	7%
Renda Fixa	988	820	20%	1.015	-3%
Plataforma de Fundos	341	357	-4%	322	6%
Fundos de Previdência	115	97	18%	107	8%
Cartões	323	313	3%	319	1%
Crédito	82	54	51%	82	0%
Seguros	65	51	26%	53	22%
Outros	634	485	31%	584	9%
Institucional	343	346	-1%	344	0%
Grandes Empresas e Mercado de Capitais	547	629	-13%	562	-3%
Outras Receitas	202	233	-14%	210	-4%
Receita Líquida	4.455	4.219	6%	4.345	3%
Custos Operacionais	(1.409)	(1.279)	10%	(1.430)	-1%
Lucro Bruto	3.046	2.940	4%	2.915	5%
Margem Bruta	68,4%	69,7%	-130 bps	67,1%	128 bps
Despesas Administrativas Gerais	(1.498)	(1.328)	13%	(1.409)	6%
Despesas de Pessoal	(1.014)	(978)	4%	(970)	5%
Outras Despesas	(484)	(350)	38%	(439)	10%
Depreciação e Amortização	(77)	(66)	16%	(74)	3%
Despesas de Juros	(176)	(204)	-14%	(177)	-1%
Resultado de participações em controladas, coligadas e joint ventures	22	41	-45%	7	200%
EBT	1.318	1.384	-5%	1.263	4%
Margem EBT	29,6%	32,8%	-321 bps	29,1%	52 bps
Imposto de Renda e Contribuição Social (Contábil)	4	(266)	-101%	(27)	-113%
Impostos (Come-cotas) ⁶	(174)	(107)	62%	(177)	-2%
Taxa efetiva de imposto (Normalizado)	(11,4%)	(25,0%)	1.360 bps	(14,2%)	275 bps
Lucro Líquido Ajustado	1.321	1.118	18%	1.236	7%
Margem Líquida Ajustada	29,7%	26,5%	316 bps	28,4%	121 bps

6 - Ajustes de Impostos são relacionados a despesas de impostos retidas na fonte (come-cotas) que já são reconhecidas líquidas na nossa receita bruta.

Demonstração de Resultado Contábil (em R\$ mi)

Demonstração do Resultado Contábil	2T25	2T24	YoY	1T25	QoQ
Receita líquida de prestação de serviços	1.795	1.949	-8%	1.650	9%
Corretagem	528	541	-2%	473	12%
Colocação de Títulos	455	686	-34%	477	-5%
Taxa de gestão e performance	441	443	0%	413	7%
Comissões de seguros	61	52	17%	58	5%
Comissões	285	260	10%	241	19%
Outros serviços	196	148	32%	152	29%
Impostos sobre Prestação de Serviços	(170)	(181)	-6%	(165)	3%
Resultado de instrum. finan. ao custo amortizado e ao valor justo por meio de ORA	(854)	(244)	249%	(902)	-5%
Resultado de instrumentos financeiros a valor justo por meio do resultado	3.515	2.515	40%	3.596	-2%
Receita e resultado total	4.455	4.219	6%	4.345	3%
Custos operacionais	(1.319)	(1.236)	7%	(1.283)	3%
Despesas com Vendas	(80)	(33)	143%	(57)	41%
Despesas administrativas	(1.572)	(1.456)	8%	(1.448)	9%
Outras receitas/(despesas) operacionais	77	95	-19%	23	242%
Perdas de crédito esperadas	(90)	(43)	109%	(146)	-39%
Despesas de Juros	(176)	(204)	-14%	(177)	-1%
Resultado de participações	22	41	-45%	7	200%
Resultado antes da tributação sobre o lucro	1.318	1.384	-5%	1.263	4%
Imposto de renda e contribuição social	4	(266)	-101%	(27)	-113%
Lucro Líquido do Período	1.321	1.118	18%	1.236	7%

Balanço Patrimonial (em R\$ mi)

Ativos	2T25	1T25
Disponibilidades	12.088	8.226
Ativos financeiros	342.387	321.791
Valor justo por meio do resultado	224.965	213.089
Instrumentos financeiros	171.833	162.095
Instrumentos financeiros derivativos	53.132	50.994
Valor justo por meio de outros resultados abrangentes	51.285	51.001
Instrumentos financeiros	51.285	51.001
Avaliados ao custo amortizado	66.136	57.701
Instrumentos financeiros	7.250	5.677
Aplicações interfinanceiras de liquidez	10.121	7.901
Negociação e intermediação de valores	5.494	4.703
Contas a Receber	1.055	928
Operações de Crédito	33.115	29.966
Outros ativos financeiros	9.102	8.526
Outros ativos	9.993	10.614
Impostos e contribuições a compensar	570	555
Direito de uso de arrendamento	360	355
Despesas antecipadas	4.171	4.361
Outros ativos	4.892	5.344
Ativo fiscal diferido	2.856	2.850
Investimentos	3.518	3.515
Imobilizado de Uso	344	319
Ágio e Ativos Intangíveis	2.665	2.650
Total do Ativo	373.850	349.966

Passivos	2T25	1T25
Passivos financeiros	275.936	258.017
Valor justo por meio do resultado	66.019	65.457
Instrumentos financeiros	13.971	18.102
Instrumentos financeiros derivativos	52.048	47.354
Avaliados ao custo amortizado	209.917	192.561
Obrigações por operações compromissadas	71.157	54.372
Negociação e intermediação de valores	17.001	20.717
Instrumentos de financiamento a pagar	104.246	99.622
Fornecedores	720	871
Empréstimos	3.004	3.502
Outros Passivos financeiros	13.789	13.477
Outros passivos	75.344	70.612
Obrigações sociais e estatutárias	1.077	619
Obrigações fiscais e previdenciárias	612	516
Passivo de Previdência Privada	72.876	68.432
Provisões e contingências passivas	162	173
Outros passivos	618	872
Passivo fiscal diferido	301	290
Total do Passivo	351.581	328.920
Patrimônio Líquido atribuível aos controladores	22.263	21.042
Capital social	0	0
Reservas de Capital	20.205	21.075
Outros resultados abrangentes	(358)	(549)
Ações em Tesouraria	(138)	(720)
Lucros acumulados	2.554	1.236
Participação dos não-controladores	7	4
Total do Patrimônio Líquido	22.270	21.046
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	373.850	349.966